

# ТЕОРИЯ ПРАВА И МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

Выпуск 1(21), 2022

2 том



# ТЕОРИЯ ПРАВА И МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

2022 ГОД.

Выпуск №1(21), 2 том, Январь, 2022.

## РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

- Бойко Наталия Семеновна*  
*Ульяновский институт гражданской авиации им. Главного маршала авиации Б.П. Бугаева*  
*(Ульяновск)*
- Лукьяненко Владимир Евгеньевич*  
*Ульяновский государственный университет (Ульяновск)*
- Люттов Лев Николаевич*  
*Ульяновский институт гражданской авиации им. Главного маршала авиации Б.П. Бугаева*  
*(Ульяновск)*
- Мороз Людмила Васильевна*  
*Ульяновский государственный университет (Ульяновск)*
- Филатова Виктория Викторовна*  
*Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте*  
*РФ (Москва)*
- Кашуро Ольга Александровна*  
*Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова (Москва)*
- Ермолаева Елена Вячеславовна*  
*Ульяновский государственный университет (Ульяновск)*

## ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР:

- Иглин Алексей Владимирович*  
*Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте*  
*РФ (Москва)*

В каждом номере журнала ученые, студенты и аспиранты будут давать комментарий актуальным проблемам юриспруденции, возникающим в России, зарубежных странах и на международной арене, а также рассматривать сложившиеся проблемы, связанные с направлением Общественных Наук.

**Сайт:** <https://science-pravo.ru/>

©Электронное периодическое издание  
«Теория права и межгосударственных отношений», 2022

## УПРАВЛЕНИЕ НАСЛЕДСТВЕННЫМ ФОНДОМ TRUST MANAGEMENT

УДК 347.68

**Белова Екатерина Александровна,**

студент магистратуры 3 курса, по направлению Юриспруденция, профиль  
«Правовое обеспечение предпринимательской деятельности»

Сибирский институт управления (филиал Российской Академии народного  
хозяйства и государственной службы при Президенте Российской  
Федерации), Россия, г. Новосибирск

**Научный руководитель: Цыбизова Наталья Алексеевна,**

к.ю.н., доцент кафедры гражданского права и гражданского процесса СИУ  
РАНХиГС

***Аннотация:** Статья посвящена уникальной для российского права конструкции – наследственному фонду. Конструкция, разработанная законодателем, ранее не была известна отечественному праву. Наследственный фонд – это способ управления бизнесом, законодателем он закреплен в виде юридического лица. Управление наследственного фонда наряду с учреждением наследственного фонда представляет собой усложненную множеством субъектов систему. Субъектный состав наследственного фонда целесообразно разделить на субъекты, на стадии учреждения и на стадии управления. Множественность субъектов носить исключительно паровой характер, не количественный, так как одно и то же физическое лицо в отношениях, складывающихся относительно учреждения и управления наследственного фонда обладает множеством статусов.*

***Annotation:** The article is devoted to a unique construction for the Russian law – the trust. The design developed by the legislator was not previously known to domestic law. A trust is a way of managing a business; it is fixed by the legislator in the form of a legal entity. The management of the hereditary fund, along with the establishment of the trust, is a system complicated by many subjects. The subject composition of the trust should be divided into subjects, at the stage of establishment and at the stage of management. The plurality of subjects is exclusively of a steam nature, not quantitative, since the same individual in the relations that develop regarding the establishment and management of the trust has many statuses.*

**Ключевые слова:** наследственное право, наследственный фонд, юридическое лицо, управление юридическим лицом, органы управления, субъект права, бизнес.

*Keywords: inheritance law, trust, legal entity, management of a legal entity, governing bodies, subject of law, business.*

30 ноября 1994 года был принят Федеральный закон «О порядке введения в действие части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» N 52-ФЗ, именно в этот день впервые была утверждена первая часть Гражданского кодекса Российской Федерации в своей первоначальной редакции [1]. С момента первой публикации первая часть Гражданского кодекса Российской Федерации претерпела не один десяток изменений, одним из таких изменений является – введение в Гражданский кодекс Российской Федерации нового юридического лица, а именно наследственного фонда который внесен Федеральным законом от 29 июля 2017 года №259-ФЗ "О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации"[2].

Наследственные фонды могут быть использованы для осуществления благотворительной деятельности, учреждение наследственного фонда может позволить создать условия для обеспечения сохранности активов наследодателя - составителя завещания, условия которого предусматривают создание наследственного фонда (далее также - учредитель наследственного фонда), их приумножения в силу надлежащего управления ими, в том числе в силу принятия решений по распоряжению имуществом наследственного фонда органами управления фондом в соответствии с условиями управления, установленными учредителем наследственного фонда[3].

Несмотря на попытки законодателя детально закрепить порядок учреждения наследственного фонда, учитывая при этом все допустимые риски, создание наследственного фонда представляет собой процесс, осложненный множеством факторов, однако еще более сложным представляется управление таким уникальным, для отечественного права, юридическим лицом, как наследственный фонд.

В первую очередь, следует акцентировать внимание на сложном субъектном составе именно на стадии управления. Допустимо разделить субъектный состав на стадии учреждения и субъектный состав на стадии управления. Ключевым субъектом на стадии учреждения является наследодатель, отразивший в своем завещании волеизъявление об учреждении наследственного фонда. На стадии управления в связи, с возникновением множества полномочий у всех субъектов, вопрос о ключевой роли в этом процессе является спорным.

В первую очередь, необходимо уточнить, что наследственный фонд создается только в случае наличия решения о его создании в завещании,

наряду с решением должен быть устав и условия управления этим юридическим лицом.

Завещатель устанавливает, какие органы управления наследственным фондом должны быть созданы - единоличный или коллегиальный исполнительный орган, высший коллегиальный орган, попечительский совет, а так же состав этих органов.

Требования к управлению наследственным фондом можно разделить на императивные и диспозитивные, к первым относятся – порядок передачи имущества выгодоприобретателям и иным лицам. Ко вторым относятся непосредственно указанные в статье 123.20-1 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Данные требования касаются самого процесса реализации деятельности наследственного фонда, императивные требования регулируют цель создания – принятие наследства и управление им согласно воле наследодателя [4].

Формирование органов управления строго регламентировано в решении об учреждении наследственного фонда, однако и такая регламентация не дает гарантии, что фонд будет создан. Органы управления – это обязательный элемент юридического лица. С созданием этих органов может возникнуть проблема, в решении о создании наследственного фонда в обязательном порядке наследодатель указывает лица, которые на усмотрение законодателя могут входить в состав органов либо закрепляется порядок их определения, однако же, указанные лица могут не соответствовать требованиям к участникам органов управления, которые установлены законодателем в отношении органов управления некоммерческих организаций [5]. Так же, наследодатель не может спрогнозировать поведение таких лиц, в следствие того, что принятие и непринятие наследства — это диспозитивное полномочие, лица, указанные наследодателем вправе отказаться от принятия статуса участников управления.

Из вышесказанного следует, при отсутствии согласия лиц быть участниками органов управления, органы управления не формируются, а соответственно и не может быть зарегистрирован наследственный фонд.

Управление наследственным фондом – сложно-реализуемая деятельность.

Второй по значимости проблемой, после проблемы, невозможности создания органов управления наследственного фонда, в связи с отказом лиц, указанных в завещании войти в состав органов, является проблема распределения полномочий.

В теории о юридических лицах, учредитель некоммерческой организации в единственном лице, является основным, регулирующим и

контролирующим субъектом, определяющим вектор действия некоммерческого юридического лица, и полномочия внутри юридического лица. В случае же с наследственным фондом, такой субъект отсутствует, так как учредитель – умершее лицо. При сложившихся обстоятельствах, учредитель наследственного фонда и субъект управления, на которого возложена обязанность, могут обладать разными внутренними убеждениями, и как следствие воля наследодателя – учредителя по использованию имущества и управления наследственным фондом может не реализовываться.

Контроль со стороны нотариуса не дает гарантий, что субъект, на которого возложена обязанность будет управлять наследственным фондом в полной мере так, как завещал наследодатель – учредитель. В том числе это касается распределения полномочий.

Управление наследственным фондом целесообразно осуществлять лицам, имеющим определенную квалификацию, во избежание возможных проблем. Отсутствие регулирующего фактора со стороны учредителя разительно усложняет соблюдение условий и достижение целей создания наследственного фонда. При данных обстоятельствах допустимо разработать ряд контролирующих мер по исполнению воли завещателя в части правильности управления наследственным фондом, согласно воле наследодателя – учредителя, закрепленной в завещании.

### **Литература**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть 1) : федер. закон Российской Федерации от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ// Собрание законодательства РФ.1994 г. № 32. Ст. 3301.

2. О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации: федер. закон Российской Федерации от 29.07.2017г. №259 - ФЗ// Собрание Законодательства РФ. 2017.№ 31. Ст. 4808.

3. Колосов И.В. Утилитарный аспект установленного запрета на изменение условий управления наследственным фондом // Наследственное право. 2020. N 1. С. 24 - 28.

4. Крашенинников П.В., Михеева Л., Рассказова Н., Петров Е., Козлова Н., Павлова Г., Игнатенко А., Гончаренко И., Будылин С., Зими́на И., Алещев И. Наследственный фонд: альтернатива трастам в российском праве? // Закон. 2018. N 9. С. 18 - 38.

5. О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей: федер. закон Российской Федерации от 08.09.2001 г. № 129-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2001 г. № 33. Ст. 3431.

# ИНЫЕ ДЕЙСТВИЯ СЕКСУАЛЬНОГО ХАРАКТЕРА, ИХ ГРАНИЦЫ

## OTHER SEXUAL ACTIONS AND THEIR LIMITS

УДК 343.3

**Болдырева Валерия Андреевна**

студент 4 курс, юридического факультета

Забайкальского государственного университета

Россия, г. Чита

**Аннотация:** Статья посвящена рассмотрению границ иных действий сексуального характера. Автор подчеркивает, что нельзя определять границы иных действий сексуального характера исключительно по остаточному принципу. Также в статье представлено что понимается под иными действиями сексуального характера. Для более четкого понимания границ соответствующего преступления автор приводит примеры из судебной практики.

**Annotation:** The article is devoted to the consideration of the boundaries of other sexual actions. The author emphasizes that it is impossible to determine the boundaries of other sexual acts solely on the residual principle. The article also presents what is meant by other actions of a sexual nature. For a clearer understanding of the boundaries of the relevant crime, the author gives examples from judicial practice.

**Ключевые слова:** половая свобода, половая неприкосновенность, преступления против личности, иные действия сексуального характера, границы, квалификация, насилие.

**Key words:** sexual freedom, sexual inviolability, crimes against the person, other sexual acts, boundaries, qualifications, violence.

В перечне понятий гл. 18 УК РФ наиболее уязвимыми с точки зрения точности границ запрещённого уголовным законом поведения выступают иные действия сексуального характера [1].

Нельзя определять границы иных действий сексуального характера исключительно по остаточному принципу (любые насильственные лобострастные действия, не входящие в пределы полового сношения, мужеложства, лесбиянства, развратных действий). В противном случае в качестве тяжкого (особо тяжкого) преступления, предусмотренного ст. 132 УК РФ, правоприменитель будет вынужден рассматривать любые формы контактного превышения границ допустимости проявления сексуальной активности в силу низкого морально-нравственного и интеллектуального

уровня развития, деградации моральных принципов общения полов (например, совершение против воли потерпевшей поцелуев, разовых прикосновений через одежду к ягодицам или груди в ночном клубе).

Иные действия сексуального характера, применительно к [гл. 18](#) УК РФ, имеют юридическое наполнение. Указанные действия не следует понимать буквально, через призму общеупотребимых словесных конструкций как сексуальную активность с применением насилия. В названном контексте за границами рассматриваемого понятия находятся:

- причинение вреда здоровью жертвы без контактного стимулирования обнажённых половых органов и признаков сексуального проникновения в естественные полости с целью сексуального удовлетворения или принуждение жертвы к совершению аналогичных действий в отношении виновного (например, нанесение ударов розгами по ягодицам);

- хищение предметов с применением насилия в рамках сексуального фетишизма (например, женского купальника или нижнего белья на пляже).

Несмотря на наличие активного поведения, насилия, сексуальной мотивации, указанные случаи находятся за границами запретов, предусмотренных гл. 18 УК РФ, поскольку объектом посягательства выступает вовсе не половая свобода жертвы - сексуальное самоопределение человека, право самостоятельно, без принуждения выбирать половых партнёров и форму интимных отношений. Приведённые частные случаи следует, при наличии оснований, рассматривать в качестве преступлений против жизни и здоровья, собственности.

В качестве иных действий сексуального характера как альтернативного деяния, предусмотренного ст. 132 УК РФ, следует рассматривать лишь такие контактные посягательства на половую свободу потерпевшей (потерпевшего), которые сопоставимы с мужеложством и лесбиянством по форме выражения, возможным негативным последствиям, разрушающему воздействию на объект посягательства.

В связи с этим предлагаем под иными действиями сексуального характера понимать насильственные суррогатные формы полового акта, связанные с сексуальным проникновением в естественные полости жертвы либо принуждением её к выполнению аналогичных действий в отношении виновного (за исключением мужеложства), а равно совершение против воли потерпевшего (потерпевшей) имитации полового сношения путём контактных прикосновений, связанных с манипулированием обнажёнными половыми органами или воздействием на задний проход жертвы и (или) виновного (за исключением лесбиянства) [2, с. 82].



Тогда к иным действиям сексуального характера следует отнести насильственное совершение суррогатных форм коитуса (гетеросексуальный coitusper anum, фистинг, иные формы анальной и вагинальной стимуляции, фрот, вестибулярный коитус, виргхата, викхарита, нарвасадата, мастурбация), орально-генитальных контактов (фелляция, иррумация, куннилингус, анилингус).

В доктрине права высказывается мнение о том, что запрет, предусмотренный ст. 135 УК РФ, "выступает в качестве своего рода "факультативной" нормы, которая по остаточному принципу применяется для квалификации посягательств на половую неприкосновенность, не охватываемых признаками иных составов преступлений, предусмотренных гл. 18 УК РФ.

Сравнивая сопоставимые санкции запретов, предусмотренных ст. 134, 135 УК РФ, приходим к выводу, что половое сношение, мужеложство и лесбиянство с лицом в возрасте от 12 до 16 лет представляет более высокое негативное воздействие на половую неприкосновенность несовершеннолетнего, чем собственно развратные действия, что объективно. Иные действия сексуального характера, как сопоставимые по степени разрушающего воздействия на объект посягательства, имеют более высокую степень общественной опасности, чем развратные действия. Следовательно, иные действия сексуального характера и развратные действия понятия разные, имеют различную форму выражения социально неприемлемого сексуального поведения[3].

В случаях когда адресат информационного воздействия при развратных действиях является массовым (например, размещение в сети "Интернет" на своей странице в социальных сетях порнографических материалов в открытом доступе), представлен индивидуально-неопределённым для виновного круга лиц, в который вошли лица до 12 лет, действия виновного следует квалифицировать по п. "б" ч. 3 ст. 242 УК РФ\*(9). В тех же случаях, когда развратные действия (например, демонстрация половых органов online, направление порнографических снимков) совершаются индивидуально при помощи сети Интернет в отношении малолетнего в ходе общения с ним, что осознаётся субъектом, деяние следует квалифицировать по п. "б" ч. 4 ст. 132 УК РФ и дополнительной квалификации по п. "б" ч. 3 ст. 242 УК РФ не требуется[4]. Однако в правоприменительной практике встречаются случаи квалификации подобных деяний по совокупности преступления.

### **Использованные источники:**

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 01.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.08.2021) // Собрание законодательства РФ. — 1996. — № 25. — Ст. 2954.

2. Алексеев, А. А. О некоторых вопросах определения ненасильственных половых преступлений / А. А. Алексеев. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2018. — № 8 (194). — С. 82-84.

3. Обобщение практики рассмотрения судами Челябинской области уголовных дел о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы личности (глава 18 УК), утверждено президиумом Челябинского областного суда 11 июня 2014 г.

4. Приговор Фрунзенского районного суда в отношении Ш. по п. "б" ч. 3 ст. 242, п. "б" ч. 4 ст. 132 УК от 29 июня 2016 г. № 1-174/2016 // Архив Фрунзенского районного суда г. Иваново.

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ  
ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ПОЛОВОЙ НЕПРИКОСНОВЕННОСТИ И  
ПОЛОВОЙ СВОБОДЫ ЛИЧНОСТИ**  
CURRENT PROBLEMS OF QUALIFYING CRIMES AGAINST  
SEXUAL INTEGRITY AND SEXUAL FREEDOM OF THE PERSON

УДК 343.3

**Болдырева Валерия Андреевна**

*студент 4 курс, юридического факультета*

*Забайкальского государственного университета*

*Россия, г. Чита*

**Аннотация:** *Статья посвящена практическим проблемам квалификации преступлений против половой свободы и неприкосновенности личности. Автор подчеркивает значимость правильной квалификации данного состава преступлений. А также в статье обозначена проблема необходимости доработки статьи 131 и 131 УК РФ. В заключении аргументировано применения зарубежного опыта привлечения к ответственности за совершение соответствующих преступлений.*

**Annotation:** *The article is devoted to practical problems of qualification of crimes against sexual freedom and inviolability of the person. The author emphasizes the importance of the correct qualification of this corpus delicti. The article also identifies the problem of the need to finalize Articles 131 and 131 of the Criminal Code of the Russian Federation. In conclusion, the application of foreign experience in bringing to justice for the commission of relevant crimes is argued.*

**Ключевые слова:** *половая свобода, половая неприкосновенность, преступления против личности, изнасилование, насильственные действия сексуального характера, жертва насилия, квалификация, расследование.*

**Key words:** *sexual freedom, sexual inviolability, crimes against the person, rape, violent acts of a sexual nature, victim of violence, qualification, investigation.*

Независимо от национальности, расы и страны проживания, каждый человек имеет потребность в сексуальных отношениях. Как и российское законодательство в зарубежных странах, несомненно, важное место в уголовном праве занимают преступления против половой неприкосновенности и половой свободы личности. Первые нормы об изнасиловании предусматривались еще в одной из редакций древнейшего памятника отечественного права – Русской Правды. А в Кодексе Хаммурапи одном из древнейших правовых памятников в мире говорится: «Если человек насильно овладел женою другого человека, которая еще не познала мужчину

и которая еще проживала в доме своего отца, и возлежал на ее лоне, и его схватили, то этот человек должен быть убит, а женщина должна быть оправдана» [1, с. 5]. Следовательно, можно говорить о том, что половые преступления известны еще с древних времен. В современный период наблюдается значительная тенденция по гармонизации норм внутригосударственного права, уголовное законодательство, в том числе в сфере обеспечения основных прав и свобод человека.

Большое значение в процессе криминализации половых преступлений имеет и правовая традиция конкретной правовой системы, «каноны» правовых семей: романогерманской (континентального права) и англо-саксонской (общего права). С принятием Уголовного Кодекса Российской Федерации в 1996 г. [2], впервые в истории уголовного законодательства России преступления против половой неприкосновенности и половой свободы личности были систематизированы в отдельной главе 18 уголовного закона, что является обоснованным и целесообразным, поскольку половые преступления существенным образом отличаются от иных посягательств на личность, жизнь и здоровье человека.

По минимальным экспертным оценкам, каждые 30 минут ежегодно тысячи женщин и детей становятся жертвами насилия. Данный вид общественно опасного преступного деяния влечет нанесение физического и психологического ущерба здоровью потерпевшего лица, в результате которого может наступить смерть потерпевшей. Насильственные действия являются одним из самых опасным и распространенным.

Причинами смерти потерпевшей могут явиться как сопротивление жертвы преступнику, так и ее бегство от насилия [4, с.173]. В первом случае среди способов причинения смерти следует выделить удушение. Согласно статистическим данным исследований, количество жертв насилия, умерших от асфиксии (удушения), в течение последних 5 лет составляет в среднем 20%. Преступление, совершенное по неосторожности, вследствие неконтролируемой агрессии, совершается тогда, когда виновное лицо не приняло во внимание последствия своих действий, но могло и должно было их предвидеть.

Следующим случаем наступления смерти по неосторожности при насильственных действиях признается гибель потерпевшего лица при обстоятельствах, когда оно было завлечено насильником на место преступления и под воздействием угроз и требований преступника о совершении с ним полового акта пыталось самостоятельно спастись. Примером данных преступлений являются уголовные дела о покушении на изнасилование или насильственные действия в отношении пострадавших лиц.

Среди обстоятельств уголовного дела установлению подлежит факт избияния потерпевшей, угрозы расправы над жертвой и доведения ее до состояния беспомощности.

Считается, что в Уголовном Кодексе РФ все преступления расположены в главах в порядке от имеющих большую общественную опасность к имеющим меньшую общественную опасность. Исходя из данного постулата, в главе 18 самым распространенным общественно опасным деянием будет являться изнасилование.

Изнасилование является распространенным преступлением в современном обществе, уголовно-правовые нормы статей 131 и 132 УК РФ требуют тщательной доработки. Также при квалификации насильственных действий особое внимание необходимо уделить такому квалифицирующему признаку преступления, как возраст потерпевшего лица.

По данным МВД России, за период изоляции число насильственных преступлений с участием подростков выросло на 42%. Остро встает вопрос квалификации преступлений сексуального характера, совершенных подростками в возрасте 14–18 лет, особенно в отношении детей, не достигших 14 лет [5, с. 86].

Граница между понятием «изнасилование» и «насильственные действия сексуального характера» в уголовном праве фактически стерта. В законодательстве отсутствует разделение составов преступлений, предусмотренных ч. 3 ст. 134 и ст. 131, 132 Уголовного кодекса РФ [2, с. 35]. При предъявлении обвинения учитывается только осознанность действия, совершенного преступником умышленно (изнасилование ребенка), но не рассматриваются текущие последствия, которые могут привести к физиологическим отклонениям в развитии данного пострадавшего несовершеннолетнего с возможным последующим смертельным.

Также не учитывается факт, что потерпевшее лицо при насильственных действиях сексуального характера в силу возраста и неопытности находится в беспомощном состоянии и не может оказывать сопротивление насильнику [5, с. 114]. Соответственно, это влияет на психологическое состояние и будущее созревание личности. В уголовно-следственной практике все чаще встречаются случаи, когда изнасилование несовершеннолетних лиц совершается их родственниками.

Ярким примером преступления данного вида является громкое дело сестер Хачатурян. Все три сестры, согласно их показаниям, подвергались изнасилованиям со стороны их отца, убитого позже ими. Такие случаи все чаще и чаще имеют место быть в уголовной практике. Решением таких частных вопросов могла бы стать поправка в ст. 131 Уголовного кодекса РФ и

дополнение постановления Пленума Верховного Суда РФ от 4 декабря 2014 года № 16 в части введения такого квалифицирующего признака, как совершение изнасилования близкими родственниками, опекунами или попечителями.

Таким образом, категория преступлений «против половой неприкосновенности и половой свободы личности» закреплена законодателем в главе 18 УК РФ и включает в себя пять составов преступлений (со ст.131 по ст.135). Содержание видового объекта схоже в каждом составе и отражено в названии главы. Конструкцию объективной стороны в рамках общей характеристики данной категории преступных деяний принято считать формальной, иными словами для того, чтобы считать деяние преступным, необходимо зафиксировать начало активных действий, описанных в диспозиции статьи. Однако обратим внимание на тот факт, что по характеру действий эти пять составов мы можем поделить на две группы. Первые три зафиксированные законодателем статьи предполагают наличие в объективной стороне состава преступления психического и физического насилия, последние две статьи (ст.134 и ст.135) не предполагают подобного воздействия или действий, так как в ином случае квалификация состава либо измениться, либо потребуются дополнительная [3, с.35].

Например, статья 134 фиксирует акт полового сношения с лицом, не достигшим шестнадцатилетнего возраста; обязательным признаком объективной стороны является согласие потерпевшей на вступление в сексуальную связь и отсутствие насилия. Если рассматривать факт совершения полового акта без указанных признаков, то меняется квалификация состава преступления, и мы рассматриваем содеянное по статьям 131 и 132 без предварительного рассмотрения деяния по 134 статье. Аналогично должны учитываться признаки объективной стороны, которые указываются законодателем в диспозиции статьи как «совершение развратных действий без совершения насилия», под которыми мы понимаем действия, направленные на пробуждения интереса к сексуальным отношениям у «жертвы», при чем как физического так и интеллектуального характера. Укажем, что конструкция данных составов исключительно формальная в силу отсутствия негативных последствий, которые можно рассматривать элементом состава этих преступлений. Однако статьи 131 и 132 в частях 2,3 и 4 предполагают наличие негативных последствий, соответственно, в данном случае мы можем утверждать, что конструкция является материальной; потому что квалификации деяния по той или иной части необходимо «зафиксировать» характер последствий.

Исследуя весьма актуальные для отечественной правовой системы процессуально-правовые вопросы медицинской стерилизации, отметим, что в ряде зарубежных государств имеется законодательство, предусматривающее возможность стерилизации дееспособного лица, совершившего преступления против половой неприкосновенности. Полагаем, что использование данного наказания на практике, позволило бы снизить количество совершаемых по данной статье преступлений.

#### **Использованные источники:**

1. Законы царя Хаммурапи: Методические указания по изучению первоисточника в курсе «История государства и права зарубежных стран» для студентов специальности «Юриспруденция» всех форм обучения / Сост. Н. Т. Кудинова. — Хабаровск: Изд-во Хабар. гос. техн. ун-та, 2002. — 36 с.

2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 01.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.08.2021) // Собрание законодательства РФ. — 1996. — № 25. — Ст. 2954.

3. Гусарова М. В. Вопросы квалификации преступлений против половой неприкосновенности и половой свободы личности // Вестник Краснодарского университета МВД России. — 2020. — № 2 (48). — С. 35–37.

4. Трибуналова В. М. Причинно-следственная связь в изнасиловании, повлекшем по неосторожности смерть потерпевшей // Эпоха науки. — 2015. — № 4. — С. 172–174.

5. Успенская М. Д. Актуальные проблемы квалификации преступлений против половой неприкосновенности и половой свободы личности / М. Д. Успенская // Право. Общество. Государство: Сборник научных трудов студентов и аспирантов / Редколлегия: Д.В. Рыбин (пред.), Е.В. Трофимов (отв. ред.) [и др.]. — Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский институт (филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования "Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России)", 2021. — С. 86-89.

## АДВОКАТ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ LAWYER IN CRIMINAL PROCEEDINGS

УДК 343.13

**Галимов Эмиль Раисович,**

кандидат юридических наук, доцент кафедры уголовного права и процесса  
Стерлитамакского филиала Башкирского государственного  
университета, г. Стерлитамак

**Дьяконова Ариадна Александровна,**

студент 2 курс бакалавр, Стерлитамакского филиала Башкирского  
государственного университета, г. Стерлитамак

**Аннотация:** в статье рассматривается адвокат в уголовном процессе, его права и должностные обязанности. Дается краткая характеристика Федеральному закону «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в РФ». Расписываются правовые основания участия адвоката, его участие на стадии предварительного уголовного дела и расследования в уголовном процессе (в суде). Приведены случаи, в которых адвокат играет важную роль в уголовном процессе по отношению к обвиняемому. Так же дается краткая характеристика оснований привлечения адвоката к уголовной ответственности. Рассматривается статья 51 Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации.

**Annotation:** the article discusses the lawyer in criminal proceedings, his rights and official duties. A brief description of the Federal Law "On Advocacy and Advocacy in the Russian Federation" is given. The legal grounds for the lawyer's participation, his participation at the stage of the preliminary criminal case and investigation in the criminal process (in court) are signed. The cases in which the lawyer plays an important role in the criminal process in relation to the accused are given. A brief description of the grounds for bringing a lawyer to criminal responsibility is also given. Article 51 of the Criminal Procedure Code of the Russian Federation is being considered.

**Ключевые слова:** адвокат, статус адвоката, защитник, суд, обвиняемый.

**Key words:** the lawyer, the status of the lawyer, the defender, the court, the accused.

Часть 2 статьи 48 Конституции РФ гласит: "каждый задержанный, заключенный под стражу, обвиняемый в совершении преступления имеет право пользоваться помощью адвоката (защитника) с момента задержания, заключения под стражу или предъявления обвинения"[1].



Адвокатом является лицо, получившее в установленном законом порядке статус адвоката и право осуществлять адвокатскую деятельность. Он является независимым советником по правовым вопросам. Адвокат в уголовном процессе участвует в качестве представителя или защитника доверителя (п. 5 ч. 2 ст. 2 Федерального закона от 31.05.2002г. № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в РФ») [2].

По закону адвокат имеет право осуществлять защиту прав и интересов не только на стороне обвиняемого, подозреваемого или подсудимого. Он также имеет право выступать в суде представителем потерпевших, гражданских истцов, ответчиков и частного обвинителя (ст. 43, 45, 55 УПК РФ). Так же, законом предусмотрены случаи, когда привлечение адвоката к участию в уголовном деле является не только возможностью, но и обязанностью его участия [3].

Основными правовыми основаниями участия адвоката в уголовном процессе являются конституционные принципы уголовного судопроизводства. В статье 51 УПК РФ перечислены случаи, когда участие адвоката в качестве защитника в уголовном судопроизводстве является обязательным, вне зависимости от воли подозреваемого (обвиняемого) лица. Такое обязательство возникает в следующих случаях:

- подозреваемый (обвиняемый) не отказался от защитника в порядке, установленном статьей 52 УПК РФ;
- подозреваемый (обвиняемый) является несовершеннолетним лицом;
- подозреваемый (обвиняемый) не может самостоятельно защищать свои права (здесь речь идет о физических или психических недостатках этого лица);
- судебное разбирательство проводится в порядке, предусмотренном ч.5. ст.247 УПК РФ (разбирательство по тяжким и особо тяжким делам в отсутствие подсудимого, находящегося за пределами РФ);
- подозреваемый (обвиняемый) не владеет языком, на котором ведется производство по уголовному делу;
- если лицу вменяется преступление, за которое предусмотрено наказание в виде лишения свободы на срок свыше 15 лет, либо пожизненное лишение свободы;
- уголовное дело подлежит рассмотрению судом с участием присяжных заседателей;
- обвиняемым лицом заявлено ходатайство о рассмотрении уголовного дела в порядке особого производства (гл. 40 УПК РФ).

Участие адвоката на стадии предварительного расследования уголовного дела также имеет важную роль, так как результаты следственных действий на стадии уголовного процесса, в дальнейшем могут являться доказательствами. Следователи, допрашивая лиц, зачастую пытаются добиться от них признательных показаний. Несомненно, под давлением правоохранительных органов, любой человек может растеряться, и без своевременной грамотной помощи адвоката, человек может ухудшить свое положение.

Адвокат нужен обеспечивать защиту граждан не только на предварительном следствии, но и в уголовном процессе (в суде).

Адвокат обязан консультировать граждан, которые обратились к нему за юридической помощью. Как и у любого участника правоотношений, при осуществлении своих обязанностей, адвокат наделен определенными правами:

- запрашивать у юридических лиц и органов власти необходимые для дела документы;
- опрашивать лиц, владеющих информацией по делу, с их согласия;
- собирать доказательственную базу;
- беспрепятственно встречаться со своим клиентом, и без ограничения количества свиданий;
- привлекать специалиста или переводчика;
- пунктуально изучать материалы дела, вести фото, видео;
- совершать иные действия, не противоречащие законодательству РФ.

В своей статье Галимов Э. Р. описывает что, «участие доверителя в качестве представителя потерпевшего возможно только с момента придания лицу такого статуса, который может быть приобретен после начала разбирательства в суде» [4, с. 97]. После того как уголовное дело возбуждено, подозреваемые начинают обращаться к адвокатам, с верой того, что им получится добиться освобождения и не подвергаться к уголовной ответственности. В лице подозреваемого адвокат становится «спасательным кругом», и в следствии с этим у подозреваемого начинается формироваться то что адвокат- это друг, который хоть и за сумму, но поможет ему не получить определенное наказание за некое преступление.

Так же нужно отметить деятельность адвокатов, которые нарушают закон и выполняют свои функции ради личной выгоды. Порядок привлечения адвокатов к уголовной ответственности установлен главой 52 УПК РФ. Галимов Э. Р., отмечает «привлечение адвоката к уголовной ответственности не влечет приостановление статуса адвоката, поскольку он не является

должностным лицом». В качестве защиты адвоката Галимов Э. Р., предлагает «предусмотреть наличие заключения судьи на возбуждение уголовного дела в отношении адвоката» [5, с. 182].

#### **Использованные источники:**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 01.07.2020, N 31, ст. 4398.

2. Федеральный закон от 31.05.2002 N 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» // «Российская газета». – N 100. – 05.06.2002.

3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 23.09.2021) // «Российская газета», N 249, 22.12.2001.

4. Галимов, Э. Р. Обеспечение конституционного права на получение квалифицированной юридической помощи в стадии возбуждения уголовного дела / Э. Р. Галимов // Вестник Удмуртского университета. Серия Экономика и право. – 2015. – Т. 25. – № 4. – С. 96-98.

5. Галимов Э.Р. Особенности процедуры привлечения адвоката к уголовной ответственности // Научное мнение. – 2015. – №6. – С. 181-185.

**ПРАВА ИНВЕСТОРОВ SPAC И ИХ ОХРАНА ПО  
АМЕРИКАНСКОЙ МОДЕЛИ: ПРОШЛОЕ, НАСТОЯЩЕЕ, БУДУЩЕЕ  
PROTECTION OF THE RIGHTS OF SPAC INVESTORS UNDER  
AMERICAN LAW**

**УДК 347.191**

**Гордиенко Денис Александрович**

*студент 2 курс, очный юридический факультет*

*Российский Государственный Университет Правосудия*

*Россия, г. Москва*

**Научный руководитель: Ефимов Анатолий Викторович**

***Аннотация:** Статья посвящена сравнительно новому инструменту венчурного инвестирования, в настоящее время стремительно набирающему популярность - SPAC (Special Purpose Acquisition Companies). Приобретая акции такой компании, инвестор получает возможность вложить свои средства в перспективный предпринимательский проект ещё до приобретения им публичного статуса. Тем не менее инвестирование в SPAC несёт в себе существенные риски, что обуславливает актуальность проблемы защиты прав и законных интересов инвесторов подобных компаний.*

*В рамках данной статьи автор обращается к истории развития юридической конструкции SPAC, анализирует современные меры защиты её инвесторов и освещает наиболее вероятные направления дальнейшего развития такой защиты.*

***Annotation:** This article is dedicated to relatively new venture investment tool such as SPAC (Special Purpose Acquisition Companies). By purchasing shares of such a company, an investor gets the opportunity to invest his funds in a promising business even before acquiring the status of a public company. Nevertheless, investing in a SPAC carries significant risks, which determines the urgency of the problem of protecting the rights of investors of such companies.*

*Within the framework of this article, the author briefly describes the history of the development of SPAC, analyzes modern measures to protect its investors and highlights the most likely directions for the further development of such protection.*

***Ключевые слова:** SPAC, компания пустого чека, рынок ценных бумаг, фондовая биржа, венчурное инвестирование, защита прав инвесторов, обратное поглощение*

***Key words:** SPAC, blank-check company, stock exchange, venture investments, protection of investors' rights, reverse merger*

С каждым годом списки акций, торгуемых на биржах США, пополняются всё большим количеством бумаг, эмитированных особыми юридическими лицами – т.н. специализированными компаниями по поглощениям (SPAC, special purpose acquisition company). Их специфика заключается в том, что они не ведут никакой операционной деятельности, учреждаются и привлекают акционерное финансирование исключительно с целью последующего слияния с частной компанией, ведущей перспективный бизнес. Как правило, в роли учредителей SPAC (их называют спонсорами) выступают широко известные финансисты, ищущие стартапы для их последующего выведения на биржу. В свою очередь, инвесторы (акционеры) SPAC, приобретая бумаги такой «компании-пустышки» (shell company), получают шанс стать участниками многообещающего бизнеса ещё до получения им публичного статуса, т.к. акции SPAC после слияния будут конвертированы в акции новой компании. В то же время акционеры подвергают себя и серьёзному риску, ставя судьбу своих инвестиций в практически полную зависимость от компетентности и добросовестности спонсора. Проблема установления наиболее эффективных способов охраны прав и законных интересов акционеров представляет собой ключевой вопрос конструкции SPAC. И в настоящее время, когда данные об открытии новых брокерских счетов бьют исторические рекорды, этот вопрос приобретает всё большую актуальность.

Обращаясь к истории, можно отметить, что первые прототипы SPAC появились в начале 1980-х и обобщённо назывались «blank-check companies». В качестве единственной цели деятельности такие «компании пустого чека» указывали дальнейшее слияние с неопределённой частной компанией, однако на практике они, как правило, использовались в мошеннических целях, став одним из главных инструментов реализации крупной аферы конца 80-х, потрясшей фондовый рынок США и вошедшей в историю как «penny stock fraud» (афера с «копеечными» акциями) [1]. Акции, эмитированные компаниями пустого чека, использовались в схеме «pump and dump», заключавшейся в том, что вокруг акции искусственно создавался ажиотаж на фоне вводящих в заблуждение новостей, что в краткосрочном периоде позволяло нарастить её цену в десятки раз, после чего крупный держатель таких акций полностью распродал свой пакет, тем самым обрушивая цену. Особенно данная проблема обострилась к концу 80-х, когда выяснилось, что на протяжении нескольких лет инвесторы компаний пустого чека в результате мошеннических манипуляций учредителей таких компаний в среднем теряли совокупно более 2 миллиардов долларов США [2], кроме того, полученные мошенниками доходы почти полностью шли на финансирование

организованной преступности [3]. Таким образом, афера «копеечных» акций не только создала катастрофическую ситуацию на фондовом рынке, но и стала серьёзно угрожать публичному порядку, что вынудило американских регуляторов в экстренном порядке принять меры.

Ответом стал принятый Конгрессом в 1990 году закон о «копеечных» акциях (Penny Stock Reform Act of 1990) [4]. Стоит отметить, что регуляторы на уровне штатов настоятельно рекомендовали вовсе запретить обращение копеечных акций, однако законодатель не разделял столь радикальных намерений. Указанный закон, в частности, дал определение копеечной акции (акция, котирующаяся ниже 4 долларов, эмитентом которой выступает корпорация, попадающая под установленные законом параметры) и обязал брокеров и дилеров требовать от своих клиентов письменное согласие на совершение операций с такими акциями. В развитие указанного акта Комиссией по ценным бумагам и биржам (SEC) было разработано Правило 419 [5], давшее определение компании пустого чека (компания, эмитирующая копеечные акции, находящаяся на стадии раннего развития, не имеющая конкретного бизнес-плана или указавшая, что ее бизнес-план заключается в слиянии с неустановленной компанией) и установившее порядок эмиссии акций такими компаниями.

Конструкция SPAC оформилась уже в постреформенный период и своим появлением обязана банкиру Дэвиду Нуссбауму и юристу Дэвиду Миллеру. В 1993 г. ими была учреждена SPAC «Information Systems Acquisition Corp.», специализировавшаяся на поиске интернет-стартапов. Разработчики новой конструкции ставили своей целью возродить репутацию компаний пустого чека, привнеся в них меры по охране прав инвесторов [6], в то же время они стремились избежать распространения на SPAC действия Правила 419. При таких обстоятельствах оптимальным решением стало установление минимальной цены размещения акций SPAC в размере 5 долларов США, исключавшее квалификацию таких акций в качестве «копеечных» [1]. Как итог, первые SPAC, выйдя из пределов регулирования Правила 419, включили в себя некоторые способы защиты инвесторов, установленные этим правилом (например, хранение средств инвесторов на эскроу-счёте), отказавшись от налагаемых им строгих ограничений [7]. Принято считать, что «первое поколение» SPAC прекратило своё существование во время кризиса доткомов конца 90-х, вынудившего SPAC, как способ получения частной компанией публичного статуса, на некоторое время уйти в тень IPO.

Возрождение SPAC во втором поколении связывают с учреждением инвестиционным банком EarlyBirdCapital (основанным Дэвидом Нуссбаумом) SPAC Millstream Acquisition Corp. в 2003 г. Ключевым нововведением стало

наделение акционеров правом на выход из «проекта» с возвратом вложенных инвестиций (rescission right, redemption right), состоявшее в возможности обменять свои акции на пропорциональную сумму с эскроу-счёта в случае, если акционер проголосует против слияния с предложенной менеджментом частной компанией-целью [8, p. 954].

Для SPAC второго поколения был характерен порядок, при котором цель слияния должна была быть одобрена 80% от общего числа акционеров, что являлось весьма высоким порогом и давало крупным инвесторам (как правило, ими являлись хедж-фонды) возможность заниматься корпоративным шантажом, в частности, требуя от менеджмента дополнительных уступок за свои голоса [9, p. 872]. Несмотря на то, что redemption right было призвано гарантировать инвесторам безопасность их вложений, его последовательная интеграция в структуру SPAC в конечном итоге обернулась тем, что SPAC второго поколения по большей части превратились в инструмент для осуществления гринмейла хедж-фондами.

В 2008 г. SPAC были допущены к листингу на крупнейших биржах США – NASDAQ и Нью-Йоркской фондовой бирже (NYSE). Отсутствие на тот момент стабильности во внутренней структуре (основные гарантии прав инвесторов перенимались большинством SPAC, но не всеми) потребовало предварительной разработки специальных правил листинга для таких компаний. Как итог, стандарты листинга, предварительно согласованные биржами с SEC, включили в себя набор обязательных требований к SPAC [10]. Во-первых, не менее 90% средств привлечённых SPAC в ходе IPO должны быть размещены на эскроу-счёте. Во-вторых, SPAC при осуществлении слияния с компанией-целью (такую сделку называют de-SPAC) обязаны использовать не менее 80% средств размещённых на эскроу-счете. В-третьих, вопрос об одобрении сделки de-SPAC должен быть вынесен на голосование акционеров. В-четвёртых, акционеры, голосовавшие против осуществления такой сделки, получают право на выход. Таким образом, в правилах, установленных биржами, были закреплены основные права инвесторов и меры их охраны, признававшиеся подавляющим большинством SPAC и ранее, но теперь приобретшие императивный характер для всех SPAC, размещающих свои акции на двух крупнейших биржах США.

Ключевая реформа была реализована в 2010 г., когда NASDAQ, скорректировав свои правила 2008 г., допустила к листингу SPAC использующие только «офертный» способ получения согласия акционеров на совершение сделки de-SPAC [11]. В таком случае процедура голосования заменялась направлением акционерам т.н. tender offer – уведомления, содержащего информацию о компании-цели и разъяснения относительно

возникающего у акционера права на выход из SPAC. При реализации офертного способа судьба сделки в значительно меньшей степени зависит от её одобрения акционерами - на первый план выходит соотношение цены приобретаемой компании и суммы, хранящейся на эскроу-счёте. Так, например, первой SPAC, использовавшей tender offer - 57th Street General Acquisition Corp. - для завершения сделки de-SPAC было достаточно, чтобы её одобрило всего 12% акционеров [12]. Таким образом, реформа правил листинга 2010 г., «обрубив» прежние возможности для осуществления гринмейла крупными игроками, устранила главную проблему в структуре SPAC второго поколения, тем самым заложив фундамент для формирования нового третьего поколения, во многом являющего собой современный вид рассматриваемой корпорации.

Не вызывает сомнений тот факт, что в настоящее время SPAC вышли на пик своей популярности. В 2020 г. такими компаниями было привлечено более 80 миллиардов долларов, а в 2021 – более 150 [13]. В этот период посредством слияния с SPAC публичный статус получили такие известные компании как: Nikola, DraftKings, Opendoor, Chargepoint и многие другие.

Среди обширного множества действующих на данный момент специальных правил листинга SPAC на NASDAQ и NYSE кроме уже устоявшихся норм (redemption right, хранение средств на эскроу-счёте и использование не менее 80% этих средств при de-SPAC) стоит отметить некоторые ранее не упомянутые, но являющиеся принципиальными с точки зрения защиты инвесторов положения. Так, сделка de-SPAC должна быть осуществлена в срок, не превышающий 3 лет (на практике сделка обычно осуществляется в срок от 18 до 24 месяцев), в противном случае SPAC подлежит ликвидации. При ликвидации у каждого акционера (за исключением акционеров-спонсоров) возникает право на получение с эскроу-счёта суммы пропорциональной его доле в SPAC. Кроме того, частная компания должна приобретаться по «честной цене», т.е. при оценке приобретаемой компании менеджмент SPAC должен исходить из полной информации о текущем состоянии бизнеса и его перспективах, пользоваться иными доступными данными.

На протяжении долгого времени SPAC избегали прямого регулирования, однако их экспансия на американский фондовый рынок, начавшаяся в 2020 и усиливающаяся с каждым годом, заставляет SEC признать необходимость более серьёзного вмешательства. Исходя из информации о работе, ведущейся комиссией по ценным бумагам и биржам, можно сделать вывод о том, что в ближайшем будущем основным направлением совершенствования регулирования SPAC станет повышение



требований к раскрытию информации. Так, комитет SEC по консультированию инвесторов, высказывая опасения по поводу недостаточности существующих мер защиты неквалифицированных инвесторов, в сентябре 2021 г. выдвинул проект реформы правил раскрытия информации спонсорами SPAC [14], включивший в себя следующие рекомендации. Во-первых, подлежащая раскрытию информация должна доноситься до инвесторов на «простом» английском языке (Plain-English), что, очевидно, является реакцией на стремительное расширение географии инвесторов американских SPAC (в частности, в России стали появляться биржевые паевые инвестиционные фонды, специализирующиеся на SPAC [15]). Во-вторых, SPAC должна обеспечить инвесторам доступ к информации о временных рамках совершения de-SPAC и их правах в случае, если компания-цель не будет найдена. В-третьих, SPAC должна регулярно информировать инвесторов о том, на какой стадии находится процесс поиска компании-цели. Думается, что в контексте защиты неквалифицированных инвесторов, присутствие которых на фондовом рынке существенно возросло с момента начала коронавирусной пандемии, указанные предложения более чем обоснованы и, с большей долей вероятности, будут воплощены в жизнь.

Помимо проблем с доступностью информации о деятельности SPAC нерешённой остаётся агентская проблема, отчётливо просматривающаяся в отношениях между акционерами и спонсорами. В частности, FINRA (Financial Industry Regulatory Authority) – саморегулируемая организация, наделённая публичными полномочиями в сфере финансовых рынков - отмечает, что у спонсоров SPAC есть сильный стимул к приобретению частной компании, даже если её цена сильно завышена, поскольку в таком случае они получают в ней 20%-ный пакет акций [16]. Дело в том, что обычно SPAC помимо обыкновенных акций класса «А» (80% выпуска), размещаемых по открытой подписке, эмитируют ещё и обыкновенные акции класса «В», размещаемые спонсорам за «символическую» сумму (около 25 тыс. долларов). Такой спонсорский стимул обернулся особыми проблемами в SPAC второго поколения, когда спонсорам было проще не противодействовать гринмейлерам, а просто от них «откупиться», разумеется, проигравшей стороной в таком случае оказывались только добросовестные инвесторы.

В последние годы вместе со всплеском активности SPAC агентская проблема лишь обострилась. В рамках данного вопроса необходимо осветить удачные примеры из практики, когда проблема разнонаправленности интересов инвесторов и спонсоров была преодолена. Так, без сомнения, одним из самых успешных de-SPAC в истории является слияние Diamond Eagle Acquisition Corporation с ранее упомянутым организатором спортивных

фэнтези-игр DraftKings в 2019 году [17]. Котировки акций новой объединённой публичной компании в короткое время после сделки продемонстрировали рост на 400%, значительно преумножив изначальные вложения инвесторов SPAC Diamond Eagle. Стоит считать, что отчасти секрет успеха данного проекта заключался в том, что спонсоры приняли на себя обязанность не отчуждать свои акции (lock-up) до истечения годового периода с момента совершения сделки. Указанная мера стимулировала их более ответственно подойти к процедуре due diligence компании-цели, а также позволила показать лояльность к потенциальным инвесторам. Представляется, что использование механизма lock-up в американских SPAC должно стать не опциональным, а обязательным как, например, в правовом порядке Сингапура [18].

Среди предложенных в литературе способов совершенствования системы поощрения спонсоров стоит отметить точку зрения о том, что стимулы, заключающиеся в передаче спонсору доли в новой публичной компании, должны вводиться не единовременно (конвертацией), а постепенно на основе положительного движения котировок акций [19]. С такой позицией стоит согласиться, иными словами, надлежит выстроить такую систему стимулов, которая бы скрепляла интересы инвесторов и спонсоров, а не противопоставляла их друг другу. Автору настоящей статьи представляется, что одним из способов минимизации проявлений агентской проблемы в отношениях между инвесторами и спонсорами могло бы стать установление SEC некоторых требований к личности учредителя (спонсора) SPAC, прежде всего, репутационного и квалификационного характера, что позволило бы в условиях растущего интереса к SPAC не допустить к взаимодействию с неквалифицированными инвесторами лиц, в добросовестности или профессионализме которых имеются обоснованные сомнения. Такая идея выглядит особенно актуальной на фоне новостей о том, что представители шоу-бизнеса (в частности, Шакил О'Нил, Серена Уильямс, Стефан Карри) стали активно вовлекаться в менеджмент некоторых SPAC [19].

Подводя итог, подчеркнём, что на всём протяжении своего исторического становления конструкция SPAC находилась в поисках оптимального «набора» принадлежащих акционерам прав, а также эффективных мер их обеспечения и охраны. Несмотря на некоторую прерывистость в развитии, вызванную несколькими глобальными кризисами, каждое «поколение» SPAC привносило в рассматриваемую конструкцию новые элементы, без которых ныне практически немислим ни один такой успешный проект. Думается, что 2022 г. станет непосредственно той «turning point», к которой рынок SPAC движется уже несколько лет - американские

регуляторы однозначно нацелены на повышение степени защищённости инвесторов через принятие сдерживающих мер, в зависимости от строгости которых SPAC либо продолжат уверенно захватывать фондовый рынок США уже на основе вновь созданной нормативной правовой базы, либо, став для потенциальных спонсоров слишком «дорогими», на некоторое время уйдут в тень, до тех пор пока не будет найдено способа адаптировать конструкцию к изменившимся правовым реалиям. Так или иначе, стоит считать, что уникальный механизм, предлагаемый SPAC инвесторам и спонсорам, не позволит таким корпорациям когда-либо полностью исчезнуть из деловой практики.

### Литература

1. Greenspan R. Money for Nothing, Shares for Free: A Brief History of the SPAC // URL: <https://ssrn.com/abstract=3832710> (дата обращения: 28.01.2022)
2. Castelli T. Not Guilty by Association: Why the Taint of Their "Blank Check" Predecessors Should Not Stunt the Growth of Modern Special Purpose Acquisition Companies // URL: <https://lawdigitalcommons.bc.edu/cgi/viewcontent.cgi?article=2408&context=bclr> (дата обращения: 28.01.2022)
3. Walker R. Testimony Concerning The Involvement of Organized Crime on Wall Street // URL: <https://www.sec.gov/news/testimony/ts142000.htm> (дата обращения: 28.01.2022)
4. Securities Reform Act of. Enforcement Remedies and Penny Stock Reform Act of 1990 // URL: <https://www.govinfo.gov/content/pkg/STATUTE-104/pdf/STATUTE-104-Pg931.pdf> (дата обращения: 28.01.2022)
5. 17 CFR § 230.419 - Offerings by blank check companies // Cornell Law School // URL: <https://www.law.cornell.edu/cfr/text/17/230.419> (дата обращения: 28.01.2022)
6. Riva P. Provasi R. Evidence of the Italian special purpose acquisition company. Corporate Ownership & Control // URL: <https://virtusinterpress.org/IMG/pdf/cocv16i4art6.pdf> (дата обращения: 28.01.2022)
7. Murray J. Innovation, Imitation and Regulation in Finance: The Evolution of Special Purpose Acquisition Corporations // URL: [https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=2952119](https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=2952119) (дата обращения: 28.01.2022)
8. Riemer D. Special Purpose Acquisition Companies: SPAC and SPAN, or Blank Check Redux? Washington. 2007. P. 954

9. Rodrigues U. Stegemoller M. Exit, Voice, and Reputation: The Evolution of SPACS. 2012. P. 872
10. Securities Exchange Act Release No. 58228 (July 25, 2008), 73 FR 44794 (July 31, 2008) // URL: <https://www.sec.gov/rules/sro/nasdaq/2008/34-58228.pdf> (дата обращения: 28.01.2022)
11. Securities and Exchange Commission (Release No. 34-63607; File No. SR-NASDAQ-2010-137) // URL: <https://www.sec.gov/rules/sro/nasdaq/2010/34-63607.pdf> (дата обращения: 28.01.2022)
12. 57th Street General Acquisition Corp. Tender Offer // URL: <https://www.sec.gov/Archives/edgar/data/1476719/000095012311026631/w81912exv99wxaux1uxju.htm> (дата обращения: 28.01.2022)
13. SPAC Statistics // SPACInsider // URL: <https://spacinsider.com/stats/> (дата обращения: 28.01.2022)
14. Recommendations of the Investor as Purchaser and Investor as Owner Subcommittees of the SEC Investor Advisory Committee regarding Special Purpose Acquisition Companies // URL: <https://www.sec.gov/spotlight/investor-advisory-committee-2012/draft-recommendation-of-the-iap-and-iao-subcommittees-on-spacs-082621.pdf> (дата обращения: 28.01.2022)
15. Тинькофф SPAC // URL: <https://www.tinkoff.ru/invest/etfs/TSPV/structure/> (дата обращения: 27.01.2022)
16. Regulatory Notice 08-54 Guidance on Special Purpose Acquisition Companies // URL: <https://www.finra.org/rules-guidance/notices/08-54> (дата обращения: 28.01.2022)
17. Diamond Eagle Acquisition Corporation NV Merger Corp. // URL: <https://www.sec.gov/Archives/edgar/data/1772757/000110465920046332/tv539096-s4a.htm> (дата обращения: 28.01.2022)
18. International Capital Markets Newsletter - Winter 2021: New Singapore Listing Rules for SPACs // URL: <https://www.jdsupra.com/legalnews/new-singapore-listing-rules-for-spacs-6188466/> (дата обращения: 28.01.2022)
19. Orlick J. Principal-Agent Issues and Other Structural Problems with SPACs // URL: <https://ufdcimages.uflib.ufl.edu/IR/00/01/15/74/00001/Orlick%20SPAC%20Honors%20Thesis.pdf> (дата обращения: 28.01.2022)

**ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В СФЕРЕ НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЯ:  
СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ПРАКТИКИ  
ПРИВЛЕЧЕНИЯ К АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В  
РОССИИ И КАНАДЕ**

RESPONSIBILITY IN THE FIELD OF SUBSOIL USE: COMPARATIVE  
LEGAL ANALYSIS OF THE PRACTICE OF BRINGING TO  
ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY IN RUSSIA AND CANADA

УДК 342.9

*Григорова Майя Александровна*

*Аспирантка*

*ФГБОУ ВПО «Тихоокеанский государственный университет»*

***Аннотация:** В статье рассматривается нормативное регулирование законодательства в сфере недропользования, практика привлечения к ответственности за нарушение законодательства о недрах в России и Канаде.*

*В современном мире сфере недропользования уделяется пристальное внимание. В России осуществляется непрерывное реформирование указанной сферы, ужесточается контроль и надзор за природными ресурсами, издается значительное количество норм и правил, регулирующих сферу недропользования, в то время как в канадском королевстве регулирование осуществляется двумя нормативно-правовыми актами, являющимися по своей сути безукоризненными и максимально адаптированными к современной экономической ситуации.*

***Annotation:** The article discusses the regulatory regulation of legislation in the field of subsoil use, the practice of bringing to responsibility for violation of the legislation on subsoil in Russia and Canada.*

*In the modern world, the sphere of subsoil use is paid close attention. In Russia, continuous reform of this sphere is being carried out, control and supervision of natural resources is being tightened, a significant number of norms and rules regulating the sphere of subsoil use are being issued, while in the Canadian Kingdom regulation is carried out by two regulatory legal acts that are inherently impeccable and maximally adapted to the current economic situation.*

***Ключевые слова:** административное право, недропользование, ответственность, законодательство о недрах, между народные отношения.*

***Keywords:** administrative law, subsurface use, responsibility, legislation on subsurface resources, international relations.*

Изучению регулирования области недропользования приарктических территорий посвящено большое количество работ ученых-исследователей, между тем практически отсутствуют научные статьи в части применения административной ответственности при нарушениях в сфере недропользования в России и Канаде, отсутствует сравнительно-правовой анализ. Автором данной статьи предпринята попытка проведения сравнительного анализа действующего законодательства и применяемой ответственности, выявления слабых сторон отечественного законодательства.

В Российской Федерации правовое регулирование в сфере недропользования осуществляется более чем 180 нормативными правовыми актами, из них: Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ, от 14.03.2020 № 1-ФКЗ) и 18 федеральных законов и кодексов, законодательных актов; 5 Указов Президента РФ; 45 актов Правительства РФ; 69 Приказов Минприроды России; в том числе значительное количество Распоряжений Минприроды России, приказов Роснедр, Административных регламентов предоставления государственных услуг и исполнения государственных функций, приказов иных органов госвласти.

В соответствии с Конституцией Российской Федерации [1], Федеральный конституционный закон «О Правительстве Российской Федерации», Федеральный закон «О недрах» установил полномочиям федеральных органов государственной власти в сфере недропользования.

Будучи приарктической страной, одной из первых, приступивших к исследованиям и разведке арктических нефтегазовых ресурсов, канадское правовое регулирование недропользования основано на Конституции Канады, состоящей из нескольких правовых актов, в основу которой положен Конституционный акт 1867 года – Акт «О британской Северной Америке», в дальнейшем усовершенствованный в 1982 году Актом о Канаде, законами и соглашениями, в том числе неоформленными традициями. Отношения недропользования регулируются актами парламента, при этом правовой режим формируется не исключительно центральными органами госвласти канадского королевства, но и региональными ввиду обладания различной автономией, при этом более совершенное законодательное регулирование рассматриваемой сферы принадлежит провинциям.

Можно сделать вывод, что фактически использование недр федеральных земель в Канаде регулируется двумя законами: Законом о

нефтегазовых ресурсах Канады (Canadian Petroleum Resources Act), 1985 г. [4] (регламентирует геологоразведку и бурение, добычу, переработку и транспортировку углеводородов); Законом о добыче и сохранении нефти и газа (Oil and Gas Production and Conservation Act), 1985 г. [5] (определяет порядок добычи и резервирования углеводородов), но существуют в том числе принятые на основе указанных законов акты исполнительной власти, подзаконные акты исполнительной власти соответствующих уровней в сфере недропользования.

Климатическими условиями, федеративным устройством и значительным количеством природных ресурсов в этом прослеживается схожесть России и Канады. Однако ежегодное количество добываемых ресурсов Канады значительно уступает объемам добычи России. Отечественная правовая система на сегодняшний день не может конкурировать с законодательным регулированием недропользования Австралии, Норвегии, Китая, позаимствовавшим канадскую модель регулирования. Причины отказа отечественного законодателя от внедрения в России совершенного механизма, доказавшего на практике свою эффективность в ряде стран, неизвестны.

Канадская правовая система была создана Законом о Британской Северной Америке 1867 г. 30 и 31 Victoria с 3 (Великобритания), который стал Законом о Конституции 1867 г. Этот закон объединил провинции Канады, Новой Шотландии и Нью-Брансуика и создал федеральное и провинциальное правительства.

Все провинции, кроме Квебека, унаследовали систему общего права от британцев, в то время как Квебек имеет гибридную правовую систему - он унаследовал и общее право, и гражданское право, и французский гражданский кодекс. Частное право Квебека основано на гражданском праве, а его публичное право основано на общем праве.

Канадская система общего права (общее право) в значительной степени отличается от отечественной системы наблюдения, но она адаптирована к современным условиям и содержит комплекс нормативных правовых актов, регулирующих отношения недропользования. Юридические модели недропользования в Канаде эффективны, они увеличивают полезные ископаемые ресурсы и акватории. Изучению правового регулирования освоения недр в этой стране посвящен целый ряд российских научных исследований.

Депутаты Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации неоднократно поднимают вопрос о рецепции канадской модели правового регулирования геологоразведки, организации юниорских

компаний, захвата частного капитала в освоении недр земли. Опыт Канады в сфере недропользования был принят законами Австралии, Норвегии, Китая и других стран [6].

Положение о земельных ресурсах для нефтегазовой отрасли Канады предусматривает четкий регламентированный порядок недропользования, а также ответственность каждого недропользователя.

Что же касается обязательных процедур разрешения споров (законодательных или иных), применимых к нефтегазовому сектору, включая процедуры, применяемые в контексте споров между соответствующим государственным органом/регулирующим органом и: участниками в отношении нефти и разработка природного газа; владельцы или пользователи транспортных трубопроводов и связанной с ними инфраструктуры в отношении транспортировки, переработки или хранения природного газа; владельцы или пользователи нефтяной инфраструктуры вниз по течению; и владельцы или пользователи распределительных сетей в отношении распределения/передачи природного газа, то в целом Канада не налагает никаких обязательных процедур разрешения споров (законодательных или иных) в своем нефтегазовом секторе, за заметным исключением споров, связанных с платными сборами и тарифами на регулируемых нефте- и газопроводах, которые должны рассматриваться специально уполномоченными административными органами. Другие специализированные государственные форумы по разрешению споров включают Совет Альберты по правам на землю, которому поручено, например, контролировать споры о доступе между нефтегазовыми операторами и местными землевладельцами в Альберте.

Участники нефтегазовой отрасли Канады, как правило, прямо уведомляют суды провинции, наиболее тесно связанные со сторонами или предметом сделки, услуг или операции, РОИ соглашаются на обязывающий арбитраж, в том числе в соответствии с различными доступными провинциальными арбитражными актами и арбитражными правилами / учреждения. В целом также не существует препятствий для частных предприятий, предъявляющих иски против государственных регулирующих органов местные суды, если такие иски обоснованы.

Поскольку объекты по добыче и транспортировке природного газа и нефти в Канаде обычно не принадлежат федеральному или провинциальному правительству, этот вопрос имеет ограниченное применение в Канаде. Кроме того, все канадские провинции и федеральное правительство приняли законы, возлагающие на правительство гражданскую ответственность. Однако федеральные законы и законы провинций часто содержат несколько



конкретных требований к уведомлению, согласно которым уведомление о претензии должно быть направлено правительству в течение определенного количества дней после возникновения претензии.

Воздействие ответственности муниципальных органов власти должно рассматриваться отдельно в свете применимых провинциальных законов, которые могут ограничивать ответственность муниципальных корпораций или устанавливать для истцов уникальные и строгие сроки ограничения и уведомления [7].

Между тем, в России право госсобственности и полномочия по управлению недрами не разграничено, объект права пользования, управления и собственности четко не выделен.

Совсем в ином ракурсе обстоят дела, связанные с применением мер ответственности за нарушения в сфере недропользования в России.

Привлечение недропользователей к различным видам юридической ответственности сопровождается определенными проблемами. Наибольшую трудность представляет уголовно-правовая оценка таких правонарушений, что обусловлено проблемой квалификации конкурирующих составов преступлений и административных проступков в сфере рационального использования и охраны недр, пробелами в уголовном и административном законодательстве. Следует также отметить высокую латентность уголовных преступлений в сфере недропользования, что подтверждается отсутствием статистических данных в отчетах уполномоченных органов [8].

Эти и другие проблемы препятствуют развитию практики применения специальных составов в данной сфере, предусмотренных в УК РФ [3].

В части привлечения к административной ответственности, то в России законодательством установлена система штрафов, предусмотренная Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 30.12.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.01.2022). По нашему мнению, размер штрафов предусмотренных отечественным законодательством не покрывает того ущерба, который может быть причинен такими действиями как уничтожение или повреждение маркшейдерских знаков (ст. 7.2 КоАП РФ); пользование недрами без лицензии на указанную деятельность либо с нарушением условий, предусмотренных лицензией на пользование недрами (ст. 7.3 КоАП РФ); самовольная застройка площадей залегания полезных ископаемых (ст. 7.4 КоАП РФ); самовольная переуступка права пользования недрами (ст. 7.10 КоАП РФ); нарушение требований по охране недр и гидроминеральных ресурсов, которое может вызвать загрязнение недр и гидроминеральных ресурсов либо привести месторождение полезных ископаемых и гидроминеральных ресурсов в

состояние, непригодное для разработки (ст. 8.9 КоАП РФ); нарушение правил и требований проведения работ по геологическому изучению недр, могущее привести или приведшее к недостоверной оценке разведанных запасов полезных ископаемых либо условий для строительства и эксплуатации предприятий по добыче полезных ископаемых (ст. 8.11 КоАП РФ); невыполнение или несвоевременное выполнение обязанностей по рекультивации земель при разработке месторождений полезных ископаемых, включая общераспространенные полезные ископаемые (ст. 8.7 КоАП РФ) [2].

Таким образом, несмотря на существенное количество принятых законодательных актов у недропользователя возникают сложности на всех этапах использования недр, а применение мер ответственности существующих в России нельзя назвать эффективными. Полагаем, что законодателю целесообразно обратить пристальное внимание на модель правовой системы Канады в рассматриваемой сфере, провести анализ возможности адаптации и внедрения норм и правил на территории Российской Федерации.

#### **Список литературы.**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СПС «Консультант Плюс».
2. Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 30.12.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.01.2022) // СПС «Консультант Плюс».
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ // СЗ РФ. 1996. № 25. Ст. 2954// СПС «Консультант Плюс».
4. Закон о нефтегазовых ресурсах Канады (Canadian Petroleum Resources Act), 1985 г.
5. Законом о добыче и сохранении нефти и газа (Oil and Gas Production and Conservation Act), 1985 г.
6. Канадское руководство по юридическим исследованиям /Электронный ресурс:  
<https://unimelb.libguides.com/c.php?g=402997&p=5235595>
7. Канада: законы и правила в области нефти и газа, 2021 г./ Электронный ресурс: <https://iclg.com/practice-areas/oil-and-gas-laws-and-regulations/canada>].
8. Статическая отчетность Министерства внутренних дел Российской Федерации среди экологических преступлений не выделяются преступления в сфере рационального использования и охраны недр. Электронный ресурс: <http://mvd.ru/Deljatelnost/statistics/reports>

# ОБЫЧАЙ В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ

## CUSTOM IN PRIVATE INTERNATIONAL LAW

УДК 341.9

**Киреев Кирилл Петрович,**

*студент 2 курса магистратуры направления подготовки «Юриспруденция»,  
НИУ «БелГУ»*

*Россия, Белгород*

**Научный руководитель: Максименко Александр Владимирович,**

*к.ю.н., доцент кафедры гражданского права и процесса*

*НИУ «БелГУ»*

*Россия, Белгород*

**Аннотация:** *Представленная научная работа посвящена понятию обычая в международном частном праве. В статье рассматриваются виды обычаев, среди которых такие как: международный торговый и внутригосударственный. Также научная работа содержит основные отличия обычая от иных источников права. Кроме того, приводится их сравнительная характеристика и выявляются их основные особенности. Работа содержит анализ такого документа как Принципы УНИДРУА, который включает основные начала, значение которых необходимо принимать во внимание, анализировать с точки зрения применения практического применения. В статье приводятся мнения ученых касательно системы обычаев в международном частном праве, а также того, каким образом они должны быть регламентированы. Особое внимание уделяется международному торговому обычаю, который сегодня в условиях развивающегося мира достаточно быстро меняется и совершенствуется.*

**Annotation:** *The scholarly work presented was devoted to the notion of custom in private international law. The article deals with types of custom, such as international trade and domestic custom. Scientific work also contains the main differences between custom and other sources of law. In addition, their comparative characteristics are given and their main features are identified. The work contained an analysis of an instrument such as the Unidroit Principles, which contained basic understandings whose content must be taken into account from the standpoint of application. The article contains the views of scholars on the system of customary law in private international law and how they should be regulated. Special attention is given to the international trade custom, which is changing and improving quite rapidly in the developing world today.*

**Ключевые слова:** международное частное право, обычай, торговое право, инкотермс, обычай в международном частном праве, международные отношения, международный торговый обычай, источник права.

**Keywords:** private international law, custom, trade law, incoterms, custom in private international law, international relations, international trade custom, source of law.

Статья 1186 Гражданского кодекса Российской Федерации указывает на значимость обычая в системе источников международного частного права [1]. Обычаи, признаваемые в Российской Федерации, подразделяются на международные и национальные. В.Т. Бавычко также отмечает, что международное частное право содержит в себе перечень основных источников, которые включают в себя внутреннее (национальное) законодательство, международные договоры Российской Федерации, судебную практику и обычаи [2].

Обращаясь к теории права, можно отметить, что обычаи представляют собой правила поведения, которые имеют общий характер и исторически сложившееся существование. Они вошли в привычку правомерного поведения посредством многократного повторения. Среди них значимое место занимают правовые обычаи, которыми являются признанные государством в виде каких-либо отсылок на них в законе и упоминания в судебной практике.

Основное отличие обычая от иных источников в том, что он является неписанным правилом. Его норма вырабатывается годами на практике и приобретает доказательственную базу на, так называемой, всеобщей практике. Применение обычая порождает возникновение юридических обязательств, которые выражаются, в том числе, в форме невербального (молчаливого) признания его юридической силы. Правовая природа такого источника права является достаточно сложной, поскольку только с помощью эмпирического метода познания можно понять его действительность и обязательность на конкретный период времени. Эта проблема отражается и в практике, а именно в резолюциях международных организаций, множестве решений арбитражных органов и международных судов.

Обычай как источник международного частного права имеет свои виды. Так, можно выделить:

1. Внутригосударственный обычай – его особенность проявляется в том, что он возникает и существует в пределах юрисдикции только одного конкретного государства. Указанная ранее 1186 статья Гражданского кодекса Российской Федерации предполагает, что право, которое необходимо применять к отношениям, связанным с иностранными элементами, должно

строиться, в том числе на обычаях, которые признаются в Российской Федерации. Здесь необходимо провести отличие с обычаями, которые предназначены для регулирования гражданско-правовых отношений по существу, что указано в статье 5 ГК РФ. Последние не могут иметь коллизий и принадлежат к источникам международного частного права. Они способны урегулировать частноправовое отношение только в случае, если возникшая коллизия решится в пользу национального (российского) права. В данном случае об обычае необходимо говорить как о широко применяемом правиле поведения в предпринимательской или другой деятельности, которое не прописано прямо в законодательстве, однако, действует на практике.

М.Е. Родина высказывается о недостаточном развитии системы обычаев в международном частном праве и аргументирует это отсутствием четких правил и норм, на которые бы смог опираться суд при разрешении, например, споров в сфере торговых правоотношений, в том числе в сфере торгового мореплавания [3]. Соответственно, такой источник права требует систематизации существующих торговых обыкновений и обычаев.

2. Международный торговый обычай – представляет собой широко применяющееся правило поведения в сфере торговли между частными лицами на международном уровне. Он возникает вследствие неоднократно повторяющихся действий субъектов данных отношений. Для такого вида обычая характерны два обстоятельства: санкционирование государством (признание, но не формирование международных торговых норм), а также существование единообразной практики, которой придерживаются все суды. Согласно Закону Российской Федерации «О международном коммерческом арбитраже», третейский суд, рассматривающий дело, принимает решение в соответствии с торговыми обычаями и условиями, прописанными в договоре при совершении конкретной сделки [4].

Международный торговый обычай является общепризнанным и общеобязательным наравне с иными источниками международного частного права. Предполагается, что обычай должен быть известен всем сторонам сделки, в противном случае заинтересованная сторона должна доказать его существование незнающей стороне.

Обращаясь к международному торговому мореплаванию как одной из сфер международного частного права, необходимо отметить, что развитие обычаев в этой сфере не стоит на месте. К устоявшимся и давно существующим обычаям можно отнести, например, перевозку лесозаготовок на палубе корабля. Однако существует много положений, которые сформировались только недавно. Недостаток таких норм выражается в том,

что они зафиксированы только в устной форме, которая может толковаться каждым по-своему.

Такие международные неправительственные организации, как например, Международная торговая палата, создают специальные сборники, куда вписывает обычаи международной торговли частных лиц еще с 1920 года. Кроме того, данная организация создала специальные Международные правила токования международных торговых терминов, именуемые ИНКОТЕРМС [5].

Отдельно необходимо, на наш взгляд, отметить такой документ, как Принципы УНИДРУА, который по своей природе не относится к общеобязательным нормам и носит исключительно рекомендательный характер [6]. Данный документ имеет преамбулу, в которой говорится о том, что, если стороны пришли к совместному добровольному решению, их совместный договор будет регулироваться настоящими Принципами. Принципы также действуют, когда стороны согласны руководствоваться общими принципами права, обычаем и обыкновением.

Содержание таких Принципов сводится к следующему:

- 1) стороны могут регулировать отношения указанными Принципами только в добровольном порядке;
- 2) по соглашению сторон данным документом может регулироваться изменение условий договора, его прекращение и ответственность;
- 3) если какие-то вопросы не могут решиться с помощью Принципов, необходимо руководствоваться общими принципами права;
- 4) стороны могут заранее договориться о случаях, в которых Принципы УНИДРУА не будут действовать, а также предусмотреть другие действия в той или иной ситуации, не указанные в Принципах.

С применением обычая в международной торговле, перевозкам и иных сферах используются также типовые контракты, которые уже выработаны Европейской экономической комиссией ООН. Можно привести пример Руководства по договорам международной встречной торговли и Общие условия, относящиеся к поставкам машинного оборудования. Типовые контракты наиболее характерны для торговцев определенным товаром. Так, можно встретить контракт на хлопок, зерно, материалы из дерева и другое. Это значительно упрощает внешнеэкономическую сделку и экономит время сторон.

Типовые договоры, относящиеся к международным перевозкам, выражаются в форме проформ или стандартных форм чартеров. Такой документ прописывает все необходимые стандартные условия, касающиеся

перевозки груза. Разрабатываются нормы, как правило, судовладельцами на международном и национальном (российском) уровне.

Таким образом, можно сделать вывод, что обычай как источник международного частного права представляет собой правило поведения общего характера, которое не закрепляется в нормативных правовых актах и широко используется в силу многократного повторения. Можно сказать, что такое правило вырабатывается на практике годами и создает привычку правомерного поведения субъектов. Обычай выражается в нескольких видах, каждый из которых имеет свои особенности. Важно упомянуть некоторые документы, относящиеся к международно-правовому обычаю, в числе которых Принципы УНИДРУА и Правила ИНКОТЕРМС, которые по своей природе не устанавливают требования к примененным сторонами обычаям, но предполагают связь сторон об обычаях, которые не обговаривались сторонами в том случае, если такие обычаи являются широко известными и постоянно применимыми в соответствующей отрасли.

#### **Библиографический список:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 18.03.2019) // Собрание законодательства РФ, 03.12.2001, № 49, ст. 4552.

2. Батычко В.Т., Международное частное право, Конспект лекций. Таганрог: ТТИ ЮФУ, 2011.с. 25.

3. Родина М.Е. Международное частное право: общая часть. Ростов-на-Дону: Российская правовая академия минюста РФ. 2014. 170 с.

4. Закон РФ от 07.07.1993 № 5338-1 (ред. от 25.12.2018) «О международном коммерческом арбитраже» // Российская газета, № 156, 14.08.1993.

5. «Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс 2000» // СПС «Консультант. URL: <https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=57195&dst=100001#G7SR eoSXVkeNpIL8> (дата обращения: 13.11.2021).

6. Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА) (1994 год) // Закон, № 12, 1995.

**УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА НАРУШЕНИЙ  
АВТОРСКИХ И СМЕЖНЫХ ПРАВ  
CRIMINAL-LEGAL CHARACTERISTICS OF VIOLATIONS OF  
COPYRIGHT AND RELATED RIGHTS**

**УДК 343.46**

*Манахов Андрей Викторович, преподаватель кафедры «специальных дисциплин» ФГКОУ ВО Краснодарский университет МВД России  
Россия, г. Краснодар*

***Аннотация:** Специфической особенностью противоправных посягательств на такие нематериальные категории, как авторские и смежные права выступает их наказуемость как в административно-правовом, так и в уголовном порядке. В данной статье мы намерены не только рассмотреть специфические особенности, отграничивающие административно-правовой деликт от уголовного-наказуемого нарушения авторских и смежных прав, но и дать краткую уголовно-правовую характеристику преступных посягательств на данные немущественные права.*

***Annotation:** A specific feature of illegal encroachments on such intangible categories as copyright and related rights is their punishability both in administrative and criminal order. In this article, we intend not only to consider the specific features that distinguish administrative-legal tort from criminal-punishable infringement of copyright and related rights, but also to give a brief criminal-legal description of criminal encroachments on these non-property rights.*

***Ключевые слова:** Нарушение авторских и смежных прав, субъект преступной деятельности, состав преступления, крупный ущерб, расследование преступлений.*

***Keywords:** Violation of copyright and related rights, subject of criminal activity, corpus delicti, major damage, investigation of crimes.*

Мы полагаем возможным начать наш уголовно-правовой анализ преступного нарушения авторских и смежных прав со специфических особенностей, отграничивающих данное преступление от смежного состава административного правонарушения, ответственность за совершение которого законодатель предусмотрел в ст. 7.12 КоАП РФ.

Нарушитель подлежит привлечению к уголовной ответственности за нарушение авторских и смежных прав в том случае, когда совершенные им противоправные деяния повлекли для потерпевшей стороны крупных ущерб (ч.1 ст. 146 УК РФ), совершены в крупном размере (ч.2 ст. 146 УК РФ) или



особо крупном размере (ч. 3 ст. 146 УК РФ). Приходится констатировать, что в отличие от закрепленного в примечании к ст.146 УК РФ и единообразно понимаемого как сотрудниками следственных подразделений, так и суда понятия преступного нарушения авторских и смежных прав в крупном и особо крупном размерах, единства мнений об уголовно-правовом инструментарии, критериях определения и фиксации крупного ущерба, нанесенного преступниками правообладателю нет ни среди теоретиков уголовно-правовой науки, ни среди правоприменителей.

По мнению авторов комментария к УК РФ, решающее значение для определения пронесенного правообладателем ущерба от незаконных действий злоумышленников в качестве крупного, имеет объем нарушенных прав на авторство произведения, которые охраняются нормами Конституции РФ. К числу дополнительных критериев, позволяющих отнести такой ущерб к категории крупного, указанные разработчики комментария к УК РФ относят причиненный потерпевшей стороне прямой материальный ущерб, и его характере и его фактические размеры. Отдельно влияет у разработчиков данного научного труда на характеристику крупного ущерба количество потерпевших правообладателей, объем и степень причиненного им морального вреда [1, с. 95].

Представитель Нижегородской научной школы уголовного права Нижегородской академии МВД РФ профессор П.Н. Панченко высказал мнение, что определение и фиксация крупного ущерба наносимого обладателям авторских прав, равно как и другим юридическим лицам, предприятиям, учреждениям, должно быть «привязано» и находиться в прямой связи не только с фактически понесенным ущербом, исчисляемым материально, но и с упущенной правообладателями выгодой, а также с размерами понесенного ими морального вреда [2, с. 370].

С Лапиным было озвучено мнение, что столь сложные модели исчисления понесенного правообладателями крупного ущерба излишне громоздки и данная категория, относящая нарушение авторских прав к уголовно наказуемым деяниям, должна исчисляться сотрудниками следственных подразделений и судом по аналогии с порядком определения крупного ущерба, причиняемого собственнику при хищении у него имущества [3, с.19].

Признавая право каждого исследователя уголовно-правовой науки на наличие и отстаивание собственного мнения, мы не можем согласиться с позицией С. Лапина. Проведение аналогий между крупным ущербом в результате противоправных посягательств на право собственности и крупным

ущербом от преступного посягательства на интеллектуальные права некорректно. Проведем обоснование данного умозаключения.

Следует отметить существенные отличия в сущностном содержании преступлений против собственности и преступных посягательств на авторские права. Прежде всего, разница становится заметной при анализе предмета преступного посягательства. В качестве такового в преступных посягательствах на собственности рассматриваются предметы материального мира, на которые распространяется вещное право. Анализируя предмет преступного нарушения авторских прав, мы констатируем, что под ним приходится понимать определенную абстрактно-неосязаемую сущность, определяющая право на имя автора определенного произведения, исполнения и пр.

Второе на что следует обратить внимание, является факт причинения преступным посягательством на собственность именно конкретного материального ущерба, который может быть исчислен исходя из стоимости тех предметов, которые были преступно отчуждены у их владельца (собственника). Определяя размеры ущерба преступного посягательства на авторские права, следователь должен учитывать не только материальные размеры причиненного ущерба, но и такие категории, как упущенная выгода, моральные страдания автора произведения, а кроме того, и материальное благополучие правообладателя авторских и смежных прав [4].

Следует отметить, что единства относительно процедуры исчисления ущерба в результате нарушения авторских прав в уголовно-правовой науке отсутствует. Существуют мнения, что посягательство на такие личные неимущественные права, как права автора произведения касается лишь неимущественной сферы, что, соответственно, влечет за собой исчисление причиненного ущерба исходя исключительно из критериев, не носящих материальный характер.

Можно отметить мнение М.В. Вошинского, который высказывал убежденность, что крупный ущерб от присвоения прав автора должен исчисляться правоохранителем посредством использования инструментария нематериального характера. Данный автор указывает, что и сам инструментарий, и методика его использования уже сформированы судебной отечественной практикой. К ним относят уровень нарушенности конституционно охраняемых авторских прав, вред деловой репутации автора, вследствие распространения его произведения на некачественных носителях и пр.. Обоснованием такой позиции выступает нематериальная природа авторского права, преступное воздействие на которое может, по мнению

исследователя, вызывать лишь определенные гражданским законодательством неблагоприятные последствия нематериальной природы [5].

Анализируя содержание диспозиции ч.1 ст. 146 УК РФ, мы фиксируем, что крупный ущерб имеет отношение к лицам, обладающим правами автора произведения или иного правообладания. Соответственно, из данной технико-юридической конструкции мы можем извлечь достаточно однозначное умозаключение, что причинение ущерба кому бы то ни было еще, кроме указанных в диспозиции ч.1 ст.146 УК РФ лиц не образует состава уголовно наказуемого деяния. Данного рода заключение мы можем подтвердить эмпирическими данными судебной практики. В частности, приговором Цивильского районного суда Республики Чувашия от 12 ноября 2019 года гр. Д. был осужден по ч.1 ст. 146 УК РФ. Определяя критерии крупного ущерба, судья согласился с позицией предварительного следствия о том, что крупный ущерб был причинен государственной репутации Российской Федерации. В качестве мотивировки такого решения судом было указано, что исходя из заключенных международных соглашений, Россия обязалась соблюдать и защищать права иностранных правообладателей на всей территории страны.

Давая уголовно-правовую характеристику нарушения авторских и смежных прав, нельзя не обратить внимание на достаточно специфический термин «иной правообладатель», использованный законодателем для обозначения потерпевших наравне с автором. По мнению П.А. Филиппова, требования о возмещении им ущерба морального характера, исходя из лично-неимущественной природы авторских прав, могут лишь непосредственно авторы [6, с. 83].

С научно-теоретической точки зрения, мы можем указать, что помимо непосредственно автора того или иного произведения, на которое распространяются авторские права, к числу потерпевших, относимых к категории «иные правообладатели» мы можем отнести наследников автора, которые, не являясь фактическими носителями права автора, вполне правомочны осуществлять их защиту. В тех случаях, когда наследники отсутствуют или бездействуют, О. Рузакова полагает возможным обращение за защитой нарушенных авторских прав со стороны юридического лица, уполномоченного на то государством [7, с. 6].

Мы полагаем достаточно затруднительным определение крупного ущерба в том случае, когда за защитой от противоправных действий со стороны третьих лиц обращается наследник автора того или иного произведения.

Уголовную ответственность за нарушение авторских и смежных с ними прав законодатель предусмотрел в ч.1 ст. 146 УК РФ. Объектом данного

преступления, равным образом, как и уголовно-правового деликта, санкции за совершение которого содержит ч.1 ст. 146 УК РФ, выступают конституционно закрепленные интеллектуальные права автора на произведение искусства. Самостоятельным непосредственным объектом преступления по ч.2 ст.146 УК РФ выступают т.н. смежные права – права исполнителя произведения, постановщика, балетмейстера и пр. Исходя из такого признака объективной стороны состава преступления, как момент окончания преступления своим составом, можно констатировать, что состав преступления, предусмотренного ч.1 ст.146 УК РФ сконструирован как формальный. Преступное посягательство на авторские и смежные права признается оконченным своим составом после того, как злоумышленник совершил противозаконные действия по использованию не принадлежащих ему авторских и смежных прав в крупном размере. Конструируя диспозицию ч.2 ст. 146 УК РФ законодатель предусмотрел несколько альтернативных вариантов реализации преступного посягательств на интеллектуальные права автора или исполнителя (постановщика) произведения. В частности, это может быть незаконное приобретение, а равно хранение или же перевозка незаконно изготовленных экземпляров произведений или же фонограмм. Обязательными условиям привлечения лица к уголовной ответственности за совершение такого рода действий являются:

- цель совершения таких действий – сбыт контрафактной продукции или фонограмм произведений,
- осуществление оговоренных в диспозиции преступных действий в крупном размере.

Как мы уже отмечали, в отличие от «крупного ущерба», денежное выражение которого законодатель никак не регламентировал, стоимостное выражение «крупного размера» мы находим в примечании к ст. 146 УК РФ. Так для того, чтобы действия образующие объективную сторону состава преступления, предусмотренного ч.2 ст. 146 УК РФ, влекли для лица их совершающего санкции, предусмотренные данной уголовно-правовой нормой, деяния должны быть совершены в крупном размере – оценочная стоимость вовлеченных в преступный оборот экземпляров произведений, равно как и соответствующих фонограмм, а равно стоимостное выражение авторских и смежных прав должно превышать размер ста тысяч рублей. Не смотря на всю схожесть конструкции уголовно-правовой нормы ч.2 ст. 146 УК РФ с материальным составом преступления, такие юридические конструкции, как стоимость экземпляров произведения, равно как и стоимость прав относимы законодателем не к наступившим материальным последствиям, но к

количеству вовлеченных в преступный оборот объектов авторских и смежных прав.

Проведенный нами в ходе проведения исследования опрос сотрудников следственных подразделений показал, что, уходя от риска быть привлеченным к уголовной ответственности «за контрафакт», злоумышленники предпочитают осуществлять перемещение контрафактных товаров в целях их дальнейшего сбыта относительно небольшими партиями, так, чтобы общая стоимость нелегального товара была ниже ста тысяч рублей.

Отметим, у следователя в ходе расследования преступного нарушения авторских и смежных прав при решении вопроса исчисления крупного размера совершенного нарушения авторских и смежных прав, может возникнуть вопрос о методике определения стоимостного выражения указанных в примечании к ст. 146 УК РФ экземпляров произведений, фонограмм, а равно прав имущественного характера, дающих законную возможность пользоваться имеющимися объектами авторского и смежного права. Если за «точку отсчета» принимать стоимость контрафактных экземпляров, то она всегда заведомо ниже оригинального произведения или фонограммы, поэтому определение размеров вреда исходя из цены незаконного произведения мы считаем ошибочным. В разных субъектах РФ, у разных сбытчиков контрафактных произведений цена за одно преступно изготовленное произведение или фонограмму может значительно варьироваться. В связи с этим, мы полагаем вполне обоснованным в определении крупного размера совершенного преступного деяния общемировую практику, когда стоимость каждого незаконного экземпляра произведения приравнивается к стоимостному выражению оригинального произведения [5].

Приведем пример из судебной практики. Мещанский районный суд г. Москвы в обвинительном приговоре по уголовному делу о нарушении авторских прав компании «Майкрософт» указал, что подсудимым Х. незаконно и возмездно было установлено операционное и программное обеспечение, правообладателем которого является указанная компания, на десять персональных компьютеров. Стоимость одного комплекта программного продукта, согласно прайс-листу, предоставленного официальным представителем компании-производителя составляет пятьсот тринадцать долларов США. Таким образом, установил суд, компании правообладателю был причинен материальный вред стоимостью пять тысяч сто тридцать долларов США, что по курсу ЦБ РФ на момент совершения преступления составило триста двадцать три тысячи сто девяносто рублей двадцать четыре копейки. Гр. Х. был признан виновным в совершении преступления, предусмотренного ч.2 ст. 146 УК РФ. Отдельно суд подтвердил

причинение подсудимым вреда деловой репутации компании-правообладателя.

И в следственной практике расследования преступного нарушения авторских и смежных прав, и в стадии судебного следствия достаточно проблемным остается вопрос обоснованного исчисления стоимости незаконно используемых прав на закономерное использование материальных объектов, на которые распространяется авторское и смежное право. Основная проблема, на наш взгляд, заключается в том, что остается достаточно сложным сам процесс определения стоимости того или иного объекта прав интеллектуальной собственности.

Продолжая уголовно-правовую характеристику преступного нарушения авторских и смежных прав, мы не считаем необходимым глубоко исследовать проблематику различных личностных характеристик субъекта преступного деяния. Более подробно данный вопрос мы предполагаем рассмотреть при анализе криминалистической характеристики данного уголовно-правового деликта. Отметим, что в качестве субъекта преступлений, ответственность за совершение которых предусмотрена уголовная ответственность в соответствии с ч.1, 2, п. «в» ч.3 ст. 146 УК РФ рассматривается так называемый «общий субъект преступления» - физическое вменяемое лицо, достигшее на момент совершения преступных действий возраста шестнадцати лет. Субъект преступления, предусмотренного п. «г» ч.3 ст. 146 УК РФ – специальный. В качестве такового следует рассматривать должностное лицо организации, в чьи функции входит охрана авторских и смежных прав, а равно организации-правообладателя, использующее свое служебное положение в преступных целях. Пункт «б» ч.3 ст. 146 УК РФ в качестве субъектов нарушения авторских и смежных прав рассматривает лиц, сплотившихся в группу на основе предварительно осуществленного сговора на совершение преступных действий, а равно образовавших организованную группу для последующего совершения уголовно наказуемых деяний.

Относительно субъективной стороны преступного нарушения авторских и смежных прав мы можем констатировать, что она в безусловном порядке выражается в вине в форме умысла. Более того, технико-юридическое конструирование диспозиций частей данной статьи указывает на то, что данный умысел должен быть прямым. Об этом говорит и глагол «присвоение» в ч.1 ст. 146 УК РФ, и цель преступных деяний, описанных в ч. 2 и 3 ст. 146 УК РФ – «сбыт». Также обозначенная цель сбыта контрафактной продукции предполагает наличие у субъекта (субъектов) преступной деятельности корыстных мотивов. Сам сбыт незаконно произведенных носителей авторских и смежных прав определяется законодателем в качестве основной цели

преступных действий, ответственность за совершение которых законодатель оговаривает в ч.2, 3 ст. 146 УК РФ.

В ходе проводимого уголовно-правового анализа преступного нарушения авторских и смежных прав, мы полагаем необходимым обратить внимание на достаточно специфическую особенность процесса доказывания по данной категории преступных деяний. Проведенный нами опрос сотрудников следственных подразделений показал, что двадцать два процента респондентов полагают, что основное бремя доказывания факта и обстоятельств нарушения авторских и смежных прав лежит на правообладателе, которому был причинен крупный ущерб, вред в крупном или особо крупном размере. Данного рода уверенность была обоснована опрошенными ссылкой на содержание ч. 3 ст. 20 УПК РФ, относящей уголовное дело, возбужденное по ч.1 ст. 146 УК РФ к категории дел частного-публичного обвинения.

Считаем необходимым указать, что данное мнение абсолютно неправильно. Владелец нарушенных авторских прав, которому причинен, по его мнению, крупный ущерб, должен предоставить обоснования и расчеты понесенных убытков фактического и морального характера, а также упущенной выгоды. Вместе с тем процесс доказывания по возбужденному уголовному делу осуществляет следователь. Говоря об определении следователем крупного и особо крупного размера ущерба, следует указать на необходимость предваряющего данную операцию различного рода следственных и иных процессуальных действий. К их числу мы относим осмотрные следственные действия, обыски, выемки, проведение допросов и пр. Можно согласиться с мнением Б.Д. Завидова, что процедура официального доказывания причинения правообладателю крупного ущерба возлагается не на потерпевшего, но на сотрудника, в чьем производстве находится возбужденное уголовное дело о нарушении авторских интеллектуальных прав [8].

#### ***Библиографический список***

1. Комментарий к УК РФ. Особенная часть /под общ. ред. Ю.И. Скуратова и В.М. Лебедева. - М., 1996. — 592 с.
2. Научно-практический комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации: [В 2 т. / Агафонов А. Л. и др.] ; Под ред. П. Н. Панченко. - Н. Новгород: Консультатив.- правовая фирма "НОМОС", 1996. Т. 1. - 622 с.
3. Лапин С. Дела о нарушении авторских прав // Законность. 1998. № 11. С. 16-20.

4. Истомин. А.Ф. Уголовно-правовая защита интеллектуальной собственности //Журнал Российского права, № 8, 2002. С. 86-91.
5. Воцинский М.В. Уголовная ответственность за нарушение авторских и смежных прав по новой редакции статьи 146 УК //Российская юстиция, №6, 2003.
6. Филиппов П.А. Уголовно-правовая защита прав интеллектуальной собственности в Российской Федерации. - М., 2003. С. 82-84.
7. Рузакова О. Наследники как субъекты авторско-правовых отношений //Интеллектуальная собственность. Авторское право и смежные права, №1, 2002. С. 2-8.
8. Завидов Б.Д. «Уголовно-правовой анализ преступлений против конституционных прав и свобод человека и гражданина» // Подготовлен для системы Консультант Плюс. 2016. – 358 с.



# МЕДИЦИНСКОЕ ПРАВО В СИСТЕМЕ ГУМАНИТАРНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

MEDICAL LAW IN THE SYSTEM OF HUMANITARIAN EDUCATION

УДК 34:61

*Матющенко Виктория Сергеевна, канд. философских наук, доцент,  
Амурская государственная медицинская академия, доцент кафедры  
философии, истории Отечества и иностранных языков  
г. Благовещенск*

**Аннотация:** В статье исследуется процесс зарождения и самоопределения медицинского права как отдельной отрасли права. Анализируется роль права в системе гуманитарного знания и связь права с отдельными гуманитарными дисциплинами. Медицинское право занимает важное место в системе гуманитарного знания, являясь восприимчивой к любым социально-политическим и экономическим изысканиям используя при этом мировоззренческо-методологическую основу философии.

**Abstract:** The article examines the process of origin and self-determination of medical law as a separate branch of law. The role of law in the system of humanitarian knowledge and the relationship of law with individual humanitarian disciplines are analyzed. Medical law occupies an important place in the system of humanitarian knowledge, being receptive to any socio-political and economic research using the philosophical and methodological basis of philosophy.

**Ключевые слова:** медицинское право, правоведение, гуманитарное образование, гуманитарные дисциплины, отрасли права.

**Key words:** medical law, jurisprudence, humanitarian education, humanitarian disciplines, branches of law.

Медицинское право – это комплексная отрасль права, включающая совокупность правовых норм, регулирующих общественные отношения в сфере медицинской деятельности.

Медицинское право – довольно молодая отрасль права, особенно в России. Согласимся с коллегами, которые считают, что «как академическая дисциплина, медицинское право логически интегрировано в структуру как медицинского, так и юридического образования» [1, с.179]. В то же время зачатки медицинского права существовали в медицинском образовании уже давно. Различные вопросы медицинского права рассматривались в разных отделах правоведения в отсутствие единого методологического подхода. Только в последние несколько лет начали появляться первые специальные учебные пособия и учебники. Количество специалистов, занимающихся

разработкой теоретических и образовательных вопросов медицинского права, недостаточно для доведения дисциплины до должного уровня преподавания. В последнее время медицинское право стало самостоятельной учебной дисциплиной не только на медицинских, но и на юридических факультетах гражданских университетов.

В 1995 г. в Московской медицинской академии им. И.М. Сеченова была основана первая в России, странах СНГ и Восточной Европы профильная студенческая кафедра медицинского права под руководством профессора Ю.Д. Сергеева. В последующие годы в целом ряде медицинских вузов страны также стали создаваться кафедры и курсы медицинского права.

Знание закона и строгое соблюдение правовых норм, регулирующих медицинскую деятельность, чрезвычайно важны и необходимы в работе врача. Начинать формировать багаж таких знаний необходимо еще на студенческой скамье. Сегодня лечащие врачи должны обладать достаточным уровнем знаний норм действующего законодательства в сфере здравоохранения, они должны через понимание законодательных и нормативных актов видеть особенности развития здравоохранения и системы здравоохранения, как на федеральном уровне, так и на уровне субъектов Российской Федерации. Знание правовых основ профессиональной деятельности, прав и обязанностей как врача, так и пациента, вопросов их социальной и правовой защиты очень важно во взаимодействии "врач-пациент" [3, с.26].

Медицинское право – сложная наука и дисциплина, поскольку отношения в обществе в сфере медицинской деятельности регулируются не только нормами законодательства о здравоохранении, но и нормами административного, гражданского, уголовного, экологического, семейного и других отраслей права. Наука медицинского права взаимодействует с другими социальными науками, занимая важное место в гуманитарном образовании.

Гуманитарное образование – это совокупность знаний в области социальных наук и связанных с ними практических навыков и умений. Это важнейшее средство формирования мировоззрения, которое играет огромную роль в общем развитии людей, в их умственном и нравственном воспитании.

Медицинское право является неотъемлемой частью гуманитарных знаний как интегративный компонент человеческих знаний об окружающей действительности. Чтобы определить место и роль медицинского права в системе гуманитарных знаний, целесообразно установить его взаимосвязь с другими гуманитарными дисциплинами.

Естественно, прежде всего, медицинское право органично связано с юридическими науками. Прежде всего, она основана на ряде фундаментальных понятий и категорий, разработанных теорией права. Речь

идет о предмете и методе правового регулирования, правоотношениях, понятии юридической ответственности. История права и государства обогащает медицинское право знаниями о происхождении и развитии общественных отношений в области здравоохранения и формировании его отдельных правовых институтов.

Наука медицинского права тесно связана с рядом отраслевых юридических наук, изучающих сферы частного права и публичного права. А именно, с гражданским, семейным, трудовым, административным, финансовым, предпринимательским и уголовным правом, а также процессуальными отраслями права. Предметы этих наук обязательно соприкасаются со сферой регулирования медицинского права.

Медицинское право также немислимо без связи с другими социальными науками, включая философию, биоэтику, социологию, политологию, историю, экономику и другие.

Поскольку базовой наукой для всех гуманитарных знаний является философия, прежде всего необходимо определить ее взаимосвязь с медицинским правом. В самом общем виде философию можно определить как систему взглядов на мир и на отношение человека к этому миру. Конечно, в этой системе право также занимает значительное место как регулятор человеческого поведения. Философские проблемы в юридических исследованиях выступают как априорная реальность всего юридического знания.

Взаимосвязь права и философии проявляется в том, что последняя служит общей методологической и идеологической основой всего гуманитарного знания. Юриспруденция, например, широко использует философскую терминологию и категоризационные приемы, разработанные в ходе долгосрочного развития философского знания. Философия как общее направление для стимулирования и определения научного поиска основы правового мировоззрения. Другими словами, философия как метод задает ценную идеологическую перспективу для изучения различных вопросов, в том числе политических и правовых.

Таким образом, философы разрабатывают и внедряют таксономию, которая «рассматривает теоретические и прикладные аспекты взаимодействия в системах «пациент-медицинская команда», изучая философские вопросы медицины: вопросы жизни и смерти, отчуждения, самоубийства и т.д.» [2, с.12].

Нормы биоэтики и деонтологии лежат в основе многих правовых норм. Медицина за многие времена не превратилась в простую технику, а осталась самобытной. Изначально в ней с незапамятных времен содержались строгие

моральные, этические и правовые положения, касающиеся ответственности врача перед пациентом, его ответственности за результат некачественного лечения. Механизмы правового контроля, регулирующие отношения между врачами и пациентами, между врачами и коллегами, между врачами и государством и общественностью, регулируются законодательными актами, но в первую очередь основаны на соблюдении этических норм. Этика – это не законы, а идеальные стандарты, к достижению которых должен стремиться каждый врач, и нарушения этих стандартов часто являются преступными.

Между медицинским правом и экономической наукой должна быть тесная взаимосвязь. При оценке взаимосвязи между правом и экономикой следует учитывать как необходимость государственного, так и правового регулирования экономических процессов, а также уважение прав человека и необходимость свободы. Базовая теоретическая модель взаимосвязи права и экономики исторически формировалась для поиска оптимального соотношения между экономической свободой и экономическим равенством. Как методологические разработки, так и части терминологии заимствованы из взаимодействия права и экономики. Однако общее средство влияния экономической науки и юриспруденции заключается, прежде всего, в фактической организации наилучших экономических и правовых реалий для развития людей, обществ и наций. Наиболее тесная связь между правом и экономикой существует в области организации и управления здравоохранением.

