

ТЕОРИЯ ПРАВА И МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

2021 ГОД.

Выпуск №6(18), 2 том, Октябрь, 2021.

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

- Бойко Наталия Семеновна*
Ульяновский институт гражданской авиации им. Главного маршала авиации Б.П. Бугаева
(Ульяновск)
- Лукьяненко Владимир Евгеньевич*
Ульяновский государственный университет (Ульяновск)
- Люттов Лев Николаевич*
Ульяновский институт гражданской авиации им. Главного маршала авиации Б.П. Бугаева
(Ульяновск)
- Мороз Людмила Васильевна*
Ульяновский государственный университет (Ульяновск)
- Филатова Виктория Викторовна*
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте
РФ (Москва)
- Кашуро Ольга Александровна*
Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова (Москва)
- Ермолаева Елена Вячеславовна*
Ульяновский государственный университет (Ульяновск)

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР:

- Иглин Алексей Владимирович*
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте
РФ (Москва)

В каждом номере журнала ученые, студенты и аспиранты будут давать комментарий актуальным проблемам юриспруденции, возникающим в России, зарубежных странах и на международной арене, а также рассматривать сложившиеся проблемы, связанные с направлением Общественных Наук.

Сайт: <https://science-pravo.ru/>

©Электронное периодическое издание
«Теория права и межгосударственных отношений», 2021

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КРИПТОВАЛЮТЫ В 2021 ГОДУ

LEGAL REGULATION OF CRYPTOCURRENCIES IN 2021

УДК 347

Абдулазизова Ирада Азер кызы

студент-магистрант 3 курс,

кафедра «Гражданского и международного частного права»,

Волгоградский государственный университет,

Россия, г. Волгоград

***Аннотация:** В статье отображена проблема правового регулирования криптовалюты в настоящее время. Дано общее определение понятия «криптовалюта». Рассматривается статус цифровой валюты в законодательном акте Российской Федерации. Для сравнения, кратко описан правовой статус криптовалюты в Соединенных Штатах Америки и в государстве Сальвадор, в связи текущими событиями. Сделаны выводы по итогам изучения правового регулирования криптовалюты в Российской Федерации и за рубежомных странах приведенных в данной работе.*

***Annotation:** The article reflects the problem of legal regulation of cryptocurrency at the present time. A general definition of the concept of "cryptocurrency" is given. The status of digital currency in the legislative act of the Russian Federation is considered. For comparison, the legal status of cryptocurrency in the United States of America and in the state of El Salvador is briefly described in connection with current events. Conclusions are made based on the results of studying the legal regulation of cryptocurrency in the Russian Federation and foreign countries given in this work.*

***Ключевые слова:** правовое регулирование, блокчейн, криптовалюта, объект гражданских прав, иное имущество, биткоин.*

***Keywords:** legal regulation, blockchain, cryptocurrency, object of civil rights, other property, bitcoin.*

С развитием блокчейн, криптовалюты основанные на данной технологии, распространились по всему миру. Появились нормативно-правовые акты, позволяющие регулировать действия с криптовалютами в рамках законодательства. Единого мнения, объясняющего правовую природу криптовалюты, нет. В различных юрисдикциях стран, данная валюта выделяется как средство платежа или обмена, однако в Российской Федерации в данном ключе не признается. Вопрос о правовой природе цифровой валюты и связанных с ней операций рассматривается в каждом государстве по-разному.

Требуется тщательное рассмотрение вопросов применения в настоящем законодательстве, формирование рекомендаций по улучшению регулирования криптовалюты Российской Федерации. Является актуальным исследование правового статуса данной валюты в системе гражданских прав и регулирования отрасли с помощью гражданского права.

В целом, «криптовалюта» представлена как цифровая или электронная валюта, защищенная от подделывания. При ее создании применяются закодированные данные, которые нельзя скопировать или изменить. Оспариваться, блокироваться, отменяться без специального ключа криптовалюты не могут, то есть операция с ними не обратима. В связи с этим популярность данного способа расчета на глобальном рынке набрала обороты.

Недостаточная формальная определенность в сфере общеправового статуса криптовалюты, повлекла за собой широкую дискуссию по конкретным вопросам, связанным с необходимостью лицензирования деятельности криптовалютных бирж, налогообложения в этой сфере и т.д. Несмотря на это, активность с криптовалютой выросла. В итоге, в Российское Законодательство было внесено изменение в качестве определения криптовалюты.

1 января 2021 года в Российской Федерации вступил в силу закон № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ», который положил начало регулированию криптовалютной отрасли в государстве. В действующем законе отображена цифровая валюта как совокупность «электронных данных», относящаяся к coins, то есть монетам, работающим на технологии блокчейн. Сам нормативно-правовой акт не предостерегает гражданина или иное лицо, от операций с криптовалютами, которые могут привести к проблемам.

Вопрос регулирования в Российской Федерации заключается в неполной определенности статуса криптовалюты. Криптовалюта является цифровой сущностью, которую разрешено прикреплять к банковской массе, передавать по наследству, при этом, существуют ограничения в области сделок, обмена за товары и услуги, а также рекламы платежей цифровыми деньгами. Цифровые финансовые активы здесь являются цифровыми правами, которые представляется возможным выпускать, исключительно на основе распределенного реестра, в специальной системе. ЦФА как «криптозаписи» могут стать объектами сделок купли-продажи, межвидовых, или иных обменов активами, объектами залогов, однако как средство платежа пока не признаются.

Так как криптовалюты децентрализованы, регулирование определенным банком или государственным органом все еще затруднено. Объектами гражданских правоотношений могут быть материальные, вещественные и нематериальные блага, являющиеся предметом деятельности субъектов в гражданском праве. Особый правовой режим дает возможность или наоборот ограничивает в совершении сделок, за которыми следует юридический результат. Цифровая валюта в настоящее время в России относится к объектам гражданских прав, как нематериальное имущество. Согласно ФЗ, «в ст.128 ГК РФ», закреплены объекты гражданских прав: вещи, в которые входит наличная валюта, документарные ценные бумаги, а также иное имущество,

включающее безналичные денежные средства, бездокументарные ценные бумаги. Данное изменение действует на основании Федерального Закона от 18.03.2019 №34-ФЗ «О внесении изменений в части первую, вторую и статью 1124 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации».

Итак, выросла капитализация рынка цифровых валют, следовательно, возросла необходимость в регулировании соответствующими органами. Правительства стран, Центральные банки и иные органы стали создавать нормативно-правовые акты, связанные тесно с криптовалютой. То есть, значительно выросла популярность регулирования криптовалют именно в 2021 году. Например, 7 сентября в Сальвадоре вступил в силу закон о легализации «биткойна». Финансовая комиссия Законодательного собрания рассмотрела и приняла решение поддержать план реализации по легализации данной криптовалюты как официального средства платежа.

В Соединенных Штатах Америки комиссия по ценным бумагам и биржам рассматривает криптовалюты основанные на технологии блокчейн, как ценные бумаги и в будущем будет применять законы о ценных бумагах к цифровым активам. Комиссия же по торговле товарными фьючерсами, наоборот, рассматривает Биткойн и Эфириум, относит их к «товару». Производные криптовалюты - чаще всего фьючерсы на биткойны - законно торгуются на публичных биржах, контролируемых CFTC.

Обмен криптовалюты - Coinbase, является легальным в Соединенных Штатах Америки. Они подпадают под сферу регулирования закона, регулирующего деятельность финансовых платежных систем и органов. Любые криптовалютные биржи в США для попадания под данное регулирование должны выпускать программы по борьбе с хищением денежных средств. Требуется информировать специальные органы и получать лицензии по борьбе с финансовыми преступлениями, а также лицензии на платежные системы от государств, в которых они работают.

При анализе нынешнего законодательства, можно сделать вывод, что правовое регулирование криптовалюты как объекта гражданского права все

больше развивается. Закон признает криптовалюту имуществом, следовательно, в судебной практике может быть применена к ней защита. Предусмотрено лишение права защиты при недекларировании цифровых денег. Однако, Российская Федерация не готова к признанию криптовалюты как альтернативного платежного средства, основанного на распределенном реестре. Существуют пробелы в законодательстве в связи с новизной документа. Впоследствии, появились вопросы, например, касательно признания налоговой службой документов налогоплательщика с расчетами курса криптовалют, которые остаются до сих пор нерешенными.

Использованные источники:

1. Гаврилов В.Н., Рафиков Р.М. Криптовалюта как объект гражданских прав в законодательстве России и ряда зарубежных государств // Вестник экономики, права и социологии. 2019. № 1. С. 51-59.

2. Гончаров А. И., Гончарова М. В. Цифровые токены в инструментарии современной внешнеторговой деятельности хозяйствующих субъектов юрисдикций БРИКС // Legal Concept = Правовая парадигма. - 2019. - Т. 18, № 3. – С. 31-42. - (На англ.).- DOI: <https://doi.org/10.15688/lc.jvolsu.2019.3.5> (дата обращения: 20.10.2021).

3. Сальвадор первым в мире признал биткоин официальной валютой [Электронный ресурс]: Deutsche Welle – Режим доступа: <https://www.dw.com/ru/salvador-pervym-v-mire-priznal-bitkoin-oficialnoj-valjutoj/a-59115302> (дата обращения: 20.10.2021).

4. Тематические выставки 2018 [Электронный ресурс]: Государственная публичная научно-техническая библиотека России – Режим доступа: <http://www.gpntb.ru/vystavki-v-gpntb-rossii/2018-god/113-chitateljam/6/5391-kriptovalyuta.html> (дата обращения: 20.10.2021).

5. Федеральный закон "О внесении изменений в части первую, вторую и статью 1124 части третьей Гражданского кодекса Российской

Федерации" от 18.03.2019 N 34-ФЗ (последняя редакция) // «КонсультантПлюс» URL:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_320398/3d0cac60971a511280cbba229d9b6329c07731f7/ (дата обращения: 20.10.2021).

6. Федеральный закон "О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 31.07.2020 N 259-ФЗ (последняя редакция)

[Электронный

ресурс] // «КонсультантПлюс» URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_358753/e21bf6629de12458b6382a7c2310cc359186da60/ (дата обращения: 20.10.2021).

**СРАВНИТЕЛЬНЫЙ ОБЗОР ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЗА
РУБЕЖОМ**

COMPARATIVE REVIEW OF LEGAL REGULATION OF PERSONAL
DATA IN THE RUSSIAN FEDERATION AND ABROAD

УДК 34.05

Аленникова Софья Михайловна

Студент магистратуры

2 курс, специальность «Правовое обеспечение государственной и муниципальной власти»

Стерлитамакский филиал Башкирского Государственного университета

Россия, г. Стерлитамак

Научный руководитель: Иванцова Галина Анатольевна

кандидат юридических наук, доцент

Стерлитамакский филиал Башкирского Государственного университета

Россия, г. Стерлитамак

Аннотация: *Статья посвящена сравнительному анализу нормативно-правовых актов, действующих в настоящий момент в Российской Федерации, Федеративной Республике Германия и Соединенных Штатах Америки и посвященных непосредственно персональным данным. В работе раскрываются особенности, которые имеет правовое регулирование персональных данных в вышеупомянутых государствах — как на уровне федерации, так и на уровне субъектов, а также его недостатки. Также рассматриваются государственные органы, функционирующие в РФ, ФРГ и США, и на которые законом возложено осуществление регулирования в данной области.*

Annotation: *The article is devoted to a comparative analysis of the regulatory legal acts currently in force in the Russian Federation, the Federal Republic of Germany and the United States of America and directly devoted to personal data.*

The work reveals the features that the legal regulation of personal data has in the above-mentioned states - both at the federal level and at the level of the subjects, as well as its shortcomings. Also considered are government bodies operating in the Russian Federation, Germany and the United States, and which are legally entrusted with the implementation of regulation in this area.

Ключевые слова: *персональные данные, правовое регулирование персональных данных, законодательство, Российская Федерация, ФРГ, США*

Keywords: *personal data, legal regulation of personal data, legislation, Russian Federation, FRG, USA*

В конце XX - начале XXI в.в. общество подверглось активной цифровизации — в связи с чем увеличилось количество персональных данных, которые граждане предоставляют государству и различным организациям, а также возросло само значение этих данных для наших жизни и деятельности. Исключить их из сферы правового регулирования попросту невозможно — скорее напротив, это регулирование в настоящее время требуется углублять и расширять. И в правовых системах различных государств вопрос регулирования персональных данных решается по-разному.

В статье рассматриваются подходы к правовому регулированию персональных данных в следующих государствах: Российская Федерация, Федеративная Республика Германия и Соединенные Штаты Америки.

Первым делом представляется необходимым рассмотреть правовое регулирование в сфере персональных данных на уровне федерации. В Российской Федерации в качестве такового выступает Федеральный закон "О персональных данных" от 27.07.2006 N 152-ФЗ. В ФРГ, как и в РФ, действует единый законодательный акт, регулирующий основную часть вопросов в сфере персональных данных — Bundesdatenschutzgesetz от 27.01.1977 г. Понятийные аппараты данных законодательных актов схожи — например, практически дословно совпадает понятие персональных данных. В соответствии со ст.3 Федерального закона "О персональных данных" РФ

персональные данные - любая информация, относящаяся к прямо или косвенно определенному или определяемому физическому лицу (субъекту персональных данных);[1] BDSG определяет же персональные данные как всю информацию, относящуюся к идентифицированному или идентифицируемому физическому лицу (субъекту данных) (ориг. „personenbezogene Daten“ *alle Informationen, die sich auf eine identifizierte oder identifizierbare natürliche Person (betroffene Person) beziehen*).[2] Однако есть и ряд отличий; так, например, немецкий законодатель, в отличие от русского, не использует понятие псевдонима и псевдонимизации — по всей видимости, посчитав, что освещать этот вопрос отдельно нет необходимости.

Стоит также отметить, что закон ФРГ находится в определенной зависимости от права Европейского Союза. В 2018 г. BDSG был преобразован в соответствии с Европейским Регламентом 2016/679 — Общим регламентом защиты персональных данных (General Data Protection Regulation). В частности, из него были исключены некоторые положения, дабы избежать дублирования законодательства Европейского Союза (например, касательно прав субъектов персональных данных — право на исправление неверных личных данных, право на запрет передачи персональных данных третьим лицам).

Интересной особенностью законодательства о персональных данных ФРГ является тот факт, что религиозные организации не попадают под его действие.[3] В отношении их действуют акты, принимаемые самими организациями — например, к римско-католической церкви применяется Приказ о защите данных Церкви (Anordnung über den kirchlichen Datenschutz (KDO)). Российский Федеральный закон "О персональных данных" аналогичных исключений не предусматривает, выводя из-под действия закона лишь государственную тайну, информацию личного и семейного пользования, а также организации хранения, комплектования, учета и использования содержащих персональные данные документов Архивного фонда Российской Федерации и других архивных документов.[1]

В отличие от государств романо-германской правовой системы, Соединенные Штаты Америки не имеют единого акта, который регулировал бы если не все вопросы, посвященные персональным данным, то по меньшей мере большую их часть. Правовое регулирование сферы персональных данных в США является «зонтичным» — то есть, акты, посвященные этому вопросу, принимаются по отдельным отраслям. Так, например, Privacy Protection Act of 1980 посвящен сохранению данных, имеющих в распоряжении журналистов; US Department of Commerce's Safe Harbor Privacy Principles посвящены защите персональных данных в Министерстве Торговли США. Обширен также массив актов, издаваемых Дирекцией управления и бюджета (Office of Management and Budget) и Национального института стандартов и технологий (NIST - National Institute of Standards and Technology). Данные акты носят обязательный характер для государственных учреждений, для коммерческих организаций они имеют рекомендательное значение.

Спускаясь ниже, на уровень субъектов федерации, следует рассмотреть объем полномочий, который предоставляется в сфере регулирования персональных данных субъектам федерации.

Так, РФ предоставляет субъектам правомочие принимать нормативно-правовые акты лишь по отдельным вопросам обработки персональных данных (то есть, сбор и хранение могут регламентироваться исключительно федерацией). Так же такие акты не могут содержать положения, ограничивающие права субъектов персональных данных, устанавливающие не предусмотренные федеральными законами ограничения деятельности операторов или возлагающие на операторов не предусмотренные федеральными законами обязанности (ст. 4 Федерального закона "О персональных данных").[1] Исходя из того, что мне не удалось обнаружить ни одного упоминания такого регионального закона, субъекты РФ пользуются предоставленной им возможностью не слишком активно. Стоит отметить, правда, что в этой сфере существуют региональные акты более низкого уровня. Так, Коваленко К.Е. и Коваленко Н.Е. в своей статье упоминают о том,

что Правительством Алтайского края утвержден перечень угроз безопасности персональных данных, актуальных при обработке персональных данных в информационных системах персональных данных.[4]

Законодатели же германских земель уделяют персональным данным больше внимания — соответствующие законы приняты в 16 из 16 федеральных земель. Однако и полномочия у субъектов ФРГ в этом вопросе шире. Законы о земель защите данных (Landesdatenschutzgesetz) распространяются на соответствующие государственные органы и органы местного самоуправления, также регулируя институт государственных Уполномоченных по защите данных. Особо можно отметить то, что, по сути, федеральное регулирование сферы персональных данных «выросло» из регулирования, устанавливаемого землями — первый закон на территории Германии, посвященный персональным данным, был принят в федеральной земле Гессен (Hessen) в 1970 году — за 7 лет до принятия BDSG; закон федеральной земли Рейнланд-Пфальц (Rheinland-Pfalz) — в 1974 г., за 3 года до BDSG.

Наиболее сложная ситуация в этом плане в США, где вопрос регулирования сферы персональных данных, по сути, оставлен на откуп штатам. Однако региональные законодатели не торопятся принимать законы, которые регулировали бы сферу персональных данных в полной мере. Отдельные акты посвящены врачебной тайне — Confidentiality of information, Алабама; финансовой безопасности — Credit Reports, Аляска, цифровой безопасности корпоративных данных — Corporate data security, Арканзас, и так далее. Что до законов, ориентированных на безопасность в цифровой сфере, в настоящий момент таковой имеется в Калифорнии — Закон Калифорнии о конфиденциальности потребителей (California Consumer Privacy Act (CCPA)). Ряд штатов (например, Массачусетс — S-120; Нью-Йорк — S5642) запустили процесс принятия законов, заимствуя многие положения CCPA.

На данный момент CCPA является наиболее всеобъемлющим

законодательным актом о конфиденциальности данных, ориентированным на Интернет, и не имеет аналогов на федеральном уровне.

Следующим основанием, по которому представляется разумным осуществить сравнение, являются органы, отвечающие за исполнение законодательства в области персональных данных.

В отличие от РФ, где единственным органом, уполномоченным осуществлять контроль и надзор в сфере персональных данных, является Федеральная служба по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор), в ФРГ полномочия по контролю за соблюдением законодательства о персональных данных разделены между несколькими государственными органами. Так, федеральные государственные органы и компании, предоставляющие телекоммуникационные или почтовые услуги на коммерческой основе, подлежат надзору со стороны Федерального комиссара по защите данных (*Bundesbeauftragte für den Datenschutz und die Informationsfreiheit*). Государственные органы земель контролируются государственными Уполномоченными земель (субъектов федерации) — *Landesbeauftragter für den Datenschutz*. Частные компании (за исключением телекоммуникационных и почтовых) подлежат надзору со стороны органов по надзору за защитой данных для непубличной области, которые базируются на государственном Уполномоченном по защите данных или государственных органах (например, Министерстве внутренних дел).

В США специализированного органа, который бы осуществлял регулирование в сфере персональных данных, и вовсе не существует. Определенными полномочиями в этой области обладает Федеральная Торговая комиссия (закреплены в FTC Act). Например, 15 USC § 45 (a) (2) предоставляет FTC право запрещать недобросовестные действия (*power to prohibit unfair practices*), которое толкуется в том числе и как право запрещать определенные вторжения в частную жизнь на основе обмана.[5] FTC также несет ответственность за контроль и обеспечение соблюдения положений ряда законов о конфиденциальности (например, *Children's Online Privacy Protection*

Act).[6] Однако поскольку эта деятельность «второстепенна» по отношению к основным функциям FTC, к тому же, основывается на толковании и усмотрениях, а не на четком законодательном предписании, то она недостаточно эффективна. В настоящее время в США появляются предложения о создании Федерального агентства по защите данных, которое бы непосредственно занималось регулированием в сфере персональных данных.

На уровне штатов же регулирование в сфере персональных данных осуществляют органы, создаваемые либо определяемые каждым штатом самостоятельно в соответствии со своим законодательством. Так, например, в Калифорнии соблюдение CCPA обеспечивает Генеральный прокурор штата (California Attorney General).[7]

В заключение хотелось бы сказать, что правовому регулированию персональных данных — как отечественному, так и зарубежному — несомненно, есть, куда развиваться. Несмотря на разнообразие подходов, идеальной модели не существует; в каждом государстве имеются недостатки, свои сложности и проблемы, которые требуют решения. Так, например, в РФ региональный законодатель пассивен и не пользуется правами, которые предоставляет ему федерация в области регулирования персональных данных; законодатель ФРГ зависим от Евросоюза, вынужден с ним считаться, что также можно считать определенным недостатком ввиду отсутствия возможности для оперативного гибкого регулирования на государственном уровне. Наиболее сложная ситуация, пожалуй, сложилась в США, где отсутствует как законодательство, посвященное непосредственно персональным данным, так и орган, который занимался бы их вопросами на федеральном уровне; да и на уровне ниже — субъектов федерации — далеко не все штаты проявляют активность.

Литература

1. Федеральный закон "О персональных данных" от 27.07.2006 № 152-ФЗ // Российская газета. 2006 г. № 165

2. Bundesdatenschutzgesetz von 27.01.1977 // BGBl. I Nr. 7 S. 201

3. Регламент Европейского Парламента и Совета Европейского Союза 2016/679 о защите физических лиц при обработке персональных данных и о свободном обращении таких данных, а также об отмене Директивы 95/46/ЕС (Общий Регламент о защите персональных данных / General Data Protection Regulation /GDPR) от 27 апреля 2016 г. // СПС «Гарант».

4. Коваленко К.Е., Коваленко Н.Е. Соотношение федерального и регионального законодательства в области защиты персональных данных // Материалы XVIII Заочной международной научной конференции молодых ученых и студентов: Уральский государственный юридический университет, 2020. С. 127-128.

5. United States Code //Office of Law Revision Counsel United States Code. [Электронный ресурс]. URL: <https://uscode.house.gov/> (дата обращения: 17.10.2021)

6. Federal Trade Comission: Overview of statutory authority to remedy privacy infringements//Electronic privacy information center. [Электронный ресурс]. URL: <https://epic.org/> (дата обращения: 16.10.2021)

7. California Consumer Privacy Act 2020 Edition// California legislative information. [Электронный ресурс]. URL: <https://leginfo.legislature.ca.gov/> (дата обращения: 16.10.2021)

**АНАЛИЗ ПРАВОВОГО СТАТУСА ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ
ВЛАСТИ РФ И СУБЪЕКТОВ РФ НА СЕГОДНЯШНИЙ ДЕНЬ**
ANALYSIS OF THE LEGAL STATUS OF THE EXECUTIVE AUTHORITIES
OF THE RUSSIAN FEDERATION AND THE SUBJECTS OF THE RUSSIAN
FEDERATION TODAY

УДК 34.347.1

Алимов Александр Муртазалиевич

Студент

Московский финансово-юридический университет МФЮА

Россия, г.Москва

***Аннотация:** Исполнительная власть представляет собой одну из важнейших составляющих государственного аппарата в связи с тем, что она содержит в себе большое количество органов власти, имеет большой круг полномочий, реализуемых во всех сферах общества и государства. В данной статье мы проанализируем текущий правовой статус органов исполнительной власти Российской Федерации и ее субъектов на данном этапе развития государства. В работе рассмотрены актуальные проблемы закрепления конституционно-правового статуса и организации деятельности законодательных и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации. В ней показано, что установленные в федеральном и региональном законодательстве нормы в недостаточной степени обеспечивают эффективное функционирование системы законодательных и исполнительных органов государственной власти в регионах.*

***Annotation:** The executive branch is one of the most important components of the state apparatus due to the fact that it contains a large number of authorities, has a large range of powers implemented in all spheres of society and the state. In this article we will analyze the current legal status of the executive authorities of the*

Russian Federation and its subjects at this stage of state development. The paper considers the actual problems of securing the constitutional and legal status and organization of the activities of legislative and executive bodies of state power of the subjects of the Russian Federation. It shows that the norms established in federal and regional legislation do not sufficiently ensure the effective functioning of the system of legislative and executive bodies of state power in the regions.

Ключевые слова: исполнительная власть, правовой статус, анализ, государство, субъекты Российской Федерации, законодательный орган, исполнительный орган, парламент, высшее должностное лицо, руководитель высшего исполнительного органа субъекта Российской Федерации, закон.

Keywords: executive power, legal status, analysis, state, subjects of the Russian Federation, legislative body, executive body, parliament, senior official, head of the supreme executive body of the subject of the Russian Federation, law.

Согласно Конституции РФ, исполнительная власть в Российской Федерации является самостоятельной ветвью государственной власти, в которую составляющим элементом входят органы исполнительной власти субъектов РФ [1].

Хотя исполнительная власть и представляет собой целую систему, в Конституции нашей страны, указано, что каждый субъект является независимым. То есть, каждый субъект имеет свои законы, свой порядок формирования и свои органы управления.

Конституция РФ отмечает, что исполнительная власть в нашей стране состоит из единой системы органов исполнительной власти и системы органов исполнительной власти субъектов.

Данная система включает в себя деятельность по ведению исключительно субъектов, входящих в состав Российской Федерации.

Как мы отмечали выше, исполнительная власть является одной из важных компонентов государственного аппарата. Необходимо отметить, что для того, чтобы организовать должный процесс государственной власти,

нужны органы исполнительной власти, которые будут выполнять соответствующие для них функции.

Каждый орган, осуществляющий государственное управление имеет свой характер деятельности и имеет свое содержание.

Поэтому, для того, что каждый орган функционировал в полной мере, необходимо правильно установить и распределить полномочия между ними, это будет способствовать хорошей результативности во всех сферах жизни общества и государства.

Для организации органов исполнительной власти необходимо сформировать их систему и структуру, а также сформировать их правовую основу, необходимо отметить, что важной составляющей в этом является их административно-правовой статус.

Правовой основой для исполнительных органов власти и субъектов РФ являются нормативно-правовые акты, которые содержат в себе следующие составляющие:

- какой орган должен быть сформирован;
- кто и на каком основании может его сформировать;
- какие задачи и функции он должен выполнять.

В связи с тем, что в субъектах имеется множество органов исполнительной власти, то и их задачи, и функции определяются соответствующими законами субъектов, однако они не позволяют в полной мере охватить все их структуры и системы.

В дальнейшем мы рассмотрим, какая правовая основа имеется на данный момент у органов исполнительной власти и органов исполнительной власти субъектов в Российской Федерации.

Первый документ, к которому мы обратимся – это Указ Президента РФ № 314 «О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти».

Необходимо отметить, что каждый из перечисленных в этом указе компонентов регулируется отдельным нормативно-правовым актом, в

котором раскрывается его компетенция и как он должен действовать на примере конкретного органа.

Данный Указ был принят для того, чтобы каждый элемент в системе органов исполнительной власти функционировал в соответствии со своими функциями и задачами, а также, чтобы полномочия каждого не смешивались с полномочиями других составляющих.

Следующий Указ Президента, к которому мы обратимся, это Указ № 21 «О структуре федеральных органов исполнительной власти». В данном Указе необходимо обратить внимание на главный орган исполнительной власти в лице Правительства Российской Федерации.

Статус Правительства регламентирован Конституцией РФ и соответствующим ФКЗ.

Главной задачей Правительства является контроль за деятельностью органов исполнительной власти.

Государство является главным социальным институтом, поскольку оно контролирует все сферы жизни общества – социальную, духовную, экономическую и политическую.

Отличительным признаком государства является его аппарат, именно он осуществляет все функции государства, достигает всех необходимых целей и задач.

Качественное и эффективное функционирование самого государственного аппарата, во-первых, зависит от качественного и эффективного функционирования государственных органов, которые постоянно выступают ведущими и неотъемлемыми составляющими государственного аппарата, заполняющие его содержание и составляющие определенную его структуру [2].

Органы исполнительной власти должны придерживаться и исполнять требования, которые содержатся в соответствующих нормативно-правовых актах. Именно деятельность данных органов позволяет судить обществу о том, в каком государстве они проживают.

От того, как действует орган исполнительной власти будет зависеть как качественно и полно были выполнены задачи и цели национального развития.

Качественное и активное участие Правительства в законотворческом процессе, полученные результаты и дальнейшее развитие позволяет реализовывать новые планы и задачи для совершенствования жизни общества и государства.

Правительство в своем ведении имеет три вида субъекта: министерство, служба и агентство. В рамках своих полномочий, Правительство РФ имеет право принимать приказы, постановления и инструкции для каждого указанного субъекта.

Самой главной и важной задачей Правительства является контроль за соблюдением федеральными органами исполнительной власти своих полномочий, а также оно должно обеспечивать помощь в взаимодействии между федеральными органами и органами субъектов исполнительной власти.

В органах местного самоуправления издаются местные нормативно-правовые акты, которые обязаны к исполнению на конкретной территории.

Ошибочно полагать, что высшим звеном в системе исполнительной власти является Президент Российской Федерации, так как он даже не является ее составной частью, однако, Президент имеет право в определенной степени воздействовать на нее.

В этом можно убедиться, если рассмотреть Указ Президента, который был указан ранее в статье, а именно, структуру федеральных органов исполнительной власти.

Раскрыв структуру органов исполнительной власти, мы видим, что она не является еще достаточно полной, так как имеет некоторые пробелы в своем образовании.

Высший исполнительный орган власти субъекта РФ постоянно действует на территории конкретного субъекта, осуществляет должное исполнение Конституции РФ, ФЗ и других нормативно-правовых актов, действующих на территории субъекта.

Из исторических, национальных и других традиций субъекта РФ вытекает его наименование, структура, законы и порядок его формирования.

Высший орган исполнительной власти субъекта выполняет ряд функций, которые он выполняет в пределах своей компетенции.

Среди задач высшего органа исполнительной власти субъекта, главной является охрана прав и свобод человека и гражданина, а также обеспечение их благополучия.

Данная задача обусловлена принципом федерализма, именно он и предполагает самостоятельность каждого субъекта РФ.

В правовом статусе исполнительного органа субъекта имеется проблема, которая образовалась на момент образования системы органов исполнительной власти, а именно – была допущена возможность дублирования властных полномочий отдельных органов. Именно это привело к тому, что у имеющихся органов власти уменьшилась эффективность работы существующих органов.

Стоит отметить такой пункт, имеющийся в наши дни, как отсутствие прозрачности некоторых функций высшего исполнительного органа государственной власти субъекта РФ.

Это значит, что некоторые исполняемые функции данным органом являются засекреченными или непонятными для общества. Для решения данной проблемы необходимо исследовать и найти пути решения, чтобы создать эффективную систему для управления обществом.

В научной литературе не редко встречается мнение, что федеральные и региональные органы исполнительной власти не могут эффективно взаимодействовать между собой, так как этому препятствуют различные разногласия, которые возникают в процессе их взаимодействия и реализации установленных законом их полномочий.

Это связано с тем, что в действующем законодательстве отсутствует подход к решению проблемы взаимодействия между этими субъектами.

Законодательство, которое действует на данный момент не содержит упоминания о том, что такое взаимодействие является необходимым, но при этом не определяет принципов его форм и не закрепляет статус субъектов исполнительной власти.

Из-за данной проблемы федеральные и региональные органы исполнительной власти в течении истории начали формироваться на основе имеющейся практики и традиций.

Стоит отметить, что подобные методы формирования органов исполнительной власти не достигли того уровня, при котором требуются решения имеющихся проблем, так как в наше время взаимодействие между федеральными и региональными органами исполнительной власти носит в большей степени формальный характер и в дальнейшем не приносит необходимых результатов. Также имеется проблема в ответственности у данных органов, которая не установлена на законодательном уровне.

В этом плане необходимо обратить внимание на проблемы, присутствующие в административно-деликатном законодательстве, например, при совершении одних и тех же деяний и те, и другие несут административную ответственность, что на самом деле является не целесообразным.

Теория административного права содержит в себе взаимодействия принципов федеральных и региональных органов исполнительной власти, в частности к ним относятся:

- принцип законности;
- принцип равноправия;
- принцип гласности;
- принцип целесообразности;
- принцип самостоятельности взаимодействующих субъектов;
- принцип взаимной ответственности.

Соблюдение вышеуказанных принципов являются основополагающим началом для эффективной работы органов исполнительной власти.

Необходимо отметить, что данные принципы также должны быть законодательно установлены и также они должны иметь административно-правовую форму.

При принятии какого-либо управленческого решения, каждое федеральное ведомство должно учитывать не только свои интересы, но и интересы определенного субъекта Российской Федерации.

Это связано с тем, что большую часть вопросов необходимо обсуждать и согласовывать с другими ведомствами, а также разграничивать функции и задачи. Если не обращать внимание на данный аспект, то это приведет к неэффективному государственному управлению.

Для того, чтобы реализовать данного рода действия, необходимо активное участие граждан в процессе государственного управления, а также включение в общественный контроль современных механизмов.

Так, практика государственного управления развитых стран свидетельствует о том, что в качестве основного направления совершенствования рассматривается разработка структур управления и реализация управленческих подходов [3].

В Российской Федерации государственная власть подразделяется на:

- законодательную;
- исполнительную;
- судебную.

Каждая из них играет определенную роль, основополагающую занимает именно исполнительная, поскольку она затрагивает все сферы жизни человека и гражданина.

Поэтому, правовая основа органов исполнительной власти РФ и субъекта РФ должна совершенствоваться по мере поступления проблем в государстве.

Совершенствование исполнительной власти является главной и основной задачей органов исполнительной власти.

