

ТЕОРИЯ ПРАВА И МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

Выпуск 5(17), 2021

2 том



ТЕОРИЯ ПРАВА И МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

2021 ГОД.

Выпуск №5(17), 2 том, Сентябрь, 2021.

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

- Бойко Наталия Семеновна*
Ульяновский институт гражданской авиации им. Главного маршала авиации Б.П. Бугаева
(Ульяновск)
- Лукьяненко Владимир Евгеньевич*
Ульяновский государственный университет (Ульяновск)
- Люттов Лев Николаевич*
Ульяновский институт гражданской авиации им. Главного маршала авиации Б.П. Бугаева
(Ульяновск)
- Мороз Людмила Васильевна*
Ульяновский государственный университет (Ульяновск)
- Филатова Виктория Викторовна*
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте
РФ (Москва)
- Кашуро Ольга Александровна*
Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова (Москва)
- Ермолаева Елена Вячеславовна*
Ульяновский государственный университет (Ульяновск)

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР:

- Иглин Алексей Владимирович*
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте
РФ (Москва)

В каждом номере журнала ученые, студенты и аспиранты будут давать комментарий актуальным проблемам юриспруденции, возникающим в России, зарубежных странах и на международной арене, а также рассматривать сложившиеся проблемы, связанные с направлением Общественных Наук.

Сайт: <https://science-pravo.ru/>

©Электронное периодическое издание
«Теория права и межгосударственных отношений», 2021

**ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
ИНСТИТУТА НАСЛЕДОВАНИЯ ПО ЗАКОНУ И ПО ЗАВЕЩАНИЮ
FEATURES OF LEGAL REGULATION OF THE INSTITUTE OF
INHERITANCE BY LAW AND WILL**

УДК 347.66

Доброходова Ксения Алексеевна

*студентка магистратуры юридического института Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Россия, г. Санкт-Петербург*

***Аннотация:** В статье характеризуются понятия «наследование по закону», «наследование по завещанию» и «наследование по наследственному договору». Раскрыты теоретические аспекты правового регулирования правоотношений, возникающих при наследовании по закону, по завещанию и по договору. Перечислены основные моменты вступления в наследство в разных вариациях. Рассмотрены основные признаки завещания. Проанализированы некоторые спорные вопросы о нюансах, которые часто встречаются в процессе самой процедуры оформления наследства. Выделены некоторые проблемы действующего законодательства в сфере права наследования. Перечислены возможные варианты решения этих проблем.*

***Annotation:** This article describes the concepts of "inheritance by law", "inheritance by will" and "inheritance by inheritance contract". The theoretical aspects of the legal regulation of legal relations arising from inheritance by law, by will and by contract are disclosed. The main points of inheritance are listed in different variations. The main features of a will are considered. Some controversial issues about the nuances that are often encountered in the process of the inheritance registration procedure are analyzed. Some problems of the current legislation in the*

field of inheritance law are highlighted. Possible solutions to these problems are listed.

Ключевые слова: гражданское право, наследование по закону, наследование по завещанию, завещание, наследственное право, наследование по договору.

Keywords: civil law, inheritance by law, inheritance in the will, testament, hereditary right, inheritance by contract.

В настоящее время достаточно часто дела, касающиеся наследования, становятся предметом судебного разбирательства. Это связано прежде всего со сложностью данной законодательной области. Согласно гражданскому законодательству Российской Федерации, под наследованием понимается процесс передачи имущества после смерти собственника в руки другого лица, вместе с его правами и обязанностями [4, с. 639].

Право наследования принадлежит наследнику со дня открытия наследства. Все наследники осуществляют его самостоятельно. Существует три вида получения собственности наследодателя: по закону, на основании составленного завещания и по наследственному договору.

Под завещанием понимается распоряжение на случай смерти, составленное в установленном законом порядке. Данный вид определения имущества собственника после его смерти весьма распространен, поскольку он предполагает самостоятельное распоряжение своим имуществом. Согласно гражданскому законодательству, завещание является односторонней сделкой [1].

Завещание должно быть составлено в письменной форме, заверено и зарегистрировано нотариусом, либо иным имеющим на это право лицом. Однако, существуют случаи, когда завещание может быть составлено в простой письменной форме. Данные исключения предусмотрены ст. 1129 ГК РФ, где рассмотрены завещания в чрезвычайных обстоятельствах.

Существует множество проблем, которые не позволяют своевременно передать наследство собственнику, установить круг лиц, способных выступать наследодателями и наследниками. Так, Гражданским кодексом предусмотрена действительность завещания только в том случае, если лицо являлось дееспособным в момент составления. То есть частично дееспособные лица не могут выступать в роли наследодателя. Но так как несовершеннолетние и ограниченно дееспособные граждане могут быть собственниками имущества, то справедливой видится позиция М.Ю. Барщевского, в соответствии с которой следует предоставить несовершеннолетнему право завещать денежные средства и имущество, источником накопления которых являются его личный заработок, стипендия, гонорары автора изобретения и др [3, с. 85]. Исходя из этих моментов, целесообразно дополнение п. 2 ст. 1118 ГК РФ положениями, распространяющимися на завещательные права несовершеннолетних.

Следующим актуальным вопросом является соблюдение сроков принятия наследства, которые составляют 6 месяцев со дня смерти наследодателя. Помимо указанного выше общего срока, существуют некоторые исключения, которые перечислены в ст. 1154 ГК РФ.

Наследование по закону представляет собой процедуру, при которой переход имущества от одного лица к другому установлен законом и не может быть изменен или отменен волей стороны, являющейся наследодателем. Наследование по закону имеет место, когда и поскольку оно не изменено завещанием, а также в других случаях, установленных Гражданским кодексом РФ.

Законодательство в сфере права наследования по закону также имеет некоторые недостатки. Одной из главных проблем является широкий круг наследников, то есть количество очередей наследования (до 5 степени родства). Данная система не нашла признания во множестве стран, вследствие чего можно сделать вывод о том, что она недостаточно эффективна[5, с. 129].

Следует отметить и то, что статус ребенка, как наследника, не представлен в полной мере в законодательстве. Главные вопросы, с которыми можно столкнуться на практике, являются правоспособность и размер доли ребенка при вступлении в наследство[7, с. 20].

Существует также огромное количество нюансов при оформлении наследства. Основная масса частной жилой недвижимости в Российской Федерации зарегистрирована в собственности в результате приватизации имущества и вследствие этого не будет относиться к совместно нажитому имуществу. Поэтому после смерти супруга она будет делиться в соответствии с нормами Гражданского кодекса РФ без применения норм Семейного кодекса РФ, в соответствии с которыми вдовец (или вдова) могли бы претендовать на $\frac{1}{2}$ части совместно нажитого имущества.

Весьма проблемным предстает вопрос о наследовании выморочного имущества, поскольку до сих пор не был принят соответствующий закон. Данная ситуация порождает практику местного правотворчества.

Наследование по наследственному договору является новеллой российского гражданского права. Данная норма вступила в силу в 2019 году после принятия Федерального закона от 19.07.2018 г. № 217-ФЗ [2]. В соответствии с указанной нормой, потенциальный наследодатель имеет право заключить соглашение в отношении будущего наследства со своими возможными наследниками (в том числе и на определенных условиях их поведения)[6, с. 63]. Принимая во внимание новизну института наследственного договора, его использование, как и других наследственных новелл, пока несет определенные риски.

Таким образом, законодательство, регулирующее отношения в сфере наследования, имеет некоторые пробелы. Так, видится необходимым дополнение ГК РФ положениями, касающихся завещательных прав несовершеннолетних в силу того, что несовершеннолетние граждане могут быть собственниками имущества. Следующим вопросом, требующим разрешения является широкий круг наследников, установленных законом,

превышающий количество очередей, участники которых в реальности становятся наследниками. Помимо этого, в законодательстве в полной мере не представлен статус ребенка, как наследника.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 18.03.2019) – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34154/ (дата обращения: 07.09.2021).

2. Федеральный закон от 19.07.2018 г. № 217-ФЗ «О внесении изменений в статью 256 части первой и часть третью Гражданского кодекса Российской Федерации» - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_302862/ (дата обращения: 07.09.2021).

3. Кириллова Е. А. Наследственное право России. Москва: Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова, 2017. - 157 с.

4. Маказиева З. Д. Сущность наследования по завещанию в гражданском праве Российской Федерации // Аллея науки. – 2018. - Т. 7. № 5(21). - С. 638-641.

5. Оганесян С.М. Правовое регулирование института наследования в современной России // Новеллы права и политики 2018. Материалы Международной научно-практической конференции. - 2019. - С. 128-137.

6. Титкова Е. А. Наследственный договор как инструмент передачи имущества по наследству // Инновации в науке и практике: сборник статей по материалам XIII международной научно-практической конференции, Барнаул, 26 декабря 2018 года. Барнаул: Общество с ограниченной ответственностью Дендра, 2018. - С. 62-66.

7. Шульженко И.С. Наследственный статус несовершеннолетнего как субъекта наследственных правоотношений // Вестник Московского гуманитарно-экономического института. - 2017. - № 2. - С. 18-21.

**ПРЕДНАМЕРЕННОЕ И ФИКТИВНОЕ БАНКРОТСТВО, КАК
ОДНА ИЗ ФОРМ НЕДОБРОСОВЕСТНОЙ КОНКУРЕНЦИИ НА
ПРИМЕРЕ РОССИИ И РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

PREMEDITATED AND FICTITIOUS BANKRUPTCY AS ONE OF THE
FORMS OF UNFAIR COMPETITION FOR EXAMPLE OF RUSSIA AND THE
REPUBLIC OF BELARUS

УДК 343.535

Дорохова Наталья Станиславовна,

*3 курс, магистрант института права Владивостокского государственного
университета экономики и сервиса*

Россия, г. Владивосток

Научный руководитель: Гармаев Юрий Петрович,

*доктор юридических наук, профессор кафедры уголовно-правовых дисциплин
Владивостокского государственного университета экономики и сервиса*

Россия, г. Владивосток

***Аннотация:** В данной статье рассматривается одно из наиболее
самых распространённых нарушений в области антимонопольного
регулирования во многих странах СНГ – недобросовестная конкуренция. В
связи с интенсивными темпами развития экономики невозможно создать
полностью сформированный перечень форм и видов недобросовестной
конкуренции, поэтому законодатели стран СНГ в своих законах о
недобросовестной конкуренции предусмотрели такую статью, как «Запрет
на иные формы недобросовестной конкуренции». Проведен анализ
определений недобросовестной конкуренции по законодательствам
Российской Федерации и Республики Беларусь. Преднамеренное и фиктивное
банкротство рассматривается, как одна из форм недобросовестной
конкуренции.*

***Annotation:** This article examines one of the most common violations in the
field of antitrust regulation in many CIS countries - unfair competition. Due to the*

intensive pace of economic development, it is impossible to create a fully formed list of forms and types of unfair competition, therefore the legislators of the CIS countries in their laws on unfair competition provided for such an article as «Prohibition of other forms of unfair competition». The analysis of definitions of unfair competition under of the Russian Federation and the Republic of Belarus legislations. Premeditated and fictitious bankruptcy is considered as one of the forms of unfair competition.

Ключевые слова: *недобросовестная конкуренция, преднамеренное банкротство, фиктивное банкротство, страны СНГ, Россия, Республика Беларусь.*

Keywords: *unfair competition, premeditated bankruptcy, fictitious bankruptcy, CIS countries, Russia, Republic of Belarus.*

В соответствии с Федеральным законом Российской Федерации от 26.07.2006 года №-135 ФЗ «О защите конкуренции» действия организаций при осуществлении предпринимательской деятельности, которые предполагают получение каких-либо преимуществ, противоречат принципам добропорядочности и справедливости, приводят к нарушению законодательства и причиняют убытки другим предприятиям-конкурентам, а также наносят вред их деловой репутации называются «недобросовестной конкуренцией» [1].

В большинстве странах-участницах СНГ наиболее часто встречающимся нарушением в области антимонопольного регулирования является «недобросовестная конкуренция».

Защита от недобросовестной конкуренции является приоритетной задачей, как для бизнеса, так и для государства.

16 июля 2019 г. Президентом Республики Беларусь подписан Закон №211-3 «О ратификации Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о сотрудничестве в области защиты конкуренции» [2].

Данный документ создан для взаимодействия антимонопольных ведомств России и Республики Беларусь при применении антимонопольного законодательства в отношении хозяйствующих субъектов этих стран. Этот закон предполагает обмен различной информацией, в том числе конфиденциальной, а также проведение совместных расследований и проверок.

Ни с одной страной-участницей СНГ нет такого межпарламентского соглашения. Рыночные отношения России и Республики Беларусь имеют много общего. Целью такой совместной работы в области антимонопольного регулирования ставится достижение добросовестной рыночной конкуренции между союзными государствами.

Основополагающим источником правового регулирования защиты от недобросовестной конкуренции в Республике Беларусь является Закон от 12 декабря № 94-3 «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции», а в Российской Федерации Федеральный закон от 26.07.2006 года № 135-ФЗ «О защите конкуренции».

Российский Федеральный закон «О защите конкуренции» в главе 2.1 обозначил семь конкретных запретов в отношении недобросовестной конкуренции, а в Законе Республики Беларусь «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции» в главе 4 отмечены шесть запретов. Оба закона указывают что данные перечни запретов не является закрытыми (Таблица – 1). Следовательно, недобросовестная конкуренция может проявляться в иных формах.

Формы недобросовестной конкуренции

НЕДОБРОСОВЕСТНАЯ КОНКУРЕНЦИЯ		
	Россия	Республика Беларусь
1	Дискредитация	
2	Введение в заблуждение	
3	Недобросовестная конкуренция путем некорректного сравнения	
4	Недобросовестная конкуренция, связанная с приобретением и использованием исключительного права на средства индивидуализации юридического лица, средства индивидуализации товаров, работ или услуг	-
5	Недобросовестная конкуренция, связанная с использованием результатов интеллектуальной деятельности	
6	Недобросовестная конкуренция, связанная с созданием смешения	
7	Недобросовестная конкуренция, связанная с незаконным получением, использованием, разглашением информации, составляющей коммерческую или иную охраняемую законом тайну	
8	Иные формы недобросовестной конкуренции	

Источник [1,3]

Определение понятия «недобросовестная конкуренция» в Законе Республики Беларусь идентично определению, содержащемуся в российском Федеральном законе «О защите конкуренции».

Проанализировав данные определения, можно резюмировать, что:

1 «Недобросовестная конкуренция» — это всегда действие. В данном случае бездействие не может рассматриваться, как недобросовестная конкуренция, даже при наличии других признаков.

2. Недобросовестная конкуренция предполагает нарушение законодательства, противоречие принципам справедливости, добропорядочности, разумности.

3. При недобросовестной конкуренции обязательным условием является причинение убытков/вреда субъекту-конкуренту. При этом необязательно причинение вреда должно быть реальным, достаточно и потенциального.

4. Недобросовестная конкуренция предполагает совершение действий хозяйствующего субъекта, осуществляющего предпринимательскую деятельность направленных на получение каких-либо преимуществ.

К одной из иных форм недобросовестной конкуренции относится преднамеренное банкротство. При таком банкротстве индивидуальные предприниматели или юридические лица, оказавшись в тяжелой финансовой ситуации, умышленно совершают действия, которые ведут предприятие к банкротству, то есть к неспособности оплачивать обязательные платежи и долги кредиторам в связи с неплатежеспособностью.

За такое банкротство предусмотрена уголовная ответственность с максимальным сроком лишения свободы до семи лет по Уголовному кодексу Российской Федерации (ст. 196 УК РФ) и с максимальным сроком лишения свободы до пяти лет по Уголовному кодексу Республики Беларусь (ст. 240 УК РБ) [4,5].

Для достижения такой неплатёжеспособности предприятия используют различные способы: заключение заведомо невыгодных сделок (получение кредитов под необоснованно высокий процент); переводы крупных денежных сумм в дружественные предприятия; создание новых предприятий и передаче основных средств в их уставный капитал; и другие.

Еще к одной из форм недобросовестной конкуренции можно отнести фиктивное банкротство. Юридические лица скрывают свое реальное финансовое положение, заведомо ложно объявляют себя банкротами, чтобы не выполнять свои обязательства перед кредиторами.

Стоит отметить, что преднамеренное банкротство для кредиторов и контрагентов предприятия-должника является более опасным, чем фиктивное. Так как при фиктивном банкротстве, лицо, которое объявляет себя неплатежеспособным фактически имеет финансовые ресурсы для удовлетворения требований кредиторов. При преднамеренном банкротстве все действия умышленно направлены на полное разорение и неспособность предприятия погасить свои долговые обязательства.

Также существует практика банкротства предприятий-конкурентов для их устранения на рынке. Одно предприятие предоставляет другому денежные средства в кредит, заведомо зная, что финансовое положение того предприятия не позволяет погасить долг. Через некоторое время, предприятие-кредитор подает заявление в суд для признания предприятия, которому были предоставлены денежные средства, банкротом. Далее суд удовлетворяет требования заявителя, и предприятие-конкурент признается банкротом. Таким образом цель выполнена - предприятие-конкурент устранён с рынка.

Сама по себе процедура банкротства является проявлением недобросовестной конкуренции относительно кредиторов. Согласно Федеральному закону Российской Федерации N 127 «О несостоятельности (банкротстве)» и Закону Республики Беларусь № 415-З «Об экономической несостоятельности (банкротстве)» требования кредиторов при процедуре банкротства удовлетворяются в определенной очерёдности. Сначала удовлетворяются требования кредиторов первой очереди, затем второй и так далее. Требования кредиторов, которые не удовлетворены по причине недостаточности имущества должника, считаются погашенными. Таким образом, пока дойдет очередь до кредиторов третьей, четвертой очередности имущество должника уже может быть продано для расчетов с кредиторами предыдущих очередей. Соответственно, кредитор последней очередности не получит ничего [6,7].

В завершении следует отметить, что банкротство предприятий является одним из способов получения тех или иных преимуществ недобросовестным лицом, в ходе осуществления предпринимательской деятельности. При преднамеренном и фиктивном банкротстве нарушаются принципы добропорядочности и справедливости, нарушается законодательство и наносится ущерб другим предприятиям и кредиторам, что присуще для недобросовестной конкуренции.

Список использованной литературы

1. Федеральный закон РФ «О защите конкуренции» от 26.07.2006 N 135-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61763/ (дата обращения 20.09.2021).
2. Закон Республики Беларусь № 211-З от 16.07.2019 «О ратификации Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о сотрудничестве в области защиты конкуренции» [Электронный ресурс] URL: <https://etalonline.by/document/?regnum=h11900211/> (дата обращения 22.09.2021).
3. Закон Республики Беларусь от 12 декабря 2013 г. № 94-З «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции» (последняя редакция)[Электронный ресурс] URL:<https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=H11300094/> (дата обращения 20.09.2021).
4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 01.07.2021) (последняя редакция) [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (дата обращения 20.09.2021).
5. Уголовный кодекс Республики Беларусь от 9 июля 1999 г. № 275-З (последняя редакция) [Электронный ресурс] URL: <https://уголовный-кодекс.бел/> (дата обращения 18.09.2021).
6. Федеральный закон Российской Федерации от 26.10.2002 N 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (последняя редакция) [Электронный ресурс]URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/ (дата обращения 24.09.2021).
7. Закон Республики Беларусь «Об Экономической Несостоятельности (Банкротстве)» 415-З от 13.07.2012г. (последняя редакция) [Электронный ресурс] URL: https://kodeksy-by.com/zakon_rb_o_bankrotstve.htm/ (дата обращения 21.09.2021)

**ПРИЗНАК «СУЩЕСТВЕННОСТИ» НАРУШЕНИЯ ПРАВ
И ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ ГРАЖДАН И ОРГАНИЗАЦИЙ,
ОХРАНЯЕМЫХ ЗАКОНОМ ИНТЕРЕСОВ ОБЩЕСТВА
И ГОСУДАРСТВА, ПРИ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЯ,
ПРЕДУСМОТРЕННОГО СТАТЬЕЙ 285 УК РФ**

**SIGN OF "MATTER" VIOLATION OF RIGHTS AND LEGAL
INTERESTS OF CITIZENS AND ORGANIZATIONS PROTECTED BY LAW
OF INTERESTS OF SOCIETY AND STATES, IN THE QUALIFICATION OF
THE CRIME, PROVIDED BY ARTICLE 285 OF THE CRIMINAL CODE OF
THE RUSSIAN FEDERATION**

УДК 343.3

Евдошенко Глеб Станиславович

студент магистратуры

3 курс, НЮИ(ф)ТГУ

Россия, г. Новосибирск

Научный руководитель: Боровских Роман Николаевич

д-р юридических наук, доцент

***Аннотация:** В данной статье автор рассматривает признак «существенности» нарушения прав и законных интересов граждан и организаций, охраняемых законом интересов общества и государства на основе анализа судебной практики по статье 285 УК РФ за 2020 год. Выясняется, в чем выражается существенность вреда, каков размер имущественного ущерба, в чем выражается неимущественный ущерб, кто являются субъектами нарушенного интереса. Также автором устанавливается, какие должностные лица чаще всего допускают существенное нарушение вышеуказанных прав и законных интересов, что побуждает их к данным действиям.*

***Annotation:** In this article, the author examines the sign of “materiality” of violation of the rights and legitimate interests of citizens and organizations, the*

interests of society and the state protected by law, based on an analysis of judicial practice under Article 285 of the Criminal Code of the Russian Federation for 2020. It is found out how the materiality of harm is expressed, what is the amount of property damage, what is the expression of non-property damage, who are the subjects of the disturbed interest. Also, the author establishes which officials most often commit a significant violation of the above rights and legitimate interests, which prompts them to take these actions.

Ключевые слова: *должностные преступления, злоупотребление должностными полномочиями, существенность вреда, имущественный ущерб, неимущественный вред.*

Key words: *crime of officials, abuse of office, materiality of harm, property damage, non-property harm.*

В соответствии с постановлением Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 16.10.2009 № 19 «По делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий» при оценке существенности вреда необходимо учитывать степень отрицательного влияния противоправного деяния на нормальную работу организации, характер и размер понесенного ею материального ущерба, число потерпевших граждан, тяжесть причиненного им физического, морального или имущественного вреда и так далее [1].

Анализ судебной практики показывает, что суды при оценке существенности вреда не ограничиваются одним лишь указанием на его наличие, а прямо указывают на то, в чем он выражался.

Так, в 18,2 % приговоров существенный вред выражался исключительно в виде имущественного ущерба, в 22,8 % случаев был нарушен только неимущественный интерес, тогда как в остальных 59 % дел имело место нарушение и имущественного, и неимущественного интересов.

Размер имущественного ущерба варьировался от 14 700 рублей, полученных директором муниципального бюджетного учреждения

от учителей школы в виде процентов от начисленных им стимулирующих выплат [2], до 149 673 297 рублей, утраченных федеральным государственным казенным учреждением вследствие подписания заведомо завышенных локальных сметных расчетов главой администрации муниципального района [3].

В целом же размер имущественного ущерба в 17,1 % случаев не превышал 50 000 рублей, в 11,4 % рассмотренных приговоров составлял от 50 000 до 100 000 рублей, в 25,7 % – от 100 000 до 1 500 000 рублей, в 14,3 % – от 1 500 000 до 7 500 000 рублей, а в 20% дел размер имущественного ущерба превышал отметку в 7 500 000 рублей.

Что касается неимущественного вреда, в 59,4 % суд указывал на подрыв авторитета органов власти, государственных и общественных организаций, в 8,1 % случаев последствием злоупотребления должностными полномочиями являлось создание помех и сбоев в их работе, тогда как в 13,5 % рассмотренных приговоров данные последствия устанавливались в совокупности. Также неимущественный вред выражался в создании угрозы срыва областной программы по проведению капитального ремонта, невыполнении контракта по благоустройству города, нарушении установленного порядка прохождения военной службы, нарушении прав и законных интересов общества и государства в части предоставления бесплатно участка земли для погребения тела, порядка деятельности муниципальных общественных организаций.

Субъектами нарушенного интереса в результате злоупотребления должностными полномочиями в 20 % рассмотренных приговоров выступали отдельно как общество и государство, так и граждане, общество и государство. В 8,8 % случаев одновременно страдали интересы всех субъектов, тогда как в 17,7% рассмотренных материалов судебной практики исключительно государства, в 8,8 % – организаций, в 6,6 % – граждан, в 2,2 % – общества.

Отметим, что в большинстве случаев существенное нарушение прав и законных интересов граждан или организаций либо охраняемых законом

интересов общества и государства исходило от должностных лиц государственных и муниципальных учреждений и предприятий (42,2 %). В 22,2 % случаев лицо занимало должность в государственных органах, в 20 % – в органах местного самоуправления, в 11,1 % – в Вооруженных силах Российской Федерации и в 4,4 % – в государственных компаниях.

Что побуждало вышеуказанных должностных лиц к нанесению существенного вреда охраняемым законом интересам граждан, организаций, общества и государства? В первую очередь мотивом выступала иная личная заинтересованность, проявлявшаяся в карьеризме, желании повысить показатели служебной деятельности и показать эффективность своей работы либо работы подразделения, помочь близким родственникам, друзьям или знакомым, нежелании исполнять свои служебные обязанности. На втором месте расположилась корыстная заинтересованность (обогащение как личное, так и родственников, друзей и знакомых), имевшая место в 37,7 % случаев, а на третьем – совокупность корыстной и иной личной заинтересованности (15,5 %).

Стоит отметить, что в идентичных по своему содержанию делах суд устанавливал различные мотивы совершения преступления. Так, согласно приговору Туапсинского городского суда Краснодарского края по делу № 1-114/2020 от 14.07.2020, суд усмотрел в действиях начальника пункта технического обслуживания вагонов, привлечшего подчиненных ему работников к осуществлению строительно-ремонтных работ на территории двора домовладения, принадлежащего его близкому родственнику, корыстную заинтересованность [4], тогда как в соответствии с приговором того же суда по делу № 1-80/2020 от 26.05.2020 в действиях начальника пункта технического обслуживания вагонов, привлечшего работников к ремонтным работам в своем жилище за надбавки к зарплате за работу во внеурочное время (фактически трудовую функцию не осуществляли) суд отразил иную личную заинтересованность без упоминания корыстной составляющей [5].

Таким образом, по результатам исследования мы выяснили, что в большинстве случаев, когда речь идет о преступлении, предусмотренном статьей 285 УК РФ, существенный вред выражался как в неимущественном, так и имущественном ущербе причем последний чаще всего составлял от 100 000 рублей до 1 500 000 рублей, а неимущественный вред наносился авторитету органов власти, государственных и общественных организаций. Субъектом нарушенного интереса в основном выступали общество и государство, граждане, общество и государство в совокупности, а субъектом самого преступления – должностные лица государственных и муниципальных учреждений и предприятий. К нанесению существенного вреда охраняемым законом интересам граждан, организаций, общества и государства должностных лиц главным образом побуждала иная личная заинтересованность, обусловленная карьеризмом, желанием повысить показатели своей служебной деятельности, помочь близким родственникам, друзьям или знакомым.

Библиографический список:

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий» от 16.10.2009 № 19 (ред. от 11.06.2020) // Бюллетень Верховного Суда РФ 2009. № 12.

2. Приговор Краснокамского районного суда республики Башкортостан от 08.07.2020 по делу № 1-147/2020 // Судебные и нормативные акты РФ. [Электронный ресурс]. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/y8A0N5nZccYp/> (дата обращения: 16.09.2021).

3. Приговор Кстовского городского суда Нижегородской области от 27.05.2020 по делу № 1-185/2020 // Судебные и нормативные акты РФ. [Электронный ресурс]. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/mYhb4pk2W0mA/> (дата обращения: 16.09.2021).

4. Приговор Туапсинского городского суда Краснодарского края от 14.07.2020 по делу № 1-114/2020 // Судебные и нормативные акты РФ. [Электронный ресурс]. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/w2saPQbPKcJC/> (дата обращения: 16.09.2021).

5. Приговор Туапсинского городского суда Краснодарского края от 26.05.2020 по делу № 1-80/2020 // Судебные и нормативные акты РФ. [Электронный ресурс]. URL <https://sudact.ru/regular/doc/eWJhAkjnBILj/> (дата обращения: 16.09.2021).

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА
ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПРОТИВ СОБСТВЕННОСТИ**
PROBLEMS AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF
LEGISLATION ON LIABILITY FOR CRIMES AGAINST PROPERTY

УДК 343.4

Жовтовская Регина Николаевна,

студентка 2 курса магистратуры

*Крымского филиала Федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования "Российский
государственный университет правосудия"*

Россия, г. Симферополь

***Аннотация:** Настоящая статья посвящена обнаружению проблем развития законодательства об ответственности за преступления против собственности и выявлению перспектив устранения выявленных проблем. В статье приведен анализ совершаемых преступлений против собственности в процентном соотношении за 1996, 2016 и 2021 года. Приводится опыт других государств, в частности Франции, в борьбе с преступлениями против собственности. В настоящей статье приведен анализ уголовного законодательства Франции об ответственности за преступления против собственности, который был проведен в целях совершенствования уголовного законодательства России. Ввиду выявленных проблем, в статье вынесены предложения внести изменения в УК РФ.*

***Annotation:** This article is devoted to the detection of problems of the development of legislation on liability for crimes against property and the identification of prospects for eliminating the identified problems. The article provides an analysis of the crimes committed against property in percentage ratio for 1996, 2016 and 2021. The experience of other States, in particular France, in combating crimes against property is described. This article provides an analysis of*

the French criminal law on liability for crimes against property, which was carried out in order to improve the criminal law of Russia. In view of the identified problems, the article makes proposals to amend the Criminal Code of the Russian Federation.

Ключевые слова: преступления против собственности; кража; уголовная ответственность; вымогательство; шантаж; мошенничество.

Keywords: crimes against property, theft, criminal liability, extortion, blackmail, fraud.

Статья 17 Всеобщей декларации прав человека, принятой Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1948 г., гласит: «Каждый человек имеет право владеть имуществом единолично или совместно с другими. Никто не должен быть произвольно лишен своей собственности» [1].

Уголовное законодательство России признает собственность одним из важных объектов уголовно-правовой охраны и объектов преступных посягательств. Так, согласно ч. 1 ст. 2 Уголовного кодекса Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (далее – УК РФ), охрана собственности от преступных посягательств провозглашена одной из задач Уголовного кодекса РФ [2].

В настоящее время развитие современных стандартов в области имплементации международных норм в сфере уголовного законодательства, стремление различных государств к сотрудничеству в рассматриваемом направлении, способствуют дальнейшему совершенствованию уголовного законодательства как внутри, так и на международном уровне.

Так, в настоящее время существует острая необходимость в дальнейшем совершенствовании уголовного законодательства России, регламентирующего уголовную ответственность за преступления против собственности.

В Российской Федерации преступления против собственности на протяжении многих лет имеют значительный удельный вес среди зарегистрированных преступлений. Так, например, в 1996 г. преступления

против собственности составили 60,8%, а в 2016 г. хищения чужого имущества, совершенные путем кражи, грабежа и разбоя, составили 43,7% от общего числа зарегистрированных преступлений.

Однако, отметим, что в течение первого квартала 2021 года меньше зарегистрировано краж – на 5,9%, в том числе квартирных – на 31,1% и краж транспортных средств – на 41,2%, также меньше зарегистрировано разбоев – на 19,3% и грабежей – на 25,2% [4].

Ввиду вышеуказанного, предлагается обратить внимание на положительный опыт Французской Республики в противодействии преступлениям против собственности. Так, например, в 2020 году во Франции число краж и разбойных нападений сократилось в среднем по стране на 62% [5].

Следует отметить, что система положений об уголовной ответственности за преступления против собственности закреплена в Книге Третьей Уголовного кодекса Франции, принятого 22.07.1992 года, с изменениями и дополнениями от 27.05.2021 г. (далее – УК Франции) и представлена следующим образом [3].

Во-первых, в УК Франции предусмотрена ответственность за обманные присвоения, к которым, прежде всего, относятся: кража (ст. 311-1), вымогательство (ст. 312-1), шантаж (312-10), мошенничество (ст. 313-1), и иные сходные с ним преступные деяния, и собственно присвоения;

Во-вторых, предусмотрена уголовная ответственность за иные имущественные посягательства: укрывательство (ст. 321-1) и преступные деяний, тождественных укрывательству или сходные с ним; уничтожение, порчу или повреждение собственности (ст. 322-1), угрозу осуществить разрушение, порчу или повреждение (ст. 322-12), посягательства на системы автоматизированной обработки данных (ст. 323-1), а также отмывания (простого и отягощенного) (ст. 324).

В уголовном законодательстве Франции обманные присвоения подразделяются на простую кражу и кражу отягощенную.

Отметим, что в УК Франции для закрепления уголовной ответственности за преступления против собственности используются такие понятия, как: «кража» и «вымогательство». При этом, следует указать, что понятие «кража» включает в себя «грабеж» и «разбой».

Так, например, согласно ст. 311-1 УК Франции, «кража – это мошенническое присвоение вещи, принадлежащей другому лицу».

Вымогательство, в соответствии со ст. 312-1 УК Франции, представляет собой «акт получения с помощью насилия, угрозы насилия или принуждения либо подписи, либо отказа от обязательства, либо раскрытия тайны, либо передачи средств, ценных бумаг или активов. Вымогательство наказывается лишением свободы на семь лет и штрафом в размере 100 000 евро».

Разновидностью вымогательства по УК Франции является шантаж. Так, в соответствии со ст. 312-10 УК Франции, «шантаж – это акт получения подписи, обязательства или отказа, раскрытия тайны или передачи средств, ценностей или любого актива путем угрозы раскрыть или вменить факты, способные подорвать честь или репутацию человека. Шантаж наказывается лишением свободы на пять лет и штрафом в размере 75 000 евро».

Под мошенничеством, согласно ст. 313-1 УК Франции понимается, «акт обмана физического или юридического лица с использованием ложного имени или фиктивной дееспособности, путем злоупотребления реальной дееспособностью или с помощью незаконных маневров, чтобы таким образом привести такое лицо к неверному суждению или в ущерб третьей стороне, для перевода средств, ценностей или любого имущества, для предоставления услуги или для совершения действия, связанного с выполнением или выполнением обязательства. Мошенничество наказывается лишением свободы на пять лет и штрафом в размере 375 000 евро».

К сходным с мошенничеством преступным деяниям относятся: злонамеренное злоупотребление состоянием неведения или положением слабости (ст.313-4), жульничество (ст. 313-5), аукционное мошенничество (ст. 313-6).

Конечно, определения мошенничества в российском и французском законодательстве различаются, и прежде всего детальностью описания в УК Франции способа совершения этого преступления и его предмета.

Анализ уголовного законодательства Франции об ответственности за преступления против собственности, в целях совершенствования уголовного законодательства России, позволяет учесть опыт уголовно-правового регулирования Франции, выделяющий отдельным составом преступления шантаж.

Исходя из изложенного, предлагаем внести следующие изменения в УК РФ.

Во-первых, внести изменения в ст. 163 УК РФ, изложив в новой редакции:

«Вымогательство, то есть требование передачи чужого имущества или права на имущество или совершения других действий имущественного характера под угрозой применения насилия либо под угрозой уничтожения или повреждения чужого имущества».

Во-вторых, установить уголовную ответственность за шантаж, закрепить в ст. 163.1 УК РФ и изложить следующим образом:

«Шантаж, то есть требование передачи чужого имущества, или права на имущество, или совершения других действий имущественного характера под угрозой распространения сведений, позорящих потерпевшего или его близких, либо иных сведений, которые могут причинить существенный вред правам или законным интересам потерпевшего или его близких».

В заключение отметим, что преступники быстро перестраивают свое поведение с учетом предпринимаемых мер по защите имущества. Среди квартирных воров распространена специализация, ярко проявляется преступный профессионализм, стремление к организованности и пр. Поэтому принимаемые меры по предупреждению, пресечению и раскрытию краж нуждаются в дальнейшем совершенствовании.

Учитывая, что в зарубежных странах проблема квартирных краж также является предметом пристального изучения со стороны специалистов и имеются успехи в ее решении, целесообразно изучить опыт таких стран, оценить возможности его использования в российской правоохранительной практике. Отмеченные обстоятельства обуславливают актуальность сравнительного изучения социально-правовой природы и детерминации квартирных краж, ситуаций их совершения, а также практики предупреждения в России и зарубежных странах[6, с.214].

Таким образом, исходя из изложенного, возможно сделать вывод о наличии схожих черт соприкосновения между уголовным законодательством России и Франции, в том числе и по вопросам применения положений об уголовной ответственности за преступления против собственности.

Список литературы:

1. Всеобщая декларация прав человека (принята на третьей сессии Генеральной Ассамблеи ООН резолюцией 217 А (III) от 10 декабря 1948 г.) // "Российской газете" от 10 декабря 1998 г.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 17 июня 1996 г. N 25 ст. 2954
3. Уголовный кодекс Франции от 22.07.1992 г. // URL: https://www.legifrance.gouv.fr/codes/texte_lc/LEGITEXT000006070719/ (дата обращения 30.08.2021)
4. Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь-март 2021 года // URL: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/23816756/>(дата обращения 31.08.2021)
5. Во Франции на фоне пандемии рекордно снизился уровень преступности // URL: <https://rg.ru/2020/07/03/vo-francii-na-fone-pandemii-rekordno-snizilsia-uroven-prestupnosti.html> (дата обращения 31.08.2021)

6. Алексеева Е.А. Предупреждение квартирных краж в России и за рубежом: сравнительное криминологическое исследование: дис.. кандидата юридических наук: 12.00.08 / Алексеева Елена Александровна; [Место защиты: Ом. акад. МВД РФ]. - Омск, 2013. - 214 с.

ПРОБЛЕМЫ РАЗДЕЛА ОБЩЕГО ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ
PROBLEMS OF SECTION OF THE COMMON PROPERTY OF THE
SPOUSES

УДК 347.626

Зарековская Александра Валерьевна,

*Магистрант юридического факультета Санкт-Петербургского
университета технологий управления и экономики
Россия, Санкт-Петербург*

***Аннотация:** В статье рассматриваются актуальные вопросы, касающиеся раздела общего имущества супругов. Дается характеристика понятия раздела имущества супругов и бывших супругов. Рассмотрен порядок добровольного и судебного раздела имущества супругов. Изложены актуальные вопросы раздела имущества между супругами. Рассмотрены проблемы раздела долгов между супругами, приведена научная аргументация. Делается вывод о том, что на сегодняшний день значительное количество проблем, возникающих при разделе имущества, связано с отсутствием норм, регулирующих отдельные аспекты имущественных отношений супругов. Рассматриваются основные подходы ученых-правоведов к разделу общего имущества супругов.*

***Annotation:** The article discusses topical issues related to the division of the spouses' common property. The characteristic of the concept of division of property of spouses and former spouses is given. The procedure for voluntary and judicial division of spouses' property is considered. The topical issues of the division of property between spouses are stated. The problems of division of debts between spouses are considered, scientific argumentation is given. It is concluded that today a significant number of problems arising during the division of property are associated with the absence of rules governing certain aspects of property relations between spouses. The main approaches of legal scholars to the division of the common property of spouses are considered.*

Ключевые слова: брак, супруги, общее имущество супругов, имущественные отношения, семейное право.

Key words: marriage, spouses, common property of spouses, property relations, family law.

При вступлении в брак супруги образуют совместное хозяйство. Супруги становятся собственниками не только имущества, принадлежащего им до вступления в брак, но имущества приобретенного после регистрации брака. Режим общей совместной собственности супругов регулируют нормы гражданского и семейного права.

Как правило, участники совместной собственности, если иное не предусмотрено соглашением между ними, владеют и пользуются общим имуществом сообща. Одной из основных проблем общей собственности супругов является раздел имущества. Законодательством Российской Федерации предусмотрено право супругов разделить совместно нажитое имущество как после расторжения брака, так и во время нахождения в браке. Помимо вышеуказанного совместно нажитое имущество может быть разделено и по требованию кредитора о разделе имущества для обращения взыскания на долю одного из супругов [1, п. 1. ст. 38].

Раздел общего имущества может быть осуществлен как в судебном порядке, так и добровольно. Добровольный раздел имущества проводится по взаимному соглашению супругов. При наличии спора между супругами раздел общего имущества производится в принудительном (судебном) порядке. После расторжения брака бывшие супруги вправе заявить требование о разделе имущества только в пределах трёхгодичного срока исковой давности, который начинается с момента, когда лицо узнало или должно было узнать о нарушении своего права, а не с конкретного момента расторжения брака. Непредъявление иска в течение трёх лет после установления факта нарушения имущественных прав лишает бывших супругов права на удовлетворение иска о разделе имущества. [2, с. 125].

Видится необходимым закрепление обязательного уведомления кредиторов супруга о заключении, расторжении, изменении и содержании соглашения о разделе имущества или брачного договора. Такое правило в Семейном кодексе содержится только в отношении брачного договора и ограничивается лишь требованиями об уведомлении кредитора о факте заключения, изменения, расторжения брачного договора [3, с. 16].

В соответствии с пунктом 3 ст. 35 СК РФ супруг при заключении сделки по распоряжению имуществом, права на которое подлежат государственной регистрации, сделки, для которой предусмотрена обязательная нотариальная форма, или сделки, подлежащей обязательной государственной регистрации, должен получить согласие другого супруга, удостоверенное нотариусом.

По мнению Л. Б. Максимович, причины смены правового режима имеют лишь формальный характер. Она также считает, что согласно п. 4 ст. 253 ГК, правила данной статьи применяются в том случае, когда для отдельных видов совместной собственности ГК не установлено иное. Также могут возникнуть проблемы и у супругов, находящихся в браке, если супруг, на которого оформлено имущество, недобросовестно его отчуждает [4, с. 189].

В соответствии со ст. 34 СК, даже если имущество, нажитое в период брака, оформлено на одного супруга, оно представляет собой общую совместную собственность супругов. Но в то же время в ЕГРН будет указан в качестве собственника только один супруг. Вследствие чего, по мнению Л. Ю. Михеевой, нельзя опираться на ЕГРН, приобретая объект у физического лица, поскольку данный объект может являться совместной собственностью супругов [5, с. 11].

При разделе квартир и жилых домов должно учитываться то, что раздел данных объектов в натуре производится лишь в том случае, когда имеется возможность выделить каждому из собственников не только отдельные жилые комнаты, но и отдельные подсобные помещения. Однако это не представляется возможным если дом небольшого размера. В таком случае суд может либо оставить это имущество в общей долевой собственности, либо

передать дом (квартиру) одному из супругов, второй, в свою очередь, получит денежную компенсацию [6, с. 26].

Данный вариант подошел бы и для однокомнатных квартир, совместное пользование которых представляется затруднительным. Однако такой вариант невозможен в силу позиции вышестоящих судебных инстанций о недопустимости лишения кого-либо жилого помещения. Поэтому если это единственное жилое помещение, находящееся в собственности супругов, эти объекты суд может оставить только в общей долевой собственности супругов [7, с. 176].

Согласно п. 3 ст. 39 СК РФ, общие долги супругов при разделе их имущества распределяются пропорционально присужденным супругам долям. Л. Б. Максимович считает, что при разделе общих долгов необходимо учитывать принцип равенства долей супругов в долговом обязательстве. Такое уточнение необходимо внести в ст. 39 СК РФ. По мнению некоторых специалистов, долги не входят в состав общей совместной собственности супругов, закон включает в общее имущество только имущественные права. Сторонниками такой позиции являются В.А. Рясенцев, А.М. Белякова, М.Г. Масевич, И.М. Кузнецова, Ю.А. Королёв [8, с. 111].

Пчелинцева Л.М. придерживается иного мнения. Под общими долгами супругов она понимает обязательства, которые возникли в интересах всей семьи, независимо от того, кто из супругов является должником. Долг супругов может образоваться в результате взятого в банке кредита на постройку недвижимости, совместного причинения супругами вреда и др. Данный вопрос является дискуссионным. Правильной представляется позиция, исходя из которой в состав общего имущества супругов необходимо включать и имущество, нажитое супругами во время брака, и так же совместные обязательства супругов, по которым взыскание накладывается на их совместное имущество [9, с. 48].

В отношении иного нажитого имущества семейным законодательством установлена презумпция общности имущества независимо от того, на кого

было оно зарегистрировано и кем приобретено, применение такого режима на долги могло бы привести к возможности нарушения прав супругов. Вследствие этого в отношении долгов установлена противоположная презумпция – долг, приобретенный в период брака на имя одного из супругов, будет считаться личным, если не будет доказано, что он был использован на нужды семьи.

Таким образом, практические и теоретические вопросы, связанные с правами супругов в отношении общего имущества, рассматривались в трудах многих российских ученых. Однако несмотря на это, данные вопросы еще далеки от своего окончательного разрешения. Нерешенность огромного числа проблем, касающихся раздела общей совместной собственности, приводит к ненадлежащей защите прав супругов. Изложенные в работе проблемы имеют не только законодательный, но и правоприменительный характер.

Литература

1. Семейный Кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 04.02.2021) - Эксмо-Пресс, 2021.
2. Старосельцева М. М., Колесова Т. С., Шабалина Е. И. Отдельные проблемы применения норм материального права при расторжении брака и разделе имущества // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2018. №4 (80). С. 124-129.
3. Громоздина М. В. Правовые нюансы раздела общего имущества супругов в судебном порядке // Юридические исследования. 2017. №9. С. 14-21.
4. Максимович Л.Б. Проблемы регулирования имущественных отношений в семье. В сб.: Семейное право и концепция развития семейного законодательства: международные стандарты и российская модель: Сборник статей по итогам 3-й международной конференции «Семейное право и концепция развития семейного законодательства: международные стандарты и российская модель...». 2017. С. 187- 194.

5. Михеева Л.Ю. Концепции развития семейного законодательства у нас в стране нет // Закон. 2017. № 2. С. 6-20.
6. Валевская А. А. Право общей совместной собственности супругов и проблемы раздела имущества в современной России // Юридическая наука. 2020. №5. С. 25-27.
7. Нестерова Т. И. Раздел общего имущества супругов // Проблемы экономики и юридической практики. 2018. №3. С. 175-177.
8. Богданова Елена Евгеньевна Спорные вопросы раздела имущества супругов // Вестник Университета имени О. Е. Кутафина. 2019. №2 (54). С. 100-116.
9. Качалова Е. Ю. Раздел имущества супругов. Закон и судебная практика // Закон и право. 2020. №1. С. 47-50.

**НЕЦЕЛЕВОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БЮДЖЕТНЫХ СРЕДСТВ
КАК ОСНОВАНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ
БЮДЖЕТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА**

INAPPECTED USE OF BUDGETARY FUNDS AS A GROUNDS FOR
RESPONSIBILITY FOR VIOLATION OF BUDGETARY LEGISLATION

УДК 347.73

Миронова Ксения Вениаминовна

студент 2 курс, профиль (специализация):

«Административное, финансовое право»

*АОЧУ ВО "Московский финансово-юридический
университет МФЮА"*

Научный руководитель: Иглин Алексей Владимирович

***Аннотация:** В условиях перманентных кризисных явлений особенного внимания заслуживают вопросы правильного и эффективного управления финансами государства. Однако сегодня все еще идет спор в доктрине относительно эффективности мер реализации ответственности в сфере нарушения бюджетного законодательства. Это не дает возможности государству достигать положительного эффекта при формировании бюджетов всех уровней, что, как следствие, ведет к необходимости искать возможности для совершенствования действующего законодательства, в том числе и в части ответственности за использование бюджетных средств в разрез с их назначением.*

Настоящая статья посвящается анализу значимых, с точки зрения автора, нарушений бюджетного законодательства при предоставлении и последующем использовании бюджетных средств вразрез с положениями действующего законодательства, что дает возможность определить основные направления дальнейшего совершенствования норм закона.

***Annotation:** In the conditions of permanent crisis phenomena, the issues of correct and effective management of state finances deserve special attention.*

However, today there is still a dispute in the doctrine regarding the effectiveness of measures to implement responsibility in the field of violation of budgetary legislation. This does not allow the state to achieve a positive effect in the formation of budgets at all levels, which, as a result, leads to the need to look for opportunities to improve the current legislation, including in terms of responsibility for the use of budget funds in contradiction with their purpose.

This article is devoted to the analysis of significant, from the author's point of view, violations of budget legislation in the provision and subsequent use of budget funds contrary to the provisions of the current legislation, which makes it possible to determine the main directions for further improvement of the law.

Ключевые слова: *нецелевое использование бюджетных средств, бюджетное законодательство, бюджетно-правовая ответственность, состав нарушения бюджетного законодательства.*

Keywords: *inappropriate use of budget funds, budget legislation, budget and legal responsibility, the composition of violations of budget legislation.*

В настоящее время Бюджетный кодекс Российской Федерации (БК РФ) содержит около 40 состава правонарушений в сфере бюджетного законодательства, в то же время многие из положений кодекса отсылают нас к Кодексу Российской Федерации об административных правонарушениях (КоАП РФ). Однако в практической деятельности не за все бюджетные правонарушения есть возможность применять КоАП РФ, что является недостатком, так как зачастую, меры предусмотренные БК РФ, не вполне эффективны.

Очевидно, что между самым нарушением бюджетного законодательства и ответственностью, которая за этим непременно следует должна иметь место объективная связь, что выражено в эквивалентности применяемого к нарушителю наказания, общественной опасности совершенного деяния и тяжести последнего. В то же время проблема состоит в большей части в том, что правонарушение надлежит описывать максимально точно, и оно должно

со стороны правоприменителя быть воспринято однозначно, что не всегда удается законодателю. Если же этого нет, то не получится достичь необходимого правового эффекта.

На основании этого посыла будет интересно рассмотреть меры ответственности, предусмотренные законодателем за нецелевое использование бюджетных средств, с точки зрения насколько они эффективны и в целом целесообразны.

Законодатель ответственность за нецелевое использование бюджетных средств предусмотрел в рамках ст. 306.4 БК РФ. В соответствии с этой нормой нецелевым использованием средств бюджета является направление бюджетных средств и оплата денежных обязательств на цели, которые в целом, или в той либо иной части, не соответствуют решению о бюджете, сводной ведомости, бюджетной росписи, смете, лимитам обязательств, договорам или иным соглашениям, равно как правовым актам, которые выступают в качестве основания предоставления бюджетные средств.

Следовательно, устанавливая данную норму, законодатель допускает, что бюджетные средства, в определенных ситуациях, могут быть израсходованы на иные цели, нежели это предусмотрено действующим законодательством. Следует в связи с этим задаться вопросом, если есть нецелевое использование, то почему законодатель не приводит четкого и ясного понятия целевого использования, на что можно было бы ориентироваться, определяя наличие или отсутствие состава правонарушения. В приведенной нами статье законодатель упоминает о сметах, сводных ведомостях и пр., то есть дает нам отсылку к документам, которые, собственно, в рамках бюджетного процесса не используются, а точнее не упоминаются при установлении порядка формирования расходов бюджетов.

В ст. 65 БК РФ определяется, что расходы бюджетов производятся исходя из расходных обязательств, исполнение которых может иметь место в следующем финансовом году или в течение планового периода.

В то же время, если мы обратимся снова к ст. 306.4 БК РФ то заметим, что неопределенным будет вопрос относительно того, должно или нет быть соблюдено соответствие цели использования средств бюджетов, расходным обязательствам, которые на себя принимает одна из сторон или кодам бюджетной классификации или должно иметь место соответствие и одному и второму. Тем самым неясно в целом, чему следует отдать приоритет, когда оценивается целевое и нецелевое использование бюджетных средств.

Следовательно, делаем вывод, что когда мы говорим о нецелевом использовании средств бюджета, мы говорим об оценочной категории, так как она не конкретизирована четко в бюджетном и ином законодательстве, скорее имеет место противоречие положений бюджетного законодательства в этой части.

Рассматриваемая нами статья БК РФ прямо будет корреспондировать ст. 15.14 КоАП РФ, но и в этом случае законодатель пошел по пути описания состава правонарушения точно также как и в ст. 306.4 БК РФ.

Если проводить анализ положений БК РФ и КоАП РФ, необходимо обратить внимание на описание правонарушения, то есть на то, как именно законодатель представил объективную сторону состава. Исходя из нормы БК РФ будет логично считать, что нецелевое использование средств бюджета выступает в роли правонарушения только в том случае, если средства израсходованы на цели, иные, нежели это предусмотрено действующим законодательством. То есть должно иметь место несоответствие условиям предоставления таких средств, которые определяются бюджетом на соответствующий период, бюджетной росписью, и прочими документам, установленным БК РФ.

Однако считаем, что, так как наблюдается несоответствие между статьями 65 и 306.4 БК РФ, принимая во внимание, что понятие нецелевого использования средств бюджета, данное законодателем, является чересчур громоздким и излишним, будет правильно не приводить перечисления документов, так как это не оказывает влияние на содержание статьи, а указать

исключительно на правовое основание, что будет и лаконично и позволит привлекать к ответственности за любое нецелевое использование бюджетных средств. Следовательно, именно данный термин необходимо применять и в БК РФ и в КоАП РФ.

В КоАП РФ предусмотрены конкретные санкции за нецелевое использование средств бюджета, к которым законодатель относит:

- административный штраф. Такой штраф может быть наложен на должностное лицо в сумме от 20 до 50 тысяч рублей;
- дисквалификация от 1 до 3 лет;
- для юридических лиц от 5 до 25% суммы средств, полученных из бюджета и которые впоследствии израсходованы на иные нужды, нежели их целевое назначение.

Неясно, почему законодатель для юридических лиц установил исключительно выплату средств от 5 до 25% и не предусмотрел, к примеру, административное приостановление деятельности. Также было бы правильным изымать в бесспорном порядке средства, использованные по не целевому назначению в счет государства, не обращая внимания на то, что сторона их получившая, вполне могла не знать, что они получены из бюджета и использованы не по назначению. Следует обратить внимание, что в ч. 3 ст. 306.4 БК РФ законодатель предусматривает возможность взыскания суммы средств в бесспорном порядке, представляется, что и в рамках КоАП РФ следует устанавливать необходимость взыскания таких сумм.

Необходимо обратить внимание и на субъектный состав лиц, отвечающих за использование средств бюджета за рамками их целевого назначения. Как на потенциального нарушителя указано на должностных лиц, также это будут юридические лица. Однако представляется, что непосредственно получатель средств, юридическое лицо, должен отвечать исключительно посредством взыскания бюджетных средств. Следовательно, можно говорить о том, что привлечение к ответственности юридического лица будет не корректно, так как его следует привлекать к ответственности через

взыскание бюджетных средств. Также следует обратить внимание, что исходя из ст. 2.10 КоАП РФ в понятие юридического лица законодатель вложил такой же смысл, как и в рамках ст. 48 Гражданского кодекса Российской Федерации (ГК РФ). Принимая во внимание, что бюджетные средства получают, в том числе и органы государственной власти, которые обладают статусом юридического лица с целью участия в гражданском обороте, они не могут быть отнесены к субъектам административного правонарушения, которое мы рассматриваем.