Историческая наука обогатила медицинское право знаниями о становлении и развитии определенных сфер медицинской деятельности в определенные периоды национального и общественного развития.

Существует также тесная взаимосвязь между юриспруденцией, политологией и социологией, при этом медицинское право значительно расширилось за счет психологии. Это взаимодействие можно объяснить тем фактом, что эти науки имеют дело с предметами, которые, несомненно, тесно связаны с правом.

Таким образом, медицинское право занимает важное место в системе гуманитарных знаний, принимая любые социально-политические и экономические исследования, используя при этом идеологические и методологические основы философии.

#### **Список литературы:**

1. Галимова З.У., Голубева Н.Л. Медицинская этика и право // Вестник Башкирского государственного медицинского университета. 2017. № 5. С. 176-181.

2. Мохов А.А. Понятие биомедицинского права и его место в системе отраслевых юридических наук / Биомедицинское право в России и за рубежом. Москва, 2019. С. 6-28.
3. Трусова Л.Н., Рассказова В.Н. Правовая грамотность - защита профессиональной деятельности врача // [Медицинское право](#). 2014. № 2. С. 25-28.

**ДОГОВОР ЗАЙМА С УЧАСТИЕМ СУБЪЕКТОВ  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ  
LOAN AGREEMENT WITH THE PARTICIPATION OF BUSINESS  
ENTITIES**

**УДК 347.455.25**

**Метелёва Алёна Олеговна**

*студент-магистрант 2 курс, факультет «Юридический»*

*Сибирский институт-управления РАНХиГС*

*Россия, г. Новосибирск*

**Научный руководитель: Артёменко Марина Сергеевна**

***Аннотация:** в статье анализируются внесенные в ГК РФ изменения, касающиеся договора займа и кредитного договора, вступившие в силу с 1 июня 2018 года. В работе рассматриваются нормы об изменении правовой природы договора займа и ограничении размера процентов, дается оценка введенного законодателем понятия «ростовщические проценты», исследуются новеллы о возможности выдачи займа и кредита третьему лицу и связанные с этим риски для кредитора, о взыскании с заемщиков иных платежей и другие вопросы.*

***Annotation:** in the article analyzes amendments to the Civil Code of the Russian Federation relating to loan contract and credit contract, in force since 1 June 2018. The Article deals with provisions concerning alteration of legal nature of loan contracts and limitation on interest amount, assesses the concept of "usury interest", newly introduced by the legislature, studies new provisions on the possibility to give out a credit or a loan to a third party and on the creditor's risks inherent to such a possibility, provisions on recovery of other payments from debtors, and others issues.*

***Ключевые слова:** новеллы, кредит, заем, ростовщические проценты, кредитор.*

***Key words:** new in legislation, credit, loan, usury interest, creditor.*

Институт займа является одним из древнейших институтов гражданского права, зародившийся на самых ранних этапах развития человечества. Однако в литературе нет однозначного мнения о точной дате возникновения договора займа. Договор займа по своей правовой природе является реальным, то есть считается заключенным с момента передачи заемных вещей.

Актуальность данной статьи обусловлена тем, что заёмные правоотношения имеют широкое распространение как в жизни гражданина потребителя, так и в предпринимательской сфере.

Договор займа являются наиболее распространенными формами заёмных обязательств. Договор займа носит более бытовой характер и является эффективным при краткосрочном кредитовании. Изучение вопросов гражданско-правового регулирования договора займа является актуальным в связи обновлениями 2018 года изменениями в гражданском законодательстве о договорах займа.

Особое внимание уделено проблемам заключения консенсуального договора займа и определения его субъектного состава. Установлено, что законодатель оставил без должного внимания особенности заключения договора заемщиками-индивидуальными предпринимателями.

Одной из наиболее острых проблем в рассматриваемой области является отграничение договора займа от других договоров.

Еще одной проблемой правового регулирования договора займа является отсутствие законодательно установленного порядка предоставления и возврата заёмного имущества, в связи с чем в правоприменительной практике возникает множество проблем при заключении, изменении и расторжении договора займа.

Острой проблемой на сегодняшний день является также постоянный риск займодавцем, связанный с неисполнением заёмщиком принятых на себя обязательств по возврату суммы займа.

С принятием специального Федерального закона «О потребительском кредите (займе)» удалось решить многие ранее существовавшие в данной области проблемы. Осложняется процесс правового регулирования данных отношений существованием ряда неразрешенных теоретических вопросов, в частности: определение места договора кредитования в системе обязательственных правоотношений, учёт специфики разновидностей данного договора в правовом регулировании, определение субъектного и объектного состава указанных отношений, правомерность применения штрафных санкций к заёмщику при просрочке очередной суммы платежа и др. [5, с. 149].

В настоящее время ГК РФ понимает под договором займа договор, по которому одна сторона (займодавец) передает в собственность другой стороне (заемщику) деньги или другие вещи, определенные родовыми признаками, а заемщик обязуется возвратить займодавцу такую же сумму денег (сумму займа) или равное количество других полученных им вещей того же рода и качества. Наличие законодательного определения договора займа во многом

определило отсутствие споров в литературе о понятии договора займа [8, с. 262].

Субъектами договора займа выступают займодавец и заемщик.

Из статьи 807 ГК [2]. РФ следует, что займодавец – это лицо, обладающее на праве собственности деньгами и другими вещами, определенными родовыми признаками, предоставляющее их в заем другому лицу и приобретающее право требования на его последующий возврат. Заемщик – это лицо, принимающее в собственность от другого лица деньги и иные вещи, определенные родовыми признаками, и приобретающее обязанность возвратить их.

К субъектному составу договора займа Гражданский кодекс РФ не предъявляется никаких требований. Займодавцем и заемщиком может быть любое физическое или юридическое лицо, являющиеся участником гражданских правоотношений. Исключение составляют только юридические лица, предоставляющие займы гражданам под проценты. В таком случае займодавцем может быть только микрофинансовая организация. В настоящее время существует проблема злоупотребления правом микрофинансовыми организациями при определении размера процентов на предоставляемые суммы микрозайма, в связи с чем имеется необходимость в ужесточении правового статуса микрофинансовой организации в обязанности лицензировать свою деятельность, подобно банкам и кредитным организациям. В связи с тем, что договор займа носит односторонне обязывающий характер, его содержание составляют обязанность заемщика возратить сумму займа и корреспондирующее право займодавца требовать от заемщика возврата указанной суммы. При заключении, изменении и расторжении договора займа в правоприменительной практике возникают определенные проблемы. В частности, при заключении договора микрозайма заемщик зачастую не имеет полного представления о заключаемом договоре, в силу непредставления соответствующей информации со стороны микрофинансовой организации.

При заключении договора займа может возникнуть ряд иных проблем: недостаточная законодательная разработанность предмета договора займа; неразрешенность проблемы подтверждения факта передачи заемного имущества; взимание высокой процентной ставки по договору займа; правовая незащищенность законных прав и интересов сторон договора займа. При расторжении договора займа существенно нарушаются права и законные интересы займодавца, поскольку его право требования процентов на сумму займа прекращается, однако при изменении договора займа указанное не происходит.



Все выше названное свидетельствует о необходимости реформирования законодательства о договоре займа с целью обеспечения баланса прав и интересов сторон заемных правоотношений.

С 1 июня 2018 года договора займа, в котором хотя бы один из субъектов является юридическим лицом, может носить консенсуальный характер, то есть вступать в силу с того момента, когда стороны закрепили свои договоренности. Договор между физическими лицами продолжит оставаться реальным. Как указывает Гонгало Б.М. [3, с. 245], реальный характер займа позволяет давшему обещание «остыть» и передумать давать займы без каких-либо негативных для себя юридических последствий. Однако новые изменения в Гражданском кодексе РФ о консенсуальности договора займа могут дать заемщику новые возможности защитить свои права, если заимодавец вдруг откажется передавать деньги.

Основополагающим при рассмотрении аналогичных категорий дел является постановление Федерального арбитражного суда Центрального округа от 20.02.2013 по делу № А68-4877/2012, где суд указал, что статья 807 Гражданского кодекса РФ и иные нормы о договоре займа не указывают на необходимость точного определения количества передаваемых денежных средств по договору. Между тем, согласно гражданскому законодательству заемщик должен вернуть заимодавцу то же количество заемных вещей. Существенные условия о количестве заемного имущества (о предмете договора) не обязательно должны быть сформулированы в самом договоре, поскольку заем носит реальный характер, то доказательством передачи определенного количества заемного имущества могут служить платежные поручения, в случае если денежные средства передавались при безналичном расчете, расписки, а также переписки контрагентов по сделке [7, с. 135].

Правоприменительные органы также сталкиваются с еще одной проблемой, когда стороны договора займа определяют его предмет не точной суммой, а расплывчатыми формулировками, таким как «не более определенной суммы». Проблема заключается в том, что Гражданский кодекс РФ прямо не устанавливает необходимость четкого определения предмета договора займа, его количества.

Судебная практика при рассмотрении указанных проблем исходит из следующего. Поскольку договор займа является реальным, исходя из его правовой природы, при отсутствии в договоре займа определенного количества передаваемых денежных средств или иных вещей, определяемых родовыми признаками, для признания такого договора займа заключенным следует доказать реальную передачу заемного имущества в этом количестве.

Между тем, согласно гражданскому законодательству заемщик должен вернуть займодавцу то же количество заемных вещей. Существенные условия о количестве заемного имущества (о предмете договора) не обязательно должны быть сформулированы в самом договоре, поскольку заем носит реальный характер, то доказательством передачи определенного количества заемного имущества могут служить платежные поручения, в случае если денежные средства передавались при безналичном расчете, расписки, а также переписки контрагентов по сделке. Верховный Суд РФ, рассматривая кассационные жалобы по аналогичным делам, также указывает на необходимость доказательства действительных заемных правоотношений сторон, в рамках которых с банковского счета истца на банковский счет ответчика были перечислены спорные денежные средства

Юридические лица, заключая договор денежного займа между собой, могут сами определить, с какого момента он будет считаться заключенным. Для заключения договора займа необходимо согласовать его существенные условия. Рекомендуются согласовать также другие условия, которые наиболее полно отразят волю сторон.

Сумма займа является единственным существенным условием договора денежного займа между юридическими лицами. Это следует из п. 1 ст. 807 ГК РФ. Поэтому в договоре необходимо четко указать эту сумму.

Существенными являются также те условия, относительно которых должно быть достигнуто соглашение по заявлению одной из сторон (п. 1 ст. 432 ГК РФ). Договор денежного займа может быть признан незаключенным, если в нем не определено, какая сумма передается заемщику. Дело в том, что в этом случае предмет договора будет не согласован (п. 1 ст. 432 ГК РФ) [6, с. 251].

По незаключенному договору между сторонами не возникает взаимных прав и обязанностей. Кроме того, сторона может обратиться в суд для признания договора незаключенным.

Если в договоре не определена сумма займа, но доказана реальная передача денежных средств, то такой договор может быть признан заключенным именно на переданную сумму. Исходя из п. 3 ст. 432 ГК РФ заемщик, принявший от займодавца сумму займа либо иным образом, подтвердивший действие договора, не вправе требовать признания договора незаключенным, если с учетом конкретных обстоятельств такое требование противоречит принципу добросовестности (п. 3 ст. 1 ГК [1]. РФ). Поэтому для займодавца и заемщика важно правильно оформить фактическую передачу займа. Законом не предусмотрен какой-либо специальный документ, выдаваемый в подтверждение его передачи (п. 2 ст. 808 ГК РФ).

Наименее рискованным для заимодавца способом является безналичное перечисление суммы займа и получение заверенного банком платежного поручения, когда в назначении платежа указана ссылка на договор займа.

Если доказано, что денежные средства передавались заемщику, а факт достижения между сторонами соглашения по передаче заимодавцем в собственность заемщика определенной денежной суммы с условием последующего возврата не доказан, то, представляется, правоотношений займа между сторонами также не возникает. В судебной практике встречается мнение, что достижение соглашения об обязанности заемщика возвратить полученные денежные средства требуется для квалификации отношений в качестве заемных (Обзор судебной практики Верховного Суда РФ № 1 (2016), утвержденный Президиумом Верховного Суда РФ 13.04.2016) [4, с. 37].

Договор беспроцентного займа между юридическими лицами представляет собой соглашение, в рамках которого одна сторона передает другой стороне финансовые средства, а последняя, в свою очередь, обязуется вернуть эти средства в установленные договором сроки.

В нашем случае субъектами по сделке выступают юридические лица. Этот факт вытекает из самого названия договора. Стороны в рамках соглашения именуется Займодавцем и Заемщиком. Соответственно, Займодавец – лицо, выдающее денежную сумму, а Заемщик – лицо, берущее эту сумму с обязательство вернуть ее.

Следующий признак такого договора также вытекает из его названия. Этим признаком является отсутствие начисления процентов.

Таким образом, возникает вопрос: какое юридическое лицо захочет выдавать денежную сумму в долг, еще и без начисления процентов? Ответ на него может зависеть от конкретных целей Контрагентов, а также от отношений между ними. Самый часто встречающийся ответ – беспроцентный заем не относится к доходам, которые подлежат налогообложению.

Из вышеупомянутого факта вытекает следующее: подобная сделка обязательно вызовет интерес у налоговых органов, так как ее заключение является одним из методов ухода от налогообложения.

Также, важным моментом является еще один нюанс: договор беспроцентного займа в обязательном порядке подлежит письменному оформлению, независимо от суммы, которая занимается.

Преамбула договора, включает в себя информацию, связанную с данными о Контрагентах. Так, в преамбуле фигурируют следующие положения: Во-первых, разновидность заключаемой сделки (в нашем случае это – Договор беспроцентного займа между юридическими лицами). Во-вторых, место, то есть город, в котором оформляется соглашение; В-третьих,

дата заключения договора; В-четвертых, названия организаций, фамилия и инициалы их представителей; В-пятых, роли участников сделки.

Все вышеперечисленные позиции в совокупности образуют преамбулу.

Предмет Раздел о предмете выступает базовой составляющей любого документа. В нем указывается, на счет чего конкретно стороны договариваются. В нашем случае, предметом служит непосредственно сама денежная сумма, которая занимается Заемщиком и Займодавца. Итак, положения, связанные с предметом соглашения, в тексте документа прописываются следующим образом:

В соответствии с настоящим соглашением Займодавец передает Заемщику денежную сумму в размере 440 (Четыреста сорок) тысяч рублей 00 копеек.

Денежная сумма передается Заемщику в течение 1 (Одного) календарного дня с момента подписания настоящего соглашения.

Заемщик в свою очередь обязуется возвратить эту сумму по окончании действия настоящего соглашения.

В течение действия договора проценты за пользование денежными средствами не начисляются.

Срок договора составляет 6 (шесть) месяцев.

Права и обязанности сторон.

Настоящий раздел предусматривает перечень обязательств Контрагентов в рамках настоящего соглашения. Таким образом, здесь прописываются положения, связанные с действиями лиц, а именно, как они должны поступать в тех или иных ситуациях.

Заключительные положения. В таком разделе отражаются положения, не связанные по своей сути с указанными выше разделами, но имеющие непосредственное отношение к настоящему договору.

В конце документа указывается информация о юридических адресах и реквизитах сторон.

Далее Контрагенты ставят свои подписи, и после этого договор считается заключенным.

Таким образом, договор займа известен человечеству со времен римского права и неразрывно присутствует в жизни каждого гражданина РФ.

С 1 июня 2018 года договора займа, в котором хотя бы один из субъектов является юридическим лицом, может носить консенсуальный характер, то есть вступать в силу с того момента, когда стороны закрепили свои договоренности. Однако новые изменения в ГК РФ о консенсуальности договора займа могут дать заемщику новые возможности защитить свои права, если займодавец вдруг откажется передавать деньги. Новая редакция ГК РФ

предусматривает больше мер, направленных на защиту интересов заемщиков от недобросовестных займодавцев по сравнению с действующим законодательством.

### Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 21.12.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.12.2021) // Российская газета, № 238-239, 08.12.1994
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 08.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // Собрание законодательства РФ, 29.01.1996, « 5, ст. 410
3. Гражданское право: учебник: в 2 томах (том 2) / Под ред. Б.М. Гонгало. – М.: Статут, 2016. – С.245.
4. Золотопупов Е. Правовое регулирование договора займа в свете грядущих изменений второй части Гражданского кодекса РФ в июне 2018 года // Административное право.2018. № 2. С. 37 - 43
5. Каримов А.Ф., Фирсова Н.В. Договор займа: некоторые проблемы правового регулирования // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. - 2020. - № 32 (42). С. 149-152.
6. Комкова, А.С. Характеристика договора займа в российском гражданском праве // Лучшая студенческая статья 2017: сборник статей XI Международного научно-практического конкурса: в 3 частях. – Пенза: Наука и Просвещение, 2017. – С. 251.
7. Петухов, С.В. К вопросу о правовой природе договора займа // Правовое регулирование современного общества: теория, методология, практика: материалы II Международной научно-практической конференции. – Воронеж: ООО «АМиСта», 2017. С. 135.
8. Юсупова А.Ф. Договор займа и кредитный договор: сравнительно-правовой анализ // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. - 2020. - № 12-1 (51). С. 262-264.

**ЛИЧНЫЕ НЕИМУЩЕСТВЕННЫЕ ПРАВА  
НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ЛИЦ В РОССИЙСКОМ  
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ**  
PERSONAL NON-PROPERTY RIGHTS OF MINORS IN RUSSIAN  
LEGISLATION

УДК 34

**Монгуш Чаяна Мергеновна**

*Студент, Юридический факультет 3 курс ЮГ\_419 группа  
ФГБОУ ВО «Тувинский Государственный Университет»*

**Научный руководитель: Монгуш Алла Лоспановна,**

*к.ю.н., доцент, заведующий кафедры гражданского права и процесса  
ФГБОУ ВО «Тувинский Государственный Университет»*

***Аннотация:** Статья посвящена несовершеннолетним лицам, а именно рассматриваются личные неимущественные права ребенка и их судебная защита. Рассматривается юридическое понятие «ребенка», а также регламентирующие законы прав ребенка. В статье описаны личные права ребенка: об их праве на имя, на воспитание в семье, на встречу с родственниками, всестороннее развитие и уважение своего человеческого достоинства, об их безопасности, стабильности, надежности и уверенности, о создании наилучших благоприятных условий для будущего наших детей. Ведь личные неимущественные права являются одним из видов прав человека, которые подпадают под категорию нематериальных активов.*

***Annotation:** The article is devoted to minors, namely, the personal non-property rights of the child and their judicial protection are considered. The legal concept of "child" is considered, as well as the laws governing the rights of the child. The article describes the personal rights of the child: about their right to a name, to be brought up in a family, to meet relatives, comprehensive development and respect for their human dignity, about their safety, stability, reliability and confidence, about creating the best favorable conditions for the future of our children. After all, personal non-property rights are one of the types of human rights that fall under the category of intangible assets.*

***Ключевые слова:** Конституция Российской Федерации, несовершеннолетние лица, личные неимущественные права, законодательство, Семейный кодекс.*

***Keywords:** Constitution of the Russian Federation, minors, personal non-property rights, legislation, Family Code.*

В соответствии с Конституцией Российской Федерации для последовательного развития личности несовершеннолетний ребенок должен расти в атмосфере любви и доброты, в зрелой семье, среди близких людей. Взрослые обязаны подготовить его к самостоятельной жизни и помочь стать полноправным членом общества [1].

Юридическое понятие «ребенок» включает социальную группу, в которую входят лица в возрасте до 18 лет. Из-за отсутствия правоспособности и зависимости от взрослых дети находятся в объективно неравном положении по сравнению с другими гражданами.

Права несовершеннолетних признаются международным правом, прежде всего их конституциями. Вот почему, Декларация о правах ребенка, принятая Генеральной Ассамблеей на пленарном заседании в 1959 году, признает каждого человека в возрасте до 18 лет ребенком. В вышеупомянутых международных законах национальные учреждения призваны признавать права детей и принимать законодательные и другие меры для их признания. основополагающим аспектом этого положения декларации является то, что; человек имеет права с самого рождения. Формулировка конституционных норм закрепляет общие и важные права, которые определяют правовые отношения между людьми любого возраста и страной. Конечно, основное значение определяется положениями Конституции Российской Федерации, суть которых заключается в том, что соблюдение и защита прав детей также является обязанностью государства. В самой Конвенции о правах ребенка выделены некоторые положения, которые включают следующие утверждения [2]:

а) права ребенка - это нечто иное, чем их основные потребности: ребенок имеет право на воспитание в счастливой семье или права на любовь;

б) права ребенка ограничены, но только посредством законодательных положений и мер, необходимых для демократического общества, для защиты национальной безопасности, общественного порядка и предупреждения преступности, защиты здоровья и защиты прав и свобод других лиц; право не подвергаться пыткам, бесчеловечному или унижающему достоинство обращению и быть свободным от рабства и подневольного состояния не может быть ограничено;

в) если у несовершеннолетнего есть права, это означает, что должны быть процедуры, чтобы потребовать их: наличие прав означает возможность требовать;

В семейном праве права несовершеннолетних делятся на имущественные права и личные неимущественные права. Следует отметить, что личная неимущественность формируется имуществом, которое не имеет

экономического содержания, тесно связано с отдельными лицами и имеет конкретные причины возникновения и прекращения.

Личные неимущественные права являются одним из видов прав человека, которые подпадают под категорию нематериальных активов. Они происходят от рождения. Эти права не имеют материального содержания, т. е. материального. Они неразрывно связаны с личностью носителя. Вы не можете их продавать, передавать, дарить, завещать и т. д. к моральным правам можно обращаться по адресу: право на индивидуализацию личности (право на имя, право на честь, достоинство, репутацию и т. д.); (право на жизнь, свободу, выбор места жительства, места жительства и т. д.); неприкосновенность внутреннего мира (право на личную и семейную тайну, невмешательство в частную жизнь). Несовершеннолетние, как и взрослые, пользуются одинаковыми моральными правами.

Однако особенность заключается в том, что, имея неполную правоспособность, они лишены возможности в полной мере реализовать эти права самостоятельно и действуют в правоотношениях, как правило, через своих родителей или своих законных представителей.

Таким образом, моральные права ребенка включают в себя:

- право на образование и образование;
- право на жизнь и воспитание в семье;
- право общаться с родителями и другими членами семьи;
- право на защиту;
- право выражать свое мнение;
- право на имя, отчество, фамилию;
- других прав.

Важнейшими личными неимущественными правами ребенка являются взаимосвязанные между собой права ребенка жить и расти в семье, право знать своих родителей, получать их заботу и разделять с ними жилье, если это не противоречит интересам ребенка. Эти права предусмотрены статьей 54 Уголовного кодекса Российской Федерации.

Право ребенка знать своих родителей является предметом нескольких исключений, в том числе:

- при усыновлении;
- при рождении ребенка с помощью методов воспроизводства человека, в том числе при рождении ребенка суррогатной матерью.

Если ребенок был найден, то в случае добровольца, ищущего отцовство, не является биологическим отцом ребенка, а в других случаях ребенок имеет право знать своих биологических родителей.



Ребенок имеет право на воспитание своих родителей, защиту своих интересов, всестороннее развитие и уважение своего человеческого достоинства.

В отсутствие родителей, в случае утраты родительских прав и в других случаях утраты родительской опеки право ребенка на воспитание в семье обеспечивается органом опеки и попечительства.

Очевидно, что приоритет отдается жизни в собственной семье, со своими родителями. Ведь именно семья – это естественная "среда обитания" маленького человека, именно в семье закладываются основы физического и духовного развития.

Как правило, закон не вмешивается в семейные дела, но большинство правовых норм направлены на защиту семьи от незаконных посягательств. Однако при нарушении прав ребенка в самой семье закон допускает такие методы воздействия, как ограничение или лишение родительских прав.

Право на совместное проживание с родителями также имеет ряд исключений, которые связаны с необходимостью защиты интересов ребенка, например, в тех случаях, когда оставление ребенка с родителями ставит под угрозу его нормальное физическое и психическое состояние.

В интересах ребенка вы должны понимать, что программное обеспечение обеспечивает ему здоровый образ жизни, нормальное умственное и физическое развитие, доступ к соответствующему образованию, материальным условиям жизни и другим потребностям.

В пункте 5 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27 мая 1998 г. № 102 "о применении судами законодательства в спорах, связанных с воспитанием детей" поясняется, что по вопросу о месте жительства несовершеннолетнего при разлучении с его родителями (независимо от того, состоят ли они в браке или нет) необходимо иметь в виду, что место жительства ребенка определяется исходя из его интересов, а также обязательно учитывать мнение ребенка, которому исполнилось 10 лет. , при условии, что это не противоречит его интересам (п. 3-65 ст. 57 УК).

Право ребенка на общение со своими родителями и другими родственниками предусмотрено статьей 55 Уголовного кодекса Российской Федерации.

Ребенок имеет право общаться с обоими родителями, бабушкой и дедушкой, братьями, сестрами и другими родственниками, право общаться, которое включает в себя не только право на личные встречи, но и право общаться по телефону, электронной почте, в онлайн-системе.

Расторжение брака родителей, расторжение брака или разлучение родителей не влияют на права ребенка. В случае разлучения родителей ребенок имеет право общаться с каждым из них. Ребенок также имеет право

общаться со своими родителями, если он живет в разных штатах. Необходимо понимать, что запрет на общение с ребенком является нарушением прежде всего прав ребенка.

Резюмируя все вышесказанное, хотелось бы отметить, что одной из главных задач нашей страны является обеспечение и формулирование всех необходимых мер по обеспечению защиты прав несовершеннолетних детей. Поэтому государство берет на себя ответственность за защиту детей и выбирает для них путь, который полностью способствует их безопасной жизни в будущем. Государство должно обеспечить все необходимые меры для того, чтобы принять меры для удовлетворения интересов детей, защиты и предотвращения вредных последствий. Таким образом, с этого момента видно, что права и интересы несовершеннолетних детей защищены и не защищены. Основой ребенка, будь то в семье, где он в настоящее время живет, или вне семьи, является состояние несовершеннолетнего ребенка, то есть его беспомощность, социальная, физическая и умственная незрелость. Все это дает детям безопасность, стабильность, надежность и уверенность. Ведь все это привело к созданию наилучших благоприятных условий для будущего наших детей.

#### **Список использованных источников и литературы**

1. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948). URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_120805/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_120805/)
2. Конвенция о правах ребенка (принята резолюцией 44/25 Генеральной Ассамблеи от 20.11.1989 г.). URL: [https://www.un.org/ru/documents/decl\\_conv/conventions/childcon.shtml](https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/childcon.shtml)
3. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 г. № 223-ФЗ (ред. от 29.12.2017 г.). URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_8982/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8982/)
4. Единый общероссийский телефон доверия для детей, подростков и их родителей. URL: <http://telefon-doveria.ru>
5. Конституция Российской Федерации // Российская газета. № 237. 1993. URL: <http://kremlin.ru/acts/constitution>
6. Гражданский кодекс Российской Федерации. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_5142/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/)
7. Федеральный закон от 24.07.1998 г. № 124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации». URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_19558/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19558/)

**НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПРИВАТИЗАЦИИ  
ЖИЛОГО ФОНДА**  
SOME PROBLEMATIC ASPECTS OF THE PRIVATIZATION OF  
HOUSING STOCK

УДК 347.254

*Найденко Александр Андреевич,  
аспирант 2 курса юридического института  
Белгородский государственный университет  
Россия, г. Белгород*

***Аннотация:** В настоящей статье рассматриваются проблемы, возникающие при приватизации жилых помещений, находившихся на балансе предприятий до 1991 года. Анализируются мнения ученых по поводу понятия и сущности приватизации, перечисляются некоторые подходы. Особое внимание уделяется первым принятым и ныне действующим нормативным правовым актам, которые регулировали данный процесс. Приводится статистика по темпу приватизации жилищного фонда в Российской Федерации. Рассматриваются некоторые проблемы приватизации жилья на примере сложившейся судебной практики, делаются выводы касательно правового режима такого явления.*

***Annotation:** This article discusses the problems that arise during the privatization of residential premises that were on the balance sheet of enterprises before 1991. The opinions of scientists on the concept and essence of privatization are analyzed, some approaches are listed. Special attention is paid to the first adopted and current regulatory legal acts that regulated this process. Statistics on the rate of privatization of housing stock in the Russian Federation are given. Some problems of housing privatization are considered on the example of the established judicial practice, conclusions are drawn with regard to the legal regime of such a phenomenon.*

***Ключевые слова:** приватизация, жилые помещения, правовое регулирование, частная собственность, жилищный фонд, право собственности.*

***Keywords:** privatization, residential premises, legal regulation, private property, housing stock, property rights.*

В 90-е годы при переходе к рыночной экономике, в государстве назрел вопрос о переходе жилищного фонда в частную собственность граждан.

Следует отметить, что с Закона РСФСР «О приватизации жилищного фонда в Российской Федерации» (от 04.07.1991 г. № 1541-1) начинается

процесс становления российского рынка недвижимости. Приватизация позволила гражданам самостоятельно решать жилищный вопрос [1]. Таким образом, появился рынок недвижимости, который существует в Российской рыночной экономике и по сегодняшний день.

Развитие рынка недвижимости происходило в условиях слабой нормативно-правовой базы, «правового вакуума», который заполнялся очень медленно и постепенно, начиная с формирования Российской Федерации. С правовой точки зрения это помогало проводить любые операции с недвижимостью, но делало сделки более рискованными. Однако следует отметить, что риск мог привести к оспариванию весомой части сделок.

Согласно Закону РФ от 04.07.1991 № 1541-1 (ред. от 11.06.2021) «О приватизации жилищного фонда в Российской Федерации» каждый гражданин имеет право на приобретение в собственность бесплатно в порядке приватизации жилого помещения в государственном и муниципальном жилищном фонде социального использования один раз.

Понятие приватизации, по мнению, как отечественных, так и зарубежных учёных, отличается в связи со спецификой правоотношений в разных странах.

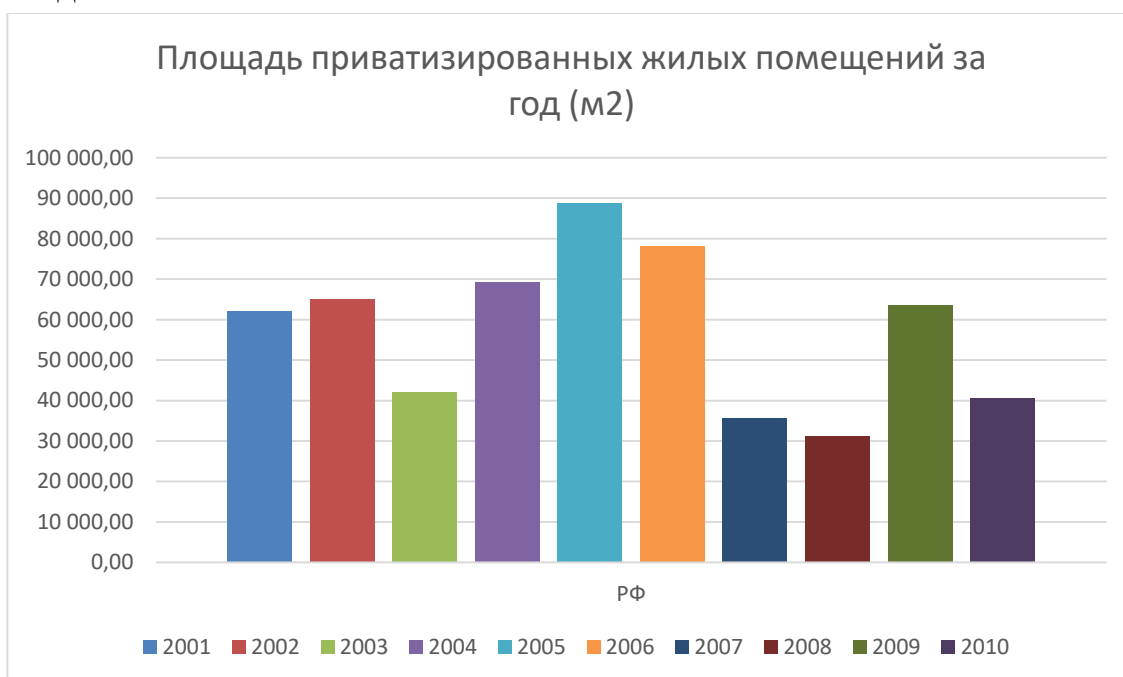
С.И. Комарицкий считает, что это правовой институт, относящийся к сфере правового регулирования права собственности и означающий прекращение права собственности на определенное имущество и возникновение права частной собственности [2].

В.М. Игнатов раскрывает сущность приватизации в широком и узком смысле понимания: «Приватизация в широком смысле понимается как один из институтов регулирования экономики через сокращение государственного сектора и увеличение вклада частного сектора в хозяйственное развитие. Приватизация в узком смысле слова означает полную или частичную передачу права собственности на капитал определенным физическим и юридическим лицам» [3].

Цуканова Е.Ю. и Моисеева Н.И. на мой взгляд справедливо полагают, что приватизация является одним из оснований возникновения права собственности, а также юридическим фактом (действием). Они выделяют следующие принципы, которые выражают ее сущность: однократность, безвозмездность, добровольность [4].

Приватизация подразумевает под собой переход имущества из государственной или муниципальной собственности в собственность граждан или юридических лиц. Приватизация рассматривается не только как передача имущества из государственной или муниципальной собственности, но и выступает как форма масштабных преобразований собственности в стране.

Правовой режим жилых помещений при предприятиях на момент начала приватизации был достаточно сложен и неоднозначен. Появились первые законы о приватизации жилищного фонда. Граждане смогли самостоятельно формировать рынок недвижимости, свободно совершать сделки купли-продажи, мены, дарения. На балансе предприятий данные жилые помещения могли находиться довольно долго, но некоторые предприятия не вносили жилые помещения в уставной капитал предприятия. Процедура приватизации такого жилья проходила до 2000 года достаточно быстрыми темпами, но информация по приватизированному жилью Росстат начал публиковать лишь с 2000 года.



**Рисунок 1. Площадь приватизированных жилых помещений за год**

С такими формулировками понятия приватизации я согласен. Приватизация подразумевает под собой переход имущества из государственной или муниципальной собственности в собственность граждан или юридических лиц. Приватизация рассматривается не только как передача имущества из государственной или муниципальной собственности, но и выступает как форма масштабных преобразований отношений собственности в стране.

Правовой режим жилых помещений при предприятиях на момент начала приватизации был достаточно сложен и неоднозначен. Появились первые законы о приватизации жилищного фонда. Граждане смогли самостоятельно формировать рынок недвижимости, свободно совершать сделки купли-продажи, мены, дарения. На балансе предприятий данные жилые помещения могли находиться довольно долго, но некоторые предприятия не вносили

жилые помещения в уставной капитал предприятия. Процедура приватизации такого жилья проходила до 2000 года достаточно быстрыми темпами.

Однако и до сегодняшнего дня существуют неприватизированные жилые помещения. До вступления в силу Федерального закона № 122-ФЗ «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» права на недвижимость регистрировались в БТИ [5]. На текущий момент, право собственности на приобретенное жилое помещение возникает с момента государственной регистрации права в Едином государственном реестре прав на недвижимое имущество и сделок с ним.

Существуют некоторые проблемы приватизации жилья. Так, например, граждане, вселившиеся в жилые помещения после приватизации предприятия, сталкиваются с проблемами правового статуса данного жилья, так как жилые помещения включались в уставной капитал приватизированных предприятий.

В данном случае такие действия были нарушением законодательства, поскольку Указ Президента РФ «Об использовании объектов социально-культурного и коммунально-бытового назначения приватизируемых предприятий» от 10 января 1993 г. № 8 запрещает приватизацию зданий и сооружений. Включение жилых помещений в уставной капитал при приватизации предприятия противоречит указанному документу [6].

На текущий момент здания жилые помещения как находились, так и находятся в собственности государства, а именно в государственной или муниципальной форме собственности. Форма собственности жилищного фонда определяет правовой режим использования жилого помещения. Поскольку большая часть жилых помещений была построена за счёт государства до приватизации предприятий, граждане, имеющие право пользования жилыми помещениями в этих зданиях, вне зависимости от оснований и времени вселения имеют право проживать на условиях договора социального найма. Если в каких-то случаях происходил в нарушение закона переход права собственности на жилой фонд предприятия в собственность приватизированного предприятия, органам местного самоуправления необходимо обращаться в судебные инстанции для возврата данных жилых помещений в муниципальную собственность.

В связи с приватизацией жилых помещений после развала СССР, в правоприменительной практике возникают различные ситуации по определению правового режима жилых помещений. Например, Верховный Суд РФ рассмотрел кассационную жалобу гражданина С. об отмене вынесенных судебных постановлений по гражданскому делу о признании права собственности на квартиру в порядке приватизации.

Существенным обстоятельством для правильного разрешения спора относилось выяснение вопроса о правовом режиме спорного жилого помещения: передавалось ли жилое помещение в составе объектов социально-культурного и коммунально-бытового назначения федерального железнодорожного транспорта из федеральной собственности в муниципальную собственность. Также судом учитывалось, к какому жилищному фонду в зависимости от формы собственности относилось жилое помещение на момент возникновения спорных правоотношений и разрешения спора.

Суд установил, что служебные жилые помещения, которые находились в государственной собственности и были закреплены за государственными предприятиями или учреждениями на праве хозяйственного ведения или оперативного управления, а впоследствии были переданы в муниципальную собственность, могут быть приобретены гражданами в собственность в порядке приватизации [7]. На практике органы местного самоуправления отказывают гражданам в заключении подобных договоров.

Таким образом, верное определение правового режима жилого помещения дает четкое понимание возможности, либо невозможности приватизации данного жилого помещения. Нередко встречаются случаи, когда жилые помещения не находятся в реестре имущества, поэтому приходится в судебном порядке признавать право собственности на жилое помещение в порядке приватизации [8]. Суды в данном случае рассматривают данную категорию дел достаточно объективно. В большинстве случаев иски о признании права собственности на жилое помещение в порядке приватизации удовлетворяют.

#### **Список литературы:**

1. Закон РФ от 04.07.1991 N 1541-1 (ред. от 11.06.2021) «О приватизации жилищного фонда в Российской Федерации» // Бюллетень нормативных актов, № 1, 1992.
2. Комарицкий С.И. Приватизация: правовые проблемы: Курс лекций / С.И. Комарицкий // Исследовательский центр частного права: Российский центр частного права; Российская школа частного права. – М.; Статут, 2000. – 94с.
3. Игнатов В.М. Приватизация государственной собственности в РФ: проблемы правового регулирования: Автореф. дис. канд. юрид. наук / В.М. Игнатов. – М., 2002. – 11 с.
4. Цуканова Е.Ю., Моисеева Н. И. Приватизация жилых помещений как основание возникновения права собственности на жилые помещения //

Приоритетные дискуссии XXI века: междисциплинарные исследования современности. Ростов-на-Дону: Южный университет (ИУБиП). 2019. С. 120.

5. Федеральный закон от 21.07.1997 N 122-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» // Российская газета, № 145, 30.07.1997 (документ утратил силу).

6. Указ Президента РФ от 10.01.1993 № 8 «Об использовании объектов социально-культурного и коммунально-бытового назначения приватизируемых предприятий» // Российская газета", № 12, 20.01.1993 (документ утратил силу).

7. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда РФ от 26 марта 2013 г. № 5-КГ13-14

8. Решение № 2-842/2021 2-842/2021~М-694/2021 М-694/2021 от 4 июня 2021~М-694/2021 М-694/2021 от 4 июня 2021 г. по делу № 2-842/2021.



## ЗАЛОГОВЫЕ ПРАВООТНОШЕНИЯ COLLATERAL LEGAL RELATIONS

УДК 34

**Прядкина Екатерина Викторовна**

*Магистр частного права, студент магистратуры  
Московский государственный юридический университет  
имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

**Научный руководитель: Моргунова Елена Алексеевна**

*Доцент, Московский государственный юридический университет  
имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

**Аннотация:** В статье акцентируется внимание на основных проблемах, возникающих в сфере залоговых правоотношений. Автор исследует проблематику реализации механизма отчуждения залогового права при залоге обязательственных прав. Во внимание берутся материалы правоприменительной практики, которые демонстрируют наличие пробелов в правовом регулировании в исследуемой сфере. В качестве выводов автором предлагаются способы разрешения выявленных проблем путем формулирования предложений по совершенствованию действующего законодательства.

**Abstract:** The article focuses on the main problems arising in the field of collateral legal relations. The author explores the problems of the implementation of the mechanism of alienation of the pledge right in the pledge of binding rights. The materials of law enforcement practice are taken into account, which demonstrate the existence of gaps in legal regulation in the area under study. As conclusions, the author suggests ways to resolve the identified problems by formulating proposals to improve the current legislation.

**Ключевые слова:** залог, залоговое право, обязательственные права, залогодатель, кредитор.

**Key words:** pledge, lien, obligation rights, pledger, creditor.

На сегодняшний день особый интерес в рамках залоговых правоотношений вызывает вопрос, связанный с залогом обязательственных прав. Так, вопросы, связанные с механизмом отчуждения залогового права при залоге обязательственных прав не теряют своей актуальности. Несмотря на то, что законодатель в 2013 году внес в Гражданский кодекс Российской Федерации (далее – ГК РФ [1]) важные изменения в аспекте функционирования залога обязательственных прав [2], такое правовое регулирование на сегодняшний день нельзя назвать совершенным.

Правоприменитель зачастую сталкивается с проблемами при разрешении дел данной категории, судебная практика становится не единообразной, и как следствие возникает нарушение законных прав и интересов субъектов гражданского оборота (в данном случае сторон залога обязательственных прав).

Переходя к непосредственному механизму отчуждения залогового права при залоге обязательственных прав следует отметить, что данный институт не является новшеством для гражданского законодательства. Ранее он был регламентирован в Законе РФ от 29.05.1992 № 2872-1 «О залоге» [3], который на сегодняшний день утратил свою юридическую силу. Так, данный Закон содержал нормы о некоторых видах залога, в том числе и нормы о залоге прав, которые в более совершенном виде действуют и по сей день, но уже в рамках ГК РФ.

Основная часть цивилистов считает, что залог обязательственных прав имеет все же двойственную природу, объясняя это тем, что ему присущи черты как обязательственных прав обязательственные, так и вещно-правовые [12, с. 34; 13, с. 16]. На наш взгляд, с данной позицией следует согласиться, хотя и иные точки зрения ученых имеют право на существование и заслуживают внимание.

Определившись с правовой природой залога обязательственных прав, перейдем к непосредственному рассмотрению механизма отчуждения залогового права при залоге обязательственных прав.

Для начала следует начать с предмета залога обязательственных прав. Законодатель подошел достаточно гибко к определению предмета залога обязательственных прав и предусмотрел широкий перечень того, что может в него входить. Данный вопрос нашел свою законодательную регламентацию в ст. 358.1 ГК РФ.

Итак, предметом залога обязательственных прав могут быть:

1) имущественные права (требования), вытекающие из обязательства залогодателя;

2) все принадлежащие залогодателю права, которые вытекают из соответствующего обязательства и могут быть предметом залога.

3) право, которое возникнет в будущем из существующего или будущего обязательства.

4) часть требования, отдельное требование или несколько требований, вытекающих из договора или иного обязательства. Примечательно, что в данном случае законодатель позволяет «делить» обязательство между разными кредиторами.

Такое «деление» обязательств между кредиторами в научной среде обоснованно подвергается критике. Главным образом, это связано с тем, что положение залогодержателя в таком случае может находиться в уязвимом состоянии, поскольку естественное исчерпание стоимости заложенного права вследствие его исполнения или же ее исчезновение с прекращением этого права не вредит залогодателю: залогодержатель не вправе требовать досрочного исполнения основного обязательства поскольку предполагается, что он должен был знать о том, право какого именно содержания принимает в залог (что следует из п. 5 ст. 358.1 ГК РФ).

Представляется, что в данном случае для защиты залогодержателя, было бы целесообразно ввести императивную норму, согласно которой срок договора обязательства, которое закладывается в качестве обеспечения исполнения не должен урезать срок договора самого залога. По-нашему мнению, данное ограничение обезопасит залогодержателя от проблемы естественного исчерпания предмета залога в связи с его исполнением и соответственно его утратой раньше, чем обращение взыскания.

Следует отметить, что законодатель не указывает на необходимость соблюдения запретов уступки права, предусмотренных законом. В связи с этим, по мнению О.В. Ефимовой, нужно дополнить п. 2 ст. 358.2 ГК РФ словосочетанием «а также законом» и изложить данный пункт в следующей редакции: «в случаях, когда соглашением между правообладателем и его должником, а также законом уступка права запрещена или невозможность уступки права вытекает из существа обязательства, залог права не допускается, если законом не установлено иное» [11, с. 66].

Следует отметить и положительные изменения действующего законодательства в аспекте регламентации ограничений залога права. Так, ранее, согласно ст. 55 Закона РФ от 29.05.1992 № 2872-1 «О залоге», залогодатель обязывался уведомить своего должника о факте передачи права в залог, без регламентации каких-либо правовых последствий неисполнения такового обязательства. Кроме того, существенным недостатком действовавшего законодательства являлось возложение бремени доказывания на добросовестного залогодержателя о выполнении всех необходимых действий при принятии имущества в залог, ввиду наличия права залогодателя на заключение соглашения с должником об обязательности получения согласия последнего на залог прав. Иными словами, действия подобного соглашения распространялись на ранее возникшие правоотношения.

Следовательно, ввиду наличия существенного пробела относительно необходимости получения согласия должника правообладателя на заключение договора залога права (требования), третьи лица были наделены

дополнительным основанием на оспаривание действительности залогового договора, что вело к снижению роли и правовой привлекательности института залога как способа обеспечения обязательств ввиду наличия возможных значительных нежелательных рисков для залогодержателя [9, с. 141].

Новая редакция данных положений, которая нашла отражение в п. 4 ст. 358.2 ГК РФ, способствовала укреплению правовых позиций залогодержателя. Данные положения теперь устанавливают возможность сохранения действительности залога при нарушении ограничения по уступке права или залоге права, указанного в договоре. Для этого требуется, чтобы стороны осуществляли предпринимательскую деятельность, при этом данное нарушение влечет ответственность правообладателя перед должником в порядке п. 3 ст. 388 ГК РФ, но негативные последствия не затрагивают напрямую залогодержателя.

Обратимся к судебной практике. Так, Общество «ФСК ЕЭС» обратилось в Арбитражный суд Свердловской области с иском к обществу Банк «ФК Открытие», закрытому акционерному обществу Группа компаний «Энерготерритория» о признании недействительным договора залога прав от и применении последствий недействительности сделки. Однако в удовлетворении требований заявителю было отказано.

В кассационной жалобе заявитель ссылается на то, что договор залога прав требования денежных средств в рамках договора подряда заключен между подрядчиком и банком без согласия заказчика. Кроме того, считает необоснованным ссылку суда первой инстанции на п. 4 ст. 358.2 ГК РФ, поскольку на момент заключения договора залога прав от 28.09.2012 № 02-20/30-1-БГ данный пункт не действовал.

Исследовав материалы по делу суд кассационной инстанции указал на то, что договором подряда не предусмотрена необходимость получения согласия другой стороны на заключение договора залога прав требований, а предусмотрено получение предварительного согласия только на уступку прав требования, поэтому заключение договора залога не затрагивает права заказчика, дополнительных обременений или обязательств на него не возлагает. Ссылка заявителя на то, что п. 4 ст. 358.2 ГК РФ не действовал на момент заключения договора залога прав, не имеет правового значения [8].

При этом следует отметить, что таких примеров в судебной практике достаточно много. Например, еще по одному делу суд указал, что «банк не представил доказательств наличия заложенного имущества, на которое можно обратить взыскание в целях погашения требований банка. Залог прав допускался только с согласия должников, тогда как в материалах дела отсутствует данное согласие» [7].

Согласно ст. 358.5 ГК РФ «залог права возникает с момента заключения договора залога, а при залоге будущего права с момента возникновения этого права. Если залогом права обеспечено исполнение обязательства, которое возникнет в будущем, залог права возникает с момента возникновения этого обязательства».

Так, АО «Россельхозбанк» обратилось в Арбитражный суд Хабаровского края с исковым заявлением к ОАО «Дальстроймеханизация» об обращении взыскания на заложенное имущество в виде имущественных прав (требований) на получение денежных средств, в том числе право требовать оплаты работ в сроки и в порядке, согласованные по договору субподряда, с установлением начальной продажной цены при реализации прав (требований) на получение денежных средств по указанному договору и определением способа реализации заложенного имущества путем продажи его с публичных торгов.

Из материалов дела следует, что иск подан истцом на основании договора о залоге имущественного права (требований) на получение денежной выручки в связи с ненадлежащим исполнением заемщиком условий кредитного договора.

Удовлетворяя исковые требования суд указал следующее: «несмотря на соглашение о прекращении договора субподряда, фактически обязательства по выполнению работ ответчиком не прекратились» [5].

Следовательно, данный пример показывает то, что отсутствие доказательств надлежащего исполнения ответчиком обязательств по договору, дает основания для обращения взыскания на заложенное имущество в виде имущественных прав (требований) на получение денежных средств.

Особый интерес в механизме отчуждения залогового права при залоге обязательственных прав вызывает п. 3 ст. 358.8 ГК РФ. Согласно данному положению, возможность реализации заложенного права посредством уступки этого права залогодателем залогодержателю или указанному им лицу при обращении взыскания на предмет залога во внесудебном порядке может быть предусмотрена договором залога права или отдельным соглашением между залогодателем и залогодержателем [10, с. 141]. Иными словами, залогодержатель по новым правилам не имеет права обратиться взыскание путем одностороннего волеизъявления и просто уведомить об этом залогодателя. Ранее такое право у залогодержателя было установлено в п. 5 ст. 28.1 Законе РФ от 29.05.1992 № 2872-1 «О залоге». Следует признать, что ранее действующая редакция в данном аспекте оказывала большой правовой эффект, поскольку в настоящее время такое правовое регулирование (отсутствие указанного права у залогодержателя) приводит фактически к

невозможности реализации самого внесудебного порядка. В первую очередь, это объясняется тем, что при отказе залогодателя уступить заложенное право и отсутствие нотариального удостоверения залога приводит к тому, что залогодержатель вынужден обращаться в суд.

В данном случае представляется необходимым внести изменения в действующее положение об этом в ГК РФ, а именно предоставить залогодержателю возможность взыскания на заложенное право путем одностороннего волеизъявления во внесудебном порядке. Иными словами, позаимствовать имеющийся отечественный опыт по данному вопросу, который имел место быть в п. 5 ст. 28.1 Закона РФ от 29.05.1992 № 2872-1 «О залоге».

Следует также отметить, что с момента перехода заложенного права к залогодержателю или указанному им третьему лицу обязательство, исполнение которого обеспечено залогом этого права, прекращается в размере, эквивалентном стоимости (начальной продажной цене) заложенного права.

О сложностях реализации заложенного права указывают и многочисленные примеры из судебной практики. Так, по одному из дел определением была произведена процессуальная замена конкурсного кредитора (банка) его правопреемником в сумме долга и неустойки по кредитному договору, включенных в реестр требований кредиторов должника, так как при исполнении залогодателями обязательства должника перед банком право требования по нему перешло к вышеуказанному правопреемнику в силу прямого указания закона и условий договора цессии.

В обоснование кассационной жалобы ее податель ссылается на отсутствие правовых оснований для удовлетворения ходатайства о процессуальном правопреемстве, ввиду прекращения обязательств должника по кредитному договору на основании пункта 4 статьи 358.8 ГК РФ.

Однако суд указал, что ссылка подателя жалобы на пункт 4 статьи 358.8 ГК РФ несостоятельна в сложившихся правоотношениях, поскольку данная норма, регулирующая порядок реализации заложенного имущества, не умаляет право залогодателя, (не являющегося должником по обязательству), исполнившего обязательство за должника, предъявить к нему соответствующее требование в порядке суброгации [6].

В другом примере ПАО «Татфондбанк» обратилось к З.Р., ООО «ДорСтрой» и ООО «ПСО «Казань» с иском о взыскании задолженности по кредитному договору.

З.Р. иск Банка не признал, обратился к ПАО «Татфондбанк» со встречным иском о признании кредитного договора исполненным, указывая,

что обязательства по возврату кредита прекращены надлежащим исполнением поручителем ООО «ПСО «Казань» кредитных обязательств путем заключения договора залогового счета и предоставления в собственность Банка денежных средств при следующих обстоятельствах.

Решением суда первой инстанции и оставленным без изменения апелляционным определением иск ПАО «Татфондбанк» удовлетворен, в удовлетворении встречного иска З.Р. отказано.

З.Р. в своей кассационной жалобе указывает, что для погашения задолженности по кредиту списание денежных средств с залогового счета не требуется, поскольку внесудебное обращение взыскания производится путем перехода предмета залога в собственность залогодержателя (Банка).

Основываясь на приведенных положениях закона и заключенного договора залога права требования от 9 декабря 2016 г., президиум с такими доводами соглашается, поскольку по условиям данного соглашения в случае нарушения заемщиком обязательств по кредитному договору денежные средства поручителя переходят в собственность кредитора в безакцептном порядке, при этом ООО «ПСО «Казань» отвечает за обстоятельства, за исключением тех, которые произошли по вине Банка.

При таких обстоятельствах на Банке лежала обязанность по зачету денежных средств залогового счета в счет погашения кредитных обязательств З.Р. Договором залога предусмотрен такой способ внесудебного обращения взыскания на заложенное имущество как поступление предмета залога в собственность залогодержателя. Дополнительного согласия ООО «ПСО «Казань» для этого не требовалось. В связи с этим дело было направлено на новое рассмотрение [4].

В рамках настоящего исследования следует также сопоставить общий механизм отчуждения залогового права и выявить особенности, когда реализуется именно обязательственное право. Так, в отличие от иных видов залога, требования кредитора при залоге обязательственных прав могут быть удовлетворены в том числе и посредством исполнения обязательства должником залогодателя (к примеру, если исполнение передаваемого в залог обязательства произойдет раньше, чем встанет вопрос об обращении взыскания на заложенное имущество). Однако если этого не произошло, а залогодатель не выполнил своих обязанностей, залог обязательственных прав также используется в качестве обеспечительного средства для защиты интересов кредитора в обязательствах и выступает в качестве одной из форм гражданско-правовой ответственности, поскольку в таком случае требования залогодержателя удовлетворяются путем отчуждения заложенного права у залогодателя, т.е. к нему применяется компенсационная гражданско-правовая

санкция, которая выражается в имущественном характере, и в случае его уклонения обеспечивается государственным принуждением [12, с. 36].

Таким образом, на сегодняшний день механизм отчуждения залогового права при залоге обязательственных прав имеет ряд несовершенств и проблем в практическом применении. В связи с этим в рамках настоящего исследования были предложены пути совершенствования действующего законодательства по данным вопросам. Представляется, что внесение соответствующих изменений позволит сделать механизм отчуждения залогового права при залоге обязательственных прав более совершенным и эффективным в применении на практике.

#### **Список использованных источников и литературы**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 21.12.2021) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
2. Федеральный закон от 21.12.2013 № 367-ФЗ (ред. от 26.07.2017) «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2013. № 51. Ст. 6687.
3. Закон РФ от 29.05.1992 № 2872-1 (ред. от 06.12.2011) (утратил силу) «О залоге» // Российская газета. № 129. 1992.
4. Постановление Президиума Верховного суда Республики Татарстан от 01.08.2018 № 44Г-92/2018 // СПС «КонсультантПлюс».
5. Постановление Арбитражного суда Дальневосточного округа от 22.06.2020 № Ф03-2089/2020 по делу № А73-13816/2019 // СПС «КонсультантПлюс».
6. Постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 21.05.2019 № Ф04-1186/2019 по делу № А03-2125/2018 // СПС «КонсультантПлюс».
7. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 08.07.2021 № Ф05-7607/2020 по делу № А40-166871/2019 // СПС «КонсультантПлюс».
8. Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 11.07.2017 № Ф09-3099/17 по делу № А60-28501/2016 // СПС «КонсультантПлюс».
9. Васильев П.В. Особенности залога обязательственных прав // В сборнике: Сборник конференций. Сборник материалов международных научно-практических конференций. Под редакцией А.А. Коротких. 2018. С. 140-142.



10. Васильев П.В. Особенности залога обязательственных прав // Сборник конференций: Сборник материалов международных научно-практических конференций, Москва, 30 июня 2018 года / Под редакцией А.А. Коротких. Москва: Индивидуальный предприниматель Коротких Алиса Анатольевна, 2018. С. 140-142.

11. Ефимова О.В. Залог обязательственных прав // Современная гуманитарная наука: проблемы и перспективы развития. Материалы Международной научной конференции. Рязань, 2015. С. 64-67.

12. Зацепин Д.Е. Залог обязательственных прав: природа, особенности и значение // Российское право онлайн. 2017. № 3. С. 33-39.

13. Федоров А.Г. Природа и сущность залога обязательственных прав // Дневник науки. 2021. № 10(58). С. 15-24.

**АНАЛИЗ ЭЛЕМЕНТОВ СОСТАВА ПРЕСТУПЛЕНИЯ,  
ПРЕДУСМОТРЕННОГО СТ. 267.1 УГОЛОВНОГО КОДЕКСА  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ «ДЕЙСТВИЯ УГРОЖАЮЩИЕ  
БЕЗОПАСНОЙ ЭКСПЛУАТАЦИИ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ»**  
ANALYSIS OF THE ELEMENTS OF THE CRIME PROVIDED BY THE  
STATION. 267.1 OF THE CRIMINAL CODE OF THE RUSSIAN  
FEDERATION "ACTIONS THREATING THE SAFE OPERATION OF  
VEHICLES"

**УДК 343**

***Соловьева Софья Николаевна***

*студент 5 курс, Юридический институт*

*Вятский государственный университет*

*Россия, г. Киров*

***Аннотация:** Данная статья посвящена анализу сравнительно нового состава преступления в Уголовном кодексе Российской Федерации, а именно, ст. 267.1 – действия, угрожающие безопасной эксплуатации транспортных средств. Тема является актуальной, поскольку понятия и категории, входящие в диспозицию статьи, вызывают дискуссии и в доктрине, и на практике. В частности, при квалификации деяний возникает вопрос, какие действия составляют объективную сторону данного состава преступления, что является предметом состава. Нерешенной остается проблема места совершения действий, угрожающих безопасной эксплуатации транспортных средств.*

***Annotation:** This article is devoted to the analysis of a relatively new corpus delicti in the Criminal Code of the Russian Federation, namely, Art. 267.1 - actions that threaten the safe operation of vehicles. The topic is relevant, since the concepts and categories included in the disposition of the article cause discussions both in doctrine and in practice. When searching for acts, the question arises of which cases are practically objective cases of a given case, which is a manifestation of the composition. The problem of committing actions related to the operation of vehicles remains unresolved.*

***Ключевые слова:** состав преступления, безопасная эксплуатация, транспортное средство, транспорт, объект, субъект.*

***Keywords:** corpus delicti, safe operation, vehicle, transport, object, subject.*

Раздел IX УК РФ «Преступления против общественной безопасности и общественного порядка» включает в себя главу 27 УК РФ «Преступления против безопасности движения и эксплуатации транспорта». В ней, в свою

очередь, содержится ст. 267.1 УК РФ «Действия, угрожающие безопасной эксплуатации транспортных средств». Объект данного состава преступления выступает основанием для включения ст. 267.1 в эти главу и раздел.

Из местоположения ст. 267.1 в структуре Особенной части Уголовного кодекса, можно определить, что родовым объектом данного посягательства являются общественные отношения, обеспечивающие общественную безопасность и общественный порядок, а видовым объектом – общественные отношения, обеспечивающие безопасность движения и эксплуатации транспорта [1].

Непосредственным объектом рассматриваемого посягательства являются общественные отношения, обеспечивающие условия безопасной эксплуатации транспортных средств [2, с. 143].

Для полноты и целостности представления о направленности посягательства необходимо рассмотреть предмет преступления, предусмотренного ст. 267.1 УК РФ.

Шатилович С.Н. пишет о том, что предметом данного состава являются транспортные средства [2, с. 143].

Федеральным законом от 03.04.2017 N 60-ФЗ "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации" в УК РФ была внесена ст. 267.1, которая, в отличие от редакции, представленной в законопроекте, вообще не конкретизирует виды транспортных средств. Следовательно, предметом данного состава можно считать все виды транспортных средств, предназначенных для перевозки физических лиц, грузов, багажа, ручной клади, личных вещей, животных или оборудования, установленных на указанных транспортных средствах устройств [3].

Диспозиция ст. 267.1 УК РФ не содержит в себе подробного и точного описания объективной стороны преступления, предусмотренного данной статьей. В ней присутствует указание на активную форму внешнего волевого поведения субъекта (текст диспозиции указывает на деяние в форме действия), а также на характер этих действий (угрожающие безопасной эксплуатации транспортных средств).

Для полного понимания, за какие конкретно действия установлена ответственность статьей 267.1 УК РФ, необходимо проанализировать категорию «действия, угрожающие безопасной эксплуатации транспортных средств», обозначенную в диспозиции рассматриваемой нормы. На данный момент закрепленный перечень таких действий и официальное толкование отсутствуют. Пленум Верховного Суда РФ не давал разъяснений на этот счет.

По мнению Ю.В. Голика к указанным действиям можно отнести действия, направленные на создание угрозы эксплуатации конкретного транспортного средства, что влечет за собой угрозу безопасности пассажиров и экипажа [4, с. 163]. Они могут быть выражены: в проезде на крышах, подножках, других выступающих частях электропоездов, не предназначенных для проезда пассажиров, в свечении лазерными указками в кабины воздушного транспорта, в закидывании различными предметами транспортных средств, в провоцировании конфликтов с участниками дорожного движения и др. [5, с. 97].

Обязательным признаком объективной стороны рассматриваемого преступления является создание угрозы безопасности эксплуатации транспортных средств, которая может выражаться в угрозе причинения вреда жизни и здоровью человека либо причинении материального ущерба.

Открытым остается вопрос о месте совершения преступления, предусмотренного ст. 267.1 УК РФ. Одни ученые высказываются за то, чтобы считать местом совершения деяния исключительно пространство внутри транспортного средства, другие придерживаются точки зрения о том, что деяние может совершаться как внутри самого транспортного средства так и снаружи.

Состав преступления формальный, преступление считается оконченным с момента совершения действий, угрожающих безопасной эксплуатации транспортных средств.

Субъект анализируемого деяния общий, то есть физическое вменяемое лицо, достигшее возраста 16 лет. При этом М.В. Баранчикова отмечает, что в случае применения ст. 267.1 УК РФ угроза и ее реализация должны исходить от неспециальных субъектов транспортных преступлений и быть направлены против находящихся в транспорте граждан и их безопасности [6, с. 73].

Субъективная сторона анализируемого состава преступления характеризуется прямым умыслом. Виновное лицо осознает общественную опасность своих действий и желает их совершить, также осознает возможность наступления общественно-опасных последствий и желает их наступления.

Важную роль в данном составе преступления играет мотив – хулиганские побуждения. Действия, угрожающие безопасной эксплуатации транспортных средств, совершенные с иными мотивами, не должны квалифицироваться по ст. 267.1 УК РФ.

Такие факультативные признаки, как цель и эмоции не имеют значения для квалификации деяния по ст. 267.1 УК РФ. Подводя итог вышеизложенному, считаю необходимым подчеркнуть следующее:

1. Объектом данного состава являются общественные отношения, обеспечивающие условия безопасной эксплуатации транспортных средств.
2. Данный состав преступления сконструирован как формальный, т.е. он считается оконченным с момента совершения угрожающих действий.
3. Субъект преступления, предусмотренного ст. 267.1 УК РФ, общий.
4. Субъект преступления действует исключительно из хулиганских побуждений.

### Литература

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 02.12.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.12.2019) // Собрание законодательства Российской Федерации. – №25. – 17.06.1996. – Ст. 2954.
2. Шатилович С.Н. Отд. вопросы уголовно-правовой оценки констр. Признаков состава прест., предусм. ст. 267.1 Уголовного Кодекса Российской Федерации // Юридическая наука и правоохранительная практика. – 2019. – №1 (47).
3. О транспортной безопасности: Федеральный закон № 16-ФЗ от 09.02.2007 (ред. от 06.08.2019) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 12.02.2007. – №7. – Ст. 837.
4. Голик Ю.В. Ответственность за хулиганство: изменение законодательства // Lex Russia (Русский закон). – 2017. – №8 (129). – С. 163.
5. Самойлюк Н.В. Вопросы уголовной ответственности за хулиганство и преступления, совершенные из хулиганских побуждений на объектах транспорта общего пользования // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2018. – №3 (79). – С. 97.
6. Баранчикова М.В. Уголовная ответственность за хулиганство на транспорте и его отграничение от смежных составов правонарушений // Сибирский юридический вестник. – 2019. – №2 (85). – С. 72-73.

# НИЗМЕННЫЕ МОТИВЫ ПРЕСТУПЛЕНИЯ: ПОНЯТИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ

LOW MOTIVATIONS OF CRIME: CONCEPT AND CLASSIFICATION

УДК 343

**Соловьева Софья Николаевна**

студент 5 курс, Юридический институт

Вятский государственный университет

Россия, г. Киров

**Аннотация:** Мотив преступления – это внутренние побуждения лица к достижению конкретного результата, обусловленные определенными потребностями и вызывающие у него решимость совершить преступление. Учеными предлагаются различные классификации мотивов. Большой интерес представляет собой классификация с точки зрения морально-правовой оценки мотива: низменные и лишённые низменного содержания. Так, корыстные, хулиганские побуждения, мотив национальной, расовой, религиозной ненависти или вражды, мотив кровной мести являются низменными. Понятие, содержание и классификация низменных мотивов рассматриваются в данной статье.

**Annotation:** Guilt is a mandatory feature of the subjective side of the crime, but it does not completely exhaust its content. Motives also play an important role in characterizing the subjective side. The motive of a crime is the internal motivation of a person to achieve a specific result, due to certain needs and causing him to decide to commit a crime. Scientists offer various classifications of motives. Of great interest is the classification from the point of view of the moral and legal assessment of the motive: base and devoid of base content. Thus, mercenary, hooligan motives, the motive of national, racial, religious hatred or enmity, the motive of blood feud are vile. The concept, content and classification of base motives are discussed in this article.

**Ключевые слова:** мотив, преступление, признак, субъективная сторона, низменный, корыстный, классификация, понятие.

**Keywords:** motive, crime, sign, subjective side, base, selfish, classification, concept.

Вина является обязательным признаком субъективной стороны преступления, но при этом полностью не исчерпывает ее содержания. Важную роль в характеристике субъективной стороны играют также мотивы.

Мотив преступления – это внутренние побуждения лица к достижению конкретного результата, обусловленные определенными потребностями и вызывающие у него решимость совершить преступление [1, с. 28].

Далеко не всегда законодатель включает мотив в число конструктивных или квалифицирующих признаков состава преступления, однако несмотря на влияние или отсутствие влияния на квалификацию, мотив всегда присутствует при совершении умышленных преступлений.

Учеными предлагается множество классификаций мотивов преступления по различным признакам. Среди них целесообразно выделить классификацию мотивов с точки зрения их морально-правовой оценки: выделяются низменные мотивы и мотивы, лишенные низменного содержания.

Чтобы рассмотреть понятие низменных мотивов и сделать вывод о том, какие конкретно мотивы можно относить к данному перечню, необходимо проанализировать законодательство.

Категория «низменные мотивы» является скорее сугубо научной, термин же «низменные побуждения» является законодательным – этот признак включен в составы преступлений, предусмотренные ст. 153 и 155 УК РФ, где он упоминается наряду с корыстным мотивом в словосочетании «иные низменные побуждения».

Следовательно, корыстный мотив однозначно оценивается как низменный, наряду с которым, по мысли законодателя, могут проследиваться и иные низменные мотивы.

А. И. Рарог указал, что мотив будет являться низменным в следующих случаях:

1. Когда с помощью мотива, введенного в число признаков состава, конструируется специальный состав преступления, рассматриваемый по закону как более опасный. Например, причинение одним осужденным тяжкого вреда здоровью другого осужденного на почве мести за оказание последним содействия администрации учреждения или органа уголовно-исполнительной системы (ч. 3 ст. 321 УК РФ) представляет специальный вид преступления, более опасный, чем умышленное причинение тяжкого вреда здоровью (п. «а» ч. 2 ст. 111 УК РФ);

2. Мотив можно считать низменным если ему придается значение квалифицирующего признака конкретного преступления. Так, корыстные, хулиганские побуждения, мотив национальной, расовой, религиозной ненависти или вражды, мотив кровной мести также являются низменными, поскольку они существенно повышают опасность убийства и усиливают наказание за него (например, п. «з», «и», «л» ч. 2 ст. 105 УК РФ);

3. Мотив следует признать низменным, если он включен законодателем в число обстоятельств, отягчающих наказание (п. «е» и «ж» ч. 1 ст. 63 УК РФ). Эти мотивы должны учитываться как обстоятельства, отягчающие наказание, при совершении любых преступлений» [1, с. 145].

Какие же мотивы относятся к низменным? Рассмотрим возможные примеры и проанализируем их сущность.

### **1. Корыстный мотив.**

Стоит отметить, что при обозначении корысти, как признака субъективной стороны преступления, законодатель использует категории «корыстные побуждения», «корыстная заинтересованность», однако стоит согласиться с учеными, которые предлагают определять данные категории как мотив.

Некоторые исследователи под корыстью предлагают понимать материальную выгоду в общем смысле — получение денег, имущества и имущественных прав и т. п., а также намерения избавиться от материальных обязанностей — уплаты долга, платежа алиментов и т. п. [2, с. 171]. Другие считают, что такое понимание корысти не соответствует общепринятому в русском языке понятию «корысть» как «страсти к приобретению, наживе» и что корысть означает получение той материальной ценности, которой преступник не имеет, но хочет иметь [3, ст. 171]. Третьи определяют корысть как материальную заинтересованность в широком смысле [4, с. 155].

### **2. Хулиганский мотив.**

В постановлениях Пленума Верховного Суда РФ суть хулиганского мотива выражается следующим образом: «в умышленном нарушении общепризнанных норм и правил поведения, продиктованном желанием виновного противопоставить себя окружающим, продемонстрировать пренебрежительное отношение к ним» (постановление Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике по уголовным делам о хулиганстве и иных преступлениях, совершенных из хулиганских побуждений») или «поведение виновного является открытым вызовом общественному порядку и обусловлено желанием противопоставить себя окружающим, продемонстрировать пренебрежительное к ним отношение» (постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.01.1999 N 1 «О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ)»).

### **3. Мотив расовой, национальной, религиозной (и др.) ненависти или вражды.**

Мотивы политической, идеологической, расовой, национальной или религиозной ненависти или вражды, а также мотивы ненависти или вражды в отношении какой-либо социальной группы есть не что иное, как побуждения



политической, идеологической, расовой, национальной или религиозной ненависти или вражды, а также побуждения ненависти или вражды в отношении какой-либо социальной группы [5, с. 1280].

#### **4. Мотив кровной мести.**

Кровная месть – это обычай, когда родственники убитого или оскорбленного либо сам оскорбленный обязаны убить причинителя вреда или кого-то из его близких, в противном случае их ожидает позор, а в некоторых случаях и родовой остракизм.

Опасность убийства из кровной мести заключается в том, что одно правонарушение влечет цепочку оных, иногда не прерывающуюся на протяжении десятков лет.

Деяние может быть квалифицировано как убийство из кровной мести лишь в том случае, если субъектом преступления является лицо, принадлежащее к социальной группе, где кровная месть как обычай публично признана.

#### **5. Мотив мести за правомерные действия других лиц.**

Совершение преступления по мотиву мести предполагает: а) правомерное (законопослушное) поведение других лиц, б) причинение вреда потерпевшим именно на этой почве, по мотиву мести за правомерное поведение. Потерпевшим от такого посягательства может быть не только гражданин, осуществивший правомерные действия (например, подавший в суд иск о защите своей чести и достоинства либо о разделе имущества), но и иное лицо, посредством посягательства на которое виновный мстит за правомерное поведение другого лица [1, с. 39].

Таким образом, рассмотренные выше мотивы относятся к категории низменных.

### **Литература**

1. Мотивы и цели преступления: учебное пособие // И. Н. Мосечкин, В. Е. Круковский. – Киров: ВятГУ, 2019.
2. Рарог А.И. Квалификация преступлений по субъективным признакам — СПб. – 2003. – С. 145.
3. Филановский И. Г. Социально-психологическое отношение субъекта к преступлению. Л. –1970. – С.171
4. Харaziшвили Б. В. Вопросы мотива поведения преступника в советском уголовном праве. – Тбилиси. – 1963. – С.155
5. Велиев Ф. З. Мотив ненависти или вражды в уголовном законодательстве России // Актуальные проблемы Российского права. – 2013. – №10. – с. 1277-1282.

**ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ  
В ИННОВАЦИОННЫЙ БИЗНЕС**  
LEGAL REGULATION OF INVESTMENTS IN INNOVATIVE  
BUSINESS

УДК 34.096

*Соснин Кирилл Андреевич, студент 2 курса магистратуры  
Высшей школы государственного аудита  
Московского государственного университета им. М.В. Ломоносова*

***Аннотация:** Статья посвящена рассмотрению инвестиций в инновационный бизнес. Прежде всего, автором рассматриваются венчурные инвестиции как наиболее распространенный способ привлечения капитала в инновационные сферы экономической деятельности. Деятельность венчурных фондов ценна не только тем, что оказывает финансовую поддержку зарождающимся высокотехнологичным компаниям, но и тем, что позволяет ускорять процессы коммерциализации бизнес-идей и достигать максимального рыночного успеха.*

*Однако в Российской Федерации отсутствует нормативно-правовая база, позволяющая осуществлять систематизированное регулирование венчурной инвестиционной деятельности. Тем не менее, нормативное оформление данной деятельности важно, особенно в условиях конкуренции юрисдикций.*

***Annotation:** The article is devoted to the consideration of special economic zones as stimulating zones for business development with innovative potential. The author considers special economic zones, conducts a comparative legal analysis of various types of zones and the tax regimes established on them.*

*The establishment of special economic zones is one of the most ambitious projects to attract direct investment in priority economic activities, including innovation projects. The author comes to the conclusion that the development of the innovation sphere should be based on a combination of private and public legal interests, the development of small and medium-sized businesses throughout the country.*

***Ключевые слова:** инновационная деятельность, льготы, налоговое стимулирование, венчурные инвестиции.*

***Keywords:** innovation activities, benefits, tax incentives, venture investments.*

Наиболее распространенной формой инвестирования в инновационный бизнес является венчурное инвестирование (от 30% от 70% всех инвестиций) [1]. Рынок венчурного капитала, изначально зародившийся в США, на

сегодняшний день, по разным оценкам, охватывает 10-25% объема всего мирового капитала, обладая совокупным среднегодовым показателем роста на уровне 15% [2].

Венчурное инвестирование можно рассматривать как особый вид инвестирования, характеризующийся определенными особенностями, а именно:

1) Венчурные инвестиции отличаются высоким уровнем инвестиционного риска, являющимся неотъемлемым условием осуществления таких инвестиций. По данным некоторых специалистов, лишь 15% венчурных сделок приносят в перспективе положительный финансовый эффект. Однако деятельность строится по принципу «одобрения риска» – вкладчики заранее понимают возможность потери средств в обмен на высокую норму прибыли в случае успеха вложений.

2) Преимущественно, венчурные инвестиции осуществляются на ранних стадиях инновационной деятельности – существует распределение инвестиций по различным стадиям – так называемые предпосевные, посевные и др. инвестиции.

3) Венчурные инвестиции осуществляются в наиболее инновационные сферы предпринимательской деятельности. Поскольку сумма таких инвестиций как правило меньше, чем, например, государственная субсидия, то направленность финансовых средств весьма специфична – средства вкладываются в наиболее инновационные идеи и команды, которые могут на перспективе нескольких лет «выстрелить», представив миру новый Facebook или Google.

4) Несмотря на сравнительно небольшие изначальные суммы, данный вид инвестирования обладает колоссальным резервом получения прибыли и обеспечения финансовой рентабельности на перспективе от 3 и более лет.

С точки зрения адресности частные венчурные инвестиции эффективнее государственного финансирования инновационной деятельности (в частности, финансирования посредством грантов). При этом, в отличие от портфельных инвестиций (акции, облигации и др. инструменты), венчурные инвестиции, как правило, осуществляются вне организованного рынка, что влечет за собой дополнительные риски для обеих сторон (инвестора и предпринимателя), а также снижает эффективность существующего нормативно-правового регулирования.

Указанные факторы, вносящие достаточный уровень неопределенности в осуществление венчурного инвестирования, определяют необходимость внедрения повышенных требований в уровень нормативно-правового

регулирования, а также дополнительной квалификации профильных специалистов, которые должны одновременно хорошо понимать правовые и экономические аспекты данной деятельности.

Кроме того, нематериальность объекта венчурного инвестирования (венчурный инвестор, прежде всего, вкладывает деньги в команду или прорывную идею, а не в сколь-либо физический бизнес), создает плодотворную почву для конкуренции юрисдикций – участники данного процесса активно пользуются благами различных юрисдикций. Так, в 2021 году в СМИ активно обсуждалось, что в «в России нет единорогов». Что же это значит? «Единорог» – это венчурное понятие, означающее компанию с оценкой более 1 млрд долл. США, как правило, это вчерашний стартап в технологической сфере, чья капитализация была повышена за счет высокой оценки венчурных инвесторов. Так, в России нет ни одной компании с оценкой более 1 млрд долл. США – для сравнения, в США их 441, в Китае – 253, в Индии – 44, даже в Эстонии – 7. Связано это с тем, что такие компании предпочитают России юрисдикцию другой европейской страны или США – так, Acronis, Revolut, OCSiAl, InDriver полностью уехали из страны (переместив не только юридический адрес, но и свои физические офисы), а «Яндекс», «ВК» и др. компании юридически инкорпорированы в Нидерландах [3].

Как следствие, первоочередная цель правового регулирования венчурного инвестирования состоит в создании конкурентоспособной регуляторной среды, воспринимающей лучшие рыночные практики и интегрирующей их в российскую правовую систему. При этом, рынок венчурного инвестирования, в отличие от, например, рынка ценных бумаг, не может быть урегулирован несколькими профильными актами по причинам, описанным ранее. Соответственно, совершенствование нормативно-правового регулирования венчурных инвестиций требует комплексной модернизации корпоративного, гражданского, финансового законодательства страны.

Тем не менее, история финансово-правового регулирования венчурного инвестирования в Российской Федерации связана с программами поддержки и софинансирования венчурных инвесторов, а также с неоднократными предложениями по написанию комплексного нормативно-правового акта. Стоит отметить, что подобные предложения практически всегда встречали резкую критику профессионального сообщества.

На данный момент, правовые отношения между участниками процесса венчурного инвестирования регулируются следующими основными нормативно-правовыми актами:

1. Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» № 39-ФЗ от 25 февраля 1999 г. [4];
2. Федеральный закон «Об инвестиционных фондах» № 156-ФЗ от 29 ноября 2001 г. [5];
3. Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» № 39-ФЗ от 22 апреля 1994 г. [6];
4. Федеральный закон «Об инвестиционном товариществе» № 335-ФЗ от 28 ноября 2011 г. [7];
5. Федеральный закон «Об акционерных обществах» № 208-ФЗ от 26 декабря 1995 г. [8].

Помимо указанных нормативных правовых актов стоит упомянуть законодательство о защите интеллектуальной собственности, которое в большинстве своем представлено частью IV Гражданского кодекса Российской Федерации и Трудовым кодексом Российской Федерации. Однако в упомянутых актах отсутствует раскрытие сущности венчурной деятельности и ее специфика. В частности, отмечается недостаточный уровень терминологической базы в нормах права, отсутствие форм реализации инвестирования [9].

Кроме того, источники правового регулирования инвестиционной деятельности содержат различные определения инвестиций и инвестиционной деятельности, что является препятствием для объективного рассмотрения споров в указанной сфере. Анализ правовой литературы показывает, что в правовой литературе распространено представление о том, что категории «инвестирование» и «инвестиции» являются сугубо экономическими, их правовой сущности не уделяется достаточного внимания [10]. Столь ошибочная точка зрения лишает Россию возможности проведения политики регулирования инвестиционных процессов. Вследствие этого возникают проблемы, с которыми столкнулось наше государство при разрешении конкретных инвестиционных споров.

Таким образом, в Российской Федерации отсутствует нормативно-правовая база, позволяющая осуществлять систематизированное регулирование венчурной инвестиционной деятельности. Тем не менее, нормативное оформление данной деятельности важно, особенно в условиях конкуренции юрисдикций, что дополнительно подчеркивается отсутствием в России «единого рога». Деятельность венчурных фондов ценна не только тем, что оказывает финансовую поддержку зарождающимся высокотехнологичным компаниям, но и тем, что позволяет ускорять процессы

коммерциализации бизнес-идей и достигать максимального рыночного успеха.

### **Библиографический список:**

1. Погодина Т. В. Проблемы и перспективы развития венчурного инвестирования в России // Россия: тенденции и перспективы развития. 2019. №14-1. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-i-perspektivy-razvitiya-venchurnogo-investirovaniya-v-rossii> (дата обращения: 15.01.2022).

2. Зарипова А. В. Венчурное инвестирование как фактор инновационного развития страны // Известия КазГАСУ. 2011. №2 (16). [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/venchurnoe-investirovanie-kak-faktor-innovatsionnogo-razvitiya-strany> (дата обращения: 10.01.2022).

3. Объем мирового венчурного рынка. Официальный сайт GlobeNewsWire. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.globenewswire.com/en/news-release/2021/09/24/2302903/28124/en/Global-Venture-Capital-Investment-Market-2021-to-2026-Industry-Trends-Share-Size-Growth-Opportunity-and-Forecasts.html> (дата обращения: 15.01.2022).

4. Федеральный закон "Об инвестиционном товариществе" от 28.11.2011 N 335-ФЗ (последняя редакция). Официальный сайт Консультант плюс. [Электронный ресурс]. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_122222/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122222/) (дата обращения: 15.01.2022).

5. Федеральный закон "Об инвестиционных фондах" от 29.11.2001 N 156-ФЗ (последняя редакция). Официальный сайт Консультант плюс. [Электронный ресурс]. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34237/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34237/) (дата обращения: 15.01.2022).

6. Федеральный закон "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений" от 25.02.1999 N 39-ФЗ (последняя редакция). Официальный сайт Консультант плюс. [Электронный ресурс]. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_22142/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22142/) (дата обращения: 15.01.2022).

7. Федеральный закон "О рынке ценных бумаг" от 22.04.1996 N 39-ФЗ (последняя редакция). Официальный сайт Консультант плюс. [Электронный ресурс]. URL:

[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10148/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10148/) (дата обращения: 15.01.2022).

8. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 02.07.2021) "Об акционерных обществах" (с изм. и доп., вступ. в силу с 13.07.2021). Официальный сайт Консультант плюс. [Электронный ресурс]. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_8743/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8743/) (дата обращения: 15.01.2022).

9. Паштова Леля Германовна. Правовое регулирование процессов венчурного финансирования инновационной деятельности в России // Имущественные отношения в РФ. 2020. №1 (220). [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovoe-regulirovanie-protsesov-venchurnogo-finansirovaniya-innovatsionnoy-deyatelnosti-v-rossii> (дата обращения: 15.01.2022).

10. Седаш Татьяна Николаевна, Басаев Заурбек Валерьевич. Особенности государственного регулирования венчурного финансирования в России // Экономика. Налоги. Право. 2016. №1. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-gosudarstvennogo-regulirovaniya-venchurnogo-finansirovaniya-v-rossii> (дата обращения: 15.01.2022).

**ПРИЗНАНИЕ ОТНОШЕНИЙ ТРУДОВЫМИ ПРИ  
ЗАКЛЮЧЕНИИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ ДОГОВОРОВ**  
RECOGNITION OF LABOR RELATIONS AT THE CONCLUSION OF  
CIVIL LAW CONTRACTS

**УДК 349.2**

**Суворов Кирилл Евгеньевич**

*студент, кафедра гражданско-правовых дисциплин  
Института государства и права, Тюменского государственного  
университета, Россия, г. Тюмень*

**Научный руководитель: Зайцева Лариса Владимировна, д.ю.н.,**

*зав. кафедрой гражданско-правовых дисциплин, Института государства и  
права, Тюменского государственного университета, Россия, г. Тюмень*

***Аннотация:** В статье рассматриваются актуальные проблемы признания отношения трудовыми при внешнем оформлении данных отношений гражданско-правовыми договорами. Поскольку подобное оформление отношений лишает работника гарантий, предоставленных ему трудовым законодательством, важно понимать, что при защите своих прав и законных интересов работник может столкнуться с серьезными проблемами при попытке принудить недобросовестного работодателя к исполнению требований закона. Рассматриваются вопросы платформенной занятости в контексте признания отношений трудовыми.*

***Annotation:** The article deals with the actual problems of recognition of labor relations in the external registration of these relations by civil law contracts. Since such a formalization of relations deprives an employee of the guarantees provided to him by labor legislation, it is important to understand that while protecting his rights and legitimate interests, an employee may face serious problems when trying to force an unscrupulous employer to comply with the requirements of the law. The issues of platform employment in the context of the recognition of labor relations are considered.*

***Ключевые слова:** трудовые отношения, признаки трудовых отношений, трудовой договор, гражданско-правовой договор, признание отношений трудовыми, платформенная занятость, онлайн-платформы, работник.*

***Keywords:** labor relations, signs of labor relations, employment contract, civil contract, recognition of labor relations, platform employment, online platforms, employee.*



**Введение.** Несмотря на запрет заключения гражданско-правовых договоров, фактически регулирующих трудовые отношения, установленный статьей 15 Трудового кодекса Российской Федерации [1], нередкой является ситуация, когда при трудоустройстве или в процессе трудовой деятельности работодатель предлагает работнику оформить их отношения гражданско-правовыми договорами. Работодателю заключение таких договоров выгодно по ряду причин, самыми очевидными из которых являются: упрощение процесса найма и увольнения работников и экономия на страховых взносах за работника. Несмотря на то обстоятельство, что из-за экономии на страховых взносах работодатель может предложить работнику более высокую оплату его деятельности, подобное оформление отношений невыгодно для работника, поскольку в данном случае он теряет различные гарантии, предоставленные трудовым законодательством. Работник, как экономически слабая сторона трудового отношения, в таких случаях вынужден заключать гражданско-правовой договор. В целях защиты прав и законных интересов работника при недобросовестном использовании экономического неравенства сторон работодателем, законодатель закрепил в статье 19.1 Трудового кодекса РФ [1] возможность признания трудовыми отношений, которые возникли на основании гражданско-правового договора.

**Признаки трудовых отношений.** Для правильной квалификации отношения как трудового необходимо понимать его существенные признаки. Основные признаки трудовых отношений раскрывает дефиниция трудовых отношений, закрепленная в статье 15 Трудового кодекса РФ [1]. А именно: 1) личное выполнение работником за плату какой-либо функции; 2) выполнение работы в интересах, под управлением и контролем работодателя; 3) подчинение работника правилам внутреннего трудового распорядка работодателя; 4) обеспечение работодателем условий труда, предусмотренных трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права.

Ряд признаков трудовых отношений перечислен в Рекомендации Международной организации труда № 198 [2], например: 1) работа выполняется в соответствии с указаниями и под контролем другой стороны; 2) работа предполагает интеграцию работника в организационную структуру предприятия; 3) выполняется лично работником; 4) выполняется в соответствии с определенным графиком или на рабочем месте, которое указывается или согласовывается стороной, заказавшей ее; 5) работа предполагает предоставление инструментов, материалов и механизмов стороной, заказавшей работу; 6) периодическая выплата вознаграждения работнику; 7) вознаграждение является единственным или основным

источником доходов работника 8) признание стороной, заказавшей работы, таких прав, как еженедельные выходные дни и ежегодный отпуск; 9) оплата стороной, заказавшей проведение работ, поездок, предпринимаемых работником в целях выполнения работы и другие.

Определенные признаки также были выработаны наукой и практикой, например: 1) отсутствие в договорах объемов выполняемых работ; 2) отсутствие отчетов о результатах выполненных работ; 3) длящийся характер отношений; 4) местом выполнения работ является исключительно территория стороны, заказывающей работы; 5) наличие в договорах положений о материальной ответственности; 6) регулярное выполнение работ в один и тот же промежуток времени; 7) предоставление рабочего места; 8) контроль со стороны заказчика работ; 9) издание приказа о приеме на работу в отношении лица, осуществляющего деятельность на основании гражданско-правового договора; 10) оплата работ в соответствии с локальными актами работодателя о системе оплаты труда; 11) использование в гражданско-правовом договоре терминов и формулировок, присущих исключительно трудовым отношениям; 12) оплата именно процесса труда, а не его результата. [4]

В отличие от трудовых отношений гражданско-правовые характеризуются тем, что: 1) исполнитель не подчиняется локальным актам заказчика; 2) исполнитель самостоятельно устанавливает время и порядок работы; 3) исполнитель не обязательно выполняет работы/услуги лично; 4) устанавливается объем работ/услуг; 5) исполнитель получает оплату за результат и в порядке предусмотренном договором; 6) заказчик не предоставляет исполнителю гарантии и компенсации, установленные трудовым законодательством и другое.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что перечень признаков трудовых отношений достаточно широк. При наличии хотя бы нескольких из них в совокупности суд может сделать вывод о том, что между сторонами сложились именно трудовые отношения.

Хотелось бы также отметить, что пункт 11 Рекомендаций МОТ № 198 [2] предлагает государствам-членам установить в национальном законодательстве правовую презумпцию существования индивидуального трудового правоотношения в том случае, когда определено наличие одного или нескольких соответствующих признаков. Статья 19.1 ТК РФ [1] определяет, что неустранимые сомнения при рассмотрении судом споров о признании отношений, возникших на основании гражданско-правового договора, трудовыми отношениями толкуются в пользу наличия трудовых отношений. В связи с вышесказанным можно сделать вывод о том, что в российском трудовом законодательстве установлена презумпция

существования трудового правоотношения, наличие которой позволяет обеспечить защиту прав и законных интересов работников при признании отношений трудовыми.

**Проблемы признания отношений трудовыми.** Одной из проблем с которой может столкнуться работник при признании своих отношений с работодателем трудовыми, может являться формальный подход судов при квалификации правоотношения. Конституционный суд Российской Федерации в своем определении от 19 мая 2009 года № 597 О-О [3] говорит о том, что суды в данной категории споров должны исходить не только из наличия каких-либо формализованных актов, но и устанавливать существовали ли в действительности признаки трудовых отношений и трудового договора. Несмотря на это, нередко можно найти судебные акты, в которых суды при вынесении решения зачастую руководствуются только гражданско-правовыми договорами и не квалифицируют такие отношения как трудовые. В качестве примера предлагаю рассмотреть Определение Верховного суда Российской Федерации № 75-КГ19-5 от 16 сентября 2019 года [5]. По материалам дела установлено, что гражданка Л. 1 сентября 2015 года заключила договор с АО «РЖДстрой» о возмездном оказании услуг на имущественном комплексе зданий и сооружений филиала по управлению имуществом АО «РЖДстрой». Оплату по договору Л. получала примерно в одну и ту же дату. После окончания действия 31 декабря 2015 договора стороны не подписывали каких-либо дополнительных договоров, однако деятельность в интересах общества Л. продолжала до 5 апреля 2018 года. Полагая, что между сторонами имели место трудовые отношения, Л. обратилась в суд с требованием признать отношения трудовыми. Решением суда первой инстанции в удовлетворении требований было отказано, апелляционная инстанция оставила решение без изменения. Суд первой инстанции проанализировал договор оказания услуг и пришел к выводу о том, что в нем нет признаков трудовых отношений, а также отметил то обстоятельство, что с локальными нормативными актами АО «РЖДстрой» Л. ознакомлена не была, соответственно им не подчинялась, также суд указал, что приказ о приеме на работу не издавался. В приказе АО «РЖДстрой» о назначении Л. ответственным лицом по обращению с отходами производства и потребления на территории имущественного комплекса АО «РЖДстрой» суд не увидел признаков трудовых отношений. Суд апелляционной инстанции согласился с выводами суда первой инстанции, указав, что заключенный договор между АО «РЖДстрой» и Л. соответствует требованиям главы 39 Гражданского кодекса РФ, регулирующей договор возмездного оказания услуг. Верховный суд, рассматривая дело в кассационной инстанции, пришел

к выводу о том, что нижестоящие суды не выяснили действительные отношения сторон. Верховный суд указал также на то, что в отношениях сторон имелись некоторые признаки трудовых отношений, но при этом нижестоящие суды проигнорировали требование части 3 статьи 19.1 Трудового кодекса РФ [1] о том, что неустранимые сомнения при рассмотрении судом споров о признании отношений, возникших на основании гражданско-правового договора, трудовыми отношениями толкуются в пользу наличия трудовых отношений. Таким образом, Верховный суд отменил решение апелляционной инстанции и отправил дело на новое рассмотрение. В данном решении суд указал на недопустимость формального подхода при вынесении решения, а также указал на презумпцию трудового правоотношения, установленную статьей 19.1 Трудового кодекса РФ [1].

В качестве следующего примера рассмотрим Определение Верховного суда РФ № 69-КГ19-4 от 13 мая 2019 года [6]. Данный кейс примечателен тем, что между сторонами заключен не договор оказания услуг или подряда, как наиболее часто встречающиеся, а договор аренды транспортного средства. Верховный Суд установил, что ООО «Авторынок1» обратилось в суд с иском к гражданину Ч. О взыскании задолженности по договору аренды транспортного средства без экипажа в размере 1 200 000 рублей. Между сторонами 20 марта 2017 года был заключен договор аренды транспортного средства – автомобиля Volvo FM Truck 4x2 с прицепом Schmitz S01 на срок до 31 декабря 2017 года. Арендная плата по договору составляла 200 000 рублей в месяц. За период аренды транспортного средства с 20 марта по 20 сентября 2017 года Ч. не вносил арендную плату за пользование транспортным средством. Гражданин Ч. Обратился в суд со встречным иском о признании договора ничтожным и признании отношений трудовыми. В обоснование требований Ч. указал, что написал заявление о приеме на работу в ООО «Авторынок1» в должности водителя. Трудовой договор с ним заключен не был, приказ о приеме на работу не издавался. Вместо трудового договора ООО «Авторынок1» предложило Ч. заключить договор аренды транспортного средства в связи с экономией на уплате обязательных платежей при осуществлении услуг коммерческих грузоперевозок, системы «Платон» и т.д. В дальнейшем Ч. осуществлял от имени ООО «Авторынок1» грузоперевозки, получал заработную плату. Суд первой инстанции пришел к выводу о наличии трудовых отношений в данном случае. Суд апелляционной инстанции отменил первое решение и определил взыскать с Ч. В пользу ООО «Авторынок1» 1 200 000 рублей. Верховный суд также пришел к выводу о наличии трудовых отношений на основе того, что 1) ООО «Авторынок1» выдавало Ч. справку о том, что он работает водителем; 2) согласно договору

ООО «Авторынок1» и ООО «ТЭК АлМаС» на перевозку грузов водителем был указан Ч.; 3) в карточке правонарушения на транспортное средство Volvo FM Truck 4x2 Ч. указан в качестве водителя транспортного средства, также указано место его работы - ООО «Авторынок 1». Несмотря на эти сведения, доказывающие наличие трудовых отношений, суд апелляционной инстанции указал на то, что в отношении Ч. обществом не принимались кадровые решения, не издавался приказ о приёме его на работу, трудовой договор с ним не заключался и поэтому счел данные отношения гражданско-правовыми. Верховный суд РФ отметил, что вследствие неправильного применения норм трудового законодательства суд апелляционной инстанции отдал приоритет юридическому оформлению отношений между Ч. и ООО «Авторынок 1», не выясняя при этом, имелись ли в действительности между сторонами признаки трудовых отношений и трудового договора и не было ли со стороны ООО «Авторынок 1» злоупотребления при заключении договора аренды транспортного средства без экипажа вопреки намерению работника как экономически более слабой стороны заключить трудовой договор. В связи с этим Верховный суд отменил решение апелляционной инстанции и направил дело на новое рассмотрение.

На основе анализа данных решений, помимо проблемы формального подхода суда, можно выявить еще одну весьма важную проблему. Это проблема доказывания существования трудового отношения. В данных решениях центральными доказательствами были акты самого же работодателя: приказ о назначении ответственным лицом; справка о том, что лицо работает в этой организации; договор с контрагентом, где работником является лицо по гражданско-правовому договору. Таким образом, в данных двух случаях работодатели сами создали себе неприятности в виде признания отношений трудовыми с лицами по гражданско-правовым договорам. Стоит отметить, что если недобросовестные работодатели минимизируют ведение документации в отношении данных лиц, не будут знакомить их с локальными актами под подпись, то смогут лишить работников доказательственной базы по таким спорам и предотвратить их обращение за защитой в суд. Пока что, на сегодняшний день данная проблема остается открытой. В целом хочется отметить, что Верховный суд задает позитивную тенденцию отказа от формального подхода при разрешении данной категории дел, тем самым обеспечивая право работника на судебную защиту.

**Проблемы признания трудовых отношений в условиях платформенной занятости.** В настоящее время все большее распространение получает работа через онлайн-платформы как одна из форм нетипичной занятости. Основной особенностью функционирования таких платформ

является наличие трех сторон в данных отношениях: исполнитель, заказчик и онлайн-платформа. Отношения между сторонами оформляются гражданско-правовыми договорами [7]. Действующее трудовое законодательство пока что никак не регулирует трудовую деятельность через онлайн-платформы. В сегодняшних условиях является практически невозможным признать такие отношения трудовыми, поскольку такие платформы приводят довод о том, что они оказывают только информационные услуги, а признаки трудовых отношений с исполнителями отсутствуют. А формальный подход судебной системы лишь укрепляет положение платформ. В качестве примера предлагаю рассмотреть деятельность водителей-исполнителей через онлайн-платформу «Яндекс.Такси». В Российской Федерации суды пока что отказываются признавать отношения между ООО «Яндекс.Такси» и водителями трудовыми, аргументируя свой отказ наличием гражданско-правового договора, а также тем, что водитель вправе отказаться от заказа, что свидетельствует о наличии его свободного волеизъявления [8]. Суды, вопреки позиции Конституционного суда РФ не устанавливают наличие в действительности трудового правоотношения, ограничиваясь лишь гражданско-правовым договором между сторонами. В качестве признаков трудовых отношений в данном случае можно выделить следующие обстоятельства: 1) самостоятельное установление платформой цены за поездку; 2) несмотря на то, что водитель имеет право отказаться от заказа, такой отказ понижает его рейтинг; 3) запрет подвозить пассажиров без фиксации данного факта в приложении; 4) онлайн-платформа закрепляет максимальную продолжительность работы – 16 часов; 5) чек за оказание услуг выдается ООО «Яндекс.Такси»; 6) платформа устанавливает требования к техническому состоянию транспортного средства; 7) платформа прекращает работу с исполнителем, который на протяжении длительного времени отказывается от заказов; 8) наличие «стимулирующих» выплат; 9) возможность привлечения к ответственности исполнителя за ненадлежащее качество оказания услуги заказчику; 10) осуществление контроля за процессом исполнения заказа.

Таким образом, данные отношения являются предметом споров не только в России, но и в ряде других стран с наличием возможности у населения осуществлять деятельность с помощью различных онлайн-платформ [9]. В целом, можно сказать, что у такой модели оказания услуг скорее больше минусов, поскольку все больше граждан, занятых в такой сфере и являющиеся экономически слабой стороной данных отношений, не получают того объема трудовых прав и гарантий, которые им предоставлены трудовым законодательством. Также, на мой взгляд, недостатки ощущаются не только исполнителями, но и заказчиками: например, в случае ненадлежащего

оказания услуги или причинения вреда здоровью или имуществу действиями исполнителя онлайн-платформа не несет никакой ответственности. Так, если бы исполнитель и онлайн-платформа состояли в трудовых отношениях, то заказчику было бы намного проще удовлетворить свои требования путем подачи иска к онлайн-платформе. Законодателю однозначно следует урегулировать правовой статус онлайн-платформ, тем более что запрос на такое регулирование в обществе уже давно сформирован.

