

ТЕОРИЯ ПРАВА И МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

Выпуск 1(21), 2022

1 том



ТЕОРИЯ ПРАВА И МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

2022 ГОД.

Выпуск №1(21), 1 том, Январь, 2022.

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

- Бойко Наталия Семеновна*
Ульяновский институт гражданской авиации им. Главного маршала авиации Б.П. Бугаева
(Ульяновск)
- Лукьяненко Владимир Евгеньевич*
Ульяновский государственный университет (Ульяновск)
- Люттов Лев Николаевич*
Ульяновский институт гражданской авиации им. Главного маршала авиации Б.П. Бугаева
(Ульяновск)
- Мороз Людмила Васильевна*
Ульяновский государственный университет (Ульяновск)
- Филатова Виктория Викторовна*
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте
РФ (Москва)
- Кашуро Ольга Александровна*
Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова (Москва)
- Ермолаева Елена Вячеславовна*
Ульяновский государственный университет (Ульяновск)

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР:

- Иглин Алексей Владимирович*
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте
РФ (Москва)

В каждом номере журнала ученые, студенты и аспиранты будут давать комментарий актуальным проблемам юриспруденции, возникающим в России, зарубежных странах и на международной арене, а также рассматривать сложившиеся проблемы, связанные с направлением Общественных Наук.

Сайт: <https://science-pravo.ru/>

©Электронное периодическое издание
«Теория права и межгосударственных отношений», 2022

**АВТОРСКИЕ ПРАВА В КОНТЕКСТЕ ИНФОРМАЦИОННОГО
ВЕКА**

COPYRIGHT IN THE CONTEXT OF THE INFORMATION AGE

УДК 347.78.01

Белянская Олеся Сергеевна

*Студент 2 курс, кафедра гражданского и международного частного права
Институт права, Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград*

***Аннотация:** Статья посвящена детализации того факта, что авторские права являются одним из столпов индивидуализации и предприимчивости творческих личностей, однако в современных реалиях они всё чаще вступают в противоречие с доступностью информации. Интернет-аудитория, сплочённая, мультикультурная и лишённая государственных границ, видит в ограничении и монетизации угрозу своим неотъемлемым правам и свободам. В то же время излишние уступки потребителю свят под обоснованное сомнение возможность автора как-либо отбить собственные затраты и получить причитающуюся награду за свой труд, что размывает основы возмездных, подлинно рыночных отношений. Автор статьи, в свою очередь, пытается ответить на ключевой вопрос ситуации: Как правообладателям и потребителям найти компромисс?*

***Annotation:** The article is devoted to detailing the fact that copyrights are one of the pillars of individualization and entrepreneurship of creative personalities, but in modern realities, they are increasingly in conflict with the availability of information. The Internet audience, united, multicultural and devoid of state borders, sees restriction and monetization as a threat to their inalienable rights and freedoms. At the same time, excessive concessions to the consumer cast reasonable doubt on the author's ability to somehow recoup his own costs and receive the due reward for his work, which erodes the foundations of compensated, truly market relations. The author of the article, in turn, tries to answer the key question of the situation: How can copyright holders and consumers find a compromise?*

***Ключевые слова:** авторские права, рыночная экономика, потребитель, свобода, монетизация, права человека, соотношение*

***Keywords:** copyright, market economy, consumer, freedom, monetization, human rights, ratio*

Авторские права в широком перечне своих вариаций являются неотъемлемой частью современного социума. Безусловно. Можно было бы сделать ключевой акцент на рыночном характере подавляющего числа обществ, ввиду чего для них принципиально важна соразмерная и своевременная плата за индивидуально очерченный труд. Такая экономическая конкретизация, помимо потенциальных денежных преимуществ, гарантирует лицу право на безвременную публичность в информационно пространстве. Каждый творчески одарённый индивид, вне прямой зависимости от окружающих его административно-правовых обстоятельств, желает не только в перспективе монетизировать свой труд, но, главным образом, иметь право неотчуждаемо отождествлять себя с ним. Это один из фундаментальных социально-психологических паттернов авторского права в целом и действенный аргумент в пользу его защиты, в частности. Обезличенный труд, вместе с тем, имеет право на существование, - с этим спорить не представляется возможным, так как на лицо примеры экономик развивающихся стран Азии, сочетающие массовую занятость огромных масс населения с относительной дешевизной этой рабочей силы. Однако, механический труд, экстенсивная гонка за показателями роста промышленного производства, на наш взгляд, зачастую выводят за скобки понятия о творческом начале [2, с. 19-23].

Если мы наведём резкость на первопричины научно-технических инноваций, то, как правило, обнаружим закрытые и малочисленные коллективы, чьи идеи, предложения и аналитические выборки потом иерархически спускаются вниз, где идея одного как бы «растворяется» в энтузиазме коллектива. Так сейчас обстоят дела практически во всех транснациональных корпорациях, поскольку труд и интеллектуальный потенциал индивидов передаётся «на баланс» публичной компании: Facebook, Google, Apple, Yandex и т.д. Но даже на таком, казалось бы, уже окончательно обезличенном уровне, сохраняются и получают новый масштаб. Такие отчётливо человеческие черты как: индивидуализм, конкуренция и здоровый эгоизм. Компании отчаянно борются за рынки сбыта, за первенство в патентировании новых технических решений и практик, за звание инициатора ключевых преобразований в своём сегменте, за имидж социально-ответственного участника рынка.

Это представляется закономерным не только ввиду того обстоятельства, что в наш всё ещё несовершенный век компании по-прежнему управляются людьми, отягощёнными всем перечисленными выше качествами. Дело, прежде всего, в экономическом эффекте от обрётённого и твёрдо удерживаемого лидерства в своей нише. Позитивный опыт отдельного

предприятия, его гибкая ценовая политика, подчеркнутая ориентированность на конечного потребителя, являются не только элементами продуманной экономической стратегии, но и напрямую сочетаются с одноименным брендом. Люди склонны доверять тем производителям, организациям и авторам произведений, которые когда-то уже завоевали их доверие [3, с. 119-124].

Подобная самоидентификация бренда (торговой марки) играет огромную роль в современном мире избытка информации и разнообразия контента в свободном доступе. Качество товара всё ещё ценится и является фактором конкурентоспособности, однако оно всё более сопрягается с фирменным наименованием продукта [5, с. 57-60].

Можно было бы попытаться оспорить это теоретическими соображениями, однако в практической области мы имеем непреложную симптоматику – подделывают именитые бренды, поскольку они отражают в себе определённый «коэффициент высокого сорта», что отличает потребителя от его собратьев, пользующиеся более дешевыми аналогами. Таким образом, на примере из мира коммуникативных девайсов, мы видим, насколько важно наименование, самоидентификация, логотип для дальнейшей работы в достаточно агрессивной среде охотников за человеческим вниманием.

Но положение вещей в отношении конкретного автора или компании, борющейся за свою экономическо-публичную самобытность, осложняется не только нечистоплотностью отечественного и мировых потребительских рынков. Любая новация, будь она достаточно серьёзной, не только порождает новые возможности для самореализации, но и генерирует локации, которых ранее не существовало в принципе. Достаточно попытаться вспомнить наш мир до повсеместного распространения Интернета и всех тех сервисов, построивших для нас с вами в считанные десятилетия полноценную экономику услуг. В области обмена сообщениями, изображениями, любой сколько-нибудь содержательной информацией произошла настоящая коммуникационная революция, сделавшая каждого интернет-пользователя не только автором нового контента, но и полноправным обладателем любого его массива, ввиду глобальности всемирной паутины.

Любое проведение изящной словесности или живописи рискует быть неминуемо скопировано пользователями и агрессивно подхвачено сарафанным радио условного Twitter. Более того, зачастую не представляется возможным обозначить злостного нарушителя авторских прав, поскольку в современной коммуникационной среде нет монополии на информацию и увиденная кем-либо анонимным ваше изображение может быть использовано как основа, своего рода реверанс оригинальной публикации, при этом

подражатель может вовсе не знать автора оригинальной работы. Это специфика цифрового века – обезличенность доступной информации при гипертрофированной индивидуализации активных пользователей [1, с. 6-17].

При этой ситуации необходимо учитывать критически важный нюанс: при высоком уровне индивидуализации пользователей (имеем в виду изобретательные никнеймы, вычурные фото профиля и т.д.) все они являются неорганизованной частью единого мульти-культурного сообщества. [6] Что мы имеем в виду? Благодаря общему для всех доступу к информационному контенту, каждый человек является свидетелем тысяч событий, является потребителем несчётного количества бит информации, к которой у него возникает не только зависимость в негативном смысле, но и естественная потребность быть информированным. В этой связи острое неприятие индивида вызовет любое проявление цензуры, удаление контента «по требованию правообладателя», поскольку это воспринимается современным информационным обществом как попрание прав человека. В данном контексте интерпретации, правообладатель практически всегда выступает в негативном ключе: жадный коммерсант, неуверенный в качестве своего продукта, ведь если он стоит своих денег, у потребителя должно быть право в этом убедиться перед покупкой, - никто не хочет покупать kota в мешке, - потребитель отблагодарит рублём ответственного производителя – считает часть общества. «Нужно нещадно бороться с пиратством» - считает другая часть общества, главным образом, сами правообладатели [4, с. 101-106].

Как мы видим, в современном мире, далеко не всегда проблемы авторов находят искренний отклик в, казалось бы, его целевой аудитории. Приравнение доступа к контенту к свободе слова – вот симптом 21-века, вносящий характерные изменения в предстоящие механизмы защиты авторского права. Иногда правообладатель, рассматривая Интернет как поле ожесточённой битвы за денежный эквивалент, вводит жёсткие ограничения доступа к своей продукции, игнорируя негативный резонанс: ознакомительные фрагменты, включающие только оглавление, несколько десятков секунд аудио – произведения, введение электронных систем защиты с введением кода (в случае лицензионной покупки программного обеспечения и компьютерных игр.). Отчасти, производителей, авторов и правообладателей можно понять в контексте желания иметь стабильный доход на базе эффективной реализации своего труда. Но в то же время нельзя не признать, что их протекционистские действия, своего рода берлинские стены посреди глобализации, воспринимаются детьми консюмеризма решительно враждебно, как тоталитарные замашки в духе Оруэлла.

Интернет познакомил народы с культурой друг друга, нивелировал таможенные ограничения и унифицировал все виды благ. Любые попытки этому воспрепятствовать, даже обоснованные – рискуют быть истолкованными в духе бесчинств оголтелой геронтократии 80-ых. На наш взгляд, несмотря на то, что корни такой антагонистичности универсальны, в нашей стране они имеют предположительно иную природу. Общество всеобщей атомизации, привыкшее к тактике «внутренней эмиграции» не может быть настроено лояльно к императивным запретам и ограничением, оно исторически существует в серой зоне. В рамках данной концепции правообладатель, призывающий к ограничениям доступа или жёсткой антипиратской политике, будет представлен людям в качестве сторонника монополий, жадного капиталиста, чуждому простому человеку труда. Несмотря на некоторую агитационность формулировок, действие левой пропаганды на территории пост. СССР не стоит недооценивать. Пиратство представляет собой форму протеста для таких людей. «Я не так богат, чтобы это покупать» - вполне распространённая тактика аргументации.

Поиски разумного компромисса являются одной из наиболее серьезных задач нашего времени в области защиты авторских прав. Существуют ли практики, что позволят сохранить несущие конструкции интернет-индустрии, но при этом, обеспечат авторам материальную выгоду и публичность интереса к себе? На наш взгляд, есть несколько вариантов. Наиболее альтруистическим из них является случай, при котором автор сам публикует своё произведение в открытом доступе. Это его сознательный выбор, гарантирующий уважение поклонников, живую дискуссию и своевременную критику. В таком варианте, автор на одной волне со своей ключевой аудиторией. Он не боится кражи материала, ведь только он может придать ей статус официального произведения путем корректива. К моменту официальной публикации у автора уже будет позитивная репутация (о чём мы говорили в самом начале, - такой автор – уже сам является брендом), защищающая его от пиратства, так как его публика купит свой экземпляр в домашнюю библиотеку (если мы говорим о литературе.).

Допустим вариант позитивного государственного патернализма – государство возвратит авторам недополученную прибыль за то, что они выкладывают свои работы в свободный доступ. Экономические субсидии помогут нивелировать один из ключевых материальных факторов пренебрежения авторскими правами – невозможность купить лицензионный товар ввиду стеснённости денежных средств у конечного потребителя. Помимо перечисленных выше вариантов, затрагивающих официальное опубликованные результатов интеллектуального труда, следует сказать

несколько слов о сопутствующей продукции. Любая массовая культурная работа вызывает подражание, катализирует творческие стимулы поклонников. Фанатские теории сериалов, рисунки, ремиксы песен, модификации компьютерных игр – всё это сопутствующая продукция, не отягощённая материальными интересами. В качестве естественного компромисса между свободой и авторским правом может выступать свободное распространение сопутствующей продукции, при сохранении цитируемости оригинала. Таким образом, люди сохраняют доступ к любимому контенту, получают отмашку на творческую самореализацию в интересующей их специфике, в то время как правообладатель получает возможность продлить жизнь своему проекту. Который будет ещё долго подпитываться на энтузиазме поклонников своей замкнутой лояльной экосистеме (в качестве примера – фанатская интерпретация поттерианы – Гарри Поттер и методы рационального мышления, ставшая культовой среди поклонников с научным складом ума.).

Литература

1. Иншакова О. И. Право и информационно-технологические преобразования общественных отношений в условиях индустрии 4.0 / О. И. Иншакова / Правовая парадигма. – 2019. – №4. –С. 6-17
2. Иншакова А.О., Кожемякин Д.В. Реализация эффективной конкурентной политики ЕС в сфере инноваций посредством общего интеллектуального права // Законы России: опыт, анализ, практика. - М.: Изд. Дом "Буквоед", 2013, № 2. - С. 19-23
3. Копьёв А.В. Имя как средство индивидуализации товаров (работ, услуг) в предпринимательской деятельности / А.В Копьёв / Правовая парадигма. 2017. Т. 16. №1. С.119-124
4. Кочубей Т.А. Развитие системы интеллектуальных прав в России: эволюционный аспект и современные тенденции / Т.А Кочубей / Правовая парадигма. – 2019. – № 3. – С. 101-106
5. Шутов, М. А. Проблемы правовой защиты доменных имен / М. А. Шутов. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2019. — № 9 (247). — С. 57-60. — URL: <https://moluch.ru/archive/247/56937/> (дата обращения: 27.12.2021).
6. Кочубей Т.А. Развитие системы интеллектуальных прав в России: эволюционный аспект и современные тенденции / Т.А Кочубей / Правовая парадигма. – 2019. – № 3. – С. 101-106

**СОЦИАЛЬНЫЕ ПОСОБИЯ КАК МЕРА ГОСУДАРСТВЕННОЙ
ПОДДЕРЖКИ МОЛОДЫХ РОДИТЕЛЕЙ. АКТУАЛЬНЫЕ
ПРОБЛЕМЫ, СВЯЗАННЫЕ С ИХ РЕАЛИЗАЦИЕЙ**
SOCIAL BENEFITS AS A MEASURE OF STATE SUPPORT FOR
YOUNG PARENTS. ACTUAL PROBLEMS RELATED TO THEIR
IMPLEMENTATION

УДК 349.3

Бородина Влада Юрьевна,

Студент

*Российская академия народного хозяйства и государственной службы при
Президенте Российской Федерации, Челябинский филиал*

Петрова Наталья Дмитриевна,

Студент

*Российская академия народного хозяйства и государственной службы при
Президенте Российской Федерации, Челябинский филиал*

Научный руководитель: Меджидова Елена Владимировна,

*кандидат юридических наук, Российская академия народного хозяйства и
государственной службы при Президенте Российской Федерации,
Челябинский филиал*

***Аннотация:** На данный момент государственная политика РФ направлена на повышение демографического уровня стране и создания благоприятных условий для полного и всестороннего развития детей. Для этого была созданы различные вариации государственной помощи молодым родителям, рассмотрены в данной статье. Однако низкий темп демографического роста и иные показатели свидетельствуют о недостаточности принимаемых мер, а также о многочисленных условиях жизни молодых родителей, необходимых для оказания им дополнительной помощи. Доказательством выявленных проблем являются приведенные расчеты сумм в данной статье с отсылками на нормы действующего законодательства РФ.*

***Abstract:** At the moment, the state policy of the Russian Federation is aimed at increasing the demographic level of the country and creating favorable conditions for the full and comprehensive development of children. For this purpose, various variations of state assistance to young parents were created, discussed in this article. However, the low rate of demographic growth and other indicators indicate the insufficiency of the measures taken, as well as the numerous living conditions of young parents necessary to provide them with additional assistance. The proof of*

the identified problems are the calculations of the amounts in this article with references to the norms of the current legislation of the Russian Federation.

Ключевые слова: Социальное пособие, МРОТ, семья, государство.

Keywords: Social benefit, minimum wage, family, state.

В соответствии с концепцией демографической политики РФ на период до 2025 года [1] одними из приоритетных задач по улучшению демографической ситуации в России является укрепление института семьи, а также повышение уровня рождаемости в связи с рождением в семьях второго ребенка и последующих детей. Для решения поставленных задач государством планируется развитие системы предоставления пособий, связанных с рождением детей. На данный момент, на федеральном уровне [2] законодательное закрепление получило предоставление следующих пособий, связанных с рождением детей:

- пособие по беременности и родам;
- ежемесячное пособие женщине, вставшей на учет в медицинской организации в ранние сроки беременности;
- единовременное пособие при рождении ребенка;
- ежемесячное пособие по уходу за ребенком;
- единовременное пособие беременной жене военнослужащего, проходящего военную службу по призыву
- ежемесячное пособие на ребенка военнослужащего, проходящего военную службу по призыву.

Стоит отметить, что данные пособия назначаются не всем, а по совокупности обстоятельств, указанных в законодательстве. По исследованию данных пособий проанализируем, возможно ли рождение здорового ребенка при финансовой поддержке государства и достаточен ли размер данной помощи.

Государственная политика направлена на уменьшение младенческой смертности, а также на повышение числа здоровых детей. Как отмечает Роспотребнадзор [6], из числа всех детей страны только около 12% полностью здоровы, что не может говорить о благополучии детей. Для первоначального выявления болезней и их предотвращения, будущей матери необходимо как можно раньше встать на учет в профильную медицинскую организацию. Государство стимулирует молодых матерей ежемесячным пособием за раннее обращение в организацию, в связи с беременностью, а именно до достижения 12 недель беременности. На 2021 год при постановке на учет в женскую консультацию выплачивается 708,23 рубля.

Данное пособие назначается женщинам по совокупности следующих обстоятельств:

-постановка на учет по беременности в профильной медицинской организации, если срок беременности от 6 до 12 недель;

-в случае, если размер среднедушевого дохода семьи не превышает величину прожиточного минимума (по месту жительства/по месту проживания).

Стоит отметить, что размер [2],[3] ежемесячного пособия индивидуален, поскольку рассчитывается в размере 50 процентов от установленного в субъекте РФ прожиточного минимума на момент обращения заявителя. Кроме того, беременной жене военнослужащего также выплачивается единовременное пособие вне зависимости от ее права на получение государственных пособий иных видов. Стоит отметить, что в данной ситуации необходимо подтвердить брак с военнослужащим, проходящим военную службу по призыву (женам курсантов военных образовательных организаций не предоставляется). Спорным, на наш взгляд, условием является срок продолжительности беременности для назначения данных выплат[4]. Законодателем определен срок в 180 дней (около 6 месяцев или 25-26 недель) беременности, т.е. женщина для получения данного пособия обязана выносить ребенка до начала третьего семестра. К сожалению, в настоящий момент наблюдается тенденция увеличения преждевременных родов от общего количества родоразрешений: в 2019 -66,8%, в 2020 - 69% [5]. Преждевременными родами Министерство здравоохранения считает роды, которые наступили в срок беременности от 22 недель (до 36). Т.е., в случае непредвиденных обстоятельств, жена военнослужащего, родоразрешение которой наступило в момент с 22 до 25 недель, не имеет право на данное пособие. Размер данного пособия фиксированный- 14.000 рублей с учетом индексации Правительством РФ ежегодно. С 1 февраля 2020 года сумма составляет 28 511 рублей[7].

Основной же поддержкой государства в данной сфере, так называемыми «декретными», называют пособие по беременности и родам. Данное пособие назначается женщинам, указанным в статье 6 ФЗ «О государственных пособиях гражданам, имеющих детей» на срок 70 дней до родов и 70 дней после родов (максимальное количество-140 дней)[2]. Законодателем предусмотрены особенные условия длительности сроков выплат данного пособия:[4].

-в случае многоплодной беременности срок выплаты до родов составляет 84 дня;

-в случае подтвержденных медицинским заключением, осложненных родов выплаты после родов будут продолжаться 86 дней;

-в случае рождения двух или более детей выплаты после родов будут составлять 110 дней;

-в случае усыновления (удочерения) одного ребенка в возрасте до 3-х месяцев, выплаты продолжаются на протяжении 70 дней со дня рождения ребенка;

-в случае усыновления (удочерения) двух и более детей в возрасте до 3-х месяцев, выплаты продолжаются на протяжении 110 дней.

Для расчета размера данного пособия определяется из размера среднего заработка женщины за два предшествующих беременности и родам года. Минимальный размер рассчитывается из размера минимальной оплаты труда. Для женщин со статусом индивидуального предпринимателя также предусмотрены «декретные» - для этого необходимо ежегодно производить выплаты в ФСС (МРОТ x процентная ставка взноса x 12 месяцев). В случае работы по совместительству в разных организациях, пособие начисляется исходя из среднего заработка по каждому месту работы (однако, стаж по этим местам работы должен быть более 2-х лет). Единовременное пособие при рождении ребенка может назначаться как матери или отцу ребенка, так и иному лицу, замещающему должность родителя. Данное пособие выплачивается за каждого рожденного живого ребенка (в случае многоплодной беременности -за каждого ребенка, в случае мертворожденного ребенка -не выплачивается).

Размер пособия с 1 февраля 2021 года составляет 18 886, 32[7]. рубля, однако в регионах существуют дополнительные выплаты, назначаемые законом субъекта РФ. Так, в Челябинской области размер пособия при рождении первого ребенка составляет 2 т. рублей, за рождение второго -3 т.рублей, третьего – 4 тыс. рублей и т.д [8]. Кроме региональной надбавки, в некоторых регионах предусмотрены, так называемые коробки для новорожденных. Так, в Москве предоставляется выбор: получить коробку с необходимым для ребенка содержимым или получить 20 000 рублей[7].

После рождения ребенка его родители, или лица, фактически занимающиеся уходом за ним вправе получать ежемесячное пособие по уходу за ребенком до достижения ими полутора лет. Перечень лиц, имеющих право на данное пособие, закреплено в Приказе Минтруда России от 29.09.2020 N 668н[4]. Спорным на наш взгляд является положение о том, что если мать (или иное лицо) были уволены во время беременности или после родов в связи с ликвидацией организации, или она не подлежит обязательному социальному страхованию, то она не имеет право на получение данного пособия, если она

уже получают пособие по безработице Федеральный закон «Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством» от 29.12.2006 № 255-ФЗ (последняя редакция) [9]. Дело том, что пособие по безработице предполагает поддержание покупательной способности гражданина и является стимулирующим фактором поиска работы, но молодой родитель не может быть сосредоточен на поиске новой работы, пока все его внимание уделено уходу за ребенком. Кроме того, пособие по временной нетрудоспособности рассчитано на одного человека. Также матерям, которые до этого имели право на пособие по беременности и родам предоставляется возможность выбора после рождения ребенка: остаться на данном пособии или получать ежемесячное пособие на ребенка с зачетом уже полученных ранее средств, если последнее пособие выше по размеру[4].

Размер минимального пособия по уходу за ребенком рассчитывается по формуле МРОТ x 40%, т.е. 12792 x 40%, т.е. 5116, 80 рублей, однако для данного пособия существует минимальный размер выплаты, который составляет 7 082,85рубля[10].

Кроме того, если отец ребенка находится на военной службе по призыву, матери или иному лицу, фактически осуществляющему уход за ребенком также выплачивается дополнительное пособие. На данный момент размер такой выплаты составляет 12 817, 91 рубль (без учета индексации 6000 рублей). Данное пособие назначается с рождения ребенка, но не ранее прекращения отцом военной службы по призыву. Ежемесячные выплаты прекращается по достижению ребенком возраста 3-х лет, но не позднее срока прохождения воинской службы. Стоит отметить, что при подаче заявления и иных документов на данное пособие обязательным является справка военнослужащего о начале и об окончании воинской службы по призыву.

Таким образом, все вышеперечисленные пособия назначаются по совокупности наступления тех или иных жизненных обстоятельств, связанных с беременностью и появлением на свет ребенка. Проанализировав размеры выплат, можно сказать, что государством оказываются меры поддержки, которые достаточны для удовлетворения базовых потребностей матери и ребенка в первые годы жизни. В дальнейшем, суммы пособий значительно уменьшаются и как родителям, так и государству, необходимо приложить больше усилий для воспитания здорового и высокоразвитого ребенка.

Библиографический список

1. Указ Президента РФ от 9 октября 2007 г. № 1351 «Об утверждении Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года» (с изменениями и дополнениями) Приложение. Концепция

демографической политики РФ на период до 2025 г. // Собрание законодательства РФ- 2007. - № 42. - Ст. 5009

2. Федеральный закон «О государственных пособиях гражданам, имеющим детей» от 19.05.1995 № 81-ФЗ (в ред. от 01.07.2021)// Собрание законодательства Российской Федерации - 1995. - №21. - Ст. 1929.

3. Постановления Правительства РФ от 28.01.2021 № 73(в ред. от 28.01.2021)// [Электронный ресурс] // URL: www.pravo.gov.ru(дата обращения - 10.12.2021).

4. Приказ Минтруда России от 29.09.2020 № 668н «Об утверждении Порядка и условий назначения и выплаты государственных пособий гражданам, имеющим детей» (ред. от 29.07.2021)// [Электронный ресурс] // URL: www.pravo.gov.ru(дата обращения - 10.12.2021).

5. «Доля преждевременных родов (22 - 37 недель) в перинатальных центрах»// [Электронный ресурс] ЕМИСС государственная статистика // URL: <https://www.fedstat.ru/indicator/59685> (дата обращения - 11.12.2021).

6. Роспотребнадзор назвал число абсолютно здоровых детей в России// [Электронный ресурс] РИА НОВОСТИ// URL: <https://ria.ru/20170913/1504653450.html> (дата обращения - 10.12.2021).

7. Как в нашей стране матерей и семьи с детьми// [Электронный ресурс] [государственная дума федерального собрания российской федерации](http://duma.gov.ru/news/51392/)// URL: <http://duma.gov.ru/news/51392/> (дата обращения - 11.12.2021).

8. Закон Челябинской области от 27.10.2005 № 417-ЗО «Об областном единовременном пособии при рождении ребенка» (в ред. от 02.06.2020 г.)//[Электронный ресурс] КонсультантПлюс// URL: [https://uszn01.eps74.ru/Upload/files\(1\).pdf](https://uszn01.eps74.ru/Upload/files(1).pdf) (дата обращения - 11.12.2021).

9. Федеральный закон "Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством" от 29.12.2006 N 255-ФЗ (в ред. от 26.05.2021)// Собрание законодательства Российской Федерации - 1995. - №51. –Ч 1,Ст. 18.

10. Указ Президента РФ от 9 октября 2007 г. № 1351 «Об утверждении Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года» (с изменениями и дополнениями)// [Электронный ресурс] Гарант// URL: <https://base.garant.ru/191961/> (дата обращения - 13.12.2021).

**РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА СУБСИДИАРНОЙ
ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ПРАВЕ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН
DEVELOPMENT OF THE INSTITUTE OF SUBSIDIARY
RESPONSIBILITY IN THE LAW OF FOREIGN COUNTRIES**

УДК 347.191

Бутяга Наталья Владимировна,
магистрант 1 курс, Институт философии и права
Новосибирский государственный университет
Россия, г. Новосибирск

***Аннотация:** Статья посвящена исследованию примеров, аналогичных современному институту субсидиарной ответственности в гражданском праве России, в римском праве и праве зарубежных стран. Исходя из этого, рассмотрены правовые категории римского права, являющиеся прообразом субсидиарной ответственности в настоящее время, а также подлинное проявление современного института субсидиарной ответственности в рамках правоотношений опеки. Поиск аналогичного института в праве зарубежных стран привел к выводу о том, что в большинстве иностранных правопорядков отсутствует данная правовая категория. Также сделан вывод о смешении понятий «субсидиарная ответственность» и «субсидиарное обязательство» в праве Швеции и Китая.*

***Annotation:** The article is devoted to the study of examples, which are similar to the modern institution of subsidiary liability in the civil law of Russia, in Roman law and the law of foreign countries. Based on this, the legal categories of Roman law are considered, which are the prototype of subsidiary liability at the present time, as well as a true manifestation of the modern institution of subsidiary responsibility in the framework of legal relations of guardianship. The search for a similar institution in the law of foreign countries led to the conclusion that this legal category is absent in most foreign legal orders. It is also concluded that the concepts of “subsidiary liability” and “subsidiary obligation” are mixed in the law of Sweden and China.*

***Ключевые слова:** субсидиарная ответственность, субсидиарное обязательство, римское право, поручительство, должник, кредитор, магистрат, вина.*

***Keywords:** subsidiary responsibility, subsidiary liability, subsidiary obligation, Roman law, surety, debtor, creditor, magistrate, fault.*

Традиционно основные начала гражданско-правовых норм необходимо искать в римском праве. До XIX века не существовало самостоятельного

понятия, близкого к субсидиарной ответственности. В науке римского права оно также отсутствовало. По этим причинам говорить именно о субсидиарной ответственности в римском праве можно лишь с определенной долей условности.

Исследователи субсидиарной ответственности в основном сходятся во мнении, что первые её проявления можно найти в римском поручительстве. Д.В. Дождев отмечает, что эта правовая конструкция в римском праве носила название *adpromissio* – акцессорная форма соучастия, в которой должники занимали неравное положение, то есть существовали основной и дополнительный должник. Данное правило применялось первоначально в договорах поручительства.

В древнейшее время поручитель являлся как бы заложником: в случае неисполнения к ответственности привлекался исключительно он, а тот, за кого поручитель выступал, от ответственности был освобожден. Но данный институт (*praedes* и *vades*), как отмечает И.А. Покровский, нам недостаточно известен.

Но, в связи с тем, что деловые отношения развивались, появилась потребность в поручительстве. И первоначально стали использовать стипуляцию - устный договор, который заключается посредством вопроса будущего кредитора и последующего ответа, совпадающего с этим вопросом, со стороны лица, соглашающегося быть должником по обязательству. При применении корреальной (солидарной) стипуляции на пассивной стороне (на стороне должника) поручитель являлся таким же должником, как и тот, за кого он поручался, и лишь обычай требовал, чтобы кредитор при взыскании обращался сначала к главному должнику. Но затем внутренняя акцессорность поручительства начинает находить себе и внешнее проявление.

Необходимо отметить, что первоначально в римском праве появились две формы поручительства: *sponsio* и *fidepromissio*. Данные формы могли иметь место только в том случае, когда основное обязательство также было заключено в виде *stipulatio*, и непосредственно после основной *stipulatio*. Говоря о последствиях такого поручительства, И.А. Покровский указывает, что обязательства в тот момент рассматриваются, как имеющих только лишь личную связь сторон: обязанность поручителя погашается с его смертью и на наследников не переходит (черты заложничества).

Первоначально *sponsor* не мог заявить регрессное требование к основному должнику, за которого было исполнено обязательство. Но в конце IV в. до н. э. *lex Publilia* включал особый строгий иск *sponsor* против основного должника - *actio depensi* - о возмещении уплаченного в форме *manus injectio*

pro iudicato («наложение руки вместо присуждения», - наступление личной ответственности за долг). При actio depensi объем ответственности удваивался.

Spondio и fidepromissio имели некоторые неудобства в применении. В связи с этим и появилась новая форма поручительства, - fidejussio, которая в дальнейшем заменила предыдущие две. Fidejussio является самостоятельной stipulatio, однако основное обязательство может быть не только стипуляционное, но и консенсуальное, поскольку договор признается заключенным consensu, т.е. простым соглашением, раз не требуется ни произнесения verba, словесных формул, ни письменной формы, scriptura и др. При использовании данной формы ответственность поручителя переходит по наследству и ограничивается в 20 тыс. сестерциев в год.

Однако если основное обязательство при fidejussio было ничтожно, поручитель освобождался от ответственности. Д.В. Дождев указывает, что в этом выражается требование дополнительности, свойственное поручительству («horum obligation accession est principalis obligationis» - «обязательство поручителей является дополнением к основному обязательству», - Gai., 3,126) .

На протяжении классического и постклассического периода правилом оставалось то, что кредитор при неисполнении обязательства мог предъявить иск по своему усмотрению либо против основного должника, либо против поручителя. Юстиниан указом 535 г. (Nov. 4, гл.1) изменил ситуацию: поручителю было предоставлено так называемое beneficium excussionis sive ordinis, - он мог потребовать, чтобы кредитор сначала обратил взыскание на главного должника . Несмотря на то, что в классическом праве возникли и другие формы поручительства (такие как mandatum qualificatum и constitutum debiti alieni), fidejussio по-прежнему оставалась основной формой.

Следовательно, можно сделать вывод, что поручительство в римском праве никогда не было проявлением ответственности, во всех рассмотренных положениях говорится об обязательстве поручителей, которое является дополнением к основному обязательству. Более того, поручитель исполнял обязательство за основного должника лишь в том случае, когда кредитор уже обратил взыскание на главного должника.

Говоря о проявлении субсидиарной ответственности в римском праве, В.Н. Яковлев указывает на субсидиарные иски (actio subsidiaria) против муниципального магистрата, назначивший неплатежеспособного опекуна, с которого подопечный не мог взыскать причиненный ущерб. Необходимо сказать, что в настоящем случае проявляется именно субсидиарная ответственность, поскольку правонарушению опекуна предшествует

виновное поведение магистрата, проявляющееся в назначении этого неплатежеспособного опекуна.

Другим примером проявления субсидиарной ответственности является ответственность «почетных» опекунов, которые не управляли имуществом подопечного, однако обязаны были наблюдать за тем лицом, которое управляло имуществом опекуна. Таким опекунам вменялось в вину бездействие в отношении управляющего, когда опекун видел, что управляющий имуществом ведет дела недолжным образом. «Почетные» опекуны отвечали в части, не возмещенной управляющим (D., 26.7.3.2).

Е.Е. Богданова указывает, что прообразом субсидиарной ответственности родителей за вред, причиненный несовершеннолетним, стала ноксальная ответственность *pater familias* («отец семейства», домовладелец), за вред, причиненный сыном или дочерью. Ноксальная ответственность возникает между обладателем власти *pater familias* над подвластным (дети по римскому праву принадлежали *pater familias*: власть над детьми - *patria potestas*), рабом, животным, с одной стороны, и третьим лицом (потерпевшим), с другой стороны, в связи с тем, что подвластный причинил вред этому третьему лицу, и обладатель власти обязан возместить ему вред. По мнению П.Н. Юрзина, такая правовая конструкция хоть по своему образу, действительно, похожа на деликтную субсидиарную ответственность родителей несовершеннолетних, однако имеет существенное отличие, которое состоит в том, что основным и единственным лицом, возмещающим вред является *pater familias*, поведение которого не имеет значения, что не согласуется с понятием субсидиарной ответственности родителей, обязанных воспитывать своих детей и осуществлять за ними надзор. Именно нарушение данной обязанности приводит к дополнительной ответственности родителей. Действительно, по ГК РФ несовершеннолетние самостоятельно отвечают за причиненный ими вред, и лишь при недостаточности имущества несовершеннолетних отвечают родители, если не докажут, что вред возник не по их вине (ст. 1074 ГК РФ). При ноксальной ответственности несовершеннолетние, равно как иные подвластные в семье, полностью находятся в зависимости своего *pater familias*, не являются собственниками имущества, все имущество поступает в собственность *pater familias*. Следовательно, и единственным средством защиты потерпевших являлась ноксальная ответственность.

С развитием общественных отношений у подвластных стали появляться права, в частности, они стали совершать сделки в пользу *pater familias*, были представителями интересов домовладыки. В связи с этим, для привлечения к исполнению обязательства представляемого (домовладыки) появились

специальные иски с дополнительным назначением (*actiones adjecticiae qualitatis*), которые позволили контрагентам подвластного обратиться в определенных случаях с требованием к его господину. Иск о пекулии (*actio de peculio*) являлся одним из таких. Это средство защиты направлено против *pater familias*, который выделял в самостоятельное управление своим подвластным часть своего имущества (*peculium*, пекулий; от *pecus* – домашний скот) и таким образом брал на себя дополнительную юридическую ответственность по обязательствам подвластного, которые возникали в процессе осуществления последним хозяйственных функций в отношении выделенного имущества.

Следовательно, рассмотренные правовые категории римского права, действительно, являются прообразом субсидиарной ответственности в настоящее время. Поручительство в римском праве никогда не было проявлением ответственности, во всех рассмотренных положениях говорится об обязательстве поручителей, которое является дополнением к основному обязательству. Подлинно субсидиарная ответственность в римском праве находит свое проявление в отношениях опеки, поскольку именно в этой области отражаются признаки юридической ответственности, основанием которой является правонарушение лица (магистрата, «почетного» опекуна).

Развитие гражданского права Западной Европы происходило посредством рецепции римского права. И теперь в актах многих европейских стран можно найти достаточно схожие нормы, в том числе нормы о субсидиарной ответственности и субсидиарном обязательстве.

Необходимо сделать оговорку, что поскольку в законодательстве России смешиваются термины «субсидиарная ответственность» и «субсидиарное обязательство» (ст. 399 ГК РФ), считаем необходимым рассмотреть также некоторые виды субсидиарных обязательств и в праве зарубежных стран.

Важнейшим источником гражданского права Франции является, конечно, Французский гражданский кодекс (Далее – ФГК), также именуемый Кодексом Наполеона 1804 г. В ФГК отсутствует понятие субсидиарной ответственности. Однако содержатся нормы, которые мы можем отнести к таковой. Схожие нормы содержатся и во Французском торговом кодексе 1807 г. (Далее – ФТК).

Во-первых, касаясь норм о субсидиарных обязательствах, в ФГК содержатся положения, во многом перешедшие из рассмотренной ранее формы *fideiussio* в римском праве. Так, в ст. 2298 ФГК содержится правило (*benefice de discussion*) о том, что поручитель становится обязанным исполнить требование кредитора лишь в случае неисполнения обязательства основным должником. Кредитор обязан обратить взыскание на имущество основного

должника лишь в случае, когда того требует поручитель в ответ на первые процессуальные действия в отношении него (ст. 2299 ФГК). При этом поручительство по законодательству Франции представляет собой обязательство, а не ответственность.

Как указывает П.Н. Юрзин, в юридической доктрине Франции субсидиарная ответственность трактуется, к примеру, неправомерным использованием юридического лица (*abus de la personnalite morale*), а также выходом за его пределы (*depassement de la personnalite morale*) и др. Наиболее важными являются нормы, зародившиеся в первой половине XX в., которые обусловлены частыми злоупотреблениями правилом об ограниченной ответственностью юридических лиц. В настоящий момент привлечение контролирующих лиц к ответственности по обязательствам юридического лица предусмотрено ст. L. 651-2 ФТК. Условиями применения данной конструкции являются: 1) недостаточность имущества, выявленная в ходе конкурсного производства; 2) бездействие контролирующих лиц, которое привело к такой недостаточности или усугубило ее. Последствием такового является возложение обязательств организации (частично или полностью, солидарно или нет) на контролирующих ее лиц.

Нормы, аналогичной правилу о субсидиарной ответственности родителей за вред, причиненный несовершеннолетним, в ФГК нет. Ответственность родителей по ФГК солидарная, т.е. отец и мать выступают здесь основными должниками, если не докажут, что они не могли воспрепятствовать действию, дающему основание для этой ответственности (ст. 1384). Как отмечает В.И. Лафитский, родители должны доказать, что дали ребенку надлежащее воспитание и ребенок «ускользнул» от надзора без их вины.

Необходимо заметить, что понятия субсидиарной ответственности также не содержит и Гражданское уложение Германии (Далее – ГГУ). Однако по смыслу § 765 исполнение поручителем обязанности основного должника определено как обязательство, а не ответственность перед кредитором. В ГГУ так же, как и в ФГК, не содержится правила о субсидиарной ответственности родителей за вред, который причинен несовершеннолетними. На основании п.1 § 832 ГГУ лицо, обязанное на основании закона осуществлять надзор за другим лицом, которое вследствие несовершеннолетия либо своего психического или физического состояния нуждается в контроле над ним, обязано возместить вред, противоправно причиненный таким лицом третьему лицу. Обязанность возмещения вреда не возникает, если надзор осуществлялся надлежащим образом либо вред возник бы и при надлежащем надзоре. В § 839 ГГУ включено положение, в соответствии с которым если

должностное лицо умышленно или по неосторожности нарушит возложенные на него обязанности в отношении третьего лица, оно должно возместить третьему лицу причиненный вред. В случае, когда должностное лицо действовало по неосторожности, оно возмещает вред только в случае, если потерпевший не имеет возможности получить компенсацию иным образом. Профессор К. Олифант такой вид ответственности рассматривает в качестве субсидиарной ответственности государства.

На основании ст. 1350 Всеобщего гражданского кодекса Австрии поручительство может быть дано не только за суммы и вещи, но и за дозволенные действия и воздержание от них. Такая правовая конструкция представляет собой обязательство, а не ответственность.

В швейцарском законодательстве содержится термин «субсидиарная ответственность». В частности, в Швейцарском обязательственном законе 1911 года в ст. 928 установлено, что кантоны несут субсидиарную ответственность за ущерб, который не возмещен ответственными должностными лицами. В ст. 869 установлено, что уставом общества, за исключением лицензируемых страховых обществ, помимо имущественной ответственности общества, может предусматриваться личная неограниченная субсидиарная ответственность членов общества по его обязательствам.

В законодательстве Китая термина «субсидиарная ответственность» нет. Однако полагаем, что в Гражданском Кодексе КНР от 28.05.2020 г. (Далее – ГК КНР) также имеется смешение понятий обязанность и ответственность относительно положений о поручительстве. Так, в ст. 681 ГК КНР указывается, что поручитель должен исполнить обязательство или принять на себя ответственность в случае неисполнения обязательства должником при наступлении срока исполнения обязательства или возникновения другого обстоятельства, предусмотренного сторонами. Следует согласиться с Е.В. Кротовой, которая указывает, что такие фразы как «исполнить обязательство», «принять ответственность» свидетельствуют о том, что поручитель исполняет обязанность, но не несет гражданско-правовую ответственность за свои действия.

Таким образом, в законодательстве большинства зарубежных стран не имеется термина, близкого к субсидиарной ответственности, за исключением законодательства Швейцарии. При этом в Швейцарии и Китае, как и в российском законодательстве, происходит смешение в понимании субсидиарного обязательства и субсидиарной ответственности. Во Франции, Германии и Австрии субсидиарные обязательства (хотя они так и не именуется в законодательстве названных стран) рассматриваются в качестве

обязанности исполнить обязательство за основного должника в рамках той или иной договорной конструкции, но никак не в качестве ответственности.

Литература

1. Богданова Е.Е. Правовое регулирование субсидиарной ответственности: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.03. Белгород, 2001. 180 с.
2. Гражданский кодекс КНР. [Электронный ресурс]. URL: https://chinalaw.center/civil_law/china_civil_code_2020_russian/ (дата обращения: 09.01.2022).
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 г. № 14-ФЗ (ред. от 09.03.2021) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1996. № 5. Ст. 410.
4. Гражданский кодекс Франции (Кодекс Наполеона) от 21.03.1804 (с изм. и доп. по состоянию на 01.09.2011). [Электронный ресурс]. URL: СПС КонсультантПлюс <http://www.consultant.ru>. (дата обращения: 09.01.2022).
5. Дигесты Юстиниана // Восточная литература – библиотека текстов Средневековья. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.vostlit.info/> (дата обращения: 06.01.2022).
6. Дождев Д.В. Римское частное право. М.: Норма. Инфра-М. 2003. 784 с.
7. Кротова Е.В. Субсидиарная ответственность в российском гражданском праве: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.03. Владивосток. 2020. 231 с.
8. Покровский И.А. История римского права. М.: Статут. 2004. 540 с.
9. Сравнительное правоведение: национальные правовые системы. Т. 2. Правовые системы Западной Европы / Под ред.: Лафитский В.И. М.: Институт зак-ва и сравнит. правовед. при Правительстве РФ. 2012. 768 с.
10. Швейцарский обязательственный закон от 30.03.1911 (Вместе с «Федеральным законом о дополнении Швейцарского гражданского кодекса...») (с изм. и доп., вступившими в силу 01.03.2012) [Электронный ресурс]. URL: СПС КонсультантПлюс <http://www.consultant.ru>. (дата обращения: 06.01.2022).
11. Юрзин П. Н. Субсидиарная ответственность в Древнем Риме // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Экономика и право. 2016. № 01. С. 144-150.
12. Юрзин П.Н. Субсидиарная ответственность в частном праве Франции // Гражданское право. 2017. № 5. С. 44-46.

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОСУБЪЕКТНОСТИ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА

PROBLEMS OF LEGAL PERSONALITY OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE

УДК 347

Голованов Николай Михайлович, кандидат юридических наук, профессор, профессор кафедры гражданско-правовых дисциплин, Государственный институт экономики, финансов, права и технологий (ГИЭФПТ), г. Гатчина

Аннотация: В статье констатируется бурное развитие цифровых технологий, связанных с искусственным интеллектом, и в связи с этим необходимость правовой регламентации участия искусственного интеллекта в отношениях гражданского оборота; дается обзор взглядов зарубежных и российских ученых на возможность присвоения искусственному интеллекту статуса субъекта права; приводится критический разбор предложений о приравнивании искусственного интеллекта по своему правовому положению к юридическому лицу, признанию за роботом как носителем интеллекта прав авторства на результаты его интеллектуальной деятельности; освещаются подходы к регламентации искусственного интеллекта в Европейском Союзе и Российской Федерации; вносятся предложения относительно наименования правосубъектного искусственного интеллекта, его прав и обязанностей, ответственности по своим обязательствам.

Annotation: The article states the rapid development of digital technologies related to artificial intelligence and, in this regard, the need for legal regulation of the participation of artificial intelligence in civil relations; provides an overview of the views of foreign and Russian scientists on the possibility of assigning artificial intelligence the status of a legal entity; provides a critical analysis of proposals on equating artificial intelligence in its legal status to a legal entity, recognizing the rights of authorship to the results of its intellectual activity for a robot as a carrier of intelligence; highlights approaches to the regulation of artificial intelligence in the European Union and the Russian Federation; makes proposals regarding the name of legal entity artificial intelligence, his rights and obligations, responsibility for his obligations.

Ключевые слова: искусственный интеллект, правосубъектность, результаты интеллектуальной деятельности, субъект права, «искусственное лицо».

Keywords: artificial intelligence, legal personality, results of intellectual activity, subject of law, "artificial person".

Достижения науки и техники в области роботизации достигли в настоящее время такого уровня, когда распространение технологий, основанных на искусственном интеллекте, стало обыденным явлением. Обозначилась перспектива создания к 2030–2040-м годам полной цифровой модели человека – мыслящего робота и в этой связи – осознание необходимости правового регулирования участия таких роботов в жизни общества. В иностранной и отечественной литературе появились на этот счет суждения о возможности придания искусственному интеллекту элементов правосубъектности.

Среди зарубежных изданий необходимо отметить статьи Б. Брожека («Беспокойный «человек»») [6, с. 7-10] и Т. Пьетржиковского («Идея неличных субъектов права») [7, с. 58-61]. Указанные авторы поставили вопрос о введении новой категории субъектов права: роботов и высших животных, в частности приматов, обладающих искусственным интеллектом, под их общим названием «неличные субъекты»

Ван ден Ховенван Гендерен в статье «Правосубъектность в эпоху роботов с искусственным интеллектом», поддерживая идею о правосубъектном роботе, использует для него понятие – «искусственное юридическое лицо». По мнению ученого, данный термин мог бы охватить как указанных новых субъектов права, так и традиционных юридических лиц [10, с. 213-250].

Дж. Тернер в книге «Правила роботов. Регулирование искусственного интеллекта» говорит о необходимости приспособления носителей искусственного интеллекта к современной жизни, как в свое время это было сделано для юридических лиц, ставших важнейшим элементом гражданского права [9, с. 205].

Й. Керстен в статье «Относительная правосубъектность. Сверхавтономные автоматы и возникающие рои» пришел к выводу, что элементы правосубъектности могут быть признаны не только за искусственным интеллектом, но и за сетевыми сообществами, формирующимися стихийно, как «внезапные рои» [8, с. 4-16].

Среди российских ученых идею о придании искусственному интеллекту свойства правосубъектности поддерживают достаточно много ученых. В.В. Архипов и В.Б. Наумов, например, признавая актуальность правового регулирования использования искусственного интеллекта в гражданском обороте, предложили различать две их категории: «просто робота», который способен совершать осмысленные действия и оценивать их последствия, и «робота-агента», наделенного имуществом, заключающего сделки и отвечающего по взятым на себя обязательствам. В первом случае, по словам

указанных авторов, - это будет объект правового регулирования, во втором - его субъект, к которому применима аналогия с юридическим лицом [1, с. 46-62].

В. Ужов, считая необходимым придать искусственному интеллекту статус субъекта права, обращает внимание на необходимость решения в первоочередном порядке вопросов обеспечения права на неприкосновенность носителя искусственного интеллекта и его права на авторство разрабатываемых без участия человека результатов интеллектуальной деятельности [5].

И.В. Воробьева и В.Д. Салахутдинов высказали мнение о целесообразности придания искусственному интеллекту специфического правового статуса – статуса «электронного лица», которое будет не заменять, а дополнять человека, исполнять все его приказы и нести ответственность за свои действия [2, с. 62-72].

С.С. Горохова предлагает разделять всех действующих в правовом пространстве субъектов на «типичных» лиц (физические и юридические лица, публично-правовые образования) и «цифровых» лиц - роботов, способных в непредсказуемых ситуациях выбирать варианты альтернативных действий. Именно эти роботы, по ее мысли, должны быть не просто новыми субъектами права, а квазисубъектами, «социальными роботами», имея в виду их способность к социализации [3].

Во всех случаях и зарубежные, и российские авторы, говоря о правосубъектом искусственном интеллекте, имеют в виду интеллект самого высокого уровня развития, умеющего самообучаться, накапливать, обобщать и анализировать информацию, запоминать модели поведения, вести диалог, принимать самостоятельные решения, генерировать оригинальные произведения науки, литературы искусства, объекты промышленной собственности, создавать собственные технологии и компьютерные программы и др.

Как представляется, предложение В.В. Архипова и В.Б. Наумова о придании искусственному интеллекту черт юридического лица не может быть реализовано, поскольку у искусственного интеллекта как нематериального блага нет признака организационного единства, обязательного для юридического лица.

Предложение В. Ужова о разработке мер по обеспечению неприкосновенности робота как носителя искусственного интеллекта необходимо дополнить предложением об обеспечении неприкосновенности самого искусственного интеллекта как внутреннего содержания робота, поскольку любые вторжения в его программу будут означать появление

совершенно иного искусственного интеллекта, а значит, и другого субъекта права. Требуется уточнение и предложение В. Ужова в части признания права авторства за носителем искусственного интеллекта на разрабатываемые им результаты интеллектуальной деятельности. Думается, что не следует менять подходы действующего гражданского законодательства в части авторства, под которым понимается право считаться автором того лица, которое внесло творческий вклад в созданное произведение науки, литературы, искусства (ст. 1257 ГК РФ). Носитель искусственного интеллекта (робот), как и сам искусственный интеллект, который является всего лишь технологией (совокупностью технологий), лишены чувств, эмоций, интересов, которые присущи человеку, вследствие чего творить не могут. В данном случае уместнее говорить не о праве авторства, а о праве считаться виртуальным разработчиком соответствующего результата интеллектуальной деятельности, и таковым является не носитель интеллекта (робот), а непосредственно сам искусственный интеллект.

Предлагаемые И.В. Воробьевой и В.Д. Салахутдиновым наименования правосубъектного искусственного интеллекта «электронным лицом», с одной стороны, и С.С. Гороховой «цифровым лицом» - с другой, охватывают только машинные варианты искусственного интеллекта и исключают биологическое направление в его разработке, которое также присутствует в науке [4]. Предпочтительнее поэтому прибегнуть к наименованию нового субъекта права термином «искусственное лицо», охватывающим все возможные варианты вновь создаваемых искусственных интеллектов.

Отметим, что в мировой практике пока что нет комплексных нормативных правовых актов, посвященных правовому статусу искусственного интеллекта, однако предпосылки к этому обозначились. Так, появились детально разработанные национальные стратегии развития искусственного интеллекта в США, Китае, Великобритании, Франции, Канаде и ряде других стран, включая Россию.

Лидером в определении правовых подходов к регулированию искусственного интеллекта является Европейский Союз, где приняты «Европейская этическая хартия об использовании искусственного интеллекта в судебных системах и окружающих их реалиях» (2018 г.); «Руководящие принципы по этике для надежного искусственного интеллекта» (2018 г.); «Руководство по искусственному интеллекту и защите данных» (2019 г.); «Декларация Комитета министров о манипулятивных возможностях алгоритмических процессов» (2019 г.); «Рекомендации Комиссара ЕС по правам человека «10 шагов для защиты прав человека при использовании искусственного интеллекта» (2019 г.).

Что касается России, то Указом Президента РФ от 10.10.2019 года № 490 «О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации» утверждена «Национальная стратегия развития искусственного интеллекта на период до 2030 года». В этом документе впервые дано легальное определение искусственному интеллекту, закреплены принципы, цели, основные задачи и направления развития и использования технологий искусственного интеллекта.

Искусственный интеллект определен как комплекс технологических решений, позволяющих имитировать когнитивные функции человека и получать при выполнении конкретных задач результаты, сопоставимые с результатами интеллектуальной деятельности человека.

К основным принципам развития и использования технологий искусственного интеллекта отнесены: защита прав и свобод человека; безопасность использования искусственного интеллекта при взаимодействии с человеком; прозрачность работы искусственного интеллекта и процесса достижения им результатов; технологический суверенитет РФ в области искусственного интеллекта; целостность технологического цикла создания искусственного интеллекта, начиная от научных исследований и заканчивая внедрением соответствующих разработок в реальный сектор экономики; разумная бережливость, исходящая из необходимости осуществления и адаптации в приоритетном порядке мер на реализацию государственной политики в научно-технической сфере и других областях, связанных с искусственным интеллектом; поддержка конкуренции, недопустимость ее ограничения организациями, осуществляющими деятельность в области искусственного интеллекта.

Среди мер правового характера, направленных на комплексное регулирование общественных отношений, возникающих в связи с развитием и использованием искусственного интеллекта, в качестве основной задачи названа адаптация к 2030 году нормативного материала к потребностям взаимодействия человека с искусственным интеллектом. С учетом этого хотелось бы поставить на обсуждение предложения, касающиеся:

- внесения «искусственного лица» в Гражданский кодекс РФ в качестве субъекта права и его государственной регистрации;
- определения порядка учреждения и ликвидации «искусственного лица»;
- наделения правами, обязанностями и ответственностью «искусственного лица» как участника гражданско-правовых отношений;
- присвоения «искусственному интеллекту» статуса виртуального разработчика генерируемых им результатов интеллектуальной деятельности;

- разграничения результатов интеллектуальной деятельности «искусственного лица», создаваемых им без выхода за пределы заложенного в него алгоритма действий, которые могут принадлежать авторам его технологии, и на создаваемые при выходе за пределы такого алгоритма, на основании самообучения и накопленного опыта, которые должны принадлежать самому «искусственному лицу»;

- наделения «искусственного лица» ограниченным вещным правом» на имущество, необходимое ему для нормального функционирования, например, правом оперативного управления на работа как объективированного выражения его внутреннего содержания, другое имущество (оборудование, помещение), с соответствующим распределением полномочий между собственником имущества и «искусственным лицом»;

- распределения доходов от финансово-хозяйственной деятельности «искусственного лица», имея в виду необходимость создания страхового фонда для удовлетворения возможных требований кредиторов и расходов собственника имущества «искусственного лица» на его содержание.

Литература

1. Архипов В.В., Наумов В.Б. Искусственный интеллект и автономные устройства в контексте права: о разработке первого в России закона о робототехнике /В.В. Архипов, В.Б. Наумов // Труды СПИИ РАН. – 2017.- Вып. 6 (55). – С. 46-62.

2. Воробьева И.В., Салахутдинов В.Д. Проблемы правового регулирования искусственного интеллекта / И.В. Воробьева, В.Д. Салахутдинов // Малышевские чтения – 2020. Наука и образование: будущее и цели устойчивого развития: материалы XVI международной научной конференции, в 4 частях / под ред. А.В. Семенова. – М.: изд. ЧОУВО «МУ им. С.Ю. Витте», 2020. Ч. 4. — С. 62-72.

3. Горохова С.С. К вопросу необходимости института правосубъектности искусственного интеллекта на современном этапе развития правового государства <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-neobkhodimosti-instituta-pravosubektnosti-iskusstvennogo-intellekta-na-sovremennom-etape-razvitiya-pravovogo-gosudarstva/viewer> (дата обращения: 26 декабря 2021 года).

4. Емельянов-Ярославский Л.Б. Интеллектуальная квазибиологическая система (Индуктивный автомат) / Л.Б. Емельянов-Ярославский. М.: Наука, 1990. С. 112. <http://www.aha.ru/~pvad/f0.htm> (дата обращения: 21 декабря 2021 года).

5. Ужов Ф.В. Искусственный интеллект как субъект права. <https://cyberleninka.ru/article/n/iskusstvennyy-intellekt-kak-subekt-prava/viewer> (дата обращения: 10 декабря 2021 года).
6. Brožek B. The Troublesome ‘Person’ // Legal Personhood: Animals, Artificial Intelligence and the Unborn / Ed. by V.A.J. Kurki. P. 3-14.
7. Pietrzykowski T. The Idea of Non-personal Subjects of Law // Legal Personhood: Animals, Artificial Intelligence and the Unborn / Ed. by V.A.J. Kurki, T. Pietrzykowski (Law and Philosophy Library. Vol. 119). Cham: Springer, 2017. P. 49–67.
8. Kersten J. Relative Rechtssubjektivität. Überautonome Automaten und emergente Schwärme // Zeitschrift für Rechtssoziologie. 2017. № 37(1). S. 8–25.
9. Turner J. Robot Rules. Regulating Artificial Intelligence. London: Palgrave Macmillan, 2019. P. 377.
10. Yvan den Hoven van Genderen R. Legal Personhood in the Age of Artificially Intelligent Robots // Research Handbook on the Law of Artificial Intelligence / Ed. by W. Barfield. Cheltenham – Northampton (Mass.): Edward Elgar Publishing, Inc., 2018. P. 213–250.

**ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВЫХ АСПЕКТОВ ИЗОБРЕТЕНИЙ,
ИСПОЛЬЗУЮЩИХ ЭМБРИОНЫ И ЭМБРИОНАЛЬНЫЕ КЛЕТКИ
ЧЕЛОВЕКА**

**PECULIARITIES OF LEGAL ASPECTS OF INVENTIONS USING
HUMAN EMBRYOS AND EMBRYONIC CELLS**

УДК 347.771

Громова Галина Александровна,

Федеральное государственное бюджетное учреждение «Федеральный институт промышленной собственности», ГЭ по ИС I категории отдела биотехнологии, сельского хозяйства и пищевой промышленности

***Аннотация:** В настоящее время множество этических особенностей в отношении правомочности патентования изобретений, использующих эмбрионы и эмбриональные клетки человека, вызывают споры в мировом сообществе, в связи с чем, остро стоит проблема разработки стратегии законодательного регулирования правового положения исследований в этой области. Актуальность настоящего исследования обусловлена необходимостью определения возможности патентной охраны в области биотехнологий, связанных с использованием эмбрионов и эмбриональных клеток.*

***Annotation:** Currently, many ethical features regarding the eligibility of patenting inventions using human embryos and embryonic cells are controversial in the world community, and therefore, the problem of developing a strategy for the legislative regulation of the legal status of research in this field is acute. The relevance of this study is due to the application of patent protection restrictions in the field of biotechnology applicable to the use of embryos and embryonic cells.*

***Ключевые слова:** биотехнология, эмбрион, эмбриональная клетка, патент, гражданское право.*

***Key words:** biotechnology, embryo, embryonic cell, patent, civil law.*

Новые передовые технологии, инновации, в которых отражены результаты интеллектуальной деятельности, стали главным двигателем развития экономики и науки как на отдельных предприятиях в различных отраслях промышленности, так и государства в целом. Наука биотехнология на сегодняшний день является одним из главных направлений в научно-техническом развитии, а также главным объектом инвестиций. Возможность использования потенциала целенаправленно созданных живых систем (клеточных культур, генетически модифицированных объектов) позволяет

выйти на лидирующие позиции в разных областях промышленности и медицины, а также существенно повысить жизненный уровень людей.

Охрана и защита интересов разработчиков новых технологий в области биотехнологий во многом зависит от стабильности и надежности законодательства в сфере интеллектуальной собственности. Правовая охрана объектов, использующих эмбрионы и эмбриональные клетки человека, является сложной и острой темой, где особое внимание должно быть уделено современному представлению о специфике биологических объектов, их получению и применению [1]. Анализ определений, используемых для идентификации таких объектов в российской практике патентования, и обзор действующего права в области биотехнологии на территории Российской Федерации позволит показать существующую взаимосвязь между правовым регулированием и специфическими особенностями указанных объектов и обозначить существующие проблемы в действующем законодательстве.

На сегодняшний день одним из ключевых открытий в области биотехнологии является возможность использования эмбрионов, в частности эмбриональных клеток в медицинских целях, которое стало отдельной отраслью биотехнологии. В 1981 году, независимо друг от друга английские и американские ученые сделали открытие эмбриональных стволовых клеток, которое в 1999 году было признано третьим по значимости событием в сфере биологии и биотехнологии после расшифровки двойной спирали ДНК и проекта «Геном человека». Учёными Мартином Эвансом и Мэттью Кауфманом (Кембридж, Англия) были получены эмбриональные клетки мыши из эмбриобласта (внутренней клеточной массы бластоцисты) [2]. Независимо от них, Гэйл Мартин из Калифорнийского университета (Сан-Франциско, США) опубликовала в том же 1981 году сходные данные о получении эмбриональной плюрипотентной линии клеток мыши из эмбриобласта [3]. Термин «эмбриональная стволовая клетка», который был введен в научную среду, приписывается Гэйл Мартин. При этом, первая линия человеческих эмбриональных стволовых клеток была выведена в 1998 Дж. Томсоном и его сотрудниками из Висконсинского университета (Мадисон, США) [4].

С того момента, чуть более 20 лет назад, человеческие эмбриональные стволовые клетки находятся в центре внимания исследований из-за их способности к самообновлению и возможности использования в медицинских целях, в том числе при терапии различных заболеваний. Данные положения находят свое отражение и в таких направлениях развития технологий как: информационные технологии, создание генетических баз данных, нанотехнологии и биотехнологии. Биотехнология, как ведущая отрасль науки

и промышленности на данный момент находится в стадии активного формирования и развития в течение последних нескольких лет по всему миру.

Из вышесказанного можно сделать вывод, что в мире количество научных исследований и, как следствие, разработок новых решений в биотехнологической сфере будет расти, поскольку именно изобретения отражают научно-технический прогресс мирового сообщества. Актуальность настоящего исследования обусловлена необходимостью определения возможности патентной охраны в области биотехнологий, связанных с использованием эмбрионов и эмбриональных клеток.

Сфера биотехнологий, при всей ее перспективности и огромных потенциальных размерах новых рынков, пока не получила достаточного импульса для развития в России и должного инвестирования. При этом, Россия обладает всеми необходимыми возможностями и ресурсами, чтобы обеспечить динамическое развитие науки и промышленности в этой сфере наряду с Европейскими странами, Японией и Соединенными Штатами Америки.

Для изменения данной ситуации постановлением правительства Российской Федерации от 22 апреля 2019 года №479 была принята Федеральная научно-техническая программа развития генетических технологий на 2019-2027 годы. Основной целью данной программы является - обеспечить комплексное решение задач ускоренного развития биотехнологий и генетических технологий, в том числе технологий генетического редактирования, и создание научно-технологической базы для различных областей (медицины, сельского хозяйства и промышленности), а также совершенствование мер предупреждения чрезвычайных ситуаций биологического характера и контроля в этой области. В результате реализации программы ожидается формирование условий для развития научной, научно-технической деятельности, получения и внедрения результатов, необходимых для создания генетических технологий, в том числе технологий генетического редактирования.

Таким образом, остро стоит проблема разработки стратегии законодательного регулирования правового положения между исследованиями и патентованием изобретений в области генетических технологий.

Такое понятие как «эмбрион», определено в Российской Федерации в статье 2 Федерального закона от 20 мая 2002 г. № 54-ФЗ «О временном запрете на клонирование человека». В соответствии с указанной статьей эмбрион человека - зародыш человека на стадии развития до восьми недель.

Правовое поле использования эмбрионов регулируют следующие нормативные правовые акты: пункты 4 и 5 статьи 3 Федерального закона № 180-ФЗ от 23 июня 2016 г. «О биомедицинских клеточных продуктах», пункт 6 Статьи 55 ФЗ № 323-ФЗ "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" и Федеральный закон от 20 мая 2002 г. № 54-ФЗ "О временном запрете на клонирование человека".

Согласно пунктам 4 и 5 статьи 3 ФЗ № 180-ФЗ недопустимо создание эмбриона человека в целях производства биомедицинских клеточных продуктов; недопустимо использование для разработки, производства и применения биомедицинских клеточных продуктов биологического материала, полученного путем прерывания процесса развития эмбриона или плода человека или нарушения такого процесса.

В пункте 6 Статьи 55 ФЗ № 323-ФЗ указано, что половые клетки, ткани репродуктивных органов и эмбрионы человека не могут быть использованы для промышленных целей.

Федеральный закон № 54-ФЗ от 20.05.2002 вносит временный запрет на клонирование человека исходя из принципов уважения человека, признания ценности личности, необходимости защиты прав и свобод человека и учитывая недостаточно изученные биологические, этические и социальные последствия клонирования человека.

Вышеуказанные нормы корреспондируются с Гражданским кодексом Российской Федерации (ГК РФ).

Согласно действующему в настоящее время законодательству РФ не могут быть объектами патентных прав: 1) способы клонирования человека и его клон, 2) способы модификации генетической целостности клеток зародышевой линии человека, 3) использование человеческих эмбрионов в промышленных и коммерческих целях, 4) результаты интеллектуальной деятельности, указанные в пункте 1 статьи 1349 пункт 4 часть 4 ГК РФ [5], если они противоречат общественным интересам, принципам гуманности и морали.

При этом, в Руководстве по осуществлению административных процедур и действий в рамках предоставления государственной услуги по государственной регистрации изобретения и выдаче патента на изобретение [6], указано, что при проведении проверки соответствия заявленного изобретения требованиям, установленным пунктом 4 статьи 1349 ГК РФ, следует иметь в виду, что под способом клонирования человека следует понимать любой процесс, включающий в себя методы деления эмбриона, разработанный для создания человека с той же самой ядерной генетической информацией. При этом, хотя способы клонирования человека (равно как и

продукты, полученные такими способами) не могут быть объектами патентных прав, патентоспособными могут быть способы клонирования клеток и тканей человека, а также продукты, полученные указанными способами. Под способом модификации генетической целостности клеток зародышевой линии человека следует понимать способы, направленные на получение организма, состоящего из наследственно различных зародышевых или тотипотентных клеток и тканей людей и животных. Под использованием человеческих эмбрионов в промышленных и коммерческих целях следует понимать способы, направленные на получение эмбрионов для их использования в промышленных масштабах и коммерческих целях или продукта, содержащего человеческий эмбрион в целом или в разрушенном виде; такой продукт или его применение по новому назначению. Однако, в ряде случаев изобретение может быть признано патентоспособными, например, способы получения эмбрионов и их пересадки в целях экстракорпорального оплодотворения для устранения бесплодия.

Таким образом, в Российской Федерации не могут быть объектами патентных прав изобретения, использующие эмбрионы и эмбриональные клетки человека в коммерческих целях. Российское законодательство достаточно жестко регламентирует исключения из объектов патентных прав изобретений, использующих эмбрионы или эмбриональные клетки человека.

Однако, динамическое развитие в области биотехнологий с использованием эмбриональных клеток остро ставит перед мировым сообществом ряд морально-этических вопросов. Таких как, вопрос этичности получения эмбрионов для терапевтического и репродуктивного редактирования генов человека, этичность использования генно-модифицированных эмбрионов, права конкретного человека и его потомков, то есть права будущих поколений. Все это требует дальнейшего обсуждения и разработки нормативно-правовой стратегии охраны и защиты объектов интеллектуальной деятельности, использующих эмбрионы и эмбриональные клетки человека.

Список литературы

1. Е. Н. Слободян, Особенности патентно-правовой охраны биотехнологических изобретений в Европейском Патентном Ведомстве (на примере объектов животного мира). Государственно-правовая и политическая жизнь в условиях глобализации, 2013 г., № 2(2), стр.1-15.
2. Evans M. et al. Establishment in culture of pluripotential cells from mouse embryos. Nature, 1981, № 292, p.154–156.

3. Martin G.R. Isolation of a pluripotent cell line from early mouse embryos cultured in medium conditioned by teratocarcinoma stem cells. Proc Natl Acad Sci USA. 1981, № 78(12), p.7634-7638.

4. Thomson J.A. et al. Embryonic stem cell lines derived from human blastocysts. Science. 1998, № 282(5391), p.1145-1147.

5. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть четвертая: Федеральный закон 18.12.2006 №123-ФЗ (в редакции федерального закона от 23.05.2018 №116-ФЗ).

6. Руководство по осуществлению административных процедур и действий в рамках предоставления государственной услуги по государственной регистрации изобретения и выдаче патента на изобретение, его дубликата. Приказ Роспатента от 26 декабря 2018 г. № 233

ФИКТИВНЫЙ БРАК В ЗАРУБЕЖНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ FICTITIOUS MARRIAGE IN FOREIGN LAW

УДК 002.304

Дерендяева Софья Дмитриевна

студент 2 курс, направление «Юриспруденция»

Дальневосточный Федеральный Университет

Россия, г. Владивосток

Научный руководитель: Чекулаев Сергей Сергеевич,

к.ю.н., старший преподаватель кафедры гражданского права и процесса,

Дальневосточный Федеральный Университет

Россия, г. Владивосток

Аннотация: *В рамках данной статьи будет рассмотрен такой вид брака как фиктивный и к каким проблемам может привести его заключение между людьми, которые не нацелены на создание семьи. Изучены цели, причины вступления в такой брак и угрозы для национальной экономики Российской Федерации. Приведен ряд признаков, с помощью которых можно отличить настоящий брак от ложного, а также проведен сравнительный анализ, в котором автор выделил особенности института фиктивного брака как в российском, так и в зарубежном законодательстве на основе таких стран-государств как: США, Япония, Австрия, Швейцария, Германия. Затрагиваются примеры применения ответственности к правонарушителям, вступающих в фиктивный брак.*

Annotation: *Within the framework of this article, such a type of marriage as fictitious will be considered and what problems can be caused by its conclusion between people who are not aimed at creating a family. The goals, reasons for entering into such a marriage and threats to the national economy of the Russian Federation have been studied. A number of signs are given that can be used to distinguish a real marriage from a false one, as well as a comparative analysis, in which the author highlighted the features of the institution of fictitious marriage both in Russian and foreign legislation, based on such countries-states as: the USA, Japan, Austria, Switzerland, Germany. The examples of the application of responsibility to offenders entering into a fictitious marriage are touched upon.*

Ключевые слова: *фиктивный брак, брак, семья, зарубежное законодательство, недействительный брак, ответственность.*

Keywords: *fictitious marriage, marriage, family, foreign law, invalid marriage, responsibility.*

Институт брака с иностранными гражданами очень актуален. Но присутствует такая проблема как заключение фиктивных браков. Фиктивный брак – брак, в который вступают лица без цели создать семью, а точнее с целью получить определенную выгоду, например, получение гражданства, регистрации и так далее.¹

В.А. Рясенцев полагал, что фиктивным считается брак, в который обе стороны вступали без намерения создать семью.² Н.В. Орлова же утверждала, что для наличия факта фиктивности брака достаточно отсутствия намерения создать семью лишь у одной стороны.³

В СК РФ в ст. 27 закреплено, что «Брак признается недействительным при нарушении условий, установленных статьями 12 - 14 и пунктом 3 статьи 15 настоящего Кодекса, а также в случае заключения фиктивного брака, то есть если супруги или один из них зарегистрировали брак без намерения создать семью». (Семейный кодекс Российской Федерации).

Данный термин известен России еще с 60 – х годов 19 века, а имущественный характер он получил чуть позднее, ближе к 30-м годам 20 века. Особенную популярность такой брак приобрел именно в Москве, когда большинство людей стремилось получить ту самую московскую прописку. На данный момент фиктивный брак приобрёл широкую распространенность в частности и по причине возросшей иммиграции.

Одной из первых женщин, заключивших фиктивный брак была Софья Ковалевская, русский математик и физик. Целью послужило избавление от контроля родителей, так как для выезда за границу требовалось разрешение от родителей даже в совершеннолетнем возрасте. В советское время Валерий Меладзе тоже заключил фиктивный брак, но его целью было получение московской прописки, так как без нее не давали работу.

Так какие же цели люди преследуют для заключения фиктивного брака:

- 1) получение гражданства;
- 2) прописка (регистрация), чтобы получать социальные льготы или пенсию, так как это служит дополнительным доходом;
- 3) приобретение социального статуса, например, это заключение брака с пожилым миллионером;
- 4) смена фамилии на наиболее благозвучную;
- 5) отклонение от службы в армии;
- 6) для опыта, чтобы понять, готов ли ты к созданию семьи или нет;
- 7) кто-то обращается к гадалкам, верит в поверья о том, что первый брак будет неудачным и для этого они решают заключить фиктивный брак, чтобы обмануть свою судьбу;
- 8) для получения наследств, к

¹ Шаповалова В.И. Фиктивный брак в российском и зарубежном законодательстве // Бюллетень науки и практики. 2016. № 11. С. 402-406.

² Рясенцев В.А. Семейное право // М.: Юрид. лит., 1971. С. 234.

³ Орлова Н.В. Правовое регулирование брака в СССР. // М.: Наука, 1971. С. 127.

примеру, бабушка сказала внучке, если та не выйдет замуж до 25 лет, то не переписет на нее всю свою недвижимость. Цели бывают различные. Но как же отличить реальный брак от фиктивного.

Судебной практикой было выработано 5 признаков, по которым определяется фиктивность брака: 1) ведение совместного хозяйства, к примеру один из супругов покупает продукты, другой занимается облагораживанием дома; 2) покупка семейного имущества, например, покупка квартиры, машины; 3) совместное проживание, исключение составляет, когда супруги проживают раздельно из-за особых причин, к примеру, не разрешают родственники; 4) рождение ребенка, его социализация, воспитание; 5) совместная забота друг о друге, моральная и материальная поддержка друг друга, например, походы в театры, посещение экскурсий, совместные поездки на море.

Также выделяют еще дополнительные признаки, по которым есть возможность определить являются ли один из супругов или супруги мошенниками: 1) свадьба, с торжественной церемонией, кольцами, свидетелями, приглашением родственников; 2) продолжительность отношений перед тем, как вступить в брак.

Главное же отличие кроется в содержании брака, то есть с какой целью люди заключают его. Так, принято фиктивный брак делить на два вида, когда оба супруга не хотят создавать семью и когда один из супругов не хочет, рассмотрим подробнее каждый из видов.

В первом случае, оба супруга вступают в брак не ради создания семьи, а для удовлетворения своих личных корыстных интересов. Например, один из них хочет получить разрешение на проживание в стране в упрощенном порядке или регистрацию, а другой зарабатывает, так как хочет получить халявные деньги за такую «брачную услугу» или же оба супруга решили получить квартиру по льготной ипотеке. Так, к примеру, в Москве есть программа доступное жилье и по ней, если супруги проживут год и выполняют дополнительные условия могут рассчитывать на социальную ипотеку, то есть государство поможет им купить квартиру по сниженной стоимости. В такой ситуации заявление о признании брака недействительным будет подаваться прокурором.

Во-втором случае, один из супругов искренне верит, что брак у них по любви, а другой его обманывает и хочет извлечь выгоду, как в простонародье говорят «брачный аферист». В такой ситуации добросовестный супруг может подать заявление в суд для признания брака недействительным. Родственники, если даже возникает спор о праве на наследство не могут требовать о признании брака недействительным. Например, умер мужчина, а по закону

наследниками после его смерти стала его жена. Свекровь не может оспорить брак сына в суде как фиктивный, даже если заявит, что ее невестка имела намерение строить семью, зная о смертельном заболевании сына и хотела получить только имущественную выгоду.

Существует множество примеров в практике, связанных с фиктивными браками, как в гражданском, так и в уголовном законодательстве. К гражданским делам относится отъем имущества и в основном именно такие случаи встречаются в судебной практике. Также в практике известны случаи непризнания фиктивного брака настоящим браком. Например, стороне не удалось доказать, что брак фиктивный, хотя отсутствуют признаки настоящей семьи.

Рассмотрим яркий пример из судебной практики. Так, «решением № 2-424/2016 2-424/2016~М-371/2016 М-371/2016 от 29 апреля 2016 г. по делу № 2-424/2016 был расторгнут брак между гражданином Азербайджана М.Д. Искандаровым оглы с гражданкой России С.С. Кузяшиной. Прокурор Мелекесского района Ульяновской области обратился в суд с иском в интересах Российской Федерации к М.Д. Искандарову, С.С. Кузяшиной о признании брака недействительным. В качестве обоснования указывается, что прокуратурой Мелекесского района Ульяновской области проведена проверка исполнения миграционного и семейного законодательства при регистрации 12.11.2010 г. брака гражданина Азербайджана М.Д. Искандаровым оглы с гражданкой России С.С. Кузяшиной. Фиктивность брака также подтверждается заявлением С.С. Кузяшиной о том, что за вознаграждение в 10000 руб. она заключила фиктивный брак с М.Д. Искандаровым оглы. Отношений с последним она не поддерживает. Суд, исследовав и оценив все представленные доказательства, пришел к выводу, что исковые требования прокурора о признании брака недействительным законны, обоснованы и подлежат удовлетворению».⁴

Следует рассмотреть проблемы, которые связаны с таким понятием как «фиктивный брак».

Так, в своей работе очень подробно высказались по поводу проблем, связанных с заключением фиктивного брака Чекулаев С.С. и Ерлинг А.В., одной из таковых является проблема: «закрывающаяся в трудности доказывания в суде того, что между супругами заключен фиктивный брак. В случае недобросовестности обоих супругов, доказывать факт фиктивности брака проще. Анализ судебной практики показывает, что, доказывая факт

⁴ Решение № 2-424/2016 2-424/2016~М-371/2016 М-371/2016 от 29 апреля 2016 г. по делу № 2-424/2016 Мелекесского районного суда Ульяновской области / Интернетресурс «Судебные и нормативные акты Российской Федерации» (СудАкт.Ру) [Электронный ресурс]. URL: <http://sudact.ru/regular/doc/UVDISVS7nJbC/> (дата обращения: 30.01.2019).

фиктивности, особое внимание акцентируется на следующие обстоятельства: от брака детей не имеется, брачные отношения между супругами отсутствуют, т.к. вместе они не проживают, совместного хозяйства не ведут, мотивами заключения брака являются получение разрешения на временное проживание на территории РФ, вида на жительство, денежного вознаграждения». Невозможно с этим мнением не согласиться. Очень сложно выявить настоящий ли брак заключен или нет.

Также, Чекулаев С.С. и Ерлинг А.В. относят к проблеме «проблему установления ответственности за заключение фиктивного брака. В законодательстве Российской Федерации не предусмотрена ответственность за заключение фиктивного брака».

В качестве действенного средства, которое сводило бы к минимуму количество фиктивных браков, заключаемым с целью получения гражданства в упрощенном порядке, может стать обращение к опыту зарубежных стран, законодательство которых устанавливает обязательные сроки, по истечении которых появляется такая возможность.⁵

Рассматривая законодательство Соединенных Штатов Америки можно отметить, что самой популярной причиной заключения брака с американцем является получение официального статуса в Америке, то есть постоянного вида на жительство. Так, к примеру, в 2017 году было получено более 1 млн «*green card*», около 500 тыс из них были выданы супругам американцев или тем, кто постоянно пребывает на территории. Такой вид гражданства в Соединенных Штатах Америки обладает преимуществами. В частности: 1) это один из быстрых способов получить жилье; просьба на натурализацию подается в течение трех лет с момента пребывания; 2) нет квот, если союз с американцем. 3) если имеются дети от предыдущих браков, то им тоже оформляется виза. 4) сторона, которая въезжает на территорию страны может не подтверждать финансовое обеспечение; 5) минимум документов для оформления. Выявлением «мошеннических браков» занимаются многие структуры. Если у правоохранительных органов возникают подозрения о честности брака, то у них есть право потребовать вещественные доказательства подтверждения реального брака, а также устроить для них отдельное интервью. Недостаточно того, чтобы пара провела настоящую свадебную церемонию со свидетелями, кольцами, голубями и получила все необходимые государственные печати в свидетельстве о браке. А они должны именно иметь намерение жить в настоящих супружеских отношениях,

⁵ Алешина О.В. Фиктивный брак: проблема противодействия правонарушению // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2016. № 1 (35). С. 18–22.

наладить совместную жизнь после церемонии бракосочетания, и должны доказать свое намерение своими действиями. Если пара не намерена налаживать совместную жизнь, их брак - фикция. Если будет выявлено, что заключенный брак фиктивный, то нарушитель может быть заключен в тюрьму до 5 лет или он должен будет выплатить штраф в размере до 250 тысяч долларов.

Если рассмотреть законодательство Японии, то можно встретить очень частое примечание по поводу недействительных браков. При выявлении такого брака к нарушителю будут применяться жесткие меры. Во время заключения брака и в последующие два года семья будет проверяться иммиграционной службой.

В Австрии под фиктивным браком принято понимать брак, который создается с целью получения неограниченного пребывания в Австрии, а также беспрепятственного проникновения на австрийский рынок труда без намерения создать семью. Только прокурор имеет право подать иск о признании недействительным. Брак действителен до его расторжения по решению суда.

При рассмотрении швейцарского законодательства можно увидеть, что до 1992 года иностранка автоматически получала швейцарское гражданство, если она вышла замуж за гражданина Швейцарии; И наоборот, иностранный мужчина получил упрощенную натурализацию только в том случае, если он женился на швейцарской женщине. С тех пор отношение к обоим полам было равным. Брак во всех случаях дает право на временное проживание. Если брак длится более трех лет, вид на жительство будет продлен. Если вы состоите в браке с кем-то, у кого есть швейцарское гражданство или постоянный вид на жительство получите разрешение через 5, а не через 10 лет проживания. Само по себе заключение брака по расчету долгое время оставалось безнаказанным. Так, например, кто предоставляет ложную информацию или утаивает существенные факты, чтобы кто-то получил или сохранил за собой право на проживание или любой, кто вступает в брак, устраивает или способствует его заключению, чтобы обойти иммиграционные законы. После заключения брака по расчету он может быть признан гражданским правом как нарушение закона и расторгнут. Иностраный партнер теряет право на проживание, а швейцарский партнер теряет часть своего пенсионного права в результате развода.

По данным Федерального управления по миграции, такие факты, как брак незадолго до угрозы изгнания, короткое знакомство, большая разница в возрасте, отсутствие совместной квартиры, отсутствие общего языка, посредничество в браке со стороны третьих лиц или принадлежность

швейцарского партнера к социальной марке. группы считаются признаками фиктивного брака.

Если рассматривать правовую систему Германии, то можно заметить, что власти очень трепетно относятся к браку как институту семейного законодательства. Он находится под особой защитой государства, поэтому правоохранительные органы очень тщательно следят за заключением фиктивных браков. Есть несколько факторов с помощью, которых власть Германии определяет фиктивный брак. К таким относятся: 1) языковой барьер между супругами; 2) невыполнение супружеских обязанностей или раскрытие противоречивых обстоятельств, касающихся знакомства друг с другом. О заключении брака по расчету следует сообщить в соответствующий административный офис. Например, если есть подозрения о цели натурализации, то следует обратиться в иммиграционную службу. Если государству становится известно о браке по расчету, он расторгается государством, и иностранец теряет право на пребывание в стране. Также предоставление ложных данных о браке в Германии, является нарушением закона и уголовным преступлением, которое может быть наказано штрафом и тюремным заключением. Если власти подозревают существование фиктивного брака, они могут приказать допросить супругов. Если, например, иммиграционные власти скептически относятся к браку, они могут потребовать, чтобы оба супруга прошли проверку. Здесь супругов отдельно спрашивают об их сосуществовании или отношениях. Цель состоит в том, чтобы супруги ответили на вопросы без противоречий, и чтобы действительно существовали семейные отношения. Супруги должны ответить на эти вопросы в рамках официального расследования.

Сравнив российский и зарубежный опыт решения вопроса о фиктивном браке, мы хотим сказать, что заключение фиктивного брака несет огромную угрозу не только государству, но и обществу в целом. Брак становится не только как ложная сделка, но и как особая разновидность определенного мошенничества, за которую как правило предусмотрена уголовная ответственность. Но, к сожалению, лишь в рассмотренных странах за это наступает ответственность, но не в Российской Федерации. Институт семьи теряет свою изначальную ценность, реальность становится абстрактной. Тем самым, решениями этой проблемы мы видим повышения правовой культуры и правосознания среди населения, введение состава преступления, за которое незаконно послушный супруг или супруга будут нести ответственность.

Литература

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 02.07.2021) / [Электронный ресурс]. URL:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8982/. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Шаповалова В.И. Фиктивный брак в российском и зарубежном законодательстве // Бюллетень науки и практики. 2016. № 11. С. 402-406.

3. Решение № 2-424/2016 2-424/2016~М-371/2016 М-371/2016 от 29 апреля 2016 г. по делу № 2-424/2016 Мелекесского районного суда Ульяновской области / Интернетресурс «Судебные и нормативные акты Российской Федерации» (СудАкт.Ру) [Электронный ресурс]. URL: <http://sudact.ru/regular/doc/UVDISVS7nJbC/> (дата обращения: 30.01.2019).

4. Алешина О.В. Фиктивный брак: проблема противодействия правонарушению // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2016. № 1 (35.). С. 18-22.

5. Рясенцев В.А. Семейное право // М.: Юрид. лит.1971. 234 с.

6. Орлова Н.В. Правовое регулирование брака в СССР // М.: Наука. 1971. 127 с.

**НЮАНСЫ НАЗНАЧЕНИЯ ОТДЕЛЬНЫХ ВИДОВ СУДЕБНОЙ
СТРОИТЕЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ**
NUANCES OF APPOINTMENT OF CERTAIN TYPES OF JUDICIAL
CONSTRUCTION AND TECHNICAL EXPERTISE

УДК 347.148

Еременко Родион Борисович

магистрант 2 курс, факультет «Архитектурно-строительный»

*Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар*

***Аннотация:** В статье рассматривается понятие «судебная строительно-техническая экспертиза», описывается ее суть, а также объекты на которые она направлена, указаны основные обязанности эксперта и выделены составляющие части заключения эксперта. Указаны нюансы назначения строительно-технической экспертизы по определению стоимости восстановительного ремонта помещений, поврежденных заливом (пожаром) и определению видов, объемов, качества и стоимости строительно-монтажных и специальных работ по возведению, ремонту(реконструкции) строительных объектов. В заключении сделан вывод о значимости любого вида строительно-технической экспертизы, а также ключевые моменты, которые отличают их друг от друга.*

***Annotation:** The article discusses the concept of "judicial construction and technical expertise", describes its essence, as well as the objects to which it is directed, indicates the main duties of the expert and highlights the components of the expert's conclusion. The nuances of the appointment of construction and technical expertise to determine the cost of restoration repair of premises damaged by the bay (fire) and to determine the types, volumes, quality and cost of construction and installation and special works on the construction, repair (reconstruction) of construction facilities are indicated. In conclusion, the conclusion is made about the importance of any type of construction and technical expertise, as well as the key points that distinguish them from each other.*

***Ключевые слова:** экспертиза, ущерб, строительно-техническая, сооружение, ГОСТ, смета, заключение специалиста.*

***Keywords:** expertise, damage, construction and technical, construction, GOST, estimate, expert opinion.*

Судебная строительно-техническая экспертиза – вид исследования объектов, который назначается при судебном рассмотрении гражданских, арбитражных дел и дел об административных нарушениях по вопросам,

разрешение которых требует специальных знаний в области проектирования, строительства, технологии производства работ, а также реконструкции или эксплуатации объекта строительства [1, с.91].

Объектами проведения экспертиз является:

1. Практически любое строительное сооружение;
2. Незавершенные строительные объекты;
3. Дворовые территории;
4. Инженерные коммуникации;
5. Проектная и исполнительная документация;
6. Сметы.

Эксперт определяет:

1. Качество проведенных работ:
 - выявление брака, дефектов и нарушений;
 - прогнозирование возможных последствий.
2. Соответствие ГОСТам, пожарным, экологическим, санитарно-эпидемиологическим нормам, пунктам заключенного между сторонами договора;
3. Степень износа здания;
4. Величину ущерба, нанесенного заливом, пожаром с фиксацией объемов и расчетом стоимости восстановления;
5. Правильность проведения перепланировки здания, включая надстройку и углубление подвальной части;
6. Причины протечки крыши, образования плесни на конструкциях;
7. Причины аварий в инженерных коммуникациях.

Эксперт также может провести геодезический мониторинг деформаций, контрольный обмер помещений, исследование несущих конструкций и др.

Наиболее часто на практике строительная экспертиза проводится при следующих случаях:

1. Расследование и судебное разбирательство уголовных дел о несчастных случаях, авариях и разрушениях в строительстве;
2. Установление причин и величины материального ущерба, нанесенного жилым зданиям, квартирам вследствие ненадлежащего ведения строительства или эксплуатации инженерных систем;
3. Определение видов, объема, качества и стоимости выполненных строительных работ, возводимых и эксплуатируемых зданий, строений и сооружений;
4. Установление соответствия характеристик требованиям специальных норм и правил, регламентирующих процессы проектирования, возведения, эксплуатации, реконструкции (ремонта), демонтажа строительных объектов;

5. Расследование дел об административных правонарушениях, связанных с установлением правильности и правомерности строительства, эксплуатации строительных объектов;

6. Рассмотрение споров, вытекающих из договоров строительного подряда;

7. Разрешение споров о праве собственности на недвижимость.

Согласно действующему законодательству, при назначении экспертизы в судебном порядке, результатом является Заключение эксперта, которое должно содержать следующие обязательные разделы (Федеральный закон от 31 мая 2001 г. N 73-ФЗ “О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации”, ст. 25):

Вводная часть заключения эксперта содержит сведения о времени и месте производства экспертизы, об основании для ее производства, сведения об экспертном учреждении или об эксперте, вопросы, поставленные в начале процедур, и сведения об участниках экспертизы [2, с. 67].

Основная часть включает в себя:

1. Описание объекта исследования;

2. Описание методов экспертизы;

3. Технической части: расчеты, результаты поверочных и обмерных работ, протоколы испытаний;

4. Графической части: материалы фотофиксации и рабочие чертежи, с нанесенными на них отметками;

5. Дефектной ведомости: список всех повреждений здания или сооружения и объем ремонтных работ по их устранению;

6. Выводов эксперта и рекомендации по устранению дефектов.

Закончив с описанием основной структуры и сути судебной строительно-технической экспертизы, перейдем к нюансам при выполнении в различных условиях, являющихся причинами ее проведения.

Назначение строительно-технической экспертизы по определению стоимости восстановительного ремонта помещений, поврежденных заливом (пожаром) имеет ряд отличительных моментов.

Во-первых, она проводится в рамках досудебного и судебного разбирательств. Как правило, целью подобной экспертизы является получение судебного заключения об объеме и стоимости причиненного ущерба в результате пожара или залива, а также для оценки стоимости реставрационных и ремонтных работ по восстановлению помещения, его функциональных и эстетических показателей

Во-вторых, главные вопросы, на которые должен дать ответ эксперт – это определение номенклатуры (перечня), объемов (количественных

характеристик) и стоимости восстановительного ремонта помещений жилых, административных, промышленных и иных зданий, поврежденных заливом или пожаром.

В-третьих, по возможности, необходимо предоставить эксперту:

1. Технический паспорт объекта;
2. Исполнительную документацию здания (сооружения);
3. Эксплуатационную документацию здания (сооружения).
4. Документацию о пожаре (акт, пожарно-технические экспертизы и так далее).

В-четвертых, проведение расчетов, направленно на установление стоимости восстановительного ремонта помещений, пострадавших от залива.

Прежде всего систематизируются сведения, полученные в ходе проведения экспертного осмотра, и данных, которые содержатся в материалах дела, имеющих отношение к предмету экспертизы; определение видов и объемов ремонтно-восстановительных работ, подлежащих выполнению.

Затем, выбирают метод определения стоимости восстановительного ремонта помещений и составляют локальную смету [3, с. 146].

Для установления степени снижения качества (и стоимости) («ущерба») объектов, произошедшего в результате аварийной ситуации (пожар, затопление и др.) и установления остаточной стоимости объектов, поврежденных в результате аварийной ситуации, исследуют определенные объекты: одежда, обувь, бытовая техника, аудио- и видеотехника, мебель, изделия из стекла, ювелирные изделия и так далее.

После осмотра объекта оценки, проводится установление количественных и качественных характеристик объекта оценки; анализ предоставленных документов. Далее анализируется рынок, к которому относится объект оценки, проводится сбор и проверка информации, необходимой для проведения оценки.

Важная составляющая экспертизы – это выбор подхода к оценке и метода оценки в рамках каждого из подходов к оценке; осуществление необходимых расчетов, его необходимо обосновать [4, с. 290].

Для составления отчета об оценке, то есть формирования заключения специалиста, проводится обобщение результатов, полученных в рамках каждого из подходов к оценке, и определение итоговой величины стоимости объекта оценки.

Назначение строительно-технической экспертизы по определению видов, объемов, качества и стоимости строительно-монтажных и специальных работ по возведению, ремонту(реконструкции) строительных объектов

несколько отличается от предыдущего вида судебной строительнотехнической экспертизы.

Главное в работе эксперта, при проведении данного вида работ – это правильная постановка вопросов, которые можно разделить на три группы:

1. Вопросы, которые ориентируют эксперта на установление качественных и количественных характеристик строительных работ, фактически выполненных либо не выполненных при том, что они должны были быть выполнены. Например, какие виды и объемы работ, отраженные в исполнительной документации, фактически не выполнены.

2. Вопросы, которые ориентируют эксперта на установление качества выполненных работ. Под качеством в данном случае понимается соответствие основных (функциональных) характеристик продукции строительного производства условиям договора подряда, положениям проекта, требованиям НТД. Например, соответствует ли качество выполненных работ положениям проекта [5, с. 398].

3. Вопросы, которые ориентируют эксперта на определение стоимости фактически выполненных работ, а также стоимости устранения выявленных дефектов продукции строительного производства (при их наличии). Например, какова стоимость работ, предусмотренных договором подряда (положениями проектно-сметной документации), но фактически не выполненных.

Учитывая два приведенных в пример вида судебной строительнотехнической экспертизы, можно сделать вывод о том, что каждый вид судебной экспертизы отличается от других предметом, объектами, задачами и методами экспертного исследования, поэтому определение предмета судебной экспертизы – одна из основных задач ее теории.

Литература

1. Абакумов, Р. Г. Проблемные аспекты проведения стоимостной судебной строительнотехнической экспертизы / Р. Г. Абакумов, С. А. Губарев // Инвестиции, строительство, недвижимостный базис модернизации и инновационного развития экономики: Материалы VIII Международной научно-практической конференции. В 2-х частях, Томск, 13 апреля – 15 2018 года / Под редакцией Т.Ю. Овсянниковой, И.Р. Салагор. – Томск: Томский государственный архитектурно-строительный университет, 2018. – С. 91-97.

2. Предмет и задачи судебной строительнотехнической экспертизы / А. В. Постюшков, Ф. С. Селиванов, Я. С. Стрельцин, О. М. Казаросян // Современная культура коммуникации. Социокультурные процессы в современном мире: материалы III международной научно-практической

конференции, Саратов, 11 августа 2016 года / Институт управления и социально-экономического развития; Саратовский государственный технический университет. – Саратов: Общество с ограниченной ответственностью "Центр профессионального менеджмента "Академия Бизнеса", 2016. – С. 66-67.

3. Чижова, Е. П. Судебная строительно-техническая экспертиза / Е. П. Чижова // Актуальные проблемы противодействия правонарушениям в сфере строительства и транспорта: материалы III Межкафедральной научно-практической конференции, Санкт-Петербург, 22 апреля 2016 года. – Санкт-Петербург: Общество с ограниченной ответственностью "Межотраслевой научно-издательский и образовательный центр", 2016. – С. 142-150.

4. Кутепова, Е. С. Учет материалов заказчика в сметной документации при производстве судебных строительно-технических экспертиз / Е. С. Кутепова // XXIII Региональная конференция молодых исследователей Волгоградской области: тезисы докладов XXIII Региональной конференции молодых исследователей Волгоградской области, Волгоград, 11–14 декабря 2018 года / отв. ред.: А. В. Навроцкий. – Волгоград: Волгоградский государственный технический университет, 2019. – С. 290-291.

5. Данилкин, И. А. Организационные вопросы производства судебных строительно-технических экспертиз: проблемы и пути их решения / И. А. Данилкин, Д. И. Белугин // Теория и практика судебной экспертизы: международный опыт, проблемы, перспективы: Сборник научных трудов II Международного форума, приуроченного к 100-летию создания экспертно-криминалистической службы МВД России, Москва, 04–05 апреля 2019 года. – Москва: Московский университет Министерства внутренних дел Российской Федерации им. В.Я. Кикотя, 2019. – С. 397-401.

**СРАВНИТЕЛЬНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ПОДХОДОВ ОЦЕНКИ
ДОСТАТОЧНОСТИ РАСКРЫТИЯ В ПАТЕНТНЫХ ВЕДОМСТВАХ
РФ, ЕВРОПЫ И США В ОТНОШЕНИИ БИОТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ
ОБЪЕКТОВ**

COMPARATIVE STUDY OF APPROACHES TO ASSESSING THE
SUFFICIENCY OF DISCLOSURE IN PATENT OFFICES OF THE RUSSIAN
FEDERATION, EUROPE AND USA IN RELATION TO
BIOTECHNOLOGICAL OBJECTS

УДК 347.771

Кочнева Ирина Константиновна,

*к.х.н., магистрант 3 курса по направлению подготовки “Юриспруденция”
ФГБОУ ВО “Российская государственная академия интеллектуальной
собственности”*

Россия, г.Москва

***Аннотация:** Обеспечение эффективной патентной охраны белков и нуклеиновых кислот является проблемой для управления интеллектуальной собственностью, учитывая непредсказуемость биологических наук и разнообразие действующего патентного законодательства и руководств патентного ведомства на каждой территории. В данной работе проводится сравнительный анализ процедур патентных ведомств Российской Федерации, Европейского патентного ведомства и патентного ведомства США в отношении заявок на патент на изобретения, описывающих биотехнологические объекты.*

***Annotation:** Securing effective patent protection for proteins and genetic sequences is a challenge for intellectual property management, given the unpredictability of the biological sciences and the diversity of patent laws and patent office guidelines in each territory. This article attempts to examine the procedures of the patent offices of the Russian Federation, the European Patent Office and the US Patent Office in relation to patent applications for inventions describing biotechnological objects.*

***Ключевые слова:** биотехнология, патент, достаточность раскрытия, сравнительный анализ*

***Key words:** biotechnology, patent, sufficiency of disclosure, comparative analysis*

Первостепенная задача биотехнологии, как современной перспективно развивающейся отрасли науки – это получение разнообразных коммерческих продуктов. Однако, стоит учесть, что компании в области биотехнологии, не

будут реализовывать долгосрочные проекты с высокой степенью риска, без удостоверения в том, что результаты разработок будут защищены от неправомерного использования конкурентами. Для поддержки развития технологий государство поощряет инновации, направленные на развитие промышленности. Существует стратегия объединения интересов страны и коммерции, заключающаяся в том, что государство предоставляет исследователям исключительные права на новые продукты, способы и применение продукта или способа по определенному назначению. Такие привилегии представляют собой права на интеллектуальную собственность и включают права на авторские разработки (научные и литературные произведения), средства индивидуализации, изобретения, коммерческую тайну и др.

Наиболее важной формой охраны интеллектуальной собственности в области биотехнологии является изобретение. Изобретение охраняется патентом, который представляет собой юридически значимый документ, обеспечивающий исключительное право патентообладателя. Основываясь на формуле изобретения, охраняемой патентом, патентообладатель имеет право разработки других продуктов, которые могут быть получены на основе его изобретения, в то время как конкуренты вынуждены покупать для этого лицензионные права на использование изобретения. Но, с иной стороны, патент – это общедоступный документ, который содержит подробное описание изобретения, что дает основу информирования третьих лиц о сущности изобретения и ограничениях новизны. Это позволяет третьим лицам решить вопрос, стоит ли им вести разработки в данном направлении или же использовать запатентованное изобретение в качестве прекурсора для других разработок. Очевидно, что обеспечение эффективной патентной охраны биологических объектов является реальной проблемой для управления интеллектуальной собственностью, учитывая непредсказуемость биологических наук и разнообразие действующего патентного законодательства и нормативных актов (рекомендаций, инструкций, руководств) патентных ведомств.

С одной стороны, патент предоставляет государственную монополию на изобретение, а с другой стороны, патентный документ должен соответствовать некоторым техническим и юридическим требованиям. В этом контексте одним из юридических требований, особенно важных для биотехнологических изобретений, является требование достаточности раскрытия. Неприродные последовательности дезоксирибонуклеиновых кислот (ДНК) и аминокислот, в случае, если они подходят для патентоспособности на определенной территории, должны быть описаны

настолько четко и полно, как того требует патентное ведомство, не исключается, что путем буквального описания и цитирования каждой заявленной биологической последовательности в патентном документе.

Критерий достаточности раскрытия является требованием, отвечающим за материализацию принципа взаимности в патентной системе. Латинские выражения, такие как *Quid pro quo*⁶ и *do ut des*⁷, обобщают концепцию, в которой правительство предоставляет исключительное право заявителю на его изобретение в обмен на полное описание принципов изобретения. Раскрытие сущности изобретения вносит вклад в науку и будет доступно третьим сторонам после этапа конфиденциальности патентной заявки, который составляет 18 месяцев. Кроме того, по прошествии двадцати лет действия исключительного права на патент, изобретение будет свободно доступно обществу для его использования любым законным способом.

Почему достаточность раскрытия является ключевым понятием для биологических последовательностей?

Биологическая информация, включенная в генетический код, передается от последовательности ДНК к транскрипту рибонуклеиновой кислоты (РНК), который обычно транслируется в последовательности аминокислот для свертки белков. Каждый триплет в последовательности нуклеиновой кислоты представляет собой аминокислоту, добавленную к первичной структуре белка. Учитывая вырожденность генетического кода и существование некодирующих триплетов, 64 возможных комбинации нуклеотидов кодируют только 20 различных аминокислот. Эта особенность генетического кода позволяет в некоторых случаях получить одну и ту же аминокислотную последовательность и, следовательно, один и тот же белок из двух или более различных последовательностей ДНК или РНК. Еще одной характеристикой белков является способность вести себя одинаково даже при значительных различиях в аминокислотной последовательности. В некоторых белках можно заменить более 50% аминокислот без существенного изменения функции белка [1].

Таким образом для обеспечения патентной охраны биотехнологических изобретений необходимо заявлять не только последовательность, буквально описанную в описании патента, но и набор родственных последовательностей [2]. Как следствие, охрана биологических последовательностей во всем мире стала комбинацией широких, разнородных и нестандартизированных стратегий заявлений, принятых составителями патентов [3], дополненных

⁶ *Quid pro quo* («что-то за что-то» на латыни) — обозначение обмена товарами или услугами, при котором одна передача зависит от другой; «услуга за услугу».

⁷ *Do ut des* («Я даю, чтобы вы могли дать» на латыни) выражает взаимность обмена в отношениях.

нечеткой и чрезмерно ограниченной процедурой экспертизы, *принятой патентными* ведомствами. Это разнообразие стратегий порождает высокую степень неопределенности в отношении охраны последовательностей, для разработки которых требуются значительные инвестиции с точки зрения денег, времени и человеческих ресурсов.

Способом обеспечения охраны биотехнологических изобретений является подача заявки на набор последовательностей, даже отдаленно связанных по структуре и/или биологической активности с описанной генетической последовательностью [4]. Заявители определяют набор родственных последовательностей, особенно если есть основания полагать, что другие последовательности в наборе обладают такой же биологической активностью [5]. Стратегии в виде формул Маркуша, процента идентичности, гибридизации с заданной последовательностью, гомологии и конкретных положений и типов замен являются основными типами притязаний для объектов, характеризующих ряд веществ с родственными последовательностями.

С другой стороны, в некоторых странах обычно предоставляется узкая охрана, которая распространяется только на описанную биологическую последовательность. Таким образом, конкурент может минимально изменить последовательность и обойти патент, избежав нарушения и в то же время сохранив терапевтическую эффективность кодируемого белка.

Учитывая важность справедливого объема охраны патентообладателя, автор исследовал законодательство и правоприменительную практику национальных и региональных патентных ведомств, в частности, действующие нормативные акты о достаточности раскрытия изобретений, относящихся к биологическим последовательностям.

В Российской Федерации в соответствии с положениями пункта 2 статьи 1386 Гражданского Кодекса (б) (далее Кодекс) экспертиза по существу включает в себя проверку достаточности раскрытия сущности заявленного изобретения в документах заявки, предусмотренных подпунктами 1 - 4 пункта 2 статьи 1375 настоящего Кодекса и представленных на дату ее подачи, для осуществления изобретения специалистом в данной области техники.