Исходя из этого, считаем нецелесообразным устанавливать в КоАП РФ за нецелевое использование средств бюджетов ответственность юридических лиц, и лишь посредством взыскания определенных процентов от израсходованных средств на иные цели, чем это было предусмотрено. Следует по принципу ч. 3 ст. 306.4 БК РФ установить в их отношении ответственность в виде взыскания суммы средств, использованных против целевого назначения.

Таким образом, могут быть сделаны следующие выводы:

Принимая во внимание сказанное, считаем правильной редакцию ч. 1 ст. 306.4 БК РФ изложить в таком виде: нецелевое использование бюджетных средств на цели, не предусмотренные расходными обязательствами и не определенные правовыми основаниями для получения, что влечет за собой взыскание суммы средств в бесспорном порядке.

Соответствующее понятие нецелевого использования средств бюджета целесообразно включить и в ст. 15.14 КоАП РФ. Представляется, что понятие, которое законодатель приводит сегодня, громоздкое, сложное для восприятия и противоречит положениям ст. 65 БК РФ.

Считаем целесообразным исключить административную ответственность юридических лиц, установив в их отношении бюджетно-правовую ответственность в виде бесспорного взыскания денежных средств, если деяние было совершено в целях, не соответствующих тем, которые предусмотрены ч. 1 ст. 306.4 БК РФ.

Библиографический список

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 15.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.07.2021). // СЗ РФ. 1998. № 31. Ст. 3823.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 01.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2021). // СЗ РФ. 2002. № 1. Ст. 1
3. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 28.06.2021, с изм. от 08.07.2021). // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

ВИКТИМИЗАЦИЯ НАСЕЛЕНИЯ
VICTIMIZATION OF THE POPULATION

УДК 343.988

Морозова Александра Петровна,

студент магистратуры

2 курс, факультет «Юридический»

Кубанский государственный аграрный университет

Россия, г. Краснодар

***Аннотация:** В статье рассматривается возможность применения принудительной виктимизации населения на федеральном и региональном уровнях и планировании мер виктимологической профилактики. Вносятся предложения относительно понимания объектов и субъектов принудительной виктимизации, ее причин и благоприятствующих условий, раскрываются возможные меры виктимологической профилактики.*

В качестве примеров принятых решений, в итоге оставляющих значительные контингенты граждан без должной защиты от возможных преступных посягательств, рассматриваются ситуации с отклонением законодателями проектов федеральных законов «О противодействии семейно-бытовому насилию», «О противодействии организованной преступности» и другие. В этом же аспекте анализируется сложившаяся в России проблема бедности значительных масс населения при формально законном, в соответствии с принятыми нормативными актами, сверх обогащении определенных групп представителей бизнеса и приобретении предметов роскоши вместо решения социальных проблем народных масс, даются ссылки на выступления Президента страны по данному поводу.

Делается вывод, что сегодняшнее состояние российского законодательства позволяет длительное время существовать ситуациям, переводящим граждан в категории потенциальных жертв преступности или же принимать решения, повышающие виктимность населения, и допускает

отсутствие каких-либо мер ответственности субъектов подобной виктимизации. В логической связи с данными выводами раскрывается понятие «принудительной виктимизации» как следствия деятельности государственных и иных субъектов управленческой, экономической и иной деятельности, ведущей к повышению риска значительных масс населения приобрести потенциальную и реальную виктимность в условиях существования достаточно масштабной преступности в современной России.

Abstract: *The article considers the proposal to apply the concept of “forced victimization of the population” for use in the analysis of the victimological situation at the federal and regional levels and in the planning of victimological prevention measures. Suggestions are made regarding the understanding of the objects and subjects of this victimization, its causes and favorable conditions, and possible measures of victimological prevention are revealed.*

As examples of the decisions, in the end, leaving significant numbers of citizens without proper protection from possible criminal attacks, discusses the situation with a deviation of legislators draft Federal laws “On combating domestic violence”, “On combating organized crime” and others. In this aspect, analyzes the existing problem of poverty the large masses of the population in formal law, in accordance with regulations, swargarohini certain groups of business and the purchase of luxury items instead of solving the social problems of the masses, reference is made to the speech of the President of the country on this issue.

The author concludes that the current state of Russian legislation allows for a long time to exist situations that place citizens in the category of potential victims of crime or make decisions that increase the victimization of the population, and allows for the absence of any measures of responsibility for the subjects of such victimization. In logical connection with these conclusions, the concept of “forced victimization” is revealed as a consequence of the activities of state and other subjects of managerial, economic and other activities, leading to an increase in the risk of significant masses of the population to acquire potential and real

victimization in the conditions of the existence of a sufficiently large-scale crime in modern Russia.

Ключевые слова: преступность, виктимность, виктимизация, предупреждение преступности.

Keywords: crime, victimization, victimization, crime prevention.

Введение

Исследуя причины и благоприятствующие преступности условия как массовые явления, в итоге ведущие к существованию преступности в сегодняшнем состоянии миллионов зарегистрированных и еще большего числа латентных преступлений, криминологи в качестве важного элемента системы предупреждения преступности выделяют виктимологическую профилактику.

Как в любой деятельности, здесь необходимо реально представлять объем работы, объекты воздействия, распределять решение конкретных задач между различными субъектами, предусматривать критерии оценки результатов и т. д.

Применительно к уровню объектов профилактического воздействия традиционно выделяется виктимность — массовая, групповая, индивидуальная, причины возникновения виктимных качеств, исследуются субъекты виктимизации и иные важные вопросы.

Из всего их множества в данной статье хотелось бы сосредоточить внимание на массовой виктимности и причинах ее возникновения, выделив, на наш взгляд, важный аспект «принудительной виктимизации», понимаемой автором как следствие деятельности различных субъектов, в результате которой граждане приобретают виктимные качества независимо от своего желания.

Постановка проблемы.

Основную массу преступлений в России сегодня составляют преступления, которые были бы невозможны без наличия виктимных жертв:

легкомысленных и доверчивых граждан, поддающихся на уловки телефонных мошенников, бездомных, абстрагированных от информационного пространства граждан, которые не относятся бдительно и ответственно к своей безопасности.

Не требует сегодня дополнительных доказательств вывод, что снизить и даже ликвидировать преступность как массовое явление можно двумя путями: «ликвидировать» преступников — тех, у кого возникают мотивы совершения преступлений в силу объективных или субъективных причин и ликвидировать благоприятствующие условия для совершения преступлений, к числу которых относится наличие виктимных категорий населения.

На сегодняшний день в России при двух миллионах регистрируемых преступлений в 3–5 раз больше не попадает в регистрацию, образуя огромный массив не наказанных преступников, сохраняющих мотивацию, приобретающих криминальный опыт, организованность и т. д.

Если с другой стороны, будут сохраняться миллионы потенциальных жертв, в итоге мы получим миллионы преступлений, что и фиксирует статистика последние 20 лет.

Важной проблемой в этой ситуации, на наш взгляд, является снижение массовой виктимности как составного элемента системы противодействия преступности в целом. При этом, если виктимологическая профилактика целенаправленно ведет к снижению виктимности, то определенные действия или бездействие законодателей, предпринимателей, должностных лиц различного уровня, наоборот, ведут к росту числа «носителей виктимности» — потенциальных жертв преступных посягательств.

В этой связи, из всего многообразия видов виктимности мы считаем наиболее важным выделить массовую виктимность, приобретаемую помимо воли будущей жертвы, применив к ней определение «принудительной виктимизации». Если, например, человек сначала становится пьяным, а затем жертвой ограбления, то он, в принципе, мог это предполагать и принять упреждающие меры защиты, например, не пойти пешком, а уехать на такси.

Когда же, например, в силу «интересов бизнеса», неожиданно резко повышаются цены, и целым социальным группам реально в итоге не хватает на жизнь — они этого не ожидали, не были готовы к такому развитию событий и массово переходят в категорию социально-незащищенного слоя общества с перспективой стать преступниками или их жертвами. Аналогичным образом можно рассматривать ситуации, когда законодатели принимают решения, оставляющие потенциальных жертв без необходимой защиты, оставляя, так сказать, «один на один» с преступниками.

Описание и результаты исследования.

Исследование научной литературы и материалов практики, сообщений средств массовой информации приводят к выводу, что сегодня в России существует большая группа населения, имеющая реальные перспективы стать жертвами преступных посягательств в силу длительного существования т. н. «виктимогенных ситуаций», в условиях которых велика вероятность стать жертвой преступления.

Обращает на себя внимание тот факт, что сегодня практически не решен и даже, можно сказать, не ставится вопрос о кардинальном улучшении ситуации, предполагавшей бы установление ответственности законодателей и должностных лиц за массовую виктимизацию населения, оценку данных процессов и принятие соответствующих мер противодействия.

Например, не решается положительно вопрос относительно предлагаемого криминологами введения процедуры обязательной криминологической экспертизы проектов нормативных актов, показывавшей бы влияние принимаемых решений на изменения состояния преступности. Как следствие, никто и не отвечает в итоге за негативные последствия таких решений.

В качестве иллюстрации можно привести ситуацию с Законопроектом «О профилактике семейно-бытового насилия в Российской Федерации» — под различными предлогами он был в очередной раз отклонен — и кто ответит за тех пострадавших, в частности, детей, о которых ежегодно говорится в

докладе Уполномоченного по правам ребенка при Президенте? В предыдущем докладе было сказано: «вызывает тревогу рост на 28,9 % количества предварительно расследованных тяжких преступлений, совершённых членом семьи в отношении несовершеннолетнего, с 454 в 2017 году до 585 в 2019 году.

Особую обеспокоенность вызывает рост на 9,4 % количества предварительно расследованных преступлений против половой неприкосновенности и половой свободы несовершеннолетних, с 13 487 в 2017 году до 14 755 в 2019 году...»[1].

Остаётся непонятным позиция государства в части декриминализации домашнего насилия и почему законодатель под различными предложениями \противиться принятию закона. Необходимо принимать меры законодательного урегулирования уже сейчас и не дожидаться очередной трагедии, аналогичной ситуации в Кировской области, когда 11-летний мальчик, систематически подвергавшийся насилию, ночью зарубил топором отчима-алкоголика. Отметим, что семья долгое время состояла на всех видах профилактических учетов.

Думаю, в общем виде понятно, что те законодатели, которые принимают или не принимают соответствующие решения, в итоге переводят или оставляют граждан в категории повышенного риска стать жертвой.

Сюда же можно отнести упорное нежелание законодателей вернуть в России смертную казнь, ссылаясь на что угодно, только не на результаты криминологической экспертизы. Сегодня смертная казнь применяется в 56 странах [1, с. 337], включая США, Китай и Японию, где преступность, прежде всего насильственная и коррупционная, в последние годы имеет ярко выраженные тенденции к снижению. Почему же мы не хотим быть в числе этих стран, увеличивая число жертв педофилов, убийц, коррупционеров и других особо опасных преступников?[2].

Еще один пример подобной ситуации— современные положения УК и УИК РФ относительно исправления осужденных и оснований их освобождения из мест лишения свободы. Сегодня цель в УИК

сформулирована как «исправление» — процесс без оценки результата, а не «исправить». В итоге даже самый злостный нарушитель режима выйдет на свободу день в день и, как показывает практика, большинство рецидива приходится на первый год после освобождения, т. е. появляются всё новые и новые жертвы от тех же преступников.

Как известно, в ряде стран, не исправившихся в местах лишения свободы преступников комиссия может своим решением оставить за решеткой еще на год, потом еще на год и т. д.— в интересах возможных жертв. Понятно, что ни административный надзор, ни уведомление потерпевшего об освобождении бывшего убийцы не уберезет граждан от таких преступников.

Еще один аспект «принудительной виктимизации», на наш взгляд, связан со складывающейся ситуацией в отношении бедности российских граждан. Сегодня по статистике около 70 % выявленных преступников— лица без постоянного источника дохода, 20 млн проживают за чертой бедности, число безработных увеличилось на миллионы. Очевидно, что без кардинального изменения ситуации в экономической сфере эти люди или совершат преступления, или станут их жертвами. Но именно в этих условиях конкретные должностные лица или представители бизнеса повышают тарифы на ЖКХ, цены на продукты первой необходимости, вносят предложения об отмене льготной ипотеки и т. д.

На наш взгляд, при формировании перечня очередных поправок в Конституцию было бы целесообразно указать в качестве «высшей ценности» «процветание России и рост благосостояния всего народа», а «патриотизм — деятельность по достижению данных целей». Тогда к бизнесменам-эгоистам и иным лицам можно было бы обоснованно предъявить претензии в том, что вывод миллиардов за границу вместо повышения зарплат работающим и создания новых рабочих мест противоречит Конституции РФ и ведет к росту преступности.

В аспекте массовой виктимологической профилактики также можно бы было надеяться и на принятие отвергнутого проекта ФЗ «О тунеядцах», в

соответствии с которым появилось бы основание пресекать безбедное проживание на криминальные доходы профессиональных и организованных преступников, что в итоге вывело бы массы граждан из категории возможных жертв их преступной деятельности. Аналогичным образом можно бы оценить и длительное «торможение» принятия федеральный закон «О противодействии организованной преступности».

Рассмотренные и иные подобные примеры как следствие принятия или непринятия реальных решений, влияющих на латентную преступность или повышающих виктимность значительных масс населения, на наш взгляд, требуют дополнительного исследования и могут рассматриваться как реальный резерв оздоровления ситуации в российском обществе.

Заключение.

Подводя итог, можно сделать вывод о том, что сегодня на различных уровнях принимаются или не принимаются решения, существенно снижающие эффективность борьбы с преступностью и переводящие значительную массу граждан в категорию потенциальных жертв преступных посягательств, что целесообразно обозначить термином «принудительная виктимизация». Такая деятельность с указанными последствиями, в свою очередь, требует установления соответствующей ответственности для субъектов массовой виктимизации и разработки адекватных мер виктимологической профилактики.

Список литературы:

1. Гишинский, Я. И. К вопросу об эффективности наказания / Я. И. Гишинский // Уголовное право: стратегия развития в XXI веке : материалы XVIII Международной научно-практической конференции (Москва, 21–22 января 2021 г.).—Москва : РГ-Пресс, 2021.—776 с.

2. Фещенко, П. Н. Криминологический и уголовно-правовой взгляд на проблему «принудительной виктимизации» населения и отдельных граждан / П. Н. Фещенко // Криминологический взгляд на российскую преступность :

монография.— Филиал НОУ ВПО «СПБИНВЭСЭП» в г. Кирове, 2011.—С. 112–119.

3. Максименко, Н.В. Структура латентной преступности в Российской Федерации / Н.В.Максименко // Актуальные проблемы экономики и права.— 2010.— № 1.— С. 148— 154.

4. Александрина Н.М. Состояние и тенденции криминогенной виктимизации юридических лиц: криминологический анализ официальной статистики за 2009-2018 гг. // Юрист. 2020. № 7. С. 50-55.

5. Далгалы Т.А. Киберкриминология: вызовы XXI века // Российская юстиция. 2020. № 10. С. 19-21. 3. Желудков М.А. Проблемные вопросы защиты прав и законных интересов лиц, пострадавших от преступлений // Lex russica. 2019. № 2. С. 81-91.

6. Лавриненко А.А. Особенности жертвы ятрогенных преступлений, совершенных в отношении несовершеннолетних // Российский юридический журнал. 2020. № 6. С. 65-71.

7. Малина М.А. Мировая юстиция и искусственный интеллект // Мировой судья. 2021. № 4. С. 17-21.

8. Ниезова С.С. Виктимологическая профилактика тяжких преступлений // Российская юстиция. 2017. № 6. С. 52-55.

9. Случевская Ю.А. Зарубежный опыт развития теории и практики экологической виктимологии // Международное уголовное право и международная юстиция. 2020. № 6. С. 26-29.

10. Мартыненко, Н.Э. Влияние COVID-19 на изменение уголовного закона и состояние преступности / Н.Э. Мартыненко // Российский следователь.— 2020.— № 9.— С. 37–40.

**СООТНОШЕНИЕ ОБЩЕГРАЖДАНСКИХ И СПЕЦИАЛЬНЫХ
ОСНОВАНИЙ ОСПАРИВАНИЯ СДЕЛОК В ДЕЛЕ О БАНКРОТСТВЕ**

**THE RATIO OF CIVIL AND SPECIAL GROUNDS FOR
CHALLENGING TRANSACTIONS IN A BANKRUPTCY CASE**

УДК 347.736

Петрушевский Юрий Александрович

студент

*Московский государственный юридический университет им. О.Е. Кутафина
(МГЮА), Институт бизнес-права*

Россия, г. Москва

***Аннотация:** В статье исследуются доктринальные подходы к определению сделки, ее юридического состава, соотношения с понятием обязательство и исполнение. Исследуются основания для признания сделки недействительной, предусмотренные гражданским кодексом и законодательством о банкротстве. Особое внимание уделяется используемому в банкротстве подходу к сделке, изучается расширительный подход, применяемый в законе, дается оценка его целям и обоснованности. В статье также изучаются правовые последствия признания сделки недействительной в деле о банкротстве. Отдельное внимание уделено признанию сделок недействительными на основании ст. 10, 168 Гражданского кодекса Российской Федерации в деле о банкротстве, и правовым последствиям такого признания.*

В статье исследуется проблематика соотношения оснований для оспаривания сделок, предусмотренных гражданским кодексом и законом о банкротстве, проводится анализ понятия сделки, определяются ее пределы.

***Annotation:** The article examines doctrinal approaches to defining a transaction, its legal composition, correlation with the concept of obligation and performance. The author examines the grounds for declaring a transaction invalid,*

provided for by the civil code and bankruptcy legislation. Particular attention is paid to the approach to the transaction used in bankruptcy, the expansive approach used in the law is studied, and its goals and validity are assessed. The article also examines the legal consequences of invalidating a transaction in a bankruptcy case. Special attention is paid to the recognition of transactions as invalid on the basis of Art. 10, 168 of the Civil Code of the Russian Federation in a bankruptcy case, and the legal consequences of such recognition.

The article examines the problem of the correlation of the grounds for challenging transactions provided for by the civil code and the bankruptcy law, analyzes the concept of a transaction, and determines its limits.

Ключевые слова: *банкротство, сделка, оспоримая сделка, ничтожная сделка, оспаривание сделок должника.*

Key words: *bankruptcy, transaction, voidable transaction, void transaction, challenging the debtor's transactions.*

П. 1 61.1 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (далее – Закон о банкротстве) позволяет признавать сделки, совершенные должником или за счет должника недействительными в соответствии с ГК РФ и по основаниям, предусмотренным Законом о банкротстве.

При этом, п. 3 ст. 61.1 Закона о банкротстве использует очень широкий подход при определении действий, попадающих под понятие сделка. Так, закон относит к ним действия, направленные на исполнение обязательств и обязанностей, возникающих в соответствии с гражданским, трудовым, семейным законодательством, законодательством о налогах и сборах, таможенным законодательством, процессуальным и другими отраслями законодательства, в том числе к оспариванию соглашений или приказов об увеличении размера заработной платы, о выплате премий и иных выплат в соответствии с трудовым законодательством, а кроме того, к действиям,

совершенным во исполнение судебных актов или правовых актов государственных органов.

Во-первых, как мы видим, Закон о банкротстве выходит за рамки гражданско-правового понимания сделки, поскольку в ст. 153 ГК РФ дано иное определение сделки. Так, в соответствии с Гражданским кодексом, под сделкой следует понимать действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение и прекращение гражданских прав и обязанностей.

Чтобы понять, насколько применимое в Законе о банкротстве понимание сделки соотносится с его гражданско-правовым пониманием в целом, необходимо проанализировать доктринальное понимание сделки.

У истоков доктринального исследования сделки стоит Фридрих Карл Фон Савиньи. Исследователь описывал сделки следующим образом: “Под волеизъявлениями или сделками следует понимать такие юридические факты, которые не только являются свободными деяниями, но и воля действующего в которых непосредственно направлена на установление или прекращение правовых отношений” [1, с. 99].

Работа Савиньи нашла свое отражение в принятом в 1863 году Саксонском Гражданском уложении, в § 88 которого сделка определялась как действие, совершенное с волей, направленной на создание, изменение или прекращение в соответствии с законом правовых отношений [2, с. 18].

Рудольф Иеринг определял содержание сделки через конкретный юридически значимый акт ее участника, его предпосылки и юридические последствия [3, с. 149].

Таким образом, из анализа воззрений классиков цивилистики мы можем сделать вывод о том, что сделка в общем виде представляет собой действие или совокупность действий, совершенных лицом с определенной волей, которая направлена на создание, изменение или прекращение правоотношений.

Что касается вопросов отраслевой принадлежности действий должника, то мы можем отметить, что ни определение, данное в Саксонском гражданском уложении, ни воззрения Иеринга и Савиньи строго не ограничивают действия лица рамками гражданского права.

Тем не менее, современное российское законодательство прямо ограничивает волеизъявление, направленное, например, на исполнение мирового соглашения или исполнение обязанности налогоплательщика от гражданско-правовой сделки.

Представляется, что в случае с Законом о банкротстве мы имеем дело с фикцией, необходимой для защиты прав кредиторов, поскольку узкий подход к сделке, ограниченный рамками определения из ст. 153 ГК не позволял бы оспаривать такие действия должника как выплата завышенной зарплаты руководителю или исполнение того же мирового соглашения.

Кроме того, поскольку такие действия по своей сути представляют собой акт волеизъявления, ведь воля лица, совершающего, например, действие по изданию приказа о выплате премии аффилированному директору неплатежеспособного должника, имеет конкретную направленность, которая в приведенном нами примере может быть направлена на вывод активов юридического лица.

Однако у такого подхода встречаются и критики, полагающие, что широкое понимание сделки подрывает стабильность гражданского оборота, поскольку может создать предпосылки для неверного (расширительного) понимания сделки судами [4, с. 11].

Такой подход, по нашему мнению, не является верным. Причиной тому является явная ограниченность возможности применения широкого подхода к сделкам рамками оспаривания сделок в банкротстве. За пределами дела о банкротстве отсутствуют правовые основания для оспаривания, например, таможенных или налоговых платежей, а Гражданский кодекс прямо ограничивает сделку гражданско-правовыми отношениями.

В связи с этим, применяемое в законе о банкротстве признание сделками действий не гражданско-правового характера представляет собой признание ad hoc, то есть для конкретного случая, и стабильность оборота, на наш взгляд, не угрожает.

В современной российской доктрине вопрос о понимании сделки остается дискуссионным. В контексте нашего исследования важным представляется определить правовую природу исполнения обязательства.

О. А. Красавчиков полагает, что исполнение обязательств представляет собой юридический поступок, поскольку его правовые последствия наступают независимо от воли лица [5, с. 158]. Придерживается сходной точки зрения и М. И. Брагинский [6, с. 809].

Компромиссной можно считать точку зрения А. Г. Карапетова, считающего, что отдельные действия, направленные на исполнение обязательств можно считать сделками. Например, передача вещи в собственность в силу договора, по мнению ученого, представляет собой распорядительную сделку [7, с. 39].

К числу сторонников признания исполнения обязательства сделкой можно отнести Е. А. Суханова, считающего, что оно представляет собой правомерное и волевое действие должника, направленное на прекращение имеющейся у него обязанности, то есть сделку, чаще всего одностороннюю [8, с. 353].

Точка зрения Е. А. Суханова представляется нам верной, в целом, исполнение обязательств является актом волеизъявления, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей.

Так, осуществление платежа по кредитному договору, которым гасится основной долг, представляет собой сделку, поскольку это действие заемщика, направленное на прекращение у него обязанности возратить полученную сумму.

Интерес в этой связи представляют действия кредитора, связанные с обязательствами должника. Так, п. 2 Постановления Пленума ВАС РФ от

23.10.2010 № 63 прямо указывает на возможность оспаривания сделок, совершенных за счет должника.

В Постановлении Пленума даются примеры таких действий: сделанное кредитором должника заявление о зачете; списание банком в безакцептном порядке денежных средств со счета клиента-должника в счет погашения задолженности клиента перед банком или перед другими лицами, в том числе на основании представленного взыскателем в банк исполнительного листа; перечисление взыскателю в исполнительном производстве денежных средств, вырученных от реализации имущества должника или списанных со счета должника; оставление за собой взыскателем в исполнительном производстве имущества должника или залогодержателем предмета залога.

Следует отметить, что ПП № 63 не дает закрытый перечень таких действий, на что прямо указывал Верховный суд, отменивший судебные акты нижестоящих инстанций, поскольку те ограничивали действия за счет должника перечнем, перечисленным в Постановлении пленума. В частности, суд указал, что Высшим арбитражным судом перечислены лишь некоторые виды сделок, общим признаком которых является их направленность на уменьшение имущественной массы должника посредством действий не самого должника, а иных лиц [9].

На наш взгляд, такие действия, в целом можно определять, как сделки, поскольку даже ст. 153 ГК РФ не ограничивает сделку действием, направленным на установление, изменение или прекращение прав и обязанностей самого действующего лица. Так, банк, осуществляя безакцептное взыскание в счет долга перед третьими лицами со счета должника, по сути совершает действие, направленное на прекращение у должника обязанности перед кредитором.

Таким образом, резюмируя проведенное исследование, мы можем сделать вывод о том, что в интересах защиты прав кредиторов закон о банкротстве подходит к пониманию сделки расширительно, в частности,

относя к сделкам действия, не связанные с гражданско-правовыми основаниями.

Проведенный нами анализ немецкой цивилистики позволяет сделать вывод, что такой подход в целом не противоречит фундаментальному учению о сделке. Тем не менее, он расходится с гражданско-правовым пониманием сделки, изложенным в российском ГК, что представляется оправданным.

При этом, по нашему мнению, широкий межотраслевой подход к сделкам, используемый Законом о банкротстве, обусловлен не другим доктринальным пониманием природы сделки, а лишь необходимостью защиты прав кредиторов от действий должника и третьих лиц, направленных на уменьшение конкурсной массы не гражданско-правовыми методами. В связи с этим, такой подход можно считать признанием отдельных действий сделкой *ad hoc*.

В качестве компромисса, представляется возможным рассмотреть вариант внесения изменений в главу III.1, посредством изменения ее наименования на “Оспаривание сделок и юридически значимых действий должника и третьих лиц за счет должника”.

При этом под юридически значимыми действиями предлагается понимать такие действия, которые под гражданско-правовое понимание сделки не попадают. Такие изменения позволят свести на нет риски стабильности гражданского оборота, связанные с возможным расширительным толкованием сделки судами.

При этом, подход законодателя к действиям по исполнению обязательств, продемонстрированный в Законе о банкротстве, на наш взгляд является удачным и заслуживающим применения при разрешении споров по признанию недействительными сделок по основаниям, предусмотренным ГК РФ, поскольку исполнение обязательства должником или третьим лицом представляет собой сделку.

Возможность признания недействительной сделки должника как по основаниям, предусмотренным Гражданским кодексом, так и Законом о банкротстве прямо следует из положений п. 1 ст. 61.1 Закона о банкротстве.

Сама по себе идея о расширении оснований для признания сделок недействительными не является бесспорной. Критики идеи ссылаются на различные основания. Во-первых, гражданско-правовые нормы, содержащиеся в иных законах не должны противоречить ГК РФ [4, с. 11].

Этот аргумент, по нашему мнению, является несостоятельным, поскольку Закон о банкротстве является специальным по отношению к Гражданскому кодексу и регулирует отношения, возникающие при неспособности должника удовлетворить требования кредиторов.

Поскольку Гражданский кодекс прямо не указывает на приоритет в регулировании таких отношений Закона о банкротстве, в данном случае действует принцип *Lex specialis derogat generali*. Однако во избежание проблем на практике считаем необходимым прямо указать на возможность применения при коллизии между ГК РФ и законом о банкротстве последнего в ст. 65 ГК РФ [10].

Во-вторых, критики идеи о специальных основаниях для оспаривания сделки в рамках дела о банкротстве указывают на противоречие закона о банкротстве двусторонней реституции, предусмотренной ГК РФ в качестве последствия признания сделки недействительной.

В Законе о банкротстве последствием признания сделки недействительной выступает возврат всего по ней полученного в конкурсную массу, а в случае невозможности такого возврата его действительную денежную стоимость на момент приобретения и убытки, связанные с последующим изменением его стоимости в соответствии с ГК РФ.

В свою очередь, кредитор по сделке, совершенной с целью причинения вреда имущественным правам кредиторов, а также кредитор по сделке, признанной недействительной в силу п. 3 ст. 61.3 получает право на удовлетворение своих требований после расчета с кредиторами третьей

очереди, в том случае, если он произвел возврат имущества или выплатил его стоимость по оспоренной сделке.

Приоритет кредиторов третьей очереди перед кредиторами по реституционным требованиям на основании сделки, оспоренной по п. 3 ст. 61.3 и п. 2 ст. 61.2 обусловлен очевидно недобросовестным характером действий контрагента по сделке и по своей правовой природе представляет собой санкцию по отношению к нему, что, впрочем, не отменяет права на реституцию, а значит говорить о противоречии между ГК РФ и Законом о банкротстве в этой части не приходится. По нашему мнению, Закон о банкротстве в данном случае лишь предусматривает специальный порядок проведения двусторонней реституции.

Для сделок с неравноценным исполнением и сделок с предпочтением, не попадающих под п. 3 ст. 61.3 предусмотрено равное с другими кредиторами третьей очереди право на удовлетворение требований.

Таким образом, довод об односторонней реституции не представляется верным. Кредитор по сделке, признанной недействительной имеет право на возврат всего полученного по сделке, но на равных с другими кредиторами, что обусловлено характером конкурсного производства, в силу которого ни один из кредиторов не должен иметь непредусмотренный законом о банкротстве приоритет перед другими.

Как правило, для оспаривания сделок должника в банкротстве применяется ст. 10, 168 ГК РФ, то есть основание заведомо недобросовестного осуществления гражданских прав.

Путь к этому был проложен позицией ВАС, в соответствии с которой по этому основанию могут быть оспорены сделки, направленные на уменьшение конкурсной массы посредством отчуждения имущества должника по заниженной цене [11].

В связи с этим считаем необходимым обратить внимание на п. 4 Постановления Пленума ВАС РФ № 63, которым указывается, что сделки, попадающие под оспаривание на основании ст. 61.2 и 61.3 Закона о

банкротстве являются оспоримыми, а не ничтожными, а значит их оспаривание по иным основаниям не допускается.

Эту позицию ВАС РФ подтвердил и в конкретном деле. Так, президиум Высшего арбитражного суда указал, что сделка, при которой кредитор получает удовлетворение своих требований с нарушением очередности, при условии его знания о неплатежеспособности должника может быть оспорена по специальным основаниям, предусмотренным законом о банкротстве.

Суд прямо указал на невозможность оспаривания такой сделки на основании положений Гражданского кодекса РФ, поскольку такой подход представляет собой не что иное, как обход срока исковой давности по оспоримым сделкам.

В исследуемом судебном акте содержится еще один важный вывод — сделки с предпочтением являются оспоримыми при отсутствии в них иных пороков. Президиум прямо указывает на отличие между сделками, нарушающими ст. 10, 168 ГК РФ, к которым как раз относится отчуждение имущества должника по заниженной цене в преддверии банкротства, от сделок с предпочтением, пороки которых не выходят за пределы оснований, предусмотренных ст. 61.3 [12].

Позиция ВАС РФ в дальнейшем была поддержана и Верховным судом РФ. Так, в одном из определений ВС РФ прямо указал на возможность признания недействительной сделки по основаниям ст. 10, 168 ГК РФ даже при наличии основания для ее оспаривания по основаниям, предусмотренным законом о банкротстве.

При этом, как отмечает Верховный суд, для того чтобы такое признание было обоснованным, необходимо наличие в сделке пороков, выходящих за пределы оснований, предусмотренных ст. 61.2, 61.3 Закона о банкротстве [13].

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что в рамках дела о банкротстве сделки должника могут быть признаны ничтожными по общегражданским основаниям, при условии, что их пороки шире, чем предусмотренные законом о банкротстве.

Такой подход представляется верным, поскольку в противном случае заявитель мог бы выбирать удобное ему средство оспаривания сделки, зависящее от того, истек ли срок давности по оспоримым сделкам.

Список литературы:

1. Savigny F.C. System des heutigen römischen Rechts. Bd. 3. Berlin, 1840. 489 S.
2. Bürgerliche Gesetzbuch für das Königreich Sachsen nebst Publications-Verordnung vom 2. Januar 1863. Dresden, 1863. 548 S.
3. Jhering R. Geist des römischen Rechts auf den verschiedenen Stufen seiner Entwicklung. Leipzig, 1865. 361 S.
4. Царик Г.П. Специальные основания для оспаривания сделок должника в процедурах банкротства. Нужны ли они? // Предпринимательское право. 2008. N 2. С. 10-14.
5. Советское гражданское право / Под ред. О.А. Красавчикова. Изд. 3-е, испр. и доп. Т. 1. М., 1985. 544 с.
6. Брагинский, М.И. Договорное право: учебник / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. – М.: Статут, 2006. 848 с.
7. Сделки, представительство, исковая давность: постатейный комментарий к статьям 153–208 Гражданского кодекса Российской Федерации [Электронное издание. Редакция 1.0] / Отв. ред. А.Г. Карапетов. – М.: М-Логос, 2018. 1265 с.
8. Гражданское право: учебник / С.М. Корнеев, П.А. Панкратов, Е.А. Суханов, А.Е. Шерстобитов. под. ред. Е.А. Суханова. – 3 – е изд., перераб. и доп. – М., 2008. 720 с.
9. Определение Верховного Суда РФ от 12.03.2018 № 305-ЭС17-17342 по делу № А41-86889/2015 // СПС “КонсультантПлюс”.
10. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 1994, N 32, ст. 3301.

11. Постановление Пленума ВАС РФ от 30.04.2009 № 32 «О некоторых вопросах, связанных с оспариванием сделок по основаниям, предусмотренным Федеральным законом «О несостоятельности (банкротстве)» // СПС «КонсультантПлюс».

12. Постановление Президиума Высшего арбитражного суда РФ от 17 июня 2014 г. №N 10044/11 // СПС «КонсультантПлюс».

13. Определение Верховного Суда РФ от 31 авг. 2017 г. N 305-ЭС17-4886 // СПС «КонсультантПлюс».

**ПЕРВЫЕ ВОПРОСЫ К РЕФОРМЕ ДИСТАНЦИОННОЙ
РАБОТЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**
FIRST QUESTIONS TO THE REFORM OF TELEWORKING IN THE
RUSSIAN FEDERATION

УДК 347.63

Постная Елизавета Николаевна

Студентка 4 курс,

*Факультет подготовки специалистов для судебной системы (очный
юридический факультет),*

Российский государственный университет правосудия

Россия, г. Москва

Постный Дмитрий Викторович

Студент 4 курс,

*Факультет подготовки специалистов для судебной системы (очный
юридический факультет)*

Российский государственный университет правосудия

Россия, г. Москва

***Аннотация:** В данной статье авторы уделяют внимание ряду актуальных проблем, которые были выявлены при анализе нового Федерального закона «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации в части регулирования дистанционной (удаленной) работы и временного перевода работника на дистанционную (удаленную) работу по инициативе работодателя в исключительных случаях». Авторами рассмотрены вопросы соблюдения прав и свобод субъектов трудовых отношений, сделана оценка развития законодательства в области «электронного документооборота в сфере трудовых отношений дистанционных работников», а также затронуты вопросы исполнения работником своих должностных обязанностей при работе в удаленном формате.*

Авторами проанализирована судебная практика и сделаны выводы о необходимости изменения отдельных норм как трудового законодательства, так и иных правовых актов, косвенно затрагивающих трудовые отношения.

***Annotation:** In this article, the authors pay attention to a number of topical problems that were identified during the analysis of the new Federal Law "On Amendments to the Labor Code of the Russian Federation regarding the regulation of remote (remote) work and temporary transfer of an employee to remote (remote) work at the initiative of the employer in exceptional cases ". The authors considered the issues of observance of the rights and freedoms of subjects of labor relations, made an assessment of the development of legislation in the field of "electronic document management in the field of labor relations of remote workers", and also touched upon the issues of the employee's performance of his job duties when working in a remote format.*

The authors analyzed judicial practice and made conclusions about the need to change certain norms of both labor legislation and other legal acts that indirectly affect labor relations.

***Ключевые слова:** Трудовое право, пандемия, удаленная работа, дистанционная работа, проблемы, реформа*

***Key words:** Labor law, pandemic, teleworking, problems, reform*

С 2019 года, в связи с пандемией COVID-19, современный мир переживает бесконечное количество потрясений и трудностей абсолютно во всех сферах жизнедеятельности человека. На фоне этого в каждом социальном институте принимаются попытки стабилизировать происходящие процессы, оптимизировать деятельность хозяйствующих субъектов в условиях распространения вируса, а также предусмотреть и установить «новые (в нашем случае правовые) гарантии» людей.

Принятие Федерального закона от 08.12.2020 «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации в части регулирования дистанционной (удаленной) работы и временного перевода работника на

дистанционную (удаленную) работу по инициативе работодателя в исключительных случаях» было абсолютно логичным и закономерным в условиях обывания со стороны государства перевода большей части работников на «удаленную работу» [1].

Однако при подробном изучении нового Закона становится ясно, что законодателем не были учтены все особенности дистанционной работы и что в дальнейшем необходимо будет более четкое прорабатывание определенных положений о дистанционном труде. В рамках данной статьи ставится задача первоначального анализа отдельных, обнаруженных правовых проблем в принятом Законе.

Изучая, изменения в Трудовом кодексе Российской Федерации, первое на что стоит обратить внимание – довольно частое употребление законодателем формулировок «Электронный документ», «Обмен электронными документами», «Электронный вид трудовых договоров» и т.п.

Однако ни в самом Федеральном законе № 407-ФЗ, ни в законодательстве в целом не содержится четкая система юридических определений, юридических свойств и признаков «Электронных документов», на основе которых строится дистанционная (удаленная) работа и, соответственно, для которой четкость в юридическом закреплении «Информационной сферы» было бы первичной потребностью.

В качестве примера возможно проанализировать следующие положения законодательства.

В п. 1 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 26.12.2017 № 57 «О некоторых вопросах применения законодательства, регулирующего использование документов в электронном виде в деятельности судов общей юрисдикции и арбитражных судов» дается следующее определение рассматриваемого понятия: *электронный документ - документ, созданный в электронной форме без предварительного документирования на бумажном носителе, подписанный электронной подписью в порядке, установленном законодательством РФ* [2]. В данном случае исходя из определения можно

сделать вывод, что пока документ не подписан одним из видов электронной подписи – это просто является «файлом», сохраненным у лица на устройстве.

Однако уже в Федеральном законе от 27.07.2006 № 149-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» под **электронным документом** понимается – *документированная информация, представленная в электронной форме, то есть в виде, пригодном для восприятия человеком с использованием электронных вычислительных машин, а также для передачи по информационно-телекоммуникационным сетям или обработки в информационных системах.* [3]

И опять же данное определение авторам представляется неполным, так как из данного тезиса становится ясным вывод, что электронный документ – это просто какая-либо информация на электронном носителе, так как в условиях современного технологического развития на всех «вычислительных машинах» имеется возможность передачи и обработки информации. В рамках исследования авторами была проанализирована судебная практика, исходя из которой можно сделать вывод, что суды также не считают информацию, которая пригодная для восприятия и передачи через сеть электронным документом и соответственно одним из видов доказательства в рамках судебного разбирательства.

Таким образом, можно говорить об относительной незащищенности в правах и свободах обеих сторон в рамках трудовых отношений, так как в случае недобросовестного волеизъявления одного из субъектов трудовых отношений лица могут воспользоваться существующим пробелом в своих интересах.

Так, например, подобное дело уже рассматривалось в 2016 году, когда о пандемии и удаленной работе еще никто не задумывался. В апелляционном определении Тамбовского областного суда от 11.05.2016 по делу № 33-1547/2016 «При рассмотрении в суде дела об установлении факта трудовых отношений женщина утверждала, что в связи с удаленным местоположением

от основного офиса документооборот и контроль за выполнением планов, заказов осуществлялись в форме электронной переписки. Суд отметил, что переписка по электронной почте с заместителем генерального директора организации не является допустимым доказательством для установления факта трудовых отношений» [4].

Аналогичные дела появляются каждый год, и исходя из судебной практики, можно отметить, что суды встают на сторону работодателей и граждане, выполняющие трудовые функции остаются незащищенными (апелляционное определение Верховного суда Чувашской Республики от 02.10.2017 по делу № 33-4947/2017) [5].

А вот уже в другой судебной практике суд на основе электронных данных (считается, что в данном случае уместнее применять именно данный термин) при рассмотрении иска о взыскании задолженности по заработной плате был установлен факт трудовых отношений между гражданкой и организацией. В подтверждение своих доводов о возникновении трудовых правоотношений работница ссылаясь на электронную переписку с сотрудниками организации. В частности, из ее содержания следовало, что гражданка занималась организацией работы в детском саду, руководила образовательным процессом, работала с потенциальными клиентами, занималась поиском и подбором персонала, по распоряжению руководства выполняла и другие поручения, отчитывалась о проделанной работе и будущих действиях (апелляционное определение Санкт-Петербургского городского суда от 03.11.2016 № 33-23040/2016 по делу № 2-332/2016) [6].

Также следует обратить внимание на следующий факт, заключающийся в особенности документооборота с применением электронных технологий. Федеральным законом предусматривается возможность обмена электронными документами при исполнении трудовой функции работника. Однако в современных условиях все чаще всплывают новости о краже данных с компьютеров пользователей. Законом абсолютно не устанавливаются формы ответственности за утечку данных при удаленной работе. Обязан ли работник

беспокоиться об отсутствии «вредоносных файлов» на своем компьютере, какими сервисами обязан пользоваться сотрудник при удаленной работе для недопущения утечки файлов и множество вопросов остаются нерешенными и «непредусмотренными» в текущей форме закона.

Вторым довольно важным и актуальным вопросом при удаленной работе представляется вопрос о профессиональной этике работников и ответственности за ряд действий, которые при исполнении своих трудовых обязанностей на непосредственном рабочем месте, четко регламентированы трудовым законодательством.

Статьей 81 Трудового кодекса основанием расторжения трудового договора является, в частности:

- неоднократного неисполнения работником без уважительных причин трудовых обязанностей, если он имеет дисциплинарное взыскание;
- однократного грубого нарушения работником трудовых обязанностей и др. [7].

Во-первых, при удаленной работе у работодателя меньше механизмов контроля работника, а также меньше способов проверки и выявления дисциплинарных нарушений.

При офисной работе работодатель имеет возможность контроля процесса, успешности и эффективности работника. При дистанционной работе руководитель не может в полном объеме производить контроль за действиями работника. Следовательно, в данном вопросе нельзя не согласиться с утверждением, что «дистанционные работники после принятия поправок в ТК получат широкие возможности для злоупотреблений, защититься от которых работодателям будет фактически невозможно» [8].

Таким образом, следует обратить внимание на необходимость формирования нового механизма контроля исполнения трудовой функции работником, переведенным на дистанционный формат работы.

Несмотря на то, что в статье рассмотрена лишь малая часть проблемных вопросов, можно сделать вывод, что Федеральный закон с поправками

принимался на «скорую руку» и требует еще ряда доработок, уточнений. И этого нельзя игнорировать, так как с развитием технологий невозможно отрицать, что «удаленка» будет все чаще применяться организациями и индивидуальными предпринимателями. Но для этого должен быть законодательно проработан целый ряд правовых вопросов, которые реально будут гарантировать реализацию прав, и исполнение обязанностей, как дистанционного работника, так и работодателя.

Библиографический список:

1. Федеральный закон от 08.12.2020 N 407-ФЗ "О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации в части регулирования дистанционной (удаленной) работы и временного перевода работника на дистанционную (удаленную) работу по инициативе работодателя в исключительных случаях" // Правовая база «Консультант» [Электронный ресурс] URL:

<https://student2.consultant.ru/cgi/online.cgi?req=doc&ts=um179iSqAkHHsqi&cacheid=86F5CB484E7E038DC6AAE2C4959C5E50&mode=splus&base=LAW&n=370070&dst=100013&rnd=0.22613528658697413#78379iSqhUTtqwFm>

2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26.12.2017 N 57 "О некоторых вопросах применения законодательства, регулирующего использование документов в электронном виде в деятельности судов общей юрисдикции и арбитражных судов" // Правовая база «Консультант» [Электронный ресурс] URL:

<https://student2.consultant.ru/cgi/online.cgi?req=doc&ts=V2zS9iSEMrCnPG5&cacheid=18D63368C4CFFC38C3C50846B9E1D0B1&mode=splus&base=LAW&n=286321&rnd=399FB1C98D5B9082C6635B00A528D4D9#HwzS9iSoVmPjhTnF>

1

3. Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ (ред. от 02.07.2021) "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" Правовая база «Консультант» [Электронный ресурс] URL:
<https://student2.consultant.ru/cgi/online.cgi?req=doc&ts=V2zS9iSEMrCnPG5&ca>

[cheid=AE4892B95C6D2056D2742F9400B9534D&mode=splus&base=LAW&n=389668&rnd=399FB1C98D5B9082C6635B00A528D4D9#W4TT9iSVvZFTJrH2](https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=389668&rnd=399FB1C98D5B9082C6635B00A528D4D9#W4TT9iSVvZFTJrH2)

4. Апелляционное определение Тамбовского областного суда от 11.05.2016 по делу № 33-1547/2016 // Тамбовский областной суд [Электронный ресурс] URL: https://oblsud--tmb.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=793635&delo_id=5&new=5&text_number=1

5. Апелляционное определение Верховного суда Чувашской Республики от 02.10.2017 по делу N 33-4947/2017 Требование: Об установлении факта трудовых отношений, возложении обязанности внести записи в трудовую книжку, взыскании заработной платы, процентов за задержку выплаты, компенсации морального вреда. Обстоятельства: Трудовые отношения надлежащим образом оформлены не были, трудовой договор не заключался, приказ о приеме на работу не издавался, записи в трудовую книжку не вносились. Решение: В удовлетворении требования отказано // Правовая база «Консультант» [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=SOPV&n=338786#bYXV9iSx0QBewhpd>

6. Апелляционное определение Санкт-Петербургского городского суда от 03.11.2016 N 33-23040/2016 по делу N 2-332/2016 Требование: Об установлении факта трудовых отношений и взыскании заработной платы. Обстоятельства: Истец ссылается на то, что фактически был допущен к работе с ведома и по распоряжению ответчика, однако трудовой договор между сторонами не заключался, а при увольнении по собственному желанию с ним не произведен окончательный расчет. Решение: Требование удовлетворено частично. // Правовая база «Консультант» [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=SARB&n=107223#nj7W9iSDIYnwPU8>

7. "Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 28.06.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2021) // Правовая база

«Консультант» [Электронный ресурс] URL:
<http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=9adW9iSytjEy9LiQ&cacheid=ECBD70BAB99FF5A12329515430269774&mode=splus&base=LAW&n=388711&rnd=BA8324EA70635A1E7AAC85B31677AD07#LoeW9iSaUEArRYE1>

8. Чем хороши и чем плохи новые законы об удаленной работе // Ведомости [Электронный ресурс] URL:
<https://www.vedomosti.ru/management/articles/2020/06/22/833173-zakoni-udalenoj>

**УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЛИЦ, УКЛОНЯЮЩИХСЯ
ОТ СОБЛЮДЕНИЯ УСТАНОВЛЕННЫХ СУДОМ
АДМИНИСТРАТИВНЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ**

**CRIMINAL LIABILITY OF PERSONS WHO EVADE COMPLIANCE
WITH ADMINISTRATIVE RESTRICTIONS ESTABLISHED BY THE COURT**

УДК 343.1

Ромашова Марина Владимировна

*кандидат юридических наук, старший преподаватель
старший преподаватель кафедры уголовного процесса
Рязанский филиал Московского университета
МВД России имени В.Я. Кикотя
Россия, г.Рязань*

Аннотация: *В статье на основе анализа уголовного и уголовно-процессуального законодательства, а также правоприменительной практики, выявлены трудности, возникающие при расследовании и разрешении уголовных дел о преступлениях, предусмотренных ч.1 ст.314.1 и ч.2 ст.314.1 УК РФ, и привлечении к уголовной ответственности лиц, нарушающих порядок административного надзора и уклоняющихся от соблюдения и исполнения установленных судом обязанностей и ограничений, а также сформулированы варианты правильного применения положений уголовного УПК РФ и разъяснений Пленума Верховного Суда РФ.*

Annotation: *The article, based on the analysis of criminal and criminal procedure legislation, as well as law enforcement practice, identifies difficulties encountered in the investigation and resolution of criminal cases of crimes provided for in Part 1 of Article 314. 1 and Part 2 of Article 314. 1 of the Criminal Code of the Russian Federation, and bringing to criminal responsibility persons who violate the procedure of administrative supervision and evade compliance and execution of duties and restrictions established by the court, and also formulated options for the*

correct application of the provisions of the Criminal Code of the Russian Federation and explanations of the Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation.

Ключевые слова: *уголовный процесс, уголовное право, административный надзор, рецидив преступлений, предупреждение преступности, административная преюдиция.*

Keywords: *criminal procedure, criminal law, administrative supervision, recidivism of crimes, crime prevention, administrative prejudice.*

В целях осуществления контроля за лицами, освобожденными из мест лишения свободы после отбытия наказания и наиболее склонными к противоправному поведению, для формирования у них законопослушного образа жизни и предупреждения совершения ими рецидивных преступлений, в 2011 году в уголовное и административное судопроизводство был введен институт административного надзора.

Контроль за освобожденными из мест лишения свободы лицами, в отношении которых установлен административный надзор, возлагается на сотрудников органов внутренних дел, осуществляющих временные профилактические мероприятия по наблюдению и воздействию на поведение поднадзорных, уклоняющихся от исполнения обязанностей, наложенных на них судом.

Согласно положениям ст.314.1 УК РФ, уголовной ответственности подлежат лица, нарушающие порядок административного надзора и уклоняющиеся от соблюдения и исполнения установленных судом обязанностей и ограничений. За данные правонарушения предусмотрены различные виды уголовного наказания, наиболее строгим является лишения свободы на срок до 1 года, то есть преступление относится к категории небольшой тяжести, однако сама возможность назначить лицу реальное лишение свободы за неисполнение условий административного надзора имеет важное значение в плане формирования у бывших заключенных правомерного поведения.

Согласно данным Судебного департамента при ВС РФ за 2020 год, число осужденных за совершение преступления, предусмотренного ч.1 ст.314.1 УК РФ, составило 4 606 человек, количество осужденных по ч.2 ст.314.1 УК РФ – 4 761 человек. По сравнению с предыдущим годом прирост данного вида преступности составил примерно 3 % (в 2019 году зарегистрировано 9065 осужденных данной категории, в 2020 году – 9367 осужденных).

Если сравнить с 2013 годом, когда появились статистические данные по ст.314.1 УК РФ, введенной в действие 06.04.2011 г., то в том году число осужденных составляло всего 948 человек, то есть за период с 2013 года по 2020 год число подобных преступлений увеличилось в 9 раз.

Важно отметить, что за 2020 год 14 человек, привлекаемых к ответственности по ст. 314.1 УК РФ, были оправданы. В отношении 20 человек дела прекращены за отсутствием состава, события преступления, непричастности лица к совершению преступления. Данные судебной статистики свидетельствуют о тревожных тенденциях роста числа осужденных, допустивших уклонение от исполнения административных ограничений и обязанностей, возложенных на них судом в связи с установлением административного надзора, а также о наличии трудностей в процессе расследования указанной категории преступлений и сложностей при квалификации деяний, совершенных поднадзорными лицами.

Видовым объектом преступления, предусмотренного ст.314.1 УК РФ, выступают общественные отношения в сфере правосудия, однако эти отношения связаны не только с деятельностью судов, но и с работой органов предварительного расследования и органов уголовно-исполнительной системы в части их деятельности по осуществлению содействия правосудию.

Непосредственным объектом преступления, предусмотренного ст.314.1 УК РФ, являются общественные отношения между поднадзорными лицами и сотрудниками органов полиции, контролирующими соблюдение бывшими заключенными установленных судом административных ограничений в целях

предупреждения совершения ими рецидива преступлений и защиты прав и законных интересов общества и государства [1, с. 826].

Субъект преступления, предусмотренного ст.314.1 УК РФ, специальный, им является осужденный, освободившийся из исправительного учреждения, и находящийся под административным надзором, в связи с чем для возбуждения уголовного дела сотрудникам полиции необходимо достоверно установить, что в отношении данного лица судом было вынесено решение об административном надзоре, решение вступило в законную силу, срок административного надзора до настоящего времени не истек. В противном случае субъект преступления будет ненадлежащим и привлечение его к ответственности по ч.1 или ч.2 ст.314.1 УК РФ станет невозможным.

С субъективной стороны преступление характеризуется умышленной формой вины, то есть поднадзорный должен осознавать сущность совершаемого деяния в виде несоблюдения административных ограничений. В связи с этим, при расследовании преступления, предусмотренного ч.1 ст.314.1 УК РФ, должностным лицам необходимо установить цель неприбытия к месту жительства или оставления места жительства, которой является уклонение от административного надзора. Поэтому если поднадзорный допустил указанные нарушения с целью навесить больного родственника, получить срочную медицинскую помощь, такое деяние не образует преступления. В качестве уважительных причин неприбытия поднадзорного лица к месту жительства или пребывания можно расценить чрезвычайную ситуацию природного характера, отсутствие транспортного сообщения, то есть достаточно широкий перечень событий, которые признаков которых закон не установил [2, с. 74].

На практике дознаватели и судьи, в основном, правильно применяют закон и не допускают грубых нарушений УПК РФ при привлечении поднадзорных лиц к уголовной ответственности по ч.1 ст.314.1 УК РФ. Цель уклонения от административного надзора подтверждается письменными документами, свидетельствующими, что права и ответственность лицу были

разъяснены, несмотря на что он намеренно не являлся к месту жительства либо самовольно его оставлял. Например, Шоличев А.Н. согласно предупреждению и графику прибытия поднадзорного лица на регистрацию был письменно предупрежден об уголовной ответственности по ст. 314.1 УК РФ, и был ознакомлен при постановке на учет в отделе полиции о возложенной обязанности проживать по избранному месту жительства, являться на регистрацию два раза в месяц. Однако, в период времени с 11 января по 07 апреля Шоличев А.Н., игнорируя указанные обстоятельства, самовольно оставил избранное им место жительства, уехав на проживание к знакомому в г. Березовский.