**Заключение.** Подводя итог, хочется сказать, что, несмотря на существующие в трудовом законодательстве гарантии признания гражданско-правовых отношений трудовыми, в действительности работник желающий защитить свои права может столкнуться с рядом серьезных проблем. Стоит отметить, что Верховный суд РФ пытается искоренить формальный подход судебных органов в разрешении данных категорий споров и ориентировать судебную систему на принятие решений в соответствии с буквой и духом закона. Такой механизм как признание отношений трудовыми в действительности способен обеспечивать реализацию законных интересов экономически слабой стороны трудового правоотношения при спорах с недобросовестными работодателями. Также в условиях того, что в сегодняшней России достаточно часто можно встретить подмену трудового договора гражданско-правовым, государство должно уделить особое внимание разработке и принятии эффективных мер, направленных на превенцию данных ситуаций.

### Список литературы

- 1) Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 22.11.2021) // Собрание законодательства РФ. - 07.01.2002.
- 2) Рекомендация МОТ № 198 «О трудовом отношении». Женева. Генеральная конференция труда. 95-я сессия. 2006 г.
- 3) Определение Конституционного Суда РФ от 19 мая 2009 г. № 597-О-О // Законы, кодексы, нормативные и судебные акты РФ. URL: <https://legalacts.ru/doc/opredelenie-konstitutsionnogo-suda-rf-ot-19052009-n-597-o-o-ob/> (дата обращения: 12.01.2022).
- 4) Бочарников Дмитрий Александрович, Гайдаров Георгий Александрович Проблемы признания отношений, связанных с использованием личного труда и возникших на основании гражданско-правового договора, трудовыми отношениями в судебном порядке // Актуальные проблемы российского права. 2016. №9 (70). С. 101-106.
- 5) Определение Верховного Суда РФ № 75-КГ19-5 от 16 сентября 2019 года // Законы, кодексы, нормативные и судебные акты РФ. URL:

<https://legalacts.ru/sud/opredelenie-sudebnoi-kollegii-po-grazhdanskim-delam-verkhovnogo-suda-rossiiskoi-federatsii-ot-16092019-n-75-kg19-5/> (дата обращения: 12.01.2022).

б) Определение Верховного Суда РФ № 69-КГ19-4 от 13 мая 2019 года // Законы, кодексы, нормативные и судебные акты РФ. URL: <https://legalacts.ru/sud/opredelenie-sudebnoi-kollegii-po-grazhdanskim-delam-verkhovnogo-suda-rossiiskoi-federatsii-ot-13052019-n-69-kg19-4/> (дата обращения: 12.01.2022).

7) Ботвина А.В. Правовая природа работы через онлайн-платформы как формы нетипичной занятости // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2021. №6-2. С. 138-142.

8) Лютов Н. Л., Войтковская И. В. Водители такси, выполняющие работу через онлайн-платформы: каковы правовые последствия «Уберизации» труда? // Актуальные проблемы российского права. 2020. №6 (115). С. 149-158.

9) Зайцева Лариса Владимировна, Митрясова Ангелина Сергеевна Труд водителей такси на основе интернет-платформы: отдельные вопросы правового регулирования // Вестник Томского государственного университета. 2018. №435. С. 239-245.



# СОДЕРЖАНИЕ ЛИЦЕНЗИОННОГО ДОГОВОРА: ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

## CONTENT OF THE LICENSE AGREEMENT: RIGHTS AND OBLIGATIONS OF THE PARTIES

УДК 347

*Суханова Дарья Дмитриевна*

*магистрант, 2 курс*

*Юридический институт Иркутского государственного университета*

*Россия, г. Иркутск*

**Аннотация:** В статье проводится исследование содержания лицензионного договора путем комплексного анализа основных прав и обязанностей сторон договора, возникающих при заключении и исполнении лицензионного договора. Рассматриваются особенности ответственности лицензиара и лицензиата за неисполнение возложенных на них лицензионным договором обязательств. Автором приводятся многочисленные примеры из судебной практики, показывающие особенности и проблемные аспекты исполнения сторонами возложенных на них лицензионным договором обязанностей.

**Annotation:** The article examines the content of the license agreement by a comprehensive analysis of the basic rights and obligations of the parties to the agreement arising during the conclusion and execution of the license agreement. The features of the responsibility of the licensor and the licensee for non-fulfillment of the obligations imposed on them by the license agreement are considered. The author provides numerous examples from judicial practice, showing the features and problematic aspects of the fulfillment by the parties of the obligations assigned to them by the license agreement.

**Ключевые слова:** лицензионный договор, результат интеллектуальной деятельности, стороны лицензионного договора, лицензиар, лицензиат, права и обязанности сторон.

**Keywords:** the license agreement, the result of intellectual activity, the parties to the license agreement, the licensor, the licensee, rights and obligations of the parties.

Стремительное развитие информатизации и цифровизации, увеличение востребованности, объемов производства и потребления объектов интеллектуальной собственности, а также вовлечение их в сферу коммерческого использования постепенно набирает обороты. В связи с этим,

актуальна потребность в приобретении или распоряжении правами на результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации.

Лицензионный договор на сегодняшний день является наиболее эффективным способом вовлечения в гражданский оборот исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности как в России, так и во всем мире. Объясняется это тем, что при заключении договора правообладатель сохраняет за собой исключительное право на результат интеллектуальной деятельности, предоставляя лишь определенные правомочия на его использование в установленных договором пределах, а также приобретая возможность получать дополнительную прибыль.

По своей правовой природе лицензионный договор является двусторонним обязательством. Поскольку в силу положений ст. 420 ГК РФ договор предполагает двусторонне волеизъявление субъектов договорных правоотношений для достижения определенных целей [1]. Кроме того, лицензионный договор по своей правовой природе является взаимным, так как обе стороны имеют корреспондирующие друг другу права и обязанности

Субъектный состав правоотношений, возникающих в рамках лицензионного договора, установлен действующим гражданским законодательством. Так, сторонами лицензионного договора о предоставлении исключительного права использования объекта интеллектуальной собственности, исходя из его легальной дефиниции, являются лицензиар и лицензиат.

Соответственно, лицензиаром является обладатель исключительного права на результат интеллектуальной деятельности, а лицензиатом, в свою очередь, признается сторона, которой по договору предоставляется право использования такого результата или средства. В качестве лицензиара и лицензиата могут выступать как физические и юридические лица, так и публично-правовые образования. Следует обозначить, что субъектный состав во многом определяется передаваемым объектом интеллектуальной собственности и основаниями для возникновения на него исключительного права у субъектов.

Обозначив субъектный состав следует отдельно остановиться на рассмотрении комплекса прав и обязанностей, предоставляемых сторонам лицензионного договора действующим законодательством.

В данном случае нельзя не согласиться с мнением Л. М. Куприяновой, которая указывает, что «права и обязанности сторон лицензионного договора определяются в самом договоре, с учетом оговариваемого комплекса обязательных и обычных условий, отражающих специфику конкретного вида лицензионного договора» [2, с. 50].

Так, из такого существенного условия лицензионного договора как способы использования объекта интеллектуальной собственности прямо вытекает право лицензиата использовать результат интеллектуальной деятельности в пределах тех прав и теми способами, которые предусмотрены лицензионным договором. Кроме этого, в силу положений п. 3 ст. 1235 ГК РФ лицензиат вправе осуществлять его использование на всей территории России, если конкретная территория не определена в договоре [3].

Соответственно, ключевой обязанностью лицензиата в любом лицензионном договоре является обязанность использовать объект интеллектуальной собственности строго в пределах предоставленных ему прав, а именно определенным в договоре способом, на определенной территории, а также в пределах срока, установленного договором.

Не менее важной обязанностью лицензиата является обязанность по выплате обусловленного договором вознаграждения, если лицензионным договором не предусмотрено иное (п. 5 ст. 1235 ГК РФ). При существенном нарушении данной обязанности законодателем предусмотрена возможность привлечения лицензиата к ответственности. В частности, согласно п. 4 ст. 1237 ГК РФ лицензиар вправе отказаться от исполнения лицензионного договора в одностороннем порядке и потребовать от лицензиата возмещения тех убытков, которые были причинены ему вследствие расторжения договора.

Проанализировав судебную практику по особенностям исполнения лицензионного договора, можно заметить, что большая часть разбирательств связана именно с требованием о привлечении лицензиата к ответственности в связи с нарушением им обязанности по выплате вознаграждения и требованием по расторжению договора в одностороннем порядке.

Ярким примером применения положений п. 4 ст. 1237 ГК РФ является решение Щелковского городского суда Московской области по делу № 2-4851/2019 от 10 сентября 2019 г. Из материалов дела следует, что между истцом и ответчиком был заключен лицензионный договор, по условиям которого, лицензиар предоставляет лицензиату право на проведение лекций по произведениям, на установленных договором пределах и условиях, а лицензиат обязался уплатить лицензиару обусловленное договором вознаграждение. Однако, с ноября 2018 года, выплата вознаграждения ответчиком за предоставленные права на использование произведения не производилась. Истец обратился в суд с требованием расторгнуть лицензионный договор, взыскать с ответчика задолженность по выплате вознаграждения, а также неустойку и компенсацию морального вреда. Суд исковые требования удовлетворил.

Аналогичные примеры, связанные с нарушением лицензиатом обязанности по выплате обусловленного лицензионным договором вознаграждения, содержатся в решении Василеостровского районного суда г. Санкт-Петербурга по делу № 2-3969/2018 от 08 ноября 2018 г., решении Ленинского районного суда г. Саратова по делу № 2-682/2019 от 19 февраля 2019 г., решении Арбитражного суда Республики Крым по делу № А83-20102/2019 от 27 августа 2020 г. и другие.

Проанализировав судебную практику можно сделать вывод, что, в подавляющем большинстве случаев, нарушения условий лицензионного договора происходят со стороны лицензиата, поскольку основной объем обязанностей по договору возложен именно на него.

Также особо следует обозначить обязанность лицензиата, связанную с исполнением лицензионного договора и предусмотренную в п. 1 ст. 1237 ГК РФ. Исходя из положений данной правовой нормы, законодатель возлагает на лицензиата обязанность предоставления лицензиару отчетов об использовании объекта интеллектуальной собственности, если договором не предусмотрено иное. При этом если данная обязанность предусмотрена лицензионным договором, но в нем не определены сроки и порядок предоставления таких отчетов, то они должны предоставляться по первому требованию лицензиара.

В юридической доктрине сложилось неоднозначное мнение относительно такой обязанности лицензиата. К примеру, О. М. Новикова считает, что «с одной стороны, данное положение, несомненно, защищает права собственника исключительного права, но, с другой, может поставить в невыгодное положение лицензиата, который зачастую вынужден сообщать данные, которые могут относиться к коммерческой тайне или персональным данным» [4, с. 317]. Очевидно, что принуждение таким образом лицензиата к разглашению конфиденциальной информации зачастую будет являться главной причиной его уклонения от раскрытия такой информации и от осуществления обязанности по предоставлению отчета об использовании предоставленного по договору объекта интеллектуальной собственности.

Разумеется, основной целью законодательного закрепления такой обязанности лицензиата является предоставление правообладателю (лицензиару) легальной возможности осуществлять контроль за использованием принадлежащего ему права на объект интеллектуальной собственности. На практике данная обязанность не всегда исполняется должным образом, потому как в большинстве случаев правообладателю затруднительно проверить данные, включенные в отчет лицензиатом. Следовательно, контролирующая функция лицензиара утрачивается.

Исходя из изложенного представляется обоснованной позиция многих цивилистов, в том числе и О. О. Федоровой о том, что «отчет лицензиата, как инструмент контроля не очень эффективен в условиях ограниченных ресурсов лицензиара по контролю за лицензиатами» [5, с. 54].

Резюмируя изложенное, главными обязанностями лицензиата по договору являются обязанность не нарушать условия предоставленной лицензии, выплатить предусмотренное договором вознаграждение, а также предоставлять лицензиару отчеты об использовании результата интеллектуальной деятельности, право на использование которого было предоставлено по лицензионному договору.

В свою очередь, при заключении сторонами лицензионного договора, на лицензиара возлагается обязанность в течение всего срока действия договора воздерживаться от действий, которые способны затруднить осуществление лицензиатом предоставленного ему права использования объекта интеллектуальной собственности (п. 2 ст. 1237 ГК РФ).

На практике при заключении лицензионного договора часто возникает следующий вопрос: может ли правообладатель (лицензиар) использовать результат интеллектуальной деятельности в случае предоставления исключительного права на этот результат по лицензионному договору? До принятия в 2019 г. Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 23.04.2019 г. №10 «О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации» данный вопрос был разрешен в п. 14 совместного Постановления Пленума Верховного Суда РФ и Пленума ВАС РФ № 29 от 26.03.2009 г. «О некоторых вопросах, возникших в связи с введением в действие части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации». В данном постановлении разъяснялось, что «при применении п. 1 ст. 1236 ГК РФ судам следует учитывать, что по общему правилу лицензионный договор (независимо от вида такого договора) предполагает сохранение за лицензиаром права самому использовать соответствующий результат интеллектуальной деятельности или средство индивидуализации. Вместе с тем договором об исключительной лицензии может быть специально предусмотрено, что такое право за лицензиаром не сохраняется» [6].

Однако требования современной действительности привели к необходимости уточнения указанного положения. Позднее, в 2014 году данный вопрос нашел свое законодательное закрепление в п. 1.1 ст. 1236 ГК РФ, который предусматривает, что лицензиар не вправе использовать результат интеллектуальной деятельности в пределах, которые предоставлены лицензиату по лицензионному договору на условиях исключительной лицензии, если иное не предусмотрено данным договором.

Соответственно, при сравнении данных положений можно заметить, что ранее по общему правилу лицензионный договор предполагал сохранение за лицензиаром права использования объекта интеллектуальной собственности, если договором об исключительной лицензии не предусмотрено иное. На сегодняшний же день законодатель исходит из того, что лицензиар не правомочен использовать результат интеллектуальной деятельности на условиях исключительной лицензии, если иное не предусмотрено в самом договоре.

Таким образом, основными обязанностями лицензиара, возложенными на него лицензионным договором, являются обязанность предоставить лицензиату право использования результата интеллектуальной деятельности в установленных пределах, а также обязанность воздерживаться от действий, затрудняющих осуществление лицензиатом предоставленного ему права.

Проанализировав действующее законодательство и сложившуюся судебную практику можно сделать вывод, что, не смотря на детальную правовую регламентацию содержания прав и обязанностей сторон лицензионного договора, существуют определенные проблемы связанные с его исполнением, которые требуют современного и своевременного решения.

#### **Литература**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 21.12.2021) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

2. Куприянова Л. М., Николюкин С. В. Особенности лицензионного договора // Современный юрист. 2019. № 3 (28). С. 38-52.

3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18 декабря 2006 г. № 230-ФЗ (ред. от 11.06.2021) // Собрание законодательства РФ. 2006. № 52 (1 ч.). Ст. 5496.

4. Новикова О. М., Лукьяненко В. В. Некоторые проблемы правового регулирования лицензионного договора в Российской Федерации // Актуальные теоретические и практические вопросы развития юриспруденции: мат. II всерос. межвуз. науч.-практ. конф. М.: Международный юридический институт, 2018. С. 315-322.

5. Федорова О. О., Яковлев В. И. Правовые проблемы лицензионных договоров при использовании объектов интеллектуальной собственности // Проблемы современной науки и образования. 2020. № 6-1(151). С. 52-56.

6. О некоторых вопросах, возникших в связи с введением в действие части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации: постановление Пленума Верховного Суда РФ и Пленума ВАС РФ от 26 марта 2009 г. № 29 // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 2009. № 6.

# НЕОКАЗАНИЕ ПОМОЩИ БОЛЬНОМУ КАК СОСТАВ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

## FAILURE TO CARE FOR A PATIENT AS A CRIME

УДК 343.6

**Тимофеева Ксения Федоровна,**

*студентка 4 курс, Юридический факультет*

*Национальный исследовательский университет Высшая школа экономики*

*Россия, г. Санкт-Петербург*

**Аннотация:** Данная работа посвящена анализу элементов и признаков состава преступления, предусмотренных статьей 124 УК РФ. Целью работы является выявление причин редкого использования указанной статьи, а также проблем, возникающих при её применении. В результате выполненной работы, предлагаются возможные способы решения проблемных вопросов и даются рекомендации по возможному совершенствованию норм закона, например, закрепление понятия «больной» в нормативной базе и определение круга лиц, обязанных оказывать медицинскую помощь.

**Annotation:** The article is dedicated to analysis of elements and signs of the *Corpus Delicti* provided for in the Article 124 of the Criminal Code of the Russian Federation. The purpose of the work is to identify the reasons for the rare use of this article, as well as the problems that arise when using it. As a result of the work performed, possible ways of solving problematic issues are proposed and recommendations are given on possible improvement of the law. For example, the consolidation of the definition of "patient" in the regulatory framework and the explanation of the circle of persons obliged to provide medical care.

**Ключевые слова:** состав преступления, медицинская помощь, неоказание помощи больному, причинение вреда здоровью, уголовная ответственность медицинских работников, статья 124 УК РФ.

**Keywords:** elements of crime, medical aid, non-provision of health care, criminal liability of medical workers, harm to health, article 124 of the Criminal Code of the Russian Federation.

Защита прав человека и гражданина на охрану здоровья и медицинскую помощь провозглашается одним из самых главных предметов охраны со стороны российского государства. Этот вывод подтверждается в постановлении Конституционного суда РФ №49-П от 25.12.2020 года, в котором выражается правовая позиция, заключающаяся в том, что Конституция определяет здоровье и жизнь человека как «высшее благо, без которого утрачивают свое значение многие другие блага и ценности» [1].

В соответствии со статьей 41 Конституции РФ каждый человек имеет право на охрану здоровья. Все граждане Российской Федерации имеют право, закрепленное законодательством, на получение медицинской помощи. Медицинская помощь во всех учреждениях здравоохранения, за исключением частных оказывается за счет средств государственного бюджета. Это означает, что медицинские услуги предоставляются гражданам бесплатно в соответствии с базовой программой обязательного медицинского страхования [2, ст. 41].

В России на сегодняшний день также действует ряд законов, охраняющих здоровье населения, однако, как показывает практика, требуется более детальное регулирование сферы здравоохранения. Поэтому в случаях, когда нормы Федеральных законов не могут урегулировать конфликт и при этом существует серьезное правонарушение, то применяются меры уголовно-правового характера.

Одной из статей, устанавливающих уголовную ответственность за преступления против жизни и здоровья является статья 124 «Неоказание помощи больному». Неоказание помощи больному – это профессиональное преступление, заключающееся в отказе медицинского работника выполнять свои должностные обязанности, а именно отказ в оказании медицинской помощи, который повлек причинение вреда здоровью пациента. Непосредственным объектом посягательства выступают общественные отношения, направленные на регламентацию надлежащего порядка оказания медицинской помощи, а также на защиту права человека на жизнь и здоровье.

Объективная сторона преступления в обоих случаях выражается в бездействии медицинского работника, который обязан оказать помощь больному. Только при наличии уважительных причин неоказание помощи не будет считаться преступлением. В большинстве случаев к таким причинам следует отнести: обстоятельства непреодолимой силы (землетрясения, наводнения и другие стихийные бедствия), крайняя необходимость или болезнь врача. Следует учитывать и тот факт, что этот список не является закрытым, поэтому в каждом отдельном случае суд должен установить наличие возможности оказать необходимую помощь. Однако если таких уважительных причин не существовало, а медицинский работник в силу своих профессиональных и должностных обязанностей должен был оказать помощь, но не сделал этого, то такое бездействие является основанием для уголовной ответственности.

В статье 124 УК РФ законодатель выделил две части: 1. Неоказание помощи с причинением средней тяжести вреда здоровью по неосторожности – основной состав 2. Квалифицированным составом в данной ситуации будет



считаться неоказание помощи с причинением по неосторожности смерти, либо тяжкого вреда.

Что касается субъективной стороны преступления, то она выражается в неосторожной форме вины. [3, с. 120]. Это означает, что субъект, зная о болезни другого лица, уклоняется или отказывается от оказания помощи, при этом предвидя возможность наступления таких последствий как причинение вреда средней тяжести или тяжкого вреда здоровью пациента, но рассчитывая предотвратить данные последствия; либо субъект не предвидит наступление таких последствий, хотя при должном исполнении своих профессиональных обязанностей обязано их предвидеть. Стоит отметить, что в данном случае исключена двойная форма вины, так как в соответствии с законодательством РФ преступление, совершенное с двумя формами вины, подразумевает умышленное совершение преступления, результатом которого являются тяжкие последствия [4, ст. 27]. Поэтому характерной формой вины для преступления, предусмотренного статьёй 124 УК является неосторожность, так как без последствий данное деяние не является уголовно наказуемым.

Субъект преступления специальный – вменяемое лицо, достигшее 16 лет – в данном случае медицинский работник, который осознанно не оказал помощь больному, желая уклониться от исполнения своих профессиональных обязанностей, хотя имел возможность оказать необходимую помощь. В статье 32 ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан» [5, ст. 32] перечислены виды медицинской помощи, неоказание которой является основанием для установления уголовной ответственности. Неоказание помощи может выражаться в любой форме: отказ принять больного в поликлинике или провести необходимое лечение в стационаре, или в неявке врача по вызову на дом к больному.

Употребляя термин «медицинский работник» в законодательстве РФ подразумевается, что речь идет о физическом лице, имеющим медицинское образование, которое осуществляет свою трудовую деятельность в медицинском учреждении, и должностные обязанности которого заключаются в непосредственном осуществлении медицинской деятельности.

Потерпевшим при совершении данного преступления считается больной, то есть гражданин, которому требуется медицинская помощь. В законодательстве Российской Федерации понятие «больной» не закреплено, а также не уточняются признаки потерпевшего при неоказании помощи, что позволяет более широко толковать норму статьи 124 УК.

Поскольку данный вид преступления является материальным, то преступление считается оконченным с момента наступления последствий [6, с. 223]. Соответственно, при определении момента совершения преступного

деяния по статье 124 УК РФ, считается, что преступление окончено в момент, когда причиняется вред здоровью больного, в результате неоказания помощи.

Также для наступления ответственности необходимо возникновение причинно-следственной связи между неоказанием субъектом медицинской помощи и причинением вреда (средней тяжести или тяжкого) здоровью больного или его смертью. Несмотря на то, что некоторые формы причинения среднего вреда здоровью декриминализованы, в случае со статьей 124 законодатель оставляет в УК ответственность за причинение вреда средней тяжести. Под вредом средней тяжести подразумевается такой вред, который по своим последствиям не опасен для жизни человека и не влечет потерю зрения, слуха, речи или какого-либо органа, либо утраты органом своих функций, но при этом вызвал длительное расстройство здоровья или значительную утрату общей трудоспособности менее, чем на 1/3 [7].

В случае, если больному вред здоровью был причинен или наступила смерть, но при этом связь между неоказанием помощи и последствиями не установлена, то считается, что преступления по статье 124 УК РФ совершено не было. Стоит учитывать, что ошибочное установление причинно-следственной связи может привести к необоснованному осуждению.

Необходимо отметить, что для верной квалификации деяния как преступления, нужно также принимать во внимание и поведение пациента. Иногда пациенты специально отказываются от медицинской помощи, имеют место и угрозы медицинским работникам. Если такие ситуации произошли и были доказаны, то неоказание помощи больному в таком случае не будет являться преступлением.

На практике возникают различные проблемы, связанные с применением статьи 124. Основными из них являются: отсутствие единого толкования нормы и практики применения статьи, трудности установления причинно-следственной связи.

Существуют и пробелы в законодательстве. Так, в законе не указано какая именно помощь имеется в виду: скорая, первая или специализированная. По смыслу статьи 124 УК преступлением является неоказание скорой и специализированной помощи, так как данная обязанность возложена на лиц, имеющих медицинское образование и обязанных оказывать помощь исходя из своих профессиональных обязанностей. В то время как оказание первой помощи может возлагаться и на лиц, не имеющих образования и обязанности в силу профессии, но тем не менее обязанных оказать помощь, однако, в таком случае возникает несоответствие с субъектом преступления по ст. 124, согласно которой субъектом является медицинский работник, а также с понятием «больной». При этом первую помощь обязаны оказать лица, для

которых такая обязанность предусмотрена законом, однако для таких лиц обязанность по оказанию первой помощи не является основной. Из этого возникает следующая проблема, а именно отсутствие более точного определения субъекта преступления: не уточняется только ли медицинский работник может быть субъектом или под действие данной нормы все же могут попасть действия (а именно бездействие) других лиц. По этой причине не сложилось единой судебной практики в применении данной статьи. Суды по-разному толкуют статью 124 УК и поэтому часто преступления неверно квалифицируются как ненадлежащее оказание помощи.

Проводя анализ причин, по которым может быть совершено такое преступление как неоказание помощи, ключевой является психическое состояние медицинского работника и, как следствие этого, его отношение к выполнению своих обязанностей, так называемое профессиональное и эмоциональное выгорание. Если сотрудник не заинтересован в работе, безразлично относится к выполнению своих профессиональных обязанностей, то это является предпосылкой к неоказанию помощи пациенту.

Кроме того, предпосылкой совершения преступления может стать и недостаточность уровня образования медицинского работника и как результат неверное определение диагноза. В случаях, когда у медицинского работника не хватает знаний в области диагностирования пациента и назначения верного лечения, при встрече с пациентом может быть дано неверное заключение о состоянии здоровья больного. Это может привести к тому, что медицинский работник посчитает пациента здоровым и откажет в оказании необходимой помощи, что в дальнейшем повлечет причинение вреда. Наиболее часто это можно заметить на примерах с редкими заболеваниями или в случаях, когда симптомы не проявляются в сильной степени. Также может сложиться ситуация, когда медицинский работник не предпримет никаких действий для своевременного проведения необходимой экстренной или плановой диагностики, или назначения лечения.

Еще одна трудность заключается в установлении причинно-следственной связи между бездействием субъекта и вредом, причиненным больному. В большинстве случаев доказать связь не предоставляется возможным. В данном случае требуется назначение судебной экспертизы. Здесь появляется проблема в определении момента назначения экспертизы, а также длительность расследования данного вида преступления. Также необходимо доказать, что у врача или медсестры не было уважительных причин, по которым они бездействовали. Однако наличие или отсутствие уважительной причины определяется судом в каждом конкретном случае. Все это делает крайне затруднительным применение статьи 124 УК и нередко

приводит к неверной квалификации деяний. Суды не всегда распознают грань между статьёй 124 и иными статьями, имеющими смежный состав.

Данные проблемы имеют выраженное проявление в период пандемии, в момент, когда система здравоохранения сталкивается с непредвиденными обстоятельствами. Министерство Здравоохранения РФ 19.03.2020 года издало приказ, в котором медицинским организациям, оказывающим медицинскую помощь в амбулаторных условиях и условиях дневного стационара, надлежало обеспечить рассмотрение возможности переноса сроков оказания плановой медицинской помощи [8]. Практически во всех субъектах РФ Министерством Здравоохранения были изданы приказы, ограничивающие оказание плановой помощи. Таким образом, сложилась ситуация, когда больным с диагнозом COVID-19 оказывалась помощь, однако пациенты, которым требовалась плановая помощь в поликлиниках, были подвергнуты риску обострения хронических заболеваний, из-за отсутствия вовремя проведенной диагностики, повышался риск обострения хронических заболеваний, что также могло привести к смертельному исходу.

При этом данное неоказание помощи попадает под понятие «уважительные причины», но при столь продолжительном развитии пандемии, плановым пациентам тоже необходима медицинская помощь [9, с. 140]. Соответственно, с увеличением объема работы и новых требований, касающихся выполнения медицинскими работниками своих профессиональных обязанностей, может возникнуть ситуация, например, когда медицинский работник ссылается на невозможность оказания помощи в силу переполненности больниц или иных причин, по которым помощь не может быть оказана. Однако такой отказ может быть совершен и с прямым умыслом, когда работник осознанно уклоняется от выполнения своих обязанностей. При этом выявление таких преступлений затрудняется именно несовершенством законодательства и отсутствия разъяснений со стороны законодателя.

Поскольку пока существует неопределённость и неясность вышеперечисленных моментов, применение статьи 124 УК РФ будет постоянно сталкиваться с проблемами и сложностями, что, конечно же, повлияет на судебную практику и защиту прав граждан. Необходимо дополнить список уважительных причин неоказания помощи на основании сведений, полученных в период пандемии. Кроме того, возможным путем решения данных проблем, могло стать Постановление Пленума Верховного суда РФ, в котором бы вносилась ясность в вопрос квалификации и определения элементов преступления, что значительно бы упростило

правоприменительную практику по разрешению споров, связанных с неоказанием помощи больным.

В результате проведенного анализа статьи 124 Уголовного кодекса РФ следует ряд выводов.

Во-первых, статья 124 УК РФ требует конкретизации, что бы ее применение было обоснованным и законным. Норму следует дополнить словами «ненадлежащее оказание медицинской помощи больному», а также уточнить субъект преступления, например, «неоказание помощи медицинским работником». В случае, если на стадии разработки проекта о внесении поправок в статью 124 УК, законодатель примет решение о том, что данная статья предусматривает ответственность не только для медицинских работников, но и для иных лиц, то в статье обязательно должны быть перечислены лица, которые будут выступать в качестве субъекта.

Во-вторых, недостаточная развитость уголовно-правовых норм значительно затрудняет выявление преступлений и привлечения виновных лиц к ответственности. Часто возникают спорные ситуации, в которых медицинского работника привлекли к ответственности неверно квалифицировав преступление, либо вообще не привлекли к ответственности за содеянное.

В-третьих, принимая во внимание эпидемиологическую ситуацию, сложившуюся за последний год, можно отметить тенденцию к ужесточению наказаний за преступления и нарушения медицинских работников. Однако хотелось бы сказать, что в данной ситуации стоит не ужесточать наказания, а необходимо внести ясность в существующие нормы, либо добавить соответствующие статьи, предусматривающие ответственность за деяния, которые ранее не были уточнены в Уголовном кодексе, что, конечно же, осложняло их применение. Таким образом будет гарантирована защита прав не только пациентов, но и прав медицинских работников.

### **Список литературы**

1. Постановление Конституционного Суда РФ от 25.12.2020 N 49-П "По делу о проверке конституционности подпункта 3 пункта 5 постановления Губернатора Московской области "О введении в Московской области режима повышенной готовности для органов управления и сил Московской областной системы предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций и некоторых мерах по предотвращению распространения новой коронавирусной инфекции (COVID-2019) на территории Московской области" в связи с запросом Протвинского городского суда Московской области" // СПС КонсультантПлюс URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_372430/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_372430/) (дата обращения: 10.01.2022).

2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ, от 5 февраля 2014 г. № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31.

3. Уголовное право России. Особенная часть. В 2т. Том 1. Преступления против личности. Преступления в сфере экономик: учебник / Под ред. О.С. Капинус; под науч. ред. К.В. Ображиева, Н.И. Пикурова. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт, 2019. 556 с.

4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.12.1996 N 63-ФЗ (ред. от 23.04.2019) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 25.

5. Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 21.11.2011 №323-ФЗ (ред. от 22.12.2020) // Собрание законодательства РФ. 2011. № 48.

6. Хорошилова О.С. Классификация составов преступлений по моменту окончания преступления // Вестник Кемеровского государственного университета. 2015. №2. С.223-226.

7. Овчинников А.С. Уголовно-правовая оценка декриминализации состава преступления, связанного с причинением средней тяжести вреда здоровью по неосторожности // Платформа для публикаций Pandia URL: <https://pandia.ru/text/77/324/48174.php> (дата обращения: 10.01.2022).

8. Приказ Министерства здравоохранения РФ от 19 марта 2020 г. № 198н "О временном порядке организации работы медицинских организаций в целях реализации мер по профилактике и снижению рисков распространения новой коронавирусной инфекции COVID-19" // СПС Гарант URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/73669697/> (дата обращения: 10.01.2022).

9. Мамонтов Д. Ю. Уголовно-правовые аспекты неоказания помощи больному в период пандемии COVID-19 // Государственная служба и кадры. 2020. № 5. С. 139-140.

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И  
МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК**  
CURRENT PROBLEMS IN THE FIELD OF STATE AND MUNICIPAL  
PROCUREMENT

УДК 34.096

**Тишаков Роман Максимович**

*Студент 2 курс магистратуры,*

*факультет Высшая школа государственного аудита*

*Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова*

*Россия, г. Москва*

***Аннотация:** Статья посвящена исследованию проблем в сфере государственных закупок. Автор выделяет ряд существенных недостатков, которые негативным образом влияют на эффективность на закупочную деятельность в Российской Федерации. Автор затрагивает проблемы в сфере информационно-технологического обеспечения закупок, недостатки стандартизации, а также противоречия связанные с взиманием неустойки и проблемы защиты нарушенных прав субъектов закупочной деятельности.*

***Annotation:** The article is devoted to the study of problems in the field of public procurement. The author identifies a number of significant shortcomings that negatively affect the effectiveness of procurement activities in the Russian Federation. The author touches upon the problems in the field of information technology procurement, the shortcomings of standardization, as well as the contradictions associated with the collection of penalties and the problems of protecting the violated rights of subjects of procurement activities.*

***Ключевые слова:** государственные закупки, муниципальные закупки, проблемы информационно-технологического обеспечения, стандартизация, неустойка, защита нарушенного права.*

***Keywords:** public procurement, municipal procurement, problems of information technology support, standardization, penalty, protection of violated rights.*

Экономика Российской Федерации тесным образом связана с государственным сектором. Так, по оценкам Федеральной антимонопольной службы (далее – «ФАС»), доля государственного сектора в экономике с 25 % в 1998 году возросла до 60-70 % в 2018 году [1]. Одним из многочисленных последствий роста доли государственного участия в экономике страны является возрастание важности эффективного регулирования государственных и муниципальных закупок. При практической реализации

основной функции государственных и муниципальных закупок – обеспечение заказчика необходимыми товарами, работами или услугами, возникает ряд проблем, требующих законодательного, технологического и иных способов решения.

К первой группе проблем можно отнести проблемы, связанные с информационно-технологическим обеспечением государственных и муниципальных закупок. На данный момент существует несколько информационных систем, созданных для обеспечения закупочной деятельности:

- 1) Единая информационная система (далее «ЕИС») [2];
- 2) Электронные площадки;
- 3) Информационная система бюджетного планирования;
- 4) Иные системы.

В 2019 году Счетная палата Российской Федерации опубликовала Отчет о результатах экспертно-аналитического мероприятия «Мониторинг развития системы государственных и корпоративных закупок в Российской Федерации за 2019 год» [3]. Среди выводов по результатам данного экспертно-аналитического мероприятия содержится оценка работоспособности ЕИС, исходя из которой следует, что указанная система не может использоваться как надежная основа для информационного обеспечения закупочной деятельности. С 2019 года была проведена масштабная модернизация ЕИС, однако проблемы остаются, например, ограничение функционала работы системы в связи с «проведением регламентных работ», которые за 2021 год проводились более 70 дней. Представляется необходимым сокращение количества проведения указанных работ в целях бесперебойного доступа субъектов закупки к ЕИС, как к одной из важнейших систем обеспечения закупочной деятельности. Кроме того, налаживание бесперебойной работы позволит сократить риски, связанные с нарушением процедур размещения документов (извещений, конкурсной документации, протоколов и иных) со стороны заказчика, что повысит прозрачность всей системы государственных и муниципальных закупок.

В качестве второй группы проблем можно выделить проблемы стандартизации и единообразия при реализации государственных закупок. Типизация документов, установка единых требований к закупкам, проводимым всеми заказчиками, единый подход к функционированию информационных систем и электронных площадок – важная задача, решение которой приведет к нескольким положительным результатам:

- 1) обеспечение прозрачности закупочной деятельности;



- 2) повышение конкуренции в сфере закупок;
- 3) предсказуемость условий, изложенных в закупочной документации и государственных контрактах;
- 4) повышение эффективности использования бюджетных средств.

На данный момент, законодатель уже реализовал ряд мер в данном направлении. Например, заказчики, осуществляющие закупки на основании Федерального закона "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" от 05.04.2013 № 44-ФЗ (далее – «44-ФЗ») и Федерального закона "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц" от 18.07.2011 № 223-ФЗ (далее – «223-ФЗ») обязаны использовать единообразные требования при подготовке технического задания или государственного контракта. Однако разработанные типовые решения не всегда возможно реализовать на практике. В качестве примера можно привести типовой контракт на поставку медицинских изделий [4], где цена поставки формируется как единая и не делимая на отдельные компоненты. Это приводит к тому, что некоторые компании вынуждены отказываться от участия в закупке, поскольку в соответствии с требованиями внутреннего комплаенса необходимо выделять стоимость некоторых товаров, работ или услуг в целях правильного расчета налога на добавленную стоимость. Такое выделение не предусмотрено типовым контрактом и заказчик не может по собственной инициативе внести в него изменения, что ограничивает круг участников закупок. Приведенная ситуация не является единичной. Существует множество примеров, когда законодатель с одной стороны, стандартизировал некоторые процессы, а с другой, не оценил сложность и многогранность хозяйственной деятельности субъектов закупочной деятельности, тем самым создав для них определенные барьеры.

Третья проблема связана с удержанием заказчиком неустойки во внесудебном порядке. На практике существует масса примеров, когда причиной просрочки исполнения обязательств поставщика является целый спектр внешних факторов, а не совершаемые действия или бездействия самого поставщика. Однако заказчик, формально имея просрочку со стороны поставщика, не располагает четким алгоритмом оценки степени его виновности. В связи с этим, страхуя собственные риски, государственный заказчик начисляет неустойку (на что он имеет формальное право) даже в тех случаях, когда поставщик не имел объективной возможности повлиять на обстоятельства, которые вызвали данную просрочку. Решением сложившейся проблемы может стать запрет на внесудебное взыскание неустойки (в том

числе за счет предоставленного обеспечения исполнения контракта) и принятие нормы о судебном порядке ее взыскания [5].

Четвертая проблема в сфере регулирования государственных и муниципальных закупок лежит в плоскости судебной защиты нарушенного права субъектов рассматриваемых правоотношений. Существует два основных способа защиты нарушенного права участников закупок: обращение в ФАС или суд. Судебный порядок уступает в своей эффективности обращению в ФАС по, как минимум, трем причинам.

1) Сложность доказывания нарушенного права. При оценке спора суд часто ссылается на наличие или отсутствие заинтересованности истца в конкретной закупке [6]. Отсутствие заинтересованности истца часто рассматривается судом через призму института разъяснений положений закупочной документации: отсутствие таких запросов зачастую трактуется как отсутствие у истца возражений или неясности относительно закупочной документации и это означает, что права истца нарушены не были [7].

2) Сложность приостановки закупочной процедуры. Суды зачастую не стремятся применять какие-либо обеспечительные меры, поскольку это приводит к остановке реализации проектов, невозможности получения заказчиком товаров, работ или услуг, что в свою очередь может привести к очень серьезным последствиям. Наиболее распространенная практика сводится к тому, что исполнение заключенного по итогам закупочных процедур договора – это достаточное основание для сохранения итогов торгов, даже если было нарушено право истца. Это объясняется тем, что при исполнении договора теряется возможность восстановления прав истца и применение последствий недействительности сделки.

3) Потеря смысла в споре, если контракт исполнен. После исполнения договора, заключенного по результатам закупочных процедур, иск субъекта, чье право было нарушено, не может быть удовлетворен. Так, потенциальный участник закупочной процедуры, чья заявка была неправомерно отклонена, решил оспорить данный факт, а также договор, заключенный с победителем. Суд отказал в иске, мотивировав это тем, что победитель закупки предоставил документы, подтверждающие факт исполнения договора. В силу пункта 1 статьи 408 Гражданского кодекса Российской Федерации при надлежащем исполнении сделки невозможно восстановить исходное положение сторон.

Таким образом, в сфере государственных и муниципальных закупок существует ряд проблем, требующих внимания. Решением некоторых проблем выступает налаживание технологических процессов информационных систем, обеспечивающих закупочную деятельность. Другие

вопросы могут быть разрешены только посредством усовершенствования законодательства.

### **Библиографический список**

1. Сайт Федеральной антимонопольной службы. – URL: <https://fas.gov.ru/publications/18313> (дата обращения: 10.11.2021).
2. Официальный сайт Единой информационной системы в сфере закупок в информационно-телекоммуникационной сети Интернет. – URL: <https://zakupki.gov.ru/epz/main/public/home.html> (дата обращения: 10.11.2021).
3. Сайт Счетной палаты Российской Федерации. – URL: <https://ach.gov.ru/upload/iblock/fea/fea86920fc7f4c8b39262ce74beb32d8.pdf> (дата обращения: 10.11.2021).
4. Приказ Минздрава России от 15.10.2015 N 724н (ред. от 19.08.2020) "Об утверждении типового контракта на поставку медицинских изделий, ввод в эксплуатацию медицинских изделий, обучение правилам эксплуатации специалистов, эксплуатирующих медицинские изделия, и специалистов, осуществляющих техническое обслуживание медицинских изделий" (Зарегистрировано в Минюсте России 21.03.2016 N 41478) // СПС «Консультант Плюс».
5. Кобаненко М. А. Настоящее и будущее контроля государственных закупок // Закон. – 2021. – №. 8. – С. 35-40.
6. Постановление Арбитражного Суда Уральского округа от 02.07.2019 г. по делу № А76-3197/2018 // СПС «Консультант Плюс».
7. Постановление Арбитражного Суда Западно-Сибирского округа от 14.01.2021 по делу № А45-8204/2020 // СПС «Консультант Плюс».

**ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КОРРУПЦИИ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ  
ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК  
COUNTERING CORRUPTION IN THE IMPLEMENTATION OF STATE  
AND MUNICIPAL PROCUREMENT**

**УДК 34.096**

***Тишаков Роман Максимович***

*Студент 2 курс магистратуры,*

*факультет Высшая школа государственного аудита*

*Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова*

*Россия, г. Москва*

***Аннотация:*** *Статья посвящена исследованию способов противодействия коррупции в государственных и муниципальных закупках. Автор выделяет несколько законодательных механизмов, направленных на минимизацию коррупционных рисков, среди которых: институт профессионального образования в сфере закупок, нормативные ограничения на участие некоторых организаций в закупочных процедурах, контроль конфликта интересов, а также публичность закупочной деятельности.*

***Annotation:*** *The article is devoted to the study of ways to combat corruption in state and municipal procurement. The author identifies several legislative mechanisms aimed at minimizing corruption risks, including: the institute of professional education in the field of procurement, regulatory restrictions on the participation of certain organizations in procurement procedures, conflict of interest control, as well as the publicity of procurement activities.*

***Ключевые слова:*** *государственные закупки, муниципальные закупки, противодействие коррупции.*

***Keywords:*** *public procurement, municipal procurement, anti-corruption.*

Одной из важнейших проблем, которые возникают при осуществлении государственных и муниципальных закупок является проблема выработки эффективного механизма противодействия правонарушениям, имеющим коррупционный характер. Коррупция как один из самых деструктивных факторов в сфере хозяйственных отношений, оказывает негативное воздействие на бюджетную систему Российской Федерации, нанося существенный ущерб ее субъектам и обществу в целом.

В 2020 году Счетная палата Российской Федерации выявила почти четыре тысячи нарушений в бюджетной сфере на общую сумму 355,5 миллиардов рублей. Из них около 30 % нарушений, то есть 108,7 миллиардов рублей в денежном выражении, пришлось сферу государственных и

муниципальных закупок [1]. По данным Генеральной прокуратуры Российской Федерации количество правонарушений коррупционной направленности в сфере закупок с 2019 по 2020 годы выросло на 74% [2].

Предупреждение, пресечение и расследование правонарушений в сфере государственных и муниципальных закупок является одним из важнейших направлений деятельности уполномоченных органов в связи с особым характером данных правоотношений для государства и бюджетной системы.

В Российской Федерации существует целый пласт нормативно-правовых актов, имеющих антикоррупционный характер. В частности, в специальном законодательстве в сфере закупок, а именно в Федеральном законе "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" предусматриваются способы контроля и механизмы антикоррупционной направленности [3].

Указанные механизмы можно разделить на следующие группы:

- элементы контроля на этапе планирования закупочных процедур;
- элементы контроля на этапе запроса ценовой информации для определения начальной (максимальной) цены контракта;
- элементы контроля при формировании закупочной комиссии;
- элементы контроля при подготовке конкурсной документации;
- элементы контроля при формировании технического описания объекта закупки;
- элементы контроля при осуществлении закупочных процедур;
- элементы контроля при возникновении конфликта интересов;
- элементы контроля при проведении оценки соответствия участника закупки требованиям конкурсной документации;
- антимонопольная экспертиза закупочных процедур;
- ответственность при нарушениях, совершаемых в сфере государственных и муниципальных закупок.

Рассмотрим некоторые институты противодействия коррупции в сфере государственных и муниципальных закупок более подробно.

Во-первых, существует институт профессионального образования лиц, участвующих в организации закупочных процедур на стороне заказчика. Данный институт призван реализовать принцип профессионализма заказчика, который реализуется посредством обязательного прохождения обучения в форме и объеме, установленном в актах уполномоченных органов [4]. Предполагается, что лицо, прошедшее такое обучение не только повышает свой профессиональный уровень в сфере организации закупок, что, например, снижает количество ошибок при подготовке конкурсной документации, тем

самым экономя сроки проведения закупки, но также и осваивает антикоррупционные механизмы и укрепляет знания в сфере персональной ответственности за нарушения в сфере закупок, в частности коррупционной направленности.

Во-вторых, 44-ФЗ устанавливает механизмы, призванные защищать заказчика от участия в закупочных процедурах организаций или индивидуальных предпринимателей, имеющих предосудительные факты из их хозяйственной деятельности. Например, наличие у возможного субъекта закупки недоимок по налогам и сборам или наличие судимости за нарушения в сфере экономики. Предполагается, что такие факты отрицательно характеризуют подход данного субъекта к хозяйственной деятельности и несет риски для заказчика. Такие субъекты не допускаются к участию в закупке.

В-третьих, законодательством предусматривается минимизация коррупционных рисков, возникающих в связи с конфликтом интересов [5]. Например, хозяйственное общество (участник закупки) посчитало отсутствием конфликта интересов факт родства заместителя руководителя контрактной службы заказчика и члена совета директоров этого общества [6]. Решением антимонопольного органа общество было отстранено от участия в закупке по жалобе другого участника закупки. Однако, существует проблема с обнаружением и своевременным реагированием на конфликт интересов. В рассматриваемом случае имелось родство между дедом и внуком, которое было обнаружено другим участником закупочных процедур. Возникает вопрос: как в данном случае установить конфликт интересов по признаку родства, если сами субъекты конфликта интересов не пожелали афишировать данный факт или это не сделала третья сторона? На данный момент не предусмотрено эффективного механизма для решения данной проблемы.

В-четвертых, важным механизмом противодействия коррупции в сфере государственных и муниципальных закупок является публичность проведения закупочных процедур. Данный институт законодательно закреплен в 44-ФЗ. Одним из механизмов для его реализации является наличие специального ресурса – Единой информационной системы, где размещается информация о закупочных процедурах: их объявлении, порядке проведения, результатах и так далее. Цифровизация закупок также является одним из направлений для повышения эффективности бюджетных расходов в 2019-2022 годах [7]. Необходимо отметить, что для наиболее полной реализации данного механизма противодействия коррупции необходимо взаимосвязанное участие в данном процессе не только уполномоченных органов, но и гражданского общества и средств массовой информации в предупреждении, пресечении и

расследовании правонарушений. В случае обнаружения признаков коррупции на любом из этапов проведения закупки, например, средствами массовой информации, очень важно реагирование на указанные факты со стороны уполномоченных органов. К сожалению, на данный момент уполномоченные органы не всегда реагируют на сообщения о подобных правонарушениях.

Таким образом, на основании статистических данных можно сделать вывод, что вопрос противодействия коррупции является достаточно важным и актуальным в условиях современной действительности. Действующим законодательством выработан ряд механизмов, призванных минимизировать коррупционные риски при реализации закупочных процедур. Однако, стоит отметить, что некоторые из рассмотренных механизмов нуждаются в реформировании, поскольку не всегда с их помощью можно эффективно предупредить, пресечь или расследовать правонарушения коррупционной направленности.

### **Библиографический список**

1. Сайт Счетной палаты Российской Федерации. – URL: [https://ach.gov.ru/reports/report\\_2020](https://ach.gov.ru/reports/report_2020) (дата обращения: 10.11.2021).
2. Сайт Генеральной прокуратуры Российской Федерации. – URL: <https://epp.genproc.gov.ru/web/gprf/activity/statistics> (дата обращения: 10.11.2021).
3. Федеральный закон "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" от 05.04.2013 N 44-ФЗ // СПС «Консультант Плюс».
4. Письмо Министерства экономического развития РФ и Министерства образования и науки РФ от 12 марта 2015 г. №№ 5594-ЕЕ/Д28 и АК-553/06 "О направлении методических рекомендаций" // СПС «Консультант Плюс».
5. Федеральный закон "О противодействии коррупции" от 25.12.2008 N 273-ФЗ (последняя редакция) // СПС «Консультант Плюс».
6. Обзор судебной практики по делам, связанным с разрешением споров о применении пункта 9 части 1 статьи 31 Федерального закона от 5 апреля 2013 года № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд». – URL: <https://www.vsrif.ru/files/6387/> (дата обращения: 10.11.2021).
7. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 31.01.2019 N 117-р "Об утверждении Концепции повышения эффективности бюджетных расходов в 2019 - 2024 годах" // СПС «Консультант Плюс».

**ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОГО УГОЛОВНО-  
ПОЛИТИЧЕСКОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА В НАЧАЛЕ XX ВЕКА  
(НА ПРИМЕРЕ ВЫБОРГСКОГО ДЕЛА)  
FEATURES OF THE RUSSIAN CRIMINAL AND POLITICAL LEGAL  
PROCEEDINGS IN THE BEGINNING OF THE XX CENTURY  
(BY THE EXAMPLE OF THE VYBORG CASE)**

УДК 343

**Упоров Иван Владимирович,**

*доктор исторических наук, кандидат юридических наук, профессор  
профессор кафедры конституционного и административного права  
Краснодарский университет МВД России  
Россия, г. Краснодар*

***Аннотация:** Раскрываются процессуальные особенности уголовного судопроизводства по делам по преступлениям против государства в Российской империи начала XX в. Это делается на примере процесса по так называемому Выборгскому делу, в рамках которого обвинение было предъявлено почти двумстам бывших депутатов первой Государственной Думы - за то, что они, после роспуска Думы, собравшись в Выборге, составили воззвание, которое как посчитало обвинение, имело признаки преступления, предусмотренного ст.129 Уголовного уложения. Отмечается, что подсудимые имели возможность защищать свои права, в том числе с помощью адвокатов. Вместе с тем формулировки обвинения и решение суда в значительной степени были ангажированы властью.*

***Annotation:** The procedural features of criminal proceedings in cases of crimes against the state in the Russian Empire at the beginning of the 20th century are revealed. This is done using the example of the trial in the so-called Vyborg case, in which more than two hundred former deputies of the first State Duma were charged with the fact that, after the dissolution of the Duma, they gathered in Vyborg and drew up an appeal, which, as the prosecution considered, had signs of a crime under Article 129 of the Criminal Code. It is noted that the defendants had the opportunity to defend their rights, including with the help of lawyers. At the same time, the wording of the accusation and the decision of the court were largely biased by the authorities.*

***Ключевые слова:** воззвание, Выборг, депутат, Государственная Дума, суд, власть, государство, обвинение, защита.*

***Key words:** appeal, Vyborg, deputy, State Duma, court, power, state, prosecution, defense.*



Уголовно-политическое судопроизводство в Российской империи начала XX в., в отличие от некоторой демократизации общественно-политической жизни (известный Манифест от 17 октября 1905 г., легализация политических партий, учреждение выборной Государственной Думы и др.), в своем развитии не отличалось либерализацией соответствующих процессуальных отношений. Это видно и по так называемому Выборгскому делу, которое, если кратко, касалось депутатов первой Государственной Думы и вытекало из земельного вопроса, который со всей остротой был поднят на заседании Думы. Дело в том, что крестьянская реформа 1861 г. за прошедшие с того времени годы так и не решила проблемы земельной собственности в контексте ее передачи крестьянам на определенных условиях. Земельный вопрос вновь оказался едва ли не в центре политической и экономической жизни России. Так, в апреле 1906 г., до созыва Госдумы, было зафиксировано 47 крестьянских выступлений, а в июне таковых было уже 739 [1, с. 73]. Российское правительство оказалось перед выбором: или идти на уступки крестьянству, или распускать парламент, так как компромисса с депутатами достичь не удалось, что неудивительно, учитывая, что состав первой Госдумы был наиболее «революционным». 6 июля Дума распространила информацию за подписью Председателя Думы С.А. Муромцева и секретаря Д.И. Шаховского о том, что Дума обязательно добьется передачи части земель крестьянам. Ответ власти во главе с императором был предельно жестким – роспуск Государственной Думы.

Часть депутатов не согласилась с таким Указом императора, в частности, и потому, что в нем ничего не было сказано о назначении новых выборов. В связи с этим более 200 депутатов распущенной Думы отправились в город Выборг. И здесь 10 июля 1906 г. они приняли документ, который вошел в историю под названием «Выборгское воззвание» - обращение к народу от депутатов разных фракций (кадеты, трудовики, социал-демократы) оказывать власти пассивное сопротивление с разъяснением своей позиции (вариант призыва к всеобщей политической забастовке большинством оказавшихся в Выборге депутатов был отвергнут). В заключительной части депутатского воззвания указывалось: «Ни одного дня Россия не должна оставаться без народного представительства. У вас есть способ добиться этого: правительство не имеет права без согласия народного представительства ни собирать налоги с народа, ни призывать народ на военную службу. А потому теперь, когда правительство распустило Государственную Думу, вы вправе не давать ему ни солдат, ни денег. Если же правительство, чтобы добыть себе средства, станет делать займы, то такие займы, заключенные без согласия народного представительства, отныне не действительны, и русский народ

никогда их не признает и платить по ним не будет. Итак, до созыва народного представительства не давайте ни копейки в казну, ни одного солдата в армию» [2, с. 6]. В дальнейшем текст воззвания стал распространяться в разных местах России.

Эти действия и составили, по мнению властей, состав государственного преступления, предусмотренного ст. 51 и п. 3 ч. 1 ст. 129 Уголовного Уложения 1903 г. [3], и суть которого заключалась в намерении возбудить население России к неповиновению и противодействию закону посредством распространения особого воззвания, обращенного к народу. Соучастниками данного преступления оказались в общей сложности 232 бывших депутата Госдумы, подписавших воззвание (180 бывших думцев подписали Выборгское воззвание в Выборге, 52 - позже). Многие из них не скрывали при этом своего отрицательного отношения к содержанию данного документа и ставили свою подпись исключительно из чувства солидарности со своими товарищами или потому что не желали слышать в свой адрес обвинений в трусости. Об этих событиях в Выборге стало почти сразу известно в столице. Только что назначенный председателем Совета министров П. А. Столыпин направил зашифрованную телеграмму в Гельсингфорс генерал-губернатору, где, в частности, указывалась: «Выборге гостинице Бельведер со вчерашнего дня происходит собрание группы бывших членов думы, произносятся речи, призывающие к восстанию, а также обсуждаются предложения о вооружении и разделении на отряды. Все собрание происходит под охраной красной гвардии. Не откажите принять меры к выяснению ораторов и содержания речей, а равно и немедленному привлечению к ответственности и задержанию виновных в нарушении местных законов» [4, л. 37].

Как видно, глава Правительства предлагал принять меры сугубо правоохранительного свойства, хотя сведения о «готовящемся восстании» не соответствовали действительности. И уже через неделю после подписания воззвания против депутатов-подписантов было возбуждено уголовное дело. Судебный следователь прежде всего занялся установлением подписантов, в чем сложностей не было, поскольку факт подписания депутаты не оспаривали. Труднее оказалось доказать участие депутатов в его распространении. Полиция арестовала сотни лиц, причастных к распространению этого документа, но подписавших воззвание среди них оказалось всего тринадцать. И все же обвинение всем депутатам, подписавшим воззвание, было предъявлено именно в распространения «преступного сочинения», тогда как само составление такого рода воззваний могло быть квалифицировано по ст. 132 Уголовного уложения. Это было сделано в силу разъяснения Сената о том, что преступление, предусмотренное ст. 129 Уложения, предполагало лишение

виновного права занимать выборные должности, а значит, и быть депутатом Госдумы, в то время как на ст.132 сенатское разъяснение не распространялось. Здесь явно проглядывалась цель исключить бывшим депутатам возможности заниматься политической деятельностью, и эта цель частично была достигнута, поскольку в период расследования дела прошли две избирательные кампании по выборам во Вторую и Третью Госдумы, при этом кандидатуры ряда обвиняемых, вновь выдвигавшиеся в депутаты, отводились именно на основании сенатского разъяснения о последствиях обвинения по ст. 129 Уголовного уложения [5, с. 60-61].

Судебное рассмотрение по делу, получившему название «О Выборгском воззвании», было назначено на 12 декабря 1907 г. в зале 1-го отделения Петербургского окружного суда. Подсудимых было 169 человек (по остальным подписантам следствие не сумело доказать факт распространения воззвания). Это была первая особенность данного процесса. Впервые подсудимыми стали бывшие депутаты первого российского парламента, что делало процесс уникальным и одновременно подчеркивающим драматизм развивающейся в России общественно-политической ситуации. Важно заметить, что речь шла не только о радикально настроенных депутатах (прежде всего социал-демократах), но и об относительно умеренных кадетях, что отражало противостояние государства и общества, которое, впрочем, императорская власть недооценивала.

Допросы обвиняемых проходили на протяжении семи месяцев (с сентября 1906 г. по март 1907 г. включительно). Немало бывших депутатов приглашались к судебным следователям для дачи свидетельских показаний, и прежде всего те, кто ездили в Выборг, но по разным причинам они не поставили подписей под воззванием. Так, граф П.А. Гейден на допросе как свидетель заявил следующее: «Я тогда же нашел, что воззвание это бессмысленно, а потому я и не подписал бы его, если бы мне это предложили сделать». Гейден, в отличие от других народных представителей, назвал ряд фамилий тех, кто отказался одобрить, как и он, документ, призывавший народ не давать денег в казну и не поставлять солдат новобранцев в армию: М.А. Стахович, Н.Н. Львов, Г.Е. Львов и др. [6, с. 156]. Данное уголовно-политическое дело рассматривалось Особым присутствием Петербургской судебной палаты с 12 по 18 декабря 1907г. В первый день подсудимые были расположены в зале суда по фамилиям в алфавитном порядке, и их защитники заняли большую часть зала. Бывших депутатов от партии кадетов защищали 26 адвокатов, от трудовиков - 31; от социал-демократов – 4 адвоката. Некоторые подсудимые защищали себя сами, что было вполне объяснимо, ведь среди них было немало известных юристов и опытных политиков.

После начала процесса была уточнена явка подсудимых. Судебный пристав Ермолаев доложил суду о не явившихся 12 подсудимых. Когда прозвучало сообщение о том, что двое бывших депутатов (Н. В. Ширков и А. А. Муханов) умерли, подсудимые и защитники встали и почтили их память [2, с. 5]. В соответствии с нормами Устава уголовного судопроизводства [7] после выяснения причин неявки преданных суду Особое присутствие приступило к опросу подсудимых об их именах, званиях и т. п. Когда очередь дошла до бывшего председателя первой Государственной думы С. А. Муромцева, все подсудимые снова встали, выразив таким путем протест против роспуска думы и предания суду ее депутатов. Между тем Муромцев спросил председательствующего: «Мне 57 лет, я статский советник, профессор Московского университета по кафедре гражданского права, обвинительный акт получил... Хотел бы знать, кто меня судят?» [2, с. 7]. На этот вопрос он получил следующий ответ: «Извольте: действительный статский советник Крашенинников (председатель); члены Санкт Петербургской судебной палаты: Одышев, Лихачев, Зейферт; сословные представители: санкт-петербургский предводитель дворянства граф Гудович, член городской управы Ганьков и волостной старшина Абрамовский; обвиняет товарищ прокурора Зиберт» [2, с. 7]. По окончании опроса подсудимых председательствующий хотел произвести поименную переключку защитников, однако в это время присяжный поверенный Н. В. Тесаенко заявил, что по поручению подсудимых, принадлежащих к партии кадетов, защита их будет осуществляться солидарно, то есть, каждый защитник выступает в интересах всех членов фракции. Такие же заявления сделали от имени трудовиков и социал-демократов присяжные поверенные А. А. Леонтьев и Н. Д. Соколов.

Затем был оглашен обвинительный акт, где в расширенном варианте излагались противозаконные деяния - составление воззвания от имени бывших членов Думы, обращенное к гражданам всей России, распространение его в пределах Российской империи, «возбуждение» население к неповиновению законным властям. Однако, признавая факт подписания воззвания, многие подсудимые отрицали участие в распространении, некоторые вообще отказались давать показания. Лишь Н. Ф. Езерский прямо заявил, что не только подписал, но и распространял воззвание, действуя при этом самостоятельно, то есть без соглашения с другими лицами и имея цель объяснить народу политическое положение России. На следующий день допрашивались свидетели. Неожиданно по уполномочию подсудимых В. Ф. Врагова, Я. Г. Дитца и других, о ком имелись данные об участии в распространении воззвания, защитник Н. Д. Соколов заявил, что изложенные

в обвинительном акте факты они не оспаривают, а потому в допросе свидетелей не нуждаются. Особое присутствие определило, с учетом мнения прокурора, что с этим следует согласиться. Из 51 свидетеля осталось лишь семь, из показаний которых (в основном жандармов), следовало, что при возвращении депутатов Думы из Выборга в Петербург из поезда выбрасывались листки с текстом выборгского воззвания, но кто это делал, они сказать не смогли. Далее в судебном заседании были заслушаны подсудимые. Желавших выступить оказалось тринадцать.

Содержание каждой из произнесенных речей подсудимых предопределялось их партийной принадлежностью. Так, кадет И.И. Петрункевич обратил внимание суда на то, что обращения к народу, подобные выборгскому и даже радикальнее его, были и ранее. В частности, он сослался на постановление съезда земских деятелей, состоявшегося в ноябре 1904 г., в котором указывалось на необходимость изменения государственного строя с тем, чтобы было созвано народное представительство с законодательными правами, с правами вотирования бюджета и надзора за действиями властей». Однако уголовного преследования за это не последовало, и, более того, указанные требования стали затем нормами манифеста 17 октября 1905 года и указа об учреждении Государственной думы. И заключил: «Не смуту мы хотели создать в стране, а укрепить тот порядок, который был санкционирован верховной властью, принять меры к умиротворению и развитию страны» [2, с. 25]. Это было одно из наиболее подготовленных выступлений. Трудовик В.И. Лунин заявил, что обещал своим избирателям решить земельный вопрос, но как его решить, если Думу распустили? Вот путем воззвания он и хотел объяснить народу причины создавшегося положения. Социал-демократ И. И. Рамишвили приводил следующие доводы: «Трудно поверить, что судится I Государственная дума. Всего полтора года тому назад члены I Государственной думы были приветствованы короной как лучшие люди земли русской и призваны к законодательной деятельности по обновлению страны на началах манифеста 17 октября. Что случилось, что произошло? Об этом обвинительная власть умалчивает с тем, чтобы обойти такое крупное преступление, совершенное правительством, как разгон I Государственной думы...» [2, с. 12]. Председательствующий несколько раз прерывал подсудимого, предлагая говорить по сути обвинения. Однако Рамишвили сумел огласить все основные тезисы, в том числе том, что теперь народ в Госдуму уже не верит и ищет свои пути для освобождения. А что касается выборгского воззвания, «то это - очень слабый ответ на несоразмерный по силе удар правительства. Воззвание сыграло даже успокоительную роль в народе, а потому пошло фактически правительству на помощь. Значит, не за само

воззвание и не за его последствия преданы суду бывшие депутаты, а за смелость, которую они проявили» [2, с. 12].

В заключительных прениях во время рассмотрения данного дела, как и было предписано Уставом уголовного судопроизводства, первым выступил государственный обвинитель Зиберт, который, как и ожидалось, сделал акцент на доказательстве фактов распространения воззвания. Из защитников первым выступил Н. В. Тесленко, который детально разбирал юридическую сторону обвинения, находя в нем нарушения действующего закона. В частности, он обратил внимание на то, что обвинительный акт, вопреки правилам, соединил в одной ст. 129 Уголовного уложения два совершенно самостоятельных преступления: одно - в составлении преступного содержания документа, другое в его распространении, тогда как первое предусмотрено ст. 132, а второе ст. 129 Уголовного уложения. И далее: «Зачем же эти два самостоятельных деяния, совершенные в разное время, разными людьми, соединены в пределах одной статьи закона? Причина тому совершенно ясна. Во-первых, в соответствии со ст. 5 Уголовного уложения все деяния, совершенные на территории Финляндского княжества, подлежат рассмотрению по его законам. Поэтому, не имея возможности предъявить бывшим депутатам Думы обвинение в составлении выборгского воззвания, так как это выходило бы за пределы действия российских законов, обвинительная власть, чтобы выполнить указание о наказании «крамольников», вынуждена была прибегнуть к ст. 129, предусматривающей ответственность за распространение преступных изданий, несмотря на то, что факты участия в распространении воззвания имелись только в отношении 7% лиц от всех подписавших воззвание» [2, с. 43]. Завершая речь, этот защитник сказал, что «обвинение напоминает спешно сделанную на заказ работу: вместо аргументов - обвинительное рвение; вместо доводов - обвинительное давление» [2, с. 44].

Другой защитник, В. А. Маклаков, остановился на вопросах нарушения законов о подсудности: «Если обвинять подсудимых в распространении воззвания, имевшего место в Курской, Симбирской и некоторых других губерниях, то почему же дело рассматривается не судом какой-то из этих губерний, а С.-Петербургской судебной палатой, в то время как ни одного факта распространения бывшими депутатами Государственной думы воззвания в столичной губернии не установлено» [2, с. 48]. Защитник О.Я. Пергамент также обратил внимание на юридические неточности: «Государственный обвинитель вынужден был признать, что цель, которую преследовало выборгское воззвание, сама по себе не преступна; прокурор не решился сказать, что призыв стоять за Государственную думу

законопротивен, но тут же прибавил, что средства, указывавшиеся для достижения этой закономерной цели, преступны. Какие же впечатления должны были сложиться у первых народных представителей от действий правительства, распустившего Государственную думу? Третий пункт манифеста 17 октября устанавливал, как «незыблемое», правило, обеспечивающее народным избранникам возможность участвовать в надзоре за действиями властей; в акте же о роспуске думы оказалось записанным, что народные представители, занявшись расследованием законности действий властей, узурпировали не принадлежащие им права. В этих условиях можно было предположить, что народное представительство будет вообще уничтожено... Всем этим и объяснялись действия подсудимых, заключавшиеся в составлении воззвания, направленного на сохранение в России народного представительства» [2, с. 63].

Некоторые подсудимые отказались от защиты. Затем с заявлением от имени защитников подсудимых, принадлежащих к фракциям трудовиков и социал-демократов, выступил присяжный поверенный А. М. Александров. Он сказал, что защитники поручили ему сообщить о сложении возложенных ими в суде функций, так как считают себя теми же гражданами, которые выбирали своих представителей в Думу, возлагали на них обязанности отстаивать права народа, что они, как и другие избиратели, полномочий с депутатов не снимали и продолжают их считать депутатами. По завершении заключительных прений председатель Особого присутствия Крашенинников предложил на разрешение суда вопрос о виновности подсудимых, который был сформулирован для всех одинаково и в своей основе выглядел следующим образом: «Виновен ли такой-то в том, что вслед за роспуском Государственной думы первого состава, членом которой он состоял, вступил в г. Выборге с другими бывшими ее членами в соглашение возбудить народ, обратившись к нему с призывом от лица народных представителей отказаться от платежа налогов и поставки новобранцев до созыва народного представительства, и в этих видах там же, в Выборге, 10 июля 1906 года совместно с означенными согласившимися с ним лицами составил, подписал и сам или через других участников соглашения передал другим лицам для распространения среди населения России воззвания?» [2, с. 67]. Как видно из текста вопроса, Крашенинников несколько изменил редакцию обвинения. Если в обвинительном акте говорилось о распространении воззвания самими депутатами или через посредство других лиц, то Крашенинников уточнил: «составил, подписал и сам или через других участников соглашения передал другим лицам для распространения». Прокурор с новой редакцией обвинения немедленно согласился. Защита же усмотрела в редакции вопроса суда ряд нарушений уставов уголовного

судопроизводства (вопрос не совпадал с выводами обвинительного акта) и предложила удалить из вопроса ту его часть, которая говорила о передаче воззвания для распространения каждым подсудимым как обстоятельстве, противоречащем всем данным дела. После перерыва председательствующий огласил новую редакцию вопроса суду. Спорная его часть выглядела так: «...составил для распространения среди населения письменное воззвание», которое «и было затем, с ведома и согласия подсудимых, распространено». В результате длительных дискуссий Особое присутствие предложило, наконец, третий вариант, смысл которого сводился к тому, что подсудимые вступили друг с другом в соглашение возбудить народ путем воззвания, распространенного затем в местах, указанных в обвинительном акте.

Одновременно в отношении одиннадцати лиц была сделана приписка, что они распространяли воззвание в определенных местах. Опустив, таким образом, указание об участии остальных подсудимых в распространении воззвания, Крашенинников не думал менять квалификацию; он рассчитывал покрыть все пробелы статьей о соучастии [5, с. 74]. Как верно подметил в связи с этим адвокат Пергамент, «несмотря на простоту и несложность юридического вопроса, вы два дня не можете изложить вопросов и предлагаете их уже в третьей редакции! Не служит ли это лучшим доказательством несостоятельности обвинения?».

18 декабря 1907 г. был оглашен приговор: «Всех подсудимых, за исключением Ахтямова и Дьяченко, на основании ст. ст. 51 и 53 , п. 3, ч. 1 ст. 129 Уголовного уложения признать виновными и заключить в тюрьму на 3 месяца каждого...» [2, с. 168]. 144 осужденных обжаловали приговор. Небольшая часть трудовиков, в отношении которых имелись доказательства в распространении воззвания, и все социал-демократы (независимо от этого обстоятельства) жалоб не подавали. Последние не участвовали и по дискуссии о формулировке обвинения, поскольку решили бойкотировать суд. 11 марта 1908 г. Уголовный кассационный департамент Сената оставил жалобы без последствий. Тюремное заключение на небольшой срок явилось для бывших депутатов не единственным наказанием: все они на определенное время были лишены возможности участвовать в официальной общественно-политической жизни. Многих исключили из сословия присяжных поверенных, устранили от преподавательской и иной деятельности [5, с. 76-77]. Помимо этого, некоторые дворяне, в том числе Муромцев, были исключены из сословия - подписание Выборгского воззвания квалифицировалось дворянскими собраниями, как «бесчестный поступок» [8, с.240]. Как видно, в стремлении сохранить существующий государственный строй императорская власть не останавливалась не только перед роспуском первого в истории России



парламента, но и перед преданием уголовному суду почти двухсот бывших депутатов Государственной думы за деятельность, которая составляла содержание их депутатской работы. При этом обвинение, а вслед за ним и суд без достаточных на то оснований квалифицировали действия депутатов сразу по двум статьям Уголовного уложения, что позволило в итоге лишить возможности многих из них заниматься общественно-политической и преподавательской деятельностью и тем самым исключить из активной политической жизни. Такие приемы власти свидетельствовали о слабости политической и юридической позиции обвинения и суда, подтверждением чему была долгая и существенная корректировка формулировки обвинения, за которой скрывалось стремление власти сохранить существовавшие тогда публично-властные отношения.

### Литература

1. Овчинников В.А., Николаева О.А. Юристы Первой Государственной Думы // Юридический мир. 2006. № 7. С. 72-80.
2. Дело о Выборгском воззвании. Стенографический отчет. СПб.: Типогр. «Обществ. польза», 1908. 168 с.
3. Уголовное уложение, Высочайше утвержденное 22.03.1903 г. СПб.: Гос. типогр., 1903. 294 с.
4. ГАРФ. Ф. 102. Оп. 7. Д. 716.
5. Глазунов М.М., Митрофанов Б.А. Перед особым присутствием. М.: Юрид. лит-ра, 1980. 127 с.
6. Родионов Ю.П. Следственное дело по выборгскому воззванию как исторический источник // Проблемы историографии, источниковедения и исторического краеведения в вузовском курсе отечественной истории. Омск: гос. ун-т, 2004. С. 155-159.
7. Устав уголовного судопроизводства 1864 г. // Российское законодательство X-XX веков. В 9 т. Т. 8. Судебная реформа / Отв. ред. Б.В. Васильев. М.: Юрид.лит-ра. 1991. С. 118-252.
8. Гессен И. В. В двух веках. Жизненный отчет // Архив русской революции. Т. XXII. Берлин, 1937. 414 с.

**МЕСТНОЕ САМОУПРАВЛЕНИЕ В РОССИИ КАК ПРЕДМЕТ  
ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ: ОТ ЗАКОНА 1990 Г. ДО  
ЗАКОНОПРОЕКТА 2021 Г.**

**LOCAL SELF-GOVERNMENT IN RUSSIA AS A SUBJECT OF LEGAL  
REGULATION: FROM THE 1990 ACT TO THE 2021 BILL**

**УДК 342**

**Упоров Иван Владимирович,**

*доктор исторических наук, кандидат юридических наук, профессор  
профессор кафедры конституционного и административного права  
Краснодарский университет МВД России  
Россия, г. Краснодар*

***Аннотация:** Представлен краткий обзор законодательных актов, регулировавших институт местного самоуправления в постсоветской России, начиная от Закона СССР «Об общих началах местного самоуправления и местного хозяйства в СССР» (1990 г.) до проекта нового ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в единой системе публичной власти» (2021г.). Акцент делается на отражении в этих актах сущности местного самоуправления, структуре, объеме регулирования, особенностях юридической техники. Отмечается, что в рассмотренных пяти правовых документах находит отражение специфика социально-правового развития российского общества. Обосновываются предложения по проекту федерального закона.*

***Annotation:** A brief overview of the legislative acts that regulated the institution of local self-government in post-Soviet Russia is presented, starting from the USSR Law "On the general principles of local self-government and local economy in the USSR" (1991) to the draft new Federal Law "On the general principles of organizing local self-government in a single system of public authority" (2021). The emphasis is on reflecting in these acts the essence of local self-government, structure, scope of regulation, features of legal technique. It is noted that the considered five legal documents reflect the specifics of the social and legal development of Russian societies. Proposals on the draft federal law are substantiated.*

***Ключевые слова:** местное самоуправление, закон, муниципальное образование, власть, общество, государство, законопроект.*

***Key words:** local self-government, law, municipal formation, power, society, state, bill.*

За прошедшие после распада СССР в 1991 г. институт местного самоуправления в России претерпел существенные изменения, важнейшим этапом которых можно считать принятие известных конституционных поправок-2020 [1], которые привнесли новые направления в дальнейшее стратегическое развитие российского общества и государства. В частности, конституционными поправками были расширены полномочия органов госвласти, позволяющие решать организационно-кадровые и иные вопросы, относящиеся к сфере местного самоуправления. И в этом смысле следует заметить, что в Конституцию России была введена новая часть 1.1 ст. 131, согласно которой «органы государственной власти могут участвовать в формировании органов местного самоуправления, назначении на должность и освобождении от должности должностных лиц местного самоуправления в порядке и случаях, установленных федеральным законом» [2]. Помимо этого, нужно назвать норму более общего характера, а именно также вновь введенную ч. 3 ст. 132, где указывается, что «органы местного самоуправления и органы государственной власти входят в единую систему публичной власти в Российской Федерации и осуществляют взаимодействие для наиболее эффективного решения задач в интересах населения, проживающего на соответствующей территории» [2].

Тем самым были существенным образом скорректированы принципы и другие особенности правового регулирования института местного самоуправления как федеральным законодателем (это прежде всего), так и региональными законодателями. При этом следует заметить, что за три десятилетия правовое регулирование местного самоуправления имело противоречивое развитие. Выявление тенденций такого развития начнем с принятого еще в 1990 г. Закона СССР «Об общих началах местного самоуправления и местного хозяйства в СССР» [3]. Концепция местного самоуправления, необходимость в котором стала проявляться буквально в последние два года существования советского государства как следствие проводимой в то время горбачевской «перестройки», определялась в преамбуле: «Местное самоуправление в СССР является частью социалистического самоуправления народа и призвано обеспечить реализацию прав и свобод граждан, их самостоятельность в решении вопросов социального и экономического развития территории, охраны окружающей среды» [3]. Далее (ст. 1) следовало определение местного самоуправления – «самоорганизация граждан для решения непосредственно или через избираемые ими органы всех вопросов местного значения, исходя из интересов населения и особенностей административно-территориальных

единиц, на основе законов и соответствующей материальной и финансовой базы» [3].

В целом закон сравнительно небольшой по объему – в нем 27 статей (26 000 знаков с пробелами). Структурно закон состоял из 4 разделов (без деления на главы): 1) Понятие, система и принципы местного самоуправления; 2) Экономическая основа местного самоуправления; 3) Финансовая основа местного самоуправления; 4) Гарантии местного самоуправления. Такой подход – в структурном плане – в целом будет выдерживаться и во всех последующих законах о местном самоуправлении. Это касается и таких фундаментальных принципов организации местного самоуправления, как выборность органов местного самоуправления, гласность, добровольность участия в их работе, наделение собственной компетенцией и др.

В содержательном плане специфика понимания местного самоуправления состояла в том, что этим актом местные Советы еще не были выведены из системы органов госвласти, и в нем находила отражение распространенная в советском обществе теория, согласно которой Советы воплощали два начала: органов государственной власти и местного (народного) самоуправления [4, с. 82]. При этом в ст. 3 указывалось, что основным звеном в системе местного самоуправления являются местные Советы – в прежнем их виде, то есть, сессии Советов выполняли представительские и контрольные функции, а исполнительными органами были коллегиальные исполкомы местных Советов, избираемые на сессиях Советов, при этом сохранялась система административного соподчинения нижестоящих Советов вышестоящим инстанциям. Советы имели полномочия координировать деятельность всей системы местного самоуправления на подведомственной местному Совету территории. В состав местного самоуправления включались также «органы территориального общественного самоуправления (советы и комитеты микрорайонов, жилищных комплексов, домовые, уличные, квартальные, поселковые, сельские комитеты и другие органы) ... местные референдумы, собрания, сходы граждан, иные формы непосредственной демократии» [3]. Как видно, единой организованной структуры местного самоуправления еще не было. И соединение властных структур (местных Советов) с общественными структурами под названием «местное самоуправление» во многом было искусственным.

В РСФСР, как известно, к концу существования СССР, наблюдались более радикальные подходы российской политической элиты к общественно-государственному устройству. Это касалось и института местного самоуправления, что видно по Закону РСФСР «О местном самоуправлении в

РСФСР» 1991 г. [5] (далее - Закон 1991 г.). Здесь российский законодатель воспринял ряд европейских элементов в организации местного самоуправления, в частности, отграничивал представительные органы местного самоуправления (те же местные Советы в лице их сессий) от исполнительных структур – таковыми объявлялись местные администрации, причем глава местной администрации, который руководил администрацией на принципах единоначалия, впервые в российской истории избирался всенародно. Также впервые предусматривался устав местного самоуправления, имелся еще ряд новелл. Однако сохранялась указанная выше и присущая советскому государству административная соподчиненность исполнительных структур (ст. 29): «Местная администрация подотчетна соответствующему местному Совету, а также вышестоящим исполнительным и распорядительным органам в пределах их компетенции» [5].

Структурно закон состоял из 7 разделов и 11 глав. Разделы были следующими: 1) Общие положения; 2) Структура и организационные основы деятельности местных органов власти и управления; 3) Экономическая основа местного самоуправления; 4) Финансовая основа местного самоуправления; 5) Компетенция местных Советов и местной администрации; 6) Территориальное общественное самоуправление населения; 7) Гарантии местного самоуправления. Объем текста составлял 147 000 знаков.

Местное (территориальное) самоуправление определялось как «система организации деятельности граждан для самостоятельного (под свою ответственность) решения вопросов местного значения, исходя из интересов населения, его исторических, национально - этнических и иных особенностей, на основе Конституции РСФСР и законов РСФСР, конституций и законов республик в составе РСФСР» [5]. Местное самоуправление должно было осуществляться в границах районов, городов, районов в городах, поселков, сельсоветов, сельских населенных пунктов. Законодательную базу местного самоуправления составляли Конституция РСФСР, Закон 1991 г., другие законодательные акты РСФСР, конституции и законы республик в составе РСФСР, а также актами Союза ССР по вопросам, переданным ему РСФСР. Как видно, регулирование осуществлялось только на законодательной основе. Однако на уровне краев (областей), в отличие от республик в составе России, законодательного регулирования не было, так как края (области) еще не являлись полноценными субъектами Федерации, более того, еще недавно они сами имели статус местных Советов, и только с принятием Конституции России 1993 г. края (области) обретут статус полноценных субъектов Федерации.

Конституция России 1993 г. концептуально, в направлении европейского вектора, изменила статус местного самоуправления, отграничив этот институт от государственной власти (ст. 12. глава 8 Конституции России). На конституционной основе был принят первый постсоветский полномасштабный муниципальный закон федерального уровня - ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» 1995 г. [6] (далее – Закон 1995 г.). По поводу властных отношений здесь указывалась, в частности: ч. 5 ст. 14 - «Органы местного самоуправления не входят в систему органов государственной власти. Осуществление местного самоуправления органами государственной власти и государственными должностными лицами не допускается» [6]; ч. 3 ст. 17 - «Образование органов местного самоуправления, назначение должностных лиц местного самоуправления органами государственной власти и государственными должностными лицами не допускаются» [6]. Исходя из этого в ст. 2 определялось и понятие местного самоуправления: «признаваемая и гарантируемая Конституцией Российской Федерации самостоятельная и под свою ответственность деятельность населения по решению непосредственно или через органы местного самоуправления вопросов местного значения, исходя из интересов населения, его исторических и иных местных традиций»[6]. При этом в той же статье указывалось, местное самоуправление является «выражением власти народа».

Структурно Закон 1995 г. состоял из восьми глав: 1) Общие положения; 2) Территориальные основы местного самоуправления; 3) Органы местного самоуправления и должностные лица местного самоуправления; 4) Формы прямого волеизъявления граждан и другие формы осуществления местного самоуправления; 5) Финансово-экономическая основа местного самоуправления; 6) Гарантии местного самоуправления; 7) Ответственность органов местного самоуправления и должностных лиц местного самоуправления, контроль за их деятельностью; 8) Заключительные и переходные положения. Объем текста Закона 1995 г. составил 65 000 знаков.

В этом законе появляются ставшие привычными такие категории, как «муниципальное образование», «вопросы местного значения», «выборное должностное лицо местного самоуправления», «глава муниципального образования», «муниципальная служба» и др. Достаточно четко выделяются полномочия федерального центра и полномочия субъектов в сфере местного самоуправления; формулируется перечень вопросов местного значения (компетенция) местного самоуправления, причем этот перечень открытый; раскрываются основные формы реализации населением права на местное самоуправление.

Законодатель в Законе 1995 г. предоставил местному самоуправлению наиболее широкие полномочия за всю историю местного самоуправления в России, что было своеобразным карт-бланшем. Однако, как показала практика, нормы Закона 1995 г. оказались весьма далеки от реальных возможностей и способностей муниципалитетов самостоятельно решать вопросы местного значения (недостаточно финансирование, кадровая проблема, отсутствие опыта самоуправленческой деятельности в силу особенностей исторических традиций и др.).

И в 2003 г. был принят следующий, и пока еще действующий ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» [7] (далее – Закон 2003 г.). Этот акт более совершенен с точки зрения юридической техники. Структурно он состоит из 12 глав: 1) Общие положения; 2) Принципы территориальной организации местного самоуправления; 3) Вопросы местного значения; 4) Наделение органов местного самоуправления отдельными государственными полномочиями; 5) Формы непосредственного осуществления населением местного самоуправления и участия населения в осуществлении местного самоуправления; 6) Органы местного самоуправления и должностные лица местного самоуправления; 7) Муниципальные правовые акты; 8) Экономическая основа местного самоуправления; 9) Межмуниципальное сотрудничество; 10) Ответственность органов местного самоуправления и должностных лиц местного самоуправления, контроль и надзор за их деятельностью; 11) Особенности организации местного самоуправления; 12) Переходные положения. Объем текста Закона 2003 г. (в начальной редакции) составлял 224 000 знаков, в дальнейшем, после внесения изменений, объем расширился.

Как видно, Закон 2003 г. структурно схож с Законом 1995 г., но значительно превышает по объему. Законодатель по иному трактует понятие местного самоуправления (ст. 1): «форма осуществления народом своей власти, обеспечивающая в пределах, установленных Конституцией Российской Федерации, федеральными законами, а в случаях, установленных федеральными законами, - законами субъектов Российской Федерации, самостоятельное и под свою ответственность решение населением непосредственно и (или) через органы местного самоуправления вопросов местного значения исходя из интересов населения с учетом исторических и иных местных традиций» [7] (такое решение было принято в связи с постановлением Конституционного Суда РФ, суть которого изложена в одной из недавних наших публикаций). В законе жестко определяются виды

муниципальных образований и соответствующие им закрытые перечни вопросов местного значения и др.

Закон 2003 г. претерпел множество изменений, общая направленность которых отражает последовательный процесс «огосударствления» местного самоуправления, когда полномочия местного самоуправления сужаются, а полномочия органов госвласти субъектов Федерации расширяются, причем это происходит вынужденно, поскольку, как отмечалось, органы местного самоуправления не могут самостоятельно, без поддержки органов госвласти, решать должным образом возложенные на них задачи. Собственно, кризисное положение, в которое попало местное самоуправление, и стало причиной отмеченных в начале статьи конституционных поправок-2020.

На основе этих поправок был разработан проект нового федерального закона, регулирующего институт местного самоуправления. Это было сделано с некоторым запозданием (очевидно, помешала пандемия коронавируса, а также подоспевшие в 2021 г. очередные выборы депутатов ГД ФС РФ), а именно в декабре 2021 г., когда в российский парламент был внесен законопроект «Об общих принципах организации местного самоуправления в единой системе публичной власти» [8] (далее – Законопроект-2021). Этот закон должен, очевидно, заменить Закон 2003 г. Законопроект-2021 еще будет обсуждаться в регионах и самими депутатами ГД ФС РФ (вероятно, в февралемарте 2022 г., имея в виду, что данная статья подготовлена в январе 2022 г.).

Законопроект-2021 во многом повторяет основные положения Закона 2003 г. (с последними изменениями). Структурно он состоит из 11 глав: 1) Общие положения; 2) Территориальные основы организации местного самоуправления; 3) Организационные основы местного самоуправления; 4) Функциональные основы организации местного самоуправления; 5) Непосредственное осуществление населением местного самоуправления и участие населения в осуществлении местного самоуправления; 6) Муниципальные правовые акты; 7) Экономическая основа местного самоуправления; 8) Межмуниципальное сотрудничество; 9) Международные и внешнеэкономические связи органов местного самоуправления; 10) Особенности организации местного самоуправления; 12) Заключительные и переходные положения. Объем текста составляет 232 000 знаков.

Законопроект- 2001 вызвал неоднозначную реакцию в литературе – в основном критическую – в связи с заметным уменьшением самоуправленческих начал в системе управления государством, отходом от существовавших длительное время понятий и институтов. Так, понятие местного самоуправления вновь меняется (ст.1): «признаваемая и гарантируемая Конституцией Российской Федерации форма самоорганизации



граждан в целях самостоятельного решения вопросов непосредственного обеспечения жизнедеятельности населения (вопросов местного значения) в пределах полномочий, предусмотренных в соответствии с Конституцией Российской Федерации настоящим Федеральным законом, другими федеральными законами» [8]. Вместо 8 видов муниципальных образований остаются только три, при этом основными являются городской округ и муниципальный округ. Глава субъекта Федерации получает право прямо предлагать кандидатуры глав городского и муниципального округов, налагать на них дисциплинарные взыскания и др.

На наш взгляд, в целом Законопроект-2021 отражает объективно складывающуюся в России ситуацию, при которой органам госвласти субъектов Федерации приходится все чаще вторгаться в сферу местного самоуправления – с тем, чтобы не допустить положения, когда, например, конституционные права граждан, обеспечение которых зависит прежде всего от местной власти, жители не могут реализовать. Если вернуться к началу 1990-х гг., то следует признать, что принятая тогда в России планка должного развития института местного самоуправления – на уровне европейских государств, оказалась пока недостижимой, что и неудивительного, учитывая специфику исторического развития России. Это демонстрирует и тенденция правового регулирования института местного самоуправления в России за прошедшие тридцать лет.

Вместе с тем в Законопроекте-2021, на наш взгляд, ошибочно закрепляется позиция, согласно которой местное самоуправление будет осуществляться только в городских и муниципальных округах - на такого рода больших территориях (фактически, крупный город, район) невозможно сформировать муниципальный коллектив, который мог бы реализовать свои инициативы по вопросам местного значения (мы опускаем еще один вид муниципального образования, предусмотренный для городов федерального значения, как нехарактерный для всей России). Поэтому в городских и муниципальных округах целесообразно формировать государственную власть субъекта Федерации (исполнительную структуру) с ее гораздо большими ресурсами, а местное самоуправление целесообразно сохранять в поселениях и внутригородских районах. При этом количество вопросов местного значения в муниципальных образованиях должно быть значительно снижено - с тем, чтобы их выполнение было реальным, а полномочия определять вопросы местного значения должны быть переданы субъекту Федерации. По нашему убеждению, именно в сравнительно небольших муниципальных образованиях как раз и появятся возможности для практического развития местного самоуправления, повышения гражданской активности населения, чего так не

хватает современной России. И уже потом, по мере обретения необходимого опыта, местное самоуправление может стать действительно самостоятельным институтом в системе публично-властных отношений и распространено на более масштабные территории.

### Литература

1. Закон Российской Федерации о поправке к Конституции Российской Федерации от 14.03.2020 N 1-ФКЗ "О совершенствовании регулирования отдельных вопросов организации и функционирования публичной власти" // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения – 18.01.2022 г.).

2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, принятыми Законом РФ от 14.02.2020 г. и одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020 г.) // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения – 05.01.2022 г.).

3. Закон СССР от 09.04.1990 г. № 1417-1 «Об общих началах местного самоуправления и местного хозяйства в СССР» // Ведомости СНД и ВС СССР. 1990. № 16. Ст. 267.

4. Краснов М. А. Местное самоуправление: государственное или общественное? // Советское государство и право. 1990. № 10. С. 81-83.

5. Закон РСФСР от 06.07. 1991 № 1550–1 «О местном самоуправлении в РСФСР» // Ведомости СНД и ВС РСФСР. 1991. N 29. Ст. 1010.

6. Федеральный закон от 28.08.1995 N 154-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" // Российская газета. 1995. 1 сентября.

7. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 30.12.2021) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 11. 01. 2022 г.).

8. Законопроект № 40361-8 "Об общих принципах организации местного самоуправления в единой системе публичной власти" // СОЗД ГАС «Законотворчество» // <https://sozd.duma.gov.ru/bill/40361-8> (дата обращения: 11.01.2022г.).

**ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИЗОБРЕТЕНИЙ, СОЗДАНЫХ  
В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ**  
LEGAL REGULATION OF INVENTIONS CREATED IN THE PROCESS  
OF STUDYING

УДК 347.77

**Федосеев Игорь Вячеславович**

*студент 3 курс, Юридический факультет*

*Российская Государственная Академия Интеллектуальной Собственности*

*Россия, г. Москва*

***Аннотация:** Статья посвящена исследованию правового регулирования изобретений, созданных обучающимися образовательных организаций высшего образования Российской Федерации. Обнаружено, что основной проблемой правовой охраны изобретений, созданных обучающимся в процессе обучения, является неопределённый правовой статус таких изобретений, из которого неясно, является ли такое изобретение служебным и кому принадлежат исключительные права, а также право на получение патента на него. Так, правовой статус изобретения, созданного обучающимся, будет определяться типом правоотношений и обязанностей, в рамках которых оно было создано: образовательные, трудовые или их комбинацией.*

***Annotation:** The article is dedicated to the study of the legal regulation of inventions created by students of educational organizations in the Russian Federation. It has been found that the main problem of the legal protection of inventions created by students in the process of studying is the uncertain legal status of such inventions - is it employee inventions, and who owns exclusive rights of it. Legal status of an invention created by a student will be determined by the type of legal relationship and obligations between student and university within which an invention was created: educational, labor, or a combination of both.*

***Ключевые слова:** Интеллектуальная собственность, изобретение, патент, студент, университет, служебное изобретение.*

***Keywords:** Intellectual property, invention, patent, student, university, employee invention.*

В последние годы отмечается увеличение количества патентов на изобретения, выданных образовательным организациям.

Так, при исследовании патентной активности в области метаболомных и геномных маркеров для диагностики сердечно-сосудистых заболеваний было обнаружено радикальное изменение состава патентообладателей в период с 2009 по 2019г.г. [1]. В 2009 году две трети патентов РФ на

изобретения в данной области российских заявителей была выдана бюджетным научным организациям, и только треть образовательным организациям. Однако, к 2019 году структура патентообладателей существенно изменилась, и, помимо увеличения суммарного числа выданных патентов, уже две трети из них приходилась на образовательные организации и только треть на бюджетные научные организации.

Однако, основной деятельностью образовательной организации является образовательная, и многие изобретения, созданные на материально-технической базе образовательных организаций, представляют собой изобретения, созданные обучающимися или при их участии в качестве соавторов.

Основной проблемой правовой охраны изобретений, созданных обучающимися во время обучения, является неопределенный правовой статус таких изобретений, из которого неясно является ли такое изобретение служебным и кому принадлежат исключительные права, а также право на получение патента на него.

Такая проблема вызвана комбинацией правоотношений, возникающих между участниками такого сложного и многогранного процесса как профессиональная подготовка специалиста, и особенно остро встает в области биотехнологии и наук о жизни - потенциально высоко коммерциализируемых областях.

Проблема правового регулирования изобретений, созданных во время обучения, рассматривалась многими исследователями.

Так, М.В. Корняков и др., рассматривая природу нетрудовых правоотношений между обучающимся и образовательной организацией, указывают на невозможность применения аналогии норм статьи 1370 Гражданского Кодекса и рассмотрения изобретения, созданного в процессе обучения, в качестве служебного [2].

Гражданский Кодекс Российской Федерации (далее ГК РФ) определяет служебное изобретение как изобретение, созданное работником в связи с выполнением своих трудовых обязанностей или конкретного задания работодателя (п.1 ст.1370 ГК РФ) [3].

При этом, Корняков и др. отмечают, что в процессе освоения образовательной программы, обучающиеся зачастую принимают непосредственное участие в создании РИД совместно с работниками образовательной организации. В таком случае, созданное изобретение для сотрудников ВУЗа будет являться служебным, а исключительные права, а также право на получение патента, будут разделены между образовательной организацией и студентом, в соответствии с положениями п.4 ст.1288 ГК РФ,

согласно которым, права на результат интеллектуальной деятельности, созданный совместным творческим трудом двух и более граждан (соавторство), принадлежат соавторам совместно.

Кириллов Н. Г., рассматривая проблему правового регулирования служебных объектов интеллектуальной собственности в образовательных организациях указывают на возможность наличия трудовых отношений между студентом и образовательной организацией помимо отношений, возникающих при предоставлении вузом образовательных услуг студенту. В таком случае, созданное обучающимся изобретение может быть признано служебным, и, следовательно, исключительные права, а также право на получение патента, будет принадлежать образовательной организации [4].

Следует также отметить изложенное в информационной справке, подготовленной по результатам обобщения судебной практики Суда по интеллектуальным правам в качестве суда первой и кассационной инстанций с учетом практики Верховного Суда Российской Федерации, по вопросам, возникающим при применении норм Гражданского кодекса Российской Федерации о служебных результатах интеллектуальной деятельности [5].

Так, согласно п.1 Справки, объект патентного права, созданный студентом в рамках его обучения в образовательной организации при отсутствии между сторонами трудовых отношений, не может считаться служебным, поскольку отношения образовательной организации и студента при его обучении не являются трудовыми.

Так, в деле № СИП-544/2015 судом по интеллектуальным правам сделан вывод о том, что изобретение не является служебным, поскольку оно создано студентом при отсутствии между сторонами на момент его создания трудовых отношений [6].

Основным видом правоотношений между обучающимся и образовательной организацией являются образовательные отношения, которые, согласно п.1 ст.53 Федерального закона от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» (далее закон об образовании), возникают на основании распорядительного акта организации, осуществляющей образовательную деятельность, о приеме лица на обучение в эту организацию или для прохождения промежуточной аттестации и (или) государственной итоговой аттестации, а в случае осуществления образовательной деятельности индивидуальным предпринимателем - договор об образовании [7].

Согласно п.4 ст.53 закона об образовании, права и обязанности обучающегося, предусмотренные законодательством об образовании и локальными нормативными актами организации, осуществляющей

образовательную деятельность, возникают у лица, принятого на обучение, с даты, указанной в распорядительном акте о приеме лица на обучение или в договоре об образовании, заключенном с индивидуальным предпринимателем.

Обязанности обучающегося, согласно ст.43 закона об образовании, включают обязанность добросовестно осваивать образовательную программу, выполнять индивидуальный учебный план, в том числе посещать предусмотренные учебным планом или индивидуальным учебным планом учебные занятия, осуществлять самостоятельную подготовку к занятиям, выполнять задания, данные педагогическими работниками в рамках образовательной программы.

При этом, значительная часть научной работы, выполняемой обучающимися в образовательной организации, происходит в рамках подготовки Выпускной Квалификационной Работы для обучающихся по программам бакалавриата, специалитета и магистратуры, или в рамках подготовки диссертации на соискание ученой степени кандидата наук для обучающихся по программе аспирантуры, т.е. в рамках образовательной программы, обязательной к освоению обучающимся.

Это особенно характерно для студентов естественнонаучных специальностей, например, в области биотехнологии, где учебным планом предполагается работа студента в лабораториях, занимающихся передовыми исследованиями.

Так, например, в Положении о порядке проведения практики обучающихся Московского государственного университета им. М.В. Ломоносова (МГУ) указано, что практика – вид учебной деятельности, направленной на формирование компетенций в процессе выполнения определенных видов работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью. При этом, практика - это неотъемлемая часть основной профессиональной образовательной программы высшего образования, основным содержанием которой является выполнение заданий (учебных, учебно-производственных, технологических, исполнительных, научно-исследовательских, педагогических, театральных и т.д.) на предприятиях, в организациях или учреждениях, соответствующих характеру будущей профессиональной деятельности (п.1.4 Положения)[8].

При этом, в п.2.1 Положения отдельно отмечается, что Преддипломная практика проводится в составе производственной практики, входит в завершающий этап обучения по конкретной образовательной программе высшего образования. Если образовательным стандартом предусмотрена

защита выпускной квалификационной работы, то преддипломная практика проводится в обязательном порядке.

Следовательно, в том случае, если изобретение было создано в результате исследований в рамках подготовки Выпускной Квалификационной Работы, т.е. в рамках учебного плана и освоении образовательной программы, то такое изобретение не является служебным.

Этот же вывод делает президиум Суда по интеллектуальным правам по делу № СИП-544/2015 и указывает, что «судебная коллегия не может согласиться с утверждением Университета о том, что задание, полученное студентом в рамках образовательной программы, носит служебный характер».

Помимо этого, следует отметить, что не любое изобретение, созданное работником, является служебным. Так, согласно положениям п.5 ст.1370 ГК РФ, изобретение, полезная модель или промышленный образец, созданные работником с использованием денежных, технических или иных материальных средств работодателя, но не в связи с выполнением своих трудовых обязанностей или конкретного задания работодателя, не являются служебными. Право на получение патента и исключительное право на такое изобретение, полезную модель или промышленный образец принадлежат работнику. Следовательно, для определения созданного изобретения как служебного не достаточно только наличия трудовых отношений между автором и работодателем, и необходимо учитывать при исполнении каких именно обязанностей создано изобретение.

Таким образом, правовой статус изобретения, созданного обучающимся, будет определяться типом правоотношений и обязанностей, в рамках которых оно было создано.

В случае, если изобретение создано обучающимся в рамках освоения образовательной программы, и между обучающимся и образовательной организацией отсутствуют трудовые отношения, то исключительные права, а также право на получение патента, принадлежат обучающемуся.

В том случае, если изобретение создано обучающимся в рамках его трудовых обязанностей и не связано с освоением образовательной программы, такое изобретение может считаться служебным, и исключительные права, а также право на получение патента, принадлежат образовательной организации.

Однако, в том случае, если изобретение создано обучающимся в рамках образовательной программы и одновременно в связи с выполнением трудовых обязанностей обучающимся, правовой статус такого изобретения не определён.