Данные положения подпунктов 1-4 пункта 2 статьи 1375 Кодекса детализируются пунктом 53 Правил [7], в соответствии с которым при проверке достаточности раскрытия сущности заявленного изобретения в документах заявки, предусмотренных подпунктами 1-4 п. 2 ст. 1375 Кодекса и представленных на дату подачи, для осуществления специалистом в данной области техники проверяется, содержатся ли в документах заявки сведения о назначении изобретения, о техническом результате, обеспечивающем

изобретением, раскрыта ли совокупность существенных признаков, необходимых для достижения указанного заявителем технического результата, а также, соблюдены ли установленные пунктами 36-43, 45-50 Требований [8] к документам заявки правила, применяемые при раскрытии сущности изобретения и раскрытии сведений о возможности осуществления изобретения.

Кроме того, в российском национальном законодательстве существуют различия в требованиях к патентованию объектов, относящихся к нуклеиновым кислотам или полинуклеотидам и генетическим конструкциям.

Если рассматривать, например, такой объект как “полинуклеотид” с точки зрения химического строения, то структура позволяет рассматривать данный объект в качестве конструкции, например, содержащей два или более участка цепи нуклеотидов, связанных между собой посредством линкерной структуры, также нуклеотидной природы.

Что касается требований к описанию заявки, относящейся к веществам, в том числе нуклеотидной природы, то в пункта 38 Требований указано, что:

- для высокомолекулярных соединений с установленной структурой - структурная формула элементарного звена макромолекулы, структура макромолекулы в целом (линейная, разветвленная), количество элементарных звеньев или молекулярная масса, молекулярно-массовое распределение, геометрия и стереометрия макромолекулы, ее концевые и боковые группы, для сополимеров - дополнительно соотношение сомономерных звеньев и их периодичность; для нуклеиновых кислот - последовательность нуклеотидов или эквивалентный ей признак (последовательность, комплементарная известной по всей длине; последовательность, связанная с известной вырожденностью генетического кода); для белков - последовательность аминокислот или эквивалентный ей признак (кодирующая последовательность нуклеотидов);

При раскрытии сущности изобретения, относящегося к генетической конструкции, согласно положениям пп. 1 п. 42 Требований, используются признаки, предусмотренные пунктом 37 Требований к документам заявки, при этом конструктивными элементами могут являться энхансер, промотор, терминатор, иницирующий кодон, линкер, фрагмент чужеродного гена, маркер, фланкирующие области;

Таким образом возникает коллизия, которая согласно указанным положениям Требований позволяет применять двойственный подход, т.е. описать один и тот же объект при помощи абсолютно разных характеристик, причем, не обязательно при использовании последовательности нуклеиновой кислоты. Кроме того, возможность

характеристики такого объекта в качестве генетической конструкции позволяет охарактеризовать данный объект в общем виде, приведя, например, характеристику только связывающей линкерной структуры при помощи последовательности нуклеотидов, что повлечет за собой довольно большой объем притязаний, под который может попасть неограниченно большое количество веществ, и, соответственно, возникнуть нарушение прав патентообладателя.

Однако, следует учесть, что при патентовании объектов, характеризующихся при помощи биологических последовательностей, описание должно содержать ряд примеров, подтверждающих возможность осуществления изобретения с реализацией изобретением указанного назначения на примерах при использовании частных форм реализации признака (см. пп. 1 п. 45 Требований), частных форм реализации существенного признака (см. п. 2 п. 45 Требований), или описывать все альтернативные варианты осуществления (см. п. 3 п. 45 Требований), чтобы удовлетворить требование достаточности раскрытия описания.

Наиболее ограничивающими объем притязаний в национальном законодательстве являются положения пп. 3 п. 45 Требований, в соответствии с которыми в примерах реализации изобретения должны быть представлены примеры, подтверждающие возможность реализации назначения изобретения и достижения технического результата при использовании всех альтернативных вариантов выполнения изобретения. Таким образом, заявитель может претендовать на получение патента только на все подтвержденные альтернативы, описанные в заявке, в разделе описания “Примеры”.

Более лояльными с точки зрения ограничения объема притязаний являются положения пп. 2 п. 45 Требований, в соответствии с которыми формула может быть приемлемой в широком объеме, если в описании есть обоснование правомерности использованной заявителем степени обобщения при раскрытии существенного признака изобретения путем представления сведений о частных формах реализации этого существенного признака. Однако стоит учесть, что допустимая степень обобщения является вопросом, который эксперт оценивает в каждом конкретном случае в свете соответствующего предшествующего уровня техники. Таким образом, справедливым требованием ограничения объема притязаний будет такое, которое не является чересчур широким, позволяющим экстраполировать то, что было разработано заявителем на любой схожий объект, и не настолько ограниченным, чтобы лишить заявителя оправданной монополии путем раскрытия изобретения.

Исходя из положений законодательства очевидно, что подход Роспатента к заявкам, относящимся к биотехнологическим объектам, поддерживается общим и/или более узким описанием раскрытия, сосредоточенным на функциональных знаниях последовательности, спецификации способа сравнения, а не только на линейной структуре.

Европейское патентное ведомство

Если говорить о требовании достаточности раскрытия описания изобретения в контексте рассмотрения заявки в Европейском патентном ведомстве (ЕПВ), то для надлежащего описания заявленных биологических последовательностей может быть достаточно одного уникального примера. Но в случае заявлений о роде биологических последовательностей описание должно содержать ряд примеров или описывать альтернативные варианты осуществления, чтобы удовлетворить требование достаточности описания [9]. Помимо примеров, описание патента должно содержать всю необходимую информацию для осуществления всего заявленного объема без ненужных экспериментов или изобретательского уровня (Т 0727/95).

В некоторых технических областях четкое описание функции может быть гораздо более уместным, чем исчерпывающее описание структуры. В этом контексте достаточность раскрытия биологических последовательностей может быть достигнута, если изобретение также описывает биологическую функцию.

Заявитель может претендовать на все очевидные модификации, эквиваленты и использование последовательности, описанной им в заявке. Это по существу эквивалентно заявлению о ряде последовательностей. Кроме того, если разумно ожидать, что все варианты, охватываемые пунктом формулы, обладают свойствами или видами использования, указанными в раскрытии, заявителю рекомендуется обращаться за полной охраной (Т 0172/99, Т 1727/12). Согласно Руководству ЕПВ по экспертизе, родовая формула может быть приемлемой даже в широком объеме, если в описании есть обоснование и нет оснований предполагать, что изобретение не может быть распространено на всю заявленную категорию.

Этот подход связан с интерпретацией положений нормативных документов, согласно которой большое количество пунктов формулы изобретения является некоторым обобщением одного или нескольких конкретных примеров. Поскольку ведомство исходит из оценки экспертом допустимости обобщения в каждом конкретном случае в свете соответствующего предшествующего уровня техники, то справедливым требованием будет такое, которое не является выходящим за рамки за счет

экстраполяции результатов, и не настолько ограниченным, чтобы лишить заявителя монополии.

В соответствии с трактовкой вопроса ЕПВ, европейские суды перед лицом многих внутренних спорных решений стремились сосредоточиться на толковании, учитывающем главным образом цель достаточности раскрытия в патентной системе. Заявители могут использовать примеры в виде процентной доли притязаний на идентичность, но с раскрытием фрагментов, в которых применяется процентная доля, без необходимости определять, как эта идентичность должна быть рассчитана в последовательности, поскольку методы расчета степени идентичности среди различных последовательностей были известны специалисту в данной области техники (Т 1644/08). В случае гибридизации последовательности, в этой заявке должны быть четко указаны точные условия гибридизации и длина гибридизирующегося фрагмента с указанием степени генетического сходства между наборами последовательностей ДНК (Т 0837/07).

Европейский подход аналогично поддерживается общим и/или более узким описанием раскрытия сущности изобретения, сосредоточенным на функциональных знаниях последовательности, а не только на линейной структуре. Это сбалансированное видение создало развитую патентную систему для биотехнологического сектора в Европе.

Соединенные Штаты Америки

Если говорить о критерии достаточности раскрытия в Соединённых Штатах Америки, то в соответствии с § 112 Главы 35 Кодекса законов Соединенных Штатов (35 U.S.C.) [10] спецификация патента (формальное требование) должна содержать «письменное описание изобретения, а также способа и процесса его создания и использования в таком полном, ясном, кратком, и точные условия, позволяющие любому специалисту в области, к которой он относится или с которой он наиболее тесно связан, изготавливать и использовать то же самое, и должны излагать наилучший способ, предусмотренный изобретателем или соавтором изобретения, для осуществления изобретение». «Требование к письменному описанию» интерпретируется как включающее три отдельных требования: письменное описание, разрешение и наилучший способ, причем первые два особенно важны для изобретений в области биологических последовательностей.

В случае заявок о биологических последовательностях Патентное ведомство США (USPTO) и суды согласились с описанием репрезентативного количества последовательностей в рамках притязаний на род или со ссылками на общие структурные особенности для значительной части рода, демонстрируя владение последовательностью. Эта интерпретация основана на

ранее существовавших знаниях об избыточности генетического кода и данных биоинформатики, которые можно использовать для идентификации всех возможных последовательностей в пределах определенного рода [11].

Объекты, описанные в формуле изобретения, могут охватывать последовательности, которые лишь частично совпадают с раскрытой аминокислотной или нуклеотидной последовательностью, допуская вариации описанной последовательности. В этом контексте руководство USPTO представляет собой включение дополнительной информации относительно того, какие аминокислоты или нуклеотиды могут отличаться от представленной последовательности.

Подводя итог толкованиям USPTO и судов США, патентное законодательство требует конкретного описания допустимых вариантов последовательности, явно большего, чем просто упоминание диапазона идентичности или сходства последовательности, на которую делается ссылка, заявлений о ней и ее функциональных вариантах. Это конкретное описание включает в себя последовательность, структуру, биологические признаки, физические и химические свойства, а также то, что изобретатель не может претендовать на патентные права на изобретение ДНК до его фактического создания.

Кроме того, чтобы выполнить требование о письменном описании, формула заявки на патент должна быть подтверждена объяснением того, как создать и использовать изобретение без «неуместного экспериментирования». Другими словами, описание патента должно научить «специалиста в данной области» тому, как применять изобретение на практике, и объем необходимого «обучения» зависит от изобретения. Это требование гарантирует, что общественность сможет использовать технологию, когда истечет срок действия патента, что позволит любому специалисту в данной области применить изобретение на практике.

Принимая во внимание требование возможности, предсказуемость также является важным фактором, который следует учитывать при определении возможности. Некоторые области знаний, включая биотехнологию, не считаются предсказуемыми, поскольку один вариант осуществления изобретения не обеспечивает широких возможностей. Однако в целом в биотехнологических областях исследователи не в состоянии предсказать, например, как изменение аминокислотной последовательности повлияет на функцию белка в широком смысле. Поскольку непредсказуемость ограничивает широту притязаний, биотехнологические изобретения в целом имеют более узкие рамки, чем другие области.

Таким образом, между юрисдикциями Роспатента, ЕПВ и USPTO существуют различия в отношении того, какое раскрытие информации требуется и какие заявления разрешены для биологических последовательностей.

Обсуждение и выводы

Патентная охрана лежит в основе бизнеса в области наук о жизни и биотехнологии, и эти области требуют разумной широты охраны, учитывая их особенности. Это особенно верно, когда рассматриваются заявления о биологических последовательностях, и непредсказуемость этих искусств становится препятствием для некоторых обобщений утверждений, разрешенных в других технических областях. Эта биотехнологическая непредсказуемость может привести к чрезмерно узкой охране биологических последовательностей и отказу в притязаниях на род, что во многих случаях предполагается для того, чтобы гарантировать разумную монополию владельцу патента. Юридическое требование о достаточности раскрытия информации как важнейшая движущая сила, на которой основана патентная система, позволяет патентной системе учитывать особые характеристики биологических последовательностей, чтобы принять понятие ряда последовательностей, включая, но не ограничиваясь этим, аналоги последовательности.

Патентное ведомство должно установить рациональное допущение заявлений о ряде биологических последовательностей и стандартизированных альтернатив для обобщения последовательностей, защищая биологически эквивалентные и аналоговые последовательности представленной буквальной последовательности. В связи с этим формулирование четких правил, касающихся подачи заявки и получения патентов на генетические последовательности, охраняемые родовыми формулами, обеспечило бы руководящие принципы, которым должны следовать патентные практики, и в конце цепочки стимулировать инвестиции в исследования и инновации в области биотехнологии.

Стратегии, используемые заявителями для составления патентных заявок на биологические последовательности, должны включать как можно больше способов определения преследуемых последовательностей, включая физико-химические свойства полипептида или белка и процедуру обработки гена, полипептида или белка. Более того, поскольку биотехнология является экспериментальной наукой, при составлении патентного описания изобретения заявитель должен описать уровень техники (например, исследования и разработки родственных вариантов и эволюцию генов) и привести как можно больше фактических примеров. Такая стратегия будет

способствовать достижению необходимого уровня описания последовательности, для которого испрашивается патент в описании (концепции достаточности раскрытия сущности изобретения в Роспатенте, поддержка в описании для ЕПВ и письменного описания для USPTO).

Список литературы

1. Holman, C.M. Protein similarity score: A simplified version of the blast score as a superior alternative to percent identity for claiming genres of related protein sequences. *Santa Clara Computer & High Technology Law Journal*. 2004, 21, p. 55-99.

2. G. Dufresne, M. Duval. Genetic sequences: how are they patented? *Nature Biotechnology*. 2004, 22, p. 231-232.

3. H. Yoo, C. Ramanathan, C. Barcelon-Yang. Intellectual property management of biosequence information from a patent searching perspective. *World Patent Information*. 2005, 27, p. 203-211.

4. P. Cole Patentability of genes: A European Union perspective *Cold Spring Harbor Perspectives in Medicine*. 2015, 5, a020891

5. McTavish, H. Enabling genus patent claims to DNA. *Minnesota Intellectual Property Review*. 2001, 121. Available at: <https://scholarship.law.umn.edu/mjlst/vol2/iss1/4>

6. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть четвертая: Федеральный закон 18.12.2006 №123-ФЗ (в редакции федерального закона от 23.05.2018 №116-ФЗ). [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/

7. Правила составления, подачи и рассмотрения евразийских заявок в Евразийском патентном ведомстве, утверждены Приказом ЕАПВ от 15 февраля 2008 г. № 4 (вступили в силу 01 марта 2008 г.) с изменениями и дополнениями, действующими на 27.03.2021. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.fips.ru/documents/npa-rf/prikazy-minekonomrazvitiya-rf/prikaz-ministerstva-ekonomicheskogo-razvitiya-rf-ot-25-maya-2016-g-316.php#II>

8. Требования к документам заявки на выдачу патента на изобретение утверждены приказом Минэкономразвития России от 25.05.2016 N 316, зарегистрированы 11.07.2016, регистрационный N 42800. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.fips.ru/documents/npa-rf/prikazy-minekonomrazvitiya-rf/prikaz-ministerstva-ekonomicheskogo-razvitiya-rf-ot-25-maya-2016-g-316.php#II>

9. Latimer, M.T. Patenting inventions arising from biological research. *Genome Biology*. 2005, 6(1), p. 203.

10. 35 U.S.C. United States Code, 2011 Edition, Title 35 – PATENTS //

[Электронный ресурс]. URL:
<https://www.govinfo.gov/content/pkg/USCODE-2011-title35/html/USCODE-2011-title35.htm>

11. USPTO, United States Patent and Trademark Office. (2008). U.S. Dept of Commerce, Written Description Training Materials. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.uspto.gov/sites/default/files/web/menu/written.pdf>

**ЮРИДИЧЕСКАЯ ЗАЩИТА СОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ДЕТЕЙ ОТ
АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ БЕЗУЧАСТНЫХ РОДИТЕЛЕЙ В
СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ**

**LEGAL PROTECTION OF ADULT CHILDREN FROM ALIMONY
OBLIGATIONS OF INDIFFERENT PARENTS IN MODERN RUSSIA**

УДК 4414

Кочоян Нина Армени,

Студент 2 курс, направление «Юриспруденция»

Дальневосточный федеральный университет

Россия, г. Владивосток

Николаенко Наталья Сергеевна,

Студент 2 курс, направление «Юриспруденция»

Дальневосточный федеральный университет

Россия, г. Владивосток

Научный руководитель: Чекулаев Сергей Сергеевич,

кандидат юридических наук, старший преподаватель кафедры

*Гражданского права и процесса Юридической школы Дальневосточного
федерального университета,*

Россия, г. Владивосток

***Аннотация:** В статье рассматриваются понятие и особенности алиментных обязательств, которые возникают у совершеннолетних детей в отношении их родителей, выявление основных проблем, которые возникают при рассмотрении данных дел в судебном порядке, и проведён анализ судебной практики по вопросам алиментных обязательств в отношении совершеннолетних детей и их родителей, а также поиск решений данной проблемы.*

***Annotation:** The article discusses the concept and features of alimony obligations that adult children have in relation to their parents, identifies the main problems that arise when considering these cases in court, and analyzes judicial practice on alimony obligations in relation to adult children and their parents, as well as the search for solutions to this problem.*

***Ключевые слова:** Алиментные обязательства, несовершеннолетний, процессуальный процесс, законный представитель, алиментные правоотношения, алиментные обязательства родителей и детей, алименты, представитель, материальная поддержка, судебная практика.*

***Keywords:** alimony obligations, minor, procedural process, statutory, alimony legal relations, alimony obligations of parents and children, alimony, representative, material support, arbitrage practice.*

Проблема алиментных обязательств достаточно актуальна в современных реалиях, она приобретает все большее значение, поскольку современный мир характеризуется крайней сложностью семейных отношений. Современная реальность ставит перед нами задачи в данной сфере: Какие же основания назначения алиментов, их размер и конечно же сам порядок разрешения споров между сторонами таких отношений.

Целью работы выступает рассмотрение и разрешения отдельных проблемных аспектов вопроса о юридической защите прав детей в связи с обращением к ним алиментных требований от родителей.

Понятие алиментов активно рассматривается в научной литературе, дается понятийный аппарат и анализируются все основные аспекты и факторы выплаты алиментов детям родителями. Но если мы обратимся в противоположную сторону, то увидим, что вопрос об алиментных обязательствах детей перед родителями лишь вскользь раскрыт в научной литературе.

Обращаясь к семейному законодательству, каждый ребенок по праву может требовать от законных представителей выполнения их обязанностей по содержанию и воспитанию. Многие родители после достижения восемнадцатилетнего возраста материально поддерживают и предоставляют иную помощь. С правовой точки зрения возникает вопрос: является ли обязанностью оказывать поддержку и выплачивать алименты? Да, обязаны, статья 87 Семейного кодекса говорит: «трудоспособные уже совершеннолетние дети обязаны содержать своих нуждающихся в помощи родителей и проявлять заботу к ним»⁸.

Такое содержание выражается, в большинстве случаев, в форме выплаты материальной поддержки. Да, действительно, открыв семейный кодекс, мы видим, что одной из обязанностей детей является материальная поддержка родителей в виде алиментных обязательств, но вот провокационный вопрос: все ли родители достойны материальной поддержки? И как взрослый ребенок может доказать, что его родитель недостоин его поддержки?

Стоит начать с понятийного аппарата, а именно с раскрытия понятия алиментных обязательств. Алиментные обязательства — это правоотношения, возникающие на основании правовых факторов, предусмотренных законом, а именно: соглашения сторон или решения суда, в силу которого одни члены семьи обязаны обеспечивать содержание другим членам семьи, а последние имеют право требовать этого.

⁸ Закон Российской Федерации "Семейный кодекс Российской Федерации" от 29.12.1995 № 223-ФЗ // Российская газета. - 13.07.2021 г. - с изм. и доп. в ред. от 02.07.2021.

Содержание этого понятия включает в себя основные аспекты, а именно:

1) соглашение сторон - здесь законом предусмотрено, что сторона, которая обязана выплачивать алименты, не отрицает факта алиментных обязательств, не скрывается от уплаты и не препятствует выплате, в свою очередь, сторона уполномоченного лица также выполняет свою часть обязательств и не нарушает права плательщика; 2) решение суда - как показывает судебная практика, многие уклоняются от алиментных обязательств, скрывают свои реальные доходы и не хотят принимать участие в воспитании своих детей.

Для более обширной и детальной проработки данного вопроса выявим основные характерные признаки алиментных обязательств:

1) Прежде всего это личный характер. Они не могут быть переданы другому лицу, они прекращаются со смертью лица, участвующего в алиментных обязательствах, как с одной стороны, так и с другой;

2) Основной критерий алиментных обязательств является безвозмездность. Сам факт взаимных алиментных обязательств не означает что они приобретут форму возмездности;

3) Носят непрерывный характер. Закон семейного законодательства стоит на страже прежде всего детей, и поэтому установил срок уплаты алиментов до 18-летнего возраста, а если он находится на обучении до срока оплаты алиментных обязательств увеличивается до 21-летнего возраста.

Давайте обратимся к видам алиментных обязательств для более детального изучения этого вопроса. Алиментные обязательства родителей и детей закреплены в Семейном кодексе Российской Федерации, в разделе 5:

1) Алиментные обязательства официальных представителей и несовершеннолетних детей. На основании главы 13 СК РФ родители обязаны взять на попечение не достигших восемнадцатилетнего возраста детей и уже взрослых нетрудоспособных детей (детей-инвалидов), которые находятся в беспомощном состоянии. Данный фактор не зависит от того, проживают ли родители с ребенком или нет. Интересно также, что родители, которые лишены родительских прав или ограничены в них, обязаны выплачивать алименты;

2) Алиментные обязательства супругов и бывших супругов. Ссылаясь на главу 14 СК РФ, как нынешние, так и бывшие являются субъектами алиментных обязательств. Супруги обязаны оказывать друг другу финансовую поддержку (п.1 ст.89 СК РФ). Часто такое обязательство является добровольным, в случае отказа или уклонения от обязанности оказывать поддержку супруги имеют право требовать алименты в судебном процессе;

3) Алиментные обязательства остальных членов семьи. К остальным членам семьи, имеющие право на взыскание алиментов, глава 15 СК РФ

относит: несовершеннолетних и совершеннолетних нетрудоспособных братьев и сестер, несовершеннолетних и совершеннолетних нетрудоспособных внуков, нетрудоспособных бабушку и дедушку, нетрудоспособных отчима и мачеху, и нетрудоспособных фактических воспитателей.

Кроме того, необходимо обратить внимание на то, что в семейном законодательстве существует несколько очередей алиментных обязательств. Первая очередь составляется самыми близкими людьми, к которым относятся: родители, дети, супруги и бывшие супруги. Ко второй категории относятся все остальные обязательства, которые возникают, если нет человека из первой очереди.

Чаще всего аспект алиментных обязательств рассматривается через призму выплаты от родителей детям. Но в современном мире обязательства по содержанию взрослых детей перед их родителями стали огромной проблемой. Чтобы понять, в чем заключается основная проблема этого вопроса, мы раскроем сторону содержания детей родителями.

Обращаясь к статье 80 семейного законодательства, мы видим, что это одна из ключевых обязанностей официальных представителей. Если родители не согласятся заключить соглашение о попечении своих не достигших совершеннолетнего возраста детей, то алименты будут взыскиваться в судебном порядке Чекулаев С.С. И Шахов Н. В. очень подробно высказались по поводу заключения соглашения о содержании «согласно ст. 99 СК РФ, «заключается между лицом, обязанным уплачивать алименты, и их получателем, а при недееспособности лица, обязанного уплачивать алименты, и (или) получателя алиментов — между законными представителями этих лиц»»⁹.

И вот здесь опять же есть особенность, о которой говорят Чекулаев С.С. и Шахов Н. В. «Соглашение об уплате алиментов, несмотря на свой в определённой мере диспозитивный характер, содержит в себе императивные нормы семейного законодательства, которые направлены на защиту прав и законных интересов получателей алиментов. Правоотношения, основанные на таких нормах, носят охранительный и регулятивный характер. Причём, в первую очередь, следует заострить внимание на охранительной функции данного соглашения. Ведь в случае его несоблюдения и нарушения санкции будут исходить, в первую очередь, не только из смысла соглашения об уплате алиментов, но и из самих основных требований, которые предъявляются к алиментно-обязанным лицам на основании семейного законодательства.

⁹ Чекулаев С.С., Шахов Н.В. О различиях между семейно-правовым соглашением об уплате алиментов и гражданско-правовым договором о предоставлении содержания // Юридическая наука. - 2018. - №1. - С. 64–69.

Отсутствие соглашения или ненадлежащее его оформление не означает прекращения или неисполнения алиментных обязательств, если таковые должны быть в силу закона»¹⁰. Мы придерживаемся того же мнения, поскольку заключение такого соглашения будет нести охранительную функцию как для получателя алиментных обязательств, так и для самого лица, обязанного по алиментам. В соглашении четко прописаны условия, сумма алиментов и сроки, когда денежные средства должны поступить.

Что же касается уплаты алиментов на содержание родителей совершеннолетними детьми. Статья 87 Семейного кодекса гласит, что «трудоспособные совершеннолетние дети обязаны содержать своих нетрудоспособных нуждающихся в помощи родителей, если судом установлено, что родители уклонялись от выполнения обязанностей родителей»¹¹.

Может показаться, что со стороны законодательства Российской Федерации нам все определено ясно подробно и обоснованно, но тогда возникает вопрос, а как взрослый ребенок может юридически доказать факт неучастия своих родителей в их несовершеннолетнем возрасте?

Первый вариант, когда родителей лишили родительских прав - этот вопрос один из самых понятных и легко решаемых.

В этом случае родитель, лишенный родительских прав, не может требовать взыскания алиментов со взрослого ребенка. Законодательство также указывает, что, поскольку законный представитель не справляется со своими родительскими обязанностями, это означает, что он не имеет права участвовать в государственных жилищных программах, связанных с родительством, а также получать налоговый вычет на детей. Все эти аспекты указаны в статье 71 Семейного кодекса.

Но чаще всего встречается второй вариант – законный представитель не лишается родительских прав и после достижения совершеннолетия начинает подавать иск в суды о взыскании алиментных обязательств со своего взрослого ребенка.

Для более детального рассмотрения данного вопроса обратимся к судебной практике. Судебных дел по данному вопросу, к сожалению, очень много, например: Решение от 17 марта 2021 г. по делу № 2–168/2021. Чулымский районный суд Новосибирской области рассмотрел в открытом судебном заседании гражданское дело по иску Органа опеки и попечительства Администрации Каргатского района Новосибирской области к Ульяновченко

¹⁰ Чекулаев С.С., Шахов Н.В. О различиях между семейно-правовым соглашением об уплате алиментов и гражданско-правовым договором о предоставлении содержания // Юридическая наука. - 2018. - №1. - С. 64–69.

¹¹ Закон Российской Федерации "Семейный кодекс Российской Федерации" от 29.12.1995 № 223-ФЗ // Российская газета. - 13.07.2021 г. - с изм. и доп. в ред. от 02.07.2021.

Анастасии Петровне об ограничении родительских прав и взыскании алиментов. Ульянченко А. П. эпизодически злоупотребляет спиртными напитками. От лечения от алкогольной зависимости отказывается. Старшая дочь обучается в МКОУ КСШ № 2 им. М. Горького в 3 классе. Младшая дочь детский сад не посещает, находится дома с матерью. Неоднократно Ульянченко А. П. привлекалась к административной ответственности по ч. 1 ст. 5.35 КоАП РФ, с ней проводились профилактические беседы. Ульянченко А. П. нигде не работает, живет за счет детского пособия и пособия по безработице.

Проводимая с Ульянченко А. П. профилактическая работа должных результатов не принесла. Руководствуясь ст. ст. 194–199 ГПК РФ, суд решил:

Исковые требования ООП Администрации Каргатского района Новосибирской области удовлетворить.

Ульянченко А. П., ограничить в родительских правах в отношении детей и взыскать алименты на содержание несовершеннолетних детей в размере 1/3 части всех видов заработка и (или) иного дохода ежемесячно до совершеннолетия детей¹².

Такой пример очень ярко показывает, что официальный представитель (мать) является маргинальной, уже социально разложившейся личностью, которая совершенно не печётся о основных потребностях своих детей. И таких случаев очень много, что позволяет нам, как авторам данной статьи сделать прогнозы: назначенные алименты выплачены не будут, а по достижению совершеннолетия ребенка, мать станет уже по возрасту недееспособной и не трудоспособной и скорее всего потребует материальную поддержку от своего ребенка, так как лечиться от алкогольной зависимости она отказалась, то как следствие ее зависимость станет решающим фактором для требования материальных средств на свое содержание.

Здесь есть определенная особенность, чтобы доказать факт уклонения.

1) Первым шагом является обращение в медицинские учреждения и получение медицинской карты и справки ребенка: в ней содержатся данные о состоянии здоровья, заболеваниях и о том, кто участвовал в обследовании и лечении ребенка;

2) Вторым шагом является обращение к судебным приставам - эта служба выдаст официальный документ, в котором будет информация о наличии у родителей долгов по алиментам, и это будет основным фактом нежелания участвовать в содержании их ребенка;

¹² Решение № 2–168/2021 2–168/2021~М-144/2021 М-144/2021 от 17 марта 2021 г. по делу № 2-168/2021 // Судебные и нормативные акты РФ URL: <https://sudact.ru/regular/doc/vwQYA8GqMigl/> (дата обращения: 22.12.2021).

3) Также можно обратиться к образовательным учреждениям: садик, школа, кружки – также в документальной форме будет зафиксирована кто, участвовал в воспитании и развитии ребенка, кто оплачивал все дополнительные занятия и участвовал в жизни ребёнка.

Обязанность достигших восемнадцатилетнего возраста детей содержать своих нетрудоспособных нуждающихся в помощи родителей вытекает из ч. 3 ст. 38 Конституции РФ. Эта обязанность также установлена в статье 87 СК РФ, которая гласит: «трудоспособные совершеннолетние дети обязаны содержать своих нетрудоспособных нуждающихся в помощи родителей и заботиться о них»¹³.

Уровень алиментного платежа определяется исходя из материального положения родителей и детей. При определении размера алиментов суд имеет право учитывать всех достигших восемнадцатилетнего возраста детей родителя, независимо от предъявления требования: к одному ребенку или же ко всем.

Важно подчеркнуть, что у детей есть право на освобождение от обязанности по содержанию своих нетрудоспособных родителей, если со стороны суда будет установлено, что родители не выполняли своих, законно установленных, родительских обязанностей, или, как было указано ранее, лишены родительских прав.

Согласно ст. 88 СК РФ, дети, достигшие восемнадцатилетнего возраста обязаны участвовать в дополнительных расходах на родителей. Порядок несения дополнительных расходов каждым из совершеннолетних детей и размер этих расходов определяются судом с учетом материального и семейного положения родителей и детей и других заслуживающих внимания интересов сторон.

При анализе судебной практики нами также были выявлены дела, в которых прослеживалась некая закономерность. А именно есть дела, в которых не совсем добросовестные родители требуют материальное содержание и заявляют, что свои обязанности как родителя они исполняют, но заявленные данные не соответствуют действительности. В качестве яркого примера приведем дело судебного участка N 26 Мотовилихинского района г. Перми. Мировым судом рассмотрено исковое заявление Д. о взыскании алиментов со своего совершеннолетнего сына в размере 3000 рублей, истец обосновывал свои требования тем, что он в течение 11 лет уплачивал алименты на содержание ответчика, в настоящее время размер получаемой им пенсии является незначительным (2470 рублей), он болен туберкулезом.

¹³ Закон Российской Федерации "Семейный кодекс Российской Федерации" от 29.12.1995 № 223-ФЗ // Российская газета. - 13.07.2021 г. - с изм. и доп. в ред. от 02.07.2021.

Однако в ходе судебного процесса суд установил, что истец кроме выплаты алиментов никакой материальной помощи на содержание несовершеннолетнего сына не оказывал, суд правильно исследовал период выплаты алиментов, который оказался значительно короче (вместо 11 лет, указанных истцом, 6 лет), принял во внимание размер прожиточного минимума для пенсионеров, определенного распоряжением губернатора края (пенсия истца превышает размер прожиточного минимума), и определил ко взысканию сумму алиментов в 400 рублей, определив ее соответствие МРОТ с последующей индексацией пропорционально увеличению установленного законом МРОТ.

Данный пример нам даёт понять, что некоторые родители, используют ложь как инструмент для получения материальной выгоды и тем самым абсолютно нарушая права уже своего совершеннолетнего ребёнка¹⁴.

Подводя итоги, мы можем прийти к выводу о том, что несмотря на такой довольно разобранный и всеми изученный вопрос алиментных обязательств, мы видим, что все-таки упускается момент раскрытия, а как же юридически защитить права уже совершеннолетних детей, как не нарушить их права и предотвратить превращение материальную и иную поддержку в наживу со стороны нечестных представителей детей. В современной России как нам видится решение таких проблем есть. А именно: законодатель может в правовой сфере сделать дополнительные пояснения, как поэтапно поступить гражданину (в контексте данной статьи мы говорим о уже совершеннолетних детях) в соответствии с законом чтобы его права уже на начальном этапе не были нарушены, и что нужно делать если нарушение уже произошло. В современном мире у общество есть довольно большой набор инструментов как можно население просветить. А именно: многие слои населения до сих пор не разбираются в юридических понятиях: уже в школе можно давать понятийный аппарат касающийся прав детей, а также проводить различные беседы со стороны службы опеки и попечительства в отношении семей, где родители не исполняют свои обязанности а все вопросы по воспитанию и содержанию детей занимаются бабушки и дедушки (нужно разъяснять их права, о том что они могут подать на алименты, они должны привлечь недобросовестных родителей к ответственности). В частности, нужно создать дополнительную социальную программу, где будет осуществлён некий контроль за семьями, где большое количество детей, куда тратятся

¹⁴ Справка Пермского краевого суда от 10 марта 2008 года "По вопросам применения законодательства об алиментных обязательствах" // Логос URL: <https://logos-pravo.ru/spravka-permskogo-kraevogo-suda-ot-10-marta-2008-goda-po-voprosam-primeneniya-zakonodatelstva-ob->page=5 (дата обращения: 22.12.2021).

материальные средства и как используются иные материальные поддержки со стороны государства.

Также в современной России очень остро стоит вопрос о юридической неграмотности населения, многие категории граждан просто не знают, а как же защитить свои права, такая неграмотность приводит только к плачевным последствиям и как результат нарушение прав. По данному вопросу мы также видим решение: в период становления и взросления ребенка нужно также и социализировать его и в правовой сфере. Чтобы в период своего взросления понимал, что он такой же гражданин, он имеет права и обязанности, он должен понимать, что его официальные представители, (родители /опекуны) должны содержать, воспитывать и активно участвовать в жизни своего ребенка. На период, когда ребёнок достиг совершеннолетия, он также должен иметь понятие о том, что, он обязан в отношении своих официальных представителей. Он должен понимать, что если его права в период становления и взросления были нарушены, то в судебном порядке он сможет это доказать и в дальнейшем не допустит чтобы на его материальном положении не наживались. Все это можно реализовать в качестве социальных программ, дополнительных материалах, которые можно разработать на разные периоды взросления и постепенно социализировать в правовой сфере.

Литература

- 1) Рузевич А.Я., Джаватханова Х. А. Алиментные обязательства // Академическая публицистика. 2018. №5. С. 241–247.
- 2) Кудрявцева И.В. Виды алиментных обязательств // Аллея науки. 2018. №10 (26). С. 748–752.
- 3) Галинов Г.Ю., Иванова Е.А. Алименты совершеннолетних детей на родителей // E-Scio. 2019. №9 (36). С. 762–767.
- 4) Воронина С.В. Соглашение об уплате алиментов: теория и практика // Нотариальный вестник. 2016. №7. С. 44–54.
- 5) Коваленко В.А. Ответственность совершеннолетних детей за неисполнение обязанности по содержанию своих родителей: правовой и нравственный аспекты // Правовое регулирование семейных отношений: настоящее и будущее. 2016. С. 51–57.
- 6) Дзюба С.А. Алиментные обязательства родителей и детей по законодательству России // Право и общество в условиях глобализации: перспективы развития. 2021. С. 119–124.
- 7) Огурцова Е.С. Алиментные обязательства совершеннолетних детей по содержанию родителей // Научная гипотеза. 2018. №13. С. 72–78.

8) Чекулаев С.С., Шахов Н.В. О различиях между семейно-правовым соглашением об уплате алиментов и гражданско-правовым договором о предоставлении содержания // Юридическая наука. 2018. №1. С. 64–69.

9) Закон Российской Федерации "Семейный кодекс Российской Федерации" от 29.12.1995 № 223-ФЗ // Российская газета. 13.07.2021 г. с изм. и доп. в ред. от 02.07.2021.

10) Решение № 2–168/2021 2–168/2021~М-144/2021 М-144/2021 от 17 марта 2021 г. по делу № 2-168/2021 // Судебные и нормативные акты РФ URL: <https://sudact.ru/regular/doc/vwQYA8GqMigl/> (дата обращения: 22.12.2021).

11) Справка Пермского краевого суда от 10 марта 2008 года "По вопросам применения законодательства об алиментных обязательствах" // Логос URL: <https://logos-pravo.ru/spravka-permskogo-kraevogo-suda-ot-10-marta-2008-goda-po-voprosam-primeneniya-zakonodatelstva-ob?page=5> (дата обращения: 22.12.2021).

**ОТДЕЛЬНЫЕ ПРИНЦИПЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ И
РОССИЙСКОЙ ЗАЩИТЫ ПРАВ И ИНТЕРЕСОВ РЕБЕНКА**
SEPARATE PRINCIPLES OF INTERNATIONAL AND RUSSIAN
PROTECTION OF THE RIGHTS AND INTERESTS OF THE CHILD

УДК 342.7

Куликова Юлия Альбертовна, к.ю.н., доцент кафедры конституционного и международного права АНО ВО Российский православный университет святого Иоанна Богослова

***Аннотация:** В ходе развития института прав человека произошло выделение в данной отрасли права отдельных институтов, одним из которых в современном праве является институт правовой защиты прав ребенка. Статья раскрывает содержание отдельных принципов защиты прав ребенка, установленных в международном и российском законодательстве. Проанализировав некоторые нормативно-правовые документы в этой сфере, проведено сравнение этих принципов на различных уровнях и сделан вывод, что положения национального права соответствуют общепризнанным принципам и нормам международного права, как и должно быть для правового поля любого современного цивилизованного государства.*

***Annotation:** During the development of the human rights institution, separate institutions have been identified in this branch of law, one of which in modern law is the institution of legal protection of the rights of the child. The article discloses the content of certain principles for the protection of the rights of the child established in international and Russian legislation. Having analysed some legal instruments in this field, a comparison of these principles was made at various levels and it was concluded that the provisions of national law correspond to the generally recognized principles and norms of international law, as should be the case for the legal field of any modern civilized state.*

***Ключевые слова:** принципы, ребенок, несовершеннолетний, защита прав и интересов, свободы и права несовершеннолетних, родительские права и обязанности, государства-участники.*

***Keywords:** principles, children, minors, protection of rights and interests, freedoms and rights of minors, parental rights and obligations, States parties.*

Институт международной защиты прав ребенка как один из частей международной защиты прав человека сложился после Второй мировой войны в рамках Организации Объединенных Наций. Ребенок достаточно долгое время не рассматривался как представитель отдельной социальной категории. В правовом смысле понятие «ребенок» не существовало вовсе, в отдельных

государствах, где в законодательных актах шла речь о ребенке, он воспринимался как собственность своего отца, и отношение к нему было таким же, как к другой собственности. Только лишь в начале XX века в ряде западных стран появились законы о защите детей и об обязательном образовании.

В 1948 году Генеральной Ассамблеей ООН была принята Всеобщая декларация прав и свобод человека и гражданина, в преамбуле к которой говорится, что признание человеческого достоинства, равных и неотъемлемых прав является основой свободы, справедливости и всеобщего мира. «Все люди рождаются свободными и равными в своем достоинстве и правах» (статья 1) [1].

К основным нормативно-правовым документам, относящимся к области регулирования и защиты прав и интересов ребенка, можно отнести Декларацию прав ребенка от 1959 года [2] (именно в ней сформулированы принципы, на которых должна базироваться государственная политика по обеспечению прав ребенка) и Конвенция о правах ребенка от 1989 года [3], в которой ребенок впервые рассматривался не только как объект, требующий специальной защиты, но и как субъект права, которому предоставлен весь спектр прав человека.

Для нас представляют интерес именно эти документы, так как принципы, закрепленные в них, нашли отражение и в современном российском законодательстве, регулирующем эти вопросы.

Один из важнейших постулатов - принцип недопустимости дискриминации, прописан самым первым принципом Декларации прав ребенка: права ребенку должны принадлежать без всяких исключений и без различия по признаку расы, цвета кожи, пола, языка, религии, политических или иных убеждений, национального или социального происхождения, имущественного положения [2]. Этот же принцип раскрывается в статье 2 части 1 Конвенции о правах ребенка, подчеркивая, что государства обязуются уважать и обеспечивать все предусмотренные Конвенцией права за каждым ребенком «без какой-либо дискриминации, независимо от расы, цвета кожи, пола, языка, религии, политических или иных убеждений, национального, этнического или социального происхождения, имущественного положения, состояния здоровья и рождения ребенка, его родителей или законных опекунов или каких-либо иных обстоятельств» [3]. Обратившись к основному закону Российской Федерации, находим подтверждение принципов международного права. Статья 19 Конституции РФ [4] гласит, что государством гарантируется равенство прав и свобод человека и гражданина независимо от пола, расы, национальности, языка, происхождения,

имущественного и должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям, а также других обстоятельств. Также запрещаются любые формы ограничения прав граждан по признакам социальной, расовой, национальной, языковой или религиозной принадлежности. Это все перечисленное относится ко всем категориям граждан, в том числе и к несовершеннолетним детям.

Следующий принцип - принцип наилучшего обеспечения интересов ребенка. В Декларации прав ребенка этот принцип по содержанию второй: ребенку должны быть обеспечены и предоставлены условия для нормального и свободного развития физически, умственно, нравственно и духовно [2]. Данное положение закреплено и в статье 3 части 1 Конвенции о правах ребенка: во всех действиях в отношении детей, независимо от того, предпринимаются они государственными или частными учреждениями, занимающимися вопросами социального обеспечения, судами, административными или законодательными органами, первоочередное внимание уделяется наилучшему обеспечению интересов ребенка [3]. Обратившись к Семейному Кодексу Российской Федерации, находим схожее положение в статье 65 [5]: родительские права не могут осуществляться в противоречии с интересами детей. Обеспечение интересов детей должно быть предметом основной заботы их родителей. При осуществлении родительских прав родители не вправе причинять вред физическому и психическому здоровью детей, их нравственному развитию. Способы воспитания детей должны исключать пренебрежительное, жестокое, грубое, унижающее человеческое достоинство обращение, оскорбление или эксплуатацию детей.

Принцип свободного выражения ребенком своих собственных взглядов и собственное мнение означает, что каждый ребенок имеет право свободно формулировать собственные взгляды и высказывать свое мнение по всем вопросам, затрагивающим его жизнь. В качестве принципа эта норма нашла свое выражение в статье 12 части 1 Конвенции о правах ребенка. Государства обязуются гарантировать ребенку, способному сформулировать свои собственные взгляды, право свободно выражать эти взгляды по всем вопросам, затрагивающим ребенка, причем взглядам ребенка уделяется должное внимание в соответствии с возрастом и зрелостью ребенка. Это право тесно связано с правом ребенка свободно выражать свое мнение (статья 13) [3]. Семейный Кодекс Российской Федерации закрепляет право ребенка выражать свое мнение при решении в семье любого вопроса, затрагивающего его интересы, а также быть заслушанным в ходе любого судебного или административного разбирательства. Учет мнения ребенка, достигшего

возраста десяти лет, обязателен, за исключением случаев, когда это противоречит его интересам (статья 57) [5].

Принцип соблюдения (обеспечения) права ребенка на выживание и здоровое развитие устанавливает, что государства не только должны гарантировать ребенку право на жизнь, но и предпринимать конкретные шаги по поддержанию и продлению жизни ребенка и его полноценному физическому и духовному развитию. Принцип соблюдения права ребенка на выживание и здоровое развитие может рассматриваться как платформа для экономических, социальных и культурных прав ребенка. Этот принцип отражен в Конвенции о правах ребенка в статье 6, где и признается неотъемлемое право каждого ребенка на жизнь [3]. Конституция Российской Федерации, «открывая» главу 2, посвященную правам и свободам человека и гражданина, в числе первых прав называет право на жизнь (статья 20) [4], подразумевая под ним все категории населения. Семейный кодекс Российской Федерации дополняет это право обязанностью со стороны родителей заботиться о здоровье, физическом, психическом, духовном и нравственном развитии своих детей (статья 63) [5].

Принцип уважения права ребенка на сохранение своей индивидуальности, гражданства, имя и семейные связи. В Декларации прав ребенка этот принцип значится третьим: ребенку должно принадлежать право на имя и гражданство с рождения [2]. Также он отражен и в Конвенции о правах ребенка (статья 8) [3]. Мало того, при его нарушении государство должно обеспечить необходимую помощь и защиту для скорейшего восстановления его индивидуальности. Проводя параллель с Семейным Кодексом Российской Федерации статья 54 [5] декларирует право ребенка жить и воспитываться в семье, насколько это возможно, право знать своих родителей, право на их заботу, право на совместное с ними проживание. Также ребенок имеет право на общение с бабушкой, дедушкой, братьями, сестрами и другими родственниками. Право на имя, отчество и фамилию закрепляет статья 58 Семейного Кодекса Российской Федерации [5].

И наконец, принцип особой защиты и охраны детей, который является одним из самых значимых, так как от его реализации будут действовать все остальные принципы. Он был зафиксирован во Всеобщей декларации прав человека, провозгласившей, что «материнство и младенчество дают право на особое попечение и помощь» (статья 25 часть 2) [1]. Декларация прав ребенка раскрывает этот принцип под номером восемь: ребенок должен при всех обстоятельствах быть среди тех, кто первым получает защиту и помощь. Принцип девятый продолжает тему защиты, подчеркивая, что необходимо обеспечить защиту от всех форм небрежного отношения, жестокости и

эксплуатации. Ребенок не должен быть объектом торговли в какой бы то ни было форме [2]. Конвенция о правах ребенка продолжает эту тему, и провозглашает, что обязанностью государства является обеспечить ребенку «такую защиту и заботу, которые необходимы для его благополучия» (статья 3 часть 2 [3]). Семейный Кодекс Российской Федерации также констатирует положение: ребенок имеет право на защиту своих прав и законных интересов. Защита прав и законных интересов ребенка осуществляется родителями, органом опеки и попечительства, прокурором и судом. Возможна защита прав и интересов и самим несовершеннолетним (статья 56) [5].

Принимая указанные документы, предполагалось, что международными стандартами, установленными Декларацией прав ребенка и Конвенцией о правах ребенка, станут пользоваться все те государства, кто заинтересован в решении проблем, связанных со здоровьем, развитием и защитой детей. Это относится и к России, которая в национальном законодательстве закрепила все основные принципы в отношении защиты прав и интересов несовершеннолетних детей. Статья 15 часть 2 Конституции Российской Федерации четко прописывает, что общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации являются составной частью ее правовой системы, следовательно, должны соблюдаться и реализовываться.

Использованные источники:

1. Всеобщая Декларация прав человека (принята на третьей сессии Генеральной Ассамблеи ООН резолюцией 217 А(III) от 10 декабря 1948 // Библиотечка «Российской газеты» совместно с библиотечкой журнала «Социальная защита», 1995, № 11, с.10.
2. Декларация прав ребенка (принята на 841 заседании Генеральной Ассамблеи ООН от 20 ноября 1959) // Все о правах ребенка: сборник нормативных актов. – Москва: Проспект. 2021. С.3-5.
3. Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) (вступила в силу для СССР 15.09.1990) // Все о правах ребенка: сборник нормативных актов. – Москва: Проспект. 2021. С. 24-39.
4. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 // Конституция Российской Федерации. Москва: Проспект. 2021.
5. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995 г. N 223-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 1 января 1996 г. N 1 ст. 16.

**ПРОБЛЕМЫ СОБЛЮДЕНИЯ ТРУДОВОЙ ДИСЦИПЛИНЫ
РАБОТНИКАМИ В ОРГАНИЗАЦИИ**
PROBLEMS OF COMPLIANCE WITH LABOR DISCIPLINE
EMPLOYEES IN THE ORGANIZATION

УДК 347.7

Куприянова Лариса Вячеславовна,

студент третьего курса магистратуры

Сибирский институт управления – филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы, г. Новосибирск

Научный руководитель: Горожанкина Марина Анатольевна

кандидат юридических наук, доцент кафедры гражданского права и гражданского процесса СИУ РАНХиГС, г. Новосибирск

***Аннотация:** Каждый работник, попадая в сферу трудовых отношений обязан исполнять правила внутреннего трудового распорядка, именуемые дисциплиной труда. Ознакомление с данными правилами, а также наказание, предполагаемое за их неисполнение, предоставляется работнику до подписания трудового договора. Однако существует ряд проблем, касающихся как работодателя, так и работника организации, связанных с выбором критериев и степени наказания в данном вопросе. В данной статье выделены основные проблемы дисциплины труда, их характерные особенности, а также показаны ключевые способы решения задач обеспечения на предприятии работниками трудовой дисциплины.*

***Abstract:** Every employee entering the sphere of labor relations is obliged to comply with the rules of internal labor regulations, referred to as labor discipline. Familiarization with these rules, as well as the punishment expected for their non-fulfillment, is provided to the employee before signing the employment contract. However, there are a number of problems concerning both the employer and the employee of the organization related to the choice of criteria and the degree of punishment in this matter. This article highlights the main problems of labor discipline, their characteristic features, and also shows the key ways to solve the problems of ensuring labor discipline at the enterprise by employees.*

***Ключевые слова:** трудовая дисциплина, порядок, организованность, проблемы дисциплины труда, трудовое законодательство.*

***Keywords:** labor discipline, order, organization, problems of labor discipline, labor legislation.*

Трудовая дисциплина – это обязательное соблюдение персоналом правил поведения на рабочем месте. Такие правила могут быть установлены

федеральным и отраслевым законодательством, трудовым и коллективным договором, дополнительными соглашениями работника и работодателя, локальными нормативными актами и т.д. Законодательное определение дисциплине труда и внутреннему трудовому распорядку дано в ст. 189 трудового кодекса РФ.

В любой организации должен существовать определенный трудоустрой распорядок. Чтобы работники четко знали свои обязанности, работодатель принимает локальный нормативный акт – Правила внутреннего трудового распорядка (ПВТР). Трудовое законодательство регулирует только отношения на рынке труда между работником и работодателем. Работодатель не может ограничивать деятельность своих сотрудников - заработной платой и рабочими местами. При приеме нового сотрудника в штат его обязательно необходимо ознакомить под роспись с данным документом. Таким образом, подписывая трудовой договор и Правила внутреннего трудового распорядка, новичок обязуется выполнять все условия трудовой дисциплины. Обязанность работников по соблюдению трудовой дисциплины включена в число прочих требований согласно ст. 21 ТК РФ [2].

Но, как это часто бывает, в любой организации многие подчиненные допускают эпизодические нарушения рабочего распорядка. Без должного контроля руководителя такое отношение персонала к трудовым требованиям приобретает систематический характер. Все это влияет на качество работы предприятия в целом.

Работодатель, нанимающий сотрудников, должен знать, что обязан не только иметь утвержденные правила, но и заботиться по закону об условиях для соблюдения персоналом трудовой дисциплины. Если же условия не созданы, ответственность за дисциплинарные нарушения ложится уже не на работников, а на самого работодателя.

Обращаясь к правовой стороне данного вопроса, к дисциплинарным взысканиям, в частности, относится увольнение работника по основаниям, предусмотренным пунктами 5, 6, 9 или 10 части первой статьи 81, пунктом 1 статьи 336 или статьей 348.11 настоящего Кодекса, а также пунктом 7, 7.1 или 8 части первой статьи 81 настоящего Кодекса в случаях, когда виновные действия, дающие основания для утраты доверия, либо соответственно аморальный проступок совершены работником по месту работы и в связи с исполнением им трудовых обязанностей. Не допускается применение дисциплинарных взысканий, не предусмотренных федеральными законами, уставами и положениями о дисциплине. При наложении дисциплинарного взыскания должны учитываться тяжесть совершенного проступка и обстоятельства, при которых он был совершен.

Если работники понимают, что в компании нет установленных норм или контроля по их соблюдению, то они и ведут себя соответственно. Выполнять дисциплинарные правила необходимо в компании любой организационной формы и без соблюдения корпоративного распорядка невозможно организовать нормальную работу организации.

Нарушение дисциплины на работе – проступок серьезный и виновного администрация вправе наказать. Законодатель предусмотрел такие дисциплинарные взыскания:

1. Замечание;
2. Выговор;
3. Увольнение по соответствующим основаниям.

Закрепление дисциплинарных требований документально необходимо, во-первых, потому что это требует Трудовой Кодекс, и во-вторых, чтобы персонал осознал необходимость поддержания дисциплины и что за проступки последуют решительные меры, где ответственность равноценна тяжести проступка.

Документы, регулирующие трудовую дисциплину на предприятии, позволяют с полным правом требовать от сотрудников соблюдения утвержденных режимов и стандартов, дают основания для применения дисциплинарных мер и минимизируют риски споров с подчиненными.

На отношения работника и работодателя в процессе трудовой деятельности влияет множество факторов, одним из которых является уровень уважения к каждой из сторон. Обращаясь к проблеме нарушения трудовой дисциплины, необходимо понимать, что могут быть причины, по которым нарушаются требования к работникам. Но они могут быть как неуважительными, так и уважительными. Поэтому важно уделять внимание данному вопросу с целью снижения нарушений дисциплины труда и повышения общего уровня организованности трудовых отношений.

Безусловно, организация как целостная единица, характеризуется определенной степенью организованности. Более высокий уровень организации характеризуется единообразием соблюдения всеми работниками трудового законодательства и требований трудовой дисциплины, установленных не только внутри конкретной организации, но и на уровне всей страны в целом [3].

Анализ судебной практики по данному вопросу, основанный на наиболее встречающихся нарушениях трудового законодательства в части нарушения дисциплины труда позволил выявить самые распространённые проблемы соблюдения трудовой дисциплины работниками.

К ним относятся:

1. Не соблюдение работниками трудового распорядка (отсутствие на рабочем месте во время, указанное в его трудовых обязанностях);

2. Не соблюдение руководящими работниками предприятия обязательств перед работником подчиненным, согласно трудовому договору, трудовому законодательству;

3. Единоличное принятие работником решения об оставлении рабочего места без предупреждения, а также несоблюдение норм по обеспечению порядка на нем;

4. Увольнение сотрудника организации без информирования работодателя о принятом решении за определенный срок;

5. Отсутствие у работника возможности оспаривания, принятого работодателем решения о дисциплинарном взыскании, а также мер защиты с внешней стороны;

6. Низкий уровень ответственности работников к выполнению своих трудовых обязанностей и мотивации к качественному их выполнению.

Во избежание проблем отмеченных выше предложены некоторые наиболее эффективные решения.

В первую очередь, необходимо проводить отбор работников с набором личных качеств, отвечающих требованиям дисциплины на предприятии. Однако, человеческий ресурс изменчив и отличается от машинного труда сменой поведения с получением нового опыта, поэтому на уровне законодательства стоит ввести определенный испытательный срок с целью лучшего понимания работодателем навыков и компетенций предполагаемого работника, что в дальнейшем может снизить риск нарушений дисциплины с его стороны. Кроме этого, особое внимание следует уделить и выбору сотрудников, осуществляющих прием на работу, что будет способствовать повышению коэффициента принятия в трудовой коллектив компетентных работников готовых поддерживать трудовую дисциплину организации [4].

Стоит учесть, что вышеуказанные методы являются лишь мерами по решению определенных частных задач, не решая проблемы в общем виде.

В ТК РФ нет четкого определения понятия «нарушение трудовой дисциплины». Этот термин используется для удобства и обозначения всех фактов. Вместо этого в статье 192 Трудового кодекса есть определение термина «дисциплинарное проступок», в соответствии с которым работник, не исполняющий своих обязанностей, должен быть наказан за такое действие или бездействие.

Чтобы поддерживать дисциплину, необходимо сразу ознакомиться с особенностями трудового распорядка на рабочем месте в организации. Важно, что он зачитывает трудовые и коллективные договоры, в которых прописаны

особенности режима работы предприятия, требования к работникам, а также особые меры наказания за нарушение трудовой дисциплины. При это любой официальный документ не может отражать исчерпывающий список трудовых обязанностей, также, как и все возможные меры наказания за их несоблюдение. Это связано динамикой трудового процесса в целом, а также непосредственно изменчивостью поведения самого работника и работодателя в процессе трудовой деятельностью, т.к. неизбежно будут происходить незапланированные события, влияющие на трудовой процесс [9]. Соответственно, также трудно установить и точный перечень наказаний за неисполнение данных обязанностей, а также список всех возможных нарушений.

Высокий уровень трудовой дисциплины является основополагающей целью работодателя и работника, однако для ее достижения требуется не мало навыков и усилий обеих сторон трудовых отношений. Поэтому важно создание определенной системы разработки дисциплины труда в организации, при которой все будет упорядочено, а поддержание ее будет осуществлять за счет тщательно отобранных трудовых ресурсов. [5].

На практике система созданная и реализованная с учетом обязательного исполнения каждого детализированного требования закона даст возможность каждому работодателю перевести организацию на совершенно новый уровень дисциплины труда. Поэтому, если работа сама по себе предполагает возможные серьезные нарушения, мешающие трудовой деятельности, работодателю необходимо детально проанализировать, какие виды санкций могут быть применены или могут быть применены в различных ситуациях. В данном вопросе работодателю лучше всего ориентироваться на закон, который должен давать более детальный ответ на вопрос о том, какие меры и за какой именно проступок должны быть предприняты по отношению к работнику.

Таким образом, трудовая дисциплина на работе – это основа, на которой держится порядок любой организации, поэтому, безусловно, имеет большое значение достаточная сила в ее регулировании и высокий уровень понимания сотрудниками важности ее соблюдения и последствий за нарушение. Именно поэтому необходимо вводить изменения в данную сферу законодательства.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации: принята всенар. голосованием 12 декабря 1993 г. [ред.от 01.07.2020] // Собр. законодательства Рос. Федерации. - 2014. - № 31. - Ст. 4398.

2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 31.07.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.11.2021) // Российская газета. № 256. 2001.
3. Риггс Дж. Производственные системы: планирование, анализ, контроль. – М.: Издательство «Прогресс», 2015. – 315 с.
4. Стуканов А.Г. Проблемы дисциплины труда на предприятии и путь их решения: Текст научной статьи по специальности «Экономика и бизнес», 2018.
5. Мескон М.Х., Альберт М., Хедоури Ф. Основы менеджмента. – М.: Дело, 2018. – 720 с.
6. Дело № 12-255/2020 ГАС «Правосудие» [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html> (дата обращения 25.12.2021)
7. Дело № № 12-62/2020 ГАС «Правосудие» [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html> (дата обращения 25.12.2021)
8. Потапов Д.В., Потапова Л.В. Развитие трудового законодательства как фактор гражданско-правовой защиты трудовых прав дистанционного работника // МНИЖ. 2021. №6-5 (108). С.102-104. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-trudovogo-zakonodatelstva-kak-faktor-grazhdansko-pravovoy-zaschity-trudovyh-prav-distantcionnogo-rabotnika> (дата обращения: 15.06.2021).
9. Черняева Д. В. Трудовые обязанности работника в научно-практическом измерении [Электронный ресурс] / Д. В. Черняева, Т. А. Дарбинян // Журнал российского права. - Электрон. журн. - 2018. - №4 (256). – С. 140-149.

**ПРОБЛЕМА ОПРЕДЕЛЕНИЯ КОМПЕНСАЦИИ ЗА
ПРИЧИНЕННЫЙ МОРАЛЬНЫЙ ВРЕД**
THE PROBLEM OF DETERMINING COMPENSATION FOR THE
CAUSED MORAL DAMAGE

УДК 34

Лабазанов Магомедрасул Сагидахмедович,

Студент 2 курса Института Экономики, гр. ДЮЮОБ-22

Астраханский Государственный Технический Университет, г. Астрахань

Иванова Людмила Александровна, к.ю.н., доцент кафедры «Правоведение»

Астраханский Государственный Технический Университет, г. Астрахань

***Аннотация:** рассмотрены характерные черты института компенсации морального вреда, а также определенные положения, закрепленные в гражданском законодательстве, характеризующие случаи, когда за причинение морального вреда назначаются денежные выплаты. Сравниваются ситуации, когда за аналогичные действия, по разному определяется размер компенсации морального вреда. Исследуется возражений в судебном процессе при компенсации морального вреда и важность доказательств требований. Также обращено внимание на важные составляющие морального вреда. Рассмотрены вопросы совершенствования правового регулирования компенсации морального вреда потерпевшим с учетом тяжести причинённого им физического вреда.*

***Abstract:** the characteristic features of the institution of compensation for moral harm, as well as certain provisions enshrined in civil legislation, characterizing the cases when monetary payments are assigned for causing moral harm. Situations are compared when the amount of compensation for moral damage is determined in different ways for similar actions. The article examines objections in the judicial process in compensation for moral damage and the importance of evidence of claims. Attention is also drawn to the important components of moral harm. The issues of improving the legal regulation of compensation for moral harm to victims, taking into account the severity of the physical harm caused to them, are considered.*

***Ключевые слова:** моральный вред, компенсация, выплаты, гражданское право, способы защиты гражданских прав.*

***Keywords:** moral harm, compensation, payments, civil law, ways of protecting civil rights.*

Согласно общепризнанным меркам гражданского права, которая регулирует область имущественных и личных неимущественных отношений,

устанавливаются характерные черты для определения компенсации морального вреда причиненная физическому и юридическому лицу. Данные нормы, закреплены в ст. 151 Гражданского кодекса РФ (далее ГК РФ).

В соответствии со ст. 151 ГК РФ, компетенцию органов правосудия входит возложение обязательства по выплате денежной компенсации в том случае, если правонарушителем причинен моральный вред действиями, приводящими к следующим последствиям:

- 1) нарушаются личные неимущественные права субъекта гражданских правоотношений;
- 2) оказывается воздействие на нематериальные блага, принадлежащие гражданину;
- 3) иные случаи, в результате которых субъекту права причиняются физические или нравственные страдания, определяющие степень причиненного морального вреда [4].

При выявлении судом обстоятельств, для определения объема компенсации за нанесенный моральный ущерб учитываются такие факторы как:

- 1) степень вины правонарушителя;
- 2) взаимосвязь между индивидуальными особенностями гражданина, которому причинен моральный вред, уровнем повлиявших на него физических и нравственных страданий;
- 3) иные обстоятельства, принципиальные, по мнению суда, для рассмотрения и разрешения дела [3, с. 86].

Факт причинения морального ущерба довольно часто встречаются в жизнедеятельности людей. В основном, они связаны с утратой деятельности, способности участия в социальной жизни, распространением недостоверных данных, порочащей честь и достоинства человека и гражданина. Также сюда могут относиться случаи получения переживаний, причиненных в результате раскрытия врачебной, семейной тайны, получения физической боли или увечья и т.п. [1, с. 98]. Но, невзирая на достаточно обширную правоприменительную практику в сфере компенсации морального вреда, все еще нет общих унифицированных и общепризнанных законодателем мерок, разрешающих правильно, справедливо, а также объективно определять размер возмещения морального вреда.

В ст. 1100 ГК РФ устанавливается, что компенсация морального вреда происходит вне зависимости от степени вины правонарушителя в том случае, если:

- 1) вред причинен жизни или здоровью гражданина источником повышенной опасности;

2) вред получен в результате распространения недостоверных сведений, порочащих честь, достоинство и доброе имя гражданина;

3) вред причинен гражданину в результате привлечения его к незаконно установленной уголовной ответственности, наложением санкций в виде административного ареста или исправительных работ;

4) иные случаи, предусмотренные законодательством РФ [5].

Из всего этого, можно сделать вывод, что в формулировке, равно как и в других нормах, уточняющих принципы ГК РФ, не имеется конкретных уточнений, связанных с определением предмета метода оценки критериев, а также их воздействие на устанавливающую сумму за причинение морального вреда.

Подобным способом, в ходе рассмотрения судьей дела, он, в первую очередь, должен опираться на свои внутреннее видение происходящего, а также давать собственную индивидуальную оценку в силу общепризнанного принципа независимости судей. Данный принцип, предполагающий прерогативу судьи в самостоятельном толковании норм права при рассмотрении и разрешения дела в суде, провоцирует двойное, в некотором роде неопределенное толкование положений гражданского и гражданско-процессуального права, положенного в основу определения компенсации морального вреда [6, с. 171]. В судебной практике это может приводить к тому, что величина компенсации за причинённый моральный вред находится во взаимосвязи с факторами, обуславливающими конкретный случай правонарушения, а также с волеизъявлением судьи [2, с. 178]. На выходе мы видим, что подобные действия, могут по разному интерпретироваться судьей и присужденные суммы в корне могут различаться между собой.

К примеру, Выборгским районным судом Санкт-Петербурга рассматривалось дело № 1-705/2020 по иску о компенсации морального вреда не опасного для жизни и здоровья, в связи с исполнением своих должностных обязанностей. В ходе рассмотрения дела, было выявлено, что ответчица умышленно нанесла один удар правой ногой в правое бедро истцу, а также нанесла не менее одного удара левой рукой и одного удара правой рукой в область левой руки последнего, чем причинила потерпевшему ушибленную рану левой кисти и ссадину средней трети правого бедра, которые, как в отдельности, так и в совокупности, не влекут кратковременного расстройства здоровья и расцениваются как повреждения, не причинившие вред здоровью, а также причинила ему моральный вред, подорвав при этом авторитет государственной службы, существенно нарушив охраняемые законом интересы общества и государства. Суд, рассмотрев материалы дела, решил

удовлетворить искимые требования, в результате чего истец получил компенсацию морального вреда в размере 30 000 рублей [8].

Однако при аналогичных обстоятельствах Кировским районным судом города Санкт-Петербурга, рассмотрев дело № 1-615/20 решил удовлетворить требования о возмещении ущерба и компенсации морального вреда, в результате чего истцу было выплачено за счет средств ответчика 15 000 рублей [9].

На примере данных дел, мы можем заметить разницу между аналогичными делами, при которых в результате доставленного морального вреда, размер выплат может отличаться в зависимости от субъективного мнения судьи. В результате нарушается конституционный принцип, декларирующий равенство всех перед законом и судом (п. 1 ст. 19 Конституции РФ) [7], что провоцирует непрозрачную и неопределенную практику применения норм гражданского права в суде.

В этом случае решением указанной проблемы может служить установление минимального размера компенсации за моральный вред, индексируемый на уровень инфляции с обязательным введением соответствующей поправки в ст. 1101 ГК РФ, устанавливающей способ и размер компенсации за причиненный моральный вред [10, с. 35]. Разумно представляется создание и внедрение в судебную практику определенных суммарных рамок, устанавливающей объем компенсации с устойчивыми характеристика, которые отражают всю сущность преступления (длительность мучений, серьезность преступлений, характер и т.д.). В данном случае судья способен лишь вносить правки путем анализа дел, давать свою оценку опираясь на экономическое состояние причинителя ущерба, физиологические и нравственные устои субъекта права, пострадавшего в следствии правонарушения.

Итак, обязательство по компенсации морального вреда возникает при наличии страданий потерпевшего, неправомерного действия (бездействия) причинителя вреда, причинной связи между неправомерным действием и моральным вредом и вины причинителя вреда. Таким образом, конкретная сумма денежной компенсации морального вреда по каждому конкретному делу индивидуальна, неповторима и зависит от многих составляющих, указанных в законе и судебных разъяснениях. Ее обоснование требует разумного и взвешенного подхода по каждому рассматриваемому делу с тем, чтобы не допустить случаев присуждения неоправданно заниженных или, наоборот, чрезмерно завышенных сумм денежной компенсации. Известно, что такие оценочные правовые категории, как «разумность», «справедливость», «индивидуальные особенности потерпевшего», «характер причиненных

потерпевшему физических и нравственных страданий», являются весьма общими, расплывчатыми понятиями, воспринимаемыми каждым правоприменителем субъективно. Требуется уточнение и совершенствование гражданского и гражданско-процессуального права для исключения всех несправедливых и неточных моментов в части выплат компенсаций, за причиненный моральный вред, дабы не нарушались конституционные права граждан РФ на справедливое правосудие.

Библиографический список

1. Антонова Н.А., Еримова С.Э. Правовые проблемы компенсации морального вреда // Концепции фундаментальных и прикладных научных исследований. Сборник статей Международной научно-практической конференции. - 2018. - С. 97-99.

2. Ванюшина А.А. Проблемы компенсации морального вреда // Молодой ученый. -2019. - №27 (265). - С. 177-180.

3. Газзаев Г.В., Газзаева М.Т., Бутаева Э.С. К проблеме регулирования размера компенсации морального вреда // Социально-экономические, гуманитарные науки и юриспруденция: вопросы теории и практики. Сборник материалов III Международной научно-практической конференции. - 2018. - С. 85-90.

4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): Федеральный закон от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 21.12.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.12.2021) // Консультант Плюс: справ, правовая система. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения 10.01.2022)

5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): Федеральный закон от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 08.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // Консультант Плюс: справ, правовая система. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/ (дата обращения 10.01.2022)

6. Золотарев А.П. О некоторых проблемах компенсации морального вреда // Новая наука и формирование культуры знаний современного человека. Сборник научных трудов. Под редакцией С.В. Кузьмина. - Казань, 2018. - С. 171-174.

7. Конституция Российской Федерации: Принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020 // Консультант Плюс: справ, правовая система. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения 10.01.2022)

8. Решение № 1-705/2020 78RS0002-01-2020-005085-21 от 20 августа 2020 г. по делу № 1-705/2020 // sud-praktika.ru: Судебные и нормативные акты РФ. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://sud-praktika.ru/precedent/550850.html> / (дата обращения 10.01.2022)

9. Решение № 1-615/20 от 05 октября 2020 г. по делу № 1-615/20 // sud-praktika.ru: Судебные и нормативные акты РФ. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://sud-praktika.ru/precedent/551687.html> (дата обращения 10.01.2022)

10. Федчун Ю.С. Проблемы применения судебного усмотрения при определении размера компенсации морального вреда в гражданском судопроизводстве // Интернаука. -2018. - №8 (42). - С. 35-36.

**ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОБЪЕКТИВНЫХ И
СУБЪЕКТИВНЫХ ПРИЗНАКОВ УБИЙСТВА**
LEGAL CHARACTERISTICS OF OBJECTIVE AND SUBJECTIVE
SIGNS OF MURDER

УДК 343.2/.7

Леонов Андрей Викторович,

магистрант юридического факультета

Тихоокеанского государственного университета

Россия, г. Хабаровск

Научный руководитель: Степенко Валерий Ефремович,

доктор юридических наук, доцент, заведующий кафедрой Уголовно-правовых

дисциплин Дальневосточного юридического института, декан юридического

факультета Тихоокеанского государственного университета

Россия, г. Хабаровск

***Аннотация:** В статье рассматривается подробный анализ объективных и субъективных признаков убийства. Автор данной статьи затрагивает понятие и признаки убийства по действующему уголовному законодательству РФ. В статье рассмотрена уголовно-правовая характеристика понятия, объективные и субъективные признаки убийства. В статье был представлен психологический анализ уголовных дел об убийствах, а также были выявлены определенные типы её мотивации. В практической работе для правильного использования квалифицирующего признака убийства как "безупречное с особой жестокостью" кроме определения фактов, необходим был также и анализ элементов состава правонарушения.*

***Abstract:** The article considers a detailed analysis of objective and subjective signs of murder. The author of this article touches on the concept and signs of murder under the current criminal legislation of the Russian Federation. The article considers the legal characteristics of the concept, objective and subjective signs of murder. The article presents a psychological analysis of criminal cases of murder, as well as certain types of its motivation. In practical work, in order to correctly use the qualifying attribute of murder as "committed with extreme cruelty", in addition to determining the facts, it was also necessary to analyze the elements of the corpus delicti.*

***Ключевые слова:** убийство, объективные признаки убийства, субъективные признаки убийства.*

***Keywords:** murder, objective signs of murder, subjective signs of murder.*

Убийство характеризуется такими объективными признаками, как объективная сторона, объект и причинно – следственная связь, то есть место, время, орудие преступления и способ убийства.

Объект преступления — это отношения в обществе, которые складываются по поводу реализации обществом и каждым отдельно взятым человеком своего права на жизнь и собственную безопасность. Уголовный кодекс одинаково защищает жизнь каждого человека, вне зависимости от его положения в обществе, материального положения, состояния здоровья, моральных качеств.

Право на жизнь является одним из самых важных прав человека и гражданина, гарантируемых Конституцией и Уголовным кодексом Российской Федерации. Никто не может быть произвольно лишен жизни [4].

Каждый имеет право на жизнь [1].

Человеческая жизнь, так же, как и другие физиологические процессы имеет начало и конец. Согласно утвердившейся в науке и подтвержденной предписаниями ст. 106 УК РФ точке зрения начало жизни определяется временем начала родов; при этом, как показывает практика, убийство в время родов объективно становится возможным в момент прорезания плода из тела матери. Уничтожение плода до начала родов следует квалифицировать при наличии к тому оснований по ст. 123 УК РФ.

Живорождение – это полное извлечение ребенка из организма мамы не зависимо от срока беременности, в том случае, если ребенок проявляет признаки жизни такие как, сердцебиение, пульсация пуповины или произвольные движения мускулатуры, независимо от того, перерезана пуповина и отделилась ли плацента [5].

Мертворождение – это смерть ребенка до момента его полного извлечения из матери. На то, что плод мертвый указывает отсутствие признаков жизни, о которых было сказано выше.

Момент окончания жизни человека называется биологической смертью. Биологическая смерть наступает при необратимой гибели головного мозга [6].

При клинической смерти все изменения в организме, включая изменения головного мозга обратимы и человека, находящегося в состоянии клинической смерти можно реанимировать.

Посмертные изменения имеют функциональные, инструментальные, биологические и трупные приметы:

1. Функциональные приметы:

- отсутствие сознания;
- отсутствие дыхания, пульса, артериального давления;
- отсутствие рефлекторных ответов на все типы раздражителей.

2. Инструментальные приметы:

- электроэнцефалографические;
- ангиографические.

3. Биологические приметы:

- наибольшее расширение зрачков;
- бледность и/или цианоз, и/или мраморность [пятнистость] кожных покровов;
- уменьшение температуры тела.

4. Трупные изменения:

- ранние приметы;
- поздние приметы.

Биологическая смерть устанавливается при наличии поздних и ранних признаков.

Смерть мозга устанавливается в специализированных организациях охраны здоровья, располагающих необходимым оборудованием для постановки подобного диагноза.

Подтверждение смерти человека с точки зрения уголовно-правовой оценки содеянного является необходимым:

- для квалификации убийства как оконченого преступления;
- для отграничения правомерных случаев трансплантации органов и [или] тканей от убийства;
- для квалификации как покушения на убийство действий, направленных на причинение смерти уже умершему человеку.

Объективная сторона убийства выражается действием или бездействием, последствий в виде наступления смерти и причинно-следственной связи между ними.

Как правило, убийство осуществляется с помощью совершения активных физических поступков, которые нарушают анатомическую единство органов и [или] тканей человека. В обстоятельства, когда умысел на убийство появляется у виновного напрямую в время совершения иного правонарушения против здоровья потерпевшего и таким образом правонарушение, которое было начато как менее тяжкое, перерастает в более тяжкое, все содеянное охватывается составом убийства и не требует дополнительной образования по статьям об ответственности за правонарушения против здоровья. Равным образом не требуется дополнительной образования, если в процессе лишения потерпевшего существования избирается способ, который связан с причинением ему вреда здоровью.

Ответственность за убийство, совершенное с помощью процесса, возможна только в случае, когда виновный мог выполнить те или иные действия, которые направлены на сохранение существования потерпевшего [к примеру, как убийство с помощью бездействия необходимо квалифицировать причинение безвременной кончины новорожденному ребенку в результате отказа мамы от его кормления].

Оконченным убийство является в момент наступления безвременной кончины потерпевшего. Между деянием и последствием возможен промежуток в времени. При данном, как указывает Верховный Суд РФ, существенный промежуток в времени, прошлый между умышленным причинением телесного повреждения и смертью потерпевшего, сам по себе не исключает возможности умысла виновного на лишение существования потерпевшего.

Ответственность за убийство исключается, если между деянием виновного и наступившей смертью отсутствует причинная связь.

Причинная связь - актуальная, не зависящая от нашего сознания связь между двумя явлениями, одно из которых [деяние] предваряет другому [последствию] в времени и создает реальную вероятность его наступления, являясь его нужным критерием.

Нанесение повреждений жизненно значимым органам тела, которые, как правило, влекут гибель потерпевшего, но в конкретном случае не привели к смертельному исходу в силу случайного стечения ситуаций, не зависевших от воли виновного, надлежит квалифицировать как покушение на убийство.

Кроме обязательных признаков беспристрастной стороны, различают факультативные приметы, которые часто воздействуют на верную квалификацию деяния.

Факультативные приметы беспристрастной стороны состава правонарушения выступают только потенциальными, а не обязательными элементами, которые характеризуют объективную сторону состава правонарушения. При образования определенного правонарушения эти элементы присутствуют всегда, выступают обязательными и подлежат доказыванию по любому уголовному делу.

В настоящее время в науке российского уголовного права доминирует точка зрения, что факультативными признаками беспристрастной стороны состава правонарушения выступают обстановка, место, время, средства и орудия совершения правонарушения.

Способ совершения правонарушения характеризует деяние в целом. Для уяснения сущности способа совершения правонарушения нужно акцентировать внимание на том, что представляет собой метод осуществления

чего-либо в достижении какой-нибудь задачи. Приемы могут быть как активными, которые связаны с осуществлением каких-либо поступков, так и пассивными, выражающимися в бездействии. При бездействии способ совершения правонарушения имеет свою особенность, связанную с тем, что при бездействии лицо не совершает процесса, которое оно должно было и могло исполнить. Способ совершения правонарушения при бездействии указывает, какие определённые процессы не совершены. Так, при уклонении от осуществления обязанностей военной службы [2] - бездействие, способом правонарушения законодатель называет симуляцию заболевания, членовредительство, подлог документов и иной обман.

Под средствами и орудиями совершения правонарушения понимаются явления или предметы материального мира, расходуя которые злоумышленник воздействует на объект правонарушения. Использование средств и орудий совершения правонарушения обусловлено объективно-субъективными условиями, злоумышленник использует их избирательно. По собственному функциональному назначению одна и та же вещь может быть предметом правонарушения или предметом совершения правонарушения, поэтому нужно распознавать данные категории. В одних случаях, данных как контрабанда [2] или воровство оружия [2], оружие представляет собой предметом правонарушения, в прочих, данных как убийство, разбой, бандитизм, - предметом совершения правонарушения.

Предметом совершения правонарушения вещь будет считаться тогда, когда она применяется в качестве инструмента влияния на объект. Если же правонарушение осуществляется в связи или по предлогу данной вещи, то она представляет собой предметом правонарушения.

Место совершения правонарушения представляет собой пространственную характеристику правонарушения. Это определённая территория [сухопутная, водная или воздушная], указанная или подразумеваемая в диспозиции статьи, на которой осуществляется общественно опасное деяние.

Время совершения правонарушения - это конкретный промежуток той или иной продолжительности, в течение которого может быть совершено правонарушение. Уголовно-правовое и этимологическое оценки времени совпадают на практике целиком, так как словарь русского языка идентифицирует время как продолжительность, период чего-нибудь, конкретный момент, в который осуществляется что-нибудь.

Обстановка правонарушения - это не лишь комплекс непосредственных физических условий, она охватывает более широкий круг явлений и включает также общую историческую и социально-политическую обстановку,

определённые условия жизни и работы этого коллектива, в котором было совершено правонарушение.

С субъективной стороны убийство подразумевает наличие прямого или косвенного умысла на причинение безвременной кончины.

Убийство осуществляется с прямым умыслом не лишь в том случае, когда причинение безвременной кончины представляет собой конечной целью поступков виновного, но и когда цель лежит за пределами состава убийства. К примеру, убийство случайного очевидца правонарушения [цель - избежать разоблачения] или убийство кассира, отказавшегося передать преступнику денежные средства [цель - завладение деньгами]. Желание как волевой момент умысла имеется и в таких случаях.

При косвенном умысле виновный не направляет свою волю на причинение безвременной кончины, но своими поступками осознано допускает ее наступление. Косвенный умысел на убийство сталкивается, к примеру, при поджоге здания, в котором взаимодействуют граждане; при заимствовании кляпа или пластыря, дабы не дать потерпевшему возможности позвать на содействие, если в итоге такого наступила смерть; при убийстве посторонних людей в случае использования взрывного устройства или иного общепасопасного и слабо управляемого способа правонарушения.

При косвенном умысле на убийство виновный осознает, что он своим деянием ставит в опасность жизнь человека, предвидит, что от такого деяния может наступить его смерть, не желает ее наступления, но осознано допускает либо безразлично относится к ее наступлению. В крайнее время широкое распространение получили случаи убийства с помощью изготовления взрывов. При данном часто совместно с обозначенной жертвой погибают и другие чужие лица. В таких случаях виновный в отношении убийства обозначенной жертвы действует с прямым умыслом, а в отношении лишения существования посторонних лиц - традиционно с косвенным. Но если он предвидит неизбежность гибели прочих лиц, то и в отношении лишения их существования также налицо прямой умысел.

Решая вопрос о виде умысла виновного, суды должны исходить из совокупности всевозможных ситуаций совершенного правонарушения и учитывать, в частности, способ и орудие правонарушения, число, характер и локализацию телесных повреждений [к примеру, ранение жизненно важных органов человека], предпосылки прекращения виновным преступных поступков и т.д., а также предшествующее преступлению и которое последует поведение виновного, его взаимные отношения с пострадавшим.

Нанесение ножевых ранений в жизненно важные органы, которые изначально для виновного могут повлечь смерть потерпевшего, говорит, как

правило, о наличии прямого умысла на лишение существования. Использование огнестрельного оружия говорит о серьезности намерений лица и вместе с прочими обстоятельствами представляет собой значимым свидетельством наличия у виновного умысла на убийство. А производство выстрелов с близкого расстояния традиционно осуществляется с целью совершения убийства. При прямом умысле лицо желает наступления безвременной кончины, но надо иметь в виду, что виновный не непременно желает наступления лишь безвременной кончины. Его умысел может быть альтернативным, когда он предвидит вероятность как наступления безвременной кончины, так и причинения тяжкого вреда здоровью и идентично желает их наступления. И если криминальный итог не наступает по независящим от него обстоятельствам, он обязан привлекаться за покушение на убийство, ибо в противном случае будет напрасное освобождение от уголовной ответственности за более тяжкое посягательство.

Практика показывает, что угроза убийством часто связана с хулиганскими поступками, которые осуществляются с применением или попыткой использования огнестрельного или холодного оружия, или иного оружия, а также предметов, которые используются в качестве оружия. Покушение на убийство нужно отграничивать от похожих поступков.

При косвенном умысле на убийство виновный предвидит реальную вероятность наступления безвременной кончины в результате собственных поступков. В случаях, когда виновный предвидит неизбежность последствия, разговор может идти лишь о прямом умысле [2]. Очень значительное отличие между этими видами умысла проходит, как указано в законе, по волевому элементу. Если при прямом умысле на убийство виновный желает наступления безвременной кончины, то при косвенном - виновный не желает, но осознано допускает либо безразлично относится к ее наступлению. Понятие "не желает" надо понимать не в смысле "не хочет", а в смысле "не имеет прямого намерения". "Осознано допускает" - значит, что виновный полон решимости осуществить смерть как результат собственного деяния.

Мотив и цель правонарушения, которые принято относить к факультативным признакам субъективной стороны, в структуре убийства приобретают обязательное значение, так как от их содержания находится в зависимости квалификация убийства.

Это правонарушение может быть совершено по любым мотивам, за исключением тех, которым закон придает квалифицирующее значение. Для простого убийства типичны такие стимулы, как месть за какое-либо действие потерпевшего, вне зависимости от его правомерности, в том числе за безупречное правонарушение; ревность; зависть, неприязнь или ненависть,

которые возникли на почве персональных отношений. Возможно также убийство из сострадания к безнадежно больному или раненому; из ложного представления о собственном общественном или служебном долге; из страха перед ожидаемым или предполагаемым нападением при отсутствии состояния нужной обороны и т.д. К азбучному убийству относится также умышленное причинение безвременной кончины в обоюдной драке или перепалке под влиянием эмоциональных стимулов бешенства, гнева, страха за свою жизнь при отсутствии признаков сильного душевного беспокойства. В судебной практике к мотивам простого убийства относят также стремление выделиться в глазах окружающих, укрепить свой авторитет в криминальной среде.

При рассмотрении субъективной стороны правонарушения необходимо остановиться на особенностях образования убийства, совершенного в состоянии аффекта.

Аффект как значимое эмоциональное состояние в рассматриваемой уголовно-правовой норме [2] представляет собой центральным звеном, определяющим содержание, характер и иные особенности всевозможных элементов и признаков этого состава правонарушения. Особо такое его воздействие выделяется в субъективной стороне правонарушения. Прежде всего, эмоциональное состояние отражается на видовировании и продаже криминального умысла. В [2] прямо определена форма вины - умысел. Одни криминалисты характеризуют его как аффектированный. Умысел на убийство представляет собой в тот момент, когда субъект уже находится в состоянии аффекта. Умысел представляет собой в аффекте и изживает себя совместно с ним.

В правонарушениях, которые предусмотрены [2], аффект занимает которое господствует положение в мотиве. Мотиву аффективного убийства характерны ситуационность, неустойчивость, скоротечность.

Главным преобладающим мотивом аффективного правонарушения представляет собой мимеется. Мимеется за причиненную обиду, зло. Ревность также рассматривается как один из потенциальных стимулов аффективного убийства. Но имеется суждение, что убийство из ревности есть частный вид проявления мести в правонарушениях против существования.

Под аффектом в уголовно-правовой науке необходимо понимать состояние, возникающее в ответ на острую [сиюминутно появившуюся] психотравмирующую ситуацию, быстро которое протекает [масштаб времени - секунды, минуты], только бурное, сильное, значительно которое ограничивает, которое изменяет, но не обрывающее течение эмоциональных, волевых и умственных процессов, которое представляет собой в фокусирования внимания на личностно значимых переживаниях, в временной

дезорганизации [сужении] сознания с нарушением целостности, адекватности восприятия реальности и места в ней, характеризующееся ограничением возможности и способности выбора социально приемлемого варианта поведения с преобладанием эмоционально-чувственной стороны над содержательно-смысловой, которое сопровождается импульсивными поступками, органорегуляторными [нейроэндокринными, сердечно-сосудистыми, желудочно-кишечными и др.] нарушениями, которое приводит к пост аффективному психическому [астении, апатии] и физическому [обездвиженность] истощению.

Субъектом убийства [субъект итоговый] представляет собой физическое, вменяемое лицо, которое достигло четырнадцатилетнего возраста.

Вменяемость является главным компонентом при характеристике субъекта убийства.

Вменяемость является одним из обязательных признаков субъекта правонарушения. Вменяемость - это способность лица регулировать свое поведение в момент совершения преступления. Для того дабы признать лицо, которое совершило общественно опасное деяние, адекватным, нужно определить, что оно обладает которые необходимы психическими свойствами индивидуума, а именно: в состоянии осознавать фактический характер и общественную опасность собственных поступков [бездействия] и руководить ими.

В соответствие с [2] уголовная ответственность лица наступает, по всеобщему правилу, по достижении им 16-летнего возраста. В соответствии [2] за убийство с 14 лет.

Установление возраста несовершеннолетнего входит в число ситуаций, которые подлежат доказыванию по делам несовершеннолетних. Лицо считается которые достигли возраста, с которого наступает уголовная ответственность, не в день рождения, а по истечении суток, на которые приходится данный день, т.е. с нуля часов последующих суток. Если возраст определяется судебно-медицинской экспертизой, в дневное время рождения необходимо считать завершающий день того года, который назван экспертами, а при расчете возраста минимальным или наибольшим количеством лет надо исходить из предполагаемого экспертом минимального возраста данного лица. Эти разъяснения, которые сделаны применительно к определению возраста несовершеннолетнего, несомненно, применимы к установлению возраста уголовной ответственности любого субъекта преступления.

В соответствии с [2], если лицо хотя и достигло указанного в законе возраста, но не обладает теми психическими свойствами, которые позволяют ему верно оценивать свое поведение, он не подлежит уголовной ответственности. Эта норма помогает органам предварительного следствия и суда учитывать явно выраженное отставание интеллектуального и волевого формирования несовершеннолетнего. Таким образом, не вменяется в ответственность деяние, совершенное лицом по достижении возраста, указанного в [2], если оно по причине отставания в психическом развитии, не связанном с психическим расстройством, не могло в полной мере осознавать фактический характер и общественную опасность личного деяния либо руководить им.

В науке уголовного права несоответствие психического формирования подростка его фактическому возрасту именуется "возрастной невменяемостью".

Возрастная невменяемость обладает следующими признаками [критериями]:

1. медицинским - наличие отставания в психическом развитии, не связанные с психическим расстройством;
2. с юридической точки зрения, который значит, что лицо не могло в полной мере осознавать фактический характер и общественную опасность собственных поступков [бездействия] либо руководить ими;
3. временным, указывающим на то, что именно в момент совершения общественно опасного деяния два прочих признака "возрастной невменяемости" влияли на поведение подростка.

Слабоумие - это все психические расстройства, которые нарушают умственные функции. Оно может быть врожденным [олигофрения] или приобретенного характера в результате данных заболеваний, как энцефалит, менингит и др.

Под иным болезненным состоянием психики понимаются заболевания, которые хотя и не относятся к психическим расстройствам, но сопровождаются нарушениями психики.

Медицинский критерий не говорит о невменяемости лица. Для того чтобы психическое расстройство стало юридически существенным, непременно установление юридического [психологического] критерия, который указывает на такую степень нарушения психической работы лица, при которой регуляция им собственного поведения становится невозможной.

Юридический критерий заключается из двух элементов: интеллектуального [невозможность осознания фактического характера и общественной опасности собственного деяния] и волевого [невозможность

руководить своим действием [бездействием]. Наличие интеллектуального элемента значит, что лицо не понимает опасности собственного поведения для общества. Волевой признак психологического критерия неменяемости говорит о неспособности лица руководить своими поступками. Для юридического критерия вполне наличия, одного из которые указаны элементов. Юридический критерий определяется судом на основании заключения комплексной судебной психолого-психиатрической экспертизы. Для признания лица неменяемым требуется наличие одного из элементов юридического критерия в сочетании с одной из форм болезненного психического состояния [медицинский критерий].

Уголовно-правовое значение неменяемости состоит в том, что психически нездоровое лицо, которое совершило общественно опасное деяние и которое признано судом неменяемым, не может быть субъектом правонарушения. Соответственно отсутствует и структура правонарушения, что в свою очередь исключает уголовную ответственность.

Таким образом, с субъективной стороны убийство подразумевает наличие прямого или косвенного умысла на причинение безвременной кончины. Убийство осуществляется с прямым умыслом не лишь тогда, когда причинение безвременной кончины представляет собой конечной целью виновного. Цель может лежать и за пределами состава убийства. Желание как волевой элемент умысла имеется и в таких случаях.

При косвенном умысле виновный не направляет свою волю на причинение безвременной кончины, но своими поступками осознано допускает ее наступление. [2] не противопоставляет косвенный умысел непосредственному, а объединяет их. Разграничение таких типов умысла покупает главное значение лишь при наступлении смертельного результата.

Субъект убийства - физическое вменяемое лицо, которое достигло к моменту совершения правонарушения 14 лет [2]. Убийство, безупречное должностным лицом при превышении должностных полномочий, квалифицируется по совокупности преступлений, которые предусмотрены [2].

Правильнее всего квалифицировать содеянное по ч. 3 ст. 30, по п. "г" ч. 2 ст. 105 или по ч. 2 [при наличии кореших квалифицирующих ситуаций] ст. 105 УК РФ; убийство, безупречное с особой бессердечностью [2].

Убийство само по себе жестокое деяние. Для образования по данному пункту требуется особенная бессердечность. Об данном, прежде всего, говорит способ убийства. Лишение существования осуществляется способом, который связан с причинением потерпевшему особых мучений и страданий: нанесение большого количества ран, сожжение заживо, предварительное,

постепенное отсечение органов тела, использование мучительно который действует яда, долгое лишение воды, тепла и др.

Особенная бессердечность убийства может выражаться также в лишении существования в присутствии близких потерпевшему лиц: детей, родителей, невесты и др., когда виновный осознает, что своими процессами он причиняет им особые мучения.

Мотивация совершения жестоких преступлений неоднородна. Психологический анализ уголовных дел об убийствах позволил представить следующие ее типы:

1. импульсивная бессердечность [непосредственная реакция на ситуацию, которая связана с эмоциональной несдержанностью];
2. инструментальная бессердечность [использование бессердечности в отношении потерпевшего в качестве средства достижения криминальной задачи];
3. "вынужденная" бессердечность как итог повиновения требованиям, угрозам фронтмена группы, который стремится создать обстановку круговой поруки;
4. бессердечность как итог групповой солидарности, реализующей стремление обеспечить или увеличить свой престиж в группе;
5. бессердечность как главной мотив криминального деяния - реализация деструктивного способа самоутверждения и данных свойств индивидуума, как садизм, враждебная агрессивность к окружающему миру.

Главный субъективный признак особой бессердечности - способность обвиняемого в момент совершения правонарушения понимать, что его процесса причиняют потерпевшему особые этические или физические страдания, желание или допущение их наступления, игнорирование страданиями потерпевшего при их осмыслении или способности осознавать, если даже обвиняемый намеренно не тяготел к их причинению.

В практической работы для правильного использования квалифицирующего признака убийства как "безупречное с особой жестокостью" кроме определения фактов, которые подтверждают, что оно было совершено с особой жестокостью, или ситуаций, свидетельствующих о наличии иных признаков объективного или субъективного свойства, которые позволяют признать факт совершения лицом убийства таким способом, необходим также и анализ элементов состава правонарушения, предусмотренного п. "д" ч. 2 ст. 105 УК РФ, и прежде всего его признаков субъективной стороны. В любом конкретном случае должно быть выяснено психическое отношение виновного не лишь к проявленной им в содеянном

особой бесщердечности как обстоятельству, отягчающему ответственность, но и к последствиям его преступных поступков.

- убийство, безщердечное общеопасным способом [2]
- убийство, безщердечное группой лиц, группой лиц по предварительному сговору или организованной группой [2].

Для уяснения понятий группы лиц, группы лиц по предварительному сговору и организованной группы лиц нужно обратиться к ст. 35 УК РФ, в которой установлено понятие которые указаны видов соучастия.

Убийство представляет собой сделанным группой лиц, если в его совершении вместе участвовали два или более исполнителя. Таковыми необходимо признавать лиц, которые действовали вместе, с умыслом, которые направлены на совершение убийства, и напрямую участвовали в процессе лишения существования потерпевшего. При данном для признания лица исполнителем убийства не имеет значения, наступила смерть от ранений, причиненных всеми лицами в совокупности, или напрямую от ранения, который был причинен одним из них. Основное, нужно определить, что все лица действовали вместе, взаимно дополняемыми усилиями с умыслом, которые направлены на причинение безвременной кончины.

Предварительный сговор на убийство значит выраженную в особой форме договоренность двух или более лиц на причинение безвременной кончины, состоявшуюся до начала совершения процесса, напрямую направленного на лишение существования потерпевшего.

В случаях, когда исполнители убийства не лишь заблаговременно условились о совместном совершении убийства, но и представляли собой устойчивую группу лиц, заблаговременно объединившихся для совершения одного или нескольких преступлений, имеет место совершение убийства организованной группой.

Но сам по себе факт участия в организованной криминальной группе, договоренность о совершении убийства и распределение ролей в совершении правонарушения еще не выступают достаточным основанием для образования содеянного по п. "ж" ч. 2 ст. 105 УК РФ. Данная квалификация возможна лишь в том случае, если в ходе судебного разбирательства будет доказано, что названное лицо действительно выполняло определенные процесса для достижения криминального результата: к примеру, являлось организатором, исполнителем, подстрекателем, пособником определенного правонарушения [убийства].

- убийство из меркантильных побуждений или по найму, а равно которое связано с разбоем, вымогательством или бандитизмом [2].

По п. "з" ч. 2 ст. 105 УК РФ необходимо квалифицировать такое умышленное убийство, которое совершено в целях получения материальной выгоды для виновного или прочих лиц или избавления от материальных издержек. Получение материальной выгоды может выражаться в получении денег, собственности или прав на имущество, жилплощадь, вознаграждении от третьих лиц. Избавление от материальных издержек — значит освобождение от уплаты долга, возврата собственности, оплаты услуг, уплаты алиментов и др.

При убийстве по найму мотив может иметь и другую направленность, независимый оттенок. Совместно с тем представляется, что за внешними проявлениями все равно прячется меркантильный интерес: обеспечить место службы, добыть выгоду для предприятия, где функционирует убийца, и т.д. В данной связи более справедливой представляется точка зрения, в соответствии которой, убийства по найму необходимо относить к меркантильным убийствам.

Наличие специфической фигуры исполнителя - наемника - идентифицирует независимый вид убийства по найму. Лишь убийство, совершаемое из меркантильных побуждений, может считаться собственно меркантильным убийством. Все остальные типы убийств, которые предусмотрены п. "з" ч. 2 ст. 105 УК РФ, должны определяться как убийство по найму и убийство, которое сопряжено с иным правонарушением. Часть 2 ст. 105 нужно дополнить отдельным пунктом, определив убийство по найму.

Убийство по найму, которое имело в законе отправной точкой убийство из меркантильных побуждений, в настоящее время не может являться разновидностью этого вида преступлений, так как это обстоятельство значительно сужает возможности образования поступков преступников, очень работодателей.

- убийство из хулиганских побуждений [2].

Убийство из хулиганских побуждений осуществляется на почве явного неуважения к обществу и традиционным моральным нормам, когда поведение виновного представляет собой открытым вызовом общественному порядку и обусловлено желанием противопоставить себя внешним, показать пренебрежительное к ним отношение. Часто это правонарушение осуществляется без повода или с использованием ничтожного повода как предлога для убийства.

Часто убийство из хулиганских побуждений осуществляется в результате перепалки, в драке. Для правильного отграничения убийства из хулиганских побуждений от убийства в перепалке либо драке необходимо выяснять, кто явился их зачинателем, не был ли конфликт спровоцирован

виновным для использования его в качестве повода к убийству. Если заводилой перепалки или драки явился который потерпел, а равно в случае, когда поводом к конфликту послужило его незаконное поведение, виновный не может нести ответственность за убийство из хулиганских побуждений.

"Хулиганские побуждения" - достаточно сложное понятие. Они включают разные низменные стимулы, под влиянием которых у лица появляется намерение проявить очевидное неуважение к обществу, игнорирование к общественному порядку, с помощью безобразия, буйства выразить свой эгоизм, надругаться над людьми, показать свое бесстыдство, жестокость. В базе создания хулиганских побуждений лежит, как правило, низменная психологическая установка индивидуума, злоба, ненависть, игнорирование к людям.

- убийство с целью скрыть другое правонарушение или облегчить его совершение, а равно которое сопряжено с изнасилованием или насильственными поступками сексуального характера [2].

В этом пункте предусмотрены два самостоятельных квалифицирующих убийство ситуации [изнасилование и действия сексуального характера можно в силу их близости объединить в одно].

Список литературы

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)
2. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 01.07.2021)
3. Указ Президента РФ от 09.10.2007 N 1351 "Об утверждении Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года"
4. Международный пакт о гражданских и политических правах (Принят 16.12.1966 Резолюцией 2200 (XXI) на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН).
5. Приказ Минздрава РФ от 04.12.1992 г. № 18 "Об утверждении Инструкции "Об определении критериев живорождения, мертворождения, перинатального периода"
6. Закон РФ "О трансплантации органов и (или) тканей человека" от 22.12.1992 года N 4180-1(в ред. от 29.11.2007 N 279-ФЗ)
7. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 01.07.2021)

**ВОПРОСЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ИНСТИТУТА ОПЕКИ И
ПОПЕЧИТЕЛЬСТВА**
ISSUES OF IMPROVING THE INSTITUTION OF GUARDIANSHIP
AND TRUSTEESHIP

УДК 347.64

*Монгуш Анай-Хаак Мергеновна, студент магистратуры
Тувинского государственного университета, г. Кызыл*
Тыкыл-оол Айдыс Сергеевич,
*ст. преподаватель кафедры гражданского права и процесса
Тувинского государственного университета, г. Кызыл*

***Аннотация:** В статье раскрываются вопросы совершенствования российского законодательства в части норм гражданского, семейного и процессуального права, регулирующих общественно-правовые отношения по установлению опеки и попечительства над несовершеннолетними лицами, а также недееспособными и ограниченно дееспособными лицами.*

Обозначены основные проблемы, касающиеся норм всех отраслей, содержащих нормы опеки и попечительства, в том числе специальных нормативно-правовой акт, непосредственно направленный на регулирование указанных общественно-правовых отношений.

***Annotation:** The article reveals the issues of improving Russian legislation in terms of the norms of civil, family and procedural law, regulating social and legal relations for the establishment of guardianship and trusteeship over minors, as well as incapacitated and partially capable persons.*

The main problems related to the norms of all industries containing the norms of guardianship and trusteeship, including a special normative legal act, directly aimed at regulating these social and legal relations, are outlined.

***Ключевые слова:** гражданское право, семейное право, опека, попечительство, несовершеннолетние, недееспособные.*

***Keywords:** civil law, family law, guardianship, guardianship, minors, incapacitated.*

Известным является то, что институт опеки и попечительства – это институт, который носит смешанный правовой характер, поскольку регулируется и гражданским законодательством, и семейным законодательством.

После распада СССР российское законодательства активно стало проецировать и воссоздавать нормы права зарубежных стран и возвращаться к опыту дореволюционного периода, когда право развивалось естественно и

соответственно времени. Так, переняв нормы зарубежных стран и нормы международного в области защиты прав несовершеннолетних лиц, отечественный законодатель включил институт опеки и попечительства к ведению в рамках гражданского права и регулированию данных правоотношений нормами Гражданского кодекса. Так, в двух отраслях права появились правоотношения, предмет регулирования, которых совпадает, однако методы регулирования были и есть совершенно разные.

Кобелев Д.А. отмечает, что «субъекты правоотношений юридически равноправны, однако фактически равны далеко не всегда, поскольку одной из сторон является недееспособное или ограниченно дееспособное лицо, которое нуждается в повышенной защите со стороны государства. В этом вопросе семейному праву в большей степени, чем гражданскому, свойствен элемент императивности регулирования отношений с помощью предписаний и запретов» [1, с. 134-138]. Действительно, семейное право предусматривает императивное регулирование прав, а гражданское – диспозитивное. Исходя из этого, институт опеки и попечительства является институтом со смешанным правовым регулированием, так как цели данного института, несмотря на различность методов регулирования, являются едиными – создание благоприятных условия для подопечного и защита его личных и имущественных прав и законных интересов.

Дальнейшее развитие гражданского законодательстве естественным образом пришло к тому, что в новый Гражданский кодекс РФ [2] были включены новые нормы, устанавливающие правила об установлении, осуществлении и прекращении опеки, как в отношении недееспособных взрослых, так и в отношении детей. При этом и в Семейном кодексе РФ [3] сохранились нормы, посвященные опеке и попечительству. При этом смело можно сказать, что после принятия Федерального закона от 24 апреля 2008 г. № 48-ФЗ «Об опеке и попечительстве»[4] отношения в этой сфере стали предметом гражданско-правового регулирования, а нормы гражданского права заняли ведущее место в правовом регулировании отношений по опеке и попечительству.

Как и ранее, на данный момент институт опеки и попечительства относится и к семейному праву, и к гражданскому. Так, данные отрасли разделили предмет регулирования:

1. отношения, возникающие в связи с установлением, осуществлением и прекращением опеки и попечительства, регулируются Гражданским кодексом Российской Федерации,

2. особенности установления, осуществления и прекращения опеки и попечительства над несовершеннолетними гражданами определяются Семейным Российский кодексом Федерации.

При этом нормы гражданского и семейного законодательства могут быть реализованы только при помощи административно-правовых норм, которые регулируют деятельность органов опеки и попечительства. Данное положение и вовсе говорит о смешанном характере данного института, следовательно, определять сущность института опеки и попечительства как что-то однокомпонентное не имеет смысла, поскольку данный институт регулируется нормами различных отраслей права.

Однако некоторые правоведы придерживаются мнения, что опека и попечительство является институтом гражданского права, выделяя семейное право в самостоятельную отрасль права. Такого рода теоретическое противоречие возникает в результате недостаточно точного разграничения сферы правового регулирования между гражданским и семейным законодательством.

По мнению Гришиной А.М. «решить данную проблему можно путем четкого определения правовой природы опеки и попечительства, закрепив это в качестве комплексного или же самостоятельного института с дальнейшим внесением изменений в Гражданский кодекс или Семейный кодекс» [5, с. 122-124]. Так, Закон «Об опеке и попечительстве» и Гражданский кодекс в полной мере реализуют нормы о гражданско-правовой защите прав лиц, однако Семейный кодекс только в некоторой части говорит об обязанностях опекунов и попечителей, делая ссылку на нормы о родительских правах. Однако понятие опеки и попечительства не подпадает под понятия «родитель» и «ребенок», а также под понятие «семьи». Опеку и попечительства можно определить как форму «семейного устройства», хотя даже это определение несколько «натянута», поскольку в качестве формы семейного устройства более правильно определить форму устройства в приемную семью. Следовательно, в главу 20 Семейного кодекса следует внести изменения, которые будут отражать все обязанности опекунов и попечителей по воспитанию и обучению подопечных.

Помимо самого определения понятий опека и попечительство, различные толкования имеет и понятия опекуна и попечителя. Приведение данных понятий к общим является еще одним важным вопросом совершенствования института опеки и попечительства, что позволит исключить разночтения при правоприменении, а также четко разграничить полномочия опекуна и попечителя и объем прав и обязанностей подопечных.

Как и любая отрасль российского права, любой институт, нормы опеки и попечительства не отличаются системностью, единственным плюсом является отсутствие противоречащих норм, однако, регулирование института опеки и попечительства могло бы быть более структурированным и системным. Например, решить данную проблему можно путем изменения и внесения дополнений в ФЗ «Об опеке и попечительстве» и Семейный кодекс. Так, в ч. 1 ст. 1 ФЗ «Об опеке и попечительстве» ограничить круг отношений, урегулированный настоящим федеральным законом, то есть обозначить, что «настоящий Федеральный закон регулирует отношения, не урегулированные гражданским законодательством».