В правоприменительной деятельности чаще затруднения вызывает часть вторая статьи 314.1 УК РФ, предусматривающая повышенную уголовную ответственность за совершение поднадзорным лицом неоднократного несоблюдения установленных судом административных ограничений, сопряженного с совершением указанного в тексте статьи административного правонарушения.

Следует обратить внимание сотрудников органов внутренних дел, контролирующих поведение поднадзорных лиц, что обязательным признаком объективной стороны состава преступления, предусмотренного ч.2 ст.314.1 УК РФ является неоднократное несоблюдение аналогичных административных ограничений в количестве 3 раз в течение 1 года. Привлечение поднадзорного к уголовной ответственности по данной статье возможно, если осужденный, несмотря на привлечение к административной ответственности дважды в течение года по ч. 1 и ч.3 ст.19.24 КоАП РФ, продолжает уклоняться от соблюдения административных ограничений.

Состав рассматриваемого преступления предполагает административную преюдицию, то есть привлечение к ответственности за аналогичные правонарушения два и более раза в течение года. Данный способ взаимодействия уголовного и административного права позволяет более эффективно предупреждать совершение преступлений [3, с. 128].

При расследовании преступлений, предусмотренных ч.2 ст.314.1 УК РФ, у дознавателей органов полиции возникают вопросы о том, какие именно протоколы об административных правонарушениях являются основанием для возбуждения уголовного дела и сколько протоколов достаточно для привлечения лица к уголовной ответственности. Исходя из смысла содержания норм уголовного и административного законодательства следует, что для привлечения поднадзорного к уголовной ответственности необходимо наличие трех протоколов об административной ответственности, составленных в течение года, при этом первый протокол должен быть составлен по ч. 1 ст. 19.24 КоАП РФ, два последующих протокола - по ч. 3 ст. 19.24 КоАП РФ. Важно помнить, что по первым двум протоколам обязательно должны быть вынесены постановления о назначении административного наказания, а по третьему протоколу выносить такое постановление недопустимо, поскольку по данному факту будет возбуждено уголовное дело.

Дознаватели нередко допускают нарушения в процессе расследования, неверно установив признак сопряженности несоблюдения административных ограничений с совершением административного правонарушения, перечень которых содержится в ч.2 ст.314.1 УК РФ. Так, осужденный, допустивший несоблюдение административных ограничений, может одновременно совершить мелкое хулиганство, появление в общественных местах в состоянии опьянения, вовлечение несовершеннолетнего в употребление алкогольной и спиртосодержащей продукции, новых потенциально опасных психоактивных веществ или одурманивающих веществ, самоуправство и др. Несоблюдение административных ограничений, установленных осужденному судом, следует считать сопряженным с совершением административных правонарушений, если эти деяния осуществляются одновременно. Между несоблюдением административного ограничения и совершением административного правонарушения должна иметься определенная связь, эти нарушения должны сопровождать друг друга. Например, в соответствии с приговором Сокольского районного суда Вологодской области от 13 августа

2020 года, Лебедев С.Л., находясь под административным надзором, три раза в течение года привлекался к административной ответственности за нарушение такого ограничения, как нахождение в ночное время не по месту жительства. 29 ноября 2019 года в 23 часа 10 минут Лебедев С.Л. был выявлен в состоянии опьянения в общественном месте, за что был привлечен к административной ответственности по ст.20.21 КоАП РФ. Данный приговор в полной мере соответствует уголовному и уголовно-процессуальному законодательству.

Однако органы расследования и суды допускают ошибки при квалификации деяний поднадзорных лиц, поскольку неверно толкуют признак сопряженности, необходимый для наличия состава преступления. Так, Московским районным судом г.Рязани был вынесен приговор в отношении Ажоркина С.В., осужденного по ч.2 ст. 314.1 УК РФ. Согласно материалам дела, в отношении Ажоркина С.В. установлен административный надзор на 6 лет с возложением ограничений в виде запрета посещения мест проведения массовых и иных мероприятий и участия в указанных мероприятиях, обязательной явки 3 раза в месяц в орган внутренних дел по месту жительства или пребывания для регистрации. Ажоркин С.В. 09.04.2019 г. не явился на регистрацию, за что был привлечен к административной ответственности по ч.1 ст.19.24 КоАП РФ. 14.05.2019 г., 11.06.2019 г. Ажоркин С.В. вновь не являлся на регистрацию, за что был привлечен к административной ответственности по ч.3 ст.19.24 КоАП РФ. Также 11.06.2019 г. Ажоркин С.В. появился в общественном месте в состоянии алкогольного опьянения. По данному факту постановлением по делу об административном правонарушении от 12.06.2019 г. Ажоркин С.В. был привлечен к административной ответственности по ст.20.21 КоАП РФ. 13.08.2019 г. Ажоркин С.В. снова не явился в отдел полиции на регистрацию, тем самым совершил несоблюдение указанного административного ограничения, установленного ему судом. Также Ажоркин С.В. 13.08.2019 г. распивал алкогольную продукцию в общественном месте, за что был привлечен к

ответственности по ч.1 ст.20.20 КоАП РФ. С учетом приведенных обстоятельств дознаватель посчитал вину Ажоркина С.В. по ч.2 ст.314.1 УК РФ доказанной. Суд проигнорировал недостатки в обвинительном акте и вынес приговор, назначив Ажоркину С.В. наказание в виде лишения свободы на срок 4 месяца условно с испытательным сроком 6 месяцев. Очевидно, что данный приговор суда является незаконным, поскольку несоблюдение установленного судом ограничения в виде неявки на регистрацию и административные правонарушения, предусмотренные ст.20.21 КоАП РФ и ч.1 ст.20.20 КоАП РФ, были совершены Ажоркиным С.В. не одновременно, данные нарушения не сопровождают друг друга, то есть не являются сопряженными, как того требует Пленум Верховного Суда РФ.

Несоблюдение такого административного ограничения, как неявка поднадзорного на регистрацию в ОВД, не может быть сопряжено с совершением административного правонарушения, исходя из смысла содержания Пленума ВС РФ от 24.05.2016 года № 21. Данное уточнение будет целесообразным внести в названное Постановление Пленума Верховного Суда РФ.

Устанавливая в действиях поднадзорного лица признак сопряженности как необходимый элемент объективной стороны состава преступления, предусмотренного ч.2 ст.314.1 УК РФ, дознаватель сталкивается с вопросом о том, во всех ли случаях неисполнения административных ограничений требуется наличие сопряженности с совершением административного правонарушения. Исходя из смысла закона, будет достаточно, если несоблюдение административных ограничений сопряжено с совершением административного правонарушения только в третьем случае.

Анализ судебной практики показывает, что наиболее часто назначаемым наказанием в отношении поднадзорных является реальное лишение свободы. Другие виды наказания и условное лишение свободы применяются судами значительно реже. Позиция судей в этом плане обоснована тем, что в большинстве случаев по рассматриваемой статье уголовного закона к

ответственности привлекаются лица, совершившие преступление при рецидиве, то есть не желающие встать на путь исправления, в связи с чем применением к ним иных мер наказания является нецелесообразным. Условное лишение свободы, как правило, было отменено с заменой наказания на реальное в связи с нарушением порядка отбывания наказания.

С учетом изложенного, можно сделать вывод, что в Российской Федерации с каждым годом существенно увеличивается число лиц, привлеченных к ответственности по ч.1 ст.314.1 и ч.2 ст.314.1 УК РФ. В правоприменительной деятельности трудности вызывает квалификация деяний поднадзорных лиц, допустивших неоднократное неисполнение установленных судом ограничений, что приводит к ошибкам в обвинительных актах и вынесению незаконных приговоров, в связи с чем от органов дознания и судей требуется выработать единообразную практику применения законодательства при расследовании и разрешении дел о преступлениях, предусмотренных ч.2 ст.314.1 УК РФ.

Литература

1. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / отв. ред. А.И. Рарог. – 12-е изд., перераб. и доп. – Москва: Проспект, 2019. – 887 с.
2. Бархатова Е.Н. Вопросы законодательной конструкции и особенности применения на практике статьи 314.1 Уголовного кодекса Российской Федерации // LEX RUSSICA. 2018. №7 (140). С. 72-81.
3. Триполева А.И. Административная преюдиция: за и против // Молодой ученый. 2019. № 16 (254). С.125-128.

**УПРАВЛЕНИЕ ПРАВАМИ НА ОБЪЕКТЫ
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ**
MANAGEMENT OF INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS

УДК 347.77

Ходякова Арина Владимировна

студент группы 329-1-ЗМПП

3 курс, направление подготовки Юриспруденция

ЧОУ ВО Сибирский юридический университет

Россия, г. Омск

***Аннотация:** В данной статье рассматривается возможность управления правами на объекты интеллектуальной собственности, указаны основные способы распоряжения исключительными правами, виды ответственности за нарушение исключительных прав правообладателя, кому кроме автора может принадлежать исключительное право на результаты интеллектуальной деятельности, описывается процесс вовлечения исключительного права на объекты интеллектуальной собственности в гражданский оборот с помощью договора, а также указываются основные положения законодательного регулирования данного вида договора, которые необходимо изучить перед его заключением.*

***Abstract:** This article considers the possibility of managing intellectual property rights, specifies the main ways of disposing of exclusive rights, types of liability for violation of the exclusive rights of the rightholder, who besides the author may own the exclusive right to the results of intellectual activity, describes the process of involving the exclusive right to intellectual property objects in civil circulation through a contract, and also specifies the main provisions of the legislative regulation of this type of contract, which must be studied before its conclusion.*

Ключевые слова: объекты интеллектуальной собственности, результаты интеллектуальной деятельности, автор, исключительные права.

Keywords: objects of intellectual property, results of intellectual activity, author, exclusive rights.

Интеллектуальная собственность давно считается важнейшим и практически неисчерпаемым ресурсом экономики. Но сегодня она становится еще и инструментом развития цифровых технологий, формирует глобальный цифровой рынок.

Для сферы интеллектуальной собственности это фактически предоставляет возможность за счет развития конкуренции повысить качество объектов интеллектуальной собственности (ОИС), сделать их более доступными для общества, создать новую цифровую среду для распоряжения правами на ОИС.

Построение модели распоряжения исключительными правами на ОИС с учетом особенности самого объекта и различных возможных путей его коммерциализации является одним из этапов жизненного цикла ОИС.

О каких объектах интеллектуальной собственности идет речь.

Прежде всего, это:

- результаты интеллектуальной деятельности (РИД) - изобретения, полезные модели, промышленные образцы (ИЗ, ПМ, ПО), программы для электронных вычислительных машин и базы данных (ПрЭВМ и БД));

- товарные знаки и знаки обслуживания (товарные знаки, ТЗ).

Исключительные права на изобретения, полезные модели, промышленные образцы и товарные знаки, как в России, так и фактически во всем мире признаются и охраняются при условии государственной регистрации (прохождения экспертизы и получения патента или свидетельства).

Исключительные права на такие объекты, как ПрЭВМ и БД, возникают по факту их создания (обнародования), но в течение срока действия данных

объектов по желанию правообладателя в России возможна их государственная регистрация.

Имея правовую охрану правообладатель (патентообладатель) ОИС может:

1. Использовать объект самостоятельно в хозяйственной деятельности по своему усмотрению любым не противоречащим закону и особенностям такого объекта способом.

2. Распоряжаться исключительным правом на ОИС.

3. По своему усмотрению разрешать или запрещать другим лицам использование ОИС. При этом отсутствие запрета со стороны правообладателя не означает, что такое согласие дано.

Другие лица не могут использовать соответствующие объекты интеллектуальной собственности без согласия правообладателя. Использование ОИС (в том числе использование способами, предусмотренными законом), если такое использование осуществляется без согласия правообладателя, является незаконным и влечет ответственность, установленную Гражданским кодексом Российской Федерации (ГК РФ) и другими законами, за исключением случаев, когда допускается использование ОИС лицами иными, чем правообладатель, без его согласия.

Действующее законодательство Российской Федерации предусматривает ряд эффективных правовых средств, направленных на защиту авторами или иными правообладателями своего права. Защита нарушенных интеллектуальных прав осуществляется способами, предусмотренными рядом норм ГК РФ, а споры, связанные с защитой таких прав, рассматриваются и разрешаются судом. Также за незаконное использование ОИС (исключительных прав на ОИС) предусмотрена административная и уголовная ответственность.

Административная ответственность наступает и в случае недобросовестной конкуренции, выражающейся в продаже, обмене или ином

введении в гражданский оборот продукта, если при этом незаконно используются объекты интеллектуальной собственности.

Исключительное право на РИД может принадлежать нескольким лицам совместно, например, физическому лицу – автору РИД, и юридическому лицу, или нескольким лицам, являющимся авторами этого РИД. В этом случае взаимоотношения совладельцев определяются соглашением между ними.

При отсутствии такого соглашения каждый из правообладателей может использовать РИД по своему усмотрению, но распоряжение исключительным правом на РИД осуществляется совместно. Доходы от совместного использования либо от совместного распоряжения исключительным правом распределяются между всеми правообладателями в равных долях, если соглашением между ними также не предусмотрено иное.

Если совладельцев несколько, то во избежание возможных недоговоренностей в будущем, целесообразней, если отношения между ними и по вопросам использования и по вопросам распоряжения будут заранее урегулированы в отдельном соглашении. В таком соглашении могут быть согласованы следующие моменты:

1. Вопросы использования – совместно или независимо, выдачи лицензий третьим лицам, распределение доходов в различных ситуациях использования и предоставления лицензий, вопросы оплаты пошлины за поддержание в силе правовой охраны ИЗ, ПМ, ПО.

2. О том, что, например: - каждый из совладельцев РИД независимо друг от друга вправе по договору об отчуждении передавать принадлежащие ему исключительные права на РИД другим лицам; - в случае потери одним из совладельцев заинтересованности в исключительных правах на РИД он предложит другим совладельцам приобрести у него принадлежащие ему права по определенной цене, а в случае отказа - не вправе предлагать другим лицам более низкую цену.

3. По процедуре согласования условий по распределению вознаграждения в случае передачи одним из совладельцев принадлежащего ему исключительного права на РИД другому лицу.

Однако, следует иметь в виду, что действующим российским законодательством в настоящее время в отношении товарных знаков (за исключением коллективного товарного знака) не предусмотрен режим совладения исключительным правом.

Специфика распоряжения исключительным правом во многом определяются такими особенностями ОИС, как их нематериальный характер. ОИС связаны с правообладателем и могут использоваться неограниченным кругом лиц. РИД создаются авторами в ходе интеллектуальной (творческой) деятельности. Непосредственно объект интеллектуальной собственности не имеет обороноспособности, но исключительное право на ОИС может быть вовлечено в гражданский оборот (сделки, договоры).

Договоры о распоряжении исключительным правом на ОИС являются общегражданскими договорами и к ним применяются общие положения об обязательствах и о договоре, если иное не установлено действующим законодательством и не вытекает из содержания или характера исключительного права.

Одним из основных и важнейших принципов гражданского права наряду с принципом равенства участников договора является принцип свободы договора, т.е. возможность самостоятельно решать, вступать или нет в договорные отношения, и, как правило, отсутствие возможности понудить контрагента к заключению договора, а также предоставление сторонам договора широкого усмотрения при определении его условий.

Вместе с тем договор должен соответствовать обязательным для сторон правилам, установленным законом и иными правовыми актами (императивным нормам), действующим в момент его заключения.

Договор вступает в силу и становится обязательным для сторон с момента его заключения, когда между сторонами в требуемой форме

достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора. Перед заключением любого договора необходимо, прежде всего, изучить положения законодательного регулирования данного вида договора, чтобы уяснить:

- требования, предъявляемые к форме договора;
- необходимость государственной регистрации;
- обязательные в силу закона существенные условия, применимые в каждом конкретном случае императивные (условия, в отношении которых стороны должны договориться) и диспозитивные (условия, в отношении которых стороны не обязаны договариваться, но при отсутствии договоренности применяются положения законодательства) нормы.

Кроме того, необходимо:

- провести анализ правоустанавливающих документов на ОИС на предмет наличия исключительных прав (наличие патентов на РИД, свидетельств на ТЗ, принадлежность прав конкретному лицу, урегулирование вопросов совладения (при наличии), установление принадлежности прав Российской Федерации или субъекту Российской Федерации (при наличии);
- установить необходимость осуществления дополнительных действий, например, заключение и регистрация отчуждения или перехода права без договора, внесение изменений в государственные реестры в случае изменения наименования и/или адреса правообладателя, заключение соглашения между совладельцами (при наличии совладения), продление и восстановление срока действия патентов;
- при наличии ранее заключенных лицензионных договоров рассмотреть возможность заключения других договоров с учетом условий действующих договоров и/или внесения изменений в ранее заключенные договоры;
- провести оценку сроков действия патентов с целью определения возможности использования РИД в течение определенного достаточно длительного периода времени.

Коммерциализация ОИС это сложный и многоаспектный процесс, в рамках которого необходимо рассматривать множество различных факторов с учетом реального положения дел на рынке и возможных прогнозов его дальнейшего развития, а также стратегии развития конкретной компании или деятельности физического лица – предпринимателя.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ
2. Интеллектуальная собственность в терминах и определениях. Терминологический словарь. - М.: Издательский центр МАНПО, 2017. - 350 с.
3. Право интеллектуальной собственности: учебник для вузов / Л. А. Новоселова [и др.]; под редакцией Л. А. Новоселовой. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2019- с.117-180.
4. Карунная Я. А. Право интеллектуальной собственности. – Новосибирск: Изд-во СибАГС, 2016. – 172 с. – С. 7 – 8.
5. Коммерциализация и правовая защита результатов интеллектуальной деятельности: учебное пособие / под ред. А.Н. Солдатова, С.Л. Минькова. – Томск: Томский государственный университет, 2011- с.17-26.
6. Деноткина А. В. Правовая охрана товарных знаков и объектов авторского права: сравнительно-правовой анализ: Дисс. на соик. уч. степ. канд. юрид. наук. – М., 2017. – С. 33.

**ЭФФЕКТИВНОСТЬ ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ
НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ ВСЕХ
СДЕЛОК ДОЛЖНИКА ПО РЕАЛИЗАЦИИ ТОВАРОВ, РАБОТ И
УСЛУГ В ПРОЦЕДУРЕ БАНКРОТСТВА**

EFFICIENCY OF EXEMPTION FROM TAXATION ON THE ADDED
VALUE OF ALL DEBTOR'S TRANSACTIONS ON SALE OF GOODS,
WORKS AND SERVICES IN THE BANKRUPTCY PROCEDURE

УДК 343

Чербаева Ольга Евгеньевна

*студент кафедры гражданского права и процесса гр. ЗМ-ЮРГП-19-1
факультета гуманитарно-социальных наук и права
ФБОУ ВО «ЛГТУ»,
РФ, г. Липецк*

***Аннотация.** В статье рассматривается эффективность внесённых изменений в Налоговый кодекс Российской Федерации Федеральным законом от 15.10.2020 № 320-ФЗ, а именно освобождения от налогообложения на добавленную стоимость всех сделок должника в процедуре банкротства. Проводится анализ и оценка предпосылок данных нововведений с опорой на нормативную базу и практику арбитражных судов. Ставится вопрос о результативности корректив в законодательстве, их соответствии конституционным нормам, взаимосвязи с принципами свободы экономической деятельности, юридической безопасности предпринимателей, поддержки конкуренции.*

***Annotation:** The article examines the effectiveness of the amendments made to the Tax Code of the Russian Federation by the Federal Law of October 15, 2020 No. 320-FZ, namely, exemption from value added taxation of all debtor's transactions in bankruptcy proceedings. The analysis and assessment of the prerequisites for these innovations is carried out based on the regulatory framework and practice of arbitration courts. The question is raised about the effectiveness of*

amendments in the legislation, their compliance with constitutional norms, the relationship with the principles of freedom of economic activity, legal security of entrepreneurs, and support for competition.

Ключевые слова: *банкротство, рыночная экономика, налог, доход, товары, работы, услуги.*

Keywords: *bankruptcy, market economy, tax, income, goods, works, services.*

В основу данного исследования положен анализ Федерального закона от 15.10.2020 № 320-ФЗ "О внесении изменений в статью 146 части второй Налогового кодекса Российской Федерации и статью 2 Федерального закона "О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации" и оценка эффективности возникшей в связи с данным Федеральным законом возможности освобождения от налогообложения на добавленную стоимость (далее - НДС) всех сделок должника в процедуре банкротства.

Актуальность темы подтверждается, прежде всего, уже возникшими на практике вопросами, касательно положительных и отрицательных моментов ведения бизнеса на стадиях банкротства предприятий. Кроме того, сложность от нововведения испытывает на данный момент не только предприятие-банкрот, но и арбитражный управляющий, и кредиторы, чьи интересы естественным образом затрагиваются в процессе проведения установленных законом процедур.

С 1 января 2021 года Федеральным законом от 15.10.2020 № 320-ФЗ внесены изменения в Налоговый Кодекс. Если ранее в статье 146 части 2 НК РФ подразумевалось освобождение от налогообложения только непосредственно конкурсной массы, то есть всего, что может быть реализовано на торгах и зачтено впоследствии кредиторам, то сейчас, учтя правовую позицию Конституционного Суда, а именно Постановление Конституционного Суда РФ от 19.12.2019 N 41-П "По делу о проверке конституционности подпункта 15 пункта 2 статьи 146 Налогового кодекса

Российской Федерации в связи с запросом Арбитражного суда Центрального округа", Налоговый Кодекс закрепил освобождение от начисления НДС банкрутами при реализации любых их активов.

С 01.01.2015-31.12.2020 статья 146 НК РФ закрепляла ординарное начисление и уплату в качестве текущих платежей налога по операциям по реализации продукции, работ, услуг в результате текущей хозяйственной деятельности банкрота в конкурсном производстве. Иные операции по реализации проводились без начисления НДС. Проверка конституционности данной статьи Налогового Кодекса была вызвана несостыковками и разнящимися позициями судов относительно возврата покупателем налога при приобретении той ли иной продукции, конкретики начисления НДС. Приобретая товар или услугу продавца, находящегося в процедуре банкротства, покупатель сталкивался с проблемой невозможности возврата налога даже при наличии счета-фактуры с выделением в нем соответствующей суммы, вопросы возникали и относительно того, что именно следует облагать налогом. Фактически, бремя налога ложилось на покупателя.

В Постановлении Конституционного Суда от 19.12. 2005 № 12-П банкротство и его цели связываются с положениями Конституции Российской Федерации, а именно со статьями 8, 17, 19, 34, 35 и 57, в обеспечение справедливого соотношения законных интересов всех субъектов экономической деятельности. Будучи полноправным субъектом этой деятельности, банкротящийся должник не может быть ограничен в продолжении ведения хозяйственной деятельности, при наличии возможности к таковой, и, если не принималось отрицательное решение кредиторов относительно пролонгации производства товаров и оказания услуг на собрании кредиторов (п. 6 ст. 129 Федерального закона от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 02.07.2021) "О несостоятельности (банкротстве)" (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.08.2021). В качестве основания для принятия налогоплательщиком к вычету суммы налога Налоговый Кодекс в ст. 168, 169 принимает счет-фактуру.

Вопрос, освещенный в Постановлении Конституционного Суда № 41-П обобщил позицию относительно налогообложения продукции, производимой должником в текущий момент времени, ее включаемость в конкурсную массу, что стало поводом к поправкам.

Теоретический вывод законодателя о необходимых нововведениях в ст. 146 п. 2 пп.15 НК РФ понятен, и продиктован обеспечением поддержания равных позиций должника и кредиторов. Выступая некой возможностью для оздоровления бизнеса, снятие обязательств выплачивать налог фискальным органам должно было бы нивелировать все возникшие ранее вопросы. Действительно, проблемы с исчислением относительно того, что именно облагается НДС, не возникают, так как всё имущество, составляющее конкурсную массу, а также любые производимые в процессе банкротства товары и услуги теперь не являются объектом налогообложения. Счет-фактура больше не выставляется, а налог, ранее принятый к вычету, восстанавливается.

Так ли всё хорошо на практике и реализуются ли конституционные принципы, упомянутые выше, в более полной мере могут ответить юристы и арбитражные управляющие, на практике имеющие возможность видеть полную картину существующего. Ситуация складывается таким образом, что с отказом от начисления НДС по операциям, должник столкнулся с невозможностью эффективно продолжать хозяйственную деятельность, так как потерял большинство контрагентов. Покупать товар в такой ситуации для контрагента – крайне невыгодно. Покупка продукции без входящего НДС плательщику НДС вызывает у него определённые и понятные опасения. Для кредиторов ситуация усугубляется так же тем, что они фактически лишены возможности рассчитывать на пополнение конкурсной массы, а поскольку должник не может вести обычную хозяйственную деятельность, то всё это может привести к остановке бизнеса, сокращению штата и, как следствие, ликвидации хозяйствующего субъекта рыночной экономики.

Для арбитражного управляющего такая ситуация может являться поводом к обвинению со стороны кредиторов в избрании неэффективной

экономической модели банкротящемуся субъекту, как следствие – подача заявления в суд о признании незаконными действий (бездействия) управляющего, снижении размера фиксированного вознаграждения, отстранении от исполнения возложенных обязанностей (Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 21.01.2021 N 304-ЭС16-17267(2,3) по делу N А03-13510/2014).

Очевидно, что меры, направленные на финансовое оздоровление предприятий, повышение возможности эффективной реорганизации и распределения капитала для удовлетворения интересов кредиторов на практике создают сложности. Судом в каждой конкретной ситуации необходимо оценивать обстоятельства, знал ли налогоплательщик о том, что продавец-банкрот не в состоянии оплатить НДС, не было ли в их сделке признаков аффилированности для получения необоснованной налоговой выгоды.

Список литературы:

1) Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс]: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года. : (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ30 декабря 2008 № 6-ФКЗ и № 8 – ФКЗ) // СПС «Консультант плюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

2) Налоговый кодекс РФ. Часть первая [Электронный ресурс]: от 31.07.1998 № 146-ФЗ: (ред. от 15.02.2016 N 32-ФЗ, от 05.04.2016 N 101-ФЗ, от 05.04.2016 N 102-ФЗ, от 26.04.2016 N 110-ФЗ, // Консультант Плюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

3) Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть вторая [Электронный ресурс]: от 13.07.2015 № 214-ФЗ, №232-ФЗ (ред. от 10.10.2016) // Консультант Плюс. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

4) Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 30.12.2020) "О несостоятельности (банкротстве)" // "Собрание законодательства РФ", 28.10.2002, N 43, ст. 4190

5) Федеральный закон "О внесении изменений в статью 146 части второй Налогового кодекса Российской Федерации и статью 2 Федерального закона "О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации": от 15.10.2020 № 320-ФЗ // Консультант Плюс. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

6) Постановление Конституционного Суда РФ от 19.12.2019 N 41-П "По делу о проверке конституционности подпункта 15 пункта 2 статьи 146 Налогового кодекса Российской Федерации в связи с запросом Арбитражного суда Центрального округа" // Консультант Плюс. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

7) Постановление Конституционного Суда РФ от 19.12.2005 N 12-П "По делу о проверке конституционности абзаца восьмого пункта 1 статьи 20 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)" в связи с жалобой гражданина А.Г. Меженцева" // Консультант Плюс. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

8) Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 21.01.2021 N 304-ЭС16-17267(2,3) по делу N А03-13510/2014 // Консультант Плюс. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

SOCIAL SCIENCES "ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ"

ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОГО МЕНЕДЖМЕНТА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

PROBLEMS OF MODERN MANAGEMENT IN THE MODERN ECONOMY

УДК 332.012.23

Антонова Надежда Леонидовна,

Кандидат экономических наук, доцент

Доцент кафедры менеджмента и бизнеса

Сургутский государственный университет

Россия, г.Сургут

Валинуров Альберт Маратович,

Студент

2 курс, Институт экономики и управления

Сургутский государственный университет

Россия, г.Сургут

Аннотация: Современная экономика ставит новые задачи перед компаниями как субъектами бизнеса и менеджерами, как организаторами и руководителями функционирования и деятельности этих компаний. Что необходимо, так это изменить ориентацию теории и практики управленческого мышления, кому и почему должны служить организованные коллективные действия и поощрение предпринимательства, и в чем должна состоять миссия современной и эффективной науки управления. Возникает важная проблема: составить профиль современного менеджера, который сталкивается с серьезными, новыми и часто неизвестными проблемами. Современный менеджер должен быть в первую очередь гибким, устойчивым к стрессам, готовым к риску и энтузиазмом. Предмет статьи - некоторые проблемы современного менеджмента организации. Цель этой статьи -

описать и проанализировать изменения в окружающей среде и современном управлении. В исследовании предпринята попытка ответить на вопрос: с какими проблемами сегодня сталкиваются менеджеры при управлении предприятиями? Эта статья основана на анализе литературы и разнообразна по времени.

Annotation: *The modern economy poses new challenges to companies as business entities and managers, as organizers and managers of the functioning and activities of these companies. What is needed is to change the orientation of the theory and practice of managerial thinking, who and why should be served by organized collective action and the promotion of entrepreneurship, and what should be the mission of a modern and effective management science. An important problem arises: to create a profile of a modern manager who is faced with serious, new and often unfamiliar problems. A modern manager should be primarily flexible, stress-resistant, risk-taking, and enthusiastic. The subject of the article is some problems of modern organization management. The purpose of this article is to describe and analyze changes in the environment and modern management. The study attempts to answer the question: what problems do managers face today when managing enterprises? This article is based on an analysis of the literature and is diverse in time.*

Ключевые слова: *менеджмент, современный менеджмент, современная экономика, успех организации, положительный имидж организации, социальная ответственность организации.*

Keywords: *management, modern management, modern economy, success of the organization, positive image of the organization, social responsibility of the organization.*

Современные организации работают в неблагоприятной среде, понимаемой как совокупность явлений, процессов и институтов, которые формируют их взаимозаменяемые отношения, возможности продаж, масштабы и перспективы роста. Более сложная и неопределенная обстановка

снижает возможность обеспечить компании устойчивое существование и долгосрочное развитие. Становится необходимым определить надлежащие потребности рынка и удовлетворить их более эффективно, чем это делают конкуренты. Эти трудности приводят к результатам современного предприятия, среди прочего, из следующих:

- возрастающая сложность окружающей среды, рынка и рисков из-за продолжающегося процесса интернационализации и глобализации; возрастает сложность точного прогнозирования и программирования будущего;

- растущее количество факторов (переменных), определяющих успех компании. Также возрастает важность гибких действий, интегрированных с потребностями клиентов, интересами различных субъектов, которые являются участниками рынка;

- даже самые лучшие планы быстро устаревают. Число возможных решений становится все больше, к сожалению, затраты на неточную оценку предполагаемых выгод выше;

- все большее количество как внутренних, так и международных событий влияет на поведение и программирование развития бизнеса. Создаются различные новые формы сотрудничества;

- более короткий период, на который вы можете планировать с желаемой степенью уверенности, а ключом к успеху является получение свежих сигналов с рынка и их реализация как можно скорее;

- возрастающие требования к качеству и своевременности доставки и обслуживания;

- значительно меньше времени на передачу, подготовку и хранение информации, ее ценность и полезность для бизнеса снижается. В то же время стоимость получения информации возрастает;

- происходит значительное ускорение процессов;

- рост общественного интереса к гуманитарным и экономическим проблемам, социальная ответственность предприятий является приоритетом;

- процесс демократизации продолжается. Неопределенность и изменчивость социальной системы растут, что создает дисбаланс (увеличение мобильности рабочей силы, необходимость конкуренции, незащищенность рабочих мест и т. Д.) И связанные с этим трудности в адаптации к новым условиям работы и жизни.

Изменчивость окружающей среды заставляет компании постоянно совершенствовать свои собственные процессы, структуру и культуру, развивать свои собственные отличительные способности и исследовать новые факторы успеха. Важно получить необходимую репутацию.

Каждая компания сталкивается с проблемой выбора стратегии своих действий и факторов, гарантирующих успех. В связи с этим теория и практика менеджмента дают множество ценных советов и примеров, которые, безусловно, помогут добиться успеха. Самый большой фактор в успехе современного бизнеса-это знания. Благодаря знаниям компания становится умной организацией, способной учиться и приспосабливаться к структуре окружающей среды, ожидаемым результатам или их отсутствию, генерировать соответствующие инновации и проверять их на рынке, а также строить свое собственное будущее. Мэри Кей Эш утверждала, что успех-это результат использования способностей, которые постоянно отличают компанию. Источниками этих возможностей являются: инновации, архитектура (система отношений внутри компании или между компанией и ее поставщиками и клиентами, или и то, и другое), репутация и ее стратегические ресурсы. Эксперты по маркетингу считают, что хорошо организованный маркетинг является наиболее важным источником успеха в бизнесе, который направлен на удовлетворение существующих клиентов с преобладанием ценности. Все его действия должны быть направлены на построение и поддержание прибыльных отношений с заинтересованными сторонами, что должно быть главной ценностью для современной компании.

Все более современные компании становятся организациями, основанными на знаниях, все большую роль в формировании их успеха играют

социальные факторы. Наиболее важными из них являются: социальная ответственность, ориентация на людей, внутренние переговоры и этика действий. Социальная ответственность означает, что компании видят себя неотъемлемой частью общества и поэтому действуют социально ответственно, этично, выполняя свой гражданский долг, своего рода обязательство перед обществом.

Поэтому они не считают, что прибыль является единственной целью бизнеса, не менее важно обеспечить компании долгосрочное существование и положительный имидж в окружающей среде (охрана окружающей среды, связи с общественностью). Именно поэтому они не только пытаются выполнять юридические обязательства, но и инвестировать в человеческий капитал, окружающую среду и отношения с заинтересованными сторонами, и, таким образом, добровольно инвестируют в улучшение общества и окружающей среды.

Ориентация на людей-это убеждение в том, что работники должны извлекать выгоду из прогресса и полученной прибыли. Предприятия реализуют это путем повышения заработной платы, терпимого отношения к различиям в личности, повышения качества жизни своих сотрудников и совершенствования практики управления человеческими ресурсами.

Внутренние переговоры, в свою очередь, означают, что в компаниях решения принимаются путем переговоров по идеям и достижения соглашения или компромисса различными сторонами. Функционирование современного предприятия - это специфическая рыночная игра.

Теперь компания превратилась в организацию, осознающую свои социальные обязанности и в то же время действующую этично. Этический бизнес-это организация, которая в свою миссию уже включает определенный уровень управленческой культуры, которая будет руководствоваться принципом-прибыль, но не любой ценой.

Многие компании разрабатывают свои собственные кодексы, нормы и ценности, которые, в свою очередь, со временем укореняются в сознании сотрудников.

Успех организации не может быть обеспечен без заботы о людях и без надлежащей кадровой политики, улучшения условий труда, мотивации и коммуникации, а также формирования положительного имиджа себя в окружающей среде. Мишель Крозье, например, считал, что “процветание и успех организации, столь необходимые в новой экономической логике, будут зависеть в первую очередь от развития способности человека учиться и совершенствоваться”.

Важным условием создания современных организаций является интеграция сотрудников в компанию.

Творческой мотивации предпринимателей недостаточно, но необходимо мобилизовать сотрудников, позволить сосредоточить совместные усилия и активы на том, что приносит компании лучшие рыночные эффекты или повышает ее ценность на рынке. Быстрое и гибкое реагирование на вызовы рынка требует партнерства, переговоров, сотрудничества и умения работать с людьми и отдавать команды таким образом, чтобы они выполнялись быстро и хорошо, с привлечением собственной инициативы сотрудника.

Компании должны быть более чувствительны к внутренним кадровым вопросам и связям с общественностью. Они должны умело приспособлять интересы клиентов, сотрудников и общественности к своим собственным целям. Прежде всего, им необходимо инвестировать в человеческий капитал, наращивать интеллектуальный потенциал, поскольку он существенно обусловлен их предпринимательскими навыками; создание организации социальных потребностей завтрашнего дня, что наглядно показывает эффективность экономической интеграции гуманистических правил управления.

Современная экономика нуждается в совершенствовании концепции управления субъектами в сложном мире международного и глобального

управления. В нем также указаны области и проблемы, с которыми сталкиваются менеджеры сегодня. В нем показаны возможности, возникающие в результате инноваций и интернационализации предприятий. Поэтому современные проблемы требуют новых решений и нового подхода, не только меркантильного и маркетингового, но и целостного, гуманистического и синтезирующего экономическую ценность. Сложность требований современной экономики является причиной развития менеджеров и сотрудников, повышения стрессоустойчивости и способности слушать в связи со зрелым управлением человеческими ресурсами, поиском возможностей, связанных с интернационализацией предприятия.

Литература

1. Коргова М. А. Менеджмент. Управление организацией. — М.: Юрайт. 2019. 198 с.
2. Коротков Э. М., Приходько В. И., Иванова Т. Ю. Теория менеджмента. Синергетический менеджмент. Учебник. — М.: Юрайт. 2017. 332 с.
3. Ксенофонтова Х. З. Корпоративный менеджмент. Учебник. — М.: КноРус. 2020. 314 с.
4. Блум, Х. Европейский менеджмент / Х. Блум, Р. Калори, П. Д. Вуд. — Варшава: Полтест, 1995. — 295 с.
5. Мескон, М. Основы менеджмента. Классическое издание / М. Мескон, Ф. Хедоури, М. Альберт. — Москва: Вильямс, 2020. — 672 с.
6. Управление по ценностям / Бланчард, К., О'Коннор, М. — Варшава: Развитие менеджмента, 2008. — 806 с.

**АНАЛИЗ, ОЦЕНКА И ПЛАНИРОВАНИЕ МОДЕЛЕЙ РАЗЛИВОВ
НЕФТИ ДЛЯ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ ПРОИСШЕСТВИЙ**
ANALYZE, EVALUATE AND PLAN OIL SPILL MODELS FOR
EMERGENCIES

УДК 332.012.23

Антонова Надежда Леонидовна,

Кандидат экономических наук, доцент

Доцент кафедры менеджмента и бизнеса

Сургутский государственный университет

Россия, г.Сургут

Валинуров Альберт Маратович,

Студент 2 курс, Институт экономики и управления

Сургутский государственный университет

Россия, г.Сургут

***Аннотация:** Случаи разлива нефти могут иметь разрушительные последствия для окружающей среды. Недостаток внимания к комплексному подходу в стратегиях реагирования приводит к плохому выполнению мероприятий по очистке во многих инцидентах, связанных с разливами нефти. В этой статье представлены и оценены некоторые модели решений, относящиеся к моделированию, анализу, оценке и планированию действий в чрезвычайных ситуациях для аварийных разливов нефти. Модели представлены в соответствии с иерархией, характеризующей процесс принятия решений.*

***Annotation:** Oil spills can have devastating consequences for the environment. Lack of emphasis on an integrated approach in response strategies leads to poor clean-up performance in many oil spill incidents. This article presents and evaluates some decision models related to modeling, analysis, assessment and contingency planning for oil spills. The models are presented in accordance with the hierarchy that characterizes the decision-making process.*

Ключевые слова: нефтяная промышленность, разливы нефти, модели непредвиденных обстоятельств, процессы принятия решений

Keywords: oil industry, oil spills, contingency models, decision-making processes

Случаи разлива нефти могут иметь разрушительные последствия для окружающей среды. Экологические бедствия, связанные с авариями, связанными с разливами нефти, такие как разлив в каньоне Торри в Великобритании, разлив на Амо Кадис во Франции, разлив в «Эксон Валдез» на Аляске, инцидент на Шетландских островах и т.д. и их денежные и социальные последствия демонстрируют важность эффективных стратегий реагирования на разливы нефти. Хотя такие массовые разливы случаются редко, много более мелких и более умеренных разливов происходит ежедневно из различных источников, таких как эксплуатационные сбросы с танкеров, столкновения судов, разрывы трубопроводов и т.д. В результате разливы нефти стали повседневной проблемой. правительства, а также для морских перевозок, нефтедобычи и нефтедобычи. В конце XX века была отмечена значительная законодательная деятельность, направленная как на предотвращение, так и на реагирование на крупные инциденты с загрязнением моря, что оказало непосредственное влияние на публикации, связанные с ликвидацией разливов нефти. После инцидента с компанией Exxon Valdez в США был принят важный закон под названием «Закон о нефтяном загрязнении 1990 года» (OPA 90). OPA 90 имеет конкретные направления для возможностей реагирования государственных и федеральных агентств, а также всех сторон, участвующих в обработке и транспортировке нефти.

Поскольку воздействие на окружающую среду не является полностью обратимым в разумные сроки и из-за тенденции нефти образовывать постоянно утончающуюся и растекающуюся пленку, серьезность экологического ущерба зависит в первую очередь от времени реагирования. Информация, предоставляемая буксирами или вертолетами, которые прибывают на место происшествия, определяет необходимость и характер

усилий по очистке. Время реакции локализации, снятия шлама или сжигания с использованием оборудования для сжигания определяет степень воздействия на морские виды, степень воздействия на сушу и, следовательно, эффективность усилий по очистке. Следовательно, основной целью планирования действий в чрезвычайных ситуациях при разливе нефти является минимизация времени реагирования с учетом применимых экономических и политических ограничений. Время отклика зависит от множества факторов; относительное расположение разлива нефти и оборудования для очистки, условия окружающей среды, коэффициент эффективности сбора, возможности оборудования и высота моря.

Исходя из иерархической структуры для анализа бизнес-систем, представленной Энтони, можно разделить процесс принятия решений о разливе нефти на три иерархических уровня: стратегический, тактический и операционный. Псарафтис и Зиогас определяют эти уровни следующим образом:

1) стратегический уровень, на котором желательно определить количество, типы и местонахождение оборудования, которое необходимо складировать для реагирования на будущие разливы нефти;

2) тактический уровень, на котором нужно определить совокупные действия, которые следует предпринять для реагирования на конкретный разлив, например, какое оборудование следует отправить на место происшествия, как долго это оборудование должно оставаться на месте и т.д., а также

3) оперативный уровень, на котором гораздо более подробно рассматриваются действия, которые должны быть предприняты на месте происшествия, такие как развертывание боновых заграждений, скиммеров, диспергентов и т.д. для защиты уязвимых зон.

Определение количества, типов и местоположения оборудования, которое необходимо складировать для реагирования на будущий разлив, не является детерминированным процессом. Стохастическое моделирование

необходимо использовать для устранения случайности, характеризующей инциденты с разливом нефти. Это, в свою очередь, требует сбора достаточных данных и их анализа для оценки вероятности частоты и величины разливов нефти, связанных с разливами нефти.

Статистический анализ имеющихся данных - фундаментальный шаг в любом процессе принятия решений. Данные должны обрабатываться и тщательно изучаться для моделирования различных источников случайности, связанных с разливами нефти. Для отражения уникальных статистических характеристик разливов нефти необходимо разработать индивидуальные вероятностные модели.

Одна из таких характеристик заключается в том, что размер отдельного разлива чрезвычайно велик. Кроме того, большая часть нефти разливается в несколько очень крупных разливов. Система оповещения о чрезвычайных ситуациях собирает всю информацию, доступную на момент сообщения об инциденте. Информационная система о морских разливах содержит информацию, относящуюся только к разливам нефти. Информация о месте происшествия, погодных условиях, количестве и типе задействованных судов, объеме разлива и статусе экипажа на момент происшествия - это некоторые из данных, включенных в информационную систему о морских разливах.

Государственные правила требуют сообщать об определенных разливах в отделы охраны окружающей среды тех штатов, где произошел разлив. Таким образом, госорганы имеют собственные базы данных по разливам нефти. Здесь следует отметить, что в большинстве случаев эти базы данных не являются полными, а также недоступны в электронной форме; это делает их относительно недоступными для анализа и оценки. Еще один важный факт - это совпадение между базами данных штата и федеральными базами данных. О нескольких инцидентах сообщают только одному из них, и часто повторяющиеся разливы нефти сезонно переключаются с одного на другой. Агентство по охране окружающей среды ведет свои собственные базы данных, основанные на сферах своей ответственности.

Данные о мировых нефтяных разливах доступны всем заинтересованным сторонам в Отчете разведки нефтяных разливов. Эти данные включают разливы объемом более 40 000 литров по всему миру. Местоположение разлива, тип и объем нефти, а также информация о затратах на очистку и оценку ущерба представлены в этой базе данных. Отдельные нефтяные компании или консорциумы нефтяных компаний, такие как Marine Spill Resource Corporation и Международная морская организация (ИМО), имеют данные о разливах нефти. Эти данные не всегда могут быть доступны общественности из-за юридических и других ограничений.

К другим источникам данных о разливах нефти относятся отраслевые журналы, информационные бюллетени, отчеты для прессы и годовые отчеты страховых компаний. Несмотря на то, что эти данные не имеют структуры и не являются полными, их все же можно использовать для перекрестных ссылок и проверки точности и полноты других имеющихся баз данных.

Систематическая классификация данных. Чтобы получить некоторое представление об источниках разливов нефти, необходимо, чтобы классификация данных проводилась до анализа данных. Некоторые ученые делят данные о разливе на различные категории в зависимости от типа и вместимости судна, места разлива, то есть от того, произошел ли разлив на береговом терминале, во время морской добычи или в морском трубопроводе.

В документе разливы далее классифицируются как разливы с танкеров объемом более 160 000 литров и разливы с судов объемом менее 160 000 литров. Они классифицируют данные в соответствии с размером разлива нефти, местом разлива и погодными данными. Данные о погоде состоят из исторической частоты высоты волн и сохранения высоты (индикатор времени, в течение которого волны сохраняют свою высоту). Выявлено, что диапазон размеров отдельного разлива чрезвычайно велик, и что большинство разливов приходится на нижний предел этого диапазона. Подавляющее большинство разливов очень мелкие, то есть большая часть нефти разливается в нескольких очень крупных разливах. Эти характеристики данных о разливе не могут быть

смоделированы с использованием классических статистических методов. Однако, поскольку количество разливов и распределение разливов по размерам демонстрируют определенную закономерность и поскольку оценки количества и размеров отдельных разливов не менее важны, чем оценки общего объема разливов, авторы предлагают двухэтапный подход к оценке проблема оценки вероятности частоты и величины разливов нефти, связанных с данным объемом транспортировки нефти и производственной деятельности. В этом процессе используются рассуждения и собранные данные о разливе для определения плотности двух случайных величин; количество разливов, которые произойдут в конкретное время, и количество нефти, которое будет разлито в отдельном инциденте. Предполагается, что количество разливов для конкретной категории регулируется пуассоновским процессом, в котором переменная подверженности - это объем нефти, которую необходимо обработать. Затем эти две плотности объединяются для получения плотности всего объема нефти, разлитой за тот же период времени.

Модель сначала определяет местоположение, размер и время возникновения разлива, а затем предсказывает динамическое движение пятна, моделируя приливные течения, компоненты ветра, дрейф и распространение нефти. Предполагается, что основным распределением размера разлива является Гамма.

Принятие стратегических решений. Процесс принятия стратегических решений состоит из определения количества, типов и местоположения оборудования, которое необходимо складировать для реагирования на будущие разливы нефти. Оценки вероятности частоты разливов нефти и величины, связанной с разливами нефти, должны использоваться в качестве исходных данных для принятия стратегических решений. Стратегические решения по ликвидации разливов нефти обычно предполагают горизонт планирования 5-15 лет.

При решении проблемы по ликвидации аварий учитываются различные характеристики, такие как частота разливов, изменчивость объемов разливов,

различные типы оборудования, фиксированные затраты на открытие объекта, приобретение оборудования, транспортировка и эксплуатационные расходы, эффективность и работоспособность оборудования в зависимости от погодных условий, ущерб затраты в зависимости от объемов разлива и уровня реагирования. Используемая стохастическая модель предполагает, что вероятность одновременного возникновения двух или более разливов незначительна. Также предполагается, что с любым конкретным разливом можно бороться с двух или более мест размещения оборудования. Задача смешанно-целочисленного программирования сформулирована с целью минимизировать ожидаемую сумму затрат системы реагирования и затрат, связанных с повреждениями от разливов, которые могут произойти, умноженные на заданный пользователем вес. Определенные факторы, такие как ущерб, нанесенный разливом пляжам, болотам и окружающей среде, учитываются при выборе веса, указанного пользователем. Требуется минимально приемлемый уровень реагирования, чтобы позаботиться о политике мягкого пренебрежения, которая является политически неприемлемой; необходимо, чтобы каждая точка риска была покрыта каким-либо участком оборудования. Эта проблема решается эвристикой быстрого синтеза сети, которая учитывает способность реагирования оборудования определенного типа, хранящегося в заданном месте. Полученное решение помогает определить соответствующие уровни и типы возможностей очистки для реагирования на разливы нефти и распределить такие возможности между точками с высоким потенциалом разлива нефти.

Разработанная модель носит очень общий характер. Некоторые вопросы не рассматривались. Модель не учитывает тип разлитой нефти. Поскольку тип необходимого оборудования зависит от типа разлитой нефти, необходимо учитывать тип нефти при принятии решения о типе оборудования, которое будет складироваться в любом месте. Конечная полезность этой модели зависит от успешной разработки детальных подмоделей, которые определяют переменные и параметры, которые будут использоваться в стратегической

модели. Следует также отметить сложность получения хороших оценок стоимостных параметров, необходимых для моделирования проблемы.

Также разработана компьютерная модель для оценки и прогнозирования масштабов повреждений, вызванных разливами нефти. Он использует рыночные цены и альтернативные издержки для определения денежной оценки ущерба, нанесенного морским ресурсам и индустрии туризма. Затем на втором этапе решается проблема пространственного размещения оборудования для ликвидации разливов нефти, которое мобилизовано для реагирования на конкретный разлив.

Для эффективного решения проблемы разработан эвристический алгоритм и микрокомпьютерная система оценки воздействия разливов нефти. Система прогнозирует воздействие химически распределенных и необработанных разливов на все важные ресурсы, включая чувствительные к нефти среды обитания и береговые линии. Модель объединяет эффекты таких переменных, как условия разлива, свойства нефти, условия окружающей среды, токсичность нефти и уязвимость ресурсов для оценки воздействия. Система вычисляет риск для всех или для выбранной группы ресурсов для данного разлива, когда разлив обрабатывается диспергентами и когда разлив остается необработанным. Система решает стратегическую проблему менее чем за час, что является приемлемым временем для проблемы, которую необходимо периодически решать, решая стратегические вопросы на верхнем эшелоне иерархии принятия решений.

Предполагается, что возможности реагирования зависят от типа разлитой нефти, а также от погодных, морских и текущих условий. Также предполагается, что относительная вероятность возникновения крупного разлива может сильно варьироваться в зависимости от набора возможных разливов. Целевая функция состоит в том, чтобы максимизировать общую вероятность закрытия разлива нефти, учитывая, что разлив произошел. Ограничение заключается в количестве каждого типа оборудования, которое должно храниться на объекте. На каждом объекте может храниться только

ограниченное количество оборудования определенного типа для покрытия различных разливов нефти, связанных с различными типами нефти. Кроме того, каждый центр спроса должен быть охвачен площадкой для оборудования. Ограничение целостности снимается, и решается соответствующая линейная программа. Решение не является точным, но заявлено, что оно близко к оптимальному. Модель должна помочь лицу, принимающему решения, исследовать компромиссы между закрывающими событиями разливов с различными потенциальными воздействиями, не смешивая эти компромиссы с компромиссами, вызванными случайными различиями.

Основное ограничение модели состоит в том, что не учитывается большая изменчивость размера отдельного разлива. Более того, он не учитывает компромиссы между ликвидацией разливов и затратами на ущерб с точки зрения затрат / выгод. Модель применима только к полузакрытым участкам, где тип масла и погодные условия не сильно различаются. Более того, он используется в режиме ограниченных ресурсов. Его можно изменить, чтобы дополнительно учесть бюджетные ограничения. Предполагается, что события не происходят одновременно, и поэтому лицо, принимающее решение, должно знать только категорию разлива нефти, то есть событие с высоким, средним или низким уровнем риска (в зависимости от воздействия разлива на окружающую среду), а затем должно развернуть оборудование соответственно. Модель не рассматривает развертывание оборудования для событий, которые происходят одновременно.

На сегодняшний день исследования, связанные с принятием стратегических решений, были сосредоточены в основном на минимизации затрат на ущерб и затрат на очистку. Другая целевая функция, которая использовалась, - это минимизация вероятности покрытия, а именно вероятности реагирования на разлив нефти в течение заранее определенного времени. Однако расчет стоимостных параметров - непростой процесс. Стоимость ущерба зависит, среди прочего, от места разлива и достигнутой

степени локализации. Успешная локализация не позволяет разливу достичь берега и, следовательно, приводит к минимальному ущербу для природных ресурсов; в открытой воде нефть обычно наносит гораздо меньший ущерб природным ресурсам, чем на берегу. Воздействие нефти на природные ресурсы может варьироваться от одного региона к другому. Следовательно, необходимо рассчитать альтернативные издержки, связанные с поврежденными территориями, чтобы можно было количественно оценить ущерб, нанесенный морским ресурсам и туризму. В случае большой интересующей области, общая площадь должна быть разделена на более мелкие области, для которых альтернативные издержки для каждой области могут быть правильно рассчитаны. При количественной оценке повреждений следует также учитывать динамическое движение нефтяного пятна и степень локализации. Включение вышеперечисленных факторов для расчета компонентов затрат еще больше усложняет процесс. Для класса исследовательских работ, которые используют в качестве целевой функции максимизацию вероятности охвата, термин «реагирование на разлив» интерпретируется совершенно по-другому. Некоторые авторы заявляют, что оборудование должно быть отправлено в течение определенного интервала времени, в то время как другие заявляют, что оборудование должно быть готово к операциям по очистке в течение того же времени.

Лучшим подходом к принятию стратегических решений, который позволяет избежать ошибок расчета затрат, было бы решение стандартной задачи линейного целочисленного программирования. Можно использовать многоцелевую формулировку, учитывающую как время отклика, так и вероятность охвата.

Такая формулировка будет определять оптимальное расположение площадок объекта и размещение различных типов и уровней оборудования на каждом участке объекта. В этом случае вероятность покрытия будет определяться как вероятность того, что оборудование будет готово к очистке в указанное время. Тактическая проблема может быть решена как проблема

распределения ресурсов после того, как информация о географическом положении, объеме и типе разливе нефти. Лицо, принимающее решение, может принять решение о значении вероятности укрытия, которое должно быть достигнуто для каждого района, в зависимости от воздействия разливов нефти на окружающую среду и морские ресурсы. Такая формулировка также поможет лицу, принимающему решение, выполнить анализ чувствительности в отношении количества площадок объекта, а также типов и уровней оборудования, которое будет храниться на каждой площадке объекта, путем изменения значений вероятности покрытия. Это, в свою очередь, также может помочь в оценке компромисса между необходимыми инвестициями и вероятностью покрытия.