Для того, что у государства имелся экономический рост и правильное взаимодействие органов исполнительной власти и органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации как совместно, так и отдельно, необходимо правильное распределение и установление задач, для этого нужна дополненная и улучшенная правовая база.

Это возможно при пересмотре имеющегося законодательства соответствующими специалистами в этой сфере, только они смогут выявить все имеющиеся проблемы и предложить наиболее эффективные пути решения.

Для оптимизации федеральных органов исполнительной власти необходимо в первую очередь обратить внимание на правовой статус, размер территории, численность населения, степень развития инженерной и социальной составляющей.

Вышеуказанные составляющие оказывают прямое влияние на задачи и функции, которые должна выполнять исполнительная власть.

Для того, чтобы ФОИП работал качественно, структура его органа должна быть четко сформирована.

Для оптимизации данных органов нужно провести ряд мероприятий, которые бы улучшили данную структуру.

Исходя из всего вышесказанного, мы можем сделать следующие выводы.

Исполнительная власть в Российской Федерации составляет одну из трех основных ветвей.

Чтобы государственная власть четко функционировала, необходимо правильно организовать для этого правовую основу и распределить между органами соответствующие для них функции.

Правильно сформулированная правовая основа будет способствовать результативности в управлении общества и государства.

Субъекты органов исполнительной власти являются самостоятельными, они имеют свои законы и другие нормативно-правовые акты, в соответствии с

которыми они действуют, но, стоит отметить, что в сравнении с единой системой, она занимает уровень ниже.

Исполнительная власть состоит из двух частей:

1. Единая система исполнительной власти. Такая система включает в себя федеральные органы и органы субъектов исполнительной власти.
2. Система органов субъектов РФ. Данная система включает в себя деятельность по ведению исключительно субъектов, входящих в Российскую Федерацию.

Правовой основой для исполнительных органов власти и субъектов РФ являются нормативно-правовые акты, содержащие в себе все необходимые составляющие.

Органы исполнительной власти должны придерживаться и исполнять требования, которые содержатся в соответствующих нормативно-правовых актах. Именно деятельность данных органов позволяет судить обществу о том, в каком государстве они проживают.

От того, как действует орган исполнительной власти будет зависеть как качественно и полно были выполнены задачи и цели национального развития.

На данный момент правовой статус органов исполнительной власти РФ и органов исполнительной власти субъектов РФ имеют определенную правовую базу, в соответствии с которой она взаимодействует.

Проанализировав текущую ситуацию, мы можем сказать, что законодательство, содержащее в себе правовой статус органов исполнительной власти и исполнительных органов субъектов Российской Федерации на данный момент имеет многие недочеты и проблемы, решение которых должно быть осуществлено в ближайшие сроки. Необходимо обратиться к мнениям ученых, которые занимаются изучением данной сферы, они помогут указать на пробелы в законодательстве и предложить наиболее эффективные методы решения.

В данной статье мы проанализировали их правовой статус, определили, какие нормативно-правовые акты регулируют некоторые вопросы, а также

выявили, что в данном вопросе имеются проблемы, которые требуют соответствующего решения.

Литература:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г. с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020 г.) // Российская газета. — 2020. — № 144;
2. Гаврилова А.М. Понятие и принципы правового государства / А.М. Гаврилова // Моя профессиональная карьера. – 2021. – Т. 2. – № 26. – С. 176-182;
3. Исаханов А.Р. Концепция разделения властей Джона Локка / А.Р. Исаханов // Молодой ученый. – 2021. – № 22 (364). – С. 309-310.
4. Овчинников В.А. Согласие или согласование назначения на должность законодательным (представительным) органом субъекта Российской Федерации должностных лиц исполнительного органа государственной власти субъекта Российской Федерации (на примере республик Российской Федерации) // Государственная власть и местное самоуправление. - 2015. -№ 7. - С. 40-48
5. Тадевосян Э.В. К вопросу о характере государственной власти субъекта федерации // Государство и право. – 2002. – №3. – С. 17 – 26.
6. Черепанов В.А. Конституционно-правовые основы разделения государственной власти между Российской Федерацией и ее субъектами. М.: МЗ- ПРЕСС, 2003. – 305 с.
7. Чиркин В.Е. Государственная власть субъекта Российской Федерации // Государство и право. – 2000. – №1. – С. 5 – 12.

ЮРИДИЧЕСКИЕ ЛИЦА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

LEGAL ENTITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION

УДК 34

Бойкова Валерия Георгиевна,

магистрант 3 курса кафедры гражданского права

Института права,

Башкирский государственный университет,

Россия, г. Уфа

***Аннотация.** В статье анализируются особенности юридических лиц в Российской Федерации. Рассматриваются понятие и отличительные признаки юридических лиц, функции, выполняемые институтом юридического лица, и гражданско-правовые начала, на которых основываются правоотношения между юридическим лицом и его органами. Приводятся существующие типы, виды и организационно-правовые формы юридических лиц, выявляются ключевые элементы, по которым осуществляется характеристика организационно-правовых форм юридических лиц.*

***Annotation:** The article analyzes the features of legal entities in the Russian Federation. The concept and distinctive features of legal entities, the functions performed by the institution of a legal entity, and civil law principles, on which legal relations between a legal entity and its bodies are based, are considered. The existing types, types and organizational and legal forms of legal entities are given, key elements are identified, according to which the characteristics of the organizational and legal forms of legal entities are carried out.*

***Ключевые слова:** гражданское право, юридические лица, организационно-правовая форма, предпринимательская деятельность, Российская Федерация.*

***Key words:** civil law, legal entities, organizational and legal form, entrepreneurial activity, the Russian Federation.*

Введение

Конституция Российской Федерации в качестве высшей ценности провозглашает свободы и права человека и гражданина и относит их соблюдение, признание и защиту к компетенции государства [1]. Учреждение юридических лиц (юрлиц) является одной из востребованных форм реализации указанных правомочий. Также правами по формированию юрлиц, имеющих различные организационно-правовые формы, наделены государство в лице своих органов и действующие в качестве юрлиц публичного права муниципальные образования. В российской правовой системе с учётом возможностей по осуществлению предпринимательской деятельности высока потребность в развитии и обновлении системы юрлиц, продолжающей стремительно эволюционировать под влиянием достижений англо-американского корпоративного и европейского континентального права [2]. Основополагающие принципы, касающиеся регулирования правового механизма формирования и функционирования юрлиц, претерпевают значительные изменения, что повышает значимость изучения основ правового регулирования положения юрлиц.

Целью работы является изучение особенностей юридических лиц в Российской Федерации. Для её достижения были использованы методы анализа и синтеза научных публикаций и литературных источников по рассматриваемой теме.

Понятие, функции и признаки юридических лиц

Согласно ст. 48 ГК РФ, юрлицо представляет собой организацию, обладающую обособленным имуществом и отвечающую им по собственным обязательствам, могущую от своего имени нести гражданские обязанности, осуществлять и приобретать гражданские права, а также выступать в качестве истца и ответчика в суде [3]. Нормы института юрлица закрепляют его имущественное, организационно-структурное и функциональное единство, устанавливают пределы его правосубъектности, порядок и формы её реализации, порядок возникновения, проведения реорганизации и ликвидации

юрлиц и ряд прочих предписаний, общая совокупность которых определяет правовое положение организаций как юрлиц [4]. Цели правового регулирования юрлиц сопряжены со следующими функциями, выполняемыми институтом юрлица:

- объединение капиталов;
- оформление коллективных интересов;
- управление капиталом;
- ограничение предпринимательского риска.

К признакам юрлица, представляющим собой необходимые внутренне присущие ему свойства, совокупность которых является достаточным условием для признания организации в качестве субъекта гражданского права, относятся [5]:

1. Организационное единство. Юрлицо является организацией, имеющей внутреннюю структуру и органы управления, которые определяются уставом, обеспечивают достижение целей осуществляемой деятельности, формируют и выражают волю юрлица в имущественном обороте. В первую очередь организационное единство проявляется в соподчинённости органов управления и чёткой регламентации существующих между ними отношений. Именно органы юрлица руководят его деятельностью. По порядку создания они разделяются на назначаемые, избираемые и формируемые путём участия, по составу – на коллегиальные и единоличные, по формам деятельности – на постоянные и временные [6]. Помимо этого, юрлицо может иметь обособленные подразделения вне места своего расположения – филиалы и представительства.

2. Имущественная обособленность. Внешний аспект данного признака заключается в разграничении имущества юрлица и иных участников гражданского оборота, внутренний – в формировании имущественной базы юрлица и обеспечении её достаточности для ведения уставной деятельности. Большая часть юрлиц обладает имуществом на праве собственности. В случае муниципальных и государственных унитарных предприятий и учреждений их

учредители имеют вещные права на имущество, а в корпоративных организациях их участники имеют корпоративные права.

3. Самостоятельная гражданско-правовая ответственность. Юрлицо отвечает собственным имуществом по имеющимся обязательствам, при этом ответственность за выполнение гражданско-правовых обязанностей юрлицо несёт только своим имуществом, исключительно к которому кредиторы могут предъявлять требования. Кроме законодательно предусмотренных случаев по обязательствам юрлица не отвечают ни его собственник, ни учредитель, ни третьи лица.

4. Участие в гражданском обороте от собственного имени. Юрлица могут осуществлять и приобретать гражданские права, нести обязанности, являться ответчиками и истцами в суде. Возможность самостоятельного выступления в гражданском обороте и процессе обеспечивают его органы, участники и работники, а также средства индивидуализации.

Правоотношения между юрлицом и его органами и прочие отношения, касающиеся управления юрлицом, основываются на единых гражданско-правовых началах, которые предусматривают общие для всех юрлиц [7]:

- субъектный состав правоотношений;
- правовую природу обязанностей и прав субъектов;
- основания и пределы ответственности органов и учредителей перед юрлицом;
- правовые подходы к процедуре принятия решений и принципам, используемым для построения отношений.

Виды, типы и организационно-правовые формы юридических лиц

Законодательство не содержит определения организационно-правовой формы (ОПФ) юрлица, вследствие чего выработка признаков этого понятия осуществляется доктринально [8]. Традиционно ОПФ юрлиц характеризуются через отражение присущих им особенностей по следующим элементам:

- место в классификации юрлиц;
- способ надления юрлица имуществом;

- права учредителей (участников, акционеров, членов) и самого юрлица на его имущество;
- основания для возникновения и прекращения прав учредителей (участников, акционеров, членов);
- порядок взаимодействия учредителей (участников, акционеров, членов) касательно управления юрлицом;
- система органов юрлица;
- наличие ответственности учредителей (участников, акционеров, членов) перед кредиторами юрлица.

ОПФ представляет собой совокупность специфических признаков организационной и имущественной обособленности, путей формирования имущественной базы, нюансов взаимодействия собственника, участников, учредителей и самого юрлица, а в ряде случаев и его структурных подразделений, а также их ответственности друг перед другом, потребителями, контрагентами, конкурентами, обществом и государством [9]. ОПФ сопряжена с понятием вида юрлица и часто воспринимается в качестве тождественной категории, однако является самостоятельной дефиницией и позволяет разграничивать отдельные виды субъектов хозяйствования посредством использования набора классификационных признаков.

В зависимости от существования цели извлечения прибыли как основной цели деятельности и возможности распределения получаемой прибыли между участниками юрлица делятся на [10]:

1. Коммерческие. К таким юрлицам относятся организации, которые в качестве основной цели осуществляемой деятельности преследуют извлечение прибыли.

2. Некоммерческие. Таковыми юрлицами признаются организации, основной целью деятельности которых не является извлечение прибыли и которые не распределяют получаемую прибыль между участниками.

В зависимости от наличия либо отсутствия права членства юрлица разделяются на корпоративные и унитарные. Учредители первых обладают

правом участия в юрлицах, вторых же такого права не имеют. При этом нормы, регулирующие корпоративные отношения, могут быть применены как факультативные к юрлицам некорпоративного типа в случае, если иное не вытекает из существа подобных отношений [11]. Создание юрлиц осуществляется в ОПФ, предусмотренных ст. 50 ГК РФ.

Заключение

Несмотря на традиционность института юридического лица в гражданском праве, он остаётся одним из наиболее дискуссионных, сложных и развивающихся. Юридические лица выступают участниками гражданских правоотношений, а их конструкция является не межотраслевой, а гражданско-правовой категорией. В современных российских социально-экономических условиях возрастает актуальность законодательного регулирования механизмов и нюансов создания и деятельности юридических лиц, имеющих различные виды, типы и организационно-правовые формы. Современное формирование теории юридического лица в Российской Федерации осуществляется посредством гармонизации Гражданского кодекса и действующих специальных законодательных актов, на базе которых реализуется гражданско-правовое регулирование статуса юридических лиц, являющихся субъектами гражданских прав и обязанностей.

Список литературы

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993, с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) [Электронный ресурс] // СПС КонсультантПлюс.

2. Журавлева А.В. Этапы становления и развития законодательства, регламентирующего, создание коммерческих юридических лиц в Российской Федерации // Colloquium-journal. – 2020. – № 2-13 (54). – С. 42-45.

3. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 28.06.2021, с изм. от 08.07.2021) [Электронный ресурс] // СПС КонсультантПлюс.

4. Красавчиков О.А. Категории науки гражданского права. Избранные труды. В 2 т. Т. 2. – 2-е изд., стер. – М.: Статут, 2017. – 494 с.
5. Юридические лица: типы, виды, организационно-правовые формы: учеб. пособие / Т.Л. Калачева и др.; под ред. Т.Л. Калачевой. – Хабаровск: Изд-во Тихоокеан. гос. ун-та, 2018. – 96 с.
6. Примак К.В. Орган юридического лица: понятие, признаки, функции // Отечественная юриспруденция. – 2019. – № 1 (33). – С. 20-23.
7. Чепарина О.А. К вопросу о правовой природе отношений, связанных с управлением юридическим лицом // Вестник экономики, права и социологии. – 2019. – № 4. – С. 143-146.
8. Юридические лица. учеб. для вузов / В.В. Кулаков [и др.]; под общ. ред. В. В. Кулакова. – М.: Изд-во Юрайт, 2021. – 372 с.
9. Колдаев Д.Г. Коммерческие и некоммерческие организации: особенности, критерии классификации // Научные записки молодых исследователей. – 2015. – № 5. – С. 61-64.
10. Туганов Ю.Н. Юридические лица в схемах: учеб. пособие для вузов / Ю.Н. Туганов, И.С. Бойцова; под общ. ред. Ю.Н. Туганова. – М.: Изд-во Юрайт, 2021. – 290 с.
11. Сабирова Л.Л. Конструкция юридического лица: сравнительно-правовой анализ // Вестник Казанского юридического института МВД России. – 2017. – № 2 (28). – С. 20-24.

**ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**
CIVIL LEGAL LIABILITY OF LEGAL ENTITIES IN THE RUSSIAN
FEDERATION

УДК 34

Бойкова Валерия Георгиевна,

магистрант 3 курса кафедры гражданского права

Института права,

Башкирский государственный университет,

Россия, г. Уфа

***Аннотация.** В статье анализируется гражданско-правовая ответственность юридических лиц в Российской Федерации. Рассматриваются конструкция гражданско-правовой ответственности юридических лиц, особенности их ответственности за выполнение гражданско-правовых обязанностей и отличительные свойства юридических лиц, учитываемые при наделении их гражданской правосубъектностью. Выявляются условия и специфика привлечения юридических лиц к гражданско-правовой ответственности.*

***Annotation:** The article analyzes the civil liability of legal entities in the Russian Federation. The article considers the construction of civil liability of legal entities, the features of their responsibility for the fulfillment of civil legal obligations and the distinctive properties of legal entities that are taken into account when granting them civil legal personality. The conditions and specifics of bringing legal entities to civil liability are identified.*

***Ключевые слова:** юридические лица, гражданско-правовая ответственность, юридическая ответственность, привлечение к ответственности, Российская Федерация.*

***Key words:** legal entities, civil liability, legal liability, prosecution, Russian Federation.*

Введение

Гражданско-правовая ответственность (ГПО), являющаяся видом юридической ответственности, входит в число мер государственного принуждения, могущих оказывать требуемое воздействие на субъектов гражданских правоотношений, которые допускают противоправное поведение [1]. ГПО основывается на общественном и юридическом осуждении поведения правонарушителей и выражается в установлении для них определённых негативных последствий, имеющих форму ограничений имущественного либо личного порядка. ГПО юридических лиц (юрлиц) играет важнейшую роль в экономических отношениях, поскольку позволяет обеспечить достижение справедливого баланса интересов всех участников этих отношений [2]. Сложная внутренняя структура юрлиц повышает актуальность вопросов о пределах и формах ГПО и совершенствования механизма её реализации.

Целью работы является изучение особенностей гражданско-правовой ответственности юридических лиц в Российской Федерации. Для её достижения были использованы методы анализа и синтеза научных публикаций и литературных источников по рассматриваемой теме.

Конструкция гражданско-правовой ответственности юридических лиц

В соответствии со ст. 48 ГК РФ, юрлицо является организацией, обладающей обособленным имуществом и отвечающей им по собственным обязательствам, которая может от своего имени нести гражданские обязанности, осуществлять и приобретать гражданские права, а также выступать в качестве истца и ответчика в суде [3]. Наличие самостоятельной ГПО является одним из признаков юрлица и выражается в том, что юрлицо отвечает собственным имуществом по имеющимся обязательствам, то есть является деликтоспособным [4]. При этом юрлицо несёт ответственность за исполнение гражданско-правовых обязанностей исключительно своим имуществом, только по отношению к которому кредиторы могут предъявлять

свои требования. В то же время существует ряд предусмотренных законодательством исключений из этого правила. Так, субсидиарная ответственность возлагается на:

- третьих лиц, которые контролируют должника либо совершают сделки от его имени и несут субсидиарную ответственность по его обязательствам, по требованию конкурсного управляющего при наличии установленных Федеральным законом N 127-ФЗ оснований [5];

- членов производственного кооператива по имеющимся обязательствам (п. 2 ст. 106.1 ГК РФ);

- членов созданного в качестве юрлица крестьянского хозяйства по его обязательствам (п. 4 ст. 86.1 ГК РФ);

- собственника имущества казённого учреждения по обязательствам последнего в случае недостаточности его имущества (п. 1 ст. 56 ГК РФ);

- участников полного товарищества их имуществом по имеющимся обязательствам товарищества (п. 1 ст. 75 ГК РФ);

- собственника автономного и бюджетного учреждения по связанным с причинением вреда гражданам обязательствам последнего в случае недостаточности имущества учреждения, могущего использоваться для обращения взыскания (абз. 2 п. 5 и абз. 2 п. 6 ст. 123.22 ГК РФ);

- членов производственного кооператива по существующим обязательствам последнего (п. 2 ст. 106.1 ГК РФ);

- членов ассоциаций по их обязательствам в порядке и размере, предусмотримом законом и/либо уставом (абз. 3 п. 3 ст. 123.8 ГК РФ).

Поскольку юрлицо представляет собой введённую в законодательство искусственную правовую конструкцию, для участия в гражданских правоотношениях ему необходимо обладать гражданской правосубъектностью – наличием таких качеств субъекта права, как правоспособность и дееспособность [6]. Для юрлица данные качества

отличаются от аналогичных качеств физических лиц, что обусловлено следующими отличительными свойствами организации:

- осуществляемая деятельность не зависит от биосоциальных факторов, на которые законодатель обращает внимание при наделении правосубъектностью;
- возникновение и прекращение реализуется по законодательно установленному порядку;
- формирование воли по реализации присущих прав и обязанностей участника гражданского оборота и её последующее выражение производится посредством органов юрлица, порядок формирования которых и правила, по которым они принимают решения, нормативно урегулированы.

Привлечение юридических лиц к гражданско-правовой ответственности

Ответственность по гражданскому законодательству возникает в случае вызывания к её применению правовой нормы, при этом целью её реализации является защита нарушенного или оспоренного права [7]. Выделяют два механизма ГПО:

1. Позитивный. Реализуется в ситуации добровольного приёма правонарушителем бремени ответственности.

2. Негативный. Представляет собой принудительное наложение бремени ответственности на правонарушителя, влекущее определённые лишения имущественного или личного плана.

Действующее гражданское законодательство и судебная практика устанавливают следующие условия, одновременное наличие которых необходимы для привлечения юрлица к ГПО [8]:

1. Противоправность деяния. Заключается в нарушении законодательно установленных либо возникших у юрлица в связи со вступлением в договорные отношения обязанностей. Именно с противоправностью сопряжено возникновение соответствующей ответственности.

2. Негативные последствия. Их характер может быть выражен наличием конкретного вреда или убытков у потерпевшего лица. В случае потерь имущественного характера, таких как утрата вещи, уменьшение стоимости вещи из-за её повреждения, рост расходов, утрата доходов и прочего, речь идёт о материальном вреде [9]. Если же лицу были причинены нравственные или физические страдания, возникшие вследствие нарушения его личных неимущественных прав либо посягательств на личные нематериальные блага, такие как достоинство, честь, здоровье и неприкосновенность, то вред является моральным. Также в число негативных последствий входят убытки, которые могут выражаться как реальным ущербом – расходами, которые потерпевшее лицо понесло или будет вынуждено понести в будущем, так и упущенной выгодой – величиной доходов, которые потерпевшее лицо могло бы получить при обычных условиях гражданского оборота, но не получило ввиду гражданско-правового правонарушения, совершённого юрлицом.

3. Причинно-следственная связь между противоправным действием либо бездействием юрлица и наступившими негативными последствиями.

4. Вина нарушителя. Под ней применительно к юрлицу понимается невыполнение возложенной на него законодательно либо по договору обязанности в случае, если юрлицо должно было и могло её исполнить, однако не предприняло зависящие от него меры по её осуществлению.

В гражданском праве ответственность носит имущественный характер и нацелена не на наказание нарушителя, а на восстановление имущественной сферы потерпевшего, что обуславливает её компенсаторно-восстановительный вид [10]. Поскольку деньги выполняют функцию универсального всеобщего эквивалента любых материальных благ, ключевой и универсальной мерой ответственности в гражданском праве является возмещение причинённых убытков. Возмездно-эквивалентный характер ГПО ориентирован на стимулирование участников гражданского оборота к надлежащему соблюдению установленных законом требований, реализацию превентивной законодательной функции и обеспечение компенсации,

возникающей вследствие имущественных потерь, причинённых правонарушением [11].

Применение мер ГПО, являющихся результатом государственного принуждения, осуществляется согласно порядку реализации особого охранительного гражданского правоотношения, в качестве основания для возникновения которого выступает наличие состава гражданского правонарушения [12]. Возникновение ГПО юрлица за нарушение обязательственных отношений возможно только при наличии поданного кредитором искового требования [13].

Заключение

Гражданско-правовая ответственность юридических лиц представляет собой один из видов юридической ответственности, наступление которой сопряжено с совершением противоправного деяния, выражаемого в причинении имущественного ущерба иному лицу либо организации. Такая ответственность воздействует на собственников (учредителей, акционеров, участников) организации и на её должностных лиц, а её цель заключается в обеспечении выполнения действующих правовых норм и недопущении возможных экономических потерь юридического лица. Гражданско-правовая ответственность юридических лиц имеет общественную необходимость, что обусловлено всеобщей экономической свободой юридических лиц в складывающихся на современном рынке отношений и необходимым в связи с этим установлением пределов этой свободы в виде гражданско-правовой ответственности в интересах всех участников гражданских правоотношений.

Список литературы

1. Пискорский Д.В. Гражданско-правовая ответственность граждан и юридических лиц // Молодой учёный. – 2020. – № 30 (320). – С. 200-203.
2. Кесаева В.А., Кокоева Л.Т. Гражданско-правовая природа ответственности участников корпоративных отношений // Актуальные проблемы права: сборник научных статей магистрантов / под ред. Б.Г. Койбаева. – Владикавказ, 2018. – С. 146-150.

3. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 28.06.2021, с изм. от 08.07.2021) [Электронный ресурс] // СПС КонсультантПлюс.
4. Юридические лица: типы, виды, организационно-правовые формы: учеб. пособие / Т.Л. Калачева и др.; под ред. Т.Л. Калачевой. – Хабаровск: Изд-во Тихоокеан. гос. ун-та, 2018. – 96 с.
5. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «О несостоятельности (банкротстве)» [Электронный ресурс] // СПС КонсультантПлюс.
6. Юридические лица: учеб. для вузов / В.В. Кулаков [и др.]; под общ. ред. В. В. Кулакова. – М.: Изд-во Юрайт, 2021. – 372 с.
7. Алексикова О.Е., Мельник Е.А. Проблемы определения правовой природы гражданско-правовой ответственности юридического лица // Вестник Поволжского института управления. – 2017. – Т. 17, № 6. – С. 60-66.
8. Шамолина Т.А. Особенности привлечения юридических лиц к гражданско-правовой ответственности // Молодой учёный. – 2019. – № 1 (239). – С. 128-129.
9. Вопросы гражданско-правовой ответственности юридических лиц [Электронный ресурс] // LegalBook. – 2019. – Режим доступа: <https://legalbook.ru/grazhdanskoe-pravo/79-voprosy-grazhdansko-pravovoj-otvetstvennosti-juridicheskikh-lic.html>.
10. Гутников О.В. Гражданско-правовая ответственность в отношениях, связанных с управлением юридическими лицами: дис. ... д-ра юрид. наук: 12.00.03 / Олег Валентинович Гутников; Ин-т законодат. и сравнит. правовед. при Правит. РФ. – М., 2018. – 599 с.
11. Целовальникова И.Ю. Гражданско-правовая ответственность участников корпоративных отношений // Актуальные проблемы российского права. – 2018. – № 11 (96). – С. 60-67.

12. Тварадзе Н.Б. Гражданско-правовая ответственность юридического лица // Актуальные исследования. – 2020. – № 11 (14). – С. 118-123.

13. Мельник Е.А., Мельник С.В. К вопросу о механизмах гражданско-правовой ответственности юридических лиц // Среднерусский вестник общественных наук. – 2015. – № 2 (38). – С. 134-139.

**СООТНОШЕНИЕ КОНЦЕПЦИИ БЕНЕФИЦИАРНОГО
СОБСТВЕННИКА С ДОКТРИНОЙ СНЯТИЯ КОРПОРАТИВНОЙ
ВУАЛИ**

CORRELATION OF THE CONCEPT OF BENEFICIAL OWNER WITH
THE DOCTRINE OF PIERCING THE CORPORATE VEIL

УДК 347.1

Быргазов Алексей Алексеевич

Студент магистратуры

3 курс, юридический факультет

Сибирский институт управления – филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации (СИУ РАНХиГС)

Россия, г. Новосибирск

Научный руководитель: Ильин Андрей Владимирович,

кандидат экономических наук,

доцент кафедры гражданского права и процесса

Сибирский институт управления – филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации (СИУ РАНХиГС)

Россия, г. Новосибирск

***Аннотация:** В статье проводится анализ двух актуальных и значимых для российской правоприменительной практики концепций: концепции бенефициарного собственника (известная также как концепция фактического получателя дохода), а также доктрины снятия (проникновения) корпоративной вуали. Посредством выделения общих и различных черт названных концепций рассматриваются вопросы их соотношения и отграничения друг от друга. Анализируется подход российских судов в применении концепций на практике при рассмотрении споров, выделяются существенные признаки каждой из них. На основе*

сравнительного анализа рассматриваемых концепций сделаны выводы относительно проблем использования их судами, а также выводы о перспективах рецепции концепций в российской законодательство.

***Annotation:** The article analyzes two concepts that are relevant and significant for Russian law enforcement practice: the concept of the beneficial owner (also known as the concept of the actual recipient of income), as well as the doctrine of removing (penetrating) the corporate veil. By highlighting the common and different features of these concepts, the issues of their correlation and delimitation from each other are considered. The approach of Russian courts in the application of concepts in practice when considering disputes is analyzed, the essential features of each of them are highlighted. On the basis of a comparative analysis of the considered concepts, conclusions are drawn regarding the problems of their use by courts, as well as conclusions about the prospects for the reception of concepts in Russian legislation.*

***Ключевые слова:** налоговое право, гражданское право, бенефициарный собственник, фактический получатель дохода, трасты, доктрина «снятия корпоративной вуали».*

***Keywords:** tax law, civil law, beneficial owner, actual recipient of income, trusts, the doctrine of «piercing the corporate veil».*

В условиях повсеместной глобализации экономики общественные отношения, связанные с товарооборотом, продолжают усложняться качественно и количественно. К 2021 году международная торговля уже не представляется чем-то экстраординарным и выходящим за рамки обыденного, в связи с чем участников таких отношений становится все больше – от крупных компаний и холдингов до малых предпринимателей. При этом, как отмечает Демин А.В., за последнее десятилетие выросла значимость и удельный вес пассивных доходов в мировой экономике [1:4]. В реалиях постоянно усиливающихся интеграционных процессов в торговых отношениях закономерно растет количество случаев недобросовестного

осуществления прав участниками хозяйственного оборота, выражающихся, прежде всего, в попытке уклонения от исполнения обязательств по уплате налогов посредством вывода прибыли из-под налогообложения с использованием международных соглашений об избежании двойного налогообложения (далее – СИДН). Указанное означает необходимость активной разработки и внедрения в российское законодательство антиуклонительных механизмов, которые к настоящему моменту реализуются посредством концепции бенефициарного собственника или, как ее еще называют, концепции фактического получателя дохода. Использование этого механизма позволяет определить фактического получателя дохода (бенефициара) и определить, управомочен ли он на получение налоговых льгот.

Вместе с тем, как отмечает Беляева А.Н., развитие и усложнение общественных отношений не могло не отразиться на усложнении корпоративных отношений, что отразилось на появлении различных форм, способов и средств увода недобросовестными участниками хозяйственных отношений имущества корпораций в целях уклонения от личной ответственности [2: 5]. Соответственно, закономерно происходило формирование доктрины «снятия корпоративной вуали», которая на сегодняшний день является одной из ключевых при определении вопроса о субсидиарной ответственности. У рассматриваемой доктрины имеется множество названий: доктрина проникающей ответственности, срыва корпоративной вуали, подъема корпоративной вуали, и иные названия, у которых одна суть – преодоление массива взаимосвязанных и аффилированных юридических лиц с целью выявления конечного бенефициара с возможностью возложения юридической ответственности на последнего. При этом, важно отметить, что под бенефициаром здесь понимается лицо, имеющее корпоративный контроль, а не только возможность получать доход.

Несмотря на кажущуюся простоту и понятность указанных доктрин, на практике регулярно возникают проблемы их конкуренции и сложности применения в том или ином споре. Сложность тут, прежде всего, заключается в том, что обе этих концепций применяются для пресечения злоупотребления контролем над организацией и направлены на определение такого контролирующего лица [3: 51]. Здесь возникает проблема отграничения рассматриваемых концепций, поскольку, при поверхностном взгляде на принцип их работы, доктрину срыва вуали возможно применить к определению фактического получателя дохода, а определяя бенефициарного собственника – разрешить вопрос о привлечении контролирующего лица к субсидиарной ответственности. Однако это будет неверным подходом.

Прежде всего, необходимо отметить различное происхождение каждой из концепций. Несмотря на то, что обе они зародились в англосаксонском праве, сущность и направленность таких концепций различается. Так идея о бенефициарном собственнике сформировалась при регулировании деятельности трастов в средневековом английском частном праве, где законом предусматривалось искусственное расщепление на законного владельца траста (номинальный собственник) и фактического выгодоприобретателя траста (бенефициарный собственник) [4: 19]. Изначальной целью концепции была необходимость сделать акцент на владельце траста, который осуществлял функции законного собственника, и на лице, которое получает реальную выгоду от деятельности этого траста. Впоследствии такая идея расщепления сформировала принцип действия антиуклонительного механизма при противодействии недобросовестного использования международных соглашений о налогообложении. На международном уровне впервые появилась в Протоколе от 17.03.1966 к Конвенции об избежании двойного налогообложения и противодействия уклонению от уплаты налогов между Великобританией и США 1945 г. Впоследствии термин был добавлен в налоговые конвенции между Великобританией и Канадой (Протокол 1966 г.), Великобританией и Нидерландами (Протокол 1967 г.). Ключевой целью при

определении реального выгодоприобретателя стало получение ответа на вопрос о том, кто должен исполнять обязательства по уплате налогов с полученной прибыли.

Доктрина «снятия корпоративной вуали» сформировалась на рубеже XIX-XX веков, где отправной точкой послужило дело 1897 г. *Salomon v. A. Salomon & Co Ltd* [5:43], которым впервые установился принцип ограниченной ответственности корпорации. В данном прецеденте судьей сделан акцент на имущественной обособленности обязательств учредителя юридического лица и самого юридического лица, тем самым разграничивая их обязательства и зоны ответственности.

Вполне логично, что маятник должен был качнуться в другую сторону, в связи с чем, спустя год, в 1898 году формируется практика преодоления преграды в виде юридического лица (или нескольких лиц) между кредиторами и учредителями. Так в деле *St. Louis Breweries v. Apthorpe* [6] принцип ограниченной ответственности корпорации был поставлен под сомнение, поскольку такое ограничение использовалось с целью нарушения публичных интересов, совершения мошеннических действий в обход закона. Такую тенденцию подхватили впоследствии все суды англосаксонской системы права, и впервые термин «piercing the corporate veil» (дословно «прокол корпоративной вуали») был использован американским профессором Морисом Уормсером в статье «Piercing the veil of corporate entity» научно-правового журнала «Columbia Law Review». Ключевой идеей данной концепции было определение лица, реально определяющего действия организации и установления степени его виновности. Под этим названием и с таким же уклоном названная доктрина применяется сегодня во всех развитых правовых системах.

Таким образом, отличия в рассматриваемых концепциях проявлялись еще на стадии их зарождения и предусматривали собой совершенно различные цели.