Еще одним вопросом, требующим совершенствования, является проблема того, что объем полномочий ограниченно дееспособного лица существенно разнится с правами и возможностями недееспособных граждан. Жеребцова Е.А. отмечает, что «российское законодательство не имеет единого подхода к толкованию объема полномочий дееспособных граждан. Если обратиться к ст. 30 Гражданского кодекса, можно определить ряд правомочий ограниченно дееспособных, например: самостоятельное совершение мелких бытовых сделок, а также сделок, направленных на безвозмездное получение выгоды, распоряжение своей стипендией, заработком, иными доходами. В свою очередь, Гражданско-процессуальный кодекс не содержит положений о вышеуказанной категории граждан» [6, с. 64-65]. Для решения данной проблемы необходимо восполнить пробел нормами, предусматривающими гражданско-процессуальные права для ограничено дееспособных лиц, чтобы они четко понимали круг предоставленных им полномочий и могли их реализовать в полной мере.

Следующая проблема носит более узкий характер и связана с правовым статусом несовершеннолетнего родителя от 16 до 18 лет, неэмансипированного и не находящегося в браке. Так, авторы отмечают, что «в связи с тем, что несовершеннолетний в возрасте от 16 до 18 не обладает всей полнотой прав, в отличие от полностью дееспособного гражданина (например, опекуна), считаем целесообразным изменить ч. 2 ст. 62 Семейного кодекса, заменив текст статьи на «До достижения несовершеннолетними родителями возраста восемнадцати лет и в других случаях приобретения ими гражданской дееспособности в полном объеме до достижения совершеннолетия, их ребенку назначается опекун»» [7, с. 27-31].

Таким образом, безусловно, дискуссионный вопрос о сущности института опеки и попечительства является одним из важнейших, но при этом важно помнить, что данные институты касаются непосредственно прав тех лиц, которые не могут самостоятельно реализовать свои права и интересы, и

защитить их, поэтому использую нормы опеки и попечительства, следует иметь ввиду, что этот сложный, носит смешанный характер, поэтому упускать нормы любой из отраслей недопустимо.

Список использованных источников:

1. Кобелев Д.А. Особенности правового статуса субъектов усыновления по законодательству Российской Федерации // Современные социально-экономические процессы: проблемы, закономерности, перспективы сборник статей III Международной научно-практической конференции: в 2 частях. 2017. – с. 134-138.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 5 декабря 1994 г. N 32. ст. 3301

3. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 1 января 1996 г. N 1. ст. 16

4. Федеральный закон от 24 апреля 2008 г. N 48-ФЗ "Об опеке и попечительстве» // Собрание законодательства Российской Федерации от 28 апреля 2008 г. N 17. ст. 1755

5. Гришина А.М. Актуальные проблемы опеки и попечительства в Российской Федерации // Современные проблемы права глазами молодых ученых Сборник статей участников Международной научно-практической конференции. Научные редакторы В.Ю. Толстолуцкий, В.А. Юматов, В.А. Колосова. – 2019. – С. 122-124.

6. Жеребцова Е.А. Пробел в законодательстве об опеке и попечительстве // Законность. 2014. № 1. С. 64–65.

7. Смирнова С.Б., Алексеева Е.Н. Актуальные проблемы института опеки и попечительства в РФ // Научный форум: юриспруденция, история, социология, политология и философия сборник статей по материалам XXXVI международной научно-практической конференции. – 2020. – С. 27-31.

**ПРАВА И СВОБОДЫ ЧЕЛОВЕКА В УСЛОВИЯХ
ГЛОБАЛЬНОЙ ЦИФРОВИЗАЦИИ: ОСНОВНЫЕ УГРОЗЫ И ПУТИ
ИХ ПРЕОДОЛЕНИЯ**

**HUMAN RIGHTS AND FREEDOMS IN THE CONTEXT OF GLOBAL
DIGITALIZATION: THE MAIN THREATS AND WAYS TO OVERCOME
THEM**

УДК 342.7

Ницита Софья Андреевна

Студент 2 курса, Юридический факультет

Южно-Российского института управления – филиала

Российской Академии народного хозяйства и государственной службы при

Президенте Российской Федерации

Россия, Ростов-на-Дону

Научный руководитель: Малиненко Эльвира Владимировна

кандидат юридических наук, доцент

Южно-Российского института управления – филиала

Российской Академии народного хозяйства и государственной службы при

Президенте Российской Федерации

Россия, Ростов-на-Дону

Аннотация: Рассмотрение понятия цифровизации, проблем ее влияния на права и свободы человека и гражданина, основополагающие общественные институты. Автором рассмотрены вопросы влияния цифровизации на правовую структуру Российской Федерации, проанализированы правовые нормы, регулирующие общественные отношения в цифровой среде: возникновение новых путей волеизъявления граждан посредством электронного голосования, участие в судебном процессе через веб-конференцию, подача обращений в судебные органы через цифровые сети, применение дистанционных образовательных технологий в период пандемии. Автор полагает, что цифровизация неизбежна, несомненно значима и требует должного правового регулирования.

Annotation: Consideration of the concept of digitalization, the problems of its impact on human and civil rights and freedoms, fundamental public institutions. The author examines the impact of digitalization on the legal structure of the Russian Federation, analyzes the legal norms governing public relations in the digital environment: the emergence of new ways of expressing the will of citizens through electronic voting, participation in court proceedings through a web conference, filing appeals to judicial authorities through digital networks, the use of distance educational technologies during the pandemic. The author believes that

digitalization is inevitable, undoubtedly significant and requires proper legal regulation.

Ключевые слова: Конституция Российской Федерации, конституционные права и свободы человека и гражданина, глобальная цифровизация, правовое регулирование цифровой среды, информационные технологии, защита информационных прав и свобод человека, дистанционные образовательные технологии, электронное голосование.

Keywords: *The Constitution of the Russian Federation, constitutional rights and freedoms of man and citizen, global digitalization, legal regulation of the digital environment, information technologies, protection of information rights and freedoms of man, distance education technologies, electronic voting.*

В современном мире общество находится в постоянной трансформации, переходя от одного уровня развития к другому – более продвинутому, информационному, совершенному. Двадцать первый век не случайно именуется «информационным», поскольку главной ценностью является информация и, по большому счету, вся деятельность людей в нынешнее время связана и получением, обработкой, хранением и передачей огромного массива данных.

Проблема влияния цифровизации все чаще становится предметом обсуждения представителей различных областей науки: от психологии до юриспруденции и политики. Все чаще обсуждаются вопросы защиты и сохранности персональных данных, интеллектуальной собственности, способы автоматизации и цифровизации правотворчества. Обеспечение прав и свобод человека, а также создание эффективных механизмов их регулирования и гарантирования, пожалуй, важнейшая задача, стоящая перед всеми цивилизованными государствами и непосредственно мировым научным сообществом. Правоведы не остаются в стороне, поскольку содержание многих закрепленных в Конституции прав и свобод человека и гражданина ощущают на себе влияние информационных нововведений.

Нельзя не согласиться с тем, что сегодня все сферы общественных отношений имеют немалую информационную составляющую, что подталкивает государство на разработку определенных правовых норм, регулирующих коммуникацию людей через цифровые платформы и деятельность ими осуществляемую. Появляются такие права, как: право на конфиденциальность персональных данных, право человека на пользование коммуникациями (сюда следует отнести сеть Интернет, различные гаджеты, позволяющие мгновенно получить и передать цифровые данные), право на создание, получение и передачу различного рода информации, право на

неприкосновенность информационного пространства, право на публикацию цифровых произведений и прочие.

Цифровые права, как их принято называть в правовой науке, нашли свое отражение в ряде нормативно-правовых актов как Российской Федерации, так и зарубежных стран. Конвенция о защите физических лиц при автоматизированной обработке персональных данных, принятая 28.01.1981 года в г. Страсбурге; Хартия глобального информационного общества, принятая «Группой восьми» 22.07.2000 года; будапештская Конвенция о преступности в сфере компьютерной информации, принятая государствами – членами Совета Европы 23.11.2001 года.

В стороне от правового регулирования цифровой сферы не осталась и Организация Объединенных Наций (ООН). В принятой ею Резолюции №61/167 «Право на неприкосновенность личной жизни в цифровой век» от 18.12.2013 года в пункте первом подтверждается «право на неприкосновенность личной жизни, в соответствии с которым никто не должен подвергаться произвольному или незаконному вмешательству в его или ее личную и семейную жизнь, произвольным или незаконным посягательствам на неприкосновенность жилища или тайну корреспонденции...». Вторым пунктом резолюция «признает глобальный и открытый характер интернета, стремительное развитие информационно-коммуникационных технологий...» [1]. Документ призывает все государства к уважению и защите неприкосновенности частной жизни, в том числе в контексте цифровой коммуникации, принятию мер с целью предотвращения нарушения прав и созданию условий для предотвращения подобных нарушений, учредить новые или использовать уже имеющиеся независимые внутренние надзорные механизмы, позволяющие обеспечить прозрачность и подотчетность в определенных случаях в отношении слежения государств за сообщениями, их перехвата и сбора личных данных.

Правовая база Российской Федерации, безусловно, следовала схожей тенденции. В сфере информационных технологий был принят ряд нормативно-правовых актов, регулирующих права и свободы граждан: Федеральный закон от 27.07.2006 года №149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации». В развитие данного федерального закона был принят ряд других, например, Федеральный закон от 27.07.2006 года №152-ФЗ «О персональных данных», Закон РФ от 27.12.1991 №2124-1 «О средствах массовой информации», Федеральный закон 29.12.2010 года №436-ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию» и другие.

Справедливо отметить факт, согласно которому уровень развития общественных отношений в цифровой системе, а вместе с этим достижения науки и техники оказывают содействие созданию действенных механизмов реализации гражданами своих конституционных прав.

В тексте Конституции Российской Федерации, а именно в ч.4 статьи 29 провозглашается право каждого «...свободно искать, получать, передавать, производить и распространять информацию любым законным способом» [2]. В статье 8 ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» закреплено право граждан осуществлять поиск и получение любой информации в любых формах и из любых источников при условии соблюдения требований, установленных настоящим Федеральным законом. В этой же статье закреплено право граждан на получение от государственных органов, органов местного самоуправления, а также их должностных лиц в порядке, установленном законодательством, информации, непосредственно затрагивающей его права и свободы. Здесь же закреплен список той информации, к которой не может быть ограничен доступ: НПА, затрагивающие права, свободы и обязанности человека и гражданина, информация о состоянии окружающей среды, информация, накапливаемая в открытых фондах библиотек, музеев, а также в государственных, муниципальных и иных системах, созданных и предназначенных для обеспечения граждан такой информацией.

Стоит отметить, цифровизация затрагивает не только право на доступ к информации, она затронула и другие права, закрепленные в Конституции РФ.

Право избирать и быть избранным в органы государственной власти и местного управления (ч.2 ст.32 Конституции) оказалось под влиянием цифровизации и информатизации. В соответствии с Федеральным законом от 23.05.2020 года №154-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», введено положение о «дистанционном электронном голосовании». Такой вид голосования предполагает голосование без использования бюллетеня на бумажном носителе. Дистанционное электронное голосование – это голосование с использованием специального программного обеспечения в сети Интернет. Граждане уже успели воспользоваться таким видом голосования во время выборов депутатов Государственной Думы Федерального собрания VIII созыва, состоявшихся в период с 17-19 сентября 2021 года. Особенно актуальным использование цифровых технологий стало в условиях пандемии, когда гражданам рекомендовалось оставаться дома, и, кроме того, дистанционное голосование позволило облегчить процедуру волеизъявления

маломобильным гражданам и гражданам, проживающим в отдаленных местностях.

Наряду с большим количеством плюсов от перехода голосования в электронный формат, имеется существенное количество минусов, которые необходимо предотвратить усилиями органов государственной власти. Ключевой проблемой является обеспечение тайного голосования и идентификация участников, действительно обладающих активным избирательным правом для участия в выборах. Другой немаловажной проблемой выступает возможность утечки информации из электронной базы данных, а также хакерские атаки, которые в цифровую эпоху уже не являются редкостью.

Статья 46 Конституции провозглашает право каждого на судебную защиту его прав и свобод. Однако, и это право в условиях цифровизации обрело новые способы реализации. Так, обращение в судебные органы можно отправить в электронном виде, посредством заполнения установленной формы. Судебные инстанции на своих официальных интернет-порталах разместили специальные системы для приема документов, например, «Правосудие», «Мой арбитр». Важно отметить, что для отправки электронных документов предусматривается усиленная защита, а именно квалифицированная электронная подпись. Нововведения в системе судебного производства не ограничиваются письменными электронными документами. 21 апреля 2020 года Верховный Суд Российской Федерации провел первый судебный процесс в режиме веб-видео-конференцсвязи. В пресс-службе ВС уточнили, что теперь стороны могут принимать участие в судебном процессе из дома или офиса. Для осуществления подобного участия необходимо, чтобы участники онлайн-заседания направили в органы суда заявление и документы, подтверждающие их полномочия, а также авторизовались на портале «Госуслуги». Непосредственно после авторизации, участникам предоставляется ссылка на виртуальный зал заседания, где рассматривается дело.

Право каждого на образование, закрепленное в статье 43 Конституции также получило новые возможности реализации в цифровую эпоху. Реализация образовательных программ в учебных заведениях среднего и высшего образования стала возможна с применением дистанционных образовательных технологий и электронного обучения. Положения о данном виде обучения закреплены в Федеральном законе от 29.12.2012 №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации», в частности в статье 16 дается определение понятия «электронное обучение», под которым понимается «организация образовательной деятельности с применением содержащейся в

базах данных и используемой при реализации образовательных программ информации и обеспечивающих ее обработку информационных технологий, технических средств, а также информационно-телекоммуникационных сетей, обеспечивающих передачу по линиям связи указанной информации, взаимодействие обучающихся и педагогических работников» [3]. Важно отметить, что актуальность дистанционного образования особенно сильно возросла в период пандемии, когда население было вынуждено самоизолироваться.

Вместе с тем, применение дистанционных образовательных технологий нельзя назвать успешным, поскольку существуют некоторые проблемы в ее осуществлении. К числу таких проблем необходимо отнести невозможность родителей организовать нормальные условия для дистанционного обучения своих детей, необходимость технически оснащенного компьютера или ноутбука, качественное и скоростное соединение с сетью Интернет, что не совсем граничит с принципом бесплатного образования. К сожалению, не каждая семья может позволить себе приобретение цифровых устройств и проведение скоростного интернета. Таким образом, скорость и качество освоения образовательной программы детей зависела от материального положения родителей и уровня технических средств, которыми они располагают.

Нельзя отрицать, цифровизация становится новой реальностью современного общества. Нельзя говорить только о положительных или только отрицательных последствиях цифровизации, развития и внедрения информационных технологий в жизнь граждан.

С одной стороны, процесс цифровизации несет в себе целый ряд положительных последствий как для конкретного гражданина, так и для всего общества в целом. Сфера науки, трансформируясь, позволяет активно развивать новый комплекс дисциплин и выводит знания на принципиально новый уровень. В электронной среде развиваются такие процессы и институты, как банковское дело, предпринимательство, торговля, образование, предоставление государственных услуг. К слову, возросло появление общественных институтов, во многом заменяющих государственные. Среднестатистический гражданин имеет право выбирать: работать в офисе с фиксированным графиком или позволить себе работать удаленно, используя современные технологии, при этом подобрать график под себя. Появляются онлайн-ресурсы, способные с той или иной степени заменить государственные услуги. Трансформация здесь заключается в появлении электронного профиля гражданина, позволяющего персонализировано осуществлять услуги в сфере образования или медицины.

Негативными сторонами цифровизации являются компьютерная зависимость, проявляющаяся в посвящении личного и рабочего времени граждан компьютеру. И на самом деле, «компьютерная зависимость» - серьезное заболевание, поражающее с каждым годом все больший процент населения. Появляется понятие цифрового неравенства, возможность контроля государственных и иных структур за личной жизнью и перепиской граждан, раннее психологическое и физическое старение общества.

Вышесказанное позволяет заключить, что на сегодняшний момент как цифровое информационное пространство не может существовать без права, поскольку большинство общественных и государственных отношений закрепляются на электронных платформах и эти отношения нуждаются в регулировании законодательством, так и само право не может абстрагироваться от цифровизации, так как ряд субъективных прав граждан не может реализовываться без коммуникаций и, в частности, без Интернета.

Основополагающими принципами в условиях цифровизации должны стать как недопустимость вмешательства в границы индивида, так и создание определенных условий, заключающихся в свободе самовыражения и самоопределения человека, причем эти конституционные установки применимы к любой информации, в том числе к сети Интернет.

Таким образом, появление современных информационных технологий и внедрение их в повседневную жизнь граждан порождает новые качества реализации конституционных прав. Как бы не хотелось, но изменения – явление постоянное и неизбежное. Мир не стоит на месте: он трансформируется и человечеству важно понять и принять это. Не стоит забывать о том, что в эпоху цифровизации первостепенной задачей остается защита и гарантия прав и свобод человека и гражданина.

Список используемой литературы:

1. Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН 68/167 от 18.12.2013
https://www.lawtrend.org/wp-content/uploads/2014/06/2013_UN_68_167.pdf
2. Конституция Российской Федерации
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/
3. Федеральный закон от 29.12.2012 №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации»
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140174/
4. Баранов П.П. Конституционные права и свободы человека в цифровую эпоху. 2019. С. 63-65.
5. Мулина Н.А. Последствия влияния цифровизации на общество. 2020. С. 59-61.

6. Стребкова Е.Г. Цифровизация конституционных прав и свобод: сущность и проблемы реализации. 2021. С. 220-225.
7. Малиненко Э.В. К вопросу о тенденциях совершенствования конституций и уставов субъектов Российской Федерации в условиях пандемии/ Образование и право. 2020. С. 22-23.
8. Малиненко Э.В. Новоселов В.А. Конституционная ответственность в современных реалиях/ Право и государство: теория и практика. 2021. С. 67-68.
9. Малиненко Э.В. Конституции и уставы субъектов РФ как акты улучшения качества жизни и демографической ситуации/ Малиненко Э.В. в сборнике: Демографическое развитие России: проблемы и пути решения. Сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Ростов-на-Дону, 2021. С. 217-220.

В ЗАЩИТУ НАЛОГОВОЙ ОГОВОРКИ IN DEFENSE OF TAX CLAUSE

УДК 346.9

Новопашин Иван Юрьевич,

заместитель Генерального директора ООО «Майн»,
магистрант Институт права и предпринимательства
Уральский государственный юридический университет
Россия, г. Екатеринбург

Аннотация: В статье рассматривается проблема соотношения норм гражданского и налогового права в части использования налоговой оговорки в гражданско-правовых договорах. Отмечается, что устойчивые разъяснения Федеральной налоговой службы, рекомендуемые включать в соглашение между хозяйствующими субъектами налоговую оговорку, порождают сомнения относительно целей фискальных органов. В частности, ряд юристов видит в этом метод недобросовестного налогового администрирования. В статье излагается позиция относительно принадлежности налоговой оговорки исключительно к предмету регулирования гражданского права. В статье сделан вывод о том, что налоговая оговорка является одним из типов обязательства.

Annotation: The article deals with the problem of the correlation of the norms of civil and tax law in terms of the use of tax clauses in civil contracts. It is noted that the stable explanations of the Federal Tax Service, recommending the inclusion of a tax clause in the agreement between economic entities, give rise to doubts about the goals of fiscal authorities. In particular, a number of lawyers see this as a method of unfair tax administration. The article sets out the position regarding the belonging of the tax clause exclusively to the subject of regulation of civil law. The article concludes that a tax clause is one of the types of obligation.

Ключевые слова: налоговая оговорка, Федеральная налоговая служба, Налоговый кодекс, Гражданский кодекс, ковенанты, заверения об обстоятельствах, возмещение потерь.

Keywords: tax clause, Federal Tax Service, Tax Code, Civil Code, covenants, assurances about circumstances, compensation for losses.

11 марта 2021 года Федеральной налоговой службой (далее – ФНС России) опубликовано Письмо № БВ-4-7/3060 «О практике применения статьи 54.1 Налогового кодекса Российской Федерации» от 10.03.2021 (далее – Письмо), вызвавшее дискуссии в научном правовом сообществе [1]. Не останавливаясь на конкретных точках зрения, отметим, что

при всех кажущихся недостатках, данный документ призван обобщить правовые позиции вышших судебных инстанций и задать базовые правила для территориальных налоговых органов по фундаментальным вопросам проведения налоговых проверок

Привлекает внимание пункт 18 Письма, устанавливающий следующее: налогоплательщик, не реализовав в случае недобросовестного исполнения налоговой обязанности контрагентом, право на учет расходов и применение налоговых вычетов сумм налога на добавленную стоимость в размере, на который он рассчитывал, совершая операции, вправе требовать взыскания соответствующих убытков с лиц, виновных в их причинении (с субъекта, от имени которого был подписан договор и который ввел налогоплательщика в заблуждение относительно обстоятельств ведения им деятельности и наличия ресурсов для исполнения, а также с лиц, контролировавших данного субъекта и использовавших его для реализации противоправной цели – уклонения от уплаты налогов).

По существу, ФНС России вышеуказанным положением рекомендовала включать в гражданско-правовые договоры так называемую «налоговую оговорку». В дальнейшем ФНС России неоднократно обращала внимание налогоплательщиков на положительные стороны данного института [2,3]. Такая настойчивость контролирующего органа породила, на наш взгляд, подозрительное отношение ряда практикующих юристов к пониманию налоговой оговорки. По мнению Романа Речкина, целью ФНС России в данном случае является не минимизация налоговых рисков налогоплательщика, а первоочередное удовлетворение фискальных интересов путем «стрельбы без разбора». Налогоплательщикам же остается лишь предпринимать в общегражданском порядке меры к восстановлению своего нарушенного положения, предъявляя требования к контрагенту [4]. Рекомендации превращаются в навязывание переложения бремени доказывания с налоговой инспекции на плечи проверяемого лица. Кроме того, утверждается, что наблюдается попытка имплементации гражданско-правового института возмещения убытков в отрасль налогового права, для которой он совершенно несвойственен в силу известных особенностей налогового закона.

Со своей стороны, мы придерживаемся иного подхода к значению налоговой оговорки, толкованию налогового законодательства и разъяснениям ФНС России.

Согласно пункту 1 статьи 2 Налогового кодекса Российской Федерации (далее – НК РФ) законодательство о налогах и сборах регулирует властные отношения по установлению, введению и взиманию налогов, сборов,

страховых взносов в Российской Федерации, а также отношения, возникающие в процессе осуществления налогового контроля, обжалования актов налоговых органов, действий (бездействия) их должностных лиц и привлечения к ответственности за совершение налогового правонарушения. В соответствии с положениями пункта 3 статьи 2 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) к имущественным отношениям, основанным на административном или ином властном подчинении одной стороны другой, в том числе к налоговым и другим финансовым и административным отношениям, гражданское законодательство не применяется, если иное не предусмотрено законодательством.

Как указывается в Определении Конституционного Суда РФ от 27.09.2016 № 2153-О «По запросу Железнодорожного районного суда города Рязани о проверке конституционности пунктов 2 и 3 статьи 1 Федерального закона от 22 октября 2014 года № 308-ФЗ «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации», в правовом механизме исполнения конституционной обязанности по уплате налогов закреплены дифференцированные меры юридической ответственности за несколько видов правонарушений (налоговые правонарушения, нарушения законодательства о налогах и сборах, квалифицируемые как административные правонарушения, и нарушения законодательства о налогах и сборах, являющиеся преступлениями), а также предусмотрены средства их выявления, в том числе налоговый контроль, оперативно-розыскная и уголовно-процессуальная деятельность. Исходя из Постановления Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 23.07.2013 № 2852/13 по делу №А56-4550/2012, вытекающая из налогового законодательства публично-правовая природа налогового вычета не позволяет возмещать заявленные по иску убытки в качестве гражданско-правовой ответственности за нарушение частноправового обязательства.

Таким образом, действующая редакция НК РФ исключает возможность привлечения к гражданско-правовой ответственности в виде возмещения убытков с контрагента за совершенные им налоговые правонарушения, в силу отсутствия самого этого института в НК РФ.

Исходя из анализа судебной практики, можно прийти к выводу, что налоговая оговорка реализуется, как правило, *посредством таких институтов гражданского права*, как возмещение потерь и заверения об обстоятельствах (статьи 406.1 и 431.2 ГК РФ). В статье 406.1 ГК РФ речь идет об убытках, возникающих у одной из сторон в связи с заключением, исполнением или прекращением договора, но не вытекающих из факта нарушения договорного обязательства другой стороной. В отличие от

возмещения убытков по правилам статей 15 и 393 ГК РФ возмещение потерь по правилам статьи 406.1 ГК РФ осуществляется вне зависимости от наличия нарушения (неисполнения или ненадлежащего исполнения) обязательства соответствующей стороной и независимо от причинной связи между поведением этой стороны и подлежащими возмещению потерями, вызванными наступлением определенных сторонами обстоятельств. Статья 431.2 ГК РФ регулирует последствия предоставления ложной информации стороной договора, в частности, заверения в отношении самой стороны договора.

Представляет интерес Постановление Арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 05.06.2017 № Ф08-2428/2017 по делу № А53-22858/2016 (Определением Верховного Суда РФ от 28.09.2017 № 308-ЭС17-13430 отказано в передаче дела № А53-22858/2016 в Судебную коллегия по экономическим спорам Верховного Суда РФ для пересмотра в порядке кассационного производства данного постановления). Судом отмечено, что тот факт, что налоговые вычеты предусмотрены нормами налогового, а не гражданского законодательства, не препятствует квалификации суммы не полученных налоговых вычетов в качестве понесенных правомочной стороной убытков. При этом суд руководствовался положениями статьи 431.2 ГК РФ [5].

Право на возмещение имущественных потерь в связи с добровольной уплатой налога в бюджет, обусловленной наступлением согласованных сторонами обстоятельств, прямо предусмотрено договором (статья 431 ГК РФ). Отсутствие претензий со стороны налогового органа не исключает возможности наступления имущественных потерь, предусмотренных договором [6].

В другом деле (№ А43-38611/2018) Первый арбитражный апелляционный суд указал, что тот факт, что налоговые вычеты предусмотрены нормами налогового, а не гражданского законодательства, не препятствует их признанию в качестве особого механизма компенсации расходов хозяйствующего субъекта. Учитывая изложенную позицию, коллегия судей пришла к выводу, что вытекающая из налогового законодательства публично-правовая природа налогового вычета не препятствует возмещению заявленных по иску убытков в качестве гражданско-правовой ответственности за нарушение частноправового обязательства [7].

Во всех случаях, отношения по возмещению потерь и убытков квалифицированы судами как частноправовые, хотя бы даже эти самые потери и косвенно связаны с исполнением публичных обязанностей по уплате

налогов. Речь идет не о применении норм гражданского права при рассмотрении налоговых споров, а исключительно о нарушении обязательств, предусмотренных договором.

Как указывается в статье 327.1 ГК РФ, исполнение обязанностей, а равно и осуществление, изменение и прекращение определенных прав по договорному обязательству, может быть обусловлено совершением или несвершением одной из сторон обязательства определенных действий либо наступлением иных обстоятельств, предусмотренных договором, в том числе полностью зависящих от воли одной из сторон. По смыслу пункта 3 статьи 157 ГК РФ не запрещено заключение сделки под отменительным или отлагательным условием, наступление которого зависит в том числе и от поведения стороны сделки (пункт 52 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 23 июня 2015 г. № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации»).

Таким образом, налоговая оговорка представляет собой *совокупность условий в договоре* между хозяйствующими субъектами, позволяющую взыскать убытки или имущественные потери с нарушивших гарантии и заверения контрагентов в случае предъявления претензий со стороны государственных органов (налоговых или правоохранительных), а также в добровольном порядке на основании заложенных принципов делового оборота до вынесения налоговым органом решения о привлечении к налоговой ответственности.

Соответственно, наступление гражданско-правовой ответственности является следствием нарушения договора, предусматривающего представление участником такого договора достоверной информации об исполнении им налоговых обязательств. Такие обязательства относятся к *кованантному типу*. Исполнение данных обязательств не направлено на экономический обмен в адрес другой стороны, но они ограничивают свободу действий должника вне сферы его прямых взаимоотношений с кредитором (например, в отношении с третьими лицами) [8].

Исходя из изложенного, название «налоговая оговорка» носит весьма *условный* характер и не имеет непосредственного отношения к налоговому праву. Регулирование здесь всецело отдано диспозитивным началам. Не имеет существенного значения и факт уплаты кредитором налога в бюджет. То обстоятельство, что в качестве основания, с которым стороны связали возникновение обязанности по возмещению потерь, является ситуация, возникающая по поводу налоговых обязательств, не превращает сумму, взыскиваемую в качестве возмещения потерь по договору в удержание НДС в

рамках налоговых правоотношений в какой-либо форме. Сумма вычетов по налогу, применяется в договоре, как правило, для *определения размера таких потерь*, что автоматически не влечет распространение на договорные условия применения налогового права и не требует от сторон спора углубления в налоговые взаимоотношения сторон, в том числе, в изучение вопроса о подтвержденности/неподтвержденности, а также правомерности заявления вычетов, возможности воспользоваться ими в будущем, поскольку все это является предметом публично-правовых отношений

Логичным выводом из такого дифференцированного подхода является *субсидиарный характер* налоговой оговорки.

Во-первых, налоговая оговорка ни в коей мере не отменяет гарантии, предоставленные законодателем и закрепленные в НК РФ, не влечет применение мер имущественной ответственности за неуплату налогов, допущенную иными лицами, в том числе, при искажении ими фактов своей хозяйственной деятельности, к налогоплательщику, не изменяет бремени доказывания при рассмотрении налоговых споров.

Во-вторых, закрепление налоговой оговорки в договоре является обстоятельством, дополнительно указывающим на проявление должной осмотрительности при выборе контрагента.

Таким образом, правовые конструкции гражданского права *могут эффективно использоваться для решения проблем, с первого взгляда, относящихся к предмету регулирования налогового права. Однако при более детальном рассмотрении становится ясно, что налоговая оговорка является ничем иным, как одним из типов гражданско-правовых обязательств.*

Литература

1. Письмо Федеральной налоговой службы № БВ-4-7/3060 «О практике применения статьи 54.1 Налогового кодекса Российской Федерации». [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_352052/ (дата обращения 08.01.2022).

2. ФНС назвала способ полного обеления экономики. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2021/11/10/895313-fns-ekonomiki> (дата обращения 08.01.2022).

3. Бизнес сообщил о «настоятельной рекомендации» ФНС прописывать в договорах налоговую оговорку. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/4966190> (дата обращения 08.01.2022).

4. Налоговые оговорки: дюжина ножей в спину... восторгу цивилистов. [Электронный ресурс]. URL: <https://zakon.ru/blog/2021/11/14/nalog>

[ovye ogovorki dyuzhina nozhej v spinu vostorgu civilistov](#) (дата обращения 08.01.2022).

5. Постановление Арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 05.06.2017 № Ф08-2428/2017 по делу № А53-22858/2016. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 08.01.2022).

6. Постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 17.11.2020 № Ф04-4801/2020 по делу № А67-11580/2019. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 08.01.2022).

7. Постановление Первого арбитражного апелляционного суда от 29.01.2020 по делу № А43-38611/2018. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 08.01.2022).

8. Договорное и обязательственное право (общая часть): постатейный комментарий к статьям 307 - 453 Гражданского кодекса Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=CMB&n=18595#URqgwtSoNScrzDKT2> (дата обращения 08.01.2022).

**СООТНОШЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ
ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ С ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ
РЕЛИГИОЗНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ**
RELATIONSHIP OF THE ACTIVITIES OF STATE AUTHORITIES
WITH THE ACTIVITIES OF RELIGIOUS ORGANIZATIONS

УДК 34.096

Распопов Дмитрий Сергеевич,

*студент 1 курса магистратуры, факультет «Институт философии и права», кафедра конституционного права, муниципального права, конституционного судебного процесса и государственного, муниципального управления, Новосибирский национальный исследовательский государственный университет
Россия, г. Новосибирск*

Аннотация: *В статье рассматривается концепция разделения властей в области взаимоотношения органов государственной власти с религиозными объединениями. Раскрываются центральные принципы, на которых базируется светскость, присущая органам законодательной власти. Серьезное внимание уделяется принципу светскости в формировании парламента. В контексте светскости государства раскрывается конституционно-правовой статус парламентариев. Обращается внимание на светскость формирования и функционирования органов исполнительной власти. Отмечается договорной характер взаимодействия органов исполнительной власти с различными религиозными конфессиями. Также рассматриваются различные аспекты взаимоотношения судебной ветви власти и религиозных объединений.*

Annotation: *The article examines the concept of separation of powers in the field of relations between state authorities and religious associations. The central principles on which the secularity inherent in the legislative branch is based are revealed. Serious attention is paid to the principle of secularism in the formation of parliament. In the context of the secular state of the state, the constitutional and legal status of parliamentarians is revealed. Attention is drawn to the secularity of the formation and functioning of executive authorities. The author notes the contractual nature of the interaction of executive authorities with various religious denominations. It also examines various aspects of the relationship between the judicial branch of government and religious associations.*

Ключевые слова: *светское государство, религиозные объединения, органы государственной власти, конфессия, церковь*

Keywords: secular state, religious associations, government bodies, confession, church

Концепция разделения властей провозглашает распределение государственной власти между взаимосвязанными и контролирующими друг друга ветвями власти: законодательной, исполнительной и судебной, первенство среди которых по мнению В.Е. Чиркина отводится именно законодательной власти, назначением которой является издание законов. Осуществление законодательной власти принадлежит парламенту, состоящему из Федерального Собрания Российской Федерации и Государственной Думы Российской Федерации, которая представляет собой органы законодательной власти субъектов государства. [1,с. 325]

Одним из ключевых направлений деятельности парламента можно справедливо признать взаимодействие с религиозными объединениями, важность которого неоднократно отмечалась в настоящем исследовании. Нормативные правовые акты, которые принимаются как федеральными, так и региональными органами законодательной ветви власти, являются прочным фундаментом в осуществлении задач, поставленных деятельностью религиозных организаций, будучи гарантом обеспечения и реализации принципов свободы совести и вероисповедания. Религия же с другой стороны также имеет возможность оказывать влияние и определять вектор деятельности законодательных органов, что, однако, не всегда можно признать положительным результатом взаимодействия, а потому для органов законодательной власти важным вопросом является соблюдение принципа светскости в своей деятельности.

Светскость, присущая органам законодательной власти, базируется на некоторых центральных принципах, являющихся трансцендентными для осуществления ими всех направлений деятельности в отношении религиозных объединений, которые хотелось бы также проанализировать в рамках настоящего вопроса. [2,с. 55]

В первую очередь хотелось бы рассмотреть реализацию принципа светскости в формировании парламента как на федеральном, так и региональном уровнях, особенностью для которых является создание на началах выборности. И в то время как Конституция РФ в статье 94 указывает, что парламентом Российской Федерации является Федеральное Собрание, избрание модели законодательных органов власти в субъектах определяется ими автономно и самостоятельно.

Во избежание прямого вмешательства религиозных организаций и объединений в ход образования органов законодательной власти государством

установлено нормативное правило, запрещающее религиозным организациям участвовать в избирательных компаниях и оказывать какую бы то ни было поддержку и содействие кандидатам и политическим партиям, на что указывает Федеральный закон «О свободе совести и о религиозных объединениях». Аналогичный запрет содержат в себе и нормы Федерального закона от 18 мая 2005 года №51-ФЗ «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации», запрещающие религиозным объединениям и их участникам при отправлении обрядов и церемоний проводить предвыборную агитацию, а также осуществлять действия по выпуску и распространению агитационных материалов, равно как и содействовать избирательным фондам путем пожертвований. Названное требование по существу определяет независимость депутатского блока, т.к. возможное материальное содействие могло бы привести к подчинению партии интересам религиозных объединений, заставив лоббировать релевантные им законы.

Вместе с тем, гарантия светскости в формировании парламента также реализуется через защиту избирательных прав граждан от дискриминации по религиозному признаку, что нашло свое выражение в Федеральном законе «Об основных гарантиях избирательных прав граждан и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации», гарантирующем каждому гражданину право избирать и быть избранным независимо от отношения к религии.[3,с. 301]

Следующее выражение принципа светскости мы можем определить уже в функционировании парламента, деятельность которого регулирует общественные отношения в сфере религии и обеспечивает народное представительство. Будучи представительным образованием согласно Конституции РФ, парламент обязан выражать волю многоконфессионального народа и осуществлять принятие законов независимо от отстаивания интересов той или иной конфессиональной группой. Однако, зачастую представители парламента поддерживают законопроекты, которые представляются выгодными для определенной конфессии. Так, не секрет, что в нижней палате парламента была сформирована группа депутатов, открыто поддерживающих деятельность Православной Церкви посредством выдвижения таких законопроектов, как законопроект, разрешающий преподавание религиозных дисциплин в государственных школах, который не получил поддержки и был отклонен.

Кроме того, светскость в функционировании законодательных органов обеспечивается еще и тем, что их деятельность не сопровождается религиозными обрядами и церемониями. Федеральное Собрание при

реализации своих полномочий использует только официальные государственные символы: флаг, герб, гимн.

В рамках разговора о светскости законодательной ветви власти следует упомянуть конституционно-правовой статус парламентариев, который определен Федеральным законом «О статусе Члена Совета Федерации и статусе депутата Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации». В контексте светскости важным является то, что депутаты не должны подчиняться в своей деятельности воле религиозных объединений, а депутата нельзя отозвать в соответствии с тем, что осуществление им своих полномочий идет в разрез с интересами каких-либо религиозных групп. Вместе с тем, законодательство не содержит запрета на участие в религиозных организациях от своего имени в целях обеспечения свободы совести и вероисповедания и представителей власти. Кроме того, названный закон содержит требование об уважительном отношении к религиозным представителям и неиспользовании в своих выступлениях выражений, которые могли бы оскорбить религиозные чувства граждан.

Анализ норм, регламентирующих деятельность законодательных органов в соответствии со светским характером государства показывает независимую и беспристрастную позицию в отношениях названных государственных органов с религиозными объединениями и представителями религиозных конфессий.

Аналогичным образом разрешается вопрос о взаимодействии органов исполнительной ветви власти, систему которых образуют Правительство, федеральные службы и министерства и органы исполнительной власти субъектов, с религиозными объединениями. Будучи органами, осуществляющими управленческие и распорядительные функции, система исполнительной власти должна незамедлительно реагировать на все изменения религиозной ситуации в общественной жизни.

Для реализации названной цели также предусмотрен ряд принципов, отраженных в законодательстве, в частности: светскость формирования и функционирования органов исполнительной власти, их правовой статус и этические нормы поведения.[4,с. 46].

Одной из гарантий реализации принципа светскости может послужить норма, закрепленная в п.4 ст.32 Конституции РФ, которая предусматривает равный доступ к государственной службе независимо от религиозных предпочтений, убеждений и общественной позиции. Повторяет данное предписание и статья 4 Федерального закона «О государственной гражданской службе Российской Федерации». Кроме того, данный закон

запрещает создание в государственных структурах религиозных объединений для того, чтобы обеспечить нейтральность органов власти. [5]

Светскость в функционировании органов исполнительной власти прослеживается в их автономии от религиозных объединений: они осуществляют свои полномочия независимо, не возлагая возложение тех или иных полномочий на друг друга. По смыслу статьи 4 Федерального закона «О свободе совести и о религиозных объединениях» деятельность органов исполнительной власти не должна сопровождаться совершением публичных религиозных обрядов и церемоний.

Как уже было неоднократно отмечено в настоящем исследовании, органы исполнительной власти ведут активное сотрудничество с различными религиозными конфессиями и их представителями, особенностью которого выступает договорная форма взаимодействия. Такие соглашения позволяют юридически оформить отношения между религиозными объединениями и государством в лице его органов, и как следствие - восполнить законодательные пробелы посредством создания на основе коллизий правовой базы для совместного сотрудничества.

В настоящее время практика заключения подобных договоров широко распространена. Примерами соглашений между федеральными органами исполнительной власти и центральной церковной власти могут служить Соглашение о сотрудничестве между Министерством внутренних дел Российской Федерации и Русской Православной Церковью от 18 ноября 2004 года, Соглашение о сотрудничестве между Министерством здравоохранения и социального развития Российской Федерации и Русской Православной Церковью от 15 апреля 2005 года,[6] Договор о сотрудничестве Министерства образования Российской Федерации и Московской Патриархии Русской Православной Церкви от 2 августа 1999 года и т.д.

Нельзя оставить без внимания, что в последнее время между органами власти и религиозными конфессиями система отношений характеризуется как доверительная, что, однако, может вести и к негативным последствиям. Для недопущения таковых, законодательством предусмотрено, что при принятии решений гражданский служащий не вправе руководствоваться решениями религиозных объединений и любых других организаций, что исключает влияние определенного религиозного мировосприятия на служебную деятельность. При этом названное предписание нельзя понимать как полный запрет состоять в религиозных организациях, что означало бы ограничение свободы совести и вероисповедания – должностные лица вправе быть членами религиозных групп исключительно от своего имени. Вместе с тем сбор и внесение в личные дела и реестры государственных служащих сведений об их

политической и религиозной принадлежности запрещается п. 3 ст. 42 Федерального закона «О государственной гражданской службе».

В качестве вывода стоит сказать о том, что взаимоотношения религиозных организаций и органов исполнительной власти имеет фундаментальное значение, т.к. именно названная ветвь власти осуществляет организацию общественной жизни, а потому наиболее тесно чем иные властные органы соприкасается с религией. Таким образом, законодательное регулирование деятельности и сотрудничества названных субъектов позволяет сохранить независимость исполнительных органов власти от религиозного влияния, не допустить усиление тенденций клерикального характера.

Последняя ветвь власти, которую в рамках настоящего параграфа следует рассмотреть в контексте ее взаимосвязи с религиозными организациями – судебная власть. Внимание вызвано в первую очередь тем, что на практике зачастую возникают спорные ситуации, в частности, когда стороны в судебном заседании заявляют отвод судьям по признаку их предполагаемой религиозной принадлежности.[7,с. 151]

Ярким примером подобной меры, применяемой к судье, стало отстранение судьи Ноябрьского городского суда Ямало-Ненецкого автономного округа Г. Питкевич, состоящей в церкви "Живая вера" и осуществляющей пропаганду ее идей, на основании чего сторонами заявлялись отводы судье. Кроме того, представитель судебной власти публично молилась в ходе судебных слушаний и обещала сторонам в процессе благоприятный исход дела в случае их вступления в члены церкви. За совершение указанных действий полномочия судьи Г. Питкевич были прекращены. Жалоба на данное решение была подана в Европейский Суд по правам человека, однако, она не была признана обоснованной по причине того, что лишение судьи полномочий не было связано с ее принадлежности к религиозному объединению, а напротив – это лишь явилось несовместимым с требованиями, которые законодательство РФ предъявляет к судье.[8, с 100]

Также отдельные представители судебной системы допускают в осуществлении своей служебной деятельности демонстрацию покровительства каким-либо религиозным течениям посредством размещения предметов религиозного культа. Примером тому может послужить заявление об отводе состава Московского городского суда, где одна из сторон сочла, что возведение на территории суда православной часовни является нарушением принципа светскости. Сторона мотивировала свое требование тем, что суд таким образом публичным образом выказывает предпочтение одной из религиозных конфессий, что не совместимо с принципом светского характера

государства, а потому дело о ликвидации Отделения международной общественной организации "Лига Исламского Мира" не может быть всесторонне оценено и справедливо, объективно рассмотрено.

Подобные случаи судебной практики воспринимаются в общественном сознании неоднозначно, а потому требуют пристального, особого внимания законодателя в разрешении вопроса посредством его законодательного регулирования. В связи с этим следует также отметить характерные особенности правовой категории принципа светскости в контексте его реализации в судах.

В первую очередь стоит отметить светскость формирования органов судебной системы, которая согласно статьи 3 Федерального конституционного закона «О судебной системе Российской Федерации» является единой. На практике это означает, что в судебной системе, во-первых, отсутствуют религиозные суды. Вместе с тем нельзя оставить без внимания, что так было не всегда: в недавнем прошлом в Северо-Кавказском регионе функционировали шариатские суды, которые обладали статусом государственного органа правосудия, что, безусловно, абсолютно не допустимо в государстве со светским характером, и противоречит центральным положениям Конституции. В этой связи создание в Чеченской Республике Конституционного суда может свидетельствовать о намерении представителей власти регулировать общественные отношения правовыми средствами, согласно законодательству и принципу светскости. Во-вторых, Федеральный конституционный закон «О судебной системе Российской Федерации» содержит исчерпывающий перечень государственных судов, структурно входящих в судебную систему и действующих на территории России. При этом создание чрезвычайных судов и судов, не предусмотренных указанным законом, не допускается.

Светскость функционирования ветви судебной власти заключается прежде всего в том, что государство не возлагает, и более того запрещает религиозным объединениям осуществлять судебно-властные полномочия и выносить правовые акты, обладающие общеобязательной силой. В свою очередь суды независимы от религиозного влияния и канонических установлений, а при вынесении судебных решений судьи не могут обосновывать их с точки зрения религии и религиозных догматов.

Особенностью для Российской Федерации является наличие так называемых Церковных судов - учреждений по рассмотрению и разрешению дел, имеющих связь с религией и не имеющих дело к рассмотрению уголовных и гражданских дел соответствующими светскими органами.[9,с. 18] По существу, названные суды не являются органами правосудия, их можно скорее

отнести к органам управления религиозной организацией, т.к. рассматриваемые вопросы имеют исключительно канонический процессуальный порядок, а ответственность за совершение правонарушений ограничена наложением санкций исключительно дисциплинарного характера.

Вместе с тем, в судебной практике встречаются споры, которые напрямую связаны с внутренней работой религиозного объединения, но в силу специфики деятельности религиозного сообщества как юридического лица не могут быть рассмотрены церковным судом и должны быть переданы на разрешение в соответствующий орган судебной системы РФ.

Суды, однако, не всегда уполномочены рассматривать дела, связанные с внутренней церковной организацией. Примером тому может послужить дело 2001г. по жалобе Т.Г. Малохович, поданную в связи с отлучением ее от церкви. Суд первой инстанции г. Южно-Сахалинск удовлетворил жалобу, посчитав, что право Малохович Т.Г. на исповедование веры с другими прихожанами нарушено. Позднее областной суд отменил данное решение по причине неверного толкования норм материального права, выразившегося в неподведомственности суду общей юрисдикции заявления, основанного на внутрецерковной деятельности религиозного объединения. [10,с. 25]

Принцип светскости нашел свое отражение также в конституционно-правовом статусе судей и работников аппарата суда. В частности, формирование судейского корпуса, осуществляемое на конкурсной основе согласно Закону РФ от 26.06.1992 № 3132-1 «О статусе судей в Российской Федерации», не должно подвергать претендующих лиц каким-либо религиозным испытаниям, а также не должно ущемлять в правах лиц по их принадлежности к той или иной религиозной конфессии, т.к. такие условия не установлены законом наряду с возрастным, образовательным и иными цензами.

Судьи, будучи государственными служащими, обладают как рядом льгот, так и ограничены в своей деятельности требованиями, вытекающими из принципа светскости, в частности, для судей установлен запрет использования своего положения для формирования отношения к религии, а также запрет на сопровождение профессиональной деятельности отправлением обрядов и ритуалов согласно религиозному культу.

Кроме того, согласно Кодексу судейской этики, судья при исполнении своих обязанностей не должен проявлять предубеждения религиозного характера, иными словами одинаково объективно и уважительно относиться ко всем лицам, представляющим те или иные религиозные конфессии.

Делая вывод о взаимодействии судебной системы с религиозными организациями, можно сказать о том, что главная особенность их сотрудничества состоит в невмешательстве в законную деятельность друг друга, а светскость органов судебной власти напрямую выражены в вопросах судоустройства, судопроизводства и правового статуса работников судебной системы.

Литература

1. Чиркин.В.Е. Конституционное право России: учебник / В. Е. Чиркин. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: НОРМА, 2009. – 495 с.
2. Пибаетов И.А., Право на религиозное образование в светском государстве (на примере Российской Федерации и Италии)// Актуальные проблемы российского права. 2015. №9(58) сентябрь. – С.52-57
3. Баглай, М.В. Конституционное право Российской Федерации: Учебник для вузов / М.В. Баглай. 12-е изд., изм. и доп. - М.: Норма: Инфра-М, 2017. – 784 с.
4. Мирошникова Е. М. Кооперационная модель государственно-церковных отношений: опыт и проблемы: моногр. М.: Ин-т Европы РАН; Тула: Изд-во Тул.гос. пед. ун-та им. Л. Н. Толстого, 2007. – 180 с.
5. Федеральный закон от 27.07.2004 № 79-ФЗ (ред. от 11.12.2018) «О государственной гражданской службе Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. - 02.08.2004. - № 31. - ст. 3215.
6. Соглашение о сотрудничестве между Русской Православной Церковью и Министерством здравоохранения и социального развития Российской Федерации [Электронный ресурс] // Русская Православная Церковь: официальный сайт Московского Патриархата. Электрон. дан. М., 2011. URL: <http://www.patriarchia.ru/db/text/1556321.html>
7. Бурьянов С. А. Светскость государства и международно-признанная свобода совести. Теоретико-прикладное исследование за 2015 — начало 2016 г. — М.: Полиграф сервис, 2016. — 258 с.
8. Решение по вопросу приемлемости жалобы №47936/99, поданной Галиной Питкевич против РФ // Журнал российского права. 2001. №5. С.99 - 110.
9. Гаращенко А.Ю. Юрисдикция и устройство церковных судов в допетровский период российской истории: Дис. канд. юрид. наук. Волгоград, 2006. – 181 с.
10. А. Толкаченко, Т. Малахович против Южно-Сахалинской епархии // Российская юстиция. 2002. N 5. С. 23- 30.

ДОВЕДЕНИЕ ДО САМОУБИЙСТВА: ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ REDUCTION TO SUICIDE: QUALIFICATION PROBLEMS

УДК 343.614

Светлакова Кристина Андреевна

магистрант 1 курса, юридический институт,

Вятский государственный университет

Россия, г. Киров

Аннотация: В статье рассмотрены проблемы, связанные с уголовно-правовой квалификацией преступлений, которые предусмотрены ст. 110-110.2 УК РФ, а также проблемы привлечения виновных к уголовной ответственности. Выявленные проблемы подкреплены примерами судебной практики РФ. Представлена статистика совершения самоубийств и количество возбужденных уголовных дел по составам указанных преступлений. В заключении исследования сформулированы способы решения данных проблем.

Annotation: The article discusses the problems associated with the criminal-legal classification of crimes, which are provided for by Art. 110-110.2 of the Criminal Code of the Russian Federation, as well as the problems of bringing the perpetrators to criminal responsibility. The identified problems are supported by examples of the judicial practice of the Russian Federation. The statistics of committing suicides and the number of criminal cases initiated according to the elements of these crimes are presented. In the conclusion of the study, methods of solving these problems are formulated.

Ключевые слова: доведение до самоубийства, квалификация, суицид, статистика, проблема, ответственность.

Key words: driving to suicide, qualification, suicide, statistics, problem, responsibility.

В настоящее время доведение лица до суицида является одной из наиболее обсуждаемых и актуальных проблем. В ранее действовавшем УК РСФСР в ст. 107 «Доведение до самоубийства», потерпевшими признавались лица, находившиеся в материальной или иной зависимости от виновного. УК РФ расширил круг потерпевших, сформулировав состав данного преступления в ст. 110¹⁵ следующим образом: доведение лица до самоубийства или до покушения на самоубийство путем угроз, жестокого обращения или систематического унижения человеческого достоинства потерпевшего.

¹⁵ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.10.2020) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, № 25, ст. 110.

Однако следует иметь в виду, что лица, находящиеся в материальной или какой-либо иной зависимости от виновного (например, родственники) больше подвержены совершению в отношении их данного преступления. В связи с этим, следует дополнить ст. 110 УК РФ повышенной санкцией, для случаев, когда преступление совершается в отношении потерпевшего, который находится в материальной или иной зависимости.

И. Я. Козаченко считал, что доведение до самоубийства или покушение на него относится к собирательному понятию, заключающему в себе неправомерные действия виновного, вследствие которых потерпевший вынужден посягнуть на собственную жизнь.¹⁶

Субъектом доведения до самоубийства является любое физическое вменяемое лицо, достигшее к моменту совершения преступления 16-летнего возраста.

Под самоубийством следует понимать преднамеренное лишение себя жизни, как правило, самоубийство носит добровольный и самостоятельный характер. Ответственность за совершение самоубийства законодателем не предусмотрена.

На официальном сайте Всемирной организации здравоохранения¹⁷ представлена информация о том, что около 800 000 человек ежегодно кончают жизнь самоубийством, самоубийства являются третьей по значимости ведущей причиной смерти в возрастной группе 15–19 лет.

По данным Федеральной службы государственной статистики¹⁸ в России на 2018 год умерших по классу причины смерти суицид составило 18206 человек, из них 15 079 мужчин, 3 127 женщин.

По информации представленной Судебной статистикой РФ¹⁹ за 2019 год всего осужденных по составам Уголовного кодекса РФ составило 598 214 человек, по ч. 1 ст. 110 УК РФ – 9 человек, по ч. 2 ст. 110 УК РФ – 10 человек, по ст. 110.1 УК РФ – 5 человек, по ст. 110.2 УК РФ – 1 человек. В сумме по составам преступлений «Доведение до самоубийства», «Склонение к совершению самоубийства или содействие совершению самоубийства», «Организация деятельности, направленной на побуждение к совершению самоубийства» осуждено 25 человек, это составляет 0,004%, тогда как за убийство осуждено 6 197 человек – 1,04%. Низкий уровень возбуждаемости

¹⁶ Уголовное право. Особенная часть в 2 т. Том 1: учебник для академического бакалавриата / И. Я. Козаченко, Г. П. Новоселов. 2-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2019. - 75 с.

¹⁷ Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) [Электронный ресурс] - URL: <https://www.who.int/ru/news-room/fact-sheets/detail/suicide>;

¹⁸ Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] - URL: <http://www.gks.ru/>;

¹⁹ Судебная статистика Российской Федерации [Электронный ресурс] - URL: <http://stat.legalpress.ru/stats/ug/t/14/s/17>.

уголовных дел по ст. 110 – 110.2 УК РФ непосредственно связан с проблемами, которые возникают в ходе квалификации правонарушения.

Для правильной квалификации деяния необходимо отграничивать от смежных по признакам составов преступлений. В ст. 105 и в ст. 110-110.2 УК РФ объектом является жизнь человека. При разграничении данных составов, существуют две точки зрения, одни считают, что нужно отталкиваться от субъективной стороны, другие же, что от объективной. Приверженцы первой теории утверждают, что если виновный имел прямой умысел в совершении доведения до самоубийства, путем угроз, жестокого обращения или систематического унижения человеческого достоинства потерпевшего, то его действия должны квалифицироваться в соответствии со ст. 105 УК РФ. Однако данная теория носит достаточно дискуссионный характер. Законодатель отграничивает смежные составы ст. 105 и 110-110.2 УК РФ в соответствии с элементами объективной стороны, так как в ч. 1 ст. 105 дано определение понятию «убийство», в котором сказано, что это «умышленное причинение смерти другому человеку». На основании вышеизложенного можно сделать вывод, что ввиду отсутствия причинно-следственной связи, нельзя квалифицировать «доведение до самоубийства» по ст. 105 УК РФ.

Также имеется возможность квалификации ст. 110 УК РФ в совокупности по признакам таких преступлений, как причинение вреда здоровью, нанесение побоев и истязание потерпевшего.

Например, 09 июня 2016 года Красноармейским районным судом Чувашской Республики Филиппов В.Г. признан виновным в доведении до самоубийства своей супруги, а также в её истязании²⁰.

В ходе судебного следствия установлено, что Филиппов В.Г. причинил физические и психические страдания супруге путем систематического нанесения побоев и иными насильственными действиями, т.е. совершил истязание, а также довел ее до покушения на самоубийство.

На протяжении длительного периода времени Филиппов В.Г. систематически наносил удары своей супруге, причиняя последней физическую боль и психические страдания.

В один из дней в вечернее время Филиппов В.Г., находясь в состоянии алкогольного опьянения, в ходе конфликта с супругой, нанес последней не менее 9 ударов. Не выдержав жестокого обращения мужа, находясь в подавленном состоянии, от указанных выше насильственных действий, потерпевшая с целью самоубийства приняла лекарственные препараты в большом количестве, превысив допустимую дозировку. Однако потерпевшая

²⁰ Приговор Красноармейского районного суда Чувашской Республики от 09.06.2016 [Электронный ресурс] - URL: <https://advokat15ak.ru/>

была своевременно обнаружена своей знакомой, которая оказала ей первую медицинскую помощь, а также вызвала сотрудников бригады скорой помощи, тем самым потерпевшая не смогла довести свои действия до конца. Вину в совершении данных преступлений Филиппов В.Г. не признал, пояснил, что умысла на доведение до самоубийства супруги не имел, побои наносил в связи с провокацией супруги.

Рассмотрев все материалы уголовного дела, суд признал Филиппова В.Г. виновным в совершении преступлений, предусмотренных ст. 110, ч. 1 ст. 117 УК РФ.

В то же время, нельзя квалифицировать по совокупности со ст. 110 УК РФ преступления, в состав которых входит доведение до самоубийства. Примером является п. «б» ч. 3 ст. 131 УК РФ «Изнасилование, повлекшее по неосторожности причинение тяжкого вреда здоровью потерпевшей, заражение ее ВИЧ-инфекцией или иные тяжкие последствия». На основании п. 13 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 04 декабря 2014 года № 16 «О судебной практике по делам о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы личности»²¹, к «иным» тяжким последствиям относится самоубийство или попытка самоубийства потерпевшего лица при изнасиловании.

Так, ГСУ СК РФ по Красноярскому краю возбуждено уголовное дело по факту самоубийства несовершеннолетней школьницы, после совершения в отношении ее изнасилования.

В ходе расследования уголовного дела, установлено, что потерпевшая находилась в квартире своих знакомых совместно с подругой, молодые люди употребляли алкогольные напитки. Через некоторое время подруга ушла домой, а потерпевшая осталась в квартире с молодыми людьми. Около 23 часов 00 минут того же дня потерпевшая пришла домой к подруге и рассказала о том, что ее изнасиловали, при этом высказывала мысли о суициде. На следующий день школьница выпрыгнула с пятого этажа своей квартиры, оставив предсмертную записку, в которой описала случившееся с ней накануне. В отношении лиц совершивших изнасилование возбуждено уголовное дело по признакам преступления, предусмотренного п. «б» ч. 3 ст. 131 УК РФ.

Еще одна проблема, существующая при квалификации ст. 110 УК РФ – систематическое унижение человеческого достоинства, как способ доведения до суицида. А.А. Цыркалюк отмечает, что для некоторых людей может быть

²¹ Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 04 декабря 2014 года № 16 «О судебной практике по делам о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы личности» [Электронный ресурс]. Доступ из информационно-правового портала «Гарант.ру». п. 13.

достаточно и одного раза унижения человеческого достоинства для того, чтобы человек захотел покончить жизнь самоубийством. Таким образом, необходимо понятие систематичности исключить из данной статьи.

Также список способов склонения к самоубийству является открытым, из-за чего между склонением и доведением до самоубийства нет четкой грани, что осложняет отграничение составов данных преступлений. Например, «шантаж», как способ склонения к самоубийству не закреплен в диспозиции ст. 110.1 УК РФ, что вызывает проблему в квалификации данного деяния. Однако некоторые юристы считают, что данный способ должен относиться к ст. 110 УК РФ, так как имеет признаки насилия. Принято считать, что ст. 110 включает насильственные способы, а ст. 110.1 – ненасильственные. Проведя анализ способов склонения к самоубийству, можно сделать вывод, что они схожи со способами подстрекательства, хотя по смыслу совершенно разные.

Таким образом, существует ряд проблем, связанных с квалификацией преступлений, предусмотренных ст. 110-110.2 УК РФ, которые можно решить следующими методами:

- расширить перечень способов доведения до самоубийства в ст. 110 УК РФ;
- исключить понятие «систематичность» из статьи доведение до самоубийства;
- закрепить способ доведения или склонения к самоубийству в виде «шантажа» в уголовном законодательстве.

Данные составы преступления, не востребованы уголовно-правовой системой, что влечет наличие определенных проблем. Однако следует учесть, что указанные правонарушения совершаются против жизни человека, которая является главной ценностью и охраняется государством.

Список используемых источников

1. Закон РСФСР от 27.10.1960 (ред. от 25.04.1991) «Об утверждении Уголовного кодекса РСФСР» [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.10.2020) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, № 25
3. Уголовное право. Особенная часть в 2 т. Том 1: учебник для академического бакалавриата / И. Я. Козаченко, Г. П. Новоселов. 2-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2019. - 75 с.
4. Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) [Электронный ресурс] - URL: <https://www.who.int/ru/news-room/fact-sheets/detail/suicide>
5. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] - URL: <http://www.gks.ru/>

6. Судебная статистика Российской Федерации [Электронный ресурс] - URL: <http://stat.legalpress.ru/stats/ug/t/14/s/17>

7. Приговор Красноармейского районного суда Чувашской Республики от 09.06.2016 [Электронный ресурс] - URL: <https://advokat15ak.ru/>

8. Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 04 декабря 2014 года № 16 «О судебной практике по делам о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы личности» [Электронный ресурс]. Доступ из информационно-правового портала «Гарант.ру».

9. Цыркалюк А.А. Некоторые вопросы применения статьи 110 Уголовного кодекса Российской Федерации, предусматривающей ответственность за доведение до самоубийства // Забайкальский государственный университет. - 2018. - С. 189.

**КУПЛЯ-ПРОДАЖА ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ: ПРОБЛЕМЫ
ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ**
**PURCHASE AND SALE OF LAND PLOTS: PROBLEMS OF LEGAL
REGULATION**

УДК 347.254

*Скрипкин Иван Николаевич, кандидат педагогических наук
Доцент кафедры социально-экономических наук
Липецкий казачий институт технологий и управления
Россия, г. Липецк*

***Аннотация:** В статье представлен анализ развития поземельных отношений в России. Указывается на то, что в 90-е годы прошлого столетия произошли существенные их изменения, связанные с распространением принципов частной собственности на земельные угодья. В то же время подчеркивается, что, все же, этот переход произошел формально, до его фактического завершения требуются дополнительно принятые меры. В работе представлен анализ норм Земельного кодекса РФ в аспекте изучения института купли-продажи земельных участков. В частности разъяснены нормы статей 6, 11, 27 и 37.*

***Annotation:** The article presents an analysis of the development of land relations in Russia. It is pointed out that in the 90s of the last century there were significant changes related to the spread of the principles of private ownership of land. At the same time, it is emphasized that, nevertheless, this transition took place formally, additional measures are required before its actual completion. The paper presents an analysis of the legislation of the Land Code of the Russian Federation in the aspect of studying the institute of purchase and sale of land plots. In particular, the norms of articles 6, 11, 27 and 37 are explained.*

***Ключевые слова:** земля, земельное право, Земельный кодекс, купля-продажа земли, категория земель, земельные объекты.*

***Keywords:** land, land law, land Code, purchase and sale of land, category of land, land objects.*

Вопрос о собственности на землю, соответственно свободное ею распоряжение, включая куплю-продажу, не стоит так остро в современном российском обществе, как это было в начале 20 века. В то время затягивание решения этого вопроса в интересах подавляющего населения того времени, крестьянства, по сути привело к победе большевиков в гражданской войне 1918-1920 (22) годов. Приход к власти этих леворадикальных сил на долгие десятилетия лишил население возможности свободно распоряжаться

крупными земельными участками (за исключением, пожалуй, земельных участков, отведенных под дачи) [5].

Но и в настоящее время вопрос о купле-продаже земельных участков остается чрезвычайно актуальным и злободневным. Речь идет, прежде всего, о так называемых «паях»: участках земли, ранее являвшихся частью колхозной собственности (вид коллективной собственности в период существования СССР). В нашей стране в ходе реформ 90-х годов, начиная с известного Постановления Президиума Верховного Совета РСФСР от 25.04.1990 г., появился значительный слой собственников земли [4]. Казалось бы, вековая мечта крестьянства осуществилась – они получили землю. Кстати, об этом заявил Б.Н. Ельцин, подчеркнув, что он сделал то, что обещал сделать В.И. Ленин. Однако до сих пор владение этой землей является скорее номинальным, поскольку свободная купля-продажа ее ограничена, сама земля не выделена из общего земельного фонда бывших колхозов, а жители сел, не зная, что делать с ней, передали ее в аренду различным организациям, занимающимся сельскохозяйственным производством, или фермерам, тому незначительному слою владельцев земли, который появился в 90-е годы. Самое главное, в значительной мере у современного населения России отсутствует «тяга к земле», желание жить и работать на ней. Вследствие этого огромные площади земельных угодий не используются.

Однако нарастает другая проблема – это возможность использования земли для индивидуального строительства. Процессы урбанизации ведут к тому, что крупные города обрастают многочисленными коттеджными поселками. Вследствие этого возникает потребность использования земли под строительство дома, построек, ведения приусадебного хозяйства. Так что, это тоже часть той «злободневности» земельных отношений, о которой говорилось выше.

Реформы 90-х годов существенным образом изменили общественные отношения, связанные с землей. Многочисленные нововведения отразились в Земельном кодексе 2001 года, который является основным документом, регулирующим, в частности, вопрос купли-продажи земельных участков.

Итак, в статье 6 Кодекса представлен основополагающий принцип, позволяющий осуществлять куплю-продажу земельных участков. А именно: «Земельный участок как объект права собственности ... является недвижимой вещью, которая представляет собой часть земной поверхности и имеет характеристики, позволяющие определить ее в качестве индивидуально определенной вещи» [3]. Таким образом, земельный участок – это часть земной поверхности, ограниченная территория, т.е. территория, подвергающаяся физическим измерениям, имеющая определенное начало и

завершение, принадлежащая на праве собственности юридическому и (или) физическому лицам, а также публичному образованию.

Нам бы хотелось бы обратить внимание на тот факт, что впервые в истории России земля была приравнена к другим вещам, следовательно, на нее распространяются все вещные права. До новейшей истории России право на землю было существенным образом ограничено (даже в период Великих реформ Александра II и начала интенсивного развития капитализма в России). Владеть землей могли немногие (определенные слои русского общества). И только в новейшей истории России земля стала такой же вещью, как и другое движимое и недвижимое имущество.

Также нам бы хотелось бы обратить внимание на фразу «имеет характеристики, позволяющие определить ее в качестве индивидуально определенной вещи». Мы уже отмечали одну, на наш взгляд, очень важную проблему современного российского общества, - вопрос о праве на землю довольно значительной части населения нашей страны. Проблема купли-продажи паев заключается в том, что границы земельного пая формально не определены и не выделены из общего фонда земельных участков, ранее принадлежавших на праве колхозной собственности коллективным крестьянским хозяйствам (колхозам).

Разумеется, и в настоящее время не все земли подлежат свободной купле-продаже. В статье 27 ЗК РФ содержится перечень изъятых из оборота и ограниченных в обороте земельных участков. В п. 2. указанной статьи сказано, что земельные участки, отнесенные к землям, изъятым из оборота, не могут предоставляться в частную собственность, а также быть объектами сделок, предусмотренных гражданским законодательством [3].

В п. 4 и п. 5 настоящей статьи дан полный перечень земель, изъятых из оборота. Так, из оборота изъяты земли, которые отведены под государственные природные заповедники и национальные парки; на которых размещены Вооруженные Силы Российской Федерации; отданные под строительство объектов, используемых различными органами федеральной власти; на которых размещены объекты атомной энергии и некоторые другие [3].

В п. 5 статьи перечислены участки земель, ограниченные в обороте находящиеся в государственной или муниципальной собственности. Назовем некоторые из них. Это: земли в пределах особо охраняемых природных территорий; занятые особо ценными объектами культурного наследия народов Российской Федерации; занятые объектами космической инфраструктуры и некоторые другие [3].

Таким образом, мы видим, что из оборота изъяты земли стратегического, природоохранного, культурного значения. На этих землях не могут выделяться земельные участки, подлежащие свободной купле-продаже. Следовательно, мы должны иметь в виду, что, скажем так, не на всякой земной поверхности в пределах РФ могут образовываться земельные участки. О самой процедуре образования земельного участка подробно сказано в ст. 11.2 Закона.

Так, способ образования земельного участка следующий: разделение, объединение, перераспределение существующих земельных участков или выделение земельных участков из земель, находящихся в государственной или муниципальной собственности [3]. Также земельные участки образуются при создании искусственных земельных участков при осушении водных объектов [3].

Таким образом, Законодатель четко обозначает способ и процесс образования земельных участков. Из перечисленных способов мы бы выделили следующие: перевод земли из государственного или муниципального земельного фонда в частную собственность, образование новых участков и перевод их в государственную (муниципальную) или частную собственность и процессы, связанные с преобразованием земельных участков, уже находящихся в частной собственности. Еще один вывод, который можно сделать из анализа статей Кодекса, - так называемой свободной (ничейной) земли нет: в любом случае земля кому-то принадлежит, а вот конкретная форма собственности определяется уже соответствующими документами.

Раз земля является вещью, то собственник может осуществлять любые разрешенные законом действия. В том числе и передавать ее на правах пользования другим лицам. В аспекте исследуемого вопроса образования земельных участков следует обратить внимание также на пункт 4 анализируемой статьи. В нем сказано, что образование земельных участков допускается при наличии в письменной форме согласия землепользователей, землевладельцев, арендаторов, залогодержателей исходных земельных участков, а также перечисляются случаи, когда такое согласие не требуется [3].

В соответствии с общими принципами земельных правоотношений, согласно ст. 15 Закона, граждане и юридические лица имеют право на равный доступ к приобретению земельных участков в собственность. Земельные участки, находящиеся в государственной или муниципальной собственности, могут быть предоставлены в собственность граждан и юридических лиц, за исключением земельных участков, которые не могут находиться в частной собственности [3].

Существенным ограничением владения земельными участками является гражданство физического лица или иностранной компании в отношении только земель, находящихся на приграничной территории.

Возникновение права собственности на землю возникает после государственной регистрации недвижимости (ст. 25 Кодекса).

Таким образом, Законодатель определил особенности земельных правоотношений, был определен принцип распространения на землю вещных прав, а также определена категория земель, изъятых из гражданского оборота.

Исходя из принципа частной собственности, земля является недвижимой вещью, на которую распространяются все особенности гражданских правоотношений в аспекте заключения сделок.

Купля-продажа земельных участков регулируется ст. 450 - 490 ГК РФ [2], а также ст. 37 Земельного кодекса РФ [3].

Основной принцип купли-продажи земельных участков – договорные отношения между продавцом земельного участка (собственником) и приобретателем земельного участка (к которому перейдет право собственности на землю по договору купли-продажи).

С. 37 устанавливает следующие принципы купли-продажи земельных участков:

1. Объектом купли-продажи могут быть только земельные участки, прошедшие государственный кадастровый учет. Продавец при заключении договора купли-продажи обязан предоставить покупателю имеющуюся у него информацию об обременениях земельного участка и ограничениях его использования [3]. Это общая процедура, характерная для института купли-продажи любых вещей. Соответственно, Законодатель устанавливает условия договора купли-продажи земельного участка, влекущие за собой недействительность сделки по купле-продаже земельного участка [3].

2. Законодатель защищает права Покупателя, давая ему право требовать уменьшения покупной суммы земельного участка или расторжения договора купли-продажи земельного участка и возмещения причиненных ему убытков в случае, если выяснится недобросовестность Продавца [3].

При переходе права собственности на здание, строение, сооружение, находящиеся на чужом земельном участке, к другому лицу оно приобретает право на использование соответствующей части земельного участка, занятой зданием, строением, сооружением и необходимой для их использования, на тех же условиях и в том же объеме, что и прежний их собственник.

Исключительное право на приватизацию земельных участков или приобретение права аренды земельных участков имеют граждане и

юридические лица - собственники зданий, строений, сооружений. Продажа земельных участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности, собственникам зданий, строений, сооружений, расположенных на этих земельных участках, осуществляется по цене, установленной соответственно органами исполнительной власти и органами местного самоуправления. Порядок определения цены этих земельных участков, их оплаты устанавливается в отношении:

1) земельных участков, находящихся в федеральной собственности, - Правительством Российской Федерации;

2) земельных участков, которые находятся в собственности субъектов Российской Федерации или государственная собственность на которые не разграничена, - органами государственной власти субъектов Российской Федерации;

3) земельных участков, находящихся в муниципальной собственности, - органами местного самоуправления [3].

Цена земельных участков не может превышать их кадастровую стоимость. До установления Правительством Российской Федерации, органом государственной власти субъекта Российской Федерации или органом местного самоуправления порядка определения цены земельного участка эта цена устанавливается в размере его кадастровой стоимости [3].

С земельными участками возможны и иные правоотношения: дарение, мена, залог, наследование и др.

Сами принципы купли-продажи земли понятны. Конечно, учитывая специфику земли как объекта купли-продажи, Земельный кодекс обозначает специфику данной процедуры. В остальном же применяются общепринятые нормы гражданского права.

Однако в аспекте исследуемого вопроса необходимо указать и на ряд особенностей и проблем.

Во-первых, все-таки купля-продажа земельных участков в основном связана с теми участками, на которых располагается иная недвижимость или которые определены под строительство жилых домов или иных сооружений, а также с теми участками, которые входят в состав дачных кооперативов; купля-продажа крупных земельных участков в нашей стране (пока) ограничена.

Во-вторых, цена земельных участков гораздо ниже ее кадастровой стоимости. В основном ее стоимость привязана к жилому строению, которое располагается на земле. Сама методика расчета кадастровой стоимости земли для большинства ее владельцев непонятна. По личному опыту могу сказать, что значительная часть землевладельцев не понимает ценности своего

имущества, потому как кадастровая стоимость это лишь сумма на бумаге, а в реальности ее стоимость в десятки раз ниже.

Таким образом, купля-продажа земли подчиняется общим нормам гражданского права. Для заключения сделки достаточно составить договор купли-продажи и зарегистрировать его. В тоже время земля – особое имущество, а потому есть нюансы при оформлении договора, о которых говорится в ст. 37 Кодекса. Наконец, следует указать на то, что земельные правоотношения в нашей стране развиты в аспекте сделок с небольшими по площади участками земли. Сделки с крупными земельными наделами в нашей стране только набирают оборот. Основные статьи, которые регламентируют исследуемые вопросы: 6, 11, 27 и 37.

Впервые в России реализуется принцип свободного владения и пользования земельными участками, за исключением тех из них, которые изъяты из оборота или ограничены в обороте.

Однако развитость земельных правоотношений в России можно поставить под сомнение, поскольку купля-продажа крупных земельных участков (включая так называемые пай) пока не развита.

Для большинства населения ценность представляют строения, а не сама земля как ресурс для зарабатывания денег. Поэтому земля как таковая в сознании современных россиян не представляет той ценности, как это было в дореволюционной России.

Литература

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) [Электронный ресурс] // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения 04.01. 2022).

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) [Электронный ресурс] // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_5142/ (дата обращения 04.01. 2022).

3. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 30.12.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) [Электронный ресурс] // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_33773/ (дата обращения 04.01. 2022).

4. Президиум Верховного Совета РСФСР Указ от 25 апреля 1990 года «О некоторых вопросах предоставления и изъятия земель» [Электронный ресурс] // <https://www.alppp.ru/law/okruzhayuschaja-sreda-i-prirodnye-resursy/ispolzovanie-i-ohrana-zemli/61/ukaz-prezidiuma-vs-rsfsr-ot-25-04-1990.html> (дата обращения 04.01. 2022).

5. Совет министров СССР Постановление от 24 февраля 1949 г. n 807 «О коллективном и индивидуальном огородничестве и садоводстве рабочих и служащих» [Электронный ресурс] // <https://www.alppp.ru/law/zakonodatelstvo-o-zhilisce/dachnoe-hozjajstvo/2/postanovlenie-sovmina-sssr-ot-24-02-1949--807.html> (дата обращения 04.01. 2022).

**ФУНКЦИИ И ЗАДАЧИ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОРГАНОВ МВД
РОССИИ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ОХРАНЫ ОБЩЕСТВЕННОГО
ПОРЯДКА И ОБЩЕСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**
FUNCTIONS AND TASKS OF THE TERRITORIAL BODIES OF THE
MINISTRY OF INTERNAL AFFAIRS OF RUSSIA TO ENSURE THE
PROTECTION OF PUBLIC ORDER AND PUBLIC SAFETY

УДК 34.09

*Студнев Александр Сергеевич, майор полиции,
преподаватель кафедры специальных дисциплин
Краснодарский университет МВД России
Россия, г. Краснодар*

***Аннотация:** Статья посвящена рассмотрению и анализу точек зрения различных авторов на понятие и природу правоохранительной деятельности осуществляемой различными органами государственной власти Российской Федерации и, прежде всего, должностными лицами территориальных органов Министерства внутренних дел России. По результатам проведенного анализа сформулировано собственное видение автора по правовым и организационным основам правоохранительной деятельности территориальных органов МВД России.*

***Annotation:** The article is devoted to the consideration and analysis of the views of various authors on the concept and nature of law enforcement activities carried out by various public authorities of the Russian Federation and, above all, officials of the territorial bodies of the Ministry of internal Affairs of Russia. Based on the results of the analysis, the author's own vision of the legal and organizational foundations of law enforcement activities of the territorial bodies of the Ministry of Internal Affairs of Russia was formulated.*

***Ключевые слова:** территориальный ОВД, правоохранительная деятельность, сотрудник полиции, должностное лицо ОВД, субъекты правоохранительной деятельности, общественный порядок, безопасность личности.*

***Keywords:** territorial police Department, law enforcement, police officer, subjects of law enforcement, public order, personal security.*

Одной из основополагающих конституционных задач государства и функцией соответствующих государственных органов является обеспечение и поддержание правопорядка на всей территории страны. К решению данной задачи государство привлекает практически всех субъектов системы государственных властных органов. Наибольший объем работы в рамках

поддержания должного уровня охраны правопорядка в стране возлагается на систему федеральных органов исполнительной власти вообще и Министерство внутренних дел России, в частности.

Ранее мы уже проводили краткий анализ различных научных воззрений на понятие и сущность правопорядка. Повторимся, с доктринальной точки зрения под правопорядком понимается такое состояние реализующихся в публичной сфере общественных отношений, которое на качественном уровне иллюстрирует правоохранительный процесс как основное направление деятельности государства. В таком случае, правопорядок может изучаться в качестве сложнообразованного государственного, социального, правового явления, объединяющего в себе социально-правовые, функциональные и институциональные особенности [1, с. 15-16].

Центральное место в системе государственных органов правоохранения занимают территориальные ОВД, которые задействуя находящиеся в их распоряжении общие и специальные формы и методы правоохранительной деятельности, осуществляют полнообъемное исполнение различных направлений государственно-властной деятельности. К числу таких направлений можно отнести не только традиционные для ОВД административную и оперативно-розыскную деятельность, но и деятельность в рамках предварительного расследования преступлений. Единой для всех перечисленных направлений правоохранительной деятельности территориального ОВД целью выступает установление и поддержание должного состояния правопорядка, защита конституционных прав и свобод физических и юридических лиц на территориях оперативно-служебной деятельности [2, с.17-18]. В связи с изложенным, для нас, в ходе проработки вопроса функций и задач территориальных ОВД по обеспечению охраны общественного порядка и общественной безопасности, важны, как в теоретическом, так и научно-практическом плане, результаты научных изысканий процесса правоохранительной деятельности, реализуемого территориальными представительствами МВД РФ [3, с. 9-10]. Не менее важны для нас и результаты исследования вклада подразделений и служб полиции в общий процесс правоохранительной деятельности [4, с. 258-268].

Уточним, территориальные ОВД представляют собой составную часть федерального органа исполнительной власти, на который возложены обязанности по поддержанию и обеспечению должного уровня охраны правопорядка на закрепленной территории оперативного обслуживания, его укрепления и совершенствования. На современном этапе общественно-политического развития государства и общества перед системой территориальных органов МВД РФ и непосредственно Министерством

внутренних дел России осуществляется постановка задач правоохранительного характера. По мнению А.И. Шинкарева, от успешного разрешения таких задач, поддержания надлежащего состояния охраны общественного порядка, обеспечения общественной безопасности, профилактики и противодействия преступности, во многом зависит реализуемость планов, дорожных карт и иных документов планового характера, определяющих развитие России как правового, демократического, социального государства [5, с. 3].

Центральное по значимости среди остальных субъектов правоохранительной деятельности и обеспечению правопорядка в стране МВД России и подчиненные ему территориальные ОВД занимают вследствие целого ряда факторов, к числу которых мы можем отнести:

- наличие среди большого объема функций и задач ОВД исключительных, не присущих иным субъектам правоохранения, сфер профессиональной деятельности,

- более чем значительный объем государственно-властных полномочий, в том числе административно-принудительного характера,

- разветвленную и иерархически выстроенную систему территориальных представительств по всей стране, практически во всех муниципальных образованиях,

- определенный, сложившийся в течение десятилетий правоохранительный имидж среди населения страны, определяющий доверие физических и юридических к системе МВД РФ как органу охраны правопорядка (необходимо отметить, что этот имидж и доверие граждан не смогла подорвать вся та «волна негатива», которая принижала образ и правоохранительный статус ОВД в девяностые годы прошлого века).

Полноценный анализ функций и задач территориальных ОВД по обеспечению охраны общественного порядка и общественной безопасности невозможен без рассмотрения правовой основы данной правоохранительной деятельности. Вместе с тем, учитывая, что вопрос правового обеспечения практической деятельности территориального ОВД нами рассматривался в предыдущем параграфе, в данном параграфе он рассматриваться нами не будет.

Отечественный законодатель, принимая ФЗ «О полиции», к числу главных задач сотрудников территориальных ОВД и полиции отнес:

- осуществление на постоянной основе исчерпывающих мероприятий по защите не только жизни и здоровья всех без исключения физических лиц, находящихся на территории Российской Федерации, но и их прав, свобод и законных интересов,

- противодействие преступной деятельности, включающее в себя не только непосредственное ее выявление, раскрытие, пресечение и последующее расследование, но и осуществление комплекса мер профилактического и предупредительного характера, направленных на недопущение как самих преступных проявлений, так и наступление их неблагоприятных, общественно вредных последствий,

- проведение комплексных мероприятий, направленных на поддержание и охрану общественного порядка на территории оперативно-служебной деятельности,

- охрану и неприкосновенность всех, предусмотренных Конституцией РФ, форм собственности,

- практическую деятельность по обеспечению должного уровня общественной безопасности на закрепленной территории и территории РФ в целом,

- незамедлительное оказание помощи и защиты от различного рода преступных, а равно и иных нарушающих правовые предписания посягательств всем физическим и юридическим лицам, которые нуждаются в такой помощи,

- перманентное оказание содействия в обеспечении защиты прав и законных интересов юридических лиц, общественных объединений, организаций, а также их должностных лиц и официальных представителей вне зависимости от их форм собственности и принадлежности к государственным или муниципальным органам власти. Обязательным условием оказания такого содействия является осуществление его в рамках официальных полномочий, предоставленных территориальному ОВД.

В соответствии с требованиями ст.8 ФЗ «О полиции» правоохранительная деятельность сотрудников территориальных ОВД носит открытый для представителей социума характер. Данный принцип открытости деятельности полиции распространяется на все функции полиции в той мере, в какой это не противоречит предписаниям действующих законодательных актов, к числу которых мы можем отнести ФЗ «О государственной тайне», ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности», ФЗ «О персональных данных» и пр.

Анализ Положения о Министерстве внутренних дел Российской Федерации, утвержденного указом Президента РФ [6], позволяет нам определить ряд функций МВД РФ в сфере охраны общественного порядка и обеспечения общественной безопасности:

- осуществление перманентного аналитико-прогностического исследования реального состояния криминогенной обстановки в стране, качества охраны общественного порядка, результативности обеспечения

общественной безопасности на территории государства, по результатам которого разрабатывается, корректируется и реализуется на практике государственная политика в сфере внутренних дел,

- подготовка законопроектов и проектов подзаконных нормативных правовых актов, регламентирующих различные аспекты охраны общественного порядка и поддержание надлежащего уровня общественной безопасности,

- организационно-аналитическая подготовка и практическая реализация мероприятий (в том числе во взаимодействии с зарубежными представителями органов правопорядка) по охране общественного порядка в период подготовки и проведения массовых (в том числе международных спортивных) и публичных мероприятий,

- осуществление перманентного аналитико-прогностического обеспечения противодействия личным составом территориальных ОВД экстремистских проявлений на территориях оперативно-служебной деятельности, а также их участия в совместных мероприятиях с федеральными правоохранительными органами по противодействию террористической деятельности, и др.

Приступая к непосредственному рассмотрению вопроса функций территориальных ОВД по обеспечению охраны общественного порядка и общественной безопасности обратимся, прежде всего, к этимологии понятия функция. Являясь почти буквальным прочтением латинского отглагольного существительного *functio*, обозначающего – исполнение или осуществление чего-либо, в настоящее время функция может означать предназначение или, как зафиксировано в ст.2 ФЗ «О полиции» основные направления деятельности.

К функциям, основным направлениям деятельности территориальных органов внутренних дел и их сотрудников в рамках охраны общественного порядка и обеспечения общественной безопасности мы можем отнести следующие, законодательно определенные сферы приложения правоохранительных усилий:

- постоянное осуществление комплекса мер по защите личности, общества, государства от преступных и иных противоправных посягательств,

- профилактика, предупреждение, выявление и безусловное пресечение уголовно-правовых и административно-правовых деликтов на территории оперативно-служебной деятельности,

- обеспечение на плановой и постоянной основе охраны общественного порядка в общественных местах;

- обеспечение общественной безопасности, включая приоритетное обеспечение безопасности дорожного движения.

Являясь центральным, наиболее крупным, но далеко не единственным элементом системы государственных правоохранительных органов, МВД РФ и подчиненные ему территориальные ОВД реализуют свои функции по охране общественного порядка и обеспечения общественной безопасности в тесном взаимодействии с иными субъектами правоохранительной деятельности. Успешность применяемых сотрудниками территориальных представительств МВД России правоохранительных усилий, направленных на поддержание надлежащего состояния правопорядка находится в прямой зависимости от качества организации и фактической согласованности действий сотрудников ОВД с деятельностью правоохранительного характера, реализуемой иными государственно-властными органами. Правовой базой взаимодействия территориальных органов МВД России с иными субъектами правоохранительной деятельности по вопросам обеспечения правопорядка и противодействия преступным проявлениям до настоящего времени остается нормативный указ Президента России, изданный 18 апреля 1996 года [7]. Данный нормативный правовой акт не только регламентирует различные вопросы согласования практической деятельности субъектов системы государственных правоохранительных органов по противодействию и борьбе с преступностью, но и очерчивая примерный круг участников такой координационной деятельности, определяя направления возможные пути правоохранительного взаимодействия.

Принимая во внимание правовые предписания данного указа Президента, соотнося его с законодательными конструкциями федерального закона «Об основах системы профилактики правонарушений в Российской Федерации», мы можем констатировать, что к функциям взаимодействия территориальных ОВД с иными субъектами государственной правоохранительной системы относятся:

- совместная аналитическая деятельность по исследованию текущего состояния и возможной динамики криминогенной ситуации на территории оперативного обслуживания,

- совместный анализ правоохранительной деятельности по охране правопорядка и противодействию преступности,

- координация правоохранительных усилий в рамках реализации как общегосударственных, так и региональных программ обеспечения охраны общественного порядка, профилактики и пресечения преступных проявлений,

- совместное изучение опыта правоохранительных структур зарубежных стран по охране общественного порядка в период подготовки и

непосредственного проведения массовых спортивных мероприятий, выявления и раскрытия преступной деятельности, носящей межрегиональный и международный характер и пр.

Помимо тесного взаимодействия по вопросу охраны общественного порядка и обеспечения общественной безопасности с субъектами системы государственных правоохранительных органов, Министерство внутренних дел России и подчиненные ему территориальные ОВД осуществляют совместные мероприятия правоохранительного характера с другими федеральными и региональными органами государственной власти, муниципальными органами, а также общественными объединениями и организациями, прежде всего, правоохранительной направленности.

Для определения функций и задач территориальных органов МВД России по взаимодействию с государственно-властными и муниципальными органами в рамках обеспечения охраны общественного порядка и общественной безопасности необходимо обратиться к анализу норм ФЗ «О полиции».

Оговаривая взаимодействие как одну из функций территориального ОВД, законодатель облек ее в форму основополагающей идеи, руководящего начала деятельности полиции. Содержание диспозиции ст. 10 ФЗ «О полиции», раскрывающей принцип взаимодействия и сотрудничества прямо указывает на обязанность полиции, не выходя за законодательно определенные границы своих полномочий, оказывать содействие не только государственным и муниципальным властным органам, но и общественным объединениям и организациям в следующих сферах:

- защита и обеспечение конституционных прав и свобод граждан на соответствующей территории,
- обеспечение режима законности, правопорядка и безопасности на территории оперативно-служебной деятельности,
- оказание всесторонней поддержки участию граждан и их объединений в предупреждении преступлений и административных правонарушений, поддержании должного уровня правопорядка на обслуживаемой территории.

Одновременно с определением задач полиции территориальных ОВД в сфере взаимодействия, ФЗ «О полиции» предусматривает и «встречную» обязанность, исполняемую в рамках взаимодействия с ОВД органами государственной и муниципальной власти, общественными объединениями, организациями и их должностными лицами. Так перечисленные субъекты взаимодействия, реализуя свои полномочия, обязаны помогать сотрудникам территориальных ОВД в исполнении ими своих обязанностей по охране общественного порядка и обеспечению общественной безопасности.

Помимо закрепления функции взаимодействия территориального ОВД с органами государственной и муниципальной власти, общественными объединениями и их должностными лицами на уровне принципа деятельности полиции, российский законодатель определил задачи ОВД по осуществлению такого взаимодействия через разработку обязанностей полиции:

- территориальные ОВД и их личный состав обязаны помогать субъектам взаимодействия, а также субъектам избирательного процесса (референдума) в полноценной реализации ими не запрещенной законами РФ деятельности. Условием оказания такой помощи выступает противодействие данной законной деятельности, а равно поступление угроз субъектам взаимодействия, представляющих для них опасность,

- принятие исчерпывающего комплекса мер по выявлению и пресечению правонарушений в ходе проведения на обслуживаемой территории выборов и референдумов, предоставление избирательным комиссиям по их письменному запросу информации о наличии у кандидатов судимости, относимой к категории неснятой или непогашенной, проведение иных мероприятий, направленных на успешное проведение избирательной кампании (референдума),

- на регулярной основе проведение начальником территориального ОВД информирования руководителей исполнительных и представительных органов государственной и муниципальной власти соответствующей территории оперативного обслуживания по актуальным вопросам и текущем состоянии охраны общественного порядка и общественной безопасности на подведомственной территории,

- совместное со всеми субъектами взаимодействия поддержание общественного порядка и обеспечение общественной безопасности в период подготовки и непосредственного проведения массовых и публичных мероприятий, в том числе международного и спортивного характера, оказание помощи организаторам данных мероприятий в обеспечении безопасности физических лиц в местах проведения мероприятий, соревнований, митингов и пр.

Начальник территориального ОВД для качественного и эффективного взаимодействия с должностными лицами иных государственных правоохранительных органов, органами государственной и муниципальной власти, общественными объединениями и организациями обязан найти решение ряда задач прикладного характера:

- разработка и публичная постановка проблемного вопроса, требующего совместного обсуждения и разрешения,

- определение и формальное закрепление задач взаимодействия направленных на обеспечение правопорядка, круга субъектов взаимодействия, а также направлений совместной правоохранительной деятельности, ее форм и методов,

- проработка, согласование с субъектами взаимодействия и официальное закрепление процедуры осуществления контрольных полномочий в отношении сил обеспечения правопорядка, а также признанных всеми субъектами совместной правоохранительной деятельности критериев оценки достигнутых результатов [8, с. 132-134].

Подводя итог рассмотрения отдельных вопросов обеспечения функций и решения задач территориальных органов МВД России по обеспечению охраны общественного порядка и общественной безопасности, мы приходим к необходимости сформулировать ряд выводов.

1. Территориальным ОВД принадлежит центральное место в процедуре обеспечения охраны общественного порядка и обеспечения общественной безопасности среди иных субъектов правоохранительной деятельности. Качество, успешность реализации территориальными ОВД своих государственно-властных полномочий в области охраны правопорядка во многом зависят от эффективности взаимодействия ОВД не только с субъектами государственной правоохранительной системы, но и иными органами государственной и муниципальной власти, общественными объединениями и организациями правоохранительной направленности. Такая совместная деятельность правоохранительного характера гарантирует общественный порядок и общественную безопасность на территории оперативно-служебной деятельности территориального ОВД.

2. К функциям, основным направлениям деятельности территориальных органов внутренних дел и их сотрудников в рамках охраны общественного порядка и обеспечения общественной безопасности мы можем отнести следующие, законодательно определенные сферы приложения правоохранительных усилий:

- постоянное осуществление комплекса мер по защите личности, общества, государства от преступных и иных противоправных посягательств,

- профилактика, предупреждение, выявление и безусловное пресечение уголовно-правовых и административно-правовых деликтов на территории оперативно-служебной деятельности,

- обеспечение на плановой и постоянной основе охраны общественного порядка в общественных местах;

- обеспечение общественной безопасности, включая приоритетное обеспечение безопасности дорожного движения.

3. Отечественный законодатель, принимая ФЗ «О полиции», к числу главных задач сотрудников территориальных ОВД и полиции отнес:

- осуществление на постоянной основе исчерпывающих мероприятий по защите не только жизни и здоровья всех без исключения физических лиц, находящихся на территории Российской Федерации, но и их прав, свобод и законных интересов,

- противодействие преступной деятельности, включающее в себя не только непосредственное ее выявление, раскрытие, пресечение и последующее расследование, но и осуществление комплекса мер профилактического и предупредительного характера, направленных на недопущение как самих преступных проявлений, так и наступление их неблагоприятных, общественно вредных последствий,

- проведение комплексных мероприятий, направленных на поддержание и охрану общественного порядка на территории оперативно-служебной деятельности,

- охрану и неприкосновенность всех, предусмотренных Конституцией РФ, форм собственности,

- практическую деятельность по обеспечению должного уровня общественной безопасности на закрепленной территории и территории РФ в целом,

- незамедлительное оказание помощи и защиты от различного рода преступных, а равно и иных нарушающих правовые предписания посягательств всем физическим и юридическим лицам, которые нуждаются в такой помощи,

- перманентное оказание содействия в обеспечении защиты прав и законных интересов юридических лиц, общественных объединений, организаций, а также их должностных лиц и официальных представителей вне зависимости от их форм собственности и принадлежности к государственным или муниципальным органам власти. Обязательным условием оказания такого содействия является осуществление его в рамках официальных полномочий, предоставленных территориальному ОВД.

4. Помимо тесного взаимодействия по вопросу охраны общественного порядка и обеспечения общественной безопасности с субъектами системы государственных правоохранительных органов, Министерство внутренних дел России и подчиненные ему территориальные ОВД осуществляют совместные мероприятия правоохранительного характера с другими федеральными и региональными органами государственной власти, муниципальными органами, а также общественными объединениями и организациями, прежде всего, правоохранительной направленности.

Литература

1. Шинкарев А. В. Социальный контроль в системе обеспечения правопорядка органами внутренних дел: автореф. дис. ... канд. юрид. наук / А. В. Шинкарев. - М., 2006.
2. Виссаров А. В. Правопорядок и субъекты его обеспечения (теоретико-правовой аспект): автореф. дис. ... канд. юрид. наук / А. В. Виссаров. - М., 2003.
3. Зубов И. Н. Государственно-правовые и организационные проблемы функционирования и развития системы МВД России: дис. ... докт. юрид. наук / И. Н. Зубов. - СПб., 1999.
4. Правовое положение полиции МВД России: учебник / под ред. Ф. П. Васильева. - М., 2014.
5. Шинкарев А. В. Социальный контроль в системе обеспечения правопорядка органами внутренних дел: автореф. дис. ... канд. юрид. наук / А. В. Шинкарев. - М., 2006.
6. Об утверждении Положения о Министерстве внутренних дел Российской Федерации и Типового положения о территориальном органе Министерства внутренних дел Российской Федерации по субъекту Российской Федерации : Указ Президента РФ от 21.12.2016 N 699 [Электронный ресурс] // <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=310419&fld=134&dst=100014,0&rnd=0.05036270201396231#06090695143372902> (Дата обращения 2.02. 2019).
7. О координации деятельности правоохранительных органов по борьбе с преступностью : Указ Президента РФ 18.04.96 № 567. // Собрание законодательства РФ, 22.04.1996, N 17, ст. 1958.
8. Тулеев В. О. О некоторых аспектах организации взаимодействия в деятельности начальника территориального органа МВД России на районном уровне / В. О. Тулеев // Актуальные вопросы совершенствования деятельности служб и подразделений полиции в области охраны общественного порядка и обеспечения общественной безопасности: сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции в Академии управления МВД России (25 октября 2013 г.). - Ч. 2. - М., 2014.

ГРАЖДАНСКАЯ ПРАВОСУБЪЕКТНОСТЬ УЧРЕЖДЕНИЙ КУЛЬТУРЫ

CIVIL LEGAL PERSONALITY OF CULTURAL INSTITUTIONS

УДК 34

Фасхутдинов Иван Назирович, студент 2 курса Института экономики ФГБОУ ВО «Астраханский государственный технический университет»
Иванова Людмила Александровна, канд. юрид. наук, доцент кафедры «Правоведение» Института экономики ФГБОУ ВО «Астраханский государственный технический университет», судья в отставке

Аннотация: *Статья посвящена исследованию особенностей гражданско-правового статуса учреждений культуры. Ввиду актуальности данной темы, в данной статье рассмотрены аспекты изучения особенностей гражданского статуса учреждений культуры, а также правовой механизм сохранения и защиты прав учреждений культуры на принадлежащие им объекты культурного наследия, а также направления государственной поддержки в сфере культуры. Кроме того, также актуальна проблема организации и деятельности учреждений культуры в условиях городских поселений.*

Abstract: *The article is devoted to the study of the features of the civil status of cultural institutions. Due to the relevance of this topic, this article examines aspects of studying the peculiarities of the civil status of cultural institutions, as well as the legal mechanism for preserving and protecting the rights of cultural institutions to cultural heritage objects belonging to them, as well as the directions of state support in the field of culture. In addition, the problem of the organization and activity of cultural institutions in urban settlements is also relevant.*

Ключевые слова: *учреждения культуры, правосубъектность, гражданский статус.*

Keywords: *cultural institutions, legal personality, civil status.*

В настоящее время деятельность учреждений культуры предусмотрена примерно 60 федеральными законами и более чем 100 подзаконными актами. Многие из них были в начале 1990-х годов прошлого века, то есть, по сути, в другую эпоху, что привело к конфликтам правовых норм и иногда взаимоисключающим решениям существующих определенных проблем.

Одной из важнейших особенностей, определяющих правосубъектность учреждений, является то, что они относятся к некоммерческим организациям, о чем прямо говорится в пункте 1 статьи 120 Гражданского кодекса Российской Федерации [1]. Некоммерческая организация — это организация,

которая не ставит получение прибыли в качестве своей основной цели и не распределяет полученную прибыль между участниками. Так как для учреждений наличие участников в гражданско-правовом понимании данного термина не характерно, то, таким образом, существенным следствием из того, что учреждение является некоммерческой организацией, становятся цели создания и деятельности учреждения. Точнее, запрет на получение прибыли в качестве основной цели его деятельности. Согласно п.1 ст. 120 Гражданского кодекса Российской Федерации гласит, что учреждение было создано для выполнения административных, социально-культурных и иных функций некоммерческого характера, определяя тем самым, что основные цели деятельности учреждения не могут быть связаны с получением прибыли.

Но в то же время, Федеральный закон от 3 ноября 2006 г. № 174-ФЗ «Об автономных учреждениях» [2], закрепляя в ч. 1 ст. 2, что автономное учреждение является некоммерческой организацией, в ч. 7 ст. 4 указывает, что учреждения культуры имеют право осуществлять другие виды деятельности только в том случае, если они способствуют достижению поставленных ими целей и соответствуют этим целям, но эти виды деятельности должны быть предусмотрены в их учредительных документах (уставах). Аналогичные положения применительно к бюджетным учреждениям содержатся в п. 4 ст. 9.2 Федеральном законе от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях».

Важной особенностью учреждений является их ответственность перед своими обязательствами. Только государственные предприятия и учреждения (частные и государственные) несут субсидиарную ответственность по обязательствам собственников имущества этих юридических лиц. В то же время собственники имущества бюджетных и автономных учреждений не отвечают по своим обязательствам, однако учреждения такого типа не могут обращать взыскание на многие категории своего имущества.

Правовой статус учреждения определяет его организационно-правовую форму. Поэтому учредители культурных организаций утверждают свои уставы (положения) и поправки к ним, назначают и освобождают от должности ответственное лицо, а также заключают, изменяют и расторгают контракт с ответственным лицом в соответствии с процедурами, предусмотренными законом. Организациями культуры могут быть федеральные учреждения, субъекты Российской Федерации или муниципальные учреждения, при условии, что устав и положения организаций культуры утверждены Правительством Российской Федерации, Министерством культуры Российской Федерации, административными органами субъектов Российской Федерации или муниципальными органами

местного самоуправления. В то же время агентства по управлению культурой, являясь учредителями организаций культуры при создании организаций, определении их юридических задач, структур, принципов управления, назначении руководителей и исполнительных органов по управлению имуществом, сыграли важную роль в создании агентств по управлению государственным (муниципальным) имуществом [3].

Гражданско-правовая часть статуса учреждений культуры должна обеспечивать самостоятельное решение некоторых важных социальных задач:

- значительная часть граждан России должна иметь возможность приобретать культурные ценности. Это поспособствует формированию культуры страны и повышения ее духовности.

- обеспечение сохранности объектов культурного наследия за счет самостоятельно заработанных средств. С каждым годом потребность в реставрационных работах возрастает по мере увеличения их стоимости. Охрана культурного наследия требует большого объема средств. Учитывая нарастающий в стране финансово-экономический кризис, государство не сможет выделить всю сумму в ближайшее время.

- развитие творческих способности граждан к созданию новых культурных ценностей. Необходимо обеспечить преемственность поколений. Это требует очень серьезных усилий для воспитания истинных творцов, способных создавать новые шедевры культурного наследия.

- в сфере образования необходимо обеспечить доступность гуманитарного и художественного образования, а также свободу выбора его форм и методов получения, включая участие зарубежных мастеров и возможности мировых культурных центров.

Без поддержки учреждений культуры органами государственной власти и управления, а также органами местного самоуправления невозможно обеспечить всем гражданам получение культурных мероприятий, культурных ценностей и благ.

Без участия государства успешная культурная деятельность невозможна. Необходимость участия государства в культурной сфере обусловлена главным образом наличием положительных внешних и внутренних влияний, которые проявляются в повышении общего культурного уровня, правовой осведомленности и социальной активности населения. Управление культурой Российской Федерации осуществляется на основе взаимодействия федеральных органов государственной власти, субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления и основано на разделении полномочий. Полномочия органов публичной власти различных уровней в области культуры определены ст. 37-40 Основ законодательства

Российской Федерации о культуре [4], ФЗ «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов РФ» [5], ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ» [6], согласно которым, к ведению федеральных органов государственной власти относятся:

- установление основы федеральной культурной политики, принятие федерального законодательства в области культуры и федерального национального плана развития культуры;

- правовое регулирование отношений собственности, базовых знаний об экономической деятельности и порядка распоряжения национальным культурным наследием Российской Федерации;

- формирование федерального бюджета и федерального фонда развития культуры в части расходов на культуру;

- прямое финансирование культурных организаций, находящихся под федеральной юрисдикцией;

- Надзор за соблюдением правил осуществления валютных операций в сфере культуры;

- определение принципов государственной политики в области оплаты труда, социального обеспечения, норм материального обеспечения и благосостояния работников культуры;

- контроль за исполнением законодательства Российской Федерации в области культуры.

Поэтому в законодательстве четко прописана компетенция органов власти соответствующего уровня, в том числе в области финансовой основы деятельности учреждений культуры. При установлении отношений с национальными и муниципальными учреждениями и организациями необходимо строго следовать установленным полномочиям этих учреждений и учитывать их способность решать определенные проблемы при выполнении задач, стоящих перед конкретными учреждениями.

В заключение хочу сказать, что в целях обеспечения того, чтобы все граждане могли получать культурные мероприятия, культурные ценности и блага, органы государственной власти и управления, органы местного самоуправления обязаны поощрять граждан страны к участию в творчестве, культурном развитии, самообразовании, любительском искусстве и ремеслах, а также создавать условия для общего эстетического воспитания и начального художественного образования путем поддержки и развития сети специальных учреждений и организаций.

В нынешних политических, экономических и социальных условиях необходимо сформулировать конкретные решения по организации

деятельности учреждений культуры. Трансформация культурно-досуговой деятельности окажет значительное влияние на реализацию образовательного и педагогического процесса.

В глубоких изменениях, прежде всего, нуждаются правовые, экономические, культурные и досуговые аспекты деятельности учреждений культуры в малых городах Российской Федерации. Эта проблема может быть решена путем внедрения на законодательном уровне инновационной модели полифонической и дифференцированной организации деятельности учреждений культуры, предоставляющей широкий спектр досуговых услуг населению внутри учреждения. Такой подход позволит высвободить дополнительные материальные и людские ресурсы для улучшения культурно-досуговой, образовательной и преподавательской деятельности учреждений культуры.

Список источников

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 21.12.2021г. №430-ФЗ) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант плюс».

2. Федеральный закон "Об автономных учреждениях" от 03.11.2006 N 174-ФЗ (ред. от 29.11.2021 №384-ФЗ) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант плюс».

3. Карякин В.В., Прокш М.Ю. Нормативно-правовое регулирование сферы культуры. Перспективы законопроектной деятельности Минкультуры России // Справочник руководителя учреждения культуры. 2005. № 7. С. 3237.