Наша таксономия основных проблем принятия решений по разливам нефти основана на эшелонах лежащей в основе иерархии, а именно на стратегическом, тактическом и оперативном уровнях. Мы представляем методы решения уникальной сложности данных, связанных с разливами нефти, вопросов принятия стратегических и тактических решений, а также сложных организационных вопросов, связанных с реализацией планов ликвидации разливов нефти. Наш анализ объясняет, почему решения, принятые на одном уровне, ограничивают решения, которые должны быть приняты на более низких уровнях, в то время как в то же время решения более низкого уровня связаны с решениями более высокого уровня.

Необходимо разработать системы поддержки принятия решений, объединяющие все три уровня принятия решений. Такие системы должны иметь стандартизованные базы данных, которые можно обновлять по мере получения новой информации о недавних разливах. Стратегическая проблема должна решаться периодически, чтобы проверять существующие местоположения площадок объектов, а также типы и уровни оборудования на объектах. Предлагаемые изменения существующей способности реагировать на разливы должны быть реализованы. Система также должна быть способна решать тактические задачи в режиме реального времени и предоставлять

рекомендации для эффективных операций по очистке. Такие системы поддержки принятия решений должны быть совместимы с существующей платформой / программным обеспечением, используемым в текущих базах данных по разливам. Системы поддержки принятия решений должны обладать неотъемлемой способностью решать все проблемы принятия решений в рамках интегрированной структуры и быть способными предоставлять необходимые функции всем сторонам, участвующим в планировании смягчения последствий разливов и реагировании на них. Эти системы также должны быть удобными для пользователя, и необходимо предусмотреть, чтобы их можно было легко модернизировать и переносить. Такой компьютеризированный комплексный подход, объединяющий все три эшелона процесса принятия решений, может оказаться эффективным для реагирования на разливы нефти и защиты окружающей среды.

Литература

1. Коргова М. А. Менеджмент. Управление организацией. — М.: Юрайт. 2019. 198 с.
2. Коротков Э. М., Приходько В. И., Иванова Т. Ю. Теория менеджмента. Синергетический менеджмент. Учебник. — М.: Юрайт. 2017. 332 с.
3. Ксенофонтова Х. З. Корпоративный менеджмент. Учебник. — М.: КноРус. 2020. 314 с.
4. Блум, Х. Европейский менеджмент / Х. Блум, Р. Калори, П. Д. Вуд. — Варшава: Полтест, 1995. — 295 с.
5. Мескон, М. Основы менеджмента. Классическое издание / М. Мескон, Ф. Хедоури, М. Альберт. — Москва: Вильямс, 2020. — 672 с.
6. Управление по ценностям / Бланчард, К., О'Коннор, М.. — Варшава: Развитие менеджмента, 2008. — 806 с.

**МЕТОДЫ ВОСПИТАНИЯ ОБЩИХ ФИЗИЧЕСКИХ КАЧЕСТВ
ПОДРОСТКОВ**
METHODS OF TRAINING GENERAL PHYSICAL QUALITIES OF
ADOLESCENTS

УДК 37.01

Бухтоярова Луиза Васильевна

*старший преподаватель,
Казанский федеральный университет,
Россия, г. Казань*

Самойленко Пётр Михайлович

*преподаватель,
Казанский федеральный университет,
Россия, г. Казань*

Данилов Вадим Александрович

*преподаватель,
Казанский федеральный университет,
Россия, г. Казань*

***Аннотация:** В данной статье описываются методы воспитания физических качеств у детей подросткового возраста, которые изложены в подробной форме. В число таких физических качеств, о которых рассказывается в данной статье, входят силовые способности, гибкость, скоростные качества подростка. Стоит также отметить, что рассказывается о том, как и на что влияют методики физического воспитания. Самому подробному описанию подлежат методы воспитания силовых качеств у подростков, так как в основном на уроках физической культуры в школах делает упор на развитие силы, поэтому данная статья включает в себя более подробную информацию о методике воспитания силовых качеств. Помимо этого, в статье изложены методы развития других физических способностей подростков, но в менее подробном формате.*

Annotation: *This article describes the methods of education of physical qualities in teenagers, which are described in detail. Among such physical qualities, which are described in this article, include strength abilities, flexibility, speed qualities of a teenager. It is also worth noting that it tells about how and what the methods of physical education affect. The most detailed description is subject to the methods of educating strength qualities in adolescents, since mainly in physical education classes in schools focuses on the development of strength, so this article includes more detailed information about the methodology of educating strength qualities. In addition, the article describes methods for the development of other physical abilities of adolescents, but in a less detailed format.*

Ключевые слова: *сила, скоростные способности, гибкость, методы воспитания физических качеств, подростки.*

Keywords: *strength, speed abilities, flexibility, methods of physical qualities education, teenagers.*

С давних времён пришла идея введения для людей комплексной физической подготовки. Издавна известно, что таким образом лучше развиваются основные физические способности человека, при этом не нарушается баланс в деятельности органов и всех систем организма в целом.

Начало подросткового периода является наиболее важным с точки зрения воспитания общих физических качеств. В этом возрасте закладываются основы будущей физической успешности, широкого диапазона работоспособности и умения использовать физические упражнения для поддержания хорошей физической формы и здорового образа жизни.

Существует ряд основных методов и средств воспитания общих физических качеств (силы, выносливости, скорости, гибкости и др.).

Сила- физическое качество, можно развить с помощью физических упражнений с повышенным отягощением. Силовые упражнения обычно занимают всю основную часть занятия, если воспитание силовых качеств в приоритете. Обычно силовые упражнения выполняются в конце основной

части занятия. Упражнения на силу можно комбинировать с упражнениями на растягивание и на расслабление.

График занятий на силу максимум 3 раза в неделю. Ежедневные тренировки допускается только в том случае, если работает отдельные не большие группы мышц. Тренировки с отягощением дозируются весом поднятого груза выраженного в процентах от максимальной величины.

Существуют различные методы воспитания силовых способностей, применяемых в физическом воспитании и спорте. Например:

1. Метод максимальных усилий – это выполнение заданий, связанных с необходимостью преодоления максимального сопротивления. Такой вид метода обеспечивает развитие нервно-мышечных усилий, дает прирост силы. Не рекомендуется применять этот метод с начинающими и детьми, но если применить его необходимо, то надо обеспечить жесткий контроль выполнения упражнений.

2. Метод неопредельных усилий – это использование неопредельных отягощений с максимальным числом повторений. Существует строгая норма количества повторений (от 5-6 до 100), которая зависит от направления развития силовых способностей и от величины отягощения, не доходящей до максимума.

Суть данного метода в физиологическом плане заключается в нарастании мышечных напряжений и приближения их к максимальной величине по мере утомления. На сильную активизацию обменно-трофических процессов во многих системах организма, в особенности в мышечной, а также на повышение общего уровня функциональных возможностей организма большое влияние оказывают серийные повторения работы с неопредельным отягощением.

3. Метод динамических усилий – это создание максимального силового напряжения через работу с неопредельным отягощением на максимальной скорости. Как правило, упражнение выполняют с полной амплитудой. Этот

метод применяется для развития способности в условиях быстрых движений проявлять большую силу.

4. «Ударный» метод – это выполнение специальных упражнений с мгновенным преодолением ударно воздействующего отягощения, которые направлены на увеличение мощности усилий, связанных с наиболее полной мобилизацией реактивных свойств мышц. При использовании данного метода наблюдают более сильное сокращение мышц после предварительного быстрого растягивания. Величина их сопротивления определяется массой тела человека и высотой падения.

5. Метод статических усилий – это применение различных по величине изометрических напряжений, которые зависят от задач, предполагаемых для решения в процессе воспитания силовых способностей. Изометрические упражнения необходимо включать в тренировки в качестве дополнительного средства развития силы.

Для воспитания максимальной силы изометрические напряжения нужно развивать постепенно, выполняя после них упражнения на расслабление. Тренировку проводят в течение 10-15 минут.

В большей мере сила проявляется при тех суставных углах, при которых выполняли упражнения, а уровень силы удерживается более короткое время, чем после динамических упражнений, что является недостатком изометрических упражнений.

6. Более универсальным методом является статодинамический, характеризующийся сочетанием изометрического и динамического режимов работы мышц. Применять данный метод рационально в случае необходимости воспитания специальных силовых способностей при вариативном режиме работы мышц в соревновательных упражнениях.

7. Метод круговой тренировки комплексно воздействует на разные группы мышц. Каждая последующая серия упражнений должна включать в работу новую группу мышц. В зависимости от задач, поставленных для решения в процессе тренировок, выбирается число и продолжительность

упражнений, которые воздействуют на различные мышечные группы. Упражнения повторяют по 1-3 раза, с отдыхом в 2-3 минуты, во время которого выполняются упражнения на расслабление, по кругу.

8. Игровой метод – это воспитание силовых способностей посредством игровой деятельности, в которой игровые события заставляют попеременно использовать режимы напряжения разных групп мышц и сопротивляться нарастающему утомлению. Это игры, которые требуют удерживать какие-либо предметы, игры, требующие преодоления внешнего сопротивления.

Преподавателю физической культуры и спорта необходимо выбирать методы воспитания силовых способностей учеников с учетом их природного и индивидуального уровня развития и соответственно требованиям программ по физическому воспитанию.

Для развития силовых способностей и для увеличения мышц применяют упражнения, в среднем темпе. Каждое упражнение делают до утомления или до отказа.

Для подростков величина отягощения берется в границе от 40 до 60% от максимума. Отягощение следует увеличивать по мере того, как количество повторений в одном подходе начинает превосходить заданное.

Данная методика не допускает большого перенапряжения и дает положительные результаты трофических процессов благодаря большим объемам работы.

Средствами развития быстроты являются упражнения, выполняемые с предельной либо около предельной скоростью (т.е. скоростные упражнения) [1].

Для развития скоростных возможностей в их комплексном выражении применяются три группы упражнений: упражнения, которые используются для развития быстроты реакции; упражнения, которые используются для развития скорости отдельных движений, в том числе для передвижения на различных коротких отрезках (от 10 до 100 м); упражнения, характеризующиеся взрывным характером [2].

Для развития и совершенствования гибкости методически важно определить оптимальные пропорции в использовании упражнений на растягивание, а также правильную дозировку нагрузок.

Если требуется достижение заметного сдвига в развитии гибкости уже через 3—4 месяца, то рекомендуются следующие соотношения в использовании упражнений: примерно 40% — активные, 40% — пассивные и 20% — статические. Чем меньше возраст, тем больше в общем объеме должна быть доля активных упражнений и меньше — статических.

Специалистами разработаны примерные рекомендации по количеству повторений, темпу движений и времени «выдержек» в статических положениях. На первых занятиях число повторений составляет не более 8—10 раз.

Список литературы:

1. Захаров, Е.Н. Методические основы развития физических качеств / Е.Н. Захаров, А.В. Карасев, А.А. Сафонов. – М.: Лептос, 1994. – 368с.
2. Лях, В.И. Методика физического воспитания учащихся / В.И. Лях. – М.: Просвещение, 1997. – 125с.
3. Варфоломеева, З.С. Проектирование педагогических технологий в физическом воспитании школьников и детско-юношеском спорте / З.С. Варфоломеева, В.Ф. Воробьев, Е.В. Максимихина, С.Е.Шивринская. – М.: Флинта, 2012.
4. Средства воспитания скоростных способностей [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: http://studopedia.ru/3_72517_sredstva-vospitaniya-skorostnih-sposobnostey.html

КЛАССИФИКАЦИИ ФАКТОРОВ РОСТА ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА

CLASSIFICATIONS OF PRODUCTIVITY GROWTH FACTORS

УДК 331.101.68

Гареева Диана Альбертовна,

магистрант,

2 курс, Уфимская высшая школа экономики и управления

Уфимский государственный нефтяной технический университет,

Россия, г. Уфа

***Аннотация:** Повышение производительности труда, организации и общей эффективности деятельности предприятий сегодня для российских организаций является важным аспектом для повышения конкурентоспособности. Причины, влияющие на её рост, могут быть разнообразны: низкий уровень жизни работников, недостаточная квалификация руководителей и персонала, общее состояние производства и т.д. Для более эффективного анализа и планирования производительности труда необходимо рассмотреть резервы её роста. В статье рассматриваются факторы роста производительности труда, а также их классификации и взаимосвязь.*

***Annotation:** Increasing the productivity, organization and overall efficiency of enterprises today for Russian organizations is an important aspect for increasing competitiveness. The reasons that influence its growth may be diverse: low standard of living of employees, insufficient qualifications of managers and staff, general state of production, etc. For more efficient analysis and planning of productivity, it is necessary to consider the reserves of its growth. The article discusses the factors of productivity growth, as well as their classifications and interrelationships.*

***Ключевые слова:** производительность труда, эффективность производства, факторы роста, классификация, взаимосвязь, влияние.*

Key words: labor productivity, production efficiency, factors, classification, interrelationship, impact.

Производительность труда – один из важнейших показателей эффективности производства, который фактически показывает, какое количество товаров и услуг было произведено за один час. С экономической точки зрения производительность – основное, от чего зависит благосостояние предприятия в частности и государства в целом. Следовательно, особое внимание следует уделить разбору сил, оказывающих влияние на производительность труда, или факторов роста производительности труда.

Производительность труда – непостоянный показатель, который зависит от множества различных факторов, взаимосвязанных между собой. Они могут влиять как на производительность труда, так и друг на друга. Все факторы при наиболее общем рассмотрении можно разделить на две обширные группы [1]:

- внутренние – факторы, находящиеся под управлением субъекта;
- внешние – факторы, оказывающие влияние на субъект извне.

К первой группе факторов можно отнести условия деятельности на предприятии, применяемые технологии и инновации, решения в сфере управления, внутреннее взаимоотношение в коллективе и др. Следовательно, это все причины роста производительности, которые находятся под непосредственным контролем и управлением субъекта.

Вторая группа факторов являются следствием действия сторонних сил внешней среды и находятся вне зоны непосредственного контроля со стороны рассматриваемого субъекта. К ним можно отнести действие рыночных сил, состояние инфраструктуры, государственное воздействие и т.д.

По своему содержанию факторы можно поделить на три большие группы: материально-технические, социально-экономические и организационные [2].

Материально-технические факторы включают в себя все аспекты производства, связанные непосредственно с его техническим уровнем, его

развитием на фоне научно-технического прогресса [1], к примеру, модернизация оборудования, замена морально устаревшего оборудования, автоматизация производства, внедрение инноваций и др.

Влияние данной группы факторов на динамику производительности труда могут охарактеризовать следующими показателями:

- энерговооруженностью труда – отношением затрат всех видов энергии, использованной в производственном процессе, к числу рабочих;
- технической вооруженностью труда – отношением технических средств производственного процесса к затратам труда рабочих;
- уровнем механизации и автоматизации – отношение объема продукции, выработанной с помощью механизмов и автоматов, к общему объему выпускаемой продукции.

Социально-экономические факторы связаны с влиянием на человека в системе производства [2]. К таким факторам относят морально-психологический климат внутри трудовых коллективов, уровни квалификационной подготовки, дисциплинированность каждого работника, способность грамотно распределять рабочее время для выполнения своих обязанностей, уровень инициативности работника, системой ценностных ориентаций, стиль руководства в подразделениях и на предприятии в целом и др.

Данная группа факторов привлекает к себе всё больше внимания со стороны предприятий, так как любое предприятие вне зависимости от его технического уровня опирается на сотрудников. Следует обратить внимание на качество и состав рабочей силы, так как в любом коллективе всегда есть сотрудники, выполняющие работу больше или меньше среднего значения, и причины этому могут разные. Производительность труда работника зависит от его знаний, способностей, состояния здоровья, положения в семье и др. Однако на данный момент методы расчета производительности не учитывают этих моментов, что приводит к неточности конечного значения производительности труда.

Далее рассмотрим организационные факторы роста. Они охватывают целый комплекс действий, связанных с организацией производства, управления и труда (табл. 1) [2].

Таблица 1. Организационные факторы роста

Подгруппа	Факторы
Организация управления	<ul style="list-style-type: none"> – создание эффективной организационной структуры управления; – оптимальное использование управленческих кадров, их профессиональная подготовка и переподготовка; – улучшение оперативного управления производственным процессом; – внедрение и развитие автоматизированных систем управления производством
Организация производства	<ul style="list-style-type: none"> – улучшение процесса материального, технического кадрового обеспечения; – оптимизация и совершенствование структуры производственного процесса; – совершенствование организации служб обеспечения производства
Организация труда	<ul style="list-style-type: none"> – разделение и кооперацию труда; – внедрение передовых методов и приемов труда; – совершенствование организации и обслуживания рабочих мест; – внедрение гибких форм организации труда; – внедрение технически обоснованных норм затрат труда; – улучшение условий труда, рационализация режимов труда и отдыха

Факторы роста производительности труда можно также разделить по уровню их воздействия на данный показатель (табл. 2) [9].

Таблица 2. Факторы роста по уровню воздействия на производительность труда

Категория	Факторы
1. Внутриличные	<ul style="list-style-type: none"> – психическое и физическое здоровье сотрудников; – мотивация и энтузиазм; – квалификация сотрудника; – социальные навыки
2. Внутрифирменные	<ul style="list-style-type: none"> – условия труда; – организационная структура; – кадровая политика; – обучение сотрудников; – технический уровень производства; – уровень заработной платы
3. Внутриотраслевые	<ul style="list-style-type: none"> – уровень конкуренции в отрасли; – регулирование отрасли со стороны государства
4. Национальные	<ul style="list-style-type: none"> – уровень экономики в стране; – чрезмерное или недостаточное регулирование
5. Международные	<ul style="list-style-type: none"> – миграция работников; – макроэкономика мира; – эволюция практик и разработок

Согласно данному разделению, рассмотрение факторов начинается с малой структурной единицы предприятия – его сотрудников. Личностные качества, жизненные обстоятельства, мотивация – это всё то, что зависит от самого человека и лишь косвенно может регулироваться предприятием. Следующим уровнем для рассмотрения принимаются, факторы, связанные со структурой организации, моделью управления и т.д., то есть факторы, на которые предприятие может напрямую воздействовать. На предприятие же воздействует отрасль, в которой оно производит свою продукцию или предоставляет услуги, вследствие чего возникает потребность повышения конкурентоспособности, что в свою очередь влечет потребность в поисках более квалифицированных сотрудников, в увеличении объема выпускаемой продукции и её качестве, поиске более качественного поставщика и т.п. [9]

Экономическое положение страны влияет на производительность организации как положительно, так и отрицательно, к примеру, уровень жизни в стране влияет на сотрудника, а уровень инфляции и безработицы влияет на себестоимость товаров. Одновременно с этим мир влияет на предприятие через государство. В случае миграции работников в другие страны возникнет дефицит квалифицированных работников, возрастет стоимость рабочей силы, что скажется на производительности труда. Однако обмен практиками и опытом может сказаться на рассматриваемом показателе положительно не только на уровне предприятия, но и отрасли [9].

Любое изменение в мировой экономике и политике оказывает влияние на предприятие: терроризм, изменение цен на продукцию, войны, стихийные бедствия и подобные факторы на мировой арене влекут за собой изменение рыночного спроса и производительности труда отдельных фирм.

При проведении анализа всего изложенного можно отметить, что все перечисленные факторы взаимосвязаны, и изучать их необходимо в комплексе.

Классификация факторов роста позволяет четко определить причины изменения производительности труда и выбрать наиболее рациональное направление развития предприятия. Факторы роста неравноценны: одни могут вызвать равномерный и устойчивый рост производительности труда, другие – рост временный. Также они различаются по затратам по времени и материальных средств, что только увеличивает важность составления классификации факторов на предприятии.

Литература:

1. Амыр, А. А. Организационные факторы роста производительности труда на предприятии / А. А. Амыр // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2021. – № 6-1(76). – С. 9-11.
2. Классификация факторов роста производительности труда. Организационные факторы роста производительности труда – [Электронный

ресурс] – URL: <http://www.ekonomika-st.ru/ekonomika/ekonomika-truda/ekonomika-truda-12-2.html> (дата обращения: 30.08.2021).

3. Мурзабулатова, Л. Р. Мотивация персонала на предприятии в современных условиях / Л. Р. Мурзабулатова, С. Ф. Сайфуллина, А. А. Валиахметова // Актуальные вопросы экономики и управления в нефтегазовом бизнесе: Сборник научных трудов V Всероссийской научно-практической конференции, Уфа, 14 мая 2021 года. – Уфа, 2021. – С. 67-70.

4. Практический менеджмент в нефтегазовом бизнесе / И. В. Буренина, В. В. Бирюкова, К. В. Десяткин [и др.]. – Уфа: Уфимский государственный нефтяной технический университет, 2019. – 221 с.

5. Бирюкова, В. В. Производительность хозяйственных систем и факторы ее роста / В. В. Бирюкова // Актуальные вопросы экономики и управления российскими предприятиями : Сборник научных трудов / Сибирская государственная автомобильно-дорожная академия (СибАДИ). – Омск: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования "Сибирская государственная автомобильно-дорожная академия (СибАДИ)", 2009. – С. 14-19.

6. Тасмуханова, А. Е. Особенности управления мотивацией и стимулированием труда в международном бизнесе / А. Е. Тасмуханова // Проблемы современной экономики (Новосибирск). – 2010. – № 1-1. – С. 124-129.

7. Соловьева, И. А. Формирование системы нематериальной мотивации персонала в современной организации / И. А. Соловьева, Л. А. Авдеева // Экономика и управление: научно-практический журнал. – 2020. – № 2(152). – С. 78-83.

8. Соловьева, И. А. Комплексная модель оценки эффективности системы развития человеческих ресурсов организации / И. А. Соловьева, Р. И. Закирьянов // Электронный научный журнал Нефтегазовое дело. – 2015. – № 2. – С. 370-384.

9. Гридасова, В. В. Пандемия и факторы роста производительности труда / В. В. Гридасова, В. В. Матершева // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Экономика и управление. – 2021. – № 1. – С. 13-24. – DOI 10.17308/econ.2021.1/3346.

ПОВЫШЕНИЕ УРОВНЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА В РОССИИ

INCREASING LABOR PRODUCTIVITY IN RUSSIA

УДК 331.101.6

Гареева Диана Альбертовна,

магистрант,

2 курс, Уфимская высшая школа экономики и управления

Уфимский государственный нефтяной технический университет,

Россия, г. Уфа

***Аннотация:** Производительность труда является одним из ключевых направлений экономической политики многих стран мира, так как ее рост обеспечивает конкурентоспособность и стабильный рост экономики государства. Этот показатель отражает эффективность общественного производства, уровень развития производительных сил, степень и эффективность использования трудового потенциала.*

В статье рассмотрены уровень внутреннего валового продукта на душу населения в России, её место в рейтинге ведущих стран мира, а также причины отставания нашей страны от среднего значения по миру. Был рассмотрен Национальный проект «Производительность труда и поддержка занятости», основные программы и направления, по которым ведется работа государства с предприятиями, результаты реализации программ, проанализированы достоинства и недостатки проекта, его целесообразность.

***Annotation:** Labor productivity is one of the key areas of economic policy in many countries of the world, since its growth ensures competitiveness and stable growth of the state economy. This indicator reflects the efficiency of social production, the level of development of productive forces, the degree and effectiveness of the use of labor potential.*

The article considers the level of gross domestic product per capita in Russia, its place in the ranking of leading countries of the world, as well as the reasons for the lag of our country from the average value in the world. The National Project "Labor Productivity and Employment Support" was considered, the main programs and directions in which the state works with enterprises, the results of the programs implementation were analyzed, the advantages and shortcomings of the project, its feasibility were analyzed.

Ключевые слова: *производительность труда, ВВП на душу населения, государство, национальный проект, стимулирование, мотивация.*

Key words: *labor productivity, GDP zper capita, state, national project, incentives, motivation.*

Одной из важнейших задач правительства любого государства является повышение экономического роста и уровня благосостояния граждан страны. Однако, рассматривая экономическое положение России на мировом рынке, можно отметить, что развитие экономики за счет внешнего рынка и экспорта российских товаров не даст должного результата. Следовательно, большие перспективы для развития экономики скрывают внутренние резервы российского рынка, связанные с производительностью труда в регионах страны.

После экономического кризиса 1998 года уровень ВВП в России рос в среднем на 7% по оценкам аналитиков, в итоге занимая 53 место в мире по уровню благосостояния. Однако новый кризис 2008 года нанес сильный удар по экономике страны. Согласно данным ОЭСР за 2019 год, ВВП в России составил всего 28,3, что вдвое ниже среднего значения для 28 стран Европейского союза и составляет 38% от текущей производительности труда в США (рис. 1).

Во многом такое отставание России от среднего значения по миру связано с рядом следующих причин:

- технологическое отставание многих предприятий;

- дефицит квалифицированных кадров рабочих профессий;
- неэффективное руководство и организация труда на предприятиях;
- несовершенство законодательства, административные барьеры.

Сложившаяся ситуация требует комплексного решения, вследствие чего в 2018 году Правительством Российской Федерации был запущен проект «Производительность труда и поддержка занятости», в рамках которого поставлены задачи [1]:

- сокращение нормативно-правовых и административных ограничений, препятствующих росту производительности труда;
- стимулирование внедрения передовых управленческих, организационных технологических решений для повышения производительности труда и модернизации основных фондов, в том числе посредством предоставления налоговых льгот;
- формирование системы подготовки кадров, направленной на обучение основам повышения производительности труда;
- создание системы методической и организационной поддержки повышения производительности труда на предприятиях.

Целями данного проекта к 2024 году являются рост производительности не менее 5% (рис. 2), увеличение количества участников до 85 регионов и средних и крупных предприятий несырьевых отраслей экономики до 10 тысяч.

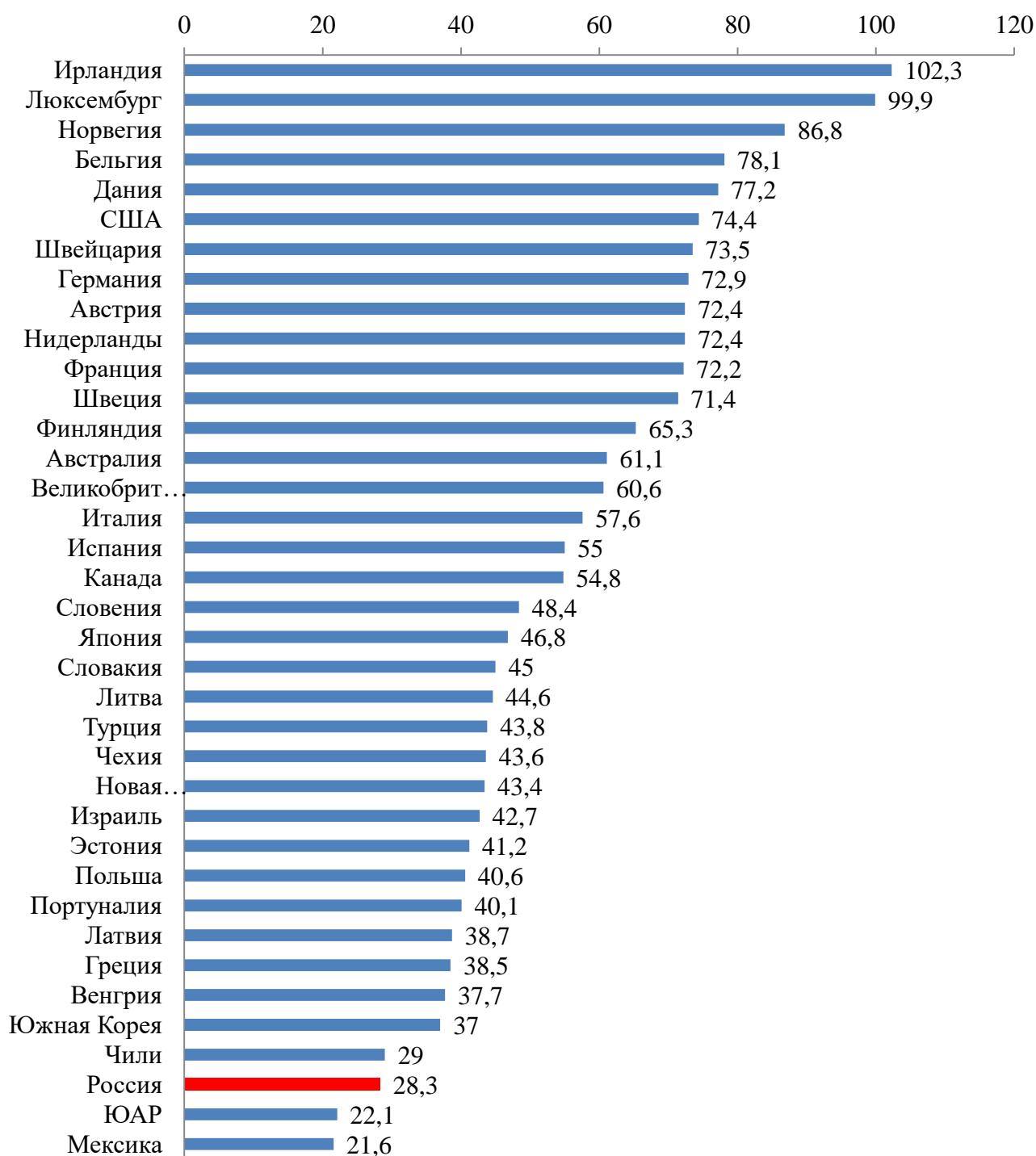


Рисунок 1 – Производительность трудящихся в разных странах мира
(ВВП на 1 отработанный час, \$, 2019 г.)

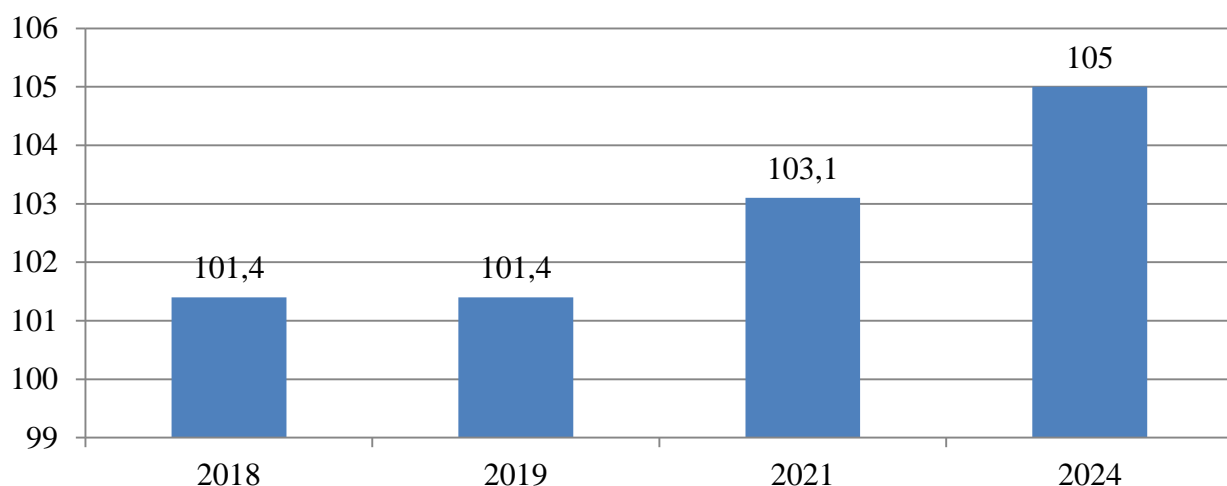


Рисунок 2 – Динамика производительности труда на средних и крупных предприятиях базовых несырьевых отраслей экономики, в процентах к предыдущему году (целевые показатели проекта)

Изначально национальный проект состоял из трех федеральных проектов:

- Поддержка занятости – Проект направлен на совершенствование системы занятости населения, переобучение и повышение квалификации работников предприятий;
- Системные меры по повышению производительности труда – проект направлен на финансовое стимулирование, сокращение нормативно-правовых ограничений и экспортную поддержку;
- Адресная поддержка повышения производительности труда на предприятиях – целью проекта является формирование системы организационной и методической поддержки повышения производительности труда.

По состоянию на 1 декабря 2020 года по федеральному проекту «Поддержка занятости» переобучение и повышение квалификации прошли 63 425 работников при плановом показателе к концу 2020 года – 25 тыс. человек с 2019 года. Работников, продолжающих осуществлять трудовую деятельность после переобучения, повышения квалификации, составила 99,8

%. Однако с 2021 года федеральный проект «Поддержка занятости» перешел в национальный проект «Демография». Причиной данных изменений стало, по словам заместителя министра экономического развития РФ Петра Засельского, желание сосредоточиться на теме производительности труда и сделать упор на экономическую составляющую представленного национального проекта [4].

В рамках проекта «Системные меры по повышению производительности труда» реализуются программы, задачами которых являются снижения административно-регуляторных и нормативно-правовых барьеров, создания мер финансового и нефинансового стимулирования предприятий, обучения управленческого звена субъектов страны, предприятий и других организаций, международного взаимодействия, методологического сопровождения, создания системы мер стимулирования субъектов страны, развития экспортного потенциала предприятий, участия в пилотных проектах по цифровой трансформации, а также работы с крупными государственными компаниями и компаниями с государственным участием [1]. К таким программам относятся «Трансформация делового климата», представляющая собой механизм реагирования властей на запросы бизнеса и снятие нормативных ограничений, и «Лидеры производительности», система обучения руководящего звена и служб занятости населения. Также Минэкономразвития России совместно с АО «Российский экспортный центр» реализуется программа развития экспортного потенциала предприятий-участников – «Акселератор экспортного роста».

Согласно данным на сентябрь 2021 года, 5279 руководителей прошли обучение по программе «Лидеры производительности», к концу года планируется повысить это значение до 6490 участников. Также 431 предприятие получило контракт на экспорт, в соответствии с которым участники в течение 1 года должны совершить экспортные сделки [5].

Проект «Адресная поддержка» нацелен на достижение роста производительности труда на предприятиях за счет работы экспертов

автономной некоммерческой организации «Федеральный центр компетенций в сфере производительности труда» (ФЦК), задачей которых является устранение неэффективности производственного процесса, обучение сотрудников методам повышения производительности труда. Всего предприятий, получающих адресную поддержку, 2830, что превышает план на конец 2021 года (плановое значение – 2590) [5].

В связи с пандемией COVID-19 21 июля 2020 года был утвержден Указ № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» Президентом РФ Владимиром Путиным. Согласно представленному указу в рамках национального проекта будут проводиться мероприятия, стимулирующие цифровизацию предприятий и создание цифровой экосистемы [3]. Также данный указ вносит корректировку в Указ №204 от 7 мая 2018 года «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года», устанавливая новые целевые показатели, увеличивая горизонт планирования до 2030 года вместо 2024 года, позволяя тем самым сфокусироваться на достижении меньшего количества национальных целей.

По состоянию на ноябрь 2020 года к участию в национальном проекте привлечено 45 регионов (базовое значение 29), перевыполнив план на 35%, при этом досрочно подключились еще 20 регионов [5]. На данный момент вовлечено уже 85 регионов, что являлось лишь перспективой к 2024 году.

Существует ряд недостатков, которые отдельно были отмечены в результате анализа за 2019 год Счетной палатой [2]:

1. В паспорте национального проекта отмечены 6 показателей, в рамках федеральных проектов – 10 («Системные меры поддержки» – 3, «Адресная поддержка» – 7), большая часть которых не характеризует социально-экономический эффект от реализации мероприятий. К примеру, показатель «Количество измененных нормативных правовых и иных актов (доля от перечня)» не дает точной характеристики совершенствования правовой базы, а лишь указывает на наличие любых изменений в ней. Таким

образом, состав показателей национального проекта и федеральных проектов в недостаточен для объективной характеристики достижения поставленных в них целей, решения задач и достижения результатов.

2. Некоторые задачи носят абстрактный характер и не имеют четкой связи с достижением целевых показателей проекта. К примеру, задача «Международное взаимодействие» подразумевает под собой проведение международных конференций и стажировок с целью обмена опытом, однако данные мероприятия не гарантируют повышения производительности труда в экономике.

3. Показатели федеральных проектов не устанавливают целевые ориентиры в отношении добавленной стоимости предприятий, среднемесячного количества работников предприятий, вовлеченных в национальный проект, в отраслевом и региональном разрезе, что не позволяет оценить реалистичность поставленных целей.

4. В национальном проекте отсутствует показатель «Количество труда на единицу времени».

5. Отсутствует четкая взаимосвязь между целевыми показателями на уровне Российской Федерации, её субъекта и отдельным предприятием-участником.

Исполнение расходов за 2020 год, согласно данным Счетной палаты, составила 98,7%, что выше уровня исполнения за 2019 год (87,1%).

При анализе самого проекта и его целей, нельзя не отметить, что его целесообразность несомненна при текущих показателях предприятий Российской Федерации по сравнению с мировыми значениями. Принимаемые меры и реализуемые программы нацелены не только на материальную поддержку предприятий, но и на нематериальную помощь, такую как обучение персонала, руководства, помощь специалистов на месте и так далее. Однако проблемы, выявленные при анализе национального проекта, могут помешать не количественному достижению целей, а скорее их качественному

содержанию. Также замечено большое количество мер по организационным инновациям и недостаток системных мер.

Литература:

1. Паспорт национального проекта (программы) «Производительность труда и поддержка занятости» (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам) (протокол от 24 декабря 2018 г. N 16) – [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_319210/ (дата обращения: 10.09.2021).

2. Отчет о промежуточных результатах экспертно-аналитического мероприятия «Анализ планирования и реализации мероприятий национального проекта «Производительность труда и поддержка занятости», включая оценку сбалансированности целей, задач, показателей, мероприятий и финансовых ресурсов, а также его соответствия долгосрочным целям социально-экономического развития Российской Федерации» – [Электронный ресурс] – URL: <https://ach.gov.ru/audit-national/9508/> (дата обращения: 10.09.2021)

3. Указ Президента РФ от 21 июля 2020 г. «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» – [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_357927/ (дата обращения: 07.09.2021)

4. Министерство экономического развития Российской Федерации – [Электронный ресурс] – URL: <https://economy.gov.ru/> (дата обращения: 07.09.2021)

5. Производительность труда и поддержка занятости – [Электронный ресурс] – URL: <https://производительность.рф/> (дата обращения: 07.09.2021)

6. Герасимова М.В., Мусина Д.Р., Соловьева И.А. Комплексный показатель для оценки инновационного потенциала компании//Евразийский юридический журнал. – 2017. – №4 (107). – С. 330-333.

7. Хакимова, К. Р. Совершенствование управления инновациями как условие роста производительности труда / К. Р. Хакимова, Д. В. Котов // Электронный научный журнал Нефтегазовое дело. – 2016. – № 5. – С. 164-181.

8. Шолин, Ю. А. Меры государственной поддержки повышения производительности труда в российской Федерации // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2019. – №9. – С. 232-236.

**УЧЕТ И АУДИТ РАСЧЕТОВ С БЮДЖЕТОМ ПО НАЛОГАМ И
СБОРАМ В ОРГАНИЗАЦИИ**

ACCOUNTING AND AUDITING OF CALCULATIONS WITH THE
BUDGET FOR TAXES AND FEES IN THE ORGANIZATION

УДК 657.6

Губайдуллина Алия Ришатовна,

студент 5 курс,

Башкирский государственный университет,

Россия, г. Стерлитамак

Давлетова Алина Камиловна,

Старший преподаватель,

Башкирский государственный университет,

Россия, г. Стерлитамак

Аннотация: Развитие экономики рыночного типа и отношений в ней предопределило необходимость правильного и оперативного определения и уплаты налогов и сборов, которая выступает в качестве основы деятельности каждого субъекта хозяйствования. Ведение бухгалтерского учета операций в расчетах с бюджетом по налогам и сборам относится к одному из трудоемких участков учета, который нуждается в пристальном внимании со стороны специалистов бухгалтерской службы. Благодаря осуществлению аудита учета расчетов с бюджетом по налогам и сборам существует возможность избежать налоговые риски и штрафы, а также предотвращать возникновение банкротства на предприятии.

Annotation: The development of a market-type economy and relations in it has predetermined the need for correct and prompt determination and payment of taxes and fees, which acts as the basis for the activities of each business entity. Accounting of transactions in settlements with the budget for taxes and fees is one of the time-consuming areas of accounting that needs close attention from the specialists of the accounting service. Due to the audit of accounting of settlements

with the budget for taxes and fees, it is possible to avoid tax risks and penalties, as well as to prevent the occurrence of bankruptcy at the enterprise.

Ключевые слова: *учет, учет расчетов, аудит, аудит операций, расчеты по налогам, этапы аудита.*

Keywords: *accounting, accounting of calculations, audit, audit of operations, tax calculations, audit stages.*

К основной задаче учета расчетов по налогам и сборам относится достижение полноценного и оперативного поступления налогов и сборов в государственный бюджет [1, с. 12].

В бухгалтерском учете для синтетического учета используются счета учета 68 «Расчеты по налогам и сборам» и 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению». По кредиту данных счетов отражаются операции по начислению налогов и сборов, а по дебету – их уплата.

Аналитический учет по этим счетам ведется в разрезе видов начисляемых налогов и страховых взносов [2, с. 246].

К счету 68 «Расчеты по налогам и сборам» могут быть открыты следующие субсчета:

- 68-1 «Налог на прибыль»;
- 68-2 «Налог на добавленную стоимость»;
- 68-3 «Налог на доходы физических лиц» и так далее.

По счету 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению» открываются следующие субсчета:

- 69-1 «Расчеты по социальному страхованию»;
- 69-2 «Расчеты по пенсионному обеспечению»;
- 69-3 «Расчеты по обязательному медицинскому страхованию».

Рассмотрим типовые проводки по учету операций расчетов с бюджетом по налогам и сборам:

- Дебет 20 (25, 26, 44, 91 и так далее) Кредит 68 – начислен налог на доходы физических лиц, налог на имущество, транспортный налог, земельный налог, госпошлина и так далее;

- Дебет 70 (73, 75) Кредит 68 – удержан налог на доходы физических лиц с персонала (учредителей) предприятия;

- Дебет 99 Кредит 68 – начислен налог на прибыль;

- Дебет 68 Кредит 19 – принят к вычету налог на добавленную стоимость;

- Дебет 90 Кредит 68 – начислен налог на добавленную стоимость на реализацию;

- Дебет 68 Кредит 50 (51) – уплачен налог из кассы (расчетного счета) предприятия в бюджет государства;

- Дебет 20 (25, 26, 44, 91 и так далее) Кредит 69 – начислены страховые взносы на заработную плату;

- 69 Кредит 50 (51) – уплачены страховые взносы из кассы (расчетного счета) предприятия в бюджет государства [3, с. 1015].

Цель аудиторской проверки расчетов с бюджетом по налогам и сборам заключается в отражении аудитором собственного мнения относительно соответствия данных расчетов по всем налогам и сборам во всех существенных аспектах нормативным документам, определяющим порядок их начисления и уплаты в соответствующие бюджеты государства [4, с. 624].

В качестве важнейших информационных источников, являющихся основой для осуществления проверки аудитором расчетов с бюджетом по начислению и уплате налогов и сборов выступают следующие данные:

- приказ об учетной политике предприятия, составленный для целей ведения бухгалтерского и налогового учета;

- сведения о специфике деятельности проверяемого субъекта хозяйствования, а также ее границах;

- информация о юридической и организационной структуре проверяемого хозяйствующего субъекта;

- учредительные документы, устав, лицензии, соглашения и протоколы деятельности предприятия;
- результаты проведенного анализа финансовой хозяйственной деятельности хозяйствующего субъекта;
- остатки учетным счетам бухгалтерского учета хозяйствующего субъекта;
- первичная учетная документация, регистры бухгалтерского и налогового учета;
- бухгалтерская отчетность хозяйствующего субъекта;
- налоговые декларации хозяйствующего субъекта.

К основным направлениям проведения аудита расчетов с бюджетом по налогам и сборам относятся:

- проверка достоверности определения объекта, который подвергается обложению налогами и сборами;
- проверка легитимности освобождения от налогов и сборов ряда операций;
- проверка правильности и законности применения льгот по налогам и сборам;
- проверка достоверности формирования налогооблагаемой базы и использования налоговых ставок;
- проверка законности отражения вычетов по налогам и сборам;
- проверка достоверности исчисления налогов и сборов;
- проверка своевременности уплаты налогов и сборов;
- проверка достоверности заполнения налоговых деклараций и их представления в налоговые органы [5, с. 524].

К типичным ошибкам, выявляемым в процессе осуществления проверки операций в расчетах по налогам и сборам, относятся: отсутствие ответственного лица за ведение учета операций с налогами и сборами; отсутствие утвержденного приказа об учетной политике для целей налогообложения; не соблюдаются сроки, а также порядок исчисления и

уплаты налогов и сборов; необоснованное использование хозяйствующим субъектом льгот по налогам и сборам[6, с. 156].

Таким образом, на любом предприятии бухгалтерский учет расчетов с бюджетом по налогам и сборам относится к достаточно важному, сложному и трудоемкому процессу. Именно по этой причине своевременное проведение аудиторской проверки данного участка учета дает возможность получить достоверные сведения, касающиеся расчетов с бюджетом, а ее программа позволяет обнаружить все существующие на предприятии недостатки и ошибки в учете.

Литература

1. Горькова В.А. Учет, анализ и контроль расчетов с бюджетом по налогам и сборам // Финансы и реальный сектор экономики в современных условиях. 2021. С. 12-15.

2. Твердохлебова М.В. Организация и методика учета расчетов с бюджетом // Научные труды студентов Горского государственного аграрного университета «Студенческая наука – агропромышленному комплексу». 2019. С. 246-248.

3. Плетнева Н.В. Особенности учета расчетов с бюджетом по налогам и сборам // Форум молодых ученых. 2019. № 5. С. 1014-1017.

4. Хайбулаева М.Х. Методика аудита расчетов с бюджетом // Актуальные вопросы современной экономики. 2020. № 5. С. 624-627.

5. Удовикова А.А., Скрипай А.А. Организация аудита расчетов с бюджетом по налогам и сборам // Современные проблемы горно-металлургического комплекса. Наука и производство. 2021. С. 523-527.

6. Вахидов Ш.Г. Аспекты учета, анализа и аудита расчетов по налогам и сборам // Экономика и социум. 2018. № 9. С. 152-156.

**ПРОЕКТ ООО АГРОСЕМФОНД, НАЦЕЛЕННЫЙ НА
УВЕЛИЧЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КОМПАНИИ**
AGROSEMFOND LLC PROJECT AIMED AT INCREASING THE
COMPANY'S FINANCIAL STABILITY

УДК 658.14.012.22

Курочкина Дарья Игоревна,

студент

3 курс, факультет «Экономика и Финансы»

*Институт магистратуры Санкт-Петербургского Государственного
Экономического Университета*

Россия, г. Санкт-Петербург

Научный руководитель: Неупокоева Татьяна Энгельсовна,

кандидат экономических наук, доцент

доцент кафедры «Финансы»

Санкт-Петербургский Государственный Экономический Университет

Россия, г. Санкт-Петербург

***Аннотация:** Статья посвящена вопросам анализа финансового положения организации, рассчитываются и анализируются основные финансово-экономические показатели деятельности организации. Также в статье исследован уровень финансовой устойчивости ООО «Агросемфонд». Выявлены резервы повышения финансового положения организации. Кроме этого, в статье разработан проект, нацеленный на увеличение финансовой устойчивости компании. Данный проект имеет экономическую характеристику и обоснования.*

***Annotation:** The article is devoted to issues of analysis of the financial position of the organization, the main financial and economic indicators of the organization are calculated and analyzed. Also, the article investigates the level of financial stability of LLC «Agrosemfond». The reserves of increasing the financial position of the organization have been identified. In addition, the article has*

developed a project aimed at increasing the financial stability of the company. This project has an economic characteristics and justification.

Ключевые слова: *финансовое положение, финансовая устойчивость, ликвидность, платежеспособность, коэффициенты финансовой устойчивости, деловая активность, рентабельность.*

Keywords: *financial position, financial stability, liquidity, solvency, financial stability ratios, business activity, profitability.*

Финансовая устойчивость напрямую влияет на успех компании в своей сфере деятельности. Она определяет, насколько у организации есть достаточное количество средств, чтобы отвечать за свои обязательства [1].

Финансовая устойчивость может предоставить компании конкурентные преимущества. Во-первых, это репутация, то есть уровень влияния компании в своей нише. Во-вторых, это стабильность. Чем она выше, тем больше желающих заключать контракты с данной организацией, тем больше желающих работать в ней.

Директора финансово стабильных компаний лично выигрывают от статуса компаний, которые они возглавляют. Таким образом, у корпоративного управления есть двойной стимул для обеспечения стабильности своего бизнеса.

Целью данной статьи является разработка проекта, нацеленного на увеличение финансовой устойчивости компании.

ООО «Агросемфонд» занимается онлайн продажей семян, саженец и др. Компания действует с 23 сентября 2014 года.

Проведем оценку финансовых результатов ООО «Агросемфонд» и данные представим на рисунке 1.

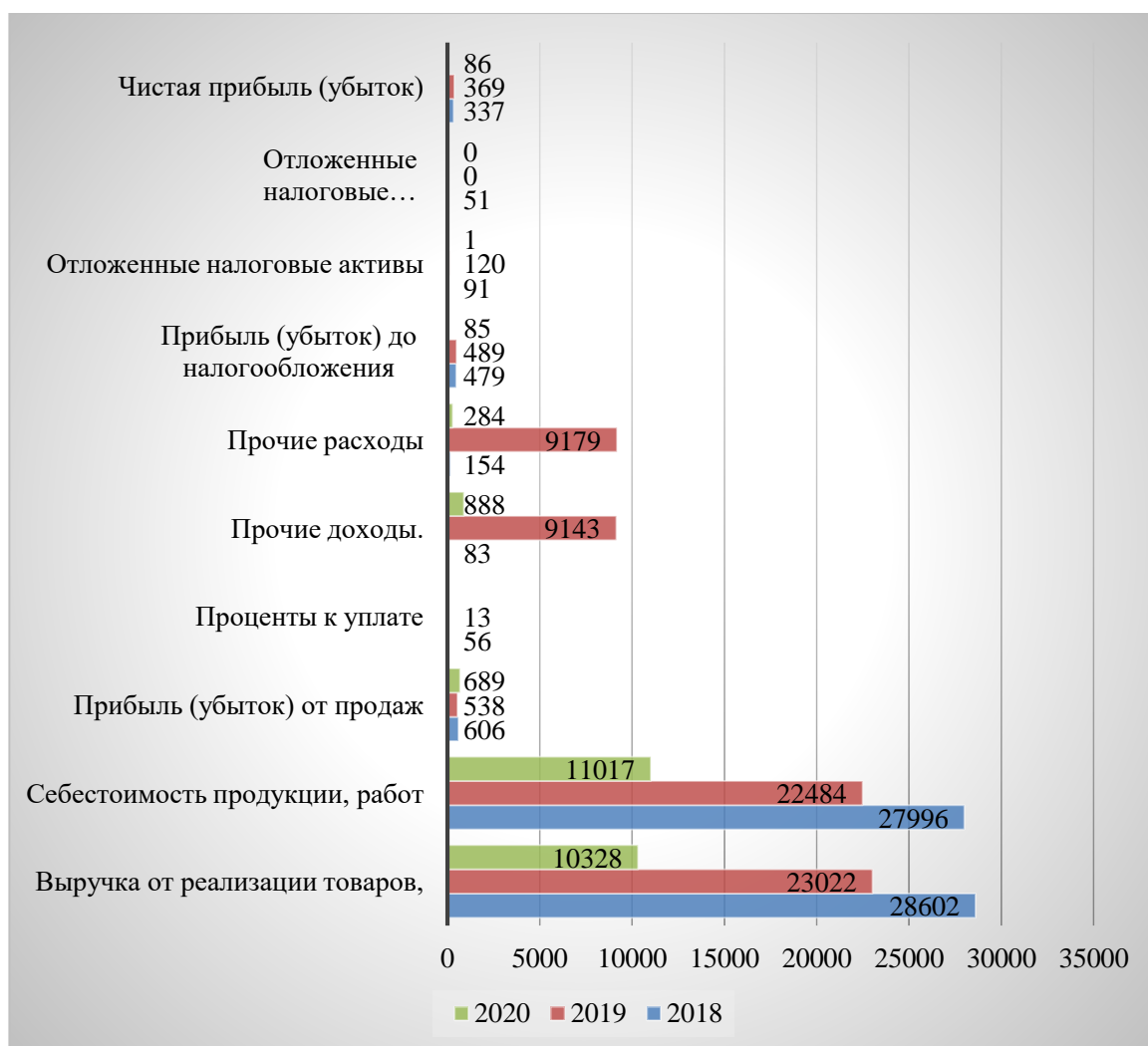


Рисунок 1 - Оценка финансовых результатов ООО «Агросемфонд», тыс. руб. [составлено автором настоящего исследования]

По данным рисунка 1 видно, что выручка от реализации продукции на протяжении исследуемого периода сокращалась с 28 602 тыс. руб. в 2018 году до 10 328 тыс. руб. в 2020 году, что говорит о неудовлетворительной деятельности компании. Себестоимость проданных товаров имеет аналогичную тенденцию и в 2020 году показатель составил 11 017 тыс. руб., а в 2018 году 27 996 тыс. руб.

В целом, финансовая устойчивость компании показывает на то, что расходы могут быть покрыты своевременно. Также компания может использовать все возможности для расширения [5].

Оценка коэффициентов финансовой устойчивости приведена на рисунке 2.