В судебной практике также просматриваются различия. Так, если говорить о применении судами концепции фактического права на доход, то возможно привести в пример дело №А03-2893/2020, где суд, пытаясь установить фактического бенефициара, изучил очень широкий круг признаков деятельности юридического лица, свидетельствующих об отсутствии у него права на доход. Так суд кассационной инстанции указал, что при определении данных обстоятельств имеют значения не только формальные основания, перечисленные в законе, но и такие признаки как: из чего состоит доход организации, имеются ли при осуществлении деятельности финансовые и коммерческие риски, платежи, характерные для обычной финансовой деятельности, при этом суд перечисляет такие платежи: заработная плата, оплата интернета, телефона, услуг по бухгалтерскому обслуживанию, покупка канцелярских принадлежностей и т.д. Сделан также акцент на соотношении операционных и административных расходах, на состав активов организации [7]. В других делах, суды ограничиваются лишь прослеживанием транзакций, в целях установления характера таких платежей – они могут носить технический характер (между компаниями-посредниками), в этом случае суды отказывают таким организациям в предоставлении налоговых льгот, и могут являться реальными денежными отношениями между участниками СИДН (например, дела № А62-3777/2017, № А60-14696/2019, № А32-155/2018 демонстрируют применение этой концепции).

Во всех приведенных примерах судебный орган не устанавливает виновного лица, не ищет умысел в причинении вреда экономическим интересам, и не пытается установить причинно-следственную связь между действиями конкретного лица и возникшими убытками, а только следит за правомерностью и правильностью применения участниками торговых отношений международных соглашений.

Совершенно иная ситуация обстоит с применением на практике доктрины «снятия корпоративной вуали». В последнее десятилетие российская судебная практика вполне успешно применяет доктрину снятия

вуали, в том числе в делах о несостоятельности (банкротстве). Так примером могут служить дела: №А78-8718/2016, №А33-6328/2013, №А40-54404/14, №А60-47001/2015, №А51-4287/2017, №А51-4296/2017.

Особенно интересными представляются два последних дела о банкротстве. Так должниками по данным делам являются компании одной группы – ГК «Транзит ДВ», которая занимается международными морскими перевозками. ООО «СВМП» (дело №А51-4287/2017) и ООО «Группа «Транзит-ДВ» (дело №А51-4296/2017), учреждены единственным участником Tranzit Group Property Limited, находящегося в Гонконге, и 98% акций которого принадлежат компании Tranzit-DV Group Limited, также находящегося в Гонконге. Последнее в равных долях принадлежит двум физическим лицам – Польшенко И.А. и Болдыреву С.А. В данной ситуации налицо так называемый «корпоративный щит» (или вуаль), состоящий из нескольких организаций – как российских, так и иностранных. Конечными бенефициарами являются учредители Польшенко И.А. и Болдырев С.А.

К настоящему моменту в рамках дел о банкротстве имеется заключение эксперта, подтверждающее факты умышленного вывода активов из дочерних организаций в материнские, факты бездействия материнских компаний при необходимой докапитализации дочерних, а также последующий вывод денежных средств в пользу учредителей. На основании данного заключения конкурсным управляющим ООО «СВМП» и ООО «Группа «Транзит-ДВ» (им является одно и то же лицо – Гладков И.В.) и конкурсный кредитором ПАО «Сбербанк России» поданы заявления о привлечении к субсидиарной ответственности контролирующих должника лиц в размере 5,6 млрд рублей. Помимо учредителей заявление подано в отношении бывшего исполнительного директора, вице-президента дочерних организаций.

Определением Арбитражного суда Приморского края от 05.08.2021 (изготовлено в полном объеме) по делу №А51-4296/2017 учредители Польшенко И.А. и Болдырев С.А. признаны лицами, имеющими реальный контроль над группой организаций [8:37], а также установлена причинно-

следственная связь между их действиями и последующим банкротством группы компаний. Судом применен принцип срыва корпоративной вуали и установлены лица, фактически контролирующие деятельность организации, вследствие чего основания для привлечения к субсидиарной ответственности признаны доказанными.

Приведенные примеры наглядно демонстрируют, что в случае применения доктрины «снятия корпоративной вуали» судами устанавливаются элементы во многом схожие с элементами при доказывании причинения убытков. Так судом выявляется перечень противоправных действий контролирующих лиц, устанавливаются неблагоприятные последствия, к которым привели вышеназванные действия, а также причинно-следственная связь. Все изложенное имеет своей целью установить конкретное лицо, на которое может быть возложена юридическая ответственность, и в этом смысле направленность срыва корпоративной вуали отличается от концепции бенефициарного собственника, цель которой лишь установить лицо, обязанное уплачивать налоги и сборы.

Таким образом несмотря на то, что рассмотренные концепции направлены на выявление лица, осуществляющего реальный контроль над организацией, распоряжающийся ее доходами, а также направлены на пресечение недобросовестного поведения, такие концепции являются самостоятельными и обособленными, их нельзя отождествлять между собой, и, вместе с тем, некорректно говорить об их конкуренции. Каждая из этих концепций применяется в определенном споре с различными обстоятельствами и с различными способами доказывания. Изложенное подтверждается не только разницей их правовой природы и сущности, но и способом применения судами при разбирательстве споров.

Литература

1. Демин, А. В. Бенефициарная собственность на доходы в налоговом праве России и зарубежных стран: монография / А. В. Демин, А. В. Николаев. – Красноярск: Сиб. федер. ун-т, 2018. – 276 с.

2. Беляева, А. Н. Доктрина снятия «корпоративной вуали» в США: опыт применения // Предпринимательское право, 2017. № 2.
3. Подшивалов, Т. В. К вопросу о соотношении доктрины бенефициарной собственности и доктрины снятия корпоративной вуали при оспаривании корпоративных решений // Право и экономика, 2017. №9. С. 51-55.
4. Брук, Б.Я. Кодификация концепции бенефициарного собственника в российском налоговом праве: постановка проблемы / Б.Я. Брук // Закон. - 2013. - № 4. - С. 19-20.
5. Батыршина К.А. Особенности формирования и становления доктрины снятия корпоративной вуали в англосаксонской системе права: историко-правовой аспект // Гражданское право. 2015. № 1. С. 43
6. St. Louis Breweries v. Apthorpe. [1898] 15 T.L.R. 112 (Q.B.) at 112 (Eng.).
7. Постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 01.07.2021 по делу №А03-2893/2020 - Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>, свободный из локальной сети Сиб. ин-та управления РАНХиГС (дата обращения: 22.10.2021). - Загл. с экрана.
8. Определение Арбитражного суда Приморского края от 05.08.2021 по делу №А51-4296/2017 Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>, свободный из локальной сети Сиб. ин-та управления РАНХиГС (дата обращения: 22.10.2021). - Загл. с экрана.

**РЕГЛАМЕНТАЦИЯ СРЕДСТВ ДОБЫЧИ ОХОТНИЧЬИХ
ЖИВОТНЫХ КАК СПОСОБ СОХРАНЕНИЯ ОХОТНИЧЬИХ
РЕСУРСОВ**

REGULATION OF MEANS OF EXTRACTION OF HUNTING
ANIMALS AS A WAY TO PRESERVE HUNTING RESOURCES

УДК 34.09

Васильев Алексей Петрович

магистрант

Краснодарский государственный институт культуры

Россия, г. Краснодар

***Аннотация:** В статье рассматривается законодательная регламентация средств добычи охотничьих животных, упорядочивающая процесс добычи охотничьих ресурсов, в качестве повышающего эффективность процесса сохранения охотничьих ресурсов способа воздействия на граждан, имеющих, в силу различных причин, потребность в осуществлении добычи охотничьих ресурсов, тем самым способствующая разрешению проблемной ситуации, как противоречия между реализацией прав граждан на добычу охотничьих ресурсов и сохранением охотничьих ресурсов. Указывается на фактическую тождественность в отечественном праве правовых основ и нормативной базы в предметной области регламентации средств добычи охотничьих животных. Регламентирующие средства добычи охотничьих животных положения законодательства структурированы по группообразующему признаку «животные», в соответствии с существующей практикой выдачи разрешительных документов на добычу именно животных, но не на средства добычи животных. Внимание акцентировано на разрешенных средствах добычи, не перечисленных в законодательстве применительно к животным. Данный материал может использоваться в качестве справочного в деятельности как сотрудников государственных структур, так и коммерческих структур*

охотничьей отрасли, гражданами – с целью предотвращения совершения последними правонарушений, обусловленных неинформированностью.

Annotation: *The article discusses the legislative regulation of the means of hunting game animals, which streamlines the process of mining hunting resources, as a way to increase the efficiency of the process of preserving hunting resources, a method of influencing citizens who, for various reasons, have a need for the extraction of hunting resources, thereby contributing to the resolution of a problem situation. as a contradiction between the realization of the rights of citizens to extract hunting resources and the preservation of hunting resources. It points to the factual identity in domestic law of the legal framework and the regulatory framework in the subject area of regulation of the means of hunting game animals. Legislative provisions regulating the means of hunting game animals are structured according to the group-forming feature “animals”, in accordance with the existing practice of issuing permits for the production of animals, but not for means of animal production. Attention is focused on permitted means of prey that are not listed in the legislation in relation to animals. This material can be used as a reference in the activities of both employees of state structures and commercial structures of the hunting industry, citizens - in order to prevent the latter from committing offenses due to lack of information.*

Ключевые слова: *законодательство, охотничья отрасль, регламентация, средства добычи, реализация прав граждан на добычу охотничьих ресурсов, сохранение охотничьих ресурсов.*

Keywords: *legislation, hunting industry, regulation, means of extraction, realization of the rights of citizens to extract hunting resources, preservation of hunting resources.*

В отечественном правотворчестве, согласно пояснительной записке (2008) к проекту федерального закона «Об охоте и о сохранении охотничьих ресурсов и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (далее – Закон об охоте), принятого (2009) и ныне

действующего (в редакции от 11 июня 2021), охота определена в качестве одного из древнейших видов пользования животным миром, приоритетной и традиционной для России формы природопользования, не утратившей значения в настоящее время.

Вместе с тем, необходимость сохранения природных ресурсов, в том числе, охотничьих, является очевидной. Возникает противоречие между знанием о необходимости результативных действий, направленных на сохранение охотничьих ресурсов – деятельности (в терминологии пункта 3 статьи 1 Закона об охоте) по поддержанию охотничьих ресурсов в состоянии, позволяющем обеспечить видовое разнообразие и сохранить их численность в пределах, необходимых для их расширенного воспроизводства, и незнанием возможностей совмещения сохранения охотничьих ресурсов и реализации прав граждан на добычу (в терминологии п. 4 ст. 1 Закона об охоте) охотничьих ресурсов – отлов или отстрел охотничьих ресурсов.

Необходим баланс между сохранением природных ресурсов РФ, в частности – охотничьих ресурсов, и стремлением граждан реализовать свое законное право на осуществление охоты в соответствии с законодательством РФ. Разрешению проблемной ситуации, как противоречия между добычей и сохранением охотничьих ресурсов, может способствовать упорядочивающая процесс добычи охотничьих животных регламентация средств добычи, рассматриваемая в качестве повышающего эффективность процесса сохранения охотничьих ресурсов способа воздействия на граждан, имеющих, в силу различных причин, потребность в осуществлении добычи охотничьих ресурсов.

Методологической базой исследования законодательства стал диалектический метод научного познания – применительно к взаимосвязи между изменениями в состоянии природы и непрерывностью законотворческого процесса, непосредственно взаимосвязанного и взаимозависимого с социумом, в свою очередь, динамично развивающемся во взаимосвязи и взаимозависимости с природой – в соответствии с принципом

материального единства мира и принципом всеобщей взаимосвязи и взаимообусловленности явлений.

Для получения достоверных результатов комплексно применены:

- системно-структурный подход, согласно которому, процессы и явления представляют собой целостные образования, составленные совокупностью взаимосвязанных компонентов;

- филологический метод, служащий установлению смысла, содержания отдельных слов, а также их сочетаний в предложении – при определении ряда понятий;

- логический метод, позволяющий правильно понять мысль правотворческого органа в ситуациях, когда филологический метод оказывается практически бессильным;

- конкретно-социологический метод, оптимальный при исследовании уровня востребованности конкретной формы права применительно к конкретной предметной области.

В результате изучения мнений правоведов А.Б. Венгерова (2009), А.В. Малько (2015) Л.В. Тихомировой (2001), и последовательного рассмотрения существующих форм права применительно к предметной области регламентации средств добычи охотничьих животных, с учетом мнений правоведов А.В. Малько (2009), М.А. Некрасова (2010), Т.Н. Радько (2011), установлена фактическая тождественность правовых основ и форм права при сохранении охотничьих ресурсов в упомянутой предметной области. Формами права в РФ, в предметной области регламентации средств добычи охотничьих животных, являются законы и подзаконные нормативные акты, так, недостатки Закона об охоте и лакуны в нем могут компенсироваться принятием подзаконных актов, предусмотренных названным Законом, в частности – Правилами охоты (2021).

Деятельность по поддержанию охотничьих ресурсов в состоянии, позволяющем обеспечить видовое разнообразие и сохранить их численность в пределах, необходимых для их расширенного воспроизводства, и потребность

граждан в осуществлении добычи охотничьих ресурсов – отлове или отстреле охотничьих ресурсов, находясь в, связываемом диалектикой с развитием во всех областях реального мира, противоречии, соответственно закону единства и борьбы противоположностей, объединены Законом об охоте, призванном способствовать как сохранению охотничьих ресурсов, так и соблюдению интересов граждан, в частности, регламентируя средства добычи охотничьих животных.

В ныне действующих Правилах охоты, в части регламентации средств добычи охотничьих животных, структурирование информации осуществлено по группообразующему признаку «запрещенные средства добычи». Представляется более логичным, с практически-прикладной точки зрения, структурирование информации по группообразующему признаку «животные» (с перечислением животных в алфавитном порядке), с указанием не только запрещенных, но и разрешенных средств добычи. Таковое структурирование представляется оправданным выдачей разрешительных документов на добычу именно животных, но не на средства добычи животных. Также, представляется нелишним, с практически-прикладной точки зрения, акцентировать внимание на разрешенных средствах добычи, не перечисленных в Правилах охоты применительно к животным, в частности, с учетом возможности общения с должностными лицами, по роду деятельности связанными с охотничьей отраслью, в процессе которого отсылка к законодательству с указанием конкретного адреса – статьи, части, пункта, подпункта, абзаца, и т.д., весьма способствует налаживанию конструктивного диалога. Помимо указанного, данный подход представляется обоснованным ввиду того, что на профильных интернет-ресурсах внимание участников акцентируется на разрешенных средствах добычи того или иного животного, но не на запрещенных средствах добычи группы разнообразных животных.

Согласно Правилам охоты, вариативно запрещаемыми к применению при осуществлении добычи тех или иных млекопитающих и пернатой дичи,

согласно ст. 11 Закона об охоте, относимых к охотничьим ресурсам на территории РФ, являются:

- согласно подп. 62.3, стандартные ногозахватывающие удерживающие капканы со стальными дугами;

- согласно подп. 62.5, патроны, снаряженные дробью или картечью;

- согласно подп. 62.9, световые устройства, тепловизоры, приборы ночного видения для добычи млекопитающих;

- согласно подп. 62.11, электронные устройства, имитирующие звуки, издаваемые животными, за исключением охоты в целях осуществления научно-исследовательской деятельности, в целях акклиматизации, переселения и гибридизации охотничьих ресурсов, содержания и разведения охотничьих ресурсов в полувольных условиях или искусственно созданной среде обитания, охоты в целях регулирования численности;

- согласно подп. 62.19, оружие с нарезным стволом для охоты на пернатую дичь, за исключением осуществления любительской и спортивной охоты с таким оружием под патрон кольцевого воспламенения (бокового огня) калибра 5,6 мм (соответственно, согласно ныне действующим Правилам охоты, осуществление охоты на пернатую дичь с ныне продаваемым в РФ, в качестве охотничьего, оружием под патрон кольцевого воспламенения калибра .17 hmr – 4,5 мм, является незаконным);

- согласно подп. 62.20, оружие с нарезным стволом калибром более 5,7 мм – при осуществлении любительской и спортивной охоты на млекопитающих;

- согласно подп. 62.20, оружие с нарезным стволом калибром более 8 мм – при осуществлении любительской и спортивной охоты на млекопитающих;

- согласно подп. 62.22, пневматическое охотничье оружие, за исключением проведения научно-исследовательских работ и мероприятий, связанных с иммобилизацией и инъекцированием объектов животного мира;

- согласно подп. 62.24, петли, применение которых в любом случае запрещается для добычи всех видов охотничьих животных на территориях,

являющихся ареалами амурского тигра, дальневосточного и переднеазиатского леопардов, ирбиса (снежного барса), манула, дальневосточного лесного кота, камышового кота, лесной кошки и каракала;

- согласно подп. 62.25, самоловы при добыче пернатой дичи;

- согласно подп. 62.26, сети и другие ловчие приспособления из сетей, за исключением, согласно подп. 62.26.3, охоты в целях осуществления научно-исследовательской деятельности, образовательной деятельности, охоты в целях акклиматизации, переселения и гибридизации охотничьих ресурсов, охоты в целях содержания и разведения охотничьих ресурсов в полувольных условиях и искусственно созданной среде обитания;

- согласно подп. 62.27, самоловы при добыче млекопитающих, за исключением отлова в целях осуществления научно-исследовательской деятельности, образовательной деятельности, в целях акклиматизации, переселения и гибридизации охотничьих ресурсов, в целях содержания и разведения охотничьих ресурсов в полувольных условиях или искусственно созданной среде обитания.

При добыче млекопитающих, согласно подпунктам «а», «б» п. 1 ч. 1 ст. 11 Закона об охоте, относимых к охотничьим ресурсам на территории РФ – медведей, и всех копытных:

- не противоречит подп. 62.3 Правил охоты применение стандартных ногозахватывающих удерживающих капканов со стальными дугами;

- согласно подп. 62.9 Правил охоты, разрешено применение любых световых устройств, тепловизоров, приборов ночного видения исключительно в темное время суток, однако, высшим должностным лицом субъекта РФ могут вводиться ограничения по применению и в темное время суток любых из указанных устройств для добычи охотничьих животных в угодьях субъекта РФ в соответствии с ч. 5 статьи 23 Закона об охоте;

- не противоречит подп. 62.20 Правил охоты применение оружия с нарезным стволом калибром более 8 мм при осуществлении любительской и спортивной охоты.

При добыче ряда копытных, в число которых входят дикий северный олень, кабарга, косули, помимо вышеперечисленных средств добычи, согласно подп. 62.5 Правил охоты, разрешено применение дроби (картечи) исключительно диаметром не менее 5 мм.

При добыче кабана, помимо вышеперечисленных средств добычи:

- согласно подп. 62.5 Правил охоты, разрешено применение дроби (картечи) исключительно диаметром не менее 7,5 мм;

- согласно подп. 62.27 Правил охоты, разрешено применение живоловушек исключительно для отлова кабана в целях регулирования его численности.

При добыче всех пушных животных, согласно подпункту «в» п. 1 ч. 1 ст. 11 Закона об охоте, относимых к охотничьим ресурсам на территории РФ:

- не противоречит подп. 62.5 Правил охоты применение патронов, снаряженных дробью или картечью;

- не противоречит подп. 62.27 Правил охоты применение самоловов.

При добыче пушных животных, в число которых входят горноста́й, енот-полоскун, куницы, законно применение перечисленных средств добычи.

Помимо перечисленных средств добычи, при добыче ряда групп пушных животных и отдельных пушных животных, законно применение средств добычи, перечень которых специфичен для данной группы животных либо отдельных животных.

При добыче куниц, согласно подп. 62.26.2 Правил охоты, разрешено применение обметов.

При добыче рыси не противоречит подп. 62.20 Правил охоты применение оружия с нарезным стволом калибром более 5,7 мм при осуществлении любительской и спортивной охоты;

При добыче барсука и бобров:

- согласно подп. 62.9 Правил охоты, разрешено применение любых световых устройств, тепловизоров, приборов ночного видения в темное время суток, однако, высшим должностным лицом субъекта РФ могут вводиться

ограничения по применению и в темное время суток любых из указанных устройств для добычи охотничьих животных в угодьях субъекта РФ в соответствии с ч. 5 статьи 23 Закона об охоте;

- не противоречит подп. 62.20 Правил охоты применение оружия с нарезным стволом калибром более 5,7 мм при осуществлении любительской и спортивной охоты.

При добыче пушных животных, в число которых входят выдра, енотовидная собака, ондатра, соболь:

- не противоречит подп. 62.20 Правил охоты применение оружия с нарезным стволом калибром более 8 мм при осуществлении любительской и спортивной охоты.

При добыче енотовидной собаки, также, согласно подп. 62.9 Правил охоты, разрешено применение любых световых устройств, тепловизоров, приборов ночного видения исключительно в темное время суток, однако, высшим должностным лицом субъекта РФ могут вводиться ограничения по применению и в темное время суток любых из указанных устройств для добычи охотничьих животных в угодьях субъекта РФ в соответствии с ч. 5 статьи 23 Закона об охоте.

При добыче ондатры и соболя, также, за исключением любых световых устройств, тепловизоров, приборов ночного видения, запрещенных, согласно подп. 62.9, к применению при добыче ондатры и соболя, разрешены сети и другие ловчие приспособления из сетей, а именно, при добыче ондатры разрешено, согласно подп. 62.26.1 Правил охоты, применение верш (мордушек), изготовленных из сетки с размером ячеей не менее 50 мм, при добыче соболя разрешено, согласно подп. 62.26.2 Правил охоты, применение обметов.

При добыче пушных животных, в число которых входят дикие кошки, дикий кролик, зайцы, колонок, корсак, норки, солонгой, харза, хори:

- не противоречит подп. 62.3 Правил охоты применение стандартных ногозахватывающих удерживающих капканов со стальными дугами;

При добыче животных вида заяц-беляк, также, согласно подп. 62.24 Правил охоты, разрешено применение петель, однако, согласно п. 39 Правил охоты, высшие должностные лица субъектов РФ устанавливают возможность (по согласованию с уполномоченным федеральным органом исполнительной власти) использования петель (включая требования к таким петлям), допустимых для отлова лишь способами, исключая причинение вреда другим объектам животного мира.

При добыче норки, также, за исключением петель, запрещенных, согласно подп. 62.24, к применению при добыче норки, разрешено, согласно подп. 62.26.1 Правил охоты, применение верш (мордушек), изготовленных из сетки с размером ячеек не менее 50 мм.

При добыче белок, летяги:

- не противоречит подп. 62.3 Правил охоты применение стандартных ногозахватывающих удерживающих капканов со стальными дугами;
- согласно 62.22 Правил охоты, разрешено применение пневматического охотничьего оружия.

При добыче россомахи, сурков:

- не противоречит подп. 62.3 Правил охоты применение стандартных ногозахватывающих удерживающих капканов со стальными дугами;
- не противоречит подп. 62.20 Правил охоты применение оружия с нарезным стволом калибром более 5,7 мм при осуществлении любительской и спортивной охоты.

При добыче пушных животных, в число которых входят: бурундуки, водяная полевка, кроты, ласка, лисица, песец, суслики, хомяки:

- не противоречит подп. 62.3 Правил охоты применение стандартных ногозахватывающих удерживающих капканов со стальными дугами;
- не противоречит подп. 62.20 Правил охоты применение оружия с нарезным стволом калибром более 8 мм при осуществлении любительской и спортивной охоты;

При добыче лисицы, также, согласно подп. 62.9 Правил охоты, разрешено применение любых световых устройств, тепловизоров, приборов ночного видения исключительно в темное время суток, однако, высшим должностным лицом субъекта РФ могут вводиться ограничения по применению и в темное время суток любых из указанных устройств для добычи охотничьих животных в угодьях субъекта РФ в соответствии с ч. 5 статьи 23 Закона об охоте.

При добыче волка, шакала:

- не противоречит подп. 62.3 Правил охоты применение стандартных ногозахватывающих удерживающих капканов со стальными дугами, при этом отлов волка с применением указанных средств разрешен исключительно в целях регулирования его численности;

- согласно подп. 62.9 Правил охоты, разрешено применение любых световых устройств, тепловизоров, приборов ночного видения исключительно в темное время суток, однако, высшим должностным лицом субъекта РФ могут вводиться ограничения по применению и в темное время суток любых из указанных устройств для добычи охотничьих животных в угодьях субъекта РФ в соответствии с ч. 5 статьи 23 Закона об охоте;

- согласно подп. 62.11, разрешено применение электронных устройств, имитирующих звуки, издаваемые охотничьими животными и иными животными, в случае отнесения волка, шакала, законами субъектов РФ к охотничьим ресурсам согласно ч. 3 ст. 11 Закона об охоте;

- не противоречит подп. 62.20 Правил охоты применение оружия с нарезным стволом калибром более 8 мм при осуществлении любительской и спортивной охоты;

- согласно подп. 62.24 Правил охоты, разрешено применение петель, однако, согласно п. 39 Правил охоты, высшие должностные лица субъектов РФ устанавливают возможность (по согласованию с уполномоченным федеральным органом исполнительной власти) использования петель (включая требования к таким петлям), допустимых для отлова лишь

способами, исключая причинение вреда другим объектам животного мира.

Согласно Правилам охоты, однозначно запрещенными к применению при осуществлении добычи любой пернатой дичи, согласно п. 2 ч. 1 ст. 11 Закона об охоте, относимой к охотничьим ресурсам на территории РФ, являются:

- согласно подп. 62.8, любые световые устройства, за исключением охоты в целях регулирования численности, акклиматизации, переселения и гибридизации, содержания и разведения охотничьих ресурсов в полувольных условиях или искусственно созданной среде обитания, осуществления научно-исследовательской деятельности, образовательной деятельности;

- согласно подп. 62.21, гладкоствольное оружие, снаряженное дробью (картечью) крупнее пяти миллиметров и пулями;

- согласно подп. 62.26, сети и другие ловчие приспособления из сетей, за исключением, согласно подп. 62.26.3, охоты в целях осуществления научно-исследовательской деятельности, образовательной деятельности, охоты в целях акклиматизации, переселения и гибридизации охотничьих ресурсов, охоты в целях содержания и разведения охотничьих ресурсов в полувольных условиях и искусственно созданной среде обитания.

При добыче любой пернатой дичи, согласно п. 2 ч. 1 ст. 11 Закона об охоте, относимой к охотничьим ресурсам на территории РФ, не противоречит подп. 62.21 Правил охоты, применение охотничьего огнестрельного гладкоствольного оружия, снаряженного дробью (картечью) равной 5 миллиметрам и менее 5 миллиметров.

При добыче горлиц, согласно подп. 42.1 Правил охоты, относимых к боровой дичи, согласно 62.22 Правил охоты, разрешено применение пневматического охотничьего оружия.

При добыче белой куропатки, тундряной куропатки, согласно подп. 42.1 Правил охоты, относимых к боровой дичи, согласно подп. 62.24 Правил охоты, разрешено применение петель, однако, согласно п. 39 Правил охоты, высшие

должностные лица субъектов РФ устанавливают возможность (по согласованию с уполномоченным федеральным органом исполнительной власти) использования петель (включая требования к таким петлям), допустимых для отлова лишь способами, исключающими причинение вреда другим объектам животного мира.

При добыче ряда птиц, согласно подп. 42.1 Правил охоты, относимых к боровой дичи, в число которых входят глухарь, рябчик, тетерев:

- согласно подп. 62.19 Правил охоты, разрешено применение оружия с нарезным стволом под патрон кольцевого воспламенения (бокового огня) калибра 5,6 мм при осуществлении любительской и спортивной охоты в сроки, в сроки, указанные в подпункте 51.2 Правил охоты;

- согласно подп. 62.24 Правил охоты, разрешено применение петель, за исключением тетерева, однако, согласно п. 39 Правил охоты, высшие должностные лица субъектов РФ устанавливают возможность (по согласованию с уполномоченным федеральным органом исполнительной власти) использования петель (включая требования к таким петлям), допустимых для отлова лишь способами, исключающими причинение вреда другим объектам животного мира.

При добыче рябчика, также, согласно 62.22 Правил охоты, разрешено применение пневматического охотничьего оружия.

При добыче ряда птиц, в число которых входят ворона большеклювая, ворона серая, ворона черная, в случае их отнесения законами субъектов РФ к охотничьим ресурсам согласно ч. 3 ст. 11 Закона об охоте:

- согласно 62.11 Правил охоты, разрешено применение электронных устройств, имитирующих звуки, издаваемые охотничьими животными и иными животными;

- согласно 62.22 Правил охоты, разрешено применение пневматического охотничьего оружия.

Помимо перечисленных, существует еще ряд запретов и ограничений, касающихся применения некоторых средств добычи охотничьих животных

без дифференциации по животным, отнесенным к охотничьим ресурсам. Такие запреты и ограничения содержат п. 64 и следующие подпункты Правил охоты: 62.6; 62.7; 62.10; 62.12; 62.14; 62.15; 62.23. Также, помимо перечисленных, существует еще ряд специфических запретов и ограничений, касающихся применения некоторых средств добычи конкретных охотничьих животных: специфические Запреты и ограничения, касающиеся добычи кабанов, содержат следующие подпункты Правил охоты – 62.16, 62.17, 62.27; специфические Запреты и ограничения, касающиеся добычи пернатой дичи, содержат следующие подпункты Правил охоты – 62.4, 62.29.

Предложенный материал может использоваться в качестве справочного в деятельности сотрудников государственных структур, т.е. – в правоприменительной практике, коммерческих структур охотничьей отрасли, т.е. – в маркетинге и менеджменте, охотниками – с целью предотвращения совершения последними правонарушений, обусловленных неинформированностью, т.е. – в профилактике правонарушений при добыче охотничьих ресурсов, способствовать налаживанию конструктивного диалога между должностными лицами и гражданами.

Литература

1. Об охоте и о сохранении охотничьих ресурсов, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: федеральный закон от 24 июля 2009 г. № 209-ФЗ: в ред. от 11 июня 2021 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. 2009. № 30. Ст. 3735.

2. Об оружии: федеральный закон от 13 декабря 1996 года № 150-ФЗ: в ред. от 08 декабря 2020 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 51. Ст. 5681.

3. Об утверждении Правил охоты: приказ Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации от 24 июля 2020 г. № 477 // Справочно-правовая система «Гарант»: сайт. URL: <https://base.garant.ru/74578880/> (дата обращения: 21.10.2021).

4. Пояснительная записка к проекту федерального закона № 66299-5 «Об охоте и о сохранении охотничьих ресурсов и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Справочно-правовая система «Гарант»: сайт. URL: <https://base.garant.ru/5571378/> (дата обращения: 21.10.2021).
5. Большой юридический словарь / под. ред. А.В. Малько. М.: Проспект, 2009. 702 с.
6. Венгеров А.Б. Теория государства и права. М.: Омега-Л, 2009. 607 с.
7. Малько А.В., Струсь К.А., Правовые основы формирования гражданского общества в современной России (обзор материалов всероссийского научно-практического круглого стола) // Правовое государство: теория и практика. 2015. № 1 (39). С. 159-164.
8. Некрасов М.А. Правовой обычай в современном российском праве: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М.: Академия управления МВД России, 2010. 25 с.
9. Радько Т.Н. Теория государства и права в схемах и определениях. М.: Проспект, 2011. 175 с.
10. Тихомирова Л.В. Юридическая энциклопедия. М.: Юринформцентр, 2001. 971 с.

**ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В
ОБЛАСТИ ПРАВ НА РЕЗУЛЬТАТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И СРЕДСТВА ИНДИВИДУАЛИЗАЦИИ В РОССИИ
ДО ПРИНЯТИЯ ВЫСОЧАЙШЕГО МАНИФЕСТА «О ПРИВИЛЕГИЯХ
НА РАЗНООБРАЗНЫЕ ИЗОБРЕТЕНИЯ И ОТКРЫТИЯ В РЕМЕСЛАХ
И ХУДОЖЕСТВАХ» В 1812 ГОДУ**

THE MAIN STAGES OF THE DEVELOPMENT OF LEGISLATION IN
THE FIELD OF INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS AND MEANS OF
INDIVIDUALIZATION IN RUSSIA BEFORE THE ADOPTION OF THE
SUPREME MANIFESTO "ON PRIVILEGES FOR VARIOUS INVENTIONS
AND DISCOVERIES IN CRAFTS AND ARTS" IN 1812

УДК 347.77

Воробьев Николай Николаевич

магистрант

2 курс, Институт права

Волгоградский государственный университет

Россия, г. Волгоград

Научный руководитель: Копьев Алексей Владимирович

кандидат юридических наук,

доцент кафедры гражданского и международного частного права

Волгоградского государственного университета

Россия, г. Волгоград

Аннотация: В статье в хронологическом порядке приведены основные этапы развития российского законодательства в области прав на результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации, начиная с XV века до момента принятия Высочайшего Манифеста «О привилегиях на разнообразные изобретения и открытия в ремеслах и художествах» в 1812 году. В основе статьи лежат законы, и указы, изданные в России в течение рассматриваемого периода, анализ которых, позволяет

сделать вывод, что в нашей стране уже до 1812 года имело место становление и постепенное развитие законодательства в области права на результаты интеллектуальной деятельности, а также активно шел процесс поиска оптимальных способов и средств индивидуализации.

Annotation: *The article presents in chronological order the main stages of the development of Russian legislation in the field of intellectual property rights and means of individualization from the XV century to the adoption of the Supreme Manifesto "On Privileges for various Inventions and discoveries in Crafts and Arts" in 1812. The article is based on laws and decrees issued in Russia during the period under review, the analysis of which allows us to conclude that in our country, already before 1812, there was a formation and gradual development of legislation in the field of the right to the results of intellectual activity, as well as an active process of searching for optimal ways and means of individualization.*

Ключевые слова: *интеллектуальная собственность, средства индивидуализации, исключительное право, товарный знак, клеймо, привилегия*

Keywords: *intellectual property, means of individualization, exclusive right, trademark, stigma, privilege*

Возникновение и развитие в гражданском законодательстве разнообразных правовых институтов обусловлено необходимостью удовлетворения экономических потребностей на каждом из этапов развития общества.