4. "Основы законодательства Российской Федерации о культуре" (закон Российской Федерации № 3612-1 от 9 октября 1992 г (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2015 г). [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант плюс».

5. Федеральный закон "Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации" от 06.10.1999 N 184-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант плюс».

6. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 19.11.2021, с изм. от 23.11.2021) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант плюс».

**ПРАВОВОЙ ПРОЕКТ: ОБЪЕДИНЕНИЕ ВЕРХОВНОГО И
КОНСТИТУЦИОННОГО СУДОВ РОССИИ**
LEGAL PROJECT: UNIFICATION OF THE SUPREME AND
CONSTITUTIONAL COURTS OF RUSSIA

УДК 340.1

Фролова Ольга Валерьевна

кандидат юридических наук, доцент

*доцент кафедры военно-политической работы Военной Академии связи
имени С.М. Буденного, г. Санкт-Петербург*

Фролов Владислав Владимирович

*кандидат юридических наук, доцент, полковник юстиции, заведующий
кафедрой государственно-правовых дисциплин ФГКОУ Санкт-
Петербургской Следственной академии СК РФ, г. Санкт-Петербург*

Аннотация: *В статье изучаются вопросы реформирования судебной системы России. Формулируется вывод о необходимости объединения Верховного и Конституционного Судов в новый высший орган правосудия – Высший суд России. Также предлагается усилить посредством принятия поправки в Конституцию - механизм реализации правовых решений Конституционного и Верховного судов, оперативного перевода их юридического материала толкования правовых норм в правотворческие законодательные предложения.*

Abstract: *The article examines the issues of reforming the judicial system in Russia. A conclusion is made about the need to unite the Supreme and Constitutional Courts into a new supreme body of justice - the Supreme Court of Russia. It is also proposed to strengthen, through the adoption of an amendment to the Constitution, the mechanism for the implementation of legal decisions of the Constitutional and Supreme Courts, the prompt translation of their legal material for the interpretation of legal norms into law-making legislative projects.*

Ключевые слова: *судебная реформа, Верховный Суд, Конституционный Суд, Конституция России, конституционное правосудие, Высший Суд, судебная власть, толкование, конституционный контроль.*

Keywords: *judicial reform, the Supreme Court, the Constitutional Court, the Constitution of Russia, constitutional justice, the High Court, the judiciary, interpretation, constitutional control.*

Идея справедливости доминирует в нашем менталитете.

Необходимо развивать в социальной жизни идеи демократии, технологии правового государства, помогать честной политической и экономической конкуренции, реальному развитию среднего и малого бизнеса.

И здесь очень важно утверждение идеи справедливого правосудия!

Собственность надо защищать от противоправных посягательств.

В качестве примеров защиты прав человека и гражданина, позитивных изменений в законодательстве в результате правосудия, выявляющего «болевые точки» и устраняющего допущенную несправедливость можно привести: «появление «принципа правовой определенности» (Дело ««Рябых против Российской Федерации» от 24 июля 2003 г., жалоба № 52854/99); внесенные изменения в уголовно-процессуальный кодекс, касающиеся порядка и сроков содержания под стражей (Дело «Беднов против Российской Федерации» от 1 июня 2006 г., жалоба № 21153/02); реформа пенитенциарной системы (Дело «Калашников против Российской Федерации» от 15 июля 2002 г., жалоба № 47095/99) и многие другие». [1, С.2.].

В рамках данной статьи авторы не рассматривают весь спектр вопросов, связанных с обустройством судебной системы в России.

Мы выдвигаем только один важный тезис: целесообразно объединение Конституционного Суда РФ и Верховного Суда РФ.

Почему целесообразно объединение Верховного и Конституционного судов России в единый объединенный «МЕГАСУД»?

Мы предлагаем назвать его «Высший Суд России».

Какие аргументы мы можем привести в пользу такого объединения?

Во-первых, судебная власть обретет единый организационный и юридический центр, своего рода «лидера» справедливого правосудия.

«В проверке конституционности закона и толкования норм Конституции РФ и проявляется правотворческая деятельность Конституционного Суда, а в качестве источника права и материального носителя оформляется и публикуется судебное постановление. Конституционное правосудие, судопроизводство, юстиция и контроль, несмотря на различия в терминологии, посредством охраны и защиты Конституции РФ направлены на обеспечение защиты прав и правовой системы в целом в соответствии с содержанием, придаваемым им Конституцией РФ, и общепризнанными нормами международного права» [2, С.240.].

Во-вторых, исключается возможность противоречий между решениями (правовыми позициями, официальным толкованием норм права) со стороны Конституционного Суда РФ и Верховного Суда РФ.

Во-третьих, в большей степени обеспечивается возможность оперативного перевода юридического материала понимания и толкования в

рамки правотворческого процесса и его последующего воплощения в законодательстве.

Существует серьезная проблема исполнения решений высших судов России. Причинами такого положения являются: правовой нигилизм, огромное количество выносимых решений, постановлений, выраженных позиций (счет идет на десятки тысяч); нежелание представителей законодательной и исполнительной власти оперативно реагировать и вносить соответствующие изменения в нормативно-правовые акты.

Нужно совершенствовать механизм реализации судебных позиций высших судов. В частности, указывается: «существует острая необходимость в принятии федерального конституционного закона, закрепляющего механизм привлечения к ответственности за неисполнение решений Конституционного Суда Российской Федерации.» [3, С.27.].

В статье 146 Основного закона Австрии закреплены следующие нормативные положения: «1. Исполнение решений Конституционного Суда в отношении требований, предусмотренных статьей 137, осуществляется обычными судами. 2. Исполнение прочих решений Конституционного Суда возлагается на Федерального президента. Исполнение осуществляется уполномоченными по его указанию и в соответствии с его усмотрением органами Федерации или земель, включая федеральную армию...» [4, С.27.].

Предлагаем принять аналогичную статью в Основной закон России.

В-четвертых, такое решение о создании единого Высшего Суда позволит упростить ряд процессуальных процедур, выработать механизм прямого взаимодействия в рамках ряда видов судопроизводств, наладить конструктивный диалог представителей высшего судебного сообщества, обеспечить выработку более продуманных и справедливых решений.

В пятых, это может позволить существенно сэкономить бюджетные деньги. О чем имеет право думать и размышлять вслух каждый гражданин. Ведь это на наши общественные деньги содержится государственный аппарат.

Российские суды должны взять на себя роль справедливого арбитра для преодоления разногласий между «катастрофически» богатыми и «неприлично бедными», между представителями различных конфессий и атеистами, между представителями 194 этносов, населяющих Россию, между коренным населением и мигрантами, между чиновниками и народом...

Причем за деятельности государственных служащих нужен особый контроль - как общественных институтов, так и взаимный внутригосударственный и прежде всего судебный. Можно согласиться с мнением, что правовой нигилизм, порождающий нарушения законности: «органически присущ субъектам властных полномочий, он порождается

бюрократической административного аппарата», «чиновник может обогащаться только бесчестно, каркас бюрократической системы может стать каркасом системы мафиозной» [5, С.84.].

Поэтому так важно обеспечить господство закона и его прямое действие, требовательность закона, прежде всего, к представителям государства, подающим пример для рядовых граждан.

Опасен и правовой нигилизм населения.

Представляет интерес следующая точка зрения: «Политико-правовой нигилизм... должен рассматриваться в качестве одного из факторов общественного развития, органично сочетающего в себе положительные и отрицательные стороны. Нигилизм представляет собой специфическую форму оппозиционности населения действующей власти, неизбежно возникающую во времена глубокого социального кризиса и разрушения идеологических устоев общества. При разрастании нигилистических настроений умной власти следует уяснить причины этого нежелательного ей процесса, постараться своевременно их устранить» [6, С.84.].

Поэтому суды должны взять на себя более широкую роль: как традиционно правоприменительную, так и правотворческую, правоспитательную. Особенно Высший суд, воплощающий задачи и функции Конституционного и Верховного судебных органов. Как замечал правовед Н.М.Коркунов: «...чувство законности, составляет основную силу для правительства, заставляя подданных добровольно подчиняться ее велениям, а с другой стороны заставляя государственную власть ограничивать себя в своих действиях, потому что деспотическая государственная власть является главным препятствием для развития чувства законности» [7, С.262.].

Необходимо обеспечить:

- верховенство законов в отношении всех иных правовых актов;
- создание системы средств предупреждения и пресечения правонарушений, создание эффективной судебной-правоохранительной системы противодействия преступности (с отражением в Основном законе России особой правоохранительной ветви власти);
- создание правовых законов, соответствующих интересам общества, основанных на идеях справедливости и формального равенства всех перед законом;
- обеспечение права человека на оперативное и справедливое правосудие;
- конституционный контроль, который способствует укреплению законности.

Необходимость защиты интересов «маленького человека», интересов предпринимателя, рискнувшего открыть свой бизнес-проект в сложных российских реалиях преобладания государственно-монополистического капитализма, фактического и формально-юридического сращивания государств и корпоративных сообществ, обуславливает необходимость совершенствования моделей судопроизводства, заставляет задуматься о направлениях и приоритетах конституционной реформы судебной системы.

Библиографический список

1. Сайт Закон.ру // https://zakon.ru/blog/2020/02/07/konvencionnye_i_konstitucionnye_kollizii_v_pravovoj_sisteme_stran_uchastnic_evropejskoj_konvencii_p/ (дата обращения: 14.12.2021).
2. Гериханов, С. С. Конституционный суд как орган конституционного контроля // Молодой ученый. 2016. № 19 (123). - С. 239-241. — URL: <https://moluch.ru/archive/123/34042/> (дата обращения: 11.12.2021).
3. Шабанов Х.М., Омарова Л.А. Конституционный Суд РФ как особый орган конституционного контроля // Закон и право. 2019. – С.27-28.
4. Конституции государств (стран) мира // [https:// worldconstitutions.ru/?p=160/](https://worldconstitutions.ru/?p=160/) (дата обращения: 15.12.2021).
5. Добрынин Н.М. О сущности правового нигилизма и правового идеализма: антропология права и взгляды Н.И.Матузова // Государство и право. 2015. №12.-С.80-92.
6. Лупарев Г.Н. К вопросу о правовом нигилизме // Государство и право. 2020. №4. -С.68-75.
7. Коркунов Н.М. Лекции по общей теории права. - СПб.: изд. Н.К.Мартынова. 1909. 354с.

**ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
ПРОВЕДЕНИЯ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ В РФ**
FEATURES OF LEGAL REGULATION SCIENTIFIC RESEARCH IN THE
RUSSIAN FEDERATION

УДК 34

Фурсина Татьяна Федоровна

Магистрант 3 курс, юридический факультет

Российская Государственная Академия интеллектуальной собственности

***Аннотация:** В рамках данного исследования раскрыты общетеоретические аспекты понятия категории «научное исследование» и описана правовая политика регулирования проведения научных исследований в РФ. Существенной проблемой является и недостаточное внимание поддержки фундаментальных научных исследований. Система законодательства о научной и научно - технической деятельности обусловлена спецификой этой деятельности как объекта правового регулирования. При характеристике научной и научно - технической деятельности как вида социальной деятельности в отечественной юридической науке традиционно делается акцент на ее направленность на получение и/или применение новых знаний и творческий характер. Кроме того, особое внимание уделено проблеме плагиата в научных исследованиях как нарушения прав интеллектуальной собственности. Имеются программы по выявлению плагиата, которые могут использоваться как основа для проведения проверки текстов специалистами. Используется не только механическое сравнение, но и интеллектуальная проверка объектов творческой, интеллектуальной деятельности с целью выявления неправомерных заимствований и установления факта плагиата. Также привлекаются судебные эксперты.*

***Annotation:** Within the framework of this study, the general theoretical aspects of the of the concept of category "scientific research" are disclosed and legal adjustment policy of carrying out scientific research in the Russian Federation is described. A vital issue is also the insufficient attention of support of basic scientific research. The system of the legislation on scientific and scientific and technical activity is caused by specifics of this activity as subject to legal regulation. At characteristic of scientific and scientific and technical activity as type of social activity in domestic jurisprudence the emphasis on its orientation on receiving and/or use of new knowledge and creative character is traditionally placed. Besides, special attention is paid to a plagiarism problem in scientific research as violations of intellectual property rights. There are programs for identification of plagiarism*

which can be used as a basis for conducting verification of texts by experts. Not only the mechanical sravleniye, but also intellectual check of objects of creative, intellectual activity for the purpose of identification of illegal loans and establishment of the fact of plagiarism is used. Also forensic experts are attracted.

Ключевые слова: научное исследование, научная публикация, диссертация, защита права интеллектуальной собственности.

Keywords: scientific research, scientific publication, dissertation, protection of intellectual property rights.

Актуальность темы. На сегодняшний день существуют проблемы построения системы законодательства о науке, научной и научно - технической деятельности в Российской Федерации. Нормативное регулирование этой деятельности обусловлено их особенностями, а именно – направленностью на получение и/или применение новых знаний и творческим характером. Федеральный закон «О науке и государственной научно - технической политике», несмотря на его в целом позитивное значение, не стал центром системы законодательства о науке. Существенной проблемой является и недостаточное внимание поддержки фундаментальных научных исследований, также затронут вопрос использования плагиата среди студентов. Плагиат – это присвоение чужих работ. Проблема широко распространена среди вузов. Методами борьбы с данной проблемой является защита прав интеллектуальной собственности. Однако, в условиях цифровизации науки и научных публикаций ее реализация значительно затруднена.

Цель данной работы - рассмотреть особенности правового регулирования проведения научных исследований в РФ.

Изложение основного материала. Частью нормативно-правового акта, который определяет правовые основы создания и использования результатов творческой деятельности, а также правовой статус создателей является Глава 70 Гражданского кодекса (Далее - ГК РФ) [3]. Следует обратить внимание, что в данном законе отсутствует определение творческой деятельности, постановки или творчества, как одного из признаков объектов авторского права. Поэтому соответствующие определения формируются усилиями ученых и практиков.

Система законодательства о научной и научно - технической деятельности обусловлена спецификой последней как объекта правового регулирования и группы общественных отношений. При характеристике научной и научно - технической деятельности как вида социальной деятельности в отечественной юридической науке традиционно делается

акцент на ее направленность на получение и/или применение новых знаний и творческий характер [6].

Новым знаниями [2] как своего рода продукции научной и/или научно - технической деятельности, рассматриваемой в качестве одного из секторов экономики, в свою очередь, присущи следующие свойства [4]:

а) невещественность;

б) невозможность их присвоения, что выражается в возможности и необходимости неоднократного повторения результатов научной деятельности не только субъектом, получившим новые научные результаты, но и иными субъектами научной деятельности. Следствием этого является нерасходуемость новых научных знаний, а также ограниченное применение стоимостных отношений;

в) уникальность предполагает их новизну по сравнению с имевшимися ранее знаниями. Данное свойство обуславливает существование проблем при прогнозировании затрат на осуществление научной или научно - технической деятельности, а также сроков и проведения научно - исследовательских работ. Таким образом, для научной и научно - технической деятельности характерна многостадийность и неопределенность сроков завершения работы.

Центральное место в системе законодательства о науке должен занимать Федеральный закон от 23 августа 1996 г. N 127-ФЗ (ред. от 31 июля 2020 г.) "О науке и государственной научно - технической политике" [7]. Закон также дает определения понятия «научная деятельность» и различных ее направлений – фундаментальных, прикладных и научных исследований, «научно - техническая деятельность», устанавливает основы правового статуса субъектов данной деятельности, а также определяет основные цели и принципы реализации государственной научно - технической политики как направлений деятельности государства в области науки и техники и реализации их достижений. При этом, отличительной чертой федерального закона является детальное регулирование процедуры оценки квалификации научных работников (его глава III о статусе субъектов научной и научно - технической деятельности фактически определяет порядок присвоения ученых степеней и их признания), но не достаточное внимание уделяет процедурам оценки результативности научных организаций.

Вместе с тем, значительная часть отношений в сфере науки и инноваций урегулирована частью второй Гражданского кодекса Российской Федерации (его ст.ст. 769-778 закрепляют понятие, существенные условия, права и обязанности сторон, а также порядок реализации договоров на осуществление научно - исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ). Трудовой кодекс Российской Федерации регулирует особенности

трудовой деятельности научных работников и руководителей научных организаций в ст.ст. 336.1-336.3. А Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» в ст. 52 устанавливает особенности правового статуса научно - педагогических работников, а в ст. 72 – формы интеграции образовательной и научной деятельности.

Также в российской системе нормативного правового регулирования научной и научно - технической деятельности можно выделить группу законодательных актов, определяющих особенности отдельных их направлений, например, геномной инженерии и клонирования, цифровых технологий и других.

Наконец, значительную долю нормативного правового регулирования научной и научно - технической деятельности составляет законодательство, закрепляющее статус отдельных видов ее субъектов (например, инновационных научно - технологических центров) или конкретных юридических лиц – инновационного центра «Сколково», Российской академии наук, национальных исследовательских центров, Российского научного фонда и государственных корпораций. Например, Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 г. (далее – Стратегия) разработана на основе положений Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 г. (далее – Концепция) в соответствии с Федеральным законом «О науке и государственной научно - технической политике» [4].

Отсюда следует вывод, что соблюдение публикационной этики – это не формальное актуальное требование, а насущная необходимость ввиду того, что за последние 2-3 года произошли кардинальные изменения в Научной электронной библиотеке (далее – НЭБ): исключены из Российского индекса научного цитирования (далее – РИНЦ) 344 журнала и 8 тыс. трудов заочных конференций. В базе данных РИНЦ на данный момент индексируется более 6 тыс. российских журналов, а общее количество российских ученых превысило 11 млн, каждый год добавляется 1,5 млн новых публикаций.

Если рассматривать такую область, как наука, то плагиатом будут являться умышленные действия по незаконному присвоению авторства на чужие произведения интеллектуального труда путем публикации под своим именем. Еще одно определение плагиата: «Присвоение или использование без разрешения автора и без ссылки на него художественного или научного произведения, а также оглашение изобретения до его оформления без согласия изобретателя» [1]. Статья 146 Уголовного кодекса Российской Федерации гласит, что нарушение авторских прав карается штрафом до 200 тыс. рублей, например, либо обязательными работами до 1 года, либо арестом до 6 месяцев.

Одной из общекультурных компетенций, которой необходимо овладеть специалисту с высшим образованием, является умение «использовать нормативные правовые документы в своей деятельности», в том числе в эту компетенцию входит знание Уголовного и Гражданского кодекса Российской Федерации.

Следовательно, негативными сторонами проверки работ на наличие плагиата является: механическое сравнение текста без возможности оценки правомерности использования текстовых заимствований; возможность избежать обнаружения совпадений в тексте благодаря внесению изменений, которые программа не распознает; возможность разработки программы, которая сделает невозможным выявление одинаковых фрагментов в тексте, который подлежит проверке; предусмотрена для проверки ограниченной категории объектов права интеллектуальной собственности.

Таким образом, программы по выявлению плагиата могут использоваться как основа для проведения дальнейшей проверки текстов специалистами. Во-вторых, это интеллектуальная проверка объектов творческой, интеллектуальной деятельности с целью выявления неправомерных заимствований и установления факта плагиата. Отличие от механической проверки заключается в том, что интеллектуальная проверка - проводится специалистами и заключается в детальном анализе спорных объектов права интеллектуальной собственности в отношении установления общих признаков и различий. Также и привлечение заключений судебных экспертиз как одного из доказательств при рассмотрении споров по нарушениям прав интеллектуальной собственности предусмотрено всеми процессуальными кодексами, действующих в РФ. Значительное увеличение правонарушений привело к резкому увеличению экспертиз, назначаемых постановлениями, поставами компетентных органов. Судебные экспертизы могут осуществлять судебные эксперты, аттестованные в установленном порядке и внесенные в государственный реестр судебных экспертов, который ведется Министерством юстиции РФ.

При этом действующее законодательство РФ (как процессуальное, так и специальное, в частности Закон РФ № 73 «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации») не содержит ограничений относительно того, эксперт какого учреждения может быть привлечен к проведению экспертизы, основой назначения выступают факт его легализации (внесение в государственный реестр), компетентность и профессиональный уровень, компетенция, которая определяется, в частности, специализации аттестации такого эксперта. Таким образом, гражданско-правовая защита прав интеллектуальной собственности от плагиата предусматривает деятельность

правообладателя, направленную на выявление, предупреждение незаконного присвоения результатов творческой деятельности, а также обращение за защитой в государственных органах и учреждениях.

Результаты. Изложенное позволяет сделать вывод о том, что в Российской Федерации, несмотря на достаточно обширный массив нормативных правовых актов, регулирующих научную и научно - техническую деятельность, пока не сложилась иерархически построенная и непротиворечивая система законодательства о науке и научно - технической деятельности. Федеральный закон «О науке...» не устанавливает общих принципов правового регулирования научной и научно - технической деятельности в целом, уделяя внимание отдельным ее аспектам – оценке квалификации научных работников, основам формирования и реализации государственной научно - технической политики, государственной поддержки инновационной деятельности, оставляя без внимания такие аспекты научной и научно - технической деятельности как регулирование коллективного научного творчества, а также оценки его эффективности и результативности. «Именные» федеральные законы не восполняют и не могут восполнить этот пробел, поскольку такое специальное нормативное регулирование целесообразно только в отношении научных организаций, имеющих общегосударственное значение.

Выводы. Актуальность темы исследования связана с важностью науки и исследований как основы инновационного развития. Соблюдение принципов инновационности, новизны как основы развития науки связано с соблюдением авторского права.

Одним из важных условий эффективной защиты прав интеллектуальной собственности является выбор способов защиты, предусмотренных в законодательстве. Учитывая специфику отношений, возникающих в сфере защиты прав интеллектуальной собственности от плагиата, следует разграничить способы защиты прав и интересов государства и способы защиты прав и интересов создателей. К ним следует отнести действия государственных органов и учреждений, направленные на выявление и ограничение плагиата. В частности, лишения ученой степени, снятия диссертации с рассмотрения и прочее, не являются гражданско-правовыми, поскольку основываются на отношениях власти и подчинения. Целью их применения в первую очередь является защита интересов государства и обеспечения интересов общества. На практике авторы довольно часто допускают неточности при формулировке исковых требований и выборе способов защиты. В частности, избираются способы защиты, не предусмотренные законом.

Литература:

1. Лебединская А. С. Плагиат как феномен науковедения // Вопросы российской юстиции. – 2019. – № 4. – с. 181-194.
2. Левин В. И. Проблемы качества научной работы и академический плагиат // Ректор ВУЗа. – 2019. – № 7. – с. 54-59.
3. Практикум по праву интеллектуальной собственности. - Казань: Познание, 2019. - 167 с.
4. Синельников И. А. Проблемы административно-правового регулирования научно -технической политики в Российской Федерации // Административное право и процесс. – 2019. – № 7. – с. 74-78.
5. Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 г.: распоряжение Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. №2227-р.
6. Сучков А. П. Научный результат как информационный объект // Информатика и ее применения. – 2019. – Т. 13. – № 3. – с. 137-144.
7. Федеральный закон от 23 августа 1996 г. N 127-ФЗ (ред. от 31 июля 2020 г.) "О науке и государственной научно - технической политике".

**ИССЛЕДОВАНИЕ ПРИЧИН И АНАЛИЗ УСЛОВИЙ ПРЕСТУПНОГО
ПОВЕДЕНИЯ В ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ РОССИИ**
INVESTIGATION OF THE CAUSES AND ANALYSIS OF THE CONDITIONS
OF CRIMINAL BEHAVIOR IN CORRECTIONAL INSTITUTIONS IN RUSSIA

УДК 343.85

Щеголев Дмитрий Игоревич

магистрант 3 курс, Юридический факультет

Забайкальский государственный университет

Россия г. Чита

***Аннотация:** Данная статья посвящена вопросу исследования причин и анализу условий преступного поведения в исправительных учреждениях России. Существование преступности осужденных в местах лишения свободы является в некоторой степени криминологическим феноменом, поскольку предназначение пенитенциарных учреждений состоит в целенаправленном исправительном воздействии на преступников. Сложившаяся ситуация в учреждениях уголовно-исполнительной системы России вызывает необходимость выявления и анализа закономерностей порождения и функционирования пенитенциарной преступности.*

***Abstract:** This article is devoted to the study of the causes and analysis of the conditions of criminal behavior in correctional institutions in Russia. The existence of criminality by convicts in places of deprivation of liberty is, to some extent, a criminological phenomenon, since the purpose of penitentiary institutions is a purposeful corrective influence on criminals. The current situation in the institutions of the penitentiary system of Russia makes it necessary to identify and analyze the patterns of the generation and functioning of penitentiary crime.*

***Ключевые слова:** преступность, осужденные, пенитенциарная система, уголовно-исполнительная система, исправительные учреждения*

***Keywords:** criminality, convicts, penitentiary system, penitentiary system, correctional institutions*

Существование преступности осужденных в местах лишения свободы является в некоторой степени криминологическим феноменом, поскольку предназначение пенитенциарных учреждений состоит в целенаправленном исправительном воздействии на преступников. Весь комплекс средств исправления, инженерно-технических средств охраны и надзора, усилия персонала направлены на реализацию лишения свободы для достижения целей уголовного наказания, призваны не допустить совершения новых преступлений как во время отбывания осужденным наказания, так и в дальнейшем. Вопреки применяемым мерам и условиям физической изоляции

спец-контингента названная преступность не только не проявляет тенденций к сокращению, а, напротив, с каждым годом лишь увеличивается (см. таблицу 1). Из сказанного вытекает, что закономерности, порождающие такую преступность и обуславливающие изменения ее динамики, иные, существенно отличающиеся от закономерностей, характерных для преступности в целом и других видов преступности. Данный тезис подтверждается сравнением показателей преступности.

Таблица 1 - Преступность в исправительных колониях России в 2015–2020 гг. (кроме ВК, тюрем, СИЗО, ПФРСИ)

Год	Количество лиц, содержащихся в исправительных колониях	Количество преступлений, совершенных осужденными в исправительных колониях	Коэффициент преступности в расчете на 1000 осужденных	Темп прироста преступлений (в % к АППГ)
2016	550852	754	1,37	- 12,8%
2017	524738	838	1,60	+ 11,1%
2018	519480	851	1,64	+ 1,6%
2019	495016	875	1,77	+ 2,8%
2020	460923	914	1,98	+ 4,5%
2021	423825	1015	2,39	+ 11,1%
Итого за период 2016–2021 гг.	- 127027	+ 261	+ 1,02	+ 34,6%

Сравнительный анализ статистических данных преступности в России и в исправительных колониях за 2016–2021 гг. показал общую тенденцию снижения уровня преступности в России при увеличении численности населения на 3,1 млн человек, в то время как преступность осужденных в местах лишения свободы возросла более чем на треть (34,6 %) при сокращении численности спец-контингента на 127 тыс. человек.

Выявленная негативная динамика преступлений среди осужденных, лишенных свободы, — не случайность, поскольку качественный состав лиц, находящихся в исправительных колониях, становится все более криминогенным и, соответственно, способствует этой тенденции.

По информации ФСИН России, в 2021 г. количество лиц, отбывающих наказание в исправительных колониях, осужденных к лишению свободы два и более раза, составило 228015 чел. (53,8 % от общего числа осужденных в исправительных колониях), тогда как количество лиц, впервые отбывающих лишение свободы — 195810 чел. (46,2 %). Сравнивая эти показатели с данными за 2016 г., мы видим похожее соотношение групп спец-контингента:

впервые отбывающих лишение свободы — 247374 чел. (44,9 %), осужденных, отбывающих лишение свободы второй или более раз — 303478 чел. (55,1 %).

Таким образом, можно констатировать незначительное уменьшение удельного веса лиц, впервые отбывающих лишение свободы, к 2021 г. относительно осужденных к лишению свободы второй или более раз, на 1,3 %. Кроме того, удельный вес лиц, отбывающих лишение свободы второй и более раз, продолжает превалировать над долей лиц, осужденных к лишению свободы впервые: начало такой тенденции положено в 2011 г.

Наиболее распространенными преступлениями, совершаемыми в исправительных колониях, а также особо учитываемыми, являются: приобретение или сбыт наркотических средств, дезорганизация деятельности учреждений, обеспечивающих изоляцию от общества (исключено из числа особо учитываемых, и, соответственно, не отражается в статистике ФКУ НИИИТ ФСИН России со второго полугодия 2020 г.), побег из места лишения свободы, убийство, умышленное причинение тяжкого вреда здоровью.

Таблица 2 - Структура преступности осужденных в исправительных колониях России в 2017–2021 гг.

Вид преступления	Количество преступлений, совершенных осужденными в исправительных колониях (% от общего числа преступлений)				
	2017	2018	2019	2020	2021
Приобретение или сбыт наркотических средств	192(23%)	147(17%)	201(23%)	225(25%)	193(20%)
Дезорганизация деятельности учреждений, обеспечивающих изоляцию от общества	175(21%)	195(23%)	181(21%)	192(21%)	-
В том числе организованной группой либо с применением насилия, опасного для жизни и здоровья	13	8	6	13	17
Побег	123(15%)	101(12%)	106(12%)	103(11%)	110(11%)
В том числе из-под охраны	14	11	9	6	2
Убийство	18(2%)	10(1%)	14(2%)	4(1%)	5(1%)
Умышленное причинение	49(6%)	47(5%)	23(3%)	29(3%)	26(3%)

тяжкого вреда здоровью					
В том числе повлекшее смерть потерпевшего по неосторожности	21	17	4	16	6
Иные преступления	277(33%)	345(41%)	336(38%)	349(38%)	626(61%)

Кроме того, по информации ФКУ НИИИТ ФСИН России, в 2021 г. в исправительных колониях осужденными также совершены: покушение на убийство — 7 (АППГ — 5), причинение смерти по неосторожности — 1 (АППГ — 5), умышленное причинение средней тяжести вреда здоровью — 24 (АППГ — 15), уклонение от отбывания лишения свободы — 14 (АППГ — 23).

По видам исправительных учреждений количество преступлений, совершенных осужденными в 2021 г., распределилось следующим образом:

1. в исправительных колониях общего режима — 224 (19 % от общего числа зарегистрированных преступлений среди лиц, содержащихся в местах лишения свободы) (АППГ — 194);

2. в исправительных колониях строгого режима — 531 (45 %) (АППГ — 448);

3. в исправительных колониях особого режима — 36 (3 %) (АППГ — 41);

3.1. из них осужденными к пожизненному лишению свободы — 1 (АППГ — 2);

4. в колониях-поселениях — 169 (14 %) (АППГ — 178);

5. в лечебно-исправительных учреждениях — 48 (4 %) (АППГ — 39);

6. в лечебно-профилактических учреждениях — 7 (0,6 %) (АППГ — 14);

7. в тюрьмах — 3 (0,3 %) (АППГ — 5);

8. в воспитательных колониях — 5 (0,4 %) (АППГ — 1).

Преступность в исправительных учреждениях обусловлена специфическими детерминантами, зачастую связанными с физической изоляцией лиц от общества, длительностью пребывания в ограниченной среде, личностными особенностями преступника и т. д. На практике в зависимости от конкретной ситуации одно и то же обстоятельство может выступать как в качестве причины преступности, так и в качестве ее условия. Например, малоэффективная организация охраны и контроля в исправительном учреждении, где содержатся лица, лишённые свободы, может являться как условием, определяющим выбор данной исправительной колонии как места для совершения группового побега, так и причиной, обусловившей

формирование соответствующей мотивации у сотрудников данного учреждения.

В качестве причин и условий рассматриваемой преступности можно выделить следующие.

1. Наркотическая зависимость — преступления, связанные с незаконным приобретением или сбытом наркотических средств и психотропных веществ, имеют значительный удельный вес в структуре пенитенциарной преступности.

2. Обмен криминальным опытом, приобретение криминального опыта в новых сферах преступной деятельности от осужденных, отбывающих лишение свободы второй и более раз.

3. Потребность в свободе передвижения — естественная потребность человека, ее ограничение или лишение образует карательную составляющую наиболее строгих уголовных наказаний.

Подводя итоги, следует отметить, что масштабность проблемы преступности в исправительных учреждениях, многообразие процессов и явлений, детерминирующих ее, требует дальнейшего глубокого исследования, конечной целью которого стала бы выработка комплекса мер правового и организационного характера, которые способны оказать предупредительное воздействие на пенитенциарную преступность.

Список использованной литературы:

1. Основные показатели деятельности уголовно-исполнительной системы. Январь-декабрь 2016–2021 гг.: информационно-аналитический сборник. — Тверь: ФКУ НИИИТ ФСИН России, 2016–2021.

2. Акчурин, А. В. Типичный пенитенциарный преступник: от криминологии к криминалистике // Юридическая наука и правоохранительная практика. — 2017. — № 1 (31). — С. 81.

3. Характеристика лиц, содержащихся в исправительных колониях для взрослых. — URL: <http://fsin.su/structure/inspector/iao/statistika/Xarka%20lic%20sodergahixsya%20v%20IK/> (дата обращения: 27.11.2021).

4. Пенитенциарная криминология: учебник / под ред. Ю. М. Антоняна, А. Я. Гришко, А. П. Фильченко. — Рязань: Академия права и управления Федеральной службы исполнения наказаний, 2019. — С. 149.

5. Красоткин, П. Н., Красильникова, М. С. Пенитенциарная криминология: учебное пособие. — Новокузнецк: ФКОУ ВО Кузбасский институт ФСИН России, 2016. — С. 98.

АНАЛИЗ ЦИФРОВЫХ СТРАТЕГИЙ НА ПРИМЕРЕ ИКЕА
ANALYSIS OF DIGITAL STRATEGIES ON THE EXAMPLE OF IKEA

УДК 338.27

Абу Захр Диас Вивиан,

Студент 3 курс, «Экономический факультет»

Российский Университет Дружбы Народов

Россия, г. Москва

***Аннотация:** В современной рыночной среде уровень конкуренции становится более высоким, чем когда-либо прежде. Глобализация и интернет позволяют людям получать доступ к более широкому спектру продуктов и услуг. Социальные сети и всевозможные маркетинговые мессенджеры с одной стороны, помогают бренду стать популярнее, с другой стороны, ограничивают попытки утвердиться в современном мире. В такой среде первоклассная маркетинговая стратегия может стать ключом к успеху, и одного только отличного продукта или услуги недостаточно. Из года в год становится очевиднее, что хорошая маркетинговая кампания сможет реализовать даже не самый лучший продукт. Тем не менее, современный мир требует современных маркетинговых стратегий, таких как стратегии цифрового маркетинга.*

***Annotation:** In today's market environment, the level of competition is higher than ever before. Globalization and the Internet enable people to access a wider range of products and services. Social networks and all kinds of marketing messengers, on the one hand, help the brand to become more popular, on the other hand, limit attempts to establish itself in the modern world. In such an environment, a top-notch marketing strategy can be the key to success, and a great product or service alone is not enough. Each year it becomes more obvious that a good marketing campaign will be able to realize not even the best product. However, the modern world requires modern marketing strategies such as digital marketing strategies.*

***Ключевые слова:** Современный мир, Глобализация, Интернет, Социальные сети, Маркетинговая стратегия, Цифрового маркетинга.*

***Keywords:** Modern World, Internet, Globalization, Social Media, Marketing Strategy, Digital Marketing.*

Введение

Цифровой маркетинг сегодня - один из важнейших факторов успеха в бизнесе. Можно смело утверждать, что успех компаний, добившихся успеха в этот период, начиная с 21 века, во многом обязан их работе и усилиям, а также их инвестициям в сферу цифрового маркетинга. Цифровой маркетинг играет важную роль в развитии бизнеса. Цифровой маркетинг представляет собой процесс привлечения большего числа клиентов путём использования Интернета, мобильных телефонов, социальных сетей, поисковых систем и других средств коммуникации для представления товаров, и услуг бизнеса. Некоторые маркетологи считают, что цифровой маркетинг - это совершенно новый опыт по сравнению с традиционным маркетингом и, следовательно, требует нового способа обратной связи с клиентом и понимания, как клиент ведет себя при просмотре, выборе и покупке определенного продукта или услуги.

Цифровой маркетинг - это постоянно расширяющийся и развивающийся процесс. Он включает в себя рекламу в поисковых системах (SERP Ads) и рекламные рассылки по электронной почте (Email Ads), а также все, что связывает маркетинг с отзывами клиентов и создает путь двустороннего взаимодействия между компаниями и клиентами. Этот метод маркетинга является интерактивным, и, помимо поиска новых клиентов, он также нацелен на обретение лояльности своих бывших и постоянных клиентов. [1]

Следует отметить, что интернет-маркетинг отличается от цифрового маркетинга. Интернет-маркетинг - это, по сути, реклама, которая осуществляется исключительно в Интернете, в то время как цифровой маркетинг может осуществляться через все электронные носители, такие как мобильные телефоны, видеоигры, или через программы и приложения для смартфонов. Цифровой маркетинг - это набор действий, которые проводятся для продвижения товаров и услуг с использованием цифровых инструментов. На самом деле цифровой маркетинг намного шире, чем другие методы маркетинга в традиционном бизнесе.

Таким образом, маркетинг больше зависит от цифровых медиа, таких как социальные сети. Для того, чтобы добиться финансового успеха в бизнесе, компании следует обратить внимание на следующие 9 показателей и убедиться, что все они соблюдены:

1. Растущее количество и размер цифровых рынков
2. Найдите возможность диверсифицировать свою деятельность
3. Используйте современные методы ведения бизнеса
4. Повышайте рентабельность и продажи
5. Привлекайте аудиторию через интернет

6. Сократите разрыв между цифровыми и традиционными навыками компании.
7. Возможность адаптироваться проще
8. Создайте свою отличительную особенность в цифровом маркетинге
9. Обгоняйте традиционных и современных конкурентов, ведя и развивая бизнес [2]

Упомянув определение цифрового маркетинга и его преимущества для отраслей, в этой статье мы будем говорить о цифровых стратегиях, различных стратегиях развития на примере компании ИКЕА, чтобы увидеть, как цифровой маркетинг и технологии изменили эту компанию.

Развитие цифровых стратегий

В век информации, данные и информация стали основными активами бизнеса, источниками доходов и важными инструментами. Соответственно, компании по всему миру начали цифровую трансформацию из-за проблем, связанных с необходимостью улучшения процессов и разработки новых бизнес-возможностей и моделей. Кроме того, они всегда должны быть готовы воспользоваться преимуществами новых технологий, ускорить их развитие и стать более гибкими.

В настоящее время спаситель и ангел падающих компаний - это цифровые стратегии. Цифровая трансформация и обновленная политика могут помочь любому бизнесу вернуть конкурентоспособность и расти быстрее, чем раньше. Однако важно знать, что в этом отношении компании должны выбрать правильную цифровую стратегию. Компании должны разработать свою собственную стратегию цифровой трансформации, которая должна детально определять цели, текущую и желаемую ситуацию и то, как двигаться в логическом направлении. В этой части будут описаны некоторые стратегии трансформации и будут описаны их потребности.

● Информационные технологии

В реальной бизнес-среде, где маркетинговые отделы все чаще выбирают бюджеты, связанные с технологиями, часто бывает трудно добиться общего понимания и взаимодействия между ИТ-отделом, который является важной частью цифровой трансформации, и другими отделами компании. Это одна из причин, по которой ИТ-компании нанимают консультантов с опытом работы в сфере маркетинга и бизнеса, дабы помочь им лучше понять и удовлетворить потребности своей аудитории. По этой причине некоторые консалтинговые фирмы также сталкиваются с проблемой роста. Поскольку у них нет глубокого доступа к управленческим навыкам в области информационных технологий, они не могут полностью соответствовать стратегии цифровой трансформации.

●Процессы

Чтобы работать в цифровом формате необходимо эффективное управление изменениями. Должна произойти интеграция возможностей и процессов организации и создание информационной связи между закулисными структурами и отделами, которые общаются с клиентами напрямую. Чтобы успешно направлять цифровую трансформацию и защищаться от цифровых потрясений, организации должны развивать три основные способности: внимательность, осознанное принятие решений и быстрое выполнение. [3]

●Практический интеллект

Достижение полного совершенства в управлении информацией, соответствующего конкретным целям и задачам организаций, клиентов, экосистем и целям оптимизации, инноваций и, прежде всего, их цифровой трансформации, хотя и не является основной опорой прогресса в цифровой трансформации. очень важно для преобразования информации в практические знания необходимы данные или контент-анализ и, следовательно, искусственный интеллект.

●Человеческий капитал

Эта область очень обширна. Ориентация на клиента, процессы взаимодействия с клиентами и опыт работы с клиентами - ключ к стратегиям цифровой трансформации. Также важна не только горизонтальная коммуникация, но и вертикальная. Важно обеспечить коммуникацию между лидерами и сотрудниками, включая сотрудников, которые находятся ближе к клиенту и часто чувствуют, что ими пренебрегают. Необходимо призвать лидеров организаций к постоянной коммуникации, ведь именно они создают экосистему ценностей, которые существуют в компании.

●Новые экосистемы

В экономической системе и литературе по стратегии цифровой трансформации слова сотрудничество и совместное творчество, помимо различных значений, имеют значение, выходящее за рамки существующих организаций и экосистем. Наиболее популярными направлениями являются совершенно новые бизнес-модели с использованием данных и практического интеллекта.

●Технологии

Преодоление разрыва между возможностями существующих и появляющихся технологий и возможностями, которые они предоставляют новаторам, - еще одна область стратегии цифровой трансформации. Хотя многие компании работают в других вышеупомянутых областях, именно эта область может создать истинную ценность долгосрочной стратегии цифровой

трансформации во всей организации. (Цифровая трансформация требует долгосрочной стратегии). Мы живем в эпоху, когда в последние десятилетия появились новые технологии и они становятся все более важными компонентами бизнеса и образа жизни.

Тем не менее, знание таких стратегий и потребностей может быть трудным и сложным. В этой связи, используя ИКЕА в качестве примера, мы опишем разницу, которую совершила цифровая трансформация в этой компании.

Компания ИКЕА и цифровая трансформация

ИКЕА (IKEA) - производитель мебели, постельных принадлежностей, различных основных и вспомогательных аксессуаров для домашнего интерьера, основанный в 1943 году Ингваром Кампрадом. В настоящее время ИКЕА имеет филиалы в Нидерландах, Норвегии и Дании и имеет более 12000 предметов домашнего обихода, таких как мебель, гардеробы, шкафы, кровати, туалетные принадлежности, детские аксессуары, керамическая, фарфоровая и пластиковая посуда, ковры и напольные покрытия, дорожные аксессуары, продукция, украшения для дома и многие другие функциональные товары для дома.

Шведская компания имеет успешный опыт в разработке, маркетинге и продаже своей продукции. С цифровой революцией она смогла перевернуть этот традиционный бизнес. Цифровая разработка улучшила качество покупок и оптимизацию затрат компании. Стратегия цифровой трансформации ИКЕА была превосходной. Использование цифрового маркетинга для ИКЕА дает множество преимуществ, и компания параллельно разработала три успешных проекта, которые будут рассмотрены далее. [4]

1. Запуск сайта TaskRabbit, первый этап цифровой трансформации ИКЕА.

ИКЕА приобрела TaskRabbit в 2017 году. Конечно, этот сайт был создан в 2008 году и вел самостоятельную деятельность; Но ИКЕА купила собственность в 2017 году. ИКЕА Sweden значительно упростила для людей доступ к физической и онлайн-помощи; Например, просьба помочь собрать или доставить мебель или бытовую технику. Основная причина покупки сайта TaskRabbit заключалась в том, что сборка устройств ИКЕА обычно производится дома и после покупки. Этот сайт также упростил людям доступ к помощи. Вот почему покупка этого сайта пошла на пользу покупателям ИКЕА, удовлетворила их и в итоге гарантировала успех бренда. В настоящее время около 60 000 фрилансеров используют платформу TaskRabbit и зарабатывают на ней деньги. Эти услуги предлагаются даже в США, Канаде и Великобритании.

2. Умная бытовая техника - один из важнейших шагов в цифровой трансформации ИКЕА

Еще одна вещь, которая сделала ИКЕА ведущим брендом в области цифровых разработок, - это проект умного дома. Сюда входит вся бытовая техника, кухонная техника и освещение. В ходе этого проекта продукция ИКЕА вышла на рынок и получила большие продажи. [5]

3. Дополненная реальность в цифровой разработке ИКЕА

Еще одним интересным моментом, который произвел революцию в процессе покупки продукта, стало использование дополненной реальности. Сделав это, ИКЕА сделала выбор мебели и предметов домашнего обихода намного проще и приятнее. Благодаря опыту работы с TaskRabbit компания ИКЕА поняла, что, улучшив и упростив процесс покупок, она может привлечь больше клиентов. По этой причине она решает разработать приложение и упростить покупателю выбор и покупку бытовой техники. Следуя этому решению, ИКЕА разрабатывает приложение дополненной реальности и предлагает его своим клиентам, чтобы они могли легко опробовать различные продукты этого бренда у себя дома и выбрать аксессуары, наиболее совместимые с домашней средой. Технология дополненной реальности отображает желаемую мебель виртуально в домашней обстановке.

Цифровая трансформация ИКЕА не ограничивается данными проектами, у бренда есть и другие планы на будущее. Проект Space10 - еще один пример цифрового развития ИКЕА. Проект представляет собой научно-исследовательский и выставочный центр, который знакомит с концепцией автономных автомобилей как жилых и рекреационных пространств. Space10 Labs также стремится производить автономные и беспилотные автомобили. Это транспортные средства, которые могут двигаться без вмешательства человека и имеют фундаментальное значение для будущего транспорта. Эти автомобили электрические, а окна от пола до потолка по бокам позволяют пассажирам видеть город. Space10 создал программу, которая позволяет людям заказывать эти автомобили через свои смартфоны и воспринимать их как дополненную реальность.

Эти автомобили включают в себя 7 наименований:

1. Мобильный офис с гибким пространством
2. Мобильное кафе и концепт «кофе с собой»
3. Мобильное здравоохранение
4. Передвижная ферма и предложение свежих продуктов
5. Перемещение машины для игр
6. Мобильный отель
7. И мобильный магазин [6]

Как упоминалось ранее, наличие правильной стратегии цифровой трансформации может быстро расширить ваш бизнес. IKEA пережила огромный рост в последние годы и смогла возростить онлайн-продажи на 43% всего за один год. Тем не менее, знание о стратегиях развития может быть полезно и в этом отношении. Различные стратегии могут помочь отраслям привлекать новых клиентов и как можно быстрее развивать свой бизнес.

Выбор стратегии развития: удержание или привлечение новых клиентов

Удержание клиентов - это проблема, на которую не обращали внимания маркетологи. Многие владельцы бизнеса в маркетинговой воронке сосредотачиваются на этапе привлечения клиентов и пренебрегают их удержанием. Это происходит главным образом потому, что люди часто приравнивают маркетинг к зарабатыванию денег - акту привлечения клиентов в ваш бизнес.

С другой стороны, удержание клиентов должно быть таким же важным, как и монетизация. По данным Vain & Company, стоимость привлечения нового клиента в семь раз превышает стоимость его удержания. Кроме того, если вы удерживаете только 5% клиентов ежегодно, вы можете получить до 125% больше прибыли. Стратегии удержания клиентов принесут вам пользу в долгосрочной перспективе и помогут со временем построить правильный бизнес.

Превратите своих новых клиентов в постоянных клиентов, создав успешную стратегию удержания клиентов. Это заставит вас тратить меньше, зарабатывать больше денег и, в конечном итоге, вести успешный бизнес. Чтобы создать успешный маркетинговый план, вам нужно переосмыслить, как вы расставляете приоритеты маркетинговых усилий своей компании. Следует сместить акцент с привлечения клиентов на удержание. Вот 5 основных стратегий и 5 практических тактик. [7]

1. Добавить Управление взаимоотношениями с клиентами или CRM

CRM-система, или система управления взаимоотношениями с клиентами, позволяет отслеживать, контролировать и общаться с клиентом с помощью автоматизированной платформы. Вы можете создавать сообщения на основе любимых элементов, проблем, продуктов или информации ваших клиентов и помогать клиентам оставаться в процессе общения. Следует отметить, что CRM - это не просто программное обеспечение. Сегодня эта тема обобщена как инструмент, который позволяет организациям больше сосредоточиться на деятельности и отношениях, связанных с их клиентами, покупателями, поставщиками и партнерами. Но на самом деле концепция управления взаимоотношениями с клиентами начинается со слоя стратегии, и,

наконец, это программное обеспечение является инструментом, облегчающим реализацию организационных стратегий.

2.Сделайте ставку на удержание клиентов, а не на их привлечение

Сдвиньте свое внимание с холодных звонков, большого количества рекламы на общение с вашими текущими клиентами.

3.Выделяйте средства на привлечение и удержание клиентов

Убедитесь, что у вас достаточно бюджета для удержания клиентов; Финансируйте по крайней мере столько же, сколько у вас было в прошлом, для поддержки привлечения клиентов. [8]

4.Измерение ценности для клиента

Отслеживайте, измеряйте и контролируйте пожизненную ценность клиента. Вместо измерения индивидуальных продаж используйте свою базу данных для измерения продаж. При пожизненной ценности клиента баллы клиентам присваиваются в зависимости от спроса, частоты покупок и денежной стоимости их покупки. Чем выше пожизненная ценность, тем больше вы вкладываете в удержание этого клиента.

5.Сосредоточьтесь на предоставлении дополнительных услуг

Удержать клиентов можно за счет отличного обслуживания клиентов. Сделайте приоритетным обслуживание клиентов для своей команды. Поощряйте людей быстро решать проблемы и убедитесь, что все проблемы решены после того, как ваши услуги будут завершены. Клиенты часто меняют компании в зависимости от цены, но отличный сервис гарантирует лояльность к вашему бизнесу в долгосрочной перспективе. Теперь, когда вы понимаете некоторые ключевые стратегии удержания клиентов, давайте подробнее рассмотрим некоторые тактики удержания клиентов. Эта тактика поддерживает упомянутые выше стратегии и приводит к тому, что больше клиентов обращаются к вашему бизнесу.

- Частое общение в удержании клиентов
- Взаимодействие в социальных сетях
- Превратите жалобы в возможности
- Запустите программу частых покупателей
- Проведение мероприятий [9]

Используя эти стратегии и тактики, вы можете сместить фокус своего бизнеса с привлечения клиентов на их удержание. Продолжайте добавлять новые идеи в свою стратегию удержания клиентов и убедитесь, что вы отслеживаете и измеряете результаты, чтобы увидеть, что работает для вашего нового маркетингового пути. Конечно, используя правильную стратегию цифровой трансформации, вы сможете использовать цифровую помощь в случае привлечения и удержания клиентов. Насколько цифровая

трансформация может быть полезной и выгодной для любой компании, она может легко изменить реальность маркетинга и традиционного бизнеса.

Заключение

Определенно, один из самых важных фактов и инструментов, которые очень эффективны для успеха вашего бизнеса, - это использование правильной маркетинговой стратегии. Недавние события по всему миру показывают нам, что пока ваша стратегия сильна, вы добьетесь успеха в своем бизнесе, даже если ваш продукт невысокого качества. Однако мир меняется и становится более современным, чем раньше. В связи с этим необходимо изменить и маркетинговые стратегии.

С развитием технологий и открытием новых возможностей в электронном и виртуальном мире глобальная экономика потребовала быстрых изменений. Изменение будет таким же, как и модернизация мирового сообщества. В связи с этим цифровая трансформация стала популярной в маркетинге и других сферах. Тем не менее, миру маркетинга еще предстоит пройти долгий путь, чтобы полностью перейти к цифровому формату. В настоящее время многие компании пытаются таким образом проводить успешные преобразования и развивать свой бизнес.

Как мы видели, ИКЕА - один из лучших примеров цифровой трансформации. Результат этого изменения стал более смелым во времена Covid-19. ИКЕА была одним из предприятий, которые управляли своей деятельностью в это трудное время и фактически получали прибыль. Полагается, что, используя эту статью, зная определение цифровой трансформации, имея некоторые примеры, такие как ИКЕА, и прочитав несколько советов по привлечению клиентов, любому человеку будет легче начать процесс трансформации в сфере маркетинга.

Литература

1. Стратегии цифрового маркетинга, которые миллениалы находят привлекательными, мотивирующими или просто раздражающими, Кэтрин Такен Смит, 2010, [Электронный ресурс] URL: <https://doi.org/10.1080/0965254X.2011.581383> (Дата обращения: 03.11.2021)
2. Наиболее эффективные стратегии и подходы цифрового маркетинга: обзор литературы, Чарльз Гибсон, MBA, 2018 г., [Электронный ресурс] URL: <http://www.ijsrp.org/research-paper-0218/ijsrp-p7404.pdf> (Дата обращения: 03.11.2021)
3. Цифровая трансформация и маркетинговая деятельность на малых и средних предприятиях, Марта Джоанна Зилковска, 2021 год, [Электронный ресурс] URL: <https://www.mdpi.com/2071-1050/13/5/2512/htm> (Дата обращения: 03.11.2021)

4. Ускорение цифровой трансформации (DX): внутри цифровой трансформации Икеа, Элизабет Миксон, 2021 г. [Электронный ресурс] URL: <https://www.intelligentautomation.network/intelligent-automation-ia-ropa/articles/digital-transformation-dx-accelerated-inside-ikeas-digital-transformation> (Дата обращения: 03.11.2021)
5. Внутри цифровой трансформации ИКЕА, Томас Стэкпол, 2021 г., [Электронный ресурс] URL: <https://hbr.org/2021/06/inside-ikeas-digital-transformation> (Дата обращения: 03.11.2021)
6. официальный сайт ИКЕА, Новые возможности для большего числа людей в ИКЕА, [Электронный ресурс] URL: https://www.ikea.com/pt/pt/files/pdf/45/28/4528d5bb/annual-summary-and-sustainability-report-fy19_compressed.pdf (Дата обращения: 03.11.2021)
7. Как привлечь новых клиентов, Джули Боуден-Дэвис, 2021 г., [Электронный ресурс] URL: <https://www.americanexpress.com/en-us/business/trends-and-insights/articles/7-excellent-ways-to-attract-new-customers/> (Дата обращения: 03.11.2021)
8. 10 отличных способов привлечь новых клиентов в малый бизнес, Риева Лесонски, 2020, [Электронный ресурс] URL: <https://www.forbes.com/sites/allbusiness/2020/02/28/attract-new-customers-small-business-tips/?sh=32fe1aeb4d1a> (Дата обращения: 03.11.2021)
9. 10 маркетинговых стратегий для привлечения и удержания клиентов, Редакционная группа Indeed, 2020, [Электронный ресурс] URL: <https://www.indeed.com/career-advice/career-development/marketing-strategies-attract-retain-customers> (Дата обращения: 03.11.2021)

**БОЕВОЙ ПУТЬ 1048 СТРЕЛКОВОГО ПОЛКА 289 СТРЕЛКОВОЙ
ДИВИЗИИ (II ФОРМИРОВАНИЯ) В ОКТЯБРЕ 1941 Г. БОЙ И
ОБОРОНА ВЫСОТЫ 199.3**

THE COMBAT PATH OF THE 1048TH RIFLE REGIMENT OF THE
289TH RIFLE DIVISION (II FORMATION) IN OCTOBER 1941, THE BATTLE
AND DEFENSE OF THE HEIGHT 199.3

УДК 94.100

Александров Иван Алексеевич

студент 3 курс Институт прокуратуры

Уральский государственный юридический университет,

Россия, г. Екатеринбург

Аннотация: История Великой Отечественной войны многообразна и неординарна. Написано множество книг, статей, но мало кто уделяет внимание Советско-Финскому Фронту войны, и дети думают, что их деды воевали только с немцами, но не знают о финнах. И они продолжают так думать, когда повзрослеют и передают эту информацию своим детям. Немногие знают о Советско-Финском фронте и Соглашении «Рюти-Риббентропа», и предшествующей ему Зимней войны с Финляндией. Финны не любят вспоминать о своих отношениях с Третьим Рейхом, именуя своё участие в Великой Отечественной войне, как продолжение Зимней войны с СССР, дабы вернуть утраченные территории. Повествуется действия одной из ключевых дивизий на Советско-Финском Фронте. В статье рассматриваются данные о боевых действиях 289 Стрелковой Дивизии на территории Республики Карелия. С момента формирования и до осуществления одного из десяти Сталинских ударов. Отдельно затронута личность участника боевых действий - родственника автора.

Annotation: The history of the Great Patriotic War is diverse and extraordinary. Many books and articles have been written, but few people pay attention to the Soviet-Finnish War Front, and children think that their grandfathers fought only with the Germans, but they do not know about the Finns. And they will continue to think so when they grow up and pass this information on to their children. Few people know about the Soviet-Finnish Front and the Ruti-Ribbentrop Agreement, and the Winter War with Finland that preceded it. Finns do not like to remember their relations with the Third Reich, referring to their participation in the Great Patriotic War as a continuation of the Winter War with the USSR in order to regain lost territories. The actions of one of the key divisions on the Soviet-Finnish Front are described in the article. The article examines the data on the combat operations of the 289th Infantry Division on the territory of the Republic of Karelia.

From the moment of formation to the implementation of one of the ten Stalinist strikes. The identity of a combatant - a relative of the author - is separately affected.

Ключевые слова: Великая Отечественная война; Карелия; Советско-Финский фронт; 289 Стрелковая Дивизия; город Кемь; Выборгско-Петрозаводская наступательная операция.

Keywords: The Great Patriotic War; Karelia; the Soviet-Finnish Front; the 289th Rifle Division; the city of Kem; the Vyborg-Petrozavodsk offensive operation.

О Великой Отечественной войне написано множество книг, многие ветераны описали свои воспоминания в мемуарах. По книгам и воспоминаниям снимают множество фильмов. Но многие, ранее неизвестные нам, события становятся известны только спустя много десятилетий, когда их рассекречивают. И именно сегодня я хочу рассказать о боевых действиях 1048СП 289СД, в числе которой, на территории республики Карелия, погибло очень много советских солдат и офицеров. Среди них был мой прапрадед по материнской линии – красноармеец Соколов Пётр Егорович, 1909 г.р., уроженец Новосибирской области.

1048СП 289СД вёл бои на Советско-финском фронте в период с июня 1941 г. по сентябрь 1944 г. А означает это, что бойцы этой дивизии боролись не против немецких, а против финских войск. 22 июня 1941 г. Финляндия выступила на стороне стран Оси с целью отторжения территории у СССР до «границы трёх перешейков» (Карельского, Олонецкого и Беломорского). В ответ на занятие финскими войсками демилитаризованной зоны Аландских островов финские войска подверглись бомбардировке советской авиации. 21—25 июня с территории Финляндии против СССР действовали военно-морские и военно-воздушные силы Германии.

15 октября начальник штаба 58 сп 52 сд капитан Салтымов был вызван в штаб 14 Армии, где начальник отдела кадров объявил приказ Командующего фронтом генерал—лейтенанта Фролова, о назначении капитана Салтыкова командиром полка 289 сд, формирование которой в городе Кеми. 16 октября поздно вечером в город Кемь подошел поезд из вагонов которого быстро высыпались люди, из среды которых выделилась небольшая группа, в командирской форме, отправившаяся в центр города к зданию штаба дивизии. Здесь их тепло встретил командир дивизии полковник Чернуха и полковой комиссар Касьяненко. После теплой встречи командир дивизии Чернуха объявил, что капитан Салтыков назначается командиром 1048 СП, формирование, которого будет проводиться в городе Кеми, комиссаром полка был назначен старшин политрук Самусев.

На следующий день командование приступило к разбивке, комсостава не хватало. Вместо чего был использован младший начальствующий состав, главным образом из старшин и помощников комвзводов.

18 октября было произведена разбивка младшего начсостава.

19 октября началась разбивка рядового состава, 25% которого составляли бойцы, вернувшиеся в строй после ранений, а основную массу полк получил из строительных батальонов и нового пополнения—людей, многие из которых не проходили военной подготовки, но горели желанием, как можно быстрее отомстить зарвавшемуся врагу, посягнувшему на нашу землю, стремившемуся поработить наш советский свободлюбивый народ.

Разбивка по подразделениям проводилась путем опроса военно-учетных специальностей и закончилась поздно ночью. Сразу же составлялись списки личного состава.

20 октября была организована баня и для всего личного состава полка выдача вооружения. Винтовок на весь личный состав полка не хватило, поэтому выдача производилась в порядке нумерации батальонов. Минометы, ручные и станковые пулеметы выдавались в минимальном количестве. Выдача боеприпасов затянулась до 21 часа. Ввиду сложной обстановки в р-не Паданы и к—Масельга был получен приказ: По мере формирования батальонов, по эшелонам полк отправить в указанный район.

Перед отправкой на фронт было собрано первое партийное собрание, где выступил командир полка с докладом о задачах полка и работе коммунистов в доведении задач до каждого бойца в отдельности.

В основу всей партийно-массовой работы было положено разъяснение обращения Кемьской опер - группы к бойцам Головановцам и Чернухи о защите города Медвежегорска. По этому вопросу в подразделениях были проведены специальные партийно-комсомольские собрания. Задача доводилась до каждого бойца в отдельности.

Окончательное оформление партийных и комсомольских организации проходило в пути следования на фронт. В состав партийного бюро вошли:

Командир полка Салтыков

Политрук Кононов

Ответственный секретарь партбюро Мукосей

Ответственный секретарь бюро ВЛКСМ Виноградов

Старшина Фомин

Красноармеец Пахомов

Всего в полку было создано три низовых парторганизации.

Избрали политически развитых коммунистов, комсомольцев и беспартийных агитаторами в количестве 44 человек, которые несли

большевистское слово в красноармейскую массу. Среди них неустанно работали с бойцами и командирами своих подразделений беспартийный боец 5 роты Сигматулин, комсомолец сержант Нясов, младший лейтенант - коммунист Гашулин. Отправка эшелонов была назначена на ночь с 21 на 22 октября, так как железная дорога от станции Кемь до станции Массельская подвергалась бомбардировке.

Погрузка первого эшелона была закончена к 8 часам 22 октября утра в который вошел первый батальон.

Второй батальон и часть специальных подразделений закончили погрузку и были отправлены на фронт к 14 часа 24 числа.

Третий эшелон, в состав которого вошли третий батальон и остальные специальные подразделения были отправлены на фронт к 15 часам 24 числа.

При вооружении третьего батальона встретились еще большие трудности. Винтовки бойцы получили в пути следования. Здесь же составляли листы учета оружия и знакомство командиров со своими бойцами.

В 6 часов утра на ст. Массельская прибыл первый эшелон, а за ним второй и третий эшелоны. За короткий промежуток времени произошла выгрузка эшелонов, а после двух часового отдыха полк был отправлен на фронт по маршруту: великая Губа, Лисья Губа, где они и должны были занять оборону.

Нехватка повозок, малочисленный конский состав, гололедица, все это содействовало тому, что орудия ПТО, зарядные ящики пришлось оставить в районе Массельская, которые 23 октября притащили в Карельскую Масельгу бойцы на себе. Для поднятия остального имущества большую помощь оказали местные организации - колхозы, которые выделили транспорт и полк выступил в указанный срок.

Движение полка производилось через населенный пункт Верхняя Губа, в котором еще находилось не эвакуированное местное население.

Следуя от В. Губы, стало попадаться население, эвакуированное из Лисьей Губы, которое уходило с имуществом, домашними животными.

Вскоре стали попадаться рабочие, которые шли с оборонных работ. Все они двигались медленно с опущенными головами, угрюмыми лицами, с болью в груди, но полные уверенности в том, что скоро придут части красной Армии и приостановят озверелого врага. При встрече с частями, они старались рассказать все, что знали о противнике, его место расположения и направление по которому он движется.

К 21 часу 22 октября полк прибыл в деревню Лисья Губа, население которой еще не полностью было эвакуировано. Ненадолго, здесь полк

остановился. В 1-й час 23 октября был получен приказ о движении вперед и занятии района Карельская Масельга.

В 3 часа полк выступил и через несколько часов достиг деревни Карельская Масельга и занял оборону в северной части с целью приостановить наступление финских отрядов, которые уже заняли высоту 199,3, а передовые их части находились на северных окраинах этой деревни.

В 18.00 25 октября был получен приказ, в котором говорилось, что два батальона 1048 СП совместно с 1044 СП должны зайти в тыл противника, разгромить совместным ударом белофинские части и выйти на дорогу Карельская Масельга - Мев-Гора для соединения с 1046 СП. Вечером 25 октября выдавались боеприпасы, а в 22 часа подразделения выступили.

Первый батальон занял район обороны Карельская Масельга и ряд безымянных высот к ней прилегающих.

Второй и третий батальоны во главе с командиром полка майором Салтыковым и комиссаром старшим политруком Самусевым направились в тыл врага. Двигались темной ночью по незнакомой лесисто-болотистой местности, в заросшей кустарником, на смену которой приходили лесные участки. Моросил осенний дождик. Мокрые хлопья снега вместе с дождем падали на одежду бойцов, одежда прилипала к телу. Брал озноб. Чувствовалась усталость, но ответственность поставленной задачи заставила позабыть обо всем.

Через два часа тридцать минут части подошли к району занятому третьим батальоном 1044 СП, где и расположились до рассвета. Бойцы были мокрые, усталые, но разложить костры не представлялось возможным. Передовые части противника находились на расстоянии 300- 400 метров. Разговаривать приходилось вполголоса. В это время в подразделении был разоблачен разведчик, переодетый в красноармейскую форму, очень легко изъяснявшийся на русском языке. Ему финским командованием было дано задание пробраться в советские части и убивать командиров, но вскоре он был пойман и получил должное возмездие. До рассвета оставалось немного, подразделения были приведены в боевую готовность.

В 6.30 утра раздается команда майора Салтыкова «Вперёд красные войны, за Родину, за Сталина». Затрещали пулеметы, бить стали минометные батареи, после коротких, но дружных очередей белофинские автоматчики дрогнули. Части противника находящиеся перед Масельгой, ощущая энергичное продвижение советских войск в обход с юга, начали откатываться назад на высоту 199.3. Пехота преследовала отступающего противника по пятам.

К 18.00 подразделения вышли на дорогу и соединились с частями 1044 СП для совместных действий. По дороге валились трупы финских солдат и офицеров. Противник оставил на поле боя: две противотанковые новые пушки, одну минометную батарею, два станковых пулемета, огромное количество велосипедов, палаток и другого военного снаряжения.

Наступала ночь. Вода покрылась тонким слоем льда.

Бойца и командиры стали закрепляясь на достигнутом рубеже, организуя, в тылу небольшие костры, у которых поочередно обогревались и сушили свое обмундирование бойцы и командиры. Дальнейшей задачей являлось перейти к прочной обороне. Неоднократные попытки противника перехода в контратаку были отбиты с большими для него потерями. Подразделения использовали каждый час для усиления обороны. В целях представления некоторого отдыха бойцам и командирам, в занимаемый район был введен первый батальон, а подразделения второго и третьего батальона частями незаметно для противника отводились в район Красной Масельги.

Смена была произведена в 23 часа.

Противник, лишений подхода резервов, окопался на высоте 199.3, не проявляя особой активности.

В этом бою геройство и отвагу проявили командир батареи НА товарищ Ключков, который, действуя в первом батальоне, искусно подавлял огневые точки противника. Командир разведки младший лейтенант Соколов, сержант Смоилов, который заменивши раненного командира батальона, организовал оборону.

Финское командование, обеспокоенное положением группировки на высоте 199,3 стало подтягивать новые силы, фронт 289 СД растянулся от станции Массельской до озера Остер. Связь с соседней 37 дивизией осуществить не представлялось возможности.

30 октября, после проведенной разведки, противник прорвался на Медвежьегорское шоссе и развил наступление по двум направлениям.

Одна группа устремилась на Медвежьегорск, а вторая развивала наступление в направлении Карельской Масельги. Бой продолжался весь день. Наступал вечер. Финские войска перешли в ночное наступление. Создавалась угроза окружения и захвата Карельской Масельги.

Командование 289 СД отдало приказ: прикрываясь с юга организовать выход из боя на противоположную сторону залива и занять более выгодный рубеж.

С наступлением темноты, 31 октября, артиллерия и главные силы отошли на новые огневые позиции, оставив для прикрытия взвод разведки и взвод химиков. Заметив перегруппировку наших войск, финны усилили нажим

на наши позиции. К 22 часам, дорога, огибающая Масельскую Губу оказалась под обстрелом финских автоматчиков. Оставшиеся подразделения вынуждены были пробираться ползком по кромке льда, но и здесь свистели пули. Последними отходили командир полка майор Салтыков и находившийся вместе с ним командир взвода связи старшин сержант Козлов.

Остановившись на южном берегу Масельской Губы части приступили к постройке оборонных сооружений. Здесь линия обороны представляла весьма выгодный рубеж. Дорога, идущая в Медвежьегорск, находилась под непрерывным огнем наших минометов и артиллерии. Белофинны не однократно пытались обезопасить дорогу, но всегда откатывались назад с большими для них потерями. Наши минометчики и артиллеристы ежедневно охотились за транспортом противника, передвигающегося по Медвежьегорской дороге.

1 ноября 1941 года, корректировщик 82 мм батареи минометов товарищ Шолохов заметилдвигающуюся легковую машину противника в деревню Масельга, быстро сделав расчет, открыли минометный огонь. Машина была подбита. Вскоре к ней подошла грузовая машина, которая пыталась взять на буксир подбитую, но товарищ Шолохов снова открыл огонь, вторая машина оказалась также подбитой. Спустя два часа на это место подошел трактор, который пытался утащить подбитые машины, но наблюдающий в это время командир артиллерийского дивизиона капитан Пискунов, открыл ураганный огонь по скопившимся машинам. Когда дым рассеялся, то на этом месте виднелись груды обломков.

13 ноября наблюдающий полковой батареи ПА товарищ Ключков установил расположение белофинского штаба, воспользовавшись сумерками, выкатил орудие на передний край нашей обороны и с рассветом внезапно прямой наводкой открыл ураганный огонь. Большая часть белофиннов была уничтожена.

Мой прапрадед – Соколов Петр Егорович, родился в 1909 в деревне Гавриловка, Кыштовского района, Новосибирской области. Был призван Кыштовским РВК 20 августа 1941 года. После прибытия в военкомат, отправился на железнодорожную станцию Чаны, Новосибирской области. На поезде прибыл в город Кемь, Карело-Финской ССР. Там то он и попал в состав 1048 СП 289 СД. Далее, как и описано выше, их полк выдвинулся в направлении Медвежьегорска. Там 29 октября, рядом с деревней Карельская Масельга, он и погиб, в результате боя и обороны высоты 199.3. В 2010 году, на этом месте нашли останки 395 солдат, идентифицировать личности которых не удалось. Они были похоронены в братской могиле в деревне Карельская Масельга.

На Карельском фронте, на начальном периоде войны у противника было трёхкратное превосходство как в людях, так и в вооружении. Ставка считала данное направление второстепенным и не давала должного количества дивизий. Несмотря на сложности, войска свою задачу выполняли, сдерживали противника, позволяя эвакуировать граждан, предприятия, органы власти. В конце 1941 г. фронт был стабилизирован, войска перешли к обороне. Основную задачу выполнили — не дали врагу перерезать полностью Кировскую железную дорогу.

В составе Масельской опергруппы 289 СД участвовала в Медвежьегорской наступательной операции (3 — 10 января 1942 года). В дальнейшем продолжала действовать на Медвежьегорском направлении, занимая позиционную оборону. 10 марта 1942 года вошла в состав 32-й армии Карельского фронта.

289 СД участвовала в Выборгско-Петрозаводской наступательной операции (21 июня — 9 августа 1944 года). 14 ноября 1944 года вместе с другими дивизиями 32-й армии выведена в резерв Ставки ВГК. В дальнейшем дислоцировалась на территории Беломорского ВО. Она была расформирована в 1955 году.

Фото 1. Раскопки. Поднятие солдат 289 СД близ деревни Карельская Масельга



Фото 2. Памятная доска в районе массовых захоронений



Литература

1. Документы воинских частей. Описание боевых действий 1048 СП 289 СД 1941 год. Рассекречено в соответствии с приказом Министра обороны РФ от 8 мая 2007 года N181 «О рассекречивании архивных документов Красной Армии и Военно-Морского Флота за период Великой Отечественной войны 1941-1945 годов»
2. Записи Карельского регионального фонда содействия увековечению памяти погибших при защите отечества. <http://www.memorialrk.ru/karel-ski-j-front/7-ja-otdel-naja-armija/289-sd>
3. Попов Д. А. Людские потери войск РККА в ходе советско-финской войны 1941-1944 годов. — М. : Спутник +, 2018. — 25 с.
4. Сулимин С. и др. Чудовищные злодеяния финско-фашистских захватчиков на территории Карело-Финской ССР. Л., 1945; По обе стороны Карельского фронта, 1941—1944: Документы и материалы Сборн. научн. статей. Петрозаводск: Издательство ПетрГУ, 2005. С. 142—151.
5. М. Йокипии. Финляндия на пути к войне: исследование о военном сотрудничестве Германии и Финляндии в 1940—1941 гг. — Фрагмент из книги «Финляндия на пути к войне: исследование о военном сотрудничестве Германии и Финляндии в 1940—1941 гг.»

**ФОРМИРОВАНИЕ ВРЕМЕННЫХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ У ДЕТЕЙ
ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА**
FORMATION OF TEMPORARY REPRESENTATIONS IN PRESCHOOL
CHILDREN

УДК 373.2

Алферова Ольга Васильевна,

студент, Филиал СГПИ в г. Ессентуки, Россия

Научный руководитель: Козлова Надежда Алексеевна,

к.и.н., доцент, доцент кафедры педагогической психологии и социальной работы, Филиал СГПИ в г. Ессентуки, Россия

Аннотация: В статье раскрываются понятия временных представлений у детей дошкольного возраста, принципы формирования представлений о времени, значение формирования временных представлений для детей старшего дошкольного возраста. Изучение психологических предпосылок овладения моделированием и его генезиса в дошкольном детстве, овладение детьми практическими действиями замещения и использования моделей. Временные представления, как одна из базисных категорий в познании ребенком окружающего мира.

Annotation: The article reveals the concepts of temporal representations in preschool children, the principles of the formation of representations of time, the importance of the formation of temporal representations for older preschool children. The study of the psychological prerequisites for mastering modeling and its genesis in preschool childhood, children's mastering the practical actions of replacing and using models. Temporary representations as one of the basic categories in the child's cognition of the world around him.

Ключевые слова: временные представления, старший дошкольный возраст, познавательное развитие, развитие детей дошкольного возраста, первичные представления об объектах окружающего мира.

Keywords: temporary representations, senior preschool age, cognitive development, development of preschool children, primary ideas about the objects of the surrounding world.

Изучение психологических предпосылок овладения моделированием и его генезиса в дошкольном детстве привело к пониманию моделирования как общей интеллектуальной способности: Л.А.Венгер, А.М.Вербенец, О.М.Дьяченко, Т.В.Лаврентьева, Г.А.Репина и другие. В ее основе лежит овладение детьми практическими действиями замещения и использования моделей [1,2].

Наглядное моделирование, выступая средством ориентировки детей в окружающей действительности, составляет одну из форм опосредования. Как отмечал Л.А.Венгер, наглядно-образное мышление дошкольников опосредуется наглядным моделированием, в котором в условно-семантической форме отражаются различного вида отношения объектов.

Преимущества модели, как одного из средств познания, заключаются в отражении существенных связей, свойств объектов в схематизированной и доступной для дошкольников форме, что создает условия для эффективного освоения содержания и совершенствования компонентов познания, самостоятельного ее использования и воспроизведения детьми. По мнению Ф.Н.Блехера, Е.Н.Лебедева, Т.Д.Рихтерман, Р.Чудновой модели, отражающие временные интервалы и их последовательность (различные календари, модели «Дни недели» и другие), используются преимущественно в старшем дошкольном возрасте. Вместе с тем, как отмечает А.М. Вербенец, затруднения, испытываемыми старшими дошкольниками в произвольном использовании модели в познавательной деятельности свидетельствуют о недостаточной сформированности умений моделирования и указывают на необходимость их более раннего развития. Однако особенности и возможности развития в старшем дошкольном возрасте моделирования и его предпосылок (освоение некоторых знаково- символических действий, замещения, простых моделей) изучены недостаточно, что обуславливает фрагментарное и не всегда целесообразное использование моделей в работе с детьми [3].

Исследования привели к появлению целого ряда теоретических и экспериментальных работ, целью которых был поиск физиологических основ восприятия времени человека. Так теоретические подходы к решению проблемы биологического времени были заложены в трудах Н.Е. Введенского, А.А. Ухтцмского, В.М. Бехтерева, П.К. Анохина. Экспериментальное изучение зависимости индивидуального времени от возраста человека, от деятельности сердечно-сосудистой системы, от электрических ритмов головного мозга проводилось в 60-80-е гг. в целом ряде работ. В эти же годы делались попытки построения моделей биологических часов человека [4].

Восприятие временной последовательности в дошкольном возрасте имеет ряд особенностей. При воспроизведении временной последовательности у дошкольников на первый план выступают эмоционально более сильные раздражители, тормозя остальные. Последовательность расположения эпизодов может определяться не временной последовательностью явлений, а их эмоциональной значимостью для ребёнка. В дальнейшем эмоциональная значимость восприятия по мере

обучения заменяется постепенно смысловой значимостью. В осмысленном материале последовательность отдельных моментов совпадает с причинно-следственными отношениями между ними.

Говоря о структуре временных представлений ребенка, можно выделить по меньшей мере три различных аспекта этих представлений (рисунок 1.) [5,

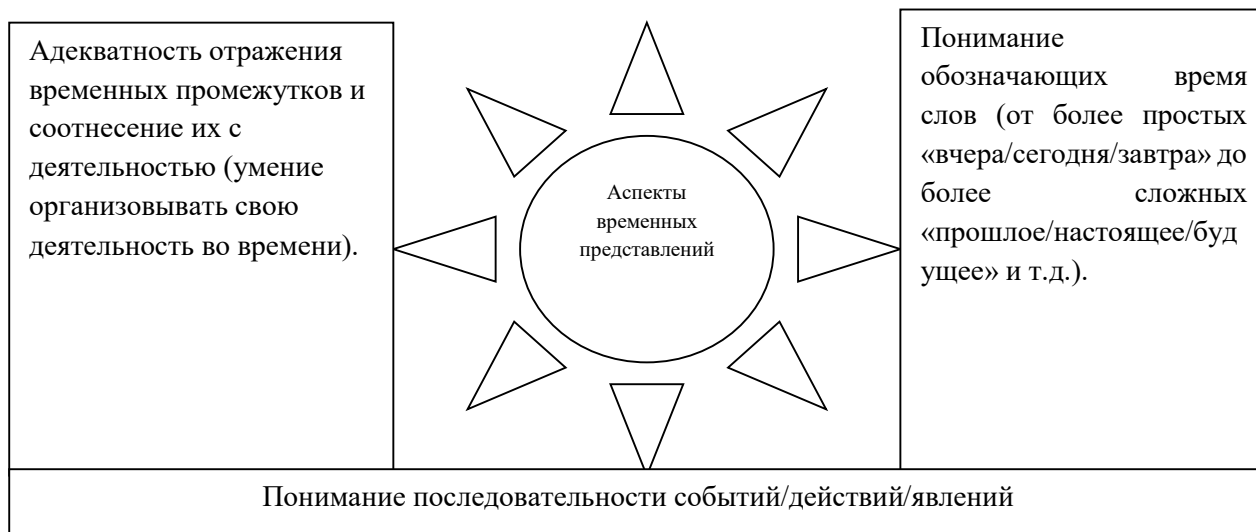


Рисунок 1 - Аспекты временных представлений у детей.

Освоение времени осуществляется через практическую деятельность детей. Поэтому детей надо знакомить с такими интервалами времени, которыми можно измерять и определять длительность, последовательность различных видов деятельности. В ходе деятельности на ребенка воздействует сложный комплекс раздражителей, в котором временные отношения играют второстепенную роль. Поэтому в ходе специального обучения нужно организовать соответствующую деятельность, направленную на измерение времени при помощи приборов, демонстрирующих те или иные промежутки времени и их взаимосвязь, то есть время должно быть предметом специального внимания детей. В ходе такой деятельности создаются условия для формирования более четких представлений о времени.

В процессе формирования у детей дошкольного возраста представлений о времени находят применение разные виды моделей: предметные, в которых воспроизводятся конструктивные особенности, пропорции, взаимосвязь частей каких-либо объектов (например, глобус, модель часов); предметно-схематические модели, в которых отражаются существенные признаки, связи и отношения (модель суток, недели, года; календарь); графические модели, в которых обобщенно (условно) передаются признаки, связи и отношения (календарь погоды) [6].

В научной литературе представлены разнообразные модели, которые могут быть использованы в обучении детей, в частности, модели для обучения детей звуковому анализу слов Л.Е. Журовой, конструированию - Л.А. Парамоновой, Б.П. Никитина, для формирования природоведческих знаний - Н.И. Ветровой, Е.Ф. Терентьевой и представлений о труде взрослых - В.И. Логиновой, Н.М. Крыловой, для развития временных представлений - Т.Д. Рихтерман, Е.И. Щербаковой, О.А. Фунтиковой, А.Д. Давидчук и моделирования на плоскостных материалах Г.А. Репиной [42].

Нами представлены следующие задачи, которые должны стоять перед совместной деятельностью педагога, родителей и воспитанников:

- формирование у детей знаний о времени и приборах, определяющих его;
- развитие у детей умения оценивать временные интервалы без часов, на основе чувства времени;
- планирование ребенком своей деятельности во времени для становления таких качеств, как организованность, собранность, целенаправленность;
- определение способов вовлечения родителей в жизнь группы и в образовательную работу;
- сближение родителей и педагогов вокруг повышения познавательных интересов детей и развития временных представлений, вовлечение членов семьи в жизнь ребенка в детском саду.

Содержание развивающей работы с детьми старшего дошкольного возраста в представлено в таблице 1.

Таблица 1. Содержание работы по формирования представлений о времени у детей старшего дошкольного возраста на формирующем этапе.

№	Содержание работы, тема	Основные задачи
1	Беседа «Что такое часы, для чего нужны часы?»	Развитие временных представлений у детей старшего дошкольного возраста с целью использования времени рационально и точно.
2	Знакомство с художественными произведениями: Т. И. Ерофеева «В гостях у гнома-часовщика» И. Мельников «Про часы и о часах»	Закрепление знаний о времени у детей старшего дошкольного возраста с целью использования времени рационально и точно.
3	Развивающие игры «Ходят стрелочки по кругу», «Режим дня», «Разбегалочки»	Развитие временных представлений у детей старшего дошкольного возраста с целью использования времени рационально и точно.
4	Дидактическая игра «Времена года»	Формирование знания о временах года, умения определять их по цикличности природных явлений и деятельности человека.

5	Знакомство с художественными произведениями: Т. И. Ерофеева «Девочка и время»	Закрепление знаний о времени у детей старшего дошкольного возраста с целью использования времени рационально и точно.
6	Дидактическое пособие дерево «Времена года»	Формирование знания об особенностях времен года, их основных признаках, сменяемости, периодичности и цикличности.
7	Моделирование «Смена дня и ночи»	Формирование понятия «сутки», их основных признаках, сменяемости, периодичности и цикличности.
8	Дидактическая игра, чтение стихов, разгадывание загадок «Дни недели»	Формирование знания о неделе и днях недели, их основных признаках, сменяемости, периодичности и цикличности.
9	Упражнения с тематическим набором картинок «Времена года и месяцы»	Закрепление знания об особенностях времен года, их основных признаках, сменяемости, периодичности и цикличности.
10	Творческая мастерская «Часы прошлого и настоящего». Практическая деятельность (рисование часов)	Закрепление и расширение знания детей о различных видах часов, о принципе их работы и их роли в жизни человека; развить творческую фантазию.
11	Экспериментирование «Часы и время»	Развитие способностей детей, понимать ценность времени в жизни человека; формирование представления о единицах измерения времени – секундах, минутах, часах.
12	Экспериментирование «Изготовление солнечных часов».	Демонстрация через перемещение тени движения Земли вокруг Солнца.
13	Консультация для родителей «Развитие у детей чувства времени».	Расширение знаний родителей детей дошкольного возраста о необходимости развития временных представлений у детей, практические рекомендации для занятий дома.

Воспитатель должен строить занятия с детьми на наглядно-практической основе с использованием всех трех групп методов: словесных, наглядных и практических. Все этапы работы проводить последовательно и взаимосвязано с опорой на индивидуальные особенности каждого ребенка. Формирование временных представлений желательно проводить в форме игры на фронтальных и индивидуальных занятиях с опорой на различные системы анализаторов (зрительный, слуховой, речедвигательный и т.д.).

Игровые компоненты активизируют познавательную активность детей и усиливают эффективность усвоения материала. Например, при ознакомлении с частями суток, дети с удовольствием подбирают каждому из частей суток свой цвет, рисуют его портрет, подбирают виды деятельности, которые они соотносят к каждой из них, выстраивают части суток в определенной последовательности.

При организации работы необходимо постараться уделить внимание региональным и климатическим условиям региона, прежде всего, в работе

широко применять пейзажные картины, а также художественные иллюстрации, сюжетные картинки, проводить наблюдения на природе.

Знакомство детей с единицами времени должно осуществляться в строгой последовательности, где знания одних интервалов времени, возможность их определения и измерения служат основанием для ознакомления со следующими, и раскрывает детям существенные временные характеристики времени.

Для закрепления данных понятий, наглядности и повышения интереса можно использовать различные игры, стихи, загадки, картинки (Рисунок 2).



Рисунок 2 - Дидактическая игра, чтение стихов, разгадывание загадок «Дни недели».

Развитие представлений о времени у детей в детском саду осуществляется двумя путями: через повседневную жизнь и на занятиях. Оба пути могут сочетаться друг с другом. В повседневной жизни полезно опираться на режим дня, четкий распорядок в чередовании различных видов деятельности. Кроме собственной деятельности ребенка в качестве ориентиров используются примеры из жизни других людей, а также природные явления, наблюдения за которыми способствуют распознаванию частей суток, сезонов [2,5].

Для ознакомления с причинами, определяющими наступление дня и ночи можно организовывать работу с применением моделирования «Смена дня и ночи». Чтобы наглядно продемонстрировать детям, смену дня и ночи, как следствие вращения Земли вокруг своей оси, можно использовать следующие предметы: фонарик; глобус; наклейка с изображением человечка.

Таким образом, во всех видах деятельности человека, а именно ребенка, так или иначе, требуется ориентация во времени, чувство времени. В свою очередь чувство времени побуждает ребенка быть организованным, собранным, помогает беречь время, более рационально его использовать, быть точным. Время является регулятором не только различных видов деятельности, но и социальных отношений дошкольника. Развитие у детей умения оценивать временные интервалы без часов, на основе чувства времени. Контроль со стороны взрослых поможет им совершенствовать адекватность оценок, следовательно, он необходим как подкрепление при выработке навыков ориентировки во времени.

Литература

1. Федеральный государственный образовательный стандарт ДО (приложение к Приказу Минобрнауки России от 17.10.2013 №1155 «Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта дошкольного образования») [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru>. (дата обращения 27.09.21)

2. Бушов Ю. В. Интеллект и восприятие времени / Ю. В. Бушов, М. В. Светлик // Вестник Томского государственного университета. Биология. - 2014. - №3. - С. 158-175.

3. Гильманова Л.В., Штягина Л.А., Штягина Н.А. Формирование временных представлений детей дошкольного возраста // Вопросы дошкольной педагогики. – 2015. – №2. – С. 57-60.

4. Галлямова Р.Ф. Методика исследования развития временных представлений у детей старшего дошкольного возраста [Электронный ресурс].

Р

е

ж

и 5. Ефименко Н.Л. Педагогические условия развития временных представлений у детей старшего дошкольного возраста // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 39. – С. 4136–4140.

д

6. Микляева, Н. В. Дошкольная педагогика: учебник для академического бакалавриата / Н. В. Микляева, Ю. В. Микляева, Н. А. Виноградова; под общей редакцией Н. В. Микляевой. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 411 с. — (Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-03348-9. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/431950> (дата обращения:

HYPERLINK

https://infourok.ru/metodika_issledovaniya_razvitiya_vremennyh_predstavleniy_u_detey__starshego

и

р

р

р

ПРОБЛЕМА ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ В УСЛОВИЯХ ШКОЛЫ-ИНТЕРНАТА

PROBLEM OF DEVIANT BEHAVIOR OF ADOLESCENTS IN THE CONDITIONS OF BOARDING SCHOOL

УДК 159.9.07

*Барыльник Софья Николаевна, студентка 5 курса лечебного факультета
ФГБОУ ВО Саратовского ГМУ им. В.И. Разумовского Минздрава
Россия, г. Саратов*

***Аннотация:** В статье были проанализированы причины и особенности проявления девиантного поведения несовершеннолетних. Рассмотрен социокультурный аспект девиаций и патологические формы девиантного поведения. Благодаря данному исследованию удалось выявить общие возрастные тенденции в распространенности различных видов отклоняющегося поведения. Были рассмотрены последствия необдуманного поведения и меры профилактики девиантного поведения. Также была разработана и реализована коррекционно-воспитательная программа социально-психологических отклонений у подростков в условиях школы-интерната.*

***Annotation:** The article analyzes the reasons and features of the manifestation of deviant behavior in minors. The socio-cultural aspect of deviations and pathological forms of deviant behavior are considered. Thanks to this study, it was possible to identify general age trends in the prevalence of various types of deviant behavior. The consequences of rash behavior and measures to prevent deviant behavior were considered. Also, a correctional and educational program of social and psychological deviations in adolescents in a boarding school was developed and implemented.*

***Ключевые слова:** девиантное поведение, подростки, признаки отклонений, самооценка, школа-интернат, превентивные меры.*

***Keywords:** deviant behavior, teenagers, signs of deviations, self-esteem, boarding school, preventive measures.*

Сегодня современная социальная ситуация приобретает черты выраженной нестабильности, что создает условия для увеличения числа отклонений социального, физического и психического развития подрастающего поколения. Напряженная социальная обстановка, послабление духовной функции семьи, экологические кризисы, переоценка ценностей отражаются на целях и задачах воспитания и развития детей. Именно снижение внимания общества к проблемам воспитания приводит к

неблагоприятным последствиям как повышенная тревожность, отчужденность, духовная опустошенность, так и асоциальные проявления: агрессивность, преступность, наркомания и раннее материнство. Подростки наиболее подвержены отклоняющемуся поведению. Оценка поведения производится в результате сравнения с нормой, признанной обществом. Нестандартное, отклоняющееся от нормы поведение называют девиантным [1, с. 307].

Проблема девиантного поведения широко освещена у зарубежных и отечественных авторов: И.Гофман, Э. Лемерт, Г. Беккер; Л.Б. Шнейдер, В.И. Кудрявцев, И.С. Кон, А.Е. Личко. Ими были созданы теории и концепции, рассматривающие девиантное поведение как результат социальных процессов, сложных взаимоотношений между обществом и конкретной личностью.

Под девиантным поведением следует понимать нарушение социальных норм, норм морали или нравственных ценностей. «Девиация проявляется в виде необоснованной агрессии, бродяжничестве, воровстве, в виде попыток покончить с собой, нарушениями пищевого поведения, или злоупотреблении алкоголя, наркотиков, табакокурении»[2, с. 21].

Е.В. Змановская отмечает, что девиантное поведение является социально- психологической концепцией, поскольку оно означает отклонение от норм межличностных отношений, принятых в определенном историческом обществе: действия, поступки и заявления, сделанные в рамках психического здоровья [3, с. 58].

Основным критерием оценки девиантного поведения подростка является оценка его взаимодействия с реальностью. Данное взаимодействие представлено пятью видами: приспособление, противодействие, болезненное противостояние, уход и игнорирование. Дифференциальная диагностика патологических и непатологических форм сложна, но крайне важна. А.Е. Личко были выделены критерии «патологичности» поведенческих реакций:

- выраженная интенсивность расстройств со склонностью к генерализациям, их повторение в самых разнообразных ситуациях, даже под влиянием неадекватных стимулов;
- стойкость реакции со склонностью приобретения характера патологического стереотипа «клише»;
- склонность реакции к превышению социально и психологически приемлемого «потолка» отклонений в поведении;
- поведенческие проблемы подростка влекут за собой все углубляющуюся социальную дезадаптацию [4, с. 34].

Следовательно, девиантное поведение подразделяется на две основные группы:

- Поведение, отклоняющееся от нормы психического здоровья, проявляющееся в наличии у человека явной или скрытой психопатологии (астеники, эпилептоиды и лица с акцентуированным характером.)
- Поведение, отклоняющееся от морально- нравственных норм, проявляющиеся в разных формах социальной патологии как пьянство, наркомания, проституция и совершение преступлений [5, с. 86].

Ввиду нарушения тех или иных норм, девиантное поведение разделяется на пять типов:

- делинквентное;
- аддиктивное;
- патохарактерологическое;
- психопатологическое;
- гиперспособное [6, с. 45].

В основном, девиация встречается именно в подростковом возрасте, так как ребенок еще незрел в психологическом или физиологическом плане. В данный период, подростки склонны к самовыражению и самоопределению, а отсутствие благоприятной психологической и социальной обстановки, устойчивой системы ценностей или поддержки близких людей приводит к различным проявлениям девиации [7, с. 17]. Однако, в большинстве случаев, подросток просто пытается доказать свою значимость в коллективе, самостоятельность и независимость таким образом.

Наиболее подвержены различным отклонениям в поведении подростки, воспитывающиеся в неблагоприятных условиях, так как особенности социальной среды являются первостепенной причиной девиантного поведения подростков, например, частые ссоры или развод родителей, или недопонимание между родителем и подростком могут негативно сказываться на процессе воспитания ребенка. Очень важный фактор – неправильные методы и стиль родительского воспитания и модели общения с детьми. Если семья ведет асоциальный образ жизни, то и подросток может перенять эту модель поведения.

Группу риска» по большей части составляют подростки, имеющие в своём окружении лиц с отклоняющимися формами поведения. Действуя по принципу подражания, такие подростки часто усваивают негативные модели поведения и следуют им [8, с. 173]. Подростки «группы риска» обнаруживают целый ряд свойств, таких как несформированные нравственные ценности, блокировку самореализации, фрустрированность потребностей, внутренние конфликты, малопродуктивные механизмы психологической защиты, тревогу,

трудности понимания и выражения эмоций. Нереалистичные, искаженные представления о себе, противоречивый опыт, внутренний конфликт между потребностью самореализации и зависимостью от оценок извне – все это вызывает проблемное поведение и, учитывая вышесказанное, трудности саморегуляции [9, с. 384]. Их характерной чертой является отсутствие конструктивного общения, недостаточная сформированность мотивационно-волевой сферы и суждений, противоречивость социальных установок и ожиданий, всё это, в свою очередь, обесценивает любые попытки к позитивному преобразованию личности подростка.

Было проведено исследование на базе ГБОУ Саратовской кадетской школы-интерната 2 имени В.В. Талалихина среди 126 мальчиков: 49 человек, обучающихся в 5-6 классах (11-12 лет), и 77 человек, обучающихся в 8-10 классах (14-16 лет), а также 98 родителей. В данном исследовании были использованы следующие методики: Тест СДП (Леус Э.В.) для оценки степени выраженности дезадаптации у подростков с разными видами девиантного поведения; тест-опросник для определения уровня самооценки (Ковалев С.В.) и тест-опросник родительского отношения (А.Я.Варга, В.В. Столин).

Методика диагностики склонности к девиантному поведению (СДП) позволяет измерить готовность подростков к реализации различных форм отклоняющегося поведения: социально-обусловленное (СОП), делинквентное (ДП), зависимое (ЗП), агрессивное (АП) и самоповреждающее (СП) [10, с. 96]. Данный тест состоит из 75 вопросов, разбитые на 5 блоков, что позволяет не только дифференцировать девиантное поведение по его основным видам проявления, но и оценить степень проявления данного типа поведения.

Благодаря данному исследованию удалось выявить общие возрастные тенденции в распространенности различных видов отклоняющегося поведения. У младших и старших школьников проявляется направленность на социально-желаемое поведение, что подтверждает их стремление быть замеченными, принятыми и понятыми. Выявлены достаточно высокие показатели склонности к агрессивному поведению, проявляющегося в вербальной и физической агрессии, направленной на других людей (рисунок 1). Предрасположенность к делинквентному поведению проявляется в большей степени у подростков 14-16 лет, что говорит об их антисоциальных поступках, противоречащих правовым нормам (рисунок 2). Тревожным фактом является склонность обеих возрастных групп к самоповреждающему поведению, что может стать причиной нанесения себе физического вреда и наличия суицидальных мыслей (рисунок 3). Отметим, что тяга к зависимому поведению выражена меньше всего, что может отражать степень профилактической работы образовательного учреждения.

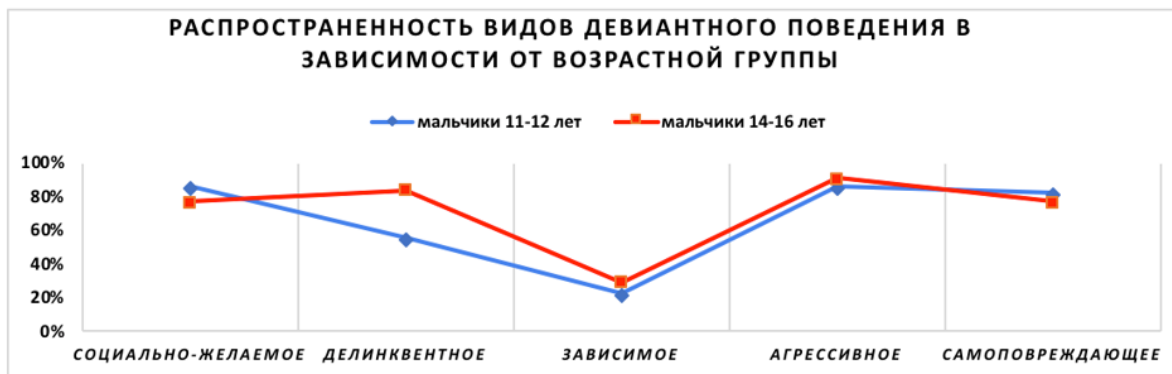


Рисунок 1. Распространенность видов девиантного поведения в зависимости от возрастной группы

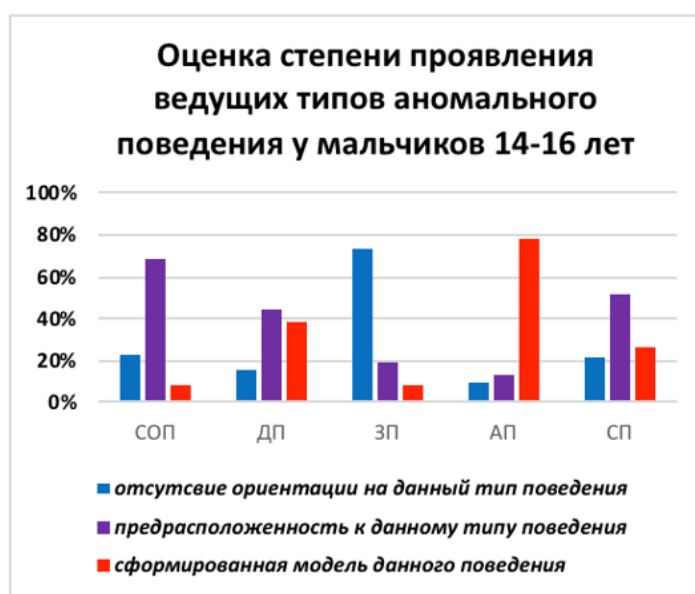


Рисунок 2. Оценка степени проявления ведущих типов аномального поведения у мальчиков 14-16 лет

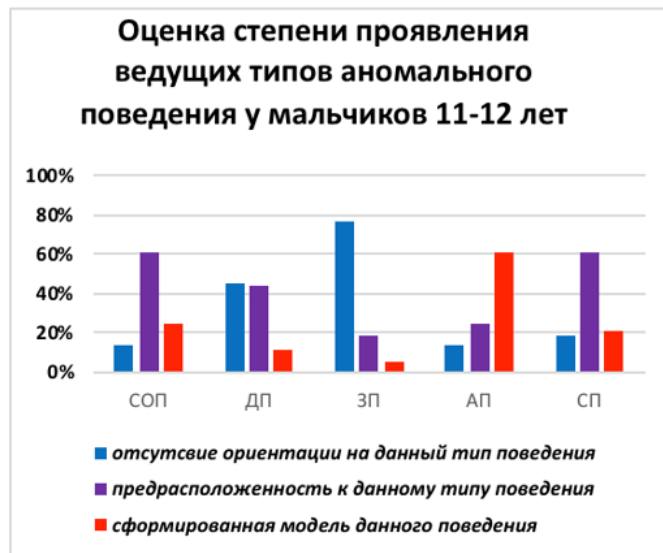


Рисунок 3. Оценка степени проявления ведущих типов аномального поведения у мальчиков 11-12 лет

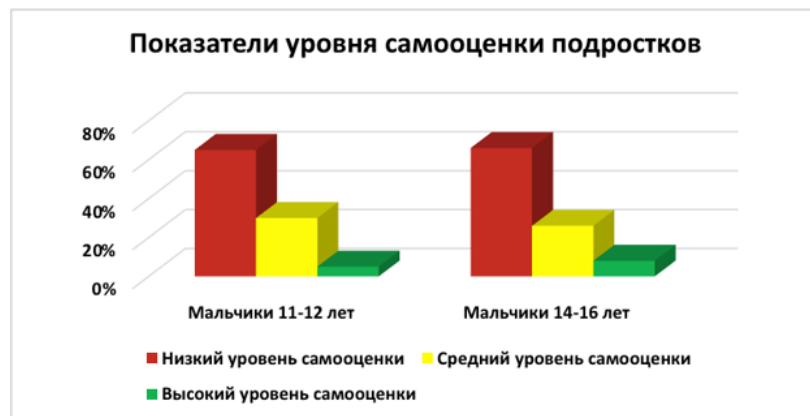


Рисунок 4. Показатели уровня самооценки подростков

Измерение самооценки подростков выбранных возрастных групп проводилось по методике С.В. Ковалева [11, с. 83]. Как видно на рисунке 4, результаты анализа показали, что в обеих группах преобладают мальчики с низким уровнем самооценки.

Изучение детско-родительских отношений, проводимое по опроснику родительского отношения (А.Я.Варга, В.В. Столин), состоящего из 61 вопроса и включающего 5 шкал: «принятие-отвержение», «кооперация», «симбиоз», «авторитарная гиперсоциализация» и «маленький неудачник». Было выяснено, что родители подростков, участвовавших в данном исследовании, имеют низкий уровень информированности о стилях и методах воспитания, что проявляется в отвержении ребенка, раздражении, отсутствии поощрения и навязывании своей точки зрения.

Таким образом, девиантное поведение – это система поступков, которые противоречат принятым в обществе нравственным нормам. К таким отклонениям относится аморальное поведение: сексуальная распущенность, пьянство, хулиганство, сквернословие, мелкие кражи, ложь и обман. В эмоциональном плане такие подростки характеризуются низкой ответственностью за свои поступки, отличаются неряшливостью, частой сменой настроения, могут наблюдаться вспышки агрессии или истерики. У таких подростков отмечается нарушение сна, аппетита, снижение иммунной системы, подростки имеют недостаточную или избыточную массу тела, часто испытывают головные боли или резкие перепады артериального давления.

Социологический анализ проблем подростковой девиации дает возможность разработать более эффективные социальные технологии психолого-педагогического воздействия на детей, склонных к девиантному поведению и рекомендации по профилактике подростковых девиаций.

Профилактика девиантного поведения подростков заключается в мониторинге факторов риска, способных оказать негативное влияние на подростка. И прежде всего необходим контроль семей подростков, ведь именно в семье закладываются ценности, поведенческие стереотипы, формируется эмоциональная сфера подростка. После выявления детей, нуждающихся в помощи психологов и педагогов, анализируются причины девиантного поведения подростка и определяются меры по профилактической работе. Одной из превентивных мер развития различных форм девиантного поведения, в том числе и агрессивного поведения, по моему мнению, является развитие рефлексивности, т. е. самосознания, самоконтроля. Необходимым моментом профилактики девиаций, должна стать вовлеченность подростков в жизнь класса и школы, в которой он обучается, предупреждение неуспеваемости учащихся.

Литература:

1. Обьедкин, В. А. Проблема девиантного поведения в современном обществе / В. А. Обьедкин // Матрица научного познания. – 2020. – № 12-1. – С. 306-314.
2. Рождественская Н.А. Девиантное поведение и основы его профилактики у подростков: учебное пособие / Н. А. рождественская. М.: Генезис, 2015. 216 с.
3. Змановская Е.В. Девиантология: (Психология отклоняющегося поведения): учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений / Е.В. Змановская. – М.: Издательский центр «Академия», 2003. – 288 с.
4. Личко А.Е. Психопатии и акцентуации характера у подростков. - Л.: Медицина, 1977. – 256 с.

5. Крылова, М. А. Истоки и социальные основы девиантного поведения в современных общественных практиках / М. А. Крылова // Телескоп: журнал социологических и маркетинговых исследований. – 2021. – № 3. – С. 84-89. – DOI 10.51692/1994-3776_2021_3_84.
6. Алиева, М. Г. Характеристика девиантного поведения подростков / М. Г. Алиева, Я. С. Славкина, О. В. Алиева // Kazakhstan Science Journal. – 2019. – Т. 2. – № 4(5). – С. 44-48.
7. Теплякова, И. Н. Самокоррекция как способ коррекции девиантного поведения у подростков / И. Н. Теплякова // Правовестник. – 2019. – № 6(17). – С. 17-20.
8. Никитская, Е. А. Психолого-педагогическая характеристика подросткового возраста: социальные аспекты формирования девиантного поведения / Е. А. Никитская, М. В. Пирязева // Известия Балтийской государственной академии рыбопромыслового флота: психолого-педагогические науки. – 2020. – № 1(51). – С. 172-175.
9. Френкель, Е. Г. Взаимосвязь рефлексивности и агрессивного поведения у подростков, склонных к девиантному поведению / Е. Г. Френкель // Академическая публицистика. – 2021. – № 11-2. – С. 382-388.
10. Леус Э.В. Психология трудных подростков: учебное пособие / Э. В. Леус; Сев. (Арктич.) федер. ун-т им. М.В. Ломоносова. Архангельск: ИПЦ САФУ, 2013. 118 с.
11. Ковалев С. В. Подготовка старшеклассников к семейной жизни: тесты, опросники, ролевые игры: книга для учителя. – Москва: Просвещение, 1991. – 143 с.

**ФОРМИРОВАНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ
ДОШКОЛЬНИКОВ ЧЕРЕЗ ОЗНАКОМЛЕНИЕ С ПРИРОДОЙ
РОДНОГО КРАЯ**
FORMATION OF ECOLOGICAL EDUCATION OF PRESCHOOLERS
THROUGH ACQUAINTANCE WITH THE NATURE OF THE NATIVE
LAND

УДК 37; 373.2; 373.24

*Баширицева Светлана Александровна,
воспитатель первой квалификационной категории
МБДОУ д/с «Рябинка» (п.г.т. Барсово)
Россия, Сургутский район, посёлок Барсово*

***Аннотация:** Одним из приоритетных направлений развития современного общества является возрождение национальной культуры. Согласно педагогическим исследованиям, проведенным отечественными учеными, дошкольники способны познавать культурные ценности, при этом им легче понять и научиться ценить культуру своего близкого окружения. Приобщение детей дошкольного возраста к культурным ценностям родного края – важнейшая задача экологического воспитания дошкольного образования.*

*Югорская земля – это **край**, удивляющий своей красотой, щедростью и величием, может и должен стать эффективным средством, способствующим формированию чувства любви детей дошкольного возраста к природе родного края.*

***Ключевые слова:** экологическое воспитание, природа родного края, дошкольники, формы и методы экологического воспитания, Югра, растения, животные.*

***Annotation:** One of the priority directions of development of modern society is the revival of national culture. According to pedagogical studies carried out by domestic scientists, preschoolers are able to learn cultural values, while it is easier for them to understand and learn to appreciate the culture of their close environment. Introducing preschool children to the cultural values of their native land is the most important task of environmental education in preschool education.*

The Ugra land is a land that surprises with its beauty, generosity and greatness, can and should become an effective means of promoting the formation of a feeling of love in preschool children for the nature of their native land.

***Key words:** environmental education, nature of the native land, preschoolers, forms and methods of environmental education, Ugra, plants, animals.*

Любовь к родной стране начинается с любви к природе!

К.Г. Паустовский

Природа — важнейшее средство воспитания и развития детей дошкольного возраста. У них формируются первоначальные конкретные и яркие представления о природе, которые в дальнейшем помогают ему увидеть и понять связи и отношения природных явлений, усвоить новые понятия.

Контакты с природой, систематическое общение с ней являются важнейшим средством и условием формирования отзывчивого и ответственного отношения дошкольников к ее объектам и явлениям. Дошкольный возраст является важнейшим этапом в экологическом образовании и воспитании детей. Именно в это время формируется экологическая культура ребенка, включающая в себя знания о природе, о взаимосвязях в ней и способах ее сохранения; эстетические и этические чувства; интерес к природе и проблемам ее охраны; деятельность по сохранению и улучшению природной среды; навыки культурного поведения в природе.

Одним из приоритетных направлений развития современного общества является возрождение национальной культуры. Согласно педагогическим исследованиям, проведенным отечественными учеными (*Р. И. Жуковская, Е. И. Радина и др.*) дошкольники способны познавать культурные ценности, при этом им легче понять и научиться ценить культуру своего близкого окружения. Приобщение детей дошкольного возраста к культурным ценностям родного края — важнейшая задача экологического воспитания дошкольного образования.

Природа родного края, окружающая ребенка с самого его рождения, способна воздействовать на различные стороны его личности. Она пробуждает у дошкольника любознательность, воздействует на органы чувств, активизирует сенсорное развитие, формирует чувство прекрасного. Взрослый должен помочь маленькому человеку «услышать» и «увидеть» красоту природы родного края. Воспитать желание больше узнать об особенностях края, способствовать формированию эмоционально-положительного отношения к тем местам, где ребенок родился и живет.

Югра — суровый северный край. Таежная природа Ханты-Мансийской территории поражает своими красивейшими лесами, в которых растут сибирский кедр и сосна, ель и пихта, ольха и береза, лиственница. Здесь есть хвойные и смешанные леса, заливные луга, болота, горные тундры и водоемы. Светлые лишайниковые боры с пастбищами оленей можно увидеть на северных районах.

Примечательно, что на земле Югры живут более пятидесяти видов животных, некоторые из которых занесены в Красную Книгу. В местных реках водятся высокоценные рыбы.

Изддревле коренные народы региона — ханты, манси, ненцы — относились к природе с любовью и бережностью.

В процессе экологического воспитания необходимо расширять знания дошкольников о растительном и животном мире родного края, научить их наблюдать за отдельными объектами природы, учить бережно относиться к природе. Эти задачи могут быть решены посредством различных форм и методов образовательной деятельности.

Назовем некоторые из этих форм. Это экологические экскурсии, организованная непосредственная деятельность, экологические кружки, конкурсы, викторины, аукционы, экологические акции, проекты, обсуждение и проигрывание ситуаций, трудовой десант, ведение фенологических календарей природы, экологические мини-музеи, экологические игры (имитационные, дидактические), игры-путешествия, игры-драматизации, игры- моделирование экосистем, экологические сказки и т.д.

Одной из современных форм работы являются экологические проекты.

Специфика метода экологических проектов заключается в том, что педагогический процесс накладывается на процесс взаимодействия ребенка с окружающей средой (природной и социальной); педагогическое взаимодействие осуществляется в совместной с ребенком деятельности, опирается на его собственный опыт. Тематика и содержание проектов расширяется и усложняется в соответствии с возрастом, возможностями и потребностями детей.

Используя метод проектов в работе с дошкольниками, необходимо помнить, что проект – продукт сотрудничества, сотворчества не только воспитателя и детей, но и родителей, а порой всего персонала детского сада.

Какие же проекты можно осуществить в дошкольном учреждении? Вот их примерная тематика: «Мой город родной Югра», «Удивительный мир Югорской природы», «Моя малая родина – Югра», «Здравствуй, северный олень!», «Животные севера», «Лесное царство», «Лекарственные растения Югры», «Растительный мир Югры» и др.

Следует остановить внимание и на других инновационных формах, и методах экологического воспитания дошкольников.

Благодаря экологической игре в более доступной форме можно донести до детей смысл сложных природных явлений; развивать их познавательные способности. Экологическая игра закрепляет, уточняет, расширяет имеющиеся у детей представления о предметах и явлениях природы,

растениях, животных. Игры могут быть как коллективные, так и индивидуальные, их можно усложнять с учетом возраста детей. Дидактические игры проводятся в часы досуга, на занятиях и прогулках.

«Вместе с мамой в лес за грибами и ягодами», «На рыбалку вместе с дедом», «Путешествие по тайге», «Соберем букет диких цветов», «Лекарства на лугу и в лесу», «К бабушке на грядку» и т.д.- такой может быть тематика сюжетно-ролевых игр.

Интересен приём получения писем-жалоб от жителей живого уголка, жителей леса, - тех, кто нуждается в помощи и защите человека. При получении такого письма дети задумываются над его содержанием, обговаривают различные экологические ситуации, решают, как можно помочь тому или иному живому существу, лесу, реке и т.д. Как нужно оберегать и охранять природу – своего края и всей планеты. Такие письма-жалобы дети могут «получить» от грибов, растений и животных, занесенных в красную книгу Югры: кувшинки чисто-белой, мака югорского, гвоздики продырявленной, речного бобра, аиста черного, паутинника фиолетового и т.д.

Игра «Узнай по объявлениям» знакомит с особенностями внешнего вида, поведения, среды обитания животных и птиц, способствует развитию логического мышления. Дети внимательно слушают объявление, и отгадывают о ком или, о чем идёт речь.

Примеры объявлений:

- Я болотная ягода, оранжевого цвета. Состою из множества сочных шариков (морошка).
- Высокое, могучее хвойное дерево, похожее на сосну, щедро делится орехами (кедр).
- Приходите ко мне в гости, моя хатка на реке, под бережком (бобер).
- Потерялся длинношей, безголосый. Он летает на охоту за лягушками к болоту (аист).

Прием «Диалог с природой» способствует развитию эмоциональной сферы ребенка. В устной форме дети обращаются к объектам природы: «Спросим у реки, какая рыба в ней живёт», «Спроси у осоки, где она растёт», «Спроси у ежика, какие грибы он собирал» и т.д.

Информационные технологии предоставляют широкие возможности для наглядной демонстрации объектов живой и неживой природы. Среди компьютерных технологий наиболее доступными являются мультимедийные презентации, звукозаписи (записи голосов птиц, млекопитающих, шум лемма, дождя ветра и т.д.). Посредством мультимедийной презентации можно провести виртуальную экскурсию в краеведческий музей, в тайгу, тундру, на реку и т.д. На слайдах можно продемонстрировать фотографии, видеофильмы,

дидактические картинки и т.д. С помощью презентации можно провести интерактивную игру, викторину, чтобы дети не были пассивными зрителями и слушателями, а проявляли активность и творчество.

Непременным условием эффективности экологического воспитания дошкольников посредством ознакомления с природой родного края является тесное сотрудничество дошкольного учреждения с семьей ребенка.

Родители приглашаются на занятия и праздники экологического содержания, на которых они должны стать активными участниками. Ведь именно родители могут стать лучшим примером для ребенка по отношению к природе. Родитель – самый первый и самый главный воспитатель, и учитель в жизни ребенка.

Таким образом, экологическое воспитание в настоящее время становится важнейшим направлением педагогики детства. Приобщение к природе родного края дает возможным образом приобщить ребенка к красоте, гуманности, здоровому смыслу

Список литературы

1. Аксенова, З.Ф. Войди в природу другом. Экологическое воспитание дошкольников. – Москва: ТЦ Сфера, 2011. – 128 с.
2. Веретенникова С.А. Ознакомление дошкольников с природой : учебник для пед. уч-щ / С. А. Веретенникова. - 3-е изд., перераб. и доп. - М. : Просвещение, 1980. - 269 с.
3. Гончарова Е.В. Теория и методика экологического образования детей дошкольного возраста: Курс лекций для студентов высших педагогических учебных заведений. – Нижневартовск: Изд-во Нижневарт. гуманит. ун-та, 2008. – 326 с.
4. Методика *ознакомления* детей с природой [Текст] / под ред. Саморуковой. П.Г.- М., Просвещение, 1984 - 207 с
5. Николаева, С.Н. Теория и методика экологического образования детей: Учеб. пособие для студ. высш. пед. учеб. заведений. - М.: Издательский центр «Академия», 2002. – 336 с.
6. Красная книга ХМАО. Государственный природный заповедник «Малая Сосьва» [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.m-sosva.ru/krasnaya-kniga-khmao> Дата обращения: 10.12.2021

**MEANING TRANSFER AS A PROFESSIONAL COMPETENCE OF
A MODERN PRESCHOOL TEACHER**

**СМЫСЛОПЕРЕДАЧА КАК ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ
КОМПЕТЕНЦИЯ СОВРЕМЕННОГО ВОСПИТАТЕЛЯ ДОУ**

УДК 159.99

Белюсова Марина Алексеевна, аспирант

Донской государственный технический университет

Россия, г. Ростов-на-Дону

Научный руководитель: Суроедова Елена Александровна

кандидат психологических наук,

доцент кафедры «Психология образования и организационная психология»

Донской государственный технический университет

Россия, г. Ростов-на-Дону

Belousova Marina Alekseevna, postgraduate student

Don State Technical University

Russia, Rostov-on-Don

Scientific adviser: Suroyedova Elena Alexandrovna

candidate of psychological sciences,

Associate Professor of the Department of Psychology of Education and

Organizational Psychology

Don State Technical University

Russia, Rostov-on-Don

Аннотация: В данной статье рассматривается процесс смыслопередачи в контексте профессиональной деятельности воспитателя детского сада, как одна из актуальных компетенций современного педагога. Проведен теоретический обзор литературы по проблеме смыслопередачи педагогов в процессе общения с детьми старшего дошкольного возраста. Описано понятие компетенция воспитателя дошкольного учреждения. Рассмотрена суть термина смыслопередача в профессиональной деятельности педагога. Проанализированы предпосылки формирования смыслопередачи у детей старшего дошкольного возраста, а также проведен обзор стратегий смыслопередачи педагогами в процессе общения с детьми старшего дошкольного возраста.

Annotation: This article examines the process of meaning transfer under the context of the professional activity of a kindergarten teacher, as one of the contemporary competencies of a modern teacher. A theoretical review of the literature on the problem of teachers' meaning transfer in the process of

communicating with senior preschool children is carried out. The concept of competence of a preschool teacher is described. The article researches the term “meaning transfer” in the professional practice of a teacher. The prerequisites for the formation of meaning transfer among senior preschool children are analyzed, and a review of the strategies of meaning transfer by teachers in the process of communication with senior preschool children is carried out.

Ключевые слова: *смысл, ценность, компетенция, передача смысла, стратегии, обучение, коммуникация, понимание смысла.*

Key words: *meaning, value, competence, meaning transfer, strategies, education, training, communication, meaning comprehension.*

The age characteristic of older preschool children is the formation of a holistic picture of the world. The features of this stage appear in progressive changes in all areas, ranging from the improvement of psychophysiological functions and ending with the emergence of complex personal neoplasms. [1.p.336].

At the same time, the Federal State Educational Standard dictates to teachers the need to form a common culture of children's personality, including the values of a healthy lifestyle, the development of their social, moral, aesthetic, intellectual, physical qualities, initiative, independence and responsibility of the child, the formation of prerequisites for educational activities [2]. Thus, the intensity of the development of complex personality neoplasms in older preschool children and the need for the child's social environment to transmit general cultural values and meanings to children interprets the need for teachers to master such a new competence as meaning transfer.

The purpose of this work is to conduct a theoretical review of the literature on the problem of meaning transfer of teachers in the process of communicating with children of senior preschool age.

The tasks of this article are to consider the term “competence of a preschool teacher”, the essence of the term “meaning transfer” in the professional activity of a teacher, to analyze the prerequisites for the formation of meaning transfer in older preschool children, and also to review the strategies of meaning transfer by teachers in the process of communicating with senior preschool children

Modern standards in education require the preschool teacher to master new competencies for the successful implementation of their activities. Competence is the personal ability of a specialist (employee) to settle an established class of professional tasks. Competence is also understood as formally described requests for personal, professional, etc. qualities [3.p.14-17]. Also, competence is understood as a social and professional requirement for the training of a specialist, which is necessary for his effective professional activity. [12. p. 283-286].

Thus, the formation of a complex of competence can be represented as the formation of abilities, personal qualities and mental resources of an individual and the acquisition of a cognitive component and experience in the process of education. At the same time, knowledge, abilities and skills become not the goals, but continuously improving means of solving certain professional problems [3.p.14-17].

The main professional task of a kindergarten teacher is teaching and upbringing. And since communication is an integral part of these processes, special attention should be paid to the movement of meanings in communication between partners. On those processes when the teacher conveys to children the meanings and meanings of verbal-logical or non-verbal-emotional means [4.p. 473]. In other words, the solution of the main professional tasks of a kindergarten teacher is impossible without such competence as meaning transfer.

For this, it is necessary to indicate that a feature of the development of a child's personality in senior preschool age is that at this age children begin to perceive the world through a system of measures and values adopted in society [5], and they form a "correct vision of the world", the foundations of the children's worldview are laid [6].

At this age, a mechanism for the semantic correction of the impulse to action is taking shape. Children are concerned about issues of personal relationships, connections and processes in the human world. They learn to be guided by the public interest [7.p. 72-74].

As the process of meaning transfer occurs precisely in the "dialogue of interactions" (Suroedova E.A., Dautov D.F.), I would like to note the peculiarities of the meaning transfer of senior preschool children, as equal participants in the process of communication "preschool teacher - child". As studies show, in the structure of the joint mental activity of preschoolers, a high percentage of the meaning transfer function is found, which is explained by the high need for communication among senior preschool children. This is expressed in the desire to share the experiences, the focus of the child's personality on the assessment of peers as a subject of communication, as well as the desire to harmonize different points of view [8. p.206-207].

To understand the process of meaning transfer within the framework of transferring the meanings of senior preschool children, I would like to consider the psychosynergetic approach in psychology. Psychosynergetics puts the concept of "man" as the subject of its research, covering its internal and external space [9.p.113-122]. This approach is typical for the author of the theory of psychological self-organizing systems V.E. Klochko. The multidimensional world of man, according to V.E. Klochko, includes not five but seven components, where the sixth component is semantic, seventh – value. It is them who ensure the objectivity of the world and

contribute to the endowment of independent objects with subjective significance, personal attribution. The author of the theory analyzes the origin and emergence of meaningful consciousness in ontogenesis and introduces the concept of "semantic picture of the world", where "meanings are special qualities of objects, systemic and none-sensory." According to his opinion, «without meanings, the objective world cannot become the reality, experienced as something corresponding to actual needs and capabilities». It is the meanings that make the child's world six-dimensional, and as a consequence, real. But the six-dimensional world is not yet stable, as well as the conceptual consciousness. Only seven-dimensional, permanent. According to their characteristics, values are transpersonal and anchored in culture. As V.E. Klochko writes, values are not assimilated, «they turn into one of the dimensions of the multidimensional world of a person, turning it into a life world as a space for realizing the actual needs and person capabilities» [10. p.154].

As studies of domestic and foreign psychologists show (A.N. Leontiev, A.G. Asmolov, L.I. Antsiferova, B.S. Bratus, V.I. Slobodchikov, V.E. Klochko, V. Frankl, A. Fromm, S.Freud , J. Bruner, M. Cole and others), the laying down of meanings and values takes place in the preschool period, and during the period of study at school and professional educational institutions, an active formation and development of the value-semantic sphere of the individual takes place [9.p.113-122].

Thus, in preschool age, the laying down of meanings and values takes place, and the teacher's competence in the issue of meaning transfer makes it possible to lay a reliable foundation in the basis of the formation of the child's personality, in the development of his value-semantic sphere.

What is the complex of knowledge about the meaning transfer should each teacher possess? First of all, it is knowledge of the strategies of meaning transfer. Since meanings are transmitted using speech (verbally) and non-verbal means, the ratio of verbal and non-verbal means of communication in the process of proactive influence acts as a way of transmitting meanings.

Belousova A.K. and Suroedova E.A. in their studies of styles of meaning transfer, have identified six strategies for meaning transfer: «passive», «balanced», «active», «careful», «emotional», «rational». The criterion was the ratio of verbal and non-verbal activities in the process of performing one task. For all strategies of meaning transfer, the highest values of the characteristics of verbal activity belong to the culture of speech, intelligibility, accuracy, consistency and coherence of speech. For all strategies of meaning transfer, the use of such non-verbal means of communication as facial expression, eye contact, extralinguistics, paralinguistics, which characterize primarily the subject of communication himself.

Thus, speech and non-verbal means of communication play an important role in the process of meaning transfer. If speech contributes to a more accurate understanding of the meanings transmitted to the recipient, non-verbal means contribute to the transmission of emotions and the formation of attitudes. So, from the point of view of A.V. Korochentseva, a person who does not know the features of expression and the rules of their "use", may make the wrong impression or cause misunderstanding on the part of a communication partner or audience [14].

Also, teachers should remember that the process of meaning transfer is not only the process of senses transmitting using the non verbal and verbal methods of communications, but also the comprehension of meaning, i.e. counter activity in the selection of information, adequate to its meanings, senses and values, coming from the student. [11.p.4-14.]

So, we see that the process of laying down meanings and values occurs already in senior preschool age. The preschooler, like the teacher, are equal participants in the process of meaning transfer, as subjects transmitting meanings and values and comprehending them. In the process of meaning transfer, these roles can and should be changed. Since for a successful process of teaching and upbringing, a teacher needs not only to convey meanings, senses and values, but also to perceive those meanings that are transmitted verbally and not verbally by his pupils.

Summing up, it should be noted that in the professional activity of a modern kindergarten teacher, for the successful fulfillment of the assigned tasks, knowledge and skills concerning the transfer of meaning in the process of upbringing and teaching senior preschool children are of particular importance.

References:

1. Platonova N.M. Aggression in children and adolescents: Uchebnoe posobie / Sankt-Peterburg: Rech, 2004 -336 p.
2. Shramko, A. M. Competence: theoretical aspects of competence, types of qualifications, professional competence / A. M. Shramko // Problems and prospects of teacher education in a networked society: Materiali nauchno-prakticheskoy konferenciy: elektronniy resurs, Moskva, 23 March 2017 year. – Moskva, 2017. – P. 14-17.
3. Belousova, A.K. Self-organization of joint mental activity: Disertatsia. ... doktora psikhologicheskikh nauk : 19.00.01 : Rostov n/D, 2003 p. 473
4. Feldshtein, D.I. Childhood as a socio-psychological phenomenon and a special state of development /D.I. Feldshtein // Voprosy psikhologiy. - 1998. - № 1.
5. Sudakova, N. E. Psychological and pedagogical foundations for the development of interest in learning: from Aristotle to L.S. Vygotsky / N. E. Sudakova // FEn-nauka. – 2012. – № 3(6). – P. 72-74.

6. Sevostyanova E. O. Psychological features of social and personal development of older preschool children // Aktualnie problemy gumanitarnikh i estestvennykh nauk. 2009. №11.
7. Pavlova, T. V. Features of the transmission of meaning in the joint mental activity of preschoolers / T. V. Pavlova // The category of meaning in philosophy, psychology, psychotherapy and in public life: Materials of the All-Russian psychological conference with international participation, Rostov-on-Don, 23–26 April 2014 year / Russian Psychological Society; Faculty of Psychology, Southern Federal University in cooperation with the East European Institute of Psychoanalysis (EEIP); European Confederation for Psychoanalytic Psychotherapy (ECP) and European Association for Counseling Psychology (EAC). – Rostov-on-Don: LLC "Kredo", 2014. – P. 206-207.
8. Suroedova, E. A. Meanings and transmission of meaning in the educational space / E. A. Suroedova // Vestnik Donskogo gosudarstvennogo Tekhnicheskogo Universiteta. – 2009. – № 5. – P. 113-122.
9. Klochko V.E. Self-realization of personality: a systemic view / V.E. Klochko, E.V. Galazhinskiy; pod red. G.V. Zalevskogo. – Tomsk: Izdatelstvo Tomskogo Universiteta, 1999. – P.154
10. Belousova, A. K. Features of the meaning transfer of teachers in the learning process / A. K. Belousova // Psikhologiya obucheniya. – 2015. – № 9. – P. 4-14.
11. Zimnaya, I.A. Social and professional competence as an integral result of professional education / I.A. Zimnaya // Vicshaya shkola: problemy i perspektivy: materialy 7-th Mezhdunarodnoy. nauchno-metodicheskoy konferenciy, Minsk, 1–2 November 2005 year. / Resp. int vicsh. shk.– Minsk, 2005. – P. 283-286.
12. Salapura M.N., Bogdanova E.A. Features of the formation of professional competencies of students // Ekonomika i kachestvo system svyazy. 2019. №1 (11).
13. Korochentceva A.V. On the question of the role of intercultural differences in non-verbal communication of partners in building effective interaction: Collection of articles of the International Scientific and Practical Conference "Science in Modern Society: Patterns and Development Trends." 25 February 2017 year.: V 2 ch. Ufa, 2017.
14. Suroedova E.A. Meanings and transmission of meaning in the educational space // Advanced Engineering Research. 2009.

**ВОЗМОЖНОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ ЗАРУБЕЖНЫХ ПОДХОДОВ
УПРАВЛЕНИЯ КОНФЛИКТАМИ ИНТЕРЕСОВ В РОССИЙСКИХ
КОМПАНИЯХ**

**POSSIBILITY OF IMPLEMENTATION OF FOREIGN APPROACHES
OF MANAGEMENT OF CONFLICTS OF INTEREST IN RUSSIAN
COMPANIES**

УДК 338.23

Борникова Виктория Андреевна

студент магистратуры 1 курс, факультет «Внутренний контроль и аудит»

Сургутский государственный университет

Россия, г. Сургут

Научный руководитель: Фейзуллаев Мушфиг Ахад оглы

***Аннотация:** В статье рассматривается проблема отсутствия в российском законодательстве конкретной методологической базы по внутреннему контролю и управлению конфликтами интересов между топ-менеджментом и собственниками в крупных российских компаниях. Современное российское законодательство диктует требования к ведению крупными российскими компаниями корпоративной деятельности таким образом, чтобы предотвращать ситуации возникновения конфликтов интересов, но при этом конкретной методической базы и рекомендаций по тому, каким образом компании должны осуществлять управление конфликтами интересов в российских нормативных документах отсутствуют. Вследствие этого нами была исследована зарубежная практика корпоративного управления конфликтами интересов, на основе которой были выдвинуты рекомендации для российских компаний.*

***Annotation:** The article examines the problem of the absence in Russian legislation of a specific methodological framework for internal control and management of conflicts of interest between top management and owners in large Russian companies. Modern Russian legislation dictates requirements for large Russian companies to conduct corporate activities in such a way as to prevent situations of conflicts of interest, but there is no specific methodological framework and recommendations on how companies should manage conflicts of interest in Russian regulations. As a result, we studied the foreign practice of corporate management of conflicts of interest, on the basis of which recommendations were made for Russian companies.*

***Ключевые слова:** конфликты интересов, внутренний контроль, корпоративное управление, агентский конфликт, подходы к управлению, контроль конфликтов интересов.*

Keywords: *conflicts of interest, internal control, corporate governance, agency conflict, management approaches, control of conflicts of interest.*

Основной движущей силой в развитии целостной экономической системы, в том числе в разрезе её институциональных единиц, является экономический интерес. Одновременно индивидуальный экономический интерес обуславливается стремлениями человека к достижению только собственного блага. Ввиду этого в компаниях часто возникают конфликты интересов, когда личная заинтересованность отдельных субъектов может повлиять на процесс принятия управленческого решения компании и, соответствующим образом, нанести её ущерб. Проблема успешного и эффективного управления корпорацией конфликтами интересов является одной из наиболее актуальных проблем при достижении ею целевых экономических показателей, представлении и продвижении своих интересов на рынке. Причем данная проблема характерна как для коммерческих предприятий, так и для государственных и муниципальных учреждений. В последних возникновение конфликтов интересов может привести к обострению коррупционных рисков.

Для оценки уровня зрелости управления и контроля над зонами конфликта интересов нами были исследованы международные подходы и рекомендации, российские нормативно-правовые документы. Целью данной работы является определение возможности применения в российских компаниях зарубежных подходов по предупреждению и налаживанию (управлению) конфликтов интересов между собственниками и менеджерами компании.

Суть конфликтов интересов между исполнительным руководством и собственниками заключается в том, что менеджеры, действующие в собственных интересах, отдают предпочтения менее рискованным проектам с коротким горизонтом планирования и более низким уровнем финансового левериджа, в то время, как акционеры, наоборот, стремятся к вложению своих средств в наиболее прибыльные проекты, которые, как правило, наоборот, являются более рискованными, с длинным горизонтом планирования.

В первую очередь, нами были определены несколько причин возникновения конфликтов интересов между исполнительным руководством компании и её собственниками:

- оппортунистическое поведение наёмных работников [1];
- различия в понимании стратегических целей и интересов акционеров, топ-менеджмента, рабочего персонала и других работников организации;

- отсутствие четко определенных обязанностей и зон ответственности среди субъектов бизнес-структуры;
- несоблюдение норм и стандартов корпоративной культуры и этики;
- отсутствие соответствующей системы внутреннего контроля, а также утвержденной политики корпоративного управления конфликтами интересов в организации [2].

Далее на основе выделенных причин были проанализированы существующие в зарубежной практике способы и механизмы управления конфликтами интересов, некоторые из которых, на наш взгляд, можно адаптировать и применить в деятельности российских компаний.

В борьбе с оппортунистическим поведением, как с причиной возникновения конфликтов интересов, основной рекомендацией является создание эффективной системы стимулов и мотиваций наёмных руководителей [1]. В зарубежной практике внутреннего контроля деятельности топ-менеджмента применяется адаптивная система оценки и вознаграждения высшего менеджмента, которая в Российской Федерации редко применяется, т.к. большинство руководителей в российских компаниях имеют фиксированный оклад, что снижает их мотивацию к разработке новых направлений прибыльного развития предприятия и принятию более рискованных, но с высшей доходностью, управленческих решений. Исследованиями Льюэллена, Ламберта и Ларкера было доказано, что если предоставить топ-менеджерам право владеть акциями компании, в которой они работают, то степень совпадения интересов акционеров и высшего управленческого персонала возрастет, что позволит нивелировать конфликт интересов и повысить качество и эффективность управления компанией [3]. Но в то же время, владение акциями может повлиять на независимое поведение членов советов директоров, что ведет к снижению качества корпоративного контроля.

Второй рекомендацией по эффективному управлению конфликтами интересов является контракт, заключаемый с наёмными работниками топ-менеджмента. Во избежание возникновения конфликтов интересов между акционерами и топ-менеджерами, необходимо оговорить в контракте порядок управления и распределения ресурсов и доходов компании, определить стратегические приоритеты, перечислить возможные риски, а также порядок их предотвращения [4]. Данные параметры необходимо связать с системами оценки и стимулирования работы менеджмента.

Третьей рекомендацией является четкое разделение обязанностей совета директоров и исполнительного руководства, которое необходимо закрепить во внутренних нормативных документах. Если в организации нет четко

определенной структуры подотчетности или присутствуют запутанные, дублирующие друг друга сферы ответственности, то такое положение может привести к ситуациям, в которых никто ни за что по-настоящему не несет ответственности. Во избежание таких ситуаций совет директоров наделяется полной фактической ответственностью по надзору за деятельностью исполнительного руководства. При этом необходимо осуществлять внутренний контроль за разделением и выполнением полномочий как советом директоров, так и топ-менеджментом. Базельским руководством предусмотрены два принципа (принцип 5 и принцип 6), согласно которым эффективная система внутреннего контроля должна включать систему проверок, осуществляемых менеджментом, системы согласований и делегирования прав, надлежащий контроль за различными подразделениями, проверку соблюдения лимитов на риски и последующий контроль устранения выявленных нарушений [5]. Система согласований и делегирования прав, а также требования по утверждению и предоставлению специальных полномочий на совершение сделок, превышающих определенные лимиты, являются залогом того, что руководство соответствующего уровня знает о сделках или ситуации и обеспечивает систему отчетности по таким сделкам [6]. Таким образом, при соблюдении данного принципа достигается доверие между собственниками и топ-менеджментом, так как при этом сферы потенциальных конфликтов интересов должны быть выявлены, минимизированы и поставлены под строгий и независимый контроль.

Помимо всего названного отдельной рекомендацией мы выделили контроль за предотвращением злоупотреблений при совершении компанией особо важных сделок, в том числе с аффилированными лицами, так как они сопряжены с особыми рисками. Поэтому четвертая рекомендация заключается в наделении совета директоров правом одобрения (или отклонения) существенно важных сделок. Во внутренних нормативных документах компании необходимо прописать, какие именно сделки признаются наиболее значимыми, а также отразить требование в раскрытии менеджментом информации о существенно важных сделках со связанными лицами. Таким образом необходимо обеспечить надлежащую работу системы внутреннего контроля, как механизма борьбы с мошенничеством, нецелевым расходованием средств и ошибками. При этом совет директоров и топ-менеджмент должны формировать такую корпоративную культуру, которая отражает внутренний контроль конфликтов интересов как неотъемлемую часть повседневной деятельности [7].

Пятой рекомендацией по борьбе с корпоративными конфликтами интересов является создание в компании службы по управлению комплаенс-

рисками (в состав которых входит риск возникновения конфликтов интересов). В международной практике советом директоров утверждается комплаенс-служба, в ведении которой находится контроль за поддержанием корпоративных ценностей корпорации. Комплаенс-служба консультирует совет директоров и топ-менеджмент по вопросам соответствия деятельности и деловых отношений стандартам и положениям о предотвращении конфликтов интересов, вследствие чего она должна быть независима от руководства компании во избежание ненадлежащего влияния, препятствующего выполнению ею своих функций. Таким образом, последней предлагаемой нами рекомендацией является закрепление во внутренних документах организации строго принципа соблюдения корпоративной культуры и этических принципов.

Заключение

В результате проведенного исследования мы выявили, что в российских компаниях сегодня существует актуальная проблема, связанная с отсутствием методической базы по внутреннему контролю и управлению конфликтами интересов, которые возникают между собственниками компании и топ-менеджментом. Итогом проведенного исследования являются рекомендации по управлению конфликтами интересов, которые, на наш взгляд, будут способствовать успешному предотвращению ситуаций их возникновения.

Литература

1. Гукасян З.О. Конфликты экономических интересов и их систематизация / З.О. Гукасян // Вестник Академии знаний. – 2019. – №4 (33). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/konflikty-ekonomicheskikh-interesov-i-ih-sistematizatsiya> (дата обращения: 05.11.2021).
2. Мурашова А.А. Система внутреннего контроля как важнейший инструмент корпоративного управления / А.А. Мурашова // Инновации и инвестиции. – 2019. – №5. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sistema-vnutrennego-kontrolya-kak-vazhneyshiy-instrument-korporativnogo-upravleniya> (дата обращения: 11.11.2021).
3. Щукина Л.Г. Влияние корпоративных конфликтов на эффективность управления и стоимость компании: обзор теории и эмпирических свидетельств / Л.Г. Щукина // Корпоративные финансы. – 2009. – №4 – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-korporativnyh-konfliktov-na-effektivnost-upravleniya-i-stoimost-kompanii-obzor-teorii-i-empiricheskikh-svidetelstv> (дата обращения: 12.11.2021).
4. Пирогов Н. К., Урюпин С. А. «Корпоративное управление и корпоративные результаты: эмпирические доказательства на опыте развитых стран» / Н.К. Пирогов // Корпоративные финансы. – 2007. – №4. – URL:

<https://cyberleninka.ru/article/n/blok-korporativnoe-upravlenie-i-korporativnye-rezultaty-empiricheskie-dokazatelstva-na-opyte-razvityh-stran> (дата обращения: 10.11.2021).

5. Базельский комитет по банковскому надзору. Руководство «Принципы корпоративного управления для банков» // Банк Международных расчетов. – 2015. – [Электронный текст] // URL: http://www.cbr.ru/content/document/file/36687/basel_cgpb.pdf (дата обращения: 06.11.2021).

6. Корпоративное управление в банках Евразии. Рекомендации. – 2020. – [Электронный текст] // URL: file:///C:/Users/Dmitriy/Downloads/eurasia_policyrus.pdf (дата обращения: 12.11.2021).

7. Джавадов Р.Д., Фейзуллаев М.А. Проблемы взаимоотношений членов коллектива в условиях применения системного подхода к управлению / М.А.Фейзуллаев // Теория и практика общественного развития. – 2017. – № 4. – [Электронный текст] // URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-vzaimootnosheniy-chlenov-kollektiva-v-usloviyah-primeneniya-sistemnogo-podhoda-k-upravleniyu> (дата обращения: 10.11.2021).

**АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ
ПОЛИТИКИ (НА ПРИМЕРЕ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ)**
ANALYSIS OF THE STATE OF REGIONAL INVESTMENT POLICY
(ON THE EXAMPLE OF THE VOLGOGRAD REGION)

УДК 332.02

Воротилова Ольга Александровна, кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры "Менеджмент и финансы производственных систем"
ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный технический университет»
Россия, г. Волгоград

Елсуков Лев Алексеевич,
студент 4 курс, факультет «Экономика и управление»
ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный технический университет»
Россия, г. Волгоград

Научный руководитель: Сазонов Сергей Петрович,
заведующий кафедрой "Менеджмент и финансы производственных систем"
ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный технический университет»
Россия, г. Волгоград

Аннотация: В работе рассмотрены теоретические аспекты и основные понятия инвестиционной политики на региональном уровне. Определена необходимость проведения грамотной эффективной инвестиционной политики на территории муниципального образования. Проведено сравнение инвестиционных показателей региона Волгоградской области в соотношении с остальными регионами Российской Федерации при помощи использования рейтинговой системы Национального рейтингового агентства Российской Федерации. Определены и рассмотрены в динамике основные инвестиционные риски Волгоградской области. Предложены пути повышения конкурентоспособности инвестиционной политики Волгоградской области.

Annotation: The article examines the theoretical aspects and main research of the hypothesis at the observed level. A special campaign for a competent investment policy in the territory of the municipality. Comparison of the indicators of the Volgograd Region region by regions with potential risks in the regions of the Russian Federation is carried out using the rating system of the rating agency of the Russian Federation. Features and analysis of the dynamics of the main investment risks of the Volgograd region. Promising ways of making a profit from investments in the policy of the Volgograd region.

Ключевые слова: *Инвестиционная политика; инвестиционная привлекательность; региональная инвестиционная политика; рейтинговые системы; экономическое развитие; экономический рост.*

Key words: *Investment policy; investment attractiveness; regional investment policy; rating systems; economic development; the economic growth.*

Инвестиционные процессы, осуществляемые государством и местным самоуправлением на территории муниципальных образований, имеют основополагающую роль в социально - экономическом развитии субъектов Российской Федерации. Проведение эффективной и научно обоснованной инвестиционной политики является неотъемлемой частью экономического роста для регионов [1]. Необходимость проведения анализа инвестиционной политики, реализуемой на территории муниципального образования, обусловлена потребностью в достижении наивысшего результата в распределении финансовых ресурсов между располагаемыми в регионе ресурсами в условиях высокой конкуренции со стороны других регионов Российской Федерации [2, с. 112]. Особенно данная проблема актуальна в условиях экономического кризиса, когда инвестиционная активность имеет тенденцию к спаду.

На данный момент не существует единого определения Региональной инвестиционной политики. Региональная инвестиционная политика является одним из важнейших элементов проводимой государством экономической политики. Она направлена на стимулирование экономики внутри регионов. Таким образом, региональную инвестиционную политику можно определить как систему мер, проводимых местным управлением по привлечению и исполнению инвестиционных ресурсов с целью достижения устойчивого социально - экономического развития.

При проведении анализа инвестиционной политики, одним из наиболее важных экономических показателей является уровень инвестиционной привлекательности региона. Базируясь на существующих рейтинговых системах инвестиционной привлекательности, можно точно определить положение субъекта относительно остальных регионов Российской Федерации, определить сильные и слабые стороны.

Обратимся к рейтинговой системе Национального рейтингового агентства для проведения сравнения муниципальных образований России и Волгоградской области [3].

Рейтинг базируется на трех группах, каждая из которых разделена на три подгруппы:

1. «Регионы с высоким уровнем инвестиционной привлекательности» (IC1, IC2, IC3).

2. «Регионы со средним уровнем инвестиционной привлекательности» (IC4, IC5, IC6)

3. «Регионы с умеренным уровнем инвестиционной привлекательности» (IC7, IC8, IC9)

Таблица 1

Динамика рангов по показателю привлекательности инвестиционного климата региона.

Уровень инвестиционной привлекательности регионального образования	Количество регионов, входящих в подгруппу инвестиционной привлекательности, 2017 г.	Количество регионов, входящих в подгруппу инвестиционной привлекательности, 2018 г.	Количество регионов, входящих в подгруппу инвестиционной привлекательности, 2019 г.
IC1	2	2	1
IC2	6	7	9
IC3	17	15	14
IC4	10	8	11
IC5	13	11	14
IC6	10	15	10
IC7	10	7	8
IC8	6	8	9
IC9	11	12	9

Источник: составлено авторами на основе данных [3]

Согласно данным, представленным в таблице 1, в рассматриваемом периоде 2017-2019 гг., стоит отметить рост числа региональных образований, относящихся к группе со средним уровнем инвестиционной привлекательности. Наибольшее количество регионов Российской Федерации обладают средним уровнем инвестиционной привлекательности, что обеспечивается перемещением регионов с умеренным и высоким уровнем привлекательности во 2 группу.

Инвестиционная привлекательность Волгоградской области находится на предпоследнем месте в подгруппе IC6. Положение практически не изменялось в рассматриваемом периоде, что говорит о его стабильности. Но положение довольно низко.

Таблица 2**Динамика рангового показателя инвестиционных рисков Волгоградской области.**

Гг.	Рисковый ранг	Экономический риск	Социальный риск	Финансовый риск	Криминальный риск	Экологический риск	Управленческий риск
2020	32	46	37	34	19	40	48
2019	31	47	42	38	11	40	39
2018	27	50	36	38	21	40	23

Источник: составлено авторами по данным [4]

Наибольшим риском для инвестиционной политики в Волгоградской области является экономический риск, как указано в таблице 2. Самый высокий рост ранга риска наблюдается по показателю социального риска.

Для достижения стабильного экономического роста региону необходима конкурентоспособная инвестиционная политика [5, с. 52]. Постоянный анализ положения инвестиционного климата региона относительно других является основополагающим фактором, дающим возможности определить свои сильные и слабые стороны, основываясь на которых можно достичь эффективной инвестиционной политики. Так, положение Волгоградской области хоть и обладает определенной стабильностью, но находится далеко во второй половине регионов Российской Федерации. Также стоит отметить отрицательную динамику увеличения рисков для Волгоградской области.

Для увеличения эффективности проведения инвестиционной политики на территории Волгоградской области, необходимо:

- повышение финансирования социальной сферы;
- модернизация механизмов привлечения инвестиций в регион;
- стимулирование спроса на продукцию Волгоградской области.

Список литературы

1. Инвестиции и инновации в промышленности [Электронный ресурс]. URL: <https://raex-a.ru/ratings/regions/2020#graph> (Дата обращения 18.12. 2021
Время)
2. Чистобаев, Л. И. Экономическая и социальная география : учебник / Л. И. Чистобаев. – М. : Гардарика, 2003. – 411 с.
3. VII ежегодный рейтинг инвестиционной привлекательности регионов России 2019 [Электронный ресурс]. URL: https://www.rational.ru/sites/default/files/Obzor_Rating_Investment_Regions_VII_2020.pdf (Дата обращения 18. 12. 2021)

4. Инвестиционный рейтинг российских регионов [Электронный ресурс].: <https://raex-a.ru/ratings/regions/2020#graph> (Дата обращения 18. 12. 2021)

5. Сазонов, С. П. Совершенствование мер государственной поддержки инвестиционной привлекательности региона (на примере Волгоградской области) / С. П.Сазонов, Л. А. Елсуков, Ю. Ю.Елсукова // Бизнес. Образование. Право. - 2021. - № 3 (56). - С. 48—53. - DOI: 10.25683/VOLBI.2021.56.340.

ФИНАНСОВЫЕ ИННОВАЦИИ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ РФ
FINANCIAL INNOVATIONS IN THE BANKING SECTOR OF THE
RUSSIAN FEDERATION

УДК 33

Елена Сергеевна Шол

Студент

Белгородского государственного национального исследовательского университета (НИУ «БелГУ»), г. Белгород

Научный руководитель: Оксана Валерьевна Ваганова

д.э.н. заведующий кафедрой инновационной экономики и финансов

Белгородского государственного национального исследовательского университета (НИУ «БелГУ»), г. Белгород

Аннотация: данная статья раскрывает актуальность и проблемы внедрения финансовых инноваций в работу банков РФ. В виду цифровизации экономики и ее процессов, банки стали активно внедрять финансовые инновации, которые позволяют быстро обрабатывать информацию, обслуживать клиентов, повышать качество оказания услуг. Финансовые инновации являются ключевым фактором конкурентоспособности и устойчивого развития банковского сектора. Особую актуальность приобретает изучение тенденций, на основании которых происходит развитие инновационной деятельности банков и небанковских кредитных организаций в настоящий момент, а также определение специфики инновационного процесса в банковском секторе.

Abstract: this article reveals the relevance and problems of introducing financial innovations into the work of banks in the Russian Federation. In view of the digitalization of the economy and its processes, banks began to actively introduce financial innovations that allow them to quickly process information, serve customers, and improve the quality of services. Financial innovation is a key factor in the competitiveness and sustainable development of the banking sector. Of particular relevance is the study of trends on the basis of which the development of innovative activities of banks and non-bank credit institutions is taking place at the moment, as well as the determination of the specifics of the innovation process in the banking sector.

Ключевые слова: инновации, банки, развитие, финансирование, финансовые инновации.

Keywords: innovations, banks, development, financing, financial innovations.

Актуальность

В условиях современности и прихода четвертой научно революции, банковская сфера стала активно применять инновационные технологии в своей деятельности, так как их эффективность очевидна. Это быстро обслуживание, качественный сервис, поддержка бизнеса, совершенствование систем оплат и получение кредитов. Имея современные технологии каждый клиент банка уже с легкостью оперирует своим личными кабинетами и данными, быстро совершает операции.

С позиции влияния цифровизации на диверсификацию банковской деятельности наиболее значимыми являются инновации, выделенные по временному аспекту, причинам зарождения, масштабам новизны, характеру удовлетворяемых потребностей и областям применения. Стратегические банковские инновации ориентированы на будущее и нацелены на получение требуемого результата в долгосрочной перспективе.

К ним банк прибегает в том случае, когда желает занять на рынке лидирующее, более выгодное положение, сопряженное с повышением конкурентоспособности.

С помощью критерия «масштаб новизны» инновации характеризуются как новшества для разных субъектов банковского сектора: мирового, национального, локального. Реализация инноваций, направленных на удовлетворение существующих потребностей клиентов, подразумевает совершенствование процессов функционирования и банковских инструментов. При этом успех социальных инноваций находит выражение в благоприятном изменении социальных аспектов жизни: условий труда, качества работы с клиентами.

Банк России следует общемировым тенденциям, признавая современные технологии в качестве необходимых. В связи с этим актуальность выбранной тематики является актуальной и своевременной для исследования.

Основная часть

В условиях рыночной экономики цель кредитно-банковской сферы деятельности состояла в контроле ресурсов. Однако переход к новому технологическому укладу с преобладанием электронных финансово-банковских инструментов, виртуализацией денег и финансово-денежных операций диктует необходимость значительной трансформации банковского бизнеса и его конвергенции с другими видами деятельности. Особенно значительное системное влияние на будущее развитие экономики оказали процессы конвергенции в отрасли связи и информатики [1, 2].

Интеграция систем, сетей, услуг связи и информатики, в первую очередь, обусловили создание новых конвергентных инфокоммуникационных услуг и технологий, во вторую – формирование новой отрасли инфокоммуникаций, в-третью – сближение и конвергенцию отраслей и секторов экономической деятельности [3, 4].

Хотя банковский сектор занимает важное место в экономике нашей страны, в его деятельности в последние годы проявились множество таких негативных факторов как: низкая ресурсная база коммерческих банков, увеличение уровня просроченной ссудной задолженности, информационные угрозы (финансовое мошенничество и кражи денежных средств), ослабление национальной валюты и инфляция, ужесточение санкций, отток капитала за рубеж, способствующие рискам и неопределенности результатов деятельности [5].

Современные стратегии инновационного развития банковского бизнеса направлены на решение задач по масштабной цифровой трансформации и созданию экосистем конвергентного бизнеса [5].

Недостаточная научно-методическая разработанность вопросов разработки стратегии инновационного развития в рамках цифровой трансформации бизнеса, межсегментной и межсекторной финансовой конвергенции обуславливает необходимость теоретического осмысления практических результатов по созданию цифрового бизнеса и его экосистемы применительно к банковской деятельности, а именно ПАО «Сбербанк России».

Несмотря на то, что в России идет формирование нескольких финансовых экосистем (Сбербанк, ВТБ, Тинькофф Банк и др.), рассмотрим наиболее масштабную и уже действующую финансово-банковскую экосистему «Сбер», инициатором которой является ПАО «Сбербанк» [4].

ПАО «Сбербанк России» с 2019 г. «Сбер» становится технологической экосистемой компании. В 2020 г. запущен полный ребрендинг экосистемы Сбербанка, включающей не только банковские услуги, но и комплекс сервисов, необходимых для жизни человека и бизнеса: Sberfood, Sbercloud, Сберздоровье, Сбермаркет, Сберлогистика, Сберавто.

На наш взгляд, экосистема «Сбер» – это эффективная институционально-организационная форма межсекторной конвергенции, которая формируется под воздействием цифровизации на основе современной электронной базы ведения бизнеса и представляет собой интеграцию входящих в нее и сотрудничающих с ней фирм из разных сегментов и секторов экономики, возглавляемую финансовым институтом – банком [2].

Выявление основных компонентов бизнес-модели экосистемы «Сбер» позволило установить ее соответствие основным характеристикам межсекторной финансовой конвергенции, реализуемой под воздействием цифровизации [3].

Во-первых, инициатором является сам банк.

Во-вторых, причиной разработки экосистемы стала необходимость адаптации к новым инновационным условиям развития экономики и общества.

Возможности роста конкурентоспособности в рамках внутрисегментной и межсегментной конвергенции для ПАО «Сбербанк» практически уже были исчерпаны. В то же время влияние цифровизации при наличии электронной базы огромной филиальной сети банка позволяет привлечь к сотрудничеству в рамках экосистемы «Сбер» субъектов из самых разных сегментов и секторов экономики и выйти на новый уровень межсекторной конкуренции [2].

В-третьих, участниками экосистемы становятся инициатор и субъекты разных сегментов любых секторов экономики, подключаемые на добровольной основе.

ПАО «Сбербанк» охватывает все отрасли нашей экономики. Его экосистема позволила оптимизировать многие процессы взаимодействия банка и бизнеса.

С ее помощью при обращении клиента в любой банк последний может получить всю необходимую информацию о клиенте, если ранее он уже обращался в банк, а также дополнительно проверить сведения, представляемые клиентом при открытии счета с ранее известными банками данными о клиенте.

Как известно, использование технологии Blockchain не ограничивается платежами. К примеру, банк Barclays предполагает использование блокчейн-цепи в биржах ценных бумаг с Barclays.

Банк UBS проводит эксперименты по использованию блокчейн-цепи для создания выпуска облигаций, расчета процентов, выплаты купонов. Программное обеспечение на блокчейн-цепи было специально настроено для автоматической обработки потока информации и денег между эмитентом и покупателем.

Тест потребовал создания виртуальной монеты, которую он назвал «bondcoin», что позволило переносить стоимость между сторонами. Вместо новой виртуальной валюты bondcoin привязан к реальным валютам и подключен к счету центрального банка. Мобильные технологии – один из самых динамично развивающихся сегментов цифровых технологий. Сегодня клиенты могут использовать свои мобильные устройства для быстрого

доступа к новостям, почте, фотографиям, услугам такси и т.д. От банков они ожидают такой же уровень доступа и удобства без ущерба для безопасности. Это ожидание принципиально трансформирует банковские операции – от отраслевых функций до платежей, кредитования и развертывания данных [4].

Спецификой данной процедуры является наличие межбанковской системы идентификации клиентов, в которой аккумулируются сведения о всех клиентах. С ее помощью при обращении клиента в любой банк последний может получить всю необходимую информацию о клиенте, если ранее он уже обращался в банк, а также дополнительно проверить сведения, представляемые клиентом при открытии счета с ранее известными банками данными о клиенте.

Процедура позволяет упростить и ускорить процесс идентификации клиентов, а также минимизирует риски предоставления потенциальным клиентом недостоверных сведений. Предполагается обязанность банков предоставлять сведения о клиентах в указанную межбанковскую систему.

Распределенные реестры (Blockchain) в основном представляют собой распределенную и общую базу данных транзакций, которая облегчает обмен стоимости. Это похоже на гигантскую глобальную таблицу, которая устраняет необходимость для третьих сторон проверять транзакции, снижать комиссионные сборы и повышать прозрачность [2].

Криптография используется для обеспечения безопасности транзакций, а Мобильные технологии – один из самых динамично развивающихся сегментов цифровых технологий. Сегодня клиенты могут использовать свои мобильные устройства для быстрого доступа к новостям, почте, фотографиям, услугам такси и т.д. От банков они ожидают такой же уровень доступа и удобства без ущерба для безопасности. Это ожидание принципиально трансформирует банковские операции – от отраслевых функций до платежей, кредитования и развертывания данных [4].

Важным направлением развития инноваций в банковской сфере в части улучшения каналов продвижения продуктов и коммуникаций с клиентом продолжает оставаться дистанционное обслуживание клиентов.

Например, широко распространенный «Банк-Клиент» («Интернет-Банк», «Банконлайн» и т.д.), всевозможные инфо-киоски и сенсорные терминалы. Переход на Digital Banking – мировая система свершения банковских операций.

Выводы

По мнению многих ученых, в т.ч. проф. О.В. Вагановой «говорить о том, что рынок финансовых инноваций в достаточной мере развит и о высокой степени использования современных финансовых технологий пока еще рано.

Но существует значительный потенциал» [8]. В ходе исследования нами был выявлен потенциал роста в таких областях, как бюджетирование и финансовое планирование, а также сберегательные и инвестиционные услуги. Внедрение инноваций в банковской отрасли является основным вектором развития российской экономики в контексте инновационного развития, создания предпосылок для экономического роста, поддержания конкурентоспособности и устойчивости банковского сектора. По сути, внедрение в практику инноваций предопределяет эволюционное развитие. Инновации в банковской сфере — это стратегия развития банка, которая определяет будущее банковской системы и обеспечивает высокотехнологичный сервис.

Список использованных источников

1. Вахрушев Д.С., Железов О.В. Криптовалюта как феномен современной информационной экономики/ Д.С. Вахрушев, О.В. Железов//интернет-журнал «Науковедение». - 2021 [Электронный ресурс]. - Режим доступа - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kriptovalyuta-kak-fenomen-sovremennoyinformatsionnoy-ekonomiki-problemy-teoreticheskogo-osmysleniya> (Дата обращения 23.11.2021).
2. Виноградов Р.В. Фундаментальные проблемы экономики на Bitcoin/ Р. Виноградов//интернет-журнал «Хабрахабр». - 2017 [Электронный ресурс]. – Режим доступа - URL: <http://habrahabr.ru/post/181356/> (Дата обращения 23.02.2020).
3. Бетелин В.Б. Цифровая экономика: навязанные приоритеты и реальные вызовы// Государственный аудит – М., 2021. № 3/ 4. – С.22-25.
4. Введение в «Цифровую» экономику/ А.В. Кешелава В.Г. Буданов, В.Ю. Румянцев и др.; под общ. ред. А.В. Кешелава; гл. «цифр.» конс. И.А. Зимненко. – ВНИИГеосистем, 2019. – 28 с.
5. Зацаринный А.А. Информационные технологии в цифровой экономике // Проектирование будущего. Проблемы цифровой реальности: труды 1-й Международной конференции (8-9 февраля 2020 г., Москва). — М.: ИПМ им. М.В.Келдыша, 2020. — С. 29-35
6. Ваганова О.В., Быканова Н.И., Коньшина Л.А., Гордя Д.В. Влияние финтехкомпаний на развитие отечественного финансового рынка // Финансовая экономика. - 2020. - №6. - С. 133-139.
7. Ваганова О.В., Коньшина Л.А. Особенности развития Финтех-индустрии в Российской Федерации на современном этапе развития // Актуальные проблемы развития экономических, финансовых и кредитных систем: сборник материалов VII Международной научно-практической. - Белгород: ИД «БелГУ» НИУ «БелГУ», 2019. -С. 97-101.

8. Ваганова О.В., Коньшина Л.А. Развитие рынка финансовых технологий: зарубежный опыт и отечественная практика // Научный результат. Экономические исследования. 2020. Т. 7. № 1. С. 80-88. DOI: 10.18413/2409-1634-2021-7-1-0-9

9. Vaganova O.V., Solovjeva N.E., Polukhin O.N., Zakharov V.M., Zabnina G.G., Lesovik R.V., Lesovaya S.L., Ageykina M.EANALYSIS OF SUPPLY Chain in investment activity in the Russian agricultural complex // International Journal of Supply Chain Management. 2020. Т. 9. № 5. С. 1615-1622

10. Глобальное исследование «Индекс проникновения услуг финтех 2019» [Электронный ресурс] - Режим доступа: eу.com/fintechindex. Vaganova, O.V., Vykanova, N.I., Grigoryan, A.S. and Cherepovskaya N.A., 2018. Directions of development of bank technologies applied in the Russian market of retail credit services Revista Publicando, 15, 2, 2018: 1365-1377.

11. Ваганова О.В., Лихошерстова Г.Н. 2011. Структуризация экономики с учетом инновационной активности в регионах России. Российское предпринимательство. № 4, Вып.2 (182). С. 36-39.

12. Glagolev S.N., Vaganova O.V. 2013. Finansovyi mekhanizm obespecheniya innovatsionnogo protsessa [The financial mechanism for ensuring the innovation process]. World Applied Sciences Journal, vol. 25, no. 12, pp. 1729-1734.

ФИНАНСОВЫЕ ИННОВАЦИИ: СУЩНОСТЬ И ИСТОРИЯ

FINANCIAL INNOVATIONS: ESSENCE AND HISTORY

УДК 33

Елена Сергеевна Шол

Студент

Белгородского государственного национального исследовательского университета (НИУ «БелГУ»), г. Белгород

Научный руководитель: Оксана Валерьевна Ваганова

д.э.н. заведующий кафедрой инновационной экономики и финансов
Белгородского государственного национального исследовательского университета (НИУ «БелГУ»), г. Белгород

Аннотация: в данной статье проводится сравнительный анализ терминов «инновация» и «финансовая инновация». Рассматриваются основные исторические этапы развития теории инноваций. Приводятся примеры успешного внедрения финансовых инноваций в банковскую сферу. Финансовые инновации являются сегодня актуальной темой, которая требует детального изучения, разработки, анализа и дальнейшего применения на практике для улучшения финансового сектора экономики. В статье рассматриваются финансовые инновации как самостоятельная экономическая категория, работающая на финансовом рынке со всеми ее особенностями.

Ключевые слова: инновации, финансовые инновации, банковский сектор, теория инноваций.

Abstract: this article provides a comparative analysis of the terms “innovation” and “financial innovation”. The main historical stages of the development of the theory of innovation are considered. Examples of successful implementation of financial innovations in the banking sector are given. Financial innovations are today an urgent topic that requires detailed study, development, analysis and further application in practice to improve the financial sector of the economy. The article examines financial innovation as an independent economic category operating in the financial market with all its features.

Keywords: innovation, financial innovation, banking sector, innovation theory.

Одной из главных движущих сил, способствующих повышению эффективности и качества работы, активизации новых разработок, улучшению жизни общества являются инновации. В последние десятилетия,

инновации стали частью жизни каждого человека, внедрившись не только в повседневную жизнь, но и в производство и бизнес.

Первоначально следует рассмотреть разные подходы к изучению данного термина. Среди учёных выделяют так называемый статичный подход, в рамках которого инновации представляют собой определённый продукт, который возник в процессе технического прогресса. Это могут быть новые услуги, техника, производственные инструменты и т.д.

Вторым подходом является динамичный, в рамках которого любая инновация представляет собой процесс внедрение результатов технологического прогресса.

Сегодня существует огромное количество научной литературы, которая посвящена исследованию инноваций, однако единого мнения среди авторов касательно данного термина не существует. Например, Й. Шумпетер рассматривал инновации, как изменения, происходящие в окружающем мире [9, с. 101]. П. Друкер придерживался другой позиции, считая, что инновации являются определённым инструментом, который используется в бизнесе для достижения целей: продажи товаров и услуг [3, с. 101].

Бытует и другое мнение, в рамках которого инновации рассматривают, как средства облегчения труда и повышения эффективности производственной деятельности. Как правило, данный подход принадлежит современным авторам.

Обращаясь к истории, следует отметить, что инновации стали наиболее интересны с точки зрения науки только в XX веке, так как их внедрение стало носить массовый характер, и было направлено на решение экономических проблем. Для бизнеса внедрение инновационных разработок означало увеличение прибыли и эффективности работы, снижение издержек, повышение качества выпускаемой продукции. Инновации способствовали увеличению конкуренции на рынке, что стало следствием увеличения количества предпринимателей.

В хронологическом порядке следует выделить три основных этапа развития теории инноваций.

Первый этап приходится на 1910–1940 годы. В данный временной промежуток впервые были подняты вопросы о сути инноваций. Первым, кто обратил на них внимание и выделил в отдельную категорию стал Й. Шумпетер. В научных трудах он выдвинул идею, что главная сила экономического развития заключается в предпринимателях, а предпринимательство в свою очередь на данном этапе преодолевает процесс сопротивления внешней среде, что связано с внедрением инноваций [9]. При

этом предпринимательство выступает в качестве четвертого фактора производства.

Второй этап приходится на 1940–1970 годы. Преимущественно он характеризуется изучением роли анализа, который может быть проведен исключительно в макроэкономике. При этом новые теоретические знания появились только из-за политических и экономических преобразований, которые происходили в обществе, что было вызвано инновационными технологиями, которые активно внедрялись в разные хозяйственные отрасли. Как никогда раньше стали проявляться различия между развитыми государствами и странами третьего мира [2, с. 10].

Третий и заключительный этап пришелся на 1970 год и продолжается по настоящее время. Его развитие обусловлено развитием совершенно новых идей, которые касались преимущественно менеджмента и предпринимательства. Примерно во второй половине 90–х годов XX века инновации стали рассматриваться с точки зрения системного анализа преимущественно при сравнении инновационных разработок разных стран. Так появилась теория эволюционной экономики, авторами которой стали Р. Нельсон и С. Уинтер. Они считали, что ключевым фактором, способствующим техническому прогрессу и развитию, является инновационное развитие, которое реализуется исключительно на микроуровне [7].

Однако у всех теорий, существующих в настоящий момент, есть одна особенность – до сих пор не определен объект. Например, Э. Вукоф считал, что инновации преимущественно востребованы в социальной сфере, а Р. Либенберг рассматривал использование новых технологий исключительно в повседневной жизни. В свою очередь М. Квинн придерживался мнения научной значимости инноваций. Следовательно, для каждого исследователя объект инновационных теорий заключался в разном [2, с. 11].

Таким образом, в настоящий момент не существует единого мнения среди ученых касательно изучаемого термина. Следовательно, изучение термина «финансовые инновации» является еще более сложным к пониманию.

Изначально у данного термина существовало несколько различных трактовок: «изменения в экономической сфере», «новые технологии, способные изменить весь финансовый сектор», «предоставление новых услуг» и т.д.

В последние годы получило распространение мнение о существовании совершенно новых подходов к изучаемому термину.

Так, в рамках товарного подхода финансовая инновация рассматривается в качестве создания совершенно новых финансовых продуктов, инструментов и услуг.

При этом финансовый инструмент может быть отнесен к инновациям, только если он будет наделен одним из следующих признаков:

– мировой опыт использования данного инструмента может быть адаптирован к отечественным условиям. Т.е. в результате некоторых преобразований получится не аналог, а исключительно новый продукт или инструмент, способный решить сложившиеся проблемы в экономике или бизнесе;

– происходит изменение отдельной характеристики данного инструмента, в результате чего появляется новый инструмент, который может быть использован, как целостно, так и в разрозненном виде.

Процессный подход трактует данное понятие, как использование новейших технологий исключительно в бизнес–процессах.

А третий, институциональный подход рассматривает финансовые инновации, как форму изменения регулятивной инфраструктуры или создания финансовых посредников нового типа [1, с. 58-60].

Сегодня внедрение финансовых инноваций осуществляется повсеместно. В стороне не остался и банковский сектор. Например, активно ведется изучение и внедрение технологии блокчейн, которая позволяет улучшить весь процесс обслуживания клиентов. Сегодня блокчейн представляет собой совершенно новое техническое решение, представляющей собой последовательную цепочку операций, дающих доступ к определенной информации. Кроме того, данная технология защищает банки и клиентов от действий кибермошенников. При использовании технологии блокчейн требуется запрос подтверждения для выполнения любой операции, параллельно с которой все данные будут зашифрованы кодом, а личная информация пользователя не будет размещена в открытом доступе.

В качестве примера реализации данных технологий можно привести проект КУС банка «Открытие», который был разработан для предотвращения мошеннических операций путем обмена данными о клиентах между коммерческими банками.

Сюда же можно отнести и распределенный реестр цифровых банковских гарантий, разработанный специалистами ВТБ, призван не только повысить эффективность работы организации за счет перехода на поток электронных документов, но и снизить рискованность операций за счет повышения защищенности банковских гарантий. А также цифровой аккредитив Альфа-Банка позволит ускорить операции по покрытому аккредитиву, что повысит спрос на них как одного из самых надежных методов безналичных расчетов.

Еще одним примером успешного внедрения инновационных финансовых технологий можно привести ПАО «Сбербанк», на счету которого уже три приложения:

1. Fintech API – уникальный инструмент, в рамках которого клиенты банка – юридические лица и индивидуальные предприниматели могут взаимодействовать с продуктами и сервисами партнеров;

2. API Интернет–эквайринг – дает возможность клиентам банка реализовывать свои услуги с помощью личных приложений, а финансовые операции осуществлять через системы быстрых платежей;

3. API DomClick – инновационный инструмент, направленный на быстрое взаимодействие агентов риэлтерских компаний и застройщиков. Также через данное приложение потенциальные клиенты могут выбрать недвижимость и оставить заявку на получение жилищного кредита [5, с. 102].

Особенное место среди финансовых инноваций получил искусственный интеллект. Вероятно, в будущем его внедрение станет обязательным для всех кредитных организаций.

Ярким примером является приложение «Железная леди», внедренное в деятельность ПАО «Сбербанк». Приложение осуществляет серию звонков клиентам банка, у которых имеется долг. В результате внедрения данной инновации банк сократил свыше тысячи работников, снизил издержки и увеличил производительность.

Подводя итоги, следует отметить, что инновации в любом секторе, в том числе в банковском, на данном этапе занимают одно из главных мест. Это обусловлено тем, что их внедрение значительно упрощает рабочий процесс, увеличивает производительность труда, повышает качество предоставляемых услуг. Кроме того, использование инновационных финансовых технологий позволяет обеспечить безопасность в банковском секторе на всех уровнях, что благоприятно сказывается на получаемой прибыли.

Список источников:

1. Гусева И.А. Финансовые инновации и финансовый инжиниринг/ И.А. Гусева. – М.: 2019. – 250 с.

2. Гусева И.А. Финансовые инновации: сущность и история/И.А. Гусева. – Финансовые рынки и банки. – 2019 – с. 8–14

3. Друкер П., Задачи менеджмента в XXI веке/П. Друкер. — М.: Издат. дом «Вильямс», 2018. – 272 с.

4. Карминский А.М. Современные тенденции инноваций/ А.М. Карминский. – Маркетинг и менеджмент инноваций. –2019. – №2. – С. 106–118.

5. Кондрашов, В.А. Тенденции развития банковских инноваций в современной России/ В.А. Кондрашов. – Российское предпринимательство. – 2020 – № 8. – С. 101–105.
6. Мезенина Н.С. Инновация как результат и процесс // Молодой ученый. – 2020. – № 6 (41). – с. 189-195.
7. Нельсон Р., Уинтер С. Эволюционная теория экономических изменений/Р. Нельсон, С. Уинтер. – М.: Финстатинформ, 2018. – 212 с.
8. Нуреев Р.М. На пути к пониманию институциональной природы инноваций // Журнал институциональных исследований. – 2019. – №2. – С. 2–10.
9. Шумпетер Й.А. Теория экономического развития. Капитализм, социализм и демократия / пер. с нем. В.С. Автономова, М.С. Любского, А.Ю. Чепуренко и др. – М.: Эксмо, 2020. – 264 с.
10. Ваганова О.В., Быканова Н.И., Коньшина Л.А., Гордя Д.В. Влияние финтехкомпаний на развитие отечественного финансового рынка // Финансовая экономика. - 2020. - №6. - С. 133-139.
11. Ваганова О.В., Коньшина Л.А. Особенности развития Финтех-индустрии в Российской Федерации на современном этапе развития // Актуальные проблемы развития экономических, финансовых и кредитных систем: сборник материалов VII Международной научно-практической. - Белгород: ИД «БелГУ» НИУ «БелГУ», 2019. -С. 97-101.
12. Ваганова О.В., Коньшина Л.А. Развитие рынка финансовых технологий: зарубежный опыт и отечественная практика // Научный результат. Экономические исследования. 2020. Т. 7. № 1. С. 80-88. DOI: 10.18413/2409-1634-2021-7-1-0-9
13. Vaganova O.V., Solovjeva N.E., Polukhin O.N., Zakharov V.M., Zabnina G.G., Lesovik R.V., Lesovaya S.L., Ageykina M.EANALYSIS OF SUPPLY Chain in investment activity in the Russian agricultural complex // International Journal of Supply Chain Management. 2020. Т. 9. № 5. С. 1615-1622
14. Глобальное исследование «Индекс проникновения услуг финтех 2019» [Электронный ресурс] - Режим доступа: eу.com/fintechindex. Vaganova, O.V., Bykanova, N.I., Grigoryan, A.S. and Cherepovskaya N.A., 2018. Directions of development of bank technologies applied in the Russian market of retail credit services Revista Publicando, 15, 2, 2018: 1365-1377.
15. Ваганова О.В., Лихошерстова Г.Н. 2011. Структуризация экономики с учетом инновационной активности в регионах России. Российское предпринимательство. № 4, Вып.2 (182). С. 36-39.
16. Glagolev S.N., Vaganova O.V. 2013. Finansovyi mekhanizm obespecheniya innovatsionnogo protsessa [The financial mechanism for ensuring the innovation process]. World Applied Sciences Journal, vol. 25, no. 12, pp. 1729-1734.

**ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА ФОРМИРОВАНИЕ ЦЕНОВОЙ
ПОЛИТИКИ МИРОВОГО АВТОМОБИЛЬНОГО РЫНКА**
**THE IMPACT OF THE PANDEMIC ON THE FORMATION OF THE
PRICING POLICY OF THE GLOBAL AUTOMOTIVE MARKET**

УДК 339.146

Ивкин Кирилл Дмитриевич

Магистрант 1 курс, профиль «Внутренний контроль и аудит»

Сургутский государственный университет

Россия г. Сургут

Научный руководитель: Фейзуллаев Мушфиг Ахад оглы

ORCID: 0000-0003-0141-6350, доцент, к.э.н.

Сургутский государственный университет,

Россия г. Сургут

Аннотация: В статье рассматривается влияние пандемии на увеличение цен автомобилей на мировом рынке, как происходило увеличение стоимости, каких именно автомобильных сфер это коснулось в первую очередь. Изучены различные мнения автомобильных экспертов и менеджеров автосалонов, по поводу увеличения стоимости и дальнейшего поведения мирового автомобильного рынка в ближайший год. Проведен анализ автомобильного рынка за 2019-2021 года, и выявлены существенные изменения в стоимости машин многих автомобильных брендов. Были выявлены главные причины повлиявшие на ценовую политику автомобильных производителей после периода пандемии. Даны рекомендации по покупке автомобиля в сложившейся современной ситуации.

Annotation: The article examines the impact of the pandemic on the increase in car prices on the world market, how the increase in value occurred, which automotive areas were affected in the first place. Various opinions of automotive experts and car dealership managers have been studied regarding the increase in cost and further behavior of the global automotive market in the coming year. The analysis of the automotive market for 2019-2021 was carried out, and significant changes in the cost of cars of many automobile brands were revealed. The main reasons that influenced the pricing policy of automobile manufacturers after the pandemic period were identified. Recommendations for buying a car in the current situation are given.

Ключевые слова: влияние пандемии, увеличение стоимости автомобиля, мировой автомобильный рынок, рост спроса на автомобили.

Keywords: the impact of the pandemic, the increase in the cost of the car, the global automotive market, the growth of demand for cars.

Введение

Весной 2020 года, когда был объявлен мировой локдаун, многие автомобильные производители закрыли свои заводы на несколько месяцев, из-за этого было собрано и выпущено автомобилей меньше плановых показателей, которые были запланированы автомобильными брендами.

В текущем году на российском и мировом автомобильном рынке продолжается тенденция нехватки новых автомобилей, из-за которой правительство Российской Федерации оставило потребителей без льготных кредитов, а автомобильные производители постоянно поднимают цену новых автомобилей. Даже, учитывая все эти факторы, спрос на новые автомобили сейчас остается довольно высоким, поэтому дилеры автомобильных салонов не могут предложить, то количество новых автомобилей, которое нужно потребителям, вследствие этого появляются очереди на новые автомобили, и потребителям приходится ждать свой автомобиль один или два года.

Актуальность покупки автомобиля в современном автомобильном рынке, имеет одно из главных значений в жизни людей, сейчас почти в каждой семье имеется собственный автомобиль, а в некоторых семьях может быть две, три или более автомобилей, и выгодная покупка автомобиля для семьи имеет весомое значение.

Целью данной статьи является исследование автомобильного рынка после пандемии и изменения ценовой политики автомобильных брендов. Также были разработаны рекомендации по покупке автомобиля в современных рыночных условиях.

Основные результаты

Цены осенью 2021 года на российском автомобильном рынке продолжают расти, уже более высокими темпами, чем были в 2020 году. Дефицит на мировом рынке автомобилей сформировался ещё летом 2020 года. Сначала были остановлены поставки новых машин в связи с закрытием производства в Европе, Азии, США и России. Позже начались перебои с компонентами - заводы с трудом возвращались к прежним объёмам производства и постепенно исчерпывали складские запасы деталей. За третий квартал 2020 года увеличение стоимости машин на вторичном рынке автомобилей значительно ускорилось. [1]

При этом именно летом 2020 года произошёл кризис новых автомобилей в Российской Федерации, что вызвало уменьшение продаж новых машин. В данный момент времени цены на автомобили уже достигли внушительных значений, спрос на них остается неизменным, так как покупка машины становится выгодной инвестицией, из-за постоянного повышения стоимости.

Давайте сравним данные за июнь и 1 полугодие 2019-2021 годов (таблица 1), количество проданных новых автомобилей, согласно данным Ассоциации европейского бизнеса, за июнь 2021 года россияне купили сто шестьдесят семь тысяч автомобилей, что на двадцать восемь процентов больше показателя июня 2020 года. По отношению к июню 2019 года продажи автомобилей увеличились только на десять процентов, сравнивая продажи за июнь 2021 года. А всего за первое полугодие 2021 года в нашей стране реализовано восемьсот семьдесят тысяч новых автомобилей, что на тридцать семь процентов и шесть процентов больше, чем в первой половине 2020-го и 2019 года соответственно. [2]

Таблица 1.

Проданные новые автомобили за 2020-2021 года

Год	Количество проданных автомобилей, тыс. автомобилей	Относительное изменение в сравнении с предыдущим годом, %
Июнь 2020	130,6	13,6%
Июнь 2021	167	28%
1 полугодие 2020 года	640,1	21,9
2 полугодие 2021 года	870	37%

Проанализировав эти данные можно сделать вывод, о том что по сравнению с 2019 годом в 2021 году произошёл рост реализации новых автомобилей, это свидетельствует о том что предложение автомобильных дилеров, стало даже больше, а вот спрос на новые автомобили вырос намного больше, в связи чем возникает необходимость уточнить чем может быть вызван такой высокий рост спроса на автомобили. Выделим главные причины увеличения стоимости на автомобильном рынке:

- кризис с производством новых автомобилей, который привел к нехватке машин, у автомобильных дилеров;
- дефицит полупроводников;
- рост стоимости энергетических ресурсов и металла;
- свободное ценообразование автомобильных дилеров на новые автомобили. [3]

Одной из главных причин, увеличения цен на автомобили, это проблемы с поставками новых автомобилей, которое привело к такому состоянию автомобильного рынка, по оценкам автомобильных экспертов, такая ситуация продлится скорее всего до конца нынешнего года. Сейчас на автолюбителей и

спрос оказывает в данный момент времени не стоимость, а наличие автомобиля в автосалоне.

Многие автомобильные производители сократили производственные мощности или даже приостановили свою работу своих заводов, вынуждено из-за глобальной нехватки полупроводников. Во время пандемии, производители полупроводников стали больше поставлять свою продукцию на рынок бытовой техники и электроники. Из-за этого автомобильная промышленность стала самой пострадавшей отраслью от дефицита полупроводников. А ситуация с поставками ухудшается, и негативная тенденция продолжится, так как это связано, в том числе, и с предстоящими каникулами на автозаводах. Также причиной дефицита полупроводников стала экономическая война между США и КНР. [1]

Автомобильные производители стали жертвами этого дефицита, причем это затронуло компании, которые используют микросхемы для программного обеспечения своих товаров. Почти все комплектующие закупаются к моменту сборки - на складе они не хранятся. Поэтому нехватка полупроводников затрудняет работу как поставщиков электроники, так и автомобильных производителей, которые останавливают производство автомобилей в отсутствие электронных запчастей. В результате дефицита полупроводников начались переносы выпусков новых моделей техники - от телефонов до автомобилей. При этом кризис полупроводников закончится по оценкам экспертов не раньше второй половины 2022 года.

Другим фактором является постепенный рост стоимости энергетических ресурсов и металла, каждый месяц стоимость металла увеличивается на 1-2 процента. Такое положение дел в первую очередь вызвано подорожанием компонентов для производства транспортных средств. Очень серьезно поднялась стоимость на цветные металлы - вследствие пандемии и полной остановки производственного цикла. Параллельно с этим повышается и стоимость логистических услуг.

Также одной из причин повышения цен является свобода ценообразования у автомобильных дилеров. Пользуясь дефицитом на рынке, дилеры часто устанавливают значительные наценки на автомобили наиболее популярных марок и моделей, что ведёт к их удорожанию. В разных регионах России дилерские центры устанавливают свою стоимость дополнительного оборудования на автомобили. Розничные продавцы сбывают машины с огромным количеством дополнительного оборудования - при нормальной ситуации на рынке продать такие автомобили было бы невозможно.

В бюджетном сегменте сейчас стоимость дополнительного оборудования увеличивает стоимость автомобиля на 150 - 200 тысяч рублей –

или в другом случае, автомобиль вам просто не захотят продавать. Покупатели, которые хотят приобрести автомобиль ценой пять - семь миллионов рублей и дороже, заплатить нужно будет ещё больше. Например, 500 000 рублей стоит дополнительная услуга - покрытие защитной пленкой, 200 000 рублей за тонировку, 100 000 - 150 000 рублей - за комплект ковриков. Многие автомобилисты уже готовы приобрести любой автомобиль находящийся в хорошем техническом состоянии - боясь последующего роста стоимости и пытаясь сберечь свои деньги от инфляции.

Некоторые покупатели не покупают автомобиль, надеясь, что скоро такой высокий спрос закончится, и цены вернуться на приемлемый уровень. Надежда правда эта призрачна. Автомобильные производители тоже хотят уменьшить свои убытки — причем не только те, что возникли в разгар пандемии. В 2014 году рубль упал в два раза, и иномарки тогда стали стоить намного дороже примерно на 20-25%. [4]

Спрос на автомобили с пробегом, участники автомобильного рынка соотносят с нехваткой новых автомобилей и слишком дорогой стоимостью на них. Вследствие дорогой покупки нового автомобиля, многие автолюбители не хотят продавать свои автомобили с пробегом. Сейчас время ожидания новых автомобилей повысилось в среднем в полтора раза, поэтому акцент покупателей переместилось на вторичный рынок, но и здесь доступность автомобилей напряженная, в условиях нехватки автомобилей автолюбители не торопятся продавать свои автомобили. [5]

С начала года средняя стоимость автомобиля с пробегом на российском автомобильном рынке повысилась более чем на двадцать процентов. Стоит отметить, что рынок автомобилей с пробегом, отличается от рынка новых автомобилей, тем, что увеличение стоимости в последние периоды не остановилось.

Реализуются на автомобильном рынке быстрее всего автомобили которым больше десяти лет. Самая большая нехватка сохраняется на автомобили от трех до семи лет, именно эти автомобили будут оставаться в дефиците ещё продолжительное время, так как время первого пользования автомобилем стало намного дольше. Если ещё недавно первый автолюбитель реализовывал свой автомобиль в среднем после 4 или 5 года пользования, то теперь - после 7 лет. [4]

Изучив все причины, составим рекомендации по покупке автомобиля в текущих рыночных условиях:

- рекомендуется осуществить покупку автомобиля до марта 2022 года, так как тенденция увеличения цен сохранится и в будущем;

- рынок электрочипов и микросхем восстановится не скоро, поэтому ожидать увеличения предложения на новые автомобили не стоит, и нужно покупать, то что есть в наличии в данный момент времени

- покупка автомобиля является хорошей инвестицией, так как автомобиль помимо своих прямых функций, сможет принести прибыль при его дальнейшей продаже.

Заключение

В заключении можно сказать, что лучший момент для покупки именно сейчас, купить автомобиль нужно сейчас и ждать не нужно. Скорее всего, ситуация на автомобильном рынке нормализуется, но маловероятно, что это произойдет в ближайшее время. Стоимость на автомобили к тому времени увеличатся в лучшем случае вместе с уровнем инфляции и точно не уменьшатся. Поэтому если вы хотели обновить автомобиль или купить себе первый автомобиль, то лучше сделайте это сейчас, скорее всего цены значительно увеличатся после нового года, в связи с увеличением цен на полупроводники и другие комплектующие, также к концу текущего года не будет полностью восстановлен баланс предложения и спроса автомобилей. Учитывая динамику увеличения цен на автомобили, выгоднее купить автомобиль сейчас в кредит, чем покупать через определенное время накопив определенную сумму.

Литература

1. Хайбрахманов А. Д. Российская автомобильная индустрия в период пандемии covid-19 [Электронный ресурс] / Хайбрахманов А. Д. // Журнал «Вопросы студенческой науки». – 2021. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rossiyskaya-avtomobilnaya-industriya-v-period-pandemii-covid-19/viewer> (Дата обращения 20.10.2021)
2. Полная статистика продаж автомобилей в России в 2021 году [Электронный ресурс] // Green Way Автостатистика – 2021. URL: <http://greenway.icnet.ru/cars-sales-actual-russia.html> (Дата обращения 25.10.2021)
3. Догузов Г. Т. Анализ мирового рынка и производства легковых автомобилей в современных условиях [Электронный ресурс] / Догузов Г. Т. // Московский экономический журнал – 2021. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-mirovogo-rynka-i-proizvodstva-legkovyh-avtomobiley-v-sovremennyh-usloviyah/viewer> (Дата обращения 02.11.2021)
4. Гаибназарова З. Т. Тенденция развития мировой и отечественной автомобильной промышленности в современных условиях [Электронный ресурс] / Гаибназарова З. Т. // Журнал «Экономика и финансы» – 2021. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tendentsiya-razvitiya-mirovoy-i-otechestvennoy->

[avtomobilnoy-promyshlennosti-v-sovremennyh-usloviyah/viewer](https://cyberleninka.ru/article/n/kakoy-avtomobil-vygodnee-priobretat-na-sovremennom-rynke/viewer)

(Дата

обращения 28.10.2021)

5. Михайлюк А. В. Какой автомобиль выгоднее приобретать на современном рынке [Электронный ресурс] / Михайлюк А. В. // Журнал «Глобус». – 2021. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kakoy-avtomobil-vygodnee-priobretat-na-sovremennom-rynke/viewer>

(Дата обращения

29.10.2021)

**СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ
ЭФФЕКТИВНОСТИ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ**
COMPARATIVE ANALYSIS OF METHODS FOR EVALUATING THE
EFFECTIVENESS OF THE COMPANY'S DEVELOPMENT STRATEGY

УДК 338.2

Кайшева Анастасия Леонидовна,

Магистрант, Финансового университета при Правительстве Российской Федерации, Новороссийский филиал

***Аннотация:** В статье рассматриваются основные методы оценки эффективности стратегии развития организации, представлены традиционные методы стратегического анализа, которые позволяют не только проанализировать внешнюю среду функционирования компании, но и дать оценку внутренним возможностям организации с точки зрения удовлетворения требований основных групп стейкхолдеров. Кратко рассмотрены методы финансово-экономической оценки, основанные на достижении ряда индикаторов, отражающих эффективность функционирования компании и позволяющие оценить внутренний потенциал организации. Также в статье дана характеристика основных методов стратегического управления, позволяющих на основе определенных критериев оценить эффективность управления стратегическим развитием организации.*

***Annotation:** The article discusses the main methods of evaluating the effectiveness of an organization's development strategy, presents traditional methods of strategic analysis that allow not only to analyze the external environment of the company's functioning, but also to assess the internal capabilities of the organization in terms of meeting the requirements of the main groups of stakeholders. The methods of financial and economic assessment based on the achievement of a number of indicators reflecting the efficiency of the company's functioning and allowing to assess the internal potential of the organization are briefly considered. The article also describes the main methods of strategic management, which allow assessing the effectiveness of the management of the strategic development of the organization on the basis of certain criteria.*

***Ключевые слова:** модель конкурирующих критериев, модель Морина, модель сужения числа альтернатив, модель Камерона, модель Нэша, модель Дж. Томсона, методы оптимизации, методы финансово-экономической оценки, методы системы сбалансированных индикаторов.*

***Keywords:** the model of competing criteria, the Morin model, the model of narrowing the number of alternatives, the Cameron model, the Nash model, the J.*

Thomson, optimization methods, methods of financial and economic assessment, methods of the system of balanced indicators.

На современном этапе развития любая коммерческая организация должна не только формировать стратегию своего развития на определенный период, но и оценивать ее эффективность с целью внесения корректировок основываясь на достигнутых результатах и мнении основных групп стейкхолдеров [1, с. 227]. Традиционные методы оценки эффективности деятельности компании представляют собой довольно обширную группу. Проведенный сравнительный анализ различных точек зрения, посвященных проблеме оценки стратегической эффективности бизнеса, позволил нам выделить наиболее часто используемые методы (рисунок 1) [2, с. 129].

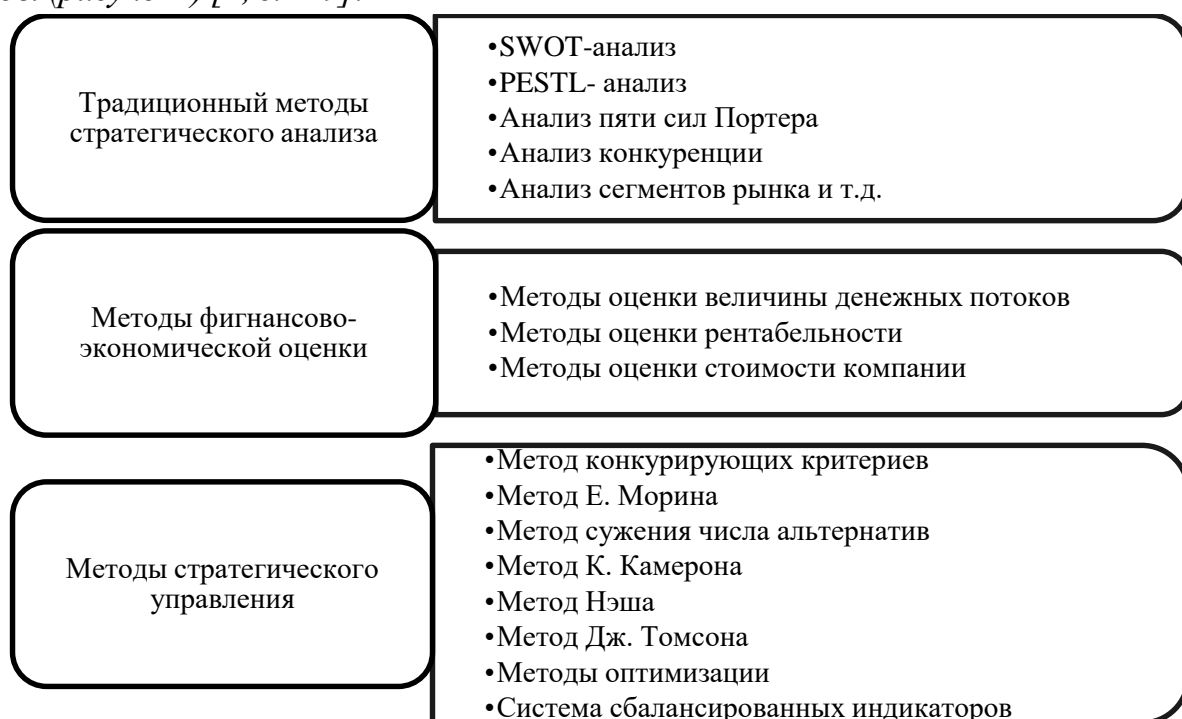


Рисунок 1. Наиболее часто используемые методы оценки эффективности стратегии развития компании

Далее рассмотрим некоторые из представленных моделей более подробно и дадим их сравнительную характеристику на основе проведенного анализа.

Модель конкурирующих критериев основана на оценке интегральной эффективности затрат основу которой составляют группы оценочных критериев эффективности (рисунок 2) [3].

относящиеся к определению задач и формированию целей организации

- способность менеджмента планировать и ставить цели, формировать целевой консенсус, повышать управленческую квалификацию, ставить задачи, делать акцент на достижение целей, результатов

определяющие эффективность управления персоналом

- степень мотивированности персонала, наличие совместно разделяемых ценностей организаций, их непротиворечивость, ролевое соответствие и соответствие нормам, уровень конфликтности и ее характер, количество несчастных случаев, аварий, управленческий опыт регулирования межличностных отношений, участие в управлении, качество информационного управления и коммуникаций

общеорганизационные

- степень гибкости, адаптации к происходящим изменениям, способность использовать внешнее окружение, готовность к организационным изменениям, эффективность применяемых механизмов контроля в сопоставлении с его масштабами на предприятии

Рисунок 2. Группы критериев оценки эффективности в модели конкурирующих критериев

Модификация данной модели — это не что иное, как представленная ниже модель Морина. Отличие данной модели состоит в том, что в ней конкурирующие критерии формируются на основе опроса менеджеров компании и далее объединяются в группы (рисунок 3).

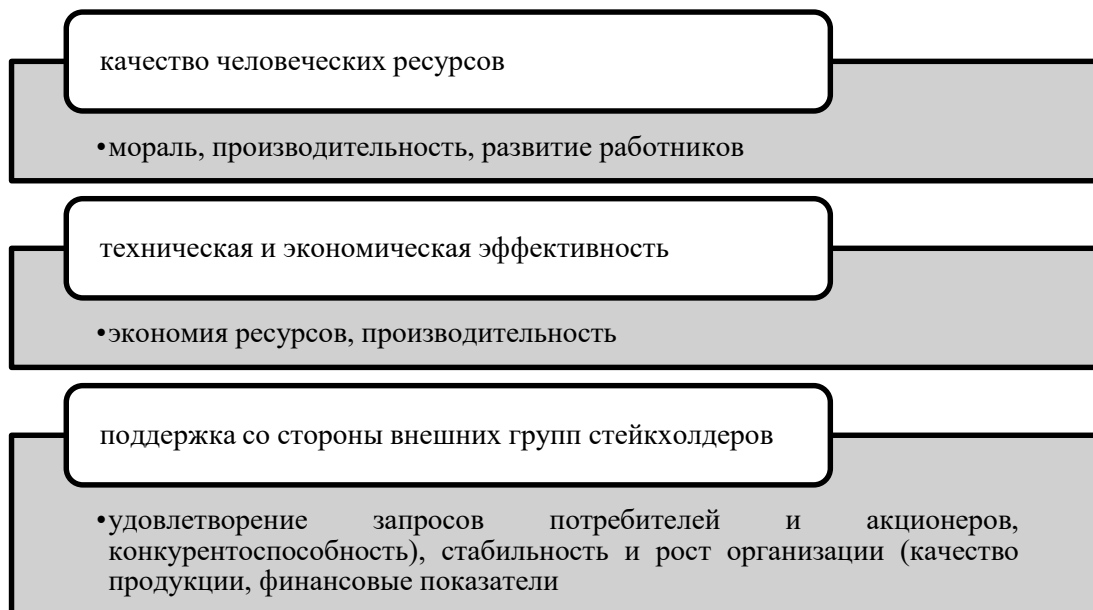


Рисунок 3. Группы критериев оценки эффективности в модели Морина

Еще одним частным случаем рассмотренного выше метода конкурирующих эффектов является модель сужения числа альтернатив, основанный на определении степени оценке достигнутых целей компании в случае реализации альтернативного варианта утвержденной стратегии. Все рассмотренные ранее модели можно отнести к категории экспертных оценок, качество проведения которых на прямую зависит от уровня компетенции экспертов [3, с. 76].

Модель выявления факторов неэффективности К. Камерона основана на определении различных критериев неэффективности управленческих решений с позиций стейкхолдеров компании. Группы критериев в данной модели могут применяться следующие (рисунок 4).

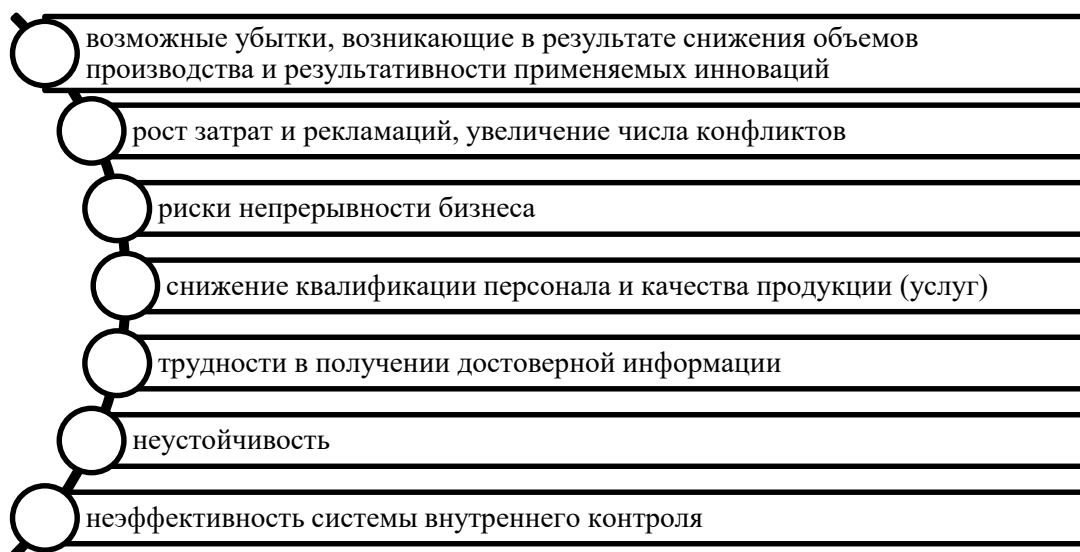


Рисунок 4. Группы критериев оценки эффективности в модели Камерона

Модель Нэша названо в честь американского математика Джона Форбса Нэша-младшего и представляет собой наиболее распространенный способ принятия стратегического решения при условии участия двух и более представителей рынка с условием, что каждый из представителей знаком со стратегией другого и не сможет ничего получить, проводя изменения только в своей стратегии.

Модель Нэша основана на определении следующих групп критериев (рисунок 5).

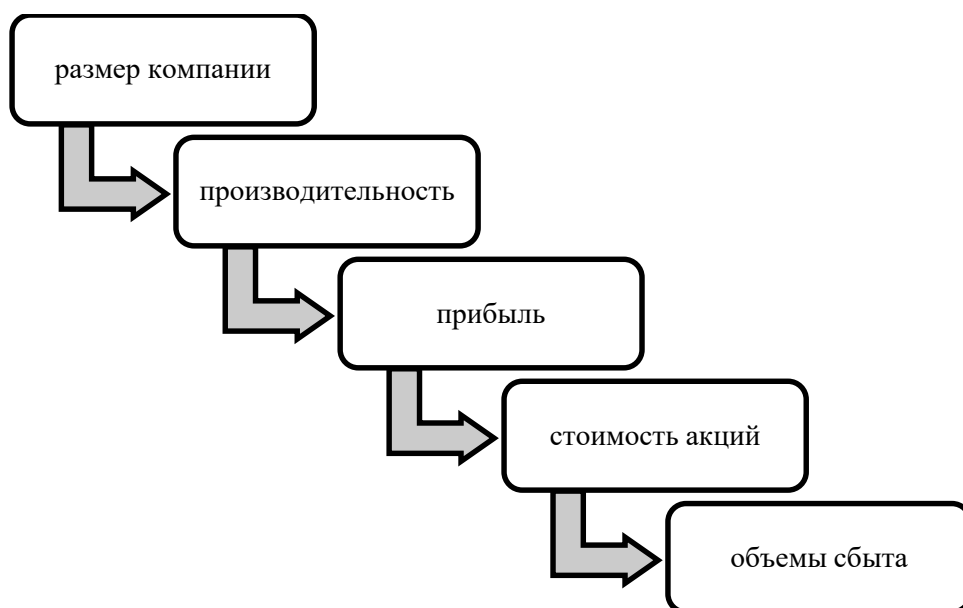


Рисунок 5. Группы критериев оценки эффективности в модели Нэша

Модель Дж. Томсона сфокусирована на оценке эффективности деятельности компании с точки зрения соответствия структуре организации выбранной стратегии развития по следующим критериям (рисунок 6).

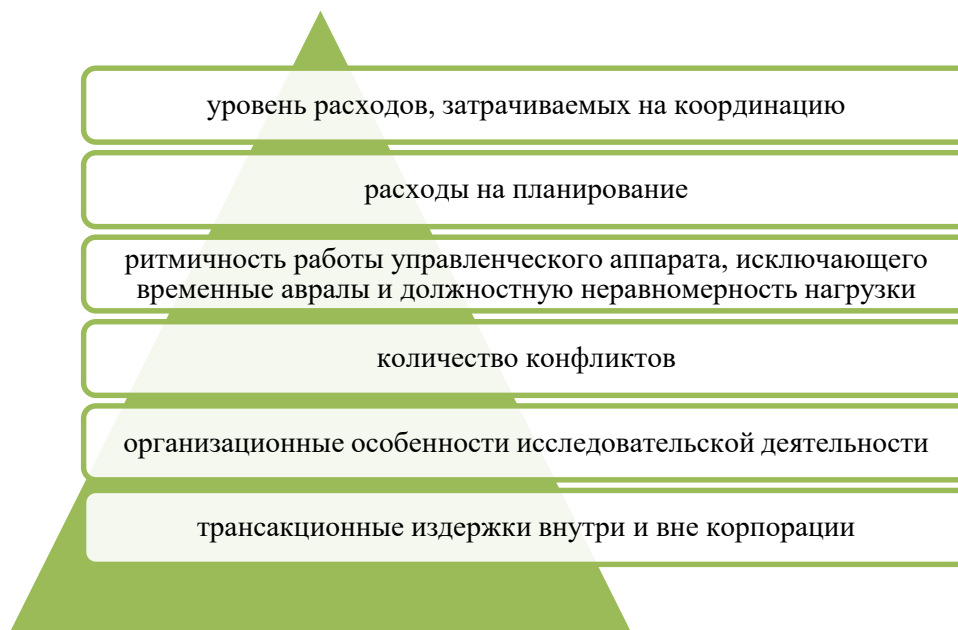


Рисунок 6. Группы критериев оценки эффективности в модели Томсона
 Методы оптимизации основаны на принципах формализации параметров и обладают рядом особенностей (рисунок 7), при этом стоит отметить, что применение данных методов на практике может приводить к достаточно существенным искажениям в оценке эффективности стратегии развития компании.



Рисунок 7. Отличительные особенности методов оптимизации

Методы финансово-экономической оценки основаны на анализе достижения ряда ключевых показателей (рисунок 8), при этом характерной особенностью данных методов которую необходимо учитывать в ходе их применения выступает взаимосвязь большинства из них с интересами топ-менеджмента компании, обусловленное построением системы их стимулирования, как правило, на основе этих же показателей, что может негативно сказываться на развитии компании [4, с. 214].



Рисунок 8. Ключевые показатели, анализируемые в ходе применения методов финансово-экономической оценки эффективности стратегии развития

В последние десятилетия широкое распространение получили методы системы сбалансированных индикаторов, предполагающие активную интеграцию в систему оценочных аналитических показателей индикаторов нефинансового характера. Среди них: панели управления (*Tableau de Bord*), пирамида деятельности, система сбалансированных показателей (*BSC*), модель *EP2M* и др. Они относятся к многоуровневым методам оценки стратегической эффективности [5, с. 1211].

Результаты проведенного сравнительного анализа методов оценки эффективности стратегий развития агрегировано представлены в таблице 1.

Таким образом, на наш взгляд наиболее качественную оценку эффективности стратегии можно сформировать, применяя методы системы сбалансированных индикаторов и финансово-экономической оценки. Это можно объяснить тем, что методы оптимизации являются достаточно сложными в применении с точки зрения используемого математического аппарата, методы экспертных оценок (модель конкурирующих критериев, модель Морина и модель сужения числа альтернатив, модель Камерона, модель Нэша, модель Томсона) напрямую зависят от уровня компетенции экспертов, анализирующих эффективность стратегии.

**Сравнительный анализ методов оценки эффективности стратегии
развития компании**

	<i>Количественная оценка</i>	<i>Качественный анализ внешней и</i>	<i>Многокритериальн ость</i>	<i>Превентивный анализ стратегии</i>	<i>Присутствие интегральных</i>
Метод конкурирующих критериев	+/-	+/-	+	+/-	+/-
Метод Е. Морины	+/-	-	+	+	-
Метод сужения числа альтернатив	+	+	-	+	-
Метод К. Камерона	-	+/-	+	-	-
Метод Нэша	+	+	+	-	-
Метод Дж. Томсона	+	+/-	+	+/-	-
Методы оптимизации	+	+/-	-	+	+/-
Методы финансово-экономической оценки	+	+	-	-	+
Система сбалансированных индикаторов	+	-	+	+	+/-

При этом стоит отметить, что максимальный эффект от проведения аналитических процедур, направленных на оценку эффективности стратегии развития организации можно получить, применяя представленные выше методы именно в совокупности, что позволит наиболее точно оценить ситуацию и максимально точно скорректировать имеющуюся стратегию развития на перспективу.

Литература

1. Музалёв С.В. Особенности применения инструментария стратегического анализа в деятельности предприятия // Актуальные проблемы российской экономики в современных условиях, Материалы международной научно-практической конференции, НОУ ВПО «Московский экономический институт», 2013, с. 226-232.
2. Бурцева К.Ю. Методический инструментарий стратегического анализа // Аудит и финансовый анализ, 2018, №3, с.126-130;
3. Гавель, О. Ю. Развитие методологии стратегического анализа эффективности бизнеса / О. Ю. Гавель, Ч. В. Керимова, С. В. Музалев. –

Москва: Общество с ограниченной ответственностью "Издательство "КноРус", 2021. – 170 с. – ISBN 978-5-406-08795-4.

4. Музалев, С. В. Интеграция инструментов стратегического анализа в систему управления эффективностью бизнеса / С. В. Музалев // *Russian Journal of Management*. – 2021. – Т. 9. – № 1. – С. 211-215. – DOI 10.29039/2409-6024-2021-9-1-211-215.

5. Миловидова С.Н. Стратегический анализ внешней и внутренней среды организации // *Экономика и предпринимательство*, 2018, №2(91), с. 1207-1213;

**СПЕЦИФИКА ВОЗНИКНОВЕНИЯ СИНДРОМА
ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ У СОЦИАЛЬНЫХ
РАБОТНИКОВ, ОКАЗЫВАЮЩИХ ПОМОЩЬ ПОЖИЛЫМ ЛЮДЯМ
НА ДОМУ**

SPECIFICITY OF EMOTIONAL BURN OUT SYNDROME IN SOCIAL
WORKERS HELPING OLDER PEOPLE AT HOME

УДК 159

Кидаева Виктория Игоревна, студентка 6 курса, факультета "Социальной работы и клинической психологии" Волгоградского государственного медицинского университета, Россия, г.Волгоград

Болучевская Валентина Викторовна, кандидат психологических наук, доцент кафедры "Клиническая психология" Волгоградского государственного медицинского университета, Россия, г.Волгоград

***Аннотация:** В статье анализируется специфика возникновения синдрома эмоционального выгорания у социальных работников, оказывающих помощь пожилым людям на дому. Рассматриваются особенности и принципы оказания социальной помощи пожилым людям, определяются факторы, формирующие эмоциональный фон социальных работников. Выявляются понятие, структура, стадии развития и факторы возникновения синдрома эмоционального выгорания, приводятся принципы осуществления его профилактики у социальных работников.*

***Annotation:** The article analyzes the specificity of the occurrence of burnout syndrome in social workers who provide assistance to the elderly at home. The features and principles of providing social assistance to the elderly are considered, the factors that form the emotional background of social workers are determined. The concept, structure, stages of development and factors of the onset of burnout syndrome are identified, the principles of its prevention among social workers are given.*

***Ключевые слова:** социальные работники, пожилые люди, синдром эмоционального выгорания, факторы эмоционального выгорания, профилактика эмоционального выгорания.*

***Key words:** social workers, the elderly, burnout syndrome, burnout factors, burnout prevention.*

Введение

Вопрос о психологическом состоянии социальных работников (СР) является крайне актуальным, поскольку сфера их деятельности изначально подразумевает значительные эмоциональные нагрузки и напряжение, в

перспективе могущие привести к эмоциональному выгоранию (ЭВ), нанеся вред физическому и психологическому здоровью [1]. СР, работающие с пожилыми людьми (ПЛ), даже в случае обладания всеми необходимыми психологическими навыками перманентно подвергаются риску ЭВ, что обусловлено высокой стрессогенностью их труда [2]. Для достижения устойчивости к ЭВ СР необходимо обладать трезвыми представлениями о собственных способностях к конвертации социальных установок, знаний и практики в средства профессионального взаимодействия, базирующиеся на приоритете ценности другого человека и осуществляемые с учётом принципов уважения, принятия и альтруизма. Однако современная система профессиональной подготовки СР преимущественно ориентирована на развитие их функциональной технологичности, практически не предполагая укрепления психоэмоциональной устойчивости и профилактики ЭВ, что делает значимым изучение особенностей возникновения и предупреждения этого синдрома у специалистов данной сферы.

Целью работы является изучение специфики возникновения синдрома ЭВ у СР, оказывающих помощь ПЛ на дому. Для её достижения были использованы методы анализа и синтеза научных публикаций и литературных источников по рассматриваемой теме.

Особенности оказания социальной помощи пожилым людям

Предоставление социальных услуг ПЛ является самостоятельным направлением в сфере российской социальной политики и основывается на следующих принципах [3]:

- равный и свободный доступ ПЛ к социальному обслуживанию;
- адресность предоставления социальных услуг;
- приближённость поставщиков социальных услуг к месту жительства получателей, достаточная численность поставщиков и их снабжение необходимыми для полноценной помощи ресурсами;
- сохранение пребывания ПЛ в привычной благоприятной среде;
- добровольность;
- конфиденциальность.

Важным направлением социальной помощи выступает профилактическая работа, нацеленная на предупреждение кризисных состояний ПЛ, которые остались без поддержки [4]. На СР, оказывающих адресные услуги одиноким ПЛ, накладываются дополнительные функции по времяпровождению, общению и эмоциональной поддержке. Данные услуги имеют большую актуальность для ПЛ по сравнению с другими категориями

граждан, что связано с острым дефицитом социальных взаимодействий и значительной склонностью к депрессиям у этой группы.