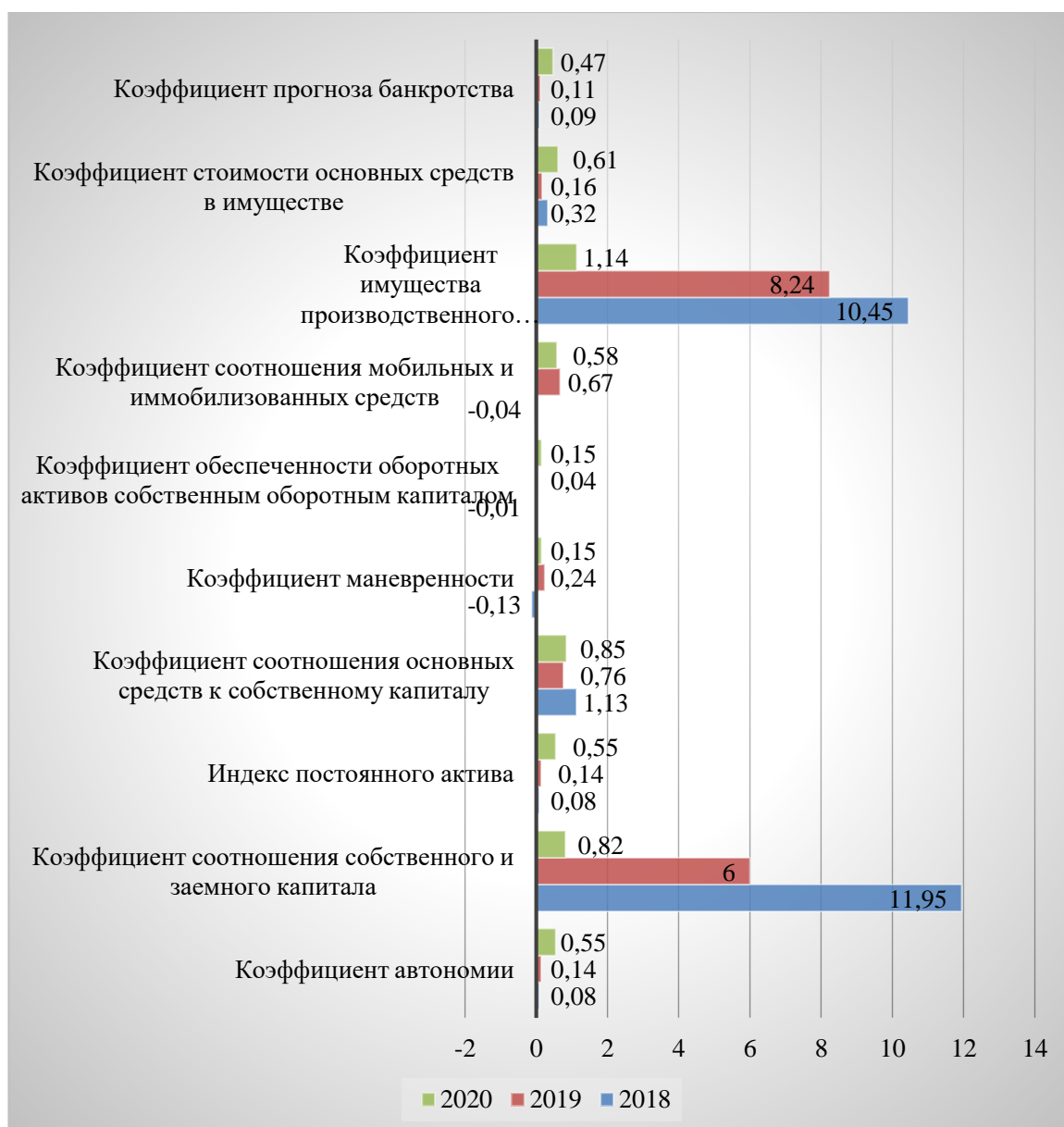


Рисунок 2 - Оценка коэффициентов финансовой устойчивости ООО «Агросемфонд» [составлено автором настоящего исследования]

Рисунок 2 показывает, что финансовая независимость предприятия повысилась. Коэффициент автономии в 2019 году составил 0,14, что говорит о повышении на 0,07 по сравнению с 2018 годом, в 2020 году коэффициент автономии увеличился на 0,41 пункт и составил 0,55, что соответствует пороговому уровню 0,5.

Коэффициент соотношения собственного и заемного капитала в 2019 году составил 6,00, т.е. произошло уменьшение показателя на 5,95, в 2020 году показатель составил 0,82, что на 5,17 пункта ниже 2019 года это говорит о

снижении зависимости исследуемого предприятия от источников финансирования.

Коэффициент соотношения основных средств к собственному капиталу на конец исследуемого периода снизился с 1,13 до 0,85 ед., что говорит о полном финансировании основных средств за счет собственного капитала.

Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств сократился за исследуемый период на 9,31 ед. и составил 1,14 ед., что говорит об увеличении внеоборотных активов в структуре актива баланса. Коэффициент имущества производственного назначения в 2020 году увеличился на 0,45 ед. и составил 0,61 ед., данный рост показывает увеличение имущественного назначения в структуре актива баланса. Что подтверждает коэффициент стоимости основных средств в имуществе, который на протяжении исследуемого периода имеет тенденцию роста.

Коэффициент прогноза банкротства снизился с 0,91 ед. до 0,53 в 2020 году.

Представим проект, направленный на увеличение финансовой устойчивости компании.

Основными мероприятиями, которые мы предлагаем, являются:

- проведения маркетинговых исследований и качественного обновления ассортимента товаров;
- оптимизации товарных запасов, распродажи неходовых товаров по более низким ценам.

Маркетинговые исследования будут проведены специализированной фирмой. Затраты на проведение маркетинговых исследований и консультации специалистов по рынку рыболовных снастей не являются дорогостоящие и составят не более 100 тыс. руб.

Среднегодовая стоимость товарных запасов в 2020г. составила 3685,5 тыс. руб. $((4685+2688) / 2)$. Практика показывает, что примерно 25 % товаров в течение года зависает и поэтому выгодно пустить эти товары в реализацию по более низким ценам. Для этого широко используется дифференцированная

шкала скидок. Таким образом, можно реализовать неходовые товары и закупить новые партии более качественных товаров. Преимущество качественного товара - более короткие сроки реализации.

Экономический эффект от данного мероприятия составит 361,34 тыс. руб. Для второго мероприятия результат представляет собой объем прибыли от продаж в объеме дополнительной выручки. Затраты на проведение мероприятия отсутствуют. Экономический эффект от данного мероприятия составит 153,76 тыс. руб. Суммарный эффект составит 515,1 тыс. руб.

В результате компания сможет потратить дополнительные средства на восполнение запасов, а также на увеличение денежных средств на расчетном счете. Данные средства в дальнейшем будут направлены на погашение долгов, а значит и коэффициенты финансовой устойчивости будут повышены.

По нашему мнению, в результате внедрения данного проекта произойдут изменения в следующих коэффициентах финансовой устойчивости (рисунок 3).

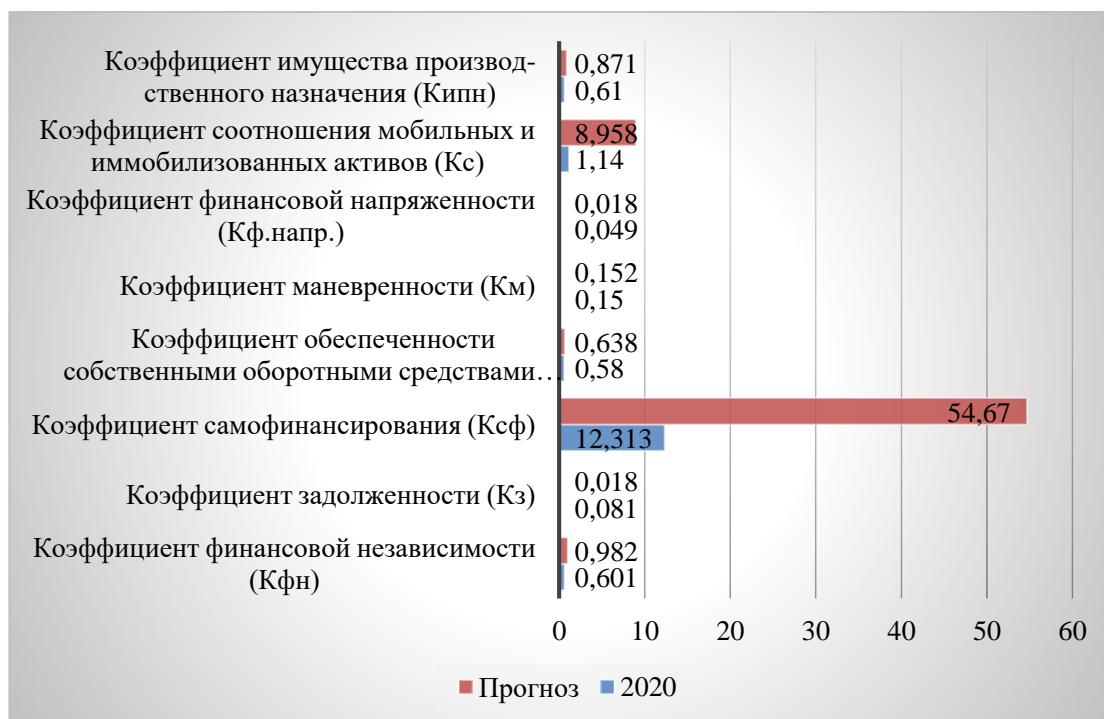


Рисунок 3 - Анализ относительных показателей финансовой устойчивости ООО «Агросемфонд», на конец года.

Из данного рисунка видно, что в результате проекта коэффициент финансовой независимости увеличится на 0,381. В свою очередь коэффициент задолженности снизится на 0,063. Это положительно скажется на финансовом положении компании.

В заключение данной статьи можно обобщить и сказать, что ООО «Агросемфонд» обладает достаточными средствами для того, чтобы улучшить свою финансовую устойчивость и занять хорошую позицию среди компаний в сфере электронной коммерции.

Литература

1. Абызова Е.В., Юрковская Е.П. Краткосрочная и долгосрочная финансовая политика. - Учебное пособие. — М.: Российский университет транспорта РУТ (МИИТ), 2020. — 80 с.
2. Воронина М.В. Финансовый менеджмент. - Учебник для бакалавров. — 2-е изд., стер. — М.: Дашков и К°, 2020. — 384 с.
3. Илышева Н.Н., Юрьева Л.В., Синянская Е.Р., Савостина О.В. Учет и анализ в управлении бизнесом. - Учебное пособие. — Екатеринбург: Уральский федеральный университет им. первого Президента России Б.Н. Ельцина (УрФУ), 2020. — 156 с.
4. Новичкова О.В., Тагирова О.А. Управление стоимостью компании. - Учебное пособие. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2020. — 130 с.
5. Таранова И.В., Шаврина Ю.О. Механизм стабилизации финансовой устойчивости организаций реального сектора экономики региона. - Монография. — Москва: Угрешская типография, 2020. — 194 с.
6. Тимирханова Л.М. Финансовый менеджмент. - Учебно-методическое пособие. — Ижевск: Удмуртский государственный университет (УдГУ), 2020. — 237 с.
7. Федотова М.Ю., Тагирова О.А., Носов А.В. Оценка финансовых активов и современные портфельные теории. - Учебное пособие. — Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2020. — 116 с.

**АКТУАЛЬНЫЕ КАТЕГОРИИ ОПИСАНИЯ
ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ
ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ**

**CURRENT CATEGORIES OF THE PROFESSIONAL COMPETENCE
DESCRIPTION OF A HIGHER SCHOOL TEACHER**

УДК 330.341.12

Матинян Сурен Гарникович

аспирант

Российский Экономический Университет им. Г.В. Плеханова

Россия, г. Москва

***Аннотация:** Статья посвящена описанию актуальных категорий компетентности преподавателя высшей школы. В работе проанализированы группы компетенций преподавателя высшей школы, наиболее часто упоминаемые в профессиональной литературе как востребованные. Также рассмотрены некоторые относительно новые навыки, предъявляемые к представителям современной высшей школы, вроде цифровой дидактики и их роль в стандартной системе компетенций преподавателя. Важным итогом статьи являются выводы по поводу изменения требований, предъявляемых меняющимися общественными процессами к подготовке высококвалифицированных кадров в условиях цифровой экономики.*

***Annotation:** The article is dedicated to the description of the actual categories of competence of a teacher of higher education. The work analyzes the groups of competencies of a higher school teacher, which are most often referred to in professional literature as in demand. Also considered are some relatively new skills presented to representatives of modern higher education, such as digital didactics and their role in the standard system of teacher competencies. An important result of the article is the conclusions about the changes in the*

requirements imposed by changing social processes for the training of highly qualified personnel in the context of the digitalization of the economy.

Ключевые слова: *высшая школа, преподавание, дидактика, цифровая экономика, система образования, информационные технологии.*

Keywords: *higher school, teaching, didactics, digital economy, education system, information technology.*

Современные условия функционирования мировой экономической системы, в которую все плотней интегрируются национальные экономики, и которая основана на принципах капитализма, характеризуются жесткими условиями конкуренции между хозяйствующими субъектами как внутри отдельно взятых стран, так и на глобальном уровне. При этом все более важным конкурентным преимуществом и драйвером экономического развития считаются знания, компетенции, которыми обладают субъекты экономической деятельности на разных уровнях. Поэтому задача подготовки высококвалифицированных кадров, являющаяся основной для системы высшего образования, актуальна как никогда прежде. Согласно распространенному мнению, с которым я согласен, ключевой основой для организации качественного процесса обучения учащихся высших учебных заведений считается наличие высокого уровня профессиональной культуры и необходимых компетенций у их преподавателей.

Полезные тенденции в области высшего образования отмечены в работах Е.Г. Полупановой. Одной из основных черт современной системы образования выделяется тенденция к приспособлению рыночных механизмов к традиционным процессам подготовки обучающихся, в том числе будущих учителей. Современные высшие школы ориентируются при организации своей деятельности на актуальные метрики эффективности производимых затрат и продуктивности учебного процесса, оглядываясь на рыночную ситуацию и принимая во внимание конкуренцию со стороны других образовательных учреждений. Кроме того, все большее внимание уделяется

вопросам централизации процессов подготовки преподавателей высшей школы и введения системы более жестких стандартов подтверждения компетенций специалистов в области обучения.

Тема профессиональной культуры и компетенций преподавателя высшей школы широко освещена во множестве научных работ. Обычно подобные работы классифицируются по следующим направлениям: относящиеся к области развития профессионально важных качеств личности, разработке основ формирования педагогической направленности деятельности будущего учителя, анализу психологических основ профессиональной деятельности учителя. Примерами авторов работ на тему могут быть И.А. Колесникова, В.А. Слестенин, Ю.Н. Кулюткин и другие. Тем не менее подходы к классификации компетенций преподавателя высшей школы и их приоритизации могут сильно различаться в работах упомянутых авторов.

Интересной представляется исследование Уматалиевой К.Т., в котором выделяются следующие ключевые компоненты профессиональной компетентности преподавателя:

- Социально-правовая компетентность, заключающаяся в навыках профессионального общения и поведения, необходимых для взаимодействия с социальными институтами и людьми в рамках ведения деятельности по обучению учащихся высшей школы;
- Персональная компетентность, заключающаяся в готовности к постоянному профессиональному росту и развитию, освоению современных тенденций в области организации обучающего процесса;
- Специальная компетентность, заключающаяся как в способности решения профессиональных задач, так и в способности адекватной оценки результатов своей деятельности и ее последующего самостоятельного улучшения на базе этой оценки;

- Аутокомпетентность, заключающаяся во владении технологиями преодоления профессиональной деструкции;

- Экстремальная компетентность, заключающаяся в способности вести деятельность во внезапно усложнившихся обстоятельствах.

Перечисленные компоненты профессиональной компетентности преподавателя довольно актуальны и могут служить системой для классификации широкого набора конкретных компетенций.

В современных условиях развития информационных технологий также особого внимания заслуживают компетенции так называемой цифровой дидактики. Под «цифровой дидактикой» в общем виде понимают отрасль педагогики, направленную на организацию учебного процесса в условиях цифровизации общества. Можно выделить следующие тенденции, служащие драйверами увеличения важности освоения навыков цифровой дидактики преподавателями высшей школы:

- Стремительно развитие доступности и возможностей современных информационных технологий, удобства пользования ими;

- Формирование на базе предыдущего новой культуры обучения у молодых студентов;

- Особенности новой цифровой экономики, такие как острая необходимость постоянного обучения и воспитания «на месте» высококвалифицированных кадров, нанимаемых и осуществляющих свою деятельность в различных географических точках планеты.

Как доказывают события последнего года, навыки цифровой дидактики являются не просто полезным дополнением к основным компетенциям преподавателя высшей школы, но и острой необходимостью. Из-за ситуации с коронавирусной инфекцией студенты и аспиранты во многих странах мира были переведены на дистанционное обучение на месяцы, а большое количество сотрудников высших учебных заведений совершенно неожиданно для себя столкнулось с требованием освоения современных технологий

удаленного преподавания. При этом данная ситуация не является исключительной и временной, о чем свидетельствуют следующие факты:

– Большое количество экспертов сходятся во мнении, что эпидемиологическая ситуация обязательно снова ухудшится в ближайшем будущем. Исторические данные свидетельствуют о том, что новые опасные для человека вирусы внезапно возникают с определенной периодичностью, а рост населения планеты и интенсивности человеческой деятельности приводят к сокращению временных промежутков между возникновением биологических угроз. Билл Гейтс, уже долгое время посвящающий основное свое внимание деятельности благотворительных фондов, связанных в том числе с медициной, предупреждает о том, что следующая пандемия может наступить уже через 3 года, а в лучшем случае – через 20 лет.

– Многие компании, вынужденно организовавшие удаленную работу своих сотрудников, смогли неплохо наладить деятельность географически распределенных команд и не планируют отказываться как от практик удаленной работы, так и от практик удаленного обучения сотрудников (к которому, конечно, часто привлекаются преподаватели высшей школы).

Возвращаясь к описанной выше классификации компетенций преподавателя высшей школы, трудно однозначно отнести навыки цифровой дидактики к какой-либо определенной группе. Можно сделать предположение о том, что компетенции преподавателя, не владеющего навыками цифровой дидактики, не удовлетворяют критериям, позволяющим утверждать, что хотя бы один из перечисленных компонентов профессиональной компетентности преподавателя высшей школы в полной мере освоен. В итоге мы приходим к утверждению того, что упомянутая группа компетенций является в текущих условиях базовой и необходимой для качественного ведения деятельности по обучению студентов высшей школы.

Таким образом, подготовка высококвалифицированных кадров является не только основной задачей высшей школы, но и важным элементом развития

современного общества в целом. При этом ключевым в процессе качественного обучения являются компетенции обучающего. Представленная классификация подобных компетенций, основанная на обзоре существующих работ по теме, позволяет систематизировать их рассмотрение. Однако некоторые навыки преподавателя, актуальность владения которыми основывается на особенностях современных процессов в общественной жизни, такие как навыки цифровой дидактики, сейчас превращаются из дополнительных в основные. Важным выводом данной короткой статьи является необходимость работникам различных областей деятельности, включая область преподавания в высшей школе, в постоянном совершенствовании своих компетенций и готовности приобретать совершенно новые навыки, принимая во внимание в том числе динамичность оценки важности компетенции.

Литература

1. Блинов, В.И. Основные идеи дидактической концепции цифрового профессионального образования и обучения / В.И. Блинов, И.С. Сергеев, Е.Ю. Есенина. – М.: Перо. - 2019. - 23 с.
2. Колесникова, И.А. Педагогическое вопрошание о человеке будущего / И.А. Колесникова // Непрерывное образование: XXI век. - 2015. - № 2 (10). - С. 15-23.
3. Бессонова, А.Н. К вопросу о профессиональной компетентности преподавателя высшей школы / А.Н. Бессонова // Достижения довузовской науки. - 2013. - № 4. - С. 55-59.
4. Повshedная, Ф.В. Профессиональная культура и профессиональная компетентность будущего учителя / Ф.В. Повshedная, О.В. Лебедева. // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Гуманитарные науки. - 2015. - № 2 (34). - С. 148-156.
5. Полупанова, Е.Г. Оценка студентами преподавателей: мировой опыт / Е.Г. Полупанова // «Высшая школа»: научно-методический и публицистический журнал. - 2020. - № 1. - С. 41-44.

6. Уматалиева, К. Т. Взаимосвязь профессионально компетентностного педагога и формирования профессиональной культуры учащегося профессионального колледжа / К. Т. Уматалиева, М. П. Имомов. — Текст : непосредственный // Теория и практика образования в современном мире : материалы II Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, ноябрь 2012 г.). — Санкт-Петербург : Реноме, 2012. — С. 156-159. — URL: <https://moluch.ru/conf/ped/archive/64/2817/> (дата обращения: 19.08.2021).

7. Гейтс предсказал следующую пандемию «в десятки раз хуже» COVID-19 [Электронный ресурс] / РБК. – 2021. – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/society/27/01/2021/60117e089a794778b281b7f2> (дата обращения: 19.09.2021).

8. Гибридный формат: как будут работать компании после отмены «удаленки» [Электронный ресурс] / Газета.ru. – 2021. – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://www.gazeta.ru/business/2021/01/27/13457834.shtml> (дата обращения: 17.09.2021).

ИНФОРМАЦИОННЫЙ МАРКЕТИНГ КАК СОВРЕМЕННЫЙ ТРЕНД

DIGITAL MARKETING AS A MODERN TREND

УДК 007

Муминова Парвина Парвизовна,

студент,

ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В.Плеханова»,

Россия, г. Москва

Научный руководитель: Фоминых Наталия Юрьевна,

Профессор, доктор. пед. наук, ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В.Плеханова»,

Россия, г. Москва

Muminova Parvina Parvizovna

student

Plekhanov Russian University of Economics

Russia, Moscow

Scientific adviser: Fominykh Natalia Yurievna,

Professor, doctor. ped. Sciences, FGBOU VO "PRUE im. G.V. Plekhanov ",

Russia, Moscow

Аннотация: *Статья посвящена одному из наиболее востребованных направлений в области маркетинга, а именно – информационному маркетингу.*

В статье рассматриваются современные тренды информационного маркетинга, являющиеся актуальными на период 2021-2022гг., так как с каждым годом тенденции меняются и создаются новые инструменты для продвижения компаний и брендов. Проведенный анализ указывает на то, что цифровизация экономики и бизнеса в реалиях сегодняшнего времени неотъемлемая часть общественного прогресса, тренды которого необходимо знать и внедрять своевременно для успешного развития, однако

не каждый имеет соответствующие знания по данному направлению, что определяет проблематику исследуемой темы.

Annotation: *The article is devoted to one of the most popular areas in the field of marketing, namely, information marketing. The article discusses the current trends of information marketing, which are relevant for the period 2021-2022, since every year the trends change and new tools are created to promote companies and brands. The analysis indicates that the digitalization of the economy and business in the realities of today is an integral part of social progress, the trends of which must be known and implemented in a timely manner for successful development, but not everyone has the appropriate knowledge in this area, which determines the problems of the topic under study.*

Ключевые слова: *информационный маркетинг, цифровая экономика, современный тренд, контент – маркетинг, видеомаркетинг.*

Keywords: *digital marketing, digital economy, modern trend, content marketing, video marketing.*

In today's realities when informatization and digitalization of society are important and inevitable processes that are global in nature, due to human progress, information marketing is a priority direction for the development of any business, individual (individual entrepreneur), freelancer, influencer and other persons who strive for development. Thus, according to the consumer barometer, 95 % of Russian residents are mobile phones or smart phones users [1, p. 68].

The offline space is losing momentum every year and shows negative dynamics in its development, which is also due to the active development of the online community. However, despite the demand for information marketing, not everyone has the appropriate knowledge and qualifications to implement certain technologies in their business (activity). In order to solve this problem, many companies began to create training courses, programs and projects for the new specialists development.

In this case, it is important to point out that 90% of training courses are also implemented on online platforms, but if earlier such an opportunity was allowed exclusively through the official website, now training is carried out directly through telegram, instagram with the help of live broadcasts, training presentations, online speeches. It is worth pointing out that during the period of self-isolation, the demand for all kinds of courses increased significantly, which was due to an increase in people's free time in a confined space at home.

In 2021 the main digital information and communication technologies are:

- SEO optimization of websites;
- QR codes;
- SMM for promoting companies and brands;
- Chat bots;
- Auto sales funnels;
- Video marketing;
- Account-based marketing;
- OMNI development;
- Voice search;
- Micro influencing and etc.

Considering these areas, it is worth pointing out their relevance, given the current conditions under which most of the employees of different companies were either dismissed or left their jobs on their own, which led to an increase in quantitative indicators for the number of freelancers, influencers and personal brands who started working online, instead of looking for a job in another company.

Equally progressive direction in digital in 2021 was Tick –Tok platform which developed rapidly over the year and provided an opportunity for many "Tick-Tokers" to earn money and increase their media coverage. Some of them have become "phenomena".

Speaking about information marketing, it is impossible not to point out the importance of the emergence of the Coronavirus epidemic which led not only to numerous deaths and diseases around the world with an unknown virus but also to

large-scale layoffs, transfers to "remote" work and the economic crisis as a whole. Thus, according to the CCL strategic agency only 12% of medium and large businesses began to review their business processes in the context of machine learning and digital marketing in Russia in 2020 [2, p. 670].

Based on the above information we can point out an obvious fact - the trends that are observed in the information business today are inextricably linked with changes in society. If we look at it in more detail we can see that today most of the population of the entire planet is the owner of a particular gadget (mobile phones, laptops, computers, tablets, etc.). Among other things every second user can trace an obvious dependence on information devices since according to apple data for 2020: 70% of users of their products spend about 6-7 hours a day on a smart phone (the average indicator). It is impossible not to take into account the fact that people who are directly connected with their gadgets spend about 12-14 using them [3].

The presented statistics indicate the acute impact of informatization on society on a global scale which only strengthens the position of digital marketing in the market.

A striking example of digital marketing many people do not even know about is the Youtube video hosting and its "Recommendations" section which is based on neural networks. It analyzes information and videos that users like and based on big data analysis it offers new videos and ads in accordance with the client's preferences. Voice search technology and QR codes work in a similar way when a user orders food or other goods. After some time, the corresponding advertisement will appear on the user's social network pages [4].

Thereby, summarizing the above we can conclude that Digital Marketing is the modern form of information marketing. All decisions are made only on the basis of data analysis, on the basis of flexible customer segmentation and digitalization of business processes.

In conclusion, it should be noted that digital marketing is the most modern marketing technology that makes it possible to simultaneously analyze many factors that were previously analyzed manually and for a long time after the launching of a

marketing strategy. Today, through the introduction of information marketing it is possible to determine any necessary information in a short time: from the style of communication with the client based on the typology identified for him to socio-economic and demographic changes of consumers in emerging markets. So, digital technologies have created a new "digital world" that allows companies, individual entrepreneurs and various bloggers to track the digital activity of their target audience using various methods and tools that allow them to individually assess consumer behavior and purchasing habits. Generating and collecting big data in real time will give an idea of what people buy, download and what exact information they exchange. Data collected both online and offline can be combined to better determine what consumers like and want to see, what they are more likely to buy. However, for the full use of all the resources of digital marketing and the corresponding modern information technologies it is necessary to constantly improve skills. And also to increase the level of professional development, both of the users of the online community themselves and employees of companies that use information marketing for their development.

References

1. Amado A., Cortez P., Rita P., Moro S. (2018). Research trends on Big Data in Marketing: A text mining and topic modeling-based literature analysis. *European Research on Management and Business Economics*, 24 (1), pp. 1-7.
2. Bedor L. (2015) The content formula: calculate the ROI of content marketing & never waste money again, pp. 68-73.
3. Ducange P., Pecori R., Mezzina P. (2018). A glimpse on big data analytics in the framework of marketing strategies. *Soft Computing*, 22 (1), pp. 325-342.
4. Cashman J. (2014). *The big book of digital marketing*, pp. 36-40.
5. Mashina N.A. The emergence, features and role of digital marketing in the company's activities // *Young scientist*. 2019. No. 29. P. 68-71.
6. Nazarov A.D., Tovmasyan N.D. Digital marketing as a modern trend // *Moscow Economic Journal*. 2020. NO. 6. P. 866-871.

**ВОЗМОЖНОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ДИСТАНЦИОННОГО
ОБУЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫМ ЯЗЫКАМ В ВУЗЕ**
OPPORTUNITIES AND PROSPECTS OF DISTANCE LEARNING
FOREIGN LANGUAGES AT THE UNIVERSITY

УДК 37.09

Рябова Екатерина Юрьевна

Студентка, 2 курс магистратуры,

Историко-социологический институт

МГУ им. Н. П. Огарёва

Россия, г. Саранск

***Аннотация:** В статье рассматривается специфика дистанционного обучения иностранным языкам в вузе в контексте расширения возможностей организации образовательного процесса в высшей школе. Представлены положительные аспекты данной формы обучения, которые в перспективе повысили бы эффективность изучения иностранного языка. Так же выделяются общие проблемы реализации дистанционного обучения: технические и методологические. Выявлены некоторые специфичные для изучения иностранных языков проблемы. Основной проблемой в рамках изучения иностранных языков путем дистанционного обучения является отсутствие непосредственного контакта с преподавателем.*

***Annotation:** The article examines the specifics of distance learning of foreign languages at a university in the context of expanding the possibilities of organizing the educational process in higher education. The positive aspects of this form of education are presented, which in the future would increase the effectiveness of learning a foreign language. The general problems of the implementation of distance learning are also highlighted: technical and methodological. Some problems specific to the study of foreign languages have been identified. The main problem in learning foreign languages through distance learning is the lack of direct contact with the teacher.*

Ключевые слова: дистанционное обучение, методика преподавания иностранного языка, образовательный процесс, информационные технологии, инновации, высшее учебное заведение

Keywords: distance learning, methodology of teaching a foreign language, educational process, information technology, innovation, higher educational institution

Новые реалии в мире XXI века спровоцировали кардинальные изменения во всех сферах общественной жизни, включая образовательную.

Ни для кого не секрет, что в современном мире ценится знание иностранных языков, что в большой степени возвысило его значение в системе высшего образования. Однако, стоит признать, что традиционное обучение подвергается серьезным трансформациям, это касается и обучения иностранным языкам, технологического их сопровождения и методик.

Свой «вклад» в трансформацию образовательной парадигмы в обучении иностранным языкам внесла и пандемия, охватившая мир в начале 2020 года.

В результате всех этих изменений появилась реальная альтернатива традиционным формам обучения – дистанционное образование, которое стало возможным благодаря информационно-коммуникативным инновациям.

Повсеместное распространение продуктов информационно-коммуникативных инноваций в образовательной среде оказали влияние на парадигму обучения: необходимые для усвоения объемы информации делятся на части и передаются «порционно», приоритет методологии традиционной модели обучения переносится на дистанционное.

Практически у каждого на сегодняшний день имеется доступ в Интернет, а это позволяет как скорректировать формы и методы обучения иностранным языкам в ВУЗах в привычном режиме обучения, просто вынося часть преподаваемого материала «на дистанцию», так и в условиях обстоятельств непреодолимой силы, которые могут затруднить получение

образования, стать альтернативным вариантом освоения иностранных языков на должном уровне.

Попытки внедрить дистанционные формы обучения в отечественный образовательный процесс в высшей школе осуществляются достаточно давно, однако, можно сказать, что дистанционное образование является в некотором роде инновационным и находится на данный момент на первоначальном этапе.

На сегодняшний день можно говорить о том, что благодаря собранному материалу по теме изучения эффективности и необходимости дистанционного обучения, сложился комплекс представлений о системе дистанционного обучения как феномене социальной жизни и о тех возможностях, которые предоставляет его использование в отношении преподавания иностранных языков.

Все вышесказанное свидетельствует об актуальности рассмотрения возможностей и перспектив, которые несет за собой данная форма образовательного процесса в контексте вузовского обучения иностранным языкам.

Для начала нужно дать краткое определение дистанционному обучению.

Дистанционное обучение, согласно педагогическим источникам, представляет собой такую форму построения образовательного процесса, в которой достижение его основных целей и задач осуществляется на расстоянии и при использовании информационно-коммуникационных технологий [3, с. 45].

Обращаясь к содержанию дистанционного обучения, необходимо отметить, что оно, по своей природе, является синтетической, интегральной, гуманистической формой обучения, в основе которой заложены дифференцированные традиционные, инновационные, информационные технологии и современные технические средства, благодаря которым обучающиеся получают доступ к учебному материалу, самостоятельно его

осваивают и имеют обратную связь с другими обучающимися и преподавателем.

Дистанционное обучение по дисциплине «Иностранный язык» можно назвать одним из сложнейших в плане организации образовательных процессов, что связано как с особенностью самого предмета, так и его методики.

Особенность дисциплины «Иностранный язык» состоит в том, что в основе ее преподавания заложен фундамент деятельностного подхода, который реализуется посредством обучения как теории, так и практики, причем последняя играет немаловажное значение в выполнении задачи формирования речевых навыков обучающихся.

В основе эффективного дистанционного обучения иностранным языкам лежат общие методические принципы, которые можно трактовать следующим образом:

1. Приобретение речевых навыков осуществляется на основе опоры на слухомоторные, иными словами для обучения должны использоваться упражнения с устной речью.

2. В успешном обучении иностранному языку немаловажное значение хорошее владение родным языком, что позволяет изучать новый язык глубоко и сознательно.

3. Независимо от той методики, которая берется за основу изучения иностранного языка, образовательный процесс нужно выстраивать так, чтобы в сознании обучающихся формировалась языковая система [2, с. 208].

Данные принципы относятся к дистанционной форме обучения, но, помимо этого в рамках ее реализации нужно учитывать дидактические функции и свойства применяемой информационно-коммуникативной системы, возможности средств мультимедиа, а также ключевые направления дидактической основы образовательного процесса, поскольку они в данном случае работают только в комплексе и одно без другого существовать не может.

Также нужно сказать и о специфичности дистанционной формы обучения иностранным языкам в ВУЗе. Во-первых, в образовательном процессе «на дистанции» ограничены межличностные коммуникации как в системе «педагог-студент», так и в системе «студент-студент». И те, и другие контакты очень важны для изучения иностранного языка. Во-вторых, акцент перемещен на самостоятельный этап работы, что для образовательного процесса в высшей школе немаловажно, ведь в результате должен получиться готовый специалист, умеющий самостоятельно осуществлять познавательную деятельность. Также в дистанционном обучении по-другому преподносится сам информационный материал.

Дистанционная форма обучения иностранному языку в ВУЗе предполагает, что осваивать материал обучающиеся будут из дома, а информация представлена в сети Интернет: как в виде электронных учебников, пособий и прочих ресурсов, так и в виде вебинаров, онлайн-чатов и конференций, видеосвязи.

Дистанционная форма обучения, будучи сложно организованной структурой, все же включает в себя стандартные элементы образовательного процесса, такие как: цель, содержание, методическая часть, обучающие средства. Дистанционное обучение включает и мотивационную составляющую, индивидуальные особенности учеников также важны в дистанционном обучении, разноплановый характер процесса обучения, несмотря, на первый взгляд, ограниченный набор материалов для обучения

На сегодняшний день можно констатировать наличие достаточно обширного количества специализированных компьютерных программ для дистанционного обучения иностранным языкам и целесообразно представить их в разбивке по группам.

1. Программы, с помощью которых можно изучать разные разделы языковой системы.
2. Программы, с помощью которых изучается речевая деятельность.
3. Программы мониторинга уровня знания иностранного языка [6, с. 34].

Эти группы программ позволяют вести обучение четко организованно, моделировать разговорные ситуации, проводить игровые и прочие активные формы занятий, оценивать степень освоения учащимися демонстрируемой информации.

В дистанционном обучении нашло активное применение мультимедийных средств, аудио-, видео- материалов, что усиливает наглядность в обучении [1, с. 10].

В качестве контролирующего этапа дистанционного обучения применяется тестирование, очень удобная в данной ситуации процедура, которая позволяет:

1) осуществлять своевременные контрольные действия, в тестовом задании сразу можно посмотреть допущенные ошибки и проработать их;

2) осуществлять действия объективного контроля, потому что ошибки не могут быть допущены по причине невнимательности, излишнего утомления педагога, проводящего занятия;

3) реализовать действия дружественного контроля, поскольку обучающиеся могут не только увидеть саму ошибку, но и варианты ее устранения.

На наш взгляд, в успешности дистанционного обучения немаловажно отношение к урокам самого педагога. Тот уровень, на котором будет спланировано и организовано занятие, отражает эффективность освоения дисциплины «Иностранный язык». Если все делается осознанно, то и результат будет положительным.

По нашему мнению, возможности дистанционного обучения иностранным языкам очень большие, а перспективы безграничны и это связано с рядом особенностей.

Во-первых, дистанционное обучение демократично, оно допускает свободу в действиях обучающихся, канал обратной связи с ними, который хорошо налажен.

Во-вторых, это доступность. Каждый человек, имеющий персональный компьютер и доступ в Интернет имеет возможность изучить иностранный язык в полном объеме.

Благодаря дистанционному обучению осуществляется быстрая передача любой информации на любое расстояние, доступ к различным источникам информации (в том числе аутентичной), многочисленные конференции через сеть по всему миру, возможно даже организовать общение с носителями языка.

Также обучающиеся могут выбрать курс с заданиями в соответствии со своей специальностью, интересами и способностями, достижения цели обучения, которая предполагает не просто овладение иностранным языком, а обучение иноязычной культуре [4].

Это достигается путем равнозначности и взаимосвязанности всех аспектов обучения. Придерживаясь такой установки, педагог участвует в формировании личности обучаемого, что, несомненно, является положительной стороной.

К числу достоинств дистанционного обучения иностранному языку необходимо отнести следующие:

- способствование реализации права человека на образование;
- доступность обучения для желающих, позволяющая получить дистанционное образование в любом вузе, независимо от временного пояса и географического положения;
- свобода доступа к информационным ресурсам вуза и сети Интернет, быстрая доставка учебных материалов в электронной форме;
- гибкость обучения, позволяющая выбрать любой из предоставляемых дисциплинарных курсов по иностранным языкам;
- доступность обучающих материалов в системе Интернет: учебников, пособий, словарей, справочников, а также помощь онлайн-лекций, вебинаров, конференций, чат-занятий;

- обучение иноязычной культуре, страноведению и другим равнозначным и взаимосвязанным аспектам языка;
- получение навыков самостоятельного поиска, переработки и систематизации информации;
- самостоятельности регламентирования времени и продолжительности занятий;
- ознакомление и использование зарубежного опыта профессионалов, носителей языка, знакомство со специальной терминологией и овладение специфическим словарем (тезаурусом) в сфере избранной специальности;
- использование информационных и телекоммуникационных технологий, предоставляющих широкие возможности для интенсификации процесса обучения иностранным языкам, его оптимизации и переструктурирования в целях значительной экономии учебного времени и более рационального его использования;
- социальное равноправие, подразумевающее равные возможности получения дистанционного образования как для физически здоровых людей, так и для лиц с ограниченными возможностями;
- интерактивное взаимодействие между преподавателем и студентом как интегральный элемент процесса обучения;
- благоприятные условия для творческого самовыражения: ведения блогов, обмена личными сообщениями на форуме и т. д [5, с. 151].

Таким образом, подводя итог, отметим, что на сегодняшний день дистанционное обучение иностранным языкам в условиях высшего учебного заведения – шаг в будущее, возможности и перспективы такой формы обучения обусловлены целым рядом факторов. Иными словами, есть все основания рассматривать дистанционную форму обучения в качестве эффективной технологии формирования иноязычной коммуникативной компетенции.

Список использованных источников

1. Андреев, А. А. Введение в Интернет-образование: учеб. пособие [текст] / А. А. Андреев // М.: Логос, 2003. – 76 с.
2. Блиева, Ж. М. Исторические предпосылки и перспективы дистанционного обучения в высшей школе [текст] / Ж. М. Блиева, Н. В. Сидакова // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Педагогика, психология. 2014. № 2. С. 207-210.
3. Калифицкая, Э. Э. Дистанционное обучение иностранным языкам в неязыковом вузе [текст] / Э. Э. Калифицкая // Мир языков: ракурс и перспективы: сборник материалов IX Международной науч.-практ. конференции. 2018. Т. 6. С. 45-51.
4. Пашина, А. В.. Достоинства и недостатки дистанционного обучения английскому языку в техническом вузе [электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=43923948>
5. Сидакова, Н. В. Иностранный язык дистанционно: «PRO» и «CONTRA» [текст] / Н. В. Сидакова // Вектор науки ТГУ. Серия: Педагогика, психология. 2015. № 3 (22). С. 149-152.
6. Шахмаев, Н. М. Технические средства дистанционного обучения [текст] / Н. М. Шахмаев // М.: «Знание», 2000. – 276 с.

**ВНЕДРЕНИЕ ЭЛЕМЕНТОВ СПОРТИВНОЙ ИГРЫ КЁРЛИНГ В
ФИЗИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ МДОАУ д/с № 7 ГОРОДА
СВОБОДНОГО ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ И ОБОГЩЕНИЯ
ДВИГАТЕЛЬНО-ИГРОВОГО ОПЫТА ДЕТЕЙ СТАРШЕГО
ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА**

**INTRODUCTION OF ELEMENTS OF THE SPORTS GAME CURLING IN
PHYSICAL EDUCATION OF THE MDOU d/s NO. 7 OF THE CITY OF
SVOBODNY FOR THE FORMATION AND ENRICHMENT OF THE MOTOR
AND GAME EXPERIENCE OF OLDER PRESCHOOL CHILDREN**

УДК 796/799

Холодная Анастасия Александровна

студент магистратуры,

факультет «Физкультурно-оздоровительные и спортивные технологии»

ФГБОУ ВО «Благовещенский государственный педагогический университет»

Россия, г. Благовещенск

***Аннотация:** Статья посвящена введению спортивной игры кёрлинг для повышения двигательной активности детей 6-7 лет в зимнее время года, которая способствует развитию координации движений и улучшает концентрацию внимания. По ходу игры детям дается возможность выстроить свою комбинацию. Целью исследования, является обоснование эффективности применения спортивной игры кёрлинг в процессе физического воспитания детей старшего дошкольного возраста (6-7 лет) на базе МДОАУ д/с № 7 города Свободного. На седьмом году жизни происходит качественный скачок в развитии движений, появляется выразительность, плавность и точность, особенно при выполнении общеразвивающих упражнений. Дети лучше осваивают ритм движения, быстро переключаются с одного темпа на другой. Они начинают замечать ошибки при выполнении отдельных упражнений, способны на элементарный анализ. Дошкольники 6-7 лет могут различать в содержании движения не только его основные элементы, но и*

детали. Именно в этом возрасте появляется устойчивый интерес к достижению коллективного результата в командных играх и эстафетах, формируется умение проводить подвижные игры самостоятельно.

Annotation: *The article is devoted to the introduction of the sports game curling to increase the motor activity of children 6-7 years old in the winter season, which promotes the development of coordination of movements and improves concentration. As the game progresses, children are given the opportunity to build their own combination. The purpose of the study is to substantiate the effectiveness of the use of the curling sports game in the process of physical education of older preschool children (6-7 years old) on the basis of the MDOAU d/s No. 7 of the city of Svobodny. In the seventh year of life, there is a qualitative leap in the development of movements, expressiveness, smoothness and accuracy appear, especially when performing general developmental exercises. Children learn the rhythm of movement better, quickly switch from one tempo to another. They begin to notice mistakes when performing individual exercises, are capable of elementary analysis. Preschoolers 6-7 years old can distinguish in the content of the movement not only its basic elements, but also details. It is at this age that there is a steady interest in achieving a collective result in team games and relay races, the ability to conduct outdoor games independently is formed.*

Ключевые слова: дошкольное образование, кёрлинг, старший дошкольный возраст, инструктор по физической культуре

Key words: *preschool education, curling, senior preschool age, physical education instructor*

В дошкольном образовании одна из задач по физическому развитию старшего дошкольного возраста приобщение детей к спортивным и подвижным играм, развитие интереса к спорту. Так как в программу зимних Олимпийских игр входит спортивная игра Кёрлинг, тогда актуально с данной игрой ознакомить и детей старшего дошкольного возраста. Сегодня кёрлинг становится все более популярным и массовым видом спорта. Это очень

элегантная игра, требующая логики, точности, глазомера и физической подготовленности.

Кёрлинг это спортивная командная игра на ледяной площадке. Задача участников двух команд запустить снаряд по размеченной мишени, и выбить камни соперника. Бросок выглядит так: один игрок разгоняется, затем опускается на колено и бросает камень, остальные начинают активно тереть щетками лед на пути следования снаряда. Последняя манипуляция необходима для того, чтобы направить траекторию движения в цель «дом».

Этапы исследования:

1. На первом этапе (2017-2018) исследовалось современное состояние обозначенной проблемы, разрабатывались методологическая база исследования, понятийный аппарат, формировалась рабочая гипотеза.

2. Второй этап (2018-2019) был посвящен изучению проблемы применения игры кёрлинг в практике работы ДОО, разработке содержания и структуры спортивно-игрового комплекса игры, направленного на обогащение улучшение физического развития детей старшего дошкольного возраста. В этот период разрабатывалась также технология его реализации.

3. Третий этап (2019-2021) связан с реализацией спортивно-игрового комплекса игры кёрлинг, в ходе которого проверялась эффективность воздействия экспериментальной программы на положительную динамику в физическом развитии детей старшего дошкольного возраста.

4. Четвертый этап (2021-2022) - систематизировались, обобщались результаты исследования.

Прежде чем обучить других, необходимо изучить и ознакомиться с методикой и техникой по спортивной игре Кёрлинг (процесс ознакомления начался с 2018 года по 2021 год). Проанализировав интернет источники, литературные издания, видео мастер-классы, решила подробнее ознакомиться с теоретическим процессом тренировок по данной игре на курсах повышения квалификации по направлению «Тренер Кёрлинга». На октябрь 2021 года записалась на мастер-класс «Федерация Кёрлинга» город Хабаровск.

На базе нашей дошкольной образовательной организации мною проводится работа с детьми подготовительной группы и с педагогическим коллективом. Изначально в августе составляю план-график с сентября по март на учебный год. В спортивном зале для дошкольников проводятся тематические занятия и беседы по спортивной игре Кёрлинг: презентации, видео, авторская книга лэпбук «Кёрлинг – ДОО» (рисунок 1), настольная игра в командах «Нано Кёрлинг». С декабря по март выходим на спортивное поле во время прогулки на 15 минут (рисунок 2). Вначале мы практикуемся в технике выполнения толкания камня, повторяем входе игры правила и подсчет очков. По заключению игрового зимнего сезона проводится турнир «Кёрлинг для дошкольников».



Рисунок 1. Авторская книга лэпбук «Кёрлинг – ДОО»



Рисунок 2. Игра во время прогулки на ледяном мини-поле

Педагогов ДОО важно ознакомить с правилами игры и методикой ее проведения. Согласно плану по самообразованию для взрослых ежегодно организуется и проводится семинар-практикум по теме «Кёрлинг в игровой деятельности детей», со следующим содержанием: «Об игре с ревушем камнем», «Правила игры в Кёрлинг», изготовление камней из бросового материала, ринг в настольной игре «Нано Кёрлинг». В план включены следующие мероприятия: мастер-классы по спортивной игре Кёрлинг на ледяном поле (рисунок 3), соревнования среди педагогических команд «Кёрлинг – ДОО».



Рисунок 3. Мастер-класс по кёрлингу для сотрудников ДОО

Для игры использую нетрадиционный материал: камни из пластиковых бутылок наполненных песком и камни из натурального дерева. Ледовое поле подготавливаю сама: заранее в конце ноября расчищаю место от снега и примерно в течение трёх недель заливаю холодной водой из леек. Разметку делаю акриловой краской и вновь сверху заливаю водой.

В данной игре детям старшего дошкольного возраста дается возможность на практике ознакомиться с игрой и выстроить свои комбинации, а также закаливается детский организм и укрепляет иммунитет к простудным и вирусным заболеваниям, которыми часто болеют дети.

Таким образом, считаю, что спортивную игру Кёрлинг необходимо ввести в игровую и в образовательную деятельность детей старшего дошкольного возраста. Так как спортивная игра Кёрлинг одновременно развивает физические показатели и улучшает интеллектуальный потенциал ребенка 6-7 лет.

Литература

1. Веракса Н.Е. От рождения до школы. Инновационная программа дошкольного образования / М.:Мозайка-Синтез. 2019. С. 336
2. Железняк Ю.Д. Спортивные игры: Техника, тактика, методика обучения / М.: Издательский центр «Академия». 2004. С. 520
3. Задоров К.Ю. Керлинг. Организация и судейство. Правила игры / Изд.: Физическая культура и спорт. 2006. С. 134
4. Задоров К.Ю. Основы техники и тактики игры в кёрлинг / Спор. 2021. С. 128
5. Степаненкова Э.Я. Теория и методика физического воспитания и развития ребенка / М.: Издательский центр «Академия». 2006. С. 368
6. Эльконин Д. Б. Психология игры / М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС. 1999. С. 360

**СИМВОЛИЗАЦИЯ САКРАЛЬНЫХ ФАРМАКОФИТОНИМОВ В
ГРЕКО - РИМСКОЙ КАРТИНЕ МИРА
SYMBOLIZATION OF SACRED PHARMACOPHYTONYMS IN THE
GRECO-ROMAN PICTURE OF THE WORLD**

УДК 81`373:61

Хусаинова Диляра Дамировна,

*студент 2 курса, направление 31.05.01 «Лечебное дело», ФГБОУ ВО
«Марийский государственный университет», Россия, г. Йошкар-Ола*

Научный руководитель: Хабибуллина Флёра Яхиятовна,

*кандидат педагогических наук, доцент кафедры фундаментальной медицины,
ФГБОУ ВО «Марийский государственный университет»,*

Россия, г. Йошкар-Ола

Аннотация: *Настоящая статья посвящена анализу наименований священных растений античного мира. Проводится описание растений по символическому критерию и по фармакологическим эффектам, которые они оказывают на организм человека. Представлена информация о лечебных свойствах фармакофитонимов в мифах и легендах Древней Греции и Древнего Рима, мотивирующих их сакрализацию.*

Annotation: *This article is devoted to the analysis of the names of sacred plants of the ancient world. The description of plants is carried out according to the symbolic criterion and according to the pharmacological effects that they have on the human body. The information on the medicinal properties of pharmacophytonyms in the myths and legends of Ancient Greece and Ancient Rome, motivating their sacralization, is presented.*

Ключевые слова: *фитоним, фармакофитоним, символ, сакрализация, Древняя Греция, Древний Рим.*

Keywords: *phytonym, pharmacophytonym, symbol, sacralisation, Ancient Greece, Ancient Rome.*

В настоящее время понятие «фитоним» стало аттрактивным объектом исследования в области этноботаники, мифологии, лингвистики, этнолингвистики, психоллингвистики, лингвокультурологии, символогии, культурологии и других наук. Исследователи посвящают свои работы этнолингвистическому аспекту народной ботаники (В. Б. Колосова 2003), истории фитонима как литературно-художественного образа (или флорообраза) (С. Г. Горбовская 2017), символизации фитонимов в русской картине мира (Мергенова Болды 2019), фитонимам в фольклоре, легендах и преданиях (Н. Ф. Золотницкий 1903), в том числе, сравнительно-сопоставительного характера: лингвокультурологический анализ концептосферы «цветы» в английском и русском языках (Н. С. Котова 2007); лексикографическое описание английских и русских фитонимов в электронном глоссарии (Н. А. Сивакова 2004) и др. [1, с.22]

Большинство авторов указывает на важность исследования номинации фитонимов как одного из значимых компонентов национальной языковой картины мира. Фактор фитонимического значения представляет собой универсальное номинативное поле национальной языковой картины мира. В фитонимических единицах отражается культурно-исторический, социально - общественный, профессиональный и бытовой опыт носителей языка, воплощённый в древних культурах, в мифологических образах, легендах и преданиях. [2, с. 60]

Исследование роли и места фитонимов в античной цивилизации представлено в работе Е. Г. Кагарова «Культ фетишей, растений и животных в Древней Греции» (1913).

Несмотря на то, что символизация фитонимов в греко-римской картине мира была достаточно широко исследована лингвистами, фармакофитонимы, создающие различные растительные образы, были представлены в недостаточной степени.

Цель данной статьи заключается в анализе наименований символических для древних греков и римлян фармакофитонимов по оказываемому ими целебному воздействию.

Фитоним (от греч.*phyton* «растение», *онута* «имя, название») – это название растения. Фармакофитоним (от лат.*pharmacop* «лекарство»), термин, введённый О.Г. Рубцовой в 2015 году, представляет наименование лекарственных растений. Информация об использовании фитонимов в фармакологических целях представлена в мифах и сказаниях, старинных легендах и преданиях, в фольклоре - пословицах, поговорках и загадках, описании народных поверий и обычаев. В них подмечены наиболее характерные и важные для человека свойства растений, их целебное действие. Важность растений в древнегреческой и древнеримской картинах мира связана не только с их активными ингредиентами, но и с их символическим значением. [См. подр. 3]

Многим растениям приписывают божественные силы, так как сакральные растения связаны с легендами о богах. Древние греки и римляне поклонялись растениям и цветам, как живым существам.

Сакральное, священное (лат. *sacer*) — мировоззренческая категория, обозначающая свойство, обладание которым ставит объект в положение исключительной значимости, непреходящей ценности и на этом основании требует благоговейного к нему отношения. [4].

В греко-римской цивилизации многие лекарственные растения имели статус священных. К сакральным фармакофитонимам чаще всего относят: дендронимы (наименования деревьев и кустарников): дуб, берёза, ясень, сирень, лавр, шиповник, жасмин; фитонимы (наименования травянистых растений, то есть цветов и трав): папоротник, тростник, ландыш, зверобой, кувшинка, роза, лотос, гладиолус, тюльпан, фиалка и т.д.

Традиция лечения растениями, имеющими статус «священные» в силу своих высокоэффективных фармакологических свойств, приобретала символическое значение, например:

Шалфей в Древней Греции считали «священной травой». Латинское название шалфея *Salvia, ae f* происходит от слова *salveo*, что означает «хорошо себя чувствовать, быть здоровым». Шалфей упоминается в медицинской поэзии средневековья. Греки применяли шалфей для лечения лихорадок, при упадке сил, а также делали ранозаживляющие настои для промывания ран воинам. Римляне применяли шалфей в борьбе с бесплодием и многими другими заболеваниями. Греческий народ считал священную траву растением «бессмертия», а женщины Древней Греции с ее помощью пытались как можно дольше сохранить молодость. Древнегреческие врачи такие, как Гиппократ, Диоскорид высоко оценивали лечебные свойства шалфея, рассматривали его в качестве лучшего тонизирующего и желудочного средства. В то время водный настой листьев шалфея был известен как «греческий чай». В легендах шалфей являлся символом растения, продлевающим жизнь. Отражение данной идеи находим в мифе о данном растении. Легендарная история произошла в Греции, где было много полей лекарственных трав, на которых культивировался так называемый шалфей лекарственный (лат. *Salvia officinalis*), отличавшийся особым ароматом. Так, земледельцы много лет утилизировали отходы после переработки шалфея в поле и оставляли их гнить под дождем, а весной вспахивали. Всю зиму вода в лужах была темно-зеленого цвета, и никто не догадывался, какой она может быть целебной. Свидетельством тому явилась история о двух лошадях, заболевших туберкулезом. Ветеринары уже совсем было отказались их лечить, но вдруг случилось чудо: животные без присмотра паслись в поле, погружались в лужи с шалфейным настоем. Постепенно люди начали замечать, что лошади стали набирать силу и скорость передвижения. При осмотре врачом-ветеринаром туберкулез не был выявлен. Таким образом, было обнаружено регенеративное целебное свойство шалфея, ставшего символом долголетия и сакрализованного в мифе.