Примером такого может служить случай, когда студент проходит производственную практику в лаборатории и трудоустроен в ней. При этом, исследовательская деятельность студента может быть рассмотрена как выполнение обязанности по освоению образовательной программы, в данном случае - подготовка Выпускной Квалификационной Работы, совмещённая с выполнением его трудовых обязанностей, например, в качестве лаборанта-исследователя.

Таким образом, неясно в связи с чем создано изобретение – в связи с выполнением трудовых обязанностей или в связи с освоением образовательной программы.

В таком случае, созданное изобретение не может однозначно рассматриваться как служебное, поскольку его возникновение обусловлено одновременно двумя разными типами правоотношений, что не позволяет чётко определить его правовой статус.

Также, изобретение может быть создано обучающимся в соавторстве с сотрудниками образовательной организации, например, научным руководителем.

В таком случае, в соответствии с положениями п.4 ст.1288 ГК РФ, исключительные права, а также право на получение патента, будут разделены между авторами, и с учетом служебного характера изобретения для сотрудников образовательной организации, будут в равной степени принадлежать обучающемуся и образовательной организации, однако только в том случае, если обучающийся состоял с образовательной организации только в образовательных отношениях.

В случае, если изобретение было создано обучающимся в соавторстве в рамках образовательных и трудовых отношений одновременно, то его правовой статус, в части исключительных прав обучающегося, по-прежнему не определён.

Стоит отметить, что часто обучающиеся проходят преддипломную практику не на базе образовательной организации, а в сторонней организации, например, в научной организации.

Так, например, согласно Положениям о порядке проведения практики обучающихся Московского государственного университета, производственная (в том числе преддипломная) практика может осуществляться на основе договоров с организациями, деятельность которых соответствует профессиональным компетенциям, осваиваемым в рамках основной профессиональной образовательной программы высшего образования.



При этом, при наличии в организации вакантной должности, работа на которой соответствует требованиям к содержанию практики, с обучающимся может быть заключен срочный трудовой договор о замещении такой должности.

Таким образом, обучающийся во время прохождения производственной (в том числе преддипломной) практики может как находится в трудовых отношениях с организацией, так и нет.

Законодательством напрямую не определен характер отношений, возникающий между обучающимся и организацией в которой он проходит производственную практику в том случае, если между ними не был заключен трудовой договор. Однако ввиду того, что такая практика осуществляется на основе соответствующего договора между ВУЗом и организацией, можно сделать вывод о том, что такие отношения имеют образовательный характер.

Следовательно, даже при наличии срочного трудового договора между обучающимся и организацией, обязанность обучающегося успешно осваивать образовательную программу, неотъемлемой частью которой является прохождение производственной практики, может подразумевать возникновение дополнительных образовательных отношений между обучающейся и научной организацией.

Суммируя вышесказанное, правовой статус изобретений, созданных обучающимся в процессе прохождения производственной практики в сторонней организации аналогичен изобретениям, созданным на базе образовательной организации, и характеризуется природой отношений, в связи с исполнениями каких обязанностей по которым было создано изобретение.

Так, в отсутствии трудовых отношений между обучающимся и организацией, в которой он проходит производственную практику, изобретение, созданное в процессе прохождения производственной практики, не может считаться служебным, и, следовательно, исключительные права, а также право на получение патента, принадлежат обучающемуся.

В случае соавторства с сотрудниками организации, исключительные права на изобретение, а также право на получение патента, будут принадлежать обучающемуся и организации.

В том случае, если между обучающимся и организацией имеются трудовые отношения, и изобретение создано в связи с выполнением трудовых обязанностей, но не в рамках прохождения производственной практики, т.е. освоения образовательной программы, такое изобретение может быть признано служебным.

Однако, в том случае, если изобретение было создано в связи с выполнением трудовых обязанностей обучающимся (при наличии трудовых отношений с организацией) и в рамках прохождения производственной практики, то созданное изобретение не может однозначно рассматриваться как служебное, поскольку его возникновение обусловлено как выполнением трудовых обязанностей, так и выполнением обязанности по освоению образовательной программы, что не позволяет чётко определить его правовой статус.

Исходя из вышесказанного, неясность правового статуса изобретений, созданных во время обучения, может препятствовать получению правовой охраны, поскольку неясно кому будет принадлежать исключительные права на изобретение и право на получение патента на него.

В отсутствие четкого правового регулирования изобретений, созданных в процессе обучения, возникает необходимость в совершенствовании гражданского законодательства, регулирующего правовой статус обучающихся, участвующих в создании таких результатов интеллектуальной деятельности, как изобретение, полезная модель, промышленный образец.

Для предотвращения создания изобретения, созданного обучающимся в связи с выполнением своих трудовых обязанностей или конкретного задания работодателя и обязанностей по освоению образовательной программы, представляется целесообразным при заключении трудового договора с обучающимся ограничить его трудовые обязанности таким образом, чтобы исключить дублирование трудовых обязанностей и обязанностей по освоению образовательной программы.

В том случае, если образовательные отношения возникают после возникновения трудовых, представляется целесообразным аналогичным образом ограничить трудовые обязанности обучающегося, например, посредством изменения трудового договора.

#### **Библиографический список**

1. Жаркова З.В., Ясенявская А.Л., Никитина И.Б., и др. Анализ метаболомных и геномных маркеров для диагностики сердечно-сосудистых заболеваний // Медицинский академический журнал. 2021. Т. 21. №3. С. 29-37.
2. Корняков М. В., Степаненко О. Г., Татарников В. Г. Интеллектуальные права обучающихся на изобретения, полезные модели, промышленные образцы, созданные ими в процессе обучения // Академический юридический журнал. 2018. №. 3. С. 18-25.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации Часть четвёртая от 18 декабря 2006 г. N 231-ФЗ (ред. от 11.06.2021)/ "Российская газета" от 22.12.2006 г., N 289.

4. Кириллов Н. Г., Кириллов Н. Н. Актуальные вопросы правового регулирования создания служебных объектов интеллектуальной собственности в технических вузах //Молодой ученый. 2020. Т. 14. С. 169.

5. Справка, подготовленная по результатам обобщения судебной практики Суда по интеллектуальным правам в качестве суда первой и кассационной инстанций с учетом практики Верховного Суда Российской Федерации, по вопросам, возникающим при применении норм Гражданского кодекса Российской Федерации о служебных результатах интеллектуальной деятельности, Журнал Суда по интеллектуальным правам, Декабрь – 2017, с.40.

6. Постановление президиума Суда по интеллектуальным правам от 30.05.2016 по делу № СИП-544/2015.

7. Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» (ред. от 02.07.2021)/ Собрание законодательства Российской Федерации от 2012 г. , N 53, ст. 7598.

8. Положение о порядке проведения практики обучающихся Московского государственного университета им. М.В. Ломоносова (МГУ), утверждено 25.04.2016.

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ  
В СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ОТРАСЛИ**  
CURRENT PROBLEMS IN THE FIELD OF FOREIGN INVESTMENT IN  
STRATEGIC SECTORS

УДК 34.096

**Шалашов Виктор Александрович**

*Студент 2 курс магистратуры, факультет Высшая школа  
государственного аудита, Московский государственный университет им.  
М.В. Ломоносова, Россия, г. Москва*

***Аннотация:** Статья посвящена исследованию проблем в сфере иностранных инвестиций в стратегические отрасли. Автор выделяет ряд существенных недостатков, которые негативным образом влияют на эффективность иностранных инвестиций в стратегические отрасли Российской Федерации. Автор затрагивает проблемы экономическо-правовой сферы, в которых развиваются инвестиционные отношения, проблемы стандартизации регулирования иностранных инвестиций в рамках международного сообщества.*

***Annotation:** The article is devoted to the study of problems in the field of foreign investment in strategic sectors. The author identifies a number of significant shortcomings that negatively affect the effectiveness of foreign investment in strategic sectors of the Russian Federation. The author touches upon the problems of the economic and legal sphere in which the investment relations are developing, the problems of standardizing the regulation of foreign investment within the international community, and state sovereignty.*

***Ключевые слова:** иностранные инвестиции, стратегическая отрасль, правовое регулирование, стандартизация регулирования, суверенитет государства.*

***Keywords:** foreign investment, strategic sector, legal regulation, standardizing the regulation, state sovereignty.*

Инвестиционная деятельность – сложный, комплексный процесс, в рамках которого инвесторами рассматривается совокупность множества факторов: экономических, правовых, политических, социальных. Наиболее сложным видом данной деятельности является инвестирование в стратегические отрасли. В первую очередь, это объясняется тем, что в рамках данного процесса встают вопросы о соотношении независимости государства и привлечения иностранных средств в свою экономику [1].

В России деятельность по инвестированию в стратегические отрасли регулируется Федеральным законом от 29 апреля 2008 г. №57-ФЗ «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства» (далее – Закон №57-ФЗ) [2]. Федеральный закон устанавливает исключения ограничительного характера для иностранных инвесторов, которые участвуют или планируют участвовать в уставных капиталах обществ, которые в соответствии с законом отнесены к категории стратегических, или в форме приобретения указанными лицами в собственность, владение или пользование ими имущества, которое относится к основным производственным средствам таких обществ. В свою очередь, отношение организации к категории стратегической определяется деятельностью, которую данная организация осуществляет, а также то, что данная деятельность должна осуществляться в наиболее важных для Российской Федерации секторах экономики.

В мировой практике, как правило, выделяются два основных способа отнесения деятельности к категории стратегической:

- 1) оценка значимости угрозы национальной безопасности, которая может возникнуть в результате осуществления определенной сделки;
- 2) разработка закрытого списка, в котором указаны виды деятельности, которые в обязательном порядке относятся к объекту контроля со стороны органов государственной власти [3].

Российский законодатель пошел по второму пути и закрепил перечень из 46 видов хозяйственной жизни, имеющих первостепенное значение для общественной безопасности и обороны страны. Основанием для выделения данных отраслей послужили фактически политическая и экономическая характеристики.

Однако иногда иностранные инвесторы могут столкнуться с ситуацией, при которой к стратегической относятся виды деятельности, которые не включены в вышеуказанный перечень.

Ярким примером подобной ситуации является решение Девятого арбитражного апелляционного суда по делу № А40-72889/18, в рамках которого, по мнению, антимонопольного органа организация нарушила положения Закона №57-ФЗ [4]. Данное нарушение выразилось в незаконном установлении контроля над российским обществом, которое осуществляет деятельность по техническому обслуживанию, ремонту оборудования, и оказание услуг по спуску обсадных колонн в скважину, в том числе на участках недр федерального значения. Более того, данная деятельность, по мнению антимонопольного органа, является неотъемлемой составляющей

процесса добычи нефти, то есть, является смежной по отношению к стратегической.

Подобный подход регулятора несет в себе риски возможности необоснованного расширительного толкования норм Закона №57-ФЗ, что является серьезным препятствием для иностранного инвестора, усложняет процесс инвестирования, увеличивает количество судебных споров об обжаловании актов антимонопольного органа, снижает инвестиционную привлекательность России в целом.

Более того, по-прежнему имеет место отсутствие единообразной позиции в ситуации, когда инвестиции в стратегические отрасли осуществляются подконтрольными российским гражданам организациями [5].

Не менее важным фактором, снижающим привлекательность России для иностранных инвесторов, является высокий уровень политизированности процедуры допуска иностранных инвесторов. Так, в 2012 г. группа депутатов Государственной Думы подготовила письма, которые были направлены в государственные органы. В письмах была просьба не допустить увеличение иностранного капитала в компании «ВымпелКом». Способом решения данной ситуации явилось, предложенное ФАС мировое соглашение (процедуры, которой ранее не было), что позволило в последующем Правительственной комиссии согласовать сделки, совершенные с нарушением требований закона.

Таким образом, механизм отнесения деятельности к категории стратегических, подходы государственных органов и судов к этому вопросу остаются несовершенными. В результате чего иностранные инвесторы вынуждены действовать в условиях неопределенности, наличия скрытых барьеров. Сложившаяся ситуация фактически препятствует планам по созданию благоприятных условий для привлечения инвестиций в российскую экономику [6]. Решение проблемы возможно только путем всестороннего рассмотрения отраслей деятельности с целью предварительного отнесения к той или иной категории, что исключит возможность излишне расширительного толкования со стороны контрольных органов и в дальнейшем приведет к единообразию формирующейся практики, что, в свою очередь, повысит привлекательность в различные сферы экономики.

#### **Библиографический список**

1. Larson A.P., Marchick D.M. Foreign Investment and National Security: Getting the right Balance // Council of Foreign Relations Закон. – 2006. – №. 18. – pp. 4.
2. Федеральный закон «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для

обеспечения обороны страны и безопасности государства» от 29.04.2008 № 57-ФЗ (последняя редакция) // СПС «Консультант Плюс».

3. Невеева Т. Иностранные инвестиции в предприятия, имеющие стратегическое значение: новые аспекты сферы применения // Новое в законодательстве и арбитражной практике. – 2011. – №. 5. – С. 38.

4. Постановление Девятого Арбитражного Суда города Москвы от 17.04.2019 г. № 09АП-65504/2018 по делу по делу № А40-72889/18// СПС «Консультант Плюс».

5. Дораев М. Г. Ударная пятилетка: иностранные инвестиции в стратегические отрасли // Legal Insight. – 2013. – №. 3.

6. Постановление Правительства Российской Федерации от 29.09.1994 №1108 (ред. От 18.09.2004) «Об активизации работы по привлечению иностранных инвестиций в экономику Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс».

**ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ПРЯМЫХ  
ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИ**  
CURRENT REGULATION OF DEVELOPMENT OF DIRECT FOREIGN  
INVESTMENT

УДК 34.096

**Шалашов Виктор Александрович**

*Студент 2 курс магистратуры, факультет Высшая школа  
государственного аудита, Московский государственный университет им.  
М.В. Ломоносова, Россия, г. Москва*

***Аннотация:** Статья посвящена исследованию развития прямых иностранных инвестиций, как комплексного экономическо-правового явления. Автор выделяет ряд актуальных вопросов, которые наиболее сильно влияют на эффективность прямых иностранных инвестиций. Автор затрагивает проблемы экономическо-правовой сферы, в которых развиваются инвестиционные отношения, проблемы стандартизации регулирования иностранных инвестиций в рамках международного сообщества.*

***Annotation:** The article is devoted to the study of development of direct foreign investment as a complex economic and legal phenomenon. The author identifies a number of significant issues that most strongly affect the efficiency of direct foreign investment. The author touches upon the problems of the economic and legal sphere in which the investment relations are developing, the problems of standardizing the regulation of foreign investment within the international community.*

***Ключевые слова:** прямые иностранные инвестиции, правовое регулирование, стандартизация регулирования, международное сообщество.*

***Keywords:** direct foreign investment, legal regulation, standardizing the regulation, international community.*

Развитие сферы прямых иностранных инвестиций и их динамика в рамках современной международной экономики не зависит от волеизъявления одного конкретного субъекта, например, страны, в экономическом и правовом смысле. Наоборот тенденции и направления зависят от экономических условий, которые формируются на глобальном рыночном пространстве.

Так по данным конференции ООН по торговле и развитию количество инвестиций, которые были привлечены в Россию в 2018 году, сократилось на 50% – с 26 млрд. до 13 млрд. долларов [1].

Инвестиционная деятельность – сложный, комплексный процесс, в рамках которого инвесторами рассматривается совокупность множества



факторов: экономических, правовых, политических, социальных. В первую очередь, такое положение было следствием сложившейся геополитической ситуации. При этом в этот же период объем инвестиций, полученных, например, в США не только остался на прежнем уровне, но и возрос. Во многом это обусловлено наличием в США высокого уровня разработанности системы правового регулирования этой сферы, которая позволяет достичь высокого уровня надежности и привлекательности для иностранных инвесторов.

Исходя из вышеизложенного, первостепенная задача государства и в особенности законодателей – анализ, выявление и систематизация наиболее важных и устоявшихся тенденций развития и совершенствования прямых иностранных инвестиций, а также экономических, политических, социальных и правовых факторов, которые в той или иной степени определяют их проявление.

В России положения об иностранных инвестициях и их регулирование закреплено в Федеральном законе «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 09.07.1999 № 160-ФЗ (далее – № 160-ФЗ). Данный нормативный акт определяет отношения, которые связаны с государственными гарантиями прав и защитой интересов иностранных инвесторов. Несмотря на высокую значимость закона, он все же имеет существенный недостаток, который заключается в том, что он четко не определяет правовой режим иностранных инвестиций [2], в результате чего появляется определенный уровень неопределенности не только для инвестора, но и для самого правоприменителя.

Однако, Россия, тем не менее, стремится к развитию и совершенствованию законодательства, которое отвечало бы требованиям международного сообщества, а также было привлекательным и понятным для иностранного инвестора. Так, например, неоднократно редактировалась ст. 6, которая регламентирует гарантии использования инвесторами различных форм инвестирования. Изначально статья содержала три части, закрепляющих положения о том, что иностранный инвестор имеет право на осуществление инвестиционной деятельности, оценка его вклада основывается на нормах законодательства РФ и валюте РФ. Позднее статья дополнилась правилом о необходимости предварительного одобрения сделки, еще позже – перечень сделок, категории инвесторов. Исходя из анализа данных изменений можно прийти к выводу о том, что интерес государства сосредоточен на защите собственных интересов и национальной безопасности.

Поэтому основное внимание при разработке изменений законодательства в данной сфере, его эволюции должны быть сосредоточены

на соблюдении баланса безопасности, независимости государства и основной тенденции в международном движении капиталов – глобализации, увеличение темпов и объемов прямых иностранных инвестиций. Нужно отметить, что идея законодательства стран, принимающих наибольшие объемы инвестиций от зарубежных инвесторов, исходит из того, что суверенитет государства не может оставаться неизменным в рамках интернационализации экономических процессов, более того, он меняется в зависимости от конкретных условий [3]. Неизменными остаются только принципиальные положения, а именно верховенство и независимость государственной власти на территории конкретного государства и самостоятельность в отношениях с международным сообществом.

Также законодатель при рассмотрении вопроса тенденций развития прямых иностранных инвестиций должен принимать во внимание тот факт, что глобализация приводит к росту числа транснациональных компаний, которые, в свою очередь, в процессе направления капитала в различные регионы, могут повлиять на политический курс тех государств, в которые они инвестировали [4].

Важно отметить, что одной из немаловажных тенденций, помимо либерализации и систематизирования регулирования сферы прямых иностранных инвестиций, является зарождающееся понимание в рамках международного сообщества важности не только упрощения процедур регулирования, но и мер стимулирования данной деятельности [5]. Стимулирование может быть предусмотрено различными государственными программами, правовыми механизмами: административными, налоговыми, финансовыми.

Таким образом, на основе вышеизложенного можно сделать вывод о том, что при разработке правового регулирования государственные органы должны принимать во внимание должным образом выявленные и проанализированные глобальные тенденции развития прямых иностранных инвестиций, которые носят стратегический характер и на их основе адаптировать законодательство, дополнительно систематизировать, устранять существующие противоречия. В таком случае иностранные инвесторы будут положительно реагировать, увеличивать объем инвестиций, тем самым, привлекая больший объем капитала.

#### **Библиографический список**

1. Юнктад. Доклад о мировых инвестициях: особые экономические зоны. URL: [https://unctad.org/system/files/official-document/wir2019\\_overview\\_ru.pdf](https://unctad.org/system/files/official-document/wir2019_overview_ru.pdf) (дата обращения: 10.12.2021).

2. Доронина Н.Г., Семилютина Н.Г. Международное частное право и инвестиции. М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве РФ, 2021. С. 16

3. Карташкин А.В. Указ. соч. С. 18.

4. Sornarajah M. The International Law on Foreign Investment. 2<sup>nd</sup> ed. Cambridge, 2007. P.67.

5. Тедеев А. В. Выявление глобальных стратегических трендов, определяющих развитие прямых иностранных инвестиций// Управленческое Консультирование. – 2018. – №. 6. –С. 166.

**ОСОБЕННОСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДА ЛИЦ,  
РАБОТАЮЩИХ ПО СОВМЕСТИТЕЛЬСТВУ**  
FEATURES OF THE REGULATION OF THE WORK OF PERSONS  
WORKING PART-TIME

УДК 349.2

**Шатверян Нелли Григорьевна**

*Доцент кафедры «Гражданское право»*

*Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)*

*Россия, г. Ростов-на-Дону*

**Фалалеева Виолетта Андреевна**

*Студент 2 курс, Юридический факультет*

*Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)*

*Россия, г. Ростов-на-Дону*

***Аннотация:** Данная статья включает в себя исследование вопросов, касающихся особенностей труда лиц, трудящихся по совместительству в Российской Федерации. Поскольку при проведении реформы трудового законодательства в условиях демократизации трудовых отношений была поставлена цель по выявлению направлений и методов для учета новоиспеченного типа социально-правовой охраны трудящегося человека, не сковывающей рвение личности реализовать свои интересы в трудовой деятельности.*

***Annotation:** This article includes a study of issues related to the peculiarities of the work of part-time workers in the Russian Federation. Since during the reform of labor legislation in the conditions of democratization of labor relations, the goal was set to identify areas and methods for taking into account the newly minted type of social and legal protection of a working person, which does not constrain the zeal of the individual to realize his interests in work.*

***Ключевые слова:** совместительство, трудовой договор, рабочее время, командировка, совмещение.*

***Key words:** part-time, employment contract, working hours, business trip, combination.*

Актуальность вопроса регулирования труда лиц, работающих по совместительству обусловлена тем, что для трудового законодательства всегда остаются важными вопросы легального трудоустройства, защиты прав и законных интересов работников и работодателей, урегулирования споров между ними.

Когда понятие «совместительство» получило законодательное воплощение и закрепило особенности регулирования труда определённых категорий работников, возникла необходимость взглянуть на институт трудового права с учетом всех его новообретенных качеств и требований, предъявляемых к совместительству.

Совместительство зачастую воспринимается, как нежелательное явление в области организации труда с определенными формальными препятствиями в области его применения. А именно:

- наблюдение за категорией работников, не допущенных к работе по совместительству;

- формирование большого количества документации;

- учет основного и дополнительного рабочего времени, а также заработка;

- режим предоставления отпусков и т.д.

Ключевая специфическая правовая особенность работника, работающего по совместительству заключается в том, что он может находиться в двух и более трудовых правоотношениях. Такие формы организации труда имеют свои отличительные черты и особенности регулирования, которые зачастую работодатели не учитывают [1, с.59].

Что же такое совместительство? Исходя из трудового законодательства, а именно из смысла статьи 60.1 Трудового Кодекса Российской Федерации (далее ТК РФ), это выполнение другой оплачиваемой на регулярной основе работы на условиях трудового договора в свободное от основной работы время. Например, работник выполняющий в том же учреждении работу в порядке совместительства, с начислением зарплаты, исходя из размера оклада по второй должности, без оформления трудовых отношений должным образом. Вместо того, чтобы заключить новый трудовой договор, работодатель ограничивается приказом о разрешении совмещения должности.

В ст. 59 ТК РФ говорится о том, что заключение трудового договора при условии внутреннего совмещения имеет срочный характер. В данном контексте при установлении срока, законодательство ссылается не на ограничение периода выполнения работы, а на возможность совмещения с основной трудовой деятельностью. По моему мнению, при подписании такого рода договора, возможность ограничения сроков является недопустимым.

Ст. 284 ТК РФ устанавливается продолжительность рабочего времени при работе по совместительству. В статье указано, что работа по совместительству не должна превышать четырех часов в день, но в свободные от основной работы дни работник может работать полный рабочий день. Следует учитывать тот факт, что ограничение по времени не применяется,

если работник приостановил основную работу в связи с временной необходимостью в переводе на менее сложную работу по медицинским показаниям на срок до четырех месяцев или же произошла задержка заработной платы больше чем на пятнадцать дней.

Исходя из вышеизложенного, понятие совместительства становится размытым, поскольку предоставляемая норма, напрямую зависит от рабочего времени, она может быть уменьшена, но никак не увеличена. Считаю целесообразным внести изменения в ст. 93 ТК РФ, обязывающие работодателя установить график с неполным рабочим временем для лиц, работающих по совместительству.

Но на практике существуют такие ситуации, когда возможно заключить несколько договоров о совместительстве. Если работник ограничен срочным трудовым договором, это открывает возможности для дополнительного заработка, но в то же время способствует созданию обходных путей для учета рабочего времени. Для примера сюда можно отнести работников системы образования, медицины и культуры.

Такие научные деятели, как Никитенко И.В. и Митрофанова Л.Н. [2, с.21], считают формулировку ч.5 ст.282 некорректной, потому что для особых групп работников, работа по совместительству урегулирована Правительством Российской Федерации с учетом мнения трёхсторонней комиссии по регулированию социально трудовых отношений, но в корне противоречащая Конституции Российской Федерации. В данном случае ссылка идет на ст. 55 Конституции РФ [3, с.16], в которой допускается какое-либо ограничение прав и свобод человека и гражданина только в соответствии с Федеральными законами. Таким образом необходимо внести корректировки в ст. 282 ТК РФ, а именно исключить из данной статьи пункт 5, что позволит распространить общее правило о регулировании особенностей труда лиц, работающих по совместительству, которое регламентировано в законе и федеральном законе, на данную группу работников.

Если же затронуть вопрос оплаты труда лиц, работающих по совместительству, то в ст. 285 ТК РФ говорится о том, что оплата труда производится пропорционально отработанному времени в зависимости от выработки либо на других условиях, определенных трудовым договором, но это в том случае, когда лицам, работающим по совместительству с повременной оплатой труда такая оплата производится по конечным результатам за фактически выполненный объем работ.

Следует учесть, что ежемесячная выплата заработная плата работника, отработавшего норму рабочего времени с выполнением норм труда, не может

быть ниже уровня, установленного федеральным законом, - минимального размера оплаты труда, опираясь на статью 133 ТК РФ.

Согласно статье 286 ТК РФ, совместители, как и другие работники организации, получают ежегодный отпуск одновременно с основной работой. Но бывают такие случаи, когда работник не успел отработать больше шести месяцев на работе по совместительству, то отпуск предоставляется авансом.

При этом следует учесть, что продолжительность отпуска совместителей также, как и основных работников, не может составлять менее 28 календарных дней (ст. 115 ТК РФ). Поэтому, если на работе по совместительству продолжительность ежегодного оплачиваемого отпуска работника меньше, чем продолжительность отпуска по основному месту работы, то работодатель по просьбе работника предоставляет ему отпуск без сохранения заработной платы соответствующей продолжительности.

Согласно ч.2 ст. 321 ТК РФ, общая продолжительность ежегодных оплачиваемых отпусков для работающих по совместительству устанавливается на общих основаниях. Из вышеизложенного мы делаем вывод, что работники имеют право, как на ежегодные, так и дополнительные отпуска, по установленным законодательством правилам. Но следует учесть тот факт, что за ненормированный рабочий день работник-совместитель не сможет получить дополнительный отпуск, потому что действующее законодательство четко регламентирует продолжительность рабочего времени и для него не может быть установлен ненормированный рабочий день [4, с. 55].

Также немаловажным вопросом является предоставление гарантий и компенсаций лицам, работающим по совместительству, которые закреплены в разделе 7 настоящего Трудового кодекса [5, с.78]. На основании приведенного в пример трудового законодательства, мы можем сделать вывод, что совместитель получить в полном объеме все возможные гарантии и компенсации.

Исключение составляют гарантии и компенсации лицам, совмещающим работу с обучением, а также лицам, работающим в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях, поскольку им гарантии и компенсации предоставляются только по основному месту работы.

Если же работник-совместитель запросил оплату учебного отпуска, то ему будет отказано на основании перечня статей 173-176 ТК РФ, в которых говорится, что оплата учебных отпусков не производится, даже если работник представит справку-вызов из учебного заведения. Тут тоже есть небольшой нюанс, совместитель может обратиться к работодателю с просьбой

о предоставлении отпуска, но только без сохранения заработной платы для подготовки и сдачи экзаменов, дипломного проекта.

Ежемесячная оплата труда по совместительству, производится в соответствии ст. 285 ТК РФ, в которой четко прописано, что оплата зависит напрямую от отработанного времени, которое было регламентировано в трудовом соглашении. Следует учесть тот факт, если лицо работает по повременной оплате труда, то начисление денежных средств производится за фактически выполненный бъем работы.

Что же касается оснований для прекращения трудового договора для работников, работающих по совместительству, то на них распространяются общие нормы, закрепленные в ст. 77 ТК РФ. Но в соответствии со ст. 288 ТК РФ трудовой договор, заключенный на неопределенный срок с лицом, работающим по совместительству, может быть прекращен в случае приема на работу работника, для которого эта работа будет являться основной, о чем работодатель оповещает, только в письменной форме, совместителя за четырнадцать дней до прекращения трудового договора.

Обращаясь к практике, не редко можно увидеть, что граждане не могут разграничить понятия совмещение и совместитель. Если же совместительство требует заключение нового трудового соглашения и выполнение другой работы в свободное от основной, то совмещение может осуществляться только в период основанного рабочего времени и у одного работодателя, с изданием приказа с поручением сотруднику дополнительной работы. В свою очередь законом не ограничено количество поручений дополнительной работы, а вот совместительство не всегда возможно. Иными словами, совместительство – это вторичная форма занятости [6, с.315].

С учетом вышеизложенного мы можем выделить следующие особенности российского законодательства, которые непосредственно влияют на регулирование труда работников-совместителей:

1. При создании трудового законодательства было уделено особое внимание на особенности регулирования труда лиц, работающих по совместительству. Нормы, касающиеся данной сферы трудовых отношений, выделены в отдельную главу;

2. Было разрешено совместительство с неограниченным числом работодателей;

3. С принятием Кодекса увеличилось число льгот, компенсаций и гарантий для работающих по совместительству.

Подводя итоги, мы можем сказать, что совместительство должно происходить только в свободное от основной работы время, поскольку в ст. 284 Кодекса говорится о том, что данная трудовая занятость не может длиться



больше четырех часов в день. В свою очередь, совмещение должностей работником должно быть оформлено дополнительным соглашением к трудовому договору, что позволит определить границы требований работодателя и объемы обязанностей работника, способствует эффективному разрешению споров между участниками трудовых отношений, повысит уровень защиты их прав и законных интересов.

#### **Список используемой литературы:**

1. Трудовое право. Под ред. О.В. Смирнова, И.О. Снигиревой 6-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2020 – с. 465
2. Никитенко И.В., Митрофанова Л.Н. совершенствование правового регулирования исполнения трудовых обязанностей по совместительству //Сборник научных трудов по итогу международной конференции. Новосибирск. - №2. – с. 347
3. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)
4. Комментарий к Трудовому кодексу Российской Федерации" (постатейный) / Под ред. Ю.П. Орловского. М., 2019 – с.467
5. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 22.11.2021)
6. Комментарий к Трудовому кодексу Российской Федерации // Под ред. В.И. Шкатуллы. М., 2018. – с.568
7. Никонов Д.А., Стремоухов А.В. Трудовое право. М., 2019 – с.344

# ВЛИЯНИЕ КАРТЕЛЯ ОПЕК НА МИРОВОЙ РЫНОК НЕФТИ THE INFLUENCE OF THE OPEC CARTEL ON THE GLOBAL OIL MARKET

УДК 34

*Мамаева Маргарита Александровна, студент 2 курс, Институт промышленного менеджмента, экономики и торговли, Санкт-Петербургский государственный политехнический университет Россия, г. Санкт-Петербург*

***Аннотация:** В данной статье рассмотрена роль влияния ОПЕК на функционирование рынка энергоносителей. Проанализирована трансформация роли ОПЕК и изменения его влияния на мировой рынок нефти и нефтепродуктов, на базе изучения аналитических и научных материалов по данной проблематике и приведены результаты исследования.*

*На сегодняшний день самым главным вопросом мировой экономики является глобальный рост цен на нефть, который по оценкам экспертов останется наиболее важным первичным энергоносителем в мире.*

*Непосредственное отношение к ней имеют страны – экспортеры нефти, среди которых можно выделить группу, оказавшую огромное влияние на развитие как нефтяной промышленности, так и всего энергетического комплекса мира, а именно ОПЕК – страны-экспортеры нефти, в который входит 12 государств.*

***Abstract:** The article examines the role of OPEC on the functioning of the energy market. The transformation of the role of OPEC and changes in its influence on the world oil and oil products market is analyzed, based on the study of analytical and scientific materials on this issue, and studies are presented.*

*Today, the most important issue of the world economy is the global rise in oil prices, which, according to experts, will remain the most important primary energy source in the world.*

*Oil exporting countries are directly related to it, among which one can single out a group that has had a huge impact on the development of both the oil industry and the entire energy complex of the world, namely OPEC - oil exporting countries, which includes 12 states.*

***Ключевые слова:** деятельность картеля ОПЕК, транснациональные корпорации, развитие картелей, глобальный рынок нефти и нефтепродуктов, цены на нефть.*

***Keywords:** OPEC cartel activity, transnational corporation, cartel development, global oil and oil products market, oil prices.*

Актуальность темы исследования. В современных условиях развития мирового рынка углеводородов, включая нефть и природный газ, актуализируются проблемы геополитических и международных экономических отношений.

Они связаны с обострением конкуренции и различных видов конкурентной борьбы, включающих все более сложные механизмы санкций и ограничений.

В современном мире, когда глобализация – это не просто название кооперации государств, а уже четко направленный курс развития стран, а транснациональные корпорации достигают таких масштабов, что по объему капитала становятся больше некоторых государств на нашей планете, такие объединения как картель могут нанести большой урон для экономики не только отдельных регионов, а всего мира, контролируя основные каналы сбыта и производства, создавая препятствия для входа на рынок новых игроков, и тем самым ставя население в положение, в котором они будут жить по правилам ТНК или масштабных коопераций, сами того не понимая.

ОПЕК с первых дней его появления и сегодня является самым ярким примером активной работы картеля, который совмещает в себе страны, имеющие противоречия и разногласия с прошлых лет, но тем не менее, которые нашли общий язык.

Предмет исследования – является организация и формы развития картелей, на примере ОПЕК, и их влияние на функционирование рынка энергоносителей.

Объект исследования – деятельность картеля ОПЕК.

Цель работы будет заключаться в проведении анализа трансформации роли ОПЕК и изменения его влияния на мировой рынок нефти и нефтепродуктов, на базе изучения аналитических и научных материалов по данной проблематике.

Существенные изменения в развитии мирового рынка нефти, которые произошли в последнее десятилетие, еще не получили всестороннего освещения в современных исследованиях.

Основной проблемой исследования является изучение современной роли ОПЕК в меняющихся условиях глобального рынка нефти и нефтепродуктов.

Для выявления основных изменений, а также основных механизмов трансформации роли картеля и его влияния на рынок нефти в мировом масштабе в рамках работы будет проведен анализ основных исследований по данной тематике, которые будут представлены статьями и монографиями российских исследователей, а также исследованиями зарубежных ученых,

специализирующихся на изучении роли ОПЕК для мировой экономики и рынка нефти.

Гипотеза исследования: несмотря на значительные изменения роль ОПЕК в мире на формирование цен на нефтепродукты является до сих пор в значительной мере определяющей.

Сегодня экономисты и аналитики спорят о том, насколько влиятельна ОПЕК.

Принято считать, что ОПЕК держит мир в своих руках. Он может манипулировать ценами, влияя на поставки нефти. Но расхожее мнение в основном неверно. По большей части его действия отставали от фундаментальных изменений предложения и спроса на нефть, а не руководили ими. ОПЕК выглядит как искусный картель, хотя на самом деле он в основном просто плывет по волнам об этом свидетельствует работа А.И. Ханнанова и Г.З. Низамова "Роль ОПЕК в регулировании мирового рынка нефти". В своей работе авторы уточняют, что ОПЕК в некоторых аспектах может напоминать картель, но это не так. Как это мог быть картель, когда он был основан как противовес предыдущему картелю «Семь сестер», состоящему из ТНК, который доминировал во всех аспектах мировой нефтяной отрасли посредством фиксации цен, ограничения поставок и подавления конкуренции с единственной целью максимизации своей прибыли.

Основная цель создания ОПЕК заключалась в том, чтобы дать производителям больше контроля над собственной нефтью.

Конституция ОПЕК предусматривала, что смысл ее существования - защита прав своих членов путем обеспечения стабильного мирового рынка нефти и стабильных цен. Это именно то, что ОПЕК делала последние 58 лет и будет делать так, пока остается организацией стран-экспортеров нефти.

Для того, чтобы более подробно разобраться в гипотезе влияния ОПЕК в мире на формирование цен необходимо разобраться в факторах и событиях, которые происходят на мировой арене. Интересна статья Farid Guliyev "Trump's "America first" energy policy, contingency and the reconfiguration of the global energy order". Farid Guliyev рассказывает как Соединенные Штаты манипулируют ценами на нефть с помощью нефтедолларов, а также с помощью преувеличенных заявлений о росте добычи нефти в США и огромном увеличении запасов нефти и нефтепродуктов, чтобы снизить цены на нефть и достичь геополитических и экономических целей..

Также ярким примером влияния на мировой рынок нефти в целом оказывает импорт нефти в Китай. Согласно прогнозам экспертов закупки КНР нефти будут только расти об этом свидетельствует работа Стрельченко Е.А. и Балабуха А.В. "Добыча ОПЕК и стран не входящих в ОПЕК, мировой спрос и

финансирование нефти". О спросе Китая на сырую нефть также подробно описали и авторы Noha H.A. Razek, Nyakundi M.Michieka в статье "OPEC and non-OPEC production, global demand, and the financialization of oil".

Необходимо отметить, что ведение "энергетических войн" как потенциального элемента геополитики государств, являющимися основными игроками рынка ведутся с конца 20 века и по настоящее время. Так, в своих исследованиях Лапин А.В. "Энергетические войны" и геополитика XX и XXI века провел детальный анализ мировых кризисов за 2008, 2014 и 2020 года, а также причин, целей и задач отдельных государств.

Мировой рынок нефти постоянно подвергается изменениям, что, в свое время, неблагоприятно сказывается на экономиках всех стран, поэтому в совместном сотрудничестве с ОПЕК заинтересованы многие страны, в том числе и Россия.

10 декабря 2016 г. в Вене состоялось подписание соглашения между странами ОПЕК и 11 странами, не входящими в эту организацию, в том числе, Россией, направленными на его стабилизацию. В соответствии с соглашением ОПЕК и Россия сократили добычу на 1,8 миллиона баррелей в день (баррелей в сутки) в поддержку цен на нефть, действующих с 1 января 2017 года.

В результате цены поднялись с 40 долларов за баррель почти до 80 долларов. С тех пор соглашение было продлено, и ведутся переговоры о его преобразовании в постоянный механизм сотрудничества между ОПЕК и Россией, получивший название ОПЕК+.

Так, в статье Бобкова А.В., Лекомцева А.Д. Риски трансформации национальных нефтяных рынков, инспирированные пролонгацией соглашения ОПЕК+ рассматривается дискуссионный вопрос о целесообразности нахождения России в составе альянса. Проанализированы аргументы, прозвучавшие в русле данной тематики со стороны Министра энергетики Российской Федерации Александра Валентиновича Новака, по мнению которого сделка должна быть всемерно поддержана и пролонгирована Россией, а также рассмотрена диаметрально противоположная точка зрения главы ПАО «НК «Роснефть» Игоря Ивановича Сечина, который занимает жесткую позицию по превалированию негативной составляющей в нахождении России в составе альянса до сегодняшнего дня.

Несмотря на огромные запасы и производственные мощности ОПЕК всегда гарантировала, что цены на нефть будут достаточно справедливыми, чтобы обеспечить своим членам разумную прибыль на их ограниченные активы, что позволяет им проводить разведку новой нефти и расширять производственные мощности для удовлетворения мирового спроса на нефть.

Можно было бы ожидать, что картель ограничит производство, чтобы поднять цену на свою продукцию, а также разделить рынок между своими членами.

Однако ОПЕК ни разу не пыталась установить конкретную цену и никогда не могла достичь этой цели. Желание определенной цены полностью отличается от ее фиксации.

Основы мирового нефтяного рынка всегда определяли цену на нефть, иногда чему способствовала геополитика. ОПЕК не контролирует эти фундаментальные показатели и, следовательно, не контролирует движение цен. Он просто использует рыночные условия и следует его диктату.

Например, ОПЕК не смогла предотвратить падение цен в 1980-х годах даже после того, как она приняла систему квот на добычу в 1982 году. Более того, ОПЕК не смогла сдержать цены на нефть в 2008 году, когда цены взлетели до 147 долларов за баррель, и не смогла остановить падение цен на нефть в 2014 году.

У ОПЕК никогда не было намерений сознательно нанести вред клиентам или мировой экономике. Любое негативное воздействие на мировую экономику или на потребителей было просто побочным ущербом, нанесенным международной политикой, направленной либо на подрыв экономики стран-членов ОПЕК как геополитического инструмента, либо на создание возможности для собственной экономики получить выгоду от низких цен на нефть за счет ОПЕК. Члены ОПЕК не участвовала в каких-либо спорах, связанных с правилами ВТО о конкуренции, хотя цели, действия и принципы этих двух организаций значительно расходятся.

Учитывая прогнозы, а также ряд исследований, которые были проанализированы в рамках изучения темы, можно отметить, что несмотря на некоторую корректировку, роль ОПЕК на мировом энергетическом рынке до сих пор является в значительной мере главенствующей, что вызвано прежде всего желанием основных участников рынка, не входящих в картель, сбалансировать цены на нефтепродукты, что в значительной мере может быть достигнуто по средствам договоренностей со странами, входящими в картель.

Этим и подтверждается гипотеза исследования, сформулированная ранее.

В заключение необходимо отметить ряд выводов. Исследование современной роли ОПЕК в меняющихся условиях глобального рынка нефти и нефтепродуктов показал, что влияние ОПЕК на мировой рынок нефти на протяжении всей эпохи ее развития неоспоримо. Инструментами регулирования рынка нефти, прежде всего, являются установление квот и как следствие этого изменение цен.

Маневрируя квотами и ценами, страны ОПЕК регулировали спрос и предложение на рынке.

Наблюдая последние события, произошедшие на рынке нефти, можно заметить насколько огромно влияние ОПЕК, и несмотря на значительные попытки США ослабить данное влияние, данный процесс все еще далек от реального воплощения.

Таким образом, необходимо отметить в качестве основного вывода, что влияние ОПЕК на глобальный энергетический рынок все еще является значительным, а сам картель является главным игроком на данном рынке.

Доказательством тому, также является, что на сегодняшний день нестабильность в международных торговых вопросах является ключевым риском для стабилизации мирового рынка нефти.

Однако, по сравнению с другими геополитическими факторами, сделка ОПЕК+ является единственным управляемым в условиях глобальной неопределенности, во многом позволяет сохранять баланс на рынке и удерживать нефтяные котировки на уровне, комфортном для большинства производителей.

ОПЕК продолжает играть жизненно важную роль в балансировании нефтяных рынков.

ОПЕК влияет на динамику рынка нефти и цены на нефть главным образом за счет реакции производства на изменения мирового спроса.

На цены на нефть влияет глобальный спрос на нефть, не входящий в ОПЕК поведение производителей и спрос на нефть в качестве финансового актива.

#### **Использованные источники:**

1. Бобков А.В., Лекомцева А.Д. Риски трансформации национальных нефтяных рынков, инспирированные пролонгацией соглашения ОПЕК+ // *Фундаментальные исследования*. – 2019. - №11. – 31-42.
2. Лапин А.В. «Энергетические войны» и геополитика XX и XXI века // *Проблемы рыночной экономики* – 2020 - №2 – С. 32-47
3. Стрелченко Е.А., Балабуха А.В. Добыча опек и стран, не входящих в ОПЕК, мировой спрос и финансирование нефти // *Материалы Международной научно-практической конференции*. 2019 – С. 13-15.
4. Ханнанова А. И. Роль ОПЕК в регулировании мирового рынка нефти / А. И. Ханнанова, Г. З. Низамова // *Актуальные вопросы экономических наук*. — 2019. — № 35. — С. 24—28.
5. FaridGuliyev. Trump’s “America first” energy policy, contingency and the reconfiguration of the global energy order // *Energy Policy*, Volume 140, May 2020, 111435 // <https://doi.org/10.1016/j.enpol.2020.111435>
6. Noha H.A. Razek, Nyakundi M. Michieka. OPEC and non-OPEC production, global demand, and the financialization of oil // *Research in International Business and Finance*, Volume 50, December 2019, Pages 201-225

**ОСОБЕННОСТИ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В  
РОССИИ**

**FEATURES OF LENDING TO SMALL BUSINESS IN RUSSIA**

**УДК 33**

**Бахиян Анастасия Алексеевна**

*магистрант*

*ФГАОУ ВО "Волгоградский государственный университет"*

*Россия, г.Волгоград*

**Гончаров Александр Иванович**

*д.ю.н., профессор*

*ФГАОУ ВО "Волгоградский государственный университет"*

*Россия, г.Волгоград*

**Аннотация:** в статье изучены и рассмотрены общие понятия малого бизнеса в России, его актуальности и проблемы реализации, выявлены существенные преимущества и недостатки, рассмотрены особенности малого предпринимательства, изучена действующая документация, регламентирующая данную отрасль, рассмотрены меры государственной поддержки малому бизнесу, рассмотрены понятия кредитования, как мера поддержки, преимущества, недостатки и риски, изучены и рассмотрены понятия издержек кредитования малого предпринимательства, проведен комплексный анализ особенностей кредитования.

**Annotation:** the article studied and considered the general concepts of small business in Russia, its relevance and implementation problems, identified significant advantages and disadvantages, considered the features of small business, studied the current documentation regulating this industry, considered measures of state support for small business, considered the concept of lending as a measure support, advantages, disadvantages and risks, the concepts of the costs of lending to small businesses have been studied and considered, a comprehensive analysis of the features of lending has been carried out.

**Ключевые слова:** малый бизнес, предпринимательство, кредитование.

**Key words:** small business, entrepreneurship, lending.

Малый бизнес в России на сегодняшний день является самым распространенным, поскольку его проще организовать, при этом не имея никакого ранее опыта работы в данной сфере, имея небольшое количество первоначального капитала для старта нового проекта.



Малый бизнес является основой развития мировой экономики, что обеспечивает большую часть национального дохода, создает дополнительные рабочие места, при этом решая вопрос с безработицей.

Малое предпринимательство разрешает значительные проблемы в экономике, науке и обществе, способствует нарастанию темпов роста экономики и во многом помогает государству. Государство же в свою очередь равным образом поддерживает развитие малого бизнеса благодаря различным программам поддержки.

К большому сожалению, в России малый бизнес развивается недостаточно быстро и этому способствует множество факторов, среди которых недостаточное финансирование и неудовлетворенный спрос на кредиты [1].

В России при существовании множества программ поддержки малого бизнеса, в том числе его кредитования, рядовому российскому предпринимателю получить деньги на развитие бизнеса достаточно сложно, данную проблему и особенность кредитования малого бизнеса рассмотрим в настоящей статье [2].

В этой связи возникают цели и задачи исследования.

Целью данной статьи является проведение комплексного анализа особенностей кредитования малого предпринимательства в России. Достижение обозначенной цели возможно на основе решения следующих конкретных задач исследования:

- раскрыть понятие малого предпринимательства,
- проанализировать и раскрыть особенности малого бизнеса в России,
- рассмотреть условия и особенности кредитования малого бизнеса в России.

На сегодняшний день в мире наиболее популярным методом заработка денег является - предпринимательская деятельность.

Предпринимательство (предпринимательская деятельность) — инициативная в соответствии с законодательством деятельность, направленная на получение дохода (прибыли), осуществляемая юридическими и физическими лицами на свой риск и под свою имущественную ответственность путем производства продукции (работ, услуг) [3].

Предпринимательство направлено на получение прибыли за продажу своих товаров, услуг, предоставление имущества в пользование и так далее. Независимо от того, как ведется работа, она должна быть зарегистрирована в установленном законом порядке.

Размеры данных предприятий определяют множество уникальных критерий его работы. Небольшие фирмы государство традиционно поддерживает, снижая налоги и другие обязательные платежи, к большим же предприятиям - предъявляет много требований, поскольку они приносят более высокий доход, нежели малые.

Малый бизнес в России на сегодняшний день является самым распространенным, поскольку его проще организовать.

Согласно закону № 209-ФЗ от 29 июля 2007 года “О развитии малого и среднего предпринимательства” к субъектам малого и среднего предпринимательства относятся зарегистрированные в соответствии с законодательством Российской Федерации хозяйственные общества, хозяйственные партнерства, производственные кооперативы, крестьянские хозяйства и индивидуальные предприниматели, отвечающие ряду условий по выручке, численности персоналу, составу участников [4].

К малому бизнесу относятся индивидуальные предприниматели, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, потребительские кооперативы, акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью и фермерские хозяйства.

Малое предпринимательство отличает небольшие сферы сбыта продукции, численность работников в таких организациях не должна превышать 100 человек.

Согласно Постановлению Правительства РФ от 4 апреля 2016 года N 265 - предельные значения дохода, полученного от осуществления предпринимательской деятельности за предшествующий календарный год, определяемого в порядке, установленном законодательством Российской Федерации о налогах и сборах, суммируемого по всем осуществляемым видам деятельности и применяемого по всем налоговым режимам, для малого предприятия не должны превышать 800 млн рублей [5].

Малое предпринимательство отличается рядом преимуществ. Предприятия малого бизнеса характеризуются стабильностью к экономическим изменениям, могут принимать срочные неотложные решения и приспособляются к новым условиям.

Малый бизнес является одним из главных источников налоговых поступлений, тем самым производит добавочные рабочие места, являясь источником доходов населения, и одновременно служит сбору налогов с физических лиц.

Помимо всего прочего, малое предпринимательство представляет социально- экономическую роль само по себе, значительно повышает уровень занятости населения, содействует уменьшению безработицы [6]. Многие

малые предприятия также предоставляют трудоустройство социально уязвимым слоям населения, в том числе инвалидам, женщинам, молодежи, иммигрантам, лицам, вернувшимся из мест заключения и др.

Появление малого предпринимательства на рынке России предоставило большие возможности для развития, имея возможность присутствовать на всех рынках и удовлетворения потребностей потребителей [7].

Малый бизнес в России обладает народнохозяйственным значением и способствует повышению качества и культуры обслуживания на пути к удовлетворению пожеланий потребителей; оказывает помощь структурной перестройке экономики; совершенствование производства благодаря внесению личных вложений населения; выделяют на рынок труда новейшие рабочие места; притягивают к трудовой деятельности социально неустойчивые группы населения.

При всех плюсах малого предпринимательства в России, малый бизнес сталкивается с проблемами разного рода, которые последуют ниже по тексту.

Возникает сложность в оформлении, регистрации в качестве индивидуального предпринимателя и открытии счета в банках, низкая защищенность прав и одна из самых главных проблем- это проблема кредитования малого бизнеса.

Перспективы развития малого бизнеса в России напрямую зависят от способности государства создать такую систему, где права предпринимателей будут надежно защищены [8]. Налаженная правовая система позволит во многом упростить процедуру регистрации и лицензирования.

Для того, чтобы малый бизнес процветал-необходима заинтересованность в этом государства страны и его содействию и поддержке.

С начала 2020 года из-за пандемии КОВИД-19 число предприятий малого бизнеса к середине 2020 г. снизилось на 2,4 % , а к 2021 г. сократилось на ещё на 220 тыс., при этом официальная занятость в нём выросла на 1,3 % [9].

Согласно статистическим данным, пандемия затронула деятельность более 70 % малых в Российской Федерации. [10] Малому и среднему бизнесу пришлось столкнуться с необходимостью поиска дополнительных источников финансирования. Большинство российских предпринимателей приходят к необходимости получения дополнительного финансирования. Одним из методов государственной поддержки малого предпринимательства в России является -его кредитование.

Объем кредитования малого бизнеса, по данным Сбербанка России, ежегодно растет на 30-50%, в виду этого банки объявили работу с малым и средним бизнесом одним из своих приоритетных направлений.

Для рассмотрения заявки на кредит необходим сокращенный список требуемых документов. Обычно необходимы только учредительные документы юридического лица или индивидуального предпринимателя и налоговые декларации или балансы за несколько последних отчетных периодов. Когда официальной отчетности недостаточно, во внимание принимают управленческую.

Одна из основных проблем, мешавших малым предприятиям активно кредитоваться, — отсутствие достаточного обеспечения. Сегодня банки готовы предоставлять предпринимателям быстрые кредиты на суммы до 300-500 тыс. руб. вообще без залога. В остальных случаях его все же потребуют.

Единое требование к заемщику, принятое во многих банках, — опыт работы не менее шести месяцев.

Существуют индивидуальные графики погашения (в соответствии с динамикой поступления денежных средств на предприятие за прошлые годы) и отсутствие требований к оборотам по счету в банке [11].

Кроме организованности и своевременных платежей банки ждут от предпринимателей и информационной открытости.

Для предоставления кредита необходимо предоставив бизнес-план, как правило, кредит выдается уже под существующий бизнес [12]. При этом желательно, чтобы он существовал не менее трех месяцев и шести - если предприятие занимается производством или оказанием услуг. Важнейшим условием получения кредита для малого предпринимательства - является предоставление залога, чаще всего - имуществе клиента. В качестве залога банки принимают движимое и недвижимое имущество: автомобили, оборудование, личное имущество заемщика, товары в обороте. Также важным правилом при рассмотрении заявки на кредит является - наличие платежеспособного бизнеса.

Выяснить, насколько бизнес платежеспособен, кредитор может лишь одним способом: провести аудит финансовой деятельности заемщика. Но сначала предпринимателю необходимо подать саму заявку на получение кредита, в которой указывается вид деятельности, тип кредита. Прежде чем заявка будет рассмотрена на кредитном комитете, потенциальный заемщик должен предоставить всю информацию о финансовом положении своего бизнеса. На этом этапе оговариваются условия кредита - тип, срок, сумма. На все это уходит от 3 до 15 дней, после чего кредит либо выделяется, либо в нем отказывают [13].

Особенностью кредитования малого бизнеса является размер кредитов и процентная ставка по ним. Средний размер кредита для малого предприятия по России составляет от 50 до 300 тыс. руб. При этом кредиторы признают,

что их бизнес - занятие специфичное. Традиционно малые предприятия и частные предприниматели считаются ненадежными заемщиками. В целом же свои риски кредиторы малого бизнеса оценивают крайне низко - от 0,1 до 3,5 процента [14]. Именно таков, по их информации, процент невозврата кредитов. Но таких результатов удастся добиться чаще за счет пролонгации неподъемных для заемщиков кредитов.

Конечно, главной проблемой кредитных программ малого бизнеса в России является нежелание давать стартовые займы. Даже те банки, которые занимаются кредитованием малого бизнеса, таких услуг не предоставляют.

Малый бизнес обладает отличительной особенностью подвижностью предприятия, и является важным сектором экономики государства. Предприятия малого бизнеса характеризуются стабильностью к экономическим изменениям., могут принимать срочные неотложные решения и приспособляются к новым условиям.

Малый бизнес является одним из главных источников налоговых поступлений, тем самым производит добавочные рабочие места, являясь источником доходов населения, и одновременно служит сбору налогов с физических лиц.

Государство заинтересованно в поддержке и развитии малого предпринимательства.

Наработав первый опыт кредитования малого бизнеса, совершенствуя систему кредитования, банки стали постепенно увеличивать максимальные суммы займов, выдаваемых предпринимателям по упрощенной схеме, сократили сроки рассмотрения заявок, небольшие суммы теперь вполне реально получить за несколько рабочих дней. Еще больше упрощает процедуру сокращенный список требуемых документов.

При всех плюсах усовершенствованного за последнее время процесса получения кредита для малого бизнеса, неизменной остается особенность кредитования малого предпринимательства- это повышенная степень риска, обусловленная такими факторами, как ограниченность собственных средств предприятий, недостаток качественной информации о финансовом положении данной группы заемщиков, сложность формирования репутации и специфический характер части активов предприятий малого и среднего бизнеса [15]. Издержки, связанные с высокой степенью риска, в конечном счете перекладываются на малый бизнес – потенциального заемщика, который вынужден соглашаться, в частности, на уплату высоких процентных ставок или предоставлять гарантийное обеспечение в довольно больших объемах.

## Список литературы

1. Малое предпринимательство в современной России: конкуренция, планирование, финансы, риски // Ангел О.В., Мещерякова Я.В., Мантур Л.В., Радионова Е.А., Давыдкина И.Б., Лебедева Е.В., Кузибецкая Г.В., Кособокова Е.В., Кустова Н.А., Моница Е.С., Синько Ю.В., Васильев Е.С., Кузьмина О.Е., Кравченко Е.Н., Бескорвайная Н.Н., Карабинцева С.А., Гончаров А.И., Гончарова М.В. Вроцлав, 2015.
2. Сущность малого предпринимательства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://docplayer.ru/51143036-Sushchnost-i-znachenie-malogo-predprinimatelstva-v-ekonomike-rossii-annotaciya-v-dannoy-state-dayotsya-opredelenie-ponyatiya-maloe-predprinimatelstvo.html> – 23.02.2018.
3. Земцов С. П., Смелов Ю. А. Факторы регионального развития в России: география, человеческий капитал или политика регионов // Журнал Новой экономической ассоциации. — 2018. — Т. 40, № 4. — С. 84-108. — doi:10.31737/2221-2264-2018-40-4-4.
4. Электронный ресурс // Федеральный закон "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" от 24.07.2007 N 209-ФЗ (последняя редакция) 24 июля 2007 года N 209-ФЗ// [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_52144/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144/)
5. Российская экономика в 2019 году. Тенденции и перспективы. Выпуск 41. — Москва: Изд-во Ин-та Гайдара, 2020. — 279-288 с. — ISBN 978-5-93255-586-6.
6. Особенности кредитования малого бизнеса// Егорова Ю.М., Гончаров А.И. В сборнике: Развитие бизнеса и финансового рынка в условиях цифровизации экономики. материалы Международной научно-практической конференции. ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова», Волгоградский филиал. 2019. С. 220-223.
7. Сущность малого предпринимательства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://docplayer.ru/51143036-Sushchnost-i-znachenie-malogo>
8. Земцов С.П., Михайлов А.А. Тенденции и факторы развития малого и среднего бизнеса в регионах России в период коронакризиса // Экономическое развитие России. — 2021. — Т. 28, № 4. — С. 34-45.
9. Число предприятий малого бизнеса сократилось из-за пандемии на 220 000 // Ведомости, 14 апреля 2021 Интернет ресурс
10. Пугач О. Банки ждут от государства денег для малого бизнеса // Банковское обозрение для бизнеса. – 2009. – № 4/9(124).
11. Банковское право ЕС как элемент экономического и валютного союза Гончаров А.И., Иншакова А.О., Казаченок О.П. В книге: перспективы и ограничения устойчивого социохозяйственного

развития Артеменко Д.А., Васильева Л.Ф., Васильев С.К., Гончаров А.И., Иванова В.А., Иванов Р.А., Иншакова А.О., Казаченок О.П., Качалов Р.М., Клейнер Г.Б., Константиныди Х.А., Кривошеева Е.В., Овчар О.В., Пименов Г.Г., Рубин А.Г., Рыженков А.Я., Сорокожердьев В.В., Соколов А.А., Успенская С.Н., Щепакин М.Б. и др. экономические и правовые аспекты. Москва, Краснодар, 2016. С. 327-361

12. Особенности правового регулирования и виды банковского кредитования в современной внешнеэкономической деятельности Казаченок О.П. // Банковское право. 2017. № 3. С. 19-24.

13. Взаимосвязь факторов платежеспособности предприятия Гончаров А.И. // Финансы. 2014. № 5. С. 53.

14. Тихомирова Е.В. Кредитование малого и среднего бизнеса – перспективное направление кредитной политики банков // Деньги и кредит. – 2019. – №1. – С.46-48

15. Русанов Ю.Ю. Банковские риски в работе с малым бизнесом // Банковское дело. – 2019. – № 7.

**ФОРМИРОВАНИЕ ПОВЕСТКИ ДНЯ В ИЗБИРАТЕЛЬНОЙ  
КАМПАНИИ НА ПОСТ ПРЕЗИДЕНТА США В УСЛОВИЯХ  
ПАНДЕМИИ COVID-19**

**AGENDA-SETTING IN THE US PRESIDENTIAL ELECTION  
CAMPAIGN IN THE CONTEXT OF THE COVID-19 PANDEMIC**

**УДК 32.019.51**

*Вельниковская Людмила Дмитриевна*

*студент 4 курс, образовательная программа «Реклама и связи с общественностью», Санкт-Петербургский государственный университет  
Россия, г. Санкт-Петербург*

***Аннотация:** В данной статье представлено исследование процесса формирования информационной повестки дня в период избирательной кампании на пост президента США в условиях пандемии COVID-19, включающее: анализ политических стратегий конкурирующих партий – Демократической и Республиканской; обзор динамики изменений этих стратегий; технологии влияния на повестку дня, которые были использованы в период данной кампании; а также выводы о причине результатов этих выборов, заключающихся в победе Джозефа Байдена с небольшим отрывом от Дональда Трампа.*

***Annotation:** This article presents a study of the process agenda-setting during the election campaign for the presidency of the United States in the context of the COVID-19 pandemic, including: analysis of the political strategies of competing parties - Democratic and Republican; review of the dynamics of changes in these strategies; agenda-setting technologies used in this campaign; conclusions about the reason for the results of these elections, consisting in the victory of Joseph Biden by a small margin from Donald Trump.*

***Ключевые слова:** повестка дня, информационная повестка дня, выборы в США, мейнстримная политическая стратегия, популистская политическая стратегия, избирательная кампания, политическая стратегия, установление повестки дня, теория повестка дня, Джозеф Байден, Дональд Трамп.*

***Keywords:** US elections, information agenda, mainstream political strategy, populist political strategy, election campaign, agenda-setting theory, Joseph Biden, Donald Trump.*

В 2020 году произошло неожиданное и затянувшееся событие — пандемия коронавируса, повлекшая за собой усиление преимуществ предвыборной программы Демократической партии США и, как результат, победу Джозефа Байдена, который стал 46-ым президентом США. В этой



статье приведен анализ развития избирательных кампаний Д. Трампа и Дж. Байдена, основанный на описании использования политическими игроками технологий установления теории «повестка дня». Данная теория известна еще с 1970-х годов благодаря исследованиям Максвелла Маккомбса и Дональда Л. Шоу (M. McCombs, D.L. Shaw, Agenda-setting theory), посвященным президентским выборам 1968 года. Согласно теории, СМИ определенным образом влияют на сознание людей: посредством активного освещения ограниченного количества тем в своих материалах, журналисты способны сформировать их важность в сознании информационных потребителей; потребители могут узнавать об этих темах исключительно из СМИ и не быть лично знакомыми с ними [1, с.1]. Для более точного понимания приведем также определение «политической повестки дня» (по Г.А. Акопову): «совокупность проблемных вопросов, требующих решения со стороны органов власти, которые становятся предметом обсуждения в средствах массовой коммуникации» [2] и, следовательно, влияют на успешность политических акторов — партий, структур и отдельных должностных лиц.

Чтобы проследить, как изменилась риторика Республиканской партии и штаба Д.Трампа к концу избирательного периода, кратко рассмотрим их кампанию против демократов в 2018-2019 годах. В начале президентского срока Трампа в настроениях его оппонентов — представителей Демократической партии, наблюдалось яркое проявление социализма и «полевание» повестки: инициативы кандидатов были направлены на повышение уровня социальных гарантий, бесплатное здравоохранение и образование, уменьшение разрыва между классами [3, с.404-408]. Эту черту избрал Трамп и его команда для дискредитации противников: в 2018 году Президентский совет по экономике издал внушительный доклад «Эвентуальные издержки социализма», где данная идеология описывалась в негативном ключе, без упоминания факта существования положительного опыта социализма в Скандинавских странах XXI века [4, с.14]. В 2019 году республиканцы продолжили этот вектор, — американские политологи назвали данную кампанию «вторым изданием» известной «антибольшевистской кампании и политической истерии» [4, с.15]. Так как названный документ являлся громким инфоповодом, его издание активно освящалось в СМИ, пропагандировалось информационными агентами президентского штаба и, соответственно, было включено в информационную стратегию, сопровождающую политику, проводимую Д. Трампом.

В конце 2019 года, согласно данным, приведенным в статье руководителя центра внутриполитических исследований Института США и Канады РАН. Н. М. Травкиной, аналитики делали прогноз о вероятном

экономическом спаде, что волновало Трампа и республиканцев, потому что исторически кризис в экономике почти всегда увеличивал шансы конкурентной партии на победу [5, с.33]. Но то, что произошло в 2020 году (здесь имеется в виду пандемия и ее последствия), по мнению Н. М. Травкиной, многократно превзошло ожидания: к концу первого квартала 2020 года ВВП США уменьшилось на 5% — это одно из самых крупных падений за 60 лет [5, с.34]. Однако даже в начале пандемийных событий — в январе 2020 года, когда ВОЗ (Всемирная организация здравоохранения) только объявила вспышку вируса чрезвычайной ситуацией международного значения [6], мало кто мог поверить в такой негативный сценарий экономической рецессии. И, вероятно, поэтому Трамп с командой планировали продолжать транслировать ключевые сообщения своей прежней кампании [4, с.7-13] (иммиграция и постройка «Южной границы»; развитие промышленного сектора экономики; уничтожение программы Obamacare; инвестирование в армию и обособление от мировой политики в знак прекращения стратегии «мягкой силы» [7, с. 456]), которые являлись сопровождением обещаний президента, данных в предыдущей выборной кампании (например, в этом ему помогал интернет-ресурс Politifact — некий Трампо-метр, сообщавший о результативности политика) [8, с.97]. Так, 22 января 2020 года Трамп выступил на встрече в Давосе, где настойчиво утверждал, что «все под контролем», а в новостях СМИ о первом заболевшем вирусом американце нет опасности [9]. При этом в статистических данных за январь 2020 года, опубликованных в статье доктора исторических наук, профессора, члена-корреспондент РАЕН Попова Н.П. [10, с.423], мы видим, что в списке важных проблем для граждан Америки, оказывающих наиболее сильное влияние на выбор будущего президента, основная тема «повестки» Трампа (иммиграционная проблема) стоит уже на втором месте, в то время как тема здравоохранения, которую активно использовали в своей кампании демократы, — на первом. Идею о контролируемой ситуации Трамп также транслировал через личный твиттер, сайт Белого дома и поддерживающие его СМИ (Daily Caller, Fox News и др) [11, с.2]. Этой информационной политике штаб президента придерживался до 11 марта 2020 года, — дня, когда ВОЗ объявила о глобальной пандемии. В ту же дату президенту пришлось экстренно менять стратегию, — он выступил с обращением к нации с призывом соблюдать карантинные меры [5, с.34], а 13 марта в стране было введено чрезвычайное положение (любопытно, что сейчас сообщения о контролируемой ситуации нельзя найти — они удалены [5, с.47]). Отметим, что 26 марта 2020 года США вышли на первое место в мире по числу заболевших вирусом [5, с.34].

В марте 2020 года после объявления чрезвычайного положения в медиапространстве появляется созданная еще в январе специальная группа по борьбе с коронавирусом, в ее состав вошли 23 сотрудника администрации (самых высоких должностей) и ведущие специалисты по вирусологии [5, с.37]. Данная группа была частью обновленной предвыборной кампании Трампа: каждый день президент присутствовал на брифингах, с помощью которых показывал свою причастность к решению всемирного бедствия. В этот период времени Трамп оказался в более выгодном положении, чем Байден, потому что только у него был доступ к постоянному вещанию в СМИ из-за коронавирусных ограничений [12, с.54]. На выступления Трампа приходилось около 60% времени всех пресс-брифингов, где он буквально рекламировал свои действия по борьбе с вирусом [5, с.38]. Соответственно, 45-ый президент США в значительной степени оказывал влияние на формирование «повестки дня» в тот момент времени. Важно уточнить, что все эфиры Дональд Трамп проводил без маски — это была обязательная часть его имиджа сильного руководителя страны в чрезвычайной ситуации; политтехнологи стремились создать образ Рузвельта, — того самого президента, хоть и бывшего демократом, но сумевшего не дать разрушиться стране во время Великой депрессии [5, с.36]; еще до пандемии Майкл Пенс, 48-ой вице-президент, представляющий Республиканскую партию, называл Трампа «воплощением реального курса», что в английском языке созвучно «С Новым курсом» Рузвельта («Real deal» и «New deal») [4, с.7].

Одно из сообщений, транслирующееся республиканцами на брифинге и формировавшее «повестку дня» в США, — идея внешнего врага, который мог бы сплотить нацию. Этим врагом стал Китай, органично подходивший для данной роли: с одной стороны, он уже был ранее объявлен противником (в декабре 2017 года администрацией был выпущен документ «Стратегии национальной безопасности США», в котором Россия и Китай объявлялись главными угрозами для Америки. В другом документе под названием «Обзор ядерной политики 2018» КНР и Россия обвинялись в стремлении уничтожить установленный порядок мирных отношений, который трудом мирового сообщества был достигнут после холодной войны [13, с.9]), с другой — это страна-источник вируса [14, с.7].

Трамп также стал активно обвинять ВОЗ в сокрытии данных: обвинительные твиты встречались еще в феврале [5, с.33], но в апреле республиканец прекратил финансирование организации, объявив о начале расследования по теме пандемии, результаты которого огласил в мае, назвав ВОЗ «марионеткой Китая» [14, с.9]. Также 45-ый президент США потребовал

Всемирную организацию здравоохранения возместить материальный ущерб, нанесенный вирусом.

Кроме того, нельзя не упомянуть об инфодемии или так называемой «пандемии фейков» (такое название впервые этому явлению дала сама Всемирная организация здравоохранения), — в пандемию Covid-19 дезинформация распространялась гораздо быстрее вируса [15, с.121]. В начале «пандемия фейков» в США по популярности опережала политическую гонку. В том числе по причине того, что Трамп способствовал распространению ложной информации — он помещал на своей странице в Твиттере ссылки на различные конспирологические ресурсы, которые потом распространяли лояльные (или подконтрольные) ему СМИ [15, с.122].

Также в апреле Дональд Трамп попытался отвлечь население от вируса искусственным формированием «повестки дня» — в разгар кризиса пандемии он объявил об антинаркотической военной кампании, направленной против Венесуэлы: в рамках этой спецоперации в столицу Каракас было направлено внушительное количество военной техники. Но данный прием не удался, потому что СМИ давно потеряли интерес к этой теме [16, с.149-152].

Другой прием, который использовал штаб президента, — информационная кампания с разработанным неймингом «Байден-Пекин» (на англ. слова звучат схоже: «Beijin-Beiden») [14, с.9], согласно стратегии которой Байден обвинялся в связях с Китаем. В статье политолога В.Г. Мирзаяна указано, что на установление этой темы в «повестку дня» были потрачены миллионы долларов. Главным образом штаб работал с колеблющимися штатами — Пенсильванией, Мичиганом, Висконсином и другими.

Еще одна информационная атака на демократов от Трампа была связана с утверждением об участии Байдена в украинском «отмывании денег» в 2014-2015 годах при помощи компании Burisma [12, с.56]. Но эта попытка установления «повестки дня» слабо удалась из-за поддержки демократов американскими СМИ — они распространили официальное отрицание участия Байдена в этом деле, которое озвучила Демократическая партия.

Несмотря на нападки демократов, которые заручились поддержкой многих СМИ [17, с.106], доверие населения к Д. Трампу до конца мая не снижалось, а держалось на отметке около 46% [5, с.38]. Все резко изменилось после убийства Дж.Флойда, которое повлекло за собой массовые восстания афроамериканцев. Резкие высказывание Трампа в той ситуации, нелюбовь к нему афроамериканского населения страны, а также повышение смертности из-за массовых митингов потянули вниз рейтинг 45-го президента, дойдя до низшей отметки в 42%, а затем до 38% [5, с.38]. Чтобы исправить ситуацию,

Трампа вскоре начал обещать спасительную массовую вакцинацию, что позволило его рейтингу подняться до 44% [18, с.114]. Однако осенью Дональд Трамп заболел коронавирусом, и это событие сыграло против его имиджа — СМИ начали тиражировать несколько версий: Трамп не оправдал версию о безопасности ситуации с вирусом, которую пропагандировал; это была PR-акция со стороны президента, потому что он выздоровел через 3 дня.

Исходя из выше перечисленных событий можно сделать вывод, что у Демократической партии оказались лучшие инструменты в борьбе против Трампа — пункты их предвыборной программы и неудачная деятельность 45-го президента в медицинской сфере: нехватка ИВЛ, отказ в страховке по Obamacare, увольнение за несколько лет до пандемии сотрудника, отвечавшего за чрезвычайные ситуации [19] и тому подобное; хотя еще в 2019 году одной из основных надежд демократов была лишь прогнозируемая экономическая рецессия.

Дж. Байден строил свою стратегию на отличии от Трампа — в речи, во взглядах, в поступках [20, с.417]. Большинство изданий СМИ утратили объективность и встали на сторону демократов [17, с.106]: они поддерживали все обвинения против Дональда Трампа — писали о пропагандистском характере брифингов, неоправданных митингах в поддержку республиканца, о раннем снятии карантина [12, с.54]. СМИ преподносили информацию о Байдене как о человеке, имевшем опыт в борьбе с эпидемией свиного гриппа при Б. Обаме. В июне демократы сумели благодаря поддержке СМИ сплотить вокруг себя афроамериканский электорат [12, с.55] во время беспорядков, связанных с Дж. Флойдом (отметим, что Байдену еще на должности вице-президента при Б. Обаме удалось заручиться поддержкой цветного электората, и к 2016 году оформиться в представлении избирателей в качестве типичного представителя того истеблишмента (демократов-центристов) [4, с.17], против которого проголосовало население в пользу Д. Трампа на выборах 16-го года [21, с.408]).

Ответом Байдена на версию Трампа «Байден-Пекин» стало обвинение Трампа в связях с Россией: он утверждал, что получает сводки от спецслужб, в которых есть информация о вмешательстве РФ в выборы 2020 года [5, с.44]. Доктор политических наук Н. М. Травкина считает, что использование такого тактического хода продемонстрировало неуверенность Байдена в победе.

Анализируя темы «повесток» кандидатов от Республиканской партии и Демократической партии можно рассмотреть в них две политические стратегии — «мейнстримную» и «популистскую» (согласно исследованиям кандидата исторических наук, сотрудника Центра комплексных европейских и международных исследований (ЦКЕМИ), доцента Факультета мировой

экономики и мировой политики НИУ ВШЭ Л.М. Соколычкика). Джо Байден представлял типичную «мейнстримную стратегию»: глобализм, поддержка иммиграции, прогрессистские реформы в социально-экономической сфере (рыночная экономика с государственной поддержкой), политкорректность и мультикультурализм [22, с.77]. Дональд Трамп продемонстрировал популистскую политическую стратегию: антиглобализм, политическую эксклюзивность, изоляционизм, ограничение эмиграции и поддержку «материалистических» ценностей [22, с.79].

Эти два политика наглядно продемонстрировали, что в разные периоды времени стране может быть близок разный политический вектор. В ситуации выборов 46-го президента США, которые пришлось на период кризиса пандемии, мы можем сделать вывод о необходимости глобального сплочения мирового сообщества перед общей угрозой планетарного масштаба (вирус Covid-19), что возможно при мейнстримной стратегии, которая требует формирования соответствующей «повестки дня» политическими акторами. Поэтому Байдену удалось одержать победу на выборах в 2020 году. Однако в американских реалиях даже популистская стратегия оказалась жизнеспособной, потому что на проигрыш Трампа с небольшим отставанием (Байден получил 54% и 284 голоса выборщиков) могли повлиять определенные обстоятельства, которые, возможно, скрыты от наших глаз (например, фальсификация), как считает исследователь Н.М. Травкина [23, с.10]. С точки зрения установления «повестки дня», проигравший кандидат провел грамотную стратегию, которая отвечала его неординарному имиджу, отчасти из-за которого он и получил свой мандат в 2016 году; этот вывод возможен вследствие небольшого разрыва в результатах выборного голосования. Но, в данном случае, Д. Трамп стал заложником своего образа и изначально выбранного курса, который перестал быть полезным в ситуации пандемии. Переломным моментом, приведшим его стратегию к проигрышу — смерть Дж.Флойда, из-за которой начались массовые беспорядки, повлекшие увеличение смертей как по причине вируса вследствие неконтролируемого скопления людей в общественных местах, так и из-за непосредственно самих забастовок.

### Литература

1. Казаков А. А. Западная коммуникативистика об установлении информационной повестки дня: анализ основных подходов // Политическая экспертиза: ПОЛИТЭКС. 2013. №. 3. С.55-61.

2. Акопов Г. А. Формирование политической «повестки дня»: условия и принципы. [Электронный ресурс]. URL:

[http://pglu.ru/upload/iblock/74f/uch\\_2014\\_x\\_16.pdf](http://pglu.ru/upload/iblock/74f/uch_2014_x_16.pdf) (дата обращения: 04.05.2021).

3. Фофанова А. Р. Демократическая партия Соединенных Штатов Америки и президентские выборы 2020 года: основные кандидаты, темы и особенности предвыборной риторики // Регионоведение. 2019. № 3. С. 404-408.

4. Травкина Н. М. В поисках предвыборных платформ (Республиканская и Демократическая партии США на старте президентской кампании 2020 г.) //США и Канада: экономика, политика, культура. № 10. 2019. С. 5-24.

5. Травкина Н. М. Президентская кампания 2020 г. в США: факторы нарастающей неопределенности //Перспективы. Электронный журнал. 2020. № 3. С. 32-51.

6. Коронавирус COVID-19: общая статистика// ООО "МинфинМедиа". 2022. [Электронный ресурс]. URL: <https://index.minfin.com.ua/reference/coronavirus/2020-01/> (Дата обращения: 26.01.2022).

7. Осташова Я. В. Кризис «мягкой силы» США: дестабилизирующая политика Трампа и результат пандемии // Научные исследования XXI века. №1. 2021. С. 455-459.

8. Цуканов Е. А., Нимяев Э. А. Имидж политика в кризисной Ситуации: Дональд Трамп на Карантине // Современный дискурс-анализ. № 2-2. 2020. С. 96-104.

9. Trump says he trusts China's Xi on coronavirus and the US has it 'totally under control'// International Business, World News & Global Stock Market Analysis. 2020. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.cnbc.com/2020/01/22/trump-on-coronavirus-from-china-we-have-it-totally-under-control.html> (Дата обращения: 26.01.2022).

10. Попов Н. П. Дональд Трамп и избиратели: оценки основных проблем //Мониторинг общественного мнения: экономические и социальные перемены. № 2. 2020. С.420-440.

11. Кошкин П. Г. Пандемия фейков во время президентской кампании 2020 г. в США //Россия и Америка в XXI веке. №3. 2020. 6 с.

12. Давыдов В. А. Специфика предвыборной кампании 2020 года в США // Наукосфера. №12-2. 2020. С. 53-58.

13. Приходько О. В. Евроатлантическая политика Д. Трампа: особенности текущей повестки дня //США и Канада: экономика, политика, культура. №11. 2019. С. 5-19.

14. Мирзаян Г. В. Политические жертвы коронавируса: влияние эпидемии на шансы Трампа выиграть президентские выборы в США // Гуманитарные науки. Вестник Финансового университета. №5. 2020. С.6-12.
15. Кошкин П. Информационно-политические аспекты пандемии коронавируса в США // Пути к миру и безопасности. №2. 2020. С.120-132.
16. Настенко В. Н., Кузьмина В. М. Конфликт между Каракасом и администрацией Вашингтона: попытка привлечения электората в президентских выборах в США в 2020? // Актуальные проблемы международных отношений в условиях формирования мультиполярного мира. 2020. С. 149-152.
17. Шевченко А. П. Образ мигрантов в СМИ в контексте президентских выборов в США // Политика и культура: пространство игры. 2020. С. 102-107.
18. Гарусова Л. Н. Угрозы и риски безопасности США на фоне пандемии COVID-19: рефлексия американского общества // Вестник Дальневосточного отделения Российской академии наук. №1. 2021. С. 111-119.
19. Sudden Departure Of White House Global Health Security Head Has Experts Worried// HuffPost – Breaking News, U.S. and World News. 2018. [Электронный ресурс]. URL: [https://www.huffpost.com/entry/tim-ziemer-global-health-security-leaves\\_n\\_5af37dfbe4b0859d11d02290](https://www.huffpost.com/entry/tim-ziemer-global-health-security-leaves_n_5af37dfbe4b0859d11d02290) (Дата обращения: 26.01.2022).
20. Халимзянова М. С., Симоненко М. А. Прескриптивный компонент в предвыборных речах американских политиков (на примере теледебатов накануне президентских выборов в США) // Влияние новейших технологий, СМИ и интернета на образование, язык и культуру. 2021. С. 415-421.
21. Фофанова А. Р. Демократическая партия Соединенных Штатов Америки и президентские выборы 2020 года: основные кандидаты, темы и особенности предвыборной риторики // Регионология. 2019. №. 3. С. 398-412.
22. Соколыщик Л. М. Мейнстримные и популистские политические стратегии по выходу из системного глобального кризиса: случай США // США и Канада: экономика, политика, культура. №. 4. 2021. С. 73-95.
23. Травкина Н. М. Президентские выборы 2020 г.: две страны, два президента // США и Канада: экономика, политика, культура. №3. 2021. С. 5-23.



**КРИПТОВАЛЮТЫ: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ,  
ПРАКТИЧЕСКОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ**  
CRYPTOCURRENCIES: ADVANTAGES AND DISADVANTAGES,  
PRACTICAL USE

УДК 33

*Доброгорская Мария Олеговна*

*студентка 2 курса Факультета налогов, аудита и бизнес-анализа  
Финансовый университет при Правительстве РФ, г. Москва, Россия  
Научный руководитель: Бердышев Александр Валентинович  
к.э.н., доцент Департамента банковского дела и финансовых рынков  
Финансовый университет при Правительстве РФ, г. Москва, Россия*

***Аннотация:** статья посвящена криптовалютам как одной из форм цифровых активов. Криптовалюту можно назвать одной из самых важных инноваций в экономике, произошедшей за последнее время. Это ведет к глобальным изменениям финансового рынка и ускоренному развитию цифровых технологий. Автором рассматриваются сущность криптовалюты, ее основные виды и функции, а также ключевые особенности, из которых вытекают положительные и отрицательные стороны использования. На основе проведенного анализа определено место, правовая основа и проблемы расчетов криптовалютой на российском рынке, а также на рынках зарубежных стран на примере Евросоюза.*

***Summary:** The article is dedicated to cryptocurrencies as one of the forms of digital assets. Cryptocurrency can be called one of the most important innovations in the economy that has occurred recently. This leads to global changes in the financial market and accelerated development of digital technologies. The author examines the essence of cryptocurrency, its main types and functions, key features, from which the positive and negative sides of use follow. Based on the analysis, the place, legal basis and problems of cryptocurrency settlements in the Russian market, as well as in the markets of foreign countries on the example of the European Union are determined.*

***Ключевые слова:** криптовалюта, Bitcoin, криптобиржа, блокчейн, криптоиндустрия, цифровизация.*

***Key words:** cryptocurrency, bitcoin, crypto exchange, blockchain, crypto industry, digitalization.*

Под криптовалютой понимается цифровой актив, который не обладает физической формой и основан на особой технологии – шифровании данных

(криптографии). В результате глобальной цифровизации криптовалюта стала неотъемлемым элементом современной экономики.

Впервые термин «криптовалюта» был использован в 2011 году в Forbes в публикации о Bitcoin. Само появление криптовалюты по официальным данным относят к 2009 году и связывают с началом работы сети Bitcoin.

К сегодняшнему дню в мире известно о существовании более 2 300 видов криптовалют. В соответствии с анализом динамики курса криптовалют, самыми популярными на 2021 год являются:

- Bitcoin;
- Ethereum;
- Binance coin;
- Tether;
- Solana.

Криптовалюта имеет несколько классификаций. В соответствии с первой, ее можно разделить на:

- обеспеченную, которая имеет подлинный актив, или криптоактив;
- необеспеченную, ценообразование которой основано на спросе со стороны участников рынка.

Другая классификация позволяет рассматривать такие криптовалюты, как игровые, применяемые для использования в процессе компьютерных игр (например, для усовершенствования оружия или выступающая в качестве награды за выигрыш) и рыночные, используемые в операциях на фондовых биржах.

Криптовалюта может использоваться в различных вариантах, среди которых можно выделить следующие:

- проведение платежей, в основе которых лежит анонимность;
- накопление средств. Ключ от кошелька с криптовалютой известен только ее владельцу, операции необратимы, исходя из чего становится очевидно, что похитить криптовалюту практически невозможно. А, значит, она очень надежна;
- инвестиционная цель. Популярность криптовалюты растет, в связи с чем она становится всё более привлекательной для осуществления инвестиций.

Операции с криптовалютами осуществляются через пять основных этапов, записывающие в блокчейн новый блок:

1. Транзакция. Производится заявка на операцию с той или иной криптовалютой.

2. Проверка. Компьютерная сеть проверяет законность этой операции.
3. Запись. В блок записывается сумма и время проведения операции.
4. Идентификация. Блоку с данными об операциях присваивается хэш (специальный идентификационный код).
5. Хранение. Блок с индивидуальным хэшем помещается в блокчейн.

К ключевым особенностям криптовалюты принято отнести: анонимность участников операций, отсутствие контроля за сделками по причине отсутствия единого органа управления, надежная защита благодаря технологии блокчейн.

Большинство криптовалют характеризуются наличием потолка эмиссии. Например, в сети Bitcoin он составляет 21 миллион «монет». Эмиссия может производиться различными способами, что зависит от сферы применения конкретной криптовалюты. Однако независимо от применяемого способа, такой механизм эмиссии отрицает возможность возникновения инфляции.

Анализ основных характеристики криптовалют позволяет отнести их к несомненным преимуществам. Однако стоит упомянуть и о положительной стороне, отражающейся на мировой финансовой системе. Возникновение криптовалюты ведет к ускоренному развитию электронных технологий и кардинальному изменению финансового рынка в целом. Участники криптовалютных сделок торгуют друг с другом напрямую, а все транзакции автоматически фиксируются системой. Это и становится предпосылкой к исчезновению брокерского сектора на финансовом рынке в будущем.

Говоря о недостатках использования криптовалюты, в первую очередь необходимо затронуть вопрос информационной безопасности. На текущем этапе развития информационной сети невозможно искоренить проблемы фишинга и сетевых взломов. Это доказывает пример MtGox, ущерб пользователей которых составил 460 млн. долларов в результате хакерских атак. Помимо этого, расчеты криптовалютой приводят к возникновению теневой экономики, что следует из использования сервисов анонимного сетевого соединения. Также стоим отметить, что расчеты криптовалютой практически неконтролируемы государством, в результате чего они часто применяются для оплаты запрещенных или нелегальных товаров. Так, около 30% расчетов на Venmo направлены на оплату наркотических средств. [2, с.159] [5, с.109]

В России впервые о криптовалюте было сказано в 2014 году в публикации Банка России «Об использовании при совершении сделок «виртуальных валют»», что привело к повышению интереса к новому виду денег и законодательной основе их использования.

Исходя из Федерального закона "О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 31.07.2020 № 259-ФЗ становится очевидно, что на территории России расчеты с использованием криптовалюты находятся под запретом. В настоящий момент возможность отмены действующего запрета не обсуждается. Однако за пределами государства граждане не ограничены в покупке криптовалюты и могут пользоваться электронными кошельками. При этом закон о цифровых финансовых активах, вступивший в силу 01.01.2021 года, признает криптовалюту имуществом, что, несомненно, защищает права граждан, приобретающих новые виды электронных денег. [4] [1]

Здесь стоит обратить отдельное внимание на тот факт, что майнинг в России не находится под запретом, но по сей день требования и порядок регистрации хозяйствующих субъектов, занимающихся такой деятельностью четко не определены. Также отсутствует порядок их налогообложения.

С сентября 2021 года Банк России объявил о блокировке платежей, проводимых на криптобиржах.

Таким образом, становится очевидно, что полного запрета на использование криптовалюты в России нет. Но действующие ограничения на расчеты криптовалютой и ее полноценное использование, отрицательно влияет на развитие цифровой экономики нашей страны. Положительным моментом здесь является защита инвесторов и уменьшение их возможных провалов в операциях с использованием криптовалюты. [3]

Далее рассмотрим применение криптовалют в других странах мира, что рассматриваемая цифровая валюта не находится под запретом и сделки с ней осуществляются в полном объеме.

Анализируя правовой статус криптовалюты в Евросоюзе можно отметить, что планы ЕС включено начало использования криптовалюты в международных платежах к 2024 году. Страны Евросоюза постоянно совершенствуют действующее законодательство и заполняют имеющиеся пробелы. Государственные органы принимают меры по уменьшению теневой деятельности, внося изменения в налоговое законодательство. [6]

Исходя из проведенного анализа сущности, основных видов и функций криптовалют, особенностей их применения в России и зарубежных странах, можно сделать вывод о том, что с каждым годом актуальность криптовалют в нашей стране и в мире в целом возрастает. Желание внедрить криптовалюту в свою деятельность исходит со стороны всё большего числа компаний. Такая возможность есть у организаций во многих развитых странах мира. Однако для России этот процесс весьма затруднителен. Необходимо создать условия, при которых будет возможно проведение расчетов и использование

криптовалюты на законных основаниях. В связи с этим, можно сделать вывод, что на данный момент соответствующее российское законодательство нуждается в детальной проработке и усовершенствовании.

#### **Список использованных источников**

1. Федеральный закон от 31.07.2020 № 259-ФЗ "О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации".

2. Конев, С.И. Правовое регулирование криптовалют в России / С.И. Конев, О.А. Мартынова. // Образование и право. № 9. 2020. С. 157-163.

3. Глава РАКИБ раскритиковал политику властей РФ в отношении криптовалют: [Электронный ресурс] // РБК Крипто – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/crypto/news/617177cc9a7947d14f43e8a6> (дата обращения: 10.01.2022)

4. Минфин сообщил об отсутствии планов по отмене запрета криптовалют: [Электронный ресурс] // РБК Крипто – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/crypto/news/616682919a794772bcab2fc5> (дата обращения: 10.01.2022)

5. Лапинскас, А. А. О сущности, особенностях и легитимности криптовалют / А. А. Лапинскас. – : Экономический вектор №2(25), 2021. – 105-110 с.

6. Еврокомиссия представила правила регулирования рынка криптовалют: [Электронный ресурс] // РБК Крипто – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/crypto/news/5f6cc6fe9a79470f9eb8a854> (дата обращения: 11.01.2022)

**ОРГАНИЗАЦИЯ ИМИДЖЕФОРМИРУЮЩЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ  
В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ  
ORGANIZATION OF IMAGE-FORMING ACTIVITIES  
IN EDUCATIONAL ORGANIZATIONS**

**УДК 37.07**

**Ибатуллина Елена Сергеевна**

*студент 3 курс, отделение экономических и юридических наук, направление подготовки 44.04.01 педагогическое направление, профиль: управление образовательной организацией, Казанский (Приволжский) федеральный университет*

**Научный руководитель: Васильев Владимир Львович**

***Аннотация:** В статье описывается модель имиджеформирующей деятельности, направленная на создание положительного образа образовательной организации для внутренних (членов трудового коллектива) и внешних субъектов (потребителей образовательных услуг). на примере муниципального бюджетного дошкольного образовательного учреждения «Детский сад №1» комбинированного вида «Веселая карусель» Чистопольского муниципального района республики Татарстан.*

*Анализ результатов апробации данной модели в деятельности дошкольной образовательной организации «Детский сад №1» «Веселая карусель» показал ее высокую эффективность.*

***Annotation:** The article describes a model of image-forming activity aimed at creating a positive image of an educational organization for internal (members of the labor collective) and external subjects (consumers of educational services). on the example of the municipal budget preschool educational institution "Kindergarten No. 1" of the combined type "Merry-go-round" of the Chistopol municipal district of the Republic of Tatarstan.*

*The analysis of the results of the approbation of this model in the activities of the preschool educational organization "Kindergarten No. 1" "Merry-go-round" showed its high efficiency.*

***Ключевые слова:** имидж, имиджеформирующая деятельность, образовательная организация, дошкольное образование, модель.*

***Keywords:** image, image-forming activity, educational organization, preschool education, model.*

В настоящее время одним из важных направлений научных исследований становится изучение имиджа образовательной организации,

поскольку от его особенностей часто зависит результативность деятельности такой организации в условиях рыночной экономики.

Понятие «имидж» происходит от латинского «*imago*», который понимается как «образ; выраженное представление вещи» [2, с. 9]. Имидж организации мы можем определить как специально сформированный ее образ, направленный на эмоционально-психологическое воздействие на окружающих (отдельных индивидов, социальных групп или общества в целом), формируемый с целью достижения успешности в процессе ее деятельности.

Применительно к образовательной организации имидж может быть определен как специально конструируемый образ для потенциальных обучающихся и всех участников целостного образовательного процесса, который должен соответствовать их ожиданиям и потребностям [1, с. 272].

Исследование особенностей имиджа и имиджеформирующей деятельности в образовательных организациях мы провели на примере МБДОУ «Детский сад №1» комбинированного вида «Веселая карусель» Чистопольского муниципального района республики Татарстан.

Предварительный анализ особенностей ДОУ, включавший изучение его имиджа посредством анкетирования педагогов и родителей воспитанников показал, что основными содержательными направлениями работы по созданию положительного внутреннего имиджа образовательной организации должны становиться: создание позитивного образа руководителя; укрепление связей с социальными институтами; работа по повышению уровня психологического комфорта педагогической деятельности; расширение спектра дополнительных образовательных услуг; работа с сайтом ДОУ в сети Интернет. Основными содержательными направлениями работы по созданию положительного внешнего имиджа образовательной организации должны становиться: повышение качества организации питания, улучшение состояния помещений и совершенствование материально-технического обеспечения ДОУ; повышение информированности родителей о деятельности образовательной организации; расширение спектра дополнительных образовательных услуг; совершенствование способностей личностно-ориентированного общения педагогов.

На основе сделанных выводов в рамках проведенного исследования нами был разработан и реализован проект организации имиджеформирующей деятельности в МБДОУ «Детский сад №1 «Веселая карусель».

Целью реализации имиджеформирующей деятельности стало создание положительного образа образовательной организации для внутренних (членов

трудового коллектива) и внешних субъектов (потребителей образовательных услуг). Данная цель была конкретизирована в следующих задачах проекта:

- формирование позитивного имиджа образовательной организации на основе его соответствия общей стратегии ее развития;
- обеспечение соответствия внутреннего имиджа образовательной организации ее внешнему имиджу;
- достижение соответствия формируемого имиджа организации ожиданиям и потребностям внутренних и внешних субъектов;
- разработка, апробация и обоснование эффективных организационно-педагогических и административных условий формирования позитивного имиджа образовательной организации;
- достижение в ходе реализации проектных мероприятий устойчивых позитивных результатов в имиджеформирующей деятельности;
- изучение, оценка результатов имиджеформирующей деятельности, коррекция на их основе возникающих трудностей и прогнозирование перспектив дальнейшего совершенствования имиджа образовательной организации.

В соответствии с результатами, полученными в ходе предшествующей диагностики, и на основе сформированной нами модели имиджеформирующая деятельность осуществлялась по следующим основным содержательным направлениям:

1. В области формирования положительного внутреннего имиджа образовательной организации:

- создание позитивного образа руководителя;
- укрепление связей ДООУ с социальными институтами;
- работа по повышению уровня психологического комфорта педагогической деятельности;
- расширение спектра дополнительных образовательных услуг;
- работа с сайтом ДООУ в сети Интернет.

2. В области формирования положительного внешнего имиджа образовательной организации:

- повышение качества организации питания;
- улучшение состояния помещений и совершенствование материально-технического обеспечения ДООУ;
- повышение информированности родителей о деятельности образовательной организации;
- расширение спектра дополнительных образовательных услуг;
- совершенствование способностей личностно-ориентированного общения педагогов.



Планируемыми результатами реализации имиджеформирующей деятельности в МБДОУ «Детский сад №1 «Веселая карусель» стали:

1. В области формирования положительного внутреннего имиджа образовательной организации:

- создан позитивный образ руководителя в восприятии членов педагогического коллектива детского сада;

- выстроена система связей МБДОУ «Детский сад №1» с социальными институтами – организациями дополнительного образования района, школами, вузами города, на базе которых педагоги получили возможность участвовать в инновационной и исследовательской деятельности, осуществлять самообразование, повышать квалификацию;

- повышение уровня психологического комфорта педагогической деятельности, коррекция социально-психологического аспекта взаимодействия внутри педагогического коллектива;

- введение новых дополнительных образовательных услуг для воспитанников ДОУ;

- наполнение информацией сайта ДОУ в сети Интернет, размещение документов, регламентирующих деятельность образовательной организации, своевременное наполнение новостного раздела.

2. В области формирования положительного внешнего имиджа образовательной организации:

- повышено качество организации питания в МБДОУ «Детский сад №1»;

- произведено улучшение состояния помещений и совершенствование материально-технического обеспечения ДОУ;

- повышен уровень информированности родителей о деятельности образовательной организации;

- введение новых дополнительных образовательных услуг для воспитанников ДОУ;

- повышен уровень сформированности способностей личностно-ориентированного общения педагогов.

Анализ результатов реализации имиджеформирующей деятельности посредством проведения повторной диагностики показал, что наиболее существенные изменения произошли в следующих аспектах внутреннего имиджа данной организации: создание позитивного образа руководителя; качество образовательных услуг; уровень психологического комфорта педагогической деятельности; внешняя атрибутика образовательной организации.

Изучение изменений во внешнем имидже образовательной организации показало, что большинство родителей воспитанников ДОУ также повысили

свою удовлетворенность во всех изученных аспектах его работы: в сфере качества предоставляемых образовательных услуг и профессионального уровня воспитателей, в области взаимодействия с образовательной организацией, степени своего информирования о деятельности детского сада и участия в его работе, в состоянии помещений и материально-техническом обеспечении, в работе по расширению спектра дополнительных образовательных услуг.

Таким образом, предлагаемая нами модель показала высокую эффективность. Проведенное исследование позволило сделать вывод о том, что процесс формирования позитивного имиджа образовательной организации становится более эффективным, если в его основании лежит деятельность по выявлению потребностей и ожиданий конкретных социальных групп, заинтересованных в предоставлении образовательных услуг, а содержание данного процесса определяется способностью педагогов к организации своей деятельности с учетом потребностей и ожиданий потребителей образовательных услуг.

### **Литература**

1. Кадушкина, Н.И. Формирование положительного имиджа современной дошкольной образовательной организации / Н.И. Кадушкина // Образование и наука в России и за рубежом. – 2019. – № 1. – С. 473-476.
2. Кармалова, Е.Ю. Проблема имиджа образовательных организаций (на примере образовательных организаций Омского муниципального района Омской области) / Е.Ю. Кармалова, Т.В. Хорошун // Вестник ОмГПУ. Гуманитарные исследования. – 2018. – № 2. – С. 114-116.
3. Катихина, Е.О. Особенности применения понятия «имидж» для организации дополнительного образования / Е.О. Катихина, С.Ф. Багаутдинова // Международный студенческий научный вестник. – 2016. – № 5-2. – С. 272-273.
4. Ковалева, Е.Н. Имидж образовательной организации высшего образования как теоретический конструкт / Е.Н. Ковалева // Социально-экономическое развитие региона: опыт, проблемы, инновации. – 2015. – С. 80-86.
5. Ковалева, Е.Н. Имидж образовательной организации: от стратегии к операционализации / Е.Н. Ковалева // Казанский экономический вестник. – 2015. – № 2. – С. 9-18.
6. Козлова, Н.П. Факторы, влияющие на формирование имиджа образовательной организации / Т.П. Козлова // Экономика. Налоги. Право. – 2015. – № 4. – С. 68-75.

7. Конченкова, Т.Н. Формирование имиджа образовательной организации в системе интегрированных маркетинговых коммуникаций / Т.Н. Конченкова // Научная дискуссия: вопросы экономики и управления. – 2016. – № 5. – С. 107-114.

8. Леонова, Е.В. Непрерывное образование: компетентностный подход / Е.В. Леонова // Образование через всю жизнь: непрерывное образование в интересах устойчивого развития. – Улан-Удэ: БГУ, 2016. – С. 122-125.

**ФОРМИРОВАНИЕ ОСНОВ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ У ДЕТЕЙ  
СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА  
TEACHING BASICS OF LEGAL CULTURE TO PRESCHOOL-AGED  
CHILDREN**

**УДК 373.24**

**Клименко Ирина Михайловна**, студент,

*Педагогическое образование (с двумя профилями подготовки) направленность (профили) «Дошкольное образование» и «Начальное образование» Филиала СГПИ в г. Ессентуки,*

*Россия, Ставропольский край, г. Ессентуки*

**Научный руководитель: Козлова Надежда Алексеевна**,

*кандидат исторических наук, доцент кафедры общей педагогики и педагогических технологий, Филиала СГПИ в г. Ессентуки,*

*Россия, Ставропольский край, г. Ессентуки*

**Аннотация:** В статье раскрывается понятие «право», «правовая культура» «основы правовой культуры», формирование основ правовой культуры у детей старшего дошкольного возраста, роль творческого проектирования в повышении правовой культуры у детей старшего дошкольного возраста, формирования знаний о своих правах и правах близких, исполнение обязанностей, как в детском саду, так и дома, а также ответственности за поступки, уважительного отношения к законам, формы и методы формирования культуры основ правовой культуры. Формирование основ правовой культуры при совместной деятельности воспитателей и детей, а так же ознакомительная деятельность с родителями.