Одной из ключевых технологий социальной работы, используемой при решении проблем, возникающих у ПЛ, включая проблемы эмоционально-психологического характера, является социальное обслуживание ПЛ на дому. Его основной целью выступает максимальное продление нахождения ПЛ в привычной для них среде обитания с поддержкой их личностного и социального статуса, защитой прав и законных интересов [5]. Оказание домашней помощи требует от СР коммуникативных, познавательных, эмоционально-волевых, ценностно-ориентационных и организационно-методических профессиональных качеств, эффективное применение которых возможно только в случае психологического благополучия СР [6]. В то же время эмоциональный фон, сопровождающий труд СР, формируется следующими факторами [7]:

- вовлеченность в подопечных, сопереживание их состоянию;
- фрустрация, возникающая при невозможности достичь заметного прогресса в состоянии подопечных;
- коммуникативная перегрузка, вызванная повторением речевых посланий или действий без надежды быть понятым или научить;
- «родительская» ответственность за одиноких подопечных, нуждающихся в постоянной поддержке;
- негативный контекст существующих проблем подопечных.

Данные факторы становятся причиной эмоционального истощения СР и снижения их мотивации к работе, переходящих в ЭВ.

Структура и факторы возникновения синдрома эмоционального выгорания

Синдром ЭВ входит в число феноменов личностной деформации и представляет собой совокупность негативных психологических переживаний, ассоциированных с интенсивными и продолжительными межличностными взаимодействиями, имеющими высокую когнитивную сложность или эмоциональную насыщенность [8]. Он является ответной реакцией психики на длительные стрессы межличностных коммуникаций и может стать причиной как невротических и психических, так и психосоматических заболеваний [9].

ЭВ включает следующие компоненты [10]:

1. Эмоциональное истощение. Проявляется в ощущениях опустошённости, эмоционального перенапряжения и истощенности внутренних эмоциональных ресурсов. Человек не в состоянии отдаваться

работе с прежней силой и утрачивает интерес к решению профессиональных вопросов, при этом чувствует себя уставшим даже после длительного сна [11].

2. Деперсонализация. Заключается в тенденции развивать негативное и циничное отношение к подопечным, обезличенности и формализме контактов с окружающими.

3. Редукция персональных достижений. Проявляется недовольством собой, снижением чувства компетентности в работе, уменьшением ценности осуществляемой деятельности и негативным восприятием себя как личности и профессионала. В результате у человека постепенно снижается профессиональная и личная самооценка, развивается ощущение собственной несостоятельности и равнодушие к работе.

ЭВ протекает в три стадии, длительность которых является индивидуальной [12]:

1. Напряжение. Человек испытывает тревогу и депрессию, постоянную неудовлетворённость собой, ощущает безвыходность в привычных ситуациях.

2. Резистенция. У человека отсутствует желание выполнять профессиональные обязанности, появляется стремление всеми силами экономить эмоциональные ресурсы, развиваются нравственно-эмоциональная дезориентация и неадекватные эмоциональные реакции.

3. Истощение. Человек испытывает личную и эмоциональную отстранённость, дефицит эмоций и психосоматические проблемы.

Факторы возникновения синдрома ЭВ можно разделить на несколько групп [13]:

- социально-демографические: возраст, пол, стаж работы, семейное положение, уровень образования;
- личностные: выносливость, индивидуальные стратегии сопротивления, предрасположенность к ЭВ, обусловленная опытом, стилем жизни и психологическими особенностями, уровень самооценки, профессиональная мотивация;
- организационные: условия работы, содержание труда;
- социально-психологические: поддержка руководства, уровень вознаграждения, ролевая двойственность и ролевой конфликт.

Осуществление профилактики ЭВ у СР требует создания социально-психологических условий, охватывающих не только внутренние личностные ресурсы, но и формирование умений и навыков, способствующих выходу из состояния ЭВ и обеспечивающих копинг-стратегии [14]. Профилактика ЭВ у СР должна быть ориентирована на оптимизацию их психофизиологического состояния, формирование критериев собственной профессиональной

эффективности и адекватной самооценки, активизацию личностных ресурсов, повышение степени личного контроля за рабочие события и собственное здоровье, выработку адаптивного поведения в нетривиальных рабочих ситуациях, снижение выраженности депрессии и нормализацию эмоционального фона [15]. Важное место в комплексе профилактических мероприятий должно отводиться психологическому просвещению СР и ранней диагностике проявляющихся стрессовых реакций с целью выявления начальных стадий дисбаланса между требованиями профессии и личностными ресурсами.

Заключение

Синдром ЭВ представляет собой сложное психофизиологическое явление, сопровождаемое психическим и физическим истощением, выступающее причиной снижения продуктивности труда. В основе его возникновения лежит накопительный эффект разбалансированности личностных процессов труда и отдыха из-за неспособности грамотно поддерживать этот баланс либо психологической расположенности к самодеструкции. В сфере социальной помощи ПЛ ЭВ развивается как ответ на специфические условия работы и сложный характер проблем, требующих ежедневного решения в условиях дефицита психологических, материальных и информационных ресурсов и недостаточного уровня навыков психогигиены труда. Для предотвращения развития синдрома ЭВ у СР требуется его комплексная психопрофилактика, дающая возможность сохранить и укрепить физическое и психическое здоровье специалистов, тем самым повысив качество оказываемой ими помощи.

Список литературы

1. Ларина Ю.А. Эмоциональное выгорание: историко-теоретический аспект // Вестник магистратуры. – 2018. – № 12-4 (87). – С. 82-84.
2. Черникова Т.В., Волчанский М.Е., Болучевская В.В. Психопрофилактика эмоционального выгорания у специалистов помогающих профессий системы здравоохранения в процессе непрерывной профессиональной подготовки // Вестник Волгоградского государственного медицинского университета. – 2012. – № 3 (43). – С. 100-103.
3. Парий-Сергеенко Е.П. Нормативные основы социального обслуживания граждан пожилого возраста // Право и современные государства. – 2018. – № 4. – С. 67-72.
4. Сынкина О.П. Социальная поддержка пожилых граждан в эмоционально-психологической сфере // Известия Саратовского университета. Новая серия. Серия: Социология. Политология. – 2021. – Т. 21, № 4. – С. 430-434.

5. «Домашние помощники» – инновационный подход в системе надомного обслуживания / авт.-сост. И.Р. Мутыгуллина – Казань: Веда, 2013. – 102 с.
6. Проничева М.М., Булыгина В.Г., Московская М.С. Современные исследования синдрома эмоционального выгорания у специалистов профессий социальной сферы // Социальная и клиническая психиатрия. – 2018. – Т. 28, № 4. – С. 100-105.
7. Чемяков В.П., Шашелева А.В. Профилактика выгорания медицинских и социальных работников: анализ эффектов проведения тренингов // Казанский педагогический журнал. – 2020. – № 1 (138). – С. 235-243.
8. Нетребко Е.Э. Профессиональное выгорание // Globus: Психология и педагогика. – 2019. – № 2 (30). – С. 12-17.
9. Агапова Е.В., Винокур В.А., Болучевская В.В. Клинико-психологические характеристики профессионального выгорания у государственных служащих // Вестник Волгоградского государственного медицинского университета. – 2013. – № 2 (46). – С. 56-60.
10. Болучевская В.В., Будников М.Ю. Эмоциональное выгорание врачей как актуальная психологическая и медицинская проблема // Вестник Волгоградского государственного медицинского университета. – 2012. – № 2 (42). – С. 6-9.
11. Москалёва Т.В. Синдром эмоционального выгорания // Вестник Московского информационно-технологического университета – Московского архитектурно-строительного института. – 2018. – № 4. – С. 63-68.
12. Николаева Е.К. Проблема эмоционального выгорания в современном мире // Скиф. Вопросы студенческой науки. – 2021. – № 2 (54). – С. 18-22.
13. Колузаева Т.В. Эмоциональное выгорание: причины, последствия, способы профилактики // Вестник Хакасского государственного университета им. Н.Ф. Катанова. – 2020. – № 1 (31). – С. 122-130.
14. Колосова О.А., Ремизова К.А. Социально-психологические условия профилактики эмоционального выгорания социальных работников // Вестник университета. – 2018. – № 7. – С. 156-162.
15. Агапова Е.В., Винокур В.А., Болучевская В.В. Комплексные мероприятия по психопрофилактике профессионального выгорания у работников государственной службы // Вестник Волгоградского государственного медицинского университета. – 2015. – № 1 (53). – С. 53-57.

**АКСИОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СТАНОВЛЕНИЯ
КРАЕВЕДЧЕСКОГО ТУРИЗМА В РОССИИ С НАЧАЛА XX ВЕКА ДО
СОВРЕМЕННОСТИ**

**AXIOLOGICAL ASPECTS OF FORMATION OF LOCAL HISTORY
TOURISM IN RUSSIA FROM THE BEGINNING OF THE XX CENTURY TO
THE PRESENT**

УДК 130.2

Клюева Елена Николаевна

магистрант 2 курс, факультет «Гуманитарных наук»

НГПУ им. К. Минина

Россия, г. Нижний Новгород

***Аннотация:** Статья посвящена аксиологическим аспектам становления краеведческого туризма в России с начала XX века до современности. Рассматриваются разные этапы развития краеведения как социального и культурного вида деятельности. Обнаруживается, что в ходе этого развития происходит формирование особой специфики краеведческой деятельности реализующейся в практиках особого туризма. Краеведческий туризм в свою очередь также претерпевает изменения. В ходе этих изменений краеведческий туризм проходит путь от походов, прогулок, экскурсий, экспедиций, слетов до отдельного вида отдыха в форме организованного и комфортного туризма. В статье проводится анализ влияния краеведческого туризма на выработку ценностных ориентиров. Делается вывод о благотворном влиянии краеведческого туризма на процесс культурной самоидентификации человека.*

***Annotation:** The article is devoted to the axiological aspects of the formation of local history tourism in Russia from the beginning of the 20th century to the present. Different stages of the development of local history as a social and cultural activity are considered. It is found that in the course of this development, the formation of a special specificity of local history activities, which is realized in the practices of special tourism, takes place. Local history tourism, in turn, is also changing. In the course of these changes, local history tourism goes from hiking, walking, excursions, expeditions, rallies to a separate type of recreation in the form of organized and comfortable tourism. The article analyzes the influence of local history tourism on the development of value orientations. The conclusion is made about the beneficial effect of local history tourism on the process of cultural self-identification of a person.*

***Ключевые слова:** краеведение, краеведческий туризм, ценности, аксиология туризма, идентификация, гуманизм, патриотизм.*

Keywords: local history, local history tourism, values, axiology of tourism, identification, humanism, patriotism.

В данной работе мы постараемся рассмотреть этапы краеведческой деятельности в Советское время и развитие краеведческого туризма, как одного из ее направлений. Проанализируем задачи, которые ставило время перед краеведами и то, как они решали их сами, а также находя поддержку в обществе.

В энциклопедии Всемирной истории краеведение определяется как деятельность, направленная на «изучение природы, населения, хозяйства, истории и культуры какой-либо территории или объекта» [10]. Поэтому оно всегда вызывает интерес и как научная работа, и как знание о родных местах. В разные времена краеведение переживало и подъем и упадок. Во многом это было связано с определенными историческими эпохами. Так, например, 20-е годы XX столетия называют для него «золотым десятилетием». В этот период краеведение как никогда занимает важное место, как в общественной, так и научной жизни страны. В непростых условиях шедшей тогда Гражданской войны именно краеведы с их опытом решали вопросы: по сохранению историко-культурного наследия; по спасению культурных ценностей; развитию музейного, архивного, библиотечного дела. Их знания о природных ресурсах, исследованием которых они всегда занимались, пригодились для хозяйственного развития молодой страны по восстановлению экономики и вывода ее из разрухи [11]. Число краеведческих организаций России с 1917 по 1930 гг. выросло со 155 до 2300. Интересно, но основную их часть составляли маленькие кружки.

Позже в 30-е годы XX столетия с приходом бюрократизации в сферу краеведения, произошла замена добровольных организаций на административные. «Не стало общественного краеведческого движения в прежнем виде, оно утратило свою самую сильную сторону – массовость» [11]. Краеведение сохранилось, как дело узкого круга лиц: работников музеев, архивов, энтузиастов-любителей истории своего края.

Новый подъем краеведческого движения вновь приходится на тяжелое для страны время начало 40-х годов XX столетия. Основное направление — это «перестройка экономики на военный лад», т.к. «временная потеря многих территорий потребовали выявления новых ресурсов, в чем активно участвовали и краеведы» [11].

Также появляется необходимость в укреплении патриотических чувств граждан страны, это укрепление происходит на примере ситуаций из ее героического прошлого. Вновь открываются музеи, комнаты, уголки боевой

славы народных героев. По окончании Великой Отечественной войны главный упор в работе краеведения — это восстановление и реставрация пострадавших объектов представляющих культурно-историческую ценность.

В 50-е годы XX столетия – краеведение вновь становится массовым. Получает развитие и широкое распространение туристско-краеведческая работа, которая в это время в большей степени связана с составлением списков памятных мест, с разработкой маршрутов и дальнейшим посещением мест боевой славы, организацией походов и экспедиций по родному краю. Туристско-экскурсионная деятельность в краеведении носит в основном патриотическую направленность.

В последующие годы туристско-краеведческая деятельность, продолжила успешно развиваться. Как пишет в своей статье «Краеведческий туризм как одно из направлений краеведческой деятельности в Краснодарском крае и Адыгее в 50-70-х гг. XX в.» Кара Алла Петровна: «В советский период краеведческому туризму придавалось большое значение, особенно во второй половине 50-х - начале 60-х гг., когда заметно ослаб тотальный партийно-государственный контроль над общественной жизнью и исторической наукой» [3]. В это время получает распространение «дикий» и организованный туризм, как способ реализации познавательного интереса к своей малой родине. Модным становится собирание предметов быта прошлых лет.

Дальнейшая демократизация страны открывает в 80-е годы XX столетия возможности более глубокого погружения в изучение жизни российской провинции, отдельных регионов, национальностей. Активно развивается этнотуризм и природоохранительное движение. 90-е годы - XX столетия – время создания «Союза краеведов России» (СКР), во главе с видным ученым-историком, академиком С.О. Шмидтом, под руководством которого разрабатывается серьезная, направленная на годы работы программа «Краеведение», включающая в себя несколько целевых направлений. Одним из результатов этой деятельности является все более широкое распространение краеведения в школьном и вузовском образовании в статусе учебной дисциплины.

В 2000-е годы открываются кафедры краеведения в университетах России, создаются Научный центр по изучению русской провинции и Лаборатория исторического краеведения на базе Российского государственного гуманитарного университета. Однако в конце XX начале XXI века с усилением научного подхода к изучению краеведения, туристское направление переживает временный упадок. С распадом большой страны утратились многие структуры краеведческого туризма, нарушилась система

его организации. Но понимание важности его роли в формировании идентичности личности в современном обществе не вызывало сомнений.

И так всякий раз при смене идейных ориентиров краеведческая деятельность «...переживает этап реформирования, быстрой трансформации социальных групп. В такие периоды краеведение выполняет двоякую функцию. С одной стороны, оно призвано изучать местный край с тем, чтобы способствовать его преобразованию на основе конкретного знания региональных условий и возможностей. С другой стороны, краеведение выступает как один из адаптивно-стабилизирующих факторов в нестабильном обществе. Чувство «малой родины», гордость за земляков, знание своей истории, своих корней укрепляют уверенность человека в своем настоящем и будущем» [11].

Справедливо возникает вопрос, а что сейчас происходит в краеведческой деятельности, насколько востребован краеведческий туризм? На государственном уровне все больше внимания стало уделяться истории творческой интеллигенции, ее вкладу в сохранение и развитие культуры страны. Ценность гармоничной семьи, которая изначально является первичным объектом в краеведении как единица успешного общества не вызывает теперь никакого сомнения. Восстанавливать, сохранять, развивать и пропагандировать лучшие традиции родного края – таковы сегодняшние подходы к освещению истории регионов России. Большую помощь в этом направлении оказывают частные лица – дауншифтеры. Устав от суеты городской жизни они находят новые возможности для самореализации через организацию краеведческого туризма. Ярким примером такого переключения можно считать появление музея заповедника в Асташово. Случайно найденный в глухом месте Костромской области старинный дом зажил новой жизнью. Молодой предприниматель, Андрей Павличенков однажды увидев «сказочный терем» уже не смог остаться равнодушным. Он в течение нескольких лет занимался ревитализацией этого объекта и получил превосходный результат. Теперь это место известно не только в нашей стране, но и за рубежом. Дом в Асташово работает и как музей и как гостиница, с множеством интересных мероприятий и экскурсий. Поездки в эту усадьбу очень востребованы и популярны.

Отчасти, конечно, это можно объяснить сложившейся в последние годы ситуацией с появлением, распространением и борьбой с пандемией Covid-19. Многие туристские направления для россиян оказались закрыты, особенно зарубежные. Люди оказались «заперты внутри страны». И их взоры обратились на внутренний рынок, на то, что есть интересного, неизученного, нового, еще не изведенного, хорошо забытого, но вновь открытого,

вернувшегося из забвения. И с удивлением обнаружили, сколько таких уголков есть в регионах нашей страны, например: Костромская область – Дом Асташова, Погореловский терем; Саратовская область – Дом со львами. Для туристов стали притягательны эти места, где есть «...искусство, которое ценно само по себе, а не сделано для рынка с целью продажи» [7, с. 2165].

Стала очевидна «...важность таких ценностей, как дом и красота, которые не чужды никому, вне зависимости от социального происхождения и места проживания» [7, с. 2165].

Так некоторым образом поменялась стратегия развития туристского бизнеса, от чего краеведческий туризм, не без помощи дауншифтеров, вышел на новый уровень.

Но не только пандемией можно объяснить проснувшийся интерес к краеведческому туризму, который не угаснет с отменой «ковидных» ограничений. Краеведческий туризм также помогает разобраться с культурно-исторической идентичностью и проблемами, которые несет процесс глобализации. В условиях открытых информационных пространств, развитых сетевых взаимосвязей и высокой мобильности происходит изменение привязанностей и представлений о своем мире. В то же время, как пишет в своей статье «Социология идентичности» О.А. Симонова:

«Глобализация порождает тревогу и чувство риска: высокая современность — это «общество высокого риска». Риск и тревога становятся фундаментальными элементами современной общественной жизни» [6]. Потребность в осознании себя, понимании других и доверие к обществу – как раз то, что помогает восстановить краеведческий туризм.

Общечеловеческие ценности, о которых рассказывает краеведение, присущи всем людям, хотя пути по которым они пришли к их пониманию порой очень разные. И такая дифференциальность, если она не угрожает безопасности (не представляет угрозу другим), очень полезна для познания и сближения разных культур, их взаимообогащения. Рождается доверие, которое может быть «эмоциональной прививкой» против тревоги, защитой от угроз будущего и опасностей, позволяющей индивиду сохранять надежду и мужество в любых обстоятельствах. Из него возникает «защитный кокон» (*protective cocoon*), чувство неуязвимости, способность совладать с событиями, угрожающими психологической и телесной целостности [6, с. 52].

Таким образом беспокойство, что в современном обществе на фоне размытости отсутствия идейных ориентиров, не будет сохраняться социальная идентичность, утратится чувство гордости за свою Родину, не будет иметь оснований. Именно краеведение помогает в решении вопроса самоидентификации. Оно всегда выполняло важные функции по изучению,

накоплению и хранению знаний об истории народа, о богатых традициях и ресурсах земли на которой он живет. И вся специфика этой сферы наглядно проявляется в краеведческом туризме.

Еще одним важным моментом в формировании культурно-исторической идентичности выступает воспитание рационального природопользователя. «Краеведы традиционно принимали участие в решении задач комплексного развития народного хозяйства регионов, ставя ему на службу знания местных природных и трудовых ресурсов» [11]. Так, участвуя в краеведческом туризме, появляется более осознанная ответственность за свою землю, бережное отношение к окружающей среде. Вырабатывается психология хозяина, а не гостя. «Любовь к родному краю, родной культуре, к родному селу или городу, к родной речи начинается с малого – с любви к своей семье, к своему жилищу. Постепенно расширяясь, эта любовь переходит в любовь к своей стране, к её истории, её прошлому и настоящему, а затем ко всему человечеству, к человеческой культуре» - справедливо отмечал академик, советский и российский филолог, культуролог, искусствовед, доктор филологических наук, профессор. Д. С. Лихачев [11].

И именно краеведческий туризм открывает возможности почувствовать принадлежность к тому месту, где ты родился, увидеть и понять красоту прошлого и перспективы будущего. Уникальность и самобытность региона, в котором ты вырос, знания о нем полученные через краеведение и краеведческий туризм, как интересную форму самообразования позволяет нам лучше осознать и сохранить свою идентичность.

В тоже время, понимание своей региональной идентичности позволяет внести разнообразие в человеческие взаимоотношения множеством их вариаций, которые могут проявляться во всем, начиная с особенностей в стиле одежды, музыкальных вкусов, заканчивая способами приготовления пищи и многим другим. И это играет не разъединяющую, а объединяющую все человечество роль, показывая многогранность нашего бытия.

В данной статье мы рассмотрели периоды развития и становления краеведения в советское и современное время из чего можно сделать вывод, что оно прошло этапы разной сложности, но всегда оставалось нужным и востребованным, выполняя задачи, поставленные перед ним. Краеведческий туризм, как одно из его направлений, в свою очередь, также менялся и находил новые формы организации. От походов, прогулок, экскурсий, экспедиций, слетов он перешел в отдельный вид отдыха - организованный и комфортный туризм, включающий в себя многодневные поездки или поездки на выходные дни, с экскурсией, а возможно и небольшой экспедицией по окрестностям, встречами с интересными людьми и многое другое. Это во многом помогает

укреплению самоидентификации, развитию доверия и открытости к обществу, воспитанию таких качеств как рациональный природопользователь, что в свою очередь приведет к гармонизации и гуманизации как собственного внутреннего мира, так и пространства окружающего нас.

Литература

1. Асташина Д. А. Географическое краеведение Этапы и научные основы географического краеведения // Вестник современных исследований. 2018. № 12. 8 (27). С. 31-35.
2. Еремина Е. В. Региональная идентичность в контексте социологического анализа // Регионоведение. 2011. [№ 3](#).
3. Кара А. П. Краеведческий туризм как одно из направлений краеведческой деятельности в Краснодарском крае и Адыгее в 50-70-х гг. XX в // Известия ДГПУ. Общественные и гуманитарные науки. 2011. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kraevedcheskiy-turizm-kak-odno-iz-napravleniy-kraevedcheskoy-deyatelnosti-v-krasnodarskom-krae-i-adygee-v-50-70-h-gg-xx-v> (дата обращения: 14.01.2022).
4. Козлов В. Ф. Центральное бюро краеведения и Союз Краеведов России – две модели Отечественного краеведческого движения В книге: Третьи Ядринцевские чтения. Материалы III Всероссийской научно-практической конференции, посвящённой 300-летию Омска. 2015. С. 55-59.
5. Кузнецов И. М. Ценностные маркеры культурно-исторической идентичности россиян // Вестник Института социологии. 2017. № 22. С. 12-31.
6. Симонова О. А. К формированию социологии идентичности // Социологический журнал. 2008. № 3 С. 45-61
7. Туров Р. С. Функции аксиологии сельского туризма (на материалах музея «Дом со львом») // Манускрипт. 2021. Т. 14. № 10. С. 2162-2166.
8. Цуканов М. И. Воспитание рационального природопользователя с помощью исторического краеведения Евразийский союз ученых. 2015. № 6-3 (15). С. 152-154.
9. Шадская И. Г., Душкина Ю. И. Археологический туризм и краеведение В сборнике: Туризм и гостеприимство сквозь призму инноваций. Сборник статей III научно-практической конференции. Под научной редакцией Е. М. Крюковой. 2018. С. 177-178.
10. Энциклопедия. Всемирная история. [Электронный ресурс]. URL: <https://w.histrf.ru/articles/article/show/kraieviedieniie> (дата обращения 23.12.2021)
11. Москравед. Новая Москва и окрестности. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.moskraeved.ru/forum/topic/165-kraevedenie-v-rossii> (дата обращения 13.01.2022)

**РАЗВИТИЕ ПАМЯТИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ В УЧЕБНОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПОСРЕДСТВОМ МНЕМИЧЕСКИХ ПРИЕМОВ
ЗАПОМИНАНИЯ**
DEVELOPMENT OF MEMORY OF YOUNGER SCHOOLCHILDREN IN
EDUCATIONAL ACTIVITIES THROUGH MNEMIC MEMORIZATION
TECHNIQUES

УДК 37.013

Котляр Юлия Александровна, студент

6 курса факультет заочной формы обучения

«Кафедра общей педагогики и педагогических технологий»

Филиал СГПИ г. Ессентуки

***Аннотация:** В статье рассматриваются вопросы развития памяти детей младшего школьного возраста в психолого-педагогической теории и практике, а также использование различных методов, способов и приемов запоминания, среди которых, пожалуй, одними из самых интересных являются мнемические приемы запоминания. Благодаря памяти, у человека появилась бесценная возможность воспроизводить требуемые ситуации, хранить необходимую информацию, которая может понадобиться ему на любом из этапов жизни. Иными словами, память обеспечивает непрерывность и стабильность психической жизни человека и адекватность его поведения, согласно ситуации.*

***Annotation:** The article deals with the development of memory of primary school children in psychological and pedagogical theory and practice, as well as the use of various methods, methods and techniques of memorization, among which, perhaps, one of the most interesting are mnemonic techniques of memorization. Thanks to memory, a person has an invaluable opportunity to reproduce the required situations, store the necessary information that he may need at any stage of life. In other words, memory ensures the continuity and stability of a person's mental life and the adequacy of his behavior, according to the situation.*

***Ключевые слова:** мнемотехника, память, методика, поведения, систематическое изучение, дифференциация*

***Keywords:** mnemonics, memory, methodology, behaviors, systematic study, Differentiation.*

Первые попытки изучения памяти предпринимались еще в те времена, когда первобытный человек, разобравшись со своим сознанием, научился применять его во благо себе. Используя память, люди из поколения в поколение передавали друг другу знания о том, как строить жилища, прятаться

от хищников, как охотиться, лечиться и т.д. При этом память всегда связывалась с процессом накопления информации, а попытки объяснения памяти всегда совпадали с известными на данном историческом отрезке способами и путями хранения информации. В этом проявлялась практическая значимость применения памяти человеком.

В педагогической научной литературе память рассматривается как процесс, выполняющий функции закрепления, сохранения и последующего воспроизведения прошлого опыта в виде образов, мыслей, действий, чувств. Память обеспечивает накопление впечатлений об окружающем мире, служит основой приобретения знаний, навыков и умений и их последующего использования. Сохранение опыта создает возможность для обучения человека и развития его психики, через развитие восприятия, мышления, речи и т.д.

А.В. Петровский и М.Г. Ярошевский говорили, что «память – это процессы организации и сохранения прошлого опыта, делающие возможным его повторное использование в деятельности или возвращение в сферу сознания».

Благодаря памяти осуществляется накопление индивидуального и общественного опыта, обеспечивается целостность человеческой личности. С.Л.Рубинштейн писал: «Благодаря этому значительно расширяются возможности отражения действительности – с настоящего оно распространяется и на прошлое. Без памяти мы были бы существами мгновения. Наше прошлое было бы мертво для будущего. Настоящее, по мере его протекания, безвозвратно исчезало бы в прошлом. Не было бы ни основанных на прошлом знаний, ни навыков. Не было бы психической жизни, смыкающейся в единстве личного сознания, и невозможен был бы факт по существу непрерывного учения, проходящий через всю нашу жизнь и делающий нас тем, что мы есть».

Впервые систематическое изучение высших форм памяти у детей провел Л.С.Выготский, который в конце 1920-х годов приступил к исследованию вопроса о развитии высших форм памяти и показал, что они являются сложной формой психической деятельности, социальной по своему происхождению, выделил этапы филогенетического и онтогенетического развития памяти, включая произвольную и произвольную, а также непосредственную и опосредованную память.

П. Жане одним из первых стал рассматривать память как систему действий, ориентированных на запоминание, переработку и хранение материала, им была доказана социальная обусловленность всех процессов памяти, ее прямая зависимость от практической деятельности человека.

Известный отечественный психолог А.А. Смирнов выделил классификацию памяти по способу запоминания: смысловую и механическую память.

Дифференциация данных типов памяти основывается на том, что смысловая память строится на ассоциациях, которые получены в результате жизненного опыта, а механическая память не имеет ничего общего с пониманием и в ее основе лежит автоматическое запоминание действия или ряда последовательных действий.

В трудах А.А. Смирнова центральной темой выступает психология запоминания. Им был выявлен целый ряд условий, которые определяют продуктивность процессов произвольного и непроизвольного запоминания. По мнению А.А. Смирнова, процесс запоминания значим для усвоения знаний, учебного материала школьниками в процессе обучения различным школьным дисциплинам, который направлен на выполнение тех или иных задач, стоящих перед учениками и так или иначе осознаваемых ими. В его основе лежат мотивы, побуждающие школьника действовать, а так же отношение к задачам и процессу усвоения, определяющее собой характер этого процесса, его конкретные особенности.

Мнемоника – это совокупность специальных приемов и способов, облегчающих запоминание нужной человеку в повседневной жизни информации и пропорционально увеличивающих объем памяти путем образования ассоциаций.

Среди них можно смело выделить замену абстрактных объектов и фактов на понятия и представления, имеющие визуальное, аудиальное или кинестетическое представление, связывание объектов с уже имеющейся информацией для упрощения запоминания ребенком.

Говоря иначе, представляемый материал будет легче запоминаться, если вместе с теоретическим его представлением педагог будет использовать различный раздаточный визуальный материал, либо включит в ход урока музыкальное сопровождение.

Иными словами, мнемонические (мнемические) приемы запоминания – это такие приемы, которые способствуют лучшему усвоению и запоминанию информации за счет построения ассоциативных связей, либо за счет смены одной информации на другую.

Мнемические приемы запоминания чрезвычайно многочисленны и обширны и облегчают процесс запоминания, особенно важно это для младших школьников, оказавшихся в новых условиях, требующих большой концентрации и отдачи сил и энергии, запоминания достаточных объемов информации. Простая «зубрежка» может привести к тому, что ребенок не

будет понимать заученную информацию, а, следовательно, в дальнейшем не сможет применить ее на практике. [1].

Достаточно часто младшим школьникам приходится сталкиваться с терминами и формулами, которые в меру возраста кажутся им чрезвычайно сложными и непонятными. В таких случаях помочь могут мнемонические приемы запоминания, которые помогают не только запомнить определенные сведения, но и тренируют память ребенка, улучшают ее.

Со временем процесс запоминания, собственно, как и процесс применения мнемонических приемов запоминания на практике, становится осмысленным и произвольным. Это можно связать с тем, что постепенно, ребенок начинает осознавать, что таким образом информацию усвоить значительно проще. Бытует мнение, что если дошкольника изначально готовить к применению таких приемов в школе, то продуктивность его работы на уроках, равно как и процент запоминаемой информации, будет значительно выше, чем у его сверстников, которые не были подготовлены к применению таких приемов. Что, в принципе, вполне логично и объяснимо с точки зрения психологии.

Для лучшего запоминания информации необходимо превращать ее в определенные образы. Такой способ поможет намного лучше, чем автоматическое зазубривание. Сведения, которые человек запомнил по методу мнемоники, не только быстрее усваиваются, но и навсегда останутся в памяти. Особенно это касается специфических текстов, которые сложно заучить обычным способом.

Разные школьные предметы младшие школьники могут запомнить по-разному. Кроме того, какие-то из этих предметов остаются в памяти обобщенно, а другие, напротив, детально и очень подробно. Поэтому для создания ассоциации подойдет не каждый образ.

Память и сила человеческого сознания превосходит компьютерные программы для 3D моделирования в несколько раз. Любой человек может мысленно рассмотреть со всех сторон, приблизить и изменить любой предмет. В этой области возможности мозга мало изучены.

Память ребенка младшего школьного возраста, как и его внимание, должны оцениваться не в целом, а дифференцированно, по отдельным показателям, и по каждому из них необходимо делать о памяти ребенка независимое заключение. Однако, существуют общие черты, которые должны быть присущи всем детям без исключения в большей или меньшей степени. Именно на них могут ориентироваться психологи и педагоги во время работы с детьми любой возрастной категории. [2].

Младший школьный возраст принято считать относительно спокойным в отношении физического и психического развития ребят. У детей происходит совершенствование активно-познавательной работы мозга, развитие аналитико-синтетической функции. Младшие школьники все еще относительно импульсивны в меру своего возраста.

На формирование и изменение психологического уклада ребенка большое влияние оказывает тот факт, что у него появляется абсолютно новый вид деятельности – учебная, которая предполагает освоение и запоминание большого объема информации. Благоприятной почвой для успешного учения младших школьников служит их заинтересованность в самом процессе обучения, формируются мотивы учения. Дети, которым понравился процесс обучения, способны запоминать информацию лучше, чем их товарищи, которые не заинтересованы в этом. Нельзя сказать, что память вторых хуже, чем первых. Такая постановка вещей может быть связана с тем, что, детям просто не интересен сам процесс и у них возникают сложности с процессом запоминания. Относительно последнего можно сказать, что такую проблему можно исправить по средствам применения педагогом особых путей и средств, которые бы способствовали более удобному способу запоминания представляемой информации. [3].

Отечественные ученые Л.С. Выготский, Н.Ф. Талызина, Н.А. Менчинская, М.И.Махмутов, Д.Б. Эльконин считали, в период младшего школьного возраста наиболее важная задача - научить ребенка учиться самостоятельно, что в будущем будет определять эффективность учебного процесса и развитие всех психических качеств ребенка. К началу младшего школьного возраста в психологическом развитии ребенка намечаются три линии: линия формирования произвольного поведения, линия овладения средствами и эталонами познавательной деятельности, линия перехода от эгоцентризма к децентрации. [4].

Современная школьная программа и учебно-методические комплексы, которые постоянно обновляются и содержат различные нововведения, предполагают усвоение большого объема информации, что вызывает многочисленные проблемы в учебной деятельности у школьников и особенно этот вопрос актуален для младших школьников.

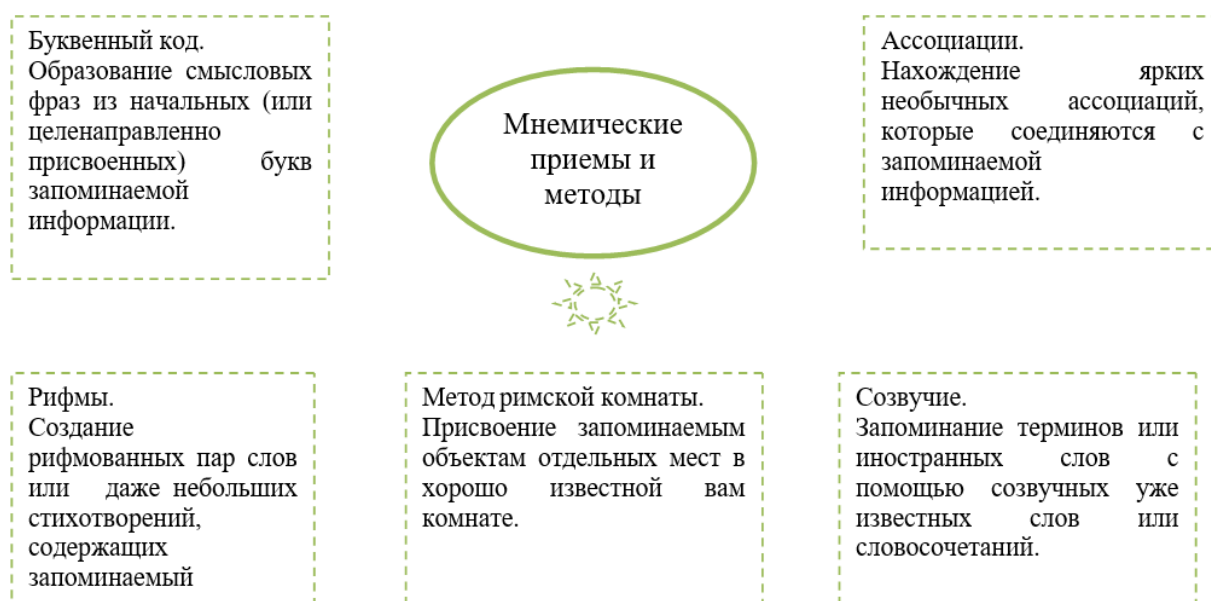
Недостаточный уровень развития памяти у младших школьников вызывает проблемы и может привести к низкой успеваемости, спровоцировать снижение учебной мотивации, самооценки и даже вызвать абсолютное нежелание учиться. Память является основой многих, если не всех, способностей человека, центральным условием получения знаний и навыков, формирования способностей и привычек.

Значимость памяти для младшего школьника заключается еще в том, что каждый последующий школьный курс является расширенной и усложненной версией прошлого, основанный на применении уже полученных ранее знаний. Благодаря памяти человек приспосабливается к различным условиям, адаптируется, применяя весь полученный опыт. Основой выпускной квалификационной работы стали труды К. Бюлера, Л.С. Выготского, П. Жане, А.Н. Леонтьева, А.Р. Лурия, А.Г. Маклакова, С.Л. Рубинштейна, И.П. Павлова, Г. Эббинсгаузена, А.Н.Леонтьева, П. И. Зинченко, А.А.Смирнова. Выбор темы исследования связан с необходимостью исследования особенностей развития памяти детей младшего школьного возраста в процессе учебной деятельности из-за отсутствия в современной науке единого подхода. Основой выпускной квалификационной работы стали труды К. Бюлера, Л.С. Выготского, П. Жане, А.Н. Леонтьева, А.Р. Лурия, А.Г. Маклакова, С.Л. Рубинштейна, И.П. Павлова, Г. Эббинсгаузена, А.Н.Леонтьева, П. И. Зинченко, А.А.Смирнова. Выбор темы исследования связан с необходимостью исследования особенностей развития памяти детей младшего школьного возраста в процессе учебной деятельности из-за отсутствия в современной науке единого подхода. [5].

Мнемоника – это совокупность специальных приемов и способов, облегчающих запоминание нужной человеку в повседневной жизни информации и пропорционально увеличивающих объем памяти путем образования ассоциаций.

Суть всех механизмов работы по мнемотехнике основана на образовании определенных связей, ассоциаций и приемов. Среди основных мнемических приемов и методов можно выделить следующие:

Рисунок 1. Мнемические приемы и методы запоминания



Литература

1. Приказ Министерства просвещения РФ от 31 мая 2021 г. № 286 «Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта начального общего образования». – URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/400807193/> (Дата обращения: 07.09.2021)
2. Федеральный закон РФ «Об образовании в Российской Федерации», №273-ФЗ. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140174/ (Дата обращения: 07.09.2021)
3. Приказ Министерства просвещения РФ от 31 мая 2021 г. № 287 «Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта основного общего образования». – URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/401333920/> (Дата обращения: 09.09.2021)
4. Боднар, А. М. Психология памяти : учебное пособие для вузов / А. М. Боднар ; под научной редакцией А. П. Касатова. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 97 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-06757-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/474317> (дата обращения: 10.10.2021).
5. Черемошкина, Л. В. Как развивать внимание и память ребенка / Л. В. Черемошкина. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 277 с. — (Профессиональная практика). — ISBN 978-5-534-09797-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/474873> (дата обращения: 10.09.2021).

**УЧЕТ ГЕНДЕРНЫХ ОСОБЕННОСТЕЙ ПРИ ОРГАНИЗАЦИИ
ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ ПО АНГЛИЙСКОМУ ЯЗЫКУ В
ВЫСШИХ ВОЕННЫХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЯХ**
GENDER-SPECIFIC PECULIARITIES AT THE PRACTICAL CLASSES
OF THE ENGLISH LANGUAGE IN HIGHER MILITARY EDUCATIONAL
INSTITUTIONS

УДК 372.881.1

Лукина Марина Михайловна,
преподаватель кафедры иностранных языков федерального государственного казенного военного образовательного учреждения высшего образования «Московское высшее общевойсковое командное орденов Ленина и Октябрьской Революции Краснознаменное училище» Министерства обороны Российской Федерации

***Аннотация:** Статья раскрывает проблему эффективности подходов к отбору учебного материала при обучении английскому языку в условиях однополого коллектива. Рассматриваются различные условия существования мужского коллектива, характер коммуникации, а также общая картина мира обучающихся, что в свою очередь должно в обязательном порядке учитываться при составлении различного рода заданий для организации процесса обучения на практических занятиях иностранного языка. Организация подобного обучения позволяет учитывать гендерные особенности курсантов высших военных учебных заведений, а также способствует стабильному повышению качества преподавания.*

***Abstract:** The article deals with the problem of the effective approaches to the selection of teaching material in teaching of English in a single-gender group. The article describes different conditions of the male students lifestyle, the ways of communication, as well as the overall mindset of the male students, and these conditions must necessarily be taken into account when creating various kinds of tasks for the organization of the learning process in English practical classes. The organization of such educational process allows to take into account gender peculiarities of the cadets of higher military educational institutions, and it contributes to a steady improvement in the quality of teaching.*

***Ключевые слова:** гендер, моногендерное обучение, современные методы обучения, социальные роли, гендерные роль, однополый коллектив.*

***Key words:** gender, monogender learning, modern teaching methods, social roles, gender roles, single-gender group.*

В методике преподавания иностранного языка особое внимание уделяется применению гендерного подхода в образовательном процессе. Эта тенденция прослеживается как в высших учебных заведениях, так и в общеобразовательных школах, особенно актуально это для кадетских и суворовских училищ, а также военных вузов.

Процесс организации обучения курсантов высших военных заведений имеет ряд особенностей: моногендерный коллектив, курсанты долгое время живут достаточно изолированно в закрытых коллективах в казарме. Коммуникация происходит внутри определенного коллектива, где обучаются только лица мужского пола от 17-18 лет, что зачастую существенно осложняет процесс обучения, так как курсантам и преподавателям иногда бывает сложно найти точки соприкосновения. Тщательный отбор оптимального языкового материала и формулировка учебных задач помогает не только решить проблемы непонимания между преподавателем и курсантами, но и способствует стабильному повышению качества образования. Выбирая учебные материалы преподавателю важно учитывать его понятность, актуальность, соответствие уровню курсантов, полезность в реальной коммуникации, а также необходимо принимать во внимание такие понятия, как «гендер» и «языковая картина мира».

Если мы обратимся к словарю для уточнения понятия «гендер», то там мы встретим определение, которое включает такие характеристики, как социально-культурный пол человека, совокупность социальных норм и ожиданий, ценностей и отношений, которые формируют отдельные черты каждой личности. Согласно словарным дефинициям, представленным в работах Г. Брандт и Л. Арлис, гендер определяется как «совокупность личностных, вербальных, поведенческих особенностей, отличающих мужчин и женщин в духовном плане, подвергающихся влиянию культуры» [1]. Исходя из этого мы можем дать следующее определение гендеру: «средство описания социальных, культурных, психологических аспектов женского в сравнении с мужским», иначе говоря «при выделении всего, что формирует черты, нормы, стереотипы, роли, типичные и желаемые для тех, кого общество определяет как женщин и мужчин» [2].

Стоит заметить, что гендерные особенности несомненно формируют особые модели восприятия мира, а соответственно, и образцы какого-то конкретного поведения, накладывая некий определенный отпечаток на коммуникацию и на речь мужчин и женщин. В каждой культуре существует своя специфическая так называемая «гендерная» картина мира. О. В. Рябов полагает, что гендерная картина мира — это, прежде всего, совокупность представлений, составляющих такое восприятие человеком реальности, где

коммуниканты и отношения между ними попадают под определенные категории при помощи двойственных оппозиций, ассоциирование происходит с мужским или женским началом. К причинам, которые обуславливают существование той или иной гендерной картины мира, О. В. Рябов относит сущностные характеристики процесса мышления [3]. Дж. Лакофф считает, что основополагающим фактором формирования различий в таких процессах мышления у представителей разного пола является сформированное в раннем возрасте особое отношение к личности в соотношении ее с гендерной принадлежностью. В семье при осуществлении коммуникации с мальчиками, например, взрослые чаще выбирают диалект, а при общении с девочками родители отдают предпочтение литературной норме языка. Женщины и мужчины демонстрируют и разное отношение к юмору: у первых юмор направлен на интеграцию в группе, у вторых — на индивидуальную конфронтацию [4].

Индивидуальный подход в обучении подразумевает обязательный учет гендерных различий, и отобранный учебный материал с учетом таких принципов повышает эффективность образовательного процесса. Вдумчивый анализ гендерных различий — это перспективный материал для построения индивидуальных траекторий обучения курсантов. Известно, что девушки в силу своих психологических и физиологических особенностей, более успешны в освоении языков, написании сочинений, им легче даются устные ответы, реализация вербальной функции происходит у учащихся женского пола быстрее и эффективнее. Юноши же в основном являются аналитиками и их устные ответы логичны, но зачастую лишены красноречия и не слишком обстоятельны.

Взаимодействуя с одним и тем же преподавателем, юноши и девушки совершенно разными путями и способами приобретают и закрепляют знания, умения и навыки, стратегии их мышления существенно разнятся. Девушки лучше усваивают информацию, уложенную в схему и по известному алгоритму. Для мужского пола потребуются наглядность, образная форма изложения, в этом случае важен материал в действии. Обучение, основанное, в первую очередь, на целостном подходе, конкретное и жизненное, будет эффективным при работе с юношами. Они должны понять принцип, а не выстраивать его из деталей. Отбирая материал и формы организации обучения при работе в моногендерном коллективе, учитывая психофизиологические особенности курсантов, можно добиться повышения качества обучения.

Социальные роли также будут иметь влияние на подбор учебных материалов, а точнее, их традиционное распределение между мужчинами и женщинами в обществе. «Поэтому чаще приходится говорить не просто о

ролях, а о гендерных ролях – наборе ожидаемых образцов поведения (норм) для мужчин и женщин» [5]. Речевое поведение во многом связано с моделями, принятыми в гендерной группе. Эта особенность также влияет на выбор материала. Спорт, кино, изобретения, военное оружие и техника, политическая обстановка – вот то, что волнует юношей, и материал в рамках подобных тем мотивирует учащихся при изучении иностранного языка. При этом они совершенно равнодушны к таким темам, как мода и одежда, дом и хозяйство. Анализ множества современных УМК по иностранному языку позволяет сделать вывод: все они разработаны без учета гендерных особенностей. В этой ситуации именно преподаватель ответственен за эффективный отбор и подачу учебного материала. К тому же, стоит заметить, что в последнее время коллектив преподавателей как в суворовских или кадетских училищах, а также на кафедрах иностранных языков в высших военных учебных заведениях разрабатывают и выпускают свои авторские учебные пособия на военную тематику для осуществления образовательной деятельности актуальной именно в таком моногендерном коллективе.

Отдельного внимания заслуживают еще и психологические особенности речи, связанные с гендерными маркерами. Например, женщины часто включают в разговор совершенно иную тему, изначально незапланированную и не связанную с обсуждаемой в данный момент, в то время как мужчинам свойственно точное следование теме разговора, и переход на иную тему будет сбивать и мешать сосредоточиться на содержании, им будет сложно закончить начатое высказывание [6].

При формулировке и построении заданий, а также при проверке сформированности того или иного речевого навыка полезно учитывать и то, что женщины более восприимчивы к смысловой структуре текста, они пытаются максимально приблизиться к оригинальному источнику. Мужчины предпочитают строить новый текст, их высказывания отклоняются от эталона больше, чем женские. Аргументируя, женщины приводят примеры, опираясь на свои переживания, свой собственный опыт или практику их ближайшего окружения. В мужской же речи наблюдается склонность к точности. Порождая высказывание, мужчины в большей степени используют экспрессивные средства общения.

Таким образом, тщательный подход к отбору учебных материалов, учет гендерных особенностей курсантов обеспечивает актуальность, востребованность и интерес к изучаемым языковым явлениям, а также позволяет нивелировать недостатки современных УМК, разработанных без ориентации на обучение в моногендерных группах в случае если такие были выбраны для организации обучения. Такая организация обучения будет также

способствовать созданию ситуации успеха на практическом занятии иностранного языка, так как курсантам будет гораздо комфортнее работать по темам с учетом гендерной специфики.

Список литературы:

1. Брандт Г. А. Человек на обочине или «место» женщины в истории европейской философии // Адам и Ева. Альманах гендерной истории. — М.: ИВИ РАН. 2003. № 7. С. 7–33.
2. Пушкарева Н. Л. Гендерная теория и история знания. — СПб.: Алетейя, 2007.
3. Рябов О.В. Опыт гендерного анализа поисков национальной идентичности России в отечественной и западной историософии. — М.: Ладомир, 2001.
4. Lakoff R. Language and woman's Place. — NY., 2003.
5. Майерс Д. Социальная психология. — СПб.: Издательский центр «Академия», 2001.
6. Германова Н. Н. О двойственной природе языковой нормы // Проблема коммуникативной лингвистики. — М., 2002. С. 30–41 (Вестник Московского лингвистического университета; выпуск 468).

**ШАХМАТНАЯ ИГРА КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ
ГОТОВНОСТИ К ОСВОЕНИЮ УНИВЕРСАЛЬНЫХ УЧЕБНЫХ
ДЕЙСТВИЙ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА**
**CHESS GAME AS A MEANS OF FORMING READINESS FOR THE
DEVELOPMENT OF UNIVERSAL LEARNING ACTIVITIES IN OLDER
PRESCHOOL CHILDREN**

УДК 373.291

Марюков Алексей Михайлович,

*эксперт отдела методологии электронных образовательных ресурсов
и перспективной дидактики, Институт содержания, методов и технологий
образования, Московский городской педагогический университет,
Российская Федерация, г. Москва*

Аннотация: В статье отражены результаты исследования, доказывающего, что шахматная игра способствует формированию готовности к освоению универсальных учебных действий у детей старшего дошкольного возраста. Методы исследования: анализ психолого-педагогической литературы по проблеме исследования, терминологический анализ для построения понятийного аппарата исследования, педагогический эксперимент, анализ результатов экспериментального исследования. Показано, что шахматная игра обладает высоким потенциалом для формирования готовности к освоению универсальных учебных действий у детей старшего дошкольного возраста.

Abstract: The article reflects the results of a study aimed at proving that the chess game contributes to the formation of readiness for the development of universal learning activities in older preschool children. Research methods: analysis of psychological and pedagogical literature on the problem of research, terminological analysis for the construction of the conceptual apparatus of research, pedagogical experiment, analysis of the results of experimental research. It is shown that the chess game has a high potential for the formation of readiness for the development of universal learning activities in older preschool children.

Ключевые слова: ведущая деятельность, дошкольники, игра, обучение шахматам, развитие, универсальные учебные действия, шахматы.

Key words: leading activity, preschooler, game, learning chess, development, universal learning activities, chess.

В федеральном государственном образовательном стандарте указано, что в процессе обучения в начальной школе ребенок должен освоить определённые универсальные учебные действия [1]. Термин универсальные

учебные действия «... можно определить, как совокупность способов действия учащегося (а также связанных с ними навыков учебной работы), обеспечивающих самостоятельное усвоение новых знаний, формирование умений, включая организацию этого процесса» [2, С. 27]. Ориентируясь на ключевые цели образования, выделяют четыре вида универсальных учебных действий: *личностные, регулятивные, познавательные, коммуникативные* [2, С. 28]. В рамках преемственности образовательного процесса к концу дошкольного возраста у ребенка должна быть сформирована готовность к освоению универсальных учебных действий.

На сегодняшний день вопрос о том, что считать готовностью к освоению универсальных учебных действий, нельзя считать окончательно решенным. Авторы вкладывают разное содержание в данное понятие [3], [4], [5] и др. Опираясь на анализ литературы, мы пришли к выводу, что под готовностью к освоению универсальных учебных действий следует понимать систему психических и поведенческих новообразований в старшем дошкольном возрасте, на основе которых происходит освоение универсальных учебных действий в процессе дальнейшего школьного обучения [6].

Ориентируясь на четыре вида универсальных учебных действий, мы выделили четыре вида психических и соотносимых с ними поведенческих новообразований: личностные, регулятивные, познавательные, коммуникативные.

Полагаем, что:

- о познавательной готовности к освоению универсальных учебных действий можно говорить, если ребенок проявляет познавательную активность на групповых занятиях развивающего цикла. Если ребенок проявляет познавательную активность, увлеченно включается в разные формы познавательной деятельности – на этой основе можно формировать любые универсальные учебные действия. Если же ребенок занимается «из-под палки», насильно – формирование универсальных учебных действий будет предельно затруднено. В процессе школьного обучения учитель, как правило, работает с классом в целом. В связи с этим диагностически значимым является наличие или отсутствие познавательной активности у ребенка именно на занятиях развивающего цикла, когда взрослый работает с группой детей, а не индивидуально с данным ребенком.

- о регулятивной готовности к освоению универсальных учебных действий можно говорить, если ребенок демонстрирует высокий уровень произвольности. Считаем, что центральными показателями произвольности, свидетельствующими о готовности к освоению универсальных учебных действий, являются: а) умение слушать, понимать взрослого и точно

выполнять его инструкцию в соответствии с правилом; б) уровень развития переключения и устойчивости внимания; в) способность выполнять задание самостоятельно, следуя фронтальной инструкции, которую педагог дает сразу группе детей;

- о коммуникативной готовности к освоению универсальных учебных действий можно говорить, если ребенок может выразить мысль по поводу предмета совместной деятельности в ясной форме, а также способен аргументированно отстаивать свою точку зрения (признавать правоту оппонента, если тот прав);

- о личностной готовности к освоению универсальных учебных действий можно говорить, если ребенок способен с уважением относиться к взрослому/сверстнику, что проявляется в следовании простейшим правилам поведения, которые принято соблюдать во время обучения.

Ведущей деятельностью в старшем дошкольном детстве является игра, в начальной школе – обучение. Работая с дошкольниками, педагог с помощью игровой деятельности должен сформировать у детей готовность к обучению в целом и готовность к освоению универсальных учебных действий, в частности. Полагаем, что шахматы содержат уникальный развивающий потенциал для дошкольного детства, поскольку совмещают в себе признаки игры и обучения. От игры шахматы несут в себе азарт борьбы, непредсказуемость, динамизм, соревновательный момент. При этом освоение шахматных правил в дошкольном детстве может и должно идти через игру. От обучения шахматы несут в себе необходимость действовать по жестко установленным правилам, как на уровне поведения, так и мышления. Поэтому шахматы могут служить связующим звеном, ведущим от игры к обучению и формирующим готовность к освоению универсальных учебных действий.

Мы разработали методику, цель которой — в шахматной игре сформировать готовность к освоению универсальных учебных действий у детей старшего дошкольного возраста. Методика рассчитана на семьдесят два занятия по тридцать минут (два занятия в неделю) и предполагает работу в малых группах (4-6 детей). В основе методики лежат пять базовых принципов. Первый принцип – принцип сотрудничества. Педагог стремится выстроить на занятиях отношения сотрудничества с детьми. Второй принцип – принцип безопасности. Педагог на занятиях обозначает четкие границы дозволенного в поведении детей, чтобы все ребята могли чувствовать себя в безопасности и свободно выражать себя в разных формах творческой активности. Третий принцип – принцип движения от подвижных упражнений и ролевых игр в начале курса к игре по правилам и учебной деятельности в середине и конце курса. Четвертый принцип – принцип мотивационной воронки: на первых

занятиях мы стремимся сформировать у ребят интерес к занятиям в целом, к концу курса стремимся сместить этот общий интерес к занятию на содержание шахматной игры. Пятый принцип – принцип движения от произвольности к произвольности. В начале курса педагог насыщает занятия играми и упражнениями, динамика и содержание которых удерживают внимание ребенка и не требуют от него каких-либо дополнительных усилий. К концу курса занятия все в большей степени насыщаются упражнениями, в которых ребенку требуется удерживать в голове инструкцию и использовать дополнительное усилие для решения познавательной задачи.

Методика состоит из трех основных этапов: мотивирующего, игрового, этапа произвольного поведения. Основной задачей первого этапа работы (мотивирующий этап), является создание безопасной доброжелательной атмосферы в группе, формирование у ребят желания приходить на шахматные занятия и участвовать в них. Для этого мы, с одной стороны, вводим жесткие правила, определяющие границы дозволенного поведения, а с другой – буквально с первых секунд насыщаем занятия подвижными и ролевыми играми, через которые усваиваем новый материал, а также используем приемы активизации познавательной активности. Работа на данном этапе, в целом, не требует от ребят высокого уровня произвольности.

Мотивирование детей к занятиям на первом этапе работы имеет огромное значение. Дело в том, что для овладения шахматной игрой необходимо ввести много правил, регулирующих как поведение, так и мышление ребенка. При этом правила не должны выступать внешней принудительной силой, навязываемой ребенку. Прежде чем ввести правило, мы должны сделать так, чтобы детям захотелось овладеть правилом. Если ребенок хочет овладеть правилом для участия в интересной деятельности – он мгновенно «проглотит» его и сделает частью своего мышления и жизни. С точки зрения формального содержания усваиваемых знаний, ребята на первом этапе узнают, как называются все шахматные фигуры, а также как делают ходы ладья, слон и ферзь.

На втором этапе подготовки (игровой этап) мы продолжаем поддерживать и развивать желание ребят приходить на шахматные занятия, только теперь смещаем акценты и стараемся сделать так, чтобы абстрактное желание «ходить на занятие» начало смещаться на содержание шахматной игры (принцип мотивационной воронки). За счет того, что мы начинаем выполнять простейшие упражнения и играть на шахматной доске, у детей начинает развиваться умение «видеть доску» (видеть, куда может пойти фигура, а куда не может, какие поля атакованы, а какие нет и т.д.). Кроме того, на данном этапе работы мы вводим ряд правил поведения, которым должен

следовать шахматист во время партии («взялся за фигуру – ходи», «отпустил руку – ход сделан» и т.д.). Работа на втором этапе уже требует от ребенка определенного уровня произвольности (принцип движения от непроизвольности к произвольности). С точки зрения формально усваиваемых знаний и умений, ребенок в конце данного этапа начинает формально правильно играть всеми фигурами кроме короля.

На третьем этапе подготовки (этапе произвольного поведения) ребята осваивают относительно большой объем знаний. Они узнают, как делает ходы король, что такое «шах», «мат», «пат», рокировка, учатся ставить линейный мат, знакомятся с задачами на тему «Мат в один ход» и узнают условную стоимость шахматных фигур. В конце данного этапа ребенок должен уметь играть партию от начала до конца, не нарушая основных правил шахматной игры. На данном этапе в занятиях появляются элементы учебной деятельности. Работа на третьем этапе подготовки требует от детей высокого уровня произвольности поведения и практически полностью сосредотачивается на содержании шахматной игры. Для того чтобы поддерживать внимание ребят и их познавательную активность, вводится ряд дополнительных методических приемов, таких как взвинчивание темпа при выполнении упражнений на доске, провокационная ошибка, игра против тренера.

Важной линией работы на данном этапе является развитие способности детей конструктивно спорить друг с другом, выдвигать свои аргументы, а при необходимости признавать правоту партнера. Этому служит метод модулируемого спора. Достаточно часто ребята одновременно или почти одновременно предлагают две разные версии решения одной и той же задачи. В этом случае взрослый не встает на точку зрения одного из детей, а повторно ясно и четко проговаривает обе точки зрения, а затем просит каждого ребенка обосновать свое мнение. Таким образом, педагог участвует в подобных дискуссиях на правах модератора и старается не вмешиваться в их содержательную сторону. При необходимости он подбадривает, стимулирует участников спора, а также четко артикулирует позицию ребят и уточняет ее. Дети же стараются сами выдвигать аргументы в пользу своей точки зрения.

Для выявления эффективности предложенной нами методики была организована и проведена диагностическая работа. Работа велась в 2013—2018 гг. в группах дошкольного образования на базе частной общеобразовательной школы «Новая гуманитарная школа» (г. Москва). В исследовании приняло участие 128 детей старшего дошкольного возраста. На основе проведенного исследования мы пришли к следующим выводам:

- Разработанная нами методика овладения шахматной игрой формирует у ребят интерес к шахматам, развивает желание заниматься шахматами;
- Шахматная игра в старшем дошкольном возрасте развивает регулятивную, личностную и коммуникативную готовность к освоению универсальных учебных действий;
- Овладение шахматной игрой по предложенной авторской методике обеспечивает развитие познавательной активности ребят на шахматных занятиях. В то же время, переноса данной познавательной активности на другие занятия развивающего цикла не происходит.

Библиографический список

1. Федеральный государственный образовательный стандарт начального общего образования. URL: https://kpfu.ru/docs/F2009061155/FGOS.NOO_23_10_09_Minjust_3.1.pdf.
2. Как проектировать универсальные учебные действия в начальной школе: от действия к мысли: пособие для учителя / А. Г. Асмолов, Г. В. Бурменская, И. А. Володарская и др. ; под ред. А. Г. Асмолова. М.: Просвещение, 2008. 151 с.
3. Майданкина, И. В. Формирование универсальных предпосылок учебной деятельности у детей старшего дошкольного возраста [Текст] / И.В. Майдайкина // Образование и воспитание. – 2015. – № 5. – С. 23-27.
4. Петерсон Л.Г., Абдуллина Л.Э.. Формирование у дошкольников предпосылок универсальных учебных действий при организации образовательного процесса на основе системно-деятельностного подхода [Электронный ресурс] / <https://www.sch2000.ru/library/detail.php?ID=6501> [Дата обращения: 06.06.2021].
5. Формирование универсальных учебных действий в предшкольном образовании: Учебное пособие / Под общей редакцией Р.Р. Магомедова. – Ставрополь: Изд-во СГПИ, 2012. – 128 с. ISBN 978-5-91090-113-5.
6. Марюков А. М. Формирование готовности к освоению универсальных учебных действий у детей старшего дошкольного возраста в шахматной игре // Бизнес. Образование. Право. 2021. № 3 (56). С. 422—425. DOI: 10.25683/VOLBI.2021.56.322.

ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЕ КАПИТАЛОМ ОРГАНИЗАЦИИ

PROBLEMS OF EFFECTIVE MANAGEMENT OF THE ORGANIZATION'S CAPITAL

УДК 338.45

Минеева Анна Михайловна

магистрант 1 курс, профиль «Внутренний контроль и аудит»

Сургутский государственный университет

Россия г. Сургут

Научный руководитель: Фейзуллаев Мушфиг Ахад оглы

ORCID: 0000-0003-0141-6350, доцент, к.э.н.

Сургутский государственный университет

Россия г. Сургут

Аннотация: В данной статье рассматривается управление капиталом организации, создание капитала из разнообразных источников, а также эффективное использование этого капитала в производственном процессе организации. Рассматриваются способы увеличения эффективности использования основного капитала, оборотного капитала и интеллектуального капитала. Изучена планирование эффективной эксплуатации основного капитала, какое значение оно имеет в составе определенного количества мероприятий и соблюдение условий для эффективной эксплуатации. Была определена важность интеллектуального капитала, а также какую роль он занимает в производственном процессе. Выявлены основные решения для увеличения эффективности эксплуатации основного капитал.

Annotation: This article discusses the management of the organization's capital, the creation of capital from a variety of sources, as well as the effective use of this capital in the production process of the organization. The ways of increasing the efficiency of the use of fixed capital, working capital and intellectual capital are considered. The planning of the effective operation of fixed capital was studied, what importance it has as part of a certain number of activities and compliance with the conditions for effective operation, the importance of intellectual capital was determined, as well as what role it occupies in the production process. The main solutions for increasing the efficiency of the operation of fixed assets are identified.

Ключевые слова: управление капиталом организации, основной капитал, вознаграждения работников, эффективность производственного процесса.

***Keywords:** capital management of the organization, fixed capital, employee compensation, efficiency of the production process.*

Введение

Эффективное управление капиталом подразумевает проведение анализа и сравнения всех перспектив, которые могут возникнуть у организации на этапах планирования и принятия, а также в период поиска лучшего выбора среди альтернатив.

Планирование улучшения технического состояния и эффективности эксплуатации основного капитала обязано принимать к сведению особенности каждой организации, его обеспеченность ресурсами, а также занимаемое место на рынке этой отрасли.

У предприятий, которые в основном занимаются производством, количество используемых оборотных активов наиболее обширно. Это из-за сложного производственного процесса, в течение которого из сырья создается товар с совершенно другими параметрами.

Актуальность данной темы определяется тем, что в современных рыночных условиях организации всегда ищут способы увеличить свой капитал или прибыль, а также уменьшить затраты в производственном процессе.

Целью данной статьи является изучение процесса управления капиталом, а также определить способы для увеличения производительности труда работников организации.

Основная часть

Планирование управлением основного капитала имеет определенную направленность, когда проводимые мероприятия осуществляются в рамках одного направления экономического или обобщающего характера. Создание плана на управление основного капитала на практике трудно реализовать, так как определенный план включает в себя стратегию экономического, структурно-организационного, также финансово-инвестиционного и инновационного характера. [1]

Также индивидуальный план эффективной эксплуатации основного капитала, имеет в составе определенное количество мероприятий и соблюдение условий для эффективной эксплуатации, которая используется в более активной части основного капитала, план темпов роста экономических результатов и среднегодовой стоимости основных средств, соответствующие тем показателям фондоотдачи, которые соответствуют высоким показателем на аналогичных предприятиях.

Индивидуальный план роста основного капитала определенного предприятия должен соответствовать ресурсам организации. Также необходимо выполнять высокий уровень интенсивности использования основных средств, в свою очередь требуется соответствующая среднесписочная численность работников, также необходим достаточный уровень специализации производства, отлаженные и устойчивые каналы реализации продукции, работ, услуг.

Планирование улучшения технического состояния и эффективности эксплуатации основного капитала обязано принимать к сведению особенности каждой организации, ее обеспеченность ресурсами, а также занимаемое место на рынке этой отрасли. Необходимый набор мероприятий для организации данного плана на предприятии включает в себя:

- своевременную и последовательную модернизацию, обновление и реконструкцию активных и пассивных предметов основного капитала, которые повышают уровень конкурентоспособности продукции, услуг и в целом предприятия;
- расширение ассортимента продукции, услуг с целью увеличения их потребителей, удовлетворения спроса на товары и услуги;
- наблюдение за исполнением увеличения технического уровня основных средств, темпов изменения среднегодовой стоимости основного капитала. [2]

План увеличения эффективности эксплуатации основного капитала организации предполагает вовлечение в производственный цикл максимального количества находящегося оборудования и устранения причин неиспользования основных средств.

Основные решения для увеличения эффективности эксплуатации основного капитала:

- создание структуры основных средств из-за повышения удельного веса новых машин и оборудования;
- инновационное совершенствование и ремонт оборудования;
- увеличение интенсивности эксплуатации оборудования;
- повышение знаний у рабочего персонала, для обеспечения более эффективного и бережного использования оборудования. [3]

Управление оборотным капиталом – вопрос, который ежедневно решает каждое предприятие. У предприятий, которые в основном занимаются производством, количество используемых оборотных активов наиболее обширно. Это из-за сложного производственного процесса, в течение которого из сырья создается товар с совершенно другими параметрами.

Эффективное управление оборотным капиталом – это одна из составляющих финансовой устойчивости организации в целом. Задача использования оборотными средствами предполагает не только, чтобы сделать все риски минимальными, которые связаны с производственным циклом, а также эффективное управление предполагает правильно балансировать между этими рисками. При сокращении количества текущих активов, может образоваться нехватка ресурсов и проблемы в процессе рабочего цикла. При этом, когда создается избыточное количество оборотных средств, может образоваться «замораживание» денег в текущие активы, что создаст огромные финансовых потери для содержания этого уровня. [4]

Эффективное управление интеллектуальным капиталом организации нельзя осуществлять без использования системы, в основе которой лежат научно-обоснованные и прогрессивные принципы и подходы. Управление интеллектуальным капиталом организации направляется на увеличение его конкурентоспособности, повышение ценности интеллектуального капитала и предприятия в целом, интеллектуализацию трудовой деятельности и увеличения цены нематериальных активов, создание условий для непрерывного развития.

Интеллектуальный капитал представляет собой природу и механизмы использования человеческого ресурса на предприятии. Работник представляет для организации интерес не только своим наличием, а также знаниями, навыками, опытом, отношениями, способностями и связями. В сумме все эти категории, образуют интеллектуальный капитал организации. Также интеллектуальным капиталом предприятия является квалификация сотрудников, мотивация рабочих, инновации и каналы коммуникации, которые могут создать конкурентные преимущества предприятия на рынке.

Предприятия, которые прикладывают усилия для развития своего интеллектуального капитала, увеличивают рыночную капитализацию своего предприятия из-за развитого интеллектуального капитала, по сравнению с бухгалтерской оценкой её материальных активов и основных средств.

Интеллектуальный капитал состоит из организационного, человеческого и потребительского капиталов предприятия.

Человеческий капитал – это знания, творческий и интеллектуальный потенциал, личные качества, используемые для получения выручки предприятием. Человеческий капитал не является имуществом предприятия, так как является неотделимой частью личностей сотрудников. Предприятия обычно стремятся к получению максимально возможной прибыли из работы каждого работника, пока он работает в организации. Для достижения этого

предприятия используют такие возможности управления, как эффективное лидерство, мотивация персонала. [5]

Организационный капитал включает технологии, техническое и программное обеспечение, то есть организационный капитал – это способность предприятия отвечать требованиям рынка, а также использование человеческого ресурса.

Потребительский капитал организации – это комплекс налаженных связей и отношений с покупателями и потребителями. Потребительский капитал реализует потребителям и покупателям способы продуктивного, удовлетворяющего их потребности общения и взаимодействия с сотрудниками организации.

Свободные средства компании необходимо вкладывать в улучшение интеллектуального капитала. Развитие только одной области интеллектуального капитала, и регресс других областей может не принести предприятию больших преимуществ, а также может даже нанести ущерб.

Заключение

Одним из главных показателей эффективности производственной и коммерческой деятельности предприятия является динамика капитала. Способность капитала организации к увеличению показывает хороший уровень формирования чистой прибыли предприятия, её возможность сохранять финансовое состояние за счёт собственных средств. Предприятия обычно стремятся к получению максимально возможной прибыли из работы каждого работника, пока он работает в организации.

Улучшение системы стимулирования работников, позволит организации, более эффективно вести свой производственный процесс. Работник представляет для организации интерес не только своим наличием, а также знаниями, навыками, опытом, отношениями, способностями и связями. Правильное управление организацией в сфере оплаты труда и стимулирования сотрудников, повышает финансовое и экономическое развитие организации.

Литература

1. Текеева А. А., Томилина Е. П. Капитал. Эффективные способы управления капиталом [Электронный ресурс] // Журнал «Финансы и учетная политика». – 2019. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kapital-effektivnye-sposoby-upravleniya-kapitalom/viewer> (Дата обращения 20.11.2021)
2. Гнусарев З. Ю. Управление структурой капитала предприятия [Электронный ресурс] // Журнал «Экономика и бизнес: теория и практика». – 2020. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-strukturoy-kapitala-predpriyatiya-1/viewer> (Дата обращения 22.11.2021)

3. Карпов В. С., Макаров А. В. Особенности формирования интеллектуального капитала [Электронный ресурс] // Вестник Национального института бизнеса. – 2020. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-formirovaniya-intellektualnogo-kapitala/viewer> (Дата обращения 02.12.2021)

4. Ховалыг Б. О., Хертек А. К. Планирование производительности труда на предприятии [Электронный ресурс] // Журнал «Экономика и бизнес: теория и практика» – 2021. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/planirovanie-proizvoditelnosti-truda-na-predpriyatii/viewer> (Дата обращения 28.11.2021)

5. Трифонов С. В. К вопросу повышения производительности труда на предприятии [Электронный ресурс] // Журнал «Инновационная наука». – 2020. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-povysheniya-proizvoditelnosti-truda-na-predpriyatii/viewer> (Дата обращения 29.11.2021)

**ГЛОССАРИЙ ПО ОБЩЕЙ И РУССКОЙ ЭТНОЛИНГВИСТИКЕ:
К ПРОБЛЕМЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОСНОВНЫХ ПОНЯТИЙ**
GLOSSARY ON GENERAL AND RUSSIAN ETHNOLINGUISTICS: TO
THE PROBLEM OF DETERMINING BASIC CONCEPTS

УДК 8.1751

Эльза Наильевна Насртдинова,

студентка 2 курса магистратуры ФГБОУ ВО «БГПУ им. М. Акмуллы»

Россия, г. Уфа

***Аннотация:** В статье рассматриваются труды учёных, изучавших этнолингвистику, основные особенности и идеи русской этнолингвистики. Проанализированы работы отечественных и зарубежных лингвистов. Рассмотрены такие проблемы, как определение базовых понятий, существование различных классификаций данных типов терминов. Выявлено, что толкование одних и тех же понятий в разных словарях происходит по-разному, в зависимости от сходства термина, объяснения происхождения слова, подбора синонимичного слова в аспекте типа словаря.*

***Abstract:** The article examines the works of scientists who have studied ethnolinguistics, the main features and ideas of Russian ethnolinguistics. The works of domestic and foreign linguists are analyzed. Such problems as the definition of basic concepts, the existence of various classifications of these types of terms are considered. It is revealed that the interpretation of the same concepts in different dictionaries occurs in different ways, depending on the similarity of the term, the explanation of the origin of the word, the selection of a synonymous word in the aspect of the type of dictionary.*

***Ключевые слова:** этнолингвистика, проблемы этнолингвистики, общая этнолингвистика, проблемы терминологии, классификация терминов, терминосистема.*

***Keywords:** ethnolinguistics, problems of ethnolinguistics, general ethnolinguistics, problems of terminology, classification of terms, term system.*

Истоки попыток обоснования необходимости сформулировать понимание того, что такое термин и какова роль общенаучной терминологии, лежат в работе Г. Фреге «Основоположения арифметики: логико-математическое исследование о понятии числа». Г. Фреге отмечал, что разные типы мышления (т.е. когниции) не зависят от предметной области. В общем виде им намечена идея междисциплинарного подхода: «...основательное исследование понятия числа является общей задачей для математики и философии» [4].

Проанализировав работы отечественных и зарубежных лингвистов, мы пришли к выводу об условности термина («символ» у П.А. Флоренского), как и любого языкового знака. Она обусловлена когнитивными особенностями того или иного сообщества, сформировавшимися под влиянием особенностей национального менталитета, реалий научно-исследовательской деятельности, конвенций научной школы.

Таким образом, на формирование определенных коннотаций и узусальность употребления тех или иных терминологических единиц (так же, как и единиц общелитературного языка) оказывают влияние нормы, «закрепленные культурой для определенных профессиональных, гендерных, возрастных социальных групп» [2].

Функциональный и когнитивный подходы, на самом деле, имеют общее: в когнитивном терминоведении языковой знак изучается «с точки зрения его обусловленности характером дискурса, в котором он используется» [1].

Этнолингвистика является относительно новой дисциплиной в гуманитарных науках; её задачи, предмет и объект, методы и отношения с другими дисциплинами были сформулированы Н.И. Толстым. Основными особенностями русской этнолингвистики являются перенос лингвистических методов на изучение народной культуры славян в сочетании с акцентом на исторический и генетический аспекты исследования.

Основной идеей этнолингвистики является целостность традиционной духовной культуры, содержательное единство всех её жанров и форм, как одни и те же смыслы выражаются в языке, фразеологии, верованиях, обрядовых действиях, фольклорных текстах и как одни жанры и формы культуры помогают в смысловой реконструкции и интерпретации других.

Этнолингвистика как научное направление, зародилась в начале XX века в США, в числе основоположников этнолингвистического подхода европейские исследователи называют также Б.К. Малиновского, а предвосхищение концепции лингвистического релятивизма, близкое к гипотезе Сепира-Уорфа, встречается уже у Д.Э. Дюркгейма, идеи которого были применены в этнологии, в частности, у М. Мосса. Зарождение этнолингвистики связывают с именем Ф. Боаса, совершившего своеобразную теоретико-методологическую революцию в этнологии.

Проблема определения базовых понятий в этнолингвистике накапливается в коммуникативной теории терминологии. Первая проблема заключается в том, что на данном этапе существуют различные определения самого понятия «термин», которые, хотя и имеют некоторые общие компоненты, тем не менее, не являются единообразными.

Вторая проблема заключается в существовании различных классификаций этих типов терминов. Во-первых, в общефилософском понимании науки существует разделение на термины наблюдения и теоретизирования. Во-вторых, термины классифицируются по областям знаний или деятельности. Третий принцип классификации терминов по содержанию основан на логической категории понятия, обозначаемой терминосистемами и составлением терминологических словарей.

Коммуникативная теория терминологии подходит к изучению терминов, рассматривая их одновременно как единицы языка, познания и социальной коммуникации. Отбор единиц для терминосистем, должен основываться на семантико-когнитивном подходе. Генетическое определение не всегда является исчерпывающим и не исключает неправильное использование, особенно в случаях заимствованной лексики. Адекватное и достаточное определение значений и их верификация требуют работы с привлечением методов компьютерной лексикографии и корпусной лингвистики. Таким образом, отбор, описание, верификация значений и систематизация терминов в рамках функционального подхода является наиболее продуктивным направлением исследований.

Исходя из проведенного анализа, можно сказать, что в этих словарных статьях имеются различия в объяснении термина, допускается проявление синонимии, возрастает потребность в справочниках, объясняющих различия в коннотациях или обосновывающих равное употребление разных терминов для обозначения одного понятия. Толкование одних и тех же понятий в разных словарях происходит по-разному, в зависимости от сходства термина, объяснения происхождения слова, подбора синонимичного слова в аспекте типа словаря.

Литература

1. Арутюнов С.А., С.И. Рыжакова. Культурная антропология. – М.: Весь Мир, – 2004. – 312 с.
2. Герд А.С. Введение в этнолингвистику: учеб, пособие для вузов / А.С. Герд. – СПб.: Изд-во СПбГУ, 2011. – 234 с.
3. Гумбольдт В. Избранные труды по языкознанию: пер. с нем. – М.: Прогресс, 1984. – 204 с.
4. Гумбольдт В. Язык и философия культуры: пер. с нем. – М.: Прогресс, 1985. – 246 с.
5. Толстой Н.И. Этнолингвистика в кругу гуманитарных дисциплин. Язык и народная культура. Очерки по славянской мифологии и этнолингвистике. – М.: Индрик, 1995. – С. 27 – 40.
6. Толстой Н.И. Язык и народная культура. Очерки по славянской мифологии и этнолингвистике. – М.: Индрик, 1995. – 236 с.

РИСКИ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ. СУЩНОСТЬ И ВИДЫ

MORTGAGE LENDING RISKS. ESSENCE AND SPECIES

УДК 33

Охременко Анастасия Геннадьевна

Магистрант

Белгородского государственного национального исследовательского университета (НИУ «БелГУ»), г. Белгород

Научный руководитель: Ваганова Оксана Валерьевна

д.э.н. заведующий кафедрой инновационной экономики и финансов

Белгородского государственного национального исследовательского университета (НИУ «БелГУ»), г. Белгород

Аннотация: *в условиях роста цен на недвижимость и сравнительно низких доходов ипотечное кредитование является одним из востребованных банковских продуктов, позволяющих приобрести собственное жилье. Главной особенностью и удобством ипотечного кредитования является механизм ежемесячной выплаты кредита, сумма и срок которых зависят от финансовых возможностей заёмщиков. В статье проводится анализ и классификация основных рисков, которые могут присутствовать у заёмщика и кредитора. Сравниваются методы управления рисками, их влияние на стороны кредитного договора. На основании проведённого анализа были определены ключевые возможности для сокращения рисков или их полного избегания.*

Abstract: *in conditions of rising real estate prices and relatively low incomes, mortgage lending is one of the most popular banking products that allow you to purchase your own housing. The main feature and convenience of mortgage lending is the mechanism of monthly loan repayment, the amount and term of which depend on the financial capabilities of borrowers. The article analyzes and classifies the main risks that may be present in the borrower and lender. The methods of risk management and their impact on the parties to the loan agreement are compared. Based on the analysis, key opportunities for reducing risks or avoiding them completely were identified.*

Ключевые слова: *риски ипотечного кредитования, риск заёмщика, риск банка, управление рисками при ипотечном кредитовании*

Keywords: *Mortgage-lending risks, borrower risk, bank risk, risk management in mortgage lending*

Сегодня решение жилищного вопроса в большинстве случаев возможно только через взятие ипотечного кредита. Это обусловлено активным ростом цен на жилье, снижением процентных ставок и предложением выгодных условий от банков.

Обращаясь к статистике следует отметить, что в 2020 году было выдано ипотечных кредитов на сумму свыше 4 триллионов рублей, что на 35% (в количественном показателе) больше итогов предыдущего года и на 51% (в финансовом эквиваленте) больше 2018 года, когда был зафиксирован рекордный максимум по сумме выданных кредитов. При этом в 2021 году данный исторический максимум не будет обновлен, что связано со снижением доходов населения и все еще продолжающейся пандемией [4].

Однако не смотря на удобство ипотечного кредита, где клиент может выплачивать те же 20-25 тысяч рублей, как за съемную квартиру, только за свою собственную, у данного вида кредитования существуют определенные риски, которые характерны для обеих сторон кредитного договора.

Ниже рассмотрим более подробно риски, которые могут понести, как заемщики, так и кредиторы. В первую очередь следует обратить внимание, что для банков угроз существует гораздо больше, чем для заемщиков. В процессе исследования будут описаны ключевые риски, и проведен сравнительный анализ общих рисков и угроз для обеих сторон.

Итак, рассмотрим риски, которые характерны для заемщика:

1. Риск утраты трудоспособности.

Важно отметить, что данный риск является наиболее распространенным, учитывая текущее положение. В условиях пандемии и введенных ограничений многие люди оказались под угрозой увольнения или снижения дохода. Но обязательства перед банком по ипотечному договору остались на прежнем уровне. Следовательно, утратив трудоспособность и постоянный доход, клиент теряет возможность оплачивать кредит в полном объеме и в установленные сроки. Накопившаяся задолженность не только негативно отразится на кредитной истории заемщика, но и может привести к утрате жилья, которое банк заберет в качестве компенсации за невыплаченную сумму по кредиту [1, с. 15].

2. Валютные изменения.

В данном случае риск будет касаться только тех заемщиков, чей ипотечный кредит привязан к валюте. Так, в случае изменений валютного курса, который преимущественно растет, сумма выплаты будет увеличиваться. Но доход заемщика останется на прежнем уровне, поскольку в большинстве случаев он привязан к рублевым выплатам.

3. Рыночные риски.

Данный риск характеризуется ценовыми изменениями, которые происходят на рынке недвижимости. И если в случае увеличения стоимости жилья заемщик ничего не теряет, то при снижении стоимости, переплата по ипотечному кредиту будет настолько высока, что цена купленного жилья не оправдывает себя после выплаты кредита.

Однако, в настоящий момент наблюдается тенденция к повышению средней рыночной цены за квадратный метр. Следовательно, после выплаты ипотечного кредита, в случае продажи купленной квартиры, заемщик ничего не теряет, а даже может получить финансовую выгоду. Таким образом, данный риск, хоть и существует, но его наступление возможно только при резком падении рынка недвижимости, что случается крайне редко [1, с. 15-16].

4. Повреждение недвижимости.

Любое жилье, приобретенное в ипотеку, будет являться залогом по данному виду кредитования, о чем прописано в договоре. Следовательно, пока заемщик полностью не погасит кредит, недвижимость будет фактически принадлежать банку на правах закладной.

В жизни случаются различные непредвиденные ситуации, в ходе которых купленная недвижимость может быть повреждена или утрачена. Например, в ходе пожара, наводнения или стихийных бедствий, квартира станет непригодной для жилья. Но даже в этом случае отношения между заемщиком и кредитором не расторгаются. Т.е. заемщику все равно придется выплатить взятую ранее сумму на покупку жилья, даже если жить в этой квартире больше нельзя. Именно поэтому данный риск входит в обязательное страхование, которое прописывается в кредитном договоре. Отсюда следует, что в случае повреждения квартиры, фактические затраты на ее восстановление будет нести страховая компания.

Таким образом, для заёмщика существует четыре основных риска, связанных с ипотечным кредитованием. При этом на некоторые риски можно оформить страховку и свести их к минимуму. Сегодня большинство страховых полисов являются добровольными, и только страхование жилья является обязательным. Следовательно, на один риск становится меньше (порча недвижимости).

Избежать валютного риска можно, если брать кредит в рублевом эквиваленте. Валютный кредит будет выгоден только тем, кто получает заработную плату в долларах или евро. Во всех остальных случаях это неэффективно и очень рискованно.

Для снижения риска накопления долгов в случае утраты трудоспособности поможет финансовая подушка. Заёмщику заранее нужно позаботиться о наличии достаточной суммы средств на счёте, которой хватит

на оплату кредита, пока будет решаться вопрос с работой или здоровьем. В случае отсутствия такой финансовой подушки, можно прибегнуть к страхованию данного риска. И в случае экстренной ситуации на помощь придёт страховая компания.

Далее следует рассмотреть риски, характерные для кредитора. Их насчитывается шесть [2, с. 4-9]:

1. Кредитный риск.

Данный риск является самым распространённым и заключается в неспособности заёмщиков выплачивать кредит. Причиной этому могут стать утрата трудоспособности, ликвидация организации, в которой работает заёмщик, кризис в государстве и другие неблагоприятные факторы. В любом случае банк будет нести убытки.

Именно поэтому банки проводят тщательную проверку заёмщиков на предмет их платежеспособности и кредитоспособности. Снизить риск помогает и крупный первоначальный взнос по ипотеке.

2. Процентный риск.

Данный риск может возникнуть из-за рыночных колебаний ставок, общего количества выданных кредитов, срока выданного кредита или резкой инфляции. Т.е. может произойти так, что выданный ипотечный кредит принесёт банку значительно меньше средств, чем было определено при первоначальном расчете, и банк не сможет покрыть все расходы, которые были связаны с данным продуктом.

3. Рыночный риск.

Как для заёмщика, так и для банка существуют риски, связанные со снижением стоимости жилья. И если для заёмщика данный риск незначителен, то для банка может стать весомым. Например, в случае отказа заёмщика выплачивать кредит, банк изымет недвижимость и продаст её по рыночной стоимости. И эта стоимость будет ниже первоначальной, то кредитная организация не сможет покрыть расходы по ипотечному кредиту и понесёт убытки.

4. Законодательный риск.

Российское законодательство подвержено регулярным изменениям, что зачастую касается и банковской сферы. В области ипотечного кредитования возможны изменения в процентных ставках, как в большую, так и в меньшую сторону. Только за последний год Центральный банк несколько раз понижал средние ставки. Также могут произойти изменения в правилах оформления залдных или реализации изъятого заложенного имущества, необходимости обязательного внесения первого взноса и т.д.

Данные изменения негативно скажутся на банках, которые выдают ипотечные кредиты. Именно этим можно объяснить то, что банки с государственным участием чаще одобряют ипотеку, чем частные, поскольку правительство всегда предложит льготы для компаний, где есть доля госпакета.

5. Риск досрочного погашения.

При оформлении ипотечного кредитования банк изначально рассчитывает сумму полученной прибыли за весь период кредитования. В случае досрочного погашения кредита банк теряет значительную часть своего дохода, следовательно, может потерпеть определенные убытки. Кроме этого, банк разово получает огромную сумму, которую нужно в кратчайшие сроки реинвестировать, чтобы получить дополнительную прибыль. Это не всегда становится возможным по ряду причин, среди которых: низкая рыночная ставка, наличие законодательных ограничений и т.д.

6. Риск ликвидности.

Появление данного риска в первую очередь связано с такими факторами, как снижение средней ставки по рынку ипотечного кредитования, изменение курса валюты, массовое снятие денежных средств с вкладов, нарушение структуры активов и пассивов банка, изменение конъюнктуры рынка и т.д. В целом, снижение ликвидности кредитной организации приводят к ухудшению баланса банка и повышают риск убытков.

Однако данные риски можно минимизировать. Возможные варианты нивелирования ключевыми рисками представлены в таблице.

Таблица – Варианты нивелирования рисками при ипотечном кредитовании, [3, с. 17]

Риск	Кредитная организация	Заемщик
Кредитный риск	В обязательном порядке должна провести оценку платежеспособности заемщика и его кредитной истории.	Может оформить дополнительный страховой полис на случай утраты трудоспособности или постоянного дохода.
Процентный риск	В договорной основе закрепить плавающую ставку, которая будет зависеть от курса валюты или уровня инфляции. Или установить фиксированную ставку, в которую уже будут заложены все основные риски.	Рассматривать подписание договора исключительно с фиксированной процентной ставкой, что позволит определить уровень ежемесячных расходов и не переживать насчёт рыночных изменений.
Риск досрочного погашения	Определить в договорной основе штрафы за досрочное погашение.	Рассматривать подписание ипотечного договора, где санкции за досрочное

	Например, ввести запрет на первые 5-10 лет или указать необходимость уплаты процентов за год на дату досрочного погашения.	погашение будут отсутствовать или будут минимальными.
Риск ликвидности	Соблюдать все установленные Центральным банком нормативы и положения для кредитных организаций.	Данный риск характерен только для кредитной организации.
Рыночный риск	Определить первоначальный взнос, в который уже будет заложена сумма возможных рыночных потерь. Кроме того, риск может быть снижен за счёт повышения процентной ставки.	Снизить риск можно за счёт рефинансирования ипотечного кредита на более выгодных условиях.
Имущественный риск	Риск минимален, поскольку страхование недвижимости является обязательным для заключения ипотечного договора.	Страхование жилья является обязательным для заёмщика. Однако в случае появления претендентов на квартиру со стороны продающей стороны, и в случае признания судом сделки не действительной, заёмщику все равно придётся выплатить взятый кредит. Снизить риск позволит страхование титула.
Законодательный риск	Данный риск не зависит ни от банка, ни от заемщика, следовательно, его нельзя минимизировать или избежать.	

Таким образом, были рассмотрены основные риски по ипотечному кредитованию для заёмщиков и кредитных организаций. К таким рискам относят: кредитный, процентный, законодательный, имущественный, рыночный, риск ликвидности и досрочного погашения. Однако при правильной стратегии данные риски можно избежать или максимально минимизировать.

Список источников:

1. Бартенева И.Д. Риски ипотечного кредитования//И.Д. Бартенева/Журнал «Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд», 2019. – с. 14-19

2. Берестова Ю.С. Риски ипотечного кредитования: причины, последствия и способы их минимизации / Ю.С. Берестова. – Вестник Челябинского государственного университета, 2019. – с. 4–9
3. Благих И.А. Ипотечное кредитование в Российской Федерации//И.А. Благих/Журнал «Проблемы современной экономики», 2020. – с. 10-18
4. Ваганова О.В., Быканова Н.И., Коньшина Л.А., Гордя Д.В. Влияние финтехкомпаний на развитие отечественного финансового рынка // Финансовая экономика. - 2020. - №6. - С. 133-139.
5. Ваганова О.В., Коньшина Л.А. Развитие рынка финансовых технологий: зарубежный опыт и отечественная практика // Научный результат. Экономические исследования. 2020. Т. 7. № 1. С. 80-88. DOI: 10.18413/2409-1634-2021-7-1-0-9
6. Vaganova O.V., Solovjeva N.E., Polukhin O.N., Zakharov V.M., Zabnina G.G., Lesovik R.V., Lesovaya S.L., Ageykina M.EANALYSIS OF SUPPLY Chain in investment activity in the Russian agricultural complex // International Journal of Supply Chain Management. 2020. Т. 9. № 5. С. 1615-1622
7. Глобальное исследование «Индекс проникновения услуг финтех 2019» [Электронный ресурс] - Режим доступа: eu.com/fintechindex. Vaganova, O.V., Bykanova, N.I., Grigoryan, A.S. and Cherepovskaya N.A., 2018. Directions of development of bank technologies applied in the Russian market of retail credit services Revista Publicando, 15, 2, 2018: 1365-1377.
8. Glagolev S.N., Vaganova O.V. 2013. Finansovyi mekhanizm obespecheniya innovatsionnogo protsessa [The financial mechanism for ensuring the innovation process]. World Applied Sciences Journal, vol. 25, no. 12, pp. 1729-1734.
9. Итоги 2020-го и прогноз на 2021 год на рынке ипотеки: постковидная диета/Электронный журнал «Эксперт»/Электронный ресурс. URL: https://raexpert.ru/researches/banks/ipoteka_2021/

ФИНАНСИРОВАНИЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

FINANCING SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF THE ORGANIZATION

УДК 338.14

Павленко Екатерина Александровна

студент 3 курс, Многоотраслевой институт подготовки и переподготовки специалистов

Кубанский государственный технологический университет

Россия, г. Краснодар

Научный руководитель: Хашева Зарема Муратовна,

доктор экономических наук,

профессор заведующий кафедры «Экономика и финансы»

Кубанский государственный технологический университет

Россия, г. Краснодар

Аннотация: В статье раскрыта теоретическая база устойчивого развития организации. Раскрыто определение устойчивого развития, причины его возникновения. Актуальность работы заключается в необходимости перехода экономики на стадию, когда ресурсы не просто потребляются, но и возобновляются, так как расточительное отношение ведет к их исчерпанию. Без достаточного количества энергетических ресурсов невозможны не только устойчивое развитие и экономический рост, но также ставятся под угрозу жизни и здоровье население. Экологический вопрос стоит особо остро во многих промышленно развитых странах, поэтому необходимо организовать работу предприятий так, чтобы ее деятельность не только приносила прибыль, но и сохраняла окружающую среду, а также создавала условия для социального развития. В работе дана характеристика основным элементам устойчивости и критериям ее оценки. Выявлены проблемы финансирования устойчивого развития организации, а также возможные способы их решения.

Annotation: The article reveals the theoretical basis for sustainable development of an organization. The definition of sustainable development and the reasons for its occurrence are disclosed. The relevance of the work lies in the need for the economy to transition to a stage when resources are not only consumed, but also renewed, since a wasteful attitude leads to their depletion. Without a sufficient amount of energy resources, not only sustainable development and economic growth are impossible, but also the life and health of the population are endangered. The environmental issue is especially acute in many industrialized countries, therefore, it is necessary to organize the work of enterprises so that their activities not only

bring profit, but also preserve the environment, and also create conditions for social development. The paper gives a characteristic to the main elements of sustainability and the criteria for its assessment. The problems of financing the sustainable development of an organization, as well as possible ways to solve them, have been identified.

Ключевые слова: *устойчивое развитие организации, финансирование устойчивого развития, оценка, экономический рост, охрана экологии*

Keywords: *sustainable development of the organization, financing sustainable development, assessment, economic growth, environmental protection*

Впервые проблема устойчивого развития была освящена в 1992 году на международной конференции ООН в Рио-де-Жанейро, накопилось немало вопросов и тем для обсуждений, которые привели к становлению данного понятия [1]. Дело в том, что продолжение человечеством ведения хозяйственной деятельности в тех же масштабах и теми же способами неминуемо ведет к его вымиранию. Проблема расходования природных ресурсов, производственная база которых вскоре будет исчерпана, характер экономических отношений на планете, предусматривающий производство, но не утилизацию. В связи с чем происходит загрязнение окружающей среды, выбросы, производственный шум. Ухудшение экологической обстановки снижает качество жизни населения, которое нуждается в чистой воде и воздухе, в натуральных продуктах питания, потребление которых не привело бы к возникновению заболеваний и не создало бы угрозы для жизни и здоровья населения и животного мира. Также возникла проблема социального характера, а именно расслоение общества. С неравными темпами растут доходы жителей планеты. Богатеют быстрее всего сверх богатые, чем ниже уровень дохода, тем медленнее происходит этот процесс. Таким образом, существовавшая проблема бедности всегда обостряется. Разрыв существует не только между отдельными социальными группами, но и между странами. Только политические действия лидеров государств могут внести изменения в сложившуюся тенденцию, когда богатые богатеют, а нищие становятся беднее. Еще одна проблема – стремительные изменения в экономике, которые заставляют население приспосабливаться и менять свое поведение с нарастающими темпами. Необходима гибкость как в хозяйственной деятельности, так и каждого человека в освоении новых профессий, технологий и переквалификации [2, с. 58].

В соответствии с концепцией устойчивого развития впервые интересы материальной выгоды и экономического роста не то чтобы отходят на второй план, а рассматриваются в сочетании с такими не менее важными для

мирового сообщества вопросами, как экологическая нейтральность и четкая социальная направленность.

Устойчивый экономический рост — положительная динамика макроэкономических показателей без значительных колебаний в их значениях на протяжении долго периода времени, при росте этих показателей постоянными и пропорциональными темпами. Устойчивое общественное развитие — такое развитие, при котором достигается удовлетворение жизненных потребностей нынешнего поколения людей без уменьшения такой возможности для будущих поколений. Такое определение в 1987 г. было дано ООН.

В настоящее время понятие устойчивое развитие рассматривается не только с экологической точки зрения, более того рассмотрение его только с одной позиции – экологической экономической или социальной было бы некорректно. В современном капиталистическом мире реализация концепции устойчивого развития должна происходить не только на уровне стран и регионов, но и на уровне отдельных хозяйствующих субъектов. Такой подход наиболее отвечает современным целям, стоящим перед обществом. Поэтому не только национальные стратегии развития должны базироваться на концепции устойчивого развития, но и стратегии развития отраслей и организаций.

Устойчивое развитие организации – это процесс, при котором происходит стабильное развитие всех видов устойчивости организации в непредсказуемых условиях внешней среды под влиянием внутренних и внешних факторов [3, с. 312].

Для более полного понимания необходимо выделить виды устойчивости организации. Различают финансовую устойчивость и устойчивость хозяйственной деятельности. В свою очередь устойчивость хозяйственной деятельности включает в себя множество элементов и показателей их оценки [4, с. 154].

Хозяйственная устойчивость организации с экономической и производственной позиций включает такие элементы как себестоимость готовой продукции, рентабельность, прибыль, численность персонала, задействованного в производственной деятельности, стоимость и мощность основных производственных фондов. Если рассматривать устойчивость управляющей системы, то в первую очередь выделяют кадровый и управленческий потенциал, уровень образования сотрудников организации. Маркетинговую устойчивость характеризует конкурентная среда, рассматриваются показатели конкурентоспособности продукции.

Экологическая устойчивость рассматривается с позиции экологической безопасности, а социально-экономическая с позиции кадровой устойчивости.

Для каждого из видов устойчивого развития организации целесообразно выделить критерии их оценки в таблице 1 [5, с. 261], которые обладают не только количественными, но и качественными характеристиками и наиболее полно отражают все сферы деятельности организации.

Таблица 1. Показатели устойчивого развития организации

Критерии устойчивого развития	Показатели, характеризующие критерии (индикаторы)
Организационно-управленческие	Эффективность функционирования системы менеджмента, охватывающей сферы качества продукции, использования ресурсной базы, экологии, охраны и безопасности труда Качество управления бизнес-процессами в условиях изменения внешней среды (экономичность, адекватность, результативность)
Финансово-экономические	Достижение необходимой величины прибыли и устойчивости темпов ее прироста Оптимизация издержек за счет выявления и сокращения неэффективных расходов, их перераспределение Динамика основных показателей прибыльности, финансовой устойчивости, ликвидности, платежеспособности
Технологические	Снижение выбросов загрязняющих атмосферу вредных веществ Вторичная переработка сырья Внедрение технологий ресурсосбережения и снижения отходов Повышение качества продукции
Социальные	Уровень квалификации работников Прозрачность деятельности организации
Маркетинговые	Конкурентоспособность организации, инвестиционная привлекательность Гибкая ценовая политика

Как видно из таблицы 1 эффективность организации в различных сферах хозяйственной деятельности нужно рассматривать через оценку таких критериев как результативность, эффективность действий и экономичность.

Говоря об основных показателях устойчивого развития организации, необходимо также выделить методы для их обеспечения. Для повышения организационной и управленческой устойчивости необходимо принятие грамотных управленческих решений, которые могут стабилизировать обстановку в условиях неопределенности. Выявление потенциала предприятия и его возможности его развития. Достижение финансово-

экономической устойчивости посредством анализа и повышения коэффициентов финансовой устойчивости: коэффициента автономии, финансового рычага, рентабельности активов, собственного и заемного капитала, оборачиваемости активов и др. [6, с. 92]. Также использование новых эффективных маркетинговых стратегий способно повлиять на маркетинговую устойчивость. Улучшение условий труда, увеличение фонда его оплаты, создание социально-ориентированных фондов в организациях ведет к повышению соответственно социальной устойчивости. Экологическую устойчивость повысят мероприятия по интенсификации производства, замена устаревшего оборудования на его новые аналоги с возможностью снижения отходов производства. Установка технологий, позволяющих, вторично перерабатывать ресурсы [7, с. 179].

Основной проблемой, препятствующей устойчивому развитию в сферах деятельности организации, которые не участвуют в формировании прибыли и практически не влияют на нее, является дороговизна и сложность технологий. Промышленному предприятию не выгодно экологичное производство и единственной силой, которая может принудить его является государство. Хотя на сегодняшний день многие потребители предпочитают осознанность и выбор экологичного товара, безотходность и безопасность производства продукции с пометкой «есо» стоит под вопросом. Также обстоят дела и с социальной устойчивостью в организациях. Оплата больничных, отпусков, «белая» заработная плата, создание комфортных условий для сотрудников – дополнительные издержки для предприятия, которые напрямую не участвуют в увеличении прибыли и которые современная российская организация стремится минимизировать.

В качестве вывода необходимо отметить, что возможным решением, описанных в статье проблем, может быть формирование потребительского приоритета над более качественными дорогостоящими товарами, но в ущерб их количеству, формирование общественного взгляда на нормы производства, оценка потребителем репутации компании производящей продукцию. Социальный вклад, вклад в экономику региона и создание комфортных условий для его населения предприятием должны поддерживаться главным образом его основными потребителями.

Финансирование таких мероприятий коммерческих организаций может быть возможно с созданием определенных целевых фондов, а стимулом может быть государственная поддержка виде снижения налоговых ставок на определенный срок, субсидии из бюджетов, покрывающие часть затрат на замену оборудования, повышающего экологическую безопасность. Государству необходимо пересмотреть пенсионную систему, повышать

финансовую грамотность населения в целях возможного снижения социальных отчислений работодателя в пенсионный фонд, предоставление гражданам выбора в вопросе своего финансового обеспечения в старости.

К устойчивому развитию финансово-экономической сферы предприятие стремится, так как это жизненно необходимо для продолжения его деятельности, снижению риска банкротства, стабильного получения достаточной прибыли. Необходимость интенсификации производственных процессов повлияла и на финансирование научных разработок во всех сферах хозяйственной деятельности. Такая работа может быть слишком дорогостоящей для предприятий, особенно малых и средних. Позволить себе выделять значительные суммы могут лишь гиганты, так как нужна научно-техническая база.

Литература

1. Официальный сайт ООН [Электронный ресурс] URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/riodecl (дата обращения: 05.01.2022)
2. Оленьев В.В., Федотов А.П. Глобалистика на пороге XXI века // Вопросы философии. 2003. № 4. с. 18-30.
3. Данилов-Данильян В.И., Лосев К.С. Экологический вызов и устойчивое развитие. М.: Прогресс-Традиция, 2000. 415 с.
4. Райзберг, Б. А. Государственное управление экономическими и социальными процессами: учебное пособие / Б.А. Райзберг. – Москва: ИНФРА-М, 2021. - 384 с.
5. Вишнякова А.Б. Разработка стратегии устойчивого развития промышленного предприятия: автореф. дисс. канд. экон. наук. М., 2008. 361 с.
6. Суртаева, О. С. Цифровизация в системе инновационных стратегий в социально-экономической сфере и промышленном производстве: монография / О. С. Суртаева. - 2-е изд. – Москва: Дашков и К, 2021. - 154 с.
7. Развитие предпринимательства: инновации, технологии, инвестиции: монография / под ред. М. А. Эскиндарова. – 2-е изд. – Москва: Дашков и К, 2021. - 352 с.

ИНДУСТРИЯ ВИДЕОИГР И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИКУ КНР
THE VIDEO GAME INDUSTRY AND ITS IMPACT ON THE PRC
ECONOMY

УДК 338.467.6

Половченко Марианна Александровна,
кандидат экономических наук, доцент,
доцент кафедры «Мировая экономика и менеджмент»
Кубанский государственный университет
Россия, г. Краснодар

***Аннотация:** В данной статье рассмотрена история развития и распространение видеоигр в Китае. Также особенности компьютерных игр и отношение общества и правительства к ним. Было рассмотрено состояние рынка компьютерных игр, условия экспорта и импорта. Проанализировано положение данной индустрии на мировом и внутреннем рынке в настоящее время, а также ее перспективы. Автор анализирует влияние доходов данной индустрии на экономику КНР.*

***Abstract:** This article examines the history of the development and spread of video games in China. Also, the characteristics of computer games and the attitudes of society and government towards them. The state of computer games market, export and import conditions were considered. The position of this industry in the global and domestic market at the present time, as well as its prospects were analyzed. The author analyses the impact of the industry's revenues on the PRC economy.*

***Ключевые слова:** экономика, КНР, индустрия видеоигр, доходы, мировой рынок*

***Keywords:** economy, PRC, video game industry, revenue, world market*

Индустрия видеоигр занимает одну из лидирующих позиций как во внутреннем рынке КНР, так и на мировом рынке.

Индустрия видеоигр является на сегодняшний момент одной из самых быстроразвивающихся отраслей индустрии развлечений и занимает довольно значительную часть мирового игрового рынка. Вообще в этот сектор входят также телевидение, интернет, кино, журналы, газеты, любые виды рекламы, музыкальная индустрия и так далее.

Китай занимает вторую позицию по объему экономики после США, однако является лидером по объему производства. Игровая индустрия – один из элементов экономики страны и на данный момент КНР значительно превосходит остальные страны, занимающиеся разработкой игр. Если

рассматривать другие сегменты индустрии развлечений, то именно видеоигры оказывают наибольшее влияние на потребителя на данный момент.

Однако такое широкое распространение компьютерных игр уже не вызывает удивления, так как они существуют несколько десятилетий и охватывают большой диапазон самых различных платформ – от мобильных телефонов до персональных компьютеров и консолей.

На самом деле Китай далеко не всегда занимал лидирующие позиции в индустрии компьютерных игр. Данная отрасль берет свое начало в 70-80-х годах XX века. Вообще расширение рынка видеоигр в КНР произошло благодаря развитию цифровых технологий.

В то время было довольно мало консолей, все они были в основном либо японские от компании Nintendo, либо американские. Их популярность росла, но оригинальные приставки стоили довольно дорого из-за высоких цен на импорт, поэтому создавалось огромное количество подделок по низким ценам. Так начало распространяться пиратство, многие производители совершенно пренебрегали авторскими правами. При этом государство практически не контролировало соблюдение прав интеллектуальной собственности.