Пион (лат. *Paeonia, ae f*) — род растений семейства Пионовые (лат. *Paeoniaceae*). Наименование этого растения связано с названием героя

древнегреческой мифологии – Пионом, который являлся талантливым учеником врача Эскулапа. Однажды Пион вылечил правителя загробного мира Плутона, раненного Геркулесом. Удивительное исцеление повелителя подземного царства вызвало в Эскулапе зависть, и он решил убить своего ученика. Однако Плутон, узнавший о жестоких планах Эскулапа, в благодарность за оказанную ему помощь, не дал Пиону умереть. Он превратил искусного врача в прекрасный лекарственный цветок, названный в честь него пионом. В Древней Греции этот цветок считается символом оздоровления и целительства. [5, с. 83] Древнеримский философ Плиний Старший относил двадцать болезней, излечиваемых при помощи корневища пиона лекарственного (лат. *Paeonia officinalis*). Древние греки говорили, что собирать корни пиона безопасно только ночью. Действительно, являясь свежесобраным, этот корень являлся сильным противоядием для многих недугов, и особенно уникальной панацеей против психических расстройств, эпилепсии и т. д. Интересно, что семена этого цветка в древности действительно использовали для лечения беременных женщин. Считалось, что пион славится чудодейственной силой, и в средневековье его применяли от судорог и асфиксии.

С древности считалось, что **Полынь горькая** (лат. *Artemisia absinthium* "дающая здоровье") поглотила в себя всю горечь человеческих мучений и поэтому не бывает травы горше полыни. Латинское название произошло от греческого слова *artemes* «здоровый», поскольку издревле полынь пользовалась известностью исцеляющего средства и считалась эликсиром здоровья. По преданию, Артемида была спасительницей рожениц, и она в первый раз использовала полынь в качестве акушерского лекарства. По другой версии, растение носит имя Артемизии, жены царя Мавзола, которая якобы излечилась этим растением. С тех самых пор полынь горькая – символ здоровья.

Латинское название **Мак** (*Papaver, eris n*) произошло от греческого *pavas* «молоко», так как все органы растений хранят млечный сок. В преданиях

и сказаниях народов Древней Греции и Древнего Рима мак связан с образами сна. Видовое латинское название (*Somniferum, i n*) в буквальном смысле означает «полусон». Современная медицина использует препараты мака в качестве обезболивающих, снотворных, противокашлевых и спазмолитических средств. Римляне принимали за истину, что маки способны излечивать сердечные раны, поэтому их цветы использовались в обрядах. Древние римляне верили, что мак появился из слез Венеры, которые она выплакивала, когда узнала о смерти любимого Адониса, и считали его обязательным атрибутом бога сна - Гипноса и его родного брата, бога смерти - Танатоса. Вследствие этого бог сна изображался у них всегда в виде сидящего юноши или ангела с опущенными крыльями, несущего в руках маковые головки. Таким образом, мак являлся лекарственным растением, имеющим снотворный эффект, и, как следствие, символом сна и смерти.

Анализ номинаций священных греческих и римских фитонимов, используемых в национальной культуре мира, имеет вполне обоснованные фармакологические эффекты. В статье описана мотивация сакрализации лекарственных растений, символизирующих номинативное поле греко-римской картины мира. Это позволяет, во-первых, придать фармакофитонам сверхъестественный, сакральный характер и, в то же время, научно обосновать их фармакологические свойства, оказываемые на организм; во-вторых, исследование фитонимов способствует пониманию значения фармакофитонимов как части лексики, отражающей взаимодействие человека с миром и отношение людей к природе.

Литература

1. Горбовская С.Г. Флорообраз во французской литературе XIX века. – СПб.: Изд-во С.-Петербур. ун-та. 2017. – 276 с.
2. Закиева Г.Р., Хабибуллина Ф.Я. Сравнительный анализ паремий с компонентом-фармакофитонимом в русском, татарском и латинском языках // Актуальные вопросы формирования межкультурных компетенций в

современном образовании. — Йошкар-Ола: Марийский гос. ун-т, 2020. — С. 59-70.

3. Зиганшина И. И. Женские антропонимы в греко-римской мифологии как источник номинации фармакофитонимов, произрастающих на территории Республики Марий Эл // Студенческая наука и XXI век. — 2020. — Т. 17. — № 1 (19). — С. 90–92.

4. Сакральное // Новая философская энциклопедия: В 4 тт. М.: Мысль. Под ред. В. С. Стёпина. 2001. [Электронный ресурс].URL: <https://dic.academic.ru/> (дата обращения: 25.04.2021).

5. Мартянова Л.М. Легенды и мифы о растениях. -2014. - 112 с.

**ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ КАК ОСНОВА ЦЕННОСТИ
ДУХОВНО-ПРАВСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ ЧЕЛОВЕКА**

**A HEALTHY LIFESTYLE AS THE BASIS OF THE VALUE OF
SPIRITUAL AND MORAL DEVELOPMENT OF A PERSON**

УДК 614:374

Чернобай Татьяна Романовна,

студентка, 3 курс,

*психолого-педагогический факультет, профили: «Физическая культура» и
«Безопасность жизнедеятельности», Филиал Ставропольского
государственного педагогического института в г. Ессентуки,*

Россия, г. Ессентуки

Научный руководитель: Бондарь Ирина Алексеевна,

*доктор исторических наук, профессор, кафедра истории, права и
общественных дисциплин, Филиал Ставропольского государственного
педагогического института в г. Ессентуки,*

Россия, г. Ессентуки

Аннотация: *В статье рассмотрена проблема здорового образа жизни с точки зрения духовно-нравственного выбора, а также целевых ориентаций личности, связанных с сохранением долголетия и стратегией обретения новых смыслов жизни. Осуществлены наблюдения безопасного существования в обществе, соотносимых с достижением глобальных задач: выживанием и продлением жизни; сохранением и укреплением здоровья; повышением качества жизни. Раскрываются такие явления, как культура здоровья, образ жизни и духовно-нравственные качества, позволяющие преодолевать трудности социально-экономического и культурного кризиса. По заключению автора статьи, комплекс факторов здорового образа жизни выступает необходимой константой духовно-нравственного бытия личности в общественной жизни, позволяющей сохранить интерес к жизни и достичь долголетия.*

Annotation: *The article considers the problem of a healthy lifestyle from the point of view of spiritual and moral choice, as well as the target orientations of the individual associated with the preservation of longevity and the strategy of finding new meanings of life. The observations of a safe existence in society, correlated with the achievement of global tasks: survival and prolongation of life; preservation and strengthening of health; improvement of the quality of life, were carried out. Such phenomena as the culture of health, lifestyle and spiritual and moral qualities that allow overcoming the difficulties of the socio-economic and cultural crisis are revealed. According to the author of the article, the complex of factors of a healthy lifestyle is a necessary constant of the spiritual and moral existence of a person in public life, which allows to maintain interest in life and achieve longevity.*

Ключевые слова: *здоровый образ жизни, здоровье, вредные привычки, общество, Всемирная организация здравоохранения, ценность, естественное состояние.*

Key words: *healthy lifestyle, health, bad habits, society, World Health Organization, value, natural state.*

«Девять десятых нашего счастья основано на здоровье» (Артур Шопенгауэр). В последнее время здоровье неоднократно называлось важнейшей, высшей ценностью человека, которая определяется рядом социальных факторов, называемых здоровым образом жизни, а важнейшей проблемой является формирование здорового образа жизни общества.

Здоровье – это первая и самая важная потребность человека, которая определяет его трудоспособность и обеспечивает гармоничное развитие личности. Это важнейшая предпосылка для познания окружающего мира, для самоутверждения и счастья человека. Активная длительная жизнь является важной частью человеческого фактора. Здоровый и духовно развитый человек счастлив – он чувствует себя прекрасно, чувствует удовлетворение от своей работы, стремится к самосовершенствованию, достигает нетленной молодости духа и внутренней красоты. Эксперты ВОЗ считают, что 50 % здоровья

человека зависит от здорового образа жизни, поэтому основными целями являются поддержание и укрепление здоровья.

Актуальность здорового образа жизни вызвано возрастанием изменений характера нагрузок на организм человека в связи с усложнением общественной жизни, увеличением рисков техногенного, экологического, психологического, политического и военного характеров, провоцирующих негативные сдвиги состояний здоровья. В современном обществе все больше и больше возрастает тенденция вести здоровый образ жизни. Он предстает как специфическая форма целесообразной активности человека – деятельность, которой направлена на сохранение, укрепление и улучшение его здоровья.

На протяжении последних десятилетий мы, к сожалению, вынуждены констатировать тот факт, что постоянно растет так называемая неинфекционная заболеваемость и смертность от нее взрослого населения (в первую очередь, сердечнососудистой системы, эндокринной системы, хронических бронхолегочных заболеваний, онкологии), уменьшается количество здоровых детей. Абсолютно здоровые дети в нашем крае в разные годы составляют 10-20 % от общей численности детского населения. А ведь именно в детском возрасте закладывается фундамент здоровья взрослого человека, личности, и, что немало важно, стиль его будущей жизни.

Взрослое население, как правило, более половины имеют какое-либо хронические заболевания. В процессе роста и взросления человека достаточно серьезно повышается количество патологий. Логично встает вопрос о путях решения проблемы.

По опыту многих стран мира, достигших 2-3-кратного снижения смертности от неинфекционных заболеваний, вклад профилактических мероприятий в это снижение от 40% до 70%. Очень важно, что имеющиеся убедительные научные доказательства и популяционные профилактические программы сопровождаются возвратом инвестиций в соотношении 1:5 в течение 5 – 10 лет, а программы профилактики на рабочем месте уже в течение 3 – 5 лет сопровождаются возвратом инвестиций в соотношении 1:3. В связи с

этим, основным стратегическим направлением обеспечения национальной безопасности в сфере охраны здоровья нации должно быть усиление профилактики здравоохранительных действий всех ветвей власти, организаций и структур общества, с их переориентированием на сохранение здоровья человека в промежутке всей жизни, в каждой сфере жизнедеятельности, и при постоянном совершенствовании качества основ жизнедеятельности института семьи, отцовства и детства.

«Каким бы ни было ваше здоровье, его хватит до конца жизни» (Леонид Борисов). Здоровье есть бесценное достояние не только каждого конкретно взятого человека, но и всего общества в целом! При встречах, расставаниях с близкими и дорогими людьми мы желаем им доброго и крепкого здоровья не просто так, а потому что это залог полноценной жизни и основное условие последующих встреч. Именно здоровье помогает нам выполнять наши планы, успешно решать основные жизненные задачи, преодолевать трудности, а если придется, то и значительные перегрузки. «Доброе здоровье», разумно сохраняемое и укрепляемое самим человеком, обеспечивает ему долгую и активную жизнь. Одни становятся жертвами малоподвижности (гиподинамии), вызывающей преждевременное старение. Другие излишествуют в еде с почти неизбежным в этих случаях развитием ожирения, склероза сосудов, а у некоторых – сахарного диабета. А третьи не умеют отдыхать, отвлекаться от производственных и бытовых забот, вечно обеспокоены, нервны или страдают бессонницей, что в конечном итоге приводит к многочисленным заболеваниям внутренних органов. Некоторые люди, поддаваясь пагубным привычкам (курение и алкоголь), активно укорачивают свою жизнь. Множество людей вспоминают о необходимости заботиться о своем здоровье только в тот момент, когда приходит болезнь. Ну, а вылечившись, тут же забывают о разумной профилактике, и ничего не предпринимают, чтобы не допустить дальнейшего заболевания или осложнений. Недостаток движения, недостаток физической работы,

физических упражнений влияют на здоровье человека самым непосредственным образом.

Согласно заключению экспертов Всемирной организации здравоохранения 1985 года состояние здоровья населения лишь на 10% определяется уровнем развития медицины как науки и состоянием медицинской помощи, на 20% - состоянием окружающей среды, 20% наследственным фактором и на 50% - образом жизни.

«Здоровые люди быстрее выздоравливают» Христофор Якоб Бострем.
Здоровый образ жизни – это индивидуальная система поведения человека, обеспечивающая ему физическое, душевное и социальное благополучие в реальной окружающей среде (природной, техногенной и социальной) и активное долголетие.

Здоровый образ жизни создает наилучшие условия для нормального течения физиологических и психологических процессов, что снижает вероятность различных заболеваний и увеличивает продолжительность жизни человека, помогает нам достигать наших целей и выполнять задачи, успешно реализовывать свои планы, справляться с трудностями, а если придется, то и с колоссальными перегрузками. Крепкое здоровье, поддерживаемое и укрепляемое самим человеком, позволит ему прожить долгую, полноценную и полную радостей жизнь.

Здоровый образ жизни включает в себя следующие элементы:

- плодотворный труд,
- рациональный режим труда и отдыха,
- искоренение вредных привычек,
- оптимальный двигательный режим,
- личную гигиену,
- закаливание,
- рациональное питание.

Здорового образа жизни (ЗОЖ) в России придерживаются 12% населения, то есть каждый восьмой житель страны. Этот результат показало исследование, которое в 2018 году опубликовал Росстат (отчет Григория Березкина, издание РБК).

В ходе работы над статистикой специалисты спрашивали у респондентов, курят ли они, едят ли каждый день овощи и фрукты в количестве не менее 400 грамм, а также проявляют ли необходимую физическую активность – не менее 150 минут умеренной или 75 минут интенсивной нагрузки за неделю. Кроме того, учитывалось нормальное потребление соли, не превышающие 5 грамм в сутки, и низкое ли потребление алкоголя, равное не более 168 грамм чистого спирта для мужчин и 84 грамм для женщин.

Также Росстат представил отчет за 2019 год, в котором указаны регионы, где больше всего людей придерживаются ЗОЖ. Первой в этом списке стала Ингушетия – там 48,8% жителей заявили, что не имеют вредных привычек и питаются только здоровыми продуктами. На втором месте стоит республика Крым с 29,2%, на третьем – Адыгея с 28,8%, следом идет республика Чувашия с 24,7% зожников и Воронежская область с 24,2%. Отметим, что в Москве этот показатель составляет 8,8%, а в Санкт-Петербурге – 6,8% населения.

Самый низкий показатель по ЗОЖ был выявлен в Чукотском автономном округе – там всего 0,4% не пьют, не курят и не любят похрустеть овощами. Более высокие, но также неутешительные места занимают республика Тува, Ненецкий автономный округ с 2,1%, Хабаровский край с 2,2% и Забайкальский край с 3,3% жителей.

Согласно опросу общественников от января 2019 года на самом деле здорового образ жизни придерживаются только 0,4% жителей России – это примерно 5 человек из тысячи. При этом 65% респондентов заблуждаются в том, что их образ жизни можно назвать здоровым.

За 2020 год, на который пришелся главный удар пандемии COVID-19, количество приверженцев здорового образа жизни в России сократилось на

четверть, как говорится в исследовании международной аудиторско-консалтинговой сети «ФинЭкспертиза» (есть у РБК), основанном на данных Росстата. Если в 2019 году зожников было 12% от общего количества населения в возрасте от 15-ти лет (14,5 млн. человек), то в 2020-м году их число сократилось до 8,9% (10,8 млн. человек), то есть на 3,7 млн. человек.

При этом сократилось на треть и число антизожников, то есть людей, ведущих нездоровый образ жизни, согласно критериями Росстата – с 50,1% в 2019-м году до 33,5% в 2020-м году. По сути, россияне стали стремиться к «золотой середине» – не особо себя ограничивают, но и не позволяют себе лишнего, – указано в исследовании. В зону «удовлетворительного» ЗОЖ в 2020-м году количество коренных противников здорового образа жизни перешло за 20 млн. человек.

«Величайшее благо – здоровье, на втором месте красота, на третьем – богатство» Платон. Здоровье является естественным состоянием человека. В природе есть все необходимое для его поддержания, но для этого человеку необходимо жить по ее законам, так как природа не навязывает нам болезни. Она обеспечила человека внутренними защитными силами и механизмами, которые у многих людей находятся в заторможенном состоянии. Причиной этому является неестественный образ жизни.

Для поддержания здоровья, защиты от болезней человеку необходимо побуждение и активизация механизмов саморегуляции организма, развитие и подключение его резервных сил, то есть естественный метод самооздоровления. Болезнь – способ информирования человека о нарушении равновесия в его организме. Здоровье – бесценное богатство каждого человека в отдельности и всего общества в целом, поэтому оно является приоритетом.

Литература:

1. Формирование здорового образа жизни подростков: (учеб. пособие) / [сост.: Ф. К. Тетелютина и др.]; ГОУ ВПО ИГМА, центр мед. профилактики г. Ижевска. - Ижевск: [Б. и.], 2008. - 140 с.

2. Артемьева, Н. Н. Оценка состояния здоровья, условий и образа жизни специалистов со средним медицинским образованием / Н. Н. Артемьева, Г. А. Шаклеина: мат. V межрег. межвуз. науч.-практ. конф. молодых ученых и студентов, 21-24 апреля 2008 года, г. Ижевск / ред. кол.: Н. А. Кирьянов [и др.]; ГОУ ВПО ИГМА, ГОУ ВПО ПГМА. - Ижевск: Б. и., 2008 // Современные аспекты медицины и биологии. - 2008. - С. 115-118.

3. Наймушина, Е. С. Факторы риска, влияющие на формирование репродуктивного здоровья у подростков. - Ижевск, 2003. - 115-117. // Актуальные проблемы амбулаторно-поликлинической помощи детям и подросткам: материалы регион. науч.-практ. конф., посвящ. 25-лет. юбилею каф. пропедевтики детских болезней ИГМА. - Ижевск, 2003. - С. 115-117. 13.

4. О распространенности вредных привычек среди студентов первого курса Ижевской государственной медицинской академии / Н. Е. Морозова [и др.] // Здоровье финно-угорской молодежи. Роль семьи в формировании здоровья: мат. межрегион. науч.-практ. конф., 21-22 мая 2009 г., Ижевск. - Ижевск, 2009. - С. 100-103

5. Основы безопасности жизнедеятельности: 10-й кл.: О-75 учебник для общеобразовательных учреждений / М.П. Фролов [и др.]; под ред. Ю.Л. Воробьева. — Москва: АСТ, 2013 — 350, [2] с.: ил.

6. Здоровый образ жизни: сб. науч. трудов / под ред. С.А. Симбирцева. Л., 1988. 232 с.

7. Майкова В.П. Молчан Э.М. Духовность как фактор устойчивости социальных систем // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Философские науки. 2017. № 1. С. 46–53.

МОТИВАЦИЯ К СПОРТУ ИЛИ ПОЧЕМУ НАДО ВЫЙТИ ИЗ ЗОНЫ “КОМФОРТА”

MOTIVATION FOR SPORT OR WHY IT IS NECESSARY TO LEAVE
THE "COMFORT" ZONE

УДК 378.17

Черноножкин Кирилл Васильевич,

*студент, 3 курс, психолого-педагогический факультет,
профили: «Физическая культура» и «Безопасность жизнедеятельности»,
Филиал Ставропольского государственного педагогического
института в г. Ессентуки,
Россия, г. Ессентуки.*

Научный руководитель: Бондарь Ирина Алексеевна,

*доктор исторических наук, профессор, кафедра истории, права и
общественных дисциплин, Филиал Ставропольского государственного
педагогического института в г. Ессентуки,
Россия, г. Ессентуки.*

***Аннотация:** Гармоничное развитие человека невозможно без физической культуры и спорта. Они формируют как здоровье, так и личность человека. Культуру здорового образа жизни можно выжелтить как основную для человека. Основной проблемой низкой мотивации у людей является незнание о важности физических нагрузок. Знание основных мотивов, которыми заинтересованы люди позволит понять, что нужно для повышения их физических нагрузок и учесть их при формировании тренировок. В моей статье рассматриваются роль и значение формирования мотивации к занятиям физической культуры и спорта. А также говорится о различных способах формирования мотивации у людей для поддержки и развития здорового образа жизни.*

***Annotation:** Harmonious development of a person is impossible without physical culture and sports. They shape both health and personality. The culture of*

a healthy lifestyle can be yellowed as the main one for a person. The main problem of low motivation in people is ignorance about the importance of physical activity. Knowing the main motives that people are interested in will allow them to understand what is needed to increase their physical activity and take them into account when shaping training. In my article, the role and significance of the formation of motivation for physical culture and sports are considered. It also talks about various ways of forming motivation in people to support and develop a healthy lifestyle.

Ключевые слова: *здоровье, жизнь, спорт, мотивация, физическая культура, формирование.*

Key words: *health, life, sport, motivation, physical culture, formation.*

Здоровье самая большая ценность человека. Но чтобы эту ценность сохранить, человек должен вести здоровый образ жизни. Вредные привычки и малоподвижный образ жизни приводят к ухудшению и даже к потере здоровья.

Факторов, которые «мешают» идти в спортзал, заниматься физической культурой дома или выйти на улицу, довольно много. Дождь, жара, уборка или просто лень — все что угодно может стать той самой важной причиной отменить или отложить тренировку на потом. Так как привести себя в состояние «хочу, могу и буду заниматься сейчас, а не завтра!» и не обращать внимание на нелепые отговорки? Какая мотивация к спорту может помочь?

Часто человеку приходится заставлять себя встать пойти заниматься физическими нагрузками, сама мысль может вызвать у него усталость. Однозначно потакать лени и апатии нельзя. С другой стороны, многие специалисты утверждают, что тренироваться через силу — вредно. Нежелание тренироваться периодически возникает у всех. Даже у профессиональных спортсменов высшей категории, отрицательная мотивация к спорту далеко не редкость. Проблему нужно решать сразу же.

Мотивация - один из важнейших аспектов в современном мире, тем более в мире спорта. Мотивация в спорте — это внутреннее стремление стать лучше, сильнее чем вчера. Доказать себе и окружающим, что любая цель тебе по плечу.

Процесс формирования интереса к занятиям физической культурой и спортом – это не моментальный, а долгий и сложный процесс: от первичных начальных гигиенических знаний и навыков, до углубленных знаний по физическому воспитанию и специальных тренировок.

Существуют определенные виды мотивации:

- повышение работоспособности; многие исследования показывают, что при монотонной работе у человека ухудшается работоспособность и восприимчивость информации, это может привести к определенным ошибкам во время занятий спортом. Поэтому важно разнообразие во время занятий.

- эстетическая мотивация; вся суть данной мотивации заключается в потребности наслаждаться собственной красотой, силой, выносливостью и т. д.

- стремление познать свой организм, свои возможности; данная мотивация заключается в желании выжать из себя все физические возможности организма.

- случайные мотивации; к ним можно отнести мотивации, имеющие узкую своеобразную направленность.

- укрепление здоровья и профилактика заболеваний; физические упражнения могут стать опорой для формирования здорового образа жизни и профилактики различных болезней.

- спортивная мотивация; из истории известно, что к большим достижениям человека приводил дух соперничества. Стремление добиться рекордных результатов в спорте по сравнению с другими. Стремление быть лучшим среди себе подобных – это мощнейшая мотивация для самостоятельных занятий физическими упражнениями.

Вдобавок мотивацию можно разделить на составляющие, такие как мотив, потребность и цель.

Мотив — это вещественный или со всех сторон эталонный предмет, достижение которого выступает смыслом деятельности. Мотив представлен человеку в виде различных переживаний, характеризующихся либо положительными эмоциями от долгожданного ожидания достижения данного предмета, либо отрицательными. Так же он является неким связующим между другими составляющими мотивации, такими как “потребность” и “цель”, объединив данные составляющие они образуют некую связь, которая определяет выбор из всех возможных вариантов.

Потребность — это бессознательное стремление избавиться от дискомфорта и дефицита. Потребность создает определенный мотив, а тот, определяет цель.

Цель — это то, к чему стремится человек

Рассмотрим несколько видов целей и мотиваций.

- поставь себе цель: обязательно человек должен задать себе правильный вопрос: «Зачем я занимаюсь спортом и нужно ли это мне вообще?». Например:

- Мне нужно влезть в новый спортивный костюм.
- Нарастить мышцы для красивых фотографий.
- Чтобы быть здоровым.
- Хочу жить активно.

Когда у человека есть цели, задачи и понимание, зачем делать то или иное усилие, то появится мотивация и для достижения цели.

- скажи пока стрессу и плохому настроению: Физическая нагрузка — один из лучших антидепрессантов. Это утверждение психологов не голословно. Но поднимая себе настроение тренировкой, соблюдай такие правила:

1. Занимайся в пол силы, измени структуру планируемой тренировки на иной. Например, вместо отжиманий займись дома растяжкой. Чрезмерные усилия и повышение уровня кортизола, на фоне отсутствия желания

нагружаться, могут после тренировки поменять настроение в обратную сторону.

2. Взять себе в помощники любимое музыкальное сопровождение.
3. Во время тренировки пей немного подслащенный напиток.
4. Гигиенический душ после занятия закончи контрастными процедурами.

- нет пути назад! Не откладывайте занятия на завтра, если можно превзойти себя сегодня. Захотелось на тренировку — идите на тренировку незамедлительно, не нужно ждать удобного случая, хорошей погоды или хорошего настроения. Спортивные нагрузки эффективны, когда они регулярны. Если человек даст слабину один раз, потом второй, и лень убьет в тебе желание заниматься. Прощай достигнутые результаты. Придется начинать все или с самого начала, или, что еще хуже, с отрицательных показателей.

- купите себе программу тренировок или спортивную форму: Психология человека устроена таким образом, что если он за что-нибудь заплатил, то должен воспользоваться товаром или услугой на все 100%. Даже если ему станет крайне лень идти на тренировку, то осознание, что за программу оплачено или куплена новая спортивная форма, подстегнет не пропустить занятия.

- найди себе кумира: Этот пункт представлен не для зависти, а для вдохновения. Выберите известных людей из мира спортивных достижений, сумевших построить идеальное тело, почитайте их истории, понаблюдайте за прогрессом в тренировочном процессе. Как говорил Дуэйн Джонсон: *«У меня нет стремления кому-то что-то доказать, я доказываю себе, что могу стать еще лучше и еще сильнее с каждой тренировкой!»* И он безусловно прав! На собственном примере демонстрирует свои слова, за что и получил прозвище «Скала».

Также Жан-Клод Ван Дамм, является отличным примером человека, который не «завездился» и остался обычным человеком. Стоит поучиться нам

всем. *«Нет во мне ничего необычного. С вами говорит человек, который родился в простой стране среди простых людей. Во мне нет ни глубокомыслия, ни ума, ни глупости — просто чувак, у которого есть собаки и дом, который любит тренироваться и который рад, что жив».*

А вот Джеки Чан рассказал самый простой рецепт успеха любого дела и действия. Он прост как дважды два: *«Лучший путь к успеху — это влюбиться в то, что ты делаешь».*

Это должно вызвать определённый эффект и вдохновить на спортивный рост.

- положительный пример: если ты – папа или мама, старший брат или сестра, — то хочешь не хочешь, а должен подавать положительный пример, ведь когда есть семья ты просто обязан двигаться вперед не ради себя, а ради них. Надо собрать всю волю в кулак и идти тренироваться. Делайте утреннюю зарядку вместе ведь это только укрепит ваши семейные взаимоотношения, но и улучшит ваше здоровье.

В результате исследования можно сделать вывод, что повышение мотивации может полностью поменять отношение человека к спорту и к здоровому образу жизни в целом. Здоровый образ жизни и спорт — это особенная ценность, она необходима для всех людей. Мечта осуществляется лишь тогда, когда мысль трансформируется в конкретные действия по ее достижению. Поэтому нужно пересилить себя и хотя бы один раз попробовать сделать то, что якобы не по плечу. Следует избегать общения с людьми, которые не верят или убеждают в нереальности достижения вашей цели. Не стоит искать оправдания: если очень хочется, то время для самосовершенствования всегда найдется! И очень важно, чтобы каждый человек переступивший через себя и начавший заниматься, выходя из зала или после небольшой тренировки дома, чувствовал только радость и уверенность в себе.

Литература

1.Сергей Агутин: Мотивация к спорту [Электронный ресурс]
URL:<https://bowandtie.ru/motivatsiya-k-sportu/> (дата обращения: 05.09.2021).

2.Ландарь А. А.: Мотивации к спорту в нашей жизни [Электронный ресурс] URL:<https://cyberleninka.ru/article/n/motivatsiya-k-sportu-v-nashey-zhizni/viewer> (дата обращения: 05.09.2021).

3.10 поводов сходить на тренировку [Электронный ресурс]
URL:<https://fitunion.pro/blog/10-povodov-shodit-na-trenirovku-dazhe-esli-sovsem-ne-hochetsya/> (дата обращения: 05.09.2021).

4.Как мотивировать себя на спорт [Электронный ресурс]
URL:<https://fitunion.pro/blog/9-sposobov-zastavit-sebya-zanimat-sya-sportom/>
(дата обращения: 05.09.2021).

5.Мотивирующие цитаты [Электронный ресурс]
URL:<https://fitunion.pro/blog/motiviruyushie-citaty-o-sporte/> (дата обращения: 05.09.2021).

6. Общее понятие о здоровом образе жизни [Электронный ресурс]
URL:<http://71.rospotrebnadzor.ru/content/596/82301/> (дата обращения: 05.09.2021).

7.Мартын И.А.: Формирование мотивации к занятиям физической культуры и спорта у студенческой молодежи [Электронный ресурс]
URL:<https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-motivatsii-k-zanyatiyam-fizicheskoy-kulturoy-i-sportom-u-studencheskoy-molodezhi-1/viewer>
(дата обращения: 05.09.2021).

8.Челнокова Е. А.: Формирование мотивации студентов к занятиям физической культурой и спортом в высшей школе [Электронный ресурс]
URL:<https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-motivatsii-studentov-k-zanyatiyam-fizicheskoy-kulturoy-i-sportom-v-vysshey-shkole/viewer>
(дата обращения: 05.09.2021).

АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ

ANALYSIS OF FINANCIAL RESULTS OF ENTERPRISES IN RUSSIA

УДК 336.671.1

Шароварова Яна Юрьевна

Студент 5 курс,

институт «Экономики и управления»

Волгоградский государственный университет

Россия, г. Волгоград

Аннотация: *Статья посвящена исследованию анализу финансовых результатов предприятий в России. Цель работы – показать необходимость анализа для всех организаций, раскрыть его виды и показать все составляющие по отдельности. В результате работы были проанализированы вертикальный, горизонтальный и трендовый виды анализа, понятия прибыли и рентабельности. Вывод показывает, насколько важно понимать данный процесс и осознавать его значимость для предприятия.*

Abstract: *The article is devoted to the analysis of the financial results of enterprises in Russia. The purpose of the work is to show the need for analysis for all organizations, to reveal its types and to show all the components separately. As a result of the work, vertical, horizontal and trend types of analysis, the concepts of profit and profitability were analyzed. The conclusion shows how important it is to understand this process and realize its significance for the enterprise.*

Ключевые слова: *финансовые результаты, прибыль, рентабельность, вертикальный анализ, горизонтальный анализ, трендовый анализ.*

Key Words: *financial results, profit, profitability, vertical analysis, horizontal analysis, trend analysis.*

В нынешних обстоятельствах хозяйствования значимое влияние на финансовые процессы любого государства имеет предпринимательский сектор. По этой причине усиливается роль анализа деятельности коммерческих организаций. Результаты анализа имеют заинтересованность, как для самих предприятий, так и для Федеральной службы статистики и других государственных органов.

Огромное количество компаний формируют отделения по исследованию и управлению рисками экономической деятельности, при этом за пределами внимания специалистов остаются прочие нюансы анализа финансово-хозяйственной деятельности, в частности финансовых результатов. Возникает потребность в комплексном подходе и в продуманной тактике для улучшения финансового анализа прибыли и рентабельности предприятия, которая в то же время осуществляет систему контроля [1, с. 567].

Основные показатели анализа финансовых результатов организации выражены в показателях прибыли, рентабельности и отражены в бухгалтерской (финансовой) отчетности предприятия, точнее в отчете о прибыли и убытках. Рассмотрим каждый термин по отдельности.

Финансовым результатом является итог хозяйственной деятельности предприятия, отражающийся в виде прибыли. В свою очередь, прибыль для российских организаций, в соответствии с главой 25 Налогового кодекса, признаются полученные доходы, уменьшенные на величину произведенных расходов, то есть это конечный результат деятельности хозяйствующего субъекта в абсолютном выражении [2, с. 365].

Определим сущность прибыли как экономической категории. Так прибыль – это:

- ⇒ один из главных внутренних показателей краткосрочного и долгосрочного развития хозяйствующего субъекта;
- ⇒ ключевой индикатор возрастания рыночной стоимости организации;
- ⇒ индикатор кредитоспособности экономического субъекта;

- ⇒ показатель объективной возможности возрастания капитала;
- ⇒ индикатор конкурентоспособности организации в условиях стабильного и устойчивого уровня прибыли;
- ⇒ гарант выполнения экономическим субъектом своих обязательств перед государством;
- ⇒ источник удовлетворения потребностей общества путем реализации всевозможных государственных, региональных и муниципальных программ [3, с.649].

Рентабельность - это ключевой и универсальный показатель эффективности хозяйственной деятельности предприятия, указывающий на степень прибыльности производства за определенный период, с помощью которого можно оценить дальнейший потенциал развития организации.

Отметим следующие общие черты, присущие показателю рентабельности:

- ✓ с помощью показателей рентабельности можно оценить прибыльность предприятия, при каждом вложенном рубле в хозяйственную деятельность;
- ✓ понятия «рентабельность», «прибыльность» «доходность» можно считать тождественными;
- ✓ рентабельность – средство оценивания эффективной работы предприятия, на основе которого можно сформулировать направления по совершенствованию финансовых результатов, а также ускорению экономического роста. При этом следует различать рентабельность и доходность [4, с. 345].

Для осуществления анализа финансовых результатов в основном используется вертикальный, горизонтальный и трендовый виды анализа:

1. Вертикальный анализ финансовых результатов. Такая оценка строится, исходя из структуры формы, и показывает соотношение составляющих ее параметров в формировании финансового итога, прибыли или убытка.

Способ учитывает специфику составления отчета – математическое суммирование и вычитание строк. Поэтому вертикальный анализ отчета о финансовых результатах предполагает методику, когда за базу берут один показатель (как правило, это выручка) и остальные параметры считают в соотношении к нему: то есть выручку принимают за 100%, а другие статьи пересчитывают в процентах по отношению к ней [5, с. 24].

Поскольку в отчет включаются данные за два периода, вертикальная (структурная) методика позволяет: определить изменение доли расходов и доходов в выручке; отследить колебание отдельных параметров в структуре результата; сделать выводы об обоснованности роста расходов; пересмотреть стратегию деятельности.

Анализ отчета о финансовых результатах предприятия можно провести за три отчетных периода: больший временной охват предоставит и большую наглядность и информативность структуры прибыли (убытка) [6, с. 19].

2. Горизонтальный анализ формы отчета о финансовых результатах. Суть этого метода заключается в сравнении полученных за два года показателей в абсолютном (в рублях) и относительном (в процентах) изменении, где:

абсолютное – определяется как разность показателей текущего и прошлого (базового) года;

относительное – определяется в процентах как соотношение абсолютного изменения к базовому году. Существует несколько формул отклонений для горизонтального анализа (таблица 1) [7, с. 323].

Формулы отклонений для горизонтального анализа

Название показателя		Формула
Абсолютное отклонение		$N_1 - N_0$
Относительные отклонения	Темп роста	$N_1 + N_0 * 100\%$
	Темп прироста	$(N_1 - N_0) + N_0 * 100\%$
Примечание: N ₀ , N ₁ – значения анализируемого показателя в базовом и текущем периодах		

Горизонтальный (трендовый) мониторинг показывает динамику составляющих финансовых показателей за период, темпы прироста доходов и расходов. Анализ отчета о финансовых результатах деятельности в этом срезе позволяет оценить правильность стратегии и перспективы развития бизнеса, спланировать последующие шаги.

При изменении стратегии бизнеса принимается во внимание тип выручки от прочей деятельности, сложилась ли она от разовых операций или ее стоит рассматривать как регулярный источник прибыли [6, с. 19].

3. Трендовый анализ отчета о финансовых результатах организации можно также проводить за три года, а также с дополнительной поквартальной оценкой равномерности формирования результата.

Оптимально, если расходы растут более медленными темпами, чем доходы, а прибыль от основной деятельности – интенсивнее, чем доходы в целом. Если же в сравниваемых периодах получены разнополярные итоги – убыток и прибыль, подсчет темпов роста теряет смысл и его не проводят.

Алгоритм формирования любого показателя рентабельности заключается в расчете коэффициента, который показывает соотношение того или иного показателя прибыли к различным показателям капитала (совокупного, собственного, заемного), активам (совокупным, внеоборотным, оборотным), общей величине расходов и доходов или их элементам [8, с. 120].

Рентабельность – это относительное значение показателя, показывающий насколько эффективна деятельность компании. Расчет производится по нескольким формулам (таблица 2) [9, с. 77].

Таблица 2

Относительные показатели для оценки финансовых результатов

Показатель	Формула	
	по чистой прибыли	по прибыли от продаж
Рентабельность активов	$ЧП + A_{cp} * 100\%$	$ПП + A_{cp} * 100\%$
Рентабельность собственного капитала	$ЧП + СК_{cp} * 100\%$	$ПП + СК_{cp} * 100\%$
Рентабельность заемного капитала	$ЧП + ЗК_{cp} * 100\%$	$ПП + ЗК_{cp} * 100\%$
Рентабельность продаж	$ЧП + В * 100\%$	$ПП + В * 100\%$
Примечание: <ul style="list-style-type: none"> • ЧП - чистая прибыль; • ПП - прибыль от продаж; • A_{cp} - среднегодовая стоимость активов; • $СК_{cp}$ - среднегодовая величина собственного капитала; • $ЗК_{cp}$ - среднегодовое значение заемного капитала; • В – выручка. 		

Рентабельность показывает, какая сумма прибыли организации приходится на каждый рубль капитала, активов, доходов, расходов и т.д [6, с. 19].

Анализ структуры отчета о финансовых результатах Форму 0710002 «Отчет о финансовых результатах» обязаны сдавать все организации. Документ включает такие параметры:

- доходы и расходы по основным видам деятельности;
- прочие доходы и расходы;
- итог деятельности по основным видам и общий финансовый результат;
- налог на прибыль и корректировки по налогу;

○ дополнительные пояснения по отдельным финансовым операциям.

Форма заполняется за два периода – отчетный и аналогичный ему предыдущий. Анализ отчета о финансовых результатах включает оценку данных не только построчно (вертикально) в разрезе текущих итогов, но и в динамике, в сравнении с прошлыми показателями (горизонтально) [10, с. 15].

Анализируя финансовые характеристики деятельности, компания может выявить тенденции, влияющие на хозяйственно-экономическую эффективность, и контролирует составляющие бизнеса.

Форма 2 включает налог прибыль. Анализ показателей отчета о финансовых результатах предполагает, что организация функционирует не один период. При необходимости для внутренней оценки данные формы можно детализировать самостоятельно, расширив перечень статей [10, с. 15].

Из всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что анализ финансовых результатов необходим всем предприятиям в нашей стране. С помощью него можно узнать наиболее точные статистические данные, облегчающие работу ФСС и других государственных органов. Показатели прибыли и рентабельности являются неотъемлемой частью анализа финансовых результатов организации. Для достижения наиболее точных результатов используются:

– вертикальный вид анализа – исходя из структуры, показывает соотношение составляющих ее параметров в формировании финансового итога, прибыли или убытка;

– горизонтальный вид анализа - сравнение полученных за два года показателей в абсолютном (в рублях) и относительном (в процентах) изменении;

– трендовый вид анализа проводится за три года, а также с дополнительной поквартальной оценкой равномерности формирования результата. Результаты оформляются в Форме 0710002 «Отчет о финансовых результатах» и в Форме 2, включающую налог на прибыль.

Библиографический список:

1. Балаковский Ю.М. Финансовый менеджмент / Ю.М. Балаковский, М.В. Леонтьева – М.: Москва, 2009. – 567 с.
2. Батолев Е.В. Финансовый анализ предприятий / Е.В. Батолев – М.: Росто, 2005. – 365 с.
3. Жеребенко В.П., Артеменко Б.В. Финансово-экономический анализ / В.П. Жеребенко, Б.В. Артеменко – М.: Экономика, 2000 – 120 с.
4. Иванов И.Д., Журбина Л.Н., Филоненко М.К., Журавлева Н.Ф. Методы финансовых и коммерческих расчетов // Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. 2018. №2. С. 77-81.
5. Коваленко Е.М. Финансовый анализ в экономической системе России // Экономика Юниверсал. 2020. № 11. С. 14-19.
6. Корчагина М.Д., Керимов Д.В. Финансовый анализ эффективности и устойчивости бизнес-процесса, примеры расчетов, формулы // Деньги и кредит. 2018. №10. С. 19-23.
7. Литвиненко А.В. Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики / А,В. Литвиненко – М.: Проспект, 2004. – 345 с.
8. Савицкая Г.В. Экономический анализ: учебник / Г.В. Савицкая. – М.: ИНФРА-М, 2008. - 649 с.
9. Ханмурзаев В.М., Борисенко П.П., Гузеев Ю.Л. Анализ хозяйственной деятельности предприятий Российской Федерации / В.М. Ханмурзаев, П.П. Борисенко, Ю.Л. Гузеев – М.: Росто, 1998. – 21-24 с.
10. Четыркин Е.М. Методы финансовых и коммерческих расчетов: учебник / Е.М. Четыркин. – М.: Дело, 2006. – 323 с.

ИСТОРИЯ ВНЕДРЕНИЯ КРАУДФАНДИНГА В ЭКОНОМИКУ
HISTORY OF CROWDFUNDING IMPLEMENTATION IN THE
ECONOMY

УДК 33.330

Широкая Светлана Юрьевна

студентка

2 курс, факультета среднего профессионального образования №1

АНО ВО «Белгородский университет кооперации, экономики и права»

Россия, г. Белгород

Гюнтер Ирина Николаевна, кандидат экономических наук, доцент

доцент кафедры финансов и таможенных доходов

АНО ВО «Белгородский университет кооперации, экономики и права»

Россия, г. Белгород

***Аннотация:** В настоящее время, когда все в мире постоянно меняется, происходит стремительное внедрение новых технологий во все области деятельности. Методы финансирования стартапов также не остаются в стороне, все больше появляется новых способов инвестирования средств людей в разные благотворительные, творческие проекты. Одним из таких методов является краудфандинг, который занимает немалую часть в поддержке начинающих проектов. В настоящее время краудфандинговые площадки начали из-за коронавируса приостанавливать работу либо ограничивать финансирование для заемщиков из проблемных отраслей. Относительно неплохо себя чувствуют лишь те, что специализируются на госзаказе.*

***Annotation:** At the present time, when everything in the world is constantly changing, there is a rapid introduction of new technologies in all areas of activity. Methods of financing startups also do not stand aside, there are more and more new*

ways of investing people's funds in various charitable and creative projects. One of these methods is crowdfunding, which takes a large part in supporting starting projects. Currently, crowdfunding sites have begun to suspend work or limit funding for borrowers from problem industries due to the coronavirus. Only those who specialize in state orders are doing relatively well.

Ключевые слова: краудфандинг, совместное финансирование, площадка, платформа, упростить, добровольно.

Keywords: crowdfunding, co-financing, platform, platform, simplify, volunteer.

«Краудфандинг (народное финансирование, от англ. crowdfunding, crowd — «толпа», funding — «финансирование») – это довольно популярный способ финансирования. Суть этого метода в том, что люди, которые заинтересовались и разделяют взгляды и идеи инициаторов проекта, добровольно делают пожертвования с целью помочь воплотить в жизнь данный замысел. Другими словами, это коллективное сотрудничество людей, которые вместе вкладывают свои денежные средства и ресурсы для поддержки усилий других людей. Все пожертвования чаще всего происходят через интернет, что довольно упрощает сбор средств» [3].

Впервые термин «краудфандинг» встречается в статье, посвященной коллективным инвестициям в интернете, писателя Джеффа Хау в журнале Wired в 2006 году. В своей статье журналист называет добровольцами граждан, которые инвестировали свои средства, так как они не ждали в ответ какого-то вознаграждения.

Сейчас же к краудфандингу относятся не только добровольные, бескорыстные пожертвования, теперь сюда входят любые коллективные пожертвования в проекты разных направлений. Это могут быть идеи связанные с бизнесом, экологией, культурой, новыми технологиями и еще многими другими сферами работы людей, таким образом, краудфандинг охватывает самые разные области деятельности человека.

Почему же в настоящее время не только добровольные инвестиции относятся к краудфандингу? Теперь, после воплощения идеи, на которую собирались деньги, автор должен отчитаться о проделанной работе и, если на то был договор, выплатить вознаграждение. В данном случае, вознаграждение – это некий бонус, который предлагает автор проекта в обмен на материальную поддержку его начинания. Каким оно будет, выбирает сам автор проекта, что он способен дать за полученную помощь.

Вознаграждения за финансирование проекта могут быть любыми, вот некоторые из них:

- денежное вознаграждение – инвесторы получают некоторую часть от прибыли, полученной в результате реализации проекта, на который шел сбор денег;

- готовый продукт – инвесторы получают экземпляр того, что они финансировали;

- письменная благодарность от автора проекта;

- упоминание инвестора в сми;

- сувенирная продукция, подарок от организатора – это может быть скидка, реквизиты со съемок, футболки и другие уникальные подарки от организатора в единственном экземпляре.

«Схема работы краудфандинга довольно проста и не требует много усилий:

1. Все начинается с появления идеи, на которую и будет происходить сбор средств.

2. Автор проекта объявляет сбор денег в соцсетях, на сайтах или с использованием специальной платформы.

3. Люди, которых заинтересовала эта идея, отправляют пожертвования, и, когда будет собрана нужная сумма, автор начнет работу.

4. На всем протяжении работы инвесторам периодически отправляется информация о ее ходе.

5. После завершения работы, людям, которые финансировали проект, передается вознаграждение за их помощь» [4].

Краудфандинг – очень удобный инструмент для воплощения в жизнь интересной идеи, реализовать которую у автора нет возможности. Также таким способом можно понять, интересна ли эта идея обществу, будет ли она пользоваться спросом. Таким образом, краудфандинг не только удобен в своем использовании и помогает собрать средства, а также сразу показывает, нужен ли этот товар людям.

«Какие же в итоге преимущества у такого метода финансирования? К ним относятся:

1. Для реализации своего проекта Вам не нужен стартовый капитал. Все средства будут собираться людьми, которых Вы смогли заинтересовать, от Вас требуется только подождать, пока ваша идея соберет достаточную сумму, а после реализации проекта, выплатить вознаграждение инвесторам.

2. Можно получить большое финансирование. Найти инвестора, который захочет полностью финансировать проект, достаточно сложно, это долго и требует много усилий, не каждый человек захочет вкладывать миллионы в идею, результат которой неизвестен. Здесь и будет полезен краудфандинг, ведь средства собираются многими людьми, а значит, таким образом, будет много инвесторов, которые пожертвуют не такие большие суммы, но за счет их количества, собрать нужную сумму будет куда легче.

3. Анализ рынка. Вам не нужно будет в самом начале привлекать маркетологов, что сэкономит время и деньги. Ведь с помощью краудфандинга Вы сами можете оценить, нужна ли ваша идея людям, будет ли она пользоваться спросом на рынке. Никто не скидывает деньги на проект, скидывают мало и пишут негативные комментарии – людям неинтересна ваша идея, она не будет востребована, а значит надо что-то в ней поменять или же полностью изменить задумку, чтобы люди потянулись к ней» [1].

Сейчас в мире действует очень много площадок краудфандинга, по всему миру они пользуются популярностью. Одной из самых первых, самой

крупнейшей и известной считается американская платформа Kickstarter. Ее создатели смогли объяснить миру, что такое краудфандинг, и пробудить в людях интерес к такому способу финансирования. Эта площадка работает с 2009 года, за это время было профинансировано более 160 000 проектов и собрано около 5 миллиардов долларов. Своей простотой площадка смогла заинтересовать многих людей, она работает по принципу «все или ничего» - если проект не собрал нужную сумму, собранные деньги будут возвращены инвесторам. За свою работу Kickstarter берет комиссию 5% от собранной суммы.

Еще одной крупнейшей зарубежной площадкой краудфандинга является *Indiegogo*. Эта платформа считается главным конкурентом Kickstarter. Ее отличие заключается в том, что, даже если нужная сумма не будет собрана, автор проекта в любом случае получит деньги, что дает ему возможность чувствовать себя более уверенно, без страха потерять деньги. И подобных площадок в мире существует множество, в большинстве случаев их различия состоят в направлениях деятельности, на которые собираются деньги. Большинство таких платформ мировые, на них можно найти проекты со всего мира, что является удобно для авторов проектов с тех стран, в которых краудфандинг мало развит.

Проектом, который набрал самую крупную сумму за всю историю краудфандинга, стала разработка видео игры *Star Citizen*. Сбор денег начался еще 18 октября 2012 году на сайте *Kickstarter*, тогда разработчики проекта планировали собрать всего 500 тысяч долларов. Но эта идея так заинтересовала людей, что уже к 19 апреля 2013 года было собрано около 9 миллионов долларов, а к 2014 году было более 40 миллионов. Этот проект был даже занесен в Книгу рекордов Гиннеса за то, что собрал такую большую сумму за не очень большой период с помощью краудфандинга. Еще одна особенность этого проекта заключается в том, что сбор денег до сих пор не завершен. На 2020 год было собрано более 300 миллионов долларов. За такой долгий период игра не вышла из бета-версии и дата ее выхода неизвестен, так что сложно сказать, когда же будет завершен сбор средств. Проектов,

собранные средства на которые превысили запланированную сумму, было много и с каждым днем их становится все больше.

Что же касается краудфандинга в России? Нельзя сказать, что в России такой метод финансирования пользуется популярностью, хоть самые крупные первые площадки появились еще в 2012 году, развитие краудфандинга в нашей стране довольно медленное по сравнению с американским и европейским. Один из причин такого положения является то, что большинство наших людей не привыкли тратить свои деньги на чужие идеи. Жители нашей страны до сих пор относятся скептически к данному способу, у нас не сформирована культура меценатства, из-за чего добиться высоких темпов финансирования от граждан нашей страны достаточно сложно. Как говорят критики, наш менталитет не позволит развиваться системе как в большинстве других стран. Еще одна причина сложности развития этого метода в России это то, что отсутствовали юридические нормы, которые бы регулировали осуществление краудфандинга.

«До 2020 года «народное финансирование» никак не регулировалось и существовало только на практике. И только 01.01.2020 года в силу вступил закон №259-ФЗ от 02.08.2019 года «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ». Этот закон внес ясность в работу платформ краудфандинга, установил требования к ним, правила, основные способы и порядок инвестирования. Там прописаны права и обязанности инвесторов и операторов платформ краудфандинга, что стало еще одним шагом развития такого метода финансирования в нашей стране» [2].

Из-за сложностей развития в России нет особо крупных площадок краудфандинга, а их количество не так велико. Летом 2012 года с разницей пару месяцев стартовали первые крупные российские платформы: *Planeta.ru* и *Boomstarter*.

Музыкальная группа «Би-2» в 2011 году первой в нашей стране решила опробовать в действии схему краудфандинга. Тогда, за 6 месяцев,

они смогли собрать 1 миллион рублей. Бас-гитарист этой группы Макс Лакмус настолько заинтересовался этой идеей, что к началу июня 2012 года стартовала первая площадка краудфандинга *Planeta.ru*. Сейчас собрано около миллиарда рублей благодаря данному сайту. Здесь финансируются творческие, благотворительные и образовательные проекты, а вот коммерческие и политические идеи размещать на данном сайте запрещено. Преимущество заключается в том, что можно один раз продлить сбор денег, если нужная сумма или хотя бы 50% от нее не собралась, ведь сайт закрывает сбор средств, если собранная сумма составляет менее 50%. Главным условием платформы является то, что проект не может быть размещен на еще одном подобном сайте. Комиссия за работу площадки составляет 10%, если сумма было собрана полностью, и 15%, если сумма равна 50-99% от запланированной [5].

Одними из успешных проектов сайта *Planeta.ru* являются:

– сбор средств на создание мультфильма «Три мелодии», планировалось собрать 200 000 рублей. Эта сумма была полностью собрана и даже превышена на 50 тысяч.

– финансирование проекта по постановке мюзикла по песням группы «Аквариум». Собрано было 1 147 997 рублей, вместо запланированного 1 миллиона.

Следующей платформой стала *Boomstarter*. Эта площадка стала аналогом американского сайта *Kickstarter* и также действовала по принципу «все или ничего». Официально стартовала она 21 августа 2012 года и победила в номинации «Лучший социально значимый стартап» премии «Стартап года». Финансирование на данном сайте включает в себя 13 направлений: музыка, технологии, видео, игры, дизайн, фотография, мода, общество, хореография, искусство, еда, издания и театр. В 2016 году площадка добавила новую возможность – сбор денег может проходить бессрочно, пока не будет собрана вся сумма. Главной особенностью является то, что нельзя выплачивать инвесторам вознаграждение в виде дивидендов или части бизнеса, а у каждого автора обязательно должен быть открыт счет в банке. Также, еще одной

особенностью является то, что за каждой компанией по сбору прикрепляется менеджер, который указывает на ошибки и помогает их исправить [6].

Самым успешным проектом, который финансировался с помощью площадки *Boomstarter* и превысил запланированную сумму на 963%, стала в 2013 году съемка фильма «28 панфиловцев». Удалось собрать более 3 миллионов рублей, хотя планировалось всего 300 тысяч. Также успешным является сбор денег в 2016 году на карманные диваны, надуваемые без насоса – вместо одного миллиона удалось собрать, с помощью 998 инвесторов, 3 890 140 рублей.

Немало других площадок краудфандинга действует в России, много удачных проектов финансировались с их помощью. Конечно, до зарубежных стран российскому «народному финансированию» еще далеко, но его развитие все равно набирает рост. Возможно, юридические нормы по данному способу финансирования, регулирование операторов платформ инвестирования Центральным Банком России станут толчком к развитию, и людей заинтересует такой метод.