**Annotation:** The article reveals the concept of "law", "legal culture", "fundamentals of legal culture", the formation of the foundations of legal culture in older preschool children, the role of creative design in improving legal culture in older preschool children, the formation of knowledge about their rights and the rights of loved ones, the performance of duties, both in kindergarten and at home, as well as responsibility for actions, respect for laws, forms and methods of forming a culture of the foundations of legal culture. Formation of the foundations of legal culture in the joint activities of educators and children, as well as familiarization activities with parents.

**Ключевые слова:** основы правовой культуры, старший дошкольник, проектная деятельность, творческое проектирование.

**Keywords:** fundamentals of legal culture, senior preschooler, project activity, creative design.

В современном обществе остро проявляется нужда в правовой личности, в которой сформировано уважительное отношение к установленным правилам поведения, осознанное подчинение принятому правомерному стандарту поведения, понимание нравственной и правовой ответственности за свои поступки и поведение. Актуальность формирования основ правовой культуры у детей старшего дошкольного возраста, формирования знаний о своих правах и правах близких, исполнение обязанностей, как в детском саду, так и дома, а также ответственности за поступки, обусловлена тем, что социальные и политические изменения в российском обществе порождают переоценку роли ребенка в нем.

Сущность формирования основ правовой культуры у детей старшего дошкольного возраста заключается в формировании правового сознания и поведения, воспитания осознанного восприятия и уважительного отношения к законам.

Формирование основ правовой культуры дошкольников является сложным процессом, который включает в себя ознакомление детей о правовых знаниях, обязанностях, а также ответственности, но и формирует эмоционально-оценочные отношения к социальным фактам и событиям, и применение этих знаний в практической деятельности.

Федеральный государственный стандарт дошкольного образования, разработанный с учетом Конвенции о правах ребенка Организации Объединенных Наций (далее ООН), ориентирует деятельность педагогов на развитие основ правовой культуры у дошкольников.

Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» и Федеральный государственный стандарт дошкольного образования (далее ФГОС ДО) являются основными документами в области дошкольного образования. В дошкольной образовательной организации (далее ДОО) особое внимание уделяют содержанию педагогической деятельности, обеспечивающей приобщение дошкольников к общей культуре общества, культурным ценностям, а также и овладение социальными нормами и правилами поведения в социуме, но в педагогической деятельности недостаточное внимание уделено формированию основ правовой культуры, не раскрывает понятие что такое «право», права и обязанности ребенка, а также ответственность.

В настоящее время права и достоинства ребенка защищает международное, федеральное и региональное законодательство.

Проблемой правовой культуры на протяжении длительного времени занимались философы и юристы, педагоги и психологи, учителя-практики. В разные периоды развития российского образования она рассматривалась в

работах Н.П. Вербицкого, Н.Ф. Рябко, Н.Е. Татаринцевой, В.В. Тищенко. В разработку методики правового обучения и воспитания огромный вклад внесли такие отечественные учёные как А.Ф. Никитин, В.В. Берман, З.К. Шнекендорф, Г.П. Давыдов, Н.Я. Лерман и другие [12]

В работах Н.Г. Левковской, М.В.Кусковой, И.П. Лариной, О.Н. Богатиковой, С.В. Брыкиной рассматривается формирование правовой культуры личности на различных возрастных этапах дошкольников.

Методические рекомендации по организации системы работы по правовому воспитанию в дошкольном образовательном учреждении (далее ДОУ), были разработаны: Е.А. Дороновой, Н.Н. Копытовой, где они описывают современные формы и методы работы с детьми дошкольного возраста по ознакомлению с правами ребёнка [13].

Вопросам формирования основ правовой культуры, права человека, его обязанности и ответственность в целом, уделено достаточное количество трудов, однако исследования данного вопроса у детей старшего дошкольного возраста представлены слабо, кроме того в системе российского дошкольного образования еще недостаточно уделено внимания воспитанию правовой культуры в дошкольных образовательных учреждениях, именно поэтому мною выбрана данная тема для исследования.

Методы исследования, применяемые в работе для определения уровня сформированности знаний о правах ребенка, его обязанностей и ответственности за поступки и поведения, как дома, так и в детском саду это:

- теоретические – анализ, обобщение, классификация, дедукция;
- эмпирические – анализ документов, наблюдение, беседа, опрос, обработка данных.

Результатом формирования правовой культуры выступает правовое сознание детей.

Правовая культура представляет собой, часть общей культуры общества или отдельного человека, которая тесно связана с его политической, нравственной, духовной, поведенческой и другими видами культур, адаптированностью к порядку, самодисциплине, организованности, уважение к законам и правовым процедурам.

В дошкольный период формирования личности ребенка, передача правовых ценностей, на начальном этапе, возможна только с учетом возрастных особенностей, так как данный период возраста считается самым лучшим для обучения правовой культуре.

Основы правовой культуры ребенка старшего дошкольного возраста представляют собой совокупность элементарных нравственно-правовых представлений о правах человека, обязанностях и ответственности,

нравственно-правовые суждения о событиях окружающей действительности, ценностные ориентации и отношения, адекватные представлениям, суждениям, ценностным ориентациям модели нравственно-правового поведения в обществе сверстников и взрослых людей.

По мнению С.А. Козловой формирование у ребенка представления о самом себе, о правах и обязанностях, а также ответственности является необходимым элементом при воспитании нравственной личности. Важно не просто информировать ребенка, необходимо, прежде всего, формировать оценочное отношение дошкольника к социальным явлениям, фактам и событиям [13].

Формирование основ правовой культуры, знаний о правах ребенка, правового сознания детей дошкольного возраста состоит из трех его компонентов:

1. Информационно-познавательного - знания детей о правах и обязанностях, а также ответственности за совершенные поступки.

2. Эмоционально-оценочного - оценка собственной деятельности, умение оценивать поступки других людей с точки зрения норм права.

3. Поведенческо-деятельностного - умения и навыки по реализации правового поведения, умение реализовывать свои права в деятельности, соблюдать запреты и исполнять обязанности [15].

Немаловажную роль играют методы по формированию основ правовой культуры, знаний о правах ребенка, обязанностей и ответственности, совокупность приемов и способов воздействия для достижения целей. К основным методам формирования основ правовой культуры у детей старшего дошкольного возраста относят: убеждение, поощрение, принуждение, пример, упражнения, соревнования, наблюдения [14].

Выбор метода обучения зависит, прежде всего, от цели и содержания занятия, а также от возрастной группы дошкольников, учитывая их уровень правовых знаний, личности педагога, от его способностей, ответственности.

Воспитатель творчески вносит много своего в методы и приемы обучения и является основным участником в процессе совместной педагогической деятельности взрослого и ребенка.

Начиная работу с детьми по формированию основ правовой культуры необходимо выделить ряд проблем:

- какие именно статьи Конвенции, какие права могут и должны быть реализованы в дошкольном учреждении;
- как понятнее и доступнее донести до детей содержание этих статей, смысл каждого права;

- через какие формы работы с детьми целесообразнее проводить данную деятельность.

Работу по формированию основ правовой культуры у детей старшего дошкольного возраста осуществлять в трех направлениях:

- подача информационного материала, осуществленная через беседы, опросы иллюстрации, слайды которые наглядно демонстрируют детям нарушение тех или иных прав, рассматривание фотографий;

- практическое участие детей в специально организованных ситуациях (игры-драматизации, дидактические игры);

- наблюдение за самостоятельным переносом полученных знаний, умений в практику, на примере как рисование, раскрашивание по мотивам сказок.

Дети с интересом участвуют в непосредственной образовательной деятельности, беседах, в художественном творчестве, ролевых играх, знакомящих их с основными правами и обязанностями: правом на жизнь и имя, образование и отдых, медицинскую помощь и правильное питание, на любовь и заботу со стороны взрослых.

Для формирования у детей элементарных представлений о правах, обязанностях, ответственности, уважения и терпимости к другим людям важно не только давать знания, но и создавать условия для практического применения в жизни.

Ведущими видами деятельности для дошкольников являются игровая и художественно-продуктивная деятельность. Воспитатель в совместной деятельности с детьми проводит ролевые, театрализованные и дидактические игры; упражнения на развитие эмоциональной сферы, эмпатии, коммуникативных умений и навыков. Ребенку необходимо поупражняться в воспроизведении усвоенных действий, увидеть со стороны, как выглядит то или иной поступок, какие чувства и эмоции он вызывает. Для этого совместно с воспитателем, нами была организована проблемно-поисковая деятельность такая, как работа в группе по разрешению ситуации, разработан проект и созданы условия продуктивной деятельности. Были изготовлены плакаты и их презентация.

Таким образом, в раскрытии личности ребенка велика роль всех видов деятельности, а использование в комплексе разнообразных форм и методов воспитания позволит глубже осознать гуманную сущность прав человека, его обязанностей, норм и правил поведения. В совместной и индивидуальной деятельности с детьми при формировании основ правовой культуры используют устный народный фольклор, шутки, юмор, песни. Это помогает в



решении конфликтов, снимает детскую агрессию, воспитывает в детях дружелюбие, умение прощать, видеть свои ошибки, следовать общепринятым нормам поведения.

Основой для построения нравственно-правового сознания и поведения, являются идеи Н.К. Крупской, А.С. Макаренко. Значимы работы сотрудничества взрослых и детей Л.С. Выготского, В.А. Сухомлинского, в которых педагогический процесс рассматривается на основе гуманистического принципа.

Большое внимание уделено работе с родителями по формированию основ правовой культуры у детей старшего дошкольного возраста так, как родители влияют на воспитание ребенка, его правовую культуру. Родители учат первым навыкам поведения и нормам, установленным обществом, общению с окружающим миром. Интегрированные мероприятия совместной деятельности родителей и детей, выступают условием личностного развития, которые помогают сформировать основы правовой культуры - и взрослого, и ребенка; в позитивном направлении изменяют ценностные установки семьи; сближая взрослых и детей.

По рекомендации специализированного учреждения Организации Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры (далее - ЮНЕСКО) обучение правам человека, предлагается начинать на дошкольном уровне. Деятельность педагога по формированию основ правовой культуры у детей старшего дошкольного возраста включает следующие формы работы с детьми:

1. Совместная деятельность педагогов с детьми:

- циклы образовательных мероприятий: непосредственно-образовательная деятельность, экскурсии, устные сочинения-миниатюры, беседы-рассуждения, выставки, вернисажи, походы, путешествия, индивидуальные проекты, воспитывающие ситуации;

- использование фрагментов образовательных мероприятий: конструирование и моделирование, составление карт-схем, игры-открытия, игры-поиски, игры-путешествия, игры-фантазирования; встречи с известными горожанами, чтение произведений детской литературы, фрагментов статей периодической печати, организация и проведение праздников, концертов, детских представлений, постановок театра, кукольных спектаклей, музыкально-лирических композиций.

2. Совместные проекты педагогов ДОО с родителями и детьми:

проекты, направленные на исследование истории семьи, положительный ценный опыт, на общие занятия, традиции;

- организация клубов для родителей и детей;

- участие родителей в праздниках, спектаклях, выставках.

Деятельность педагога по правовому воспитанию включает следующие формы работы с родителями:

- наглядная агитация (в родительском уголке помещены тексты Конвенции ООН о правах ребенка.);
- памятки для родителей: о стиле общения с ребенком, об ответственности взрослых за жестокое обращение с детьми;
- оформление альбомов «Моя семья», «Наша группа»;
- консультации: «Родительская любовь», «Мама и папа – гаранты прав ребенка».

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что формирование основ правовой культуры детей старшего дошкольного возраста проходит в форме: игровых и познавательных ситуаций, индивидуальных, групповых и коллективных занятий. В результате тесного взаимодействия педагога и родителей с детьми, проявляется интерес к новой информации о своих правах и обязанностях. Во время ознакомительной деятельности дети получают сведения о происхождении имен, их значимости; познакомились с правом на имя и других правах ребенка человека, а также формируются обязанности и осознание ответственности.

Формирование ценностной моральной и правовой практики для наилучшего обеспечения интересов детей - одна из важнейших задач. Это означает, что в каждый возрастной период ребенку необходимо предоставить максимально полный объем материальных и иных благ, которые требуются ему для жизни и полноценного развития.,

### Литература

1. Декларация прав ребенка (провозглашена Генеральной ассамблеей ООН 20 ноября 1959 году)
2. Конвенция о правах ребенка (принята ООН 20.11.1989 года)
3. Всемирная декларация об обеспечении выживания, защиты и развития детей (1990 год)
4. Конституция Российской Федерации (принята 12.12.1993 года)
5. Гражданский Кодекс Российской Федерации (от 30.11.1994 г., редакция от 26.10.2021 [N 45-П](#))
6. Семейный Кодекс Российской Федерации (от 29.12.1995, №223-ФЗ, от 02.03.2021 [N 4-П](#))
7. Федеральный Закон РФ от 21.12.1996 г. № 159-ФЗ «О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей» (в редакции от 17.02.2021 [N 10-ФЗ](#))

8. Федеральный Закон от 24.07.1998 г. № 124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» (редакция от 11.06.2021 [N 170-ФЗ](#))
9. Федеральный Закон от 29.12.2010 г. №436-ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию» (от 01.07.2021 [N 264-ФЗ](#))
10. Указ Президента РФ от 01.06.2012 г. № 761 «О национальной стратегии действий в интересах детей на 2012-2017 годы» (изменения от 29 мая 2017 года N 240)
11. Федеральный Закон от 29.12.2012 г. №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» (редакция от 02.07.2021 N 351-ФЗ)// <http://www.consultant.ru/document>.
12. Житаева Е.В. Психолого-педагогические условия формирования у детей 6-7 лет представлений о правах человека, Магистерская диссертация, Тольятти 2016, С. 98.
13. Козлова С.А. Теория и методика ознакомления старших дошкольников с социальной действительностью /С.А. Козлова. - М.: Academ A, 1998.С. 160.
14. Попова А.Н. Методы и методика правового воспитания URL: <http://www.scienceforum.ru> (дата обращения: 12.11.2021).
15. Смагина Л.И. Права ребенка: теория и методика: Монография. Минск: Бел.фонд соц. поддержки детей и подростков «Мы – детям», 1999. С. 4-137.
16. Соловьёва Е.В. Знакомим дошкольников с Конвенцией о правах ребёнка – М.: «АРКТИ», 2005. С. 88.

**ВКЛАД М. ГОРЬКОГО, К.И. ЧУКОВСКОГО, С.Я. МАРШАКА В  
ФОРМИРОВАНИИ ДЕТСКОЙ ЛИТЕРАТУРЫ**  
CONTRIBUTION OF M. GORKY, K.I. CHUKOVSKY, S.Ya. MARSHAK  
IN THE FORMATION OF CHILDREN'S LITERATURE

УДК 83.8

**Королева Злата Игоревна**

*студент 2 курс, факультет «Гуманитарно-технический»  
Ставропольский государственный педагогический институт  
Россия, г. Ессентуки*

**Научный руководитель: Богачева Ирина Викторовна**

***Аннотация:** В статье анализируется значение детских классических произведений в жизни ребенка, рассматриваются различные взгляды литературоведов на особенности детской литературы и ее влияния на психическое развитие детей с ранних лет. Основной целью статьи стало всестороннее изучение вклада в развитие детской литературы, известных классиков 20 века: М. Горького, К.И. Чуковского, С.Я. Маршака. Рассматриваются особенности их произведений, а именно влияния абсолютно разных по стилю и содержанию детских произведений на различные стороны воспитания детей, при этом основываясь на их возрастных особенностях. Особое внимание уделяется тому, что творческое наследие писателей до сих пор не утратило актуальности в формировании культурных и нравственных ценностей подрастающего поколения.*

***Annotation:** The article analyzes the importance of children's classical works in the life of a child, examines the various views of literary critics on the features of children's literature and its influence on the mental development of children from an early age. The main purpose of the article was a comprehensive study of the contribution to the development of children's literature, famous classics of the 20th century: M. Gorky, K.I. Chukovsky, S.Ya. Marshak. The features of their works are considered, namely, the influence of children's works that are completely different in style and content on various aspects of raising children, while being based on their age characteristics. Particular attention is paid to the fact that the creative heritage of writers has not yet lost its relevance in the formation of cultural and moral values of the younger generation.*

***Ключевые слова:** детская литература, писатели, авторы, вклад, развитие, произведения, сказки, детство.*

***Keywords:** children's literature, writers, authors, contribution, development, works, fairy tales, childhood.*

В русской классической литературе есть много произведений, которые способны помочь маленькому читателю осознать ценность каждого человека, раскрыть его потенциальные возможности личности. По мнению известного литературоведа, специалиста по детской литературе Ф.И. Сетина главная особенность детской литературы, дающая ей право считаться самостоятельной областью словесного искусства - это синтез законов искусства и педагогических требований. При этом педагогические требования подразумевают учет возрастных особенностей, интересов и познавательных способностей детей.

Содержание произведений для детей соотносится с психологией ребенка. В.Г. Белинский утверждал, что: «...для детей предметы такие же, как и для взрослых, только они должны быть представлены в соответствии с детскими представлениями.»

Рассуждая о детской литературе, нельзя обойти стороной вклад в ее развитие таких великих детских писателей как: Алексей Максимович Пешков (более известный под псевдонимом – Максим Горький), Корней Иванович Чуковский и Самуил Яковлевич Маршак.

Рассмотрим их роль в детской литературе более подробно.

М. Горький теоретически обосновал право детской литературы на шутки, игры, развлечения, а также склонность «развлекать» ребенка, который в силу возрастных особенностей нуждается в развлечениях, а этот спрос биологически обоснован. По мнению писателя, игра применительно к детству - наиболее эффективное средство познания окружающего мира, средство изучения языка. Умело и увлекательно составленная книга поможет ребенку разобраться в явлениях жизни вокруг него. Основную творческую задачу детской литературы К. Чуковский видел в создании таких условий, в которых формируется детский оптимизм, проявляется заложенное в ребенке творческое начало.

На основе этого глубокого исследования К.И. Чуковский создал книгу «От двух до пяти». Автор ставит перед собой цель художественного исследования мировоззрения и душевной жизни ребенка. Книга дает понимание развития речи ребенка, Чуковский описывает детей настолько чувственно, что это не может не добавить тепла душам родителей, которые могут утомляться в суматохе дней и от усталости. В дальнейшем появился «Крокодил» Корнея Чуковского, вызвавший шум, интерес, удивление, как это бывает с новым явлением в литературе.

Своими сказками К.И. Чуковский создал целостный огромный художественный мир, заражая ребенка множеством эмоций, вызывая у него по ходу развития сюжета самые разные чувства - страх, ужас, испуг - в результате

принося ему счастье и радость. По мнению писателя, ребенок любит действие, движение, игру вещей. А в сказках Чуковского все непрерывно движется, играет и постоянно меняется.

Для сказок К.И. Чуковского характерна поэтика игры и абсурда. Писатель во многих стихотворениях для детей использует мотивы русского и английского фольклора, привнося в русские стихи бессмыслицу, анекдот, которым прославился английский сборник стихов «Песни матери Гусыни». Стихи «Обжора», «Ежики смеются», «Огород», «Бебек», «Закаляка», «Верблюд» и многие другие. Писатель посвятил переводу английских народных песен целый цикл произведений.

С.Я. Маршак, профессиональный писатель и переводчик, сотрудник отдела народного просвещения, главной заботой которого были дети-беженцы, приходит в детскую литературу, как он сам сказал, «через театр». В 20-е годы он начал писать пьесы для детей. В 1923 году был опубликован ряд его стихов и поэтических сказок, в том числе «Дети в клетке», «Сказка о глупой мышке». В 1925 году с выходом книги «Цирк» С. Маршак объявил о творческом союзе с художником В. Лебедевым.

Поэтическое творчество С.Я. Маршак (1887-1964) отражает принципы таких жанров устного народного творчества, как анекдоты, дразнилки, стишки, скороговорки. В своих стихах, адресованных детям, Маршак развивает их чувства и разум. Тема счастливого детства в творчестве Маршака является главной, потому что объединяет основные проблемы: проблемы ребенка в коллективе, взаимоотношения детей и взрослых, природа и нравственность и т. д. Эта тема проходит через все произведения С. Маршака. Маленькие читатели Маршака любознательны и активны, приветливые и раскованные.

Умение увидеть перспективу жизни совсем маленького ребенка, проследить связь детства, отрочества, отрочества и зрелости - отличительная черта стихотворений Маршака, посвященных теме счастливого детства. Имя С. Маршака в детской литературе связано с утверждением активной позиции лирического героя-ребенка. С.Я. Маршак боролся за создание «большой литературы для самых маленьких». В своем докладе на I съезде советских писателей Маршак отметил, что для детей создано мало книг, подчеркнул необходимость активно развивать героические темы. Творческое наследие писателя очень значимо и до сих пор не утратило актуальности в формировании культурных и нравственных ценностей подрастающего поколения.

В произведениях К.И. Чуковский и С.Я. Маршака 1920-1950-х годов педагогическая, собственно дидактическая составляющая детской поэзии не

исчезает. Однако вполне естественно, что поэты, сами внимательные к языку ребенка, настаивают на том, что главным источником воспитания являются не длинные и скучные изречения, а образное слово, которое нравится юному читателю (слушателю), заставляет задуматься, помечтать, сочинять.

А. Барто, С. Михалков, Е. Благинина, В. Берестов прошли школу К. Чуковского и С. Маршака, ставших классиками детской поэзии. Их лучшие традиции продолжают сегодня И. Токмакова, Ж. Аким, Б. Заходером и другие.

К. Чуковский и С. Маршак внесли большой вклад в понятие героизма в литературе. Их герои совершают подвиги не ради подвига, самоутверждения или реализации детской романтической мечты. Сказочный Ваня Васильчиков («Крокодил») спасает весь город от «разъяренного чудовища», а безымянный герой С. Маршак («Повесть о неизвестном герое»), вынесший девушку из горящей квартиры, становится символом вечной готовности «на славный подвиг», пример осознанного героизма, яркого социального поведения человека, востребованного той эпохой.

И К. Чуковский, и С. Маршак сумели скрыть дидактические задачи стиха, перешедшие в детскую литературу из фольклора и традиционно в ней закрепившиеся. Не поэт, а одушевленные вещи разоблачают и учат нерадивую хозяйку («Федорино горе»). Сон, как художественный прием преображает Мистера Твистера, который не хотел оставаться «ни на минуту» «там, где черным дают числа».

Комический настрой, веселая дидактика их произведений привели к приобретению детьми жизненного опыта. Если поэзия Серебряного века показала изменение отношения к детству по содержанию стиха, то К. Чуковский и С. Маршак - по ритму и строфе. Умение авторов использовать разнообразные поэтические приемы и жанровые формы, «языковая магия стихов» по словам В. Рогачева, знание психофизиологических особенностей юных читателей и потребностей детства способствовали тому, что их художественная практика стала основа для дальнейшего развития детской поэзии

Таким образом, можно с уверенностью прийти к выводу, что современная детская литература выявляет разнообразие аспекты жизни. При этом наибольшей популярностью пользуются книги, актуальные, доступные читателю того возраста, которому они адресованы, решены в яркой художественной форме.

И К. Чуковский, М. Горький и С. Маршак обогатили детскую литературу рядом классических произведений и заложили основы восприятия ее как «великой литературы для самых маленьких». Поэты создавали свои произведения с четкой ориентацией на возраст, учитывая его особенности и

потребности. Так, например, развитие действия в кумулятивных сказках («Телефон» К. Чуковского и «Теремок» С. Маршака) соответствует процессу детского мышления, восприятия ребенка, направленного от частного к конкретному.

Ритм, рифмованная система, динамика стиха соотносятся с психофизиологическими возможностями ребенка. Они интуитивно уловили, а затем обосновали (К. Чуковский) потребности детей в сказке, сказочных стихах, став основоположниками целого направления в русской детской литературе XX века.

#### **Список использованной литературы:**

1. Белинский, В. Г. О детской литературе и детском чтении / В. Г. Белинский. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 199 с.
2. Детская литература XX века: учеб.пособие / Т.А. Бахор, Н.А.
3. Евдокимова, О.В. История русской литературы XIX века: В 3 т.Т. 3: Учебное пособие / О.В. Евдокимова. - М.: Академия, 2010. - 288 с.
4. Мазурова, О.Н. Зырянова, В.С. Лобарева, Л.С. Шмутьская. – Сибирский федеральный ун-т. – Красноярск –Лесосибирск, 2017. – 90 с.



**ПРОЕКТИРОВАНИЕ И СОЗДАНИЕ ON-LINE КУРСА ПО  
МАТЕМАТИКЕ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ 6-Х КЛАССОВ**  
DESIGNING AND CREATING AN ON-LINE MATH COURSE FOR 6TH  
GRADE STUDENTS

УДК 373.51

**Кузнецова Елена Юрьевна**

*Студент 2 курс, Кафедра физики и информационных технологий  
Институт естественных наук и математики*

*«Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова»*

*Россия, Абакан*

**Научный руководитель: Ахпашева Инна Борисовна,**

*к.п.н., доцент кафедры физики и информационных технологий*

*Институт естественных наук и математики*

*«Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова»*

*Россия, Абакан*

**Аннотация:** В статье рассматриваются проблемы использования современных информационных технологий в образовательном процессе. Обозначена актуальность применения дистанционных технологий в условиях пандемии. Описана проблема применения дистанционных технологий обучения в школе, выявлено, что один из эффективных видов дистанционных технологий является образовательный онлайн курс. Проведен анализ существующих сред и платформ для создания онлайн курсов. Описана программа iSpringSuite для создания онлайн курса по математике. Подробно представлены этапы проектирования и создания on-line курса по математике для учащихся 6 класса на тему «Обыкновенные дроби». Даны выводы.

**Annotation:** The article deals with the problems of using modern information technologies in the educational process. The relevance of the use of remote technologies in a pandemic is indicated. The problem of using distance learning technologies in school is described, it is revealed that one of the effective types of distance learning technologies is an online educational course. The analysis of existing platforms for creating online courses is carried out. The iSpringSuite program for creating an online course in mathematics is described. The stages of designing and creating an on-line math course for 6th grade students on the topic "Ordinary fractions" are presented in detail. Conclusions are given.

**Ключевые слова:** дистанционное обучение, онлайн курсы, проектирование, программа iSpringSuite, математика, школьники.

**Keywords:** *distance learning, online courses, design, iSpring Suite program, mathematics, schoolchildren.*

Современный мир не представляется без новейших информационных технологий. Так согласно Закону «Об образовании в Российской Федерации» в редакции от 25 декабря 2018 года, общее образование должно быть направлено на развитие личности и приобретение в процессе освоения основных общеобразовательных программ знаний, умений, навыков, а также на формирование компетенций, необходимых для жизни человека в обществе. В документе указано, что успешная реализация образовательных программ возможна на основе внедрения дистанционных образовательных технологий [6].

В настоящее время в образовательной деятельности все чаще и чаще педагоги обращаются к информационным технологиям, но не в полной мере. Особенно актуально это стало в условиях пандемии, именно переход к дистанционному обучению во время пандемии показал реальные проблемы применения современных информационных технологий в школе. Как показывает практика, без новых цифровых технологий уже невозможно представить современное образовательное учреждение. Повышение компьютерной грамотности обучающихся, использование в процессе обучения современных цифровых технологий даёт принципиально новые возможности для развития образовательного уровня обучающихся, обеспечит им подготовку к жизни в современном обществе.

Исследованиями по данной теме занимались многие зарубежные и отечественные специалисты: А. А. Андреев, В. И. Солдаткин, С. Л. Лобачев, С. Л. Тимкин, А. А. Федосеев, Д. А. Богданова, Ю. Б. Рубин, Л. Г. Титарев, П. И. Пидкасистый, Е. С. Полат, А. В. Хуторской, В. П. Демкин, Г. В. Можаяева, В. И. Вовна, И. А. Морев, И. Б. Львов, А. Г. Фалалеев, Б. Е. Стариченко, Л. А. Сардак, А. В. Слепухин и др.

Введение таких стандартов образования требует от школы формирования обучающей среды, которая мотивирует обучающихся самостоятельно искать и обрабатывать информацию, обмениваться ею, то есть ориентироваться в информационном пространстве. Одним из путей решения проблемы является использование возможностей дистанционных образовательных технологий в практике работы учителя, для этого необходима работа по проектированию и созданию on-line курсов [7].

Бадарч Д., Токарева Н, Цветкова М. определяют on-line курсы как «электронный УМК, что оправданно при рассмотрении курса вне его использования в образовательном процессе» [2, с.23].

Под on-line курсом понимают учебный ресурс электронного типа, который соответствует учебной дисциплине и включает в себя все необходимые учебные, обучающие, вспомогательные и контролирующие материалы, а также методические инструкции для организации работы с курсом. Естественно, при обучении школьников полный переход к дистанционному обучению не применяется повсеместно, но в качестве самостоятельных внеаудиторных занятий он имеет право на реализацию [3].

Проведённый в ходе исследования анализ учебно-методической литературы, изучение опыта работы учителей математики показали, что проблема разработки и организации on-line курсов по математике до конца не решена – нет достаточной ясности в отборе содержания для различных профилей, мал опыт проведения таких занятий, недостаточно учебно-методической литературы. Сложившаяся ситуация позволяет производить поиск и экспериментальную проверку нового содержания, новых методов обучения, а также варьировать объём и сложность изучаемого материала [5].

Таким образом, проектирование и создание on-line курсов по математике позволит построить для каждого обучающегося фактически индивидуальную программу занятий, даст возможность удовлетворить потребность в образовании в том режиме, который был бы удобен для ученика.

Нами были проанализированы современные среды и платформы для разработки и размещения on-line курса по математике. Так выявлено, что первоначально учебные платформы использовались для документирования. Сегодня эти типы платформ имеют возможность предлагать не только вышеупомянутое, но и варианты дистанционного обучения. Кроме того, они имеют возможность создавать аналитические отчеты, которые могут помочь организациям в определении показателей эффективности.

Существует большое количество систем дистанционного обучения. Рассмотрим некоторые из них:

Teachbase – это лёгкое облачное решение с простым интерфейсом. Также оно является одним из самых доступных. Teachbase – простой сервис для организации системы дистанционного обучения и удобная платформа для on-line курсов.

iSpringOnline – это облачная СДО, которая обладает современным интерфейсом и позволяет запустить дистанционное обучение и тестирование сотрудников в течение одного дня.

Ещё одна система электронного обучения Forma LMS. От анализа общего уровня знаний до детальной статистики и отчётности – Forma LMS может обладать довольно объёмным набором доступных функций.

Unicraft – облачная СДО, подходящая для быстрого старта. В платформе есть встроенный редактор курсов, закрывающие основные задачи [1].

Stepik позволяет любому зарегистрированному пользователю создавать интерактивные обучающие уроки и on-line курсы, используя видео, тексты и разнообразные задачи с автоматической проверкой и моментальной обратной связью.

Система управления обучением Moodle – это учебная платформа, предназначенная для предоставления преподавателям, администраторам и учащимся единой надежной, безопасной и интегрированной системы для создания персонализированной учебной среды [4].

Таким образом, существует множество платформ для создания on-line курсов, все они имеют свои преимущества и недостатки, образовательные учреждения используют учебные платформы по разным причинам, это увеличивает количество создания таких курсов. Так, например, создание on-line курса по математике. Так как уроки математики не ограничиваются урочным временем. Они позволяют гибко настраивать учебный процесс и выбирать темп обучения, а также использовать стратегию разделения обучения на управляемые части или модули.

Нами была выбрана программа iSpringSuite, так как она отвечает всем необходимым требованиям: недорогой, доступный и легкий в освоении инструмент.

В сущности, программное обеспечение iSpringSuite – это набор специализированных модулей, объединенных единым интерфейсом.

Проектирование и создание on-line курса по математике для учащихся 6 класса на тему «Обыкновенные дроби»:

На первом этапе создания данного курса мы определили целевую аудиторию, обозначили цель и определили задачи. Курс предназначен для обучающихся общеобразовательных школ 6-х классов.

На втором этапе выбрали источник: учебник «Математика» для 6 класса общеобразовательных учреждений А.Г. Мерзляка.

На третьем этапе осуществили разработку содержания и перечня понятий, произвели разбиение материала на разделы.

Содержание представлено тремя блоками – сложение и вычитание дробей с разными знаменателями, умножение дробей и деление дробей. Каждый блок в свою очередь разделен на следующие разделы: повторение тем, которые пригодятся для изучения нового материала, затем новая тема, глоссарий, далее идет практическая часть с выполнением заданий по теме, в конце курса самостоятельная работа для проверки первичного закрепления нового материала.

На четвертом этапе осуществили переработку текстов в модули по разделам в соответствии с содержанием. Разместили краткую информацию по каждой теме, задания для самостоятельной работы. Определили гипертекстовые связи. Содержанием обеспечивается прямое обращение к темам по их названиям. С целью перехода на страницы курса каждый блок представлен гиперссылкой.

На пятом этапе осуществили реализацию гипертекста в электронной форме.

Во время шестого этапа разработали компьютерную поддержку.

На седьмом этапе произвели отбор материала для мультимедийного воплощения.

На восьмом и девятом этапах проверили возможность разработки звукового сопровождения и его реализации.

На десятом этапе произвели подготовку материала для визуализации и визуализации текстов с использованием рисунков, картинок, объектов, кнопок и прочего. На последнем этапе осуществили визуализацию.

Цифровой учебный курс «Действия с обыкновенными дробями» состоит из трех тем, глоссария, заданий для решения в классе с учителем, самостоятельных заданий по каждой теме.

Таким образом, в ходе исследования была изучена литература по теме «Проектирование и создание on-line курса по математике для обучающихся 6-х классов»; проведен анализ современных сред и платформ для разработки и размещения on-line курса по математике; рассмотрены принципы и требования к образовательным on-line курсам; проведен обзор возможностей программы «iSpringSuite»; разработаны основные компоненты курса по математике на тему «Обыкновенные дроби».

### **Литература**

1. LMSlist – путеводитель в мире дистанционного обучения [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://lmslist.ru/> (дата обращения 11.10.2021).
2. Бадарч, Д. – М. МООК: реконструкция высшего образования Бадарч Д., Токарева Н, Цветкова М. // Высшее образование в России. – 2014. – №10. – С. 135-146.
3. Горлушкина, Н.Н. Педагогические программные средства: учеб. пособие / Н.Н. Горлушкина; под ред. проф. М. И. Потеева. – СПб.: СПб ГИТМО (ТУ), 2012. – 152 с.
4. Малитиков, Е.М. Актуальные проблемы развития дистанционного образования в Российской Федерации и странах СНГ / Малитиков Е. М., Колмогоров В. П., Карпенко М. П. // Право и образование. – 2000. – № 1.

5. Методика применения дистанционных образовательных технологий (дистанционного обучения) в образовательных учреждениях высшего, среднего и дополнительного профессионального образования Российской Федерации [Электронный ресурс] / Режим доступа: [http://www.edu.ru/db/mo/Data/d\\_02/pr4452-1.htm](http://www.edu.ru/db/mo/Data/d_02/pr4452-1.htm) (дата обращения 11.10.2021).
6. Об образовании в Российской Федерации: Федеральный закон от 29.12.2012 № 2730ФЗ // ГАРАНТ [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://base.garant.ru/77308190/> (дата обращения: 01.09.2021).
7. Тавгень, И.А. Дистанционное обучение: опыт, проблемы, перспективы / Под ред. Ю.В. Позняка. –Минск: БГУ, 2003. – 227 с.

# СОВРЕМЕННАЯ РУССКАЯ ЛИТЕРАТУРА ДЛЯ ДЕТЕЙ

## MODERN RUSSIAN LITERATURE FOR CHILDREN

УДК 882

**Линь Шуайань**

студент, Санкт-Петербургский государственный университет  
Санкт-Петербург, Россия

**Аннотация:** в статье обосновывается актуальность использования современной русской литературы для детей в образовательных учреждениях. Проанализированы современные процессы, которые наблюдаются в развитии детских книг. Доказывается необходимость проведения своевременной информационной политики государственными органами власти. Новизна данной статьи заключается в том, что выявляются главные отрицательные тенденции, которые приводят к тому, что Россия теряет статус не только «самой читающей страны мира», но и даже просто «читающей страны». Современное поколение предпочитает читать короткую информацию в смартфонах, чем вдумываться в произведения, которые не затрагивают современные проблемы.

**Abstract:** the article substantiates the relevance of the use of modern Russian literature for children in educational institutions. The characteristic of modern processes that are observed in the field of publishing books for children is presented. It proves the need for a well-thought-out information policy at the state level at the present time. The novelty of this article lies in the fact that the main negative trends have been identified that lead to the loss of the status of Russia not only as the «most reading country in the world», but simply as a «reading country».

**Ключевые слова:** детская литература, медиаобразование, детская книга, русская литература, информационное пространство.

**Keywords:** children's literature, media education, children's book, Russian literature, information space.

В настоящее время русская литература для детей продолжает развиваться. И в отличие от классической она более ориентируется на европейские тенденции. Кроме того, ней поднимаются сложные и неоднозначные произведения. Не обходится и без влияния процессов глобализации и стремительного развития информационных технологий. В то же время в настоящее время вопрос о существовании такого термина, как детская русская литература вопрос является дискуссионным. В то же время существует и такие специалисты, которые говорят о том, что детская

литература отличается разнообразием и существованием большого количества новинок [1, с. 86].

Например, литературовед М. Петровский говорил о том, что в настоящее время остаётся неизвестной остаётся дальнейшая судьба статуса России, одной из самых читающих. Среди молодёжи растёт тенденция увлечения гаджетами, современные дети уже не читают книги, за исключением учебной литературы. И по этой причине будет и увеличиваться количество взрослых, которые могут похвастаться тем, что за всю жизнь помнят только прочитанные в детстве сказки и басни [4, с. 67].

Но такой низкий рейтинг современный детской русской литературы уже не является чем-то новым. Такая тенденция происходит с 1970-х годов, когда произведения, написанные современными писателями, не включаются в образовательные учреждения и на уроках обсуждаются только проблемы прошлых поколений, что происходит и в настоящее время. Из-за этого современное поколение практически не анализирует современные проблемы через литературы.

С 1990-х годов начинается слияние власти государства и бизнеса, что неизбежно влечёт за собой то, что государство, которое призвано служить интересам народа, становится безразличным ко всему, что не даёт быстрого достижения результатов. То же происходит и в развитии детского чтения [2, с. 97].

И на сегодняшний день ребёнок становится более внимательным к чтению классической и современной литературе только благодаря ОГЭ и ЕГЭ, проведению оптимизации библиотек и их работников [5].

Современная детская литература переживает очень сложное время. Редакция требует от авторов произведений возрастного разделения, например, 12+ или 6+. При этом автору практически диктуются условия, при которых выставляется определённая возрастная категория для его произведения [5].

Именно поэтому происходит постепенный отказ от применения термина «детская литература». И такая тенденция вполне правомерна, так как такие писатели, как Л. Урицкая, Л. Петрушевская, С. Лукьянов и многие другие не разделяют свою произведения на предназначенные для взрослых и для детей. Кроме того, в настоящее время литературоведы крупных изданий не заботятся о том, что привлечь к чтению литературы детей. Но другая ситуация складывается с зарубежной современной литературой для детей [1, с. 89].

Безусловно, в развитии современной русской литературы существуют исключения. Например, известное издательство РОСМЭН, которое каждый год организует проведение конкурса «Новая детская книга». Издательство



наладило издание крупных национальных бестселлеров, среди них: «Доноры» Екатерины Соболев, «Зерцалия» Евгения Гаглюева и т. д. [5].

Можно определить литературу для детей как часть исторического и литературного процесса, который включает все главные их тенденции. И большинство из специалистов утверждают, что детская литература становится более похожей на массовую литературу, то есть ей присущи формальный характер и тематическая озабоченность. При этом разделение литературы на качественную и массовую не всегда учитывает двойственный характер литературы, предназначенной для детей. То есть главным её чертой должна быть не только качественность, но и серийность. Можно сказать, что такая литература должна сочетать в себе и черты элитарной культуры, и массовой.

Сложность по выявлению отличительных особенностей детской литературы в так называемый период «взросления» являются процессом, когда детское и подростковое мировоззрение подменяется на взрослое. Именно поэтому детская литература не всегда рассматривается как отдельное направление в общем литературном процессе [3, с. 85].

Кроме того, современная молодёжь не заинтересована читать книги, потому что, как и всем поколениям, им необходимо обсуждение актуальных проблем, а не анализ ушедших поколений. Такие бы рассказы помогали адаптироваться детям к реалиям современной жизни и через литературы познавать окружающий мир.

На развитие детской литературы оказывает своё влияние и развитие цифровых технологий. Стремительное увеличение количества новых моделей смартфонов, виртуальная реальность обесценивает обычные книги. К тому же из-за этого меняется и само содержание книг, и стиль их изложения. Главные тенденции современной российской детской и подростковой литературы заключается в том, что она включает в себя наличие разных изменений в жанре. Так же в попытке завоевания популярности на мировом рынке проявляется стремление за «модой», именно на конкретные жанры, так как фэнтези, криминальные романы и фильмы ужасов. Кроме того, происходит так называемое «взросление» литературы для детей [5].

Таким образом, можно сказать, что главной проблемой из-за чего Россия утратила статус «самой читающей страны мира» и постепенно теряет статус просто «читающей страны» является быстрое развитие новых информационных технологий. Не менее важной причиной является то, что государственная информационная политика не акцентирует своего внимания на развитии детской литературы.

Таким образом, для того, чтобы решить данные проблемы необходимо привлекать внимание современных детей к чтению. Для этого в первую

очередь нужно реформировать школьную программу по предмету «литература», необходимо включить в программу произведения современных авторов, которые затрагивают актуальные проблемы. Кроме того, необходимо увеличить государственную поддержку со стороны государства для развития новых произведений. В то же время необходимо оптимизировать процесс фильтрации детской литературы от вредоносного контента.

В то же время развитие информационных технологий неизбежно. И для того, чтобы «гаджеты» не были детям более привлекательными, чем интересные книги необходимо проводить оцифровку наиболее популярных бестселлеров для того, что дети могли читать их даже на своём телефоне.

Все мы в современном мире экономим время, и дети не являются исключением. Данную проблему можно решить увеличением аудиокниг произведений современной детской литературы. Ведь в настоящее время большая часть аудиокниг предназначена преимущественно для взрослых.

#### **Библиографический список**

1. Асонова Е. А. Детская и подростковая литература и современная дидактика / Е. А. Асонова, О. Б. Бухина // Вестник Московского городского педагогического университета. Серия: Педагогика и психология. – 2020. – № 3(53). – С. 85-94.

2. Веселова О. Н. Современная детская литература: проблема выбора / О. Н. Веселова // Восьмые Азаровские чтения. Библиотека. Культура. Общество: Материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Самара, 20 октября 2017 года / Под редакцией И.Ю. Акифьевой. – Самара: Самарский государственный институт культуры, 2018. – С. 96-102.

3. Зверева С. А. Современная литература: возможности расширения списка произведений для домашнего чтения / С. А. Зверева, А. И. Курпешева // Актуальные научные исследования в современном мире. – 2017. – № 2-6(22). – С. 82-86.

4. Петрова С. А. Современная русская детская литература – миф или реальность? // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Литературоведение, журналистика. - С. 66-78.

5. Смерть, телесность и гендер вместо «Денискиных рассказов»: что происходит с детской литературой сегодня [Электронный ресурс] URL: <https://knife.media/new-books-for-kids/> (дата обращения 11.01.2022)

**ТРАДИЦИИ СЕМЕЙНОГО ВОСПИТАНИЯ В ХРИСТИАНСТВЕ  
И ИСЛАМЕ**

**TRADITIONS OF FAMILY EDUCATION IN CHRISTIANITY AND  
ISLAM**

**УДК 37.017.93**

**Моторин Евгений Олегович**

*Студент 3 курса Института искусств и социального проектирования, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования, Калужский государственный университет имени К.Э. Циолковского (г. Калуга)*

**Моторин Илья Олегович**

*Студент 3 курса Института искусств и социального проектирования, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования, Калужский государственный университет имени К.Э. Циолковского (г. Калуга)*

**Научный руководитель: Левченко Наталия Валерьевна**

*Кандидат педагогических наук, доцент кафедры педагогики, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования, Калужский государственный университет имени К.Э. Циолковского (г. Калуга)*

***Аннотация:** В статье рассматривается воспитание в христианстве и исламе и делается вывод о том, что ислам и христианство имеют схожее отношение к семье и детям, в частности, которое в большинстве аспектов не изменяется в течение времени. Изменяются лишь некоторые частные моменты, что, конечно же, является неизбежным процессом, если учитывать различные периоды истории, но несмотря на это, основная суть остается неизменной. Сравнительный анализ воспитательных традиций исламской и христианской культуры поможет выявить основания для межкультурного диалога в сфере семейных отношений.*

***Annotation:** The article examines education in Christianity and Islam and concludes that Islam and Christianity have a similar attitude towards the family and children, in particular, which in most aspects does not change over time. Only some particular moments change, which, of course, is an inevitable process, given the different periods of history, but despite this, the main essence remains unchanged. A comparative analysis of the educational traditions of Islamic and Christian culture will help to identify the grounds for intercultural dialogue in the field of family relations.*

**Ключевые слова:** христианство, ислам, диалог семья, ребенок, воспитание, религия, традиции.

**Keywords:** Christianity, Islam, dialogue, family, child, upbringing, religion, traditions.

В настоящий момент, в Российской Федерации проживает большое количество мигрантов из стран Средней Азии. Уже в 1960—1970-х годах из Средней Азии в российские регионы началась избыточная миграция рабочей силы. По данным СМИ, в стране в 2008 году находилось свыше 15 млн нелегальных трудовых мигрантов, из которых были выдворены за пределы страны около 15 тысяч [6]. В 2013 году количество легальных и нелегальных гастарбайтеров в России составляло, по разным оценкам, от 4,5 до 7 млн человек [3]. На сегодняшний день большинство мигрантов, прибывающих в Россию, исповедуют ислам, которой несет в себе определённую культурную традицию, а также руководствуется несколько иными педагогическими принципами, чем страны европейской культуры (в частности Россия), которая во многом формировалась под влиянием христианства.

Рассмотрение этого вопроса стоит начать с того, что отношения между мужчиной и женщиной в исламе и христианстве могут существовать исключительно в форме брака. Обе традиции считают физическую близость до брака грехом, причем очень тяжелым. Например, апостол Павел в своем послании к Коринфской общине пишет: «Или не знаете, что несправедные Царства Божия не наследуют? Не обманывайтесь: ни блудники, ни идолослужители, ни прелюбодеи, ни малакии, ни мужеложники, ни воры, ни лихоимцы, ни пьяницы, ни злоречивые, ни хищники - Царства Божия не наследуют» (1-е послание Коринфянам 6:9- 6:10) [14].

Для тех, кто впал блуд церковные канонические правила святителей Василия Великого, Григория Нисского, запрещают причащаться и обязуют нести многолетнюю епитимию за совершение такого тяжкого греха.

Стоит сказать, что интимное общение между мужчиной и женщиной никогда не порицалось Церковью, а наоборот, благословлялось, но только в том случае – если это брачный союз. «Муж оказывай жене должное благорасположение; подобно и жена мужу. Жена не властна над своим телом, но муж; равно и муж не властен над своим телом, но жена. Не уклоняйтесь друг от друга, разве по согласию, на время, для упражнения в посте и молитве, а потом опять будьте вместе, чтобы не искушал вас сатана невоздержанием вашим» (1 Кор. 7: 3–5).

Христианство многое изменило в восприятии человеком семьи: отменило многоженство и установило, что союз заключается между одним

только мужем и одной только женой, и что он не может быть расторгим. В первом Послании Апостола Павла говорится: «Также и вы, жены, повинуйтесь своим мужьям, чтобы те из них, которые не покоряются слову, житием жен своих без слова приобретаемы были» (1 Пет. 3,1). «Также и вы, мужья, обращайтесь благоразумно с женами, как с немощнейшим сосудом, оказывая им честь как сонаследницам благодатной жизни» (1 Пет. 3,7).

Семья в христианстве — это одновременно благо и крест. Жизнь в семье приучает человека к ответственности и добродетели [4].

При том этот союз может быть и заключенный по гражданским законам. Так как с первых веков христианства обнаруживалась проблема, когда один из супругов принимал христианство, а другой нет. Апостол Павел не разрешал таким супругам разводиться, признавая, что это тоже брак, пусть пока без благословения церковного. «Ибо неверующий муж освящается женою верующею, и жена неверующая освящается мужем верующим. Иначе дети ваши были бы нечисты, а теперь — святы». (1-е послание Коринфянам 7:14) [14].

Также нецерковный брак, признает и социальная концепция русской православной Церкви. За исключением тех случаев, если этот брак был заключен лицами одного пола, так как Церковь признает брак только как союз мужчины и женщины.

Отметим, что православному разрешается вступать в брачное сожителство с иноверной стороной лишь в том случае, если она обещает принять православие и тотчас исполнит это обещание [2].

Равно как и в исламе мужчина, желающий жениться, должен выбирать себе религиозную жену, так как пророк, говорит: «...ищи же ту, которая придерживается заповедей религии, иначе ты потеряешь всё!» [16].

Эти указания связаны прежде всего с тем, что разногласия в вероучении супругов непременно скажутся на отношениях в семье и скорее всего приведут к конфликтам и разводам. Не говоря уже о воспитании детей, где начнутся споры о том, в какой религиозной традиции воспитать ребенка. Такое сожителство возможно только при формальном и не заинтересованном отношении к религии обоих супругов.

Очевидным фактом является то, что обе религии строго запрещают измену своему супругу(супруге). В христианстве это еще более тяжелый грех, чем плотские отношения до брака.

Иисус Христос говорит, что всякий, кто смотрит на женщину с вожделением, уже прелюбодействовал с нею в сердце своем (Мф. 5: 28). Конечно, такой человек не будет нести церковное наказание, как непосредственно прелюбодействовавший. Но из этих строчек понятно,

насколько строго (даже на уровне помышлений) христианин призван стремиться к чистоте и нравственности.

Также и исламская традиция говорит: «Не приближайтесь к прелюбодеянию, ибо оно является мерзостью и скверным путем» (аль-Исра 17/32). В исламе брак признается священным, а семья нерушимой, категорически запрещается совместная жизнь мужчины и женщины без заключения брака. Данное обстоятельство удерживает мусульман от легкомысленного отношения к браку и семье. Важно, что вопреки распространенному стереотипу в 228 аяте суры «Корова» сказано: «Жены имеют такие же права, как и обязанности...».

Однако в Коране также написано и то, что мужчины являются попечителями женщин, поэтому Аллах дал одним из них преимущество перед другими и потому, что они расходуют из своего имущества [16]. Так, хотя женщины в исламе не обременены обязанностью по содержанию семьи тем, не менее ислам дает женщинам право на личное имущество. Также ислам разрешает женщинам работать, соблюдая некоторые условия, к примеру женщина не должна быть наедине с другими мужчинами. Работа не должна препятствовать заботе о детях. Таким образом неравенство проявляется более в том, что жена и муж имеют разные роли в мусульманской семье.

Так же мы знаем, что в соответствии с исламским правом, женщина обязана носить хиджаб. Это может вызвать некоторые сложности при общении такого ребенка в школе, так как у большинства детей это может вызвать непонимание и нездоровое любопытство. Конечно, не все мусульманки соблюдают это предписание, особенно в странах, где не действуют законы шариата. Отметим, что в христианстве нет определенных предписаний по поводу внешнего вида женщины, что отнюдь не означает то, что одежда может быть вызывающей или слишком открытой.

Также исламское предание говорит: «Совершенной верой обладает тот из верующих, кто отличается наилучшим нравом, а лучшими из вас являются те, кто лучше всех относится к своим жёнам. В судный день я буду врагом того, кто бил свою жену. Тот, кто бил свою жену, будет врагом Аллаху и Его Посланнику» (Ахмет бин Хамбел 7406, Тирмизи 1162, Ибн Хиббан 4176, Албани Сахиha 284).

Однако, вопреки вышесказанному Коран в 34 аяте суры «Ниса» указывает на то, что муж все-таки имеет право применять физическую силу по отношению к жене. «Мужчины являются попечителями женщин, потому что Аллах дал одним из них преимущество перед другими, и потому что они расходуют из своего имущества. Праведные женщины покорны и хранят то, что положено хранить, в отсутствие мужей, благодаря заботе Аллаха. А тех

женщин, непокорности которых вы опасаетесь, увещивайте, избегайте на супружеском ложе и побивайте».

Данный вопрос является дискуссионным в исламской среде. Отношение к применению силы по отношению к жене меняется в разных исламских школах.

Итак, за исключением небольших различий мы можем наблюдать, что обе традиции приветствуют гармоничные отношения в семье, основанные на любви и уважении супругов. Но наиболее значимое различие заключается в том, что в исламе разрешено многоженство, так мусульманин может иметь не более 4 жен. Многоженство в исламе призвано к тому, чтобы большее число женщин находились под защитой мужа и одновременно к тому, чтобы защитить мужчину от греха прелюбодеяния.

Христианство в этом плане ставит более высокую планку, запрещая человеку иметь более чем одну жену. Строго говоря, только первый брак в христианстве считается благословленным Богом. Также Библия говорит: «Что Бог сочетал, того человек да не разлучает» [14]. Именно поэтому церковь не благословляет развод, за исключением крайних случаев, описанных в социальной концепции РПЦ. При этом, разведенный человек, который изъявил желание вступить во второй брак, сначала должен понести епитимию.

В исламе также запрещается разводиться. У мусульман развод разрешается только тогда, когда уже невозможно продолжение семейной жизни. Так Коран сообщает: «Женитесь, не разводитесь, потому что от слова развод (талак) дрожат даже небеса Милосердного», «Из дозволенного, которое не по душе Аллаху, — это развод» [16].

Конечно, такое различие находит отражение и в характере воспитания детей. Так как они с самого детства принимают ту или иную форму семейных отношений и формируют определенное отношение к семейному строю и быту. Также это может по-разному сказаться на материальном благополучии и состоянии ребенка в семье.

Отметим также и то, что в Семейном кодексе существует статья 14 «Обстоятельства, препятствующие заключению брака», в которой говорится о том, что в брак не может вступить лицо, которое уже состоит в другом зарегистрированном браке. Это обстоятельство может создать определенные имущественные и другие проблемы для человека, который практикует многоженство.

Аборт в христианской религии считается убийством, равно, как убийство уже родившегося младенца. Независимо от мотивов матери, решившейся на это. Церковь учит, что верующий христианин обязан помочь

женщине избежать такого действия, и помочь понять, что убийство еще не рожденного ребенка является одним из тяжелейших преступлений.

Что касается ислама, родитель не имеет права отречься от своего ребенка. Законы шариата не обязывают отца воспитывать чужого ребенка, но сначала необходимо доказать факт отсутствия кровного родства. В отличие от христианства, в исламе запрещено усыновление детей. Это связано с тем, что Коран признает право на наследство лишь у детей, которые связаны с отцом кровными узами. Однако, Коран не запрещает брать на воспитание сирот, если те не заменяют родных детей. Ислам резко негативно относится к абортam, об этом говорится и в Коране: не убивайте детей своих, ибо это – тяжкий грех [16].

Обе религии призывают уважать человеческое достоинство, семью и общество, а значит религия не является предпосылкой к конфликтам между людьми и в воспитании детей. Конечно, существуют некоторые радикальные религиозные направления, которые неспособны к диалогу и сотрудничеству, но количество последователей, их крайне мало в России, так как эти религиозные объединения запрещены на законодательном уровне. Таким образом, мы можем говорить скорее о межнациональных конфликтах, которые в большинстве своем не имеют отношения к религии, потому что обе религиозные традиции порицают какое-либо негативное отношение к человеку. Соответственно, все современные методы воспитания и дидактики могут быть применены в равной степени к ребенку, исповедующему, как ислам, так и христианство. Это дает право предполагать, что на основе межрелигиозного диалога в сфере воспитания могут быть разработаны и выдвинуты новые концепции воспитания ребенка, основанные на приоритетном отношении к личности человека и к семье, так как несмотря на то, что в современном обществе высоко ценится личность человека, мы не можем говорить об устойчивом состоянии института брака. По данным Единой межведомственной информационно-статистической системы (ЕМИСС), в 2020 году в России распалось 73% браков, для сравнения в 2018 и 2019 годах распалось 65 % браков. Несомненно, что распад семьи наносит большой вред психологическому и психическому, а возможно даже и материальному состоянию ребенка. Соответственно работа в этом направлении, может послужить объединяющим фактором между европейской и восточной культурой в вопросах воспитания и в разработке таких педагогических систем, которые будут устанавливать приоритетную значимость семьи и ее сохранения, которые также смогут дать ребенку более глубокое понимание о семейной жизни и о том, как ее сохранить.



## Литература

1. Али-заде А. А. Кадар и Када // Исламский энциклопедический словарь. — М. : Ансар, 2007. — С. 402
2. Болоховский Н. Современная практика смешанных браков в Русской Православной Церкви. //Европейский Гуманитарный Университет. Учение записки. Выпуск 2. Сборник научных статей факультета теологии. Минск, 2004. С. 84-85.
3. Демографический ежегодник России. 2013: Стат. сборник/ Росстат. – М., 2013.
4. Игумен Евмений (Перистый). Аномалии родительской любви / Игумен Евмений (Перистый). – М.: Свет православия, 2009. - С. 3. 12
5. Парса ал-Бухари М. Ал-адаб ал-муфрад. Хадисы Пророка о достойном поведении / М. Парса алБухари, И. Зарилов. – СПб.: Диля, 2009. - С. 110.
6. Гастарбайтеры в России – Википедия [Электронный ресурс]. URL:[https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%93%D0%B0%D1%81%D1%82%D0%B0%D1%80%D0%B1%D0%B0%D0%B9%D1%82%D0%B5%D1%80%D1%8B\\_%D0%B2\\_%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%93%D0%B0%D1%81%D1%82%D0%B0%D1%80%D0%B1%D0%B0%D0%B9%D1%82%D0%B5%D1%80%D1%8B_%D0%B2_%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8) (Дата обращения 3.12.2021)
7. Приложение Демоскопа Weekly [Электронный ресурс]. URL: <http://www.demoscope.ru/weekly/2021/0917/barom04.php> (Дата обращения 27.10.2021)
8. International Religious Freedom Report for 2015 [Электронный ресурс]. URL: <https://2009-2017.state.gov/j/drl/rls/irf/religiousfreedom/index.htm> (Дата обращения 27.11.2021)
9. Azerbaijan: Religious Pluralism [Электронный ресурс]. URL: [https://files.preslib.az/projects/remz/pdf\\_en/atr\\_din.pdf](https://files.preslib.az/projects/remz/pdf_en/atr_din.pdf) (Дата обращения 2.01.2022)
10. U.S. Relations With Tajikistan - United States Department [Электронный ресурс]. URL: <https://www.state.gov/u-s-relations-with-tajikistan/> (Дата обращения 27.11.2021)
11. Великий пост — 2021 - ВЦИОМ. Новости [Электронный ресурс]. URL: <https://wciom.ru/analytical-reviews/analiticheskii-obzor/velikii-post-> (Дата обращения 27.11.2021)
12. Книга Исход. Глава 20 стих 1-26 (Исх. 20) [Электронный ресурс]. URL: <http://www.biblioteka3.ru/biblioteka/biblija/ishod/txt20.html> (Дата обращения 23.11.2021)
13. Islam-Today.ru: Исламский сайт [Электронный ресурс]. URL: <https://islam-today.ru> (Дата обращения 27.12.2021)

14. Библия - Православный портал - Азбука веры [Электронный ресурс]. URL: <https://azbyka.ru/biblia/> (Дата обращения 27.11.2021)

15. Википедия — свободная энциклопедия [Электронный ресурс]. URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9A%D0%B0%D0%B4%D0%B0%D1%80\\_%D0%B8\\_%D0%BA%D0%B0%D0%B4%D0%B0#cite\\_ref-9](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9A%D0%B0%D0%B4%D0%B0%D1%80_%D0%B8_%D0%BA%D0%B0%D0%B4%D0%B0#cite_ref-9) (Дата обращения 21.11.2021)

16. Коран онлайн [Электронный ресурс]. URL: <https://quran-online.ru> (Дата обращения 7.01.2022)

**МЕЖКУЛЬТУРНЫЙ ДИАЛОГ В СЕМЕНОМ ВОСПИТАНИИ  
(НА ПРИМЕРЕ ХРИСТИАНСТВА И ИСЛАМА)  
INTERCULTURAL DIALOGUE IN SEED EDUCATION (BY THE  
EXAMPLE OF CHRISTIANITY AND ISLAM)**

**УДК 37.017.93**

***Моторин Илья Олегович***

*Студент 3 курса Института искусств и социального проектирования,  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования, Калужский государственный университет имени  
К.Э. Циолковского (г. Калуга)*

***Моторин Евгений Олегович***

*Студент 3 курса Института искусств и социального проектирования,  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования, Калужский государственный университет имени  
К.Э. Циолковского (г. Калуга)*

***Научный руководитель: Левченко Наталия Валерьевна***

*Кандидат педагогических наук, доцент кафедры педагогики, Федеральное  
государственное бюджетное образовательное учреждение высшего  
образования, Калужский государственный университет имени  
К.Э. Циолковского (г. Калуга)*

***Аннотация:*** В статье анализируются и излагаются проблемы, обнаруживаются сходства в традициях семейного воспитания европейской и восточной традиции, рассматриваются основания и предпосылки для межкультурного и межрелигиозного диалога в рамках семейного воспитания. Каждая из рассмотренных религий устанавливает приоритет отношений внутри семьи. Соответственно можно найти несколько оснований для диалога и совместной работы педагога с семьей.

***Annotation:*** The article analyzes and sets out the problems, reveals similarities in the traditions of family education of the European and Eastern traditions, considers the foundations and prerequisites for intercultural and interreligious dialogue within the framework of family education. Each of the considered religions establishes the priority of relations within the family. Accordingly, one can find several grounds for dialogue and joint work of the teacher with the family.

***Ключевые слова:*** христианство, ислам, диалог семья, ребенок, воспитание, религия.

***Keywords:*** Christianity, Islam, dialogue, family, child, upbringing, religion.

По данным МВД России, в центральных субъектах федерации за январь-июнь 2021 года было зарегистрировано по месту пребывания 52,3 % прибывших в Россию с целью поиска работы. В этих регионах было оформлено 57,6 % патентов и 40,2 % разрешений на работу, из них было получено 45,8 % уведомлений о заключении договоров на осуществление трудовой деятельности. Доля иностранных граждан, учтенных по тем же основаниям в других субъектах федерации, на порядок меньше. Можно только отметить, что довольно высока доля уведомлений о заключении договоров на осуществление трудовой деятельности, полученных на основании разрешений работу в некоторых регионах Дальнего Востока, Сибири и Европейского Севера (9,7 % в Приморском крае, 7,7 % в Забайкальском крае, 4,0 % в Мурманской области). Довольно значительное число уведомлений о заключении договоров на осуществление трудовой деятельности без разрешения на работу было получено в Новосибирской, Сахалинской, Самарской областях и Республике Саха (Якутия), на которые пришлось по 2,0-2,5 % от общего числа таких уведомлений [7].

Опираясь на данные Росстата в пятерку стран относительно количества мигрантов входят такие страны, как: Украина, Узбекистан, Азербайджан, Таджикистан и Молдова.

Преобладающее большинство населения Узбекистана исповедует ислам (около 75 % на 2020 год, преимущественно сунниты ханафитского мазхаба [8].

На территории Азербайджана действуют разные конфессии, однако среди них ислам занимает доминирующее положение. По приблизительным подсчётам 95% населения Азербайджана составляют мусульмане [9].

в 2009 году 80 % населения Таджикистана были мусульманами (95 % – сунниты, 5 % – шииты и некоторое количество суфиев [10].

В то время как по данным ВЦИОМ на 2021 год большинство населения России исповедует христианство [11].

Что касается культурного и религиозного воспитания, то и христианство, и ислам выступают за обучение ребенка основам религии и культуры своей религиозной традиции с ранних лет. Здесь можно вспомнить таинство Крещения, которое в христианстве осуществляется и над младенцами. Также в священных текстах обеих традиций мы можем найти указания по воспитанию детей. Например: «Те, которые будут воспитывать дочерей, пусть проявят о них заботу, так как они станут преградой, защищающей их от огня Ада». (Бухари, Захят, 10. Муслим, Бирр ва сила, 147. Ат-Тирмизи, Бирр ва сила, 13) [13].

«Ни один отец не может подарить своему ребенку ничего более ценного, чем хорошее воспитание» (Ат-Тирмизи, Бирр ва сила, 33) [13].

В христианских текстах мы даже можем увидеть, что религиозность детей ставится в пример всем остальным: «Приносили к Нему детей, чтобы Он прикоснулся к ним; ученики же не допускали приносящих. Увидев то, Иисус вознегодовал и сказал им: пустите детей приходить ко Мне и не препятствуйте им, ибо таковых есть Царствие Божие. Истинно говорю вам: кто не примет Царствия Божия, как дитя, тот не войдет в него. И, обняв их, возложил руки на них благословил их» (Мк. 10: 13-16) [14].

Видно, что воспитанию детей уделяется исключительное значение, так как этот момент учтен во многих вероучительных текстах обеих религий, таким образом ребенок начинает обучаться нормам нравственности и культуры поведения, даже не беря в расчет религиозную составляющую, с ранних лет, что создает крепкий фундамент веры для них в будущем. Несмотря на это многие родители часто пытаются отложить разговор с детьми на тему религии на более поздний срок, предполагая, что тема религия слишком сложна для детского сознания или вообще не является обязательной. Однако, это неверный подход, потому что знакомство детей с религией, одна из основ их дальнейшего ознакомления с миром и его восприятия. Если ребенок не получит корректных знаний о религии от родителей, то с большой долей вероятности, он получит искаженное знание о религии, а возможно и о мире, из средств массовой информации, которые часто искажают смысл религиозного учения. Религия дает четкий ориентир в определении добра и зла. Так как в данных религиозных традициях Бог воспринимается как источник абсолютной истины, ребенок получает мощную нравственную базу, потому что авторитет Бога в этом случае невозможно поставить под сомнение, в отличие от светских норм морали и нравственности, которые менялись и формировались под воздействием человеческого фактора. В этом состоит большое преимущество религиозного воспитания. Конечно, при религиозном воспитании осуществляется коррекция некоторых вероучительных текстов, например, поднимающих тему прелюбодеяния (супружеская измена).

При этом в христианстве четко определена граница, когда послушание родителям уходит на второй план. Апостол Павел в своем послании к Ефессянам пишет: «Посему оставит человек отца своего и мать и прилепится к жене своей, и будут двое одна плоть. Тайна сия велика; я говорю по отношению ко Христу и к Церкви» [14].

Это момент, когда человек выходит замуж и тогда он более опирается на мнение своего супруга, нежели родителей и ставит его в приоритет. Это решает множество проблем, связанных с вмешательством в семейные отношения или воспитание родственников, которое часто является почвой для нарастания семейных конфликтов и в последствии может привести к распаду

семьи. Однако, это отнюдь не означает, что человек прекращает всякое общение и перестает считаться с мнением родителей. Вступление в брак не отменяет заповедь о почитании родителей.

Стоит рассмотреть, какое отношение к родителям религиозные традиции предписывают детям. Об этом говорит книга ветхого завета “Исход”, которой руководствуются не только христиане, но и мусульмане. Пятая заповедь, полученная Моисеем гласит: Почитай отца твоего и мать твою, чтобы продлились дни твои на земле, которую Господь, Бог твой, дает тебе [12]. Также обе традиции имеют и ряд собственных текстов, которые повторяют или дополняют эту заповедь.

Так исламская традиция говорит: «Довольство Бога в довольстве отца» - это относится также и к матери, и даже более того. АтТабарани передал: «Довольство Господа в довольстве родителя, и Его гнев в их гневе» Тухфат аль Ахвази [13].

А христианство даже гарантирует долгожительство, при условии, что человек будет уважительно относиться к своим родителям: «Дети, повинуйтесь своим родителям в Господе, ибо сего требует справедливость. Почитай отца твоего и мать, это первая заповедь с обетованием: да будет тебе благо, и будешь долголетен на земле...» (Еф.6:1-4) [14].

Также христианство предписывает заботиться о родителях до их глубокой старости: «Слушайся отца твоего: он родил тебя; и не пренебрегай матери твоей, когда она и состарится» (Пр.23:22) [14].

Основываясь на этих вероучительных текстах, можно говорить о том, что исполнение заповеди о почитании родителей является исполнением воли Бога, в этой связи послушание детей родителям рассматривается через призму послушания Богу, что дает некоторые педагогические возможности в рамках религиозной традиции. Так, всякое неуважение или непослушание родителям порицается в обеих религиях и является грехом. Равно как и пренебрежение родителей по отношению к воспитанию детей.

Из этого следует, что в свою очередь родители должны воспитать в своих детях чувство почтения к себе, научить их послушанию, что не предполагает отсутствие доверительных отношений между ребенком и родителями.

Как мы уже говорили ранее, христианство приветствует раннее религиозное воспитание детей, что включает морально-нравственное воспитание, в частности. Причем уровень нравственности, который устанавливает христианство, является высочайшей планкой для современного человека. Например, если вспомнить нагорную проповедь Иисуса Христа, мы можем слышать указания на то, что необходимо любить не только друзей и

близких, но и врагов. Также Христос говорит: “...всякий, кто смотрит на женщину с вожделением, уже прелюбодействовал с нею в сердце своем” [14], в то время как в современном мире, половые отношения до брака уже считаются нормой. Безусловно, христианство возлагает на человека и ребенка, в частности, большую ответственность, требующую больших усилий. Но, конечно, хотя современная культура России и формировалась под влиянием христианства, тем не менее многие из этих заповедей остались забыты и уже не являются нравственным ориентиром общества.

Обратимся к словам авторитетного учителя Церкви святого Иоанна Златоуста: “Нет столь высокого искусства, как искусство воспитания детей”.

Интересно, что воспитание названо искусством, что очевидно исключает методы воспитания по шаблону и подразумевает творческий и индивидуальный подход к ребенку. Несмотря на то, что эта мысль была высказана в 4 веке нашей эры этот принцип и по сей день является актуальным при воспитании и обучении детей.

Множество проблем, возникающих при воспитании детей – это недостаток внимания, а также сомнение ребенка в том, что родители сами искренне воспринимают веру. Ребенок быстро распознает лукавство, если родители будут принуждать его участвовать в таинствах, а сами при этом воздерживаться. Или запрещать делать какие-нибудь поступки, противоречащие заповедям, при этом сами будут вести себя недостойно. Это все легко подрывает авторитет не только родителей, но и церкви в глазах ребенка. Соответственно он может потерять веру и тот нравственный ориентир, который она устанавливает. Такое поведение родителей является соблазном для ребенка. И кто примет одно такое дитя во имя Мое, тот Меня принимает; а кто соблазнит одного из малых сих, верующих в Меня, тому лучше было бы, если бы повесили ему мельничный жернов на шею и потопили его во глубине морской [14]. Соответственно, в христианском воспитании главное, чтобы дела не расходились со словами, что справедливо и для общепринятых методов педагогики. Сомнение ребенка в вере родителей может стать серьезной предпосылкой к снижению родительского авторитета в принципе.

Тем не менее, как пишет протоирей Павел Островский “Главная задача родителей в воспитании своих детей — это научить их послушанию. Если дети научатся по-настоящему слушаться родителей, то им, взрослым, будет проще научиться послушанию Божьей воле”. Послушание воле Божьей и есть исполнение заповедей, которые в конечном итоге и помогают стать ребенку высокоморальным и нравственным человеком. При этом отметим, что послушание родителям не предполагает отсутствие самостоятельности или

ответственности у ребенка. Если ребенок будет расти непослушным, то, конечно он будет самостоятельным, но в таком случае повлиять на него в подростковом или уже взрослом возрасте вы на него не сможете.

Рассмотрим еще одно указание родителям о воспитании. “...И вы, отцы, не раздражайте детей ваших, но воспитывайте их в учении и наставлении Господнем» (Еф.6:1-4) [14]. Хотя эта цитата и адресована отцам, ее можно отнести и ко всем участникам воспитания в целом, так как во время написания этого послания воспитанием детей занимались исключительно отцы. Толкуя это место Феофан Затворник пишет:” Образом своего на них действия не доводите их до того, чтоб они могли возыметь на вас неудовольствие, серчанье, досаду, гнев. Гнев вообще грешен; гнев на родителей еще грешнее. Не вводите их в этот грех. Это бывает от излишней строгости, от неразборчивой взыскательности и каких-либо несправедливостей, — от чего всего детям иногда бывает теснее рабов. Почему в послании к Колоссянам в побуждение к не раздражению детей поставлено: да не унывают (3, 21). До христианства отцы слишком много власти являли над детьми: вошло в обычай так. В отсечение сего излишества и пишет так Апостол, чтоб между христианами не повторялось того, что обычно среди язычников”.

Обязавши — не раздражать, чем, можно сказать, запретил всякое не соответствующее духу христианства действие на детей, - обязывает воспитывать. Настаивает же Апостол не столько на том, чтоб заставить воспитывать, ибо это и так делается повсюду, по закону естества, сколько на том, чтобы воспитывали их как должно. Норма — дух христианства, чтоб и наказание, и учение были Господни. Итак, Апостол требует от родителей, чтобы они, соразмеряя строгость с кротостию, научали их и жить по-христиански, и смотреть на все глазами христианскими, или судить обо всем христианским умом [19]. Все эти принципы, в какой-то мере, также присутствуют и в современной методике воспитания, однако, исключая религиозную составляющую, что конечно же является неприемлемым с точки зрения христианства. Тем не менее эти принципы не препятствуют воспитанию ребенка даже в “светском” обществе.

Телесные наказания в христианстве тема от части дискуссионная, так как мы находим рекомендации такого рода в книге Притч Царя Соломона и Книге Иисуса сына Сирахова, которая хоть и не является канонической, тем не менее пользуется популярностью. Тем не менее, ряд современных авторов уже решили этот вопрос в пользу упразднения применения физической силы в целях воспитания. Так священник Павел Островский говорит: “Нельзя подменять слово “наказание” на слово “избиение”, это грубая ошибка. Также



важно учитывать время, когда мы живем. Одно дело- эпоха царя Соломона, другое дело XXI век”.

Христианство подразумевает, что родители должны сами найти ответ на вопрос “ Как правильно воспитать детей?”, так как поиск универсальной методики воспитания – это попытка снятия с себя ответственности.

Что касается усыновления детей, здесь христианская традиция воспринимает это как большое благо. Усыновление благословляется Церковью. В том числе мы можем слышать множество речей церковных иерархов с призывом помогать сиротам.

Согласно исламской доктрине, Аллах дал человеку разум и волю, благодаря которым он может совершать самостоятельные поступки, осознавать бытие Божье и сознательно совершать акты богослужения. Человек ответственен за все совершаемые им поступки, и за всё это в Судный день ему придётся держать ответ перед Творцом. Те, кто руководствуется божественным Законом, получают вознаграждение, а отвергнувшие его неверующие будут сурово наказаны [1]. Проблема предопределения стала одной из самых сложных проблем в каламе. Так как в Коране существуют как аяты, утверждающие тотальную зависимость человека от предназначения Аллаха, так и аяты, провозглашающие ответственность мусульманина за свои поступки. Между различными школами средневекового калама велись бурные полемики по вопросам соотношения предопределения и человеческой воли [15].

Среди мусульман существует также мнение, что человеческая свобода не является абсолютной и подчинена власти Аллаха и созданной им закономерности. Ни одно событие не может произойти, если оно не было одобрено Богом в соответствии с его предопределением [16]. Таким образом, с одной стороны, относительная человеческая свобода предусматривает подотчётность людей за свои действия, а с другой стороны, все события в мире, в том числе и действия людей, подчинены Божественному предопределению [15].

Нужно оговориться, что последняя точка зрения присуща больше радикальным направлениям ислама и противоречит концепции ислама о том что Бог является источником правды и милосердия, о чем свидетельствуют его имена в Исламской традиции - Ар-Рахман (Милостивый), Ар-Рахим (Милосердный). Ведь если Бог предопределил делать человеку плохие поступки, как он может судить этого человека. Это было бы несправедливо, поэтому в рамках данной статьи мы будем придерживаться учения тех исламских школ, которые говорят о том, что всё-таки человек наделен свободой воли.

Ислам учит, что сыновья и дочери должны любить и почитать своих родителей, заботиться о них при любых жизненных обстоятельствах. Также и родители должны быть добры и заботливы по отношению к своим детям. В Коране прямо сказано об этом: «Делайте добро родителям, родственникам, сиротам, беднякам, соседям, как родственникам, так и не состоящим с вами в родстве, собратьям, путникам и тем, кем вы владеете» (Коран, 4:36).

«Поистине, каждый из вас формируется в чреве своей матери в течение сорока дней в виде капли семени, затем он столько же пребывает в виде сгустка крови и еще столько же – в виде кусочка плоти, а затем к нему направляется ангел, который вдует в него дух. И он получает веление записать четыре вещи: удел, срок его, его дела, а также то, счастливым он будет или злосчастливым».

Коран также говорит об уважении и почитании родителей даже в тех случаях, когда они придерживаются многобожия или иного вероисповедания несмотря на то, что многобожие является самым тяжелым грехом для мусульман. «А если родители будут побуждать тебя поклоняться помимо Меня другим богам, о которых тебе ничего не ведомо, то не повинуйся им. В этом мире иди за ними в добрых делах и следуй путем тех, кто обратился ко Мне. В конечном счете все вы вернетесь ко Мне, и Я поведаю вам о том, что вы вершили [на земле]» (Коран, 31:15). Из этого отрывка также видно, что ребенок не должен подчиняться родителям в вопросах религии и вероучения, такого же мнения придерживаются и христиане: «Кто любит своего отца или мать больше, чем Меня, тот недостоин Меня, и кто любит сына или дочь больше, чем Меня, тот недостоин Меня» (Евангелие от Матфея 10:37 — Мф 10:37).

Таким образом мы видим, что обе традиции четко разделяют аспекты жизни, которые могут регулироваться родителями и религиозную сферу жизни ребенка, которая регулируется исключительно в рамках религиозного учения. Впрочем, это может вызывать проблемы только в межконфессиональных семьях.

Ислам учит, что родители, которые воспитали детей, не уделяя внимания этическим нормам, не будут иметь радости и благополучия. Более того, это относится и к тем родителям, которые воспитали детей вне ислама. Законы четко определяют права детей. Так, мать освобождена от необходимости работать, с целью посвятить свое время ребенку, также отец несет полную ответственность за обеспечение ребенка питанием и условиями проживания. В случае если отец умирает, ответственность за его детей перекладывается на его родственников мужского пола. Таким образом, ребенку гарантируется обеспечение его дальнейшей жизни до достижения им половой зрелости.

Ислам поощряет образование. Каждый верующий мусульманин должен обучаться. Исламское воспитание также направлено на получение знаний особенно в тех областях, которые могут быть полезны обществу.

Ислам призывает родителей к непредвзятому отношению к детям. Различия между детьми и их статус формируются в процессе взросления. Одинаковое отношение к детям является одним из предписаний Бога в исламе. Так в одном из хадисов Аллах прямо приказывает бояться его и справедливо относиться к своим детям. В другом хадисе сказано, что Ан-Нуман ибн Башир, молодой сподвижник Пророка (да благословит его Аллах и приветствует), пришел к Пророку (да благословит его Аллах и приветствует) и сказал: “Я дал раба в подарок этому моему сыну и хочу, дабы ты стал тому свидетелем”. Пророк спросил: “Ты сделал такие же подарки всем своим детям?” Когда он ответил, что нет, Пророк сказал: “Ищи другого свидетеля для своего дела, ибо я не свидетельствую несправедливость” [13].

На основании этого хадиса многие ученые постановили, что отцу запрещено делать подарки некоторым из своих детей так, что это будет проявлением несправедливости по отношению к другим их детям. На основании этого хадиса многие ученые запретили отцам проявлять фаворитизм при дарении подарков детям [17].

На основании вышеупомянутых фактов можно заключить, что родители не должны пренебрегать справедливостью в обращении с собственными детьми, и это касается любых аспектов – моральных или материальных. Отцу или матери недопустимо относиться к какому-то из детей с предпочтением в ущерб другим.

В некоторых семьях сыновьям дают предпочтение по сравнению с дочерьми, но в исламе это недопустимо. Если родители дают своим сыновьям качественное образование, тогда они должны дать подобное образование и своим дочерям. И если родители делают подарок одному из детей, они должны сделать подобные подарки и остальным детям, сыновьям и дочерям. Поэтому родителям в отношениях со всеми детьми необходимо быть полностью честными и справедливыми [17]. Исключение составляют только дети-инвалиды или те, кто находится в состоянии острой нужды в чем-либо, и отнять подарок у ребенка разрешается только в том случае, если он используют подарок в греховных целях.

Воспитание ребенка в исламе соотносит любовь и строгость. В исламе с ранних лет прививают детям почитание семьи, вежливость, уважение к старшим. Ислам не призывает к тому, чтобы дети отдалялись от родителей, напротив, в священных книгах мусульман прямо говорится о том, что семья — это большая ценность, которую надо хранить и беречь.

Говоря о методах воспитания в исламе, следует отметить, что не все способы педагогического воздействия допускаются в воспитании детей. Например: в случае, когда родители обещали ребенку подарок, но так и не дали его ребенку за какую-нибудь провинность, то в этом случае с точки зрения ислама, это обман своих детей. Пророк Мухаммед говорил: «Если кто-либо скажет ребёнку, что даст ему что-нибудь, но не выполнит обещание, то это будет засчитано как ложь» [16].

Что касается телесных наказаний в исламе, то не все так однозначно как может показаться. Предание мусульман говорит: «С семи лет обучайте ребёнка совершению намаза, а с десяти уже наказывайте его за оставление» [13].

Многие исламские учёные, ссылаясь на этот хадис, поясняли, что наказывать за то, что мальчик или девочка не молятся, допускается лёгким шлепком, который должен производиться не для демонстрации силы или причинения боли, а исключительно в воспитательных целях. Если же родитель прибегает к нескольким шлепкам, то считается, что их количество не должно превышать десяти. Милость миров Мухаммад (с.г.в.) наставлял: «Не допускается (в качестве наказания) наносить более 10 ударов (шлепков), кроме как по установлению Всевышнего» (Бухари). И всё же к телесному наказанию в данном случае необходимо прибегать только в крайнем случае, перед этим следует попытаться убедить ослушавшегося словами. Как отмечается в одном из хадисов: «Уважительно относитесь к детям и хорошо воспитывайте их» (Ибн Маджа). Кроме того, применяя физические меры воздействия, необходимо учитывать и эмоционально-психологическое состояние ребёнка. Не следует его наказывать в период моральных потрясений, так как это может негативным образом сказаться на его психике [19].

Таким образом мы видим, что обе религиозные традиции выступают против аборт, которые стали почти нормой и число которых сильно выросло за последнее время, это приводит к упадку численности населения страны. Соответственно, религиозная традиция, в этом отношении, создает совершенно иной моральный облик человека в семье и отношения к человеческой жизни, в частности.

Христианство и ислам выступают за сохранение семьи, как ячейки общества. Также обе религии запрещают половые отношения до вступления в брак, такой подход может серьезно снизить процент заболевания ВИЧ инфекцией и предотвратить нежелательное зачатие ребенка. Упразднение семьи как социального института может привести к очень неблагоприятным последствиям, которые неизбежно скажутся и на воспитании будущего поколения. Например, набирающая обороты тенденция легализации

однополых браков, увеличение количества аборт, разводов. Все это вредит здоровью и жизни людей, а также ведет к распаду семьи и невозможности полноценно воспитать ребенка. В отличие от многих современных тенденций, где человеку уже изначально дается установка на успех и материальное благосостояние, в этих религиозных традициях провозглашается главенство морали и нравственности, ставятся определённые духовные ориентиры, даже несмотря на значительные различия в догматическом богословии. Можно говорить о том, что ислам имеет практически те же цели воспитания, что и христианство, если мы не берем в расчет духовную составляющую.

### Литература

1. Али-заде А. А. Кадар и Када // Исламский энциклопедический словарь. — М.: Ансар, 2007. — С. 402
2. Болоховский Н. Современная практика смешанных браков в Русской Православной Церкви. //Европейский Гуманитарный Университет. Учение записки. Выпуск 2. Сборник научных статей факультета теологии. Минск, 2004. С. 84-85.
3. Демографический ежегодник России. 2013: Стат. сборник/ Росстат. – М., 2013.
4. Игумен Евмений (Перистый). Аномалии родительской любви / Игумен Евмений (Перистый). – М.: Свет православия, 2009. - С. 3. 12
5. Парса ал-Бухари М. Ал-адаб ал-муфрад. Хадисы Пророка о достойном поведении / М. Парса алБухари, И. Зарилов. – СПб.: Диля, 2009. - С. 110.
6. Гастарбайтеры в России – Википедия [Электронный ресурс]. URL:[https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%93%D0%B0%D1%81%D1%82%D0%B0%D1%80%D0%B1%D0%B0%D0%B9%D1%82%D0%B5%D1%80%D1%8B\\_%D0%B2\\_%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%93%D0%B0%D1%81%D1%82%D0%B0%D1%80%D0%B1%D0%B0%D0%B9%D1%82%D0%B5%D1%80%D1%8B_%D0%B2_%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8) (Дата обращения 27.11.2021)
7. Приложение Демоскопа Weekly [Электронный ресурс]. URL: <http://www.demoscope.ru/weekly/2021/0917/barom04.php> (Дата обращения 27.11.2021)
8. International Religious Freedom Report for 2015 [Электронный ресурс]. URL: <https://2009-2017.state.gov/j/drl/rls/irf/religiousfreedom/index.htm> (Дата обращения 27.11.2021)
9. Azerbaijan: Religious Pluralism [Электронный ресурс]. URL: [https://files.preslib.az/projects/remz/pdf\\_en/atr\\_din.pdf](https://files.preslib.az/projects/remz/pdf_en/atr_din.pdf) (Дата обращения 27.11.2021)
10. U.S. Relations With Tajikistan - United States Department [Электронный ресурс]. URL: <https://www.state.gov/u-s-relations-with-tajikistan/> (Дата обращения 27.11.2021)

11. Великий пост — 2021 - ВЦИОМ. Новости [Электронный ресурс]. URL: <https://wciom.ru/analytical-reviews/analiticheskii-obzor/velikii-post>-(Дата обращения 27.11.2021)
12. Книга Исход. Глава 20 стих 1-26 (Исх. 20) [Электронный ресурс]. URL: <http://www.biblioteka3.ru/biblioteka/biblija/ishod/txt20.html> (Дата обращения 27.11.2021)
13. Islam-Today.ru: Исламский сайт [Электронный ресурс]. URL: <https://islam-today.ru> (Дата обращения 27.11.2021)
14. Библия - Православный портал - Азбука веры [Электронный ресурс]. URL: <https://azbyka.ru/biblia/> (Дата обращения 27.11.2021)
15. Википедия — свободная энциклопедия [Электронный ресурс]. URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9A%D0%B0%D0%B4%D0%B0%D1%80\\_%D0%B8\\_%D0%BA%D0%B0%D0%B4%D0%B0#cite\\_ref-9](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9A%D0%B0%D0%B4%D0%B0%D1%80_%D0%B8_%D0%BA%D0%B0%D0%B4%D0%B0#cite_ref-9) (Дата обращения 27.11.2021)
16. Коран онлайн [Электронный ресурс]. URL: <https://quran-online.ru> (Дата обращения 27.11.2021)
17. Жизнь сегодня - Журнал для жизни [Электронный ресурс]. URL: <https://jizn.today> (Дата обращения 27.11.2021)
18. Islam Global: Независимый глобальный ислам [Электронный ресурс]. URL: <https://islam.global> (Дата обращения 27.11.2021)
19. Толкование Священного Писания - Оптина Пустынь [Электронный ресурс]. URL: <http://bible.optina.ru> (Дата обращения 27.11.2021)

**ОСОБЕННОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ  
ПРЕДПРИЯТИЯ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ**  
FEATURES OF STRATEGIC DEVELOPMENT OF A FOOD INDUSTRY  
ENTERPRISE

УДК 338.4

*Некрасова Анастасия Михайловна,*

*студент магистратуры*

*2 курс, Институт магистратуры*

*Санкт-Петербургский Государственный Экономический Университет*

*Россия, г. Санкт-Петербург*

***Аннотация:** Статья посвящена актуальной теме особенностей и факторов формирования стратегии предприятия пищевой промышленности в современных условиях. В статье охарактеризованы тенденции развития пищевой промышленности в России. Дано понятие стратегии, определены основные виды стратегий. Автором выделены этапы разработки стратегического плана в стратегическом менеджменте для современной компании в сфере пищевой промышленности. Особенности стратегического развития предприятий пищевой промышленности рассмотрены на примере молочной компании - представителя малого бизнеса в Челябинской области.*

*Цель статьи - исследование особенностей стратегического развития предприятий пищевой промышленности (на примере молочной компании в Челябинской области).*

*Методы исследования: анализ источников, описание, классификация, анализ и синтез, графический, обобщение и др.*

*Результатом исследования стали выявленные особенности стратегического развития молочного предприятия малого бизнеса с учетом современных особенностей бизнес-среды.*

***Annotation:** The article is devoted to the actual topic of the features and factors of formation of the strategy of the food industry enterprise in modern conditions. The article describes the trends in the development of the food industry in Russia. The concept of strategy is given, the main types of strategies are determined. The author highlights the stages of developing a strategic plan in strategic management for a modern company in the food industry. Features of the strategic development of food industry enterprises are considered on the example of a dairy company - a representative of a small business in the Chelyabinsk region.*

***Ключевые слова:** стратегия, стратегическое развитие, молочная компания, стратегический план, факторы стратегического менеджмента.*

**Keywords:** *strategy, strategic development, dairy company, strategic plan, strategic management factors.*

В современных экономических условиях, теория и практика стратегического управления в России до сих пор не имеет надлежащего значения и практического использования в малых организациях, в т.ч. в пищевой промышленности, где для дальнейшего развития и формирования рыночных отношений, требуются новые подходы в управлении.

Актуальность формирования стратегий состоит в необходимости удержания конкурентоспособности компании, в том числе и в долгосрочной перспективе развития современной компании пищевой (молочной) промышленности в Челябинской области. В условиях высокой конкуренции и развития информационных технологий, даже среди предприятий малого бизнеса необходимо применение новых методов и инструментов стратегического менеджмента.

Изначально отметим, что развитие пищевой промышленности Российской Федерации и в Челябинской области в кризисных условиях 2020-2021гг., вызванных COVID-19 и иными факторами, имело положительный результат. «В частности, стоит отметить, что в пиковые периоды кризисов результативность функционирования пищевой промышленности имела наивысшие показатели успеха, что объясняется ростом трат на продовольствие в ущерб остальным сферам жизнедеятельности населения» [2, с. 102].

Рост спроса при ограниченном предложении порождает рост цены и без существенного увеличения затрат, что, как следствие, ведет к увеличению прибыльности и рентабельности отдельных производств. Но, тем не менее, несмотря на успехи в развитии пищевой промышленности, увеличение производства отдельных видов продукции оказалось либо несущественным, либо сократилось, что, как правило, коснулось тех видов продукции, в основе которых заложено сельскохозяйственное сырье, с производством которого внутри страны долгие годы остаются нерешенные проблемы [5, с. 34]. Это относится и к молочному производству.

Говоря о производстве молочных продуктов в регионе, стоит отметить, что по данным Челябинскстата, в 2021г. в сельхозорганизациях Челябинской области производство молока выросло на 5,6% по сравнению с предыдущим годом и составило 173,5 тыс. т. Продуктивность одной коровы молочного стада увеличилась на 8,8% и впервые в истории региона превысила 6 тыс. кг: получено 6,1 тыс. кг. [7].



Рост производства в молочной отрасли связан со стабильным спросом на продукцию животноводства и инвестиционной политикой производителей. По данным областного минсельхоза, активно инвестирует в расширение производственной деятельности группа компаний «Росмол», СПК «Коелгинское» им. И. Н. Шундеева, ООО «Подовинновское молоко», ООО «Уральская молочная компания», К(Ф)Х Карсакбаева [8]. Успехам этих предприятий активно способствует грамотное стратегическое планирование.

Нельзя не отметить, что малый бизнес в Челябинской области зачастую пренебрегает составлением стратегий развития, используя интуитивный подход при постановке задач и реализации целей.

Известно, что «стратегическое планирование осуществляется для разработки стратегии организации» [3, с. 47]. Уже выделены многочисленные подходы к определению стратегий организации, которые призваны облегчить выбор конкретных стратегий организации. «Среди классификационных признаков наиболее существенны следующие:

- базовая концепция достижения конкурентных преимуществ;
- уровень принятия решений;
- относительная сила отраслевой позиции организации;
- стадия жизненного цикла отрасли;
- степень «агрессивности» поведения организации в конкурентной борьбе» [1, с. 56].

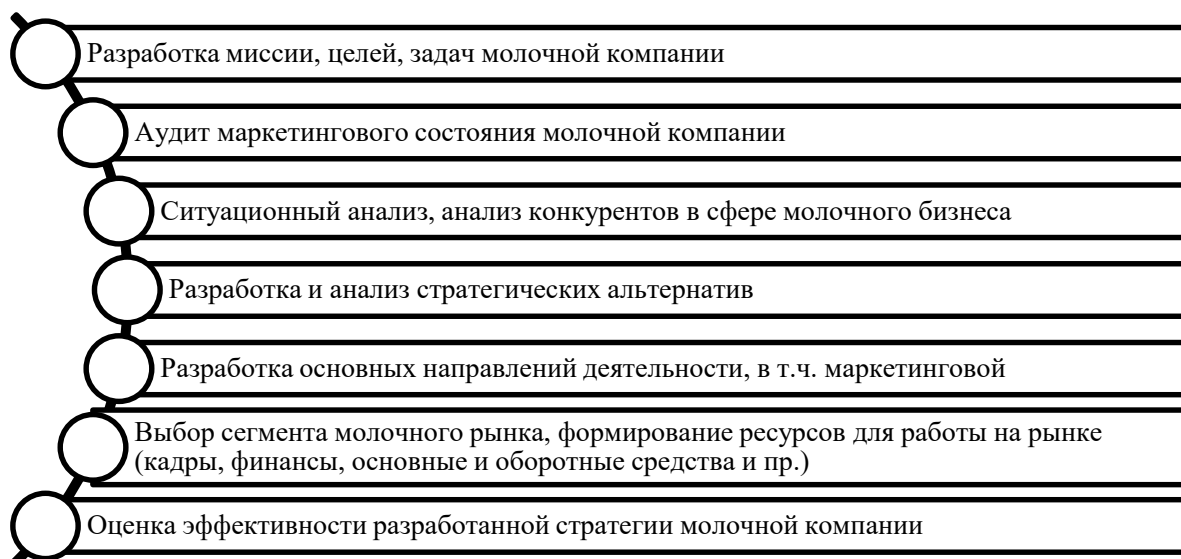
Большинство стратегий нельзя однозначно отнести к какой-то группе и классифицировать по одному из признаков, но стоит выделить основные критерии классификации (рисунок 1).



**Рисунок 1. Классификация современных стратегий организаций**  
составлено автором по [3, с. 52]

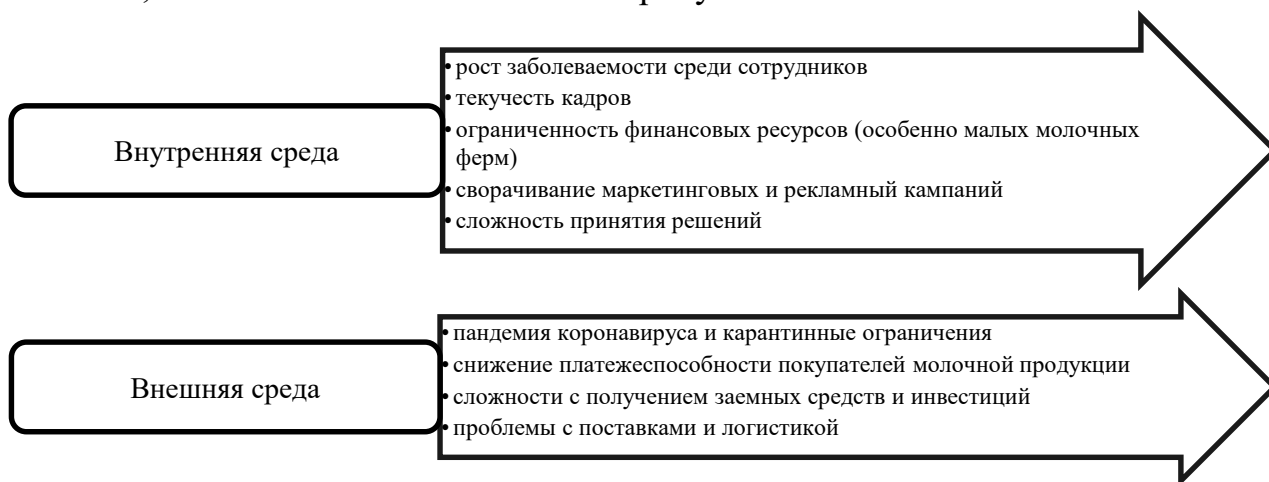
Для организации эффективного управления необходима разработка стратегического плана, который ориентирован на составление глобального плана стратегического развития компании. «Главная задача стратегии и стратегического плана организации – обеспечить эффективное стратегическое управление в целом. Стратегия, в первую очередь ориентируется на потребителя и определенный рынок реализации продукта или услуги организации» [5, с. 35].

Стратегия деятельности организации пищевой (молочной) промышленности разрабатывается постепенно, в несколько этапов, на каждом из которых органы управления получают и анализируют большой массив данных, принимают определенные решения (рисунок 2).



**Рисунок 2. Этапы разработки стратегии деятельности молочной компании, авторская разработка**

При формировании стратегии организации стоит учитывать факторы внешней и внутренней среды, сложившиеся на момент времени. Известно, что в 2020-2022гг. практически весь сектор пищевой (молочной) промышленности ощущает на себе влияние пандемии коронавируса и карантинных ограничений [2, с. 104]. Естественно, в таких условиях выполнение ранее разработанных стратегий становится нереальной задачей. Приходим к выводу, что стратегии должны быть «гибкими», а органы управления должны учитывать факторы влияния, основные из них показаны на рисунке 3.



**Рисунок 3. Факторы влияния на формирование стратегии организации в современных условиях, авторская разработка**

Согласно представленной выше схеме этапов разработки стратегии и с учетом выявленных факторов влияния особенности стратегии развития предприятий пищевой промышленности покажем на примере малого предприятия молочного бизнеса в Челябинской области - ООО «Фермерское

хозяйство «Молочный рай». Юридический адрес компании: г. Челябинск, пр. Комсомольский, 2, офис 408 [6].

1. Задачи и цели организации - компания работает для того, чтобы отвечать всем потребностям и желаниям покупателей касаясь молочной продукции через ассортимент предложений торговой марки «Молочный рай». Главная цель – стать поставщиком молочной продукции номером один для каждой челябинской семьи [6].

2. Осуществляя деятельность, «Молочный рай» все еще остается предприятием в сфере малого бизнеса по своим критериям. Но общие земельные наделы, количество голов скота и надой молока за последние 5 лет возросли втрое [6].

3. Стратегические и маркетинговые цели следующие:

- задать новые стандарты доступного потребления экологически чистой молочной продукции: повысить качество и усовершенствовать ассортимент, сохраняя при этом доступность цен при помощи современной системы управления товарными категориями и адаптации ассортимента под потребности покупателей;

- задать новые стандарты положительного покупательского опыта: экологически чистые, вкусные молочные продукты в удобной упаковке, качественный сайт и интернет-магазин, адекватные ценники, приветливый персонал, быстрое и качественное обслуживание;

- закрыть основные потребности покупателей в молочной продукции: обеспечить доставку не только в сети супермаркетов, а и во дворы жилых кварталов;

- внедрить принципы клиентоориентированности на основе создания единой базы покупателей и цифрового маркетинга. Проводить акции и внедрить программу лояльности.

4. Для проведения ситуационного анализа используются социальные опросы, но гораздо реже проводится конкурентный анализ. А SWOT-анализ, и PEST-анализ предприятием не проводится совсем.