Существующая в настоящее время система, регулирующая отношения в сфере интеллектуальной собственности и средств индивидуализации, как в России, так и за рубежом считается относительно молодой. Она регулирует отношения, связанные с результатами творческого труда, а также правами на обозначение товаров и услуг, то есть удовлетворяет потребности, которые нельзя назвать приоритетными.

Как отмечают исследователи, если обратиться к международным договорам, можно увидеть, что в них отсутствует употребление конкретных

терминов, обозначающих средства индивидуализации товаров, услуг и предприятий (товарный знак, фирменное наименование, наименование происхождения, какие-либо коммерческие обозначения и др.). В данном контексте следует упомянуть Стокгольмскую конвенцию 1967 г., согласно положениям которой товарный знак, фирменные наименования, коммерческое обозначение – объекты, относящиеся к интеллектуальной собственности [5].

В современном российском законодательстве термин «интеллектуальная собственность» определен в ч. IV ст. 1225 Гражданского кодекса РФ как результат интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий, которым предоставляется правовая охрана [4]. Впервые же в отечественном праве это понятие было закреплено в п.4 статьи 2 Закона РСФСР от 24.12.1990 N 443-1 «О собственности в РСФСР», что, тем не менее, не является свидетельством отсутствия до указанного времени регулирующих правовых механизмов в этой области.

В современной юридической литературе началом становления патентного права в России считается 1812 год, когда был принят Высочайший Манифест «О привилегиях на разнообразные изобретения и открытия в ремеслах и художествах» [9]. В нашей стране это был первый законодательный акт, касающийся вопроса регулирования отношений, связанных с охраной результатов творческого труда. Но и до его появления защита прав изобретателей уже имела место [20].

В различных источниках встречаются мнения о том, что уже в XV веке стали появляться механизмы определения и защиты прав на результаты интеллектуальной деятельности. Здесь необходимо учитывать, что как правило, потребность в выстраивании специальных правовых отношений была связана с возникновением книгопечатания и появлением прав на литературную собственность в материальном понимании. Для указанного периода характерна высокая стоимость книг, основной причиной чего

являлись существенные затраты на их создание, а права авторов ограничивались материальной выгодой от реализации оригинала.

Развитие книгопечатания и как следствие, постепенно возрастающее распространение книг привело к появлению еще одной проблемы - проблемы искажений текста, что в свою очередь потребовало разработки механизмов защиты смыслового содержания наряду с защитой самого материального объекта. Это стало своего рода толчком к развитию категории личных неимущественных прав автора. В 1551 году на Стоглавом Соборе в Главе 28 «О книжных писцех» были закреплены «великие запрещения», установившие безвозмездные изъятия книг, переписанных с нарушением аутентичности оригинальных произведений [18], что может также свидетельствовать о смене приоритета в защите с материального объекта на содержательную часть произведения. К такому положению привело бесконтрольное создание и распространение отпечатанных материалов, снижающее стоимость книг.

Возникшая потребность, а также необходимость в осуществлении контроля за качеством распространяемых литературных произведений привела к формированию особой системы привилегий, которую некоторые исследователи считают прообразом современных исключительных прав. Привилегия на книгопечатание почти не отличалась от тех, которые выдавались в иных отраслях промышленности [6].

Институт привилегий был постепенно сформирован в результате развития феодальных жалованных грамот, которые начали выдаваться в России в конце XVI – начале XVII веков. Это были грамоты «на заведение мануфактур», «на прииск» полезных ископаемых. В этих документах уже различимы ограничительные элементы, свойственные современным патентам, такие как: выдача на определенный период и запрет «в урочное время заводить всем подобную фабрику».

В качестве примера можно привести грамоту, выданную в 1634 году Елисею Коэту – пушечных дел мастеру на приобретение в Московском уезде пустошей для строительства стеклянного завода с правом беспошлинной

продажи изделий в течение 15 лет и запрещением на это время всем другим устраивать подобные заводы. [14]

Таким образом, становится ясно, что становление законодательства в области интеллектуальной собственности в отечественной правовой системе началось задолго до 1812 года.

Параллельно этому процессу в России постепенно набирает обороты практика применения в промышленном производстве печатей и клейм. Это нововведение с полной уверенностью можно назвать прототипом современного товарного знака, который, обладая признаками, позволяющими узнавать товар на рынке, имеет значение в достижении целей предпринимательской и иной хозяйственной деятельности [7].

Обозначения, использовавшиеся в качестве средства индивидуализации товаров и услуг, российскому праву известны с XVII века. Становление и развитие правовой охраны товарных знаков исследователи традиционно начинают с норм о клеймении продукции, содержащихся в Новоторговом уставе, принятом 22 апреля 1667 г. при царе Алексее Михайловиче [3] по просьбе крупного купечества с целью ограничить права иностранных торговцев в России [2]. Эту дату можно считать датой создания института охраны интеллектуальных прав в России. Помимо того, что данный документ содержал правовые нормы, регулирующие внутреннюю и внешнюю торговлю, в нем также указывалось на необходимость применения клейма с целью определения авторства. Из содержания Новоторгового устава также следует, что в то время клеймо выполняло функцию таможенного знака для маркировки, чтобы отличать русские товары от иностранных, и подтверждения факта оплаты таможенной пошлины [8], то есть являлось, по существу, своеобразной гербовой маркой. Наличие клейма также позволяло отличить товары, произведенные в данной местности, от привозных, что давало возможность потребителям получать некоторую дополнительную информацию об их происхождении и производителе [12].

Дальнейшее развитие клеймение получило 20 декабря 1698 г., когда был подписан «Указ о клеймении товаров в Сибири и об отобрании неклеяемых в казну». В нем повелевалось «сделать в Сибирском приказе клейма для печатанья Китайских и Русских товаров, которые будут в продаже из Сибирского приказа в Сибири, и в Нерчинску и на Верхотурье» [10]. В приложении к нему на бумаге были отпечатаны образцы клейм.

По мнению А.Л. Павлинской, в условиях того времени клеймо на продукции свидетельствовало о надлежащей уплате таможенных пошлин и дозволенности обращения товара в гражданском обороте [11].

В период правления Петра I клеймение товаров также использовалось для целей взимания таможенных пошлин. Однако правила о клеймении применялись избирательно, поскольку часть производителей освобождалась от уплаты пошлины. Льготы предоставлялись отечественным мануфактуристам и заводчикам [12], особенно учреждаемым новым мануфактурам [10]. Такими льготами зачастую злоупотребляли, а именно, несмотря на истекший срок привилегии неплатежа таможенных пошлин, фабриканты продолжали свободно продавать свои изделия, выдавая их за те, которые были изготовлены на их фабриках во время действия привилегии. Здесь стоит отметить, что суть права, которым наделялись промышленники рассмотренного выше периода, практически не соотносилась с изобретательской деятельностью. Просители того времени наделялись лишь грамотами на беспошлинную и свободную торговлю. «Промышленный оттенок» в мотивах выдаваемых привилегий появляется ближе ко второй четверти XVIII в [9]. В это время центр тяжести смещается в сторону привилегий на заведение фабрик, при некотором сокращении числа грамот на торговлю [20]. Это постепенно приводит к тому, что в 1723 году появляются «Правила выдачи привилегий на заведение фабрик», призванные упорядочить данную деятельность [9].

В условиях быстрого развития промышленного производства, ставшего следствием реформ Петра I, усиливалась роль клеймения продукции. Само

клеймо по своему значению еще более приблизилось к товарному знаку в современном понимании. Это послужило основанием для того, чтобы в 1744 г. был издан первый в России правительственный Указ об обязательном клеймении всех русских товаров особыми фабричными знаками [3].

Анализ дальнейшего развития отечественного законодательства в области прав на интеллектуальную собственность позволяет предположить, что первым документом (из помещенных в Полном собрании законов Российской империи), в котором прослеживаются зачатки будущей патентно-правовой охраны, является привилегия, выданная в 1748 году купцу Антону Тавлеву «на устроение фабрик для деланья красок и о правилах на учреждение оных» [15], поскольку сведения о выдаче привилегий на изобретения до 1649 года отсутствуют.

В этом документе государство обещало изобретателям синей брусковой кубовой краски беспрецедентную по разнообразию и объему помощь. В привилегии определялось, что изобретатели «не должны остаться без удовольствия, иначе могут ослабеть в размножении нужных фабрик и прекратить поступки ревности и усердия». Указанный акт содержал не только запрет третьим лицам «заводить в течение 30 лет такие же заводы», но и защищал сам «секрет» производства краски: «Если кому из своих родственников Тавлев сообщит секрет – тех лиц обязать письменно никому секрета не разоблачать под страхом наихудшего истязания» [13]. В тексте документа поясняется, что привилегия выдается на устроение фабрик для изготовления красок по предложенному Тавлевым способу и отмечается, что «...представленные образцы красок адмиралтейских живописного дела мастерами были испытаны и явились в сравнении с немецкими и венецианскими красками весьма удовлетворительного качества» [15]. Представляется, что это и есть та самая отправная точка, от которой, собственно, берет свое начало современная патентная экспертиза [20].

В дальнейшем количество аналогичных привилегий значительно увеличилось. Это были всевозможные грамоты, к примеру: на заведение

шелковичного завода по особому рецепту, на производство синей краски из отечественного сырья и т.д. В этой связи интересна привилегия от 13 декабря 1749 года, выданная купцам Сухареву и Беляеву на заведение красочного завода. В прошении о выдачи привилегии купец Сухарев указывал, что он завел красочную фабрику, которой «не было до ныне», потратил на это много сил, вложил в дело весь свой капитал и нашел секрет красок. Исходя из вышеизложенного, Сухарев просил, чтобы государство вознаградило его за усилия и обеспечило работными людьми в целях сохранения секрета [1].

Однако истинно настоящим прототипом патента в России следует считать привилегию от 14 декабря 1752 года, выданную М.В. Ломоносову «на делание разноцветных стекол, бисеру и других галантерейных вещей». В привилегии писалось: «Дабы он, Ломоносов, яко первый в России таких секретов сыскатель, за понесенный им труд удовольствие иметь мог того ради впредь от ныняшнего времени 30 лет никому другим в заведении тех фабрик дозволения не давать» [13].

Приблизительно в это же время назрела необходимость внесения изменений в законодательство о клеймении продукции. В связи с тем, что упомянутый выше указ 1744 г. об обязательном клеймении всех русских товаров особыми фабричными знаками не содержал перечня мер, которые необходимо было применять в случае его неисполнения, встал вопрос об издании более точных правил клеймения. Это послужило поводом к принятию в 1753 г. Указа «О подтверждении, чтобы фабриканты печатали на товарах своих клейма на обоих концах каждой штуки», за неисполнение которого устанавливался денежный штраф [3].

Интенсивное развитие мануфактурного производства, послужившее толчком к появлению первых проявлений конкуренции, выявило необходимость обязательного клеймения продукции на постоянной основе с целью закрепления отличительных знаков за конкретными производителями. В результате, по предложению мануфактур-коллегий в царствование Елизаветы Петровны в 1754 г. был издан правительственный указ об

обязательном клеймении всех производимых на территории Российской Империи товаров специальными фабричными знаками, «дабы можно их было отличить друг от друга» [19].

Наряду с процессом усовершенствования процедуры клеймения продукции эволюционировало законодательство в области защиты результатов интеллектуальной деятельности.

Анализ привилегий, помещенных в Полном Собрании законов Российской Империи, позволяет проследить следующую тенденцию: как правило, акт прямо назывался «Привилегия», выданная тогда-то тому-то за то-то. Начиная с 1755 года слово «привилегия» в наименовании акта зачастую стало заменяться «исключительное право». К примеру, сенатский Указ от 21 марта 1755 г. «О предоставлении Английскому фабриканту Мартыну Ботлеру на 10 лет исключительного права делать в России шпалеры». Представляется, что это не просто терминологическая замена, а укоренившееся в сознании понимание права на нечто новое, исключая притязания других лиц. [20]

Достаточно важным этапом в развитии законодательства об интеллектуальной собственности стал Высочайше утвержденный 9 марта 1776 г. доклад Сената «О награждении подпоручика Афанасия Ратецова за найденный им в винокурении легчайший способ и о вознаграждении таким же образом и прочих, кои сделают для общей пользы новое изобретение». [16]. Этот документ является важным шагом в развитии патентного права и интересен тем, что если в части о награждении А. Ратецова он носит индивидуальный характер, то в части, предусматривающей в дальнейшем поощрение других изобретателей, доклад является, по сути, нормативным актом, первой в истории отечественного патентного права нормой права. [20]

Во времена правления Екатерины II некоторые изменения происходили и в законодательстве о клеймении продукции. Так, Правительствующий Сенат 18 октября 1778 года предписал указом Мануфактур-коллегии, чтобы «для лучшего распознавания доброты в бумаге и исправности фабриканта всем состоящим в ведомстве их содержателям бумажных фабрик, кроме

находящихся в Наместничествах, приказали от себя в делаемой всякого сорта бумаге класть свои особые от других клейма, а равно изображать на оной тот год, когда делана». [10].

Позже, в 1783 г. был издан указ, согласно которому фабрики и мануфактуры были обязаны иметь свой штемпель (клеймо) и представить его в губернское правление по месту нахождения фабрики. Но клеймение касалось только определенных видов ткани [12], а указом от 30 января 1800 г. были перечислены изделия, на которые следовало налагать клейма, это были изделия суконных, шляпных, шелковых, позументных, ситцевых, набойчатых, бумажных и полотняных фабрик.

В дальнейшем, из-за разницы в цене на отечественные и иностранные изделия, российские фабриканты зачастую продавали свои товары под видом заграничных. В целях борьбы с этим явлением именным указом от 19 февраля 1801 г. было предложено каждой фабрике представлять в Мануфактур-коллегию и Ратгауз образцы их изделий. Это было сделано с целью «чтобы ниже этих образцов ничего не выпускали, а напротив старались их превзойти, и по мере сего превосходства Коллегия может назначить надлежащая одобрения, или, смотря по делу, давать на основании законов известные привилегии» [12], однако 14 апреля 1801 года данный указ был отменен императором Александром I. В начале его правления произошли изменения и в законодательстве, касающемся защиты прав изобретателей и их вознаграждения. 7 августа 1801 года был издан Указ «О поощрении учинивших изобретения и открытия к усовершенствованию земледелия, торговли, промыслов» [17]

Справедливо будет заметить, что до этого времени попытки разработки нормативного документа, способствующего охране прав изобретателей времени, уже предпринимались. Здесь интересен документ под названием «Начертания о поощрении полезных изобретений», поступивший на имя Екатерины II в 1794 году. Некоторые его положения были в дальнейшем использованы при составлении первого патентного закона России,

увидевшего свет в 1812 году, которым стал Манифест «О привилегиях на разнообразные изобретения и открытия в ремеслах и художествах», утверждение которого во многом явилось логическим продолжением, закреплением положений, рассмотренных выше документов и следствием многолетней практики.

Анализ, проведенный в нашей работе, позволяет сделать вывод, что в России уже до 1812 года имело место становление и постепенное развитие законодательства в области права на результаты интеллектуальной деятельности, активно шел процесс поиска оптимальных способов и средств индивидуализации.

Необходимо отметить, что, достигнутые в нашей стране результаты были несоизмеримо малы с теми, которые демонстрировали другие государства. В то время, когда в Великобритании, США, Голландии, а с 1791 г. и во Франции в наиболее «урожайные» годы уже выдавалось по несколько сот патентов на различные виды изобретений и технических новшеств, в России за весь упомянутый период по 1812 г. включительно было выдано всего 76 привилегий, узаконивавших, наряду с правом на изобретения, также различные «промыслы и торговлю» [8].

Список использованной литературы

1. Аксенова, В.Ю. Эволюция патентного права в Российской Империи и его соотношение с международной практикой охраны изобретений конца XIX века / В.Ю. Аксенова. - М.: ИНИЦ Роспатента, 2003. 93с.
2. Варенцова, Л. Ю. Принцип системы права в «Новоторговом уставе», принятом в Российском государстве 22 апреля 1667 года / Л. Ю. Варенцова // Юридическая техника. – 2020. – № 14. – С. 109-112.
3. Джалилов, Э. А. Правовое регулирование охраны товарных знаков в дореволюционной России / Э. А. Джалилов, Е. А. Козлова // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Юридические науки. – 2014. – № 1(16). – С. 135-136.

4. Иншакова, А. О. Охрана трансграничного оборота результатов интеллектуальной деятельности в контексте экономико-правовой интеграции РФ / А. О. Иншакова // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 5: Юриспруденция. – 2015. – № 1(26). – С. 70-80
5. Казаченок, О. П. Средства индивидуализации хозяйствующих субъектов в международном обороте / О. П. Казаченок // Евразийская адвокатура. – 2021. – № 2(51). – С. 89-92.
6. Кирсанова, Е. Е. История становления законодательства об интеллектуальной собственности в отечественной правовой системе / Е. Е. Кирсанова // Юридическая наука. – 2020. – № 5. – С. 38-41.
7. Копьев, А. В. Имя как средство индивидуализации товаров (работ, услуг) в предпринимательской деятельности / А. В. Копьев // Правовая парадигма. – 2017. – Т. 16. – № 1. – С. 119-124.
8. Лебединцева, Л. А. Институционализация интеллектуальной собственности в России: эконом-социологический подход / Л. А. Лебединцева // Вестник Санкт-Петербургского университета. Серия 12. Психология. Социология. Педагогика. – 2010. – № 3. – С. 366-376.
9. Лиджеева, К. В. История становления и развития дореволюционного патентного права в России / К. В. Лиджеева // Вестник Калмыцкого института гуманитарных исследований РАН. – 2011. – Т. 4. – № 2. – С. 83-88.
10. Орлов, В. В. Клейма - прототип товарного знака (из истории охраны фабричных клейм в России) / В. В. Орлов // Биржа интеллектуальной собственности. – 2008. – Т. 7. – № 2. – С. 29-36.
11. Павлинская, А.П. Товарный знак [Текст] / А.П. Павлинская. - Ленинград : Художник РСФСР, 1974. - 306 с.
12. Панкова, М. Н. Эволюция и развитие законодательства о средствах индивидуализации в России / М. Н. Панкова // Вестник Военного университета. – 2011. – № 3(27). – С. 156-163.

13. Пиленко, А.А. Право изобретателя. (Привилегии на изобретения и их защита в русском и международном праве). Историко-догматическое исследование. Т.1. Очерк истории привилегий на изобретения (в связи с эволюцией доктрины) / А.А. Пиленко. - Спб.: Тип.М.М. Стасюлевича, 1902. - 495с.
14. Плужник, А. И. Из истории развития патентного дела в России /А. И. Плужник // Вопросы изобретательства. – 1966. – №9. – С.9.
15. Полное собрание законов Российской империи. Собр. Первое. Т.12. Ст.9487. С.841-847. – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа http://nlr.ru/e-res/law_r/coll.php?part=1 (дата обращения 01.08.2021). – Загл. С экрана.
16. Полное собрание законов Российской империи. Собр. Первое. Т.20. Ст.14447. С.359-361. – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа http://nlr.ru/e-res/law_r/coll.php?part=1 (дата обращения 01.08.2021). – Загл. С экрана.
17. Полное собрание законов Российской империи. Собр. Первое. Т.26. Ст.19965. С.738. – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа http://nlr.ru/e-res/law_r/coll.php?part=1 (дата обращения 01.08.2021). – Загл. С экрана.
18. Стоглав. Российское законодательство X–XX веков: Законодательство периода образования и укрепления Русского централизованного государства. В 9-ти томах. Т. 2 / Отв. ред.: Горский А. Д.; под общ. ред.: Чистякова О. И. – М.: Юрид. лит., 1985. С. 241–403.
19. Товарные знаки в Российской Федерации: сборник / В.И. Бирюлин [и др.]; под общ. ред. С.В. Дудушкина. - М. : Арбат-Информ, 2004. - 398 с.
20. Ярыш, В. Д. Защита прав изобретателей в России до XIX века / В. Д. Ярыш // Журнал российского права. – 2005. – № 1(97). – С. 120-125.

**ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА
НЕОКАЗАНИЕ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ**
PROBLEMS OF CRIMINAL LIABILITY FOR FAILURE TO PROVIDE
MEDICAL CARE

УДК 340

Григорьева Наталья Александровна

магистрант

2 курс, юридический факультет

Новгородский государственный университет им. Ярослава Мудрого,

Россия, г. Великий Новгород

***Аннотация:** Взаимоотношения между лицом, обязанным оказывать медицинскую помощь и больным, являются одним из основных аспектов, для получения положительного результата в процессе оказания медицинской помощи больному. Как говорил один из самых значимых фигур в медицине Гиппократ: «Не только сам врач должен употреблять в дело все, что необходимо, но и больной, и окружающие, и все внешние обстоятельства должны способствовать врачу в его деятельности». К сожалению, нередко случаи, когда по различным причинам люди сталкиваются с неоказанием медицинской помощи. В статье рассматриваются основные вопросы применения ст. 124 УК РФ за неоказание медицинской помощи и возможности урегулирования пробелов в законодательстве. Заинтересованность медицинского работника в оказании помощи человеку, исходит прежде всего из внутренних убеждений и обусловлена самостоятельным выбором профессии. Обязанностью государства является защита прав медицинских работников и пациентов и обеспечение справедливого назначения наказания для виновного в случае их нарушения.*

***Annotation:** The relationship between the person who provides medical care and a patient is one of the main aspects for obtaining a positive result in the process of providing medical care to a patient. As one of the most significant figures in*

medicine, Hippocrates, said: "Not only the doctor himself must use everything that is necessary, but also the patient, and those around him, and all external circumstances should contribute to the doctor in his work." Unfortunately, it is not uncommon for people to face non-provision of medical care for various reasons. The article discusses the main questions of the application of Art. 124 of the Criminal Code of the Russian Federation for failure to provide medical care and the possibility of resolving gaps in legislation. The interest of a medical worker in providing assistance to a person comes primarily from internal beliefs and is due to an independent choice of profession. The duty of the state is to protect the rights of medical workers and patients and to ensure that punishment is fairly imposed on the perpetrator in the event of their violation.

Keywords: *medical law, criminal law, criminal liability, medical care, responsibility of doctors, health protection, crime.*

Ключевые слова: *медицинское право, уголовное законодательство, уголовная ответственность, медицинская помощь, ответственность врачей, охрана здоровья, преступление.*

Во все времена проблемы ответственности за преступления, совершаемые медицинскими работниками в профессиональной деятельности являлись поводом для дискуссий среди ученых. Обращаясь за помощью к врачу, человек доверяет ему самое дорогое – жизнь и здоровье. Именно поэтому одной из основных функций государства является обеспечение качественного уровня жизни и здоровья населения.

В статье 41 Конституции РФ закреплено право каждого человека на охрану здоровья и медицинскую помощь. Государство, законодательно закрепляя такие обязательства, гарантирует осуществление мер, направленных на получение гражданами своевременной и качественной медицинской помощи. УК РФ в 124 статье устанавливает уголовную ответственность за неоказание помощи больному без уважительных причин лицом, обязанным ее оказывать в соответствии с законом или со специальным

правилом, если это повлекло по неосторожности причинение средней тяжести, тяжкий вред здоровью или смерть больного. В соответствии с диспозицией указанной нормы объектом преступления являются жизнь и здоровье человека, так как уголовный закон закрепляет ответственность за рассматриваемое деяние с причинением вреда этим благам человека [2]. Потерпевшим является человек нуждающийся в медицинской помощи, состояние здоровья которого в случае ее неоказания может привести к существенному ухудшению или смерти. Помимо прочего необходимо отметить, что нарушение состояния здоровья может носить как физиологический, так и психический характер [4].

Анализируя диспозицию 124 статьи, необходимо отметить, что на сегодняшний день на законодательном уровне не закреплено определение «больной». Таким образом, возникает вопрос, каковы признаки болезненного состояния человека и можно ли назвать больной, к примеру, беременную женщину, нуждающуюся в медицинской помощи в связи с началом родов. Несовершенство диспозиции статьи, может создавать затруднения при квалификации совершенного преступления. Многие ученые, изучая правовые нормы, приходят к выводу, что под «больным» подразумевается человек, находящийся в «болезненном состоянии», однако понятие «болезненное состояние» также не находит закрепления на законодательстве. На законодательном уровне необходимо четкое формирование термина «больной», поскольку от этого зависит правильность квалификации действий со стороны лица, совершившего преступление.

Ш.С. Гаджимагомедова, А.Р. Гасанов и И.Р. Нурмагомедов в своей работе напротив указывают о недопустимости использования в УК РФ понятия «больной». По мнению авторов, «больным» можно назвать лицо, имеющее какое-либо заболевание или пребывающее в состоянии, которое влечет за собой опасность для жизни или здоровья [1].

Рассматривая состав преступления, предусмотренного ст. 124 УК РФ, стоит обратить внимание на то, что законодательная ответственность

наступает исключительно в случае причинения средней тяжести, тяжкого вреда здоровью или смерти человека.

Д.Ю. Мамонтов в своей работе отмечает, что: «Неоказание помощи больному это преступление, совершаемое в специфической сфере общественных отношений и являющееся не менее, а скорее более общественно опасным деянием, чем оставление в опасности, состав которого является формальным. Несмотря на эти обстоятельства, законодатель в рассматриваемой нами норме оставил без внимания сам факт умышленного неоказания помощи больному, предусмотрев ответственность только за наступление последствий в виде средней тяжести вреда здоровью» [3].

ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в РФ» устанавливает обязанность оказания медицинской помощи и указывает на недопустимость отказа в ее оказании, т.е. сам факт неоказания медицинской помощи нуждающемуся в ней человеку является неправомерным, и противоречит основным началам законодательства, направленным на охрану здоровья граждан. Безусловно, позиция законодателя по рассматриваемой норме представляется не совсем логичной, так как отказ от оказания медицинской помощи является неправомерным вне зависимости от тяжести наступивших последствий.

Таким образом, можно сделать вывод о необходимости внесения изменений в ст. 124 УК РФ в части диспозиции и урегулировать вопрос относительно объекта преступления. Помимо прочего, предлагаем установить ответственность за неоказание медицинской помощи если это повлекло по неосторожности причинение легкого вреда здоровью, поскольку бездействие в данном случае является само по себе преступным деянием.

Литература

1. Гаджимагомедова Ш.С., Гасанов А.Р., Нурмагомедов И.Р. Актуальные вопросы применения нормы, устанавливающей уголовную ответственность за неоказание помощи больному [Электронный ресурс] // Московский экономический журнал. 2019. URL:

<https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-voprosy-primeneniya-normy-ustanavlivayushey-ugolovnyuyu-otvetstvennost-za-neokazanie-pomoschi-bolnomu-1/viewer> (дата обращения: 01.04.2021)

2. Грошев А.В., Епифанова Е.В. Ответственность за неоказание помощи больному [Электронный ресурс] // Вестник Краснодарского университета МВД. 2017. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otvetstvennost-za-neokazanie-pomoschi-bolnomu/viewer> (дата обращения: 01.04.2021)

3. Мамонтов Д.Ю. Актуальные вопросы применения нормы, устанавливающей уголовную ответственность за неоказание помощи больному [Электронный ресурс] // Проблемы экономики и юридической практики. 2009. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-voprosy-primeneniya-normy-ustanavlivayushey-ugolovnyuyu-otvetstvennost-za-neokazanie-pomoschi-bolnomu/viewer> (дата обращения: 01.04.2021)

4. Щетинина Н.В. Неоказание помощи больному: уголовно-правовая характеристика и вопросы квалификации [Электронный ресурс] // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2019. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/neokazanie-pomoschi-bolnomu-ugolovno-pravovaya-harakteristika-i-voprosy-kvalifikatsii/viewer> (дата обращения: 01.04.2021)

ЭКСТРЕМИЗМ КАК СОЦИАЛЬНО-ПОЛИТИЧЕСКОЕ И ПРАВОВОЕ ЯВЛЕНИЕ

EXTREMISM AS A SOCIO-POLITICAL AND LEGAL PHENOMENON

УДК 343.34

Дорофеева Татьяна Константиновна

Студент магистратуры

*Юридический факультет Забайкальского Государственного университета
Россия г. Чита*

***Аннотация:** В статье анализируется экстремизм как социально-политическое и правовое явление. Рассматриваются понятие и сущность экстремизма, выделяются его характерные черты, позволяющие отделить данное явление от радикализма и терроризма. Выявляются актуальные подходы к борьбе с экстремизмом как с идеологией и деятельностью с учётом сложности и специфичности данного явления. Отмечается важность выявления сущностных оснований экстремизма для эффективной борьбы с ним.*

***Annotation:** The article analyzes extremism as a socio-political and legal phenomenon. The concept and essence of extremism are considered, its characteristic features are highlighted, which make it possible to separate this phenomenon from radicalism and terrorism. Reveals the actual approaches to the fight against extremism as an ideology and activity, taking into account the complexity and specificity of this phenomenon. The importance of identifying the essential foundations of extremism for an effective fight against it is noted.*

***Ключевые слова:** экстремизм, экстремистская деятельность, социально-политическое и правовое явление, общество, борьба с экстремизмом.*

***Key words:** extremism, extremist activity, socio-political and legal phenomenon, society, the fight against extremism.*

Введение

Экстремизм является крайне актуальной проблемой как для России, так и для всего мирового сообщества, поскольку во всех своих проявлениях формирует реальную угрозу безопасности государства, дестабилизирует общество, психологически воздействуя на население, порождает значительные моральные и экономические потери и имеет ощутимый потенциал активации радикальных перемен в социальной среде[1]. Как антисоциальное общественно-политическое и правовое явление экстремизм представляет собой механизм, позволяющий определённым политическим силам воздействовать на сознание населения, распространяя собственные взгляды на социальное и политическое государственное устройство, что превращает его в угрозу социальному порядку, социальной и национальной безопасности[2].

Целью работы является изучение экстремизма как социально-политического и правового явления. Для её достижения были использованы методы анализа и синтеза научных публикаций и литературных источников по рассматриваемой теме.

Понятие и сущность экстремизма

Экстремизм представляет собой совокупность действий, нацеленных на глубинное преобразование текущей социально-политической действительности в соответствии с идеологически обоснованной методологией идеального типа, то есть определяющихся идейной парадигмой решения конкретного противоречия имотивированных идеализмом, реализующуюся в формах, которые определяются существующим государственным регулятором как противозаконные[3]. Понятие экстремизма носит перманентно экзонимичный и субъективный характер, а его формы отличаются динамичностью. Так, определение понятия «экстремизм» зависит от таких факторов, как правовая и политическая государственная система, культурные и исторические особенности, народные традиции и господствующая религия [4]. Вне зависимости от типа экстремизма

в качестве его объекта всегда рассматривается политическое поле и общество, поскольку экстремизм предполагает определённое политическое требование.

Экстремизм представляет собой негативно-социально-политическое и правовое явление, являющееся моделью агрессивного социально-политического либо религиозного взаимодействия, в основе которого заложено противопоставление интересов неравных сторон поразновекторным мотивам[5]. Эскалация проявлений экстремизма в обществе характерна для периодов обострения социально-экономических и социально-политических явлений и является реакцией на низкий уровень качества жизни, неблагоприятные социальные и экономические факторы общественного строя.

Основными мотивами экстремистской деятельности выступают идеологическая, политическая, национальная, расовая либо религиозная вражда или ненависть, вражда либо ненависть в отношении определённой социальной группы[6]. Определить истинные мотивы экстремистской деятельности можно по письменным или устным лозунгам, которые декларируются в момент совершения противоправных действий.

Можно выделить следующие характерные черты экстремизма [7]:

- оппозиционность, заключающаяся в направленности действий на противоборство с существующей властью и применении радикальных средств для достижения поставленной цели;
- многовекторность, проявляющаяся в воздействии на все сферы жизнедеятельности общества;
- субъектность, имеющая групповую (государство, социальные институты и группы, общественные и политические объединения и прочее) и индивидуальную составляющую (личность);
- крайность, выражающаяся в выборе методов, форм и средств достижения целей, приводящих к безусловному психологическому либо физическому уничтожению оппонентов.

В российской политологии превалирует интерпретация экстремизма как совокупности определённых действий, что позволяет противопоставить его радикализму, рассматриваемому как приобретение людьми нетолерантных взглядов, мнений и идей, могущих приводить к насильственному экстремизму [8]. Фундаментом экстремизма выступает идеологический компонент, базирующийся на категорическом отрицании принятых в социуме норм нравственности и морали, традиций и обычаев [9]. Он включает идеи свержения действующего политического режима и государственного строя, уничтожения институтов демократии, правового государства и гражданского общества. На основе пропагандируемой идеологии выстраивается политика, целью которой является радикальное изменение свобод и прав человека, территории, духовных и материальных ценностей общества, конституционных основ и суверенитета государства. Конечной целью экстремистской деятельности выступает трансформация существующей системы общественных и государственно-правовых отношений, при этом её крайней формой является терроризм.

Подходы к борьбе с экстремизмом

В Российской Федерации, как и в большинстве государств, существует собственная система законодательства в сфере предупреждения и противодействия экстремистской деятельности. В ней особый упор сделан на совершенствование правовой базы и применение существующих государственных правовых рычагов для предотвращения и своевременного реагирования на экстремистские проявления. Основными правовыми документами в области борьбы с экстремизмом являются:

- Конституция Российской Федерации [10];
- Федеральный закон N 114-ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности» [11];
- Федеральный закон N 35-ФЗ «О противодействии терроризму» [12];
- «Стратегия противодействия экстремизму в Российской Федерации до 2025 года» [13].

Однако проблема противодействия экстремистской деятельности не может быть в полной мере решена только законодательным обеспечением и требует качественного изменения существующей общественной ситуации с учётом социальной природы данного явления [14]. В рамках борьбы с экстремизмом государству важно:

- определить, сформулировать и донести до граждан цель развития современного российского общества;
- добиться повышения уровня правовой и нравственной культуры общества и личности;
- обеспечить высокий уровень жизни населения, существенно снизив его социальное расслоение;
- создать эффективно функционирующую систему социализации молодёжи, предоставляющую возможности для её самореализации.