Многие люди даже не подозревают о таком удобном способе финансирования как краудфандинг. Большинство предпринимателей сомневаются в данном методе, предпочитая банковское финансирование. Конечно, никто не дает гарантии, понравится ли ваша идея людям, соберутся ли средства на нее, но зато Вы точно будете понимать, есть ли смысл в вашей работе и усилиях. Популярность краудфандинга в мире растет, а значит, со временем большинство людей поймет, что «народное софинансирование» - это удобный и несложный метод финансирования новых и интересных идей.

Литература

1. Краудинвестинг. Акционерный краудфандинг. – Текст: электронный. – URL: <https://www.tadviser.ru/a/378695> (дата обращения: 25.05.2021).

2. О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ, федеральный закон от 02.08.2020 № 259 -ФЗ. – Текст: электронный // КонсультантПлюс [сайт]. – URL:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_330652/. (дата обращения: 30.05.2021).

3. Что такое краудфандинг. – Текст: электронный. – URL: <https://greedisgood.one/kraudfanding#i-20>. (дата обращения: 30.05.2021).

4. Киевич А.В., Койпаш Д.А. Краудинвестинг как альтернативная модель финансирования инвестиционного проекта // Экономика и банки. 2016. № 1. С. 58. - Текст: электронный. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kraudinvesting-kak-alternativnaya-model>. (дата обращения 31.05.2021).

5. Planeta.ru и краудфандинг. – Текст: электронный. – URL: <https://planeta.ru/faq/article/2!paragraph9>. (дата обращения 30.05.2021).

6. Бесплатный обучающий онлайн-курс «Мастер краудфандинга». – Текст: электронный. – URL: https://boomstarter.ru/crowd_learning. (дата обращения 31.05.2021).

**РЕГУЛИРОВАНИЕ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
НА ТЕРРИТОРИИ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ**
REGULATION OF URBAN CONSTRUCTION ACTIVITIES IN THE
TERRITORY OF SVERDLOVSK REGION

УДК 711

Каримов Денис Владимирович

Магистр Строительных наук

Студент магистратуры 2 курс

Факультет государственного и муниципального управления

*Российская Академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации*

***Аннотация.** В статье анализируется регулирование градостроительной деятельности на территории Свердловской области. Выявляются особенности правового регулирования ГД, выделяются законодательные источники регулирования ГД. Приводится документальная база, на основе которой осуществляется регулирование ГД. Рассматривается специфика ГД на территории Свердловской области и роль местных нормативов градостроительного проектирования в формировании комфортной городской среды.*

***Annotation:** The article analyzes the regulation of urban planning activities on the territory of the Sverdlovsk region. The features of the legal regulation of the State Duma are revealed, the legislative sources of the State Duma regulation are highlighted. The documentary base is provided on the basis of which the regulation of the State Duma is carried out. The specifics of the State Duma on the territory of the Sverdlovsk region and the role of local standards of urban planning in the formation of a comfortable urban environment are considered.*

***Ключевые слова:** градостроительная деятельность, регулирование градостроительной деятельности, строительная отрасль, нормативы градостроительного проектирования, Свердловская область.*

Key words: *urban planning activities, regulation of urban planning activities, construction industry, urban planning standards, Sverdlovsk region.*

Введение

Строительная отрасль входит в число наиболее значимых отраслей экономики и выступает важным элементом её стабильного развития [1]. Важность изучения гражданско-правового регулирования градостроительной деятельности (ГД) на территории Свердловской области (СО) обуславливается потребностью в обеспечении гармонизации публичных и частных интересов её участников. С увеличением плотности и численности населения в городах Свердловской области актуальными стали проблемы интенсификации использования земли и иных природных ресурсов, роста антропогенного воздействия на среду и ухудшения экологической обстановки [2]. На этом фоне даже небольшой дисбаланс в функциональном назначении городских территорий может стать причиной серьёзных негативных социальных последствий, что увеличивает важность регулирования ГД.

Целью работы является изучение особенностей регулирования градостроительной деятельности на территории Свердловской области. Для её достижения были использованы методы анализа и синтеза научных публикаций и литературных источников по рассматриваемой теме.

Особенности правового регулирования градостроительной деятельности

ГД представляет собой деятельность по развитию территорий, включая города и прочие поселения, реализуемую в виде планировки территории, градостроительного зонирования, территориального планирования, архитектурно-строительного проектирования, строительства, реконструкции и капитального ремонта объектов капитального строительства (ОКС) и эксплуатации зданий [3]. Указанная деятельность активно проводится по всей стране, в том числе на территории СО, а потому требует подробного, однозначного и эффективного правового регулирования.

ГД регулируется Градостроительным кодексом (ГрК РФ), который по своей природе представляет собой комплексную подотрасль административного права, что обусловлено тем обстоятельством, что градостроительное законодательство регламентирует как внутренние взаимоотношения органов публичной власти, так и отношения органов публичной власти с физическими и юридическими лицами [4]. При этом, согласно ст. 4 ГрК РФ, регулирование ГД осуществляется не только законодательством о ГД, но и иным отраслевым законодательством, предусмотренным Кодексом [5]. К градостроительным отношениям, не урегулированным законодательством о ГД, применяются:

- лесной кодекс РФ;
- земельный кодекс РФ (ЗК РФ);
- водный кодекс РФ;
- ФЗ «Об особо охраняемых природных территориях»;
- ФЗ «Об охране окружающей среды»;
- ФЗ «Об охране объектов культурного наследия (памятников истории и культуры) народов РФ»;
- иное законодательство РФ.

Регулирование ГД осуществляется в рамках системы, представляющей собой организованную согласно законодательству совокупность организационных структур, которые от имени органов власти по существующим процедурам реализуют деятельность по формированию правовых информационных условий и оснований для ГД и контролю за ГД [6]. Система регулирования ГД включает упорядоченный комплекс публичных субъектов регулирования, процедуры и инструменты регулирования.

Органы власти осуществляют регулирование ГД физических и юридических лиц на основании следующих документов:

- документы градостроительного проектирования;
- разрешения на ввод ОКС в эксплуатацию;

- разрешения на строительство;
- иные документы, в том числе заключения органов госэкспертизы проектной документации и заключения органов госстройнадзора.

Начиная с 2004 года в практику ГД были введены градостроительные регламенты (ГР), входящие в состав Правил Землепользования и застройки – документа территориального планирования [7]. Согласно п. 1 ст. 36 ГрК РФ, ГР определяет правовой режим земельных участков и всего находящегося над и под их поверхностью и используемого при застройке участков и дальнейшей эксплуатации ОКС. ГР включают основные, вспомогательные и условно разрешённые виды разрешённого использования участков и ОКС, устанавливаемые применительно ко всем территориальным зонам, а также определяют предельные размеры земельных участков и параметры разрешённого строительства либо реконструкции и ограничения использования участков и ОКС.

ГР является критически важным для системы регулирования ГД, поскольку устанавливается правилами застройки и землепользования, которые представляют собой муниципальный нормативный правовой акт, подготавливаемый и функционирующий в системе правового регулирования ГД [8]. ГР территориальной зоны является единым для всех расположенных в этой зоне земельных участков, что позволяет распознать подлинность практического применения утверждённого ГрК РФ и ЗК РФ зонального принципа.

Градостроительная деятельность на территории Свердловской области

При ведении ГД необходимо учитывать уникальные особенности местности, на которой она реализуется. СО расположена на восточных склонах Среднего и Северного Урала и на прилегающих территориях Западно-Сибирской равнины, около четверти её площади занято горными хребтами [9]. СО присущ резко континентальный климат, холодная и продолжительная

зима. Городское население области составляет 84,8 % от общей численности, при этом на земли населённых пунктов приходится 742,9 га [10].

С учётом имеющихся условий для улучшения многих показателей качества городской среды, таких как комфортный микроклимат, социальный контроль, соседские взаимоотношения, идентичность, уникальность и прочие, могут быть использованы различные архитектурно-планировочные средства, в том числе при формировании открытых пространств, предназначенных для общего пользования. Их применение регулируется местными нормативами градостроительного проектирования (НГП), которые разрабатываются для городских округов и поселений, например для городского округа – муниципального образования «город Екатеринбург» [11]. В соответствии со ст. 29.3 ГрК РФ, местные НГП, выступающие нормативными документами местного уровня, регулируемыми определённые установленные ГрК РФ показатели, должны быть утверждены представительным органом местного самоуправления [12].

Госпрограммой СО «Реализация основных направлений государственной политики в строительном комплексе Свердловской области до 2024 года», утверждённой ПП Свердловской области N 1296-ПП, предусмотрено внесение изменений в документы, касающиеся территориального планирования, правил застройки и землепользования [13]. В рамках данного мероприятия муниципальные образования выполняют работы по актуализации документов градостроительного зонирования и территориального планирования, привлекая софинансирование из областного бюджета. В связи с этим в СО объявлен конкурс на отбор расположенных на территории СО муниципальных образований, бюджеты которых могут получить субсидии из бюджета области на софинансирование мероприятий по внесению соответствующих изменений в документы.

После объявления отбора можно ожидать разработки проектов соответствующих градостроительных документов и планов планировки перспективных и реконструируемых территорий. Однако современные

местные НПП не всегда отвечают требованиям ГрК и стандартам комплексного развития территорий, что обуславливает риск невозможности качественного преобразования жилой среды в соответствии с имеющимися требованиями при реализации градостроительной документации, учитывающей действующие местные НПП. Задачей местных норм является учёт локальных особенностей территорий и установление значений нормируемых показателей с ориентацией на улучшение качества городской среды, а потому регулирование ГД должно включать изменения не только в системе градостроительства, но и в системе управления ею [14].

Заключение

Современное регулирование ГД на территории СО осуществляется по таким основным направлениям, как градостроительное зонирование, территориальное планирование и планировки территории, архитектурно-строительное проектирование, строительство, реконструкции и капитальный ремонт ОКС. Государственная политика СО в строительном комплексе направлена на улучшение качества городской среды и решение жилищных проблем отличающихся социальной незащищённостью групп населения. При регулировании ГД применяется ряд экономических, социальных и политических механизмов, включая местные НПП, совокупная эффективность которых способствует успешной реализации государственной программы по проведению госполитики в строительном комплексе.

Список литературы

1. Метальников В.Ю. Административно-правовое регулирование градостроительной деятельности в условиях эпидемии новой коронавирусной инфекции // Государственная служба и кадры. – 2020. – № 5. – С. 229-231.
2. Аракельян Н.В. Правовое регулирование градостроительной деятельности (гражданско-правовой аспект): автореф. дисс. ... канд. юрид. наук: 12.00.03 / Наталья Владимировна Аракельян; Кубан. гос. аграр. ун-т. – Краснодар, 2010. – 23 с.

3. Харисова Л.М. Правовое регулирование градостроительной деятельности // NovaInfo.Ru. – 2016. – Т. 1, № 42. – С. 212-214.

4. Кучмаева С.Н., Сидоров Ю.В. Особенности административно-правового регулирования полномочий субъектов публичной власти в области градостроительной деятельности // Научный журнал. – 2019. – № 6 (40). – С. 67-77.

5. «Градостроительный кодекс Российской Федерации» от 29.12.2004 N 190-ФЗ (ред. от 02.07.2021, с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2021) [Электронный ресурс] // СПС КонсультантПлюс.

6. Трутнев Э.К. Градорегулирование: Основы регулирования градостроительной деятельности в условиях становления рынка недвижимости / Э.К.Трутнев, Л.Е. Бандорин, Т.В. Гудзь, М.Д. Сафарова, К.В. Холопик, М.О. Якубов. – М.: Фонд «Институт экономики города», 2008. – 296 с.

7. Гуцин А.Н., Санок С.И. Анализ внутренней структуры градостроительных регламентов (на примере крупных городов Урала) // Урбанистика. – 2019. – № 3. – С. 76-88.

8. Трутнев Э.К. Градорегулирование: Правовое обеспечение градостроительной деятельности: альтернативные модели законодательства и программа исправления его ошибок / Э.К. Трутнев. – М.: Институт экономики города, 2019. – 682 с.

9. Указ губернатора Свердловской области от 18.09.2019 N 450-УГ «Об утверждении Лесного плана Свердловской области на 2019-2028 годы» [Электронный ресурс] // Официальный сайт Министерства строительства и развития инфраструктуры Свердловской области.

10. Мониторинг земель: Информационно-аналитическая записка о состоянии земель Свердловской области в 2019 году / Управление Росреестра по Свердловской области. – Екатеринбург, 2020. – 100 с.

11. Решение Екатеринбургской городской Думы от 22.12.2015 N 61/44 «Об утверждении нормативов градостроительного проектирования

городского округа – муниципального образования «город Екатеринбург» [Электронный ресурс] // АО «Кодекс».

12. Садковская О.Е. Регулирование градостроительной деятельности на территории городов ростовской области // Архитектура и современные информационные технологии. – 2020. – № 3 (52). – С. 173-192.

13. Постановление правительства Свердловской области от 24.10.2013 N 1296-ПП (ред. от 26.08.2021) «Об утверждении государственной программы Свердловской области «Реализация основных направлений государственной политики в строительном комплексе Свердловской области до 2024 года» [Электронный ресурс] // АО «Кодекс».

14. Грицай Н.Е., Власенко А.Н. Регулирование градостроительной деятельности в современных условиях // Инновационная наука. – 2017. № 1-1. – С. 34-36.

**К ВОПРОСУ О ВИДАХ СДЕЛОК ДОЛЖНИКА, КОТОРЫЕ
МОГУТ БЫТЬ ОСПОРЕНЫ В ПРОЦЕДУРЕ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ**
TO THE QUESTION ABOUT THE TYPES OF DEBTOR'S
TRANSACTIONS THAT COULD BE DISPUTED IN THE PROCEDURE OF
INSOLVENCY

УДК 347.1

*Адабашев Тимур Кемалович, кандидат юридических наук,
доцент кафедры гражданского и арбитражного судопроизводства
Крымского филиала «Российский государственный университет правосудия»,
Россия, г. Симферополь*

***Аннотация:** в статье, на основе анализа действующего законодательства о несостоятельности исследуются виды сделок, которые могут быть оспорены в процедуре несостоятельности. Внимание также уделяется вопросам выделения критериев отнесения гражданско-правовых сделок к указанным видам. Выделяются темпоральный и предметный критерий для определения видов сделок, подлежащих оспариванию. По предметному критерию выделены подозрительные сделки, приводящие к размыванию или уменьшению конкурсной массы, выводу активов должника и пр. негативным последствиям и сделки с предпочтением, влекущие за собой оказание предпочтения одному из кредиторов перед другими кредиторами*

***Annotation:** in the article, based on the analysis of the current legislation on insolvency, examines the types of transactions that can be challenged in the insolvency procedure. Attention is also paid to the issues of identifying the criteria for referring civil transactions to these types. Temporal and substantive criteria are highlighted for determining the types of transactions to be challenged. According to the subject criterion, suspicious transactions that lead to the dilution or reduction of the bankruptcy estate, the withdrawal of the debtor's assets, etc. negative consequences and transactions with preference, entailing the preference of one of the creditors over other creditors are identified.*

Ключевые слова: банкротство, несостоятельность, должник, сделка, оспаривание сделок должника

Keywords: bankruptcy, insolvency, debtor, transaction, contesting transactions of the debtor

Вопрос о круге сделок должника, которые могут быть оспорены в процедуре несостоятельности должника является одним из самых ключевых и важных для анализа.

И это не удивительно, поскольку с каждым новым днем недобросовестные должники, а также недобросовестные кредиторы разрабатывают все новые и новые способы и хитрости для вывода ликвидных активов должника, которые ранее практике не были известны и требуют адекватных мер реагирования на это со стороны арбитражных управляющих, кредиторов и суда.

Для рассмотрения исследуемого вопроса прежде всего следует обратиться и проанализировать нормы Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» закрепляющие круг таких сделок.

Так, по смыслу ст. 61.1 Закона о банкротстве сделки, совершенные должником или другими лицами за счет должника, могут быть признаны недействительными в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации, а также по основаниям и в порядке, которые указаны в настоящем Федеральном законе.

С учетом приведенного законоположения все сделки, которые могут быть оспорены в процедуре банкротства (несостоятельности) можно разделить на две большие группы, отнесение к которым тех или иных сделок осуществляется как законом о банкротстве, так и правоприменительной, судебной практикой:

1. Сделки, совершенные самим должником. Особенностью таких сделок является то, что одной из их сторон всегда является должник. Закон о банкротстве не приводит перечень таких сделок, даже примерный. И это не

удивительно, поскольку это невозможно и нецелесообразно ввиду огромного количества различных сделок, которые могут совершаться участниками гражданских правоотношений. Между тем, Высший арбитражный суд Российской Федерации в Постановлении Пленума от 23.12.2010 N 63 (ред. от 30.07.2013) "О некоторых вопросах, связанных с применением главы III.1 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)" (далее Постановление №63) со ссылкой на п. 3 ст. 61.1 закона о банкротства указывает, что в качестве таких сделок следует рассматривать:

(1) действия, направленные на исполнение обязательств и обязанностей, возникающих в соответствии с гражданским, трудовым, семейным законодательством, законодательством о налогах и сборах, таможенным законодательством Таможенного союза и (или) законодательством Российской Федерации о таможенном деле, процессуальным законодательством Российской Федерации и другими отраслями законодательства Российской Федерации, в том числе соглашения или приказы об увеличении размера заработной платы, о выплате премий или об осуществлении иных выплат в соответствии с трудовым законодательством Российской Федерации, сами такие выплаты;

(2) действия, совершенные во исполнение судебных актов или правовых актов иных органов государственной власти.

При этом примерный перечень действий, которые могут быть оспорены как сделки должника установлен Постановлением № 63:

1) действия, являющиеся исполнением гражданско-правовых обязательств (в том числе наличный или безналичный платеж должником денежного долга кредитору, передача должником иного имущества в собственность кредитора), или иные действия, направленные на прекращение обязательств (заявление о зачете, соглашение о новации, предоставление отступного и т.п.);

2) банковские операции, в том числе списание банком денежных средств со счета клиента банка в счет погашения задолженности клиента перед банком

или другими лицами (как безакцептное, так и на основании распоряжения клиента);

3) выплата заработной платы, в том числе премии;

4) брачный договор, соглашение о разделе общего имущества супругов;

5) уплата налогов, сборов и таможенных платежей как самим плательщиком, так и путем списания денежных средств со счета плательщика по поручению соответствующего государственного органа;

б) действия по исполнению судебного акта, в том числе определения об утверждении мирового соглашения;

7) перечисление взыскателю в исполнительном производстве денежных средств, вырученных от реализации имущества должника[2].

2. Сделки, совершенные другими лицами, но за счет должника представляют вторую группу сделок, которые могут быть оспорены по правилам закона о банкротстве. К таким сделкам могут, в частности, относиться:

1) сделанное кредитором должника заявление о зачете;

2) списание банком в безакцептном порядке денежных средств со счета клиента-должника в счет погашения задолженности клиента перед банком или перед другими лицами, в том числе на основании представленного взыскателем в банк исполнительного листа;

3) перечисление взыскателю в исполнительном производстве денежных средств, вырученных от реализации имущества должника или списанных со счета должника;

4) оставление за собой взыскателем в исполнительном производстве имущества должника или залогодержателем предмета залога[2].

Как указано в Определении ВС РФ от 12.03.2018 № 305-ЭС17-17342 по делу № А41-86889/2015 вышеуказанный перечень сделок не является исчерпывающим, и в нем даны лишь некоторые примеры сделок, общим признаком которых является их направленность на уменьшение имущественной массы должника посредством действий не самого должника,

а иных лиц [3]. В связи с этим судам в каждом конкретном случае следует оценивать фактические обстоятельства дела на предмет возможности оспаривания юридических фактов по правилам банкротства.

Следует согласиться с Лотфуллиным Р.К. в том, что перечень юридических действий, которые могут быть оспорены в рамках дела о банкротстве, не ограничен исключительно понятием «сделки», предусмотренным ст. 153 ГК РФ. Фактически в деле о банкротстве в целях защиты кредиторов от недобросовестного поведения должника и части его контрагентов, а также в целях соблюдения принципов очередности и пропорциональности удовлетворения требований всех кредиторов потенциально могут оспариваться любые юридические факты, которые негативно влияют на имущественную массу должника[1].

Так, к числу таких юридических фактов могут быть отнесены действия, направленные на исполнение любых обязательств должника; совершенные третьими лицами (а не самим должником) сделки за счет должника (п. 1 и 2 Постановления Пленума ВАС РФ № 63), ненормативные правовые акты, оформляющие сделки по отчуждению имущества или прекращению имущественных прав должника[6] и иное.

Во всех перечисленных случаях право на иск имеется, в том числе в силу того, что на законодательном уровне интересы неудовлетворенных кредиторов как гражданско-правового сообщества признаются более значимыми по сравнению с интересами конкретных кредиторов, получивших имущественный актив от неплатежеспособного лица в индивидуальном порядке, в целях выравнивания положения (возможности на получение удовлетворения) всех кредиторов, обладающих равным правовым статусом [4].

Одной из проблем связанных с определением видов сделок, которые можно оспаривать является то, что законодатель не устанавливает общих критериев, которые позволяли бы унифицировать в этом плане правила об оспаривании сделок. Представляется необходимым выявить признаки,

которым должны отвечать сделки должника для целей их возможного дальнейшего оспаривания. Лишь системный анализ в совокупности законодательства, посвященного вопросам оспаривания сделок должника позволяет выявить такие признаки.

Темпоральный признак.

Сделки должника или совершенные иными лицами за счет должника могут быть оспорены только если они были совершены в определенный период, установленный законом о банкротстве, привязываемый к дате принятия к производству арбитражного суда заявления о признании должника несостоятельным.

Так, в частности ст. 61.2 закона о банкротстве установлено что по правилам данной статьи может быть оспорена сделка, совершенная в период подозрительности сделки – в течении одного года до дня принятия заявления о признании банкротом или после принятия указанного заявления (п. 1 ст. 61.2. закона о банкротстве) либо в течении трех лет до дня принятия заявления о признании банкротом или после принятия указанного заявления (п. 2 ст. 61.2. закона о банкротстве). В соответствии со ст. 61.3. закона о банкротстве оспариваются сделки совершенные после принятия арбитражным судом заявления о признании должника банкротом или в течение одного месяца до принятия арбитражным судом заявления о признании должника банкротом, а в некоторых случаях в течении 6 месяцев до принятия заявления к производству.

Представляется, что такие сроки, во-первых, не являются сроками исковой давности, поскольку исковая давность – это срок в пределах которого лицо может обратиться в суд за защитой своего нарушенного права, тогда как темпоральный критерий играет вспомогательную роль при определении сделок которые могут оспариваться по правилам закона о банкротстве. Во-вторых, блокируют возможность оспаривания сделок, выходящих за пределы данных сроков гарантируя тем самым правовую определенность и обеспечивая стабильность гражданского оборота.

Следует согласиться с мнением Р.К. Лотфуллина в том, что таймлайн (временной критерий – прим. автора) необходим для определения возможных оснований для признания сделок должника недействительными, поскольку исходя из временных критериев устанавливается какие сделки подпадают под специальные основания, предусмотренные главой III.1 Закона о банкротстве, а какие — под общие, предусмотренные гражданским законодательством (например, по ст. 10 и 168 ГК РФ)[1].

Предметный признак (направленность сделки).

По нашему мнению, предметный признак устанавливает направленность оспариваемой сделки, т. е. отвечает на вопрос на что она направлена и с какой целью осуществлялась. По данному критерию в теории конкурсного права все сделки, которые могут быть оспорены в процедуре банкротства принято разделять на две большие группы: подозрительные сделки и сделки с предпочтением.

Подозрительными признаются сделки двух видов: совершенные при неравноценном встречном исполнении (п. 1 ст. 61.2 ЗоБ) и сделки, совершенные с целью причинения вреда кредиторам (п. 2 ст. 61.2 ЗоБ). Как правило такие сделки фактически приводят к размыванию или уменьшению конкурсной массы, выводу активов должника и пр. негативным последствиям. Подозрительные сделки, как правило, влекут полную или частичную утрату возможности кредиторов получить удовлетворение своих требований по обязательствам должника[7]

Пожалуй, согласимся, что общим признаком для всех вышеперечисленных сделок, которые могут оспариваться по правилам закона о несостоятельности, является то, что они направлены на уменьшение конкурсной массы должника посредством действий как самого должника, так и иных лиц. Как правило такие сделки своим предметом имеют имущество должника либо совершаются за счет имущества должника.

Кроме того, некоторые сделки, помимо уменьшения конкурсной массы приводят, также к нарушению основных принципов института

несостоятельности – справедливого, соразмерного и пропорционального удовлетворения требований кредитора за счет конкурсной массы. В указанном случае оказывается предпочтение интересам одних кредиторов в ущерб интересам других кредиторов, хотя формально конкурсная масса не уменьшается.

Такие сделки именуются сделками с предпочтением. Они влекут за собой оказание предпочтения одному из кредиторов перед другими кредиторами (ст. 61.3 Закона о банкротстве). Данные сделки могут быть признаны недействительными ввиду того, что влекут нарушение очередности удовлетворения требований кредиторов, а также нарушают принцип пропорциональности удовлетворения требований. При этом бремя доказывания того, что сделка влечет или может повлечь за собой оказание предпочтения, лежит на оспаривающем ее лице [2].

Полагаем, что такие критерии будут помогать определять виды сделок, подлежащих оспариванию.

Анализ судебной практики показал, что по правилам закона о банкротстве могут оспариваться совершенно различные сделки: изъятие имущества из хозяйственного ведения унитарного предприятия; выплата дивидендов; корпоративные юридические факты дочернего общества (к примеру, увеличение уставного капитала дочернего общества за счет вклада нового участника или дополнительная эмиссия акций) в ситуации, когда корпоративные процедуры в дочернем обществе используются исключительно с целью сокрытия имущества от обращения на него взыскания кредиторами материнской компании (должника); сделки по отчуждению активов подконтрольной должнику компании; трудовой договор; отказ от наследства; предоставление должником согласия на переоформление лицензии на третье лицо; алиментные соглашения и пр.

Указанное выше показывает важность классификации и анализа сделок должника, которые могут быть предметом оспаривания в процедуре

банкротства, а также критериев для отнесения тех или иных сделок к указанным видам.

Использованные источники:

1. Р.К. Лотфуллин. Оспаривание сделок при банкротстве. 2019 г. 1722 с. URL: https://sbplaw.ru/media/documents/Lotfullin_R._Insolvency_Deal_Challenging_wbeUAXx.pdf (дата обращения 26.10.2019 г.)
2. Постановление Пленума от 23.12.2010 N 63 (ред. от 30.07.2013) "О некоторых вопросах, связанных с применением главы III.1 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)"
3. Определение ВС РФ от 12.03.2018 № 305-ЭС17-17342 по делу № А41-86889/2015 URL: http://kad.arbitr.ru/Document/Pdf/45051fe5-847b-406c-8790-02c67537022d/3c06bb14-bcad-427c-9b7f-e6eb27f25c7c/A41-86889-2015_20180312_Opredelenie.pdf?isAddStamp=True(дата обращения 26.10.2019 г.)
4. Определение ВС РФ от 18.12.2017 № 305-ЭС17-12763(1,2) по делу № А40-698/2014 URL: http://kad.arbitr.ru/Kad/PdfDocument/8e48e98b-d37a-469c-8732-bfa409df1c68/6e19eac4-5433-4522-9335-72a409590abf/A40-698-2014_20171218_Opredelenie.pdf(дата обращения 26.10.2019 г.)
5. Постановление Президиума ВАС РФ от 18.11.2008 № 10984/08
6. Определение Верховного Суда Российской Федерации от 30.01.2017 г. по делу N 305-ЭС16-12827, N А40-121454/2012

**ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СИСТЕМЕ МЕР ПО
ПРОФИЛАКТИКЕ КОРРУПЦИОННЫХ И ИНЫХ
ПРАВОНАРУШЕНИЙ**

INFORMATION TECHNOLOGIES IN THE SYSTEM OF MEASURES
FOR THE PREVENTION OF CORRUPTION AND OTHER OFFENSES

УДК 342.5

*Месилов Максим Александрович, кандидат юридических наук,
доцент кафедры правового обеспечения государственной и муниципальной
службы*

РАНХиГС

Россия, г. Москва

Ивашев Руслан Энверович,

магистрант

*2 курс, факультет «Безопасность государственного управления и
противодействие коррупции»*

РАНХиГС

Россия, г. Москва

***Аннотация:** В данной статье делается попытка рассмотреть потенциал использования современных информационных технологий в рамках системы мер по профилактике коррупции в условиях цифровизации системы государственного управления и экономики. Наряду с возможностями, которые открывают информационные технологии, рассмотрены также проблемы при их внедрении в антикоррупционной практике. Современные информационные технологии рассматриваются как способ снижения коррупции на современном этапе общественного развития в Российской Федерации. Определены ресурсы информационных технологий в борьбе с коррупционной деятельностью в Российской Федерации.*

***Annotation:** This article attempts to consider the potential of using modern information technologies as part of a system of measures to prevent corruption in*

the conditions of digitalization of the public administration and economy. Along with the opportunities offered by information technologies, the problems of their implementation in anti-corruption practice are also considered. Modern information technologies are considered as a way to reduce corruption at the present stage of social development in the Russian Federation. The resources of information technologies in the fight against corruption in the Russian Federation are identified.

Ключевые слова: коррупция, информационные технологии, цифровизация, борьба с коррупцией

Keywords: corruption, information technology, digitalization, fight against corruption.

Как сообщает международное антикоррупционное движение Transparency International, Россия по итогам 2020 года заняла 129 место из 180 в рейтинге восприятия коррупции. 129 место с Россией делит Азербайджан, Габон, Малави и Мали. Индекс восприятия коррупции составил 30 баллов из 100 (где максимальный балл означает минимальный уровень восприятия коррупции), что свидетельствует о высоком уровне восприятия коррупции. В 2020 году Россия набрала на два балла больше, чем в 2018 и 2019 [7, с.1].

По мнению экспертов «Трансперенси Интернешнл - Р», Россия не отстает от общемировых тенденций — на ситуацию в стране сильно повлияла пандемия COVID-19.

К настоящему времени в Российской Федерации сформирована достаточно полная нормативно-правовая база для деятельности электронного правительства (портал Госуслуг, порталы Президента Российской Федерации, Правительства РФ и др.), повышены качество и доступность предоставляемых гражданам и организациям государственных услуг; упрощены процедуры и сокращены сроки оказания государственных услуг; уменьшены административные издержки со стороны граждан и организаций, связанные с получением государственных услуг; введены единые стандарты

обслуживания граждан; предоставлена информация о деятельности органов государственной власти в открытом доступе (сайты Государственной Думы и министерств) [1, с. 174].

Несомненно, существующие информационные технологии призваны снизить коррупционные риски. Практика общественных отношений показывает, что данные технологии работают и уже есть осязаемые результаты их работы. В частности, запуск информационного портала «Госуслуги» (<https://www.gosuslugi.ru>) позволил многим гражданам получить дистанционный доступ к получению различных государственных услуг и снизил влияние конкретного местного чиновника в вопросе их предоставления [3, с. 62].

Однако, несмотря на функционирование механизмов противодействия коррупции в информационных сетях, таких как ведение различных реестров совершения коррупционных правонарушений или, например, реализация порядка размещения сведений о доходах и т. п. отдельных категорий лиц и членов их семей, люди скептически к ним относятся. Так, в апреле 2019 года Левада-Центр поделился результатами опроса населения о достоверности деклараций о доходах высших государственных чиновников и депутатов, где 40 % опрошенных ответили, что в декларациях отражена «меньшая часть», а 37 % — «ничтожно малая часть» [6, с. 1].

В современном мире сложилось четкое представление об электронном правительстве как инструменте, влияющем на развитие транспарентности и уменьшение уровня коррупции путем ограничения полномочий чиновников и увеличения подконтрольности их действий с помощью IT-технологий.

Многочисленные примеры наглядно показывают, что Интернет может быть использован для борьбы с коррупцией, поскольку способствует прозрачности действий властей, а также может помочь решить множество проблем в вопросах антикоррупционной профилактики [4, с. 66].

Однако, нужно понимать, что цифровизация не единственное средство, панацея и способ противодействия коррупции, ведь на результативность

технических решений оказывают влияние ряд других немаловажных факторов, среди которых: политические, экономические, культурные, социальные и др. Таким образом, на исход борьбы влияет идеология и политика государства, социокультурный уровень и др. Но в то же время, комплекс цифровых технологий представляет важный компонент в программе противодействия коррупции.

Применение информационных технологий в борьбе с коррупционной деятельностью важно учесть ряд следующих проблем:

- Повышение уровня политической ответственности: развитие электронного правительства не является гарантом уменьшения коррупционной активности, т.к. важно уделять внимание развитию чувства ответственности у тех, кто принимает решение во внедрении ИТ.

- Формирование правового аппарата: ИТ могут позволить обеспечить прозрачность деятельности, а правовая система направлена на обеспечения адекватности модели (исключение нарушения конфиденциальности и обеспечение защиты данных).

- Осуществление выбора технологий: Данная проблема заключается в первую очередь в выборе информационных технологий среди большого рынка, т.к. развитие современных технологий приводит к реализации различных программных и программно-аппаратных решений по обеспечению информационной безопасности. Вторым фактором является финансовая составляющая внедрения технологий.

- Решение задачи совместимости систем: Внедрение новых технологий сопровождается решением проблемы совместимости новых технологий с тем, что уже имеются в составе системы.

- Исключение независимости уровня ответственности: необходимо минимизировать возложение ответственности только на электронное правительство, а позволить контролировать деятельностью независимым системам [5, с. 26].

Распространение современных технологий и их активное внедрение может создать беспрецедентные возможности для прозрачности и борьбы с коррупцией. Однако, для того чтобы по-настоящему использовать эти тенденции, органы государственной власти и население должны гибко адаптироваться и действовать. В некоторых случаях для осуществления этих изменений потребуются финансовые и технические инвестиции в инновации на всех уровнях в сочетании с сотрудничеством государственного и частного секторов, чтобы помочь должностным лицам и учреждениям совершить скачок в направлении новых технологий.

Проведенный анализ информационных технологий позволяет определить следующие их ресурсы для борьбы с коррупцией:

- являются наиболее эффективным средством в области анализа информационных потоков в различных областях деятельности с целью выявления, предупреждения и пресечения коррупционной составляющей в деятельности органов власти и управления;

- позволяют проводить всесторонний анализ бизнес-процессов с целью выявления возможных угроз совершения мошеннических действий и преступных посягательств коррумпированных элементов;

- организация коммуникаций и обмена информации о возможных фактах и угрозах коррумпированных структур и преступных сообществ;

- обеспечивают пользователей необходимой информацией об имеющихся местах преступных посягательствах, нарушениях в области государственных закупок и исполнения государственных контрактов;

- позволяют анализировать проводимые финансовые операции и транзакции с целью выявления их сомнительного характера и предупреждения нарушений в банковской сфере, борьба с одной из коррупционных составляющих – незаконными финансовыми и банковскими операциями;

- обеспечение прозрачности деятельности органов государственной власти и управления, а также бизнес-процессов по формированию необходимых информационных ресурсов [2, с. 39-40].

Таким образом, активное применение информационных технологий в области цифровизации и антикоррупционной политики имеет большое значение и может значительно интенсифицировать результаты комплексных мероприятий, проводимых в рамках противодействия коррупции и минимизации коррупционных рисков, а также для раскрытия данных и предупреждения коррупции. Что позволяют обеспечить прозрачность в организациях за счет повышения автоматизации, точности и частоты процессов.

Делая вывод о вышесказанном, можно констатировать о том, каким преимуществом на сегодняшний день обладают информационные технологии и как важно их внедрение в деятельность государственных органов в борьбе с коррупцией и иными негативными явлениями. Поскольку, главным и основным направлением реализации национальной безопасности Российской Федерации является противодействие и борьба с коррупцией, особенно в органах государственной власти и управления.

Безусловно назначение ИТ велико и имеет широкий спектр возможностей, но рассматривая их в контексте антикоррупционной деятельности они главным образом призваны обеспечить прозрачность той или иной деятельности.

Литература

1. Валиахметова, А. А. Современные цифровые технологии в сфере противодействия коррупции / А. А. Валиахметова, А. А. Сотников, И. Д. Черкашин. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2021. — № 21 (363). — С. 173-175
2. Кузнецов А.А., Кузнецов П.А. Реализация современных информационных технологий в борьбе с коррупцией в Российской Федерации // Юридический факт. 2019. № 61. С. 37-40
3. Маринкин Д.Н., Плотников Р.В. Информационные технологии блокчейн как способы борьбы с коррупцией в современной России // Вестник Прикамского социального института. 2019. № 1 (82). С. 61-64

4. Репина Ю.А. Эффективность информационных технологий в борьбе с коррупцией в России и за рубежом // Инновации в науке. 2018. № 5 (81). С. 66-67
5. Ханахмедова И.А., Калинин А.А., Южиков А.А. Технологии и методы противодействия коррупции с применением информационных технологий // Современные научные исследования и инновации. 2020. № 11 (115). С. 26
6. Коррупция в высших эшелонах власти [Электронный ресурс] // ЛевадЦентр:[сайт]. URL:<https://www.levada.ru/2019/05/07/korruptsiya-v-vysshih-eselonahvlasti/> (дата обращения: 05.10.2021)
7. Трансперенси Интернешнл Россия [Электронный ресурс]. URL: <https://transparency.org.ru/> (дата обращения: 05.10.2021)

**АНТИКОРРУПЦИОННАЯ ПОЛИТИКА РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ**
ANTI-CORRUPTION POLICY OF THE RUSSIAN FEDERATION

УДК 34

*Будатаров Содном Михайлович, кандидат юридических наук, доцент
доцент кафедры «Правового обеспечения государственной и муниципальной
службы»*

ИГСУ РАНХиГС

Россия, г. Москва

Давыдова Наталья Александровна,

студентка

факультета «Управления персоналом и государственной службы»

ИГСУ РАНХиГС

Россия, г. Москва

***Аннотация:** Данная статья посвящена теоретическим основам антикоррупционной политики России на современном этапе. Статья посвящена антикоррупционной политике Российской Федерации, включающая механизм и основные принципы противодействия коррупции. Поднимаются вопросы, связанные с антикоррупционной политикой государства, рассматриваются основные причины возникновения коррупции, то, как государство справляется и что оно для этого делает, а также рекомендации по замедлению коррупционного процесса., изучаются проблемы, с которыми сталкивается государство на пути реализации антикоррупционной политики. Также рассматриваются основные проблемы и основные направления развития антикоррупционной политики.*

***Annotation:** This article is devoted to the theoretical foundations of Russia's anti-corruption policy at the present stage. The article is devoted to the anti-corruption policy of the Russian Federation, including the mechanism and basic*

principles of combating corruption. Issues related to the anti-corruption policy of the state are raised, the main reasons for the emergence of corruption are considered, how the state copes and what it does for this, as well as recommendations for slowing down the corruption process., The problems faced by the state in the implementation of anti-corruption policy are studied. The main problems and main directions of the development of anti-corruption policy are also considered.

Ключевые слова: коррупция, антикоррупционная политика, законодательство, преступление и наказание.

Key words: corruption, anti-corruption policy, legislation, crime and punishment.

Общепризнанным является тот факт, что коррупция — чрезвычайно опасное социально-правовое явление, которое негативно влияет на устойчивость политической ситуации в стране, экономическое развитие, дестабилизирует общественный правопорядок, существенно снижает авторитет государственной власти, создает напряженность в обществе и в своих наиболее масштабных проявлениях представляет серьезную угрозу национальной безопасности. Несмотря на то, что коррупция подрывает основы государственности, на протяжении столетий она является неотъемлемым негативным признаком самого государства.

Опыт борьбы с коррупцией — как отечественный, так и мировой — показывает, что уничтожить ее полностью как социальное явление невозможно. Реальной целью антикоррупционной политики могут быть уменьшение уровня и локализация коррупции в обществе, изменение ее характера, ограничения ее влияния на социально-политические и экономические процессы [6, с. 195].

Антикоррупционная политика — это разработка и постоянное осуществление разносторонних и последовательных мер государства и общества в рамках, принятых данным государством основ конституционного

строю с целью устранения (минимизации) причин и условий, порождающих и питающих коррупцию в разных сферах жизни.

Самая главная и основная цель любой антикоррупционной политики – это сокращение уровня коррупции, в самом лучшем варианте – полное ее искоренение, а также предоставление всем гражданам, обществу в целом и государству защиты их прав и интересов от угроз, которые связаны с коррупцией. Для того чтобы достигнуть главной цели и эффективной работы антикоррупционной политики, необходимо выполнение следующих задач

Сегодня принятие антикоррупционного законодательства, создание соответствующих субъектов противодействия коррупции проходит под давлением гражданского общества на органы государственной власти. Поэтому не случайно, что имплементация антикоррупционного законодательства происходит при отсутствии политической воли относительно эффективности противодействия коррупции. Об этом свидетельствует и факт сложного формирования состава созданных институтов борьбы с коррупцией, промедление с началом их практической работы и трудностями, возникающими на пути их деятельности. Как результат, ожидаемые от антикоррупционной реформы изменения по уменьшению коррупционных проявлений, утверждение стандартов добропорядочного поведения в деятельности представителей властных структур и бизнеса, минимизация в их деятельности коррупционных рисков, повышение прозрачности и подотчетности как органов власти в целом, так и отдельных должностных лиц перед обществом не находит своего реального воплощения [3, с. 2255].

Коррупция порождается комплексом причин.

Одна из таких возможных причин — низкая заработная плата. Проще говоря, иногда сотрудникам не хватает заработной платы даже на элементарные нужды, и они вынуждены искать способы дополнительного заработка.

Вторая причина — это отсутствие неотвратимости наказания. Человек взвешивает все издержки и выгоды своих преступных действий и рационально решает совершить преступление, если ожидаемая полезность таких действий выше, чем в случае, когда он останется честным и потратит свое время и ресурсы по-другому. Низкая заработная плата и отсутствие неотвратимости наказания в целом не могут не порождать коррупцию. Вот где исполнительная власть безответственна перед законодательной и судебной властями.

Третья причина коррупции — это низкий уровень демократии и политической конкуренции. Если чиновник не боится потерять свое место (этот страх обеспечивается текучестью и выборами), он не боится совершить коррупционное преступление.

Четвертая причина - отсутствие неотвратимости наказания косвенно связано с четвертой причиной коррупции — непрозрачностью государственной системы. Это высокий уровень секретности в работе государственных ведомств, громоздкая система отчетности, непрозрачность законодательной системы, слабая кадровая политика государства, позволяющая распространять синекуру и возможность карьерного роста независимо от фактической производительности сотрудников.

Пятая причина — сложность и громоздкость бюрократического аппарата. Это является основанием для появления множества бюрократических процедур, затрудняющих отслеживание коррупционных преступлений.

Шестая причина — это социокультурные предпосылки коррупции, такие как деморализация общества, неосведомленность и организованность граждан, общественная пассивность по отношению к своевольной «власть имущих». Отсюда происходит отсутствие должного общественного контроля со стороны институтов гражданского общества за функционированием чиновничьего аппарата.

Седьмая причина — связи чиновничества с бизнесом, в том числе и членами семьи самого чиновника. Судьба бизнеса зачастую самым прямым

образом зависит от административной поддержки, которую оказывает недобросовестный чиновник [5, с. 212].

Несмотря на то, что меры по противодействию коррупции в Российской Федерации были приняты еще с 2008 года: создание Указа № 915 и Федерального закона № 273 (под номером 1 указать указ № 915 о мерах по противодействию коррупции) [2]. Именно это стало основой для дальнейшего развития антикоррупционной деятельности игогом попыток закрепить все на государственном уровне. Также стоит отметить, что Россия принимала участие в борьбе с глобальной проблемой коррупции путем принятия Конвенции ООН (2003 год) и Конвенции Совета Европы об уголовной ответственности за коррупцию от 27 января 1999 [1].

Надзор за исполнением принятых законодательных мер государство осуществляет контроль через исполнительные органы. Например, Министерство Юстиции занимается антикоррупционной экспертизой в целях противодействия коррупции. Кроме того, на регулярной основе проводятся проверки полноты предоставляемых сведений о полученных доходах государственными и муниципальными учреждениями [3, с. 343].

Если говорить о объеме хищений на основе возбужденных уголовных дел, то в прошлом году он превысил 68 млрд рублей. Но обратите внимание, что речь идет раскрытых правонарушениях. Общий объем потерь бюджета гораздо масштабнее.

По оценкам российского Национального антикоррупционного комитета (НАК), объем коррупции в стране в денежном выражении исчисляется сотнями миллиардов долларов в год (240-300 млрд). Комитет оценивает масштабы коррупции на основе анализа так называемых скрытых опросов респондентов, осведомленных о коррупционных схемах и размерах взяточничества в различных сферах жизнедеятельности.

В структуре коррупции 40-60% составляет система откатов. Проявляется она также в госзакупках и выделении различных квот, например, в сфере природопользования. Но нужно отметить, что Правительство

принимает во внимание аналитику правонарушений и регулярно вносит изменения и новшества в законодательную базу.

Одним из самых резонансных дел последних лет стало «дело Улюкаева». Оно подтвердило основной тезис идеологии противодействия коррупции в России: неприкасаемых нет.

Если говорить о результатах последних двух лет, то только за 2020 год было раскрыто несколько дел с участием госслужащих. НАК представил собственный рейтинг громких уголовных дел:

Мэр Томска Иван Кляйн. Был обвинен в лоббировании семейных бизнес-интересов. Судопроизводство по делу еще ведется.

Заместитель председателя правительства Московской области Дмитрий Куракин. Получал взятки за незаконную продажу леса в Китай (общий ущерб — 7 млрд рублей). Дело было передано в суд в ноябре 2020 года. На данный момент обвиняемый находится под стражей, но приговор еще не вынесен.

Экс-губернатор Ивановской области Михаил Мень. Обвинен в хищении 700 млн рублей из областного бюджета. Дело закрыто в связи со сроком давности.

Пензенский губернатор Иван Белозерцев. Задержан за получение взятки в размере 31 млн рублей. 18 мая 2021 года суд продлил арест до 20 августа. Судопроизводство еще ведется.

Указанные примеры демонстрируют состояние коррумпированности органов власти России, а также в какой-то степени формируют позитивную динамику в борьбе с коррупцией. В то же время нельзя забывать о латентных делах и факторах эффективности уголовной политики в коррупционной сфере [7].

Современные процессы информатизации общественных процессов и цифровизации экономики предполагает использование в системе государственной политики противодействия коррупции технологических достижений, что, во-первых, должно привести к уменьшению количества личных контактов граждан с государственными чиновниками, а во-вторых,

будет способствовать повышению стандартов прозрачности и упрощению решения задач по обеспечению эффективного мониторинга качества предоставления административных услуг. Целесообразно отметить, что использование новейших технологий для целей государственной антикоррупционной политики будет способствовать повышению общей эффективности государственного управления. Кроме того, следует учитывать, что технологическое развитие также требует привлечения компетентных исполнителей.

Поскольку общество выступает основным заказчиком преодоления коррупции, его представители и активные деятели не должны оставаться за пределами модели государственной антикоррупционной политики. Для этого в рамках ее совершенствования необходимо обеспечить стратегическую коммуникацию. В рамках антикоррупционной политики следует предусматривать возможность учета общественного мнения и преобладающих настроений в обществе для корректировки самой политики. Кроме того, возможности для принятия должностными лицами в одностороннем порядке решений ограничиваются в условиях прозрачности, открытости деятельности должностных лиц, существование единых, четких и понятных критериев оценки процесса принятия решений, наличия разработанных альтернативных вариантов решения, которые открыто обсуждаются и разрабатываются. Оптимальное решение должно приниматься взвешенно, экономически обоснованно, а результаты выполнения принятых решений должны быть измеряемыми с помощью соответствующих показателей. Основой государственной антикоррупционной политики должны стать показатели восприятия общественностью коррупционных проявлений и оценка их общественной опасности. Важным мероприятием по совершенствованию государственной антикоррупционной политики в рамках развития государственно-частного партнерства является разработка и внедрение типовой антикоррупционной программы юридических лиц, которая должна обязательно включать такие принципы и требования, как:

системность целеполагания, абсолютная прозрачность бюджетных поступлений и расходов, избрание частного партнера на конкурентной основе, конструктивность [6, с. 197].

Итак, из вышеизложенного материала можно подытожить, что целями антикоррупционной политики в России должно стать снижение уровня коррупции и обеспечение защиты прав и законных интересов граждан, общества и государства от угроз, связанных с коррупцией, путем реализации следующих задач: предупреждение коррупционных правонарушений; создание правового механизма, препятствующего подкупу лиц, имеющих публичный статус; обеспечение ответственности за коррупционные правонарушения во всех случаях, прямо предусмотренных нормативными правовыми актами; возмещение вреда, причиненного коррупционными правонарушениями; мониторинг коррупционных факторов и эффективности мер антикоррупционной политики; формирование антикоррупционного общественного сознания; содействие реализации прав граждан и организаций на доступ к информации о фактах коррупции, а также на их свободное освещение в средствах массовой информации; создание стимулов к замещению государственных должностей, должностей государственной и муниципальной служб неподкупными лицами.

Использованные источники:

1. Конвенция об уголовной ответственности за коррупцию (заключена в г. Страсбурге 27.01.1999)
2. Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ (ред. от 26.05.2021) "О противодействии коррупции"
3. Ахтямов Т.Н., Растегаева Ф.С. Эффективность антикоррупционной политики и ее основные принципы // Креативная экономика. – 2020. – Том 14. – № 10. – С. 2253-2262.

4. Карелина, Н. Р. Антикрупционная правовая политика: проблемы формирования в современной России / Н. Р. Карелина. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2021. — № 6 (348). — С. 342-343.
5. Лях, Ю. С. Антикрупционная политика в Российской Федерации и правовые формы ее реализации / Ю. С. Лях. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2021. — № 15 (357). — С. 211-214.
6. Негачи, Д. А. Государственная политика в сфере противодействия коррупциии / Д. А. Негачи. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2021. — № 5 (347). — С. 194-197
7. Эффективность антикрупционной политики в России к 2021 году. [Электронный ресурс]. URL: <http://unitoria.ru/blog/protivodejstvie-korrupsii/effektivnost-antikorrupsionnoj-politiki-v-rossii-k-2021-godu> (дата обращения: 07.10.2021).

**СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЗАРУБЕЖНЫХ И
ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРАКТИК ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**
COMPARATIVE ANALYSIS OF FOREIGN AND DOMESTIC
PRACTICES OF ANTI-CORRUPTION IN BUSINESS

УДК 328.185

Бадмаев Юрий Мингиянович

Студент магистратуры по специальности 38.04.04.

Государственное и муниципальное управление (ГМУ)

*Программа: «Безопасность государственного управления и
противодействие коррупции»*

Института государственной службы и управления (ИГСУ)

*Российской академии народного хозяйства и Государственного управления
(РАНХиГС)*

Шифр научной специальности: 12.00.14

Россия, г. Москва

***Аннотация:** Предметом исследования является зарубежная и российская практика борьбы с коррупцией в сфере предпринимательской деятельности. Цель настоящей статьи заключается в проведении сравнительного анализа применения антикоррупционных мер в предпринимательской деятельности в Российской Федерации и других странах.*

Методологической основой исследования является системный подход, в рамках которого применены методы дедукции и индукции, структурно-логического и сравнительного анализа, формально-юридический метод.

В данной статье рассмотрен зарубежный и отечественный опыт противодействия коррупционным проявлениям. Коррупция, согласно изученным исследованиям, представляет собой распространенное явление. Каждое государство имеет уникальный путь борьбы с коррупцией.

Исследованы правовые акты различных зарубежных стран. Проведен анализ антикоррупционной политики США, Великобритании, Японии, Сингапура и Южной Кореи. Сформулирован вывод о необходимости реализации на практике положительного опыта иностранных государств. Полученные в процессе написания статьи выводы и результаты могут быть использованы при проведении научных исследований по проблематике противодействия коррупции, в образовательной деятельности и в процессе формирования антикоррупционного мировоззрения в обществе.

Abstract: *The subject of the study is the foreign and Russian practice of combating corruption in the field of entrepreneurship. The purpose of this article was to conduct a comparative analysis of the application of anti-corruption measures in business activities in the Russian Federation and other countries.*

For this research we used is a systematic approach, where the methods of deduction and induction, structural-logical and comparative analysis, formal-legal method was applied.

This article examines the foreign and domestic experience of countering corruption manifestations. Corruption, according to the research that was reviewed, is a common phenomenon. Each state has a unique way of fighting corruption. In this research the legal acts of various foreign countries were studied. The analysis of the anti-corruption policy of the USA, Great Britain, Japan, Singapore and South Korea was carried out. The conclusion reagrdingt the need to put into practice the positive experience of foreign states was formulated. The conclusions and results obtained in the results of the article can be used in conducting scientific research on the problems of combating corruption, in educational activities and in the process of forming an anti-corruption worldview in society.

Ключевые слова: *коррупция, противодействие, государство, законодательство, ответственность, практика, коммерческая организация, предпринимательская деятельность.*

Key words: *corruption, counteraction, the state, legislation, responsibility, practice, commercial organization, entrepreneurial activity.*

На сегодняшний день проблема борьбы с коррупцией в сфере предпринимательской деятельности затрагивает не только российское государство – она приобрела транснациональный характер. Каждая страна разрабатывает и применяет различные формы и методы противодействия коррупционным проявлениям: проводятся профилактические мероприятия, вводятся жесткие уголовно-правовые санкции, повышается уровень жизни должностных лиц.

Аудиторская компания Ernst & Young в 2016 г. провела масштабный опрос среди 62 стран и 2825 представителей бизнеса. Респондентам задавался вопрос, является ли в их стране распространенной практика коррупции. В результате этого исследования выяснилось, что 34% россиян ответили положительно на данный вопрос, аналогичные показатели оказались у Польши, США (34%) и Турции (36%). Самыми неподкупными оказались представители Финляндии (0%), Саудовской Аравии, Швеции и Дании (4%). Также 39% из общего числа опрошенных считают, что в их государствах широко распространены коррупционные проявления[5]. Следует выделить и исследование Всемирного банка 2018 г., в котором приняли участие представители более 160 000 коммерческих организаций из 144 стран. Около 18% респондентов хотя бы один раз давали взятки (в РФ более 14%)[7].

Как показывает практика, на снижение уровня коррупции влияет сбалансированность и систематичность осуществляемых в государстве мер, направленных на борьбу с данным явлением[1, стр.142]. Актуальную информацию о результативности различных антикоррупционных мероприятий можно получить благодаря изучению зарубежного опыта.