5. В рамках реализации тактических операций по расширению рынка «Молочный рай» ведет свою деятельность в определении современных потребностей потребителей молочной продукции, в т.ч. создание безлактозной линейки продуктов, что позволит удовлетворять разные потребности и желания большего числа покупателей.

6. Компания для контроля своей стратегии проводит опросы клиентов, персонала, иных связанных лиц. При выявлении проблем системного характера стратегические планы и общая стратегия корректируются. Но в

компании нет стратегии развития, оформленной как документ, что является причиной многих несостыковок при реализации поставленных целей.

Итак, стратегия определяет методы определения наиболее интересных для фирмы стратегических зон хозяйствования, методы и инструменты управления, обеспечивающие внешнюю гибкость и рентабельность. На сегодняшний день особенно важно учитывать внешние факторы влияния на формирование стратегии организации в сфере общественного питания, в частности, такие факторы, как коронавирусная пандемия и снижение уровня платежеспособности населения и бизнеса.

Общая оценка особенностей стратегического развития и рыночного малой организации в сфере молочного бизнеса ООО «Фермерское хозяйство «Молочный рай» позволяет сделать вывод, что компания понимает сущность стратегического развития, ставит цели и задачи, проводит некоторые виды анализа внешней и внутренней среды. Но без документального оформления стратегии развития и применения большего числа методов оценки среды все это происходит на интуитивном уровне.

В то же время, получив государственную поддержку в самый сложный период пандемии в 2020г., предприятия молочной промышленности уже в 2021г. восстановили свои показатели по финансовым результатам. Этому поспособствовали как рост спроса на саму пищевую продукцию, так и доказанная полезность молочных продуктов для организма человека в период COVID-19 и стресса.

### Литература

1. Аакер Д.А. Стратегическое рыночное управление. Бизнес-стратегии для успешного менеджмента. - СПб.: Нева, 2016. - 455 с.
2. Зюкин Д.А. Состояние пищевой промышленности России: проблемы и перспективы развития в условиях пандемии // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. - 2021. - №6. - С. 102-108.
3. Казакова Н. А. Стратегический менеджмент. - М.: НИЦ Инфра-М, 2020. - 320 с.
4. Кондратьева О.В. Разработка стратегии развития предприятий аграрного сектора // Актуальные вопросы современной экономики. - 2021. - №9. - С. 302-306.
5. Мургазарина З.Е. Формирование стратегии развития предприятия агропромышленного комплекса // Вестник науки и образования. - 2021. - №10-3. - С. 34-37.
6. Сайт компании ООО «Фермерское хозяйство «Молочный рай»:  
<https://molochnyy-ray.pulscen.ru>
7. Сайт Челябинскстата: <https://chelstat.gks.ru>
8. Сайт Минсельхоза Челябинской области: <http://www.chelagro.ru>

**НАПРАВЛЕНИЯ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА В ОБЛАСТИ  
ГАРМОНИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ  
DIRECTIONS OF STATE POLICY IN THE HARMONIZATION OF  
NATIONAL RELATIONS**

**УДК 323.1**

**Петрова Ирина Александровна**, кандидат философских наук  
доцент кафедры Философии, культурологи и социально-культурной  
деятельности

Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского  
Россия, г. Калуга

**Тимохин Александр Александрович**

студент 3 курс, Институт Искусств и социокультурного проектирования  
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского  
Россия, г. Калуга

***Аннотация:** В статье проводится анализ основных нормативно-правовых документов, регламентирующих национальную политику на территории Российской Федерации. В итоге автор приходит к выводу о необходимости дальнейшего совершенствования анализируемого направления внутренней политики государства, которое должно стать некоторым вектором развития страны, в том числе в национальном плане. Впоследствии это будет способствовать стабилизации ситуации, уменьшению конфликтов на национальной почве, лучшей адаптации мигрантов к жизни в российском обществе.*

***Annotation:** The article analyzes the main regulatory documents regulating national policy in the territory of the Russian Federation. As a result, the author comes to the following conclusion about the need for further improvement of the analyzed direction of the internal policy of the state, which should become a vector of the country's development, including in the national plan. Subsequently, this will help to stabilize the situation, reduce conflicts on national grounds, and better adapt migrants to life in Russian society.*

***Ключевые слова:** нация, национальные отношения, национальная политика, национальные конфликты, гражданское единство, российская нация.*

***Keywords:** nation, national relations, national politics, national conflicts, civil unity, Russian nation.*

Испокон веков Россия была многонациональным государством. На территории нашей страны по сравнению с другими странами проживает самое

большое количество национальностей. По данным Всероссийской переписи населения численность национальностей составляет 193. Однако, несмотря на многовековую историю, проблемы в области национальных отношений сохраняются по сей день.

Причем на проблемы в данной области исследования не возможно не обращать внимания, поскольку такое направление может стать бомбой замедленного действия и привести к разрушению целостности страны.

Сейчас национальные отношения на территории России можно охарактеризовать как относительно стабильные, поскольку явных столкновений на национальной почве у нас нет. Но все, же присутствуют отдельные, локальные и межличностные конфликты между представителями разных наций. Впоследствии такие конфликты могут перерасти в более масштабные столкновения. Как это, к примеру, произошло в 2013 году в г. Бирюлева.

Хотя и в обычной жизни российского общества можно каждый день находить подобные примеры. Например, 23 июня 2019 г. в Свердловской области мужчина ударил незнакомую для него женщину, с призывами к устранению ее национальности, а на следующий день с такой же целью напал на мужчину.

Очень печальным является тот факт, что националистическим настроениям все более подвержены подростки и молодежь. Так, например, 7 февраля 2020 года трое жителей Санкт-Петербурга, двум из которых было девятнадцать лет, а одному шестнадцать, выстрелили в голову мигранту из пистолета.

Разжиганию межнациональной розни способствует и девиантное поведение детей мигрантов, проявляющееся по отношению к коренному населению страны.

Конечно, Правительство Российской Федерации, уделяет пристальное внимание исследуемой проблематике. Уже в 1996 году была принята и разработана первая Концепция национальной политики в РФ. Развитие российского общества, изменение реалий общественной жизни потребовали и совершенствование правовых документов, регламентирующих вопросы национальной политики. В связи с этим был принят ряд новых правовых актов.

В настоящее время основные направления национальной политики определяет Стратегия национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года. Принята она была 19 декабря 2012 года [1].

Огромным ее достоинством является наличие в ней законодательно закрепленных определений отдельных терминов, например, таких как государственная национальная политика, многонациональный народ

Российской Федерации, межнациональные отношения и т.д. Подобного рода определения, с нашей точки зрения, позволяют выстроить национальную политику более четко и ясно.

Помимо этого отдельно закрепляются приоритетные направления национальной политики, проводимой на территории Российской Федерации. К таким приоритетам относятся:

- ❖ укрепление гражданского единства, гражданского самосознания и сохранение самобытности многонационального народа РФ. Причем в данном правовом документе подчеркивается, что таким народом является целостная и неделимая российская нация. Хотя, в отличие от других стран (Европы и США) в России многие общественные и научные деятели выступают против самого термина российская нация. Поскольку в этом понятии они прослеживают традиции советского народа и утверждают, что такой нации не может быть априори, так как она стирает самобытность каждого народа, проживающего на территории страны, а не позволяет быть единой.

- ❖ сохранение этнокультурного и языкового многообразия Российской Федерации;

- ❖ сохранение русского языка как государственного языка Российской Федерации и языка межнационального общения. Эта приоритетная задача, с нашей точки зрения, является достаточно сложной. Поскольку уже в 2010 году результаты Всероссийской переписи населения показали, что только 40% нерусского населения страны считают русский язык родным. С этого времени отмечается увеличение национального самосознания отдельных народностей России, что, безусловно, не могло повлиять и на отношение к русскому языку.

- ❖ гармонизация межнациональных отношений, которую планируют осуществлять за счет профилактики экстремистских настроений на территории страны и предупреждения возникновения национальных и религиозных конфликтов.

- ❖ соблюдение прав коренных малочисленных народов Российской Федерации. Данное направление на территории страны выполняется уже достаточно давно. Так в 1999 году был принят Федеральный закон № 82-ФЗ «О гарантиях прав коренных малочисленных народов Российской Федерации», а в 2000 году Федеральный закон № 104-ФЗ «Об общих принципах организации общин коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации». В 2001 году был принят третий Федеральный закон №49-ФЗ «О территориях традиционного природопользования коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации».



❖ поддержка соотечественников, проживающих за рубежом, содействие развитию их связей с Российской Федерацией и добровольному переселению в Российскую Федерацию. Это направление, также получило свою реализацию достаточно давно, уже в 1999 году был принят Федеральный закон №99-ФЗ «О государственной политике Российской Федерации в отношении соотечественников за рубежом». Лаконичным продолжением работы с соотечественниками стало принятие в 2006 году Государственной программы по оказанию содействия добровольного переселения в Российскую Федерацию соотечественников, проживающих за рубежом.

В след за проанализированной Стратегией в 2016 году была принята Государственная программа Российской Федерации «Реализация государственной национальной политики» [2]. Программа реализуется с 2017 года по 2025 год.

Программа включает восемь подпрограмм, некоторые направления которой схожи со Стратегией национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года:

- ❖ государственно-общественное партнерство в сфере государственной национальной политики Российской Федерации;
- ❖ Общероссийская гражданская идентичность и этнокультурное развитие народов России;
- ❖ Русский язык и языки народов России;
- ❖ Коренные малочисленные народы Российской Федерации ит.д.

В целом в самой программе не представлены какие-либо необходимые мероприятия, только обозначаются ответственные за реализацию тех или иных подпрограмм и ожидаемые результаты от реализации каждой из них.

Как показывает проведенный анализ, особое внимание Правительство РФ уделяет защите прав коренных малочисленных народов, проживающих на территории Сибири и Дальнего Востока. Помимо отмеченных выше Федеральных законов, в 2009 году была принята Концепция устойчивого развития коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации [3].

С целью устойчивого развития таких народов законодатели предлагают последовательное решение ряда задач, каждая из которых, в свою очередь, подкреплена конкретными практическими мероприятиями. Итак, задачи таковы:

- ❖ Сохранение исторической среды обитания таких народов, что, в свою очередь, должно способствовать поддержанию традиционного образа их жизни. Для этого предполагается, во-первых, охрана окружающей среды, во-вторых, предоставление дополнительных социальных гарантий коренным

народам, путем обеспечения приоритетного доступа представителей данных народов к участкам, предназначенных для рыболовства и охоты, расположенных в традиционной среде их обитания; обеспечение их земельными участками на территории исторического расселения;

❖ Повышение качества и уровня жизни таких народов. По замыслу законодателя он должен стать не ниже среднего уровня по России. Для этого предлагается обеспечение их необходимыми услугами, смысл которых заключается в развитии инфраструктуры городов и опять же обеспечения социальной защищенности представителей коренных народов.

❖ Повышение численности малочисленных народов России.

Помимо малочисленных народов Сибири и Дальнего Востока Правительство РФ стало пристальное внимание уделять казачеству, представляющего собой особое уникальное культурное явление России. С целью сохранения этого явления в современных условиях жизни была разработана и принята в 2012 году Стратегия развития государственной политики Российской Федерации в отношении российского казачества до 2020 года.

Особое внимание в рамках гармонизации национальных отношений на территории России уделяется адаптации иностранных граждан к российскому обществу. Это направление является одним из приоритетных в проанализированной выше Стратегии национальной политики и Государственной программе «Реализация государственной национальной политики». Именно с этой целью Указом Президента РФ №602 от 7 мая 2012 г. был введен обязательный экзамен по русскому языку, истории России, законодательству страны для мигрантов, приехавших работать в Российскую Федерацию. Однако, практика показывает недостаточность данных мер, поскольку увеличивается количество правонарушений совершенных мигрантами. По данным МВД России в 2021 году мигрантами совершено 36,4 тыс. преступлений, что на 6% больше чем в 2020 году [4].

Таким образом, в настоящее время основным правовым документов, определяющим национальную политику на территории России, является Стратегия государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года. В ней перечисляются основные направления деятельности, цель которых является укрепление национального единства. Помимо этого принят ряд нормативных актов, защищающих права представителей отдельных народов и национальностей, проживающих на территории России. Следовательно, можно констатировать наличие нескольких ключевых направлений национальной политики государства: укрепление национального климата в стране, сохранение этнокультурного

разнообразия, за счет поддержки малочисленных народов, адаптация мигрантов. Однако происходящие негативные процессы в обществе показывают недостаточность принятых мер.

### **Литература**

1. Указ Президента РФ от 19.12.2012 г. №1666 «Стратегия государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/70284810/>

2. Государственная программа Российской Федерации «Реализация государственной национальной политики» (утверждена Постановлением Правительства РФ от 29 декабря 2016 г. №1532) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/420388022>

3. Концепция устойчивого развития коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации (утверждена Распоряжением Правительства РФ от 4 февраля 2009 г № 132-р) [Электронный ресурс].- Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/902142304>

4. Преступность среди мигрантов в России за год выросла на 5,9% / РИА новости 18.01.2022 [Электронный ресурс].- Режим доступа: <https://ria.ru/20220118/prestupnost-1768445652.html>

# РЕПУТАЦИЯ ОРГАНИЗАЦИИ КАК СИМВОЛИЧЕСКИЙ КАПИТАЛ

## ORGANIZATION'S REPUTATION AS SYMBOLIC CAPITAL

УДК 316

**Сарбаа Людмила Николаевна,**

аспирантка 4 курса направления «Социологические науки»,

Сахалинский государственный университет, Россия, г. Южно-Сахалинск

**Коньков Александр Тимофеевич,**

доктор социологических наук, профессор,

Сахалинский государственный университет,

Россия, г. Южно-Сахалинск

**Аннотация:** В статье рассматриваются такие понятия как: репутация, репутация организации, капитал, а также виды капитала. Представляется концепция человеческого, экономического, культурного и символического капиталов. В этой связи, в качестве символического капитала может функционировать любой вид капитала (экономический, человеческий, культурный, социальный), когда он воспринимается как имеющий разделяемую другими авторами социальной системы ценность социальными агентами.

Любой капитал – подвижная единица. Он даёт прибыль, если участвует в экономическом процессе. Сущность капитала – функционирование. Главная функция капитала – преобразование.

Таким образом, можно полагать, что репутация организации представляет собой форму-символического капитала, который в свою очередь включает в себя определённый набор знаков и атрибутируемых им ценностей. Репутация организации может рассматриваться как форма выражения символического капитала организации.

**Annotation:** The article discusses such concepts as: reputation, reputation of the organization, capital, as well as types of capital. The concept of human, economic, cultural and symbolic capital is presented. In this regard, any type of capital (economic, human, cultural, social) can function as symbolic capital, when it is perceived as having a value shared by other authors of the social system by social agents.

Any capital is a movable unit. He makes a profit if he participates in the economic process. The essence of capital is functioning. The main function of capital is transformation.

Thus, we can assume that the reputation of an organization is a form of symbolic capital, which in turn includes a certain set of signs and values attributed to it. An organization's reputation can be seen as a form of expression of the

*organization's symbolic capital.*

**Ключевые слова:** репутация, репутация организации, капитал, человеческий капитал, экономический капитал, культурный капитал, символический капитал.

**Key words:** reputation, organization reputation, capital, human capital, economic capital, cultural capital, symbolic capital.

В работах отечественных и зарубежных исследователей можно встретить такое понятие, как «репутация организации» или «организационная репутация».

Среди различных трактовок репутации организации, заслуживает внимания следующее определение, предложенное Гориным С.В.: «репутация – представление (положительное или отрицательное) о качественном и количественном аспектах деятельности организации, созданное у окружающих и отражающееся в доверии, уровне уважения и впечатлении об этой организации» [13, с. 64].

А. Нестеров, приводит следующее определение понятия «репутация организации – это комплексная характеристика предприятия, включающая восприятие данной организации и ее продукции на рынке покупателями, клиентами, поставщиками, конкурентами, а также видение организации со стороны ее создателей, владельцев, работников» [10].

По мнению Ф.В. Малахова, «Репутация организации – это обезличенное коллективное представление о прошлых действиях и результатах работы компании, основанное на оценке социальной деятельности организации, среди представителей заинтересованных в её работе групп» [8].

Таким образом, репутация организации представляет собой многоаспектное понятие, во многом определяемое восприятием данной организации, ее продукции на рынке контрагентами (покупателями, клиентами, поставщиками, конкурентами), видением этой организации со стороны ее создателей, владельцев и сотрудников.

Так или иначе, независимо от того является организации коммерческой или нет формирование репутации зависит во многом от конкретной деятельности организации, в любом случае от оценки профессиональных качеств, полученных от конкретного лица.

В исследованиях деловой репутации получила распространение трактовка репутации организации как её нематериального актива. Способность деловой репутации повышать ценность организации в глазах партнеров, клиентов, инвесторов позволяет рассматривать ее в качестве капитала, который можно конвертировать в осязаемые материальные

преимущества.

В основе любой организации лежит финансово-хозяйственная детальность, формирование которой предполагает использование различных форм капитала: финансового (инвестиции), материального (оборудование, здания, машины), человеческого (рабочая сила).

Капитал - это экономическая категория, которую в классической экономической школе в 30-е гг. XIX века А. Смит и У. Петти, определили следующим образом: «Та часть его имущества (stock), из которой он рассчитывает извлечь доход, называется его капиталом. Другая часть – это та, которая идет на непосредственное его потребление» [4, с. 8].

К. Маркс писал: «Капитал – это не вещь, а определенное общественное, принадлежащее определенной исторической формации общества производственное отношение, которое представлено в вещи и придает этой вещи специфический общественный характер». Источником формирования капитала является прибавочная стоимость, которая образуется прибавочным трудом наемных работников производственной сферы. Капитал на рынке труда неизменно выступает в виде денег, которые затем путем определенных процессов должны превратиться в капитал [9, с. 21].

Американскими экономистами Т. Шульцем и Г. Беккером была предложена концепция человеческого капитала. В работе «Инвестиции в человеческий капитал» Т. Шульц писал: «Концепция капитала исходит из наличия нечто реально существующего, что обладает экономическим свойством оказывать будущие услуги, имеющие некоторую стоимость. Понимание капитала, как нечто такого, что оказывает будущие услуги, позволяет приступить к последующему делению целого на две части: на человеческий и нечеловеческий капитал» [16, с. 3].

Концепция человеческого капитала Т. Шульца сводится к нескольким ключевым моментам:

1. «Человеческий капитал» – это дополнительный источник дохода, который создается с помощью знаний, навыков, способностей человека.

2. Образование является одной из форм капитала, важнейшим фактором, обеспечивающим экономический рост и одновременно обособившимся источником роста – вне институтов, субъектов институциональной среды.

3. Капитал образования – это человеческий капитал вследствие того, что он неотделим от человека.

4. Образование как капитал является источником будущих удовлетворений и (или) заработков.

5. Для улучшения качественных характеристик рабочей силы необходимы дополнительные вложения средств (инвестиции) в образование.

6. Инвестирование образования является одним из вложений средств в факторы производства, создающие прибавочный продукт [16, с. 11].

На основе многолетних исследований теории человеческого капитала Л. Туроу обобщил их результаты. «Человеческий капитал людей представляет собой их способность производить предметы и услуги» [12, с. 432].

Следовательно, в современной науке, понятие «капитал» рассматривается не только как денежное выражение, но и совокупность предметов, которое ведет к увеличению стоимости в денежной форме организации.

Дальнейшее развитие социологической концепции капитала связано с именем французского социолога П. Бурдьё. Пьер Бурдьё в своей статье выделяет следующие формы капитала: экономический, культурный и социальный.

Экономический капитал непосредственно и напрямую конвертируется в экономические ресурсы, включая деньги и институционализируется в форме прав собственности [3, с. 60].

Культурный капитал, который при определенных условиях конвертируется в экономический капитал и может быть институционализирован в форме образовательных квалификаций. Культурный капитал подразумевает накопление собственных свойств в своем инкорпорированном состоянии или работу над собой. Культурный капитал имеет некое сходство с «человеческим капиталом» [3, с. 60].

Социальный капитал по П. Бурдьё представляет собой совокупность реальных или потенциальных ресурсов, связанных с обладанием устойчивой сетью более или менее институционализированных отношений взаимного знакомства и признания – иными словами, с членством в группе [11, с. 30].

П. Бурдьё в статье «Формы капитала» отмечает: «Само собой, очевидно, что социальный капитал настолько всецело подчинен логике знания и признания, что всегда функционирует как символический капитал» [3, с. 70].

В начале 1980-х П. Бурдьё в своей работе «Практический смысл» впервые выделяет особую форму капитала – символический капитал, под которым он предлагает понимать престиж и образ человека или организации, соответствующий конвенциональным формам признания честности и легитимности [2, с. 234]. При этом П. Бурдьё предлагает рассматривать символический капитал, подобно товару-услуге как обещание, своего рода оферту [2, с. 234].

Позднее П. Бурдьё рассматривает символический капитал, как капитал в любой его форме, представляемой (т.е. воспринимаемой) символически в связи с неким знанием или, точнее, узнаванием или не узнаванием – предполагает влияние хабитуса как социально сконструированной когнитивной способности [3,

с. 60].

В. В. Радаев, развивая методологию П. Бурдьё, в рамках экономико-социологического дискурса предлагал понимать под символическим капиталом «способность человека к производству мнений... В этом отношении все прочие виды капитала зависят от символического капитала» [11, с. 20].

В качестве символического капитала может функционировать любой вид капитала (экономический, человеческий, культурный, социальный), когда он воспринимается как имеющий разделяемую другими авторами социальной системы ценность социальными агентами. При этом государственные институты и их агенты, которые наделены средствами навязывания и внушения устойчивых принципов интерпретации и означивания, выступают как центр концентрации символического капитала [14, с. 405].

Современные исследователи полагают, что «символический капитал стал силой в некоторых случаях даже превышающей значение других форм накопления» [5, с. 140].

Подобно другим формам капитала возможна взаимная конвертация символического капитала в другие его формы – финансовый, материальный, социальный.

Любой капитал – подвижная единица. Он даёт прибыль, если участвует в экономическом процессе. Сущность капитала – функционирование. Главная функция капитала – преобразование. В случае капитала в интерпретации К. Маркса способ материального производства замыкается на материальном преобразовании. То есть человек прилагает физические усилия, за что получает их информационный знаковый эквивалент – деньги, которые затем преобразовывает в другие продукты, покупая еду, одежду и т. д. В случае преобразования символического капитала возможности его владельцев увеличиваются, так как функциональные возможности капитала символического больше. Он может приносить прибыль как денежную, так и символическую. То есть выгоду политического, социального, психологического, эстетического, религиозного и аксиологического и другого характеров [15, с. 64]

Говоря о символическом капитале, его значении и значимости, сформированности в настоящий момент, можно сделать вывод о прямой корреляции между понятиями «репутация» и «капитал».

Представляется, что репутация организации соотносится с символическим капиталом той или иной организации, выступая в качестве его компонента.

Таким образом, можно полагать, что репутация организации представляет собой форму-символического капитала, который в свою очередь включает в себя определённый набор знаков и атрибутируемых им ценностей. Репутация



организации может рассматриваться как форма выражения символического капитала организации.

А.Ю. Кузенкова и А.Ю. Погорелова рассматривают репутационный капитал как совокупность нематериальных активов, который представляет собой внешние (имидж) и внутренние характеристики организации, носящие стратегический характер и предлагают для иллюстрации формирования репутационного капитала изобразить пирамиду [7, с. 558].

Рассматривая взаимосвязь репутационного капитала с символическим можно выявить следующие зависимости. Репутационный капитал организации является формой символического капитала. При этом роль репутационного капитала также велика и в формировании социального капитала, поскольку потеря репутации ведет к качественному изменению социального капитала организации [6, с. 36].

Отмечаются следующие стратегические преимущества высокого уровня репутационного капитала организации:

- дополнительную ценность продуктам и услугам;
- привлечение новых потребителей;
- привлечение квалифицированного персонала;
- заручиться поддержкой поставщиков и деловых партнеров;
- способность выстоять в случае кризиса [7, с. 560].

Е.П. Алексеевой предложена классификация репутационного капитала современной российской компании по следующим основным признакам [1, с. 22]:

1. По типу собственности:

- собственный репутационный капитал, включающий собственные средства предприятия, используемые им для формирования более современных, конкурентоспособных активов;
- заемный репутационный капитал, включающий привлекаемые компанией средства, необходимые для ее профессиональной деятельности;

2. По источникам привлечения:

- репутационный капитал, привлекаемый из внутренних источников, состоящий из собственных активов и средств компании, формируемых непосредственно на предприятии для обеспечения его функционирования и развития;
- репутационный капитал, привлекаемый из внешних источников, сформированный вне пределов предприятия и используемый для обеспечения его деятельности;

3. По национальной принадлежности владельцев капитала:

– национальный репутационный капитал, сформированный на территории Российской Федерации и используемый в ее пределах;

– иностранный репутационный капитал, который покупается, как правило, средними и крупными предприятиями, осуществляющими внешнеэкономическую деятельность;

4. По особенностям использования в инвестиционном процессе:

– первоначально инвестируемый репутационный капитал, представляющий собой объем изначально сформированных ресурсов, направленных на функционирование компании;

– реинвестируемый репутационный капитал, характеризующийся повторным вложением в конкретный объект компании;

– деинвестируемый репутационный капитал, характеризующийся изъятием части капитала из компании [1, с. 22].

Положительный репутационный капитал образовательной организации может включать в себя различные аспекты: воспринимаемое общественным мнением состояние материально-технической базы учреждения, его партнерские связи и отношения, качества преподавательского состава, корпоративная культура, характер информационных сообщений об образовательной организации в целом и многое другое.

Следовательно, репутационный капитал образовательной организации можно представить, как перцептивное представление, в котором находит выражение совокупность элементов человеческого, культурного, экономического и социального капиталов; репутация выступает в роли ресурса, который может быть инвестирован для дальнейшей конвертации в любую форму капитала, увеличивая его ценность.

#### Список литературы

1. Алексеева Е.П. Формирование репутационного капитала в современных российских компаниях. Автореф. дисс. кн. соц. н. Москва – 2013. – 22 с.

2. Бурдые П. Практический смысл. М. – СПб., 2001. С. 234.

3. Бурдые П. Формы капитала // Экономическая социология. 2005. № 3. С. 60–74.

4. Евстафьева Е.М., Теоретическое исследование дефиниции «Капитал» как экономической и учетной категории. Дисс. кн. экон. наук., Ростов-на-Дону, 2011, с. 8.

5. Еремеева В. Ф. Символический капитал: растущие котировки // Символическое и архетипическое в культуре и социальных отношениях: материалы международной научно-практической конференции 5–6 марта 2011 года. Пенза – Прага, 2011. С. 140–143.

6. Захарова М.С. Динамика внутреннего репарационного капитала организации. ВКР ООП программа «Социальная и политическая психология». С-П. 2018, с. 36.
7. Кузенкова А.Ю, Погорелова А.Ю. Репутационный капитал в работе компаний. // Теория и практика современной науки №5(11), 2016 – С. 558-560.
8. Малахов Ф. В. Внутренняя репутация организации в кризисный период // Молодой ученый. -2009. -№8. -С.139-144. <https://moluch.ru/archive/8/586/> (дата обращения: 22.01.2020).
9. Маркс К. Капитал Соч. – Т. 2. – М.: Политиздат, 1978 стр. 21
10. Нестеров А.К. Репутация организации // Энциклопедия Нестеровых. URL: <http://odiplom.ru/lab/reputaciya-organizacii.html> (дата обращения 05.09.2020)
11. Радаев В. В. Понятие капитала, формы капиталов и их конвертация // Экономическая социология: электронный журнал. 2002. Т. 3. № 4. С.20–32. // URL: <http://www. ecsoc.mses.ru> (дата обращения 27.02.2020)
12. Туроу Л. Будущее капитализма. Как сегодняшние экономические силы формируют завтрашний мир. – Новосибирск: Сибирский хронограф, 1999. – 432 с.
13. Чикер В.А., Посохова А.Е. Репутация в деятельности человека и организации // Вестник СПбГУ. Сер. 12. Вып. 4., 2011 – С.64 - 72.
14. Bourdieu P. Deux imperialismes esdel'universel // Faure C., Bishop T. L'Amérique des Français. Paris, 1992. P.149–155. Bourdieu P. Surlepouvoir symbolique // Annales. 1977. № 3. P. 405–441
15. Demidova M. V. Simvolicheskiy kapital: social'no filosofskij analiz [Symbolic capital: the social philosophical analysis] // Sociologiya, politologiya, filosofiya i istoriya v sovremennom mire - Sociology, political science, philosophy and history in the modern world. Novosibirsk: Siberian Association of consultants. 2012. Pp. 64-70.
16. Schulz T. Investment in Human Capital // American Economic Review.– 1961, March – № 1. С. 3-11.

**СТРАТЕГИЯ ДИВЕРСИФИКАЦИИ КАК МЕТОД ЭФФЕКТИВНОГО  
УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ**  
DIVERSIFICATION STRATEGY AS A METHOD OF EFFECTIVE  
MANAGEMENT OF ENTERPRISE DEVELOPMENT

УДК 338.332

*Сергеева Яна Валентиновна, магистрант,  
Новороссийский филиал Финансового университета при Правительстве  
Российской Федерации  
г. Новороссийск, Россия*

*Научный руководитель: Корниенко Максим Викторович,  
кандидат экономических наук, доцент,  
Новороссийский филиал Финансового университета при Правительстве  
Российской Федерации  
г. Новороссийск, Россия*

***Аннотация:** В настоящей статье рассматривается тема структурного анализа разработки стратегии диверсификации предприятия как инструмента управления его развития. По результатам проведенного анализа можно выделить по каким показателям определяется прогнозирование в процессе выбора вида экономической деятельности предприятия. Рассматриваются устойчивые конкурентные преимущества, путем создания новых и расширения эффективных направлений экономической деятельности. Кроме того, выделяется аспект проблемы поиска потенциально привлекательных направлений деятельности, а именно два направления такого поиска противоположных друг другу*

***Annotation:** This article discusses the topic of structural analysis of the development of an enterprise diversification strategy as a tool for managing its development. According to the results of the analysis, it is possible to distinguish by what indicators forecasting is determined in the process of choosing the type of economic activity of the enterprise. Sustainable competitive advantages are considered, by creating new and expanding effective areas of economic activity. In addition, an aspect of the problem of finding potentially attractive areas of activity is highlighted, namely, two areas of such a search that are opposite to each other.*

***Ключевые слова:** диверсификация; стратегия развития, корпорация, кооперация, стратегия диверсификации, управление предприятием.*

***Keywords:** diversification; development strategy, corporation, cooperation, diversification strategy, enterprise management.*

На современном этапе реализация продуманной стратегии диверсификации приобретает все большую актуальность и является одной из приоритетных стратегических задач развития предприятий, которая может снизить риски функционирования предприятия за счет распределения их по различным типам и направлениям деятельности.

Принимая во внимание возможную степень неопределенности, в настоящее время реализация стратегии диверсификации может стать условием получения стабильной прибыли, сохранения экономического роста и повышения эффективности его деятельности.

Диверсификация появилась в период развития массового производства в XIX-XX вв., но носила в основном случайный характер. Она получила развитие в конце 1960-х - начале 1970-х гг., затем сменилась убежденностью в необходимости концентрации усилий на основных сферах бизнеса. В конце XX века интерес к ней вновь начал возрастать. Диверсификация позволила компенсировать сбои на одном рынке с максимальной прибылью в других секторах.

Вопросы, связанные с реализацией стратегий диверсификации на предприятиях, а также с учетом их глубины, определяют количество публикаций, которые еще недостаточно изучены.

Чтобы начать разработку стратегии диверсификации предприятия, необходим анализ возможностей структурной части или определение уровня диверсификации организации.

Основной целью политики диверсификации является создание устойчивых конкурентных преимуществ предприятия путем создания новых и расширения эффективных направлений экономической деятельности.

В процессе выбора вида деятельности также необходимо проводить прогнозирование, которое определяет реальность и благоприятность целей для предприятия.

Наиболее распространенными показателями, которые должны определять экономический прогноз, являются:

- вероятность достижения цели в рамках направления, учитываемого в прогнозе;
- капитальные вложения, необходимые для программы в целом и на каждый год прогнозного периода;
- затраты на оплату труда (в человеко-годах / часах) в каждом году прогнозируемого периода с распределением затрат по категориям профессий;
- текущие производственные затраты в каждом году прогнозируемого периода с распределением затрат на разных этапах жизненного цикла продукта;

- прибыль предприятия.

Наиболее важными условиями успешности диверсификации считаются:

1. Привлекательность (перспектива) отрасли. Отрасли, выбранные для диверсификации, должны быть привлекательными с точки зрения их структуры или потенциально должны обеспечивать такую привлекательность.

Майкл Портер выделяет пять основных факторов, влияющих на потенциал прибыльности отрасли: конкуренция между фирмами, производящими одинаковые продукты; возможность появления новых конкурентов; производство товаров-заменителей; рыночные позиции поставщиков сырья и материалов и позиции покупателей на рынке.

2. Затраты на вхождение в новый бизнес.

Говоря о финансовой стороне вопроса, следует отметить, что стоимость входа в новый бизнес не должна приводить к капитализации всех будущих доходов, не должна поглощать всю ожидаемую прибыль.

3. Взаимная выгода. Любое новое подразделение должно получать конкурентные преимущества через свои отношения с корпорацией и наоборот.

Кроме того, следует перечислить дополнительные факторы, которыми должна руководствоваться компания при выборе вида деятельности:

- экономическая эффективность;
- уровень предпринимательского риска;
- продолжительность оборота капитала;
- уровень ликвидности.

Следует отметить еще один аспект проблемы поиска потенциально привлекательных направлений деятельности. Из анализа публикаций можно выделить два направления такого поиска противоположных друг другу.

Характеристика первого направления деятельности предприятия - это последовательное проведение линии диверсификации на базе основного вида деятельности, то есть отрасли специализации, которая была первоначально положена в основу создания организации.

Еще ее называют ключевой областью или основным профилем компании, либо же ключевой компетентностью. Ключевая компетенция – это набор взаимосвязанных навыков, умений, технологий, которые делают бизнес уникальным.

Ключевая компетенция позволяет достичь устойчивого конкурентного преимущества на рынке и является связующим звеном диверсификации.

Второе направление, напротив, присуще другому утверждению - стратегия диверсификации не обязательно связана с основным производством.

Суть различных подходов заключается в том, что стратегические направления политики диверсификации также зависят от финансового состояния и эволюционной тенденции предприятия.

Взаимосвязь между финансовым положением предприятия и диверсификацией производства довольно проста, поскольку первое определяет направление и эффективность второго. Итак, направления диверсификации, характерные для начальных этапов развития, основывались на объективной основе - альтернативном использовании отходов, производственных мощностях, торговой и коммерческой сети и были тесно связаны с финансовой.

Таким образом, такие фундаментальные процессы, как диверсификация, как правило, трансформируют общий процесс управления, изменяют организацию деятельности, позволяют использовать современные формы. Целесообразно рассматривать диверсификацию предприятия как инструмент управления его развитием, а виды диверсификации зависят от сферы деятельности, размера, ресурсов и стратегических целей организации.

Выбор направления и глубины (или степени) диверсификации, а также момента начала реализации выбранной стратегии диверсификации зависит от стадии жизненного цикла продукта (согласно номенклатуре и ассортименту). Расстановка приоритетов, разработка прогнозов, подготовка стратегических планов развития комплексов территорий должны основываться на методологии вариантного подхода к выбору оптимальных решений.

### **Литература**

1. Постановление Правительства РФ от 04 апреля 2016 года № 265 «О предельных значениях дохода, полученного от осуществления предпринимательской деятельности, для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства» // Собрание законодательства Российской Федерации, 2016, № 15, ст. 2097.
2. Анискин Ю. П., Новик Ю. Н. - Особенности диверсификации предприятий в современной экономике // Экономические и социально-гуманитарные исследования. - 2016. - № 2.
3. Бутенко В. Диверсификация бизнеса актуальна всегда // Первая Миля. - 2016. - № 7.
4. Заздравных, А. В. Теория отраслевых рынков: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А. В. Заздравных, Е. Ю. Бойцова. - М.: Юрайт, 2019. - 288 с.
5. Лаврентьев И. А. Методы оценки уровня диверсифицированности экономики в современных региональных исследованиях // Власть и управление на Востоке России. - 2018. - № 2.

**ДИВЕРСИФИКАЦИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ  
ПРЕДПРИЯТИЯ В СФЕРЕ УСЛУГ НА ОСНОВЕ ДВУХФАКТОРНОЙ  
МОДЕЛИ «РЫНОК-ПОТРЕБИТЕЛЬ»**  
DIVERSIFICATION OF THE STRATEGIC DEVELOPMENT OF AN  
ENTERPRISE IN THE SPHERE OF SERVICES BASED ON THE TWO-  
FACTOR MODEL «MARKET-CONSUMER»

УДК 338.332

*Сергеева Яна Валентиновна, магистрант,  
Новороссийский филиал Финансового университета при Правительстве  
Российской Федерации  
г. Новороссийск, Россия*

*Научный руководитель: Корниенко Максим Викторович,  
кандидат экономических наук, доцент,  
Новороссийский филиал Финансового университета при Правительстве  
Российской Федерации  
г. Новороссийск, Россия*

***Аннотация:** Статья посвящена актуализации новых концепций в разработке стратегии диверсификации. Сфера услуг более гибкая, чем материальное производство. Влияние на текущую деятельность проявляется в оптимизации и трансформации ключевых бизнес-процессов, долгосрочной адаптации внутреннего потенциала и системы управления для достижения поставленных целей. В исследовании предлагается методологический подход к формированию и оценке стратегий диверсификации сферы услуг в зависимости от роли двух основных факторов: рынка и потребителя. Обоснована необходимость изменения качества управления в новой экономической и технологической реальности, формирующей параметры спроса. Характеризуются существенные изменения в социально-экономическом развитии, способствующие трансформации систем управления и выбору новых ориентиров, определяющих успешность функционирования объектов управления на региональных рынках.*

***Annotation:** The article is devoted to the actualization of new concepts in the development of a diversification strategy. The service sector is more flexible than material production. The impact on current activities is manifested in the optimization and transformation of key business processes, long-term adaptation of the internal potential and management system to achieve the set goals. The study proposes a methodological approach to the formation and evaluation of service sector diversification strategies depending on the role of two main factors: the market and the consumer. The necessity of changing the quality of management in*



*the new economic and technological reality, which forms the parameters of demand, is substantiated. Significant changes in socio-economic development are characterized, which contribute to the transformation of management systems and the choice of new guidelines that determine the success of the functioning of management objects in regional markets.*

**Ключевые слова:** диверсификация; стратегия развития корпорации; кооперация; двухфакторная модель; сфера услуг.

**Keywords:** diversification; corporate development strategy; cooperation; two-factor model; services sector.

Сегодня происходит переосмысление социально-экономических процессов, определяющих стратегические направления развития отраслей материального производства и сферы услуг. Назовем несколько основных изменений, которые актуализировали поиск новых концепций и методологических подходов, которые являются ориентирами для устойчивого роста финансово-экономических показателей деловой среды.

Прежде всего, это управление экономическими процессами политическими методами и технологиями, которые негативно влияют на экономические законы и явления и нарушают традиционные принципы специализации и сравнительных преимуществ в территориальном размещении производства.

Второй значимый фактор - решающее влияние научно-технического прогресса, благодаря которому меняются скорость и качество услуг, появляются принципиально новые виды деятельности, требующие специалистов.

Третье изменение связывает ожидания потребителей со способностью бизнес-среды реализовать услугу, которая наилучшим образом соответствует этим ожиданиям и, следовательно, имеет высокую полезность и ценность.

Анализ научных работ позволяет сделать вывод, что процессы трансформации рассматриваются в нескольких плоскостях:

1. Формирование и развитие локальных бизнес-систем, имеющих собственные цели и задачи развития, определяемые социальными и рыночными условиями, ресурсным потенциалом и стратегией. В этом случае сфера услуг и ее диверсификация могут быть связаны с решением связанных коммерческих и социальных проблем в определенной сфере [1].

2. Изменение приоритетных факторов, влияющих на выбор стратегических альтернатив, включая потребительские цифровые технологии, информационное пространство региона, цифровые средства торговли и

коммуникации на рынках присутствия, инновационные решения по совершенствованию технологий предоставления услуг [2].

3. Изменение приоритетов профессиональных качеств сотрудников. Сфера услуг в большей степени зависит от непрерывного обучения и приобретения новых навыков работы с информационными цифровыми решениями, от которых в значительной степени зависят результаты труда и конечное качество для потребителей [5].

Диверсификация - естественная тенденция экономического развития в различных сферах деятельности, обусловленная поиском и реализацией более эффективной стратегии развития бизнеса. Причины диверсификации - сложные кризисные явления, вмешательство в экономические процессы геополитических факторов, необходимость контроля доли рынка и рост финансово-экономических показателей компаний в различных видах продукции и услуг. Сложность явления и разнообразие его форм в экономической практике повлияли на множественность трактовок в научных трудах [3].

Можно выделить следующие подходы:

- план развития компании с четко определенными результатами, целями и этапами реализации;
- модель организационного поведения, которой субъект хозяйствования будет придерживаться в определенных рыночных условиях;
- план развития производства, узкоспециализированный, направленный на одну из функциональных направлений деятельности компании.

Сфера услуг более гибкая, чем материальное производство. Цифровизация экономики и бытового обслуживания способствует постоянному поиску механизмов адаптации достижений научно-технического прогресса в деятельности единой бизнес-единицы.

Можно предложить два основных критерия оценки диверсификации в сфере услуг: интенсивный и экстенсивный. Первый - это развитие за счет качественных изменений, таких как инновации. Во втором случае наблюдается количественное расширение, связанное с присутствием на рынке или включением в более развитые сети и кластеры.

В сфере услуг широко распространена профильная вертикальная диверсификация, заключающаяся в дополнении и технологическом развитии существующего перечня услуг за счет постоянной модернизации технологического процесса.

В этом случае происходит создание нескольких однотипных сервисов, разнообразие которых не требует дополнительных вложений, ресурсов или

затрат на персонал. Например, разработка торговых площадок для различных отраслевых специализаций, обслуживание крупного и малого бизнеса. При этом основной диверсификацией является инновационное развитие, которое является продолжением базовых услуг, предоставляемых компанией, что соответствует рыночным тенденциям и ожиданиям рынка.

Интенсивное развитие может быть характерно для компании по нескольким направлениям и расширению присутствия на рынках разного уровня, что характерно для инновационных услуг, пользующихся повышенным спросом и пользующихся массовым спросом независимо от географического присутствия потребителя.

Диверсификация связана с целями и задачами функционирования экономических агентов в сфере услуг. Взаимосвязанные цели сервисной компании - увеличение прибыли, внедрение эффективных механизмов адаптации к внешней среде, повышение качества услуг и достижение конкурентных преимуществ. Цели достижения перечисленных ориентиров связаны с эффективностью системы управления, оптимизацией бизнес-процессов и использованием ресурсного потенциала с максимальной отдачей при минимальных затратах.

Эволюцию систем управления условно можно разделить на несколько периодов: формирование и предоставление качественных базовых услуг; смещение акцента на потребительский опыт; синергия цифровых технологий и потребительского опыта [6].

Первый этап характеризуется традиционной концепцией бизнес-процессов, частично заимствованной из сферы материального производства, в которой система управления была ориентирована на рост финансово-экономических показателей, отслеживая их динамику в соответствии с общепринятыми критериями эффективности. Развитие экономики впечатлений сделало услуги, ориентированные на спрос, одним из основных факторов, влияющих на внутренние процессы и технологии по отношению к потребительской ценности.

В этот период персонал становится ключевым ресурсом, поскольку благодаря их компетенции, личным и профессиональным качествам технология приобрела личностный характер, стала особенно ценной для потребителя и выделила предприятие из конкурентной среды. Изменения коснулись фундаментальных основ менеджмента, стратегический маркетинг и проектный подход к реализации услуг становятся значимыми функциональными направлениями, а основными параметрами являются длительность и полезность услуг для основных сегментов потребителей, устойчивость спроса.

Дальнейшая эволюция концептуальных основ развития сферы услуг связана с научно-техническим прогрессом, новыми технологиями получения определенных видов услуг за счет виртуальной и дополненной реальности. Ключевым фактором успеха в бизнес-среде является успешная синергия квалификации персонала компании с эффектами, которые получает потребитель от использования инновационных цифровых решений: скорость, высокое качество, полнота информации, возможность персонализации опций в комплекс услуг, услуги по оплате и контролю качества.

Изменения рыночных процессов в современных макроэкономических условиях оказали дополнительное влияние на сферу услуг экономики. Региональные рынки вынуждены адаптироваться к изменениям торгово-экономических связей, снижению ликвидности и трудностям в получении финансово-экономической поддержки. Реакцией на текущие условия является усиление кластерной и сетевой интеграции на межотраслевом и межрегиональном уровнях, актуализация стратегических форм партнерства, таких как стратегические альянсы. Рассмотрим изменения в методическом подходе к формированию и оценке стратегии диверсификации сферы услуг, основанной на сочетании факторов «рынок-потребитель» (рисунок 1).



Рис 1. Двухфакторный методологический подход к формированию и оценке стратегий для диверсификации сферы услуг (П - потребитель; Р - рынок)

Происходит смещение акцентов на потребителя и параметры спроса, что связано с достижениями научно-технического прогресса, с учетом предложений конкурентов и их успешного опыта адаптации нововведений. Высоким результатом системы управления будет синергия опыта, основанная

на доступном ресурсном потенциале и приобретении новых компетенций и технологий.

Диверсификация стратегического развития предприятий сферы услуг основана на трансформации структур управления в таких сферах, как информационные технологии, техническое оснащение управленческой деятельности, а также на универсализации компетенций высшего руководства предприятий сферы услуг. Финансово-экономическая составляющая концептуально не влияет на предложенный методический подход и повышает скорость и динамику достижения показателей и целей [4].

Таким образом, представленный методологический подход соответствует современным тенденциям развития экономики и управления сферой услуг и может быть представлен следующими положениями:

1. Качество, его параметры в сфере услуг меняются с цифровизацией и инновациями. Системы управления должны быть сосредоточены на обеспечении доступности, скорости, настройки и высокой точности при удовлетворении спроса. Каждое предприятие в сфере услуг должно ориентироваться на системные показатели мониторинга качества обслуживания, которые должны быть ориентированы в первую очередь на персонал, а затем на технологический потенциал.

Взаимосвязь в сложной социально-технической системе должна осуществляться по вертикали и горизонтали, это поможет быстро выявлять проблемы, влиять на них и формировать гибкую обратную связь со всеми структурными подразделениями, заказчиками, деловыми партнерами. Основой реализации эффективной стратегии является получение руководством оперативной информации о состоянии бизнес-процесса, проблемах, ограничениях, новых возможностях и резервах.

Система менеджмента влияет на внутренние процессы и условия качества услуг, объединяя все элементы в рамках реализуемой рыночной стратегии. Таким образом, такой подход является концептуальной основой для достижения необходимого качества услуг для потребителей.

2. Формирование новых компетенций управленческого персонала и творческий подход к решению типовых задач нестандартными способами. Сфера услуг ориентирована на персонал и его возможности как ключевой ресурс, который формирует основы стратегического сотрудничества и лояльности клиентов. Продолжительность присутствия на рынке - результат успешной адаптации инноваций системой управления к деятельности компании, стремления к поиску наиболее эффективных форм и технологий сотрудничества и взаимодействия.

Наиболее важными организационными мерами, позволяющими организациям предотвратить кризис и успешно адаптироваться, являются следующие:

- технологии компромиссного сотрудничества, умение вести переговоры с партнерами и клиентами;
- высокий уровень доверия к компании сотрудников разного уровня, свободный обмен идеями и информацией;
- общая работа на результат и положительную репутацию компании;
- эффективное стратегическое и тактическое управление, в котором задействованы талантливые и творческие сотрудники;
- рациональные меры профилактики и подготовка к кризисным явлениям;
- разумное делегирование полномочий и аутсорсинг.

Управление устойчивым развитием должно сопровождаться разработкой взаимосвязанных и взаимозависимых стратегий, основанных на концепции диверсификации.

3. Тенденция интеллектуализации, цифровизации и повышения профессионализма управленческой работы. В настоящее время требования к различным профессиональным категориям возрастают. Особое внимание уделяется персоналу систем управления, который должен обладать универсальными навыками и компетенциями, обладать коммуникативными навыками, саморегулированием, стремиться к постоянному развитию личных и профессиональных качеств, обладать аналитическим и творческим мышлением.

Сфера услуг сегодня развивается на основе стратегии формирования национальной экономики и нуждается в государственной поддержке. Многие виды сервисной деятельности зависят не только от потребительский спрос и качество технологий, а также по таким социальным показателям, как уровень и качество жизни, здоровье, экономическая и социальная активность населения. Стратегии диверсификации должны быть направлены на развитие производства и потребления, участвовать в создании эффективной системы мониторинга потребительского сектора. Это предполагает реализацию программного подхода, который включает прогнозирование, избирательность и рациональную постановку целей, а также эффективное использование всех видов ресурсов.

## Литература

1. Анискин Ю. П., Новик Ю. Н. - Особенности диверсификации предприятий в современной экономике // Экономические и социально-гуманитарные исследования. - 2016. - № 2.
2. Бошма Р. Интеллектуальная специализация и региональная инновационная политика // Валлийский экономический обзор [Электронный ресурс] URL: <http://doi.org/10.18573/j.2016.10050> (Дата обращения: 30.12.2021).
3. Бутенко В. Диверсификация бизнеса актуальна всегда // Первая Миля. - 2016. - № 7.
4. Заздравных, А. В. Теория отраслевых рынков: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А. В. Заздравных, Е. Ю. Бойцова. - М.: Юрайт, 2019. - 288 с.
5. Лаврентьев И. А. Методы оценки уровня диверсифицированности экономики в современных региональных исследованиях // Власть и управление на Востоке России. - 2018. - № 2.
6. Фоссен Ф.; Соргнер, А. Картирование будущего профессий: преобразующее и деструктивное воздействие новых цифровых технологий на рабочие места. // Форсайт и управление в сфере НТИ. – 2019. - № 13 (2).

**РАЗВИТИЕ МУНИЦИПАЛЬНО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В  
АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ**  
DEVELOPMENT OF MUNICIPAL-PRIVATE PARTNERSHIP IN THE  
ARKHANGELSK REGION

УДК 334.021

**Смирнова Наталия Сергеевна**

*студент магистратуры*

*1 курс «Государственное и муниципальное управление»*

*Северный «Арктический» федеральный университет им. М. В. Ломоносова  
Россия, г. Архангельск*

***Аннотация:** Статья посвящена развитию муниципально-частного партнерства в Архангельской области. Дана теоретическая основа муниципально-частного партнерства и основные характеристики. Рассмотрены основные направления развития муниципально-частного партнерства в Архангельской области на конкретных примерах.*

***Annotation:** The article is devoted to the development of municipal-private partnership in the Arkhangelsk region. The theoretical basis of municipal-private partnership and the main characteristics are given. The main directions of development of municipal-private partnership in the Arkhangelsk region are considered on specific examples.*

***Ключевые слова:** муниципально-частное партнерство, муниципалитет, бизнес, концессии, концессионное соглашение, сотрудничество*

***Keywords:** municipal-private partnership, municipality, business, concessions, concession agreement, cooperation*

Муниципальные образования с широко развитой функциональной инфраструктурой на сегодняшний день являются одной из важнейших предпосылок развития благосостояния, а также экономического роста населения. Механизмом, способствующим и обеспечивающим функциональность развития муниципальных образований, является муниципально-частное партнерство.

В соответствии с Федеральным законом №24 от 13.07.2015 под муниципально-частным партнерством понимается юридически оформленное на определенный срок и основанное на объединении ресурсов, распределении рисков сотрудничество публичного партнера (напр., муниципалитет) и частного партнера (напр, предприниматель), которое осуществляется на основании соглашений о муниципально-частном партнерстве [1]



Анализируя статью 7 ФЗ №224 можно определить следующие объекты муниципально-частного партнерства, которые представлены на рисунке 1 [1].


- |   |   |
|---|---|
| > частные автодороги, мосты, защитные дорожные сооружения, элементы обустройства автодорог, объекты для взимания платы и объекты дорожного сервиса; | > гидротехнические сооружения,*   |
| > транспорт общего пользования;   | > подводные и подземные технические сооружения, переходы, линии связи и коммуникации*;                                    |
| > объекты железнодорожного транспорта;  | > объекты здравоохранения, в том числе, предназначенные для санаторно-курортного лечения;                                 |
| > объекты трубопроводного транспорта;   | > объекты образования, культуры, спорта, объекты для организации отдыха и туризма, иные объекты социального обслуживания; |
| > морские, речные, специализированные порты*, объекты их инфраструктур;   | > объекты по обработке, утилизации, размещению твердых коммунальных отходов;  |
| > морские, речные суда и суда смешанного (река - море) плавания;  | > объекты благоустройства территорий, в том числе освещения;  |
| > воздушные суда*, аэродромы, аэропорты;  | > мелиоративные системы*  |
| > объекты по производству, передаче и распределению электрической энергии;  |   |
- 

Рисунок 1 – Объекты муниципально-частного партнерства

Данный перечень объектов муниципально-частного партнерства, который закреплен на законодательном уровне, не должен позволить привести к сокращению численности рабочих мест и к повышению стоимости услуг из-за того, что бизнес будет участвовать в сферах жизнеобеспечения населения и муниципального образования. Кроме того, не планируется полное отстранение муниципалитета из определенных сфер бизнеса. Власти по-прежнему будут контролировать определенные процессы, а также участвовать в ценообразовании.

Муниципально-частное партнерство – это сотрудничество, которое положительно влияет и является выгодным для обеих сторон сделки. Для публичного партнера такое сотрудничество может привести к привлечению частных инвестиций (как местных, так и зарубежных), внедрение новых технологий в действующую систему реализации проектов и т.д. Для частного партнера такое сотрудничество приносит материальные выгоды: получение различных льгот, извлечение прибыли из новых проектов, которые будут реализовываться совместно с органами муниципалитетов и т.д.

Муниципально-частное партнерство можно классифицировать на несколько видов в зависимости от организационно-правовых форм [6]:

1. инвестиционные соглашения;
2. договоры аренды муниципального имущества;
3. концессионные соглашения;
4. соглашения о разделе продукции, контракты на виды работ и т. д.

Далее перейдем к наиболее распространенному виду муниципально-частного партнерства – это концессионные соглашения. Данные соглашения появились еще задолго до появления федерального закона (еще в 2005г), регулирующего муниципально-частное партнерство. Суть данных концессионных соглашений заключается в том, что муниципалитет заключает контракт на осуществление работ, услуг, поставку товаров с целью закрытия муниципальных нужд на базе муниципального контракта. Финансируются такие соглашения за счет муниципалитета, с которым заключается соглашение. Основная цель заключения концессионного соглашения является обеспечение бесперебойной работы таких сфер, как ЖКХ, городская логистика, водоснабжение и водоотведение, хранение и переработка отходов и т.д [5].

Несмотря на то, что муниципально-частное партнерство приносит выгоды обоим сторонам, оно также имеет риски и другие преимущества, которые представлены на рисунках 2 и 3 [2].

	Преимущества	Риски
Для муниципального образования	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Привлечение инвестиций в сферу социально-экономического развития. Поступление средств способствует повышению эффективности собственных финансов МО</li> <li>2. Уменьшение сроков реализации программ развития</li> <li>3. Сокращение собственных затрат</li> <li>4. Улучшение качества услуг, снижение их стоимости</li> <li>5. Привлечение технологий, бывших ранее недоступными</li> <li>6. Мультипликационный эффект.</li> <li>7. Привлечение квалифицированных работников.</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Необходимость обеспечивать дополнительное финансирование, если оно предусматривается условиями контракта или есть задержка реализации программы до полного отказа от нее. Последнее вероятно в случае допущения ошибки при экономическом обосновании проекта либо при изменении конъюнктуры рынка</li> <li>2. Затягивание срока реализации исполнителем</li> <li>3. Увеличение сумм собственных расходов</li> <li>4. Снижение качества услуг или повышение их стоимости при низкой подготовленности либо недобросовестности партнера</li> <li>5. Репутационные потери при провале проекта или недостижении поставленных целей.</li> </ol>

Рисунок 2 – Риски и преимущества муниципально-частного партнерства для муниципальных образований

Для бизнеса	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Высокие гарантии в достижении расчетных показателей рентабельности, окупаемости инвестиций, извлечении запланированного дохода</li> <li>2. Получение ряда льгот, позволяющих уменьшить расходы и повысить экономическую результативность предпринимательской деятельности</li> <li>3. Наличие определенного круга потребителей либо гарантированного рынка для сбыта</li> <li>4. Более высокую доступность кредитования</li> <li>5. Гарантированное финансирование, если условия сделки предполагают участие средств МО</li> <li>6. Возможность подписания договоров с солидарной ответственностью по определенным рискам</li> <li>7. Получение ряда конкурентных, в том числе репутационных, преимуществ благодаря наличию стабильных и долговременных доходов, за счет участия в проектах, обладающих большим общественным значением.</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Корректировка условий деятельности по условиям соглашения вследствие изменения тех или иных политических факторов (нормативного регулирования, приоритетов структур власти и так далее)</li> <li>2. Невозможность достижения расчетных показателей рентабельности либо снижения ее уровня. Такая ситуация может возникнуть вследствие действия рыночных, экономических, политических факторов</li> <li>3. Изменение предпочтений потребителей</li> <li>4. Снижение расчетного дохода в ходе исполнения условий соглашения</li> <li>5. Невыполнение договора солидарной ответственности</li> <li>6. Репутационные потери при провале проекта или недостижении целей.</li> </ol>
-------------	--	--

Рисунок 3 – Риски и преимущества муниципально-частного партнерства для бизнеса

Муниципально-частное партнерство основано на получении взаимной выгоды для всех участников соглашений, которая является одним из основных условий сотрудничества. Как и любой другой бизнес, оно имеет свои риски, которые возлагаются на обе стороны.

Проанализирована все риски и преимущества для обеих сторон, следует отметить, что получение наибольшего эффекта и достижение эффективности возможно лишь в том случае, если будет создана благоприятная среда для развития, реализации и взаимодействия партнеров.

Далее более подробно рассмотрим реализацию муниципально-частного партнерства на примере Архангельской области. Обращаясь к сайту «Росинфра», который публикует рейтинг городов по развитию муниципально-частного партнерства, стоит заметить, что Архангельская область на 2020 год занимает 19 место в рейтинге российских регионов. Данная статистика представлена на рисунке 4 [3].













№	ГЕРБ	ГОРОД	ИЦ%	ИС И ИЦ%, БАЛЛЫ	ОПЫТ, БАЛЛЫ	КОЛ-ВО ПРОЕКТОВ	ОБЩИЙ ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ, МЛН РУБ.	КЛЮЧЕВАЯ ОТРАСЛЬ
1		Нижневартовск	96.3	87.75	100	8	16 059,7	 Водоснабжение и водоотведение
2		Сургут	92	86.1	94.5	6	8 638,1	 Образование
3		Волгоград	70.6	77.1	67.8	5	82 353,9	 Водоснабжение и водоотведение
4		Воронеж	59.3	45.5	65.2	7	12 077,7	 Водоснабжение и водоотведение
5		Новосибирск	57.6	24.6	71.6	15	1517	 Социальное обслуживание населения
19		Архангельск	31	31.2	30.9	2	21 160,6	 Водоснабжение и водоотведение

Рисунок 4 – Рейтинг российских регионов по развитию муниципально-частного партнерства

Как видно из рисунка 4, ключевая отрасль реализации муниципально-частного партнерства в Архангельской области – это водоснабжение и водоотведение. На данный момент крупнейшим в Архангельской области проектом является концессионное соглашение между муниципальным образованием «Город Архангельск» и ООО «РВК-центр», которое заключено сроком на 49 лет. Данное соглашение основано на том, что частный партнер (ООО «РВК-Центр») обязуется содержать в надлежащем порядке и обслуживать системы водоснабжения на протяжении 49 лет [4].

Таким образом, успешная реализация проектов в сфере муниципально-частного партнерства на местном уровне будет способствовать укреплению доверия между органами местного самоуправления и бизнесом. А это очень важный момент, так как это доверие является фундаментом не только модернизации нашей экономики, но и создания точек эффективного инновационного и высокотехнологического роста и развития территорий, формирования центров достойной и благополучной жизни населения.

#### Использованные источники:

1. Федеральный закон "О государственном-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации №224 от 13.07.2015 [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_182660/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_182660/) (дата обращения: 14.11.2021)

2. Сазонов В. Е., Преимущества, недостатки и риски муниципально-частного партнерства [Электронный ресурс] – Режим доступа:

<https://cyberleninka.ru/article/n/preimuschestva-nedostatki-i-riski-gosudarstvenno-chastnogo-partnerstva> (дата обращения: 15.11.2021)

3. Росинфра, Рейтинг городов по уровню развития ГЧП [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://rosinfra.ru/digest/rating-of-cities> (дата обращения: 15.11.2021)

4. Инвестиционный портал Архангельской области, ГЧП и концессия [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://dvinainvest.ru/investment/concession/> (дата обращения: 17.11.2021)

5. Гладун Татьяна Николаевна, Муниципально-частное партнерство как инструмент социальноэкономического развития муниципальных образований [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/munitsipalno-chastnoe-partnerstvo-kak-instrument-sotsialnoekonomicheskogo-razvitiya-munitsipalnyh-obrazovaniy> (дата обращения: 20.11.2021)

6. Машкович Н. К. К вопросу о формах муниципально-частного партнерства [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-formah-munitsipalno-chastnogo-partnerstva> (дата обращения: 20.11.2021)

**СНИЖЕНИЕ АДМИНИСТРАТИВНЫХ БАРЬЕРОВ КАК  
ФАКТОР РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**  
REDUCING ADMINISTRATIVE BARRIERS AS A FACTOR OF  
BUSINESS DEVELOPMENT

УДК 338

**Смирнова Наталия Сергеевна**

*студент магистратуры*

*1 курс «Государственное и муниципальное управление»*

*Северный «Арктический» федеральный университет им. М. В. Ломоносова  
Россия, г. Архангельск*

***Аннотация:** Статья посвящена основным административным барьерам, с которыми сталкиваются малые и средние предпринимательства при вхождении в данную сферу. Проанализированы основные барьеры, а также их влияние на сферу предпринимательства. Предложены пути решения и дана оценка эффективности по отдельным барьерам.*

***Annotation:** The article is devoted to the main administrative barrier that small and medium-sized businesses face when entering this area. The main barriers are analyzed, as well as their impact on the sphere of entrepreneurship. Solutions are proposed and an assessment of the effectiveness of individual barriers is given.*

***Ключевые слова:** административные барьеры, предпринимательство, развитие предпринимательства, малый и средний бизнес.*

***Key words:** administrative barriers, entrepreneurship, entrepreneurship development, small and medium business.*

Предпринимательство в России в данный момент развивается быстрыми темпами. Каждый год происходит становление новых сфер предпринимательской деятельности. Но не все выдерживают конкуренцию в своей отрасли, а кто-то и вовсе уходит с рынка из-за барьеров, ограничивающих их деятельность [2].

Административные барьеры являются основными ограничениями при ведении предпринимательской деятельности, которые могут ограничивать развития бизнеса или побуждать предпринимателей вести деятельности незаконно. Под административными барьерами понимаются обязательные нормы и правила, которые законодательно закреплены и обязаны соблюдаться при осуществлении любой предпринимательской деятельности.

Современные условия выхода на рынок характеризуются трудностями, с которыми сталкивается предприятие перед тем, как занять свою нишу в рыночной экономике. Такие трудности наибольшее внимание оказывают для

предпринимателей, которые только начинают свой путь и хотят развивать бизнес. Процесс выхода предпринимателей на рынок регулируется органами государственной власти, поэтому в значительной мере происходит усложнение получения права на выбранный вид деятельности.

Если более детально рассматривать ограничения, с которыми сталкиваются новые предприятия, то их можно классифицировать следующим образом [3]:

- налогообложение;
- сложность получения лицензии на отдельные виды деятельности;
- установление квоты на экспорт и импорт по некоторым группам товаров;
- порядок регистрации юридического лица;
- сложность в регистрации предпринимательской деятельности, а также высокая стоимость получения статуса предпринимателя;
- большое количество органов, контролирующих регистрацию предпринимателей, а также дублирование функций государственной власти при осуществлении контроля и т.д.

Данные меры определяются как административные барьеры, то есть ограничения, связанные с выходом на рынок новых предприятий, а также выполнение обязательных процедур, которые предусмотрены законодательством.

В настоящее время особое внимание уделяется именно административным барьерам, препятствующим созданию новых предприятий, поскольку их преодоление никак не зависит от финансовых или материальных возможностей предпринимателей. Административные барьеры зависят только от государственной политики, а также уровня правовой культуры и подготовки предпринимателей [4].

Более подробно остановимся на основных барьерах, препятствующих развитию предпринимательской деятельности в современной России. Первое, с чем предстоит столкнуться тем, кто решит получить статус юридического лица – это процесс регистрации, который в настоящее время неоправданно усложнен тем, что требует заполнения большого количества документов, что в совокупности занимает до трёх месяцев. Далее ещё до регистрации юридического лица предприниматель сталкивается со значительными расходами, которые составляют часть уставного капитала, компенсация услуг органа, регулирующего и регистрирующийся юридическое лицо, а также прохождение и оплата все регулирующих органов в зависимости от сферы деятельности.

Таким образом, статья затрат до регистрации юридического лица делится на 2 основные составляющие [3]:

-Переменные затраты, которые связаны напрямую с видом деятельности. К ним можно отнести: аренда, найм персонала, приобретение оборудования и т.д.;

-Постоянные затраты, которые не зависят от вида деятельности и применимы ко всем сферам. К таким затратам относят процедуры, связанные непосредственно с регистрацией юридического лица, а именно: постановка на учёт в органы статистики и в налоговые органы, формирование устава и учредительных документов, создание печати и т.д.

Стоит отметить, что в каждом регионе в зависимости от сферы деятельности, постоянные затраты будут отличаться в виду установленных размеров государственных пошлин.

Далее рассмотрим такой административных барьер, как несовершенство системы лицензирования предпринимательской деятельности по отдельным сферам.

Осуществление предпринимательской деятельности по лицензии само по себе является одним из существенных административных барьеров, препятствующих развитию предпринимательства. Данные ограничения регламентируются Федеральным законом №99 от 04.05.2011 «О лицензировании отдельных видов деятельности» и определяет сферы и упорядочивает процедуру получения лицензии. Данный Федеральный закон уже не раз подвергался правкам, поскольку действующий вариант по-прежнему не может быть объективным в текущей ситуации.

Как показывает статистика, Федеральный №99 от 04.05.2011 «О лицензировании отдельных видов деятельности» во многом усложняет вхождение в сферу, поскольку требования стали очень высокими и влекут за собой значительные финансовые затраты [1].

Несмотря на многие трудности для предпринимателей, лицензирование является важнейшим инструментом государственного регулирования предпринимательской деятельности. Лицензирование применяется во многих странах в разных сферах деятельности и позволяет охранять публичные и общезначимые интересы.

Следующий административный барьер, который влияет на развитие предпринимательской деятельности и сокращение действующих предприятий, является чрезмерный контроль органов, а также дублирование их функций. Так, например, органы Минфина и налоговая инспекция могут запрашивать у предпринимателей одинаковые отчетности, что влечет за собой



потерю времени, а также ведет к непроизводительным затратам. Все это можно систематизировать и организовать процесс обмена информацией.

Несогласованность органов в действиях предпринимателям ведет к тому, что предпринимателем за сравнительно короткий промежуток времени приходится подвергаться проверкам. Не всегда предприниматели обладают достаточной компетенцией для того, чтобы ограничить себя от излишних проверок, поэтому не могут отстоять свои интересы [2].

Подводя итог в сфере контроля предпринимательской деятельности, можно сделать вывод, что данная система не является достаточно эффективной, а влечет за собой трудовые затраты, которых вполне можно избежать. Необходимо упорядочить и согласовать деятельность контрольных органов, в соответствии с которой:

- закрепить частоту, сроки и последовательность контрольных проверок;
- разграничить полномочия всех структур, чтобы исключить дублирование проверок;
- усовершенствовать закрепить на уровне правовых актов механизмы проверки предпринимателей.

Таким образом, проанализировав основные административные барьеры в развитии предпринимательской деятельности, можно подтвердить сложность вхождения предпринимателей на рынок, а также дальнейшее устойчивое развитие деятельности. Кроме того, государство может ослабить регулирование предпринимательской деятельности на начальном этапе и сократить некоторые налоговые ставки, чтобы была возможность беспрепятственного вхождения на рынок.

#### **Использованные источники:**

1. Федеральный закон №99 от 04.05.2011 «О лицензировании отдельных видов деятельности» [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_113658/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_113658/) (дата обращения:26.01.2022)
2. Бессонова, Волчкова, Горюнов: Административные барьеры на пути развития малого бизнеса в России – 2018. – 80с
3. Т. Н. Наровлянская, В. К. Карташева, Административные барьеры как институт трансформационной экономики [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://elib.osu.ru/bitstream/123456789/10328/1/3284\\_20121002.pdf](http://elib.osu.ru/bitstream/123456789/10328/1/3284_20121002.pdf) (дата обращения:26.01.2022)
4. Рой Владислав Игоревич, Проблема развития и административные барьеры предпринимательства в России [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://e-koncept.ru/2016/86547.htm> (дата обращения:26.01.2022)

**СТЕПЕНЬ ИЗУЧЕННОСТИ ПРОБЛЕМЫ РЕЛИЗАЦИИ  
ПРОЕКТНОГО ПОДХОДА В СФЕРЕ КУЛЬТУРЫ**  
THE DEGREE OF STUDY OF THE PROBLEM OF REALIZATION OF  
THE PROJECT APPROACH IN THE SPHERE OF CULTURE

УДК 338

*Тадевосян Карина Комитасовна*

*Студентка 1 курс,*

*направление «Государственное и муниципальное управление»*

*Северный Арктический Федеральный университет им. М. В. Ломоносова  
Россия, Архангельск*

***Аннотация:** Статья посвящена важности изучения проектной деятельности в сфере культуры в качестве инструмента культурной политики в условиях социально-экономических трансформаций. Данная статья основывается на различных научных трудах, посвященных исследованию данной проблемы. Выявлены основные методы и подходы анализируемых исследований, сформулированы преимущества и недостатки.*

***Annotation:** The article is devoted to the importance of studying project activities in the field of culture as an instrument of cultural policy in the context of socio-economic transformations. This article is based on various scientific works devoted to the study of this problem. The main methods and approaches of the analyzed studies are identified, the advantages and disadvantages are formulated.*

***Ключевые слова:** научное исследование, статья, автор, проблемы, вопросы, методы, подходы, преимущества, недостатки, проекты и программы, цели, инструмент, культурная политика.*

***Key words:** science study, article, author, problems, questions, methods, approaches, advantages, disadvantages, projects and programs, goals, tool, cultural policy.*

Сфера культуры как объект управленческой деятельности в последнее время находится в постоянном дискуссионном поле научного сообщества и практикующего звена. Несмотря на значительный интерес специалистов различных отраслей знания: культурологов, экономистов, социологов и других к проектной деятельности в социокультурной практике, основополагающие работы отсутствуют, а особых работ, всесторонне изучающих проектную деятельность в данной сфере, на сегодняшний день время совершенно недостаточно.

Теоретической основой являются работы знаменитых исследователей, отражающие вопросы сложного диалектического взаимодействия культуры и

общества (П.С. Гуревич, В.К. Егоров, В.Ж. Келле, Л.Н. Коган, Д.С. Лихачев).

Обширный спектр проблем, относящихся к функционированию культуры в нынешнем обществе, предоставляется в работах ученых, создающих восприятие культуры как фактор социокультурной регуляции общественной жизни (Е.В. Васильченко, Б.С. Ерасов, Л.Г. Ионин).

Проблемы, связанные с теорией и практикой осуществления культурной политики в период демократизации и установления рыночных отношений за рубежом и в России, показаны в работах Г.А. Аванесовой, О.Н. Астафьевой, Т.Г. Богатыревой, Л.Е. Вострякова, В.С. Жидкова.

Существенное внимание для данной проблемы представляют издания, посвященные разработке теоретико-методологических основ социального и социально-культурного проектирования (М.Б. Гнедовский, Т.М. Дридзе, С.Э. Зуев, О.И. Генисаретский, В.Л. Глазычев).

В процессе изучения были выявлены основные методы и подходы анализируемых исследований:

- разработка эффективной системы функционирования культурного потенциала как экономического ресурса национального хозяйства;

- анализ культурного потенциала с помощью разделения на ценности. На первый взгляд – это «предметные ценности» – продукт будничной материальной и духовной деятельности людей, с другой стороны, «субъектные ценности» - указания, требования, годами формирующиеся и проявленные в форме поведенческих норм;

- оценка важнейших социальных и культурных понятий;

- анализ приоритетных социокультурных целей в рамках культурных инноваций: содействие развитию творческих союзов и других общественных организаций в сфере культуры, создание целевых программ в области культуры, рассчитанных на улучшение материально-технической базы, благосостояния рабочих данной сферы, обнаружение и распространение наилучших идей и технологий оптимальной реализации в сегодняшней социокультурной обстановке;

- комплекс научно-исследовательских мероприятий, направленных на формирование теоретико-методологических основ проектной деятельности в сфере культуры;

- сравнительная характеристика проектного и традиционного управления культурными процессами;

- анализ современных тенденций, негативно влияющих на развитие культуры в России.

В данных исследованиях сделана попытка формулировки концепции хранения и развития культурного потенциала для экономического ресурса,

состоящей из: теоретического обоснования новой системы экономических отношений в сфере культуры и искусства; разработки комплекса направлений и мер по применению культурного потенциала.

Предложение решения проблемы сущности и понятия культурного потенциала. Актуальным фактором для ее формулировки является вывод автора о том, что для постановления научно-практических задач нынешнего периода развития общества и культуры содержание термина – «культурный потенциал» – следует четко зафиксировать, что даст возможность уточнить схватываемый на интуитивном уровне его замысел.

Концепция культурного проекта является наивысшей формой проектно-мыслительной деятельности, в связи с чем проявляются различия «культурного проекта» от инженерного проектирования.

В статьях выделены особенности проектного управления в сфере культуры, которые обусловлены спецификой самих культурных благ и формирования целевых показателей, позволяющих оценить эффективность деятельности. Во многих научных работах анализируются современные тенденции, негативно влияющие на развитие культуры в России.

На основе данного анализа предложена последовательность мероприятий, содействующих увеличению результативности небольших проектных форм социокультурного проектирования, которые, в свою очередь, дают возможность разрешать огромный комплекс проблем, а именно содействовать капитализации культурной сферы, увеличивать доход, который может быть обращен на улучшение учреждений культуры. Предлагается типология проектов в сфере культуры и критерии оценки их эффективности, а также комплекс научно-исследовательских мероприятий, обращенных на выработку методолого-теоретических основ проектной деятельности в сфере культуры так же введение инновации, учитывая культурные традиции народа. Культурная жизнь России не остается в стороне от инновационных процессов. Внедрение новых культурных технологий помогает осуществлять самые разнообразные творческие замыслы.

#### **Литература:**

1. Востряков, Л.Е. Модели культурной политики (кросскультурный анализ) [Текст] / Л.Е. Востряков // Общество и экономика. – 2004. – № 1. – С. 139-178.
2. Востряков, Л.Е. Рыночные реформы и региональные администраторы культуры: социальный профиль [Текст] / Л.Е. Востряков // Общественные науки и современность. – 2004. – № 4. – С. 87-94.
3. Глазычев, В.Л. Глубинная Россия [Текст]: 2000-2002 / В.Л. Глазычев. – М.: Новое издательство, 2003. – 328 с.

4. Гнедовский, М.Б. Культура и экономика [Текст] / М.Б. Гнедовский // Культурное многообразие, развитие и глобализация: по результатам дискуссий «круглого стола». – М., 2003. – С. 101-102.
5. Гнедовский, М.Б. Программа «Культура и экономика» института культурной политики [Текст] / М.Б. Гнедовский // Арт-менеджер. – 2003. – № 3. – С. 29-33.
6. Каган, М.С. Гражданское общество как культурная форма социальной системы [Текст] / М.С. Каган // Социально-гуманитарные знания. – 2000. – № 1. – С. 47-61.
7. Каган, М.С. Философия культуры [Текст] / М.С. Каган. – СПб.: ТОО ТК «Петрополис», 1996. – 498 с.
8. Калякина, А.В. Маркетинг в музее. Основные этапы разработки и осуществления маркетинговой политики [Текст] / А.В. Калякина // Справочник руководителя учреждения культуры. – 2004. – № 2. – С. 60-67.
9. Калякина, А.В. Проектные технологии в сфере культуры // Справочник руководителя учреждения культуры [Текст] / А.В. Калякина. – 2004. – № 12. – С. 64-68.

**АНАЛИЗ НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫХ ИСТОЧНИКОВ В СФЕРЕ  
КУЛЬТУРНОЙ ПОЛИТИКИ**  
ANALYSIS OF REGULATORY AND LEGAL SOURCES IN THE  
SPHERE OF CULTURAL POLICY

УДК 338

**Тадевосян Карина Комитасовна**

*Студентка 1 курс,*

*направление «Государственное и муниципальное управление»*

*Северный Арктический Федеральный университет им. М. В. Ломоносова  
Россия, Архангельск*

***Аннотация:** Статья посвящена важности анализа нормативно-правовых актов на федеральном и региональном уровне (Архангельская область) в современных условиях. Так же рассмотрены различные нормативно-правовые акты, выделены их преимущества и недостатки. Ключевым моментом является изучение нормативно-правовых актов в сфере культуры на различных уровнях. Данная статья доказывает необходимость совершенствования нормативно-правовой базы в Российской Федерации.*

***Annotation:** The article is devoted to the importance of the analysis of legal acts at the federal and regional levels (Arkhangelsk region) in modern conditions. Various legal acts are also considered, their advantages and disadvantages are highlighted. The key point is the study of legal acts in the field of culture at various levels. This article proves the need to improve the regulatory framework in the Russian Federation.*

***Ключевые слова:** нормативно-правовой акт, закон, федеральный уровень, региональный уровень, культура, развитие, проекты и программы, цели, инструмент, культурная политика, постановление, лицензия.*

***Key words:** legal act, law, federal level, regional level, culture, development, projects and programs, goals, instrument, cultural policy, resolution, license.*

Сфера культуры имеет свою специфику и особенности, с одной стороны, являясь неотъемлемой частью общественной системы и обладающей определенной самостоятельностью с точки зрения творческого процесса, а с другой стороны, специфика сферы культуры создает определенные сложности с позиции ее управления. Управление сферой культуры представляет собой часть всей системы управления со своими специфическими особенностями, проявляющиеся в не только в невмешательстве в творческий процесс, но и в создании условий, как для развития личности, так и для воспроизводства ею культурных ценностей с целью дальнейшего распространения, а также защиту

от неправомерных посягательств со стороны иных лиц.

Сегодня государство предпринимает все усилия, для определения и внедрения наиболее эффективных методов управления сферой культуры, одним из которых является проектный метод. Проектная деятельность в России становится наиболее популярным методом управления, и не только в сфере культуры, но ее обоснованность с точки зрения методологии, организационно- управленческих форм требует, как научного осмысления, так и практической реализации.

Изучение проектной деятельности в сфере культуры как инструмента культурной политики в условиях социально-экономических изменений определило обращение к анализу нормативно-правовых актов на федеральном и региональном уровне (Архангельская область).

С принятием Федерального закона № 73 в РФ гарантируется сохранность объектов культурного наследия (памятников истории и культуры) народов РФ в интересах настоящего и будущего поколений многонационального народа РФ.

В постановлении № 349 «О лицензировании деятельности по сохранению объектов культурного наследия (памятников истории и культуры) народов Российской Федерации» отображены установленные лицензионные требования, которые предъявляются к соискателю лицензии.

С принятием ФЗ № 54 «О Музейном фонде РФ и музеях в РФ», музейные предметы и коллекции, включенные в государственную часть Музейного фонда РФ, являются государственной собственностью и фиксируются за музеями и иными учреждениями на праве оперативного управления.

В целях организации мониторинга региональных проектов культуры формируется экспертный совет по вопросам реализации региональных проектов

Преимущества нормативно-правовых актов в сфере культуры:

- Появление специализированного органа федерального государственного надзора в области охраны объектов культурного наследия- установление порядка организации и реализации федерального государственного надзора за состоянием, содержанием, хранением, применением, популяризацией и государственной охраной объектов культурного наследия федерального значения;

- В целях сохранения, применения, популяризации и государственной охраны объектов культурного наследия создаются федеральные целевые программы и региональные целевые программы

- Реализация лицензирования деятельности по сохранению объектов культурного наследия (памятников истории и культуры) народов РФ в

последовательности, установленной законодательством РФ;

- Обеспечение потребностей населения Архангельской области в услугах, предоставляемых государственными учреждениями культуры Архангельской области, подведомственными министерству культуры, государственными образовательными организациями в сфере культуры и искусства Архангельской области, подведомственными министерству культуры, муниципальными учреждениями культуры муниципальных образований Архангельской области, муниципальными образовательными организациями дополнительного образования детей муниципальных образований Архангельской области.

Недостатки анализируемых нормативно-правовых актов:

- За предоставление лицензии, переоформление лицензии, платится государственная пошлина в размерах и порядке, которые установлены законодательством Российской Федерации о налогах и сборах (Федеральный закон № 99 «О лицензировании отдельных видов деятельности»);

- за 27 лет действия закон (Федеральный закон от 17.11.1995 № 169-ФЗ «Об архитектурной деятельности в РФ») потерпел массу трансформаций, государство смягчило контроль за этим видом деятельности, аннулировало лицензирование, тем не менее закон до сих пор включает в себе нормы, для установки правового статуса профессии, правовые основания для формирования и трансформации архитектурного объекта, обязанности для профессиональных объединений (ему нет аналогов в настоящем законодательстве);

- Вопросы порождает преимущественное право покупки музейных предметов и коллекций (в том числе заявленных к вывозу) государством, а также сложный для реализации на практике и предусмотренный Гражданским кодексом РФ вынужденный выкуп бесхозно содержимых культурных ценностей (Федеральный закон от 26.05.1996 № 54-ФЗ «О Музейном фонде РФ и музеях в РФ»);

- Отсутствие решения для проблемы связанной с культурной идентичности на законодательном уровне. Необходимо развитие новейшей концепции культурной политики – «мультикультурализм». Предоставленные статистически данные переписи населения России доказывают то, что имеется немалое разнообразие идентичностей, к сожалению, объединяемые лишь к этническими корнями.

Проектный подход как фактор социально-экономических преобразований и сегодняшняя культурная политика открывают всю сущность проектной деятельности и ее влияние для культурных трансформаций. Ведь данная сфера имеет собственную особенную



специфику, которая, включает стадии и методики управления проектной деятельностью. В современной модели культурной политики существенную роль играет проектный подход, который имеет ряд немаловажных достоинств по сравнению с традиционным подходом.

#### **Литература:**

1. Российская Федерация. Законы. Об архитектурной деятельности в Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон: от 17.11.1995, № 169-ФЗ (действ. ред. 2011). – Электрон. дан. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_8344/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8344/), доступ СПС «Консультант плюс» (дата обращения: 20.01.22). – Загл. с экрана.
2. Российская Федерация. Законы. О Музейном фонде Российской Федерации и музеях в Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон: от 26.05.1996, № 54-ФЗ (действ. ред. 2018). – Электрон. дан. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10496/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10496/), доступ СПС «Консультант плюс» (дата обращения: 20.01.22). – Загл. с экрана.
3. Российская Федерация. Законы. Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон: от 25.06.2002, № 73-ФЗ (действ. ред. 2021). – Электрон. дан. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_37318/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37318/), доступ СПС «Консультант плюс» (дата обращения: 20.01.22). – Загл. с экрана.
4. Российская Федерация. Законы. О лицензировании отдельных видов деятельности [Электронный ресурс]: федер. закон: от 04.05.2011, № 99-ФЗ (действ. ред. 2020). – Электрон. дан. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_113658/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_113658/), доступ СПС «Консультант плюс» (дата обращения: 20.01.22). – Загл. с экрана.
5. Архангельская область. Законы. О музеях и Музейном деле в Архангельской области [Электронный ресурс]: областной закон: от 16.12.2011, № 405-27-ОЗ (действ. ред. 2020). – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/regbase/cgi/online.cgi?req=doc&base=RLAW013&n=45757#08791798459088946>, доступ СПС «Консультант плюс» (дата обращения: 20.01.22). – Загл. с экрана.

**ЭКСКУРСИЯ КАК ЭФФЕКТИВНАЯ ФОРМА ОБУЧЕНИЯ  
ШКОЛЬНИКОВ**  
EXCURSION AS AN EFFECTIVE FORM OF TEACHING  
SCHOOLCHILDREN

УДК 330.123

**Тенова Залина Юрьевна**, кандидат экономических наук,  
доцент кафедры «Экономика и менеджмент в туризме»  
Кабардино-Балкарский государственный университет им. Х.М.Бербекова  
Россия, г.Нальчик

**Хапов Умар Асланович**,  
студент 4 курса, Социально-гуманитарный институт  
Кабардино - Балкарский государственный университет им. Х.М.Бербекова  
Россия, г. Нальчик

**Шомахова Адила Исламовна**,  
студент 1 курса магистратура, Социально-гуманитарный институт  
Кабардино - Балкарский государственный университет им. Х.М.Бербекова  
Россия, г. Нальчик

**Аннотация:** Статья посвящена такой форме мероприятий как экскурсия среди школьников. Экскурсия, обладая наглядностью, доходчивостью и эмоциональностью является одной из наиболее эффективных способов передачи информации и тем самым оказывает большое влияние на просветительскую, культурно-воспитательную и образовательную деятельности школьников. В статье рассматриваются виды школьных экскурсий, основные приемы экскурсионного показа. Мы затронули такое понятие как трэвел- журналистика. Основные идеи этого направления, на наш взгляд, необходимо внедрять в познавательный и учебный процессы школьников.

**Annotation:** The article is devoted to such a form of events as an excursion among schoolchildren. The excursion, having visibility, intelligibility and emotionality, is one of the most effective ways of transmitting information and thereby has a great impact on the educational, cultural, educational and educational activities of schoolchildren. The article discusses the types of school excursions, the main techniques of the excursion display. We touched upon such a concept as travel journalism. The main ideas of this direction, in our opinion, need to be introduced into the cognitive and educational processes of schoolchildren.

**Ключевые слова:** экскурсия, маршрут, школьники, культура, традиции, путешествие, журналистика.

**Keywords:** *excursion, route, schoolchildren, culture, traditions, travel, journalism.*

Экскурсия является такой формой организации учебно-воспитательного процесса, которая позволяет проводить наблюдения, непосредственно изучать различные предметы, явления и процессы в естественных или искусственно созданных условиях, тем самым, развивая и познавательную активность школьника.

Значение экскурсий в культурной жизни современного человека трудно переоценить. Благодаря своей наглядности, доходчивости, эмоциональности экскурсия - чрезвычайно эффективная форма передачи знаний экскурсантам. Экскурсия способствует прочному усвоению приводимых фактов, оказывает сильное воздействие на формирование духовного облика человека.

Актуальность исследования состоит в необходимости детального изучения способов организации и проведения экскурсий для школьников с целью улучшения их просветительской, культурно-воспитательной и образовательной деятельности. Экскурсия способствует визуальному восприятию культурно - исторических объектов, знакомит нас с особенностями исторических мест и памятников, дает возможность посетить те места, в которых не были, но о роли, которых необходимо знать.

Тематика экскурсий и их цели бывают самые разнообразные, главное их обозначить и придерживаться. Это и патриотическое воспитание, и раскрытие красоты родной природы, и изучение истории родного города (и даже улицы), и профессиональное ориентирование, и знакомство с животным миром. Этот перечень может пополняться бесконечно. Не стоит забывать о таких мероприятиях, как социальные экскурсии для школьников. Это могут быть посещения детских домов, приютов для животных. Такие походы очень помогают в воспитании добра, милосердия и сочувствия, осознании ценности человека и семейных отношений.

Главный признак того, что экскурсия стала интересной, – появление у школьников вопросов. Это значит, что они готовы продолжить изучение и познание окружающего мира. Значит, что в следующий раз они сами позовут взрослых на экскурсию. К экскурсоводу в полной мере может быть отнесена задача создать атмосферу общего переживания, единомыслия (в экскурсионной группе), а это значит создать из группы людей коллектив.

Экскурсоводам следует больше внимания уделять воспитательному аспекту экскурсии, сочетая его с образовательным аспектом. Важное место в экскурсионном процессе занимает организаторская работа экскурсовода, проводимая на протяжении всего маршрута с момента посадки группы в

экскурсионный автобус, с первых шагов в пешеходной экскурсии. Организуя экскурсантов, экскурсовод выполняет обязанности педагога. Важной частью экскурсии является после экскурсионная работа экскурсовода.

Школьные экскурсии имеют два вида:

- урочные - проводимые в учебное время. Урочные экскурсии входят в систему уроков по темам учебных предметов, поэтому учитель заранее планирует проведение экскурсии в своем плане. Так же экскурсию можно включить и в последующие уроки, соблюдая тематическую линию. Тематикой урочных экскурсий могут быть: патриотическое воспитание обучающихся, знакомство с культурой и природой родного края, литературное и историческое прошлое населенного пункта, знаменитые земляки, географические и биологические особенности местности, производство и т.д.

- внеурочные - факультативные - проводимые до или после занятий в классе. Материал, рассматриваемый на внеурочных экскурсиях, может выступать дополнением к школьному курсу, а может и нести в себе отвлеченную, развивающую информацию.

Показ в экскурсии должен преобладать над рассказом. Таким образом, показ экскурсионных объектов не является простой демонстрацией, это максимально наглядный анализ зрительной информации, получаемый экскурсантами. Особенностью показа является возможность обнаружить те качества объекта, которые незаметны при первом взгляде на предмет. Желательно начинать описание объекта с внешних особенностей, а затем постепенно переходить к анализу его внутреннего содержания.

Польза от школьных экскурсий затрагивает и учебные, и воспитательные, и познавательные моменты:

- расширение кругозора;
- углубление школьного материала;
- налаживание отношений между учащимися;
- жизненный опыт в виде нестандартных ситуаций;
- повышение мотивации к учебе;
- выработка позитивного отношения к школе.

Самый главный фактор, который следует учитывать – это возраст учеников. Собираетесь ли вы совмещать несколько классов? Если да – позаботьтесь о том, чтобы дети были примерно в одной возрастной категории. Экскурсию необходимо подобрать в соответствии со временем года. В соответствии с выбранными актуальными целями, временем года и интересами можно подобрать объект экскурсии.

Процесс подготовки экскурсии включает в себя определение темы, постановку цели и задач экскурсии, изучение и отбор экскурсионных

объектов, составление маршрута экскурсии, изучение литературных источников по теме экскурсии, экспозиций и фондов музеев, консультации у специалистов, написание контрольного текста экскурсии, выбор методических приемов проведения экскурсии и др.

Маршрут экскурсии представляет собой наиболее удобный путь следования экскурсионной группы, способствующий раскрытию темы. Основные требования, которые должны быть учтены составителями маршрута - организация показа объектов в логической последовательности и обеспечение зрительной основы для раскрытия темы.

Существует такое понятие как экскурсионная методика, которая одну часть своих приемов и средств разрабатывает сама, т.е. предполагает использование специфических методических приемов, вторую часть, связанную с рассказом, она в основном заимствует из других разделов и устных форм воспитательной и образовательной работы. На вопрос о соотношении показа и рассказа в экскурсии методика дает однозначный ответ: от показа к рассказу. Начинать следует с показа, со зрительных либо других (осязательных, обонятельных) впечатлений, а потом уже вводить рассказ.

Экскурсионная методика учитывает вопросы эмоционального воздействия на экскурсантов. Методические приемы показа могут быть разделены на несколько групп (см. таблицу).

Эффективность любой экскурсии определяется не только выбором объектов показа, разработкой маршрута, знаниями экскурсовода, но и хорошим владением им техникой ведения экскурсии. От этого зависит обеспечение четкого порядка на ней, создание условий для восприятия материала экскурсии.

*Таблица – Методические приемы показа*

Прием показа	Характеристика приема
Прием предварительного осмотра	Употребляется, когда экскурсанты находятся у монумента и уже увидели его. Экскурсовод называет монумент, приглашая учащихся окинуть взором объект, познакомиться с внешним видом, выявить запоминающиеся детали. Для тех, кто видит монумент в первый раз, этот прием дает возможность сравнить свое представление об объекте, составленное на базе его изображений на иллюстрациях, в книгах, с тем, что находится перед ним. Предварительный осмотр длится не более 1,5-2-х минут.
Прием панорамного показа	Дает возможность экскурсантам наблюдать с высоты вид какой-то местности. Для активизации восприятия зрителями, открывшейся перед ними картины, нужно выявить композиционный центр и направить на него внимание. Экскурсовод обязан показать лишь главные объекты в заблаговременно определенной последовательности.
Прием зрительной реконструкции	Это восстановление начального вида частично сохранившегося объекта. Этот прием употребляется в экскурсиях, где ведется показ памятников архитектуры и сооружений прошедшего. Экскурсовод обязан «нарисовать» такую картину,

	чтоб человек получил зрительное образное представление о монументе либо о событии. В тех вариантах, когда здание не сохранилось, либо речь идет историческом событии, произвести зрительную реконструкцию помогают уцелевшие детали и наглядные материалы. Внедрение этого приема просит от экскурсовода широких и чётких знаний об объекте либо событии. Он должен ясно представлять те действия либо объекты, о которых ведет рассказ. Огромную роль в этом играют конкретные, запоминающиеся детали.
Прием локализации событий	Этот прием дает возможность ограничить внимание экскурсантов, приковать их взоры к конкретной местности, к тому месту, где произошло событие. Воссоздаваемое историческое событие локализуется словами «здесь», «на этом месте», «в этом направлении» и т.д. Прием употребляется часто совместно с приемом зрительной реконструкции. Прием локализации оказывает на экскурсантов мощное эмоциональное действие, вызывает чувство сопричастности.
Прием абстрагирования	Представляет собой мысленный процесс выделения из целого каких-либо его частей с целью их отвлеченного наблюдения. Этот прием позволяет экскурсантам «не видеть» того, что является не существенным для данной экскурсии. Делается это следующим образом: поначалу показывается весь экскурсионный объект, лишь после того, как экскурсанты получили представление об объекте в целом, следует показ одного подходящего элемента (строения в архитектурном ансамбле или окна, этажа либо другой детали в отдельном здании).
Прием зрительного сравнения	Прием зрительного сравнения построен на зрительном сопоставлении разных предметов либо частей одного предмета. Сравнение может проводиться как по сходству, так и по контрасту. Этот прием обязан быть выразительным, лишь тогда он окажется эффективным и запомнится экскурсантам.
Прием зрительной аналогии	Прием зрительной аналогии построен на сравнении данного объекта или с фото либо рисунком другого аналогичного объекта, или с теми объектами, которые экскурсанты видели ранее. Задача экскурсовода - привлечь экскурсантов вызвать в памяти образ аналогичного объекта.

Маршрут строится в зависимости от наиболее правильной для данной экскурсии последовательности осмотра объектов, наличия площадок для расположения группы, необходимости обеспечения безопасности экскурсантов. Для выбора маршрута пешеходных экскурсий, необходимо выбрать небольшой участок, так как пешеходные экскурсии отличаются небольшой протяженностью, но так, чтобы на этом участке было достаточно объектов показа. Маршруты строятся по хронологическому, тематическому и тематикохронологическому, или комплексному принципу.

В этом экскурсоводу могут также помочь и средства массовой информации, которые могут внести свой вклад в развитие этого направления. Например, не так давно появившееся направление трэвел-журналистика, задачей которого является сосредоточение на предоставлении информации о путешествиях (от англ. **travel**) в контексте разработки таких тем, как география, история, культура, туризм и др. О родных местах и о стране в целом

нужно рассказывать ярко и увлекательно, для возрождения у нашего молодого поколения положительного отношения к культуре, традициям, путешествиям внутри страны. Нужно через экскурсии возрождать интерес к своему национальному культурному богатству и возрождать прежние виды экскурсий - привлекать детей к походам с рюкзаками и гитарами, с душевными разговорами у костра. Это также будет благотворно влиять на межнациональную коммуникацию и расширять социальный кругозор.

Делая вывод можно сказать следующее, включение экскурсий в учебно-воспитательный процесс позволяет установить взаимосвязь между их практическим содержанием и теоретическим материалом. Полученные в ходе экскурсии представления и знания, результаты наблюдений могут быть использованы в дальнейшем разносторонне.

### Литература

1. Емельянов Б. В. Организация экскурсионной работы: Методика, опыт // Б. В. Емельянов. – М.: Профиздат, 2008. – 216 с.
2. Некоторые советы экскурсоводам. Методика подготовки и проведения экскурсий на архитектурно-градостроительные темы. - М.: ЦРИБ «Турист», 2005. – 136 с.
3. Показаньева И. В. Проблемное поле трэвел-журналистики как явления современного медиaprостранства [Электронный ресурс] // И. В. Показаньева // Mediascope. — 2013. — № 3. — Режим доступа:<http://www.mediascope.ru/node/1385>. (дата обращения 13.01.2022)
4. Святославский А. В. Городская экскурсия. Основы теории и практики // А. В. Святославский. – М.: Центр подготовки туристских кадров, 2009. – 118 с.
5. Тенова З.Ю., Стас Н.Н., Шомахова А.И. [Внутренний экскурсионный туризм для школьников](#) // [Международный журнал гуманитарных и естественных наук](#). 2021. № 4-1 (55). с. 189-191.
6. Третьякова Т. Н. Теория и методика экскурсионной работы // Т. Н. Третьякова. – М.: Просвещение, 2004. – 316 с.

**ТРЭВЕЛ-ЖУРНАЛИСТИКА КАК ИНСТРУМЕНТ  
ПОПУЛЯРИЗАЦИИ ТУРИЗМА**  
TRAVEL JOURNALISM AS A TOOL FOR POPULARIZING TOURISM

**УДК 330.123**

**Тенова Залина Юрьевна**, кандидат экономических наук,  
доцент кафедры «Экономика и менеджмент в туризме»  
Кабардино-Балкарский государственный университет им. Х.М.Бербекова  
Россия, г.Нальчик

**Хапов Умар Асланович**,  
студент 4 курса, Социально-гуманитарный институт  
Кабардино - Балкарский государственный университет им. Х.М.Бербекова  
Россия, г. Нальчик

**Шомахова Адила Исламовна**,  
студент 1 курса магистратура, Социально-гуманитарный институт  
Кабардино - Балкарский государственный университет им. Х.М.Бербекова  
Россия, г. Нальчик

**Аннотация:** Трэвел-журналистика (от англ. *travel journalism*) – это особое направление журналистики, которое предоставляет массовому потребителю информацию о путешествиях, затрагивает темы истории, географии, культуры, искусства, туризма, этики, философии и другие. Популяризации трэвел - журналистики способствуют процессы конвергенции СМИ и экспансии инфотейнмента на телевидении – смеси информации и развлечения – как важнейшего тренда развития современных СМИ. Существуют и проблемы в трэвел-журналистике, которые во многом определяются как структурой самой сферы деятельности в сфере туризма и путешествий, так и теми ситуациями, событиями, сведениями, которые перманентно сопровождают подобный вид человеческой активности в современных цивилизационных и технологических условиях.

**Annotation:** *Travel journalism (from the English travel journalism) is a special area of journalism that provides mass consumers with information about travel, touches on topics of history, geography, culture, art, tourism, ethics, philosophy and others. The processes of media convergence and the expansion of infotainment on television - a mixture of information and entertainment – contribute to the popularization of travel journalism as the most important trend in the development of modern media. There are also problems in travel journalism, which are largely determined both by the structure of the sphere of activity in the field of tourism and travel, and by those situations, events, information that permanently*



*accompany such a type of human activity in modern civilizational and technological conditions.*

**Ключевые слова:** *трэвел-журналистика, СМИ, журналисты, телепутешествия, досуг, миграция, киборг спорт.*

**Keywords:** *travel journalism, mass media, journalists, TV travel, leisure, migration, cyborg sport,*

Трэвел-журналистика, как направление международного медиапотока, доступна на экранах всего мира, но восприятие материалов в различных странах варьируется: от удовлетворения от просмотра до неприятия и отторжения. Трэвел-журналистика осуществляет коммуникативную интеграцию общества посредством информации, а также закладывает определенные этические стандарты, культурный базис, однако на практике возникает множество проблем, препятствующих осуществлению этой функции. Несмотря на «несерьезное» отношение к трэвел-журналистике как со стороны массового потребителя, так и со стороны самих журналистов и исследователей, именно это направление журналистики влияет на национальную самоидентификацию людей, преобразуют информацию из одного культурного контекста в другой, формирует у аудитории определенный образ различных культур, зачастую детерминированный PR-агенствами и редакторами телепрограмм и телеканалов. Незаслуженное пренебрежение трэвел-журналистикой парадоксально, потому что происходит во время смещения фокуса масс-медиа с хард-ньюс (англ. hard-news) на софт-ньюс (англ. soft-news), т.е. с серьезной информации на развлекательную и досуговую.