Борьба с экстремизмом как с идеологией осуществляется прежде всего политиками, правоведами и учёными методами разоблачения пагубности экстремистских течений и учений [15]. Эти методы подразумевают проведение культурно-просветительской работы, нацеленной на формирование в социуме неприятия идеологии экстремизма. Борьба с экстремистской деятельностью проводится правоохранительными органами, спецслужбами и органами внутренних дел посредством использования методов пресечения и предупреждения.

Для борьбы с экстремизмом необходимо выявление его сущностных оснований, поскольку, несмотря на значимость непосредственной силовой реакции на это явление, крайне существенным представляется формирование системы противодействия, учитывающей причинность экстремизма [16]. Для этих целей необходима разработка обширной теоретической базы, которая раскрывала бы сущность экстремизма как социально-политического и правового явления, его основные механизмы и факторы развития.

Разработка технологий противодействия экстремизму требует более полного понимания данного явления [17]. Так, при трактовке экстремизма важно обращать внимание на:

- особенности идеологической конструкции, заложенной в его основе;
- противозаконность характера его проявлений, позволяющую отличать его от других видов деятельности;
- цель экстремистской деятельности, состоящую в реформировании одной из сфер общества;
- меры, используемыми экстремистами;
- опасность экстремистской деятельности.

Заключение

Экстремизм является одним из наиболее сложных социально-политических и правовых явлений и представляет собой противозаконную деятельность деструктивно настроенных групп, движений, организаций, объединений и партий, целью которой выступает реформирование экономической, политической, духовной либо социальной сфер общества или их отдельных составляющих, предполагающая применение современных методов пропаганды, использование мотивированного насилия и угроз и носящая опасность для общества и государства. Экстремизм предполагает наличие таких структурных элементов, как идеология и действия по её реализации. Эффективное противостояние экстремизму должно осуществляться с учётом его социальной природы и включать не только законодательное обеспечение, но и глубокие общественные изменения.

Список литературы

1. Кузнецов Р.Д. К вопросу о понятии экстремизма в современной юридической науке и законодательстве Российской Федерации // Учёные записки Тамбовского отделения РoCМУ. – 2020. – № 17. – С. 103-111.
2. Римский А.В. Молодёжный экстремизм: сфера социально-правового контроля // Научные ведомости Белгородского государственного

- университета. Серия: Философия. Социология. Право. – 2019. – Т. 44, № 3. – С. 427-433.
3. Экстремизм и радикализм – от понятий к пониманию: метод. пособие / СПб гос. бюджет.учрежд. «Городской центр социальных программ и профилактики асоциальных явлений среди молодёжи «КОНТАКТ». – СПб.: Амирит, 2016. – 138 с.
 4. Айгумов Д.А., Абдулкадирова Х.Д. К вопросу об определении понятия экстремизм и экстремистское сообществ // TheScientificHeritage. – 2020. – № 44-5 (44). – С. 35-38.
 5. Жукова Н.А., Ярощук И.А. Экстремизм: понятие и генезис в контексте международной правовой науки // Nomothetika: Философия. Социология. Право. – 2020. – Т. 45, № 1. – С. 113-122.
 6. Назаров В.Л. Профилактика экстремизма в молодёжной среде: учеб. пособие / В.Л. Назаров, П.Е. Суслонов; М-во науки и высш. образования Рос. Федерации, Урал. фед. ун-т. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2018. – 204 с.
 7. Зеленков М.Ю. Политико-правовой аспект многозначности подходов к сущности и содержанию категории «экстремизм» // Политика и общество. – 2017. – № 8. – С. 57-75.
 8. Осипов В.Г. Радикализм, экстремизм и терроризм. К методологии проблематизации // Социологический альманах. – 2018. – № 9. – С. 51-61.
 9. Черкесов А.Ю. Экстремизм и терроризм: проблемы дифференциации и противодействия // Журнал прикладных исследований. – 2021. – Т. 2, № 3. – С. 78-82.
 10. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993, с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) [Электронный ресурс] // СПС КонсультантПлюс.

- 11.Федеральный закон от 25.07.2002 N 114-ФЗ (ред. от 01.07.2021) «О противодействии экстремистской деятельности»[Электронный ресурс] // СПС КонсультантПлюс.
- 12.Федеральный закон от 06.03.2006 N 35-ФЗ (ред. от 26.05.2021) «О противодействии терроризму» [Электронный ресурс] // СПС КонсультантПлюс.
- 13.«Стратегия противодействия экстремизму в Российской Федерации до 2025 года» (утв. Президентом РФ 28.11.2014 N Пр-2753) (ред. от 29.05.2020)[Электронный ресурс] // СПС КонсультантПлюс.
- 14.Сенин И.Н. Государство как объект и субъект экстремизма // Юридический вестник ДГУ. – 2018. – Т. 26, № 2. – С. 39-45.
- 15.Мальцев В.А., Мирончуковская В.В. Борьба с экстремизмом в рамках системы обеспечения национальной безопасности // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Право. – 2020. – № 1 (40). – С. 32-43.
- 16.Плотников В.В., Каспаров А.Р. К вопросу о социальных факторах проявления экстремизма // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 1: Регионоведение: философия, история, социология, юриспруденция, политология, культурология. – 2019. – № 3 (244). – С. 100-110.
- 17.Рузавина А.К. Определение экстремизма в современном научном дискурсе // Известия Иркутского государственного университета. Серия: Политология. Религиоведение. – 2021. – Т. 35. – С. 9-15.

**КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА
ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКСТРЕМИСТСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ
CRIMINOLOGICAL CHARACTERISTICS OF CRIMES OF
EXTREMIST PURPOSE**

УДК 343.34

Дорофеева Татьяна Константиновна

Студент магистратуры

Юридический факультет Забайкальского Государственного университета

Россия г. Чита

***Аннотация:** В статье приводится криминологическая характеристика преступлений экстремистской направленности. Рассматриваются понятие и сущность экстремистской преступности, приводятся классификация, основные особенности и ключевые причины экстремистской деятельности. Анализируются особенности личности преступника, участвующего в экстремистской деятельности, выявляются физико-биологические черты личности преступника-экстремиста и приводится его типичный современный портрет.*

***Annotation:** The article provides criminological characteristics of extremist crimes. The concept and essence of extremist crime are considered, the classification, main features and key reasons for extremist activity are given. The author analyzes the personality traits of a criminal involved in extremist activity, identifies the physical and biological personality traits of an extremist criminal, and presents his typical modern portrait.*

***Ключевые слова:** криминологическая характеристика, экстремизм, экстремистская деятельность, преступления экстремистской направленности, преступная деятельность.*

***Key words:** criminological characteristics, extremism, extremist activity, extremist crimes, criminal activity.*

Введение

На фоне происходящих в мире изменений часто негативного характера, таких как низкий уровень социального и экономического развития, рост преступности и прочих, усиление экстремизма в различных его формах представляет реальную угрозу конституционным правам человека и национальной безопасности государства [1]. Серьёзной проблемой современного общества выступает процесс вовлечения в деятельность экстремистской направленности широких слоёв населения, в особенности молодёжи. В рамках обеспечения государственной, политической, социальной и религиозной безопасности защита интересов государства и общества от преступлений экстремистской направленности становится приоритетной и требует детального изучения закономерностей, свойств, факторов и последствий преступлений экстремистской направленности и свойств личности экстремиста, являющегося непосредственным носителем крайних взглядов и реализующего идеологические цели экстремистских организаций [2].

Целью работы является изучение криминологической характеристики преступлений экстремистской направленности. Для её достижения были использованы методы анализа и синтеза научных публикаций и литературных источников по рассматриваемой теме.

Криминологическая характеристика экстремистской преступности

Экстремизм представляет собой идеологически мотивированное систематически осуществляемое противоправное насилие в виде действия либо его угрозы в отношении граждан и/или имущества в целях достижения социально-политических изменений [3]. К преступлениям экстремистской направленности относятся противоправные общественно опасные деяния, оказывающие либо содействующие оказанию воздействия на принятие решения или совершение действия либо бездействия органами власти, местного самоуправления, социальной группой, международной организацией, юридическим либо физическим лицом. Для причисления

деяния к преступлению экстремистской направленности требуется учитывать экстремистский мотив его совершения, подразумевающий идеологическую, политическую, национальную, расовую либо религиозную ненависть или вражду [4].

Классификация экстремизма может осуществляться по множеству критериев, что связано как с многогранностью феномена, так и с постоянным изменением этого явления, чутко реагирующего на происходящие в мире события [5]. Одним из наиболее популярных разделений экстремизма является типология по признаку мотивов, целей и идеологической базы экстремистской деятельности:

- религиозный, использующийся в политических целях и выражающийся в противостоянии религиозных групп власти светского государства либо в борьбе представителей одной из конфессий за власть;
- политический, заключающийся в противозаконных действиях политических организаций и партий с целью насильственной смены текущего государственного строя и разрушения государственных структур;
- националистический, суть которого состоит в действиях, нацеленных на утверждение исключительности и превосходства определённой нации либо расы посредством дискриминации в отношении признаваемых неродственными народов и разжигания национальной нетерпимости.

Особенностями преступлений экстремистской направленности выступают их высокая общественная опасность и массовый состав участников [6]. Часть таких преступлений может перерасти в чрезвычайные обстоятельства социального характера.

Причины совершения преступлений экстремистской направленности разделяются на внешние, обусловленные изменениями, которые происходят в общественных и государственных структурах, и внутренние, воздействие которых способствует формированию внутреннего побуждения совершать указанные действия [7]. К основным причинам экстремизма относятся:

- криминализация массовой культуры;

- кризис экономической системы;
- доминирование досуговых ориентаций над социально полезными;
- социокультурный дефицит;
- кризис семейного и школьного воспитания;
- внутрисемейные и межличностные конфликты;
- деформация системы ценностей;
- криминальная среда общения;
- неадекватное восприятие воздействий педагогической направленности;
- отсутствие жизненных целей и планов;
- незаконная деятельность религиозных организаций, отвергающих представителей официальных религиозных конфессий;
- распространение радикальных взглядов посредством различных средств информации, включая Интернет.

Основными элементами экстремизма являются идеология насилия и преступная деятельность [8]. Идеология насилия включает совокупность взглядов, идей, концепций и целевых установок, которые формируют, оправдывают и стимулируют экстремистскую деятельность, выражаемую в совершении преступлений экстремистского характера.

Особенности личности преступника, участвующего в экстремистской деятельности

В криминологии изучению личности преступника отводится важная роль, поскольку оно позволяет выявить и оценить её специфические особенности, представляющие собой субъективную причину преступного поведения и обуславливающие его [9]. Криминологическая характеристика преступника, совершившего деяние экстремистской направленности, представляет собой его типичный социально-психологический портрет, структура которого включает биофизиологические, социально-ролевые,

социально-демографические, уголовно-правовые, нравственно-психологические и криминологические элементы.

Основой становления личности преступника-экстремиста является деформация сознания, возникающая в ходе кризиса социализации и обретения социально значимых качеств и свойств, что выступает существенным криминогенным фактором [10]. Часто преступное поведение является результатом психических реакций на определённые жизненные ситуации, в которых пребывает личность. Также в число причин экстремистского поведения входят такие подсознательные импульсы, как психологические фрустрации и комплекс неполноценности, непосредственно усиливающие ненависть к окружающим. Личность преступника-экстремиста имеет следующие физико-биологические особенности [11]:

- осуществление формирования в условиях интенсивного аморального и противоправного поведения членов семьи и друзей;
- отчуждение от ценностно-нормативной системы государства и общества;
- наличие системы аморальных поступков и различных правонарушений, повторяющихся и после принятия мер воздействия;
- отсутствие чувства социальной ответственности;
- выработка социально-психологических механизмов самозащиты;
- привычность внешней негативной оценки собственного поведения;
- активность в ситуации совершения преступления.

Типичным современным преступником-экстремистом является слабо социально адаптированный молодой человек, обладающий повышенной самооценкой и большими запросами, с низким уровнем материальной обеспеченности и образования, склонный к совершению правонарушений и преступлений и не имеющий ценностно-нормативных ориентиров, которые свойственны государству и обществу.

Заключение

Экстремизм как криминальное явление составляют идеологический и деятельностный компоненты. Экстремистская идеология представляет собой систему крайних идей, взглядов, ценностей и установок, выражающих специфические интересы личности либо социальной группы, которые нацелены на насильственный захват или удержание власти, изменение основ конституционного строя либо насильственное посягательство на безопасность государства и общества в целях дестабилизации деятельности международных организаций или органов власти либо влияния на принятие ими решений. Экстремистская деятельность включает ряд образующих совокупность преступлений экстремистской направленности элементов, таких как публичное оправдание экстремизма, распространение экстремистской идеологии, деятельность, направленная на вовлечение в экстремистские движения, и прочие деяния, которые признаются преступлениями экстремистской направленности в национальном законодательстве и международном праве.

Экстремистские идеология и деятельность оказывают существенное взаимовлияние: идеология стимулирует деятельность, а деятельность способствует развитию идеологии. Вследствие сложности структуры данного явления одним из основных принципов разработки государственной политики в данной области должен выступать комплексный подход, охватывающий множество общеполитических, социально-экономических и иных причинных факторов, влияющих не только на отдельную личность и её самосознание, но и на сознание общества в целом.

Список литературы

1. Мальцев В.А., Мирончуковская В.В. Борьба с экстремизмом в рамках системы обеспечения национальной безопасности // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Право. – 2020. – № 1 (40). – С. 32-43.

2. Абдулганеев Р.Р., Миронов С.Н. Криминологический портрет личности современного экстремиста // Вестник Казанского юридического института МВД России. – 2018. – № 1 (31). – С. 42-47.
3. Зорькина А.А. Криминологическая характеристика террористической и экстремистской преступности в Российской Федерации и её предупреждение // Образование и право. – 2021. – № 1. – С. 265-269.
4. Алехин Е.В. Виды и классификация преступлений экстремистской направленности // Полицейская деятельность. – 2018. – № 4. – С. 26-31.
5. Экстремизм и радикализм – от понятий к пониманию: метод. пособие / СПб гос. бюджет. учрежд. «Городской центр социальных программ и профилактики асоциальных явлений среди молодёжи «КОНТАКТ». – СПб.: Амирит, 2016. – 138 с.
6. Противодействие экстремистской деятельности, создающей чрезвычайные обстоятельства криминального характера: курс лекций / Г.И. Демин, А.В. Снеговой, В.М. Щукин, М.П. Киреев, Б.Д. Махаков, Д.Р. Балаева, Ю.Н. Жирнов – М.: Академия управления МВД России, 2021. – 80 с.
7. Соколов Н.А., Санташов А.Л., Герасимова Е.В. Криминологическая характеристика экстремизма и его связь с терроризмом // Журнал прикладных исследований. – 2021. – Т. 1, № 1. – С. 64-70.
8. Луговенко Т.С. Криминологическая оценка сущности и соотношения понятий «экстремизм» и «терроризм», «экстремистская деятельность» и «террористическая деятельность» // Общество и право. – 2018. – № 4 (66). – С. 21-27.
9. Зорькина А.А. Криминологическая характеристика преступника-экстремиста // Образование и право. – 2018. – № 11. – С. 196-199.
10. Яковлева О.А. Особенности личности преступника в деяниях экстремистской направленности // Правовая парадигма. – 2020. – Т. 19, № 2. – С. 84-88.
11. Алдохина В.В. Субъект в преступлениях экстремистской направленности и криминологические признаки личности преступника, совершающего эти деяния // Юристъ-Правоведъ. – 2017. – № 1 (80). – С. 54-58.

**ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ
ДОЛЖНОСТНЫМИ ПОЛНОМОЧИЯМИ**
PROBLEMS OF QUALIFICATION ABUSE OF OFFICIAL POWERS

УДК 343.3

Евдошенко Глеб Станиславович

студент магистратуры

3 курс, НЮИ(ф)ТГУ

Россия, г. Новосибирск

Научный руководитель: Боровских Роман Николаевич

д-р юридических наук, доцент

НЮИ(ф)ТГУ

Россия, г. Новосибирск

Аннотация: Более 10 лет назад Пленум Верховного Суда Российской Федерации принял постановление, разъясняющее вопросы квалификации злоупотребления должностными полномочиями, однако несмотря на это суды первой инстанции продолжают совершать ошибки, которые приводят к неправильной квалификации деяний должностных лиц, связанных с использованием ими должностных полномочий вопреки интересам службы. В рамках данного исследования мы остановим свое внимание на том, как суды устанавливают мотив иной личной заинтересованности, а также на разграничении статей 285 и 292 УК РФ и на квалификации действий должностных лиц, фиктивно трудоустроенных граждан.

Annotation: More than 10 years ago, the Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation adopted a resolution clarifying the qualifications of abuse of office, but despite this, the courts of first instance continue to make mistakes that lead to incorrect qualifications of the actions of officials related to their use of official powers against the interests of the service. Within the framework of this study, we will focus on how the courts establish a motive for another personal interest, as well as on the distinction between Articles 285 and 292 of the Criminal

Code of the Russian Federation and on the qualifications of the actions of officials who fictitiously employ citizens.

Ключевые слова: *злоупотребление должностными полномочиями, проблемы квалификации злоупотребления должностными полномочиями, иная личная заинтересованность, служебный подлог, фиктивное трудоустройство.*

Key words: *abuse of official powers, problems of qualification of abuse of official powers, other personal interest, official forgery, fictitious employment.*

Одним из обязательных признаков субъективной стороны преступления, предусмотренного статьей 285 УК РФ, является мотив, выражающийся в корыстной или иной личной заинтересованности. Без установления корыстной или иной личной заинтересованности привлечь лицо к уголовной ответственности по статье 285 УК РФ нельзя, однако суды, устанавливая её, нередко освобождают себя от тщательного выяснения всех фактических обстоятельств дела и приведения в описательно-мотивировочной части приговора доказательств, послуживших основанием для вывода о наличии в совершенном деянии данного признака. Необходимость этого была конкретизирована применительно к злоупотреблению должностными полномочиями в последней редакции Постановления Пленума Верховного суда РФ от 16.10.2009 № 19 «По делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий (далее – Постановление) [1].

Так, например, Элистинский городской суд г. Калмыкия установил в действиях Гедерим М.А., признанной виновной в совершении преступления, предусмотренного частью 1 статьи 285 УК РФ, иную личную заинтересованность, выразившуюся в том, что она, являясь директором МБОУ «СОШ № 12», не в полном объеме обеспечила учеников предметами школьной мебели, соответствующими СанПиН, в связи с чем, желая приукрасить действительное положение дел вверенного ей образовательного

учреждения по материально-технической оснащенности и скрыть свою некомпетентность, имея в наличии списанную ученическую мебель, приукрашивала фактическое состояние дел [2].

Апелляционным судом указанный приговор оставлен без изменения, однако Четвертый кассационный суд общей юрисдикции, указав, в частности, что судом первой инстанции не установлено, для каких своих личных целей и намерений Гедерим М.А. решила приукрасить действительное положение дел, в чем именно выразилось приукрашивание и некомпетентность, отметил, что в приговоре нет ни одного доказательства, подтверждающего вывод суд о наличии иной личной заинтересованности в действиях директора школы [3].

По другому делу в действиях начальника тыла подразделения тылового обеспечения УТ МВД России по ЦФО, поспособствовавшего заключению договора подряда с организацией, ненадлежащим образом выполнившей договорные обязательства, установлена иная личная заинтересованность, выразившаяся, в частности, в желании сохранить личные дружеские отношения с руководителем нескольких коммерческих организаций, занимающихся строительством.

Судебной коллегией Верховного суда РФ кассационное определение от 12.11.2020 отменено в связи с отсутствием доказательств, подтверждающих наличие дружеских отношений между лицами [4], иными словами без соблюдения правила, установленного абзацем 5 пункта 12.1 Постановления. Причем данное определение вынесено уже через несколько месяцев после внесения в Постановление изменений, подчеркивающих необходимость выяснения всех фактических обстоятельств дела и приведения соответствующих доказательств.

Таким образом, в рамках данной проблемы мы видим, что в некоторых случаях суды достаточно формально подходят к установлению мотива в виде иной личной заинтересованности, ограничиваясь применением общих фраз. Судом должно быть установлено, в чем конкретно выразилась иная личная заинтересованность, а ее проявления должны быть подтверждены

соответствующими доказательствами. Надо полагать, введение в 2020 году упомянутого ранее пункта 12.1 Постановления поможет в решении данной проблемы.

Другая проблема квалификации связана с разграничением статьи 285 УК РФ со статьей 292 УК РФ, посвященной служебному подлогу.

Согласно абзацу 4 пункта 17 Постановления, в случаях, когда должностное лицо в связи с исполнением служебных обязанностей вносит в официальные документы заведомо ложные сведения, содеянное квалифицируется по статье 292 УК РФ без совокупности со статьей 285 УК РФ, однако суды периодически игнорируют и это разъяснение Верховного суда РФ.

Так, приговором Ишимбайского городского суда Республики Башкортостан глава Макаровского сельсовета муниципального района Ишимбайского района признан виновным в совершении ряда преступлений, предусмотренных частью 2 статьи 285 УК РФ и частью 2 статьи 292 УК РФ [5]. Из приговора следует, что указанное должностное лицо неоднократно обеспечивало изготовление выписок из похозяйственной книги (в том числе заверяло их), содержащих заведомо ложные сведения о принадлежности гражданам земельных участков. Иных действий данное должностное лицо не совершало, однако это не помешало суду квалифицировать его действия по совокупности преступлений, предусмотренных статьями 285 и 292 УК РФ. Лишь спустя два года судом кассационной инстанции исключена квалификация действий главы района по статье 285 УК РФ [6].

В другом деле судом первой инстанции аналогичным образом квалифицированы действия сотрудников ОП № 4 МУ МВД «Орское», один из которых вынес постановление об отказе в возбуждении уголовного дела на основании заявления, составленного другим сотрудником от имени потерпевшего. Кассационным судом квалификация действий указанных лиц по статье 285 УК РФ исключена [7].

В рамках этой проблемы мы видим, что несмотря на регламентацию данного вопроса еще в первой редакции Постановления, суды по-прежнему допускают ошибки в квалификации, если действия должностного лица ограничиваются лишь внесением заведомо ложных сведений в официальные документы. И если для решения первой проблемы в Постановление были внесены соответствующие изменения, полагаем, что здесь необходимо повышать квалификацию судей, в данной ситуации предоставить более точную инструкцию у законодателя вряд ли получится.

Еще один проблемный вопрос связан с квалификацией действий должностных лиц, занимающихся фиктивным трудоустройством граждан.

Так, начальником медицинской службы войсковой части в подчиненные ему медицинские подразделения были фиктивно трудоустроены сразу несколько лиц, которые фактически не исполняли обязанности по занимаемым ими должностям, получая при этом заработную плату. Судом первой инстанции действия начальника медицинской службы квалифицированы по части 4 статьи 159 УК РФ как мошенничество, совершенное в особо крупном размере [8], без учета пункта 15 Постановления, в соответствии с которым «как злоупотребление должностными полномочиями должны квалифицироваться действия должностного лица, которое из корыстной или иной личной заинтересованности совершает входящие в круг его должностных полномочий действия при отсутствии обязательных условий или оснований для их совершения (например... прием на работу лиц, которые фактически трудовые обязанности не исполняют...)». Судом апелляционной инстанции данные действия в дальнейшем были переквалифицированы на ч. 1 ст. 285 УК РФ [9].

Необходимо отметить, что при совершении должностными лицами действий по фиктивному трудоустройству немаловажным является вопрос того, в чью пользу обращается заработная плата. Если должностное лицо, фиктивно трудоустроившее на работу других лиц, обратило денежные

средства в свою пользу, то такие действия квалифицируются по ч. 3 ст. 159 УК РФ либо ч. 3 ст. 160 УК РФ.

Так, директор ГКУ ВО «Центр занятости населения Грибановского района» привлечен к уголовной ответственности по ч. 3 ст. 159 УК РФ за фиктивное трудоустройство граждан. В апелляционной инстанции сторона защиты ссылалась на упомянутый ранее пункт 15 Постановления, что судом было признано ошибочным в связи с обращением директором ГКУ заработной платы в свою пользу [10].

В одном из приведенных примеров по данной проблеме мы вновь видим невнимательность судей к положениям Постановления. При этом судебная практика показывает, что в то же время суды не допускают формального толкования по вопросу, связанному с фиктивным трудоустройством, акцентируя свое внимание на том, что обращение заработной платы в свою пользу должностным лицом не позволяет ссылаться на пункт 15 Постановления, исключая квалификацию деяния по статье 285 УК РФ.

Таким образом, мы видим, что несмотря на наличие Постановления Верховного Суда РФ, призванного помочь в вопросах квалификации злоупотребления должностными полномочиями, судьи продолжают совершать ошибки, что, безусловно, является проблемой, заключающейся, вероятно, в недостаточной квалификации самих судей.

Библиографический список:

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий» от 16.10.2009 № 19 (ред. от 11.06.2020) // Бюллетень Верховного Суда РФ 2009. № 12.

2. Приговор Элистинского городского суда республики Калмыкия от 14.02.2019 по делу № 1-293/2018 1-7/2019 // Судебные и нормативные акты РФ. [Электронный ресурс]. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/GCDotDfwSIWd/> (дата обращения: 10.10.2021).

3. Кассационное определение Четвертого кассационного суда общей юрисдикции от 23.11.2020 № 77-2476/2020 // СПС КонсультантПлюс.

4. Определение Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда Российской Федерации от 10.06.2021 № 5-УД21-43-К2 от 10.06.2021 // СПС КонсультантПлюс.

5. Приговор Ишимбайского городского суда Республики Башкортостан от 13.08.2019 № 1-5/2019 // Судебные и нормативные акты РФ. [Электронный ресурс]. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/UzgLM2xRIKJ9/> (дата обращения: 10.10.2021).

6. Определение Шестого кассационного суда общей юрисдикции от 24.09.2020 № 77-2078/2020 // СПС КонсультантПлюс.

7. Определение Шестого кассационного суда общей юрисдикции от 02.03.2021 № 77-1113/2021 // СПС КонсультантПлюс.

8. Приговор Екатеринбургского гарнизонного военного суда от 28.11.2019 № 1-58/2019 // Екатеринбургский гарнизонный военный суд [Электронный ресурс]. URL: <https://clck.ru/Y82Gv>.

9. Апелляционное определение Центрального окружного военного суда от 19.06.2020 № 22-13/2020 // СПС КонсультантПлюс.

10. Апелляционное определение Воронежского областного суда от 21.05.2019 № 22-1128/2019 // СПС КонсультантПлюс.

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПОРЯДКА РАССМОТРЕНИЯ
СООБЩЕНИЯ О ПРЕСТУПЛЕНИИ**
ACTUAL PROBLEMS OF THE ORDER OF CONSIDERATION OF A CRIME
REPORT

УДК 343.13

Зарицкий Олег Павлович

магистрант 2 курса, Института Юстиции,

ФГБОУ ВО «Байкальский государственный университет»

Российская Федерация, г. Иркутск

***Аннотация:** Статья посвящена стадии проверки сообщения о преступлении и тем проблемам, которые существуют на стадии рассмотрения сообщения о преступлении. Автором также рассмотрено понятие «доследственная проверка». Особое внимание уделяется проблеме затягивания сроков проверки сообщения о преступлении. В статье также идет речь о неопределенном статусе участников проверки сообщения о преступлении. Затронуты предлагаемые учеными-юристами и практиками позиции по изменению уголовно-процессуального законодательства в изучаемой области, например, отказ от стадии проверки сообщения о преступлении полностью или сокращение этой стадии.*

***Annotation:** The article is devoted to the stage of verification of a crime report and the problems that exist at the stage of consideration of a crime report. The author also considers the concept of "pre-investigation check". Particular attention is paid to the problem of delaying the verification of a crime report. The article also deals with the uncertain status of participants in the verification of a crime report. The positions proposed by legal scholars and practitioners on changing the criminal procedure legislation in the field under study are touched upon, for example, the rejection of the stage of checking the report of a crime in full or the reduction of this stage.*

Ключевые слова: уголовный процесс, сообщение о преступлении, 144 УПК РФ, участники проверки сообщения о преступлении, проблемы стадии проверки сообщения о преступлении.

Keywords: criminal process, crime report, 144 of the Code of Criminal Procedure of the Russian Federation, participants in the verification of a crime report, problems of the stage of verification of a crime report.

Порядок рассмотрения сообщения о преступлении предусмотрен статьей 144 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации.

В соответствии с данной статьей дознаватель, орган дознания, следователь, руководитель следственного органа обязаны принять, проверить сообщение о любом совершенном или готовящемся преступлении и в пределах компетенции принять по нему решение в срок не позднее 3 суток со дня поступления указанного сообщения [1, с. 364; 2, с. 149].

При проверке сообщения о преступлении дознаватель, орган дознания, следователь, руководитель следственного органа вправе получать объяснения, образцы для сравнительного исследования, истребовать документы и предметы, изымать их, назначать судебную экспертизу, принимать участие в ее производстве и получать заключение эксперта в разумный срок, производить осмотр места происшествия, документов, предметов, трупов, освидетельствование, требовать производства документальных проверок, ревизий, исследований документов, предметов, трупов, привлекать к участию в этих действиях специалистов, давать органу дознания обязательное для исполнения письменное поручение о проведении оперативно-розыскных мероприятий.

Руководитель следственного органа, начальник органа дознания вправе по мотивированному ходатайству соответственно следователя, дознавателя продлить до 10 суток срок. При необходимости производства документальных проверок, ревизий, судебных экспертиз, исследований документов, предметов, трупов, а также проведения оперативно-розыскных мероприятий

руководитель следственного органа по ходатайству следователя, а прокурор по ходатайству дознавателя вправе продлить этот срок до 30 суток с обязательным указанием на конкретные, фактические обстоятельства, послужившие основанием для такого продления.

Несмотря на то, что данная статья, казалось бы, вполне лаконично описывает порядок проверки сообщения о преступлении, в практической стороне применения данной статьи возникает достаточно большое число проблем, которые существенно затрудняют дальнейшее движение заявления о преступлении к возбуждению уголовного дела, либо к отказу от его возбуждения.

В данной научной работе я бы хотел остановиться на таких проблемах как неопределенный статус участников проверки сообщения о преступлении и затягивание сроков проверки сообщения о преступлении, так как считаю две эти проблемы основными в порядке проверки сообщения о преступлении и обязательными к решению в первую очередь. В том числе и потому, что они непосредственно затрагивают права граждан, влияют на их положение в обществе, возможное предвзятое отношение со стороны окружающих и непосредственно лиц, занимающихся проверкой сообщения о преступлении в их отношении или по их сообщению.

Что касается термина «доследственная проверка», которого нет в уголовно-процессуальном законодательстве, однако он активно и широко используется в научной среде [3, с. 3], его толкование, применяя в своей научной работе, я свожу к процессуальной деятельности в рамках уголовно-процессуального законодательства РФ по проверке сообщения о преступлении, заключающаяся в установлении наличия или отсутствия фактических и юридических оснований для возбуждения.

К сожалению, в настоящее время ученое сообщество России практически не обращается в своих работах к доследственной проверке. Среди последних научных статей на данную тему можно выделить статью В.И. Майорова «К вопросу о порядке рассмотрения сообщения о преступлении» от

2013 года и Бегова А.Ю. «О некоторых проблемных вопросах при рассмотрении сообщения о преступлении» от 2009 года. Между тем, с момента написания данных работ прошло уже достаточно большое количество времени, правовые отношения во многом поменялись, статья была дополнена изменениями в 2013 и 2017 годах.

В данной работе мне бы хотелось обратить внимание ученых-юристов на те актуальные проблемы, которые существуют на сегодняшний день в данной части уголовного процессуального права.

В первую очередь хочется обсудить проблемы неопределенности статусов участников проверки сообщения о преступлении. Лицам, участвующим в производстве процессуальных действий при проверке сообщения о преступлении, разъясняются их права и обязанности, в то же время законодатель не определил круг этих лиц [4, с. 2].

Возможно предположить, что подразумеваются лица, нашедшие отражение во втором разделе УПК РФ, то есть участники уголовного судопроизводства [5, с. 8].

К таким лицам могут быть отнесены подозреваемый, который может появиться в случае задержания лица в порядке ст. 91, 92 УПК РФ либо уведомления о подозрении в совершении преступления. Это может быть лицо, явившееся с повинной в отношении совершенного им преступления.

Среди вовлеченных в производство процессуальных действий на стадии возбуждения уголовного дела могут быть также специалист, эксперт, переводчик.

В то же время уголовно-процессуальный закон, упоминая еще об одном участнике процесса – заявителе – лице, обратившемся с заявлением или сообщением о совершенном либо готовящемся преступлении, не определяет его права и обязанности. Заявитель достаточно сложная фигура в уголовном судопроизводстве. Он может впоследствии изменить свой статус на статус потерпевшего, а может и остаться в качестве заявителя. Как бы то ни было, он в любом случае должен обладать набором процессуальных прав и при

обращении должен быть ознакомлен с такими правами, реализация которых ему также должна быть гарантирована.

Так, ему должна быть обеспечена реализация права на получение информации, касающейся его заявления или сообщения о преступлении. Бесспорно и то, что у заявителя должны быть и обязанности, например, сообщать правдивую информацию о совершенном, готовящемся преступлении.

Существует проблема связанная и с лицом, которое указано в сообщении о преступлении в качестве лица, совершившего общественно опасное деяние. Вполне рядовая ситуация, когда ситуация описанная в сообщении о преступлении, таковой не является, либо лицо указанное в нем, не совершало на самом деле преступление, о котором в сообщении идет речь. Однако в отношении лица, указанного в сообщении о преступлении уже могут предприниматься действия, затрагивающие его права, в то время как он еще даже не является подозреваемым в соответствии с порядком, предусмотренным статьей 91 УПК РФ.

Здесь же встает вопрос о праве на привлечение к участию защитника. Допустят ли защитника к участию в тех следственных действиях, которые ведутся в отношении его подзащитного.