Если сначала правительство не реагировало на распространение видеоигр, невзирая на популярное мнение о том, что они негативно влияют на человека и действуют как наркотик, то впоследствии обеспокоенность этим стала причиной запрета в 2000-х годах на импорт и производство приставок и консолей. Этот законопроект коснулся не всех компаний. Например, Sony PlayStation 2 и некоторые другие консоли, в рамках сотрудничества были переименованы, однако не получили популярности.

При этом, неофициально консоли продолжали появляться и продаваться. Однако стали набирать большую популярность интернет-кафе, которые позволяли играть в онлайн-игры без наличия персонального компьютера, к тому же тогда прослеживалось снижение цен на интернет, а интернет-кафе становилось все больше и больше. Так, к 2002 году их насчитывалось более ста тысяч.

Говоря непосредственно о китайских онлайн-играх, в них прослеживается некая специфика. Правительство посчитало невозможным запретить еще и компьютерные игры, поэтому на них была наложена жесткая цензура. Разработчики были обязаны создать условия для того, чтобы при входе в игру у пользователя запрашивались паспортные данные, номер телефона и некоторые другие данные. Таким образом это помогло бы сократить количество несовершеннолетних геймеров и ограничить доступ к игре в ночное время.

Мораторий на продажу и производство консолей существовал до 2013 года. К 2014 году рынок оценивался практически в \$18 млрд, а в 2016 году индустрия компьютерных игр составляла более 30% ВВП Китая [1, с. 281].

Китайские видеоигры имеют свою специфику. Все они подвергаются жесткой цензуре, если. Многие игры используются правительством и направлены на пропаганду. Так, в некоторые игры активно внедрялись лозунги коммунистической партии, а также особенности культуры Поднебесной. Кроме того, запрещены любые виды азартных игр, к ним относятся симуляторы казино или игровых автоматов.

Интересно, что Китай отвергает те игры, в которых нет полного перевода всех текстов на китайский язык. Тем самым Китай блокирует проникновение других культур в свою индустрию развлечений. Однако на сегодняшний момент существует большое количество игр с китайской спецификой, интересной зарубежным пользователям. Так Китай, не впуская на свой рынок зарубежных разработчиков, активно распространяется и занимает лидирующие позиции во внутренних рынках других стран.

Говоря об обстановке на настоящее время, то по данным аналитического портала Newzoo доход Китая в индустрии компьютерных игр составил \$45,6 млрд на 2018 год [2].

На данный момент Китай является самым крупным поставщиком видеоигр. Эта индустрия с каждым годом приносила КНР все больший доход. Так, согласно отчету, опубликованному в журнале Синьхуа, доход КНР от продаж видеоигр собственного производства за рубежом на 2020 год возрос на 16,5% и составил больше \$18 млрд. В целом, прибыль составила около \$47 млрд в год, этот показатель в сравнении с прошлым годом увеличился на 6,4% [3]. Что касается 2021 года, то доход от индустрии развлечений превышает \$50 млрд.

Важно отметить, что в последнее десятилетие активно набирают популярность мобильные игры. На 2020 года выручка составляла \$29 млрд, это 70% всего рынка видеоигр Китая. Этот показатель значительно больше, чем в других странах. В мировом масштабе китайские мобильные игры занимают 50% рынка.

Ситуация с Коронавирусом лишь увеличила показатель прибыли и к концу 2020 года доходы данного сектора онлайн-игр составили 75% всего рынка видеоигр КНР.

Говоря о прогнозах на 2022 год, ожидается множество новинок от китайских разработчиков, поэтому индустрия видеоигр продолжит расти с каждым годом.

Подводя итоги, можно сказать, что индустрия видеоигр представляет собой огромную систему, в которой задействованы миллионы людей. Компьютерные игры составляют значительную часть доходов индустрии развлечений в целом, обгоняя киноиндустрию и музыку. В настоящее время можно заметить тенденцию повсеместного расширения сообщества геймеров в виде создания различных форумов. Видеоигры стали не просто развлечением, но и успешным бизнесом.

Литература

1. Liao, Sara X. T. Japanese Console Games Popularization in China: Governance, Copycats, and Gamers // *Games and Culture*. – 2016. – № 11 (3). – С. 275–297.
2. Официальный сайт аналитической компании Newzoo: [Электронный ресурс]. URL: <https://newzoo.com/insights/rankings/> (Дата обращения 27.12.2021)
3. Сайт российского информационного агентства ТАСС: [Электронный ресурс]. URL: <https://tass.ru/ekonomika/13214749> (Дата обращения 28.12.2021)
4. Николаев, Н. И. Видеоигровая индустрия: краткая история, перспективы развития и влияние на экономику / Н. И. Николаев // *E-Scio*. – 2019. – С. 634-648.
5. Ожегова, Л. А. Региональные особенности мирового рынка игровой индустрии / Л. А. Ожегова, А. Ю. Ожегов // *Ученые записки Крымского федерального университета имени В. И. Вернадского. География. Геология*. – 2015. – С. 24-32.
6. Черняев, М. В. Видеоигровая индустрия сквозь призму экономической и инвестиционной привлекательности в современных условиях / М. В. Черняев, А. И. Баглей // *Инновации и инвестиции*. – 2018. – С. 33-37.

ЗНАЧЕНИЕ «КОРЕЙСКОЙ ВОЛНЫ» В РАМКАХ ЭКОНОМИКИ ЮЖНОЙ КОРЕИ

THE SIGNIFICANCE OF THE "KOREAN WAVE" IN THE SOUTH KOREAN ECONOMY

УДК 338.467.6

Половченко Марианна Александровна,

кандидат экономических наук, доцент

доцент кафедры «Мировая экономика и менеджмент»

Кубанский государственный университет

Россия, г. Краснодар

***Аннотация:** Работа главным образом посвящена рассмотрению такого уникального явления как «корейская волна», подробному рассмотрению ее распространения в рамках индустрии развлечений Южной Кореи, обзору вопроса ее влияния на популяризацию продукции, произведенной в стране, выявлению особенностей влияния «волны» как на интерес мирового сообщества, так и конкретно на экономику страны, а также были рассмотрены перспективы ее дальнейшего влияния на улучшение уровня экономики Южной Кореи.*

***Annotation:** This article mainly focuses on the unique phenomenon of the Korean wave, on examination in detail its spread within the South Korean entertainment industry, on reviewing its impact on the popularization of the products made in the country, on identifying the peculiarities of the impact of the wave on both global interest and specifically on the economy of South Korea, and we have also looked at its further impact on improving the economy of South Korea.*

***Ключевые слова:** Южная Корея, Республика Корея, экономика Кореи, «халлю», «корейская волна», корейская культура, корейский язык, индустрия развлечений.*

***Keywords:** South Korea, Republic of Korea, Korean economy, hallyu wave, Korean wave, Korean culture, Korean language, entertainment industry.*

Еще сорок лет назад Республика Корея отходила от разрушительных последствий войны, однако правительству страны удалось за несколько десятков лет выстроить мощнейшую экономику и превратить Корею в высокоразвитое государство, уровень ВВП которой в 2021 году стоит на 10 месте в общемировом рейтинге. Такие колоссальные изменения произошли в том числе и благодаря «корейской волне», которая выступила в роли «мягкой силы» Кореи. Проблема специфического влияния «корейской волны» на экономику государства как движущей силы развития экономики государства,

на сегодняшний день актуальна, ее последствия мы наблюдаем и по сей день, в то время как «корейская волна» продолжает распространяться по всему миру, популяризируя культуру Кореи. В ходе исследования, используя эмпирический статистический, причинно-следственный методы, будут рассмотрены и изучены следующие вопросы: зарождение феномена «халлю», его распространение, влияние индустрии развлечений на экономическое положение государства, особенности развития экономики Кореи сквозь призму влияния «корейской волны».

«Корейская волна» (она же «халлю») – это социокультурный феномен, характеризующий повышение международного интереса к массовой культуре Южной Кореи. Данный термин появился в 90-х годах прошлого столетия, когда, по одной из теорий, особую популярность за рубежом стали набирать корейские мыльные оперы. Отличительной особенностью «корейской волны» можно назвать скорость распространения и разноплановое направление. Так, корейская косметическая продукция успешно смешает своих конкурентов с полок в магазинах; наиболее котируемые в мире музыкальные чарты месяцами возглавляются корейскими музыкальными исполнителями; на технологическом рынке финансово-промышленные группы (чеболи) Samsung и LG занимают позиции крупнейших поставщиков продукции по всему миру. И это лишь часть явлений, которые включает в себя понятие «корейской волны».

Изначально, термином «халлю» описывалась ситуация, разворачивающаяся на территории континентального Китая, где корейский киноленты снискали популярность в последней декаде прошлого столетия в виду ряда факторов, основным среди которых является кризис отечественного кинематографа. [1, с. 124] За короткий промежуток времени влияние корейской культуры распространилось практически на весь Восточноазиатский регион, а, впоследствии, и на всю планету.

Изначально вбиравший в себя телесериалы, поп-музыку, ТВ-шоу термин «халлю» на данном этапе развития уже включает в себя технологические разработки, бытовую технику, смартфоны, кинематограф, автомобильный рынок, национальную пищу, косметическую продукцию, бренды одежды и многое-многое другое, что не может не сказываться на экономике Кореи.

Рассмотрим некоторые из аспектов эффекта «волны» в рамках развития экономики страны.

С популяризацией южнокорейской культуры по всему земному шару, стала быстрыми темпами развиваться и индустрия развлечений. Важную роль в распространении культуры Кореи играет кинематограф. Корейские сериалы имеют большую аудиторию среди молодежи не только в азиатском регионе,

но и, в целом, по всему миру. Например, телесериал «Игра в кальмара», выпущенный в сентябре 2021 года, возглавил список наиболее просматриваемых сериалов Netflix в 90 странах мира, включая США и Великобританию. [2] Сериал получил широчайшую известность, и буквально за месяц после премьеры официально был признан самым популярным сериалом в истории стримингового сервиса. С общим затраченным бюджетом в 21,4 миллиона долларов США, «Игра в кальмара» собрала практически миллиард долларов США за два месяца проката, чем сполна окупила производственные затраты.

Отдельное место в кино занимают такие значимые фигуры как Ким Гидок (более известный в русскоязычном пространстве как Ким Кидук) и Пон Джунхо. Первый подарил миру знаменательные картины, получавшие награды на международных премиях, например, его работа «Самаритянка» получила на Берлинском кинофестивале в 2004 году награду «Серебряный медведь» за лучшую режиссерскую работу. Что касается Пон Джунхо, его работа «Паразиты» в 2020 году получила Оскар за лучший фильм, став первой в истории премии неанглоязычной кинолентой, взявшей данную награду. В общем счете картина собрала 266 миллионов долларов.

Особо важную роль в развитии экономики играет музыкальная индустрия. В наши дни ее движущей силой в Корее являются развлекательные агентства, которые занимаются поиском талантов, формированием музыкальных групп и дальнейшим их продвижением, записью музыкальных композиций, созданием мерчандайза, а также выступают в качестве музыкальных издательств и организаторов мероприятий и концертов.

Крупнейшими развлекательными компаниями в Южной Корее являются HYBE Corporation, JYP Entertainment, S.M. Entertainment и YG Entertainment. Общий доход агентств по данным третьего квартального отчета 2021 года (на 30 сентября 2021 года) составил соответственно 286.9 миллиона, 48.1 миллиона, 129.8 миллиона, 72.3 миллиона долларов США. В таблице ниже представлены данные об общих доходах компании в период в 2017 по 2020 годы включительно. [3]

Таблица 1. Общие доходы ведущих компаний индустрии развлечений.

	2017 год	2018 год	2019 год	2020 год
HYBE Corporation	76,74	250,32	487,75	661,4
JYP Entertainment	84,91	103,67	129,09	119,929
S.M. Entertainment	303,46	508,46	546,3	481,59
YG Entertainment	290,56	223,41	210,596	211,994

**в млн. USD*

Компании играют далеко не малую роль в экономике страны. Продукты их деятельности покорили сначала азиатский музыкальный рынок, и сейчас достигают все больших горизонтов в глобальных масштабах. Так, в 2012 году в мировые чарты попала песня «Gangnam Style», корейского сольного исполнителя PSY. За считанные месяцы видеоклип на песню стал наиболее просматриваемым на «YouTube», а также в декабре этого же года набрал 1 миллиард просмотров впервые в истории Интернета, в целом. Песня PSY это своеобразный вирус, прошедший по интернет-пространству. Последствия широкой популярности принесли выгоду государству в качестве 2,3 миллиардов долларов США, привлеченных в экономику Южной Кореи, за чем последовало распоряжение Министерства культуры, спорта и туризма о вручении PSY ордена четвертой степени «За заслуги в области культуры».

Налоги с доходов музыкальных исполнителей вносят немалый вклад в экономику Южной Кореи. Так BTS – южнокорейский бой-бэнд, сформированный в 2013 году – в июле 2019 года попал в топ-100 самых высокооплачиваемых артистов, заняв почетное 43-е место с годовым доходом в 57 миллионов долларов США без учета выплаты налогов и зарплат менеджерам, юристам, агентам. Это не единственные заслуги группы на общемировом рынке: их последний альбом «Butter», выпущенный в июле 2021 года, за первый месяц распродался тиражом 2,490,969 по всему миру; группа в 2021 году в течение 10 недель возглавляла Billboard Hot 100 с песней «Butter»; на премии American Music Awards 2021 они стали первыми азиатскими артистами, взявшими награду «Артист года»; группу дважды номинировали на премию Grammy в категории «Лучшее исполнение поп-дуэта/группы».

BTS имеют сильное влияние на общемировое сообщество. Они сотрудничают с такими гигантами, как Samsung, McDonald's, Hyundai, Fila, Louis Vuitton и другими. Поскольку BTS имеют многомиллионную «армию» поклонников во всем мире, существует особый феномен влияния BTS на продажи того или иного бренда. Так, в январе 2019 года сумка, выпущенная в рамках коллаборации члена группы с Fila, была раскуплена за несколько часов. Подобные ситуации повторялись не раз, к примеру, в апреле 2021 года, один из вокалистов группы Чон Чонгук был замечен в пиджаке от Louis Vuitton стоимостью 2850 долларов США, что вскоре привело к полной распродаже этого пиджака в 29 странах.

Подобный интерес к песням и кинематографу на корейском языке зачастую становится мотиватором для изучения корейского языка и путешествиям по Южной Корее, и, поскольку интересуются музыкой и кинематографом данной страны в основном молодежь, движущая сила

изменений в стране, это не малым образом влияет на экономику Кореи. Молодые не вступившие в брак и не имеющие детей люди более подвижны и готовы к кардинальным изменениям в своей жизни. Таким образом, в Корею, под влиянием «халлю» стекается немалое количество студентов, желающих попробовать жизнь в Корее, изучить корейский, попутешествовать по стране. Так, в 2013 году был зафиксирован большой прирост числа туристов в районе Сеула Каннаме, о котором поется в вышеупомянутой песне «Gangnam style», выпущенной в 2012 году. Иностранцы туристы зачастую посещают места съемок любимых клипов или сериалов, местные жители же устраивают интерактивные выставки, ярмарки и игры, посвященные сериалам, в которых поклонники «корейской волны» пробуют себя в роли героев любимых мыльных опер, готовят корейскую еду, знакомятся с традициями и обычаями изнутри, что положительно сказывается на развитии малого бизнеса, так как большой поток туристов увеличивает спрос на услуги гостиниц, ресторанов, магазинов. Развитие сферы услуг прогнозирует увеличение числа туристов и туристического бизнеса.

Что касается роста сферы туризма, следует отметить, что, согласно данным Национальной организации туризма Кореи (НОТК), по итогам 2019 года в Южной Корее было зафиксировано 342 987 туристических визитов российских граждан, что на 13,4% больше, чем показатели 2018 года. [4] По прогнозам, приток туристов из России должен был значительным образом увеличиться, однако индустрия столкнулась с ограничениями, вызванными пандемией.

О прогрессирующей значимости «корейской волны» свидетельствует растущее с каждым годом количество продуктов корейской индустрии развлечений, экспортируемое за границу. Для сравнения, в 2017 году общий экспорт страны составил 573,69 миллиарда долларов США, процент товаров «мягкой силы» составил 1,3 (7,87 миллиардов долларов США); уже в 2020 году их доля значительно увеличилась: общий экспорт – 512,8 миллиарда, процент товаров «мягкой силы» - 2,5 (13,153 миллиарда долларов США).

Спрос на образование в Корее, которое в целом играет огромное значение для финансового развития государства, даже если не брать в расчет влияние «халлю», в целом, не уменьшился, потому что появилось определенное количество альтернативных способов обучения, например, онлайн-курсы корейского языка, популярность которых с приходом пандемии стала расти, и в перспективе, продолжит пользоваться большой популярностью.

Таким образом мы приходим к выводу, что «корейская волна» играет многоплановое значение в развитии экономики Кореи, так как она привлекает

внимание общемирового сообщества к культуре страны, а, следовательно, и повышает спрос на продукцию под лейблом «made in Korea», принося весомые вклады в бюджет страны. Также были выявлены особенности развития экономики посредством «халлю», так повышается национальный имидж Кореи, еще недавно бывшей непопулярной для западного туриста, растет приток иностранных вложений, популяризируется культура страны, расширяются сферы распространения продукции, произведенной в Южной Корее, что способствует росту уровня экономики страны.

Литература

1. Гармаханов, М.Ц. «Корейская волна» в Китае // М.Ц. Гармаханов / Вестник Бурятского государственного университета. Философия. – 2015. - №8. – С. 123-126.
2. Usher, Tom. Squid Game is about to become Netflix's most popular series ever — here's why. Статья в журнале GQ [Электронный ресурс] - URL: <https://www.gq-magazine.co.uk/culture/article/squid-game-netflix> (Дата обращения: 25.12.2021).
3. Investing. Платформа о финансовых рынках. [Электронный ресурс] - URL: <https://ru.investing.com/equities/> (Дата обращения: 25.12.2021).
4. Туристический поток из России в Южную Корею в 2019 году вырос на 13,4%. Сайт ассоциации туроператоров России [Электронный ресурс] - URL: <https://www.atorus.ru/news/press-centre/new/50034.html> (Дата обращения: (25.12.2021).
5. Гармаханов, М.Ц. Политическое и экономическое влияние корейской волны в начале XXI в. // М.Ц. Гармаханов / Вестник Бурятского государственного университета. Философия. – 2013. - №8. – С. 78-80.
6. Аигина, А.В. Халлю-туризм («Корейская волна») как новое направление развития туризма в Республике Корея // А.В. Аигина, Е.Ю. Новикова / Вестник РМАТ. - 2017. - №1. - С. 140-145.
7. Степанова, Л.Л. Влияние «Корейской волны» на экономику и туризм Южной Кореи // Л.Л. Степанова / Казанский вестник молодых учёных. – 2020. - №2. – С. 60-64.
8. Хуссамов, Р.Р. Инвестиционный потенциал индустрии развлечений Республики Корея // Р.Р. Хуссамов, А.Р. Гараева / Петербургский экономический журнал. – 2021. - №1. – С. 44-50.

**ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ ЯПОНИИ НА
СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ**
FEATURES OF THE DEVELOPMENT OF THE ECONOMY OF JAPAN
AT THE PRESENT STAGE

УДК 332

*Половченко Марианна Александровна, кандидат экономических наук,
доцент кафедры «Мировая экономика и менеджмент»*

*Кубанский Государственный Университет
Краснодар, Россия*

***Аннотация:** В данной работе представлено описание экономического состояния Японии на современном этапе, а также приведены доказательства необходимости модернизации ее развития, для дальнейшего укрепления позиций страны на мировом рынке. Приведен так же обзор изменений роста таких основообразующих макроэкономических показателей развития Японии, как темпы инфляции, валовый внутренний продукт, совокупный спрос и предложение и др.*

***Annotation:** This paper presents a description of the economic state of Japan at the present stage, and also provides evidence of the need to modernize its development in order to further strengthen the country's position in the world market. An overview of changes in the growth of such fundamental macroeconomic indicators of Japan's development as inflation rates, gross domestic product, aggregate supply and demand, etc. is also given.*

***Ключевые слова:** экономика, макроэкономика, мирохозяйственные связи, Япония, модернизация экономики.*

***Key words:** economy, macroeconomics, world economic relations, Japan, economic modernization.*

Япония – неповторимая в каком-то роде страна. Ее важнейшей особенностью является сочетание древних традиции с ультрасовременной и развитой экономикой – производством робототехники, автомобилестроением. За последние шестьдесят лет в экономика страны восходящего солнца потерпела глобальные изменения, государство, показывающее невероятные показатели экономического роста в восьмидесятые годы, опустилось в период продолжительного кризиса, в котором находится и по сей день. Существует множество причин, оказавших влияние на нынешнее положение вещей, которые необходимо проанализировать, методом изучения работ трудов российских и иностранных ученых, что и является целью данной статьи.

Важностью положения Японии в современной мировой экономике определяется актуальность данного исследования. Обусловлено это, прежде всего, стабильными темпами роста страны восходящего солнца в сфере экономики, особенно во второй половине века. Стоит отметить, что именно форсированный экономический рост Японии называют спецификой реализации модели социально экономического развития страны. По данным и оценкам Международного валютного фонда, Япония занимает третье место в рейтинге стран по объему валового внутреннего продукта.

Мировой ВВП 2021

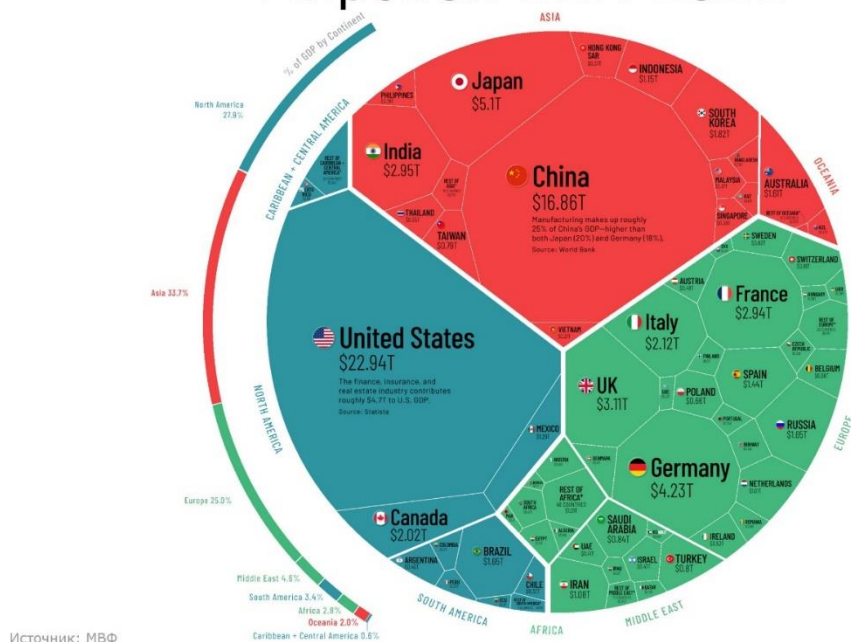


Рисунок 1. Оценка Международного валютного фонда ВВП 2021

Особенность модели социально экономического развития страны является тот факт, что изменения экономики государства в 1950-е гг. проходило без производства техники военного предназначения, зарубежных технологий, достаточно гибкой политики и особого вмешательства государственных органов, последствием чего стал отказ некоторых промышленности от ориентира на зарубежную торговлю.

Одной из отличительных черт Японии является чрезвычайно скудное количество природных ресурсов. Практически нет таких участков земли, которые не застроены и не относятся к сельскому хозяйству, подводных вод и рек, и, конечно, стоит отметить, что страна восходящего солнца почти не наделена полезными ископаемыми. Важной деталью является то, что развитие Японии за счет потребительского спроса, а также внутреннего инвестирования практически невозможно. Объясняется это сложной демографической

ситуацией в стране, именно высокие темпы старения населения делают ее очень неблагоприятной.

Самое важное основание потери регионального первенства стал достаточно длительный период дефляции. Обусловлено это тем, что предприниматели, а также часть населения, в постоянном ожидании падения цен, откладывают строительство или покупку недвижимости и вложения капитала.

Процессы дефляции практически остановили экономический рост страны: за 22 года ВВП вырос с 44 трлн иен до 51 трлн иен.

Положительными темпы роста ВВП Японии были в 2012г. Они превышали показатели большинства развитых стран. В последние годы, однако, был серьезный спад ВВП. Основной причиной тому назвали снижение потребительского спроса, который был вызван повышением 1 апреля 2014г ставки налога на потребление. Заявлялось, что повышение налога должно помочь справиться с дефляцией, но приведет к замедлению роста национальной экономики.

Потребительские цены страны восходящего солнца возросли на 3,2 в апреле 2014г. Это самые высокие темпы роста за 23 года. Следствием этого стало снижение объемов потребительского спроса на 5 в апреле – июне 2014г.

В 2012 г позитивная динамика объяснялась тем, что в первом полугодие прослеживалось увеличение внутреннего спроса. В строительной отрасли, а также третичном секторе: показатели индекса активности производства по итогам первого полугодия 2012 г. были положительными и составляли 0,18 и 0,4 соответственно.

Так же сокращался индекс промышленного производства, стоит отметить, что наибольшее сокращение пришлось на ключевые экспортные отрасли: общее машиностроение и автомобилестроение. Они понесли серьезные потери после сокрушительного землетрясения 2011г. В наши дни восстановление идет очень медленными темпами, к тому же международная торговля и мировая валютная система дестабилизирует экономику Японии.

Экспортная квота японской экономики остается достаточно крупной. Давление в 1990 х гг. конкуренции с новыми индустриальными странами Азии (далее - НИС) стало толчком потерям позиций страны восходящего солнца на мировом рынке. Доля экспорта Японии стала постепенно падать.

На колебания конъюнктуры, кроме динамики спроса и предложения, влияет соотношение процентных ставок по краткосрочному кредиту. В период до банковского кризиса 2008 и 2009 гг. европейские и американские Центральные банки держали на достаточном уровне процентные ставки, в сравнение с Японией, ставки которой стремились к нулю. Иена стала довольно

привлекательной для международных спекулянтов и расчетам по мировым операциям.

За 22 года этот фактор стал толчком для повышения курса иены к показателям доллара США. Почти 135 иены составляла цена за доллар США в 1990 г. при паритете его покупательной способности в 175 иен за доллар США, а далее в сентябре 2007 г. достиг 124,1 иен. С одной стороны, ревальвация цены ускорила развитие транснациональной модели предпринимательства, при этом однако тормозит развитие экспорта и делает импортные товары дешевле на внутреннем рынке, чем влияет на дефляцию.

Между заграничными филиалами транснациональных корпораций Японии проходит основная часть оборота. Она обслуживается долларом США и евро. И, несмотря на то, что по доле мирового рынка валют японская иена занимает 3-е место в мире, а она выходит из оборота, обслуживая на сегодняшний день всего 40% экспортных контрактов.

В заключение можно сделать следующие выводы. Экономика Японии сочетает в себе традиционные и современные элементы.

На развитие экономики огромное влияние оказали следующие факторы: эффективное использование иностранной экономической помощи; массовое обновление основного капитала; расширение внутреннего рынка; широкое использование иностранных научно-технических достижений, закупкой патентов, ноу-хау и т.д.

Надо отметить, что особенностями современной экономики Японии являются: редчайшая инициативность японских предпринимателей всех уровней и сложившаяся система принятия решений; традиционно сложившаяся система наемного труда, проявляющаяся в гармоничных отношениях между администрацией фирмы и наемным работником; стремительное развитие собственной научно-исследовательской базы, особенно в отраслях, определяющих научно-технический прогресс, и в первую очередь в области электроники.

Литература

1. Japan, Moving Toward a More Advanced Knowledge Economy, Volume 1: Assessment and Lessons., Edited by Tsutomu Shibata, 2006 The International Bank for Reconstruction and Development/The World Bank ISBN 0-8213- 6672-6
2. Daniel Leigh, Monetary Policy and the Lost Decade: Lessons from Japan, IMF Working Paper Research Department., October 2009
3. Арин, О.А. Япония и теории международных отношений / О.А. Арин // Япония. Ежегодник. – 2019. – № 43. – С. 44-70

4. Дружиловская, Э.С. Проблемы экономики Японии / Э.С. Дружиловская // Экономика и право. 2017. № 4 (184). С. 2-9.
5. Замятина, Т. В. Экономика развитых стран / Т. В. Замятина // Российский экономический журнал. – 2019. — № 4. – С. 34 – 39.
6. Захаров, И.О., Корнейко О.В. Современное состояние торгово – экономических отношений между Россией и Японией: проблемы, перспективы и решения / Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2020. № 7-5. С. 865-867.
7. Конопьянова, Л.О. Современные международные проблемы Японии / Социально-экономические науки и гуманитарные исследования. 2019. № 15. С. 163-167.
8. Лафишева, А.А. Положение Японии на международном рынке / А.А. Лафишева // Научный альманах. 2017. № 7-1 (33). С. 27-29.
9. Муканова, Л.К. Экономика Японии / Л.К. Муканова // Вестник Казахского гуманитарно-юридического инновационного университета. 2019. № 1 (33). С. 121-123.
10. Подгайнова, К.С. Ключевые аспекты развития экономики развитых стран / К.С. Подгайнова // Синергия Наук. 2018. № 20. С. 44-50.

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО
РЕГУЛИРОВАНИЯ И ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**
**IMPROVING THE SYSTEM OF STATE REGULATION
AND BUSINESS SUPPORT**

УДК 338

*Родионова Дарья Николаевна, кандидат социологических наук, доцент
доцент кафедры «Экономической теории, государственного и
муниципального управления»*

*Бурятский государственный университет имени Доржи Банзарова
Россия, г. Улан-Удэ*

*Ушакова Ольга Владимировна,
студентка 2 курс, факультет «Институт экономики и управления»
Бурятский государственный университет имени Доржи Банзарова
Россия, г. Улан-Удэ*

***Аннотация:** В статье рассматривается усиливающееся влияние регулирования государства на предпринимательскую деятельность в допандемийный период, рассматриваются механизмы, которые учувствуют в данном процессе в настоящее время и поднимаются вопросы активизации и развития предпринимательской деятельности в кризисное время. Предпринимательство играет ведущую роль в развитии экономики любой страны. Его динамика влияет на экономический рост, научно-технический прогресс, насыщенность рынка качественными товарами. Кроме того, малый бизнес выполняет важнейшие для национальной экономики функции: внедряет инновации, поддерживает оптимальную конкурентную среду, создает дополнительные рабочие места, противодействует монополизму и расширяет потребительский спрос. Предпринимательство России не имеет тех мощностей, которые могли бы внести кардинальные изменения в отечественную экономику. Но он может смягчить экономические, социальные последствия после сокращения рабочих мест, уменьшения выпусков продукции на крупных предприятиях. Если поддержать лучшие из инновационных предприятий, то уже в ближайшие годы они успешно восстановят экономику, создав новые точки ее роста. Партнерство власти и бизнеса – одна из самых комментируемых тем в программах, посвященных поиску выхода экономики из кризиса. Об этом говорят многие и много, но какие проблемы решает такое судьбоносное сотрудничество, поясняют единицы и то, как бы вскользь, чтобы не превысить полномочия и не запутаться в трактовках. В этой ситуации каждый предприниматель*

должен на своем опыте постигать, кем в действительности друг другу приходится бизнес и государство.

Annotation: *The article examines the increasing influence of state regulation on entrepreneurial activity in the pre-pandemic period, examines the mechanisms that are currently involved in this process and raises issues of activation and development of entrepreneurial activity in times of crisis. Entrepreneurship plays a leading role in the development of the economy of any country. Its dynamics affect economic growth, scientific and technological progress, saturation of the market with high-quality goods. In addition, small business performs the most important functions for the national economy: introduces innovations, maintains an optimal competitive environment, creates additional jobs, counteracts monopolism and expands consumer demand. Russian entrepreneurship does not have the capacities that could make fundamental changes in the domestic economy. But it can mitigate the economic and social consequences after the reduction of jobs, reduction of output at large enterprises. If we support the best of innovative enterprises, they will successfully restore the economy in the coming years, creating new points of its growth. Partnership between government and business is one of the most commented topics in programs dedicated to finding an economic way out of the crisis. Many and many people talk about this, but only a few explain what problems such a fateful cooperation solves, as if in passing, so as not to exceed the authority and not get confused in the interpretations. In this situation, every entrepreneur should learn from his own experience who business and the state really are to each other.*

Ключевые слова: *Предпринимательство, развитие, государственный контроль, кризис, инвестиции, регулирование, санкции, барьеры.*

Keywords: *Entrepreneurship, development, state control, crisis, investment, regulation, sanctions, barriers.*

Экономические кризисы последних десятилетий и практика преодоления пандемии показывают возрастающую роль государственного регулирования предпринимательской деятельности. Продуманное и своевременное вмешательство государства может смягчить проявления кризисных тенденций в экономике и поддержать предпринимательскую активность. Проблема государственного регулирования предпринимательской деятельности заключается в поиске оптимального баланса между законами рыночной экономики и мерами государственной экономической политики. Регулирующее воздействие государства не должно нарушать ход естественных процессов, которые складываются на рынке в процессе свободной конкуренции и постоянного поиска механизмов повышения эффективности предпринимательской деятельности.

Государственное регулирование должно не только поддерживать предпринимательскую активность, но и решать задачи обеспечения экономической безопасности.

Несмотря на некоторое улучшение экономических показателей в допандемийный период российская экономика все еще находится в рецессии, которая началась в 2014 г. и привела к падению доходов населения, сокращению сбыта, росту уровня бедности. Что в совокупности спровоцировало замедление предпринимательской активности.

Российская предпринимательская активность продолжает снижаться в условиях напряженной геополитики и санкций в связи с ростом капитальных затрат и сокращением инвестиций в основной капитал. Это поставило в невыгодное положение субъекты предпринимательской деятельности.

Перспективы роста национальной экономики зависят не только от внешних факторов, но и от внутренних возможностей бизнеса адаптироваться к ухудшающейся ситуации с наименьшими потерями. Роль государства в таких условиях должна заключаться в поддержании субъектов предпринимательской деятельности за счет продуманной экономической политики.

В начале 2000-х Правительство России уделяло внимание упрощению и четкой регламентации процедур создания и осуществления предпринимательской деятельности. Государство пыталось исключить необоснованные ограничения, сдерживающие предпринимательскую активность. Следствием регулирующего воздействия государства стал бурный рост предпринимательской активности, что привело к увеличению ВВП России в 7% в год.

С 2006 г государство сосредоточило внимание на совершенствовании механизма и инструментов регулирования национальной экономики с целью усиления своей роли. Развитие нормативной базы было нацелено на повышение эффективности мер воздействия на экономические субъекты за счет лицензирования, сертификации, аккредитации, контроля и надзора. После 2009 г на фоне замедления роста экономики предпринимались попытки ослабить государственный контроль, однако успехов они не достигли.

С 2014 г. начался новый этап государственного регулирования предпринимательской деятельности. Возросла степень политического влияния на экономику, что связано как со снижением предпринимательской активности, так и является результатом западных санкций и российских контрсанкций. Среди наиболее очевидных тенденций – установление торговых барьеров, как явных, так и в виде санитарных ограничений.

Политическое регулирование предпринимательской деятельности часто заменяет правовое и экономическое [1].

2020 г. стал началом нового этапа государственного регулирования предпринимательской деятельности в России. Задача регулирования связана с поддержкой отраслей, наиболее пострадавших от ограничений и пандемии. Меры Правительства были направлены на снижение издержек предпринимательской деятельности и «повышение эффективности взаимодействия государства и общества» [2]. Особым элементом государственного регулирования стал мораторий на проверки предпринимателей.

В кризисных условиях правильный выбор направлений государственного инвестирования может поддержать предпринимательскую деятельность в определенных направлениях, обеспечив ее стабильный рост. Вопросом активизации предпринимательской деятельности в настоящий момент заключается в оценке сроков полного восстановления экономики, снятия ограничений и выхода на опережающие темпы экономического развития. Темой научной дискуссии должно являться прогнозирование сроков и последствий третьей волны пандемии, которая снизит эффективность мер государственного регулирования [3].

Современные тенденции в развитии предпринимательской деятельности указывают на необходимость реформирования системы государственного регулирования с целью поиска новых стимулов к повышению активности экономических субъектов.

Базовый аспект государственного регулирования должен предполагать создание равных условий для ведения предпринимательской деятельности во всех субъектах страны. Приоритетные и актуальные цели в этом направлении объективно обозначены в «Основах государственной политики регионального развития»:

- инфраструктурное обеспечение пространственного развития экономики России;
 - привлечение частных инвестиций в экономику субъектов;
 - совершенствование механизмов регулирования трудовой миграции;
 - совершенствование механизмов стимулирования субъектов к наращиванию экономического потенциала и саморазвитию;
 - повышение эффективности государственной власти субъектов РФ
- [4].

За последние годы в российской экономике произошли серьезные политические и институциональные изменения, оказавшие влияние на предпринимательскую деятельность. Речь идет об усилении влияния государства на экономическую жизнь, расширение контрольно-надзорного функционала, мерах по усилению налогового администрирования, росте влияния правоохранительных органов и законодательном расширении их прав (например, при расследовании налоговых правонарушений). Подобные действия несут угрозы конкуренции и свободе предпринимательской деятельности [5]. В этой связи после завершения пандемии и перехода экономики в фазу стабильного роста государство должно рассмотреть вопрос об ослаблении административного, контрольно-надзорного давления на субъекты предпринимательства.

Развитие конкуренции создает благоприятную среду для повышения предпринимательской активности. Государство принимает меры для поддержки конкуренции: в субъектах РФ реализуются «дорожные карты», ФАС России реализуем комплекс мер. Однако эффективность государственного регулирования конкуренции остается низкой [6]. В этом направлении скрывается значительный потенциал, способный поддержать предпринимательскую активность и оздоровить рынок.

Важным направлением регулирующего воздействия государства должно стать улучшение условий ведения предпринимательской деятельности в России. Согласно данным международного сопоставления в отчете «Doing Business 2020» слабые позиции наша страна занимала в категориях: защита инвесторов (72 место), налоговая политика (58), начало бизнеса (40) и др. [7].

Меры поддержки инвесторов должны заключаться в повышении эффективности политики государства в следующих направлениях:

- упрощение административных процедур;
- пересмотр таможенных процедур и тарифов;
- улучшение инфраструктуры;
- развитие инфраструктуры особых экономических зон (ОЭЗ);
- развитие систем налогового стимулирования на федеральном и региональном уровнях;
- поддержка технологической модернизации и инновационной активности.

Новый подход к государственному регулированию предпринимательской деятельности должен заключаться в поддержке бизнеса на всех этапах его развития и стадиях создания стоимости: от стартовой идеи до расширения и выхода на экспорт. Задача государства в устранении административных барьеров, упрощении необходимых процедур и отказе от

второстепенных. Меры поддержки предпринимательской активности в 2020-2021 гг. показали виды государственных программ, которые могут иметь позитивное влияние на российскую экономику:

- финансовые: субсидии, гранты, льготы;
- имущественные: использование государственного имущества на льготных условиях;
- информационные: создание федеральных и региональных информационных систем поддержки предпринимателей;
- правовые: юридическая поддержка предпринимателей, защита их интересов в специальных региональных центрах защиты прав бизнес-сообщества;
- консультационные: профессиональные консультации предпринимателей по интересующим их вопросам.

Использование этого опыта может быть полезным при выработке новых механизмов государственного регулирования предпринимательской деятельности.

В целом представляется, что современная задача государственного регулирования предпринимательской деятельности должна заключаться в защите интересов бизнеса, поддержании его активности на рынке за счет:

- уважения прав собственности и верховенства закона;
- прозрачности системы учета и раскрытия информации;
- формировании правовой системы, определяющей уровень транзакционных издержек,
- развитии нормативно-правовой инфраструктуры, защищающей предпринимателей, способствующей развитию конкуренции и снижению рисков ведения бизнеса в России.

Литература

- 1) Сулейманова К.Р. Государственное регулирование предпринимательской деятельности: проблемы и тенденции // Российское предпринимательство. – 2015. – Том 16. – № 16. – С. 2587-2598
- 2) О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации: Постановление Правительства Российской Федерации от 28.03.2020 г. № 359. Официальный сайт Правительства России. – URL: <http://government.ru/docs/all/126929/> (дата обращения: 8.08.2021).
- 3) Караваева И.В., Казанцев С.В., Коломиец А.Г., Френкель А.А., Быковская Ю.В., Иванов Е.А., Лев М.Ю., Колпакова И.А. Основные тенденции развития экономики России на очередной трехлетний период: анализ, риски, прогноз // Экономическая безопасность. – 2020. – Том 3. – № 4. – С. 415-442.

- 4) Об утверждении Основ государственной политики регионального развития Российской Федерации на период до 2025 года. Указ Президента Российской Федерации № 13 от 16.01.2017 г. Официальный сайт Президента России. – URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/41641> (дата обращения: 12.08.2021).
- 5) Лев М.Ю. Перспективы развития экономики России по оценке федерального бюджета на 2021 год и на плановый период 2022 и 2023 годов в контексте экономической безопасности // Экономические отношения. – 2020. – Том 10. – № 4. – С. 1343-136.
- 6) Морозко Нат. И., Морозко Н. И., Диденко В. Ю. Финансовые и нефинансовые меры поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства на 2021 год и среднесрочную перспективу. Экономика. Налоги. Право. – 2021. – №14(1). – С. 31-35.

**ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОФИЛЬНОГО ОБУЧЕНИЯ РУССКОМУ
ЯЗЫКУ: ПРЕЕМСТВЕННОСТЬ МЕЖДУ ОБЩИМ И
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ ОБРАЗОВАНИЕМ**
ORGANIZATION OF SPECIALIZED RUSSIAN LANGUAGE
TEACHING: CONTINUITY BETWEEN GENERAL AND PROFESSIONAL
EDUCATION

УДК 800.378.174

Тулуш Ассоль Комбуевна,

магистрант кафедры русского языка и литературы

Тувинский государственный университет

г. Кызыл, Республика Тыва

Сат Кира Ангыр-ооловна, кандидат филологических наук, доцент

кафедры русского языка и литературы

Тувинского государственного университета

г. Кызыл, Республика Тыва

Аннотация: в статье рассматривается роль и значение профильного обучения старшеклассников русскому языку как важного фактора обеспечения преемственности между общим и профессиональным образованием, анализируется вопрос о профильном обучении в школах, который является одним из ключевых в системе образования. При профильном обучении должны учитываться не только интересы, способности, склонности обучающихся, но и особенности рынка труда в том или ином регионе, социально-экономические показатели, а также решаться вопросы сотрудничества «школа – вуз» в современном образовательном пространстве.

Abstract: the article examines the role and importance of specialized teaching of Russian to high school students as an important factor in ensuring continuity between general and vocational education, analyzes the issue of specialized education in schools, which is one of the key in the education system. In profile training, not only the interests, abilities, inclinations of students should be taken into account, but also the peculiarities of the labor market in a particular region, socio-economic indicators, as well as issues of school–university cooperation in the modern educational space should be resolved.

Ключевые слова: профильное обучение, русский язык, преемственность, углубленное изучение.

Keywords: specialized training, Russian language, continuity, in-depth study.

В современном информационном пространстве общеобразовательные школы должны быть ориентированы на индивидуализацию обучения и социализацию обучающихся с применением гибкой системы профилей и тесного сотрудничества с учреждениями начального, среднего и высшего профессионального образования. В связи с этим в настоящее время остро встает необходимость совершенствования образовательного процесса на старшей ступени обучения.

На реализацию личностно-ориентированного подхода к учебному процессу направлено профильное обучение в старших классах. Профильное обучение – это организация обучения по разным программам (профилям) с углубленным изучением тех или иных предметов. При таком обучении существенно расширяются возможности выстраивания учеником индивидуальной образовательной траектории. «Профильное обучение – особый вид дифференциации и индивидуализации обучения; форма организации учебной деятельности старшеклассников, при которой учитываются их интересы, способности, склонности, создаются условия для максимального развития учащихся в соответствии с их познавательными и профессиональными намерениями, а развитие и самореализация личности рассматривается в качестве приоритетной задачи» [1, с. 287].

Анализируя современное состояние профильного образования, О. А. Егоров отмечает, что выбор профилей должен связываться не только с интересами старшеклассников, но и с экономической ситуацией региона, и только в этом случае образование станет работать на благо страны [2, с. 33].

Среди основных целей организации профильного обучения, на наш взгляд, стоит особо выделить расширение возможностей обеспечения преемственности между общим и профессиональным образованием. В настоящее время в высшей школе сформировалось устойчивое мнение о необходимости дополнительной специализированной подготовки для поступления в вузы. Общеизвестно, что при поступлении в высшие учебные заведения требуется высокий уровень подготовки. И нередко общеобразовательные программы школ не всегда дают достаточных знаний, причиной тому является недостаточное количество часов. Уместить все требования, предъявляемые выпускнику 11 класса, только в рамках дисциплины «русский язык» представляется сложным.

При этом полноценное обучение должно приводить к конкретному результату – это успешное поступление выпускника в учебное заведение среднего или высшего профессионального образования.

При профильном обучении создаются условия для более эффективной подготовки выпускников школы к освоению программ высшего

профессионального образования. Эффективность профильного обучения также зависит от организации тесного сотрудничества школы с вузом (например, чтение лекций профессорами вуза, проведение лабораторных работ и др.). Подобный подход обеспечивает первокурсникам легкий переход к вузовской системе обучения. Школьникам, обучающимся по профилю, учеба в университете не вызовет трудностей, и адаптация у них пройдет быстрее и легче.

Как показывают результаты проведенного опроса среди преподавателей университета, а также результаты входного тестирования первокурсников, большинстве случаев в вуз поступают недостаточно подготовленные выпускники школ. А результаты опроса старшеклассников показывают, что большинство из них считает, что существующее ныне образование не дает возможностей для успешного обучения в вузе и построения дальнейшей карьеры.

Все это свидетельствует о том, что в данной ситуации остро встает необходимость разработки мер, способствующих всеобщему введению профильного обучения на старшей ступени общего образования.

Профильное обучение в российских школах вводится с 2004 года по 12 профилям. А с 2019 года ФГОС среднего общего образования предусматривает пять профилей вместо двенадцати: естественно-научный, гуманитарный, социально-экономический, технологический; универсальный. Это значит, что школа может открыть один или несколько профилей из данного перечня, и в рамках профиля можно создавать группы более узкой направленности.

Важным условием для открытия профильного обучения является создание в школах команды высококвалифицированных педагогов и методистов. К примеру, для организации обучения гуманитарного профиля следует внедрить углубленные и олимпиадные курсы по русскому языку, включающие не только подготовку к ОГЭ и ЕГЭ, но и работу с различными источниками, литературными текстами, творческие виды работ, а также курсы риторики и деловых коммуникаций, включающие выработку навыков красноречия и публичного выступления. В настоящее время в связи с необходимостью совершенствования речевой культуры представляется актуальным обращение к языку лучших образцов оригинальных текстов отечественной филологии [6, с. 60]. Обучение должно быть направлено на развитие и совершенствование речемыслительных, коммуникативных и творческих способностей старшеклассников, которые влияют на качество усвоения предмета, а также способствуют социальной адаптации личности к изменяющимся условиям современного мира. Количество часов, отведенных

профильным дисциплинам, увеличивается, и школьник полностью освоит нужный материал, что поможет поступить в вуз без услуг репетиторов. Кроме того, ученик, сознательно уделяя больше внимания и времени тем предметам, которые ему нужны и интересны, выработает самостоятельность и стремление к учебе.

Чтобы решить проблему правильного выбора профильного обучения, необходимо предлагать ученикам психологические тесты, тесты на профориентацию, собеседования.

Таким образом, вопрос о профильном обучении в школах на сегодня является одним из ключевых в системе образования.

Список литературы

1. Громов Е.В. Профильное обучение в контексте модернизации российского образования // Сибирский педагогический журнал. 2008. № 1. С. 287 – 293.
2. Егоров О. А. Профильное образование: проблемы и перспективы // Народное образование. 2006. № 5. С. 32 –36.
3. Пособие для организатора профильного обучения // Методическое пособие / Составитель Лыба А.А., Казакова И.И., Колбас С.В. – Томск: ТОИПКРО, 2011.
4. Русский язык: типовые экзаменационные варианты: 30 вариантов \ под ред. Цыбулько И.П. – М.: Национальное образование, 2015.
5. Русский язык: 10-11 классы: рабочая программа для общеобразовательных учреждений / И.В. Гусарова. – М.: Вентана- Граф, 2011.
6. Сат К.А. Использование средств художественной выразительности в учебнике Н.Ф. Кошанского «Честная реторика». // Казанская наука. 2021. № 2. С. 60 –63.

**ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ.
МЕТОД ABC
PROBLEMS OF COST ACCOUNTING AND CALCULATING.
ABC METHOD**

УДК 33.2964

Фейзуллаев Мушфиг Ахад оглы, кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Финансы, денежное обращение и кредит»
Сургутский государственный университет
Россия, г. Сургут

Сборец Оксана Ивановна,
Студент I курс, кафедра «Экономических и учетных дисциплин»
Сургутский государственный университет
Россия, г. Сургут

Аннотация: В статье рассматриваются предпосылки возникновения ABC метода учета и распределения затрат, основные принципы и положения ABC метода учета и распределения затрат, преимущества использования метода ABC над традиционными методами при учете и распределении затрат в управленческом учете и его недостатки, возможности и ограничения использования ABC метода учета и распределения затрат, основные этапы внедрения ABC метода учета и распределения затрат на предприятиях с широкой номенклатурой продукции и долей накладных затрат в структуре себестоимости продукции. Также освещены основные направления использования ABC-информации при планировании, учете, анализе и контроле затрат.

Annotation: The article considers the prerequisites for the emergence of the ABC method of accounting and cost allocation, the basic principles and provisions of the ABC method of accounting and cost allocation, the advantages of using the ABC method over traditional methods in accounting and distribution of costs in management accounting and its disadvantages, the possibilities and limitations of using the ABC method of accounting and distribution of costs, the main stages of the implementation of the ABC method of accounting and distribution of costs in enterprises with a wide range of products and the share of overhead costs in the structure of production costs. The main directions of using ABC-information in planning, accounting, analysis and cost control are also highlighted.

Ключевые слова: учет затрат, калькулирование, метод ABC, Activity-based costing, ABC-информация.

Keywords: cost accounting, costing, ABC method, Activity-based costing, ABC-information.

С развитием современного производства, с расширением ассортимента продукции, с увеличением расходов на маркетинговые исследования, на рекламу, а также со снижением удельного веса заработной платы рабочих, в совокупных затратах предприятия, т.е. с увеличением доли накладных затрат, все больше возникает необходимость нового подхода, позволяющего наиболее точно отразить данные затраты в себестоимости продукции предприятия.

Поскольку традиционные методы учета затрат создавались в период индустриализации, когда большая часть производств ограничивалась небольшим ассортиментом, а основную долю затрат составляли основные производственные расходы такие как: сырье и материалы, заработная плата основных рабочих [1, с. 10], то распределение накладных расходов осуществлялось пропорционально прямым затратам (например, оплате труда или стоимости израсходованного сырья и материалов), а также объему производства (объему продаж) или объему выручки от реализации продукции (выручки от продаж). Однако существенным недостатком данных систем является включение слишком большой доли накладных затрат в себестоимость продукции, произведенной в большом объеме, и отнесением незначительной доли накладных затрат в себестоимость небольшой партии продукции [2, с. 72].

Сегодня такой подход все чаще приводит к ошибкам и неточностям в определении показателя себестоимости, необходимого для целей управленческого и стратегического учета. Избежать этих ошибок позволяют функциональные системы, созданные на базе ABC-метода учета и распределения затрат (Activity-based costing).

Идея системы ABC-метода принадлежала Дж. Стаубсу (1971 г.). Первые разработки, связанные с функциональным учетом затрат, появились еще в конце 1980-х гг. в работах Р. Купера и Р. Каплана [3]. Как целостная система метод затрат по функциям широко освещен в трудах западных ученых К. Друри, Ч. Хорнгрена, Дж. Фостера, Ш. Датара, а также отечественных - В. Б. Ивашкевича, Н. А. Ермакова, О. Е. Николаева и О. В. Алексеева, В. А. Маняевой.

ABC-метод базируется на идеи, согласно которой затраты образуются в результате выполнения определенных операций (функций, видов деятельности), и что продукт – не причина возникновения затрат, а причина операций, в результате которых и возникают затраты.

В отечественной теории и практике управленческого учета такой подход к формированию себестоимости не получил широкого распространения [4, с. 34]. Однако, изучая предпосылки возникновения функционального метода

учета и распределения затрат, опыт внедрения его элементов в части расходов на содержание и эксплуатацию оборудования, можно сказать, что внедрение данного метода в практику предприятий с высоким уровнем накладных затрат имеет большие перспективы [5, с. 59].

Возникновение функционального метода учета затрат обусловлено следующими факторами [5, с. 52]:

— большинство производственных процессов стали автоматизированными, что привело к росту доли накладных затрат и снижению доли прямых трудовых затрат в структуре себестоимости продукции;

— тенденция увеличения доли накладных расходов вызвала необходимость к более точному их распределению. Способность идентификации ресурсов с продукцией снижалась по мере расширения их номенклатуры, и все чаще пользователи традиционных методов калькулирования не могли точно определить: какие ресурсы необходимы для создания конкретно этого вида продукции;

— низкая себестоимость продукции в условиях жесткой конкуренции стала выступать одним из главных преимуществ предприятий, однако исчисление данного показателя с использованием традиционных методов калькулирования все чаще приводило к его условности, так как на одну продукцию могли списываться затраты, никак не связанные с ней, а на другую учитываться не в полном объеме, что препятствовало целям стратегического управления. Ошибки и неточности при определении показателя становились причинами неверных и необоснованных управленческих решений – как снятия с производства рентабельной продукции, так и увеличения производства неперспективной продукции;

— автоматизация учета позволила применять более сложные методы учета затрат. Использование единой базы распределения накладных затрат до развития информационных технологий было обусловлено в большинстве случаев трудоемкостью расчетов, а не отражением причинно-следственных связей между продукцией и потребленными ей ресурсами.

Учет затрат по функциям предполагает последовательное выполнение этапов:

1. Определение на предприятии бизнес-процессов, видов деятельности, функций и операций [4, с. 34].

Как зарубежные, так и отечественные специалисты классифицируют бизнес-процессы на две группы:

— основные бизнес-процессы (инновационные, инвестиционные, операционные и послепродажного обслуживания);

— вспомогательные бизнес-процессы (управление учетом и финансами, управление кадрами, управление внешними связями, управление информационными технологиями).

Далее формируют «Сводный справочник бизнес-процессов, видов деятельности, функций и операций организации» [4, с. 34] путем определения наполняемости каждой функции операциями.

Часто в системах АВС выделяют виды деятельности: связанные с продукцией (таблица 1) и связанные с предприятием в целом [6, с.16].

Таблица 1.

Виды деятельности в системах АВС, связанные с продукцией

Виды деятельности, связанные с продукцией		
На уровне единицы продукции	На уровне партии продукции	На уровне продуктовой линии
Связаны с производством нового продукта [7, с. 169] и включают затраты на основные материалы, труд рабочих и др.	Связаны с производством, обработкой партии продукции, планированием работ и контролем выпускаемой продукции, не зависят от количества единиц партии [6, с.16].	Связаны с проектированием новых видов продукции, сертификацией и ее технической поддержкой, не зависят от количества выпуска и продаж [7, с. 169].

Деятельность по обеспечению функционирования предприятия в целом рассматривается как самостоятельный вид. В российской учетной практике они соответствуют общехозяйственным расходам и представляют собой «расходы для нужд управления, не связанные непосредственно с производственным процессом» [8].

Иногда в системе АВС выделяют деятельность по работе с клиентами. В качестве примеров расходов на эту деятельность могут выступать затраты, связанные с проведением маркетинговых исследований клиентов и их обслуживанием [7, с. 169].

2. Создание центров учета затрат [4, с. 35].

С целью планирования, учета, анализа и контроля затрат определяются их места первичного потребления. На этом этапе формируется пул затрат, который представляет общий расходный ресурс, сформированный из совокупности всех видов деятельности и операций бизнес-процесса.

3. Определение драйверов (носителей) затрат и расчет их ставок распределения [4, с. 35].

Носитель затрат оказывает влияние на расходы определенного вида деятельности, поскольку он является конечным результатом функции.

Разработчики метода ABC предлагают использовать три типа носителей затрат:

- носители затрат, основанные на операциях (количество перемещений материалов, количество наладок, количество проверок);
- носители затрат, основанные на времени (прямые человеко-часы, время наладки оборудования, время проведения проверки);
- носители затрат, основанные на интенсивности вида деятельности, которые используются для выполнения отдельных видов деятельности (к примеру, на выполнение конкретной операции требуются работники различной классификации, их время работы и ставки оплаты труда различны) [9, с. 105].

Для оценки стоимости единицы носителя затрат рассчитывают ставку носителя затрат, которая определяется по формуле:

$$\text{СНЗ} = \text{КР} / \text{КНЗ}, (1)$$

СНЗ – ставка носителя затрат;

КР – косвенные расходы вида деятельности (операции);

КНЗ – количество носителя затрат [7, с. 170].

4. Учет затрат по центрам их возникновения [4, с. 35].

На данном этапе расходы учитываются по центрам их возникновения в целях получения информации о величине затрат каждого вида деятельности. Именно на этом этапе можно выявить малоэффективные виды деятельности и оптимизировать организационную структуру управления. Для этого: разрабатывают план синтетических и аналитических счетов управленческого учета накладных затрат; определяют методику учета затрат на счета бухгалтерского учета; определяют формы первичной учетной документации; разрабатывают отчетные формы о расходах предприятия для целей планирования, контроля и анализа затрат [4, с. 35].

5. Распределение затрат между объектами калькулирования [4, с. 36].

На данном этапе рассчитывают себестоимость продукции, при этом прямые затраты включаются непосредственно в себестоимость, а косвенные относятся на объекты пропорционально рассчитанным ставкам распределения. Величина затрат, приходящаяся на объект калькулирования, определяется по формуле:

$$\text{СП}_j = \text{ПЗ}_j + \sum (D_i \cdot \text{ОП}_{ji}), (2)$$

СП_j – себестоимость i -го объекта;

ПЗ_j – прямые затраты i -го объекта;

D_i – ставка i -го драйвера затрат;

$ОП_{ji}$ – объем потребления операции i -го драйвера затрат j -м объектом затрат;

j ($1, \dots, n$) – объект калькулирования;

i ($1, \dots, m$) – драйвер затрат;

n – количество объектов калькулирования;

m – количество драйверов затрат [4, с. 36].

Таким образом, метод ABC предполагает двухступенчатое распределение затрат: на первой ступени - ресурсы распределяются по операциям, на второй – по видам продукции. Объектом учета затрат выступает отдельная функция или вид деятельности, а окончательным объектом калькулирования – вид продукции.

Однако использование метода ABC не ограничивается лишь исчислением себестоимости продукции, ABC-информация активно используется при бюджетировании и процессном управлении. Направление развития в финансовом планировании получило название АВВ (activity-based budgeting) – бюджетирование по видам деятельности, а в финансовом управлении – АВМ (activity-based management) – управление издержками и эффективностью по видам деятельности. В совокупности методы АВВ, АВМ и ABC представляют систему «АВ-костинг», элементы которой активно используются и в других учетных методиках (например, с системой «точно в срок» или JIT) [5, с. 58].

Результаты исследований, проведенных Дж. Иннезом и Ф. Митчеллом [10, с. 137], показывают, что применение пользователями ABC-информации помогает решить задачи ценообразования, оценки запасов, более точного обоснования управленческих решений по ассортименту продукции, сокращению затрат на основе реинжиниринга бизнес-процессов, а также решений по выпуску новых продуктов, моделированию затрат, проведению оценки деятельности центров ответственности и анализу рентабельности покупателей.

Среди основных преимуществ применения метода ABC как зарубежные, так и отечественные специалисты выделяют [4,7,10 – 15]:

— возможность исключения ошибок при формировании себестоимости продукции, что характерно при распределении затрат на основе показателей объема выпущенной продукции;

— возможность получения пользователями метода ABC более достоверной и полной информации для управления затратами. Менеджеры

предприятия на основе ABC-информации способны выявить реальные причины образования затрат в целях их оптимизации;

- возможность функционального ценообразования, что позволяет исключить завышенных цен на продукцию с большим объемом выпуска;

- возможность управления не только общепроизводственными расходами, но и общехозяйственными, ранее которые не были разделены по местам возникновения;

- возможность быстрого и с минимальными затратами внедрения системы бюджетирования по видам деятельности – АBB;

- возможность учитывать современные факторы производства, в том числе постоянное расширение номенклатуры продукции, сокращения продолжительности жизненного цикла определенных видов продукции;

- возможность учитывать отдельные виды продукции, заказы и заказчиков, их однородные группы, рынки сбыта, функции и операции в составе объектов калькулирования в соответствии с общей политикой управления организации;

- возможность отражения в управленческом учете как традиционных, так и современных видов косвенных расходов (например, затраты на планирование и контроль производственного процесса, расходы на дизайн продукции, на постпродажное обслуживание, затраты на контроль качества продукции);

- метод ABC позволяет оценить прибыльность производства и рентабельности отдельных видов продукции, менеджеры компании оперативно отслеживают поведение драйверов затрат, влияющих на динамику и величину накладных расходов;

- метод ABC позволяет контролировать тех, кто осуществляет затраты, поскольку затраты рассматриваются как с позиции себестоимости конечных продуктов, так и с позиции расходов на выполнение определенных функций и работ.

Как и любая другая методика учета и распределения затрат ABC имеет не только преимущества, но и недостатки. В качестве недостатков метода, можно выделить следующие [16, 17]:

- использование метода может привести к некорректному отображению расходов на коммунальные услуги, аренду, амортизацию зданий и сооружений и пр. Данные затраты оправданно использовать в традиционной системе калькулирования себестоимости;

- для того, чтобы метод функционировал, необходимо соблюдение всех условий, он не показывает моментальный результат и ориентирован на

долгосрочную перспективу. Данный метод может не оправдать ожиданий менеджеров, но лишь потому, что необходимо не только изменение техники расчетов, но и менталитета;

— поскольку данный метод учитывает непроизводственные накладные расходы, что не соответствует требованиям международной финансовой отчетности, то он применим только для внутреннего пользования.

Существенным ограничением метода является его высокая трудоемкость и стоимость работ на внедрение. Так, при минимизации затрат на внедрение трудоемкость повышается, и наоборот [13, с. 12].

Принцип управления действиями, а не затратами в отечественной практике учета не получил широкого применения. Это связано с определенными трудностями его внедрения. Даже первый этап постановки функционального метода представляет сложную задачу: зачастую на предприятиях отсутствуют актуальные описания моделей бизнес-процессов, которые служат основой для внедрения ABC.

Важно понимать, что целесообразность внедрения технологии ABC зависит от отраслевой специфики и структуры затрат, поэтому руководителям стоит проводить оценку соответствия условий эффективности применения метода ABC:

— существенная доля как производственных, так и непроизводственных накладных затрат;

— разнообразие производственных и непроизводственных накладных затрат;

— большое разнообразие ассортиментного ряда;

— отсутствие прямой зависимости накладных расходов от объема выполняемых работ, оказываемых услуг [18, с. 26].

Резюмируя вышесказанное, заключим, что метод ABC позволяет с высокой точностью определить величину накладных расходов на единицу каждого вида продукции, себестоимость как единицы, так и партии продукции, даже в том случае, когда прямые расходы значительно меньше косвенных. Важно понимать, что эффективность от использования метода, прежде всего, обеспечивается условиями внешней и внутренней среды, поэтому данная методика будет наиболее успешно реализована на предприятиях с существенной долей косвенных расходов, их разнообразием, отсутствием прямой зависимости этих расходов от объема выполняемых работ или оказываемых услуг, а также с широкой номенклатурой продукции.

Литература

1. Артемьев А. В. ABC-costing как способ оптимизации затрат промышленного предприятия // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2012. № 1. С. 10-13.
2. Хабибуллина Л. Р. ABC-костинг как инструмент снижения накладных расходов // Актуальные научные исследования в современном мире. 2019. № 4-8. С. 72-75.
3. Kaplan R.S. Cost and Effect: Using Integrated Cost System to Drive Profitability and Performance. President and Fellows of Harvard College, USA, 1998.
4. Маняева В.А. ABC-метод - информационная система стратегического управленческого учета расходов по видам деятельности // Международный бухгалтерский учет. 2011. № 2. С. 32-37.
5. Каверина О. Д. Перспективы развития калькуляционной системы «АВ-костинг» // Статистика и учет. 2005. № 1 (5). С. 50-60.
6. Воронова Е. Ю. Метод ABC: сущность и составные элементы // Аудитор. – 2008. № 1. С. 12-18.
7. Семиколонова М.Н. Формирование учетно-аналитической информации по бизнес-процессам и видам деятельности // Известия Алтайского государственного университета. 2015. №2(86). С. 167 - 172.
8. Инструкция по применению Планов счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций: Приказ Минфина РФ № 94н от 3.11.2000 г. в ред. от 08.11.2010 г. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_29165/ (дата обращения: 10.01.2022).
9. Каплан Р., Купер Р. Функционально-стоимостной анализ: практическое применение / пер. с англ. М.: ООО «И. Д. Вильямс». 2008. С. 150-163.
10. Innes J., Mitchell F. A survey of activity-based costing in the UK's largest companies // Management Accounting Research. 1995. P. 137-153.
11. Ушанов И.Г. Основные направления интеграции моделей EVA, BSC и технологии ABC // Вестник науки ТГУ. 2010. №2 (2). С. 77 - 81.
12. Предвечный И. М., Хот Ф. Т. ABC-метод – инновационная система учета затрат // ООО «Электронные издательские технологии». 2017. С. 239-244.
13. Артемьев А. В. Применение методики ABC-costing на предприятиях // Современные подходы к классификации рисков на рынке: экономика и управление. 2012. № 1. С. 10-13.

14. Мушенко Н. Ф. Перспективные калькуляционные системы // Все для бухгалтера. 2016. № 8. С. 22-29.
15. Тхамокова С. М. Распределение затрат методом ABC // Science time. 2014. С. 338-343.
16. Смирнов Р. С. Понятие, структура, состав и динамика себестоимости продукции // Молодой ученый. 2015. № 11. С. 201-204.
17. Хабибуллина Л. Р., Падалко Н.А. ABC-метод учета затрат и калькулирования // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. 2019. № 3 (30). С. 29-36.
18. Влажина И. Ю. Метод ABC в рамках стратегического управленческого учета на предприятиях водного транспорта // На пути к международным стандартам. 2013. № 38. С. 25-31.

**СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОТНОШЕНИЙ ОТЦОВ И МАТЕРЕЙ
К СЕМЕЙНОЙ ЖИЗНИ**
COMPARATIVE ANALYSIS OF THE RELATIONSHIP BETWEEN FATHERS
AND MOTHERS TO FAMILY LIFE

УДК 159.9.07

Харькова Ярослава Юрьевна,

магистрант 3 курс направления подготовки «Педагогическая психология»

Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова

Россия, г. Абакан

***Аннотация:** Наша статья посвящена проблеме отношений отцов и матерей к семейной жизни. Уникальность семейного воспитания обусловлена особой значимостью родных людей в жизни ребенка в силу его биологической и психологической зависимости от них. Целью нашего исследования явилось провести сравнительный анализ отношений отцов и матерей к семейной жизни. Выявленные нами результаты свидетельствуют о расхождении мнений отцов и матерей к семейным отношениям, что определено их половым отличием и воспитанием.*

***Annotation:** Our article is devoted to the problem of the relationship of fathers and mothers to family life. The uniqueness of family education is due to the special significance of relatives in the life of a child due to his biological and psychological dependence on them. The purpose of our study was to conduct a comparative analysis of the relationship of fathers and mothers to family life. The results revealed by us indicate the divergence of opinions of fathers and mothers on family relations, which is determined by their sexual differences and upbringing.*

***Ключевые слова:** Супружеские отношения, семейное воспитание, семейные взаимоотношения.*

***Keywords:** Marital relations, family upbringing, family relationships.*

Постоянное изменение в динамике создания супружеских отношений является социальной российской проблемой. Правила молодых семей со стороны государства базируется на универсальных гуманитарных нормах и служит обоснованием для соответствующих мер в поддержку молодых пар на национальном уровне. Основой семьи обычно служат супруги и их дети. Тем не менее, острым остается вопрос отношений к семье родителей [1, с. 79].

Каждый из членов семьи имеет свои обязанности, которые он должен выполнять ради всеобщего блага. И непонимание общности семьи, правил отношения к рождению и воспитанию ребенка часто носит конфликтный

характер, поскольку отношения отцов и матерей несколько разнятся в части гендерной специфики [2, с. 443].

Э. Фромм провел качественное различие материнского и отцовского отношения к ребенку. Материнская любовь безусловна - мать любит своего ребенка за то, что он есть. Отцовская любовь обусловлена - отец любит за то, что ребенок оправдывает его ожидания. Кроме этого отцовская любовь управляема, ее можно заслужить и можно лишиться [3, с. 113].

Теоретическое изучение проблемы отношений матерей и отцов к семейной жизни позволило провести нам эмпирическое исследование. Цель исследования: рассмотреть отношение отцов и матерей к семейной жизни и провести сравнительный анализ.

В нашем исследовании участвовало: 30 отцов и 30 матерей в возрасте от 25 до 30 лет.

В процессе исследования мы применили следующие методики: «Изучение отношения родителей к разным сторонам семейной жизни «PARI» (Е. Шеффер и Р. Белл в адаптации Т.В. Неццет) [4, с. 298], опросник для родителей «Анализ семейных взаимоотношений» (АСВ) В. В. Юстицкиса и Э. Г. Эйдемиллера [5, с. 585]. В данных методиках определены аспекты, которые касаются самых разных сторон семейной жизни и отношения к детям.

В процессе обработки работ, полученных при использовании методики методике Е. Шеффер и Р. Белл, получены результаты, представленные в таблице 1.

Таблица 1. Показатели семейных отношений по методике «Изучение отношения родителей к разным сторонам семейной жизни «PARI» Е. Шеффер и Р. Белл в адаптации Т.В. Неццет

Уровень семейных отношений	Группа отцов (чел.)	%	Группа матерей (чел.)	%
Высокий	8	26	15	50
Средний	17	58	13	43
Низкий	5	16	2	6

В группе отцов высокий уровень семейных отношений выявлен у 8 пап (26%). К данному параметру относится плотное взаимодействие и помощь матери. Выявляется сходство отдельных качеств партнеров и полное взаимопонимание, ведущее к обоюдной «настройке» в наиболее значимых индивидуальных сферах. Родители считают, что они вполне счастливы и параметры физической, эмоциональной, духовной жизни вполне устраивают отцов. Кроме этого, высокий уровень говорит об общности взглядов на воспитание детей в их семье.

Средний уровень выявлен у 17 отцов (58%). Они отмечают, что иногда не вполне согласны с воспитанием детей, кроме того, возникают вспышки конфликтности в семье, что ведет к разобщенности взглядов родителей. Папами отмечено то, что жены считают их зачастую эгоистами, которые не принимают участие в воспитании детей и не помогают жене. Выявлены разногласия на бытовой почве. Папы не считают себя ленивыми, что идет вразрез, по мнению супруги. Таким образом, существуют некоторые «точки пересечения» у супругов, что ведет к началу ссор и говорит о психологической несовместимости.

Низкий уровень выявлен у 5 отцов (16%). В семье в основном присутствует разобщенность взглядов, в том числе в области воспитания детей и ведения общего хозяйства. В семье часты ссоры и негативные взаимные высказывания родителей. Допускаются резкие высказывания, что травмирует детей.

В группе матерей мы получили несколько иной результат.

Высокий уровень семейных отношений выявлен у 15 мам (50%). Как и в исследовании отношений пап к семейной жизни, матерями определен высокий уровень взаимодействия между супругами и помощь родным. Выявляется сходство качеств партнеров и полное взаимопонимание. Мама считает, что все в семье отлично и у нее идеальный муж, которой помогает во всем. Мать соглашается со взглядами отца в воспитании ребенка.

Средний уровень выявлен у 13 матерей (43%). Зачастую мамы не вполне согласны с отцовской теорией воспитания детей. В семье иногда возникают конфликты на уровне бытовых и воспитательных процессов, взгляды родителей часто разные, что и является причиной снижения уровня согласованности и конфликтов.

Низкий уровень выявлен у 5 матерей (6%). Данный показатель является негативным, поскольку свидетельствует о разобщенности взглядов, в том числе в области воспитания детей и ведения общего хозяйства. Ссоры часты в этих семьях и мамы недовольны участием пап в воспитании и благополучии семьи (в частности, материальном). Конфликты часты, дети подвержены психическому воздействию (а иногда и физическому), что крайне отрицательно.

Результаты по методике (АСВ) В. В. Юстицкиса и Э. Г. Эйдемиллера мы представили в таблице 2.

Таблица 2. Показатели семейных взаимоотношений по методике «Анализ семейных взаимоотношений» (АСВ) В. В. Юстицкиса и Э. Г. Эйдемиллера

Шкалы семейных взаимоотношений	Группа отцов (чел.)	%	Группа матерей (чел.)	%
Гиперпротекция	2	6	7	24
Гипопротекция	2	6	2	6
Потворствование	4	13	2	6
Игнорирование	4	13	1	4
Чрезмерность требований	1	4	3	10
Недостаточность обязанностей ребенка	2	6	4	13
Чрезмерность запретов	2	6	4	13
Недостаточность запретов	2	6	1	4
Чрезмерность санкций	3	10	2	6
Минимальность санкций	3	10	1	4
Неустойчивость в позиции воспитания	5	20	3	10

Мы видим, что у 5 опрошенных отцов (20%) наблюдается смена стиля и приемов воспитания, в зависимости от настроения они могут переходить от очень строгого стиля к либеральному. При этом они признают колебания в процессе воспитания и отношений к семье.

Другим отрицательным параметром является потворство и игнорирование, которое было выявлено у 4 человек (13%). Несомненно, игнорирование – один их отрицательных показателей, что говорит о нежелании общаться и поддерживать супругу во всем.

Наименьшее количество человек было выявлено по шкале «чрезмерная требовательность». Только один из 30 отцов предъявляет чрезмерную требовательность к своему ребенку и пытается достигнуть несовершенного – им предъявляются несовместимые с возможностями ребенка требования.

Проведенный анализ в группе матерей показал, что 24 % матерей присуща гиперпротекция, что означает чрезмерное уделение ребенку внимания. 13% мам считают, что у ребенка недостаточно обязанностей по дому, столько же матерей применяют чрезмерные запреты в воспитании, держат ребенка в строгости. Параллельно этому, только у одной матери выявлен показатель игнорирования; параметр недостаточности запретов и минимальных санкций.

Данные по методикам подверглись статистической обработке. Нами была использована техника вычисления и интерпретации результатов по U-критерию Манна-Уитни. Выявленные результаты исследования свидетельствуют о

расхождении мнений отцов и матерей к семейным отношениям, что на наш взгляд, определено их половым отличием и воспитанием. На основе проведенного исследования нами были разработаны рекомендации для родителей по созданию безопасности ребенка в семье.

Литература

1. Шнейдер Л.Б. Психология семейных отношений. Курс лекций. М.: Эксмо, 2010. 498 с.
2. Коринева В. Ю. Изучение особенностей семейных отношений в семьях разных типов // Молодой ученый. 2018. № 21. С. 443-445.
3. Родители и дети: Психология взаимоотношений / Под ред. Е. А. Савиной, Е. О. Смирновой. М.: «Коги то Центр», 2003. 230 с.
4. Большая энциклопедия психологических тестов / Ред. А.А. Карелин - М.: Эксмо, 2007. С.298-305.
5. Эйдемиллер Э. Г., Юстицкис В. В. Психология и психотерапия семьи. Психология и психотерапия семьи. СПб.: Питер, 2002. 656 с.

ТУРИЗМ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ

TOURISM AS A TOOL FOR THE DEVELOPMENT OF RURAL AREAS

УДК 338.48

*Хисматуллин Марсель Мансурович, доктор сельскохозяйственных наук,
доцент кафедры туризма*

Казанский государственный институт культуры

Россия, г. Казань

*Мухаметгалиев Фарит Нургалиевич, доктор экономических наук,
профессор кафедры организации производства*

Казанский государственный аграрный университет»

г. Казань, Россия

*Авхадиев Фаяз Нурисламович, кандидат экономических наук, доцент
кафедры организации производства*

Казанский государственный аграрный университет»

г. Казань, Россия

*Асадуллин Наиль Марсирович, кандидат технических наук, доцент
кафедры организации производства*

Казанский государственный аграрный университет»

г. Казань, Россия

***Аннотация:** Данная работа посвящена развитию отрасли туризма и ее роли в развитии экономики. Ключевым показателем развития экономики выступает объем валового внутреннего продукта (ВВП), он же является одним из основных индикаторов развития мирового хозяйства и уровня социально – экономического развития общества. Наряду с традиционными отраслями экономики, динамично развивается и усиливает свои позиции в структуре мирового ВВП индустрия туризма, число занятых в которой превысило 10% трудоустроенных. Динамичное развитие индустрии туризма и его вклад в экономику развитых стран требует корректировки курса развития большинства стран мира. Россия, обладая огромным уникальным туристско-рекреационным потенциалом занимает только 39 место в мировом рейтинге туристских прибытий. Это требует создания и развития конкурентоспособного туристского продукта, принятия государством неотложных мер по развитию данной непромышленной сферы.*

***Abstract:** This work is devoted to the development of the tourism industry and its role in the development of the economy. The key indicator of economic development is the volume of gross domestic product (GDP), which is also one of the main indicators of the development of the world economy and the level of socio-*

economic development of society. Along with the traditional branches of economy, the tourism industry is dynamically developing and strengthening its position in the structure of the world's GDP, the number of people employed in which exceeded 10% of the employed population. Dynamic development of tourism industry and its contribution into the economy of developed countries requires course correction in most countries of the world. Russia, with its huge unique tourist and recreational potential, occupies only 39th place in the world ranking of tourist arrivals. This requires the creation and development of a competitive tourist product, the adoption of urgent measures to develop this non-productive sphere.

Ключевые слова: *валовый внутренний продукт, туризм, сельский туризм, развитие сельских территорий, предпринимательская деятельность на селе, национальный проект.*

Keywords: *gross domestic product, tourism, rural tourism, rural development, entrepreneurial activity in rural areas, national project.*

Одним из основных индикаторов развития мирового хозяйства выступает, объем валового внутреннего продукта (ВВП) и уровень социально – экономического развития общества и рост благосостояния населения. В 2018 году совокупный мировой ВВП составил 87 трлн долларов США. На долю России приходится чуть менее 2 процентов. Наряду с традиционными отраслями экономики, динамично развивается и усиливает свои позиции в структуре мирового ВВП индустрия туризма, которая в 2018 году обеспечила 10,4% мирового валового внутреннего продукта, доля туризма в ВВП России составила 3,5%, Республики Татарстан 1,9%. Динамичное развитие мировой индустрии туризма, рост его вклада в ВВП, рост числа занятых в ней (более 315млн. занятых) диктует правительствам стран принимать меры по развитию данной непромышленной сферы повсеместно [1, 2, 3].

Осознание усиливающейся роли и значимости туризма как межотраслевого комплекса экономики, становящегося катализатором экономического развития многих городов, способного привлекать средства для развития туристских территорий за счет роста туристского потока и туристских трат, подтолкнуло государство принять нормативно-правовые меры по развитию индустрии туризма, как на уровне Российской Федерации, так и на уровне субъектов федерации и конкретно взятых туристских дестинаций. Так была принята и успешно реализована Федеральная целевая программа развития внутреннего и въездного туризма Российской Федерации на 2011-2018 годы с бюджетом более 120 млрд руб. За время её реализации накоплен значительный опыт по изучению и оценке туристского потенциала регионов Российской Федерации с точки зрения перспектив развития

различных видов туризма и выработке подходов к развитию туристской инфраструктуры, учитывающих специфику географического положения и климатических условий регионов, а также различия в уровне финансовой обеспеченности субъектов Российской Федерации [4, 5, 6]. В 2021 году принят Национальный проект «Туризм и индустрия гостеприимства».

В России с 1 января 2022 года началась реализация Государственной программы «Развитие туризма». Государственная программа состоит из трех федеральных проектов, входящих в национальный проект «Туризм и индустрия гостеприимства»: «Развитие туристической инфраструктуры»; «Повышение доступности туристических продуктов»; «Совершенствование управления в сфере туризма».

Реализация Государственной программы предполагает финансовое обеспечение до 2024 года в объеме 724 млрд рублей, из них 168,4 млрд – средства федерального бюджета, 75,8 млрд рублей – средства консолидированных бюджетов субъектов федерации, 542,1 млрд рублей – внебюджетные источники [12, 13].

В качестве основных индикаторов достижения цели Нацпроекта до 2030 г. предлагаются:

- 1) Рост внутренних туристических поездок до 140 млн. (с 65 млн. поездок в 2019 г. или в 2,2 раза);
- 2) Доведение рабочих мест в отрасли до 4,7 млн. (с 2,5 млн. в 2019 г. или в 1,9 раза);
- 3) Повышение объема экспорта туристических услуг до 22,3 млрд. долл. (с 11,0 млрд. долл. в 2019 г. или в 2 раза) [12].

Аналогичная работа ведется и в Республике Татарстан, так принят и реализуется Государственная программа "Развитие сферы туризма и гостеприимства в Республике Татарстан на 2014 - 2022 годы" с совокупным финансированием 2 544,5 млн. руб., в том числе за счет: средств бюджета Республики Татарстан - 1 034,3 млн. руб., средств федерального бюджета - 372,8 млн. руб., средств муниципальных бюджетов, внебюджетных средств - 1 132,3 млн руб. [8, 9, 10].

Анализ состояния развития индустрии туризма в Республике Татарстан показывает эффективность реализуемых программ. Туристская статистика республики свидетельствует, что ежегодный темп прироста турпотока составляет 8%, и в 2019 общий турпоток превысил 3,6 млн. туристов. Объем оказанных услуг по экспертным оценкам превышает 80 млрд. руб. В два раза за последние 7 лет увеличилось количество коллективных средств размещения, наблюдается положительно высокая динамика показатели посещения туристами ключевых туристских дестинаций Республики

Татарстан. Так за последнее 7 лет рост посетителей Казанского Кремля вырос в 2,13 раз достигнув в 2019 значения 3,11 млн, Великого Булгара – 1,85 раз (530 тыс. посещений), Остров-град Свияжска в 3,6 раза (663тыс. посещений), Елабуги 1,3 раза (506тыс посещений), Чистополя 2,5 раза (61 тыс. посещений), Тетюши 8 раз (62тыс. посещений). Все это подтверждает, что в республике формируется конкурентоспособный туристский комплекс [3].

Исследования показали, что абсолютное большинство туристов, посещающих республику приезжают культурно-познавательными целями, то есть развит культурно-познавательный туризм. На наш взгляд в республике необходимо так же развивать и другие виды туризма. Например, высокие показатели развития агропромышленного комплекса (более 461 млрд. руб. валовое производство сельскохозяйственной продукции и продуктов ее переработки, что составляет -16% ВРП Татарстана, это – 4 место по доле валовой продукции сельского хозяйства по Российской Федерации и 1 место в Приволжскому федеральному округу в 2019 году, Татарстан занимая всего 2 % пашни производит 8% валового сбора зерна, 6% молока). Выше приведённые достижения аграриев республики, на наш взгляд, необходимо использовать для развития сельского туризма [15, 16, 14, с. 157-166].

Для развития сельского туризма Республика обладает следующими преимуществами:

- Республика Татарстан обладает богатым историческим и культурным наследием, здесь находятся большое количество исторических и культурных памятников архитектуры;

- социально-культурные объекты, находящиеся в сельской местности, которые заброшены или неэффективно используются, можно задействовать при организации размещения и питания туристов, которые приезжают в туры в сельскую местность;

- самобытная культура и традиции, а в отдельных районах - заповедная зона парков, в которых имеется богатство и разнообразие редких и исчезающих видов растительного и животного мира, занесенных в Красную Книгу Российской Федерации и Республики Татарстан, отличают Татарстан от других регионов России и придают ей особую «изюминку» [4, с. 19-22];

- уникальная природная среда и природно-климатические условия позволяют создать качественные условия для отдыха в сельской местности.

На базе фермерских хозяйств есть возможности развития внутреннего и въездного туризма, как отдельной сферы, так и в комплексе дополнения традиционным направлениям.

Туристский продукт, представляя собой комплекс услуг и товаров, в рамках сельского туризма однозначно может способствовать повышению

объемов реализации сельскохозяйственной продукции конечному потребителю – туристу.

Учитывая все вышеуказанные Республика имеет хорошие перспективы в развитии сельского туризма и продвижения её на внутреннем и международном туристических рынках. Однако имеются проблемы с учетом статистических данных. Сложно оценить сколько фермеров оказывают туристические услуги населению, каков объем туристического потока в села и какие планы на развитие отрасли есть у республики. К сожалению фермеров оказывающих туристские услуги в республике не более 25 (то есть менее 1%), среди которых «Татарский страус» в Высокогорском районе, верблюжья ферма «Лайдоя» в Лаишево, гостевой комплекс на природе «Камские просторы», КФХ Сиразиных в Верхнеуслонском районе в селе Шеланга, на территории Зеленодольского муниципального района в селе Большие Яки функционирует известный объект агротуризма крестьянско- фермерское хозяйство «Ягодная долина», так же на территории района создан новый перспективный туристический объект - мараловая ферма; в Спасском муниципальном районе имеются следующие объекты агротуризма: верблюжья ферма «Царство Верблюдов» - Приволжское сельское поселение, КФХ Кириченко С.В.; страусиная ферма совместно с различными домашними животными и птицами - Приволжское сельское поселение ИП Низамов Б.Т.; этнографический туристско - гостиничный комплекс «Казачья Слобода» - Приволжское сельское поселение с. Ржавец.; этнографический туристско - гостиничный комплекс «Славянский скит» - Полянское сельское поселение с. Балымеры (основатель «Болгарская свято - Авраамиевская церковь»); рыбоводческий комплекс ИП Ибрагимов З.Ш. - Кузнечихинское сельское поселение [11, с. 50-62.].

Успешным примером данного развития стал фермер Котдусов Г.Г. в селе Ямашурма Высокогорского района. Изучив передовой опыт Белоруссии, Соединенных Штатов Америки и некоторых стран Европы, принял решение, что заниматься лишь выращиванием зерновых культур становится недостаточно прибыльным для своего хозяйства, а иногда даже убыточным. Проанализировав рынок спроса потребителей понял, что перспективным направлением станет развитие сельского туризма. Так в 2010 году открывается страусиная ферма. Сама ферма занимает 2 гектара земли, на которых гостевой дом, два открытых и один крытый загон, малое и большое озеро. За 10 лет существования поток туристов с 350 человек в год увеличился до 10 тысяч человек. Сегодня, с КФХ Котдусов сотрудничают более 20 туристических фирм не только Республики Татарстан, но и соседняя Республика Марий-Эл, города Самара, Кировская область. Основной поток посещения туристов

приходится на выходные, праздничные и каникулярные дни. В минувшем году только за один летний месяц семейную ферму посетили около двух тысяч человек из Казани, районов Татарстана, Москвы, Санкт-Петербурга и даже из-за рубежа. Посещают разные сегменты общества, но наибольшей популярностью ферма славится среди школьных групп, семей с детьми.

Основным направлением данного хозяйства стало выращивание и разведение африканского страуса и австралийского Эму, впоследствии получения от этого яиц, мяса, ценного жира, кожи и перьев. Помимо страусов на ферме множество разных животных: декоративные куры, гуси, утки, индюки, павлины, фазаны, цесарки, лебеди, кролики, лошади, крупный и мелкий рогатый скот. На территории фермы есть свое озеро, где в летнее время обитают лебеди и утки, а также разводится рыба. Развито производство домашней и молочной продукции, которая представлена и на продажу, активно пользуется спросом гостиничный комплекс, в перспективе строительство гостевых домов, для желающих остановиться в селе на несколько дней, окунуться в быт сельской жизни. Удобное географическое положение села также служит привлекательным фактором к посещению данной местности. Село находится в 40км от Казани, рядом проходит железная дорога, так же ходит маршрутный автобус.

Несмотря на положительные стороны развития сельского туризма, нельзя не сказать и о тех проблемах, с которыми сталкивается эта отрасль. Основными из них являются:

- недостаточно развитая инфраструктура (бездорожье, отсутствие подъездных площадок к ферме для всех видов транспорта);
- сокращение численности сельского населения - носителей культуры или хотя бы ее отдельных сохранившихся элементов. Причины: неудовлетворенность жилищными условиями, торговым, транспортным и культурно-бытовым обслуживанием, крайне низким уровнем оплаты труда и других видов материального и морального поощрения, отсутствие рабочих мест на селе, отток молодежи;
- отсутствие государственной некоммерческой рекламы;
- слаборазвитая кооперация и координация действий между всеми участниками процесса развития;
- отсутствие единой общегосударственной программы и финансового обеспечения поддержки развития сельского туризма;
- тяжелое финансовое положение субъектов малого и среднего бизнеса на селе [15, 16, 17].

Стоит так же отметить, что на российском рынке наблюдается кризис международного туризма из-за снижения доходов населения в результате

влияния геополитических факторов. Это открывает возможности для развития внутреннего и въездного туризма. При этом туристы, выезжающие за рубеж, вывозят оценочно более 40 млрд. долларов США в год или 2,6 триллиона, вливая эти финансы развитие зарубежных стран. Создание конкурентного туристского продукта в сельском туризме приведет к росту внутренних и въездных туристов потенциал которого оценивается в более 600 тыс. туристов в год. Это приведет к переориентации движения денежных потоков в сторону внутреннего туризма и будет способствовать развитию сельских территорий и развитию несельскохозяйственных видов предпринимательской деятельности на селе, что в свою очередь позволит сохранить аутентичность российского села, повысить благосостояние сельского населения.

Развитие сельского туризма в Республике требует немало времени усилий и финансов. Сейчас в республике более 2,7 тысяч фермерских хозяйств, но развивать агротуризм в качестве дополнительного дохода, как крупные агрохолдинги, так и фермеры не торопятся. Сельским туризмом занимаются чуть более 25 хозяйств республики. Сельскому туризму необходима господдержка и целевые гранты, к сожалению принятые в Республике программы государственной поддержки на прямую не определяют выделение средств на развитие сельского туризма, что, на наш взгляд, служит неким сдерживающим фактором его развития. Необходимо, расширить государственно - частное партнерства в туристском бизнесе, так как на один рубль вложенные в индустрию туризма, по данным Ростуризма, бизнес может получать от 3 до 5 рублей прибыли, одно рабочее место в сфере туризма способствует созданию до пяти рабочих мест в смежных отраслях.

Литература

1. Арсланова, Г. Х. Влияние индустрии туризма на социально-экономическое развитие региона / Г. Х. Арсланова, М. М. Хисматуллин // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. – 2014. – № 3(29). – С. 89-92.
2. Арсланова, Г. Х. Проблемы развития предпринимательской деятельности в индустрии туризма и гостеприимства / Г. Х. Арсланова, М. М. Хисматуллин // Экономика и предпринимательство. – 2015. – № 5-2(58). – С. 942-944.
3. Арсланова, Г. Х. Роль туристско-рекреационной сферы в социально-экономическом развитии региона / Г. Х. Арсланова, М. М. Хисматуллин // Вестник Казанского государственного университета культуры и искусств. – 2015. – № 3. – С. 101-106.
4. Белова, Н. М. Разработка концепции агро-рекреационного комплекса Чувашии / Н. М. Белова // Перспективы развития научной

деятельности в XXI веке: Сборник материалов II Международной научно-практической конференции, Москва, 30 апреля 2015 года / Научный центр «Олимп». – Москва: Научный центр "Олимп", 2015. – С. 19-22.

5. Вашуров, М. В. Роль спортивных мероприятий в развитии туристских дестинаций / М. В. Вашуров, М. М. Хисматуллин, Н. М. Асадуллин // Вестник Казанского государственного аграрного университета. – 2013. – Т. 8. – № 2(28). – С. 10-13.

6. Галяутдинов, З.З. К вопросу развития и экономической эффективности коллективных средств размещения: проблемы, пути решения / Г. Х. Арсланова, М. М. Хисматуллин, З. З. Галяутдинов // Вестник Казанского государственного университета культуры и искусств. – 2015. – № 2-1. – С. 71-76.

7. Гарифуллина, Р. С. Безопасность жизнедеятельности российских туристов: проблемы и перспективы / Р. С. Гарифуллина, М. М. Хисматуллин // Вестник НЦБЖД. – 2014. – № 1(19). – С. 19-21.

8. Гарифуллина, Р. С. Современное состояние и тенденции развития молодежного туризма / Р. С. Гарифуллина, М. М. Хисматуллин, А. Р. Талипов // Историко-культурное наследие как потенциал развития туристско-рекреационной сферы: материалы Международной научно-практической конференции, Казань, 17–18 апреля 2014 года / Казанский государственный университет культуры и искусств; Составители: Р.М. Валеев, В.Р. Алиакберова, Д.Ф. Файзуллина; науч. ред. Р.Р. Юсупов, Р.М. Валеев. – Казань: Казанский государственный университет культуры и искусств, 2014. – С. 72-74.

9. Гарифуллина, Р. С. Стратегия развития сферы туризма и гостеприимства в Республике Татарстан / Р. С. Гарифуллина, М. М. Хисматуллин // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. – 2014. – № 1(33). – С. 90-94.

10. Итоги работы Государственного комитета Республики Татарстан по туризму за 2019 год [Электронный ресурс]. URL: http://tourism.tatarstan.ru/rus/documents.htm?pub_id=2245182 (дата обращения: 08.01.2022).

11. Мударисов, Р. Г. Концептуальные проблемы государственного регулирования развития сельского туризма в Республике Татарстан / Р. Г. Мударисов, Е. Г. Соловьева // Сервис в России и за рубежом. – 2018. – Т. 12. – № 3(81). – С. 50-62.

12. Паспорт национального проекта "Туризм и индустрия гостеприимства" [Электронный ресурс]. URL: <https://legalacts.ru/doc/pasport->

natsionalnogo-proekta-turizm-i-industrija-gostepriimstva-utv-rosturizmom/ (дата обращения 9.01.2022).

13. Постановление Правительства Российской Федерации №2439 от 24 декабря 2021 года. [Электронный ресурс]. URL: <http://government.ru/docs/44285/> (дата обращения 8.01.2022).

14. Сельский туризм - новое направление в развитии туризма Республики Татарстан / В. А. Рубцов, Н. М. Биктимиров, Г. Н. Булатова, М. В. Рожко // Системное развитие индустрии туризма и сервиса: научный и методический подход: Материалы международной научно-практической и научно-методической конференции, Белгород, 05 апреля 2019 года. – Белгород: Белгородский университет кооперации, экономики и права, 2019. – С. 157-166.

15. Хафизов, Д. Ф. Организация предпринимательства в социально - культурном сервисе и туризме / Д. Ф. Хафизов, М. М. Хисматуллин. – Казань: Общество с ограниченной ответственностью "Издательско-полиграфическая компания "Бриг", 2015. – 256 с.

16. Хафизов, Д. Ф. Проблемы развития сельского туризма как важного вида несельскохозяйственной предпринимательской деятельности / Д. Ф. Хафизов, М. М. Хисматуллин // Вестник Казанского государственного аграрного университета. – 2012. – Т. 7. – № 1(23). – С. 82-84.

17. Хисматуллин, М. М. Городской и сельский туризм в аспекте дестинационного развития туристско-рекреационного потенциала Республики Татарстан / М. М. Хисматуллин, М. В. Вашуров // Вестник Казанского государственного аграрного университета. – 2014. – Т. 9. – № 2(32). – С. 5-10.

КОНТРОЛЬ И УЧЕТ КАССОВЫХ ОПЕРАЦИЙ

CONTROL AND ACCOUNTING OF CASH TRANSACTIONS

УДК 398.050

Шамрина Ирина Викторовна, кандидат экономических наук, доцент
Финансовый университет при правительстве Российской Федерации
Липецкий филиал
Россия, г.Липецк

Кудинова Екатерина Андреевна,
студент 3 курс, факультет «Учёт, анализ и аудит»
Финансовый университет при правительстве Российской Федерации
Липецкий филиал
Россия, г.Липецк

Аннотация: Выполнение кассовой дисциплины обязательно для предпринимателей при использовании ими в обороте наличных денег. При этом инструкцией для ООО и ИП служат правила ведения кассовых операций, устанавливаемые финансовым регулятором - центробанком. К кассовым относятся операции, когда принимаются, выдаются банкноты или монеты и оформляются подтверждающие эти действия документы (указание ЦБР №3210-У). Кассовая дисциплина подразумевает соблюдение: ведения кассовой документации; лимита остатка налички в кассе; предела наличных платежей между хозяйствующими субъектами; расхода наличных поступлений.

Актуальность этой темы заключается в том, что надлежащее ведение кассового учета требует знания их многочисленных законодательных и постоянно меняющихся стандартов, правил и процедур. Сайт учета денежных средств требует от бухгалтера не только знаний, внимательности, аккуратности, но и врожденных свойств характера - строгости и педантичности.

Annotation: Compliance with cash discipline is mandatory for entrepreneurs when they use cash in circulation. At the same time, the instructions for LLC and individual entrepreneurs are the rules for conducting cash transactions established by the financial regulator - the central bank. Cash transactions include transactions when banknotes or coins are accepted, issued, and documents confirming these actions are drawn up (Central Bank instruction No. 3210-U). Cash discipline implies compliance with: keeping cash records; cash balance limit at the checkout; limit of cash payments between business entities; the expense of cash receipts. The relevance of this topic lies in the fact that the correct accounting of cash transactions

requires knowledge of their numerous legislative and constantly changing norms, rules and procedures.

Ключевые слова: *лимит, касса, учёт, введение.*

Key words: *limit, cash desk, accounting, introduction.*

Актуальность выбранной темы исследования объясняется тем, что кассовые операции являются связующим звеном между другими хозяйственными операциями. Четкая организация расчетов способствует ускорению оборачиваемости оборотных средств, своевременному поступлению денежных средств, а, следовательно, эффективной работе предприятия.

Кассовые операции для хозяйственной деятельности организаций являются одним из центральных звеньев, позволяющих оперативно решать многие вопросы.

В практике отечественного предпринимательства широкое распространение получили расчеты с использованием наличности. Обширное применение такого инструмента обуславливается его удобством и универсальностью. Но нужно учитывать, что использование наличных денег не должно нарушать нормы российского права, в том числе и об обязанности по учету кассовых операций.

Нормативное регулирование кассовых операций

Сфера применения наличных расчетов строго регламентирована Центробанком России в Указаниях от 07.10.2013 № 3073-У. Так, наиболее часто организации могут использовать деньги из кассы на заработную плату, выдачу под отчет, расчеты с партнерами, получение и внесение денег на соответствующий счет и так далее. На цели, не указанные Банком России, наличные денежные средства компании направлять не могут.

При любом использовании наличных денег соответствующее предприятие обязано неукоснительно соблюдать и иной нормативный акт Центробанка Российской Федерации, которым являются Указания от 11.03.2014 № 3210-У (далее — Указания). Поименованный нормативный документ содержит исчерпывающий перечень процедур, необходимых для правильного ведения кассовой дисциплины компании.

Лимиты кассы

Чтобы начать производить платежи наличными, соответствующая компания должна приобрести денежный фонд. В этом случае речь идет не о СКК или СКК, а о предпосылке и организации работы. Невыполнение предприятием описанного обязательства будет расценено контролирующими органами как нарушение дисциплины фонда, а предприятие, совершившее

правонарушение, может быть привлечено к ответственности в виде штрафа, размер которого установлен Административным кодексом России.

Следует отметить, что без надлежащего управления денежными средствами невозможно должным образом учитывать операции с наличными деньгами.

Для выполнения требований Центрального банка Российской Федерации компании, которые используют денежные средства и оставляют их в кассе, должны рассчитать лимиты остатка денежных средств. Предприниматели и малые предприятия освобождаются от этого обязательства.

Следует обратить внимание на отсутствие обязательств устанавливать лимиты для каждой компании, которая использует денежные средства в своей деятельности. Расчет максимальной суммы остатка средств в фонде позволяет юридическому лицу не передавать банку средства, которые входят в рамки расчета. Если компания не рассчитала лимит, он считается недействительным, и в конце рабочего дня у компании не должно быть денег.

Для правильного учета кассовых операций предприятие должно использовать формулы, разработанные Центральным банком Российской Федерации для определения лимита. Названные алгоритмы отражены в приложении к инструкции Центрального банка Российской Федерации. В расчетах должны использоваться фактические цифры каждой компании. Чтобы законно увеличить лимит, компаниям рекомендуется брать максимальные значения показателей, используемых при расчете. Важно отметить, что компания не имеет права применять произвольно установленный лимит. Если расчет выполняется недавней компанией, у которой нет необходимой статистики, прогнозируемые значения должны использоваться для определения предела.

Выполнение установленного лимита осуществляется приказом генерального директора предприятия. Форма этого документа не была утверждена, и никаких особых требований к нему не предъявлено. Следовательно, каждая компания издает соответствующий заказ в произвольной форме. Максимальные суммы денежных средств, период действия и расчет этих сумм являются обязательными.

Компании, в составе которых есть отдельные подразделения, географически удаленные от материнской организации, при расчете лимитов должны учитывать их структуры. В этом случае определяющим является получатель, которому вручаются деньги.

Если деньги вносятся в кассу материнской компании, суммы рассчитываются на основе доли соответствующей единицы.

Иная ситуация возникает, когда отдельная структура самостоятельно передает деньги банку. В этом случае для каждой единицы должны быть установлены отдельные ограничения. Из вышесказанного следует, что надлежащий учет операций по кассовым операциям невозможен без установления лимитов на остаток денежных средств. Это применимо в тех случаях, когда компания накапливает средства в конце рабочего дня.

Литература

1. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) "О бухгалтерском учете" // "Собрание законодательства РФ", 12.12.2011, N 50, ст. 7344.
2. Алексеева Г. И. Бухгалтерский учет и отчетность. Учебник. — М.: КноРус, 2021. — 412 с.
3. Андреев В.Д. Введение в профессию бухгалтера: Учебное пособие / В.Д. Андреев, И.В. Лисихина. — М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2019. — 192 с.
4. Астахов В.П. Бухгалтерский учет от А до Я: Учебное пособие / В.П. Астахов. — Рн/Д: Феникс, 2018. — 479 с.
5. Бабаев Ю. А., Петров А. М. Теория бухгалтерского учета. 6-е изд. — М.: Проспект, 2021. — 256 с.
6. Бабаев Ю. А., Петров А. М. Финансовый учет. Учебник. — М.: Центркаталог, 2020. — 552 с.
7. Бабаев Ю.А. Бухгалтерский учет, анализ и аудит внешнеэконом. деятельности: Учебник / Ю.А. Бабаев, А.М. Петров, Ж.А. Кеворкова и др. — М.: Вузовский учебник, 2018. — 352 с.
8. Бархатов А.П. Бухгалтерский учет внешнеэкономической деятельности. Учебное пособие для бакалавров. 10-е изд., стер. — М.: Дашков и К, 2020. — 266 с.
9. Блинова У. Ю., Астахова Е. Ю., Гольшева Н. И. и др. Документирование хозяйственных операций и ведение бухгалтерского учета имущества организации. Учебник. — М.: КноРус, 2021. — 306 с.

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ

THE IMPACT OF THE PANDEMIC ON RUSSIA'S ECONOMIC SECURITY

УДК 338.1

Шарафуллина Розалия Радмировна,

доцент кафедры общей экономической теории

ФГБОУ ВО Башкирский государственный университет

г. Уфа, Республика Башкортостан

Мансурова Айгуль Халиловна,

магистрант кафедры общей экономической теории

ФГБОУ ВО Башкирский государственный университет

г. Уфа, Республика Башкортостан

Аннотация: Проблемы и научные исследования вопросов, связанных с пандемией сегодня приобретают все большую актуальность. В этой статье авторы анализируют влияние пандемии на жизнь общества, а также глобальные последствия, связанные с экономикой страны.

Негативный эффект, вызванный мировой пандемией сказался на экономике страны. По мнению экспертов, Россия еще долго будет восстанавливаться после удара. Экспертами озвучиваются цифры восстановления – 1-4 года. В данной статье автор обращает внимание на основные аспекты экономической безопасности России, а также рассматривается влияние пандемии на экономическую безопасность страны.

Annotation: The problems and scientific research of issues related to the pandemic are becoming increasingly relevant today. In this article, the authors analyze the impact of the pandemic on society, as well as the global consequences associated with the country's economy.

The negative effect caused by the global pandemic has affected the country's economy. According to experts, Russia will recover for a long time after the strike. Experts announce the recovery figures - 1-4 years. In this article, the author draws attention to the main aspects of Russia's economic security, and also examines the impact of the pandemic on the country's economic security.

Ключевые слова: пандемия, влияние пандемии, экономика, экономическая безопасность, убытки, коронакризис.

Keywords: pandemic, pandemic impact, economy, economic security, losses, coronacrisis.

Последние годы в стране ассоциируются с эпидемией коронавируса. На фоне пандемии произошли серьезные изменения в экономическом и политическом смысле. Были введены карантинные ограничения, ограничения в работу общепита и магазинов, закрыты границы, что привело к серьезным экономическим убыткам. Пострадали целые отрасли: авиаперевозки, туризм, индустрия развлечений, производители потребительских товаров длительного пользования, а также транспортное машиностроение. Список пострадавших отраслей был утвержден Правительством РФ в апреле 2020 г. [1]

Из-за закрытия торговых центров, ограничительных мер в супермаркетах началась эра электронной коммерции. Пожалуй, интернет-торговля – это единственная выигрывающая сфера.

Вместе с тем, введенные ограничения ускорили развитие цифровых технологий и цифровой экономики, которые становятся определяющими факторами высокой конкурентоспособности в современном мире. Произошло ускорение цифровизации внутри компаний, изменение культуры управления и корпоративной культуры, устранение и реорганизация неэффективных процессов, отделов и регламентов [4].