Вплоть до последнего времени теоретики и исследователи журналистики оставляли это явление без должного внимания: сам термин «трэвел-журналистика» почти не упоминался в научных трудах. Сейчас можно встретить несколько вариантов написания, среди которых «трэвел-журналистика», или вовсе полу-английское «travel-журналистика».

«Трэвел-журналист» занимается прежде всего информационной журналистикой, а не литературой, причем трэвел-журналист может работать как на телевидении, так и в печати. Важно также учитывать технологические изменения, которые затронули основы журналистики в последние годы. Появление интернета и, в частности, гражданской, или пользовательской журналистики (т.е. журналистики, создаваемой в интернете), привнесло новые форматы на медиаэкран. Все больше людей (в том числе и профессионалов) заводят онлайн-профили и размещают там материалы собственного производства для всеобщего просмотра на крупных интернет-ресурсах, таких,

как Youtube.com, Vimeo.com, Vkontakte.ru и др. Массовый пользователь (зритель, читатель) теперь может быстро реагировать на посты о путешествиях на сайтах СМИ: комментировать, создавать медиаответы (фотографии, видео), оформлять подписку на фильмы и передачи не только с персонального компьютера, но и через мобильные устройства. Сообщество трэвел-журналистов разнородно. Например, есть очень много фрилансеров и блоггеров, пишущих для трэвел-журналистики. Многие из них состоят в профессиональных сообществах.. Трэвел-журналистикой занимаются путешественники, географы, экологи и просто люди, которые любят путешествовать. Исследование гражданской трэвел-журналистики может быть столь же полезно, сколько и исследование профессиональной трэвел-журналистики.

Один из основных аспектов глобализации – добровольная и принудительная миграция людей. Деловые путешественники, туристы, беженцы, работники глобальных корпораций составляют группу людей, пересекающих географические границы. На добровольном туризме – для бизнеса или удовольствия – фокусируется индустрия туризма, одна из крупнейших отраслей мировой экономики. Масс-медиа отреагировали на возрастающий интерес аудитории и рекламодателей в сфере туризма интенсивным развитием медиапродуктов, связанных с путешествиями. В эпоху специализированного телевидения, кабельного и спутникового ТВ авторы и редакторы крупных телеканалов разрабатывают специальные трэвел-шоу; другие каналы формируют свое вещание в соответствии с географической тематикой, заполняя определенную нишу среди кабельных каналов (например, Travel Channel или «Телепутешествия»).

Помимо функции «открытия» стран, регионов и мест дестинаций с точки зрения новизны информации о них, трэвел-журналистика решает задачу формирования такого информационного контекста с учетом всех объективных и субъективных факторов, который бы содействовал более эффективной реализации желаний, устремлений и намерений тех человеческих индивидуумов, которые ориентированы на туризм и путешествия как доминирующий момент их жизненного цикла.

Проще говоря, если даже в трэвел-журналистике мы можем обнаружить аналитические материалы авторов, представляющих медиа разных видов и типов, направленные на проблемные поля туризма и путешествий, то главным их смыслом становится, как правило, стремление изменить ситуацию в лучшую сторону. Понятно, что и в практике трэвел-журналистики встречаются сюжеты, тексты, репортажи, посты, содержащие открытую и четко артикулированную критику недостатков в том или ином сегменте

профессиональной туристической деятельности: от условий проживания в гостинице и качества подготовки гидов до неудобств, которые порождаются неудачной и неэффективной транспортной логистикой.

*Таблица 1. Формы проведения досуга и их виды*

Формы проведения досуга	Соответствующие виды досуга
Работа по дому, на садовом участке	Газеты и журналы, рекламные издания, тематические полосы в общественнополитических изданиях, посвященные садоводству, домоводству
Чтение	Библиографические отделы газет и журналов, литературные передачи на радио и телевидении, телеканалы об искусстве и культуре
Посещение театров, выставок, кино, концертных залов	Специализированные издания, посвященные театру, кино, изобразительному искусству и др., журналы, ориентированные на молодежь и пропагандирующие различные виды популярной музыки
Просмотр ТВ, видеофильмов	Публикация телепрограмм и анонсов телепередач в газетах, издание специализированных массовых журналов
Занятия непрофессиональным творчеством, хобби	Пресса, теле- и радиопередачи по интересам
Игры	Игровые порталы в Интернете, газеты и журналы с кроссвордами, карточными играми и пр., игровые приставки к персональным компьютерам
Туризм, в том числе зарубежный	Научно-популярные журналы о путешествиях, тематические страницы в общественно политических газетах, специализированные телеканалы, отдельные телевизионные передачи о природе различных континентов и т.п., соответствующие разделы сервисных журналов авиаперевозчиков и железнодорожных компаний
Пассивный отдых, хождение в парки	Газеты, радио- и телепередачи о здоровом образе жизни, рассказы о достопримечательностях в ежедневных общественно политических изданиях, муниципальной прессе
Занятия спортом	Газеты, посвященные спорту, специализированные телеканалы, телевизионные трансляции Олимпийских игр и других спортивных состязаний
Посещение ресторанов, баров	Издания, рекламирующие как сами заведения, так и их продукцию, соответствующие вкладки в сервисных журналах авиаперевозчиков, железнодорожных компаний

В досуговой журналистике применяют следующие жанры и формы: заметка; репортаж; аналитическая или критическая статья; новостные;

игровые и образовательные формы; научно-популярный и документальный; фильм; трансляция концертов и спектаклей и т. д.

Некоторые из медиапроектов имеют весьма опосредованное отношение к журналистике (например, циклы лекций, радиопостановки или экранизации классики и т. п.), тем не менее СМИ выступают в данном случае как организаторы культурного времяпрепровождения массовой аудитории. Нередко такие проекты сопровождаются комментариями экспертов. Эта деятельность сегодня имеет огромное социальное значение, так как для очень многих людей телевидение, радио и другие СМК предоставляют едва ли не единственную возможность приобщиться к миру культуры. Специфика современных форм досуга заключается в том, что они испытывают на себе все большее влияние массмедиа, развитие которых осмысливается современными исследователями в рамках концепции медиатизации. В. Шульц, один из теоретиков концепции медиатизации, выделяет четыре составляющие этого процесса:

- расширение коммуникативных возможностей человека во времени и пространстве;
- замещение реальное замещение реальной социальной деятельности на медиаопосредованную;
- размывание отчетливых границ между реальной и медийной деятельностью
- распространение и утверждение медиалогии на иные сферы общественной жизни.

Можно привести такой пример: современные медиа делают возможным появление специфических смешанных форм медиадосуга, таких как, например: киберспорт, компьютерные игры, виртуальный туризм - «путешествия» в киберпространстве компьютерных игр. Эти новые формы досуга не требуют физического перемещения в реальном пространстве или вовлечения в реальные социальные практики. Они реализуются только в пространстве медиа и невозможны вне их.

Таким образом, мы можем утверждать, что одним из главных объектов в деятельности трэвел-журналистов и соответствующих специализированных медиа являются виды рекреационных и экономических ресурсов, на которых, собственно, и выстраивается вся структура современного туризма и путешествий. Журналистика сферы досуга направлена на самообразование читателя, приобщение его к культуре, посвящение к занятиям спортом, хобби, моде, домашнему хозяйству, общению по интересам, играм. Следовательно, СМИ сферы досуга, занимая свободное время, развивают навыки его

организации, поскольку посвящаются разным формам досугового времяпрепровождения.

### Литература

1. Вихорева Л.Г. Информационный потенциал аудитории трэвелСМИ в Интернете. URL: <http://jq.isea.ru/reader/article.aspx?id=20426>
2. Климантова Г. И., Черняк Е. М., Щегорцов А. А. Методология и методы социологического исследования: учебник для бакалавров. — М., 2014. — 256 с.
3. Кривцов Н. В. Трэвел-журналистика: специфика направления и его проблемы / Н. В. Кривцов // Вопросы теории и практики журналистики. — 2017. — Т. 6, № 3. — С. 347–365. — DOI: 10.17150/2308-6203.2017.6(3).347-365
4. Кубатьян Г. Travel-журналистика. Начало [Электронный ресурс] / Григорий Кубатьян // Livejournal. (дата обращения 13.01.2022)
5. Показаньева И. В. Проблемное поле трэвел-журналистики как явления современного медиaprостранства. URL: <http://www.mediascope.ru/node/1385> (дата обращения 13.01.2022)
6. Шанин В. А. Как путешествовать: руководство к действию. Из-во: Вокруг света, 2008.

## ДЕБАТЫ: ПОНЯТИЕ, ИСТОРИЯ И РАЗНОВИДНОСТИ DEBATE: CONCEPT, HISTORY AND VARIETIES

УДК 372.893

**Халиуллин Алмаз Фирдависович,**

*студент 5 курса Института исторического правового и социально-гуманитарного образования,*

*Башкирского государственного педагогического университета*

*им.Мифтахетдина Акмуллы, г.Уфа*

***Аннотация:** В данной статье рассматриваются теоретические аспекты рассмотрения дебатов как явления, его понятие, разновидности, а также этапы развития. Дебаты рассматриваются автором в качестве образовательной технологии в формате, подходящем для преподавателей любых специальностей. Технология "Дебаты" представляет собой не только увлекательную игру, но и эффективное средство развития учащихся, формирования у них качеств, способствующих эффективной деятельности в условиях современного общества. Проведение уроков-дебатов в системе позволит педагогу выработать собственный подход к реализации педагогической технологии «Дебаты», а ученикам сформировать универсальные учебные действия, положенные в основу ФГОС СОО.*

***Annotation:** This article discusses the theoretical aspects of considering the debate as a phenomenon, its concept, varieties, as well as the stages of development. Debates are considered by the author as an educational technology in a format suitable for teachers of any specialties. The "Debate" technology is not only an exciting game, but also an effective means of developing students, forming in them qualities that contribute to effective activity in the conditions of modern society. The debate classes will allow the teacher to develop their own approach to realization of the pedagogical Debate technology, and the pupils to create the universal educational operations, which are the basis for the Federal State Educational Standard of Secondary Education.*

***Ключевые слова:** дебаты, активные методы обучения, диспут, спикер, Карл Поппер, урок-дебаты.*

***Key words:** debate, active teaching methods, speaker, Karl Popper, debate lesson.*

Дебаты как явление возникли в человеческом обществе очень давно, во времена античности. Само слово происходит от древнегреческого «Διαβαθω», что означает «читаю». Толковый словарь С.Ожегова говорит нам о том, что дебаты – это спор, обсуждения вопроса при наличии разных точек зрения,

взглядов на него [4]. Здесь важно помнить, что помимо дебатов есть и другие разновидности спора – дискуссии, прения, диспуты. Хотя они во многом похожи, следует их различать: дискуссия предполагает собой поиск некой истины, которая должна удовлетворить спорящие стороны; в дебатах же две стороны пытаются убедить третью в правильности своих утверждений (хотя некоторые авторы и считают дебаты и дискуссию синонимами[5, с.158]). От дебатов, в свою очередь, происходят диспуты и прения, также со своими отличиями: в диспутах присутствуют не три, а две стороны, каждая из которых пытается убедить в своей правоте другую; прения же представляют собой более «агрессивную» форму дебатов, т.к. зачастую проводятся в неформальной обстановке и не имеют каких-либо ограничений [2, с.139-140].

В эпоху Античности дебаты играли важную роль в государственной жизни граждан греческих полисов, особенно это наблюдалось в прародительнице демократии – Афинах, благодаря активной политической жизни афинских граждан, а также рассуждениям и спорам философов (например, спор Платона и Диогена о сущности человека, а также разные взгляды Платона и его ученика Аристотеля на «Идеальное государство»). Из Древней Греции дебаты перешли в Римское государство, где получили, пожалуй, даже большее распространение. Здесь также стоит упомянуть важную роль ораторского искусства в Древнем Риме и одного из величайших римских ораторов – Цицерона и его знаменитые речи.

В эпоху Средневековья и Нового времени дебаты (в форме диспутов) получили широкое распространение в европейских университетах. Диспуты в университетах носили, как правило, религиозный характер и занимали важное место в обучении наряду с лекциями. В XVIII веке диспуты появляются и в российской системе образования. Так, 17 сентября 1756 года в Московском университете состоялись студенческие диспуты на ряд философских тем – «Нет рока, и он есть один вымысел ложных философов», «Исправление разума есть начало исправление душевной воли» и др.[2, с.140]

В XIX-XX вв. дебаты получают новый виток развития. Этому немало способствовали т.н. «Великие дебаты» 1858 г. в США, произошедшие между республиканцем Авраамом Линкольном и его соперником из демократической партии Стивеном Дугласом. Тема дебатов затрагивала тематику рабства в Соединенных Штатах и вопрос о ее необходимости в будущих перспективах страны[6, с. 81]. Дебаты приобрели большой размах и проходили в семи американских городах. «Великие дебаты» значительно повысили популярность Линкольна в американском обществе, что и привело, впоследствии, к его победе на президентских выборах 1860 г. Дебаты же подобного характера получают название «Дебатов Линкольна-Дугласа», о

которых мы поговорим позднее. С появлением телевидения наблюдение за дебатами стало доступным для огромных масс населения – так, только теледебаты Никсона и Кеннеди 1960 года посмотрели около 70 миллионов американцев[1]. Теледебаты получили большое распространение, особенно среди политиков, и часто играли важнейшую роль в предвыборных кампаниях (например, дебаты Картера и Рейгана 1980 г., дебаты Буша – старшего и Дукакиса 1988 г. и др.). С этого времени дебаты, как и когда-то в Древней Греции, снова начали играть важную роль в общественной жизни, а также начали активно использоваться в школах и университетах Западной Европы, Америки, Японии и России. Стало ясно, что классическая система образования постепенно устаревает и устоявшиеся методы преподавания, такие как лекционные задания (в чистом виде) уже не могут в полной мере дать обучающимся необходимые знания и должным образом подготовить их к существованию во взрослом обществе. Если раньше ученики являлись лишь объектом образования, которым учителя (субъекты) передавали знания старших поколений, то с XX века учеников принято считать не только объектами, но и субъектами в обучении[5 с.158]. В связи с этим ни один современный педагог не сможет обойтись без изучения и последующего проведения на уроках различных образовательных технологий.

В таких ситуациях дебаты могут оказать неоценимую помощь учителю поскольку они решают сразу множество задач: обучающих (закрепление полученных ранее знаний, либо получение новых; создание устойчивой мотивации на дальнейшее обучение), коммуникативных (в дебатах важна командная работа и межличностное общение) и воспитательных (т. к. дебаты развивают у детей культуру спора и множественности подходов к решению проблемы)[2, с.150]. Помимо этого, дебаты способствуют развитию у ребенка навыков устной речи, логического и критического мышления, а также формированию гражданской позиции, что особенно необходимо в современном мире [5, с.161]. Но не стоит забывать о том, что проведение дебатов – это весьма трудоемкий процесс, т. к. при их проведении нужно придерживаться определенных правил, знать их структуру и элементы.

В дебатах присутствует несколько важных элементов, число которых может различаться у тех или иных авторов. Так, Е. Г. Калинкина в своем труде «Дебаты на уроках истории» приводит пять составляющих:

- 1) Тема. Она должна быть актуальной и затрагивать важные проблемы; кроме того, она должна звучать не как вопрос, а как утверждение, дабы не давать преимущество какой-либо из сторон.



2) Знание терминов. Это необходимо, чтобы было проще проводить исследование темы, а также помогает судьям лучше понять позицию той или иной команды.

3) Система аргументации – совокупность аргументов и аспектов, с помощью которых команда пытается убедить судей в том, что их позиция – наилучшая.

4) Поддержка в виде цитат, фактов и др., доказывающих правильность позиции данной команды.

5) Перекрестные вопросы – раунд вопросов спикера одной команды и ответов спикера другой. Необходимы для более четкого определения позиций сторон [2, с. 144-145].

Помимо этого учитель должен учитывать еще ряд факторов перед проведением дебатов. Один из них – это возраст учащихся. Дебаты лучше проводить в старших классах, т. к. учащиеся в этот период уже всерьез начинают задумываться о своей жизни после школы, о поступлениях в ВУЗ, поисках работы и др. Дебаты же, развивая активное мышление, навыки работы в команде, вырабатывая мастерство выступления на публике (а вместе с ним и ораторское искусство), могут оказать неоценимую помощь детям в «освоении» взрослого мира. Для учащихся же 5-8 (и уж тем более начальных) классов подойдут другие технологии, носящие более игровой характер. Кроме того, подготовка старшеклассников к выпускным экзаменам (которая сводится, по сути, к сплошной зубрежке), часто отбивает у детей желание к обучению, а дебаты с их вышеперечисленными преимуществами способны решить данную проблему. Второй важный фактор – это степень заинтересованности самих учащихся. Учитель, готовясь к проведению дебатов, должен учитывать настрой и уровень активности класса и, исходя из этого, принять меры по тому, чтобы заинтересовать каждого ученика и привлечь его к активной деятельности. В противном случае, дебаты могут пройти крайне вяло, со слабой активностью его участников. Ну и наконец, нужно определить, в каком формате будут проходить дебаты.

Как мы уже говорили выше, дебаты делятся на несколько видов – это прения, диспуты и классические дебаты. Классические дебаты, в свою очередь, делятся на четыре подвида или формата [3, с. 52]:

1) Дебаты Линкольна-Дугласа, также известные как «дебаты о ценностях». На них выступают двое участников, которые концентрируют внимание на ценностях, противопоставление которых присутствует в теме. Данные дебаты носят, как правило, философский характер и не призывают к последующему разрешению обсуждаемой проблемы.

2) Политические дебаты. На них обсуждаемая проблема рассматривается с практической стороны, и разные стороны (например политические партии) стремятся показать, что именно они смогут найти решение данной проблеме.

3) Парламентские дебаты. Несмотря на название, данная разновидность дебатов используется среди студентов, но принцип их действия основан на дебатах в Британском парламенте. Присутствует две команды, по два человека в каждом (Правительство и Оппозиция). На данных дебатах участники могут прерывать выступления друг друга при помощи небольших замечаний. Данные дебаты являются комбинацией двух предыдущих вариантов, поэтому участники здесь активно используют как философские, так и практические аргументы в защиту своих позиций.

4) Дебаты Карла Поппера. По принципу и устройству похожи на парламентские, но направлены преимущественно на учащихся школ, с целью научить их рассуждать и критически мыслить. В дебатах Карла Поппера участвуют команды по три человека, присутствуют судьи и таймкипер. Кроме того, данная разновидность дебатов носит более мягкий характер – в частности, участников выступающей команды нельзя прерывать, как в парламентский дебатах.

Исходя из вышесказанного, на уроках в школе лучше использовать формат дебатов Карла Поппера, т. к. он направлен на то, чтобы ознакомить и обучить детей технологии проведения дебатов. Итак, в дебатах Карла Поппера принимают участие две команды по три человека в каждой (их называют спикеры). Спикеры обсуждают и изучают тему, заданную учителем, причем одна команда утверждает тезис (такую команду называют Утверждающей), а вторая команда пытается его опровергнуть (это команда Отрицающая), после чего каждая команда составляет т. н. кейсы. Под кейсом в данной ситуации понимается сборник доказательств/опровержений команды, факты, цитаты и др. Присутствует и третья сторона – это судьи, которые следят за порядком выступления, а в конце дебатов выносят решение о том, какая команда победила. Весь период дебатов участники противоположных сторон приводят аргументы в защиту своих позиций, отвечают на вопросы своих соперников и, в свою очередь, сами задают их сами. Урок с применением данной технологии можно разделить на несколько периодов[3, с. 55]:

1) Сначала выступает первый спикер из утверждающей команды (У1), он дает определение темы и выдвигает аргументы в ее защиту. Затем третий спикер из отрицающей команды (О3) задает перекрестные вопросы, чтобы уменьшить весомость аргументов У1.

2) После этого выступает первый спикер из отрицающей команды (О1). Он отвергает утверждения У1, выдвигает тезис отрицания и аргументы в его защиту. Затем третий спикер утверждающей команды (У3) задает перекрестные вопросы О1.

3) Второй спикер утверждающей команды (У2) пытается опровергнуть тезис отрицания, приводя новые доказательства. О1 задает ему перекрестные вопросы.

4) Второй спикер отрицающей команды (О2) продолжает обосновывать отрицающий кейс, приводя новые доказательства. У1 задает ему перекрестные вопросы.

5) У3 и О3, один за другим, акцентируют основные моменты дебатов, сравнивают аргументы обеих сторон и объясняют, что аргументы конкретной команды более убедительны.

Выступления спикеров должны занимать 4-5 минут, периоды перекрестных вопросов – 2-3 минуты. За регламентом выступления следит специальный человек – таймкипер. По окончании дебатов судьи оценивают работу участников и решают, какой команде отдать победу (это определяется либо совещанием судейского состава, либо голосованием за конкретную команду) [2, с. 162-165]. Дополнительные уроки-дебаты могут сыграть важную роль в школьном курсе истории, учитывая особенности ее преподавания в российских школах, такие, как, например недостаточное количество часов, отведенных на уроки всеобщей истории.

#### **Список литературы:**

1. Казинник М. Первые теледебаты: Никсон и Кеннеди // Креативная экономика. - 2018. - Том 8. - № 6. - С. 81-89. [Электронный ресурс]. URL: <https://arzamas.academy/micro/tvshow/3> (Дата обращения: 23.11.2020).
2. Калинин Е. Г. Дебаты на уроках истории. М.: РОССПЭН, 2002. С. 139-140.
3. Кожевникова Н. Н. Урок с применением технологии дебатов. Формат дебатов Карла Поппера [Электронный ресурс]. — М.: Форум, НИЦ ИНФРА-М, 2019. — с. 52-55 URL: [http://www.e-osnova.ru/PDF/osnova\\_14\\_7\\_660.pdf](http://www.e-osnova.ru/PDF/osnova_14_7_660.pdf) (Дата обращения: 05. 10. 2020).
4. Ожегов С. И. Толковый словарь [Электронный ресурс]. URL: <https://slovarozhegova.ru/word.php?wordid=6159> (Дата обращения: 24.11.2020).
5. Селевко Г. К. Энциклопедия образовательных технологий. Том 1. М.: Народное образование, 2005. С. 158.
6. Фролова К. В. «Великие дебаты» в Иллинойсе 1858 г. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/velikie-debaty-v-illinoise-v-1858-g/viewer> (Дата обращения: 24.11.2020).

# ФОРМИРОВАНИЯ СОСЛОВНОЙ ГРУППЫ «СЛУЖИЛЫЕ ТАТАРЫ»

FORMATION OF THIS ESTATE GROUP «SERVING TATARS»

УДК 93/94

*Халиуллин Алмаз Фирдависович, студент 5 курса*

*Институт исторического правового и социально гуманитарного образования*

*Башкирский государственный педагогический университет*

*им.Мифтахетдина Акмуллы*

*Россия, г. Уфа*

***Аннотация:** В данной статье рассматривается история формирования «служилых татар», как социальной группы Русского государства на рубеже позднего средневековья. Особое внимание уделяется этапу становления данной группы в период расцвета Казанского ханства. Исследование темы истории формирования этносословных групп служилых татар в Русском государстве XVI - начала XVII веков требует глубокого анализа сущности и понятия «служилых татар». В работе приводится значительный объем фактического материала, базирующегося на архивные материалы, определены хронологические рамки формирования служилых татар начиная с периода XIV до XVII вв.*

***Annotation:** This article discusses the history of the formation of "service Tatars" as a social group of the Russian state at the turn of the late Middle Ages. Particular attention is paid to the stage of formation of this group during the heyday of the Kazan Khanate. The study of the topic of the history of the formation of ethno-class groups of service Tatars in the Russian state of the 16th - early 17th centuries requires a deep analysis of the essence and concept of "serving Tatars". The paper provides a significant amount of factual material based on archival materials, defines the chronological framework for the formation of service Tatars from the period of the XIV to the XVII centuries.*

***Ключевые слова:** служилые татары, сословие, Казанское ханство, Московское государство, этносословная группа*

***Key words:** service Tatars, estate, Kazan Khanate, Muscovy, ethno-class group*

Главенствующее сословие русского государства издавна было разнородным по национальному происхождению. С присоединением тех или иных регионов к Российской империи в состав дворянского сословия включалась и аристократия данных регионов. Большая доля «инородческих» родов российского дворянства составили выходцы из Поволжья, а именно -

татарской среды. Еще со времен Волжской Булгарии на службу к русским князьям стали переходить («отъезжать») отдельные представители феодальной верхушки данного государства. В вассальной зависимости от киевских князей находились торки и берендеи, известные в источниках как «черные клобуки». Ключевой обязанностью этого населения представляла пограничная служба.

Поступление на службу к русским князьям новых волн тюркских феодалов связан с зарождением на территории Дешт-и-Кыпчака новой империи Чингисидов – Золотой Орды. собственно с данного периода начинает распространяться среди народов Европы новый этноним – татары. Арабский историк Ал-Омари в XIV в. описывая Золотую Орду в своей книге «Пути взоров по государствам разных стран» писал: «...в древности это государство было страной Кипчаков, но когда им завладели Татары, то Кипчаки сделались их подданными. Потом Татары смешались и породнились с Кипчаками, и земля одержала верх над природными и расовыми качествами Татар и все они стали точно Кипчаки, как будто они одного с ними рода» [1]. В IV—XVII вв. следует понимать скорее социэтноним. «Татары» — это прежде всего военная знать Золотой Орды и поздnezолотоордынских государств, которая «пользовалась спросом» не только у себя на родине, но и в качестве наемной военной силы в сопредельных государствах, в частности в русских княжествах и в Великом княжестве Литовском (позднейшие польско-литовские татары). В этом плане показательно послание ногайского бия Исмагиля Ивану IV (за 1555 г.), где сказано: «Астрахани без царя и без Татар быти нельзя, и ты похочешь Татар, ино Татар мы добудем. Татарове от нас буди» [2].

В чем же причины востребованности татарских воинов во многих средневековых государствах, включая и Московское великое княжество? Татары во многих средневековых источниках предстают как прирожденные конные воины, сызмальства не расстававшийся с лошадьё. Все источники говорят о стойкости татарских воинов. Сбитый с коня, потерявший оружие, татарин продолжал биться и голыми руками, пока его не убивали. По свидетельству капитана Маржерета (дата), сотня татарских воинов всегда могла обратить в бегство 200 русских. Основу татарских войск составляла легкая конница, вооружение которой обычно состояло из лука со стрелами и сабли. Лучше всего была вооружена ханская гвардия, постоянное войско, находившееся при самом правителе. Во время похода крымских татар против русских в 1660 г., авангард наступавших составил отборный отряд воинов, вооруженных колчанами, палицами, одетых в кольчуги. У знатных воинов защитное вооружение дополнялось железными шлемами и перчатками. Часть конников имела копыя и кинжалы. Отправляясь на войну, воины вели с собой

по две лошади, что обеспечивало маневренность татарского войска [3]. О том, что татарские части были вполне боеспособными и после распада Золотой Орды свидетельствуют и сохранившиеся источники о битве войск Улуг-Мухаммада с трехтысячным отрядом против 40-тысячного русского войска при Белеве. Данные о достаточно хорошем вооружении татарских воинов подтверждаются и археологическими материалами. Так, защитники золотоордынского города Укека, разрушенного войсками Тимура в 1395 г., как видно по археологическим данным, были вооружены копьями, топорами, кистенями, кинжалами, боевыми ножами. Материалы раскопок на Укекском городище позволяют сделать вывод о том, что одним из родов войск золотоордынцев была тяжеловооруженная кавалерия, действовавшая строем и применявшая для первого натиска таранный удар копьем [4]. Об этом же говорится в “Сборнике летописей” (1311 г.) персидского ученого Рашид-ад-дина. На Бальнгузском селище, существовавшем во второй половине XIV — первой половине XV вв., в 2001 г. были найдены кинжалы, наконечник ножен, наконечник копья, остатки кольчуги, детали железных доспехов, обломки сабель, возможно, боевые топоры [5]. Позднее, с появлением огнестрельного оружия, меняется и вооружение татарских воинов. Знатная часть татарского общества имела при себе не только традиционные сабли, но и дорогое заграничное оружие, в т. ч. и огнестрельное. В источниках упоминаются карабин «немецкой работы, ствол тонкая, замок русский», карабины русской работы с замками, пистолы, бердыши, луки турецкой работы с золотом, луки русской работы и т.д. [6]

Если до середины XIV в. выезд золотоордынской знати на службу к русским князьям был крайне редок, то со времени последовавшей вскоре в степях «замятни», переходы татарских феодалов и их свиты в русские княжества резко усилился. С усилением же Московского княжества под власть Москвы стали переходить и места компактного проживания татарской элиты, ранее подвластные татарским ханам. Так, в 1392–1393 гг. к Московскому княжеству были присоединены земли Мещеры, в 1489 г. под властью великих московских князей оказались каринские (нукратские) татары. Завершающим ударом по былой мощи наследников Золотой Орды явилось военное присоединение к Русскому государству Казанского и Астраханского ханств. С вхождением в состав Московского царства этих территорий феодальная верхушка этих государственных образований была вынуждена идти на службу к новым сюзеренам, и пополнила собой категорию служилых людей Московского царства.

Если ранее во времена Казанского, Касимовского ханств аристократическая верхушка татарского общества была строго иерархирована

и состояла из следующих групп: эмиры (?) карачи-беи), князья и мурзы, огланы (уланы), тарханы, казаки и духовенство (сеиды, муллы), то с присоединением Поволжского региона к Московскому государству все они вошли в состав служилых татар. Это, конечно, не говорит о том, что все они с этого времени стояли на одинаковой ступени служебной лестницы. Так же, как и ранее, татарский служилый класс делился на князей, мурз, тарханов и служилых татар (казаков), но все они собирательно именовались служилыми татарами.

Впервые наименование «служилые татары» появилось лишь в 1520-е годы. До этого в источниках служилые люди из татар в основном именуется казаками или татарами того или иного сюзерена [7]. К служилым татарам примыкали или же под этим наименованием скрывались и представители феодальной прослойки других народностей Поволжья. Это относится, прежде всего, к мордовской, марийской (черемисской) и чувашской феодальной верхушке. В частности, татарами себя именуют мордовские князья Деберские, Ромодановские, Еделева, Пощазарские [8]. Из мордовских феодалов были и «отатарившиеся» мурзы Ирзины, о чем говорит и сама их фамилия. По преданиям, «мещеряцкого» населения с. Чекмагуш Башкортостана (ныне Чекмагушевский район РБ) в их среде были и «черемисы» (информатор Венера Мансурова).

Первыми вслед за казанскими царевичами Касимом и Якубом на службу в Московское великое княжество выехали хан Джанибек (в 1474 г.) и крымские царевичи Хайдар и Нурдаулет. Последний из них вскоре займет касимовский престол после смерти хана Данияра в 1486 году. Вместе со знатью переходили и их вассалы («уланы, князья и казаки»). Представители татарской феодальной аристократии по переходе на службу в Московское государство обеспечивались земельными владениями или же городами. За предоставление материального обеспечения (кормления) приезжие царевичи и другая знать вместе со своими отрядами обязывались участвовать в обороне Московского государства. Средства на содержание татарских царевичей и их свиты поступали, прежде всего, с «черных людей» тех краев, где «испомещалась» татарская феодальная знать. «Черный люд» и выплачивал ясака татарскому воинству.

Не всегда передача различных местностей в кормление татарским царевичам была добровольной со стороны московского великого князя. Так, Василий Васильевич Темный после военного поражения от татарских войск и своего пленения под Суздалью в 1445 г. был вынужден, помимо огромного выкупа за свое освобождение, отдать в кормление царевичу Касиму, сыну Улуг-Мухаммада, Городец Мещерский (позднее г. Касимов). Во всех

остальных случаях татарские царевичи выступали как просители, что, в конечном счете, отразилось и на их юридическом положении. Все они оказывались в положении подручных князей, необходимые для московского властителя лишь как сюзерены тех или иных групп тюркского населения, в том числе военных сил. В 1474 г. Иван III отдал новый городок по Оке царевичу Муртазе, в 1497 г. отданы были изгнанному из Казани царю Мухамет-Амину Кашира, Серпухов и Хотунь, а потом Кашира вместе с Юрьевом и Звенигородом была передана Абдуллатифу. Все эти города располагались на южных рубежах Московского государства. И передача этих городов именно татарским феодалам объяснялась чисто военными причинами. Отряды татарских служилых царевичей могли лучше бороться против конных войск своих сородичей из позднезолотоордынских государств.

Основная масса татарских служилых была сосредоточена в Казанском и Темниковском уездах, Касимовском ханстве. В ходе колонизации земель по южным и восточным окраинам Российского государства служилые татары переводились на осваиваемые земли в Уфимском, Алатырском, Нижегородском и других уездах. В Хлыновском уезде издавна проживали родственные казанским служилым татарам арские (каринские) князья. Помимо этого, отдельные группы татарского служилого класса были поселены во внутренних районах Московского государства. К ним, прежде всего, относятся романовские служилые татары в Романовском и Ярославльском уездах. Татарские служилые были размещены также в бывшем Серпуховско-Боровском княжестве, Коломенском и Дмитровском уездах [9]. Известна также такая группа населения, как бардаковские татары в Рязанском уезде.

По своему положению служилые татары мало, чем отличались от других служилых слоев Московского государства. Не случайным является и то, что на земский собор по избранию царя в 1613 г. были приглашены и представители татарской верхушки. В грамоте, которая утверждала возведение на московский престол Михаила Романова, есть подписи восьми татарских князей и мурз из Темникова, Кадома, Симбирска [10].

#### **Использованные источники:**

1. Из глубины столетий. Казань, 2000. С. 185.
2. Исхаков Д.М. Юго-Восток Татарстана: проблема изучения этнической истории региона XIV—XVII вв.// Элмэт — Альметьевск. 2003. С. 68
3. Дмитриев С.В. Крымское ханство в военном отношении (XVI—XVIII вв.)// Тюркологический сборник. 2002. Россия и тюркский мир. М., 2003. С. 212–215.



4. Измайлов И.Л., Недашковский Л.Ф. Находки предметов вооружения с территории золотоордынского города Укека из музеев Казани и Саратова// Из истории Золотой Орды. Казань, 1993. С. 73–74.
5. Валиуллина С.И. Раскопки Бальнгузского III (Торецкого) селища// Археологические открытия в Татарстане: 2001 год. Казань, 2002. С. 69
6. Еникеев С.Х. Очерк истории татарского дворянства. Уфа, 1999. С. 81.
7. Хорошкевич А.Л. Русь и Крым: от союза к противостоянию. Конец XV — начало XVI вв. М., 2000. С.306.
8. ЦГИА РБ. Ф. И-1. Оп. 1. Д. 1343. Л. 119
9. Хорошкевич А.Л. Русь и Крым: от союза к противостоянию. С. 311
10. Губайдуллин Г.С. Материалы к истории классов у татар // Открывая страницы истории (на татарском языке). Казань, 1989. С. 203.

**ПРОБЛЕМЫ УРЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ  
ЗАДОЛЖЕННОСТИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ**  
PROBLEMS OF ACCOUNTS RECEIVABLE REGULATION AT THE  
PRESENT STAGE

УДК 33

**Шелест Светлана Михайловна**

*магистрант, ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»*

*Россия, г. Самара*

**Научный руководитель: Битюкова Татьяна Анатольевна**

*доцент, ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»*

*Россия, г. Самара*

***Аннотация:** В научной статье рассматриваются основные проблемы урегулирования дебиторской задолженности на современном этапе. В статье обозначена актуальность вопросов урегулирования дебиторской задолженности. Развитие системы расчетов между организациями повлекло за собой возникновение дебиторской задолженности в организациях. Денежные средства за товар, услугу или работу могут быть переданы продавцу или исполнителю с отсрочкой платежа. Без надлежащего контроля и должного урегулирования дебиторской задолженности организация подвергает себя риску появления большого количества просроченных задолженностей. В статье проведен анализ изменения величины дебиторской задолженности организаций Российской Федерации на протяжении 10 лет с расчетом доли просроченной дебиторской задолженности.*

***Abstract:** The scientific article discusses the main problems of receivables settlement at the present stage. The article indicates the relevance of the issues of receivables settlement. The development of the settlement system between organizations has led to the emergence of receivables in organizations. Cash for goods, services or work can be transferred to the seller or contractor with a deferred payment. Without proper control and proper settlement of receivables, the organization exposes itself to the risk of a large number of overdue debts. The article analyzes the change in the amount of receivables of organizations of the Russian Federation over 10 years with the calculation of the share of overdue receivables.*

***Ключевые слова:** дебиторская задолженность, динамика дебиторской задолженности, урегулирование дебиторской задолженности.*

***Keyword:** accounts receivable, dynamics of accounts receivable, settlement of accounts receivable.*

Экономические отношения постоянно развиваются, что влечет за собой необходимость постоянного усовершенствования различных рыночных систем. На современном этапе вопросы урегулирования дебиторской задолженности являются особо актуальными. Современные рыночные условия находятся под влиянием нестабильной геополитической обстановки. Также пандемия, связанная с COVID-19, внесла определенные коррективы в деятельность коммерческих организаций. Итог данных условий — рост дебиторской задолженности. Без надлежащего контроля и должного урегулирования дебиторской задолженности организация подвергает себя риску появления большого количества просроченных задолженностей.

Таким образом, актуальность вопроса урегулирования дебиторской задолженности постоянно возрастает.

На основе данных Росстата от 16.03.2021 по динамике дебиторской задолженности организаций (без учета малого предпринимательства) можно сделать вывод, что за 10 лет общая сумма дебиторской задолженности российских организаций без учета субъектов малого предпринимательства возросла примерно в 3 раза [1]:

*Таблица 1 – Динамика дебиторской задолженности организаций (без субъектов малого предпринимательства) Российской Федерации*

Год	Дебиторская задолженность (млрд. рублей)	из нее: просроченная (млрд. рублей)	из общего объема дебиторской задолженности	
			зadolженность покупателей и заказчиков (млрд. рублей)	из нее: просроченная (млрд. рублей)
2010	18 004	1 048	8 589	805
2011	21 797	1 167	10 121	925
2012	22 867	1 225	11 824	946
2013	26 264	1 483	13 420	1 199
2014	31 014	2 016	16 074	1 635
2015	35 736	2 276	17 259	1 731
2016	37 053	2 241	18 388	1 544
2017	40 258	2 329	19 295	1 639
2018	46 669	2 647	22 801	1 822
2019	50 507	2 661	23 437	1 897
2020	61 156	2 926	26 600	2 115

Рост дебиторской задолженности сопровождается ростом просроченной дебиторской задолженности. На основе данных, опубликованных Росстат, можно рассчитать долю просроченной дебиторской задолженности:

*Таблица 2 – Изменение дебиторской задолженности организаций (без учета малого предпринимательства) Российской Федерации с расчетом доли просроченной дебиторской задолженности*

<b>Год</b>	<b>Дебиторская задолженность (млрд. рублей)</b>	<b>Просроченная дебиторская задолженность (млрд. рублей)</b>	<b>Доля просроченной дебиторской задолженности от общего объема дебиторской задолженности (%)</b>
2010	18 004	1 048	5,82
2011	21 797	1 167	5,35
2012	22 867	1 225	5,36
2013	26 264	1 483	5,65
2014	31 014	2 016	6,50
2015	35 736	2 276	6,37
2016	37 053	2 241	6,05
2017	40 258	2 329	5,79
2018	46 669	2 647	5,67
2019	50 507	2 661	5,27
2020	61 156	2 926	4,78

*Таблица 3 – Движение дебиторской задолженности покупателей и заказчиков с расчетом доли просроченной дебиторской задолженности*

<b>Год</b>	<b>Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков (млрд. рублей)</b>	<b>Просроченная дебиторская задолженность (млрд. рублей)</b>	<b>Доля просроченной дебиторской задолженности покупателей и заказчиков от общего объема дебиторской задолженности (%)</b>
2010	8 589	805	9,37
2011	10 121	925	9,14
2012	11 824	946	8,00
2013	13 420	1 199	8,93
2014	16 074	1 635	10,17
2015	17 259	1 731	10,03
2016	18 388	1 544	8,40
2017	19 295	1 639	8,49
2018	22 801	1 822	7,99
2019	23 437	1 897	8,09
2020	26 600	2 115	7,95

Таким образом, можно сделать вывод, что хоть просроченная дебиторская задолженность на протяжении 10 лет возрастала, её доля от общего объема дебиторской задолженности менялась незначительно.

На начало 2020 года величина дебиторской задолженности, согласно данных Росстат, составила 50 507 млрд. рублей, из которых 23 437 млрд. рублей - задолженность покупателей и заказчиков [1].

На начало 2021 года величина дебиторской задолженности составила 61 156 млрд. рублей, из которых 26 600 млрд. рублей - задолженность покупателей и заказчиков [1]. Таким образом, темп роста дебиторской задолженности в 2020 году по сравнению с 2019 годом составил 121,08%, а темп роста дебиторской задолженности покупателей и заказчиков — 113,50%

Таким образом, нельзя отрицать постоянный рост дебиторской задолженности. Для удобства данный рост можно изобразить на графике, составленным по данным Росстата [1]:

*График 1 – Движение дебиторской задолженности организаций (без учета малого предпринимательства) Российской Федерации*



Часто организации, контролируя и регулируя дебиторскую задолженность, сталкиваются с определенными трудностями.

Среди основных современных проблем урегулирования дебиторской задолженности на современном этапе можно выделить:

1. Некорректная оценка надежности контрагентов или её отсутствие при предоставлении товаров, работ или услуг контрагенту с отсрочкой платежа [2]. Что влечет за собой увеличение рисков неплаты задолженности.

2. Отсутствие внутреннего проработанного регламента по работе с дебиторской задолженностью [2]. Отсутствие такого регламента может привести к снижению эффективности по урегулированию дебиторской задолженности на различных этапах.

3. Отсутствие ответственных лиц по работе с дебиторской задолженностью на каждом её этапе [2];

4. Некорректный расчет (или его отсутствие) экономической эффективности предоставления отсроченного платежа [2]. Что может повлечь за собой предоставление компанией отсрочки с невыгодными для неё условиями.

5. Некорректный расчет резервов по сомнительным долгам [2]. Может повлечь за собой невозможность организации покрыть убытки по безнадежной дебиторской задолженности.

6. Отсутствие договора с контрагентами или некорректно составленный договор в части просроченных платежей [3];

При урегулировании дебиторской задолженности необходимо обратить особое внимание на данные аспекты и проработать их.

Необходимо составить и проработать учетную политику организации, которая будет регулировать большинство вопросов связанных с управлением дебиторской задолженностью. Важно оценить положительные и отрицательные стороны действующей политики по работе с дебиторской задолженностью.

Дебиторами могут быть не только покупатели и заказчики, а также поставщики и подрядчики. Здесь дебиторская задолженность возникает при перечислении аванса за услуги, которые еще не были оказаны, за неотгруженные товары или невыполненные работы. Поэтому важно контролировать исполнение авансов поставщиками, уменьшая возможность несвоевременного выполнения обязательств со стороны поставщика [4].

Чтобы повысить эффективность урегулирования дебиторской задолженности в организации, необходимо сформировать механизм контроля над ней:

1. Проверять надежность контрагента [5]. Источниками информации могут быть налоговые органы, выписки из ЕГРЮЛ, органы государственной статистики, различные ресурсы свободного доступа для проверки юридического лица;

2. Определить период отсрочки по дебиторской задолженности для различных групп покупателей [5]. Чем крупнее и надежнее контрагент, тем более целесообразно предоставить ему больше дней по отсрочки платежа. Периоды отсрочки должны определять сотрудники компетентные в данном

вопросе.

3. Своевременно выставять счета контрагенту за отгрузку товаров, предоставление услуг и выполнение работ [5].

5. Наладить процесс ведения бухгалтерского учета дебиторской задолженности в организации [5]. Бухгалтерский учет дебиторской задолженности помогает анализировать и контролировать дебиторскую задолженность. Поэтому учет должен быть максимально достоверным. От корректного отражения дебиторской задолженности зависит полнота понимания руководством финансовой устойчивости организации, корректность оценки дебиторской задолженности на предприятии;

6. Проводить анализ просроченной дебиторской задолженности с мониторингом финансового состояния таких дебиторов [5]. Такой анализ позволит своевременно выявлять сомнительную дебиторскую задолженность.

7. Анализировать и разделять дебиторов по группам риска [5];

8. Разработать регламент по работе с дебиторской задолженностью на различных этапах её состояния [5];

9. Уведомлять дебиторов о возникновении просроченной задолженности и необходимости её возврата [5]. Часто одного уведомления достаточно для погашения задолженности дебитором.

Несмотря на эффективность контроля дебиторской задолженности в организации, избавиться от просроченной задолженности полностью в крупных организациях невозможно.

Существует множество инструментов по работе с просроченной дебиторской задолженностью, к которым организации прибегают с целью ускорить оборачиваемость дебиторской задолженности.

Одним из популярных инструментов управления дебиторской задолженности является факторинг. Если у контрагента нет своих ресурсов для возмещения просроченной задолженности, то он может прибегнуть к услугам факторинга. Третья сторона за определенную плату приобретает у организации право на взыскание долгов с присвоением себе определенного процента от задолженности [6].

Также одним из инструментов урегулирования дебиторской задолженности является форфейтинг. Форфейтинг характеризуется тем, что организация-форфейт берет на себя риски, связанные с дебиторской задолженностью. Форфейт погашает задолженность за дебитора, получая право на взыскание долга дебитора в свою пользу. В основном данные обязательства оформляются в виде векселей и аккредитивов. При этом по договору определяется сумма вознаграждения форфейта за его услуги. [7].

Данный метод менее популярный в России в связи с отсутствием должного законодательного регулирования.

Таким образом, урегулирование дебиторской задолженности играет важную роль в жизнедеятельности каждой организации. Для того чтобы дебиторская задолженность не превратилась в просроченную или безнадежную, организации необходимо применять соответствующие инструменты по регулированию данной задолженности.

### **Литература**

1. Федеральная служба государственной статистики: (сайт). URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения 07.01.2022).
2. Галяутдинова, А.Р. Проблемы управления дебиторской задолженностью на предприятии и пути их решения / А.Р. Галяутдинова // Российское предпринимательство. – 2015. – № 16(20). – С. 3425–3440.
3. Ерофеева, В.А. Управленческий учет. Системный подход к управлению дебиторской задолженности / В.А. Ерофеева, Н.О. Смолякова. / Управленческий учет. – 2011. – № 2. – С. 10-25
4. Шнайдер, О.В. Методическое обеспечение и инструментарий внедрения системы контроллинга в рамках управления дебиторской задолженностью / О.В. Шнайдер, С.Е. Чинахова, Н.М. Елясина, В.В. Шнайдер // Омский научный вестник. – 2015. – № 3 (139). – С. 246-251
5. Исхакова, А.И. Проблемные аспекты учета и контроля дебиторской и кредиторской задолженности для целей управления / А.И. Исхакова, Ю.И. Нуруллина // Вестник научных достижений. Бухгалтерский учет, анализ и аудит. – 2019. – №1. – С. 31-33.
6. Макс, О.Н. Основные направления совершенствования финансового состояния предприятия в системе антикризисного управления / О.Н. Макс // Управление и экономика в XXI веке. – 2017. – №2. – С. 4-7.
7. Краева, А.С. Перспективы развития форфейтинга в России / А.С. Краева // Актуальные исследования. – 2019. – №2 (2) – С. 35-37.



**ЕСТЕСТВЕННЫЕ МОНОПОЛИИ: ИХ МЕСТО В ЭКОНОМИКЕ  
И ОСОБЕННОСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ В РОССИИ И США**  
NATURAL MONOPOLIES: THEIR PLACE IN THE ECONOMY AND  
PECULIARITIES OF REGULATION IN RUSSIA AND THE USA

УДК 338.001.36

*Шунькевич Алексей Павлович,*

*студент 2 курса*

*Финансового университета при Правительстве Российской Федерации*

*Россия, г. Москва*

*Аннотация:* В 1990-е годы российская экономика вновь перешла к рыночному типу хозяйствования. Этот переход сопровождался появлением ряда проблем, с которыми ранее уже столкнулись другие капиталистические державы. Одной из данных трудностей стало неизбежное образование в России естественных монополий. Монополистические объединения заняли одни из ключевых позиций в экономике всего государства, что создало потребность в грамотном регулировании их деятельности. Тем не менее, к настоящему моменту России не удалось создать эффективный механизм контроля за естественными монополиями. Монополисты продолжают пользоваться своим исключительным положением ради получения сверхприбылей: бесконтрольно повышают цены на свои товары и услуги, отказываются от обновления оборудования и внедрения достижений научно-технического прогресса. От этого страдают и потребители, и другие фирмы, пытающиеся выйти на рынок, и экономика страны в целом. Поэтому проблема неэффективного регулирования естественных монополий остаётся актуальной для нашей страны. Для создания эффективных средств контроля за монополистами России может пригодиться опыт других капиталистических стран, создавших за прошлый век множество разнообразных инструментов государственного регулирования монополистических объединений. Особенно ценным может оказаться опыт государственного контроля за естественными монополиями в Соединённых Штатах Америки как самой развитой капиталистической державы. Поэтому в своей работе автор ставит задачу сравнить роли, которые играют в экономике естественные монополии в России и США, и выявить особенности их регулирования в этих двух странах. Это позволит сделать вывод о том, в какой стране естественные монополии контролируются государством более эффективно и какие американские механизмы регулирования рационально использовать в России.

**Abstract:** *In the 1990s Russia returned to a market type of the economy. This transition was accompanied by the emergence of a number of problems that other capitalist lands had previously faced. One of these difficulties was the inevitable formation of natural monopolies in Russia. Monopolistic associations have taken one of the key positions in the economy of the whole state, which created the need for competent regulation of their activities. However, to date, Russia has failed to create an effective mechanism of controlling natural monopolies. Monopolists continue to use their exclusive position in pursuit of profits: they uncontrollably raise prices for their goods and services, refuse to upgrade equipment and introduce scientific and technological progress. Consumers, other firms trying to enter the market and the country's economy as a whole suffer from this. Therefore, the problem of inefficient regulation of natural monopolies remains relevant for our country. To create effective means of controlling monopolists in Russia, the experience of other capitalist countries may be useful, which over the past century have created many different instruments of state regulation of monopolistic associations. The experience of state control over natural monopolies in the United States of America as the most developed capitalist power may be especially valuable. Therefore, in his work, the author sets the task of comparing the roles that natural monopolies play in the economy of Russia and the United States, and to identify the peculiarities of their regulation in these two countries. This will allow us to conclude in which country natural monopolies are controlled by the state more effectively and which American regulatory mechanisms should be used rationally in Russia.*

**Ключевые слова:** *естественные монополии, государственное регулирование, конкуренция, Федеральная антимонопольная служба, зарубежный опыт, Федеральная торговая комиссия.*

**Key words:** *natural monopolies, state regulation, competition, Federal Antimonopoly Service, foreign experience, Federal Trade Commission.*

Объективная причина появления естественных монополий была выявлена ещё в середине 19 века британским экономистом Джоном Стюартом Миллем. Но полноценно общество обратило внимание на проблему естественного монополизма лишь в 20 веке, когда государство взяло на себя обязанность по их регулированию. Хотя правительства пытались ограничить и поставить под контроль деятельность естественных монополий, стоит отметить, что есть отрасли, в которых образование монополий неизбежно. Например, естественными монополиями являются компании, осуществляющие передачу электроэнергии или транспортировку газа по трубопроводам, организации, владеющие железными дорогами и аэропортами. Для успешного развития бизнеса в указанных видах

деятельности необходим большой первоначальный капитал и высокие дополнительные затраты, так как добиться максимальной прибыли и снизить издержки возможно, лишь постоянно вкладывая значительные средства в развитие технологий и поддержание инфраструктуры. При этом эффективность работы предприятия напрямую зависит от объема рынка, которое оно контролирует (чем больше объем предприятия, тем меньше издержки). Следовательно, можно сделать вывод, что естественные монополии возникают в тех отраслях экономики, в которых единственный производитель благ и услуг обслуживает рынок эффективнее, чем несколько конкурирующих между собой организаций.

Это подтверждает и Федеральный закон «О естественных монополиях» от 17 августа 1995 года, который характеризует естественные монополии как «состояние товарного рынка, при котором удовлетворение спроса на этом рынке эффективнее в отсутствие конкуренции в силу технологических особенностей производства (в связи с существенным понижением издержек производства на единицу товара по мере увеличения объема производства), а товары, производимые субъектами естественной монополии, не могут быть заменены в потреблении другими товарами, в связи с чем спрос на данном товарном рынке на товары, производимые субъектами естественных монополий, в меньшей степени зависит от изменения цены на этот товар, чем спрос на другие виды товаров» [1].

Таким образом, общими чертами всех естественных монополий являются:

- сильная вертикальная интеграция;
- неэластичность спроса на товары и услуги при отсутствии товаров-заменителей;
- высокие барьеры для входа на рынок и высокие невозвратные издержки;
- длительный срок окупаемости инвестиций;
- физические ограничения среды, лимитирующие число компаний на одной территории.

Согласно статье 4 «Сферы деятельности субъектов естественных монополий» Федерального закона «О естественных монополиях» в нашей стране к естественным монополиям относятся следующие отрасли экономики [1]:

- транспортировка нефти, нефтепродуктов и газа по трубопроводам;
- услуги по передаче электрической и тепловой энергии;
- железнодорожные перевозки;
- услуги транспортных терминалов, портов, аэропортов;

- услуги общедоступной электрической и почтовой связи;
- услуги по оперативно-диспетчерскому управлению в электроэнергетике;
- услуги по передаче тепловой энергии;
- услуги по использованию инфраструктуры внутренних водных путей.

Важнейшими российскими естественными монополиями являются ПАО «Газпром», ОАО «Российские железные дороги», ПАО «Акционерная компания по транспорту нефти «Транснефть», АО «Почта России», ПАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» и некоторые другие.

У российских естественных монополий есть несколько специфических особенностей. Одной из самых важных из них является тот факт, что ряд российских естественных монополий имеют важное мировое значение. Эти компании имеют черты транснациональных корпораций и осуществляют значительные поставки товаров и услуг на мировой рынок. Примером такой компании является Газпром, который располагает самыми богатыми в мире запасами природного газа (16% мировых и 71% российских запасов). Газпром также является мировым лидером по добыче природного газа (12% мировой и 68% российской добычи). Это делает естественную монополию Газпром важной не только для экономики России, но и всего мира [2].

Как можно заметить, большое количество российских естественных монополий связано с добычей и экспортом природных ресурсов. В связи с этим другой важной особенностью российских естественных монополий является их особая бюджетообразующая функция. Налоги на добычу полезных ископаемых и на доходы от внешнеэкономической деятельности, которые уплачивают российские естественные монополии, составляют значительную часть доходов бюджета РФ. Так, в 2019 году при общем размере бюджета РФ в 20 триллионов рублей [3] одна естественная монополия «Газпром» уплатила в казну государства 3 триллиона рублей (15 % бюджета страны дала одна компания) [4]. Следовательно, влияние естественных монополий на экономическую жизнь страны действительно огромно.

Помимо уплаты налогов в государственный бюджет российские естественные монополии выполняют ещё ряд общественно полезных функций. Самыми важными из них являются социальная и инфраструктурная функции. Социальная функция российских естественных монополий заключается в том, что именно эти организации предоставляют населению коммунальные услуги, осуществляют перевозку пассажиров и грузов по всей стране и даже являются единственным связующим звеном отдалённых районов России с основной территорией страны. В качестве примера

осуществления социальной функции естественной монополии можно привести компанию АО «Осетровский речной порт». Этот порт называют «воротами на север», так как он обеспечивает северный завоз продуктов в полярные области России. Компания поставляет до 80% [5] грузов для северных районов Иркутской области, Якутии и арктических прибрежных районов. Осетровский речной порт обеспечивает существование населения в северо-восточных районах России, выполняя свою уникальную социальную функцию.

Инфраструктурная функция естественных монополий [6] заключается в том, что они владеют важнейшими объектами инфраструктуры России: железными дорогами, линиями электропередач, трубопроводами. Именно естественные монополии обеспечивают бесперебойный грузо- и пассажирооборот, а также обеспечивают внутреннюю целостность и единое экономическое пространство страны. Наиболее ярким примером осуществления естественными монополиями своей инфраструктурной функции может служить компания ОАО «РЖД». Данная компания владеет всей железнодорожной сетью России (85,6 тыс. километров на 31 декабря 2020 года) [7]. В 2020 году российские железные дороги обеспечили 47,2% всего грузооборота (а без учёта трубопроводного транспорта – 87%) и 25,1% пассажирооборота страны [8]. Статические данные иллюстрируют колоссальное значение, которое имеет ОАО «РЖД» для грузо- и пассажироперевозок России. Российские железные дороги связывают воедино всю территорию нашей страны, что создаёт предпосылки для успешного и эффективного экономического развития.

Несмотря на важную роль в экономике России, естественные монополии имеют и ряд негативных особенностей. Одной из них является дифференциация этих компаний как по условиям функционирования, так и по уровню финансового положения. Следствием того, что российские естественные монополии занимают неоднородные по прибыльности места на рынке, является постоянная убыточность ряда монополий, например, коммунальных или почтовых служб. Чтобы выйти из убытков, монополисты устанавливают высокие барьеры для доступа к производимому благу: завышают тарифы на производимые товары, навязывают потребителям дополнительные услуги [9]. Однако данные методы не устраняют убыточность этих компаний, поскольку главная причина убытков данных предприятий заключается в изношенности основных производственных фондов и незаинтересованности ряда монополистов во введении инноваций. Так, по состоянию на конец 2019 года изношенность основных средств в сфере

обеспечения населением электроэнергией и газом составила 47,6%, а в сфере водоснабжения и водоотведения – 43,8% [10].

К сожалению, естественные монополии имеют слабые стимулы к обновлению своей материальной технической базы и внедрению технологий. Поэтому, чтобы заставить монополистов осуществлять более эффективную деятельность и спасти потребителей от бесконечного повышения тарифов, правительству Российской Федерации приходится использовать методы государственного регулирования. Статья 6 «Методы регулирования деятельности субъектов естественных монополий» Федерального закона «О естественных монополиях» говорит о двух основных средствах воздействия на деятельность монополий. Это ценовое регулирование государством цен на товары и услуги естественных монополий и определение потребителей, подлежащих обязательному обслуживанию. Также государство вправе осуществлять надзор за действиями естественных монополий, которые могут привести к усилению их влияния на рынок. Осуществляет государственное регулирование деятельности монополий Федеральная антимонопольная служба РФ (ФАС). ФАС осуществляет как контроль за деятельностью естественных монополий, так и регулирует цены на важные для общества товары и услуги, предоставляемые монополистами.

Несмотря на существование антимонопольной службы, стоит отметить, что регулирование деятельности естественных монополий в России пока далеко от совершенства. До недавнего времени государство использовало лишь один инструмент контроля за монополистами – индексация или замораживание тарифов (то есть цен) на продукцию естественных монополий. Причём данный метод зачастую применялся неэффективно, так как государству приходилось выбирать между установлением относительно низких тарифов для населения или ростом ВВП и прибыли монополистов, благодаря индексации тарифов на уровень инфляции. Неэффективным государственным регулированием естественных монополий в России делает и ряд других факторов. Первым из них является несовершенство российского законодательства, которое даёт относительно размытое определение понятия «естественная монополия». Из-за этого теряется единый подход к установлению границ естественных монополий, а также к обоснованию включения организаций в списки естественных монополистов. Вторым недостатком государственного регулирования монополистических объединений является отсутствие стабильной программы государства в отношении естественных монополий [11]. Частая корректировка принятых государственных решений мешает предприятиям создавать долгосрочные

планы своего развития, что негативно влияет на эффективность деятельности естественных монополий.

Как можно увидеть, в российском регулировании естественных монополий существует ряд трудностей. Чтобы постараться найти решения этих проблем, нужно обратиться к опыту США в области правительственного регулирования деятельности монополистических объединений. В США к естественным монополиям, как и в России, относятся предприятия, предоставляющие населению коммунальные услуги, связь, осуществляющие производство и передачу электроэнергии, пассажирские и грузовые перевозки, транспортировку газа и нефти по трубопроводам.

Впервые регулировать деятельность естественных монополий в США государство начало в середине 19 века ещё до появления в этой стране антимонопольного законодательства. Однако полноценно решаться проблема монополизма в США началась после принятия в 1890 году Акта Шермана [12], который стал первым американским антимонопольным законом. Согласно этому до сих пор действующему нормативному правовому акту, государство считает компанию, контролирующую от 30% рынка какого-либо товара или услуги, угрозой национальной безопасности и начинает контролировать её деятельность.

Позднее акт Шермана был дополнен законами Клейтона (1914 г.) и Робинсона-Пэтмана (1936 г.). Закон Клейтона [13] запрещал слияние или покупку фирм в случаях, когда это могло привести к ослаблению конкуренции. Также на основании закона Клейтона была создана Федеральная торговая комиссия, существовавшая в качестве экспертного органа для определения действий, нарушающих антимонопольное законодательство.

Закон Робинсона-Пэтмана [14] запретил ценовую дискриминацию покупателей в случае, если это угрожало существованию честной конкуренции. Данный закон был принят под давлением владельцев мелких магазинов, которые оказались перед угрозой разорения из-за появления первых крупных сетей продуктовых магазинов. Кроме вышеперечисленных законов, деятельность естественных монополий регулируется законами отдельных штатов, которые часто устанавливают различные для каждого штата правила контроля за монополистами, чтобы максимально учесть специфику регионов страны.

Главными органами, которые осуществляют непосредственное регулирование естественных монополий в США, являются: Федеральная торговая комиссия, Федеральная комиссия по регулированию энергетики, Федеральная комиссия по связи, а также Комиссии по регулированию штатов США [15].

Важной спецификой американских естественных монополий по сравнению с российскими является тот факт, что большинство из них принадлежит не государству, а частным лицам, что затрудняет прямые, административные методы регулирования и порождает необходимость в более опосредованном контроле деятельности монополий. Учитывая этот факт, в США используются 4 основных механизма регулирования естественных монополий:

- установление ценовых лимитов на продукцию естественных монополий;
- использование схем участия в прибыли;
- установление тарифов по выбору;
- использование гибридных механизмов контроля.

В рамках введения ценовых лимитов правительство ограничивает максимальную цену на товар или услугу, предоставляемую естественной монополией. Цель такого ограничения – заставить организацию добиться увеличения прибыли не с помощью повышения цены на свой продукт, а с помощью сокращения издержек. Таким образом, естественные монополии имеют стимул для оптимизации своей деятельности, что позитивно сказывается как на потребителях, так и на экономике страны в целом. В качестве примера использования в США политики установления ценовых лимитов можно привести компанию American Telephone and Telegraph Company, предоставляющей населению телефонную связь. Государство устанавливает ценовой лимит на услуги компании и ежегодно индексирует его в соответствии с темпом роста валового национального продукта за вычетом среднего темпа прироста производительности труда (3%) [16]. Это позволяет компании выставить доступную цену на свои продукты и получать при этом справедливую прибыль.

Применяя схемы участия в прибыли, государство побуждает компании повышать нормы прибыли. Но при этом страна также заинтересована в том, чтобы прибыль не превышала определённых границ. В качестве примера применения этого метода можно привести электроэнергетику американского штата Индиана. Если прибыль энергетической компании не превышает 10,6 %, то она целиком достаётся фирме. Если прибыль составляет свыше 12,3 %, то предприятие должно снизить цены, и потребители оказываются в выигрыше. Если же прибыль находится в промежутке между 10,6 и 12,3 %, то прибыль делится между производителями и потребителями. Как можно



заметить, данный метод выгоден и для естественной монополии, и для потребителей её продукции [16].

Третий способ, который используется в США для регулирования деятельности естественных монополий, – это введение тарифов по выбору. Данный механизм предполагает, что фирма должна предоставить потребителю определённый набор услуг по регулируемым государством ценам. Однако за монополией сохраняется право предлагать потребителям альтернативную структуру тарифов. Этот метод позволяет создать достаточно гибкую систему предоставления товаров и услуг, который может быть привлекателен как для компании, так и для её клиентов.

Ещё одним способом, применяемым американским правительством для воздействия на естественные монополии, является использование гибридных механизмов. Данный метод сочетает в себе элементы вышеописанных способов и является привлекательным для организаций в силу своей гибкости в отношении ценовой политики. Примером использования гибридных механизмов является регулирование американских естественных монополий, специализирующихся на телекоммуникации и транспортировке газа. Государство устанавливает общий лимит на прибыль данных компаний, но в то же время осуществляет индексацию тарифов, исходя из роста затрат предприятий.

Все описанные методы позволили американскому правительству создать относительно эффективную систему регулирования естественных монополий, которая позволяет монополистам получать справедливую прибыль при сохранении доступной для потребителей цены. Также используемые в США механизмы привели к возникновению нескольких тенденций в развитии естественных монополий.

Самой главной из них является постепенное отмирание естественных монополий и сокращение сферы их деятельности. США стремятся заменить рынки, на которых раньше господствовали монополисты, конкурентными рынками и стараются оставить естественные монополии лишь в тех отраслях, где они действительно необходимы.

Вторым важным фактором современного развития естественных монополий в США является почти повсеместный отказ американского правительства от регулирования их деятельности с помощью установления тарифов. Тарифное регулирование естественных монополий не побуждает компании снижать издержки, а наоборот способствует росту капиталоемкости производства. Поэтому контроль за естественными монополиями США почти повсеместно осуществляется с помощью стимулирующих методов (примеры

работы этих механизмов описаны выше), которые побуждают производителя снижать затраты и создать более эффективную производственную цепочку.

Однако стоит отметить, что на создание работающих инструментов регулирования естественных монополий США потратили полтора столетия, в течение которого правительство вело борьбу с монополистическими объединениями. Также вызывает опасения возможность превращения рынков, на которых господствовали естественные монополии, в олигополистические рынки, которые правительством США почти не контролируются. Поэтому России при использовании опыта США нужно учитывать национальную специфику и возможность возникновения непредвиденных трудностей.

Таким образом, можно сделать вывод, что между естественными монополиями в России и США много общего. В обеих странах монополистические объединения занимают примерно одинаковые отрасли экономики и играют важную роль в хозяйстве страны. Однако есть и объективные различия между естественными монополиями этих государств. Во-первых, в России большая часть естественных монополий принадлежит государству, в то время как в США ими в основном владеют частные лица. Во-вторых, в России естественные монополии в целом распространены на большее количество секторов экономики и играют более заметную роль в ней, в отличие от США. В-третьих, в России по-прежнему широко используются тарифные методы регулирования естественных монополий, а в США государство использует более эффективные стимулирующие механизмы воздействия на них. В-четвёртых, российское антимонопольное законодательство имеет более короткую историю и потому менее совершенно, чем американское.

Все эти факторы приводят к тому, что российская система регулирования естественных монополий менее эффективна, чем американская. Поэтому нашей стране необходимо использовать американский опыт с учётом специфики нашей страны. По мнению автора, российскому антимонопольному законодательству требуется предпринять следующие меры для организации более эффективного контроля за монополиями:

- преодолеть несовершенство законодательства и более чётко дать определение «естественной монополии»;
- использовать более эффективные стимулирующие инструменты воздействия вместо старых тарифных;
- обеспечить принятие прозрачной и долгосрочной государственной политики в отношении естественных монополий.

Данные меры позволят создать в России более совершенные механизмы контроля за деятельностью естественных монополий. Это благоприятно

отразится и на эффективности работы самих монополий, и на достатке потребителей, и на экономике всей страны в целом.

### Литература

1. Федеральный закон «О естественных монополиях» N 147-ФЗ от 17.08.1995. [Электронный ресурс] URL: Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс» (Дата обращения: 20.01.2022)
2. Официальный сайт Газпрома, [Электронный ресурс] URL: <https://www.gazprom.ru>. (Дата обращения: 20.01.2022)
3. Минфин России, Исполнение федерального бюджета и бюджетов бюджетной системы Российской Федерации за 2019 год [Электронный ресурс] URL: [https://minfin.gov.ru/ispolnenie\\_FB\\_RF\\_za\\_2019\\_god\\_predv.itogi.pdf](https://minfin.gov.ru/ispolnenie_FB_RF_za_2019_god_predv.itogi.pdf). (Дата обращения: 20.01.2022)
4. ПАО «ГАЗПРОМ». Отчет за 2019 год [Электронный ресурс] URL: <https://www.gazprom.ru/investors/disclosure/reports/2019/>. (Дата обращения: 20.01.2022)
5. ОАО Осетровский речной порт – порт Осетрово – Усть-Кут [Электронный ресурс] URL: <http://port-osetrovo.ru/>. (Дата обращения: 20.01.2022)
6. Шамаев И.Н., Роль и место естественных монополий в российской экономике // Вестник ТГУ. 2011. № 2. С. 29-33.
7. Официальный сайт ОАО «РЖД» [Электронный ресурс] URL: <https://www.rzd.ru/> (Дата обращения: 20.01.2022)
8. Годовой отчёт ОАО «РЖД» за 2020 год [Электронный ресурс] URL: <https://ar2020.rzd.ru/ru/performance-overview/market-overview> (Дата обращения: 20.01.2022)
9. Малкина М.Ю., Абросимова О.Ю., Анализ особенностей функционирования естественных монополий в современной России // Экономический анализ: теория и практика. 2012. № 12. С. 56-64.
10. Федеральная служба государственной статистики. Степень износа основных фондов на конец 2020 года. URL: [Электронный ресурс] [https://rosstat.gov.ru/free\\_doc/new\\_site/business/osnfond/STIZN\\_ved.htm](https://rosstat.gov.ru/free_doc/new_site/business/osnfond/STIZN_ved.htm). (Дата обращения: 20.01.2022)
11. Вышковская М.П., Естественные монополии в России: практика регулирования // Экономика и бизнес, теория и практика, 2017. № 8. С. 24-27.
12. Sherman Antitrust Act of 1890. [Электронный ресурс] URL: [http://pnu.edu.ru/ru/faculties/full\\_time/uf/iogip/study/studentsbooks/histsources2/1pgzio23](http://pnu.edu.ru/ru/faculties/full_time/uf/iogip/study/studentsbooks/histsources2/1pgzio23) (Дата обращения: 20.01.2022)

13. The Clayton Antitrust Act of 1914. [Электронный ресурс] URL: [http://pnu.edu.ru/ru/faculties/full\\_time/uf/ioqip/study/studentsbooks/histsources2/irgzio24](http://pnu.edu.ru/ru/faculties/full_time/uf/ioqip/study/studentsbooks/histsources2/irgzio24) (Дата обращения: 20.01.2022)

14. Robinson-Patman Act, 1936. [Электронный ресурс] URL: [https://web.archive.org/web/20131029214931/http://www.pepperlaw.com/publications\\_article.aspx?ArticleKey=318](https://web.archive.org/web/20131029214931/http://www.pepperlaw.com/publications_article.aspx?ArticleKey=318) (Дата обращения: 20.01.2022)

15. Радюкова Я.Ю., О возможностях адаптации зарубежного опыта государственного регулирования естественных монополий в современных российских условиях // Социально-экономические явления и процессы, 2013. № 1. С. 147-152.

16. Нуреев Р.Н., Курс микроэкономики: Учебник / Р.М. Нуреев – М.:Норма: ИНФРА-М, 2014. - 272 с.

**ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ТРЕВОЖНОСТИ У  
ДОШКОЛЬНИКОВ  
CAUSES OF ANXIETY IN PRESCHOOLERS**

**УДК 159.9**

**Явгаева Юлия Михайловна**

*студент магистратуры психолого-педагогического факультета Гжельского Государственного университета,*

*РФ, Раменский р-н, пос. Электроизолятор*

**Варицкий Юрий Анатольевич**

*доцент кафедры психологии и педагогики, кандидат педагогических наук, магистр психологии, доцент Гжельского Государственного университета,*

*РФ, Раменский р-н, пос. Электроизолятор*

***Аннотация:** в данной статье рассматриваются основные причины возникновения повышенного уровня тревожности у дошкольников, рассмотрены различные виды проявления тревоги, раскрыты отличия понятий «тревога» и «тревожность». В статье описаны различные подходы известных ученых по данной проблеме, описываются признаки поведения тревожных детей. Нами предложены основные методы для оценки эмоционального состояния ребенка, раскрыты первичные причины возникновения повышенного уровня тревожности у детей дошкольного возраста, даны практические рекомендации педагогам и родителям по профилактике и коррекции повышенного уровня тревожности у детей.*

***Abstract:** this article examines the main causes of the increased level of anxiety in preschoolers, examines various types of anxiety manifestations, reveals the differences between the concepts of "anxiety" and "anxiety". The article describes various approaches of well-known scientists on this problem, describes the signs of behavior of anxious children. We have proposed the main methods for assessing the emotional state of a child, revealed the primary causes of the increased level of anxiety in preschool children, and given practical recommendations to teachers and parents on the prevention and correction of increased levels of anxiety in children.*

***Ключевые слова:** тревожность, дошкольники, родители, адаптация, темперамент.*

***Keywords:** anxiety, preschoolers, parents, adaptation, temperament.*

**Актуальность.** В настоящее время в дошкольных учреждениях все чаще встречаются дети с повышенным уровнем тревожности, которое выражено беспокойством, страхами, низкой стрессоустойчивостью и самооценкой.

Сформированная эмоциональная сфера ребенка в дошкольном возрасте является одним из необходимых компонентов психологической готовности к школьному обучению. В связи с этим задачей педагогов, психологов и родителей является необходимость выявить отклонения на ранних этапах их возникновения и своевременно провести профилактическую и коррекционную работу по данной проблеме.

Понятия «тревога» и «тревожность» в психологии имеют существенные различия. Под термином «тревога» понимается эмоциональное состояние, которое появляется при ситуации опасности. Проявления тревоги могут быть разных видов.

Рассмотрим вегетативные проявления тревоги: одышка, удушье, липкие руки, сухость во рту, внутренняя дрожь, «ком в горле». В качестве психологических можно выделить следующие проявления: подавленность, неуверенность, низкая самооценка, невнимательность, низкий порог возникновения реакции тревоги. В поведенческом проявлении это могут быть: тремор рук, скованность, неусидчивость, сосание пальцев, повышенная утомляемость и другие.

Термин «тревожность» обозначает склонность индивида к переживанию тревоги, характеризующаяся низким порогом возникновения реакции тревоги.

Одной из отличительных характеристик тревожности является ощущение неопределенности, беспомощности в ситуации опасности.

Р.С. Немов в своих работах дает определение тревожности как постоянному или ситуативному свойству человека находиться в состоянии повышенного беспокойства [1, с.75]. А.В. Петровский приходит к выводу, что при наличии у людей нервно-психических или соматических заболеваний, а также у людей, которые перенесли психологическую травму, уровень тревожности выше нормы [2, с.145]. А.М. Прихожан рассматривает данный психологический аспект как эмоциональный дискомфорт, связанный с предчувствием грядущей опасности [3, с.78]. Результаты исследования Б.М. Теплова показывают наличие отрицательной корреляции между силой нервной системы и уровнем тревожности: чем сильнее тип нервной системы, тем ниже тревожность. Эти выводы были подтверждены в экспериментах В.Д. Небылицына. Среди зарубежных ученых, которые занимались изучением данной проблемы, отметим такие имена как Ч. Спилберг, А. Фрейд, З. Фрейд, Р.Кэттел, К.Корни и другие.

Изучив различные подходы ученых в данной области, можно сделать общие выводы: тревожность нужно рассматривать как ситуативное явление и как личностную особенность человека. Невысокий уровень тревожности

является абсолютной нормой, что позволяет организму активизироваться и направить все внутренние силы на самосохранение.

Однако, повышенный уровень тревожности, постоянное беспокойство (чаще всего необоснованное) могут стать причиной самых различных психосоматических заболеваний. Рассмотрим часто встречающиеся причины появления тревожности у детей дошкольного возраста: суетливость; двигательное беспокойство; часто повторяющиеся движения (сосание пальцев, дерганье ногой, обгрызание ногтей или кожи вокруг ногтей, кручение волос, частые моргания и т.д.); скованность движений; трудности со сном; боязнь любых, даже незначительных перемен; сильное беспокойство перед началом нового задания, работы; неуверенность в себе, отказ от новой деятельности; серьезность выражения лица (глаза опущены, избегает лишних движений, не шумит, предпочитает не выделяться); заниженная самооценка; частые страхи, тревога и беспокойство, возникающие в безопасной ситуации; также тревожных детей видно и в рисунках (движения быстрые, сильный нажим на карандаш, штриховка, особое внимание к мелким деталям) и многое другое...

Итак, поведение тревожных детей отличается частыми проявлениями беспокойства и тревоги, такие дети живут в постоянном напряжении, все время ощущая угрозу, чувствуя, что в любой момент могут столкнуться с неудачами. Для практического психолога поведение ребенка, выражение им чувств – важный показатель в понимании внутреннего мира маленького человека, свидетельствующий о его психическом состоянии, благополучии, возможных перспективах развития. Для диагностики эмоционального состояния ребенка можно использовать следующие методики:

1. Методика диагностики самооценки «Лесенка» (С.Г. Якобсон, В.Г. Щур).

2. Тест "Страхи в домиках" (А.И. Захаров и М.Панфилова), на выявление и уточнение преобладающих видов страхов (страх темноты, одиночества ...)

3. Методика «Выбери нужное лицо», направлена на изучение эмоционального отношения и тревожности в социальных ситуациях (Тэмпл Р., Дорки М., Амен В., адаптация Немов Р.С.).

4. Проективные методики:

"Рисунок человека",

"Барашек в бутылке",

"Нарисуй свой страх",

"Кактус",

"Несуществующее животное" и другие

Информацию о степени эмоционального благополучия ребенка дает психологу эмоциональный фон. Эмоциональный фон может быть положительным или отрицательным.

Отрицательный фон ребенка характеризуется подавленностью, плохим настроением, растерянностью. Ребенок почти не улыбается или делает это заискивающе, голова и плечи опущены, выражение лица грустное или индифферентное. В таких случаях возникают проблемы в общении и установлении контакта. Ребенок часто плачет, легко обижается, иногда без видимой причины. Он много времени проводит один, ничем не интересуется. При обследовании такой ребенок подавлен, не инициативен, с трудом входит в контакт.

Одной из причин такого эмоционального состояния ребенка может быть проявление повышенного уровня тревожности.

Многие психологи основной и первой причиной повышенного уровня тревожности у детей дошкольного возраста считают неправильно выстроенные отношения в семье между взрослыми и ребенком. По данным исследований Е.А. Савиной дети, которым мать уделяет мало внимания, чувствуют себя отвергнутыми, что вызывает беспокойство, страх из-за неудовлетворения потребностей ребенка в любви и ласке.

Об этом также были сделаны выводы Г.Харлоу после проведения экспериментов с детенышем обезьяны, которые доказали, что привязанность ребенка к матери, тактильные ощущения дают малышу чувство защиты и уверенности. Нарушение контакта с матерью оказывают негативное влияние на дальнейшее развитие ребенка и его психику.

Одной из причин возникновения тревожности у ребенка может быть несоблюдение единства требований членов семьи. В этом случае у дошкольника возникает внутренний конфликт из-за противоречий.

Предъявление ребенку слишком завышенных требований также может стать одним из факторов, провоцирующих возникновение эмоционального дискомфорта. Родителям рекомендуется хвалить ребенка даже за малейшие успехи, тем самым придавая ему уверенность в своих силах и стимулируя к дальнейшим достижениям.

Огромной ошибкой взрослых является сравнение своего ребенка с другими, более успешными детьми. В этом случае у ребенка может возникнуть комплекс неполноценности и как следствие-заниженная самооценка.

Желательно при работе с тревожными детьми использовать игры на телесный контакт. Очень полезны упражнения на релаксацию, техника глубокого дыхания, занятия йогой, массаж и просто растирания тела.



Педагогам образовательных учреждений следует внимательно наблюдать за детьми в период всех режимных моментов. По результатам исследований дети с темпераментом меланхолика более мнительные, ранимые. Период адаптации у таких детей более сложный, чем у детей с другими видами темпераментами. Чтобы адаптация ребенка прошла с наименьшими переживаниями, воспитателям следует проводить игры на сплочение детского коллектива. Большое положительное влияние на коррекцию тревожного состояния ребенка оказывают сюжетно-ролевые игры. В них ребенок берет на себя роли, которые позволяют ему приобрести чувство уверенности, побороть свои страхи и внутреннее напряжение. Положительную динамику в коррекции детской тревожности оказывает сказкотерапия. В таких сказках ребенок ассоциирует себя с главным героем и вместе с ним преодолевает все тревоги и опасения.

Положительный эмоциональный фон ребенка во многом зависит от нас, взрослых людей. Неуверенный в своих силах ребенок страдает заниженной самооценкой. Хорошая самооценка-необходимое условие гармоничных отношений как с самим собой, так и с окружающими его людьми. Уверенные в себе люди чаще добиваются успехов в жизни, несмотря на встречающиеся трудности.

#### **Список литературы:**

1. Немов, Р.С. Психология: Учебник для студентов высш. пед. учеб. заведений. В 3 кн. Кн. 1 Общие основы психологии / Р.С. Немов. – М., 2016. – 576 с
2. Петровский, А.В. Дети и тактика семейного поведения / А.В. Петровский. – М.: Знание, 2017. – 148 с.
3. Прихожан, А.М. Тревожность у детей и подростков: психоаналитическая природа и возрастная динамика / А.М. Прихожан. – М.: Просвещение, 2018. – 280 с.
4. Урунтаева, Г.А. Детская психология. /- М.: Академия, 2016. - 366 с.
5. Фортунатов, Г.А. О чувствах и их развитии//Дошкольное воспитание «Текст» / Г.А. Фортунатов. - М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 2018. - 272с.
6. Эриксон, Э. /Детство и общество: пер. и научный ред. А. А. Алексеев/М: «Наука», 2017-992с.

**СПЕЦИФИКА ИЗУЧЕНИЯ ДРАМАТИЧЕСКОГО  
ПРОИЗВЕДЕНИЯ НА УРОКАХ ЛИТЕРАТУРЫ СТУДЕНТАМИ  
РЕЖИССЁРСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ КОЛЛЕДЖА ИСКУССТВ  
SPECIFIC STUDIES OF DRAMATIC WORKS AT LITERATURE  
LESSONS BY STUDENTS OF THE DIRECTOR'S DEPARTMENT OF THE  
COLLEGE OF ARTS**

**УДК 372.8**

*Быстров Андрей Алексеевич, преподаватель русского языка и литературы  
высшей категории Сахалинского колледжа искусств,  
Россия, г. Южно-Сахалинск*

***Аннотация:** В статье анализируется специфика изучения драматического произведения на уроках литературы студентами режиссёрского отделения колледжа искусств. Рассматриваются отличительные особенности драмы как рода литературы и специфика построения текста драматических произведений. Приводятся методические подходы к изучению драмы студентами режиссёрского отделения колледжа искусств, выявляются компоненты анализа драматического произведения, этапы его изучения и упражнения в рамках сценическо-игровой деятельности.*

***Annotation:** The article analyzes the specifics of studying a dramatic work in literature lessons by students of the directing department of the College of Arts. The author considers the distinctive features of drama as a kind of literature and the specifics of constructing the text of dramatic works. Methodological approaches to the study of drama by students of the directing department of the College of Arts are given, the components of the analysis of a dramatic work, the stages of its study and exercises in the framework of stage-play activities are identified.*

***Ключевые слова:** драматическое произведение, уроки литературы, студенты, колледж искусств, режиссёрское отделение.*

***Key words:** dramatic work, literature lessons, students, college of arts, directing department.*

### **Введение**

Драма, наряду с эпосом и лирикой, является одним из родов художественной литературы, однако именно драматические произведения пользуются наименьшей популярностью среди читателей в силу их наибольшей трудности [1]. Это обусловлено такими причинами, как изначальная предназначенность драматических произведений преимущественно для театрального представления, а не для чтения, особые требования, предъявляемые драмой к читательскому сотворчеству, а также

характерная форма построения драматического текста, существенно отличающаяся от формы лирических и эпических произведений. Особенности драматического произведения часто становятся непреодолимой преградой при его изучении в школьные годы, не позволяя ученикам научиться понимать идейный смысл произведения [2]. Отсутствие этого навыка может стать серьёзной проблемой при обучении студентов режиссёрского отделения колледжа искусств, для которых особенно важно умение работать с драмой, в связи с чем возрастает значимость исследования особенностей изучения драматического произведения будущими режиссёрами.

Целью работы является исследование специфики изучения драматического произведения на уроках литературы студентами режиссёрского отделения колледжа искусств. Для её достижения были использованы методы анализа и синтеза научных публикаций и литературных источников по рассматриваемой теме.

### **Особенности драмы**

Драма представляет собой род литературы, включающий произведения, построенные в диалогической форме и предназначенные для исполнения на сцене [3]. Драма включает следующие жанры:

- трагедия – произведение, основанное на непримиримом противоречии и страданиях;
- комедия – жизнерадостное произведение, высмеивающее недостатки общества и быта;
- мистерия – инсценировка на основе библейского сюжета;
- мираклъ – религиозно-назидательное представление;
- моралите – нравоучительное представление;
- мелодрама – произведение морально-поучительной направленности;
- водевиль – комедийная пьеса с танцами и песнями;
- фарс – комедийное представление с грубовато-шутовским содержанием;
- трагикомедия – произведение, совмещающее комические и трагические элементы;
- поэма – произведение, описывающее события всенародно-исторического значения;
- политическая драма – отражение противостояния стремящейся к свободе личности и тоталитарного государства;
- экспериментальная драматургия – произведения, отличающиеся алогизмом, бессюжетностью, дисгармоничным языком и нарушением причинно-следственных связей.

Драме присущи следующие специфические особенности [4]:

- наличие не только языковых средств создания образов, но и сценических средств;
- отсутствие речи повествователя, развитие действия и раскрытие характеров через диалог, мысли, чувства, переживания и поступки персонажей;
- отражение действующих лиц в состоянии подъёма внутренних сил и особого напряжения, обусловленного необходимостью борьбы с появляющимися препятствиями, что выражается в более резкой определённости изображения характеров в драме по сравнению с лирикой и эпосом;
- использование действия как основы построения произведения;
- построение сюжета на основе борьбы конфликтов и отражения характерных для жизни противоречий, причём в основе конфликта могут лежать как классовая борьба и социальное неравенство, так и мирозерцание героя, его духовные поиски, основы веры и прочее;
- реализм изображения, базирующийся на реализме человеческих взаимоотношений, призванном вызвать сопереживание зрителя;
- современность проблематики произведения.

Основой драмы как рода литературы выступает драматургический конфликт, природа которого состоит в остром столкновении противоположных взглядов, поступков, чувств, идей, интересов и стремлений. Конфликт определяет композицию и сюжетное построение произведения и затрагивает основные сферы человеческой деятельности, такие как физиология, физическая деятельность, биология, аксиология, познание, вера, мировоззрение, общение, образование, воспитание, творчество, мораль, бытие, политика, управление, эстетика и эго. Каждый персонаж в драме принимает участие в борьбе и необходим автору для привлечения зрителя на определённую сторону.

Тексты драматических произведений, по сравнению с эпическими и лирическими, отличаются отчётливым и многообразным фрагментированием [5]. Текст драмы включает два компонента: непосредственно авторский – служебный текст ремарок, и основной, несобственно авторский – прямая речь персонажей, их обращённые к другим реплики, обеспечивающий развитие действия диалог. Ремарки фиксируют физическую статику момента, сообщая, что в конкретный момент действия можно наблюдать в сценическом пространстве, указывая на количественное увеличение либо убывание лиц на сцене и прочее. Диалог же выражает внутреннюю динамику действия,

проявление психологической готовности либо неготовности персонажей к встрече с другими, степень вовлечённости в ситуацию и способности либо неспособности воздействовать на неё посредством взаимодействия с другими, а также соответствие либо несоответствие событий ожиданиям героев. Взаимодействие действующих лиц в диалоге выявляет их мотивы принятия решений, явные и тайные поведенческие импульсы, которые могут быть неизвестны даже самим героям в момент реакции на реплики собеседников.

Несмотря на отсутствие у автора возможности «говорить от себя», в целом его позиция проявляется в принципе отбора жизненных явлений, выборе и расположении излагаемого материала [6]. Сюжету в драме часто присуще тяготение к определённой строгости: действие отличается целенаправленностью, поступки героев мотивированы, а поведение связано. Нередким для драматических произведений является трёхчленное развитие сюжета, включающее завязку, развитие действия и развязку. Неслучайным является и деление на акты: в каждом из них закладывается определённая фаза конфликта.

Основной особенностью драматического произведения является его обращённость к театру, расчёт на коллективное эмоциональное воздействие. В драме театр и литература тесно переплетены не только между собой, но и с другими видами искусства, такими как музыка, архитектура, живопись, танец и мимика. Благодаря этому лучше раскрывается динамичность действия и глубина переживаний.

#### **Методические подходы к изучению драмы в колледже искусств**

Основой логического и эмоционального анализа драматического произведения является действенный анализ его текста, включающий не только литературоведческие, и театроведческие элементы, что даёт возможность изучать драматургию в нерушимом единстве спектакля и пьесы [7]. Проведение такого анализа предполагает изучение истории создания пьесы и её сценической жизни, поскольку драматическое произведение полноценно раскрывается лишь при сценическом воплощении.

Учитывая специфику драматического произведения, его анализ на занятиях по литературе в колледже искусств должен включать следующие компоненты [8]:

- рассмотрение места произведения в творчестве писателя и общем литературном процессе;
- определение актуальности темы пьесы и оригинальности авторского замысла;
- анализ авторского метода осмысления действительности;

- определение сюжетно-композиционной структуры;
- анализ образов действующих лиц и общего конфликта пьесы, раскрывающего её идейно-художественное содержание;
- определение жанра и стилевых особенностей произведения.

Изучение драматических произведений включает ряд этапов:

1. Самостоятельное чтение произведения. Оптимально, если студенты познакомятся с текстом незадолго до работы в классе [9]. Для лучшего первоначального восприятия текста и формирования верного навыка чтения драмы возможна организация чтения пьесы вслух во внеурочное время. Преподаватель может прочитать только первое действие, параллельно обращая внимание на перечень действующих лиц и ремарки, тем самым показывая, как необходимо читать драму. В процессе чтения преподавателю стоит кратко объяснять непонятные слова, а в перерывах между чтением отдельных актов с целью пробуждения воображения студентов он может помочь им вообразить сцену и действующих лиц, передавая собственные театральные впечатления либо обрисовывая сцену так, как он её представляет.

2. Вступительное занятие. Может иметь различную форму в зависимости от своеобразия произведения, но обязательно должно включать предварительный комментарий, призванный лучше погрузить студентов в исторический контекст пьесы. С целью углубления понимания формы и содержания произведения на этапе первоначального ознакомления можно провести аналитическую беседу [10]. Чтобы обучающиеся быстрее включились в активную работу над пьесой, им следует рассказать о её жизни в театре, первых постановках и произведённом ими эффекте. Можно продемонстрировать фотографии сцен спектаклей и актёров в образах действующих лиц изучаемого произведения.

3. Анализ произведения. Его целью является не только и не столько изучение структурных и технических особенностей пьесы, сколько увлечение студентов её эмоциональной составляющей, что способствует более активной и определённой выработке их позиции по отношению к конфликту. Анализ содержит рассмотрение проблемы, композиции, сюжета и деталей пьесы, реплик и монологов. С учётом значимости каждого явления произведения не только в развитии действия, но и в выявлении характеров персонажей наиболее целесообразным представляется последовательная работа над действиями пьесы. Первым этапом работы может выступать как комментированное чтение отдельных действий, так и формирование у обучающихся целостного представления о произведении посредством выделения основного конфликта. Основной задачей преподавателя на этом

этапе является побуждение студентов самостоятельно раскрывать подтекст и выявлять отношение автора к описываемым событиям.

4. Интерактивная работа учащихся. Может заключаться в выразительном чтении пьесы по ролям, заучивании отрывков и пересказе или подготовке спектакля. Продумывание и анализ авторских ремарок и содержания речи персонажей способствует лучшему пониманию значения и своеобразия диалогов произведения. При распределении ролей между обучающимися преподавателю лучше всего прислушиваться к желанию студентов.

При изучении драматических произведений студентами-режиссёрами значительная роль должна отводиться сценическо-игровой деятельности (СИД), позволяющей обучающимся интерпретировать произведения через их сценическое воплощение с целью постижения законов искусства, являющихся средством образного отражения реальности [11]. Применение СИД на уроках литературы позволяет:

- организовать последовательность восприятия драматического произведения согласно логике его развития от образно-эмоциональному к образно-идейному уровню;
- сформировать у обучающихся основы читательских умений посредством собственного творческого опыта деятельности на базе текста драматического произведения;
- развить эмоциональную сферу студентов, умение воспринимать мир чувств другой личности и сочувствовать ей;
- развить актёрские, речевые, литературные, изобразительные, режиссёрские и прочие способности студентов;
- развить навык оценки собственной деятельности и деятельности других;
- стимулировать самореализацию обучающихся в творческой деятельности;
- расширить представление студентов о смежных с литературой видах искусства.

Использование театральных приёмов, обладающих творческим развивающим характером, способствует постоянному взаимодействию имеющихся и приобретаемых знаний, их углублению и закреплению, позволяет развить эмоциональную сферу обучающихся и тесно сопряжённое с ней творческое воображение, а также пробуждает у студентов интерес к наиболее сложному для интерпретирования роду литературы. Можно выделить следующие виды упражнений в рамках СИД:

1. Проба на роль. Заключается в составлении рассказа от лица героя. Этот рассказ может быть посвящён месту действия, описанию внешности других героев, событиям и конфликту или автобиографии.

2. Сценизация. Состоит в обсуждении воображаемой постановки.

3. Режиссёрский комментарий. Студентам необходимо формулировать режиссёрские ремарки к эпизодам произведения и комментарии к сценам воображаемого спектакля.

4. Игры-драматизации. Основываются на сюжете произведения и позволяют обучающимся лучше погрузиться в его атмосферу, изучив особенности характеров персонажей и их взаимодействия.

5. Урок-спектакль. Студентам требуется поставить театрализованное представление по изучаемому произведению в виде спектакля-диалога, моносспектакля, литературно-музыкальной композиции или в иных формах.

### **Заключение**

Драма представляет собой межвидовую художественную форму, законченность которой возможна только при сценическом воплощении. Студентам режиссёрского отделения колледжа искусств особенно важно научиться интерпретации драматического произведения, его глубокому личностному пониманию на уровне обобщённого смысла и авторской позиции, поскольку только в этом случае возможно создание качественных театральных постановок, в которых театрально-декорационные, пластические и музыкально-звуковые средства обладают равной эстетической ценностью и органично взаимосвязаны, а каждый используемый элемент обладает театральной значимостью.

### **Список литературы**

1. Новлянская З.Н. Драма как род литературы в развивающем обучении // Психология, литература, кино в диалоге с театром: материалы Международной научной конференции. – 2019. – С. 72-76.

2. Захарьина И.В. Роль театрализации в изучении драматического произведения на уроках литературы в общеобразовательной школе // Коррекционно-педагогическое образование. – 2018. – № 1 (13). – С. 79-85.

3. Авдоница Т.В. Основы режиссуры и сценического мастерства: тексты лекций / Т.В. Авдоница; М-во образ. РБ, Гомельский государственный университет им. Ф. Скорины. – Гомель: ГГУ им. Ф. Скорины, 2010. – 123 с.

4. Теория, методика и организация социально-культурных проектов: учеб. пособие / А.В. Плотников, Г.Г. Плотникова. – Краснодар: КГУФКСТ, 2018. – 210 с.



5. Головчинер В.Е., Русанова О.Н. Организация текста в драме // Вестник Бурятского государственного университета. – 2018. – № 4-2. – С. 33-42.

6. Сомова Л.А. Методика обучения литературе: особенности художественной коммуникации: учеб. пособие / Л.А. Сомова. – Тольятти: Изд-во ТГУ, 2014. – 247 с.

7. Магдиева С.С. Изучение драматических произведений в формате театральной педагогики: монография / С.С. Магдиева. – Ташкент: ТГПУ им. Низами, 2009. – 100 с.

8. Цыденова Л.А., Булгутова И.В. Теоретические основы изучения драмы в школе // Вестник Бурятского государственного университета. Язык. Литература. Культура. – 2018. – № 3. – С. 72-76.

9. Методика преподавания литературы: учеб. пособие / под ред. З. Я. Рез. – М.: Просвещение, 1977. – 384 с.

10. Башкирева Е.В. Методика изучения драматических произведений в школе. Система уроков по изучению пьесы А.П. Чехова «Вишнёвый сад». – СПб.: ЛОИРО, 2017. – 30 с.

11. Михайлова Н.С. Обучение интерпретации драматических произведений на уроках литературы в старших классах: автореф. дисс. ... канд. пед. наук: 13.00.02 / Наталья Серафимовна Михайлова; Моск. гор. пед. ун-т. – М., 2004. – 20 с.

# ФОРМИРОВАНИЕ КОМАНДЫ ПРОЕКТА ПРОИЗВОДСТВА (СТАРТАПА)

FORMING A PRODUCTION PROJECT TEAM (STARTUP)

УДК 33

**Кислицин Дмитрий Алексеевич**

Студент 3 курс, факультет «Экономики и менеджмента»

Российская академия народного хозяйства и государственной службы

Россия г. Екатеринбург

**Аннотация:** В статье анализируется формирование команды проекта производства (стартапа). Рассматриваются понятие, характерные черты и особенности организации стартапов, приводится их жизненный цикл. Выявляются преимущества малого бизнеса перед большим, понятие, отличительные признаки и специфика формирования команды стартапа. Определяются типовая последовательность создания и развития команды стартапа, личные качества членов команды, необходимые для успешной совместной работы, и признаки успешно сформированной команды.

**Annotation:** The article analyzes the formation of a production project (startup) team. The concept, characteristic features and features of the organization of startups are considered, their life cycle is given. The advantages of a small business over a large one, the concept, distinctive features and specifics of the formation of a startup team are revealed. The typical sequence of creation and development of a startup team, the personal qualities of team members necessary for successful teamwork, and the signs of a successfully formed team are determined.

**Ключевые слова:** проект производства, стартап, команда, формирование команды, члены команды.

**Key words:** production project, start-up, team, team building, team members.

## Введение

В современном обществе инновационное развитие тесно сопряжено с предпринимательской деятельностью и инвестиционными вложениями [1]. Одной из ведущих форм инновационного взаимодействия, позволяющих продвигать новые амбициозные идеи, является стартап, представляющий собой своеобразную модель проекта производства, направленную на воплощение глобальных идей, отвечающих возникающему общественному запросу, в рамках ограниченного финансирования. Ключевым фактором, лимитирующим инновационное развитие стартапов, выступают человеческие ресурсы, играющие роль основного генератора новых технологий и идей [2]. Грамотное формирование проектной команды способствует командной

эффективности в инновационной деятельности, обеспечивающей устойчивый рост результативности всего проекта, что делает крайне актуальной проблему создания команды нового стартапа.

Целью работы является изучение формирования команды проекта производства (стартапа). Для её достижения были использованы методы анализа и синтеза научных публикаций и литературных источников по рассматриваемой теме.

### **Особенности организации стартапов**

Стартап представляет собой новую организацию, находящуюся на стадии развития и занимающуюся разработкой новых продуктов на основе инновационных идей или недавно появившихся технологий в условиях чрезвычайной неопределённости [3]. Чаще всего стартапы встречаются в высокотехнологичных отраслях, а в их основе лежит предпринимательство, вследствие чего они отличаются высокорисковым характером и требуют сторонних капиталовложений. Основным фактором их успеха является высокая по сравнению с крупными корпорациями мобильность.

Стартап имеет специфический жизненный цикл, представляющий собой временной интервал от зарождения идеи до становления компании, во главе которой стоит инновационный конкурентоспособный продукт, приносящий хорошую прибыль [4]. С учётом составляющих продукта и компании жизненный цикл стартапа имеет следующий вид:

1. Создание идеи и уточнение её концепции. На этом этапе осуществляется сбор команды, обладающей необходимыми компетенциями и навыками для разработки продукта.
2. Создание бизнес-модели.
3. Привлечение финансирования.
4. Разработка и тестирование продукта. Подразумевает интенсивную командную работу, разработку прототипов и выход на рынок.
5. Продвижение продукта, его доработка и совершенствование.
6. Рост и развитие компании, формирование устойчивой организационной структуры.
7. Масштабирование компании, создание новых производств и проектов.