Конечно, статья 49 часть 3 пункт 6 говорит о том, что защитник участвует в уголовном деле с начала осуществления процессуальных действий, затрагивающих права и свободы лица, в отношении которого проводится проверка сообщения о преступлении. Но очень часто возникают ситуации, когда действия затрагивают права лица, однако данное лицо не уведомляют о том, что оно было упомянуто в сообщении о преступлении, в таком случае лицо не может предусмотреть наличие защитника.

Конечно, данные изменения в статью 49 УПК РФ были внесены как раз после изменений в статью 144 Кодекса, так как они логично дополняют друг друга, однако данные изменения не решили всех существующих проблем в практике.

Говоря о затягивании сроков проверки сообщения о преступлении, стоит обратить внимание на заявление Уполномоченного по правам человека в России, Татьяна Николаевна Москалькова считает, что в России необходимо уйти от доследственных проверок, отказавшись от стадии возбуждения уголовного дела. Данный тезис был выдвинут ею на парламентских слушаниях в Совете Федерации на тему "Уголовная политика - дорожная карта (2017 - 2025 годы)". В своем заявлении Т.Н. Москалькова сослалась на то, что стадия была создана в 1937 году для отделения в трехсуточный срок сообщений о совершении общественно опасных деяний от административных правонарушений. Однако со временем время, отведенное для такой сортировки, было увеличено до 30 суток, и, по мнению, Т.Н. Москальковой, данная стадия потеряла свое первоначальное назначение.

Длительность и волокита при проведении доследственных проверок и вытекающая отсюда неопределённость правового и процессуального статуса граждан отмечается многими практикующими юристами. Даже формулировка о разумном сроке в статье 144 УПК РФ о получении заключения эксперта позволяет сотрудникам бесконечно долго проводить те действия, которые предусмотрены на данной стадии до возбуждения уголовного дела. В то же время и потерпевшие, которые длительное время не могут добиться возбуждения уголовного дела, действительно будут ущемлены этими томительными сроками ожидания и неизвестности.

В вопросе касающемся затягивания сроков проведения тех или иных мероприятий сотрудники ссылаются на то, что оперативно-розыскные мероприятия, проводимые ими, не являются процессуальными действиями, так как УПК РФ не предусмотрено проведение ОРМ в ходе проверки, они осуществляются на основании отдельного нормативно-правового акта – Федерального закона «Об оперативно-розыскной деятельности» [6, с. 6]. Данная деятельность осуществляется не в рамках УПК, а как бы параллельно процессуальным действиям.

Затягивание сроков доследственной проверки настолько часто встречается в настоящее время, что Конституционный суд обратил внимание на данную проблему, подтвердив право граждан, пострадавших от причиненного им физического, морального или имущественного вреда, но не признанных потерпевшими по уголовным делам, добиваться компенсации за судебную волокиту [7].

Таким образом, стоит сказать о том, что в части проверки сообщения о преступлении существует достаточно большое количество нерешенных законодателем проблем, связанных с нарушением, в том числе, и прав граждан. Предлагаются радикальные меры по сокращению данной стадии уголовного судопроизводства вообще, на примере стран-соседей: Молдавия, Украина, Казахстан, где вернулись к уголовному процессу без данной стадии, то есть такому, какой он существовал в России до 1937 года и начинался сразу с возбуждения уголовного дела. Однако ряд юристов, в основном, по понятным причинам, это адвокаты, возражают против такого радикального решения, указывая на то, что стадия рассмотрения сообщения о преступлении нуждается во внесении в нее значительных изменений, однако ее ликвидация не возможна, так как такое решение будет нарушать права граждан в еще более значительной степени.

Библиографический список:

1. Уголовный процесс: учебник / Р. С. Абдрахманов и др. – Москва: ЮНИТИ–ДАНА, 2017. – 663 с.
2. Уголовный процесс: учебник / А. И. Бастрыкин и др. – Москва: Юрайт, 2018. – 545 с.
3. Лизунов А. С. Понятие и уголовно-процессуальная форма производства доследственной проверки // Проблемы экономики и юридической практики. 2012. № 3.
4. Майоров В. И. К вопросу о порядке рассмотрения сообщения о преступлении // Вестник ЮУрГУ. Серия: Право. 2013. № 2.

5. Бегов А. Ю. О некоторых проблемных вопросах при рассмотрении сообщений о преступлениях // Проблемы экономики и юридической практики. 2009. № 2.
6. Пальчикова Н. В. Некоторые вопросы легализации информации, полученной посредством производства оперативно-розыскных мероприятий в стадии возбуждения уголовного дела // БЕРЕГИНЯ.777.СОВА. 2012. № 2.
7. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 18 октября 2011 г. № 23-П г. Санкт-Петербург "по делу о проверке конституционности положений статей 144, 145 и 448 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации и пункта 8 статьи 16 закона Российской Федерации "О статусе судей в Российской Федерации" в связи с жалобой гражданина С.Л. Панченко".

**ПРАВотВОРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ГЛАВЫ
МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ**
LAW-MAKING ACTIVITY OF THE HEAD OF MUNICIPAL
EDUCATION

УДК 342

Тимербулатова Розалия Ириковна,

студент 3 курс, институт права, направление «Юриспруденция»

Башкирский государственный университет

Россия, г. Уфа

Аннотация: В данной статье рассматриваются характерные нарушения при разработке муниципальных актов главы муниципального образования. Тема актуальна в связи с низкой эффективностью правотворчества главы муниципального образования в Российской Федерации. Значимость правотворчества главы муниципального образования выражается в построении и развитии правовой основы деятельности субъектов местного самоуправления. В результате такого правотворчества регулируются муниципальные правовые отношения, учитывающие нужды местного населения различных муниципальных образований.

Abstract: This article examines typical violations in the development of municipal acts of the head of a municipal formation. The topic is relevant due to the low efficiency of lawmaking of the head of a municipal formation in the Russian Federation. The significance of the lawmaking of the head of the municipal formation is expressed in the construction and development of the legal basis for the activities of local self-government entities. As a result of such lawmaking, municipal legal relations are regulated, taking into account the needs of the local population of various municipalities.

Ключевые слова: глава муниципального образования, муниципальный правовой акт, правотворчество главы муниципального образования,

муниципальное образование, орган местного самоуправления, муниципальное образование.

Keywords: *head of a municipal formation, a municipal legal act, lawmaking of the head of a municipal formation, a municipal formation, a local government body, municipality.*

Муниципальные образования в Российской Федерации самостоятельно и под свою ответственность решают вопросы местного значения, осуществляют собственное правовое регулирование и принимают собственные муниципальные правовые акты. [1]

Акты органов местного самоуправления регулируют весьма обширную сферу экономических, социальных, политических и духовных отношений на местном уровне. Большая часть издаваемых актов имеют правоприменительный характер, на них возложена функция осуществления как федерального, так и регионального законодательства, а также обеспечение регулирования уже существующих правоотношений.

В соответствии со ст. 36 Федерального закона от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ, глава муниципального образования является высшим должностным лицом муниципального образования и наделяется уставом муниципального образования в соответствии с настоящей статьей собственными полномочиями по решению вопросов местного значения. [2]

Законодательство устанавливает различную юридическую природу правовых актов, которые издаёт глава муниципального образования в соответствии с его полномочиями, которыми он наделяется в силу устава муниципального образования, т.е. также зависит от модели местного самоуправления в определённом муниципальном образовании.

В случае, если глава муниципального образования возглавляет представительный орган, то он принимает правовые акты по вопросам организации деятельности представительного органа муниципального образования. Данные вопросы должны быть конкретизированы в уставе

муниципального образования и решениях представительного органа. Например, в соответствии ч. 1 ст. 21 Устава муниципального района Уфимский район РБ, принятый решением Совета муниципального района Уфимский район РБ от 14 декабря 2005 года № 3, Председатель Совета является высшим должностным лицом муниципального района и наделяется настоящим Уставом в соответствии с Федеральным законом собственными полномочиями по решению вопросов местного значения. В силу п.3 ч.3 Устава муниципального района Уфимский район РБ принятый решением Совета муниципального района Уфимский район РБ от 14 декабря 2005 года № 3 председатель издает в пределах своих полномочий правовые акты. Вопросы об организации деятельности представительного органа муниципального района указаны в ч.7 ст. 20 данного Устава, например, определение порядка управления и распоряжения имуществом, находящимся в муниципальной собственности. [3] В качестве примера можно привести следующие нормативные акты:

- 1) Распоряжение главы городского округа-председателя Совета городского округа город Стерлитамак Республики Башкортостан от 20 февраля 2019 года №7-2019 «О внесении изменений в распоряжение главы городского округа-председателя Совета городского округа город Стерлитамак от 01.03.2016 года №3-2016 «О создании межведомственной комиссии по категорированию мест массового пребывания людей»;

2) Постановление председателя Совета муниципального района Уфимский район Республики Башкортостан от 10 августа 2016 года № 241 «О порядке сообщения муниципальными служащими, замещающими должности муниципальной службы в аппарате Совета муниципального района».

В случае, если глава муниципального образования является главой местной администрации в соответствии с федеральными законами, законами субъектов Российской Федерации, уставом муниципального образования, нормативными правовыми актами представительного органа муниципального образования, он также вправе издавать муниципальные правовые акты как нормативного, так и индивидуального характера, но уже по более расширенному кругу вопросов. Он имеет право на издание постановлений по вопросам местного значения, а также по вопросам, которые связаны с осуществлением отдельных государственных полномочий, переданных муниципальному образованию. Распоряжения издаёт только по вопросам организации работы местной администрации.

Например, в соответствии с ч. 1 ст. 17 Устава сельского поселения Zubovskiy sel'sovet муниципального района Уфимский район РБ, принятый решением Совета сельского поселения Zubovskiy sel'sovet муниципального района Уфимский район Республики Башкортостан от 2 декабря 2013 г. № 170, глава Сельского поселения избирается Советом из своего состава, исполняет полномочия председателя Совета и возглавляет Администрацию. [4] В качестве примера можно привести следующие нормативные акты:

1) Распоряжение главы сельского поселения Zubovskiy sel'sovet муниципального района Уфимский район РБ №43 от 25.07.2018 г. О назначении ответственного исполнителя муниципальной услуги "Учёт граждан, нуждающихся в жилых помещениях, предоставляемых по договорам социального найма".

2) Постановление главы администрации сельского поселения Булгаковский сельсовет муниципального района Уфимский район РБ № 3 от 13 января 2020 "Об утверждении порядка разработки и утверждения бюджетного прогноза сельского поселения Булгаковский сельсовет муниципального района Уфимский район Республики Башкортостан на долгосрочный период".

В соответствии с Федеральным законом от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ могут быть и случаи, когда глава муниципального образования избирается непосредственно населением на сходе, который и будет являться единственным субъектом, принимающим муниципальные акты, при отсутствии представительного органа. Данный подход обычно применяется для территорий с низкой плотностью населения, где муниципальные образования могут создаваться, и с числом жителей менее 200 человек.

Современное положение обусловлено действующим нечетким правовым регулированием по отношению круга полномочий органов местного самоуправления, связанных с исполнением названного вопросов местного значения. Упоминаемые вопросы местного значения весьма обширны, и законодательно закреплены в сферах общественных отношений, межотраслевого характера (земельных, бюджетных, налоговых, охраны общественного порядка, и т.д.). Исчерпывающего перечня полномочий муниципальных образований, в лице органов местного самоуправления не существует, на данный момент, они «разбросаны» по весьма существенному количеству разнородных актов и документов, что, порождает значительные сложности, как с уяснением того какие из них закреплены за местными субъектами, так и с порядком и особенностями реализации.

Так, в 2020 году, в Республике Башкортостан приняли резонансный пакет поправок в закон «О местном самоуправлении». В статью 10.1 закона о местном самоуправлении добавлен пункт «Уполномоченный республиканский орган исполнительной власти в области земельных отношений предоставляет гражданам и юридическим лицам земельные

участки, государственная собственность на которые не разграничена, с учетом правил землепользования и застройки, утвержденных органами местного самоуправления». Принятие изменений в республиканский закон создало дополнительный административный барьер между гражданами, представителями коммерческих и государственных структур, так как сейчас требуется дополнительное согласование решений в сфере земельных отношений с республиканским органом исполнительной власти в сфере земельных и имущественных отношений.

Постоянно меняющееся законодательство о местном самоуправлении налагает на эти органы все увеличивающуюся нагрузку, тем самым возрастает требование к качеству подготовки, издаваемых ими, правовых актов, а также к соблюдению юридической техники при подготовке проектов данных актов. Проводимое перераспределение компетенции среди муниципальных образований обусловило значительную переработку правовых актов органов местного самоуправления. Исследования подтверждают крайне низкое качество правовых актов органов местного самоуправления, особенно это выражено в сельских поселениях. Крайне сложно регулировать вопросы местного значения без института муниципальных правовых актов, поскольку задачи, цели и функции местного самоуправления не могут быть решены или достигнуты без использования такой формы деятельности, как правотворческая деятельность органов местного самоуправления.

Указанные причины, а также увеличение общего количества муниципальных образований в результате принятой реформы местного самоуправления, расширение их полномочий по регулированию множества сфер общественных отношений и, как следствие, увеличение интенсивности правотворчества органов местного самоуправления актуализирует проблему соблюдения требований, предъявляемых к муниципальным нормативным правовым актам.

Поэтому, по нашему мнению, чтобы решить данные проблемы, необходимо законодательно закрепить оказание помощи муниципальным

образованиям, которая может выражаться в издании модельных актов, состоящих из типичных, кратких, максимально понятных рекомендаций и инструкции, с уклоном на правила оформления и минимальные требования с точной конкретизацией прав и обязанностей по тем или иным вопросам. При формировании модульных шаблонов для муниципалитетов предусмотреть участие непосредственно представителей ассоциаций муниципальных образований, органов государственной власти, прокуратуры, отраслевых специалистов и т.д. Однако на данный момент развитие отношений между органами государственной власти субъектов РФ и органами местного самоуправления в указанной сфере затруднено по причине законодательной неурегулированности в моделях их сотрудничества. В связи с этим, предлагается определить формы взаимодействия этих органов, путем внесения в Федеральный закон 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ новой главы «Взаимодействие органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления», в которой обозначить понятие, цель, субъекты, формы и порядок такого взаимодействия.

Учитывая вышесказанное, становится очевидна важность планирования правотворчества главы муниципального образования. Таким образом, целесообразно расширить этапы (стадии) правотворчества в муниципальных образованиях путем изменения статьи 46 Федерального закона от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», в частности, внести дополнение о том, что подготовка правовых актов муниципального образования должна осуществляться в соответствии с комплексными планами, утверждаемыми главой муниципального образования. Следовательно, этап планирования стал бы обязательной стадией правотворчества в муниципальных образованиях, что поощрило бы укрепление его организационных начал.

Литературы:

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 1 июля 2020 г.) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 18.05.2021).

2. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // Российская газета, N 202, 08.10.2003 (ред. от 29.12.2020 // Российская газета, N 1, 11.01.2021).

3. Устав муниципального района Уфимский район РБ принятый решением Совета муниципального района Уфимский район РБ от 14 декабря 2005 года № 3.

4. Устава сельского поселения Zubovskiy selsoviet муниципального района Уфимский район РБ принятый решением Совета сельского поселения Zubovskiy selsoviet муниципального района Уфимский район Республики Башкортостан от 2 декабря 2013 г. № 170.

5. Распоряжение главы городского округа-председателя Совета городского округа город Стерлитамак Республики Башкортостан от 20 февраля 2019 года №7-2019 «О внесении изменений в распоряжение главы городского округа-председателя Совета городского округа город Стерлитамак от 01.03.2016 года №3-2016 «О создании межведомственной комиссии по категорированию мест массового пребывания людей».

6. Постановление председателя Совета муниципального района Уфимский район Республики Башкортостан от 10 августа 2016 года № 241 «О порядке сообщения муниципальными служащими, замещающими должности муниципальной службы в аппарате Совета муниципального района».

7. Устав сельского поселения Zubovskiy selsoviet муниципального района Уфимский район РБ принятый решением Совета сельского поселения

Зубовский сельсовет муниципального района Уфимский район Республики Башкортостан от 2 декабря 2013 г. № 170.

8. Распоряжение главы сельского поселения Зубовский сельсовет муниципального района Уфимский район РБ №43 от 25.07.2018 г. О назначении ответственного исполнителя муниципальной услуги «Учёт граждан, нуждающихся в жилых помещениях, предоставляемых по договорам социального найма».

9. Постановление главы администрации сельского поселения Булгаковский сельсовет муниципального района Уфимский район РБ № 3 от 13 января 2020 «Об утверждении порядка разработки и утверждения бюджетного прогноза сельского поселения Булгаковский сельсовет муниципального района Уфимский район Республики Башкортостан на долгосрочный период».

**ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННЫХ
ОПЕРАЦИЙ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ**
LEGAL ASPECTS OF FINANCIAL AND INVESTMENT OPERATIONS
OF INTERNATIONAL ORGANIZATIONS

УДК 349

Каримова Эмила Руслановна

*Студентка 3 курса магистратуры заочной формы обучения,
Магистерская программа «Юрист в сфере экономической деятельности»
ФГБОУ ВО «Российский государственный университет правосудия»,
Россия, г. Москва*

Научный руководитель: Савельев Виктор Николаевич

*Д.филос.н, доцент, профессор кафедры финансового права
ФГБОУ ВО «Российский государственный университет правосудия»,
Россия, г. Москва*

Аннотация: *Статья посвящена исследованию и рассмотрению правовых вопросов финансово-инвестиционных операций, осуществляемых различными международными организациями в рамках ускоренных процессов глобализации на национальных финансово-инвестиционных рынках. Основным двигателем процесса глобализации весь докризисный период выступали прямые иностранные инвестиции, которые позволили вывести деятельность многих компаний мира на международный уровень, включив их в состав глобальных производственных цепочек, что привело к повышению значимости статуса и роли международных организаций как основных регуляторов в части всемирной системы управления финансовыми и предпринимательскими рисками, призванными обеспечить ведение финансовой и торговой деятельности. Одним из важнейших аспектов финансово-инвестиционных операций международных организаций является их непосредственное влияние на мировую и национальные валютные системы. Тем самым, деятельность международных организаций, осуществляющих инвестиционную*

деятельность, направлена не на преследование экономических, а на достижение преимущественно геоэкономических интересов. Резюмируя рассмотрение правовых вопросов финансово-инвестиционных операций международных организаций выделяется, что на протяжении нескольких последних десятилетий их деятельность развивалась на фоне постоянно ускоряющихся процессов глобализации, что способствовало прямой взаимозависимости процессу либерализации законодательства, облегчения деятельности иностранных инвесторов и международных организаций на национальных рынках. Нарастание взаимозависимости, а также на фоне текущего экономического кризиса, прослеживается ужесточение национальных законодательств, введение новых положений и мер, направленных на обеспечение экономической безопасности стран мира, препятствующих свободному движению капитала. Усиление роли национальных суверенных фондов развивающихся стран мира, отражается на трансформации инвестиционных потоков в мире, формируя новые правовые вопросы их функционирования.

***Annotation:** The article is devoted to the study and consideration of legal issues of financial and investment transactions carried out by various international organizations within the accelerated processes of globalization in national financial and investment markets. The main engine of the globalization process throughout the pre-crisis period was foreign direct investment, which made it possible to bring the activities of many companies in the world to the international level, including them in global production chains, which led to an increase in the importance of the status and role of international organizations as the main regulators in the global financial and business risk management system, designed to ensure the conduct of financial and trading activities. One of the most important aspects of financial and investment operations of international organizations is their direct impact on the world and national monetary systems. Thus, the activities of international organizations engaged in investment activities are aimed not at pursuing economic, but at achieving primarily geo-economic interests. Summarizing the consideration*

of legal issues of financial and investment operations of international organizations, it is highlighted that over the past few decades their activities have developed against the background of constantly accelerating globalization processes, which contributed to the direct interdependence of the process of liberalizing legislation, facilitating the activities of foreign investors and international organizations in national markets. Increasing interdependence, as well as against the background of the current economic crisis, there is a tightening of national legislation, the introduction of new provisions and measures aimed at ensuring the economic security of the countries of the world that hinder the free movement of capital. The strengthening of the role of national sovereign funds of developing countries of the world is reflected in the transformation of investment flows in the world, forming new legal issues of their functioning.

Ключевые слова: *финансово-инвестиционные операции, международные организации, финансово-инвестиционные рынки, международные конвенции, международные договоры, иностранные инвестиции.*

Keywords: *financial and investment transactions, international organizations, financial and investment markets, international conventions, international treaties, foreign investments.*

В условиях многолетнего ускорения процессов глобализации деятельность международных организаций на национальных финансово-инвестиционных рынках становилась все более востребованной вследствие роста мирового экономического оборота, который в свою очередь рос из-за следующих основных причин:

- расширение потребностей в получении максимально полной и всесторонней информации о финансовых и товарных рынках со стороны всех участников международной торгово-финансовой деятельности;
- ускорение темпов международной торговли, миграции рабочей силы, мировых торговых расчетов, объемов международных инвестиций и финансовых услуг;

- рост риска потери запланированной прибыли от операций экспорта и импорта, деятельности на товарных рынках, утраты денежных средств, иных доходов и инвестиций [1, с. 99].

Длительный период глобализации, частично приостановленный происходящим в настоящее время текущим мировым кризисом, в сочетании со стремительным развитием производственных, информационных и других технологий, привел к существенному сокращению барьеров для перемещения товаров, услуг и капитала через границы. Многие страны мира активно пользовались преимуществами, создаваемые новой открытой экономикой. Однако, процессы глобализации, помимо положительных факторов, одновременно привели к возрастанию взаимозависимости государств друг от друга, сделав часть из них более уязвимыми к влиянию внешних факторов [2, с. 434-437].

Это наглядно можно наблюдать на примере текущего экономического кризиса, ярко обозначившего зависимость отдельных стран по многим позициям, в том числе в части обеспечения инвестиционного процесса. Все это требует взвешенного подхода к участию в процессе глобализации, который может носить волновую природу и после текущего периода спада может вновь увеличить темпы развития.

Основным двигателем процесса глобализации весь докризисный период выступали прямые иностранные инвестиции, которые позволили вывести деятельность многих компаний мира на международный уровень, включив их в состав глобальных производственных цепочек. На этом фоне в большинстве развитых и развивающихся стран мира можно было наблюдать повышение роли международных организаций как части всемирной системы управления финансовыми и предпринимательскими рисками, призванными обеспечить ведение финансовой и торговой деятельности в русле добросовестной конкуренции.

Одним из важнейших аспектов финансово-инвестиционных операций международных организаций является их влияние на мировую и

национальные валютные системы – инвестируя денежные средства, они (как и любые другие крупные инвесторы) создают спрос на ту валюту, в которой получатели инвестиций будут их возвращать, что создает давление на платежный баланс конкретного государства. Дополнительные риски для получателей таких инвестиций создаются в ситуациях внепланового изъятия международными организациями своих капиталовложений (что может быть предусмотрено договором). Если речь идет о значительных объемах инвестиций – это может привести к сокращению капитальной базы в стране, формируя таким образом для нуждающихся в инвестициях стран потребность в постоянных инвестиционных вливаниях [3, с. 104]. Таким образом, деятельность международных организаций, осуществляющих инвестиционную деятельность, направлена не на преследование экономических, а на достижение преимущественно геоэкономических интересов.

При этом в мировой практике правового регулирования инвестиционной деятельности в целом, и деятельности международных организаций в частности, сложилось две основные модели законодательной регламентации, действующих по отношению к иностранным инвестициям и инвесторам:

1. Первая модель правового регулирования применяется в большинстве развитых стран мира (например, Великобритания, Германия, Италия, США, Франция и др.) – она предполагает применение единых правовых норм как по отношению к внутренним (национальным), так и по отношению к внешним (иностранным) инвесторам, к числу которых относятся и международные организации.

2. Вторая модель правового регулирования используется преимущественно в странах с переходной и развивающейся экономикой – она сводится к установлению таких норм регулирования инвестиционного процесса, которая явно разделяет инвесторов по их национальной принадлежности. При этом происходит принятие актов специального законодательства, подчиняющих деятельность иностранных инвесторов

особым, более жестким правилам, ограничениям в области их инвестиционной деятельности [4, с. 158].

Приведенное выше разделение не носит абсолютного характера, но отражает тенденции регулирования инвестиционной деятельности. При этом крупные международные организации, как правило, диктуют развивающимся странам и странам с переходной экономикой свои условия сотрудничества, поскольку они крайне заинтересованы в привлечении иностранных инвестиций для стимулирования развития своих экономик. Однако, с другой стороны – они одновременно должны думать и о национальной безопасности, которая может подвергаться дополнительным угрозам из-за экономической экспансии со стороны иностранных инвесторов.

Таким образом, в большинстве развивающихся стран в области правового регулирования деятельности иностранных инвесторов можно наблюдать явные противоречия между правовой регламентацией деятельности крупных иностранных и транснациональных корпораций, по отношению к которым вводятся определенные ограничения на инвестирование в наиболее значимых сферах экономики (например, в сфере энергетики, добычи природных ресурсов, железнодорожного транспорта, банковской, страховой деятельности и пр.), тогда как для международных организаций могут делаться исключения из данных правил.

Указанные выше противоречия и проблемы выражаются в наличии противоречий в нормативно-правовых источниках, регулирующих инвестиционную деятельность в конкретных странах мира. В частности, до референдума 2020 г. о внесении изменений в Конституцию РФ, в стране к числу наиболее значимых нормативно-правовых актов в данной области относились международные конвенции, а также двусторонние международные договоры, касающиеся вопросов защиты и поощрения капиталовложений, соглашения об избежании двойного налогообложения и пр. Наличие множества международных актов приводило к отсутствию единых стандартов в регулировании инвестиционной деятельности в стране,

хотя и отражало стремление РФ как законодателя к исключению дискриминационного подхода по отношению к иностранным инвесторам [5, с. 159].

Изменения в Конституцию РФ, сменившие приоритет международного законодательства на приоритет национального, привели к формированию еще большего числа противоречий, поскольку отдельные нормы внутреннего законодательства устанавливают особый режим для иностранных инвестиций. Все это требует проведения масштабной работы по доработке нормативно-правовой базы РФ, регулирующей инвестиционную деятельность иностранных инвесторов в целом, и международных организаций в частности.

Международные организации и государства как субъекты международного права осуществляют деятельность по заключению международных договоров, то есть занимаются нормотворческой деятельностью. При этом в отдельную категорию международных организаций необходимо выделить те из них, которые данный вид деятельности не осуществляют – организации неправительственного характера (например, торгово-экономические), саморегулируемые международные группы, союзы и ассоциации [6, с. 101]. Их деятельность на территориях конкретных стран мира полностью подчиняется нормам национального законодательства.

При этом необходимо отметить, что регуляция инвестиционных процессов в мировой экономике осуществляется как через международные организации, комиссии, комитеты и их нормы правовой регуляции, так и через национальные государства как субъекты международного права, многочисленные инвестиционные фонды, транснациональные компании, торгово-экономические союзы, неправительственные организации, ассоциации и др.

Важной тенденцией трансформации мирового рынка капитала на протяжении последнего десятилетия стало значительное изменение роли развивающихся стран в системе глобальных финансовых потоков –

государства, которые длительное время были реципиентами инвестиций из более богатых стран (в том числе, получавших их через посредничество международных организаций), стали превращаться в крупных экспортеров капитала на фоне укрепления собственной экономической мощи и роста инвестиционного потенциала. Наиболее ярко данный процесс можно наблюдать на примере Китая.

Если на протяжении 1990-2006 гг. Китай работал над увеличением входящих инвестиций, то начиная с 2007-2008 гг. поток исходящих прямых инвестиций стал расти опережающими темпами, превысив в 2015-2018 гг. их в абсолютном выражении.

Возрастание экономических возможностей развивающихся стран мира привело к формированию ими суверенных фондов, которые на первоначальных этапах являлись своеобразными накопителями избыточно поступающих средств от национального экспорта. С правовой точки зрения особенностями суверенных фондов является их полная принадлежность государству и отдельное управление (без привязки к резервам), с технической – нерегулярность (отсутствие гарантий непрерывности) поступления платежей, что с экономической точки зрения способствует реализации стратегии долгосрочных инвестиций.

Об увеличении роли суверенных фондов на мировом рынке можно судить по тому факту, что за период с 1990 по 2019 гг. годовой объем инвестиций из развивающихся стран вырос в 30,2 раза – до уровня 396,9 млрд долл. США [7, с. 56-73]. К числу лидеров по объемам прямых инвестиций среди развивающихся стран относятся такие страны как Гонконг, Сингапур, Мексика, страны БРИКС и отдельные страны Ближнего Востока, а наиболее крупными суверенными фондами (фондами национального благосостояния) обладают Норвегия, Китай и ОАЭ.

Суверенные фонды развитых и развивающихся стран мира не только осуществляют прямые инвестиции от лица своих государств, но и участвуют в создании новых межгосударственных и международных организаций.

Отличительной чертой данного вида взаимодействия, как правило, является низкая прозрачность условий предоставления финансирования в рамках подобных сделок и организаций. Учитывая постоянно возрастающее влияние суверенных фондов на мировой рынок инвестиций, многие глобальные международные организации уделяют их деятельности повышенное внимание – например, МВФ создал Международную рабочую группу по суверенным фондам (*Groupe de travail international sur les fonds souverains*), в которую вошли представители 23 стран-инвесторов, Всемирного Банка и ОЭСР.

В 2018 г. данная группа сформулировала 24 принципа, которыми должны руководствоваться суверенные фонды при осуществлении инвестиционной деятельности. Подобные практики крупнейших международных организаций направлены на унификацию правовых основ деятельности, повышение эффективности функционирования и прозрачности финансовых целей суверенных фондов [8, с. 56-73].

При установлении того или иного подхода к регламентации инвестиционной деятельности иностранных инвесторов и международных организаций на территории конкретных стран важную роль играет проблема коррупции. Еще в 1997 г. на конференции Всемирного банка по экономике развития в докладе Дж. Стиглица и Б. Плесковича были озвучены риски, связанные с возможностью частных компаний оказывать значимое влияние на формирование базовых «правил игры» на финансовых и инвестиционных рынках через принятие законов, постановлений и указов посредством передачи неформальных платежей политикам и чиновникам [9].

В докладе на примере исследования ситуации с масштабами коррупции в 20 странах с переходной экономикой было продемонстрировано крайне негативное влияние данного явления на экономическое развитие данных стран. К настоящему времени подобные тенденции продолжают наблюдаться в странах со слабо функционирующими финансовыми институтами, в связи с чем в число целей отдельных международных организаций входят направления, связанные с содействием процессу реформирования

государственной политики и государственных учреждений, поскольку экономический рост и увеличение объемов иностранных инвестиций во многом зависят от устойчивости работы государственных институтов [10, с. 12].

Таким образом, осуществление финансово-инвестиционных операций международных организаций в разных странах мира зависит как от подхода их властей к формированию общей политики по отношению к иностранным инвестициям, так и от уровня развития и устойчивости работы их ключевых государственных институтов.

Текущий мировой экономический кризис, возникший на фоне пандемии COVID-19, крайне негативно отразился на глобальных потоках прямых иностранных инвестиций – согласно данным ООН по итогам 2020 г. они упали на треть по отношению к показателям предыдущего 2019 г., до уровня ниже минимума предыдущего кризиса 2008-2009 гг. (около 1 трлн долл. США). К числу наиболее пострадавших отраслей в части снижения потоков инвестиций ООН относит новые отрасли промышленности, а также новые инфраструктурные проекты в развивающихся странах [11].

Несмотря на тот факт, что падение прямых инвестиций в развитых странах составило 58%, а в развивающихся – лишь 8%, падение в разрезе регионов в части развивающихся стран было крайне неравномерным: от 45% в регионе Карибского бассейна и Латинской Америки до 16% в регионе стран Африки при росте инвестиций в Азию на 4%.

Несмотря на тот факт, что по показателю падения объемов прямых инвестиций в данном рейтинге лидирует такая крупная экономика как США, в наибольшей степени от данного процесса пострадали наименее развитые страны мира, в которых количество сделок по финансированию текущих и новых международных проектов сократилось на 1/3, а количество объявлений о новых проектах – в два раза [12].

В связи с этим ООН и большинство других крупных международных организаций ставят в число своих приоритетов поддержку наиболее бедных

регионов и стран мира, международные инвестиции в которых являются жизненно важными для их устойчивого развития. В частности, МВФ объявил о выделении в 2020-2021 гг. свыше 100 млрд долл. США в форме экстренных займов в рамках программы содействия международному развитию, а также о готовности привлечь еще около 1 трлн долл. США на удовлетворение запросов на экстренное предоставление финансирования от более чем 100 стран. Уже оказанная финансовая помощь, предоставленная 85 странам, составила более 107 млрд долл. США.

Если экономическая поддержка МВФ предоставляется в рамках уже существующих правовых механизмов, а именно с помощью механизма ускоренного кредитования (RCF – в виде прямого кредита под 0 процентную ставку со льготным периодом 5,5 лет и окончательным сроком погашения – 10 лет) и механизма ускоренного финансирования (RFI – в виде прямых платежей без необходимости реализации полноценной программы), то многим международным организациям потребовалась доработка существующих программ, адаптация и расширение существующей правовой базы, инструментов и инициатив по предоставлению финансовой поддержки, оперативной консультационной и политической помощи для борьбы с негативными экономическими и социальными последствиями пандемии.

Например, Азиатский банк развития расширил свою деятельность в данном направлении за счет предоставления 21,64 млрд долл. США в виде грантов поддержки и займов, а также 4,49 млрд долл. в форме льготной помощи, а Межамериканский банк развития предпринял меры по корректировке инструментов кредитования и ускорению процедур предоставления помощи регионам для борьбы с пандемией, в том числе мобилизовал 1 млрд долл. США на проведение вакцинации против коронавируса в странах Латинской Америки [13, с. 148-154].