Мировым лидером по объему ВВП являются Соединенные Штаты Америки[8]. Территориальное устройство США, как и России, позволяет дифференцировано подходить к вопросу борьбы с коррупционными проявлениями, поскольку антикоррупционные нормы издаются как на федеральном уровне, так и на уровне одного штата. Большая часть таких норм находится в уголовном законодательстве. Конгресс наряду с основным

уголовным законом утвердил статут об организациях, которые попали под влияние организованных преступных группировок и используют коррупционные методы (Racketeer Influenced and Corrupt Organization Statute).

На правотворчество в США влияют процессы, протекающие в обществе. Так, значительное влияние на антикоррупционное законодательство США оказали случаи масштабного банкротства компаний «WorldCom» и «Enron». Данные компании скрывали свое реальное экономическое состояние путем внесения ошибочных сведений в финансовую документацию[10]. В результате Правительство США было вынуждено принять Закон Сарбейнса-Оксли (2002 г.), регулирующий порядок осуществления финансовой отчетности. За нарушение положений данного акта предусматриваются жесткие санкции – лишение свободы на срок до 20 лет и штраф до 5 млн долларов[3, стр.384]. Кроме того, к ответственности в США привлекаются не только физические лица, но и юридические. Так, с юридического лица может быть взыскан штраф в размере до 25 млн долларов. В свою очередь, российское законодательство не содержит норм с крупными санкциями для юридических лиц, занимающихся коррупционной деятельностью.

Также немаловажным фактором, способствующим противодействию коррупции, является свобода СМИ. Это обусловлено тем, что в США средства массовой информации на основании законодательного акта о свободе информации имеют широкие возможности получения сведений, которые, например, в России разглашать нельзя.

Особый интерес вызывает политика в сфере противодействия коррупции, реализуемая Великобританией. Антикоррупционные нормы исследуемого государства были разрозненными до 2011 г. Однако в результате многочисленных дискуссий внутри парламента было принято издать единый нормативный акт (Закон о борьбе с взяточничеством, или The Bribery Act of United Kingdom), регламентирующий все ранее применяемые законодательные механизмы в антикоррупционной сфере.

В соответствии со ст. 7 данного законодательного акта, можно выделить

следующее основание для привлечения юридического лица к ответственности за коррупционную деятельность: лицо, предлагающее или дающее взятку, действует в интересах юридического лица. Однако юридическое лицо имеет право освободиться от ответственности, если докажет в суде, что внутри организации предприняты все необходимые меры, препятствующие коррупционным проявлениям со стороны сотрудников и иных лиц, которые действуют от имени и в интересах юридического лица. Такой подход способствует внедрению антикоррупционных механизмов на микроуровне.

Антикоррупционные меры на уровне организации осуществляются посредством внесения в договоры антикоррупционной оговорки и утверждения соответствующего кодекса этики[2]. Так, в Великобритании значительный вклад в борьбу с коррупционными проявлениями оказывают непосредственно корпорации.

В России использование инструментов комплаенс приобретает распространение в организациях, принимающих участие в международной экономической деятельности, в финансовой и банковской сфере. Цель данного нововведения – сведение к минимуму рисков привлечения к ответственности.

Интерес для исследования представляют страны Азии, поскольку их традиции и уклад жизни значительно отличаются от европейского. Для азиатского региона характерна клановость, nepотизм, преемственность как в управлении государством, так и в бизнесе. В сфере предпринимательской деятельности в основном используется коллективное управление. Однако даже такие условия не помешали некоторым странам изменить свои экономические показатели в лучшую сторону (например, Япония, КНР, Сингапур, Южная Корея).

Противодействие коррупционным проявлениям в Японии осуществляется преимущественно посредством имплементации международных норм. Следует отметить, что Япония хотя и подписала Конвенцию ООН против коррупции, однако не ратифицировала ее. В связи с этим чиновникам и членам их семей необязательно декларировать свои

доходы.

Примечательно, что японское законодательство разграничивает ответственность за коррупционную деятельность, осуществляемую лицами, имеющими властные полномочия, и лицами, не имеющими таковых полномочий. Как и в РФ, ответственность юридического лица за взяточничество не предусматривается[4].

Об уникальном опыте резкого роста экономики Сингапура говорят многие. Еще до возникновения самого государства Сингапур, в 1952 году, был образован специальный орган для противодействия коррупции – Бюро по расследованию коррупционных практик Сингапура (Corrupt Practices Investigation Bureau). Данный орган продолжает функционировать и в настоящее время. В его юрисдикцию входит проведение расследований всех коррупционных проступков и преступлений как в публичном, так и в частном секторе. Если в результате расследования в законодательстве обнаруживается отсутствие или некорректность нормы права, CPIB направляет соответствующему ведомству обращение с целью устранения данной проблемы. Рассматриваемое бюро представляет совокупность различных отделов, каждый из которых обладает четко ограниченной компетенцией. Этим и обусловлена эффективность антикоррупционной политики Сингапура[6].

В Южной Корее также функционирует специализированный орган для борьбы с коррупционными проявлениями – The Anti-Corruption & Civil Rights Commission (ACRC). Отличительной особенностью законодательства Южной Кореи является тот факт, что за достоверное инициирование расследования по факту коррупционного случая государство выплачивает вознаграждение лицу, сообщившему о правонарушении. В свою очередь, за ложное обвинение предусмотрена санкция в виде лишения свободы сроком до 10 лет[9].

Так, если сравнивать эффективность антикоррупционной политики Сингапура и азиатских стран, можно установить, что их институциональная среда значительно различается. История Сингапура является скорее феноменом

ввиду уникальности своего политического и экономического устройства, культуры и территории. Мы считаем, что при наличии определенных условий сингапурский опыт можно успешно перенять и адаптировать.

Можно заключить, что на уровень коррупции в государстве влияет, прежде всего, политическая воля к противодействию коррупционным проявлениям и должным образом функционирующая деятельность правоохранительных органов. Результативнее применять такие антикоррупционные меры, которые будут направлены на устранение причин возникновения коррупции, а уже потом следует реализовать мероприятия по противодействию непосредственно коррупционным проявлениям. Наиболее действенным средством борьбы с коррупцией мы считаем введение крупных денежных штрафов, поскольку это наносит большой удар по экономическому положению организации.

Литература

1. Дронов Р.В. Коррупция – угроза национальной безопасности России: монография / Р.В. Дронов. – Спб.: Астерион, 2010 г. – 142 с.
2. Иванов Э.А. Антикоррупционный комплаенс-контроль в странах БРИКС // СПС КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 12.10.2021).
3. Хабриева Т.Я. Противодействие коррупции: новые вызовы : монография / С.Б. Иванов, Т.Я. Хабриева, Ю.А. Чиханчин [и др.] ; отв. ред. Т.Я. Хабриева // – М. : Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации : ИНФРА-М, 2016. – 384 с.
- 6, 2005) // WIPO LEX IP PORTAL [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.wipo.int/wipolex/en/text.jsp?file_id=338223 (дата обращения: 12.10.2021).
5. Corporate misconduct – individual consequences // 14th Global Fraud Survey. Ernst and Young [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://acfe.de/wp-content/uploads/0053f20160429_009_Studie_2016_EY_corporate-misconduct-

individual-consequences-14th-global-fraud-survey.pdf (дата обращения:

6. CPIB Organisational Structure // CPIB [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.cpi.gov.sg/who-we-are/our-work/organisational-structure/> (дата обращения: 12.10.2021).

7. Enterprise surveys // World Bank Group [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.enterprisesurveys.org/data/exploretopics/corruption> (дата обращения: 12.10.2021).

8. GDP // The World Bank [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.CD?year_high_desc=true (дата обращения: 12.10.2021).

9. History of Korea's Anti-Corruption Policy // ACRC [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.acrc.go.kr/en/board.do?command=searchDetail&method=searchList&menuId=02031602> (дата обращения: 12.10.2021).

10. WorldCom accounting scandal // The Guardian 9 Aug 2002 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: (дата обращения: 12.10.2021).

**УПРАВЛЕНИЕ КОРРУПЦИОННЫМИ РИСКАМИ.
ДЕЛОВАЯ ЭТИКА И ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КОРРУПЦИИ
CORRUPTION RISK MANAGEMENT.
BUSINESS ETHICS AND ANTI-CORRUPTION**

УДК 343.9

ББК 67.51

Стефашкин Николай Сергеевич

Студент магистратуры по специальности 38.04.04. Государственное и муниципальное управление (ГМУ) Программа: «Безопасность государственного управления и противодействие коррупции» Института государственной службы и управления (ИГСУ) Российской академии народного хозяйства и Государственного управления (РАНХиГС)

Шифр научной специальности: 12.00.14

Россия, г. Москва

Аннотация: Статья посвящена исследованию функциональных особенностей антикоррупционной деятельности в органах государственной власти и управления Российской Федерации с использованием метода когнитивного моделирования. В настоящее время в практике оценки коррупции наблюдается противоречивая ситуация; руководство органов государственной власти сообщает о снижении количества коррупционных преступлений, тогда как статистика свидетельствует скорее о сохранении прежнего уровня коррупционных правонарушений, чем о снижении. Сотрудники обеспокоены ужесточением требований, связанных с соблюдением антикоррупционных ограничений, а также отчетностью о доходах, расходах и имущественных обязательствах. Граждане продолжают выражать недоверие органам власти и госаппарату в целом. Эти противоречия можно разрешить, если учесть интересы как сотрудников государственных органов, так и граждан страны.

Предполагается, что при оценке эффективности антикоррупционной среды целесообразно учитывать не только риски граждан, но и риски должностных лиц и сотрудников органов государственной власти. Мы применили когнитивное моделирование, так как большинство этапов деятельности государственных органов сложно формализовать, а необходимо учитывать множество факторов и противоречивых целей, которые имеют сложные слабо структурированные отношения.

***Abstract:** The article is devoted to the study of the functional features of anti-corruption activities in the state authorities and administration of the Russian Federation using the method of cognitive modeling. Currently, there is a contradictory situation in the practice of assessing corruption; the leadership of public authorities reports a decrease in the number of corruption crimes, while statistics indicate more likely the preservation of the previous level of corruption offenses than a decrease. Employees are concerned about the tightening of requirements related to compliance with anti-corruption restrictions, as well as reporting of income, expenses and property liabilities. Citizens continue to express distrust of the authorities and the state apparatus as a whole. These contradictions can be resolved by taking into account the interests of both government officials and citizens of the country.*

It is assumed that when assessing the effectiveness of the anti-corruption environment, it is advisable to take into account not only the risks of citizens, but also the risks of officials and employees of public authorities. We applied cognitive modeling, since most stages of the activities of state bodies are difficult to formalize, and it is necessary to take into account many factors and conflicting goals that have complex, poorly structured relationships.

Ключевые слова: управление, коррупционные риски, антикоррупция, борьба с коррупцией, общество, честность, прозрачность, нравственность.

Key words: management, corruption risks, anti-corruption, anti-corruption, society, honesty, transparency, morality.

Анализ законодательства по борьбе со взяточничеством важен для выявления слабых мест и областей, где можно улучшить существующие законы. В публикации по борьбе со взяточничеством и честностью проводится сравнительный анализ. Эти юрисдикции были выбраны на том основании, что они обладают определенным влиянием в своих регионах и охватывают широкий политический интерес к антикоррупционной политике внутри них. Они также действуют в рамках парламентской демократии и имеют достаточно подробный свод соответствующих законов. Несмотря на это, другие юрисдикции, в которых существует, возможно, более сложная и часто мульти-законодательная база, в большинстве случаев воспроизводят или, по крайней мере, пытаются отразить основные компоненты и движущие силы Закона о борьбе со взяточничеством. Исследование показывает, что, помимо схожести законодательства других юрисдикций, необходимо решить несколько вопросов, чтобы усилия по борьбе со взяточничеством и коррупцией, регулируемые законодательством, увенчались успехом.

Кроме того, отдел этики и соблюдения нормативных требований проводит ежегодную оценку рисков коррупции в масштабах всей группы для выявления и устранения коррупционных рисков и пробелов в антикоррупционной программе. Данные для оценки рисков коррупции в масштабах группы собираются из ряда источников, включая семинары для заинтересованных сторон, нормативные требования, внешний сравнительный анализ, результаты проверок и другие показатели.

Проверки соответствия на местах в зарубежных подразделениях проводятся лично через регулярные интервалы в три-четыре года для проверки соответствия и выявления улучшений в программе. Результаты всех оценок и действий преобразуются в пункты для действия в годовых планах деятельности.

Управление рисками коррупции - это особый набор процедур и требований для обнаружения, оценки и снижения рисков коррупции в организации. Это важная часть реализации антикоррупционной политики.

Оно имеет стратегическое измерение, поскольку подразумевает поддержку со стороны высшего руководства и является неотъемлемой частью всех решений и деятельности организации, от институционального уровня до проектов и программ.

Риски коррупции относятся ко всем видам рисков, присущих деятельности организации, например:

1. Фидуциарные риски (из-за мошенничества или кражи).
2. Правовые риски (при нарушении законодательства).
3. Риски безопасности (увеличение вероятности несчастных случаев или болезней).
4. Операционные риски (возможность достижения целей).
5. Информационные риски (сокрытие или утаивание важных данных).
6. Репутационные риски.
7. Например, фаворитизм при найме на работу - это коррупционный риск для управления человеческими ресурсами, а также репутационный и операционный риск для организации и ее деятельности.

Как и любая другая организация, агентства по оказанию помощи в целях развития сталкиваются с коррупционными рисками в сфере закупок (например, сговор на торгах, манипулирование тендерными спецификациями), человеческих ресурсов (например, конфликт интересов, предвзятость при приеме на работу), а также при управлении финансами и активами проекта. Риски также существуют в рамках каналов реализации или внешних партнеров по проекту, которыми могут быть государственные или частные организации, многосторонние трстовые фонды или НПО. Соответственно, система контроля помогает управлять этими рисками во всей организации. На институциональном уровне система помогает координировать политику добросовестности и соответствия, определять правила и процедуры, а также определять надлежащие механизмы контроля. Такая политика может помочь агентствам по оказанию помощи в оценке и

снижении коррупционных рисков на всех уровнях. Основанием для работы системы является не анализ затрат / выгод, а вложение во избежание выявленных коррупционных рисков, которые могут нанести вред организации и ее программам развития. Выгоды от смягчения последствий измеряются с точки зрения вероятных выгод от сокращения утечек в проектах, а также косвенных выгод с точки зрения усиления механизмов контроля и снижения уровня коррупции.

Определить стратегию борьбы может быть непросто. Первый шаг - понять, как структура, размер и деятельность организации соотносятся с ее отношением к системе по борьбе. Ключевыми факторами, которые следует учитывать, являются взгляды и опасения заинтересованных сторон, структура управления, правовая среда, партнеры и отраслевые различия. Жесткая антикоррупционная позиция на политическом или стратегическом уровне без ясности в том, как ее применять на практике, может вызвать неправильное толкование. Еще одним ключевым шагом в определении стратегии борьбы является составление реестра коррупционных рисков. Именно благодаря этому регистру коррупционных рисков и первоначальному анализу специфики организации будет определена структура управления и распределение ресурсов. Не все агентства по оказанию помощи в целях развития имеют определенную стратегию борьбы с коррупцией и могут обращаться к нескольким документам для управления рисками коррупции.

Контроль за мошенничеством и коррупцией часто рассматривается как «корпоративная» ответственность, поскольку любое нарушение может нанести вред на институциональном уровне. Хорошим примером являются руководящие принципы датского сотрудничества в области управления рисками, которые учитывают риски на контекстном, программном и институциональном уровнях. В рекомендациях подчеркивается необходимость рассмотрения «параметров операционной безопасности или репутационного риска» на институциональном уровне.

Соответственно, важно, чтобы центральное руководство установило правила и процедуры, которым необходимо следовать во всей организации, а также то, как процесс контроля будет структурирован. Для работы системы необходимо наличие документированной информации, в том числе внутренних и внешних сообщений о политике и стратегии борьбы со взяточничеством. Крупные агентства по сотрудничеству в области развития могут развивать синергию, например, между отделами комплаенс, аудиторскими бюро и экспертами по борьбе с коррупцией. Это может помочь упростить управление коррупционными рисками в рамках существующих процессов мониторинга и оценки (МиО). Усиление взаимодействия между функциями контроля и программы может помочь интегрировать антикоррупционные инструменты в цепочки поставок.

Организации по развитию и гуманитарные организации должны стремиться к тщательному процессу выявления и смягчения рисков проекта, который также должен четко понимать, как сообщать о случаях коррупции и реагировать на них. Например, некоторые компании используют Политику по борьбе с мошенничеством и коррупцией, в которой описывается внутренний процесс эскалации для обеспечения надлежащего управления, осведомленности и быстрого рассмотрения. Здесь каждый держатель контракта должен обеспечить надлежащую реализацию мер, регулярно отчитываться, направлять и обучать своих сотрудников, субгрантополучателей и партнеров политике.

На уровне программы и проекта усилия по борьбе с коррупцией должны быть не дорогостоящим бременем, мешающим деятельности, а скорее пропорциональной мерой, помогающей заинтересованным сторонам управлять операциями и рисками как внутри, так и за пределами организации.

Риски коррупции на этапе разработки концепции связаны с решениями, которые могут иметь прямое влияние на заинтересованные стороны, определения целей и области вмешательства. Интересы партнеров и их стремление наблюдать за развитием проекта могут повлиять на определение

объема работ. Когда оценка проектов передается консультантам, это увеличивает риски мошенничества в оценке, взяточничества, подрывающего процедуры, основанные на заслугах, продвигаемых дорогостоящих проектов и т.д. Интерес представляют другие коррупционные риски, связанные с этой фазой.

Этап разработки концепции имеет решающее значение для первоначального выявления и оценки коррупционных рисков, включая политико-экономический анализ для рассмотрения воздействия программы помощи в целях развития. В небольших организациях определение рисков в основном занимает менеджмент среднего звена. В более крупных организациях эксперты по борьбе с коррупцией участвуют в процессе, по крайней мере, в качестве подстраховки.

Этап разработки связан с коррупционными рисками, когда, например, в техническом задании указывается, кто будет (или не будет) быть бенефициаром или партнером. Другие риски включают манипулирование бюджетом, расплывчатые критерии и асимметричную информацию. Более того, процесс выбора партнеров уязвим для неэтичных действий: взяточничества, конфликта интересов и т. д.

Крайне важно установить процедуры контроля и мониторинга и оценки, поскольку эти меры могут иметь огромное влияние на риски коррупции в будущем. Обратите особое внимание на условия финансирования. Они влияют на способность организации контролировать и снижать коррупционные риски. Трудно сказать, является ли один способ финансирования более рискованным, чем другой - это зависит от способности агентств по оказанию помощи в целях развития осуществлять контроль и обеспечивать гарантии.

Основная команда проекта проводит комплексную идентификацию и оценку рисков, связанных с конкретным проектом. Это способ распределения ответственности и принятия на себя ответственности за меры и стратегии по смягчению последствий. Результаты анализа рисков должны прояснить меры

предосторожности и предоставить информацию для структуры проекта и управления.

Передовая практика различается в зависимости от условий финансирования. В отношении бюджетной поддержки существуют специальные гарантии агентств развития. Если полагаться на внешних партнеров, можно применять явные меры контроля.

Все организации - большие или маленькие - должны тщательно распределять обязанности по управлению и надзору, чтобы гарантировать, что задачи и результаты должным образом отслеживаются и контролируются. Организация должна проводить среднесрочную оценку и аудит - производительности, финансов, соответствия - с применением адекватных средств контроля. Не существует универсального решения, подходящего для всех, поскольку каждый проект имеет свои уникальные характеристики, например, размер бюджета и структуру.

В более крупных организациях должна быть группа по борьбе с коррупцией, которая будет поддерживать рассмотрение случаев изобличения и мошенничества, а также помогать решать этические дилеммы: конфликты интересов, нарушения контрактов. Некоторые организации также имеют специализированные центральные подразделения, которые занимаются закупками. Небольшие организации могут привлекать квалифицированный персонал для проведения аудитов первой стороной или передать задачу сертифицированным аудиторам.

Коррупция может принимать разные формы. Для большинства людей слово «коррупция» вызывает образ государственного министра, который тайно принимает миллионы от компании в обмен на государственный контракт, или автомобилисты платят дорожной полиции, чтобы избежать штрафов за превышение скорости. Взятки, крупные или мелкие, являются наиболее признанным видом коррупции, но существуют и другие формы. Рассмотрим кумовство или практики, при которых должностные лица предоставляют преференциальное отношение - например, доступ к работе или

другим ресурсам и услугам - членам своей семьи, друзьям и коллегам. Или представьте себе финансового менеджера, который растрчивает средства компании, которые были ей доверены.

Злоупотребление доверенной властью для личной выгоды - это определение, популяризируют Политику Прозрачности - ведущим мировым неправительственным антикоррупционным движением. Хотя это определение не обходится без критики, оно широко используется, поскольку включает в себя три основных элемента коррупции.

Коррупция предполагает нарушение норм поведения или профессиональных обязательств - явных или подразумеваемых - вытекающих из официальных или иных возложенных на них обязанностей. Это понятие подразумевает принятие решений без должной беспристрастности; противоречит государственной политике; или, в более широком смысле, против общественных интересов.

Коррупция возникает, когда человек злоупотребляет полномочиями, вытекающими из всех форм формальных или профессиональных ролей, а также неформальных или традиционных ролей. Эта формулировка относится не только к государственным должностным лицам, но и к лицам, работающим в частном секторе, средствах массовой информации, субъектам гражданского общества, религиозным лидерам. Он также распространяется на таких людей, как старейшины общины, обладающие обычной властью. Сотрудник компании, продающий коммерческую тайну конкуренту, является примером коррупции в частном секторе.

Выгоды, полученные в результате коррупции, являются частными, потому что они не приносят пользу организации или коллективу, которые должностное лицо доверено представлять или обслуживать. Частная выгода выражает противоположность общественного блага. Но прибыль не обязательно должна поступать непосредственно соответствующему должностному лицу: она также может быть выгодна члену семьи, другу, партнеру или политической партии. Также обратите внимание, что все, что

имеет ценность, может представлять собой выгоду: это не только деньги и материальные блага, но также власть, влияние и другие преимущества.

Система противодействия коррупции состоит из множества различных элементов, включая меры и средства предотвращения и борьбы с ней. Цель исследования - выявить комплексное влияние внешних и внутренних факторов, влияющих и обуславливающих развитие антикоррупционной среды в государственных органах, а именно за счет снижения неопределенности в прогнозировании нехватки кадров с необходимыми современными рабочими навыками и квалификацией; определение возможных сценариев развития антикоррупционной среды; определение необходимых программ переподготовки и повышения квалификации. В статье представлены результаты первых шагов когнитивного моделирования, а именно построение когнитивной карты взаимовлияния концепций и факторов, оказывающих общее влияние на рассматриваемую проблему. Оценка важности каждого концепта проводится на первом этапе формирования структуры когнитивной карты. Установление связей между концептами (факторами) может производиться в виде значений (терминов) лингвистической переменной (слабая; сильная; очень сильная) или в числовой форме в соответствии с приблизительным значением силы связи между концептами.

Литература

1. Указ Президента РФ от 13.04.2010 № 460 «О Национальной стратегии противодействия коррупции и Национальном плане противодействия коррупции на 2010 - 2011 годы» // Собрание законодательства РФ от 19 апреля 2010 г. N 16 ст. 1875.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, N 25, ст. 2954.
3. Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ «О противодействии коррупции» // Собрание законодательства РФ, 29.12.2008, N 52 (ч. 1), ст. 6228.
4. В.И. Шульга, Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса 1 (28), 28-33 (2015).

5. В. Вукович, Журнал сравнительной экономики 48 (1), 124-143 (2020).
6. М.Ю. Мизулин, Г. Федулов, А. Юнусов, Применение теории систем в политике и экономике: монография, 312 (Москва, РАСС, 2011).
7. Е.В. Голоманчук, О.А. Астафурова, Д.А. Меграбян, Бизнес. Образование. Закон 3 (52), 309-316 (2020).

КАК ПАНДЕМИЯ ПОВЛИЯЛА НА МЕДИА? HOW HAS THE PANDEMIC AFFECTED THE MEDIA?

УДК 070

Никитина Александра Сергеевна

Студент 4 курс кафедры «Биотехнические системы и технологии»

Оренбургский государственный университет

Россия, г. Оренбург

***Аннотация:** Современные глобальные вызовы и угрозы усиливают значимость качественных информационных потоков в виртуальной среде, а социальная активность смещается в сторону Интернет-пространства. В условиях происходящих событий, а именно вынужденного перехода населения на самоизоляцию на фоне пандемии коронавируса, снижается востребованность традиционных и возрастает роль массовых онлайн-мероприятий как инструмента преодоления чувства изолированности от общества, снижения его негативного влияния на человека.*

Статья посвящена вопросу влияния пандемии на СМИ. Как влияние пандемии способствовало изменению аудитории. Также в статье уделено внимание вопросам повышения времени онлайн за мобильными устройствами, большего потребления медиaproдукции из телевидения, отдельное внимание уделено трендам 2021 года.

***Annotation:** Modern global challenges and threats increase the importance of high-quality information flows in the virtual environment, and social activity is shifting towards the Internet space. In the context of the current events, namely the forced transition of the population to self-isolation against the background of the coronavirus pandemic, the demand for traditional and the role of mass online events as a tool to overcome the feeling of isolation from society and reduce its negative impact on a person is decreasing.*

The article is devoted to the impact of the pandemic on the media. How the impact of the pandemic contributed to changing the audience. The article also pays

attention to the issues of increasing online time for mobile devices, greater consumption of media products from television, special attention is paid to the trends of 2021.

Ключевые слова: *СМИ, пандемия, аудитория, влияние пандемии*

Keywords: *mass media, pandemic, audience, impact of the pandemic*

Телефоны и планшеты вырываются вперед

По данным исследовательской компании Nielsen, уже в марте 2020 года люди стали проводить намного больше времени онлайн на мобильных устройствах. Связано это не столько с переходом на удаленную работу, сколько с растущим потреблением новостного и развлекательного контента.

Больше всего показатель вырос в США — там пользователи начали проводить за мобильными устройствами на 215% больше времени. В Италии показатель увеличился на 180%, в Таиланде — на 125%, в Японии — на 78%, а в Австралии — на 52%. [1]

Телевизор не хочет сдаваться

Однако телевидение не спешит сдавать позиции. Аналитики Nilesen отмечают, что в условиях карантина потребители стали больше потреблять медиапродукции, от этого выиграл и телевизор: «Вынужденная изоляция в домашних условиях может привести к увеличению потребления контента во всем мире почти на 60%. Поскольку каждая страна по-разному реагирует на COVID-19, потребление в разных странах телевизионного продукта — неодинаково».

Рост спроса на ТВ-продукт не остался незамеченным рекламодателями. Впрочем, в разных странах рынок вел себя по-разному. К примеру, в Нидерландах и Бельгии объемы рекламы на телевидении выросли на 4,5% и 4,2% соответственно. А в Великобритании и Италии наоборот сократились на 3% и 5%. [2]

Изменения в медиапотреблении россиян подробно отражены в докладе Deloitte. Аналитики отмечают, что интерес россиян к ТВ остается

высоким, но при этом постепенно снижается: в 2020 году только 88% опрошенных регулярно смотрели телевидение — для сравнения: в 2015 их было 95%.

Тренды 2021 года

Сайт Sostav.ru в декабре подвел итоги 2020 года и составил свой прогноз трендов развития медиарынка в 2021 году. В число этих трендов вошли:

1. Политизация социальных медиа
2. Развитие аудиоформатов
3. Развитие технологий VR/AR
4. Применение подписной модель в СМИ
5. Возврат брендов к инвестициям в имиджевые размещения.
6. Рост популярности «искреннего», а не «глянцевого» контента
7. Сокращение числа мировых премьер
8. Усиление конкуренции телеканалов.

Первые три месяца 2021 года подтвердили правильность по меньшей мере двух трендов из восьми: зимой в социальных сетях в ряде стран, в том числе в США, странах ЕС и в России наблюдался всплеск политической тематики, связанный с выборами в США, санитарными ограничениями в ЕС и ростом протестных настроений в РФ. В феврале по всему миру прокатилась волна интереса к аудиоформату, вызванная приходом селебритиз в социальную сеть Clubhouse.

По разным данным, от 70 до 95% всех материалов, которые производят СМИ по всему миру с января 2020 года, так или иначе посвящены коронавирусу. Посещаемость онлайн-медиа (вне зависимости от специфики) растет бешеными темпами. Это изменило отрасль. Так, в эпоху коронавирусной постправды неотъемлемой частью медиапотребления стало опровержение фейков.

Мир захлестнула инфодемия: люди в режиме реального времени следят за ростом количества заболевших, выздоровевших, умерших. Ищут

информацию о том, как выявить симптомы, как лечиться, когда будет создана вакцина, кто и когда закрыл и откроет границы.

За первые три недели апреля 2020 года 52% новостных материалов, 19% спортивных текстов, 22% материалов про искусство и развлечения и 22% статей про бизнес были выпущены с заголовками, содержащими ключевые слова «коронавирус», «COVID-19», «пандемия», «эпидемия» и так далее. Согласно данным сервиса контекстного таргетинга Peer39, за апрель слово «коронавирус» вовлекло 17% потребителей контента (из всех вовлечений, которые сервис отслеживает). [3]

Из-за пандемии больше людей сидят дома и это привело к небывалому росту аудитории. В данной ситуации выиграли как электронные, так и печатные СМИ, а также возрос интерес к онлайн кинотеатрам из-за того, что там можно смотреть то, что хочешь, а не то, что показывают. Люди смотрят телевизор с 9:00-17:00. Больше всего люди стали смотреть программы, связанные с новостями. Из-за большого притока новой аудитории и страха перед вирусом люди начали распространять ложную информацию и журналистам приходится тщательнее проверять информацию. Кроме этого, СМИ должно быть открыто т.е. указывать автора материала и издание, сейчас очень много материала воруеться другими авторами, а еще хуже то, что некоторые «авторы» просто искажают информацию и это все нужно проверять.

Работа СМИ изменилась кардинально и навсегда. Пандемия обнажила острую необходимость в фактчекинге, более детальной проработке тем и информационных поводов, при этом изменив условия работы и не отменив необходимость в оперативности.

Но из-за той же пандемии СМИ несет убытки, дело в том, что интерес аудитории есть только к новостям о вирусе, он и несет трафик. Но рекламодатели не торопятся делать заказы на рекламу, статью о своем продукте. Покупательская способность резко снизилась и тут рекламодателям самим бы выжить. [4]

Кроме этого, сейчас бренды имеют возможность блокировать свою рекламу, чтобы она не появлялась в нежелательном контексте, обычно это «смерть», «убийство», а сейчас и все, что связано с вирусом попадает в стоп-лист и получается, что реклама не отображается в актуальных новостях.

СМИ повезло, что пандемия ударила, когда контракт уже были заключены и бюджет распределен.

Даже на, казалось бы, устойчивое старое доброе радио и то оказала влияние пандемия. Из-за локдауна пробок стало меньше, часов пик почти не стало и радио стали не интересны рекламодателям, но это ненадолго. Пробки скоро вернуться и радио вернет своих рекламодателей.

Газеты все реже покупаются потребителями, люди все больше отдают предпочтение электронным СМИ, а пандемия ускорила этот процесс. Дело в том, что у людей возросла нехватка денег и они все чаще отказываются от ненужных затрат, а газеты и журналы первые в этом списке, к сожалению. Зачем тратить на журнал 90 рублей если в интернете можно купить за 50 рублей? Не только в России, но и во всем мире СМИ отказываются от своих печатных версий. [5]

Работа в редакциях так же изменилась. Если раньше все работали в одном помещении, то пандемия показала, что можно работать из разных уголков страны и даже мира. Съёмки сериалов, фильмов и передач были заморожены.

Список использованных источников

1. Как коронавирус повлиял на медиарынок - Forbes for Business URL: <http://forbesforbusiness.ru/kak-koronavirus-povlijal-na-mediarynok/>
2. Как пандемия COVID-19 изменила СМИ и что будет дальше | Курсив - бизнес новости Казахстана URL: <https://kursiv.kz/news/kursiv-guide/2020-05/kak-pandemiya-covid-19-izmenila-smi-i-cto-budet-dalshe>
3. Медиарынок 2020: пандемия, e-commerce и трансформация контента URL: <https://www.sostav.ru/publication/mediarynok-2020-46499.html>

4. Журналистика в пандемии: Освещение COVID-19 сейчас и в будущем URL:<https://journalismcourses.org/course/journalism-in-a-pandemic-covering-covid-19-now-and-in-the-future-ru/>

5. Как пандемия повлияла на журналистику? URL:
<https://ijnet.org/ru/story/как-пандемия-повлияла-на-журналистику>

ОСОБЕННОСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СФЕРЕ СТРОИТЕЛЬСТВА

FEATURES OF ENSURING ECONOMIC SECURITY IN THE FIELD OF CONSTRUCTION

УДК 359.5

Биктагирова Аделина Маратовна,

студент,

ФГБОУ ВО Башкирский государственный университет

Россия, Уфа

***Аннотация:** В статье раскрываются особенности и основные угрозы экономической безопасности в сфере строительства.*

Строительство — это не только один из факторов, стимулирующих экономический рост, но и сфера деятельности, привлекающая своими возможностями лиц, которые желают противозаконно, необоснованно обогатиться. Эти лица и их действия ставят под угрозу экономическую безопасность государства, поскольку осложняют достижение поставленных целей развития и управление хозяйством. В связи с этим в данной статье представлен анализ существующего положения, сложившегося в строительном комплексе России и определены меры противодействия данному виду экономических преступлений.

***Abstract:** The article reveals the features and main threats to economic security in the construction sector.*

Construction is not only one of the factors that stimulate economic growth, but also a field of activity that attracts people with its capabilities who want to illegally, unreasonably enrich themselves. These individuals and their actions endanger the economic security of the State, as they complicate the achievement of the set development goals and management of the economy. In this regard, this article presents an analysis of the current situation in the construction complex of Russia and defines measures to counter this type of economic crimes.

Ключевые слова: угрозы экономической безопасности предприятия, строительный сектор.

Key words: threats to the economic security of the enterprise, the construction sector.

Строительная отрасль в нашей стране представлена в качестве основы для достижения определенных государственных целей, к примеру, обеспечения доступным жильем каждого гражданина РФ. Достижение данной цели невозможно представить без эффективной и стабильной работы строительной компании, а для этого как раз-таки и необходимо обеспечение экономической безопасности.

Деятельность строительных предприятий в общем немногим отличается от деятельности иных экономических субъектов в рамках финансово-хозяйственной деятельности. Однако все же имеются небольшие принципиальные отличия в области построения организационной структуры, бизнес-процессов, текущей финансовой деятельности, а также учета и предоставления отчетности.

Важной особенностью строительной отрасли является их плотное взаимодействие с государственными структурами в части их основной деятельности, т.е. вся деятельность строительных фирм лицензируется и контролируется государством. [1, с. 253-257]

Таким образом, деятельность строительного предприятия в значительной мере зависит от отношений со структурами государственной и местной власти, что в свою очередь влечет за собой ряд угроз для экономической безопасности строительного предприятия, которые представлены на рисунке 1.

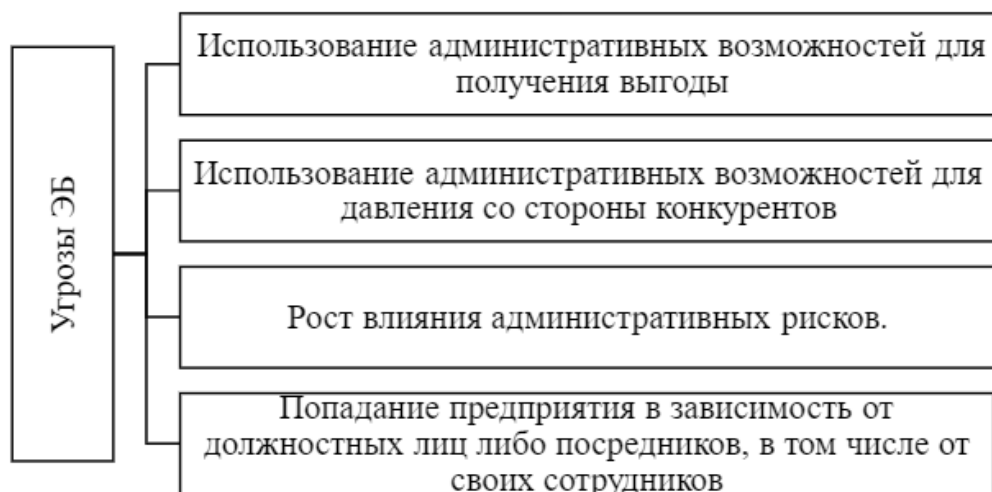


Рисунок 1 – Основные угрозы экономической безопасности строительного предприятия вследствие государственного контроля

Кроме того, для строительных предприятий их деятельность влечет за собой показанный характер, т.е. характер выполнения работ зачастую не позволяет заранее и точно определить полную конечную стоимость работ по конкретному объекту, что в свою очередь формирует следующие угрозы для экономической безопасности предприятия, представленные на рисунке 2.

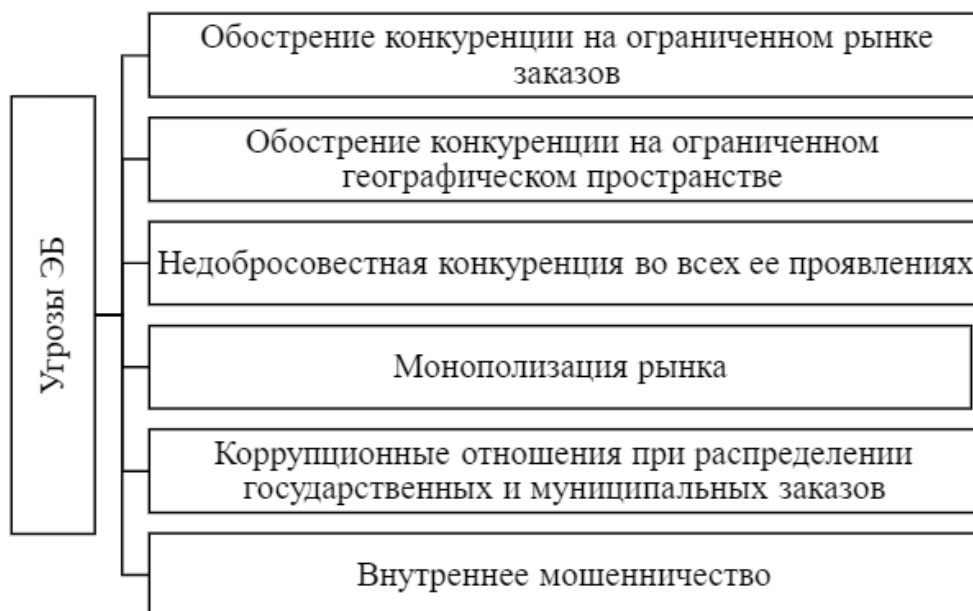


Рисунок 2 – Основные угрозы экономической безопасности строительного предприятия вследствие показанного характера работ

Также важно отметить, что строительство включает много сложных и опасных процессов, что создает угрозы для экономической безопасности:

- возможность получения травм персонала при производстве работ;
- угроза появления брака (также скрытого брака), по тем работам, которые были выполнены субподрядной организацией или из-за низкого качества поставляемых материалов;
- угроза появления брака вследствие ошибок проектировщиков или собственных ошибок строительного персонала компании;
- возможность создания опасности для окружающей среды. [2, с. 220-223.]

В общем же стоит отметить, что даже незначительный брак на любой из стадий строительства принесет строительной компании значительные финансовые потери и большую угрозу для экономической безопасности.

Также особенностью обеспечения экономической безопасности строительной организации является еще и то, что угрозы для экономической безопасности исходят и от самого персонала предприятия. Большинство строительных предприятий привлекают не самых квалифицированных строительных работников и без должного оформления. Зачастую до половины работников на стройках являются приезжими из стран ближнего зарубежья, которые прибыли на заработки и согласны на любой хоть немного оплачиваемый труд.

Данный факт негативным образом сказывается на экономической безопасности строительного предприятия, в частности заработную плату такие сотрудники получают, как правило, «черным налом» и количество средств зависит только от порядочности работодателя. В случае потери работы также ухудшается и криминогенная обстановка. Все это несет в себе следующие угрозы для экономической безопасности строительного предприятия, представленные на рисунке 3.

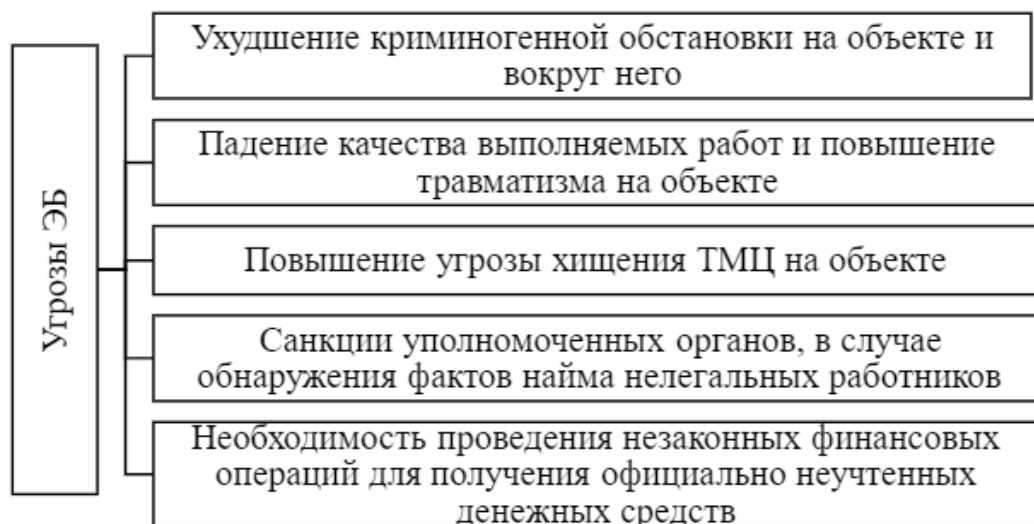


Рисунок 3 – Основные угрозы экономической безопасности строительного предприятия из-за нелегальных работников

Представленные на рисунке 3 угрозы могут появиться, как при найме нелегальных сотрудников самим строительным предприятием. Так и его подрядчиками.

Также особенностью деятельности строительной компании является сезонность и аритмичность работ, т.е. на экономическую безопасность оказывают влияние факторы погодных условий и непроизводственные издержки. Важным фактором для экономической безопасности строительного предприятия также является удаленность и территориальная разобщенность объектов постройки, что в свою очередь порождает:

- рост транспортных расходов;
- падение управляемости строительным процессом;
- риск хищения материалов на объекте. [3, с. 30-34.]

Таким образом, выше представленные факторы и угрозы для экономической безопасности строительных предприятий обуславливают ряд специфических особенностей экономической безопасности. В общем, помимо основных мероприятий для обеспечения экономической безопасности, строительная компания обязана уделять особое внимание следующим аспектам своей деятельности, представленным на рисунке 4.

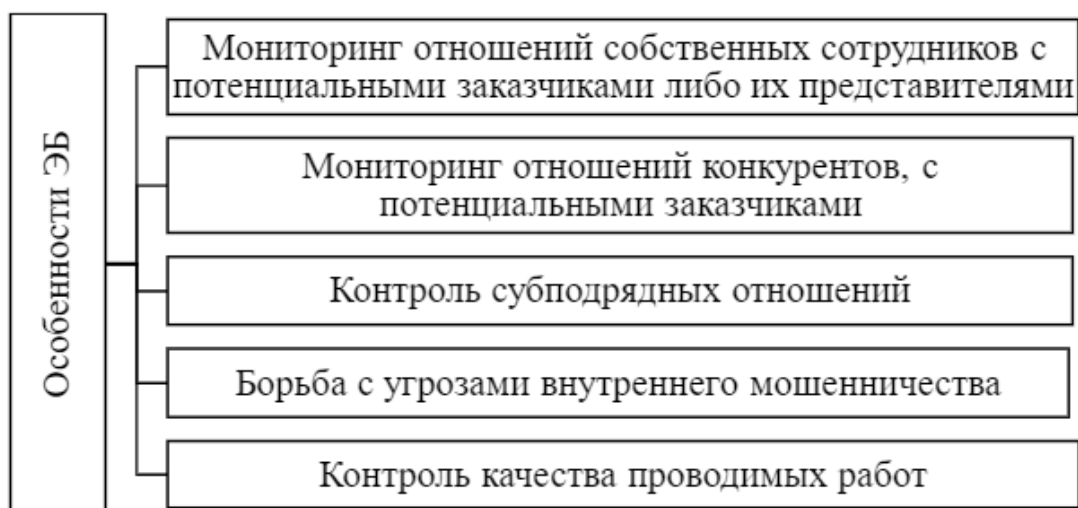


Рисунок 4 – Основные особенности обеспечения экономической безопасности строительного предприятия

Представленные на рисунке 4 особенности сформировались благодаря специфической деятельности строительного предприятия, а также необходимости осуществлять деятельность в зачастую стесненных условиях труда и управления строительной деятельностью.

Также организуя систему обеспечения экономической безопасности на строительном предприятии необходимо брать во внимания все теневые схемы, которые используются при совершении сделок и других строительных операций.

К примеру, известны случаи, когда коммерческим отделом специально завышается цена сметных работ в угоду определенному лицу, как правило, коммерческому директору. В данном случае имеет место быть «откатная схема».[4]

Иными словами, коммерческий директор строительного предприятия специально указывает более высокие цены для клиента, тем самым побуждая его к даче «взятки» лично ему для снижения цены. Данная схема негативным образом сказывается на репутации компании, тем более что при отказе клиента от дачи взятки контракт может перейти на другую, приближенную к коммерческому директору, фирму. Можно привести и иной пример, когда строительная компания несет убытки. К примеру, зачастую у сотрудников

мотивированы объемом заключения контрактов, а не реальной прибыльностью строительной компании, то рентабельность деятельности падает и предприятие несет убытки. Таким образом, «строительство является специфическим видом деятельности. Негативные явления в строительстве распространены весьма широко и являются скорее нормой деятельности, чем исключением из правила». При обеспечении экономической безопасности строительного предприятия необходимо очень хорошо проработать все специфичные риски и угрозы и только после этого строить свою систему экономической безопасности исходя из особенностей своей деятельности.[5]

Использованные источники:

1. Бондина Е.А., Чинахова С.Е. Формирование структуры экономической безопасности на предприятиях // Молодой ученый, 2017. №13. С. 253-257.
2. Варюха А.О. Сурженко Л.В. Современные угрозы экономической безопасности малых предприятий // Инновационное развитие экономики, 2017. №3 (39). С. 220-223.
3. Колочков А.Б. Внешние и внутренние угрозы экономической безопасности предприятия // Национальные интересы: приоритеты и безопасность, 2020. №5. С. 30-34.
4. Строительство: учет и налогообложение / под редакцией Л.В. Тереховой. М., 2001; Бородина В.В. Бухгалтерский учет в строительстве. М., 2002; Лисицкая Т. Внутренние стандарты аудита строительной отрасли // Финансовая газета. Региональный выпуск. 2003. No 1.
5. Васильев Н.Д. Создание эффективной системы экономической безопасности для снижения предпринимательских рисков // Защита информации. 2012. No 5. С. 28-35.

Содержание	
LEGAL SCIENCES "ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ"	3
Доброходова Ксения Алексеевна ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНСТИТУТА НАСЛЕДОВАНИЯ ПО ЗАКОНУ И ПО ЗАВЕЩАНИЮ	3
Дорохова Наталья Станиславовна ПРЕДНАМЕРЕННОЕ И ФИКТИВНОЕ БАНКРОТСТВО, КАК ОДНА ИЗ ФОРМ НЕДОБРОСОВЕСТНОЙ КОНКУРЕНЦИИ НА ПРИМЕРЕ РОССИИ И РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ	8
Евдошенко Глеб Станиславович ПРИЗНАК «СУЩЕСТВЕННОСТИ» НАРУШЕНИЯ ПРАВ И ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ ГРАЖДАН И ОРГАНИЗАЦИЙ, ОХРАНЯЕМЫХ ЗАКОНОМ ИНТЕРЕСОВ ОБЩЕСТВА И ГОСУДАРСТВА, ПРИ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРЕДУСМОТРЕННОГО СТАТЬЕЙ 285 УК РФ	15
Жовтовская Регина Николаевна ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПРОТИВ СОБСТВЕННОСТИ	21
Зарековская Александра Валерьевна ПРОБЛЕМЫ РАЗДЕЛА ОБЩЕГО ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ	28
Миронова Ксения Вениаминовна НЕЦЕЛЕВОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БЮДЖЕТНЫХ СРЕДСТВ КАК ОСНОВАНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ БЮДЖЕТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА	34
Морозова Александра Петровна ВИКТИМИЗАЦИЯ НАСЕЛЕНИЯ	41
Петрушевский Юрий Александрович СООТНОШЕНИЕ ОБЩЕГРАЖДАНСКИХ И СПЕЦИАЛЬНЫХ ОСНОВАНИЙ ОСПАРИВАНИЯ СДЕЛОК В ДЕЛЕ О БАНКРОТСТВЕ	50
Постная Елизавета Николаевна, Постный Дмитрий Викторович ПЕРВЫЕ ВОПРОСЫ К РЕФОРМЕ ДИСТАНЦИОННОЙ РАБОТЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	62
Ромашова Марина Владимировна УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЛИЦ, УКЛОНЯЮЩИХСЯ ОТ СОБЛЮДЕНИЯ УСТАНОВЛЕННЫХ СУДОМ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ	71
Ходякова Арина Владимировна УПРАВЛЕНИЕ ПРАВАМИ НА ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ	80

Черабаева Ольга Евгеньевна ЭФФЕКТИВНОСТЬ ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ ВСЕХ СДЕЛОК ДОЛЖНИКА ПО РЕАЛИЗАЦИИ ТОВАРОВ, РАБОТ И УСЛУГ В ПРОЦЕДУРЕ БАНКРОТСТВА	87
SOCIAL SCIENCES "ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ"	93
Антонова Надежда Леонидовна, Валинуров Альберт Маратович ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОГО МЕНЕДЖМЕНТА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ	93
Антонова Надежда Леонидовна, Валинуров Альберт Маратович АНАЛИЗ, ОЦЕНКА И ПЛАНИРОВАНИЕ МОДЕЛЕЙ РАЗЛИВОВ НЕФТИ ДЛЯ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ ПРОИСШЕСТВИЙ	100
Бухтоярова Луиза Васильевна, Самойленко Пётр Михайлович, Данилов Вадим Александрович МЕТОДЫ ВОСПИТАНИЯ ОБЩИХ ФИЗИЧЕСКИХ КАЧЕСТВ ПОДРОСТКОВ	112
Гареева Диана Альбертовна КЛАССИФИКАЦИИ ФАКТОРОВ РОСТА ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА	118
Гареева Диана Альбертовна ПОВЫШЕНИЕ УРОВНЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА В РОССИИ	126
Губайдуллина Алия Ришатовна, Давлетова Алина Камиловна УЧЕТ И АУДИТ РАСЧЕТОВ С БЮДЖЕТОМ ПО НАЛОГАМ И СБОРАМ В ОРГАНИЗАЦИИ	136
Курочкина Дарья Игоревна ПРОЕКТ ООО АГРОСЕМФОНД, НАЦЕЛЕННЫЙ НА УВЕЛИЧЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КОМПАНИИ	141
Матинян Сурен Гарникович АКТУАЛЬНЫЕ КАТЕГОРИИ ОПИСАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ	148
Муминова Парвина Парвизовна ИНФОРМАЦИОННЫЙ МАРКЕТИНГ КАК СОВРЕМЕННЫЙ ТРЕНД	155
Рябова Екатерина Юрьевна ВОЗМОЖНОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫМ ЯЗЫКАМ В ВУЗЕ	160
Холодная Анастасия Александровна ВНЕДРЕНИЕ ЭЛЕМЕНТОВ СПОРТИВНОЙ ИГРЫ КЁРЛИНГ В ФИЗИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ МДОАУ д/с № 7 ГОРОДА СВОБОДНОГО ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ И ОБОГЩЕНИЯ ДВИГАТЕЛЬНО-ИГРОВОГО ОПЫТА ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА	169

Хусаинова Диляра Дамировна СИМВОЛИЗАЦИЯ САКРАЛЬНЫХ ФАРМАКОФИТОНИМОВ В ГРЕКО - РИМСКОЙ КАРТИНЕ МИРА	175
Чернобай Татьяна Романовна ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ КАК ОСНОВА ЦЕННОСТИ ДУХОВНО- ПРАВСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ ЧЕЛОВЕКА	182
Черноножкин Кирилл Васильевич МОТИВАЦИЯ К СПОРТУ ИЛИ ПОЧЕМУ НАДО ВЫЙТИ ИЗ ЗОНЫ “КОМФОРТА”	190
Шароварова Яна Юрьевна АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ	197
Широкая Светлана Юрьевна, Гюнтер Ирина Николаевна ИСТОРИЯ ВНЕДРЕНИЯ КРАУДФАНДИНГА В ЭКОНОМИКУ	205
Каримов Денис Владимирович РЕГУЛИРОВАНИЕ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ТЕРРИТОРИИ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ	214
Адабашев Тимур Кемалович К ВОПРОСУ О ВИДАХ СДЕЛОК ДОЛЖНИКА, КОТОРЫЕ МОГУТ БЫТЬ ОСПОРЕНЫ В ПРОЦЕДУРЕ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ	222
Месилов Максим Александрович, Ивашев Руслан Энверович ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СИСТЕМЕ МЕР ПО ПРОФИЛАКТИКЕ КОРРУПЦИОННЫХ И ИНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ	231
Будатаров Содном Михайлович, Давыдова Наталья Александровна АНТИКОРРУПЦИОННАЯ ПОЛИТИКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	238
Бадмаев Юрий Мингиянович СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЗАРУБЕЖНЫХ И ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРАКТИК ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	247
Стефашкин Николай Сергеевич УПРАВЛЕНИЕ КОРРУПЦИОННЫМИ РИСКАМИ. ДЕЛОВАЯ ЭТИКА И ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КОРРУПЦИИ	255
Никитина Александра Сергеевна КАК ПАНДЕМИЯ ПОВЛИЯЛА НА МЕДИА?	265
Биктагирова Аделина Маратовна ОСОБЕННОСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СФЕРЕ СТРОИТЕЛЬСТВА	272