Каждый этап жизненного цикла стартапа сопряжён с большим числом рисков, существенная часть которых приходится на команду проекта. Концепция формирования команды, индивидуальные квалификации её членов и применяемые методы достижения единства в значительной степени определяют успешность стартапа.

## **Специфика формирования команды стартапа**

Несмотря на большое количество стартапов, создаваемых в последние годы, весь запланированный путь успешно проходят не более 7 % от них, что обусловлено как высокорисковостью предприятия, так и значительной сложностью рабочего процесса [5]. От членов команды требуются повышенные моральные и физические усилия, при этом идейная составляющая находится в большем приоритете, чем финансовая. При планировании кадровой политики руководителю нужно принимать в расчёт следующие преимущества малого бизнеса перед большим:

- невысокий уровень бюрократии;
- дружеские отношения между подчинёнными и руководством;
- широкий спектр полномочий;
- вариативность выполняемых обязанностей;
- индивидуальный подход к каждому сотруднику с учётом его целей и потребностей;
- перспективы карьерного роста;
- ощущение востребованности и самооценности каждого члена команды.

Команда стартапа представляет собой группу специалистов, мотивированных на общий результат, совместно работающих над реализацией проекта и подчиняющихся его руководителю [6]. Несмотря на такие преимущества одиночной работы, как экономия времени, отсутствие коммуникационных проблем, сохранение полного контроля и единоличное распоряжение достигнутыми результатами, при работе в команде появляются возможности услышать критику, получить поддержку, использовать инновационный и творческий потенциал нескольких человек, разделить обязанности и добиться синергетического эффекта деятельности.

Важно учитывать, что не любая группа сотрудников является командой. Команде стартапа присущи следующие признаки:

- наличие нужных навыков и знаний у каждого участника;
- правильно сформированная система ротации кадров;
- общая и цельная миссия;
- организационная структура, дающая возможность осуществлять командную работу;
- наличие людей, верящих в идею и обладающих авторитетом;
- продуманная система мотивации;
- длительный период существования (боле года).

При формировании команды сперва образуется группа функционально взаимосвязанных сотрудников, обладающих взаимодополняющими навыками

с учётом риска и целей проекта, после чего вырабатывается единый для команды «образ результата», подразумевающий согласованность личной и коллективной мотиваций и коллективную ответственность за итоги работы [7]. Модель создания и развития команды стартапа можно представить в виде следующей последовательности [8]:

1. Формирование. На этой стадии члены команды, обычно независимые друг от друга, собираются вместе, знакомятся с проектом, сферами ответственности и своими формальными ролями.

2. Шторм. Это стадия изучения работы по проекту, подхода к управлению и технических решений. Её продуктивность зависит от настроенности членов команды на сотрудничество и их открытости различным идеям и перспективам.

3. Нормализация. На данной стадии начинается совместная работа членов команды, подразумевающая постепенное развитие доверия и адаптацию индивидуальных моделей поведения и рабочих привычек с ориентацией на содействие командной работе.

4. Результативность. На этом этапе команды функционируют как хорошо организованное подразделение, спокойно, независимо и результативно решающее любые проблемы.

5. Завершение. Это стадия завершения работы и перехода к следующему проекту, обычно обусловленная достижением целевых результатов, закрытием проекта или окончанием одного из этапов жизненного цикла стартапа.

Чтобы участники проекта сработались, необходимо учитывать их личные качества [9]. При этом важно обращать внимание не только на профессиональные технические навыки, но и на универсальные социальные компетенции, такие как коммуникабельность, креативность, критическое мышление, самоанализ и осознанность, адаптивность, инициативность, эмпатийность, уважительность и ответственность. Определить, что команда стартапа сформирована удачно, можно по следующим признакам [10]:

- ясное понимание и одинаковая трактовка цели стартапа всеми членами команды;
- атмосфера открытости и кооперации, общее желание работать вместе;
- взаимные уважение и уверенность, развитая организационная культура;
- неформальные взаимодействия и коммуникации, командный дух;
- общие язык общения и терминология;

- наличие специалистов во всех требуемых областях, чёткое разделение компетенций, отсутствие дублирования функций при определённой взаимозаменяемости;
- наличие свободных и доступных информационных потоков;
- готовность к адаптивности и гибкости при любых сопровождающих стартап изменениях;
- отсутствие жалоб, доносов и нареканий;
- нацеленность на непрерывное совершенствования и рост компетенций.

### **Заключение**

Развитие стартапов способствует качественно новому уровню развития предпринимательской деятельности за счёт внедрения ИТ-технологий и решений, использования новых форм взаимодействия и способов финансирования. Ключевым условием успешного развития стартапа и эффективной работы на дальнюю перспективу является правильная кадровая политика. При формировании команды стартапа важен качественный подход к подбору участников проекта для различных стадий его жизненного цикла, учитывающий как профессиональные навыки, так и личностные качества, что позволит добиться высокого комфорта и эффективности всей команды. Для каждого этапа жизненного цикла стартапа характерен собственный набор требуемых компетенций, определяющий состав команды, навыки и качества специалистов, необходимые для решения отдельных задач. Поскольку состав вовлечённых в проект людей часто оказывается значимым критерием финансирования стартапа, подбор участников целесообразно начинать после составления единого портрета будущей команды.

### **Список литературы**

1. Бездудная А.Г., Трейман М.Г., Смирнов Р.В. Исследование особенностей организации стартапов в современной предпринимательской деятельности // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2021. – № 2 (128). – С. 100-105.
2. Мостовщикова И.А., Соловьева И.А. Методическое обеспечение управления человеческими ресурсами инновационных проектов предприятия // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Экономика и менеджмент. – 2021. – Т. 15, № 2. – С. 140-151.
3. Корзюк Д.И., Текучёва С.Н. Стартапы в России: актуальные вопросы развития // International Journal of Professional Science. – 2019. – № 7. – С. 15-38.

4. Бурдуковский В.Н. Жизненный цикл стартапа // Скиф. Вопросы студенческой науки. – 2019. – № 11 (39). – С. 90-93.
5. Андрющенко Д.В. Формирование команды стартапа: как привлечь талантливых сотрудников // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2021. – № 5-1 (75). – С. 17-19.
6. Макарченко М.А. Инновационная экономика и технологическое предпринимательство: материалы курса [Электронный ресурс] // Открытое образование. – 2021. – URL: <https://openedu.ru/course/ITMOUniversity/INNOEC/> (дата обращения: 25.01.2022).
7. Соловьева И. А., Мостовщикова И. А. Модель формирования эффективных команд для реализации инновационной деятельности предприятия // Journal of New Economy. – 2021. – Т. 22, № 2. – С. 110-133.
8. Руководство к своду знаний по управлению проектом (Руководство PMBOK) (A guide to the project management body of knowledge (PMBOK guide) / Институт управления проектами. – 6-е изд. – Newtown Square, PA: Project Management Institute, 2017. – 762 с.
9. Формирование выдающейся команды стартапа. Hard and soft skills [Электронный ресурс] // vc.ru. – 2020. – URL: <https://vc.ru/inostudio/189826-formirovanie-vydayushcheysya-komandy-startapa-hard-and-soft-skills> (дата обращения: 25.01.2022).
10. Основы социального предпринимательства: учеб. пособие для вузов / Е.М. Белый [и др.]; под ред. Е.М. Белого. – М.: Изд-во Юрайт, 2019. – 178 с.

# КОНЦЕПЦИЯ ПРОЕКТА ПРОИЗВОДСТВА (СТАРТАПА) PROJECT CONCEPT OF PRODUCTION (STARTUP)

УДК 33

**Кислицин Дмитрий Алексеевич**

*Студент 3 курс, факультет «Экономики и менеджмента»*

*Российская академия народного хозяйства и государственной службы*

*Россия г. Екатеринбург*

**Аннотация:** В статье анализируется концепция проекта производства (стартапа). Рассматриваются понятие, основные характеристики и параметры, стадии развития и специфика создания инновационных проектов. Выявляются ключевые факторы отказа, которые необходимо учитывать при разработке концепции проекта. Приводятся существующие подходы к разработке концепции стартапа и возможные источники бизнес-идей для проекта. Рассматриваются принципы концепции бережливого стартапа и алгоритм оценки разработанной бизнес-модели проекта.

**Annotation:** The article analyzes the concept of a production project (startup). The concept, main characteristics and parameters, stages of development and the specifics of creating innovative projects are considered. Key failure factors are identified that must be considered when developing a project concept. The existing approaches to the development of the startup concept and possible sources of business ideas for the project are given. The principles of the lean start-up concept and the algorithm for evaluating the developed business model of the project are considered.

**Ключевые слова:** проект производства, стартап, инновационное предприятие, концепция стартапа, бизнес-модель.

**Key words:** production project, startup, innovative enterprise, startup concept, business model.

## **Введение**

Основой развития современного предпринимательства выступают инновации, что обуславливает широкое распространение и значительную роль стартапов, являющихся инновационными предприятиями [1]. Их деятельность формируется специфическими методами и инструментами создания и развития, основанными на новшествах, появляющихся в ходе воплощения творческих идей и технологий в новые продукты. Повышенное внимание к стартапам связано с сопровождающими их стратегическими неопределённостями результата на всех этапах разработки и реализации [2]. Минимизировать риски и превратить стартап в крупную



конкурентоспособную компанию возможно только при условии создания продуманной адаптивной концепции, учитывающей цели проекта, реальные потребности рынка и имеющиеся инвестиционные возможности, что делает актуальным изучение особенностей разработки проектной концепции.

Целью работы является изучение концепции проекта производства (стартапа). Для её достижения были использованы методы анализа и синтеза научных публикаций и литературных источников по рассматриваемой теме.

### **Специфика создания стартапов**

Стартап представляет собой организацию, создающую и реализующую инновационный продукт, работающую по инновационной бизнес-модели и имеющую потенциал к масштабированию [3]. Можно выделить следующие ключевые характеристики стартапов [4]:

- высокая адаптивность и гибкость с учётом потребностей рынка;
- короткая история операционной деятельности;
- высокая скорость развития и эффективность продвижения на рынке;
- минимальные ресурсозатраты со стороны создателей проекта;
- высокий потенциал масштабируемости бизнес-модели;
- уникальность и новизна идеи;
- высокая уверенность в проекте;
- высокий уровень риска, сопровождающий все этапы жизненного цикла проекта;
- временное состояние, формирование для достижения определённых целей и дальнейшего развития на их основе.

При создании концепции стартапа важно учитывать такой значимый параметр, как многоэтапность развития с необходимостью успешного завершения каждого этапа [5]. Выделяют следующие основные стадии развития инновационных предприятий:

1. Посевная стадия. Предполагает наличие идеи продукта и сформированной команды, начинающей работать над созданием прототипа.

2. Стадия пилотной версии продукта. На этой стадии создаётся пилотная версия продукта, подвергающаяся апробации или тестированию.

3. Ранняя стадия. Заключается в выпуске на рынок первой версии продукта с целью оценки спроса.

4. Стадия расширения. Предполагает востребованность продукта на рынке, приводящую к стремительному росту спроса и объёмов продаж.

5. Поздняя стадия. Пора зрелости и стабильного спроса на рынке, стимулирующего масштабирование и публичность компании.

Стартап является высокорисковым проектом, поэтому при создании его концепции важно учитывать факторы проектного отказа, основными из которых являются [6]:

- применяемая деловая модель, степень её новизны;
- организация менеджмента, уровень разработки и завершённости используемых бизнес-планов;
- маркетинговые факторы;
- отношения внутри команды;
- понимание имеющегося рынка и его перспектив;
- ориентированность на инвесторов при выборе между немедленной прибылью и долгосрочными преимуществами;
- жизнеспособность предлагаемого новшества;
- динамичность стиля управления;
- информационная асимметрия;
- индивидуальные компетенции и квалификации членов команды;
- наличие рискованного капитала;
- выбор времени внедрения на рынок.

### **Подходы к разработке концепции стартапа**

По наукоёмкости все концепции стартапов можно разделить на классические и инновационные [7]. В первом случае основой проекта становятся простые идеи, перерабатываемые и воплощаемые в новой форме с использованием современных технологий и подходов, а во втором в качестве основы принимаются новые полезные открытия, что требует более длительной доработки перед реализацией.

Основу концепции инновационного предприятия составляет бизнес-идея, являющаяся замыслом, использующимся в качестве прообраза нового проекта или направления деятельности [8]. В качестве источников бизнес-идей для создателя стартапа могут выступать:

- личный производственный либо бытовой опыт;
- личные контакты с бизнес-партнёрами, исследователями, потенциальными потребителями, экспертами и другими бизнесменами;
- любая досуговая деятельность;
- целенаправленный поиск идей в отраслевых и научных изданиях, открытых отчётах и материалах;
- интуитивная или случайная находка в рамках решения другой задачи;
- знания, полученные в процессе посещения профильных мероприятий.

Поскольку стартапы отличаются высоким риском, для них неприменимы классические алгоритмы, подразумевающие создание бизнес-

планов – исследований, выполненных в стерильных лабораторных условиях ещё до момента разработки продукта, включающих масштаб новаторской идеи, решаемую проблему, пути её решения, прогноз дохода, прибыли и потока денежных средств на длительный срок [9]. При таком подходе на разработку продукта затрачиваются тысячи человеко-часов, однако реальные потребности и предпочтения потребителей не учитываются. В результате продукты, созданные по такой схеме, часто оказываются не востребованы.

Инновационные предприятия предполагают иной подход, называемый концепцией бережливого стартапа, представляющего собой временную организацию, предназначенную для поиска развиваемой и воспроизводимой бизнес-модели. Концепция бережливого стартапа базируется на следующих принципах [10]:

1. Составление гипотезы вместо длительного планирования. Гипотеза оформляется в виде схемы, включающей основные элементы бизнес-модели: ключевые партнёры, ключевые направления деятельности, ключевые ресурсы, потребительская привлекательность, взаимоотношения с потребителями, каналы, потребительские сегменты, структура издержек и потоки доходов.

2. Разработка с помощью потребителей. Заключается в постоянном тестировании гипотез и анализе отзывов потенциальных пользователей, покупателей и партнёров касательно всех элементов бизнес-модели. Целью первого этапа стартапа является поиск жизнеспособной бизнес-модели, поэтому отзывы потребителей являются основой развития гипотез. При этом разработка продукта обычно происходит короткими циклами-итерациями, поскольку нахождению правильного хода чаще всего предшествуют неоднократные ошибки.

3. Гибкая разработка продукта. Предполагает постоянное взаимодействие с потребителями и оперативный учёт их замечаний на всех этапах жизненного цикла.

Концепция бережливого стартапа подразумевает непрерывность инноваций и постоянное совершенствование продукта, основанное на желаниях и потребностях пользователей [11]. Команде стартапа важно перманентно мониторить ситуацию на рынке и анализировать обратную связь, чтобы сохранять высокую гибкость, поддерживая постоянно развивающийся минимально жизнеспособный продукт.

После создания концепции стартапа необходимо провести её оценку. Для этого может быть использован следующий алгоритм [12]:

1. Оценка рынка сбыта. Требуется учёт не только географических и экономических, но и социальных, религиозных, культурных и иных аспектов.
2. Оценка рынка капитала. Подразумевает анализ конкурентов.

3. Оценка стартовых материальных, финансовых и человеческих ресурсов.

4. Оценка вовлечённости основателей проекта. Степень вовлечённости зависит от числа готовых работать над идеей участников и количества доступного для этого времени.

5. Оценка инвестиций для выпуска пилотной версии продукта.

6. Подсчёт конкурентных преимуществ продукта.

7. Оценка порога входа в бизнес. Чем выше порог, тем большую долю рынка сможет получить проект.

В случае удовлетворительных значений указанных показателей можно начинать тестировать концепцию стартапа посредством взаимодействия с потенциальными потребителями.

### **Заключение**

Стартапы являются молодыми организациями, направленными на создание качественно новых продуктов, отвечающих потребностям рынка, использующими различные типы инноваций и часто тестирующими экспериментальные подходы, что делает результаты их деятельности плохо прогнозируемыми. Руководителю стартапа важно найти оптимальный баланс свойств проекта, создав концепцию, отвечающую целям стартапа, реальным социальным потребностям и возможностям заинтересованных сторон в предоставлении требуемых ресурсов. Концепция, разработанная с учётом специфики стартапа и реально существующего общественного запроса, в основе которой лежат гибкие методы, подходы и практики, позволит создать качественный и востребованный продукт, способный обеспечить компании устойчивое развитие и перспективную масштабируемость.

### **Список литературы**

1. Коваленко Б.Б. Старт инновационного предприятия // Актуальные вопросы экономических наук: материалы II международной научно-практической конференции по экономике. – 2020. – С. 30-35.
2. Токарев Б.Е. Концепция многоуровневого маркетинга инновационного стартапа // Вестник университета. – 2017. – № 3. – С. 158-164.
3. Сатаев П.А., Соловейчик К.А. Стартапы в экономике: понятие, сущность и характеристики // Научно-технические ведомости Санкт-Петербургского государственного политехнического университета. Экономические науки. – 2021. – Т. 14, № 5. – С. 92-110.
4. Джаппарова Н.Л. Стартап, как форма инновационного предпринимательства // Скиф. Вопросы студенческой науки. – 2019. – № 11 (39). – С. 585-588.

5. Гулиев А.Ю. Жизненный цикл стартапов, финансовые аспекты // Финансовые рынки и банки. – 2020. – № 1. – С. 48-52.
6. Амирханова Л.Р. Обоснование применения методических инструментов риск-менеджмента в управлении стартапами / Л.Р. Амирханова, Е.Ю. Бикметов, М.А. Бронников, У.Г. Зиннуров // Вестник Пермского национального исследовательского политехнического университета. Социально-экономические науки. – 2019. – № 3. – С. 76-92.
7. Азаренко Н. Что такое стартап: как создать свою компанию и где найти первые инвестиции [Электронный ресурс] // UniSender. – 2020. – URL: <https://www.unisender.com/ru/support/about/glossary/chto-takoe-startap/> (дата обращения: 26.01.2022).
8. Основы социального предпринимательства: учеб. пособие для вузов / Е.М. Белый [и др.]; под ред. Е.М. Белого. – М.: Изд-во Юрайт, 2019. – 178 с.
9. Бланк С. Что нужно знать о бережливом стартапе [Электронный ресурс] // Harvard Business Review Россия. – 2019. – URL: [https://hbr-russia.ru/150ideas/managements\\_models/814547/](https://hbr-russia.ru/150ideas/managements_models/814547/) (дата обращения: 26.01.2022).
10. Морев Е.А. Современные методы разработки продукта в условиях изменчивости рынка // Стратегии бизнеса. – 2021. – Т. 9, № 9. – С. 271-275.
11. Бережливый стартап или как мы используем концепцию Lean Startup в своих проектах [Электронный ресурс] // Хабр. – 2021. – URL: <https://habr.com/ru/company/automason/blog/544924/> (дата обращения: 26.01.2022).
12. Бабаскин А. Как проверить идею IT-стартапа: инструкция для будущих программистов-фаундеров [Электронный ресурс] // Skillbox. – 2021. – URL: [https://skillbox.ru/media/code/kak\\_proverit\\_ideyu\\_it\\_startapa\\_instruktsiya\\_dlya\\_budushchikh\\_programmistov\\_faunderov/](https://skillbox.ru/media/code/kak_proverit_ideyu_it_startapa_instruktsiya_dlya_budushchikh_programmistov_faunderov/) (дата обращения: 26.01.2022).

**ЯЗЫК СМИ И НАЦИОНАЛЬНАЯ ЯЗЫКОВАЯ КАРТИНА МИРА:  
К ПРОБЛЕМЕ ВЗАИМОСВЯЗЕЙ И ВЗАИМОЗАВИСИМОСТЕЙ**  
THE LANGUAGE OF THE MEDIA AND THE NATIONAL LANGUAGE  
PICTURE OF THE WORLD: TO THE PROBLEM OF INTERRELATIONS  
AND INTERDEPENDENCES

УДК 316.77

**Горячева Светлана Александровна**

*студент второго курса магистратуры, Липецкий государственный  
технический университет, г. Липецк*

**Научный руководитель: Астахова Юлия Геннадьевна,**

*старший преподаватель, Липецкий государственный технический  
университет, г. Липецк,*

**Аннотация:** *В данной статье изучены особенности отражения в СМИ новостной информации, рассмотрены взаимосвязи и взаимозависимости языка СМИ и национальной языковой картины мира. По итогам исследования сделан вывод о том, что язык каждого СМИ является мощным средством воздействия и влияет на восприятие носителями языка событий и фактов реальной жизни в том виде, в котором они представлены и изложены им, и способствует формированию его рейтинга и популярности.*

**Abstract:** *In this article, the features of the reflection of news information in the media are studied, the relationship and interdependence of the language of the media and the national language picture of the world are considered. Based on the results of the study, it was concluded that the language of each media is a powerful means of influence and affects the perception of events and facts of real life by native speakers in the form in which they are presented and presented to them, and contributes to the formation of its rating and popularity.*

**Ключевые слова:** *СМИ, коммуникационные технологии, языковая картина мира*

**Key words:** *mass media, communication technologies, language picture of the world*

На текущий момент система СМИ включает в себя социальные институты, органы управления системой журналистики, учреждения по обучению и переподготовке кадров, а также основателей изданий и программ. В системе всё сильнее укрепляются телекоммуникационные службы связи (включая и космическую) и доставки информационной продукции, институты изданий, производители средств, применяемых в журналистике.

Система СМИ в структурном виде представлена следующими группами средств информации: аудиовизуальные СМИ, пресса, информационные службы, различные "периферические образования" журналистики. По причине растущей информационной потребности общества стремительно расширяется сеть рекламных компаний, пресс-служб при частных, государственных, общественных и религиозных организациях. Всё больше развития получает новая отрасль информационной деятельности – паблик рилейшнз (связи с общественностью). В области национальных систем СМИ развиваются клубы и ассоциации журналистов, которые содействуют распространению и обмену социально значимой информацией, важными сообщениями.

В настоящее время средства массовой информации динамично развиваются, что обусловлено тенденциями глобализации медиапространства и международного информационного обмена. Национальные СМИ активно обсуждают проблемы, свойственные другим странам, и при этом очень важно, чтобы их язык был не только грамотным с точки зрения журналистики, но и чтобы соблюдалась политкорректность в процессе передачи информации.

При этом очень важно, чтобы перевод иноязычных материалов, которые используются национальными СМИ в процессе формирования информации, был качественным и верным. Это очень важно в связи с тем, что при недостаточно корректном описании чужой культурной реальности могут возникнуть проблемы, связанные с неверным восприятием информации, которую преподносят средства массовой информации, с частичной или полной потерей ее смысловой нагрузки, глубины, выразительности для реципиентов. Все это говорит о том, что язык СМИ и национальная языковая картина не только связаны, но и взаимозависимы [1, с. 89].

Кроме того, язык массовых коммуникаций сегодня является мощным средством манипуляции общественным сознанием. В зависимости от того, как он используется, зависит и состояние всей информационной среды в целом, ее окраски и характеристик [3].

В современных исследованиях на передний план при изучении особенностей языка СМИ становится проблема объективности отражения фактов. Многие теле-, радио- и интернет-каналы в настоящее время обладают высокой степенью политизированности, и в связи с этим нередко комментируют те или иные события, происходящие в мире, исходя из национальных политических доминант. Ярким примером является освещение военной операции в Сирии и роли в ней России со стороны разных СМИ. Например, перед освобождением сирийского города Ракки на канале «Euronews» прозвучала информация о том, что «в Сирии бойцы курдских

формирований «пешмерга» и силы сирийской оппозиции начали наступление на город Ракку, считающийся оплотом террористической группировки «Исламское государство». Военная операция проводится в координации с международной коалицией во главе с США. К освобождению Ракки присоединяется и Россия. В МИД России заявили, что Москва приветствует любые действия по борьбе с ИГ» [5]. Заявление МИД России о том, что Москва приветствует любые способы по борьбе с ИГ, размещенное «Euronews», применительно к действиям армии ВС США в Ракке вырвано из контекста, поскольку такие методы, к примеру, как бомбардировка для целей зачистки от террористов, в ходе которой погибает и мирное население, для нашей страны неприемлемы. Тем не менее, позиция России в борьбе с ИГИЛ по факту максимально конструктивна, и это признают все средства массовой информации.

Говоря о зарубежных СМИ, можно отметить, что в последнее время, на фоне обострения отношений некоторых стран с Россией, у них нередко расходятся версии, описывающих события, в разных информационных источниках, а также прослеживается доминирующая роль оценочных суждений и прогнозов над фактами, приведение мнений анонимных либо неизвестных и малоизвестных общественности исследователей, и даже наличие провокаций и приведение оскорбительных для России мнений [7]. У российских СМИ прослеживается четкая последовательность изложения хронологии событий, нейтральная оценка действий других стран, отсутствие оскорблений политических оппонентов, приведение мнений официальных представителей от дипломатических и военных ведомств (например, освещая события в Сирии, российские журналисты ссылались чаще всего на Минобороны РФ, МИД РФ или Сирии, официальное информационное агентство Сирии «SANA», в отличие от зарубежных корреспондентов, которые редко использовали ссылки) [8].

Оценка идеологической составляющей в текстах средств массовой информации тесно связана с такими важнейшими понятиями, с точки зрения когнитивного подхода, как идеологическая модальность и информационная модель.

Концепция информационной модели структурирует комплексный процесс медийной обработки информации в форме частей замкнутой цепи, что даёт наглядное представление о взаимодействии и взаимосвязи отдельных стадий процесса движения информации, а также всепроникающее воздействие идеологических аспектов. Ведущую роль в развертывании информационной цепочки играет стадия трактовки событий. Значительным фактором в восприятии трактовки является то, что она одновременно является и



процессом, и конечным результатом, подразумевая определённую степень свободы в интерпретации смысла, рамки которой определены идеологическими факторами и естественными законами семантического соответствия. Основными компонентам трактовки являются предмет трактовки, оценка, коммуникативная интенция автора, а также идеологические и культуроспецифичные факторы, влияющие на трактовочный итог. Для анализа трактовочных свойств медиаречи весомым является также понятие «диапазон трактовки», включающее полный диапазон различий — идеологических, социокультурных, лингвистических, имеющих место при освещении одного и того же события различными сторонами информационного процесса. Трактовочные флуктуации имеют место быть внутри одного телеканала или издания; внутри изданий и каналов, относящихся к одной финансово-административной группе, а также между каналами значительно различающейся идеологической тематики. Диапазон трактовочных флуктуаций обычно увеличивается, если говорить об освещении одного и того же факта российскими и иностранными СМИ, поскольку к идеологическому фактору прибавляется фактор культуроспецифичности.

Таким образом, представленные примеры позволяют сделать вывод о том, что язык СМИ в настоящее время является мощным средством воздействия и влияет на восприятие носителями языка событий и фактов реальной жизни в том виде, в котором они представлены и изложены средствами конкретного языка. В свою очередь, от того, насколько профессионально работает то или иное средство массовой информации, во многом зависит его рейтинг и популярность.

#### **Библиографический список:**

1. Акопян А.Г. Язык СМИ и национальная языковая картина мира: к проблеме взаимосвязей и взаимозависимостей // Научная мысль Кавказа. – 2019. – №1 (97). – С. 89-95.
2. Богдановская Н.Б., Мавлина И.Т. Организация преподавания иностранных языков в неязыковом вузе. Проблемы гуманитарных и социальных наук в современном мире. Сборник материалов международной научно практической конференции. Издательство Першина Р.В., г. Тамбов, 2013. – 191 с.
3. Ерофеева И.В. Язык современных СМИ: проблема миромоделирования // Гуманитарный вектор. Серия: Филология, востоковедение. 2012. №4. URL: <https://cyberleninka.ru> (дата обращения: 20.01.2022).

4. Стриканова Е.Н., Компьютерные технологии в изучении иностранных языков. Актуальные вопросы современного гуманитарного образования. Сборник научных и творческих работ, ЕГУ им. И.А. Бунина – г. Елец, 2016. – 340с.

5. Сирия: начало операции по освобождению Ракки // Ru.euronews.com [Электронный ресурс] – URL: <https://ru.euronews.com/2016/05/24/syria-us-backed-fighters-launch-offensive-to-retake-isil-s-raqqa> (дата обращения: 19.01.2022).

6. Томилина Н.Ю. Языковая специфика тексто-электронной коммуникации в эпоху культурной виртуализации. Гуманитарные технологии в современном мире: Материалы VIII Международной научнопрактической конференции 28-30 мая 2020г. Калининград: Издательство «РА Полиграфычъ», 2020. - 169-176с.

7. Качалкин А.Н. Роль СМИ в межнациональном общении. Менталитет и речевой этикет нации // Специфика межкультурной коммуникации в текстах СМИ. [Электронный ресурс]. URL: [http:// evartist.narod.ru/text12/13.htm](http://evartist.narod.ru/text12/13.htm) (дата обращения: 19.01.2022).

8. Фадина Е.Ю. Иностранный язык как средство активизации профессионально-личностного развития студента. Профессиональное лингвообразование: материалы десятой международной научно-практической конференции. Июль 2016г. – Нижний Новгород: НИУ РАНХиГС, 2016. – 468 с.

9. Юсупова А.М. Интернет-культура в языке современных СМИ // Гуманитарно-педагогические исследования. 2018. №2. URL: [https:// cyberleninka.ru](https://cyberleninka.ru) (дата обращения: 20.01.2022).

**АНАЛИЗ ИНСТРУМЕНТОВ ВНУТРЕННИХ КОММУНИКАЦИЙ,  
ПРИМЕНЯЕМЫХ В РОССИЙСКИХ И ИНОСТРАННЫХ  
КОМПАНИЯХ**  
ANALYSIS OF INTERNAL COMMUNICATION TOOLS USED IN RUSSIAN  
AND FOREIGN COMPANIES

УДК 331

*Шовхалов Джамалайла Мовлдиевич*

*Студент 3 курса, факультет «Управление персоналом»*

*Московский автомобильно-дорожный государственный технический  
университет (МАДИ)*

*Россия, г. Москва*

***Аннотация:** В статье приведены результаты исследования опыта коммуникационного взаимодействия и применяемых инструментов внутренних коммуникаций на практических материалах российских и международных компаний различных сфер деятельности. Выявлены основные проблемы и определены дальнейшие перспективы. Эффективность использования коммуникационных инструментов оценивается высоко далеко не всеми. При этом взаимосвязь между внутренними коммуникациями и результативностью бизнеса не измеряется вовсе, что приводит к определенным сложностям в работе отделов внутренних коммуникаций в своей работе.*

***Summary:** The article presents the results of a study of the experience of communication interaction and the tools used for internal communications on the practical materials of Russian and international companies in various fields of activity. The main problems are identified and further prospects are identified. The effectiveness of the use of communication tools is highly valued by far from everyone. At the same time, the relationship between internal communications and business performance is not measured at all, which leads to certain difficulties in the work of internal communications departments in their work.*

***Ключевые слова:** коммуникация, управление персоналом, внутренние коммуникации,*

***Keywords:** communication, personnel management, internal communications*

Коммуникации представляют собой необходимое условие и следствие любой деятельности. Если организационные коммуникации выстроены эффективно, то циркулирующая в организации информация будет доходить до заинтересованных лиц без помех, что позволит принимать своевременные верные решения по производственным процессам.

Хорошо работающие коммуникации внутри организации позволяют руководству прислушиваться к сотрудникам и правильно понимать передаваемую информацию. Это помогает своевременно определять сильные и слабые стороны производственных процессов и корректировать управленческие решения.

Задачи коммуникаций в организации состоят в формировании единого информационного пространства, усилении лояльности и вовлеченности сотрудников в деятельность организации, обеспечении скорости и качества информационного обмена, преодолении коммуникативных разрывов и достижении необходимого для рабочего процесса взаимопонимания коллег, установлении эффективной обратной связи руководства организации с ее сотрудниками, разъяснении стратегии, бизнес-цели организации, корпоративной политики в части обучения и развития персонала, формировании единых стандартов поведения сотрудников в соответствии с корпоративным кодексом и этикой организации [1; 2].

Анализ опыта коммуникационного взаимодействия в управлении персоналом, применяемых инструментов внутренних коммуникаций проводился на практических материалах российских и международных компаний различных сфер деятельности, размещенных в свободном доступе в сети Интернет.

Прежде всего, нужно отметить, что отдельные службы, отвечающие за выстраивание внутренних коммуникаций в управлении персоналом есть только в крупных международных организациях, осуществляющих свою деятельность в России. На рисунке 1 отражены организации, опыт которых был изучен в рамках исследования и численность их персонала на территории России.

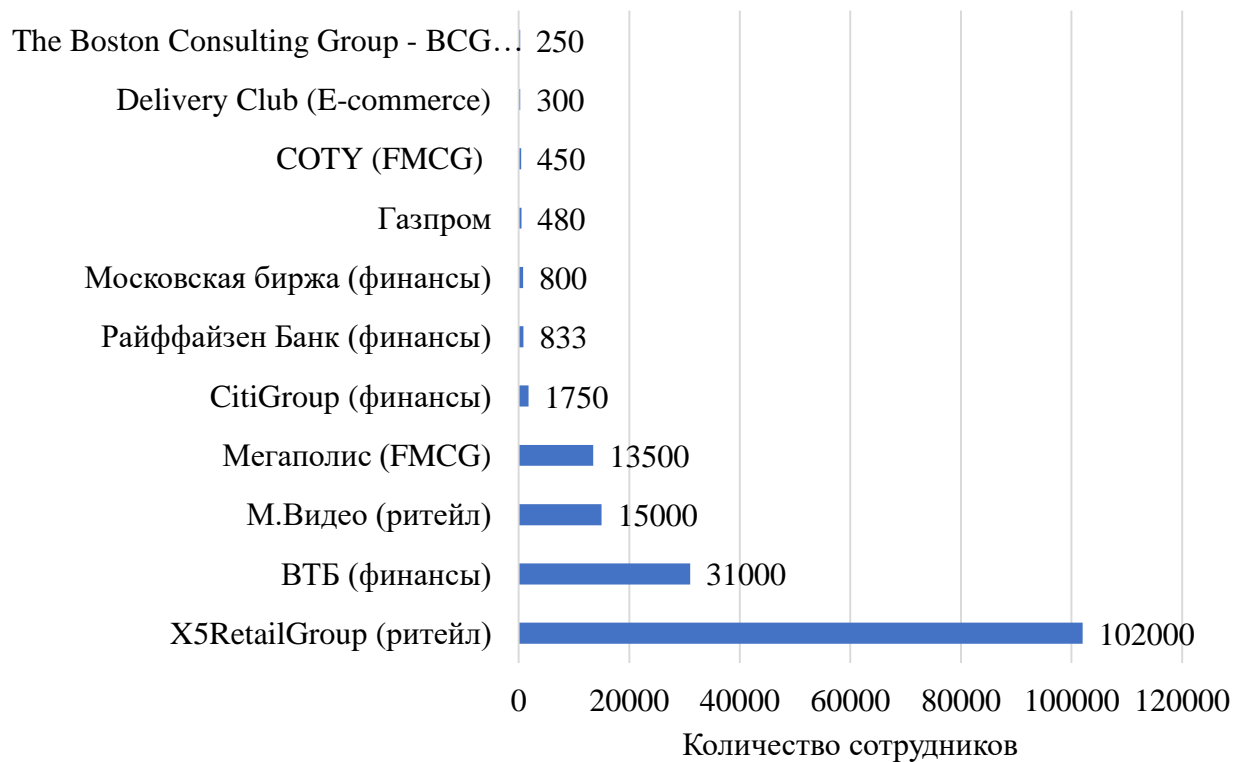


Рисунок 1 – Изученные организации и численность их персонала в РФ

В целом в компаниях присутствует весь базовый набор инструментов внутренних коммуникаций: рассылки, интранет, встречи руководства с сотрудниками. Эти инструменты применяются наиболее часто (рис. 2).



Рисунок 2 – Частота использования инструментов внутренних коммуникаций

И только в половине из них используются более сложные цифровые инструменты, которые учитывают предпочтения современного человека в потреблении контента (корпоративные мессенджеры, мобильные приложения и видеоролики), а также оригинальные подходы к внедрению элементов корпоративной культуры, такие как «послы ценностей» («Мегаполис», «X5RetailGroup»), т.е. это сотрудники, добровольно помогающие своим коллегам научиться использовать ценности организации в ежедневной работе.

При этом максимальная эффективность характерна для таких коммуникационных инструментов как встречи руководства с сотрудниками, мессенджеры и послы ценностей.

Несмотря на то, что организации используют практически одинаковые инструменты, степень развитости внутренних коммуникаций в них различается. Условно можно выделить три этапа развития внутренних коммуникаций в изученных организациях:

1. Использование базового набора процессов внутренних коммуникаций. Наиболее востребованы: информирование сотрудников о

ключевых событиях и организация мероприятий. Количество коммуникационных инструментов, используемых при этом организациями, минимальный (корпоративный журнал, интранет, рассылки). Кроме того, нет продуманной стратегии развития внутренних коммуникаций с персоналом и объективных критериев оценки. В эту группу входят «СОТУ», «BCG», «Райффайзен Банк», т.е. организации, не очень большие по количеству персонала (на территории РФ) или филиалы крупных международных компаний.

2. Использование ключевых сервисов. В данном случае применяются более разнообразные инструменты внутренних коммуникаций («CitiGroup», «Delivery Club», «Московская биржа», «М.Видео», «Мегаполис»). В этих организациях инициирование мероприятий для повышения вовлеченности персонала идет от специалистов по внутренним коммуникациям, которые, кроме того, занимаются развитием имеющихся каналов и осуществляют запуск новых. Стратегия внутренних коммуникаций этих компаний встроена в их общие коммуникационные стратегии, т.е. является их частью. При этом для оценки эффективности используются разнообразные инструменты, основными из которых являются:

- опросы удовлетворенности сотрудников;
- анализ базовой пользовательской статистики по заходам на страницы цифровых каналов коммуникаций, посещаемости мероприятий и т.д.

В этих организациях на уровне руководства сформировано понимание взаимозависимости успеха бизнеса и уровня мотивации сотрудников. Тем не менее, соотношение финансовых результатов и эффективности инструментов внутренних коммуникаций не определяется.

3. Внутренние коммуникации выступают системообразующей функцией в повышении вовлеченности персонала («X5RetailGroup», «ФДА «Росавтодор»», «ВТБ»). В данном случае необходимо отметить постоянную системную работу с имиджем организации. Стратегия внутренних коммуникаций является частью стратегии компаний. Для проведения оценки эффективности применяются разнообразные методы – от фокус-групп до детализированной оценки пользовательской статистики по каждому из используемых цифровых каналов (веб-порталов).

В этих организациях используются новейшие цифровые технологии, ведется постоянный поиск способов совершенствования традиционных инструментов при помощи нестандартных подходов. В качестве примера можно привести следующие способы:

- привлечение специалистов в области практического применения политических технологий для подготовки выступлений в региональных

представительствах;

- каждый сотрудник имеет возможность прийти на личную встречу с председателем правления;
- для отправки персонализированного контента используются мобильные приложения;
- в интранете реализован инструмент, который позволяет отправить любому сотруднику поп-ап сообщение на экран монитора;
- используются почтовые рассылки с историями сотрудников;
- большая часть видео-контента снимается сотрудниками и выкладывается в корпоративную социальную сеть;
- активно используются корпоративные мессенджеры (например, «Slack»), как для коммуникаций в рамках рабочих вопросов, так и для личного общения;
- корпоративные издания сделаны похожими на глянцевые журналы;
- проводятся спортивные мероприятия;
- проводятся благотворительные акции с участием сотрудников.

Изученный опыт применения внутреннего коммуникационного взаимодействия российских и иностранных компаний показал, что крупный бизнес использует различные инструменты, основными из которых выступают встречи руководства с сотрудниками, мессенджеры, интранет, рассылки. Однако эффективность использования коммуникационных инструментов оценивается высоко далеко не всеми. При этом взаимосвязь между внутренними коммуникациями и результативностью бизнеса не измеряется вовсе, что приводит к определенным сложностям в работе отделов внутренних коммуникаций в своей работе.

Основные проблемы в достижении эффективности применения инструментов внутренних коммуникаций состоят в следующем: сложности в интерпретации результатов опросов и принятии на их основании регулирующих мер; проблематичен расчёт достоверного ROI; низкая вовлеченность линейного персонала (например, линейные менеджеры зачастую рассматривают интранет как развлечение, отвлекающее от работы); частая смена функционального руководства, многие из которых не понимают необходимости развития внутренних коммуникаций; нехватка ресурсов (сотрудников) и др.

Для совершенствования коммуникационного взаимодействия необходимо: повышать качество организации и проведения совещаний, мероприятий, собраний и т.д.; проводить анализ эффективности используемых сотрудниками каналов коммуникаций. Какие из них сотрудникам нравится



использовать и почему, какие считаются неактуальными. В каких местах появляется переизбыток информации, и по какой причине. Кроме того, необходимо выявить психологические факторы внутренних коммуникаций, для чего организовать мероприятия, которые помогут поддержать позитивный климат в коллективе. Также важно создавать корпоративные чаты, чтобы руководителям и сотрудникам было проще общаться. Это позволит устранить ненужные формальности и лишние барьеры в коммуникациях, которые мешают решать рабочие вопросы сразу, минуя долгую деловую переписку и отчеты. Для того, чтобы избежать информационного перенасыщения сотрудников и упорядочить потоки информации, можно разрабатывать годовые планы коммуникаций. Кроме того, необходимо устанавливать, какую информацию больше всего ждут сотрудники и обеспечивать наличие обратной связи от управленцев.

#### **Список литературы:**

1. Лыгина Н.И., Рудакова О.В. Информационно-коммуникационные технологии в обеспечении управленческой деятельности / Н.И. Лыгина, О.В. Рудакова // Теория и практика сервиса: экономика, социальная сфера, технологии. – 2018. – №2 (36). – С. 23-31.

2. Сучкова Е.Г. Совершенствование коммуникационного взаимодействия в управлении персоналом: дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05: защищена 22.07.18: утв. 21.09.18 / Сучкова Елена Геннадьевна. - Курск., 2018. - 160 с.

3. Шавровская М.Н., Бородина О.Н. Развитие персонала через различные формы внутриорганизационных коммуникаций // Управление развитием персонала. - 2020. - № 3. - С.210-216. - URL: <https://grebennikon.ru/article-q5ld.html>

4. Шарохина С.В., Пудовкина О.Е. Информационно-коммуникационные системы организаций // E-Scio. - 2019. - №9 (36). – С. 18-29.

**ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ВНЕДРЕНИЯ ИНТРАНЕТА В  
СИСТЕМУ КОММУНИКАЦИИ СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**  
ADVANTAGES AND DISADVANTAGES OF INTRODUCING  
INTRANET TO THE COMMUNICATION SYSTEM OF A MODERN  
ORGANIZATION

УДК 331

*Шовхалов Джамалайла Мовлдиевич*

*Студент 3 курс, факультет «Управление персоналом»*

*Московский автомобильно-дорожный государственный технический  
университет (МАДИ)*

*Россия, г. Москва*

***Аннотация:** В статье рассмотрены вопросы использования интранет-системы, как инструмента внутренних коммуникаций взаимодействия персонала компаний. Определено понятие интранета, его положительное влияние на деятельность организаций и возможные негативные проявления, а также возможные направления совершенствования. Интранет затрагивает огромные пласты в управлении информацией и в оптимизации бизнес-процессов в современной организации. Целью использования интранета в коммуникационном поле организации заключается в том, чтобы своевременно формировать и выдавать достоверные данные для принятия управленческих решений.*

***Summary:** The article deals with the issues of using the intranet system as a tool for internal communications of interaction between the personnel of companies. The concept of an intranet, its positive impact on the activities of organizations and possible negative manifestations, as well as possible areas for improvement are defined. The intranet affects huge layers in information management and in the optimization of business processes in a modern organization. The purpose of using the intranet in the communication field of the organization is to generate and issue reliable data in a timely manner for making management decisions.*

***Ключевые слова:** интранет, коммуникации, персонал, корпоративные коммуникации, корпоративная сеть.*

***Keywords:** intranet, communications, personnel, corporate communications, corporate network.*

Интранет, представляя собой технологию передачи информации, как приложение к корпоративным информационным системам, стал определенным этапом развития технологий, разработанных в Интернет, и трактуется как внутрикорпоративная сеть, созданная по принципу глобальной

паутины, но закрытая от посторонних пользователей. Получается, что ее используют только внутри организации, а доступ к ней есть у всех трудоустроенных сотрудников. Сеть подходит для общения, работы, хранения информации, в нее могут быть интегрированы различные приложения и дополнительные площадки.

Инtranет-портал – это виртуальный «центр коммуникаций» компании, который позволяет сотрудникам сплотиться в единую команду (даже если они находятся в разных городах), а менеджерам контролировать сроки выполнения рабочих заданий, т.е. повышать управляемость компанией.

При помощи интранета осуществляется эффективное взаимодействие сотрудников, что сокращает время на поиск контактов и документов, предотвращает потери документов, реализует прямой диалог с сотрудниками, получает быстрый отклик на новые идеи. Инtranет сеть нужна для совместной работы внутри компании. Она помогает людям эффективно сотрудничать, а компаниям – успешно развиваться.

Инtranет-портал значительно повышает эффективность работы сотрудников, так как происходит рост исполнительской дисциплины, оптимизируется работа, которая требует постоянного обмена данными по различным направлениям, сокращается время подготовки и согласования различных документов, повышается количество документов, согласованных в срок, снижается трудоемкость выполнения работ с документацией, уменьшается количество итераций при согласовании документов в одном подразделении (в среднем с пяти до двух). Кроме того, наличие интранета благотворно влияет на адаптацию новичков, сокращая время на их интеграцию в коллектив организации.

Самое главное – становятся более налаженными внутренние коммуникации, повышается заинтересованность в достижении результатов. Инtranет, разработанный под нужды организации, становится отличным инструментом эффективного взаимодействия сотрудников.

Существенным свойством внедрения Инtranет, в отличие от традиционных информационных систем, является быстрая отдача, так как промежуточные, но полезные результаты, которые можно использовать, получаются практически сразу, а правильность выбранного пути может быть быстро проверена руководством или самими пользователями. Необходимо отметить, что задача руководства состоит в объяснении подчиненным важности Интранета сотрудникам. Если они будут понимать, зачем им заходить на портал, они станут им пользоваться.

Инtranет может решать множество различных задач, но существуют наиболее распространённые инструменты, которые используются в интранет

порталах и которые можно отнести к его преимуществам:

1. Удобная социальная сеть. Социальные сети настолько прочно вошли в жизнь людей, что представить её без них уже практически невозможно. Помимо того, что это популярно, социальные сети являются удобным способом представления и отслеживания наиболее интересной и нужной информации. Такие вещи как лента, возможность поделиться информацией или высказать своё мнение с помощью лайков и комментариев могут успешно применяться и в бизнес-среде.

Общение персонала по рабочим вопросам в сети, в которой отсутствуют посторонние люди и ненужная информация, способствует увеличению производительности труда. Сотрудников ничто не отвлекает, они понимают, что за ними все равно следит руководитель, поэтому они стараются не тратить время напрасно [3].

Инtranет портал заменяет внутреннюю социальную сеть компании без необходимости специально обучаться ее использованию, так как это все уже умеют. Сотрудники могут общаться, делиться информацией, комментировать, ссылаться на коллег в сообщениях, рассылать документы и проводить опросы, а также объединяться в группы по интересам или проектам, используя социальную сеть для повышения своей продуктивности.

2. Решение ежедневных вопросов. Любая работа представляет собой череду задач, по мере решения которых удается достичь конечной цели. Инtranет позволяет не просто давать поручения, но и контролировать результат, качество работы, для чего устанавливаются сроки, которые отражаются на портале, строятся графики эффективности труда и прочие отчеты. Для сокращения сроков выполнения проектов создаются чек-листы, универсальные шаблоны и т.д.

3. Коммуникации, совместная работа. Скорость коммуникации отражается на гибкости организации, поэтому работники ищут способы общения, начинают пользоваться мессенджерами. При этом, исключение email из внутренних коммуникаций компании повышает эффективность сотрудников. Собрать, проанализировать их переписку сложно, поэтому появляется угроза утечки информации. Использование Инtranет снимает данную проблему, так как к порталу имеется доступ только у сотрудников организации, посторонние войти в систему не смогут, а когда сотрудник увольняется, его доступ блокируется.

4. Документы. Это неотъемлемая часть любой работы и компании. Их создание обычно проходит несколько этапов правок и утверждений, прежде чем документ будет призван рабочим. Во всём этом процессе участвуют несколько человек, и нет ничего хуже последовательной работы с

документами. Такой подход очень вредит эффективности сотрудников. Корпоративная сеть позволяет загружать шаблоны и образцы документов на сайт, чтобы подчиненные имели к ним доступ, вследствие чего ускоряется процесс создания бумаг, минимизируется количество ошибок. Сотрудники, работающие над одним проектом, имеют совместный доступ к нужным файлам, могут координировать действия друг друга. При необходимости права пользования отдельными папками могут ограничиваться.

5. Возможность создания хранилища файлов. Сеть Интранет часто используется для хранения файлов. При наличии сайта не нужно пользоваться накопителями, которые могут потеряться. Корпоративный портал позволяет хранить файлы в облаках, что дает больше гибкости и контроля над ними. При этом сотрудники могут рассылать прямые ссылки на файлы, а не отправлять документы по почте, что экономит место в почтовом приложении.

6. Календари. Сотрудники могут синхронизировать свои календари с порталом, пометить даты, на которые запланированы важные дела, сроки сдачи проектов, создавать мероприятия, на которые приглашать участников из календаря. Кроме того, при помощи корпоративной сети можно проводить собрания, планерки в онлайн-формате, формировать протоколы, ставить задачи;

7. Почта. С почтой эффективнее работать, если она интегрирована с Интранетом, так как это облегчает доступ к базе контактов, позволяет прикреплять переписку к личным карточкам клиентов или партнеров, сделкам. Вследствие этого избегается потеря данных, информация систематизируется, а время на ее поиск сокращается.

8. Телефония. Настройка в Интранет телефонии позволяет повысить продажи, если деятельность компании напрямую связана с ними. Будет не нужно постоянно переключать клиентов на другого менеджера, так как система сама определит, кто с ним работает и выполнит переадресацию. Для контроля качества разговоры можно записывать и в дальнейшем проводить их оценку, тем самым достигается повышение качества оказываемых услуг.

9. Бизнес-процессы. Неавтоматизированные процессы отнимают время работников, а при создании интранета необходимость в долгом согласовании, походах из кабинета в кабинет пропадает. В результате оптимизируются и ускоряются внутренние коммуникации, быстрее решаются поставленные задачи, а действия сотрудников можно контролировать. На сайт может быть внедрена и система оповещения работников, ответственных за выполнение определенной задачи.

HR-операции. Наличие единой базы контактов в Интранете упрощает коммуникацию. Сотрудники быстро находят коллег, информацию о них, при

этом тратится минимум времени на заполнение документов, в которые нужно вносить персональные данные, что положительно сказывается на кадровых процессах [1].

10. База знаний. Деятельность любой организации основывается на знаниях, компетенциях. Интранет портал позволяет документировать знания, создавать тематические разделы, фиксировать все необходимые сведения, размещать памятки. Наличие базы знаний особенно важно для новых сотрудников, так как обеспечивает ускорение процесса их обучения сотрудников и знакомства с корпоративной культурой компании.

11. Интеграция. В корпоративный портал можно интегрировать нужные для работы инструменты, приложения, которыми сотрудники будут пользоваться непосредственно на портале или установив на свой персональный компьютер.

Таким образом, интранет должен быть полезен сотрудникам организации. Главным инструментом при этом выступает система поиска, которой сотрудники компании могут пользоваться для обнаружения нужной им информации, механизмы социального взаимодействия, которые позволяют сотрудникам компаний подписываться на обновления коллег, экспертов, рабочих групп, интересных тем и обсуждений, а наличие ленты новостей в личном рабочем пространстве или внутри рабочей группы позволяет всегда быть в курсе последних новостей и упрощает взаимодействие с коллегами.

Наиболее эффективные интранеты рационализируют и упрощают бизнес-процессы. Начиная со стандартных сервисов, таких как оформление отпусков и отгулов и возмещение расходов на командировки, до гораздо более сложных, комплексных рабочих процессов и управления проектами.

Чем выше уровень активности, нужный для успешного выполнения бизнес-процесса, тем большую отдачу в плане ROI и вовлеченности получит организация, перенеся это бизнес-процесс в интранет.

Обязательным элементом эффективности интранета выступает его мобильность, т.е. наличие мобильного доступа к системе, который позволяет сотрудникам быть в системе постоянно.

Мобильность обеспечивается разными способами. Интранет может изначально иметь адаптивный дизайн, тогда в нем можно работать на смартфоне или планшетном компьютере. Альтернативным вариантом является мобильное приложение с доступом к основному функционалу системы.

Не смотря на все положительные стороны использования технологии Интранет, выделяют и недостатки в ее применении, основные из которых приведены на рисунке.

Вся внутренняя сеть или отдельный интранет-сайт могут быть взломаны через интернет и использоваться хакерами в собственных целях. Вследствие чего к выбору антивирусного программного обеспечения и брандмауэра необходимо подходить со всей тщательностью на самом первом этапе внедрения сети Интранет [2]. Поэтому недопустимо оставлять без внимания вопросы внешней безопасности.

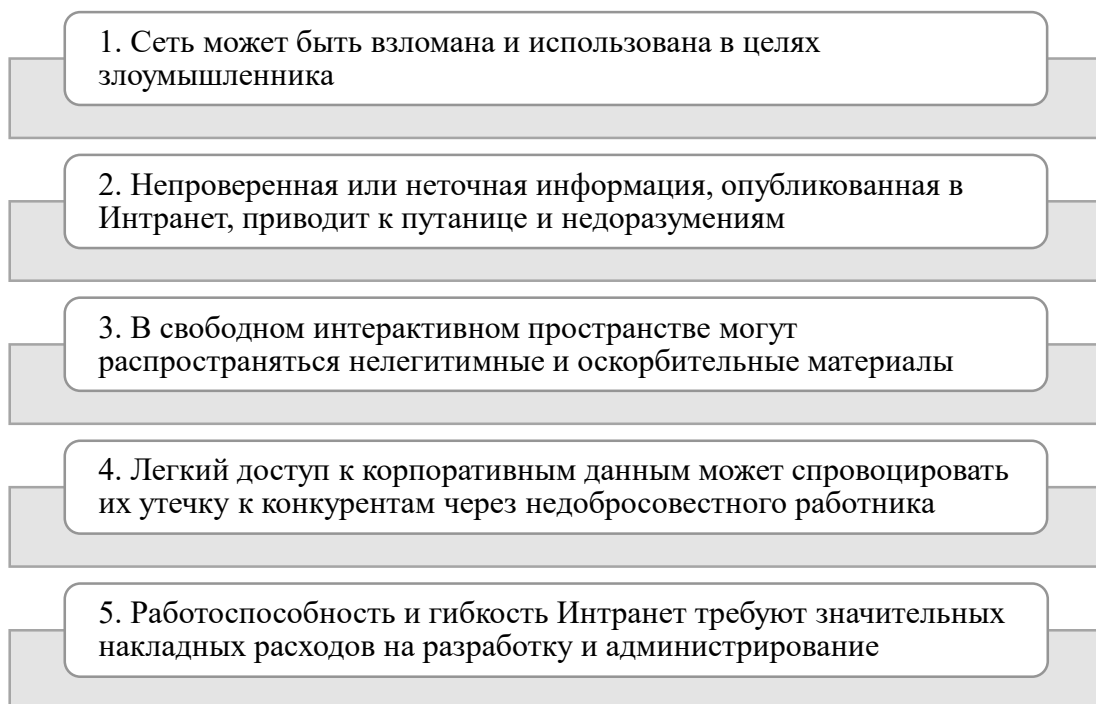


Рисунок 1 – Недостатки применения сети Интранет

Предметом защиты в информационных системах является информация или информационные ресурсы. Защищенность информации – такое состояние всех модулей информационной системы, при котором обеспечивается защита от возможных угроз на требуемом уровне.

Таким образом, базовые принципы обеспечения информационной безопасности сети интранет организации состоят в обеспечении конфиденциальности, целостности и доступности информации.

Эффективность интранета в большинстве компаний оценивается при помощи статистики посещений, а также проведения изучения мнения пользователей о его функционировании. Данные оценки полезны, прежде всего, тем, кто занимается интранетом, т.е. специалистам внутри компании.

Таким образом, в целом, интранет затрагивает огромные пласты в управлении информацией и в оптимизации бизнес-процессов в современной организации. Целью использования интранета в коммуникационном поле организации заключается в том, чтобы своевременно формировать и выдавать

достоверные данные для принятия управленческих решений. Неточная или неполная информация при реализации управленческой деятельности может снизить эффективность последней или подвергнуть организацию риску невыполнения определенных обязательств. Для успешного использования интранета необходимо разработка эффективных и рациональных процессов управления информационными источниками. Данное замечание имеет отношение к любому типу организаций, если ей требуется эффективно организовать работу информационной инфраструктуры.

Эффективный интранет имеет в своем распоряжении широкий набор современных социальных функций, ленту активности и механизмы геймификации. Он интегрирован с бизнес-процессами, позволяет легко управлять документами и искать нужную информацию по всему имеющемуся контенту. Интранет не должен быть ограничен традиционными системами управления контентом. Для повышения его эффективности необходимо использовать социальные платформы и платформы для совместной работы. Правильно организованная работа интранета обеспечивает максимальную вовлеченность сотрудников.

#### **Список литературы:**

1. Мирошников Г.Г., Спандерашвили Д.В. Корпоративные сети / Г.Г. Мирошников, Д.В. Спандерашвили [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://hi-tech.asu.edu.ru/files/4\(4\)/28-33.pdf](http://hi-tech.asu.edu.ru/files/4(4)/28-33.pdf)
2. Отличительные особенности и преимущества сети интранет. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://fb.ru/article/141964/intranet---eto-chto-takoe-otlichitelnyie-osobennosti-i-preimuschestva-seti-intranet>
3. Петров В. Н. Информационные системы / В.Н.Петров. – СПб.: Питер, 2018. – 688 с.



**ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ИПОТЕЧНОГО  
КРЕДИТОВАНИЯ**  
PROBLEMS OF MORTGAGE LENDING RISK MANAGEMENT

УДК 33

**Охременко Анастасия Геннадьевна**

*Студент*

*Белгородского государственного национального исследовательского университета (НИУ «БелГУ»), г. Белгород*

**Научный руководитель: Ваганова Оксана Валерьевна**

*д.э.н. заведующий кафедрой инновационной экономики и финансов  
Белгородского государственного национального исследовательского  
университета (НИУ «БелГУ»), г. Белгород*

***Аннотация:** в статье проводится анализ основных рисков, которые возникают в сфере ипотечного кредитования. Приведена классификация рисков, характерных для заёмщика и кредитора. Также описаны основные причины возникновения данных рисков, и проанализированы ключевые методы, которые позволят банку или заемщику избежать, или максимально минимизировать возникающие угрозы. Выделены возможные причины, являющиеся препятствием и усложняющие процесс управление рисками.*

***Abstract:** the article analyzes the main risks that arise in the field of mortgage lending. The classification of risks specific to the borrower and the lender is given. The main causes of these risks are also described, and the key methods that will allow the bank or the borrower to avoid or minimize the emerging threats are analyzed. The possible reasons that are an obstacle and complicate the risk management process are highlighted.*

***Ключевые слова:** ипотечное кредитование, риски заемщика, риски кредитора, риски по ипотечному кредитованию*

***Keywords:** mortgage lending, borrower's risks, lender's risks, mortgage lending risks*

**Актуальность**

Сегодня банковский сектор предлагает клиентам широкий набор разных продуктов и услуг. Одним из самых популярных и востребованных предложений является ипотечное кредитование. Несмотря на то, что это надежный и обеспеченный с точки зрения финансовых гарантий продукт, он все равно наделен определенными рисками, которым могут подвергнуться, как заемщики, так и кредиторы. В связи с эти вопрос о рисках в ипотечном

кредитовании остается открытым, что и определило актуальность данной статьи.

### Основная часть

Для ипотечного кредитования характерны как общие кредитные риски, так и индивидуальные, характерные только для данного вида банковского продукта.

Все риски в данной области можно разделить на две большие группы. К первой группе относятся индивидуальные или местные риски, которые проявляются регулярно и могут носить систематический характер. Ко второй группе относятся риски, которым подвергается вся экономика государства [3, с. 122]. Как правило, большинство рисков по ипотечному кредитованию относятся к первой группе. Для раскрытия сущности данного явления необходимо рассмотреть классификацию рисков более подробно.

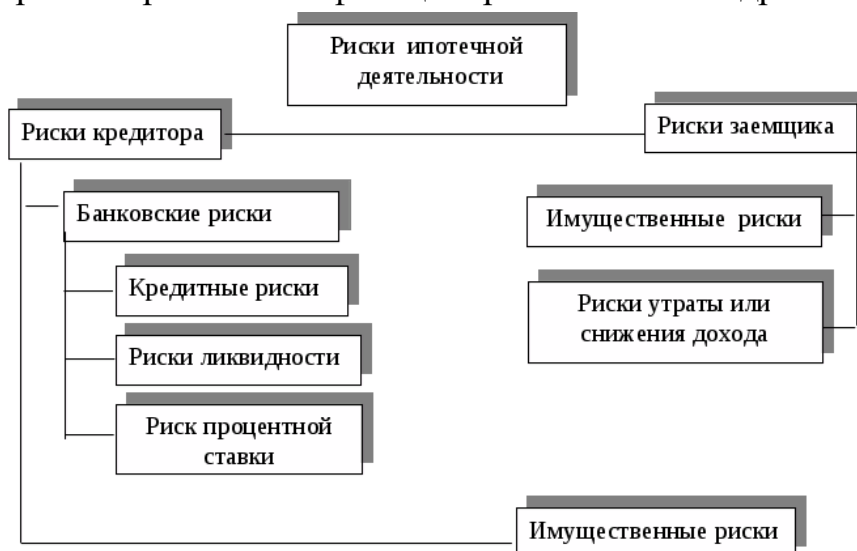


Рисунок 1 – Классификация рисков ипотечного кредитования

Важно понимать, что, как и в любом банковском продукте, в ипотечном кредитовании есть две стороны: заёмщик и кредитор (банк). И говоря о внутренних рисках, которым подвержены обе стороны, первоначально следует выделить рыночный риск, который в большинстве случаев проявляется из-за снижения или увеличения стоимости жилья. В случае снижения стоимости негативное влияние оказывается на заёмщика, поскольку, купив дорогое жилье, он рассчитывает, что его стоимость за время выплаты ипотеки, будет находиться хотя-бы на том же ценовом уровне, что и при покупке. В ином случае уровень переплаты за квартиру будет слишком высок и не оправдает себя по истечении срока ипотечного кредитования. В случае увеличения стоимости жилья страдает кредитор (банк), т.к. стоимость ипотечного кредита не меняется, следовательно, банк не получает той выгоды, которая могла бы быть при первоначальной стоимости жилья [5, с. 14].

Отдельно следует выделить валютные риски, которым подвергаются преимущественно заёмщики. Но данный риск более характерен для валютного займа и является скорее исключением, чем правилом. Главный риск заключается в том, что валютный кредит рассчитывается в долларах или евро, либо другой иностранной валюте, а доходы заёмщика остаются в рублях.

Следующим риском является процентный, который возникает чаще всего из-за того, что заработная плата заёмщика по кредиту не привязана к процентной ставке рынка. Отсюда следует, что в случае увеличения средней процентной ставки по рынку, уровень кредитной нагрузки возрастёт, а уровень холодов останется на прежнем уровне.

Не менее опасным риском, который касается исключительно заёмщика, является риск утраты постоянного дохода вследствие болезни или увольнения. В данном случае заёмщик утрачивает возможность нести обязательства по кредиту и выплачивать установленную договором сумму, отсюда образуется задолженность и возникает ещё один риск - утраты жилья.

Существует и так называемый правовой риск, который затрагивает, как заёмщика, так и кредитора. Суть данного риска заключается в том, что заёмщик после полной выплаты кредита, может не получить правильно оформленное право собственности на жильё из-за несвоевременного окончания строительства или в случае, когда сменился застройщик, но право перехода собственности не произошло. В таких ситуациях страдает и кредитор, поскольку он утрачивает право на залог, т.к. имущество переходит в статус незавершенного строительства [4, с. 34]. Данные ситуации в последнее время стали редкостью, но по-прежнему решаются только в судебном порядке.

Несмотря на обилие различных угроз для заёмщика, большим рискам все-таки подвержены кредиторы.

В первую очередь следует вернуться к уже рассмотренному рыночному риску, который возникает из-за снижения стоимости жилья. В данном случае кредитор рискует не возместить затраты стоимости кредита, если заёмщик окажется не надёжным и не сможет вернуть кредит. Говоря иными словами в случае неуплаты кредита, банк будет вынужден изъять квартиру и продать её по рыночной цене. А учитывая резкое снижение цены, кредитор в лучшем случае сможет вернуть до 70% от стоимости выданного кредита [5, с. 15]. Остальные 30% станут убытком и будут возмещаться из резервных фондов.

В некоторых случаях, возникновение рыночных рисков, может привести к появлению кредитных рисков - создать угрозу банкротства заёмщика, что пошатнет ликвидность банка. Снизить такой риск можно только при тщательной проверке платежеспособности и кредитоспособности заёмщика.

Одним из самых серьезных рисков для банков является угроза его ликвидности, возникающая, когда у кредитора при наступлении сроков исполнения своих обязательств обнаруживается дисбаланс в активах и пассивах. В первую очередь это обусловлено тем, что ресурсы на выдачу ипотечных кредитов формируются за счет привлечения краткосрочных кредитов и депозитов, в свою очередь ипотечные кредиты входят в группу долгосрочных активов.

Следовательно, снижение ликвидности кредитной организации приводят к ухудшению баланса банка и повышают риск убытков.

Однако в Российской Федерации риски ликвидности банковских организаций были спровоцированы мировым финансовым кризисом, а именно оттоком иностранной валюты, девальвацией рубля, падением цен на нефть, введением санкций со стороны США и ЕС и другими политическими и экономическими негативными изменениями.

Контроль рисков ликвидности может быть осуществлен исключительно на общегосударственном уровне, посредством разработки нового или внесения изменений в действующее законодательство, которое будет ограничивать деятельность банков только осуществлением операций с небольшими рисками [3, с. 139].

Еще одним риском для кредиторов является досрочное погашение. Конечно, для заемщика досрочное погашение означает экономию своих собственных финансовых ресурсов. Для банка же это риск недополучения процентов по кредиту, и как следствие, снижение возможной прибыли.

Кроме того, для банков досрочное погашение кредита означает единоразовое получение большой суммы средств, которые необходимо инвестировать для получения прибыли. Главной проблемой является тот факт, что банк не может заранее предугадать, когда клиент решится на досрочное погашение, следовательно, не может спрогнозировать рыночную ставку и возможную прибыль от будущей реинвестиции.

Кроме уже названных рисков, которые характерны для заёмщиков и кредиторов (банков), можно выделить и третью отдельную группу – имущественных рисков. К данной группе, как правило, относятся риски, затрагивающие непосредственно недвижимость. Это может быть порча имущества, полная утрата (пожар, разрушения, стихийные бедствия) или утрата права собственности на объект залога.

В том случае, когда недвижимость пострадала в результате внешних воздействий (пожар, наводнение и т.д.) и стала непригодной для проживания, отношения между кредитором и заемщиком все равно не прекращаются. Т.е. заемщик по-прежнему должен вернуть кредитору установленную ипотечным

договором сумму. Именно поэтому данный риск входит в обязательное страхование, и фактические затраты на восстановление поврежденной недвижимости несет организация, выдавшая страховку [1, с. 41].

Второй риск, в рамках которого может быть утрачено право собственности, преимущественно возникает тогда, когда уже после сделки становится известно о наличии объективных причин, по которым данная недвижимость не может быть продана. Например, квартира находится в долевой собственности, и собственником является несовершеннолетний ребенок. В данном случае недвижимость не может быть продана без согласия органов опеки.

В том случае, когда данный риск не был застрахован, заемщик будет обязан выплатить кредитору всю сумму по заключенному ипотечному договору фактически за недвижимость, которой он не владеет. Конечно, данную ситуацию можно оспорить в судебном порядке, но на это также потребуется время и средства, а уже выплаченные деньги по ипотечному договору возврату подлежать не будут [1, с. 43].

В целом основные риски по ипотечному кредитованию больше характерны для банков, нежели для заемщиков, поскольку банки рискуют предоставляемыми финансовыми ресурсами, в то время, как заемщик приобретает недвижимость, которая заранее тщательно проверяется на возможные будущие угрозы. Единственным риском, который действительно может угрожать заемщику – это утрата трудоспособности и возможности выплачивать ежемесячный платеж.

Таким образом, сегодня существуют следующие виды рисков для заемщиков: риск утраты трудоспособности, снижение стоимости жилья, угроза порчи или полной утраты недвижимости. Для кредиторов риски выражены в следующем: риски ликвидности, досрочного погашения, нестабильной политической и экономической ситуации, рыночные риски.

Для управления возможными угрозами очень важно проводить тщательную проверку, как заемщика, оценивая его платежеспособность и кредитный рейтинг, так и приобретаемую недвижимость на предмет скрытых угроз, которые не позволят приобрести полноценное право собственности и сделать ее залогом по ипотечному кредиту.

Важно отметить, что основные проблемы в управлении рисками заключаются в невозможности полноценно спрогнозировать возникающие угрозы. Так, банк не может предугадать будут повышаться цены на жилье или снижаться, поскольку это зависит от многих внешних факторов государственного значения. Также кредитор не может быть уверен в том, что за 15-20 лет (средний срок ипотечного кредитования) клиент будет в

состоянии ежемесячно и в полном объеме выплачивать положенную сумму по кредиту [2, с. 42].

### **Заключение**

Подводя итоги, следует отметить, что как для кредиторов, так и для заёмщиков существуют определённые риски при ипотечном кредитовании. К таким рискам можно отнести рыночный, процентный, валютный, имущественный, риск ликвидности, досрочного погашения. В целом каждый из рассмотренных рисков может быть минимизирован за счет правильно выбранной стратегии со стороны кредиторов и внимательности при подписании договора со стороны заёмщиков.

### **Список источников:**

1. Архипов А.П. О страховании рисков ипотеки / А.П. Архипов, Ю.Т. Ахвледиани // Финансы. – 2020. – №3. – С. 40–44.
2. Берестова Ю.С. Риски ипотечного кредитования: причины, последствия и способы их минимизации / Ю.С. Берестова. – Вестник Челябинского государственного университета, 2019. – с. 4–9
3. Косарева Н.Б. Основы ипотечного кредитования / Н.Б. Косарева. М.: ИНФРА–М, Институт экономики города, 2017. – 576 с.
4. Матюхин Г.Г. Тернистый путь ипотечного кредитования // Банковское дело. – 2018. – №3 – С. 34–36.
5. Мысловский Е.Н. Ипотека: риски реальные и мнимые / Е.Н. Мысловский. // Бизнес и банки. – 2020. – №22 (808). – С. 13-19
6. Ваганова О.В., Быканова Н.И., Коньшина Л.А., Гордя Д.В. Влияние финтехкомпаний на развитие отечественного финансового рынка // Финансовая экономика. - 2020. - №6. - С. 133-139.
7. Ваганова О.В., Коньшина Л.А. Особенности развития Финтех-индустрии в Российской Федерации на современном этапе развития // Актуальные проблемы развития экономических, финансовых и кредитных систем: сборник материалов VII Международной научно-практической. - Белгород: ИД «БелГУ» НИУ «БелГУ», 2019. -С. 97-101.
8. Ваганова О.В., Коньшина Л.А. Развитие рынка финансовых технологий: зарубежный опыт и отечественная практика // Научный результат. Экономические исследования. 2020. Т. 7. № 1. С. 80-88. DOI: 10.18413/2409-1634-2021-7-1-0-9
9. Vaganova O.V., Solovjeva N.E., Polukhin O.N., Zakharov V.M., Zabnina G.G., Lesovik R.V., Lesovaya S.L., Ageykina M.E. ANALYSIS OF SUPPLY Chain in investment activity in the Russian agricultural complex // International Journal of Supply Chain Management. 2020. Т. 9. № 5. С. 1615-1622

10. Глобальное исследование «Индекс проникновения услуг финтех 2019» [Электронный ресурс] - Режим доступа: [eu.com/fintechindex](http://eu.com/fintechindex). Vaganova, O.V., Vykanova, N.I., Grigoryan, A.S. and Cherepovskaya N.A., 2018. Directions of development of bank technologies applied in the Russian market of retail credit services *Revista Publicando*, 15, 2, 2018: 1365-1377.

11. Ваганова О.В., Лихошерстова Г.Н. 2011. Структуризация экономики с учетом инновационной активности в регионах России. *Российское предпринимательство*. № 4, Вып.2 (182). С. 36-39.

12. Glagolev S.N., Vaganova O.V. 2013. *Finansovyi mekhanizm obespecheniya innovatsionnogo protsessa* [The financial mechanism for ensuring the innovation process]. *World Applied Sciences Journal*, vol. 25, no. 12, pp. 1729-1734.

**РАЗВИТИЕ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА В РАЗНЫХ  
ТИПАХ СЕМЕЙ**  
DEVELOPMENT OF PRESCHOOL CHILDREN IN DIFFERENT TYPES  
OF FAMILIES

УДК 159.9

**Хобта Марина Владимировна**

Магистрант 2 курс, факультет «Психология и социально-гуманитарные технологии»

ФГБОУ ВО «Тихоокеанский государственный университет»

Россия, г. Хабаровск

***Аннотация:** Статья рассматривает проблемы взаимоотношений между ребенком и родителями в разных типах семей. Важной особенностью семейного воспитания является не допустить ошибки с самого раннего возраста ребенка, которые могут повлечь отклонения в развитии личности.*

*Не вызывает сомнения положение о том, что воспитание детей, а точнее процесс их социализации, начинается не в школе и даже не в дошкольном учреждении, а в семье с первых месяцев жизни ребенка. Ошибки и просчеты воспитания детей в самом раннем возрасте могут оказаться невозможными и проявиться позднее в асоциальном поведении, в трудностях адаптации, в различных отклонениях в развитии их личности. В обществе нет такого института, который мог бы заменить семью, ее функции.*

*Семейное воспитание отличается глубоко эмоциональным, интимным характером отношений матери и отца к детям и усиливается родственной привязанностью, взаимной любовью. Сила и стойкость семейных отношений связана с тем, что они постоянны и длительны, повторяются в самых разнообразных жизненных ситуациях. Отношения ребенка с родителями являются первоосновой, фундаментом отношений личности к миру в целом.*

***Annotation:** The article examines the problems of the relationship between the child and the parents in different types of families. An important feature of family education is to prevent mistakes from the earliest age of the child, which can lead to deviations in the development of the personality.*

*There is no doubt that the upbringing of children, or rather the process of their socialization, begins not at school or even in a preschool institution, but in the family from the first months of a child's life. Mistakes and miscalculations in the upbringing of children at a very early age can be irreparable and manifest themselves later in antisocial behavior, in difficulties in adapting, in various*



*deviations in the development of their personality. There is no such institution in society that could replace the family, its functions.*

*Family upbringing is distinguished by the deeply emotional, intimate nature of the relationship of mother and father to children and is enhanced by family affection, mutual love. The strength and stability of family relationships is due to the fact that they are constant and long-term, repeated in a wide variety of life situations. The relationship of the child with his parents is the fundamental principle, the foundation of the relationship of the individual to the world as a whole.*

**Ключевые слова:** семья, семейное воспитание, развитие ребенка.

**Key words:** family, family education, child development.

Семья является одним из важнейших факторов психического и личностного развития ребенка. Не вызывает сомнения положение о том, что воспитание детей, а точнее процесс их социализации, начинается не в школе и даже не в дошкольном учреждении, а в семье с первых месяцев жизни ребенка. Ошибки и просчеты воспитания детей в самом раннем возрасте могут оказаться невосполнимыми и проявиться позднее в асоциальном поведении, в трудностях адаптации, в различных отклонениях в развитии их личности. В обществе нет такого института, который мог бы заменить семью, ее функции.

Проблемами семьи и семейного воспитания занимались такие видные российские ученые, как Н.И. Новиков, А.Н. Радищев, В.Ф. Одоевский, А.И. Герцен, Н.И. Пирогов, Н.А. Добролюбов, К.Д. Ушинский, Т.Ф. Лесгафт, Л.Н. Толстой, А.С. Макаренко, В.А. Сухомлинский. А за рубежом, формирование жизненного сценария ребенка под влиянием родительского программирования занимался Э. Берн и его последователи – Й. Стюарт и В. Джонс. Известный австрийский психолог А. Адлер считал, что чувство подавленности, вызванное родительскими наказаниями или неадекватным отношением, вынуждает ребенка избегать общения с родителями, чтобы облегчить свои страдания.

Дошкольный возраст (3-6/7 лет) характеризуется тесной эмоциональной привязанностью ребенка к родителям (особенно к матери), причем не в виде зависимости от них, а в виде потребности в любви, уважении, признании. В этом возрасте ребенок еще не может хорошо ориентироваться в тонкостях межличностного общения, не способен понимать причины конфликтов между родителями, не владеет средствами для выражения собственных чувств и переживаний. И частые конфликты, громкие ссоры между родителями вызывают у детей-дошкольников постоянное чувство беспокойства, неуверенности в себе, эмоционального напряжения и могут стать источником их психического нездоровья.[6]

Дошкольный возраст играет особую роль в психическом развитии ребенка. В данный период у ребенка начинают формироваться новые психологические механизмы деятельности и поведения, в нем начинают закладываться основы для будущей личности: формируется устойчивая структура мотивов, появляются новые социальные потребности, а именно в уважении и признании взрослого, желание «быть взрослым». Ребенок начинает усваивать моральные нормы и правила поведения в обществе. Одно из важнейших достижений этого возраста, является осознание своего собственного «Я», формирование внутренней социальной позиции. У детей старшего дошкольного возраста возникает осознание своих собственных возможностей, осознание своих личных качеств. [5]

В настоящее время выделяются два основных типа семей: нормально функционирующая и дисфункциональная (Э. Г. Эйдемиллер, В. В. Юстицкис, 1999).

*Нормально функционирующая семья* – та семья, которая ответственно и дифференцированно выполняет все свои функции, вследствие чего удовлетворяется потребность в росте и изменениях семьи в целом и каждого ее члена.

*Дисфункциональная семья* – та семья, в которой выполнение функций оказывается нарушенным, что препятствует личностному росту и блокирует потребности в самоактуализации. В дисфункциональных семьях, как правило, отмечаются крайности: избыточная ригидность или размытость (диффузность) границ семейных подсистем; «закрытость» семьи или ее хаотичность. Для дисфункциональных семей характерны также нарушения процессов общения на вербальном и невербальном уровне.

Рассмотрим типы дисфункциональных семей по Г.Г. Шиханцову (1998) известный белорусский ученый-правовед, специалист в области юридической психологии.

### **Типы дисфункциональных семей**

**1. Псевдоблагополучная семья – это семья, применяющая неправильные методы воспитания.**

Подобная семья отличается ярко выраженным деспотическим характером, безоговорочным доминированием одного из родителей, полным подчинением ему остальных членов семьи, наличием жестоких взаимоотношений (держать всех в «ежовых рукавицах»), применением физического наказания как основного средства воспитания, наносящего особый вред развитию личности ребенка. [7]

Накапливающаяся у него обида, раздражительность, злобность вымещаются на доступных ему людях и, прежде всего, на сверстниках. У

ребенка развивается агрессивное поведение, болезненная чувствительность, легко ранимое самолюбие. По отношению к родителям или другим значимым взрослым (например, к воспитателю) часто вырабатывается негативизм, который перерастает во враждебность.

Последствия нахождения ребенка в такой семье весьма плачевны и отражаются абсолютно на всех сферах, как следствие происходит задержка психического развития и разного рода отклонения не только психические, но и в эмоционально-волевой сфере.

Дети из таких семей иногда вырастают садистами, насильниками

## **2. Неполная семья – это семья, отличающаяся дефектами в структуре.**

Дефекты в структуре родительской семьи в современных условиях могут отрицательным образом сказаться на формировании личности несовершеннолетнего и также способствуют его десоциализации. Один из негативных факторов неполной семьи - эмоциональный дискомфорт, который испытывает несовершеннолетний в такой семье. Он характеризуется комплексом психологических реакций и переживаний: чувством собственной неполноценности, ущербности, зависти, эмоционального голода и пр. Возникает повышенный интерес к своим переживаниям с пренебрежением к переживаниям взрослых, недоброжелательное, порой агрессивное отношение к родителю, бросившему семью. [7]

Наибольший эмоциональный дискомфорт испытывают мальчики, воспитываемые без отцов. Именно у отца мальчик учится таким качествам, как мужество, смелость, решительность, благородство, уважительное отношение к женщине. В семьях без отца возрастает опасность феминизации мальчиков, которые бессознательно боятся этого и начинают демонстративно проявлять маскулинность в поведении: они склонны к агрессивности, драчливости, грубости.

Ребенку не нужны жестокие, грубые родители, родители-алкоголики, отцы-деспоты. Поэтому нередко освобождение от жестокой, аморальной личности приносит ребенку облегчение, а оставшемуся с ним взрослому - отцу или матери - покой и нормальные условия для воспитания.

Разводу предшествует общее ухудшение семейных отношений. Ребенок становится свидетелем скандалов между родителями, видит сцены грубости, унижения, насилия. В этих условиях он чувствует себя отчужденным в семье и иногда старается как можно больше времени проводить вне дома. Возникает бесконтрольная, криминогенно опасная ситуация, так как роль воспитателя берет на себя улица.

### **3. Проблемная семья характеризуется постоянной конфликтной атмосферой.**

Проблемная семья является разновидностью неблагополучной семьи. Она характеризуется соперничеством между родителями за главенствующее положение в семье, отсутствием всякого сотрудничества между членами семьи, разобщенностью, изоляцией родителей и детей. Господствующая в семье конфликтная ситуация создает постоянную атмосферу напряженности, которая является непереносимой для детей, и они стремятся как можно меньше находиться дома, «улизнуть» под любым предлогом на улицу, где и проводят большую часть времени. [7]

Проблемные семьи во многих случаях сами создают условия для криминогенного формирования несовершеннолетних, поскольку в них нарушается процесс социального контроля, отсутствуют эмоциональные связи между родителями и детьми.

Агрессивные внутрисемейные взаимоотношения способствует развитию у детей внутриличностного конфликта и эмоциональной неустойчивости. Часто переживаемые эмоции страха и беспомощности могут сопровождаться дезорганизацией поведения с признаками ажитации (речевого и моторного возбуждения) и агрессивности. Последствия домашнего насилия проявляются как в ближайшем временном промежутке, так и в отдалённом. Последствия могут вылиться в посттравматическое состояние, ребёнок не сможет полноценно жить. Отдаленными последствиями домашнего насилия могут быть серьезные нарушения эмоционального и социального развития ребенка:

- пограничные нервно-психические расстройства,
- психосоматические заболевания,
- деликвентное поведение,
- девиантное поведение,
- нарушения половой идентификации,
- множественное расстройство личности,
- склонность к самоповреждению и суицидам,
- компульсивное повторное переживание травматических событий,
- личностная беспомощность,
- трудности социального функционирования

### **4. Аморальная семья - характеризуется алкогольной, аморальной и сексуальной деморализацией.**

В ней наблюдаются такие отрицательные факторы, как правонарушения, совершаемые родителями и иными членами семьи, пьянство и алкоголизм,

систематические конфликты, выливающиеся в скандалы и драки, развратное поведение родителей. Алкоголизм родителей вызывает обнищание семьи, ухудшение быта и полное искажение норм поведения. Дети оказываются заброшенными, у них пропадает привязанность и уважение к родителям, развивается мрачность, озлобленность. [7]

Каждый из перечисленных факторов в отдельности способен исказить процесс социализации ребенка, но все вместе они практически исключают полноценное развитие личности.

Дети оказываются заброшенными, у них пропадает привязанность и уважение к родителям, развивается мрачный и озлобленный характер. Жизнь детей в подобной семейной атмосфере становится невыносимой, превращает их в социальных сирот при живых родителях.

Такие семьи калечат детей не только нравственно, но и физически. Они не обеспечивают им должного интеллектуального и эмоционального развития, формируют психопатические черты характера, своевременно не выявляют различного рода заболевания, причиняют детям травмы в результате побоев, выгоняют их из дома. В итоге уже в этом возрасте формируется асоциальная личность, для которой характерны такие установки, ценностные ориентации, которые неприемлемы для общества и осуждаются в нём.

Каждый из перечисленных отрицательных факторов сам по себе уже способен нанести значительный ущерб надлежащему формированию личности ребёнка.

Вредное воздействие на детей в аморальных семьях оказывают родители, которые не только не пресекают опасное увлечение детей спиртным, но часто сами приобщают их к алкоголю. Большинство осуждённых из «девичьей» воспитательной колонии пишут, что впервые выпили в кругу семьи, с ведома, а то и по прямому предложению родителей: «Взрослые заставили выпить, потому что был праздник», «Выпила впервые, когда мне было пять лет. Отец налил, а мама не возражала», «Смотрела, как отец пьёт, и тоже стала. Вначале ему назло. А потом втянулась». Недаром начало своего падения воспитанницы зачастую связывают именно с этим: «А потом я начала пить, курить». Аморальные семьи характеризуются систематическим нарушением нравственных норм, дезорганизацией семейного микроклимата, ссорами, ложью, деспотизмом, а то и драками между родителями на глазах у детей, что способствуют формированию неврозов у ребенка и срывам в его нервной деятельности. Душевное состояние и поведение ребенка является своеобразным индикатором семейного благополучия. Именно в таких семьях люди чаще всего получают серьезные

психологические травмы, которые отрицательно сказываются на их дальнейшей судьбе.

Асоциальные лица усваивают из окружающего только негативное, отрицательное. К ним буквально липнет всё плохое. «Ребёнок такого типа быстро втягивается в группы старших ребят с криминальным поведением, усваивает их систему ценностей, жаргон, форму поведения.

**5. Криминогенная семья – это такая семья, члены которой совершают преступления.** Согласно криминологическим исследованиям, судимость одного из членов семьи увеличивает вероятность совершения преступления другими членами семьи и, прежде всего, несовершеннолетними, в 4-5 раз. Каждый четвертый из осужденных несовершеннолетних проживал с судимыми членами семьи. [7]

Преступное поведение взрослых членов семьи демонстрирует несовершеннолетним нормы-образцы, нормы-принципы антиобщественного поведения, порождает или углубляет внутрисемейные конфликты, усиливает ее криминогенный потенциал.

В криминогенных и аморальных семьях между родителями и детьми отсутствуют или искажены эмоциональные связи, практически отсутствует социальный контроль, искажается процесс усвоения социальных ролей, норм-образцов и норм-принципов поведения, что в итоге приводит к формированию у детей и подростков деформированной структуры потребностей, ее примитивизации, таким образом, идет формирование делинквентной, асоциальной личности.

Родители всегда для ребенка являются объектом для подражания, поэтому многие дети хотят быть похожими на своих кумиров, то есть на папу или маму, имеющих судимость. В семье, в которой между ее членами отсутствует взаимопонимание, а насилие и пьянство — неотъемлемые элементы быта, все это сказывается на отношении к ребенку, его не любят, терроризируют, избивают. Таким образом получается, что ребенок сам становится жертвой издевательств своих же близких, что неизбежно наложит свой отпечаток на его психику и в дальнейшем это может породить целую трагедию, а именно он сам станет на преступный путь.

Вывод: Семья является не только мощным фактором развития и эмоционально-психологической поддержки личности, но и источником психической травмы и связанными с ней разнообразными личностными расстройствами.

#### **Литература:**

1. Астапов, В. М. Тревожность у детей / В. М. Астапов. - 2-е изд. - СПб.: Питер, 2014.

2. Волкова Н. В. Детская психология в вопросах и ответах. - М.:ТЦ Сфера, 2012.- 256 с.
3. Гиппенрейтер Ю. Б. Общаться с ребёнком. Как?- Издание 4-е, стереотипное. -М.:ЧеРо, Сфера, 2015.-240 с.
4. Зайдуллина Г.Г. Причины отклоняющегося поведения детей дошкольного возраста / Журнал: Вестник Нижневарттовского государственного университета/ Выпуск № 4 / 2013.
5. Лаврентьева М.В. Общая характеристика развития детей старшего дошкольного возраста. СПб., 1998. - 336с.
6. Лисина М.И. Общение и его влияние на развитие психики дошкольника. М., 1974
7. Шиханцов Г.Г. Юридическая психология. Учебник для вузов /; Отв. ред.: Томсинов В.А. - М.: Зерцало, 1998. - 352 с.
8. Штрасмайер Обучение и развитие ребёнка раннего возраста. Учеб. пособие для студ. Высш. и сред. пед. учеб.заведений: Пер. с нем. А. А. Михлина, Н. М. Назаровой. – М.: Издательский центр «Академия», 2012. – 240 с.
9. Эйдемиллер Э.Г., Юстицкис В. Психология и психотерапия семьи. 4-е изд. – СПб.: Питер. 2008. – 672с.: ил. – (Серия «Мастера Психологии»).

<b>Содержание</b>	
<b>LEGAL SCIENCES "ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ"</b>	<b>3</b>
УПРАВЛЕНИЕ НАСЛЕДСТВЕННЫМ ФОНДОМ Белова Екатерина Александровна	3
ИНЫЕ ДЕЙСТВИЯ СЕКСУАЛЬНОГО ХАРАКТЕРА, ИХ ГРАНИЦЫ Болдырева Валерия Андреевна	7
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ПОЛОВОЙ НЕПРИКОСНОВЕННОСТИ И ПОЛОВОЙ СВОБОДЫ ЛИЧНОСТИ Болдырева Валерия Андреевна	11
АДВОКАТ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ Галимов Эмиль Раисович, Дьяконова Ариадна Александровна	16
ПРАВА ИНВЕСТИТОРОВ SPAC И ИХ ОХРАНА ПО АМЕРИКАНСКОЙ МОДЕЛИ: ПРОШЛОЕ, НАСТОЯЩЕЕ, БУДУЩЕЕ Гордиенко Денис Александрович	20
ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В СФЕРЕ НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЯ: СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ПРАКТИКИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В РОССИИ И КАНАДЕ Григорова Майя Александровна	29
ОБЫЧАЙ В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ Киреев Кирилл Петрович	35
УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА НАРУШЕНИЙ АВТОРСКИХ И СМЕЖНЫХ ПРАВ Манахов Андрей Викторович	40
МЕДИЦИНСКОЕ ПРАВО В СИСТЕМЕ ГУМАНИТАРНОГО ОБРАЗОВАНИЯ Матющенко Виктория Сергеевна	49
ДОГОВОР ЗАЙМА С УЧАСТИЕМ СУБЪЕКТОВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Метелёва Алёна Олеговна	54
ЛИЧНЫЕ НЕИМУЩЕСТВЕННЫЕ ПРАВА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ЛИЦ В РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ Монгуш Чаяна Мергеновна	62
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПРИВАТИЗАЦИИ ЖИЛОГО ФОНДА Найденко Александр Андреевич	67
ЗАЛОГОВЫЕ ПРАВООТНОШЕНИЯ Прядкина Екатерина Викторовна	73



АНАЛИЗ ЭЛЕМЕНТОВ СОСТАВА ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРЕДУСМОТРЕННОГО СТ. 267.1 УГОЛОВНОГО КОДЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ «ДЕЙСТВИЯ УГРОЖАЮЩИЕ БЕЗОПАСНОЙ ЭКСПЛУАТАЦИИ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ» Соловьева Софья Николаевна	82
НИЗМЕННЫЕ МОТИВЫ ПРЕСТУПЛЕНИЯ: ПОНЯТИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ Соловьева Софья Николаевна	86
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В ИННОВАЦИОННЫЙ БИЗНЕС Соснин Кирилл Андреевич	90
ПРИЗНАНИЕ ОТНОШЕНИЙ ТРУДОВЫМИ ПРИ ЗАКЛЮЧЕНИИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ ДОГОВОРОВ Суворов Кирилл Евгеньевич	96
СОДЕРЖАНИЕ ЛИЦЕНЗИОННОГО ДОГОВОРА: ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН Суханова Дарья Дмитриевна	105
НЕОКАЗАНИЕ ПОМОЩИ БОЛЬНОМУ КАК СОСТАВ ПРЕСТУПЛЕНИЯ Тимофеева Ксения Федоровна	111
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК Тишаков Роман Максимович	119
ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КОРРУПЦИИ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК Тишаков Роман Максимович	124
ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОГО УГОЛОВНО-ПОЛИТИЧЕСКОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА В НАЧАЛЕ XX ВЕКА (НА ПРИМЕРЕ ВЫБОРГСКОГО ДЕЛА) Упоров Иван Владимирович	128
МЕСТНОЕ САМОУПРАВЛЕНИЕ В РОССИИ КАК ПРЕДМЕТ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ: ОТ ЗАКОНА 1990 Г. ДО ЗАКОНОПРОЕКТА 2021 Г. Упоров Иван Владимирович	138
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИЗОБРЕТЕНИЙ, СОЗДАННЫХ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ Федосеев Игорь Вячеславович	147
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ОТРАСЛИ Шалашов Виктор Александрович	156
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИ Шалашов Виктор Александрович	160

ОСОБЕННОСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДА ЛИЦ, РАБОТАЮЩИХ ПО СОВМЕСТИТЕЛЬСТВУ Шатверян Нелли Григорьевна, Фалалеева Виолетта Андреевна	164
ВЛИЯНИЕ КАРТЕЛЯ ОПЕК НА МИРОВОЙ РЫНОК НЕФТИ Мамаева Маргарита Александровна	170
<b>SOCIAL SCIENCES "ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ"</b>	<b>176</b>
ОСОБЕННОСТИ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ Бахшян Анастасия Алексеевна, Гончаров Александр Иванович	176
ФОРМИРОВАНИЕ ПОВЕСТКИ ДНЯ В ИЗБИРАТЕЛЬНОЙ КАМПАНИИ НА ПОСТ ПРЕЗИДЕНТА США В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ COVID-19 Вельниковская Людмила Дмитриевна	184
КРИПТОВАЛЮТЫ: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ, ПРАКТИЧЕСКОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ Доброгорская Мария Олеговна	193
ОРГАНИЗАЦИЯ ИМИДЖЕФОРМИРУЮЩЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ Ибатуллина Елена Сергеевна	198
ФОРМИРОВАНИЕ ОСНОВ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА Клименко Ирина Михайловна	204
ВКЛАД М. ГОРЬКОГО, К.И. ЧУКОВСКОГО, С.Я. МАРШАКА В ФОРМИРОВАНИИ ДЕТСКОЙ ЛИТЕРАТУРЫ Королева Злата Игоревна	212
ПРОЕКТИРОВАНИЕ И СОЗДАНИЕ ON-LINE КУРСА ПО МАТЕМАТИКЕ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ 6-Х КЛАССОВ Кузнецова Елена Юрьевна	217
СОВРЕМЕННАЯ РУССКАЯ ЛИТЕРАТУРА ДЛЯ ДЕТЕЙ Линь Шуайань	223
ТРАДИЦИИ СЕМЕЙНОГО ВОСПИТАНИЯ В ХРИСТИАНСТВЕ И ИСЛАМЕ Моторин Евгений Олегович, Моторин Илья Олегович	227
МЕЖКУЛЬТУРНЫЙ ДИАЛОГ В СЕМЕЙНОМ ВОСПИТАНИИ (НА ПРИМЕРЕ ХРИСТИАНСТВА И ИСЛАМА) Моторин Илья Олегович, Моторин Евгений Олегович	235
ОСОБЕННОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ Некрасова Анастасия Михайловна	247
НАПРАВЛЕНИЯ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА В ОБЛАСТИ ГАРМОНИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ Петрова Ирина Александровна, Тимохин Александр Александрович	254
РЕПУТАЦИЯ ОРГАНИЗАЦИИ КАК СИМВОЛИЧЕСКИЙ КАПИТАЛ Сарбаа Людмила Николаевна, Коньков Александр Тимофеевич	260

СТРАТЕГИЯ ДИВЕРСИФИКАЦИИ КАК МЕТОД ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ Сергеева Яна Валентиновна	268
ДИВЕРСИФИКАЦИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ В СФЕРЕ УСЛУГ НА ОСНОВЕ ДВУХФАКТОРНОЙ МОДЕЛИ «РЫНОК-ПОТРЕБИТЕЛЬ» Сергеева Яна Валентиновна	272
РАЗВИТИЕ МУНИЦИПАЛЬНО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ Смирнова Наталия Сергеевна	280
СНИЖЕНИЕ АДМИНИСТРАТИВНЫХ БАРЬЕРОВ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Смирнова Наталия Сергеевна	286
СТЕПЕНЬ ИЗУЧЕННОСТИ ПРОБЛЕМЫ РЕЛИЗАЦИИ ПРОЕКТНОГО ПОДХОДА В СФЕРЕ КУЛЬТУРЫ Тадевосян Карина Комитасовна	290
АНАЛИЗ НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫХ ИСТОЧНИКОВ В СФЕРЕ КУЛЬТУРНОЙ ПОЛИТИКИ Тадевосян Карина Комитасовна	294
ЭКСКУРСИЯ КАК ЭФФЕКТИВНАЯ ФОРМА ОБУЧЕНИЯ ШКОЛЬНИКОВ Тенова Залина Юрьевна, Хапов Умар Асланович, Шомахова Адиля Исламовна	298
ТРЭВЕЛ-ЖУРНАЛИСТИКА КАК ИНСТРУМЕНТ ПОПУЛЯРИЗАЦИИ ТУРИЗМА Тенова Залина Юрьевна, Хапов Умар Асланович, Шомахова Адиля Исламовна	304
ДЕБАТЫ: ПОНЯТИЕ, ИСТОРИЯ И РАЗНОВИДНОСТИ Халиуллин Алмаз Фирдависович	310
ФОРМИРОВАНИЯ СОСЛОВНОЙ ГРУППЫ «СЛУЖИЛЫЕ ТАТАРЫ» Халиуллин Алмаз Фирдависович	316
ПРОБЛЕМЫ УРЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ Шелест Светлана Михайловна	322
ЕСТЕСТВЕННЫЕ МОНОПОЛИИ: ИХ МЕСТО В ЭКОНОМИКЕ И ОСОБЕННОСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ В РОССИИ И США Шунькевич Алексей Павлович	329
ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ТРЕВОЖНОСТИ У ДОШКОЛЬНИКОВ Явгаева Юлия Михайловна, Варицкий Юрий Анатольевич	341
СПЕЦИФИКА ИЗУЧЕНИЯ ДРАМАТИЧЕСКОГО ПРОИЗВЕДЕНИЯ НА УРОКАХ ЛИТЕРАТУРЫ СТУДЕНТАМИ РЕЖИССЁРСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ КОЛЛЕДЖА ИСКУССТВ Быстров Андрей Алексеевич	346

ФОРМИРОВАНИЕ КОМАНДЫ ПРОЕКТА ПРОИЗВОДСТВА (СТАРТАПА) Кислицин Дмитрий Алексеевич	354
КОНЦЕПЦИЯ ПРОЕКТА ПРОИЗВОДСТВА (СТАРТАПА) Кислицин Дмитрий Алексеевич	360
ЯЗЫК СМИ И НАЦИОНАЛЬНАЯ ЯЗЫКОВАЯ КАРТИНА МИРА: К ПРОБЛЕМЕ ВЗАИМОСВЯЗЕЙ И ВЗАИМОЗАВИСИМОСТЕЙ Горячева Светлана Александровна	366
АНАЛИЗ ИНСТРУМЕНТОВ ВНУТРЕННИХ КОММУНИКАЦИЙ, ПРИМЕНЯЕМЫХ В РОССИЙСКИХ И ИНОСТРАННЫХ КОМПАНИЯХ Шовхалов Джамалайла Мовлдиевич	371
ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ВНЕДРЕНИЯ ИНТРАНЕТА В СИСТЕМУ КОММУНИКАЦИИ СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ Шовхалов Джамалайла Мовлдиевич	378
ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ Охременко Анастасия Геннадьевна	385
РАЗВИТИЕ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА В РАЗНЫХ ТИПАХ СЕМЕЙ Хобта Марина Владимировна	392