Проведения изменений в правовых подходах к предоставлению финансовой помощи ситуация с текущим экономическим и социальным кризисом потребовала и от такого крупного международного института как

ЕБРР, который одним из первых в марте 2020 г. разработал и утвердил комплексную программу под названием «Пакет солидарности», которая объединила в себе серию мер реагирования и восстановления через выделение средств на инвестиции и прямые выплаты клиентам и странам, наиболее пострадавшим от кризиса. Общий объем финансовой поддержки в рамках данной программы на период 2020-2021 гг. составил 21 млрд евро [14].

При этом на уровне национальных законодательств в 2020 г. усилилась тенденция к принятию ограничительных и регулирующих мер, влияющих на международную инвестиционную деятельность и прямые инвестиции – из 152 принятых в 2020 г. нормативных актов в области инвестиционной политики 50 были направлены на введение новых нормативных ограничений или положений, что составило рекордные 41%, тогда как число новых мер, направленных на облегчение процесса осуществления иностранных инвестиций осталось относительно стабильным – 72 меры (59%).

При этом важно отметить, что 35 из 50 принятых в 2020 г. ограничительных или регулирующих мер, были одобрены законодательными органами власти развитых стран мира, которые стали принимать меры защиты наиболее важных секторов экономики от иностранных поглощений, тогда как развивающиеся страны принимают такие решения в гораздо меньших объемах. Аналитики ООН отмечают, что данная тенденция привела и к более «агрессивной» политике многих принимающих инвестиции стран еще на ранних этапах переговоров о заключении международных соглашений или конкретных сделок [15].

Таким образом, после длительного периода либерализации подходов к осуществлению иностранных инвестиций в мире, по итогам предкризисного периода 2018-2019 гг. и особенно кризисного 2020 г. можно наблюдать тенденцию к ужесточению подходов в части введения ограничительных мер по отношению иностранным инвесторам, что затрудняет финансово-инвестиционную деятельность международных организаций в развитых

странах мира, но делает ее все более востребованной в развивающихся странах мира.

Подводя итог анализу правовых вопросов финансово-инвестиционных операций международных организаций можно отметить, что на протяжении нескольких последних десятилетий их деятельность развивалась на фоне постоянно ускоряющихся процессов глобализации, что ускоряло процесс либерализации законодательства во многих странах мира, облегчения деятельности иностранных инвесторов и международных организаций на национальных рынках. Однако по мере нарастания взаимозависимости, а также на фоне текущего экономического кризиса, можно наблюдать обратный процесс – ужесточение национальных законодательств, введение новых положений и мер, направленных на обеспечение экономической безопасности стран мира. Кроме того, важной тенденцией последнего десятилетия можно считать усиление роли национальных суверенных фондов развивающихся стран мира, что отражается на трансформации инвестиционных потоков в мире, ведет к возникновению новых правовых вопросов, касающихся их функционирования.

Литература

1. Петрова, Г. В. Международное частное право в 2 т. Том 1/ Г. В. Петрова. — Москва: Издательство Юрайт, 2021. – С. 99.
2. Губайдуллина Ф.С. Пандемия представляет угрозу для глобальной интеграции/ В сборнике: Российские регионы в фокусе перемен. Сборник докладов XV Международной конференции. Екатеринбург, 2021. – С. 434-437.
3. Друкер П.Ф. Эпоха разрыва. Ориентиры для нашего меняющегося общества. М.: ООО и Д. Вильямс, 2007. – С. 104.
4. Лаптева, А. М. Инвестиционное право/ А. М. Лаптева, О. Ю. Скворцов. — Москва: Издательство Юрайт, 2021. – С. 158.
5. Лаптева, А. М. Инвестиционное право/ А. М. Лаптева, О. Ю. Скворцов. — Москва: Издательство Юрайт, 2021. – С. 159.

6. Петрова, Г. В. Международное частное право в 2 т. Том 1/ Г. В. Петрова. — Москва: Издательство Юрайт, 2021. — С. 101.
7. Кондратов Д. Роль суверенных инвестиционных фондов в экономике развивающихся стран/ Общество и экономика. — 2020. —№ 10. — С. 56-73.
8. Кондратов Д. Роль суверенных инвестиционных фондов в экономике развивающихся стран/ Общество и экономика. — 2020. —№ 10. — С. 56-73.
9. Annual The World Bank Conference on Development Economics. Ed. by V. Pleskovinc and J. Stigliz. The World Bank, 1997/ [Электронный ресурс]. URL: <http://documents.worldbank.org/curated/en/719821468740214930/pdf/multi0page.pdf> (дата обращения: 20.06.2021).
10. Зайцев, Ю. К. Инвестиционный климат/ Ю. К. Зайцев. — Москва: Издательство Юрайт, 2021. — С. 12.
11. WORLD INVESTMENT REPORT 2021/ [Электронный ресурс]. URL: <https://worldinvestmentreport.unctad.org/world-investment-report-2021> (дата обращения: 02.07.2021).
12. WORLD INVESTMENT REPORT 2021/ [Электронный ресурс]. URL: <https://worldinvestmentreport.unctad.org/world-investment-report-2021> (дата обращения: 02.07.2021).
13. Хомякова Л.И. Роль финансовых институтов содействия международному развитию в развитии внешнеэкономической деятельности/ Горизонты экономики. — 2021. — № 3 (62). — С. 148-154.
14. European Bank for Reconstruction and Development/ [Электронный ресурс]. URL: <https://www.ebrd.com/what-we-do/coronavirus> (дата обращения: 04.07.2021).
15. WORLD INVESTMENT REPORT 2021/ [Электронный ресурс]. URL: <https://worldinvestmentreport.unctad.org/world-investment-report-2021> (дата обращения: 02.07.2021).

**ЗАЛОГОДАТЕЛЬ КАК СМОСТОЯТЕЛЬНЫЙ УЧАСТНИК
УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА: К ВОПРОСУ ОБ
ЭЛЕМЕНТАХ ПРОЦЕССУАЛЬНОГО СТАТУСА**
THE PLEDGER AS AN INDEPENDENT PARTICIPANT IN CRIMINAL
PROCEEDINGS: ON THE ISSUE OF THE ELEMENTS OF PROCEDURAL
STATUS

УДК 343.1

***Коновалова Алла Борисовна**, кандидат юридических наук, доцент
доцент кафедры уголовного права, процесса и национальной безопасности
Вятский государственный университет
Россия, г.Киров*

***Шевалдина Милана Владимировна**
Студент 4 курс, Юридический институт
Вятский государственный университет
Россия, г.Киров*

***Аннотация:** В данной статье авторами исследуются проблемные аспекты процессуального статуса залогодателя, не являющегося подозреваемым или обвиняемым, в уголовном судопроизводстве. Рассматриваются некоторые проблемы правового положения указанного субъекта, обусловленные правовыми коллизиями, несогласованностью правоприменительного толкования и пробельностью законодательства, аргументируются варианты по их устранению. Представляются отдельные рекомендации по формализации положения залогодателя как самостоятельного участника уголовно-процессуальных отношений, в частности, закрепляющие процессуальные права и гарантии их реализации в отечественном уголовном судопроизводстве.*

***Annotation:** In this article, the authors investigate the problematic aspects of the procedural status of a pledger who is not a suspect or an accused in criminal proceedings. Some problems of the legal status of the specified subject, caused by legal collisions, inconsistency in law enforcement interpretation and lack of*

legislation, are considered, options for their elimination are argued. Some recommendations are presented on formalizing the position of the pledger as an independent participant in criminal procedural relations, in particular, securing procedural rights and guarantees of their implementation in domestic criminal proceedings.

Ключевые слова: *зalog, мера пресечения, залогодатель, права и обязанности залогодателя, процессуальный статус залогодателя.*

Keywords: *pledge, preventive measure, pledger, rights and duties of the pledger, procedural status of the pledger.*

Часть 1 ст.106 УПК РФ наделяет правомочием выступать в качестве залогодателя помимо самого подозреваемого или обвиняемого другое физическое или юридическое лицо, инициирующее судебную процедуру рассмотрения вопроса об избрании меры пресечения в виде залога. На наш взгляд, уголовно-процессуальное законодательство РФ, провозгласив указанное право, необоснованно умалчивает об элементах, порядке приобретения и проблемных аспектах реализации соответствующего статуса в уголовном судопроизводстве: Кодексом четко не регламентированы права и обязанности залогодателя, а также способы защиты и восстановления прав и интересов в случае их нарушения. При этом исследователи отмечают, что случаи обжалования судебных решений, связанные с нарушением прав залогодателей, характеризуются наибольшей распространенностью [1, с. 50], что подчеркивает актуальность проблемы. В связи с этим считаем целесообразным формализовать процессуальный статус залогодателя, не являющегося подозреваемым или обвиняемым, определить круг его прав и обязанностей, регламентировать легальные способы их защиты и восстановления в случае нарушения и (или) неправомерного оспаривания.

Полагаем разумным придать залогодателю, не являющемуся подозреваемым (обвиняемым), официальный статус полноправного участника уголовного судопроизводства и отнести его к участникам со стороны защиты, а не к иным лицам, как указывает ряд процессуалистов [2, с. 58], дополнив

Главу 7 УПК РФ соответствующей статьей, что соответствует функциональному назначению участия данного субъекта в уголовном процессе.

Одной из значимых проблем является наличие коллизии правовых норм, содержащихся в ч. 6 ст. 106 и ч. 2 ст. 161 УПК РФ. С одной стороны, Кодекс в ч. 6 ст. 106 допускает придание гласности обстоятельств дела залогодателю, не являющемуся подозреваемым или обвиняемым, а с другой, – ограничивает разглашение данных предварительного расследования нормой, содержащейся в ч. 2 ст. 161 УПК РФ, и не предоставляет возможности правомерного информирования данного субъекта уполномоченным лицом: перечень случаев, допускающих придание гласности отдельных фактов предварительного расследования, перечисленных в ч. 6 ст. 161, имеет закрытый характер и не предусматривает изложение необходимых сведений залогодателю, не являющемуся лицом, в отношении которого осуществляется уголовное преследование. В связи с этим, опираясь на позицию Царевой Ю.В. [3, с. 138], предлагаем дополнить ч. 6 ст. 161 пунктом 4: предоставление залогодателю, не являющемуся подозреваемым или обвиняемым по уголовному делу, сведений о существовании подозрения, обвинения, в связи с которым избирается данная мера пресечения, при условии дачи им письменного обязательства о неразглашении указанных сведений без согласия следователя, дознавателя или судьи.

По нашему мнению, одним из приоритетных направлений реформирования законодательства является формализация гарантий обеспечения защиты прав залогодателя. В частности, право на допустимость досрочного прекращения залогодателем залоговых обязательств, например, при наличии обоснованных опасений о возможности совершения подозреваемым (обвиняемым) действий, во избежание которых избрана данная мера пресечения, обжалование правоприменительных актов в части избрания залога. Например, Медведева О.В. предлагает закрепить право на отказ залогодателя от залога и возвращение залоговой суммы, однако при этом

«указать в уголовно-процессуальном законе на обязанность залогодателя информировать правоохранительные органы о ненадлежащем поведении обвиняемого(подозреваемого) либо о его намерениях» [4, с. 10]. Кроме того, учитывая длительность сроков предварительного расследования и судебного разбирательства, считаем необходимым в целях защиты прав и интересов залогодателя законодательно обязать органы предварительного расследования и суд вернуть ему внесенный им залог, если данная мера пресечения отменяется либо изменяется ввиду обстоятельств, не связанных с нарушением подозреваемым или обвиняемым условий избрания залога. Помимо этого, предлагаем рассмотреть возможность законодательного урегулирования процедуры замены предмета залога по инициативе залогодателя. В частности, если первоначальный предмет залога необходим залогодателю для правомерного использования в личных целях, и у него есть возможность предложить взамен предмет, имеющий идентичную стоимость.

Румянцева М.О. и Куликов М.И. справедливо отмечают, что «угроза наступления неблагоприятных последствий в виде обращения в доход государства предмета залога, принадлежащего залогодателю, не является препятствием для нарушения подозреваемым или обвиняемым избранной меры пресечения», и предлагают «законодательно ограничить круг залогодателей лишь близкими родственниками подозреваемого, обвиняемого» [5, с. 79]. Не можем согласиться с данным предложением, поскольку считаем, что не только близкие родственники подозреваемого (обвиняемого) могут быть заинтересованы в избрании для него меры пресечения в качестве залога. Например, работодатель может считать подозреваемого или обвиняемого настолько профессиональным и ценным для своей организации сотрудником, что готов выступить в качестве залогодателя для того, чтобы не прерывать деятельность этого лица на своем предприятии. Баландюк О.В. возможным способом решения этой проблемы видит установление со стороны залогодателя ограничений для подозреваемого (обвиняемого), способствующих осуществлению эффективного контроля за

поведением последнего, а именно: не покидать место постоянного проживания (пребывания) в определенное время суток, не посещать определенные места, расположенные в пределах территории соответствующего муниципального образования, не выезжать за пределы территории соответствующего муниципального образования, не посещать места проведения массовых и иных мероприятий и не участвовать в указанных мероприятиях, не изменять место жительства или пребывания, место работы и (или) учебы без согласия залогодателя [2, с. 55].

То есть помимо контроля запретов, наложенных на подозреваемого (обвиняемого) государством, предлагается ввести контроль со стороны залогодателя. Полагаем, что подобный двойной контроль может быть введен при обеспечении подотчетности залогодателя органу власти, ответственному за осуществление контроля по исполнению подозреваемым (обвиняемым) запретов. Например, в случае необходимости нарушения какого-либо запрета по уважительным обстоятельствам лицу недостаточно уведомить только залогодателя, необходимо уведомить и залогодателя, и орган власти. Таким обстоятельством может быть, в частности, необходимость получения лицом, на которого наложен запрет не покидать место постоянного проживания (пребывания), медицинской помощи, если требуемая медицинская помощь не может быть оказана в указанном месте.

Особого внимания заслуживает правовое положение залогодателя – юридического лица. Уголовно-процессуальный кодекс РФ не разъясняет, как ограничивается право собственности юридического лица на активы предприятия. Процессуалисты констатируют, что «залогодатель не утрачивает права пользования недвижимым имуществом и ценными бумагами, принятыми в залог» [6, с. 107], однако теряет право распоряжения ими «для обеспечения возможности возмещения причиненного преступлением вреда» [7, с. 100]. Данное ограничение права собственности представляется нам уместным и целесообразным, поскольку с момента передачи имущества в качестве предмета залога оно должно оставаться неприкосновенным для

взыскания в установленном законом случае нарушения подозреваемым (обвиняемым) возложенных на него запретов.

Кроме того, Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 19.12.2013 г. № 41 (ред. от 11.06.2020) «О практике применения судами законодательства о мерах пресечения в виде заключения под стражу, домашнего ареста, залога и запрета определенных действий» в пункте 44 упоминает право хозяйственного ведения [8]. Следовательно, можно сделать вывод о том, что предметом залога может выступать имущество, принадлежащее залогодателю на праве хозяйственного ведения помимо права собственности. Однако данная норма не нашла отражения в Уголовно-процессуальном Кодексе, что дает нам право говорить о наличии коллизии между актами разной юридической силы. В связи с этим предлагаем изложить ч.1 ст. 106 УПК РФ следующим образом: «Залог состоит во внесении или в передаче подозреваемым, обвиняемым либо другим физическим или юридическим лицом на стадии предварительного расследования в орган, в производстве которого находится уголовное дело, а на стадии судебного производства – в суд недвижимого имущества и движимого имущества, принадлежащего ему на праве собственности или праве хозяйственного ведения, в виде денег, ценностей и допущенных к публичному обращению в Российской Федерации акций и облигаций в целях обеспечения явки подозреваемого либо обвиняемого к следователю, дознавателю или в суд, предупреждения совершения им новых преступлений, а также действий, препятствующих производству по уголовному делу. Залог может быть избран в любой момент производства по уголовному делу».

Таким образом, залогодатель может считаться самостоятельным участником уголовного судопроизводства, ввиду чего необходимо законодательно регламентировать круг его прав, полномочий и обязанностей. Указанный субъект играет значимую роль в уголовно-процессуальных отношениях, поскольку это лицо своей готовностью имущественно поручиться за подозреваемого (обвиняемого) способствует сбережению финансовых ресурсов государства, сохранению привычного образа жизни

изобличаемого лица, предотвращая тем самым его криминализацию и последующие затраты на ресоциализацию

Литература

1. Авдеева Е.В., Тамаев Р.С. Залог в механизме регулирования уголовно-процессуальных отношений // Евразийская адвокатура 2019. № 2 (39). С.48-52.
2. Баландюк О. В. Исполнение обязательств залогодателем при реализации ст. 106 УПК РФ // Научный вестник Омской академии МВД России. 2014. № 1 (52). С.54-59.
3. Царева Ю. В. Залог как мера пресечения в уголовном процессе России: доктрина, юридическая техника, правоприменительная практика: монография. – Москва: Юрлитинформ, 2020. —240 с.
4. Медведева О.В. Залог и поручительство в системе мер уголовно-процессуального принуждения по законодательству Российской Федерации: дис. канд.юрид. наук. Волгоград, 1998. —114 с.
5. Румянцева М. О., Куликов М. И. Проблемные вопросы применения меры пресечения в виде залога // Вестник российской таможенной академии. 2016. № 4. С.74-80.
6. Новиков В.А., Шиян В.И. «Применение залога как меры пресечения». Вестник Академии Следственного комитета Российской Федерации. 2018. № 3 (17). С.105-112.
7. Мельников В.Ю. Меры принуждения в ходе досудебного производства [Текст] / В.Ю. Мельников. - Москва: Академцентр, 2007. —166 с.
8. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 19.12.2013г. № 41(в ред. от 11.06.2020 г.) «О практике применения судами законодательства о мерах пресечения в виде заключения под стражу, домашнего ареста, залога и определенных действий» // Бюллетень Верховного Суда РФ", N 2, февраль, 2014. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_156184/ (дата обращения: 25.10.2021)

РОЛЬ СУДА В ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ
ROLE OF THE COURT IN EXECUTIVE PRODUCTION

УДК 347.9

Куулар Даяна Геннадьевна,

магистрант юридического факультета,

ФГБОУ ВО «Тувинский государственный университет»

Россия, г. Кызыл

Научный руководитель: Маады Алла Ивановна,

ст. преподаватель,

ФГБОУ ВО «Тувинский государственный университет»

Россия, г. Кызыл

***Аннотация:** В статье рассматривается деятельность судов общей юрисдикции, определяется их роль в вопросах обеспечения исполнительного производства. Раскрывается цель участия суда в исполнительном производстве и перечисляются вопросы, подлежащие рассмотрению судебным органом. Раскрывается понятие правоприменительной деятельности суда в исполнительном производстве. Метод принуждения характеризуется как самый действенный для воздействия на сознание людей. Отмечена двойственность природы роли суда в исполнительном производстве. Делается вывод о важности деятельности судов общей юрисдикции в исполнительном производстве.*

***Abstract:** The article examines the activities of courts of general jurisdiction, determines their role in matters of enforcement proceedings. The purpose of the court's participation in enforcement proceedings is revealed and the issues to be considered by the judicial authority are listed. The concept of law enforcement activity of the court is revealed. The method of coercion is characterized as the most effective for influencing the consciousness of people. The duality of the nature of the role of the court in enforcement proceedings is noted. The conclusion is made about*

the importance of the activities of courts of general jurisdiction in enforcement proceedings.

Ключевые слова: *суд, исполнительное производство, суд общей юрисдикции, судебный контроль, ФССП России.*

Keywords: *court, enforcement proceedings, court of general jurisdiction, judicial control, FSSP of Russia.*

Суды общей юрисдикции являются государственными органами, осуществляющими полномочия в сфере правосудия, в компетенцию которых входит рассмотрение уголовных, гражданских дел и дел об административных правонарушениях по первой инстанции, а также в порядке апелляции, кассации и надзора. К таким судам относятся:

- высшие суды субъектов Российской Федерации (к примеру, Верховный Суд Республики Татарстан, Хабаровский краевой суд, Саратовский областной суд и т.п. В целом, практически по всем субъектам действуют подобные суды со схожими функциями, отличие составляет лишь административно-территориальное устройство региона и, как итог, в республиках суд представлен в виде Верховного, в краях, областях и других территориальных образованиях – в виде краевых, областных и пр.);
- внутренние суды субъектов – районные, городские, межрайонные;
- военные суды (гарнизонные, окружные);
- специализированные суды (по земельным вопросам, по интеллектуальным правам) [1].

Основной целью участия суда в исполнительном производстве является обеспечение законности, необходимости соблюдения гарантий прав и интересов сторон (взыскателя, должника), иных участников исполнительного производства. В данном случае перед судом поставлена задача по осуществлению правоприменительной и правоохранительной деятельности.

Правоприменительная деятельность суда в исполнительном производстве заключается в разрешении правовых конфликтов, возникающих

на стадии принудительного исполнения решения, на основе принципов законности, своевременности, справедливости и гуманности. Правоохранительная деятельность суда стадии исполнения решений - процесс по обеспечению контрольной (регулятивной) функции суда за деятельностью судебных приставов – исполнителей по рассмотрению жалоб граждан и организаций, а также осуществление правосудия [5, с. 548].

Российская Федерация на современном этапе своего существования в качестве демократического государства с развитой системой экономики имеет как положительные проявления, так и негативные. В арсенале представителей государственной власти имеются 2 всесторонних метода воздействия, влияющие на сознание и волю человека. Такими выступают метод убеждения и метод принуждения. Ко всему прочему существует и 3 метод – метод поощрения.

Практика показывает, что метод принуждения работает лучше всего, он позволяет более ярко воздействовать на сознание людей. Данный метод встречается во многих отраслях права, в том числе и в гражданском. Так, отрасль гражданского права признает, что меры государственного принуждения играют не последнюю роль в управлении и становлении государства. Метод принуждения имеет свойство воздействовать на охрану тех общественных отношений, защиту которых осуществляет государство и участники гражданских правоотношений (прописаны во второй статье ГК РФ) [3], а также на избрание мер, применяемых в качестве санкций.

Хотелось бы также отметить, что на данном этапе проблемы осуществления исполнительного производства и вовлечения в него суда общей юрисдикции обретает значительное положение, так как конкретно суд выступает гарантом соблюдения конституционного режима законности в части обеспечения соблюдения права во всех юридических правоотношениях, в том числе и в исполнительном.

Роль и место судов общей юрисдикции в исполнительном производстве велики. В большинстве случаев на основании именно его решений

исполнительное производство возбуждается в соответствии со ст. 30 Федерального закона «Об исполнительном производстве» [4]. Ведь именно судебный орган в исполнительном производстве осуществляет функцию надзора за соблюдением законности при осуществлении исполнительного производства и требует от сотрудников ФССП России и иных участников законных и оперативных мер по выполнению своих должностных обязанностей в рамках проводимого производства.

К основным моментам, решение которых подлежит судебному органу, отнесены вопросы, касающиеся возбуждения, дальнейшего развития и окончания исполнительного производства:

- суд выдает исполнительный лист (судебный приказ) и его дубликат;
- рассматривает вопросы о сроках давности, о разъяснении исполнительного документа, отсрочке/рассрочке выполнения, изменении способа и порядка осуществления, индексации денежных сумм;
- рассматривает заявления об оспаривании постановлений сотрудников ФССП России, их противоправных деяний [2].

В данном случае речь идет о материальной роли суда в вопросах обеспечения исполнительного производства. В таких случаях суды играют роль либо предварительного судебного контроля (например, разрешая приостановление производства), либо решения вопросов, связанных с правовым действием исполнительного документа и судебного акта, на основании которого документ был выдан (разъясняя решение процесса) [6, с. 209].

По мнению кандидата юридических наук З.З. Саттаровой, «для правильного определения роли суда в исполнительном производстве необходимо рассмотреть не только каждое процессуальное действие в отдельности, но и их совокупность, имеющую определенную направленность, т.е. процессуальную функцию суда в исполнительном производстве» [7, с.50]. Также нельзя не отметить двойственную природу роли суда в исполнительном

производстве. С одной стороны суд находится в тесной связи с ФССП в части поддержки и удовлетворения их запросов, необходимых для своевременного исполнения требований суда и закона. С другой стороны, суд выполняет функцию по защите прав граждан и юридических лиц в части нарушений в ходе исполнительного производства. Получается, что суд выполняет базовую функцию обеспечения контроля законности, верховенства права и развития материальных и процессуальных гарантий всех участников исполнительного производства, при этом также являясь одним из субъектов исполнительного права. В таком контексте представляется необходимым обратить особенное внимание на пути совершенствования законодательства об исполнительном производстве.

Таким образом, суды общей юрисдикции Российской Федерации выполняют важную работу в исполнительном производстве, обеспечивая своевременный процесс исполнения решений, проведения контроля за принудительным исполнением судебных постановлений и актов других органов. Совершенствование судебного контроля и судебного разбирательства в рамках исполнительного производства является одной из важнейших задач, стоящих перед законодателем.

Литература

1. О судах общей юрисдикции в Российской Федерации: федер. конст. закон от 07.02.2011 № 1-ФКЗ (ред. от 08.12.2020) // Собрание законодательства РФ. – 2020. – № 50. – Ст. 8029.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Российская газета. – 2021. – № 145.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 08.07.2021) // Российская газета. – 2021. – № 144.
4. Об исполнительном производстве: федер. закон от 02.10.2007 № 229-ФЗ (ред. от 02.01.2021) // Собрание законодательства РФ. – 2021. – № 27. – Ст. 5188.

5. Исполнительное производство: учебник / под общей редакцией д-ра юрид. наук, проф. В. А. Гуреева. – Москва: Статут, 2021. – 548 с.
6. Кузьмина, Н. С. Роль судов общей юрисдикции в обеспечении исполнительного производства / Н. С. Кузьмина // Молодой ученый. – 2020. – № 17. – С. 208-210.
7. Саттарова З.З. Участие суда в исполнительном производстве: [учеб. пособие] / З. З. Саттарова; Моск. гос. юрид. акад., Оренбург. ин-т (фил.). – Оренбург: Пресса, 2005. – 144 с.

**ПРОВЕДЕНИЕ ОРГАНАМИ ДОЗНАНИЯ МВД РОССИИ
НЕОТЛОЖНЫХ СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ ПРИ
РАССЛЕДОВАНИИ МАССОВЫХ БЕСПОРЯДКОВ
CONDUCTING URGENT INVESTIGATIVE ACTIONS BY THE
INQUIRY BODIES OF THE MIA OF RUSSIA IN THE INVESTIGATION OF
MASS DISORDERS**

УДК 343

Лукин Артем Владимирович,

*Слушатель, 3 курс, факультет «Подготовка руководителей (начальников)
территориальных органов МВД России»*

Академия управления МВД России

Россия, г. Москва

***Аннотация:** Статья посвящена особенностям организации неотложных следственных действий органами дознания при расследовании массовых беспорядков на первоначальном этапе, имеющимся недостаткам в расследовании массовых беспорядков и связанных с ними преступлений, причинам просчетов и ошибок в расследовании преступлений данной категории, раскрывается понятие неотложных следственных действий и приводится система неотложных следственных действий по уголовным делам о массовых беспорядках: осмотр, допрос, личный обыск, освидетельствование, обыск; рассматривается проблема разграничения полномочий дознавателя и следователя по проведению следственных действий при расследовании массовых беспорядков.*

***Annotation:** The article is devoted to the peculiarities of the organization of urgent investigative actions by the bodies of inquiry in the investigation of mass riots at the initial stage, the shortcomings in the investigation of mass riots and related crimes, the causes of miscalculations and errors in the investigation of crimes of this category, reveals the concept of urgent investigative actions and provides a system of urgent investigative actions in criminal cases of mass riots: inspection,*

interrogation, personal search, examination, search; the problem of the separation of powers of the investigator and investigator to conduct investigative actions in the investigation of mass riots.

Ключевые слова: *массовые беспорядки, общественная опасность, неотложные следственные действия, дознаватель.*

Keywords: *mass riots, public danger, urgent investigative actions, investigator.*

Современный период характеризуется увеличением числа и масштабов массовых беспорядков в различных странах мира, при этом в основе механизма возникновения и дальнейшего развития соответствующего преступного поведения больших групп людей продолжают оставаться явно выраженное недовольство решениями и действиями властей на национальном и межгосударственном уровнях, а равно обострение межрасовой, межэтнической и (или) межконфессиональной напряжённости, в том числе обусловленное экономическими и миграционными кризисами [1].

Несмотря на неоднозначность этих общественно опасных деяний, так как они возникают по различным причинам и при разных обстоятельствах, охватывают большие территории или ограничиваются одной улицей, заканчиваются многочисленными человеческими жертвами, или после их завершения остаются только разбитые коммерческие киоски и помятые автомашины, опасность их для общества очевидна [2].

Существующая методика расследования массовых беспорядков, разработанная правоохранительными органами на основе практики по противодействию данным видам деяния, все же имеет проблемные вопросы, возникающие в ходе их расследования.

Во-первых, в науке криминалистики еще не сформировалось отдельное направление криминалистической методики расследования массовых беспорядков и сопряженных с ними преступлений, на основе которой возможно было бы разрабатывать методику в конкретном расследовании, а во-

вторых, участвовавшие следственные и судебные ошибки приводят к осуждению невиновных.

Тактические просчеты в расследовании также обусловлены недостатком научных разработок, что приводит к ошибкам на практике при расследовании массовых беспорядков, в том числе при проверке версий, оценке доказательств и в ходе отдельных следственных действий, а впоследствии и к непозволительным неверным процессуальным решениям.

Важно знать закономерность возникновения и развития механизма массовых беспорядков, иначе это приводит к просчетам и ошибкам в расследовании данных деяний и сопряженных с ними преступлений. Владение тактической сущностью криминалистических рекомендаций при расследовании массовых беспорядков также является немаловажным фактом для правильных и своевременных действий

В российском законодательстве предусмотрена уголовная ответственность за организацию и участие в массовых беспорядках, под которыми предполагается насилие, погромы, поджоги, уничтожение имущества, применение огнестрельного оружия, взрывчатых веществ или взрывных устройств, а также оказание вооруженного сопротивления представителям власти (ч. ч. 1 и 2 ст. 212 УК РФ).

Производство предварительного следствия по уголовному делу, возбужденному по факту массовых беспорядков, ввиду его сложности и большого объема, как правило, поручается следственной группе, при этом создаются и следственно-оперативные группы, в состав которых могут входить следователи не только Следственного комитета РФ, но и органов внутренних дел и Федеральной службы безопасности, а также сотрудники органов дознания, в том числе наделенных полномочиями по осуществлению оперативно-розыскной деятельности [3].

Поэтому можно с уверенностью сказать, что успешное раскрытие и расследование массовых беспорядков невозможно без взаимодействия, как

процессуального, так и непроцессуального (организационного), следователей с органами дознания.

По факту совершения преступления, предусмотренного ч. 2 ст. 212 УК РФ (ч. 1 ст. 146 УПК РФ), дознаватель обязан незамедлительно вынести постановление о возбуждении уголовного дела и провести все необходимые следственные действия в целях сбора сведений и фактов, которые послужат доказательственной базой в будущем. Далее не позднее 10 суток со дня возбуждения уголовного дела и после производства неотложных следственных действий он обязан направить уголовное дело руководителю следственного органа (п. 3 ст. 149; ч. 3 ст. 157 УПК РФ).

На данном этапе важно определить какие именно следственные действия должны быть произведены.

В Уголовно-процессуальном кодексе РФ неотложные следственные действия определены как действия, осуществляемые органом дознания после возбуждения уголовного дела, по которому производство предварительного следствия обязательно, в целях обнаружения и фиксации следов преступления, а также доказательств, требующих незамедлительного закрепления, изъятия и исследования (п. 19 ст. 5 УПК РФ).

В то же время, закрепленное в УПК РФ понятие, характеризует не следственные действия как таковые, а компетенцию органа дознания по возбуждению и кратковременному расследованию в определенных случаях уголовных дел, по которым обязательно предварительное следствие.

Тем не менее, институт производства органом дознания неотложных следственных действий можно определить как особую, исключительную стадию уголовного судопроизводства, которую нельзя рассматривать в отрыве от стадии предварительного расследования, характеристиками неотложных следственных действий, проводимых дознавателем, как правило, являются понятие, цель, условия, основания осуществления, субъекты производства, сроки и перечень.

Перечень неотложных следственных действий, закрепленный законодательством, отсутствует, ученые объясняют данный факт тем, что невозможно указывать органу дознания на законодательном уровне, какие неотложные следственные действия необходимо проводить при расследовании конкретного деяния. Приходим к тому, что при производстве дознания неотложными следственными действиями является любое следственное действие, закрепленное уголовно-процессуальным законодательством, что, на наш взгляд, не может быть правильным.

Так, например, с момента вынесения постановления о привлечении лица в качестве обвиняемого, действия, осуществляемые в ходе расследования, не могут являться неотложными следственными действиями.

Наблюдается, с одной стороны, законодательное «молчание», с другой стороны разноплановость взглядов теоретиков и практиков на вопрос о системе неотложных следственных действий [4].

Закрепление на законодательном уровне системы неотложных следственных действий, несомненно, устранил выявленный недостаток.

На основании сложившейся правоприменительной практики по уголовным делам о массовых беспорядках к основным неотложным следственным действиям относят: осмотр, в том числе осмотр места происшествия, осмотр местности, осмотр жилища, предметов и документов); допрос, в том числе потерпевших, свидетелей, подозреваемых; личный обыск; освидетельствование; обыск.

Особенностью осмотра мест происшествия по делам о массовых беспорядках является осмотр обширных территорий и большого количества объектов, в зависимости от совершенных в ходе беспорядков преступлений. Особенностью допросов по делам данной категории является большое количество фигурантов. Объектами поиска при личном обыске являются: оружие; боеприпасы – как стрелковые, так и взрывного действия; предметы, используемые в качестве оружия; части взрывного устройства и частицы взрывчатого вещества; поджигающие устройства.