В июле 2020 г. помощник секретаря Совета безопасности России Александр Абелин в своем интервью для «Российской газеты» говорит о следующем: «Следует отметить, что Россия была лучше подготовлена к возникшему шоку по сравнению с подавляющим числом стран, в том числе относящихся к экономически развитым» [2]. По данным Росстата: «ВВП РФ за 2020 г. снизился на 3,1%, а реальные располагаемые доходы населения уменьшились на 3,5%, что значительно меньше прогнозных значений начала 2020 г. На динамику ВВП в 2020 г. относительно 2019 г. повлияло снижение внутреннего конечного спроса (-5,0%) и рост чистого экспорта товаров и услуг за счет опережающего сокращения импорта (-13,7%) по сравнению с экспортом (-5,1%)» [7]. Также была сохранена работоспособность базовых отраслей промышленности и внешней торговли, по крайней мере, в ее сырьевой части. Среди положительных последствий также необходимо отметить прогресс перехода на онлайн-торговлю, дистанционную трудовую деятельность и внедрения формы самозанятости [5].

Однако увеличился рост безработицы на 1,7% и составил 6,4% в 2020 г. За последние 8 лет — это максимальный показатель. На сегодняшний день данный показатель составляет 5,2%. В то же время можно говорить о том, что принятые антикризисные меры благоприятно влияют на восстановление уровня безработицы [6].

В целом мировая экономика претерпевает не самые лучшие времена: усиливаются рыночная волатильность, неустойчивость международной

финансовой системы, увеличивается разрыв между реальной и виртуальной экономикой. При сохранении высокой экономической взаимозависимости стран и регионов мира замедляются процессы формирования новых международных производственных цепочек и цепочек поставок, снижаются потоки инвестиций. Возрастает роль национальных государств и региональных соглашений в торгово-экономической сфере [3].

В 2021 г. мировая экономика активно восстанавливается, опережая ожидания большинства экспертов. Поддержку глобальному росту оказывают стимулирующие меры бюджетной политики, реализованные в крупнейших развитых странах [8].

Поддержание в Российской Федерации стабильной экономической системы позволяет сохранять конкурентные позиции на мировом рынке. Экономическая безопасность занимает важнейшую, ведущую роль в системе национальной безопасности России.

В таблице 1 представлены основные показатели экономической безопасности РФ в 2019-2021 гг. [9].

Таблица 1

Основные показатели экономической безопасности РФ в 2019-2021 гг.

Показатели	2019 г.	2020 г.	2021 г.
ВВП, всего, млрд. руб., в т.ч.	91843,2	103862	109242
-на душу населения, тыс. руб.	625,63	707,02	744,15
Доля малого предпринимательства в ВВП, %	22	20,4	20,8
Внешнеторговый оборот, млрд. долл.	587,6	692,6	627
Объем экспорта, млрд. долл.	359,1	452,1	424,6
Объем импорта, млрд. долл.	228,5	240,5	247,4
Сальдо торгового баланса, млрд. долл.	130,6	211,6	177,2
Инвестиции в основной капитал, доля в ВПП, %	21,4	20	20,6
Затраты на оборону, млрд. долл.	66	61,4	65,1
Индекс производительности труда, %	102,1	103,1	102,6
Уровень износа ОПФ, %	47,3	46,6	37,8
Затраты на инновационную деятельность, млрд. руб.	1404,9	1472,8	1954,1
Удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, услуг, %	7,2	6,5	5,3
Доля высоко технологичных товаров в объеме экспорта, %	14,2	11,8	12,2
Доля высоко технологичных товаров в объеме импорта, %	71,5	67,3	66,8

Показатели ВВП имеют тенденцию роста на протяжении всего рассматриваемого периода.

Как можно заметить, в 2020 году по сравнению с 2019 годом доля малого предпринимательства в структуре ВВП России сократилась на 1,6%, а в 2021 году наблюдалось небольшое увеличение значения данного показателя по

сравнению с 2020 годом на 0,4%.

Наблюдается нестабильная динамика показателей внешнеторгового оборота, и объема экспорта. Показатели в 2020 г. имеют прирост в сравнении с 2019 г., а в 2021 г. в сравнении с 2020 г. наоборот спад. Объем экспорта превышает объем импорта.

Нестабильная динамика также наблюдается в показателях Сальдо торгового баланса и индекс производительности труда.

Рассматривая динамику индекса производительности труда, необходимо отметить, что данный показатель является, прежде всего, положительным. В целом уровень производительности труда в России увеличивается в среднем на 2-3% в год.

Уровень износа ОФП, хоть и имеет отрицательную динамику, однако он довольно высок.

Среди положительного можно отметить вливания в инновационную деятельность. Затраты на инновационную деятельность имеют тенденцию роста.

Как можно заметить, на протяжении всего анализируемого периода в России доля высоко технологичных товаров в объеме импорта, превышает аналогичный показатель экспорта. Доля высоко технологичных товаров в объеме импорта составляет порядка 60-70%. Это означает, что РФ приобретает у иностранных государств, в большей части высокотехнологичные товары. Доля высокотехнологичных товаров в объеме экспорта составляет порядка 11-14%, что является довольно низким значением.

Касательно экономической безопасности России стоит отметить, что не смотря на положительную динамику на данный момент нельзя говорить о полной неуязвимости. Таким образом, можно сделать вывод, что наша страна так же, как и другие страны нелегко преодолевает трудности, связанные с эпидемией.

Библиографический список:

1. Постановление Правительства РФ от 3 апреля 2020 г. № 434 «Об утверждении перечня отраслей российской экономики, в наибольшей степени пострадавших в условиях ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции»

2. Егоров И. Защита от санкций и вируса // Российская газета – Федеральный выпуск. № 152 (8206). 2020.

3. Лев М.Ю. Перспективы развития экономики России по оценке федерального бюджета на 2021 год и на плановый период 2022 и 2023 годов в контексте экономической безопасности // Экономические отношения. 2020. Том 10. № 4. С. 1343-1364.

4. Мамедьяров З.А. (2021). Ускорение цифровизации на фоне пандемии: мировой опыт и Россия // *Контурь глобальных трансформаций: политика, экономика, право*. Т. 14. № 4. С. 92-108.

5. Педченко А. Как пандемия повлияла на работу и перспективы независимых работников [Электронный ресурс]: Режим доступа: URL: <https://www.vedomosti.ru/partner/articles/2020/09/07/838503-pandemiya-povliyala> (дата обращения: 09.12.2021)

6. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2022 год и на плановый период 2023 и 2024 годов [Электронный ресурс]: Режим доступа: URL: https://www.economy.gov.ru/material/file/d7f5f5dea44bda4c30d42aac04cc1fca/prognoz_socialno_ekonom_razvitiya_rf_2022-2024.pdf (дата обращения: 09.12.2021)

7. Росстат: ВВП России в 2020 году снизился на 3,1% [Электронный ресурс] URL: <https://www.kommersant.ru/doc/4671959> (дата доступа: 30.11.2021)

8. Шарафуллина Р.Р., Гизатуллина Р.Р. Поддержка малого и среднего предпринимательства в условиях пандемии // В сборнике: Проблемы экономического роста и устойчивого развития территорий. материалы V международной научно-практической интернет-конференции, в 2 ч. Вологда. 2020. С. 358-361.

9. Состояние показателей экономической безопасности России [Электронный ресурс]: Режим доступа: URL: <https://schetuchet.ru/sostoyanie-pokazatelej-ekonomicheskoy-bezopasnosti-rossii/> (дата обращения: 09.12.2021)

© Мансурова А.Х., 2022

**ОСОБЕННОСТИ ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ ТИПОВ РОДИТЕЛЕЙ,
ВОСПИТЫВАЮЩИХ ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ
ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ**
**PECULIARITIES OF PSYCHOLOGICAL TYPES OF PARENTS
CARRYING OUT CHILDREN WITH DISABILITIES**

УДК 37/159.9

Щербакова Наталья Александровна,

кандидат психологических наук, доцент

доцент кафедры «Коррекционная психология и педагогика»

ФГБОУ ВО «Воронежский государственный педагогический университет»

Россия, г. Воронеж

Пустовалова Юлия Александровна,

студентка 3 курс, факультет «Психолого-педагогический»

ФГБОУ ВО «Воронежский государственный педагогический университет»

Россия, г. Воронеж

Аннотация: *Статья посвящена актуальной проблеме изучения психологических типов родителей, воспитывающих детей с ограниченными возможностями здоровья. Автором детально прописаны личностные особенности родителей детей с ограниченными возможностями здоровья. В статье приводятся эмпирические данные, выявляющие черты индивидуальных типов родителей, среди которых преобладание невротичных или авторитарных черт. В результате анализа особенностей психологических типов родителей автором предлагаются основные направления психологической работы с ними.*

Annotation: *The article is devoted to the actual problem of studying the psychological types of parents raising children with disabilities. The author describes in detail the personal characteristics of parents of children with disabilities. The article presents empirical data revealing the traits of individual types of parents, among which the predominance of neurotic or authoritarian traits. As a result of the analysis of the characteristics of psychological types of parents, the author suggests the main directions of psychological work with them.*

Ключевые слова: *личностные особенности, психологические типы, дети с ограниченными возможностями здоровья, дети-инвалиды.*

Keywords: *personal characteristics, psychological types, children with disabilities, disabled children.*

Проблема инвалидности и болезни волнует все государства в современном обществе. Согласно данным Федеральной службы

государственной статистики [1], уровень инвалидизации в Российской Федерации растет.

Рождение ребенка с ограниченными возможностями здоровья является психотравмирующим фактором для семьи. Социально-бытовые, экономические и социально-профессиональные проблемы, связанные с появлением особенного ребенка, приводят к колоссальной эмоциональной нагрузке, которую несут члены семьи, что в свою очередь деформирует отношения внутри семьи и контакты с социумом [2, с.30].

Ресурсный потенциал, воспитывающей ребенка с инвалидностью снижается. Такие семьи часто приобретают черты дисфункциональности, снижают адаптивные возможности ребенка, отягощают имеющиеся у него нарушения развития [3, с.396].

Родители особенных детей часто имеют специфические личностные особенности, а их Я-концепция имеет определенную специфику, которая проявляется в особенностях осознания себя как субъекта воспитания своих детей [4, с. 221]. У большинства родителей, воспитывающих детей с ограниченными возможностями здоровья, искаженное, не критичное восприятие действительности, неадекватный уровень самооценки, дисгармоничные отношения с детьми, внутриличностный конфликт, приводящий к невротизации личности [5].

Родители детей-инвалидов недостаточно приспособлены к своему социальному окружению. Им свойственны низкая психологическая активность, нежелание обсуждать возникшие проблемы и неприятности с другими людьми, а также феномен подавления воли и преодоления сопротивления [6, с. 430].

Изучение личностных особенностей родителей, которые воспитывают детей с ограниченными возможностями, позволит обобщить основные психологические черты исследуемой категории родителей и выделить группы лиц со сходными типологическими особенностями.

Цель исследования: выявление особенностей психологических типов родителей, воспитывающих детей с ограниченными возможностями здоровья.

Исследование проводилось в формате опросника, сделанного на базе Googleforms. В опросе приняли участие мамы, воспитывающие детей с ограниченными возможностями здоровья и мамы здоровых детей. Объем выборки составил 63 человека, из которых 30 – мамы детей с ОВЗ (экспериментальная группа), а 33 – мамы здоровых детей (контрольная группа). Отцы участие в опросе не принимали.

В качестве методики исследования мы выбрали анкету В.В. Ткачевой «Психологический тип родители». В соответствии с ней психический тип родителей измеряется по трем шкалам и определяется доминирующий.

1) Невротичный тип. Им свойственна пассивная личностная позиция, непринятие проблемы ребенка, отсутствие стремления к ее преодолению, фиксация на отсутствии выхода из положения, бездеятельность. В воспитании отсутствует строгость и требовательность, они склонны к гиперопеке. У таких родителей преобладают истерические, тревожные и депрессивные черты.

2) Авторитарный тип. Эта группа родителей обладают активной жизненной позицией. Для них характерен феномен «вытеснения» негативных переживания, связанных с проблемами ребенка, что оптимизирует их состояние. Такие родители готовы преодолевать любые проблемы, возникающие у ребенка, однако, они могут поступать импульсивно, устраивать скандалы, винить других в проблемах своего ребенка, либо предъявлять к нему слишком высокие требования, использовать жесткие формы наказания.

3) Психосоматический тип. У таких родителей проявляются черты обеих групп. Проблемы ребенка они переживают изнутри. Все усилия они направляют на помощь ребенку, практически не отдыхают, но при этом не жалуются, как невротичные.

По результатам исследования в экспериментальной группе у 56% доминирует психосоматический тип, у 19% – невротичный, у 25% – авторитарный; в контрольной группе психосоматический тип преобладает у 78% испытуемых, невротичный у 10%, а авторитарный – у 12%. Результаты представлены на рисунке.



Рисунок 1. Сравнение доминирующего психологического типа

Таким образом, среди экспериментальной группы больший процент тех, у кого преобладают невротичные или авторитарные черты.

В экспериментальной группе 12% не верят в перспективу развития своего ребенка, в то время как в контрольной 0%. Среди экспериментальной группы меньше тех, кто всегда полон энергии и сил (23% и 41%) и больше соматических проявлений стресса (ощущение «комка» в горле, развитие язвы, гастрита, обострения хронических заболеваний), у них чаще появляются тревожные мысли о ребенке (46% и 37%).

В экспериментальной группе также больше процент тех, кто оправдывает физическое наказание (19% и 6% соответственно), считает, что ребенок должен всегда слушаться (38% и 25%).

Однако, процент тех, кто ни перед чем ни остановится в достижении своих целей выше в экспериментальной группе (50% и 37%). 31% экспериментальной группы считает, что их жизнь изменилась в худшую сторону после появления ребенка с нарушениями развития.

Процент, считающих детей с ограниченными возможностями здоровья обузой, больше в контрольной группе (22% и 15%).

Сводные данные по отдельным утверждениям анкеты представлены в таблице.

Таблица 1. Сводные данные результатов исследования

Утверждение из анкеты	Процент согласившихся с утверждением	
	Экспериментальная группа	Контрольная группа
Я верю в перспективу развития своего ребенка	88%	100%
Я всегда полна энергии	23%	41%
Родитель не виноват, если ребенок своим поведением вынудил наказать его физически	19%	6%
Ребенок с недостатками в здоровье – обуза для родителей	15%	22%
Я не остановлюсь ни перед чем в достижении своих целей	50%	37%
Мой ребенок всегда берет верх надо мной в спорных ситуациях	15%	0%
Если у ребенка слишком много проблем со здоровьем, его можно поместить в интернат.	19%	25%
Я всегда стремлюсь ограждать моего ребенка от трудностей и обид.	50%	38%

Таким образом, родители, воспитывающие детей с ограниченными возможностями здоровья более склонны к проявлению авторитарных и

невротичных черт. Они чаще отрицают наличие проблем, прибегают к жестким формам, обвиняют других в проблемах своего ребенка, готовы пойти на многое, чтобы добиться своего, либо наоборот теряют веру в перспективы развития своего ребенка, чрезмерно опекают его, не предъявляя никаких требований. Такие родители заявляют о том, что проблемы, связанные с ребенком, привели к проблемам со здоровьем (обострение хронических болезней, развитие гастрита, язвы и т.д).

Вывод: рождение «особенного» ребенка снижает ресурсный потенциал семьи, приводит к изменениям на социальном, психологическом и личностном уровнях.

Родители детей с ограниченными возможностями здоровья характеризуются неадекватностью в принятии себя и ребенка, у них развиваются неэффективные формы взаимодействия с социумом, неправильные типы воспитания (гиперопека, противоречивое воспитание, воспитание в «культе» болезни, отвержение, авторитарная гиперсоциализация), дезадаптивные черты личности.

В результате анализа особенностей психологических типов родителей, воспитывающих детей с ограниченными возможностями здоровья, можно выделить следующие направления психологической работы с ними:

- коррекция понимания родителями проблем их ребенка — преувеличения или, наоборот, отрицания наличия проблем;
- коррекция неконструктивных форм поведения родителя (агрессии, истерических проявлений, неадекватных поведенческих реакций);
- коррекция позиции родителей — переход в позицию поиска реализации возможностей ребенка.

Литература

- 1) Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL:<https://rosstat.gov.ru/folder/13964> (дата обращения: 27.12.2021).
- 2) Ткачева, В.В. Семья ребенка с ограниченными возможностями здоровья: диагностика и консультирование// В.В.Ткачева. – М.: Национальный книжный центр, 2014. – 160с.
- 3) Афонькина, Ю.В. Ресурсный потенциал семьи, воспитывающей ребенка с инвалидностью // Проблемы современного педагогического образования. 2018. № 60-4. С. 395-398.
- 4) Антонова, Н.В. Некоторые особенности Я-концепции родителей, воспитывающих детей с ограниченными возможностями здоровья // Вестник Бурятского государственного университета. Образование. Личность. Общество. 2010. № 5. С. 219-224.

5) Хайрудинова, Р.И. Личностные особенности и адаптивные ресурсы родителей, воспитывающих детей с ограниченными возможностями здоровья в условиях реализации инклюзивного образования [Электронный ресурс] // Современные проблемы науки и образования. 2015. №6. URL:<https://ipk74.ru/upload/iblock/d17/d178fb8bf30bd16a8f693a87abcebe94.pdf> (дата обращения 26.12.2021).

6) Коротаяева, А.И. Психолого-педагогические особенности семей, воспитывающих детей с ограниченными возможностями здоровья // Проблемы современного педагогического образования. 2020. № 67-2. С. 428-431.

**ОСОБЕННОСТИ МОТИВАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ПАО
«ГАЗПРОМ НЕФТЬ» И НАПРАВЛЕНИЯ ЕЁ
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ**
FEATURES OF PJSC GAZPROM NEFT'S MOTIVATION POLICY AND
DIRECTIONS FOR ITS IMPROVEMENT

УДК 338.2

Зотова Мария Евгеньевна

*Студент магистратуры 3 курс, Высшая школа экономики и управления
Южно-Уральский государственный университет (НИУ)
Россия, г. Челябинск*

Научный руководитель: Таипова Эльвира Хаерсламовна,

*к.э.н., доцент кафедры "Менеджмент"
Южно-Уральский государственный университет (НИУ)
Россия, г. Челябинск*

Аннотация: В статье анализируются особенности мотивационной политики ПАО «Газпром нефть» и направления её совершенствования. Рассматриваются теоретические аспекты мотивационной политики организации, понятие, сущность и роль мотивации персонала в кадровой политике компании. Приводится классификация видов стимулирования персонала. Выявляются стратегические ориентиры, принципы, текущая модель и направления совершенствования мотивационной политики ПАО «Газпром нефть».

Annotation: The article analyzes the features of the motivational policy of Gazprom Neft PJSC and the directions for its improvement. Theoretical aspects of the organization's motivational policy, the concept, essence and role of personnel motivation in the company's personnel policy are considered. The classification of types of staff incentives is given. The strategic guidelines, principles, current model and directions for improving the motivational policy of Gazprom Neft PJSC are identified.

Ключевые слова: трудовая мотивация, мотивационная политика, совершенствование мотивационной политики, персонал, ПАО «Газпром нефть».

Key words: labor motivation, motivation policy, improvement of motivation policy, personnel, Gazprom Neft PJSC.

Введение

В условиях современного рынка одним из ключевых факторов экономического развития становится человеческий капитал [1]. В этой связи

устойчивое и стабильное развитие компании и увеличение её конкурентоспособности во многом определяются мотивационной политикой, ориентированной на максимально эффективное задействование кадрового потенциала. Особенно актуальным этот вопрос является для крупных компаний, таких как ПАО «Газпром нефть», имеющих сложную многоуровневую и диверсифицированную структуру и вынужденных существовать в условиях динамичности и нестабильности внешней среды [2]. Продуманная система мотивации персонала позволяет обеспечить надёжность и высокую производительность его деятельности, что способствует не только повышению эффективности функционирования компании, но и её экономической устойчивости, что повышает значимость совершенствования мотивационной политики ПАО «Газпром нефть».

Целью работы является изучение особенностей мотивационной политики ПАО «Газпром нефть» и направлений её совершенствования. Для её достижения были использованы методы анализа и синтеза научных публикаций и литературных источников по рассматриваемой теме.

Теоретические аспекты мотивационной политики организации

Мотивация представляет собой процесс побуждения сотрудников к деятельности, ориентированной на достижение целей компании, основанный на удовлетворении имеющихся у них потребностей [3]. Основу мотивации составляют потребности персонала, преобразующиеся в мотивы, которые определяют поведение, рассматриваемое как целевые установки. Важнейшим элементом мотивации является её взаимозависимость с индивидуальными потребностями каждого работника, заключающаяся в необходимости удовлетворения этих потребностей с целью достижения запланированного результата.

Мотивация является одним из ключевых элементов кадровой политики, которая должна отвечать требованиям непротиворечивости интересам компании и сотрудников, публичности реализуемых изменений, гибкости и системности [4]. Её реализация осуществляется через стимулирование, являющееся процессом сознательного инициирования действий с определёнными целями и мотивами [5]. Стимулирование воздействует на трудолюбие, усилия, сосредоточенность, терпение и честность сотрудников.

В рамках реализации кадровой политики выделяют следующую классификацию видов стимулирования персонала [6]:

1. По форме выражения:

- материальное:

- денежное – заработная плата, компенсации, доплаты;

○ неденежное – медицинское обслуживание, оплата транспортных расходов и прочее.

● нематериальное – стажировки, признание в коллективе, дополнительный отпуск и прочее.

2. По объекту воздействия:

● индивидуальное;

● коллективное.

3. По форме воздействия:

● административное (нормирование и регламентирование труда);

● экономическое (материальное стимулирование и санкции);

● моральное (вручение почётных грамот, объявление благодарностей и прочее.)

4. По итогу воздействия на сотрудника:

● мотивирующее, побуждающее к трудовым действиям ради достижения целей компании;

● демотивирующее, вызывающее сопротивление выполнению целевых трудовых действий;

● ситуационное, работающее в зависимости от индивидуального восприятия.

5. По направленности действия:

● положительное, выражаемое в виде поощрений;

● отрицательное, выражаемое санкциями.

На мотивационную систему компании оказывают влияние внешние и внутренние факторы [7]. К первым относятся факторы ближнего воздействия, непосредственно влияющие на компанию, и дальнего воздействия, не оказывающие мгновенного эффекта, но затрагивающие функционирование организации. Внутренние факторы обусловлены особенностями внутренней среды, включающей производство, организацию управления, финансы и учёт и персонал. Все эти факторы должны учитываться при формировании и совершенствовании мотивационной политики компании.

Направления совершенствования мотивационной политики ПАО «Газпром нефть»

Важнейшими ориентирами кадровой политики ПАО «Газпром нефть», как и прочих нефтегазовых предприятий, являются [8]:

● сбалансированная политика в сфере оплаты труда;

● внедрение программ мотивации, учитывающих эффективность деятельности каждого сотрудника и ориентированных на его индивидуальные потребности;

- привлечение и адаптация молодых талантливых специалистов;
- совершенствование корпоративной культуры;
- реализация социальных программ, обеспечение безопасности и охраны труда.

В 2018 г. ПАО «Газпром нефть» начала масштабный проект трансформации корпоративной культуры и обновления корпоративных ценностей, задачей которого является смена управления на вовлекающее лидерство в качестве новой идеологии взаимодействия персонала [9]. Ключевым элементом этого проекта обозначено развитие новой системы мотивации, охватывающей такие элементы корпоративной жизни, как продвижение, управление по целям, ротация и развитие кадров и пересмотр заработной платы.

Система мотивации ПАО «Газпром нефть» базируется на следующих принципах [10]:

- внутренняя справедливость;
- внешняя конкурентоспособность;
- связь вознаграждения с эффективностью деятельности;
- целостный подход к оценке и совершенствованию;
- прозрачность, объективность и доступное информирование сотрудников в удобном для них формате;
- разделение ответственности за обучение и развитие между руководителем, персоналом и компанией;
- доступность дополнительного обучения для всех сотрудников.

Основой мотивационной политики компании является модель совокупного поощрения, охватывающая базовое вознаграждение, возможность развития, вознаграждение за результат работы, признание достижений, рабочее пространство, социальные льготы, гарантии и корпоративную культуру. Основным направлением совершенствования мотивационной политики ПАО «Газпром нефть» является развитие и внедрение основанного на модели подхода, отдельные элементы которого разрабатываются под отдельные сегменты сотрудников с учётом их мотивационных профилей [11]. Данная модель позволяет синхронизировать индивидуальные потребности работников и цели компании, совершенствует внутрикорпоративные показатели привлечения, вовлечения, мотивации и удержания сотрудников и позволяет сформировать инфраструктуру для адаптивной реализации бизнес- и кадровой стратегий.

Перспективными направлениями совершенствования системы мотивации в ПАО «Газпром нефть» являются:

- внедрение системы годового премирования, основанной на оценке индивидуального вклада каждого работника;

- внедрение системы оплаты труда методом грейдинга, который заключается в структурированном определении относительной ценности всех должностей с учётом стратегии развития компании и текущего состояния бизнеса [12];

- развитие программы «Кафетерий льгот», заключающейся в предоставлении сотруднику возможности самостоятельно выбирать вариант компенсационного пакета и призванной обеспечить поддержку принципа человекоцентричности [13];

- развитие программ нематериальной мотивации, основанных на актуальных ожиданиях, потребностях, личных целях и ценностях сотрудников [14].

Заключение

Мотивация сотрудников является важным элементом системы управления персоналом, поскольку она способна повысить уровень их работоспособности и эффективности деятельности, что благоприятно сказывается на общей результативности организации. В ПАО «Газпром нефть» мотивация работников является одним из ключевых направлений кадровой политики, нацеленным на привлечение и удержание работников необходимой квалификации и формирование у персонала стимулов к выполнению текущих задач на максимально высоком уровне. Система мотивации компании сочетает материальное и нематериальное стимулирование, причём в основе программ вознаграждения лежит модель совокупного поощрения. Также компания развивает ряд программ нематериальной мотивации, содержание и форматы которых актуализируются согласно стратегическим целям. Основным направлением совершенствования мотивационной политики ПАО «Газпром нефть» должен выступать адресный поддерживающий подход к сотрудникам, позволяющий каждому из них чувствовать себя значимым и ценным для компании и полностью раскрывать свой потенциал посредством труда, что даст компании возможность сохранять устойчивые конкурентные преимущества в меняющихся условиях.

Список литературы

1. Романюк Н.В., Владыченко Ю.В. Особенности мотивации персонала на предприятиях различных сфер деятельности // Теория и практика финансово-хозяйственной деятельности предприятий различных отраслей: сборник трудов II Национальной научно-практической конференции / под общ. ред. Е.П. Масюткина. – Керчь, 2020. – С. 369-374.

2. Чернышова Т.В. Мотивация персонала как один из инструментов риск-менеджмента предприятий газовой промышленности в рамках системы менеджмента качества // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. – 2018. – № 5 (74). – С. 122-126.
3. Кирилина О.Н. Роль мотивации в управлении персоналом // Бизнес-образование в экономике знаний. – 2019. – № 3 (14). – С. 51-56.
4. Сысоева Е.В. Формирование конкурентоспособного трудового потенциала организации с учётом внешних неблагоприятных факторов // Инновации и инвестиции. – 2020. – № 10. – С. 97-102.
5. Нигай Е.А., Огорокова В.А., Петрова Д.Д. совершенствование системы мотивации и стимулирования труда персонала ООО «ХАПК «ГринАгро» // АНИ: экономика и управление. – 2019. – № 4 (29). – С. 293-296.
6. Денисенкова Е.Ю. Элементы механизма трудовой мотивации персонала компании // Вестник магистратуры. – 2018. – № 4-3 (79). – С. 132-135.
7. Зорина Н.А., Черепнин И.А. Трансформация мотивационной системы организации под влиянием факторов внешней и внутренней среды // Экономика труда. – 2019. – Т. 6, № 1. – С. 385-398.
8. Савчук И.И. Особенности управления персоналом нефтегазового предприятия в условиях вахтового метода работы // Международный научно-исследовательский журнал. – 2021. – № 5-3 (107). – С. 50-54.
9. Отчёт в области устойчивого развития за 2018 г. / ПАО «Газпром нефть». – 2019. – 86 с.
10. Отчёт в области устойчивого развития за 2019 г. / ПАО «Газпром нефть». – 2020. – 92 с.
11. Отчёт об устойчивом развитии за 2020 г. / ПАО «Газпром нефть». – 2021. – 97 с.
12. Михайлова Н.И. Анализ построения системы оплаты труда методом грейдирования // Научный журнал. – 2020. – № 2 (47). – С. 52-58.
13. Пономарева О.Я., Никитина О.Ю. Инструменты настройки системы мотивации труда персонала: обзор исследований российских учёных и практиков // Интеллект. Инновации. Инвестиции. – 2021. – № 1. – С. 41-53.
14. Ярошевич А.О. Инновационные методы мотивации персонала // Теория и практика управления: ответы на вызовы цифровой экономики: материалы X Международной научно-практической конференции студентов, магистрантов, аспирантов и молодых учёных / под ред. М.Н. Кулапова [и др.]. – М., 2020. – С. 300-302.

**ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН В РАЗРАБОТКЕ ИННОВАЦИОННЫХ
МЕТОДОВ И МЕХАНИЗМОВ КОНТРОЛЯ ЗА УЧАСТНИКАМИ
ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК**
EXPERIENCE OF FOREIGN COUNTRIES IN THE DEVELOPMENT OF
INNOVATIVE METHODS AND MECHANISMS OF CONTROL OVER THE
PARTICIPANTS OF PUBLIC PROCUREMENTS

УДК 33

Филиппов Александр Владимирович,

Студент 2 курса магистратуры

Высшей школы государственного аудита (факультет)

МГУ им. М.В. Ломоносова

Россия, г. Москва

***Аннотация:** Современный уровень развития многих зарубежных стран характеризуется наличием значительного практического опыта эффективного расходования бюджетных средств, в том числе, в сфере закупочной деятельности. У контрактной системы Российской Федерации сравнительно небольшая история развития, а соответственно, представляется крайне целесообразным использовать передовой международный опыт других государств для её совершенствования. Статья посвящена обзору современных методов и технологий государственного контроля за участниками государственных в ряде зарубежных государств, чей опыт представляется полезным изучить для совершенствования отечественной системы контроля в сфере государственных закупок. Были рассмотрены инновационные способы контроля, которые используются в странах ЕС, Грузии, Бразилии и Китае.*

***Annotation:** The current level of development of many foreign countries is characterized by the presence of significant practical experience in the effective spending of budgetary funds, including in the field of procurement. The contract system of the Russian Federation has a relatively short history of development, and accordingly, it seems extremely expedient to use the best international experience of other states to improve it. The article is devoted to the review of modern methods and technologies of state control over state participants in a number of foreign countries, whose experience is useful to study for improving the domestic control system in the field of public procurement. Innovative control methods that are used in the EU countries, Georgia, Brazil and China were considered.*

***Ключевые слова:** финансовое право, государственный финансовый контроль, контрактная система, государственные закупки, Big Data, международный опыт.*

Key words: financial law, state financial control, contract system, public procurement, Big Data, international experience.

Крайне полезным представляется изучение уникальных методов и механизмов, применяемых зарубежными контролирующими органами в контрактной системе в сфере закупок для возможного внедрения тех или иных технологий в нашей стране. В данной статье будет представлен обзор различных механизмов осуществления контроля.

Сейчас во многих странах наблюдается новый тренд - внедрение технологий «Big Data» и различных механизмов отслеживания и выявления нарушений в контрактной системе с помощью алгоритмов и систем интеллектуального анализа в сфере закупок. В европейских государствах всё последнее десятилетие идёт активный процесс полной цифровизации контрактных систем на основе Директив Европейского союза по закупкам в рамках стратегии «Европа-2020», что открывает возможности использования прогрессивных информационных технологий в государственных закупках для создания умной системы закупок, основанной на применении блокчейна, умных контрактов (smart contract) и нейросетей [1, с. 9].

На данный момент идёт активная разработка и внедрения систем интеллектуального анализа государственных закупок в Грузии. Данный проект реализуется совместными усилиями Службы государственного аудита Грузии и Всемирного банка. Новые методы контроля, основанные на данных технологиях, позволят выявлять неэффективность, коррупцию и критические зоны риска в закупочных процессах, а также вырабатывать рекомендации по повышению эффективности использования денежных средств и добросовестности в государственных закупках [2, с. 4].

Опыт стран Европейского союза и Грузии представляется целесообразным рассматривать и с точки зрения процедуры внедрения указанных технологий в действующую систему контроля, которая представляет собой довольно трудоёмкую и технологически сложную работу.

Рассматриваемый механизм существует в системе государственного контроля за закупками в Бразилии. Управление Генерального контролёра Союза (Controladoria-Geral da União) ещё в 2008 году создало Обсерваторию государственных расходов (Observatório da Despesa Pública) в качестве основы для постоянного мониторинга, выявления и наказания случаев неправомерного поведения и коррупции в контрактной системе с помощью. Обсерватория состоит из квалифицированных специалистов, использующих современные технологии и научные методы в области аналитической и статистической обработки данных. С помощью этой системы

государственного наблюдения за расходами данные о расходах на закупки сверяются с другими правительственными базами данных для выявления правонарушений, а также обнаружения нетипичных ситуаций, требующих тщательной аудиторской проверки. В частности, данный механизм контроля позволяет выявлять возможные конфликты интересов, ненадлежащее использование дополнительных требований к закупкам, непропорциональные существенные поправки к контрактам, процедурные нарушения, мошенничество посредством использования «фирм-однодневок». В 2013 году, например, было зафиксировано 60 000 случаев предупреждений, полученных с помощью данной системы интеллектуального анализа данных, используемой канцелярией генерального контролера Союза [3, с. 24-25].

Эффективность и инновационность данного государственного органа была признана Организацией Объединенных Наций (ООН). В 2009 году Обсерватория государственных расходов (Observatório da Despesa Pública) была награждена премией ООН в области государственной службы, являющейся самым престижным признанием достижений в развитии государственного управления [4].

В Китае в 2015 году был создан институт надзора за экспертами, которые оценивают качество закупаемого продукта, что позволяет потенциально снижать риски мошеннической деятельности и взяточничества. Данный механизм функционирует следующим образом. С 2015-ого года выбор экспертов должен происходить случайным образом из правительственной базы данных об экспертах. При этом финансовые департаменты народных правительств на уровне провинций и выше обязаны тщательно и своевременно вести и предоставлять свои базы данных об экспертах. Ведомства, столкнувшиеся с ненадлежащим поведением экспертов, обязаны сообщать о подобных ситуациях. Устанавливаются штрафы за противоправные поведения экспертов, и в зависимости от характера совершенного нарушения, предусматриваются различные уровни юридической ответственности, например:

1. признание недействительным заключения по оценке;
2. отзыв компенсации;
3. запрет на участие в будущих оценках государственных закупок;
4. предупреждения или штрафы;
5. конфискация незаконных доходов;
6. гражданская ответственность;
7. уголовная ответственность [5, с. 29].

Согласно Government Procurement Law 2002 г., базовому нормативному правовому акту, посвященному государственным закупкам в Китае, главным

органом, регулирующим данную область отношений, является Государственный совет Китайской Народной Республики (中华人民共和国国务院). Государственные закупки осуществляются как в централизованном порядке, так и децентрализованном. Предмет централизованных закупок определяется в соответствии с каталогом централизованных закупок, издаваемым народными правительствами на уровне провинций.

Контроль и надзор за государственными закупками осуществляют финансовые департаменты правительств всех уровней. В их задачу входит информировать о нарушениях законодательства в сфере государственных закупок, для того, чтобы правоохранительные органы и ведомства незамедлительно принимали меры в отношении правонарушителей в соответствии со своими соответствующими обязанностями.

Отдельное внимание стоит уделить последним изменениям в законодательстве Китая, направленным на совершенствование контроля в сфере государственных закупок. В марте 2015 года вступили в силу дополнительные положения Закона КНР "О государственных закупках», направлены на улучшение контроля за процессом государственных закупок, а также повышение ответственности за нарушения и на снижение коррупционных рисков [6, с. 34].

Например, нововведение того года позволило одновременно повысить эффективность работы государственных органов Китая, осуществляющих контроль в сфере закупок, и упростить им её. Речь идет о внедрении критериев к особым требованиям к поставщикам для того, чтобы контролирующие органы могли легче обнаруживать дискриминационного характера данных требований к поставщикам. Законом устанавливаются обстоятельства, когда требования будут рассматриваться как «необоснованные»:

- 1) когда для одного и того же проекта закупок различным поставщикам была предоставлена различная информация;
- 2) когда предписанные квалификационные, технические или коммерческие требования не соответствовали конкретным характеристикам и фактическим потребностям проекта закупок или не имели отношения к исполнению контрактов;
- 3) Когда технические, сервисные и другие требования, предписанные в потребностях закупок, указывали на конкретного поставщика или продукт;
- 4) Когда определенные результаты или вознаграждения в конкретном административном регионе или конкретной отрасли требуются в качестве условия для добавления баллов поставщику, а также для победы в тендере или закрытия сделки.

Использованные источники:

1. Бижоев Б. М. Основы интеллектуальной контрактной системы в сфере государственных закупок //Journal of economic regulation (Вопросы регулирования экономики). – 2018. – Т. 9. – №. 1.
2. World Bank Group Big Data Analytics for Improved Governance and Public Procurement in Georgia, 2019 [Электронный ресурс]. URL: <https://olc.worldbank.org/system/files/Big-Data-Case-Study-Big-Data-Analytics%20%281%29.pdf>
3. OECD. Preventing corruption in public procurement. – 2016, p. 24-25.
4. Public Spending Observatory in Brazil. OECD. 2016. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.oecd.org/governance/procurement/toolbox/>
5. Covington, China's New Regulations on Government Procurement Seek to Promote Greater Transparency, March 2015
6. The Government Procurement Law of the People's Republic of China (Order of the President No.68), 29 June 2002

АНАЛИЗ ИНДЕКСА VIX, ЕГО СУЩНОСТЬ И ПРИМЕНЕНИЕ ANALYSIS OF THE VIX INDEX, ITS ESSENCE AND APPLICATION

УДК 336.763

Шин Александр Юрьевич,

студент 4 курс, факультет экономики и процессов управления

Сочинский Государственный Университет

Россия, г. Сочи

Научный руководитель: Янюшкин Виктор Александрович

***Аннотация:** В статье рассматривается проблема использования индекса VIX. Сегодня рынок имеет не очень стабильные тенденции. Для анализа рынка ценных бумаг люди используют такие методы, как фундаментальный анализ и технический анализ. Один из способов оценить ожидание инвесторов на американском рынке ценных бумаг – это воспользоваться анализируемым индексом страха. Индекс VIX – показатель волатильности фондовых рынков, который рассчитывается исходя из цен опционов на индекс широкого американского рынка S&P500. В данной работе будет рассмотрена его сущность, характеристика и варианты применения для разных типов инвесторов.*

***Annotation:** The article deals with the problem of using the VIX index. Today the market has not very stable trends. To analyze the stock market, people use methods such as fundamental analysis and technical analysis. One way to gauge investor expectation in the US stock market is to use the analyzed fear index. The VIX index is an indicator of the volatility of stock markets, which is calculated based on the prices of options on the broad US market index S&P500. This paper will consider its essence, characteristics and applications for different types of investors.*

***Ключевые слова:** рынок ценных бумаг, инвестиции, индекс, опционы, хеджирование, S&P500.*

***Key words:** securities market, investment, index, options, hedging, S&P500.*

На сегодняшний день фондовый рынок характеризуется достаточно беспокойным настроением. Люди говорят в основном об обвалах, о всевозможных коррекциях и рисках. Всем инвесторам нахлынула волна сомнений и страха. Для того, чтобы оценить уровень ожиданий вкладчиков существует специальный индекс, называемый индексом VIX.

Для начала разберемся, что этот индекс из себя представляет.

Индекс страха (VIX) – это индикатор ожидания инвесторов по поводу волатильности, то есть изменчивости фондового рынка США на ближайшие 30 дней. То есть VIX это показатель ожидаемой в будущем волатильности.

Здесь важно учесть, что VIX отражает не текущую, а ожидаемую волатильность рынка. Волатильность той или иной акции отражаются в размере опционных премий, которые готовы платить инвесторы за право купить или продать эту акцию в будущем. Иными словами, размер опционных премий отражает предположение инвесторов об уровне риска на рынке: чем выше риск, тем больше люди готовы платить за страховку в виде опционов. Индекс VIX рассчитывается на основе размера опционных премий: когда премии по опционам снижаются, VIX тоже снижается, и, соответственно, наоборот.

Индекс VIX создан пионерами исследования волатильности Мангеймом Бреннером и Дэном Галеем в 1986 году. Их исследования назывались «Новости финансовых инструментов для хеджирования изменений волатильности». Бреннер и Галей хотели назвать индекс волатильности «индексом сигма», поскольку греческая буква сигма применяется для обозначения коэффициента волатильности в финансовой математике. Несколькими годами позже, в 1992 году, Чикагская Биржа Опционов начала свои собственные исследования волатильности. Целью этих исследований было создание индекса, в основе которого будут лежать не просто математические расчеты, а динамика цен реально торгующихся опционов. В итоге уже в 1993 году на свет появился индекс волатильности VIX.

Теперь давайте подробнее разберемся, что показывает и как рассчитывается индекс VIX. VIX основан на ценах опционов на индекс S&P500 и рассчитывается путем агрегирования взвешенных цен опционов Call и Put на этот индекс по широкому диапазону цен. Как именно индекс VIX измеряет будущую волатильность? Стоит отметить, что вообще существует два основных способа как мы можем измерить волатильность.

Первый способ – исторический. Он основан на выполнении разнообразных статистических расчетов на основе прошлых значений того или иного показателя. Например, цены и акции – вычисление среднего арифметического и геометрического дисперсии стандартного отклонения цены. Финальное значение стандартного отклонения и принимается за меру волатильности. Метод имеет свои недостатки. По сути будущее значения волатильности прогнозируется на основе прошлых, то есть исторических цен. Этот метод исходит из предположения, что прошлая динамика будет повторяться и в будущем.

Есть и другой метод расчета волатильности. Согласно этому методу, волатильность рассчитывается исходя из цен опционов на тот или иной инструмент. Опцион – это такой контракт, который дает право купить или продать тот или иной актив, например, акции Газпрома. Опцион, который дает

право на покупку, называют *опционом-call*. Опцион, который дает право на продажу, это *опцион-put*. По сути дела, с помощью опциона можно хеджировать, то есть страховать свои сделки. Например, вы купили акции Газпрома по 330 рублей, но боитесь, что они могут упасть в будущем, и в таком случае вы покупаете опцион-put, который позволяет вам через месяц продать акции Газпрома, например, по цене 350 рублей. Если акции Газпрома действительно упадут, то вы окажетесь в плюсе, а если они, наоборот, пойдут вверх и достигнут скажем отметки в 370 рублей, тогда вы просто потеряете сумму, которую заплатили за этот опцион. При чем же тут волатильность? Все дело в цене самого опциона. Дело в том, что существует множество моделей ценообразования опционов и большинство из этих моделей в качестве одного из входящих параметров используют именно волатильность, то есть цена опциона зависит от ожидаемой волатильности. Если вернуться, к примеру с Газпромом, то стоимость опциона будет зависеть от того, какова вероятность, что акция за месяц поднимется до 350 рублей. Таким образом, зная цену опционов, можно рассчитать на их основе ожидаемую волатильность той или иной ценной бумаги.

На самом деле оба эти метода расчета волатильности неидеальны, но, тем не менее, зачастую они позволяют довольно точно прогнозировать волатильность отдельных активов или даже всего рынка в целом. Индекс VIX как раз рассчитывается вторым из этих методов, то есть на основе цен опционов.

Как уже было сказано ранее, многие участники рынка используют опционы, чтобы хеджировать свои позиции. Например, когда у инвестора складывается ощущение, что на рынке вероятна коррекция, тогда он может для хеджирования своих позиций купить put-опционы, чтобы в случае падения рынка продать свои активы по выгодной цене. А когда такое ощущение складывается у большого количества инвесторов, то они массово начинают хеджировать свои открытые позиции под опционами. Из-за этого спрос на put-опционы растет, и их цена увеличивается. При виде такой динамики нетрудно понять, что инвесторы ждут более широких колебаний цены актива, то есть роста его волатильности. Таким образом, динамику цен опционов можно использовать как индикатор ожидаемой волатильности. Вот на этом принципе и строится индекс VIX.

$$\sigma^2 = \frac{2}{T} \sum_i \frac{\Delta K_i}{K_i^2} e^{RT} Q(K_i) - \frac{1}{T} \left[\frac{F}{K_0} - 1 \right]^2$$

<p>σ $VIX/100 \Rightarrow VIX = \sigma \times 100$</p> <p>$T$ Time to expiration</p> <p>F Forward index level derived from index option prices</p> <p>K_0 First strike below the forward index level, F</p> <p>K_i Strike price of i^{th} out-of-the-money option; a call if $K_i > K_0$ and a put if $K_i < K_0$; both put and call if $K_i = K_0$.</p>	<p>ΔK_i Interval between strike prices – half the difference between the strike on either</p> $\Delta K_i = \frac{K_{i+1} - K_{i-1}}{2}$ <p>R Risk-free interest rate to expiration</p> <p>$Q(K_i)$ The midpoint of the bid-ask spread for option with strike K_i.</p>
--	--

Рисунок 1. Формула расчета индекса VIX

В данный момент времени значение индекса VIX представляет собой значение ожидаемой 30-дневной волатильности, выраженной в процентах. Так, если VIX равен 20, то это означает что 30-дневная ожидаемая волатильность составляет соответственно 20%. Как правильно интерпретировать значение индекса VIX? Значение индекса от 11 до 20 говорят о том, что на рынке растущий тренд. Значение от 21 до 30 – это стабильный рынок. Индекс выше 40 – это уже паника на рынках. Также стоит наблюдать за расхождениями между VIX и индексом S&P500. Когда новое обновление максимума по S&P500 не совпадает с новым минимумом по VIX, это говорит о вероятном развороте тренда. Почему же данный индекс называют индексом страха? Дело в том, что индекс волатильности говорит об общем настроении участников рынка. Если он принимает экстремально низкие значения, то можно сделать вывод о чрезмерном спокойствии инвесторов. Но если он взлетает очень высоко, это говорит о том, что начинается паника. Именно поэтому VIX очень часто называют индексом страха или индексом неуверенности.

Представляет ли индекс страха какую-то ценность для долгосрочных инвесторов или этот инструмент нужен только для спекулянтов? На самом деле индекс VIX может пригодиться самым разным участникам рынка и быть одинаково полезным. Если вы долгосрочный инвестор и держите большой запас денег в ожидании обвала рынка, подобного тому, что было в марте 2020 года, VIX может дать вам сигнал, что настало время для входа. Либо наоборот, он подскажет что сейчас не лучший момент, чтобы вкладывать большую сумму, потому что на рынке назревает коррекция.

Нужно иметь в виду, что VIX говорит о состоянии рынка в целом. Его сигналы не распространяются на каждую ценную бумагу в отдельности. Даже если он поможет вам угадать дно рынка, это не означает что все купленные в этот момент бумаги начнут вдруг расти.

Подводя итоги, можно сказать, что индекс страха показывает какая сейчас на рынке преобладает эмоция и поэтому он может использоваться как ориентир при поисках точки входа, но для долгосрочного инвестора он, конечно же, не может заменить фундаментальный анализ. Стоит подчеркнуть, что есть смысл обращаться к VIX эпизодически, но не стоит отказываться от перспективной сделки с качественным активом, даже если индекс VIX в этот момент находится на высоких уровнях. Наконец очень важно помнить, что индекс VIX – это не хрустальный шар, через который можно увидеть будущее. Все его движения отражают уже существующие настроения рынка. Чаще всего взлет или падение индекса страха происходит уже после выхода какой-то новости. В преддверии важных событий спрогнозировать будущую динамику рынка этот индекс не может.

Список литературы

1. Кудрин А.Л. Структурные проблемы российской экономики /Финансовая газета [Электронный ресурс]. URL: <https://fingazeta.ru/opinions/229586/>(дата обращения: 28.11.2018).
2. Рост российской экономики замедляется - обостряются структурные проблемы / Интернет–портал insemi.info [Электронный ресурс]. URL: <http://inosmi.info/rost-rossiyskoy-ekonomiki-zamedlyaetsya-8212-obostryayutsya-strukturnye-problemy.html> (дата обращения: 01.12.2021).
3. Антипина О. Н., Вереникин А. О. Микроэкономика продвинутого уровня. Учебное пособие. — М.: Проспект. 2020. 184 с.
4. Алехин, Б. И. Рынок ценных бумаг: учебник и практикум для академического бакалавриата / Б. И. Алехин. — 2-е изд., испр. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2019. — 497 с.
5. Гузнов, А. Г. Публично-правовое регулирование финансового рынка в Российской Федерации: монография / А. Г. Гузнов, Т. Э. Рождественская. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 438 с.
6. Что такое индекс страха?. — Текст: электронный // VC.RU: [сайт]. — URL: <https://vc.ru/finance/310652-chto-takoe-indeks-straha-vix> (дата обращения: 01.12.2021).

ЖИЛИЩНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ГРАЖДАН РФ – АРЕНДА ИЛИ ИПОТЕКА?

HOUSING PROVISION OF CITIZENS OF THE RUSSIAN FEDERATION - RENT OR MORTGAGE?

УДК 332.6

Шин Александр Юрьевич,

студент 4 курс, факультет экономики и процессов управления

Сочинский Государственный Университет

Россия, г. Сочи

Научный руководитель: Янюшкин Виктор Александрович

***Аннотация:** В статье рассматривается проблема выбора между ипотечным кредитованием и арендой жилья. На сегодняшний день для граждан РФ самый распространенный вариант приобретения жилья является ипотечное кредитование. Ввиду того, что ставки на ипотеку в России большие, люди задумываются об альтернативных вариантах покупки недвижимости, а точнее об аренде. Целью данной работы является анализ и определение возможных проблем, связанных как с ипотечным кредитованием, так и с арендой жилья. В данной работе будут рассмотрены два варианта приобретения жилья, а также выявлены возможные преимущества и недостатки обоих вариантов покупки квартиры.*

***Annotation:** The article deals with the problem of choosing between mortgage lending and rental housing. To date, for citizens of the Russian Federation, the most common option for acquiring housing is mortgage lending. In view of the fact that mortgage rates in Russia are high, people are thinking about alternative options for buying real estate, or rather about renting. The purpose of this work is to analyze and identify possible problems associated with both mortgage lending and rental housing. In this paper, two options for acquiring housing will be considered, and the possible advantages and disadvantages of both options for buying an apartment will be identified.*

***Ключевые слова:** кредит, ипотечное кредитование, банки, аренда, ипотека, недвижимость.*

***Key words:** credit, mortgage lending, banks, rent, mortgage, real estate.*

Наверно, у всех есть мечта иметь просторную квартиру или шикарный загородный дом. Жилье на сегодняшний день стало неким «мерилом» успеха и достатка, и для многих это становится целью в жизни, ради которой они готовы на все. Рано или поздно становится вопрос – что выгоднее, снимать квартиру или взять ее в ипотеку? Многие думают, что ответ очевиден – лучше

взять ипотеку, потому что в итоге нам останется жилье. А если взять в аренду, то деньги тратятся впустую... Но так ли это на самом деле?

Рынок недвижимости, без преувеличения, – это ключевой сектор экономики. Ведь не может жить человек без крыши над головой. Как жилые, так и нежилые помещения очень важны в нашей повседневной жизни. Например, в Сингапуре, который является вторым по ВВП на душу населения, граждане законодательно обязаны отчислять деньги на специальный счет на покупку недвижимости.

Когда случается кризис, любое государство может стимулировать рост рынка недвижимости для обеспечения общего финансового подъема страны и населения, но у такого процесса есть и обратная сторона, поскольку если на рынке недвижимости начнутся проблемы, это может очень больно ударить по экономике. Финансовый крах 2008 года начался именно с ипотечного кризиса, затем пошли банкротства банков и массовые падения цен на акции. Но кажется переплунуть знаменитое японское «Потерянное десятилетие» еще никому не удалось. На пике в 1989 году цены в одном из престижнейших районов одного из японских городов составляли до 1 млн долларов за квадратный метр. За следующий год цены снизились на 30-40%, во второй год еще на 20%. Так, цены продолжали падать вплоть до 2000-х годов. Цена самой дорогой недвижимости в квартале Кендзо в 2004 году составляла всего 1% относительно цен 1989 года. Что касается нашего рынка, то до провалов США и Японии нам пока далеко. В России показатели по ипотеке следующие: за первые четыре месяца 2021 года банки РФ выдали 613 тыс. ипотечных кредитов на сумму 1,7 трлн рублей. При этом более 20% выданных кредитов приходится на льготную программу на новостройки. Только в апреле было выдано 195 тыс. кредитов на ипотеку, что в два раза больше года ранее. Общий объем задолженности россиян по ипотеке по состоянию на 01.05.2021 впервые перевалил за 10 трлн рублей, что довольно-таки много.



Рисунок 1. Объем задолженности по ИЖК по РФ

Но объем просроченной задолженности – 70 млрд рублей, что меньше 1% по ипотечной задолженности в целом.



Рисунок 2. Объем просроченной задолженности по ИЖК по РФ

Для сравнения в тот самый предкризисный год перед 2008 годом в США этот показатель был почти 3,5%, а в 2009 году уже почти 7%. Также важно понимать, что цены на жилье напрямую зависят от экономической обстановки в стране и, в частности, от уровня процентных ставок. Когда ставки растут, брать кредиты и ипотеки становится дорого. Как следствие, спрос на жилье падает и цены потом в след за ним снижаются. Но потом, когда Центральный банк ставки снижает, то обслуживать кредиты и ипотеки становится легче. Тогда люди бегут в банки и хотят взять в долг под маленькие процентные ставки. Соответственно растет спрос на недвижимость, что приводит к росту цен.

Средняя цена м²

Цена рассчитана по объявлениям квартир, которые в данный момент находятся в продаже. За 100% принята средняя цена в январе 2020

↑ 22%

252 453 Р – средняя цена м²



Рисунок 3. Средняя цена м² по Москве

По данным Циан с января 2020 года в Москве цены на вторичное жилье выросли более чем на 20%. Это произошло во многом благодаря ставки ЦБ и введению льготных программ по ипотеке. Арендная плата за тот же период времени снизилась всего на 4%.

Средняя арендная ставка

Ставка рассчитана по объявлениям однокомнатных квартир, которые в данный момент сдаются на Циан. За 100% принята средняя цена в январе 2020

↓ 4%

37 562 Р — средняя ставка в месяц

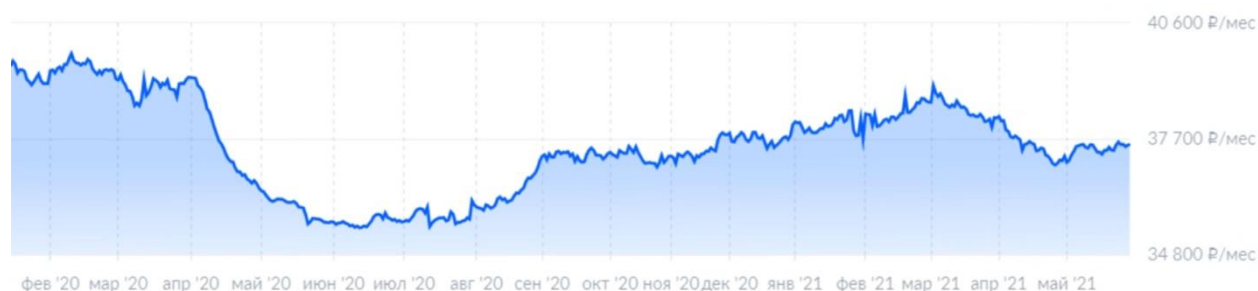


Рисунок 4. Средняя арендная ставка по Москве

Каждый год в стране строится все больше недвижимости. При этом реальный доход населения сокращается. То есть растет предложение, а спрос, в лучшем случае, не меняется. Вполне возможно, что арендная стоимость квартир будет снижаться. В регионах рост стоимости квартир и арендной платы в процентном соотношении примерно такое же. Важно понимать, что рост в прошлом не гарантирует рост в будущем. В следующих годах возможно изменение процентных ставок в большую сторону, что повлечет снижение стоимости на жилье. Прогнозы по жилью давать очень сложно, поскольку может много различных непредсказуемых вариантов.

Но что же все-таки выгоднее: взять жилье в ипотеку, инвестировать в фондовый рынок или просто откладывать деньги на банковский депозит? Рассмотрим все возможные варианты. Значения будут усредненными. При покупке жилья мы будем отталкиваться от того, что берется именно квартира, поскольку это один из самых популярных вариантов.

Представим, что у нас имеется 100 рублей, которые мы вложили в квартиру, в обычный депозит, долларовый вклад, в индекс московской биржи, а также в индекс S&P 500.

Таблица 1.

Доходность различных вариантов вложений

	Квартира	Рублевый вклад	Долларовый вклад	ММВБ	S&P 500
Вложения	100Р	100Р	100Р	100Р	100Р
Доходность за 3 последних года	30% рост цены и 8% в год доход с аренды	Вклад под 7%	Вклад под 1.5% + девальвация рубля на 30%	Рост на 82.5%	Рост на 73% + девальвация рубля на 30%
Итого	155Р	122,5Р	137Р	182Р	226Р

Источник: составлено автором [6]

Как мы видим, рублевые вклады показали бы самую низкую доходность. Вложения в квартиру находятся на третьем месте после вложений в московскую биржу и в индекс S&P 500. Но это данные за последние три года. Теперь возьмем другой период, например 2007-2008, когда у нас стартовал кризис, да и экономика была в рецессии, мы вообще не получили доход, если вложили бы в фондовый рынок. Вложения в недвижимость в валютной переоценке тоже оказались бы убыточными.

Все рынки цикличны. Нет такого актива, который всегда бы рос. Например, на рисунке ниже показана динамика цен в Москве. Как мы видим, в 2007-2008 гг. цены на жилье достигли своих максимумов и больше никогда не поднимались до такого уровня. Таким образом, текущее изменение цен не дотягивает до уровня пиков.



Рисунок 5. Индекс стоимости жилья в Москве

Таким образом, это очередное подтверждение тому, что любые вложения в активы без должной диверсификации, а также оценки рисков провальны. Нужно комбинировать разные варианты вложений денег, прогнозировать возможные риски.

Так что же все-таки выгоднее, снимать жилье и копить или взять квартиру в ипотеку? Перед тем, как привести расчеты, приведем плюсы и минусы обоих вариантов.

Очевидно, что, покупая свое жилье, вы обретаєте уверенность в ближайшем будущем, вы можете сделать такой ремонт, какой вам захочется,

у вас также будет возможность покупать самые новые гаджеты и мебель в квартиру. Купив квартиру, вы бросаете якорь, и появляется тыл в виде квадратных метров.

В случае с арендой вы все этого не получите. Но зато есть свои плюсы. Если вы любите свободный образ жизни и не любите находиться на одном месте, то, конечно, съем жилья – идеальный для этого вариант. Пока ваши деньги работают в других инструментах, есть возможность жить в разных местах, городах и даже странах. Если старая обстановка сильно наскучила, можно сменить жилье. Также это очень удобно при смене работы, чтобы экономить время и деньги. Не нужно переживать о капитальном ремонте, о непредвиденных тратах, поскольку они ложатся на плечи владельца жилья.

Теперь перейдем непосредственно к расчетам. Согласно статистике интернет-ресурса Циан в России аренда жилья к стоимости равняется примерно 1:200. То есть квартира за 3 млн рублей, сдается за 15 тыс рублей. Стоит также упомянуть, что все цифры и расчеты – средние, поскольку многое зависит от различных факторов.

Представим ситуацию – появляется возможность купить квартиру в ипотеку за 5 млн рублей, имея первоначальный взнос, или снимать аналогичную за 25 тыс рублей в месяц, а первоначальный взнос вместе с разницей между платежом по ипотеке и арендой инвестировать.

Начнем с квартиры в ипотеку. Первоначальный взнос пусть будет минимальным – 15%. В него будет заложена страховка. Срок – 20 лет. Расходы на риелтора пусть будет 3%, тогда это 150 тыс рублей. Еще нужно учесть расходы на ремонт, покупку мебели и техники. Добавим на это 60 тыс рублей в год. Дополнительная статья расходов – обслуживание дома. Она есть только, когда вы владеете своим жильем. Основная информация приведена в таблице ниже.

Таблица 2.

Расходы по ипотеке

Условия		Расходы	
Цена квартиры	5 млн руб	Выплата по ипотеке	9,8 млн руб
Первоначальный взнос	0,75 млн руб	Первоначальный взнос	0,75 млн руб
Тело кредита	4,25 млн руб	Риелтор	0,15 млн руб
Процент по ипотеке	10%	Ремонт	1,2 млн руб
Срок ипотеки	20 лет	Обслуживание дома	0,6 млн руб
Ежемесячный платеж	41 013 руб	Итого	12,5 млн руб

Источник: составлено автором[6]

Таким образом, наши расходы за 20 лет составят 12,5 млн рублей. Из них проценты банку 5,6 млн рублей. Для корректности расчетов были проведены расчеты с теми же расходами, но другими процентными ставками.

Таблица 3.

Расходы при других ставках

Процент по ипотеке	Итого, млн рублей
6%	10
8%	11,2
10%	11,7
12%	13,9

Источник: составлено автором[6]

Теперь рассмотрим вариант, в котором квартира снимается, а стартовый капитал и расходы на риелтора инвестируются. Стартовый капитал – 900 тыс рублей. Это первоначальный взнос + премия риелтору. Инвестировать будем в американский рынок в долларах. Американский индекс S&P 500 дает доходность около 12% в год, если брать длительный временной интервал. Но для полноты картины будут также приведены варианты с другими доходностями. Первые пять лет мы будем вкладывать на инвестиционный счет 16 тыс рублей. Это как раз разница между платежом по ипотеке и арендой квартиры. Стоимость аренды каждые пять лет будет расти на 2,5 тыс рублей. Чтобы сохранить расходы в месяц (41 тыс рублей), каждые пять лет будет уменьшаться сумма вложений в инвестиции на сумму повышения арендной платы. С учетом сложного процента финальная сумма приведена в таблице ниже.

Таблица 4.

Аренда и инвестиции

Аренда и инвестиции			
Условия		Расходы, млн руб	
Стартовый капитал	0,9 млн руб	Первые 5 лет	1,5
Доходность	12%	Вторые 5 лет	1,65
Каждый месяц пополняем	16 013 (-2500 каждые 5 лет)	Третьи 5 лет	1,8
Накопления	23,4 млн руб	Четвертые 5 лет	1,95

Источник: составлено автором[6]

Для чистоты эксперимента были проведены расчеты при других процентах, но с теми же расходами. Результаты приведены в таблице ниже. Как мы видим, чем выше доходность, тем больше сумма накоплений.

Таблица 5.**Инвестиции при других ставках**

Доходность	Накопления, млн руб
8%	12,3
10%	16,9
12%	23,4
14%	32,8

Источник: составлено автором[6]

Финальные результаты расчетов можно увидеть в таблице ниже.

Таблица 6.**Сравнение ипотеки и аренды**

20 лет		
	Ипотека	Съем и инвестиции
Потрачено	12,5 млн руб	10,7 млн руб
Получено	Квартира за 5 млн руб	23,4 млн руб

Источник: составлено автором[6]

Подводя итоги, можно сделать следующие выводы:

1. Потратив 12,5 млн руб, можно получить квартиру за 5 млн руб за 20 лет
2. Снимая жилье, человек может потратить почти 11 млн руб, а получить 23,4 млн руб за счет сложного процента.

Конечно, при расчетах не было учтено повышение цены квартиры, поскольку предугадать взлет или падение – невозможно. То же самое справедливо и для рынка инвестиций – гарантировать такую доходность на все 100% нельзя, за данный период времени доходность может стремительно упасть, а может и удвоиться. Для ипотеки есть и свои риски тоже – например, заемщик должен весь период времени каждый месяц платить ежемесячные платежи. Чтобы обеспечивать платежи, людям необходимо каждый день иметь работу. Так что здесь возможен риск потери работы или, что еще хуже, риск стать недееспособным. В таком случае квартира перейдет во владения банка.

Таким образом, в данной работе были рассмотрены два варианта проживания – аренда жилья и покупка его в ипотеку. Однозначный вывод о том, что лучше, сделать, конечно же, нельзя. У каждого человека индивидуальные потребности: одному подойдет аренда, а другому ипотека. Смысл в том, чтобы подробно рассмотреть возможные преимущества и недостатки обоих вариантов. Естественно, выбирая жилье, нужно трижды подумать, чтобы решиться на столь важный шаг. Здесь нет ярко выраженных минусов у покупки жилья в ипотеку, как и ярко выраженных плюсов у снятия жилья в аренду. Оба пути приемлемы и комфортны.

Список литературы

1. Бузова, И.А. Управление недвижимостью / И.А. Бузова. - М.: Дело, 2019. - 241 с.
2. Ипотечно-инвестиционный анализ. - М.: ИНФРА-М, 2019. - 176 с.
3. Максимов, С. Н. Управление девелопментом недвижимости. Учебник / С.Н. Максимов. - М.: Проспект, 2019. - 336 с.
4. Управление в развитии недвижимости. Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2019. - 184 с.
5. Федотова, М.А. Девелопмент в недвижимости / М.А. Федотова. - М.: КноРус, 2019. - 284 с.
6. Аренда или ипотека? — Текст: электронный // YouTube : [сайт]. — URL: Федотова, М.А. Девелопмент в недвижимости / М.А. Федотова. - М.: КноРус, 2019. - 284 с. (дата обращения: 10.12.2021).

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОЦЕНКИ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ
ГРАЖДАНСКОГО СЛУЖАЩЕГО**
IMPROVING THE PERFORMANCE ASSESSMENT OF A CIVIL SERVANT

УДК 342:35

Золотарева Ксения Георгиевна, кандидат политических наук, доцент
доцент кафедры «Социология и управление»

Московский автомобильно-дорожный государственный технический
университет (МАДИ)

Россия, г. Москва

Ханкерханов Сайд-Ахмед Мовладиевич

Студент 3 курс, факультет «Управление персоналом»

Московский автомобильно-дорожный государственный технический
университет (МАДИ)

Россия, г. Москва

***Аннотация:** статья посвящена вопросам повышения эффективности оценки профессиональной деятельности государственных гражданских служащих, что особенно важно в современный период возрастания требований к ее качеству. В статье анализируются текущие процедуры оценки и предлагаются направления их совершенствования. Несмотря на существование на государственной гражданской службе оценочных процедур, результаты данной оценки не позволяют определить эффективность деятельности служащего, его индивидуальный вклад в достижение целей учреждения или структурного подразделения. Данное обстоятельство не позволяет построить соответствующую систему мотивации и скорректировать процесс достижения результатов на промежуточных этапах.*

***Annotation:** The article is devoted to the issues of increasing the efficiency of assessing the professional activity of civil servants, which is especially important in the modern period of increasing requirements for its quality. The article analyzes the current assessment procedures and suggests areas for their improvement. Despite the existence of evaluation procedures in the civil service, the results of this evaluation do not allow us to determine the effectiveness of the employee, his individual contribution to the achievement of the goals of the institution or structural unit. This circumstance does not allow building an appropriate motivation system and adjusting the process of achieving results at intermediate stages.*

***Ключевые слова:** аттестация, оценка, эффективность, государственный гражданский служащий.*

***Keywords:** attestation, assessment, efficiency, public civil servant.*

Оценка эффективности государственных гражданских служащих базируется на специальных кадровых технологиях и представляет собой установление значимости их профессиональной деятельности для общества.

Существует комплексный подход к оценке государственного служащего, который подробно описан в «Методическом инструментарии по внедрению системы комплексной оценки профессиональной служебной деятельности государственных гражданских служащих» [3], разработанном Министерством труда РФ. В методике представлен также механизм комплексной оценки результативности гражданского служащего, состоящий из нескольких составляющих (рис. 1).

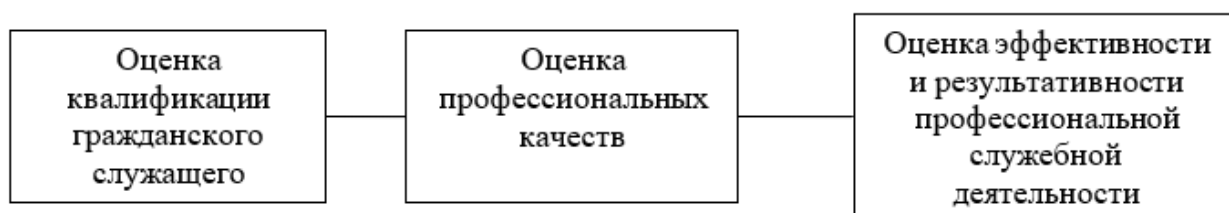


Рисунок 1 – Элементы комплексной оценки гражданского служащего

Методическим инструментарием системы комплексной оценки деятельности госслужащих выступают:

1. Оценка соответствия уровня и направления подготовки профессионального образования. В данном случае осуществляется проверка соответствия специальности государственного служащего необходимым квалификационным требованиям профессиональным знаниям.

2. Оценка соответствия профессиональных качеств необходимым требованиям. Оцениваются: общие профессиональные качества; прикладные профессиональные качества; управленческие профессиональные качества.

3. Оценка эффективности и результативности профессиональной служебной деятельности. Оцениваются фактические результаты деятельности государственного служащего на занимаемой должности.

Вследствие того, что к государственному гражданскому служащему законодательством предъявляются конкретные требования, то и процедуры оценки их эффективности методически урегулированы. Одной из основных оценочных процедур, применяемых на государственной службе, является аттестация государственных служащих.

Предназначение аттестации госслужащих в Российской Федерации состоит, прежде всего, в исполнении законодательства Российской Федерации. При этом ее целью является проверка соответствия требованиям к должности. Проводится аттестация на основании должностных регламентов государственных служащих.

Существует три вида аттестации, которые представлены на рисунке 2.



Рисунок 2 – Виды аттестации на государственной службе [1]

Согласно законодательству, очередная аттестация проводится один раз в три года. Аттестация по истечению испытательного срока осуществляется непосредственно после его окончания и позволяет руководителю определить, справляется ли подчиненный с задачами, которые на него возлагаются. Аттестация продвижения по службе проводится в том случае, когда происходит продвижение по службе или же при переводе сотрудника в другое подразделение.

Содержание задач и функций аттестации трактуется в широком и узком смысле. В широком понимании, аттестация – это один из факторов проведения кадровой политики в государственных органах РФ. Также это процесс, при помощи которого решаются разные управленческие задачи [4]. Например, создание резерва хорошо обученных кадров, раскрытие потенциала кадров, обеспечение стабильности, повышение компетентности кадров, повышение квалификации кадров.

Аттестация в узком значении выполняется с целью контроля и оценки профессиональных, деловых и индивидуальных свойств работника, установления его служебного соответствия условиям работы [4]. Таким образом, в данном значении основной задачей аттестации считается установление соответствия работника занимаемой должности.

Для проведения аттестации утверждается аттестационная комиссия. Основной критерий – определение уровня профессиональной подготовки и соответствия государственного служащего занимаемой должности государственной службы, т.е. формальное соблюдение требований к должности.

Основные результаты по процедуре оценки состоят в накоплении архивных данных по аттестации. Для сотрудника результаты аттестации могут использоваться в дальнейшем для ротации по службе.

Главные проблемы проведения аттестации состоят в формальном подходе и сложности установления соответствия государственных служащих занимаемым должностям. Кроме того, в процессе проведения аттестации возникают иные, дополнительные проблемы ее результативности, представленные на рисунке 3.

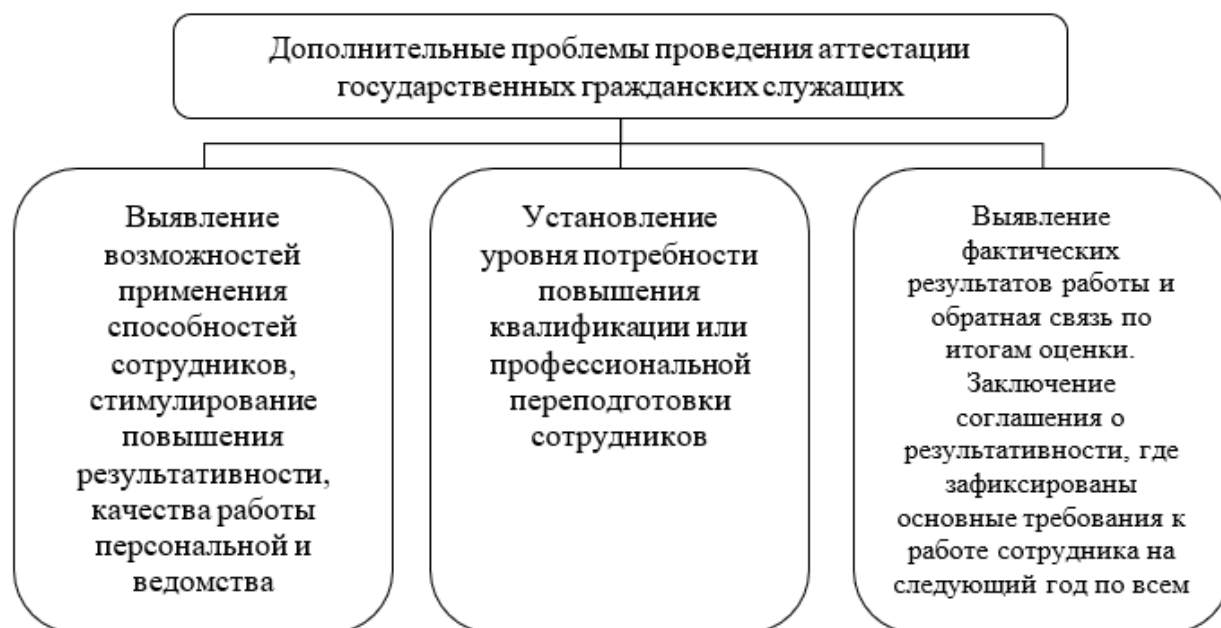


Рисунок 3 – Дополнительные проблемы проведения аттестации

Аттестация должна содействовать развитию профессионального состава государственной гражданской службы Российской Федерации, увеличению профессионализма гражданских служащих. Поэтому для повышения эффективности, к оценке результативности государственных служащих должны предъявляться следующие требования:

1. Основанием для проведения оценки государственного гражданского служащего должен выступать процесс мониторинга, в рамках которого необходимо осуществлять сбор и обобщение информации, отражающей эффективность и результативность выполнения должностных обязанностей.

2. Необходимо использовать подход, использующий реальные оценки личностных качеств государственного служащего, например, профессионализм, компетентность в вопросах деятельности, целеустремленность, принципиальность, достижение поставленных задач и т.п.

Существуют подходы, согласно которым, оценка эффективности государственных служащих должна базироваться на определенных критериях

эффективности, разработанных для каждой должности. Например, основанием оценки эффективности государственных служащих могут стать устойчивые критерии, исходящие из задач органа государственной власти [4].

При этом, в качестве основных критериев оценки эффективности гражданского служащего необходимо использовать следующие:

1. напряженность (количество задач, которые решаются за единицу времени, т.е. скорость решения вопросов служебной деятельности);

2. производительность (качественные характеристики выполняемых задач и их воздействие на общие показатели деятельности органа государственной власти);

3. скорость обработки и анализа информации в рамках служебной деятельности;

4. самостоятельность и быстрота принятия обоснованных правильных решений, скорость реакции на изменяющуюся окружающую обстановку и профессиональную среду;

5. эффективность организации рабочего времени, как своего, так и своих подчиненных;

6. рациональность в распределении полномочий и умение четко ставить задачи;

7. осуществление контроля над деятельностью подчиненных, выявление и использование их внутренних и внешних мотивов с целью достижения качественного решения профессиональных задач;

8. умение проявить инициативу и творчество, определять, эффективны ли нововведения, оперативно изменять подход к работе по предлагаемому образцу;

9. динамика показателей результатов труда.

Определение эффективности государственных гражданских служащих может основываться и на других подходах. Но в независимости от подхода, кадровая служба, используя специальные методики (наблюдение, тестирование, беседу и т.п.), проводит оценку эффективности деятельности государственных служащих, при этом:

- устанавливая профессиональную культуру и компетентность служащего;

- выявляя тенденции повышения либо понижения профессионализма;

- определяя возможный потенциал госслужащего и целесообразность его ротации;

- оценивая, насколько качественно государственный служащий исполняет свои должностные обязанности;

- в случае оценки руководителей, выявляя способность мотивировать

подчиненных к выполнению поставленных перед ними задач;

- определяя возможность построения индивидуальной карьеры оцениваемого с точки зрения перспективы дальнейшего служебного роста;
- устанавливая, насколько развиты профессионально-этические качества.

Для проведения процедуры оценки могут использоваться как качественные, так и количественные методы.

Качественные методы представлены:

1. биографическим методом, т.е. исследование данных биографии и анкетных данных;
2. методом устных и письменных характеристик и отзывов, которые основаны на оценке руководителем успехов или недочетов в деятельности госслужащих в течение определенного периода времени;
3. методом описания и оценки руководителем результатов деятельности работников за определенный период на основании наблюдения;
4. методом групповой беседы или дискуссии, который представляет собой обсуждение руководителями и их подчиненными определенных тем, которые связаны с их служебной деятельностью, при этом, согласно установленным критериям, осуществляется выбор самых компетентных и подготовленных сотрудников;
5. методом личной беседы с подчиненными;
6. матричным методом, в рамках которого осуществляется сравнение определенных эталонных качеств государственных служащих с фактическими, которыми обладают госслужащие в соответствии с занимаемой должностью.

В качестве количественных методов используются:

1. оценка с помощью присвоения и суммирования баллов, согласно установленной шкале, и затем расчет среднего балла;
2. ранжированная балльная оценка, основанная на оценочных характеристиках. В данном случае определенное количество баллов присваивается согласно установленным характеристикам с дальнейшим определением общей итоговой оценки в виде суммы набранных баллов;
3. оценка методом рангового порядка. Оцениваемые работники располагаются руководителем (или комиссией) по порядку, от лучшего к худшему на основании определенных критериях оценки.

Группа комбинированных методов оценки государственных служащих состоит из:

1. тестирования, т.е. оценки служащих по результатам ответов на определенные тесты, и определения на основании этого показателей, которые

характеризуют уровень их качеств;

2. анкетирования – способа оценивания на основании специально разработанных вопросников;

3. метода суммируемых оценок, который заключается в определении экспертами, насколько часто проявляются у работников те или иные качества и присвоения балльных оценок в соответствии с тем или иным уровнем частоты;

4. деловых игр, предполагающих участие работников в проблемных ситуациях с целью проявления служащими своих способностей.

Использование для оценки деятельности государственных служащих перечисленных методов позволяет оценить эффективность выполнения ими своих функциональных обязанностей, а также другие качества, например, самостоятельность в принятии решений, инициативность, исполнительность, которые проявляются в процессе труда.

Если объединить преимущества всех подходов и используемых в их рамках методов, то можно достичь значительного повышения качества и достоверности результатов оценки. Поэтому, чтобы получить достоверную оценку, нужно использовать их в комплексе.

Самым показательным количественным методом оценки для определения эффективности деятельности государственного служащего является подход, основанный на методах управления по целям, который строится на оценке достижения служащим целей, запланированных на конкретный отрезок времени. Применение данного подхода предполагает четкое количественное определение целей и сроков их достижения, что находится в соответствии с системой планирования деятельности, которая используется в органах государственной власти. Используемые в рамках подхода методы подходят для оценки, как руководителей, так и специалистов.

Подход, основанный на использовании метода управления по целям, позволяет развивать навыки целеполагания и планирования деятельности. Основные проблемы при применении метода управления по целям могут возникнуть во время проведения оценки качественных показателей.

Необходимо отметить, что с 1 января 2017 г. для государственных гражданских служащих были введены квалификационные требования, согласно которым, для того чтобы заместить определенную должность, госслужащий должен соответствовать следующим требованиям:

1. базовым: наличие высшего образования, стаж гражданской службы, профессиональные качества и т.д.;

2. функциональным: личностные характеристики, наличие профильного образования по направлению деятельности и т.д. [5].

Кроме того, Постановлением Правительства РФ от 31 марта 2018 г. № 395 «О совершенствовании системы оценки гражданами качества предоставления государственных услуг» [2] установлены новые правила оценки эффективности чиновников – в частности, была введена система их мотивации в зависимости от качества работы с гражданами.

Как следует из документа, такая оценка может служить основанием при принятии решений о досрочном прекращении исполнения должностных обязанностей соответствующими руководителями.

В постановлении были определены две основные составляющие мотивации – оценка качества предоставляемых услуг и результаты работы с отзывами граждан. Критерии для каждого конкретного должностного лица определяются в методических рекомендациях Минэкономразвития в зависимости от степени их влияния на процесс оказания услуг.

Подводя итог, необходимо отметить, что, несмотря на существование на государственной гражданской службе оценочных процедур, результаты данной оценки не позволяют определить эффективность деятельности служащего, его индивидуальный вклад в достижение целей учреждения или структурного подразделения. Данное обстоятельство не позволяет построить соответствующую систему мотивации и скорректировать процесс достижения результатов на промежуточных этапах. Частично это происходит из-за больших временных интервалов между проведением аттестации.

Таким образом, необходимо проводить систематическую оценку эффективности и результативности деятельности государственных служащих, с целью повышения качества управленческой деятельности, мониторинга процессов, направленных на достижение поставленных целей и осуществление своевременной корректировки этих процессов, а также адекватное поощрение служащих, которые обеспечивают необходимые результаты.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О государственной гражданской службе Российской Федерации» от 27.07.2004 № 79-ФЗ. [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс. URL: <http://www.consultant.ru>.

2. Постановлением Правительства РФ от 31 марта 2018 г. № 395 «О совершенствовании системы оценки гражданами качества предоставления государственных услуг» [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс. URL: <http://www.consultant.ru>.

3. Методический инструментарий по внедрению системы комплексной оценки профессиональной служебной деятельности государственных гражданских служащих (включая общественную оценку) / Министерство

труда и социальной защиты Российской Федерации. URL: <https://rezerv.openrepublic.ru/ggs/documents/Otsenka.pdf>.

4. Лобанов С.В., Шевченко А.Е. Современные инструменты кадрового менеджмента на службе у государства / С.В. Лобанов, А.Е. Шевченко // Вестник экспертного совета. - 2021. - №1 (24). – С. 44-48.

5. Майстренко А.Г. Оценка профессиональной служебной деятельности государственных служащих / А.Г. Майстренко, А.А. Майстренко // Образование и право. – № 9. – 2019. – С. 286-291.

МОТИВАЦИЯ И ЕЕ РОЛЬ В ПСИХОЛОГИИ ВЛАСТИ

MOTIVATION AND ITS ROLE IN THE PSYCHOLOGY OF POWER

УДК 316.628

Золотарева Ксения Георгиевна, кандидат политических наук, доцент
доцент кафедры «Социология и управление»

Московский автомобильно-дорожный государственный технический
университет (МАДИ)

Россия, г. Москва

Ханкерханов Сайд-Ахмед Мовладиевич

Студент 3 курса, факультет «Управление персоналом»

Московский автомобильно-дорожный государственный технический
университет (МАДИ)

Россия, г. Москва

Аннотация: Воздействие на мотивационную основу персонала позволяет достичь необходимых результатов деятельности и развития организации. В статье определена сущность процесса мотивации и ее роль с точки зрения психологии власти, а также выявлены факторы, влияющие на мотивационный уровень персонала и его эффективность. По результатам анализа предложены варианты повышения мотивации персонала. Пренебрегать мотивационными склонностями сотрудников нельзя, так как это может привести к дополнительным издержкам со стороны организации. Оптимизация инструментария и механизмов мотивационной техники кадрового состава зачастую требует гораздо менее значительных затрат со стороны компании, чем иные инвестиционные формы, направленные на повышение ее конкурентоспособности.

Annotation: The impact on the motivational basis of the staff allows you to achieve the necessary results of the activities and development of the organization. The article defines the essence of the motivation process and its role from the point of view of the psychology of power, and also identifies the factors that affect the motivational level of staff and its effectiveness. According to the results of the analysis, options for increasing the motivation of personnel are proposed. It is impossible to neglect the motivational inclinations of employees, as this can lead to additional costs on the part of the organization. Optimization of the tools and mechanisms of personnel motivational technique often requires much less significant costs on the part of the company than other investment forms aimed at increasing its competitiveness.

Ключевые слова: мотивация, управление персоналом, мотив, власть,

психология, система мотивации.

Keywords: *motivation, personnel management, motive, power, psychology, motivation system.*

Мотивацию можно определить в качестве процесса побуждения человека к определенной деятельности, направленной на достижение индивидуальных и общих целей организации с помощью воздействия внутриличностных и внешних факторов [1].

С точки зрения психологии власти, чтобы успешно воздействовать на мотивационную основу другого человека, тот, кто применяет власть, должен обладать определенными ресурсами, т. е. средствами подкрепления, с помощью которых он сможет обеспечить удовлетворение соответствующих мотивов другого, задержать это удовлетворение или предотвратить его.

Такие ресурсы называются источниками власти и, в зависимости от мотива, каждый из них имеет свои особенности:

- власть вознаграждения – состоит в ожидании стороны, на которую осуществляется властное воздействие, в какой мере применяющий власть может удовлетворить ее мотивы, и насколько это удовлетворение будет зависеть от степени необходимости желательного поведения;

- власть принуждения или наказания – в данном случае решающим фактором выступает сила ожидания стороны, на которую осуществляется властное воздействие, а также пределы мер, на которые может пойти применяющий власть за нежелательные для последнего действия или бездействия, вследствие чего ограничивается не правильное поведение подчиненной стороны;

- нормативная власть – предполагает существование определенных норм или правил поведения, которые властная сторона требует к исполнению и контролирует их;

- власть эталона – основывается на том, что сторона, подвергающаяся властному воздействию, хочет быть похожей на того, кто обладает властными полномочиями;

- власть знатока – находится в зависимости от объема знаний и компетенций, приписываемых подчиненным стороне, применяющей власть;

- информационная власть – имеет место в случае владения властной стороной информацией, которая способна позволить стороне, на которую осуществляется властное воздействие, узнать последствия своего поведения.

Если руководящий состав, т.е., властная сторона, умеет координировать и планировать работу команды специалистов и организации в целом, то его

решения постоянно будут нацелены на максимальное исполнение потенциальных возможностей людей [Ошибка! Источник ссылки не найден.].

Занимаясь определенной деятельностью, сотрудник может прилагать разные усилия. Кто-то будет работать, затрачивая лишь часть своих сил, в то время как другой работник будет задействовать их все. Одни сотрудники берут всегда легкие задачи и пытаются выйти из различных ситуаций наиболее простым путем, когда другие будут выполнять самые сложные и тяжелые поручения. Все это объясняется усилиями, которые работник готов вкладывать. Все дело в мотивации, ведь если человек мотивирован для решения своих трудовых задач, то и результат будет соответствующим.

Можно встретить такие примеры, когда кому-то абсолютно все равно на свой труд и его качество, а другому сотруднику будет важен его труд, он стремится работать и вкладывать все силы, повышать свои знания, квалификацию.

Важная характеристика сотрудника – настойчивость, ведь он должен стремиться развиваться. Многие сотрудники испытывают потерю интереса и в целом относятся не серьезно к своей деятельности. Возможно сотрудник, который только приступил к выполнению своих обязанностей – имеет мотивацию, он настроен на работу, но через время он может потерять интерес и настойчивость, вследствие чего его работа выполняется намного хуже, чем могла бы. Кто-то из сотрудников просто не может закончить свое дело из-за отсутствия необходимой настойчивости.

Организация часто теряет возможности, когда сотрудник выдвигает свои предложения и идеи для ее общей деятельности, но при этом не спешит что-то делать для их выполнения [5].

Одной из важных характеристик является добросовестность сотрудника, так как она напрямую влияет на его ответственность при выполнении задач, несмотря на все требования и нормы. Зачастую, имея хорошую квалификацию и даже знания, способности и трудолюбие, работник, тем не менее, может относиться к своей трудовой деятельности безответственно и не с должным настроем. Это является одной из причин безрезультатности сотрудника. Именно поэтому руководящему звену организации следует хорошо разбираться и понимать такую проблему, чтобы выстроить систему мотивации так, чтобы работник работал эффективно.

Система мотивации как объект управления состоит из двух элементов: механизма внешнего целенаправленного, стимулирующего влияния побуждения и принуждения) и механизма реализации внутренней психологической предрасположенности к той или иной работе [2].

Реальный мотивационный процесс способен быть довольно непредсказуемым. Мотивы, движущие работниками, чрезвычайно сложны, подвержены частым переменам и формируются под влиянием целого комплекса внешних и внутренних факторов – возможностей, образования, социального положения, материального благосостояния, общественного мнения и т.п. В связи с этим прогнозирование поведения персонала в ответ на разные системы мотивации весьма затруднителен.

Результативное управление системой мотивации должно осуществляться в условиях свободы выбора, каждым сотрудником, необходимых ему видов и форм работы, в условиях свободного развития всех форм собственности.

Управление системой мотивации не ограничивается лишь поиском результативного инструментария в стимулировании кадрового состава, а включает в себя также мероприятия по подбору профессиональных кадров, обучению, проведению аттестации и т.д. Это не столько регламент, технологии, документы, сколько искусство, в связи с тем, что обращаться приходится как к разуму, так и к чувствам работника, т.е. необходимо не просто ставить цели перед подчиненными и контролировать их осуществления, а вовлекать работников в решение общей цели. Следует иметь в виду, что в жизни нет четких различий между внешней и внутренней мотивацией. Некоторые мотивы в одних случаях порождены внутренней мотивацией, а в иные – внешней. Иногда мотив одновременно порождается разными системами мотивации.

Общеизвестно, что мотивация оказывает большое значение на осуществление работы, вместе с тем между мотивацией и конечным результатом труда прямой зависимости нет. Иногда работник, ориентированный на качественное осуществление порученной ему работы, показывает худшие результаты, чем немотивированный работник. Отсутствие непосредственной связи между мотивацией и конечным результатом труда обусловлено тем, что на последнее оказывает воздействие много иных факторов, в частности квалификация и возможности работника, правильное понимание реализуемой цели т.д.

В руководстве кадровым составом мотивация рассматривается как способ активизации оснований исполнителей (внутренняя мотивация) и создания мотивов (внешняя мотивация) для их стимулирования к высокоэффективному труду. В данной связи как синонимы к термину мотивация применяются также термины стимулирование и мотивирование [**Ошибка! Источник ссылки не найден.**].

Пренебрегать мотивационными склонностями сотрудников нельзя, так

как это может привести к дополнительным издержкам со стороны организации. Оптимизация инструментария и механизмов мотивационной техники кадрового состава зачастую требует гораздо менее значительных затрат со стороны компании, чем иные инвестиционные формы, направленные на повышение ее конкурентоспособности.

Таким образом, под мотивацией персонала подразумевается ситуация, когда сотрудник сам захочет выполнить взятые на себя обязательства. Если этого не происходит, то основные причины этому состоят в следующем:

– необходимые для выполнения обязанностей действия не интересны, не нужны, не обладают смыслом для сотрудников, т.е. находятся вне поля их ценностей, следовательно – мотивации нет;

– в компании присутствует сотрудник (или сотрудники), который саботирует выполнение работы, сосредотачивая усилия людей не на сотрудничестве, а на борьбе.

Руководство организации, при наличии таких проблем должно предпринять определенные действия, а именно:

1. Найти и удалить деструктивно мыслящего сотрудника.

При этом с открытым манипулятором (высказывающим свое недовольство в открытую) необходимо провести беседу по поводу его поведения и определить варианты решения проблемы – или человек остается и работает на благо компании, или уходит.

Работа со скрытыми манипуляторами сложнее. Здесь необходимо составить беседу с фактами и доказательствами, которые нужно предварительно собрать. Условия решения проблемы те же.

2. Найти достойную цель или нематериальную стимуляцию.

Необходимо совместно с ключевыми людьми, по каждому из направлений разработать несколько амбициозных целей, которые станут мотивом для сотрудников.

Например, о конкурентах, о позиции на федеральном рынке, о личном росте и улучшении условий работы.

Нематериальная мотивация должна пробудить в сотрудниках интерес к работе, так как придет понимание, что компания их услышала, пошла навстречу, а значит, появился смысл вкладываться в работу.

3. Осуществлять тщательный подбор персонала.

Для сотрудников – профессионалов в своем деле, использовать нематериальные цели, а для новичков необходимо разработать специальный список критериев.

Внутри организации целесообразно провести перестановку сотрудников, создать мини-группы, с целью усиления и дополнения их

профессиональных качеств.

4. Руководителю необходимо пройти обучение, так как очень многое зависит от его понимания проблем в мотивировании, которые не всегда являются виной сотрудников.

В итоге необходимо отметить, что руководящему составу организаций нужно уделять особое внимание вопросам мотивации персонала. Данная цель находится в сфере ответственности всех менеджеров той или иной компании, потому что, только плодотворно управляя человеческими ресурсами, организация способна достичь поставленных целей деятельности и развития. Следует помнить, что руководство человеческими ресурсами в рамках компании представляет собой воплощение целенаправленных действий, которые обеспечивают высокоэффективное руководство кадровым составом не только в интересах организации, но и в интересах самих работников.

Список использованной литературы:

1. Горленко, О. А. Управление персоналом: учебник для академического бакалавриата / О. А. Горленко, Д. В. Ерохин, Т. П. Можаяева. – 2-е изд., испр. и доп. – Москва: Юрайт, 2019. – 249 с.

2. Литвинюк, А. А. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности. Теория и практика: учебник для бакалавров / А. А. Литвинюк. – М.: Юрайт, 2019. – 398 с.

3. Психология труда: учебник и практикум для академического бакалавриата / С. Ю. Манухина [и др.]; под общ. ред. С. Ю. Манухиной. – М.: Юрайт, 2018. – 485 с.

4. Романов А.А. Совершенствование системы мотивации персонала // E-Scio. – 2020. – №11 (50). – URL: [e/n/sovershenstvovanie-sistemy-motivatsii-personala](https://e-scio.ru/e/n/sovershenstvovanie-sistemy-motivatsii-personala) (дата обращения:

5. Смирнова Ж.В. Методы совершенствования системы мотивации персонала // Московский экономический журнал. – 2020. – №3. – URL: [stvovaniya-sistemy-motivatsii-personala](https://www.moscowjournal.ru/e-scio/e/n/stvovaniya-sistemy-motivatsii-personala) (дата обращения: 23.01.2022).

Содержание	
LEGAL SCIENCES "ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ"	3
АВТОРСКИЕ ПРАВА В КОНТЕКСТЕ ИНФОРМАЦИОННОГО ВЕКА Белянская Олеся Сергеевна	3
СОЦИАЛЬНЫЕ ПОСОБИЯ КАК МЕРА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МОЛОДЫХ РОДИТЕЛЕЙ. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ, СВЯЗАННЫЕ С ИХ РЕАЛИЗАЦИЕЙ Бородина Влада Юрьевна, Петрова Наталья Дмитриевна	9
РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА СУБСИДИАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ПРАВЕ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН Бутяга Наталья Владимировна	15
ПРОБЛЕМЫ ПРАВОСУБЪЕКТНОСТИ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА Голованов Николай Михайлович	23
ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВЫХ АСПЕКТОВ ИЗОБРЕТЕНИЙ, ИСПОЛЬЗУЮЩИХ ЭМБРИОНЫ И ЭМБРИОНАЛЬНЫЕ КЛЕТКИ ЧЕЛОВЕКА Громова Галина Александровна	30
ФИКТИВНЫЙ БРАК В ЗАРУБЕЖНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ Дерендяева Софья Дмитриевна	36
НЮАНСЫ НАЗНАЧЕНИЯ ОТДЕЛЬНЫХ ВИДОВ СУДЕБНОЙ СТРОИТЕЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ Еременко Родион Борисович	44
СРАВНИТЕЛЬНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ПОДХОДОВ ОЦЕНКИ ДОСТАТОЧНОСТИ РАСКРЫТИЯ В ПАТЕНТНЫХ ВЕДОМСТВАХ РФ, ЕВРОПЫ И США В ОТНОШЕНИИ БИОТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ОБЪЕКТОВ Кочнева Ирина Константиновна	50
ЮРИДИЧЕСКАЯ ЗАЩИТА СОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ДЕТЕЙ ОТ АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ БЕЗУЧАСТНЫХ РОДИТЕЛЕЙ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ Кочоян Нина Армени, Николаенко Наталья Сергеевна	62
ОТДЕЛЬНЫЕ ПРИНЦИПЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ И РОССИЙСКОЙ ЗАЩИТЫ ПРАВ И ИНТЕРЕСОВ РЕБЕНКА Куликова Юлия Альбертовна	72
ПРОБЛЕМЫ СОБЛЮДЕНИЯ ТРУДОВОЙ ДИСЦИПЛИНЫ РАБОТНИКАМИ В ОРГАНИЗАЦИИ Куприянова Лариса Вячеславовна	77
ПРОБЛЕМА ОПРЕДЕЛЕНИЯ КОМПЕНСАЦИИ ЗА ПРИЧИНЕННЫЙ МОРАЛЬНЫЙ ВРЕД	

Лабазанов Магомедрасул Сагидахмедович	83
ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОБЪЕКТИВНЫХ И СУБЪЕКТИВНЫХ ПРИЗНАКОВ УБИЙСТВА	
Леонов Андрей Викторович	89
ВОПРОСЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ИНСТИТУТА ОПЕКИ И ПОПЕЧИТЕЛЬСТВА	
Монгуш Анай-Хаак Мергеновна, Тыкыл-оол Айдыс Сергеевич	104
ПРАВА И СВОБОДЫ ЧЕЛОВЕКА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНОЙ ЦИФРОВИЗАЦИИ: ОСНОВНЫЕ УГРОЗЫ И ПУТИ ИХ ПРЕОДОЛЕНИЯ	
Нищита Софья Андреевна	109
В ЗАЩИТУ НАЛОГОВОЙ ОГОВОРКИ	
Новопашин Иван Юрьевич	117
СООТНОШЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ С ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ РЕЛИГИОЗНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ	
Распопов Дмитрий Сергеевич	124
ДОВЕДЕНИЕ ДО САМОУБИЙСТВА: ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ	
Светлакова Кристина Андреевна	133
КУПЛЯ-ПРОДАЖА ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ	
Скрипкин Иван Николаевич	139
ФУНКЦИИ И ЗАДАЧИ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОРГАНОВ МВД РОССИИ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ОХРАНЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ПОРЯДКА И ОБЩЕСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	
Студнев Александр Сергеевич	147
ГРАЖДАНСКАЯ ПРАВОСУБЪЕКТНОСТЬ УЧРЕЖДЕНИЙ КУЛЬТУРЫ	
Фасхутдинов Иван Назирович	
Иванова Людмила Александровна	158
ПРАВОВОЙ ПРОЕКТ: ОБЪЕДИНЕНИЕ ВЕРХОВНОГО И КОНСТИТУЦИОННОГО СУДОВ РОССИИ	
Фролова Ольга Валерьевна, Фролов Владислав Владимирович	163
ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРОВЕДЕНИЯ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ В РФ	
Фурсина Татьяна Федоровна	168
ИССЛЕДОВАНИЕ ПРИЧИН И АНАЛИЗ УСЛОВИЙ ПРЕСТУПНОГО ПОВЕДЕНИЯ В ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ РОССИИ	
Щеголев Дмитрий Игоревич	175
SOCIAL SCIENCES "ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ"	180
АНАЛИЗ ЦИФРОВЫХ СТРАТЕГИЙ НА ПРИМЕРЕ ИКЕА	
Абу Захр Диас Вивиан	180
БОЕВОЙ ПУТЬ 1048 СТРЕЛКОВОГО ПОЛКА 289 СТРЕЛКОВОЙ ДИВИЗИИ (II ФОРМИРОВАНИЯ) В ОКТЯБРЕ 1941 Г. БОЙ И ОБОРОНА ВЫСОТЫ 199.3	
Александров Иван Алексеевич	190

ФОРМИРОВАНИЕ ВРЕМЕННЫХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ У ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА Алферова Ольга Васильевна	199
ПРОБЛЕМА ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ В УСЛОВИЯХ ШКОЛЫ-ИНТЕРНАТА Барыльник Софья Николаевна	206
ФОРМИРОВАНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ ДОШКОЛЬНИКОВ ЧЕРЕЗ ОЗНАКОМЛЕНИЕ С ПРИРОДОЙ РОДНОГО КРАЯ Башкирцева Светлана Александровна	214
СМЫСЛОПЕРЕДАЧА КАК ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ КОМПЕТЕНЦИЯ СОВРЕМЕННОГО ВОСПИТАТЕЛЯ ДОУ Белоусова Марина Алексеевна	219
ВОЗМОЖНОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ ЗАРУБЕЖНЫХ ПОДХОДОВ УПРАВЛЕНИЯ КОНФЛИКТАМИ ИНТЕРЕСОВ В РОССИЙСКИХ КОМПАНИЯХ Борникова Виктория Андреевна	225
АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ (НА ПРИМЕРЕ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ) Воротилова Ольга Александровна, Елсуков Лев Алексеевич	231
ФИНАНСОВЫЕ ИННОВАЦИИ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ РФ Елена Сергеевна Шол	236
ФИНАНСОВЫЕ ИННОВАЦИИ: СУЩНОСТЬ И ИСТОРИЯ Елена Сергеевна Шол	243
ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА ФОРМИРОВАНИЕ ЦЕНОВОЙ ПОЛИТИКИ МИРОВОГО АВТОМОБИЛЬНОГО РЫНКА Ивкин Кирилл Дмитриевич	249
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ Кайшева Анастасия Леонидовна	256
СПЕЦИФИКА ВОЗНИКНОВЕНИЯ СИНДРОМА ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ У СОЦИАЛЬНЫХ РАБОТНИКОВ, ОКАЗЫВАЮЩИХ ПОМОЩЬ ПОЖИЛЫМ ЛЮДЯМ НА ДОМУ Кидаева Виктория Игоревна, Болучевская Валентина Викторовна	264
АКСИОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СТАНОВЛЕНИЯ КРАЕВЕДЧЕСКОГО ТУРИЗМА В РОССИИ С НАЧАЛА XX ВЕКА ДО СОВРЕМЕННОСТИ Клюева Елена Николаевна	270
РАЗВИТИЕ ПАМЯТИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ В УЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПОСРЕДСТВОМ МНЕМИЧЕСКИХ ПРИЕМОВ ЗАПОМИНАНИЯ Котляр Юлия Александровна	277

УЧЕТ ГЕНДЕРНЫХ ОСОБЕННОСТЕЙ ПРИ ОРГАНИЗАЦИИ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ ПО АНГЛИЙСКОМУ ЯЗЫКУ В ВЫСШИХ ВОЕННЫХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЯХ Лукина Марина Михайловна	284
ШАХМАТНАЯ ИГРА КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ ГОТОВНОСТИ К ОСВОЕНИЮ УНИВЕРСАЛЬНЫХ УЧЕБНЫХ ДЕЙСТВИЙ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА Марюков Алексей Михайлович	289
ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЕ КАПИТАЛОМ ОРГАНИЗАЦИИ Минеева Анна Михайловна	295
ГЛОССАРИЙ ПО ОБЩЕЙ И РУССКОЙ ЭТНОЛИНГВИСТИКЕ: К ПРОБЛЕМЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОСНОВНЫХ ПОНЯТИЙ Эльза Наильевна Насртдинова	301
РИСКИ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ. СУЩНОСТЬ И ВИДЫ Охременко Анастасия Геннадьевна	304
ФИНАНСИРОВАНИЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ Павленко Екатерина Александровна	311
ИНДУСТРИЯ ВИДЕОИГР И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИКУ КНР Половченко Марианна Александровна	317
ЗНАЧЕНИЕ «КОРЕЙСКОЙ ВОЛНЫ» В РАМКАХ ЭКОНОМИКИ ЮЖНОЙ КОРЕИ Половченко Марианна Александровна	321
ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ ЯПОНИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ Половченко Марианна Александровна	327
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Родионова Дарья Николаевна, Ушакова Ольга Владимировна	332
ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОФИЛЬНОГО ОБУЧЕНИЯ РУССКОМУ ЯЗЫКУ: ПРЕЕМСТВЕННОСТЬ МЕЖДУ ОБЩИМ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ ОБРАЗОВАНИЕМ Тулуш Ассоль Комбуевна, Сат Кира Ангыр-ооловна	339
ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ. МЕТОД ABC Фейзуллаев Мушфиг Ахад оглы, Сборец Оксана Ивановна	343
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОТНОШЕНИЙ ОТЦОВ И МАТЕРЕЙ К СЕМЕЙНОЙ ЖИЗНИ Харькова Ярослава Юрьевна	353
ТУРИЗМ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ Хисматуллин Марсель Мансурович, Мухаметгалиев Фарит Нургалиевич, Авхадиев Фаяз Нурисламович	358

КОНТРОЛЬ И УЧЕТ КАССОВЫХ ОПЕРАЦИЙ Шамрина Ирина Викторовна, Кудинова Екатерина Андреевна	367
ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ Шарафуллина Розалия Радмировна, Мансурова Айгуль Халиловна	371
ОСОБЕННОСТИ ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ ТИПОВ РОДИТЕЛЕЙ, ВОСПИТЫВАЮЩИХ ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ Щербакова Наталья Александровна, Пустовалова Юлия Александровна	376
ОСОБЕННОСТИ МОТИВАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ПАО «ГАЗПРОМ НЕФТЬ» И НАПРАВЛЕНИЯ ЕЁ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ Зотова Мария Евгеньевна	382
ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН В РАЗРАБОТКЕ ИННОВАЦИОННЫХ МЕТОДОВ И МЕХАНИЗМОВ КОНТРОЛЯ ЗА УЧАСТНИКАМИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК Филиппов Александр Владимирович	388
АНАЛИЗ ИНДЕКСА VIX, ЕГО СУЩНОСТЬ И ПРИМЕНЕНИЕ Шин Александр Юрьевич	393
ЖИЛИЩНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ГРАЖДАН РФ – АРЕНДА ИЛИ ИПОТЕКА? Шин Александр Юрьевич	398
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОЦЕНКИ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ГРАЖДАНСКОГО СЛУЖАЩЕГО Золотарева Ксения Георгиевна, Ханкерханов Сайд-Ахмед Мовладиевич	407
МОТИВАЦИЯ И ЕЕ РОЛЬ В ПСИХОЛОГИИ ВЛАСТИ Золотарева Ксения Георгиевна, Ханкерханов Сайд-Ахмед Мовладиевич	416