По делам о массовых беспорядках освидетельствованию могут быть подвергнуты: потерпевшие; подозреваемые; представители органов власти, участвовавшие в пресечении массовых беспорядков и задерживавшие пытавшихся скрыться участников беспорядков, то есть достаточно большой круг лиц, что обусловлено спецификой деяния.

Объектами обысков при расследовании массовых беспорядков являются места жизнедеятельности (регистрации и фактического проживания, работы, учебы, хранения транспортных средств, сами транспортные средства, досуга) подозреваемых. При производстве следственных действий в обязательном порядке оформляется соответствующий протокол либо постановление.

Разграничение полномочий дознавателя и следователя по проведению следственных действий должно быть закреплено на законодательном уровне, что позволит избежать тактических и процессуальных ошибок в ходе расследования. Необходимо закрепить право передать материалы уголовного дела в любой момент производства, по подследственности с целью производства всех необходимых действий.

Несомненно, что умелая и профессиональная организация расследования массовых беспорядков на первоначальном этапе способна обеспечить быстрое и качественное производство предварительного следствия по уголовному делу, возбужденному по факту совершения массовых беспорядков, а квалифицированная следственно-оперативная группа, состоящая из профессионалов, под умелым руководством способна выявить все обстоятельства призывов к массовым беспорядкам, их организации, участия в них, получить необходимую базу доказательств, установить всех участников массовых беспорядков, определить причины и условия совершения массовых беспорядков.

Литература

1. Кабанов Н.А. Криминологические последствия массовых беспорядков // Вестник Московского университета МВД России. 2020. № 3. С. 180-183.

2. Багмет А. М. Организационно-правовой механизм противодействия правоохранительных органов массовым беспорядкам. Правопорядок: история, теория, практика. 2015; № 4. С. 12-15.

3. Багмет А.М. Планирование как одна из форм непроцессуального взаимодействия следователей с органами дознания при раскрытии и расследовании массовых беспорядков // Российский следователь. 2012; № 6. С. 2-4.

4. Сопнева, Е.В. О неотложных следственных действиях в уголовном процессе / Е.В. Сопнева // Уголовное судопроизводство. - 2008. - № 3. С. 30-33.

5. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 года N 174-ФЗ, принят ГД ФС РФ 22 ноября 2001 года (с последними изменениями и дополнениями от 1 июля 2021 года).

6. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ, принят ГД ФС РФ 24.05.1996 г., (с последними изменениями и дополнениями от 1 июля 2021 года).

**ДЕЛЕГИРОВАННЫЙ СИНДРОМ МЮНХГАУЗЕНА.
ПРИВЛЕЧЕНИЕ РОДИТЕЛЕЙ К ОТВЕТСТВЕННОСТИ
DELEGATED MUNCHHAUSEN'S SYNDROME. INVOLVEMENT OF
PARENTS IN RESPONSIBILITY**

УДК 347.61

Мальцева Мария Андреевна,

обучающаяся 3 курса

юридического факультета

Оренбургского государственного университета

Россия, г. Оренбург

Максименко Полина Алексеевна,

обучающаяся 1 курса

архитектурно-строительного факультета

Оренбургского государственного университета

Россия, г. Оренбург

Аннотация: *Статья посвящена делегированному синдрому Мюнхгаузена – психическому расстройству, при котором матери наносят вред своему ребенку. Описана общая характеристика делегированного синдрома Мюнхгаузена и его проявления. Рассмотрены причины появления психического расстройства, способы проявления делегированного синдрома Мюнхгаузена, также рассмотрены как примеры конкретные случаи проявления данного синдрома. Кроме того, в статье освещены вопросы привлечения родителей, в частности матерей, к ответственности за совершенные деяния, в соответствии с Уголовным Кодексом РФ и Семейным Кодексом РФ.*

Annotation: *The article is devoted to delegated Munchausen syndrome – a mental disorder in which mothers harm their child. The general characteristics of delegated Munchausen syndrome and its manifestations are described. The reasons for the appearance of a mental disorder, the ways of manifestation of delegated*

Munchausen syndrome are considered, and specific cases of manifestation of this syndrome are also considered as examples. In addition, the article highlights the issues of bringing parents, in particular mothers, to responsibility for committed acts, in accordance with the Criminal Code of the Russian Federation and the Family Code of the Russian Federation.

Ключевые слова: Синдром Мюнхгаузена, делегированный синдром Мюнхгаузена, родители, мать, психическое расстройство, привлечение к ответственности, ограничение родительских прав, лишение родительских прав.

Keywords: Munchausen syndrome, delegated Munchausen syndrome, parents, mother, mental disorder, bringing to justice, restriction of parental rights, deprivation of parental rights.

Синдром Мюнхгаузена — [симулятивное](#) расстройство, при котором человек преувеличенно изображает (симулирует) на глобальном уровне или искусственно вызывает у себя [симптомы](#) болезни, чтобы подвергнуться медицинскому обследованию, лечению, госпитализации, [хирургическому вмешательству](#) и т. п.

Выражается синдром Мюнхгаузена в следующих типах:

1 Собственно синдром Мюнхгаузена, или имитируемое расстройство, когда человек вызывает у себя какие-то физические симптомы и с ними поступает в клинику. Основной целью жизни таких пациентов является госпитализация, причем процесс лечения и пребывания в больнице для них важнее, чем результат [6, с. 85];

2 Делегированный синдром Мюнхгаузена, или «синдром Мюнхгаузена по доверенности». Тогда пациент вызывает симптомы не у себя, а у какого-то другого человека, зависимого от него и находящегося фактически в беспомощном состоянии.

В данной статье речь будет идти о втором типе синдрома Мюнхгаузена, когда родители (чаще всего мать) симулируют симптомы у своего ребенка.

Обычно им удаётся обмануть врачей, и синдром не диагностируется – поэтому, как часто встречается такое расстройство, учёные предположить не могут.

Матери могут подмешивать какие-то лекарства, которые не прописаны врачом, или не давать лекарства, которые выписаны врачом, также, могут придушить или добавлять ядовитые вещества в продукты питания. Чаще всего встречаются следующие симптомы у ребенка: кровотечения, диарея, рвота, припадки, отравление, лихорадки, удушья и аллергии. Искусственно вызываемые у детей болезни очень плохо поддаются лечению, поэтому дети, которые страдают от таких расстройств, подвергаются большому числу ненужных медицинских процедур и операций, которые могут быть вредны.

Матери, страдающие от делегированного синдрома Мюнхгаузена, хотят, чтобы на них тем самым обратили внимание, пожалели, поддержали приятными словами, так как, скорее всего, они страдают от недостатка общения и, возможно, несчастливы в браке. Часть из них страдают от других психических расстройств. Они ждут одобрения окружающих за то, что заботятся о своем, якобы, больном ребенке.

Матери с синдромом являются хорошими манипуляторами и лжецами, они убеждают врачей, что ребенку нужна срочная медицинская помощь, могут делать это агрессивно и со слезами на глазах, чтобы у медицинских работников не возникло никаких сомнений.

Страдания матери с делегированным синдромом Мюнхгаузена при этом часто выставляются «на показ». Так, 27-летняя американка Лэйси Спирс в 2014 году отравила своего пятилетнего сына для того, чтобы рассказать об этом в блоге и вызвать сочувствие подписчиков и их поддержку. Мать давала мальчику огромные дозы поваренной соли через катетер. Правда всплыла только после смерти малыша: полиция проверила записи с камер видеонаблюдения из госпиталя, в котором Спирс лежала вместе с сыном. Мать полностью внушала доверие, она казалась настолько заботливой и преданной своему ребенку, что окружающие симпатизировали ей и восхищались ею.

Мать, делающая все для своего больного ребенка, имеет больше шансов получить внимание и сочувствие, чем просто мать здорового ребенка. Ведь когда ребенок здоров, он не примечателен, а больной ребенок привлекает внимание окружающих. Делегированный синдром Мюнхгаузена рассматривается только как искусственное причинение болезни ребёнку его собственной матерью или лицом, которое его опекает [8, с. 126].

Часто бывают случаи, когда ребенок, находясь в больнице под присмотром врачей, начинает поправляться и приходит в себя, а после полного выздоровления и выписки из медицинского учреждения мать снова обращается за помощью врачей и утверждает, что состояние ребенка опять ухудшилось. Также, она может выражать свое недовольство, если не будет долгое время находиться рядом с ребенком.

Родители, страдающие от этого психического расстройства, могут доходить до предела, ища внимания со стороны врачей: они могут колоть ребенку кровь, мочу и даже кал, чтобы вызвать заболевание, или давать какие-то лекарства, которые вызовут у ребенка рвоту или понос, или приведут к тому, что ребенку будут делать биопсию или хирургическую операцию.

Чаще всего родители, страдающие от делегированного синдрома Мюнхгаузена, сами в детстве подвергались насилию, жестокому обращению, или были брошены своими родителями. Ведь всё закладывается в воспитании ребенка.

Также, «насильником» может оказаться медицинская сестра или няня. Они получают благодарность и внимание от родителей за доброту, которую они проявляют по отношению к ребенку. Но на самом деле, они озабочены только вниманием и любовью к себе.

От 10 до 30% жертв делегированного синдрома Мюнхгаузена в результате умирают, а те, кто выживает, остаются калеками на всю свою жизнь. Также, страдает психологическое, эмоциональное, интеллектуальное и физическое развитие ребенка. У многих жертв отсутствует процесс социализации, что является очень важным в развитии. Жертвы чаще всего не

ходят в детский сад и школу и не общаются со сверстниками. Помимо этого, жертвы могут перенять на себя модель поведения своих родителей, думая, что это абсолютно нормально.

Матери «залечивают» ребенка, нанося ему физический вред, а в некоторых случаях это заканчивается летальным исходом. Это считается разновидностью насилия над ребенком, которое очень часто не диагностируется ни врачами, ни ответственными лицами, иногда на протяжении месяцев или даже лет. Пострадавшими обычно оказываются дети до 8 лет, которые не понимают, что происходит, и не могут попросить помощи.

Согласно рекомендациям международного мультидисциплинарного комитета экспертов, специально созданного в 1996 г. с целью разработки критериев идентификации данного синдрома, он представляет собой тяжелую и трудную в диагностике форму жестокого обращения с ребенком, для которой характерны фабрикация, аггравация или индукция симптомов болезни у последнего. В МКБ-10 «синдром Мюнхгаузена» рассматривается как психическое расстройство под рубрикой «Умышленное вызывание или симулирование симптомов или инвалидности физического или психологического характера» (F68.1), а «синдром Мюнхгаузена по доверенности» помещен в рубрику «грубое обращение с детьми» (T74.8) [7, с. 36].

Медоу и Розенберг установили следующие критерии диагностики:

- Заболевание должно быть вызвано родителями или теми, кто заменяет родителя;
- Симптомы часто требуют свидетельствуют о более чем одно заболевание. Родитель не принимает этиологию болезни ребенка;
- Показания к заболеванию и острые симптомы исчезают, когда ребенка отграничивают от родителя [4, с. 254].

Если действия родителей повлекли смерть ребенка, то, безусловно, правоохранительные органы займутся этим делом, и родитель, совершивший

данное преступление, понесет наказание по статье 105 Уголовного Кодекса РФ.

Следует обратить внимание, что статья 105 УК РФ – убийство, то есть умышленное причинение смерти другому человеку. Ключевое слово «умышленное» причинение смерти. Но о каком умысле идет речь, если лицо имеет психическое расстройство? Умысел в нашем случае может быть только в том, чтобы заполучить внимание и заботу у окружающих.

Наказание однозначно должно быть и будет, так как в соответствии с ч. 1 ст. 22 УК РФ, вменяемое лицо, которое во время совершения преступления в силу психического расстройства не могло в полной мере осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий (бездействий) либо руководить ими, подлежит уголовной ответственности. То есть, лицо, у которого есть психическое расстройство, подлежит и уголовной ответственности, и уголовному наказанию. Но может ли оно приравниваться к наказанию, которое назначают лицу, целенаправленно убивающему свою жертву? Разве можно одинаково судить мужчину, который убил свою жену за то, что та изменила ему, и психически больную мать, которая пыталась «вылечить» своего ребенка?

Если обратиться в Семейный Кодекс РФ, то оснований лишать родительских прав таких «родителей» нет. Но по ч. 2 ст. 73 СК РФ родителей могут ограничить в родительских правах: «Ограничение родительских прав допускается, если оставление ребенка с родителями (одним из них) опасно для ребенка по обстоятельствам, от родителей (одного из них) не зависящим (психическое расстройство или иное хроническое заболевание, стечение тяжелых обстоятельств и другие)». Как раз таки в данном случае, если будет доказано, что родитель страдает психическим расстройством, то его могут ограничить в его родительских правах. А если же родители (один из них) не изменяют своего поведения, орган опеки и попечительства по истечении шести месяцев после вынесения судом решения об ограничении родительских прав обязан предъявить иск о лишении родительских прав [1, ст. 73].

Разлучение матери и ребенка или отобрание ребенка следует рассматривать только как временную меру. Родителей с данным диагнозом должно повлечь наказание в виде ограничения в родительских правах, но должно быть сохранено право на общение с ребенком, пусть и в присутствии работников органов опеки и попечительства.

Ограничение родительских прав влечет приостановление на определенное время действия родительских прав [3, с. 50]. Дела об ограничении родительских прав рассматриваются с участием прокурора и органа опеки и попечительства.

Мюнхгаузен по доверенности - особый вид жестокого обращения, при котором приносят в жертву ребенка. Выявление болезни сложное, повторяющееся и длительное.

Профилактики жестокого обращения с детьми носит сложный характер и требует усилий не только правоохранительных органов. Меры профилактики должны носить комплексный характер и задействовать ресурсы и правоохранительных органов, и всего общества [5, с. 23].

На одном юридическом портале было представлено такое мнение, с которым нельзя не согласиться. В нем предлагалось обязать врачей сообщать органам опеки о психических расстройствах родителей несовершеннолетних. До сих пор врачи такую информацию не предоставляли, ссылаясь на врачебную тайну. И были правы – законодательство и служебные инструкции четко регламентируют, что и в каких случаях можно разглашать. Таких случаев, между прочим, немало. Если есть малейшее подозрение, что заболевание пациента связано с преступлением, тем более с покушением на убийство, врач обязан немедленно сообщить в правоохранительные органы. Безусловно, если в медицинское учреждение попадает пациент с огнестрельными и колото-резаными ранами, все понятно – обстоятельства их получения обязана расследовать полиция. Но в данном случае делается акцент на психические заболевания или расстройства родителей несовершеннолетних детей, так как за последнее время участились случаи, в которых

несовершеннолетние дети страдают от своих «безумных» родителей. Понятно, что это предложение вызовет немало споров и возражений и, безусловно, потребует широкого общественного обсуждения. Еще больше усложняет ситуацию возможность временного психического расстройства. Но всё-таки, на наш взгляд при малейшем подозрении, врач должен, в первую очередь, обсудить проблемы непосредственно с матерью, чтобы можно было выработать курс лечения. Если будут задействованы органы опеки и попечительства, важно избегать излишнего нагнетания страхов, чтобы можно было продолжить беспристрастную оценку.

Очень важно при диагностировании делегированного синдрома Мюнхгаузена, не усиливать проблемы. То есть мы говорим о неквалифицированной постановке всем родителям, которые по какой-либо причине не согласны с ходом лечения или родителям, которые осуществляют домашнее лечение, лечение народными средствами и т.д.

Предыдущие исследования показывают, что в большинстве случаев в делах Мюнхгаузена по доверенности лучший результат достигается, если ребенок и родитель или опекун живут отдельно в течение длительного времени. В это время за детьми следует тщательно наблюдать.

Диагноз MSBP, возможно, предотвратил жестокое обращение со стороны родителей и ничего не подозревающих врачей, но его неправильное использование может разлучить многие семьи без такой необходимости.

Литература

Нормативно-правовые акты:

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 02.07.2021) // Собрание законодательства РФ. - 01.01.1996. - № 1.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Собрание законодательства РФ. - 17.06.1996. - № 25.

Научная и учебная литература:

3. Беспалов Ю.Ф. Семейно-правовая ответственность и ограничение семейных прав // Журнал российского права. – 2014. – № 2. С. 45-52

4. Гальвин Х. К., Ньютон А. В., Вандевен А. М. Обновленная информация о синдроме Мюнхгаузена по доверенности. *Curr Opin Pediatr* . 2005. 17 (2): 252–257
5. Ерохина, Е. В. Проблемы жестокого обращения с детьми / Е. В. Ерохина, Е. О. Филиппова // *Российская юстиция*, 2021. - № 3. - С. 23-25
6. Кириллова Л. Г., Шевченко А. А., и др. Тот самый барон Мюнхгаузен и синдром Мюнхгаузена. г. Киев — *Международный неврологический журнал* 1 (17) 2008. С. 85-89
7. Корень, Е.В. Опыт применения МКБ-10 в российской детской психиатрии в перспективе пересмотра международной классификации / Е.В. Корень, И.Н. Татарова, А.М. Марченко, А.О. Дробинская, В.В. Субботина // *Социал. и клинич. психиатрия*. 2009. Т. 19. N 4. С. 34 – 42
8. Сидоров П.И., Парняков А.В. *Клиническая психология: учебник*. — 3-е изд., исправл. и доп. — М.: ГЭОТАР-Медиа, 2010. — 880 с. — ISBN 978-5-9704-1407-1.

**УСЫНОВЛЕНИЕ, КАК ОБСТОЯТЕЛЬСТВО ИСКЛЮЧАЮЩЕЕ
ПРИВЛЕЧЕНИЕ К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПО СТАТЬЕ
157 УК РФ**

**ADOPTION AS A CIRCUMSTANCE PRECLUDING CRIMINAL
PROSECUTION UNDER ARTICLE 157 OF THE CRIMINAL CODE OF THE
RUSSIAN FEDERATION**

УДК 343.1

Новгородова Екатерина Владимировна

магистрант

3 курс, факультет «Юридический»

Забайкальский государственный университет

Россия, г. Чита

***Аннотация:** Статьей 157 УК РФ предусмотрена ответственность за неуплату средств на содержание несовершеннолетних детей. Неуплата указанных средств является довольно острой социальной проблемой, так как нарушает законные права и интересы несовершеннолетних детей, существенно снижает качество их жизни.*

Потерпевшей стороной в уголовном деле о привлечении к ответственности по статье 157 УК РФ, являются несовершеннолетние дети. После оформления процедуры усыновления обязанности по содержанию несовершеннолетних детей от биологических родителей переходят усыновителям.

В данной статье усыновление рассмотрено, как обстоятельство исключаящее привлечение к уголовной ответственности.

***Annotation:** Article 157 of the Criminal Code of the Russian Federation provides for liability for non-payment of funds for the maintenance of minor children. Non-payment of these funds is a rather acute social problem, as it violates the legitimate rights and interests of minor children, significantly reduces their quality of life.*

The injured party in the criminal case on bringing to responsibility under Article 157 of the Criminal Code of the Russian Federation are minor children. After the adoption procedure is completed, the responsibilities for the maintenance of minor children from biological parents are transferred to adoptive parents.

In this article, adoption is considered as a circumstance precluding criminal prosecution.

Ключевые слова: алименты, усыновление, уголовная ответственность, тайна усыновления.

Keywords: alimony, adoption, criminal liability, secret of adoption.

Объект преступления— обязательный элемент состава преступления. Объектом состава преступления в статье 157 УК РФ, в случае неуплаты средств на содержание несовершеннолетних детей, признаются общественные отношения, которые обеспечивают материальные условия для жизни и развития несовершеннолетних. Потерпевшая сторона в данном случае выступает факультативным признаком указанного объекта.

При совершении процедуры усыновления потерпевшая сторона, которой признается несовершеннолетний ребенок, зачастую, в силу действия тайны усыновления, выбывает из дела на стадии принятия решения о возбуждении уголовного дела. Отсутствие и недостижимость потерпевшего, как главного элемента состава преступления, в данном случае ведет к принятию решения об отказе в возбуждении уголовного дела.

Процесс усыновления несовершеннолетнего, в пользу которого ведутся исполнительские действия о взыскании алиментов, создает достаточное количество проблемных и не имеющих однозначного способа урегулирования на законодательном уровне ситуаций, связанных как с гражданским, так и уголовным процессом.

Согласно Постановлению Пленума Верховного Суда РФ от 26.12.2017 N 56 "О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных со взысканием алиментов", если на момент вступления в законную силу решения суда об усыновлении у родителя усыновленного ребенка, обязанного уплачивать алименты, имеется задолженность по алиментам, вопрос об освобождении от уплаты данной задолженности или об её уменьшении разрешается судом по иску указанного родителя с учетом положений пункта 2 статьи 114 СК РФ.

То есть, обращаем внимание на то, что речь идет именно о решении вопроса об освобождении от уплаты **задолженности** по алиментам (а не алиментов в качестве периодических платежей), образовавшейся в период, когда обязанности по содержанию несовершеннолетнего ребенка принадлежали биологическим родителям усыновленного ребенка. С момента окончания оформления процедуры усыновления обязанности по содержанию несовершеннолетнего ребенка переходят непосредственно усыновителям, а также и ответственность за неисполнение данных обязанностей.

Если будет установлено, что неуплата алиментов была связана с болезнью лица, обязанного их уплачивать, либо с иными уважительными причинами определившими его недостаточное материальное положение в указанный момент - суд вправе по иску данного лица освободить его полностью или частично от уплаты задолженности по алиментам в соответствии с пунктом 2 статьи 114 СК РФ.

В законодательстве также оговорен следующий момент: решение суда об усыновлении не освобождает родителя усыновленного ребенка, с которого в судебном порядке взыскивались алименты, от дальнейшей их уплаты, если при усыновлении ребенка за этим родителем в соответствии с пунктом 3 статьи 137 СК РФ были сохранены личные неимущественные и имущественные права и обязанности. При усыновлении ребенка одним лицом личные неимущественные и имущественные права и обязанности могут быть сохранены по желанию матери, если усыновитель - мужчина, или по желанию

отца, если усыновитель - женщина. В данном случае все вопросы, связанные с изменением размера взыскиваемых алиментов, освобождением от их уплаты, а также от уплаты задолженности по алиментам, должны рассматриваться судом в порядке искового производства по заявлению заинтересованных лиц.

Судебная практика о прекращении исполнительного производства в отношении родителей усыновленных детей, обязанных по ранее вынесенному судебному решению выплачивать алименты является неоднозначной даже на уровне одного и того же региона.

Суды при наличии задолженности по алиментам имеют практику отказывать в удовлетворении заявлений о прекращении исполнительных производств по причине усыновления несовершеннолетних. К примеру, подобный отказ может быть мотивирован тем, что прекращение исполнительного производства при наличии задолженности повлечет за собой нарушение прав ребенка, на чье содержание взыскиваются алименты.

На наш взгляд, в данных случаях необходимо однозначное прекращение исполнительного производства о взыскании алиментов, в качестве периодических платежей в отношении родителей усыновленного ребенка. Так после процедуры усыновления они утратили свои обязанности по содержанию несовершеннолетних детей. А в целях взыскания задолженности, образовавшейся до момента усыновления, судом должен быть вынесен новый судебный акт о взыскании **задолженности** по алиментам, вынесенный на основании заявления взыскателя с приложением постановления судебного пристава-исполнителя о сумме задолженности.

В соответствии с абзацем третьим пункта 2 статьи 120 СК РФ выплата алиментов, взыскиваемых в судебном порядке, прекращается при усыновлении (удочерении) ребенка, на содержание которого взыскивались алименты.

Согласно пункта 2 статьи 137 СК РФ усыновленные дети утрачивают личные неимущественные и имущественные права и освобождаются от обязанностей по отношению к своим родителям (своим родственникам).

Усыновители согласно пункта 1 статьи 137 СК РФ приравниваются к родственникам по происхождению. Усыновитель обязан заботиться о ребенке до достижения им 18 лет, в случае ненадлежащего исполнения своих родительских обязанностей несёт административную ответственность согласно ст. 5.35 КоАП РФ.

Если исполнительное производство не прекратить, то данное обстоятельство неизбежно повлечет дальнейший рост задолженности по периодическим алиментным платежам. Судебный пристав-исполнитель будет обязан принимать весь комплекс мер к взысканию, как образовавшейся задолженности, так и к взысканию периодических платежей в доли от дохода должника, указанной в судебном акте до достижения ребенком восемнадцатилетнего возраста.

За неимением однозначности в рассматриваемом вопросе, в случае усыновления несовершеннолетнего, в пользу которого ведутся исполнительные действия по взысканию алиментов с биологических родителей, возникают сложности с перечислением взысканных сумм алиментов на счета данного ребенка. Согласно статьи 134 и статьи 135 СК РФ в целях обеспечения тайны усыновления и по просьбе усыновителей ребенку может быть изменено имя, фамилия, отчество, дата и место рождения. Усыновители имеют право закрыть ранее действовавшие счета усыновленных детей, на которые ранее осуществлялся перевод сумм взысканных алиментов.

Согласно статьи 139 СК РФ судьи, вынесшие решение об усыновлении ребенка, или должностные лица, осуществившие государственную регистрацию усыновления, а также лица, иным образом осведомленные об усыновлении, обязаны сохранять тайну усыновления ребенка. Сотрудники органов записи гражданского состояния без согласия усыновителей не имеют права разглашать информацию об усыновленном ребенке и его усыновителях, выдавать какие-либо документы.

В конечном итоге, в силу действия тайны усыновления, судебному приставу-исполнителю не предоставляется возможным установить личности

и местонахождение усыновителей, усыновленного ребенка в целях получения реквизитов для перечисления взысканных сумм алиментов. Данные денежные средства могут навсегда остаться невостребованными.

На основании вышеизложенного, на законодательном уровне необходимо вменить обязанность взыскателю (учреждению, в котором содержался несовершеннолетний до момента усыновления) осуществлять отзыв исполнительного документа о взыскании алиментов с момента вступления в законную силу решения суда об усыновлении. Вместе с отозванным исполнительным документом взыскателю должно быть направлено постановление о расчете суммы задолженности по алиментным платежам. В дальнейшем, в целях соблюдения прав несовершеннолетнего, органам опеки необходимо уведомить усыновителей о имеющейся сумме задолженности по алиментам и о их праве взыскать данную сумму в судебном порядке.

Утверждение на законодательном уровне предлагаемого порядка принятия решений и разработка системы уведомлений смогли бы внести однозначность в практику разрешения судами дел о прекращении исполнительных производств в отношении должников, чьи дети были усыновлены. Решение данного вопроса требуется в целях урегулирования проблемных ситуаций, связанных с фактом усыновления, при ведении исполнительских действий о взыскании алиментов, начислении задолженности по данным исполнительным производствам и порядком привлечения как к административной, так и уголовной ответственности лиц, обязанных судом оплачивать средства на несовершеннолетних детей.

Литература

1. "Семейный кодекс Российской Федерации" от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 04.02.2021);
2. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 04.02.2021);

3. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 30.12.2020);
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26.12.2017 N 56 "О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных со взысканием алиментов";
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 20 апреля 2006 г. N 8 "О применении судами законодательства при рассмотрении дел об усыновлении (удочерении) детей" (с изменениями и дополнениями от 17.12.2013 г.);
6. Методические рекомендации по порядку исполнения требований исполнительных документов о взыскании алиментов (утв. Федеральной службой судебных приставов от 19 июня 2012 г. № 01-16);
7. "Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации за третий квартал 2013 года" (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 05.02.2014).

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ДОГОВОРА ОКАЗАНИЯ УСЛУГ

LEGAL NATURE OF THE SERVICE AGREEMENT

УДК 34.4414.347

Новикова Екатерина Викторовна,

студент магистратуры,

*ФГАОУ ВО Волгоградский государственный университет, Институт права,
Кафедра гражданского и международного частного права.*

***Аннотация:** Статья посвящена изучению правовой природы договора оказания услуг в гражданском праве Российской Федерации. Отмечаются ее основная структура, природа и понятие, анализируются признаки, а также историческая составляющая оказания услуг. Проводится сравнение правовой природы договора оказания услуг в римском частном праве и в действующем праве России. Рассматриваются основные аспекты природы оказания услуг, которые закреплены в гражданском праве в Гражданском кодексе. Определяются виды различных услуг, которые могут являться предметом договора оказания услуг. Проводится разграничение понятий «услуга» и «работа».*

***Annotation:** The article is devoted to the study of the legal nature of the provision of services in the civil law of the Russian Federation. Its basic structure, nature and concept are noted, signs are analyzed, as well as the historical component of the provision of services. It was carried out comparison of the legal nature of the contract for the provision of services in Roman private law and in the current law of Russia. The main aspects of the nature of the provision of services, which are enshrined in civil law in the civil code, are considered. The types of various services that may be the subject of a service agreement are determined. A distinction is made between the concepts of "service" and "work".*

***Ключевые слова:** договор услуг, гражданское право, Конституция РФ, историческая составляющая.*

Keywords: contract of services, civil law, Constitution of the Russian Federation, historical component.

В российском гражданском праве услугу рассматривают как некие определенные действия, которые осуществляются между лицами, а именно заказчиком и исполнителем. Исполнитель выполняет определенное задание заказчика.

Собственно, любой договор в гражданском праве предполагает совершение определенных действий одним лицом в пользу другого и по его заданию, что всегда осознавалось цивилистами и само по себе представляло определенную сложность для выделения данного договора в отдельную группу.

Историческая составляющая правовой природы договора оказания услуг относится к древнейшему частному праву. Объясняя феномен оказания услуг, вытекает из договора как специфическая часть гражданского оборота. Этот результат был достигнут еще в XVIII – XIX веках.

Понятие «услуга» принято считать как определенный вид деятельности, который представляет собой определенную группу, состоящую в гражданско-правовых отношениях.

Если рассматривать римское право, то в данном случае природа оказания услуг относится к группе договор, в котором одна сторона принимает на себя обязательства другой стороны. Если рассматривать римское право, то оно значительно отличается от гражданского права Российской Федерации. В течение развития правовой природы договора оказания услуг, то можно сказать, что она развивалась в течении всего периода существования.

Современные ученые и исследователи по-разному представляли правовую природу договора оказания услуг в гражданском праве. Для того, что определить сущность и понятие правовой природы договора услуг следует

огранить одно понятие от смежного и тем самым следствием обоих случаев является результат, который исполнитель приносит заказчику.

Общепризнано и закреплено в законодательстве (п. 1 ст. 703 ГК РФ) [3, с. 410], что в случае с подрядом этот результат имеет о вещественную форму и представляет собой в большинстве случаев материальный объект, который создается подрядчиком для заказчика по его заданию (строительство здания или сооружения, подряд на изготовление индивидуальных вещей для бытовых нужд заказчика и др.)

Если обращать должное внимание на договор оказания услуг, то можно отметить, что он носит личный характер. Можно отметить, что права и обязанности, которые имеет исполнитель, они не могут быть переданы в лице правопреемства. Таким образом, можно сказать, что работы не имеют материального характера, например, как услуги, так как они потребляются заказчиком.

Нужно отметить, что в гражданском праве существует большое количество договоров, которые отличаются от природы договора оказания услуг. Касаясь самой природы оказания услуг, нужно сказать, что в гражданском праве, как уже было выше упомянуто, большое количество. Но, нужно отметить тот факт, что в законодательстве им выделены отдельные главы. В пример такого договора можно отнести договор перевозки, банковские транзакции, а также транспортная экспедиция. Несомненно, услуги, которые оказываются, разделяются по двум критериям.

Первый из них - характер оказываемой услуги. Второй - сфера деятельности исполнителя оказываемой услуги. Так, по первому критерию выделяют юридические и фактические услуги. При этом юридические услуги связаны с совершением для заказчика исполнителем определенных юридических действий, классическим примером чего является поручение, когда в интересах заказчика и от его имени исполнителем совершаются определенные сделки (иные юридические действия).

Нужно отметить, что природа договора оказания услуг подразделяется на несколько видов. Например, п. 2 ст. 779 ГК РФ содержит указание на такие виды услуг [5, с. 7-9] как медицинские, услуги связи, аудиторские, а также информационные и др.

В гражданском праве законодательная часть условий осуществляется в свободном режиме, так как обе стороны соблюдают условия договора, которые установили по собственному желанию и усмотрению.

Правовая природа договора оказания услуг, связано с оплатой. Естественно, в гражданском праве обе стороны договора свободны в установлении собственных условий, так как исполнитель выполняет задания, установленные заказчиком. За свои услуги исполнитель получает вознаграждение, которые прописаны в условиях договора оказания услуг [2, с. 614].

Нужно отметить тот факт, что при распространенной практике является оплата услуг, которая так или иначе при заключении договора, или же непосредственно после результата работ.

Таким образом, можно сделать вывод, что гражданское право, а также природа договора оказания услуг глубоко берет свое начало в римском праве. Что касается Гражданского Кодекса Российской Федерации, то в данном случаи нужно отметить, что в гражданском праве существует классификация определенных услуг. Следует отметить, что Гражданский кодекс РФ в п. 2. ст. 779 [3, с. 410] содержит классификацию услуг, для отдельных видов которых установлено особое правовое регулирование.

В гражданском кодексе Российской Федерации, а именно в главе 39 расписаны условия договора предоставления услуг со стороны исполнителя и заказчика. Что касается услуг, которые связаны с оплатой, то в данном случаи следует опираться на договор, который был ранее заключен между заказчиком и исполнителем. В силу каких-либо положений устанавливается некая законодательная свобода для сторон, чтобы заключить договор.

Правовая природа договора оказания услуг – это особая статья в гражданском праве, которые содержится в Конституции Российской Федерации.

Список использованных источников

- 1) Вольвач Я.В. К вопросу о надлежащем исполнении договорного обязательства по оказанию услуг // Адвокат. 2013. N 6. 45 с.
- 2) Гонгало Б. Гражданское право. Учебник. Т. 2. М: Эксмо, 2018. 614 с.
- 3) Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 18.03.2019, с изм. от 03.07.2019) // СЗ РФ. 1996. № 55. 410 с.
- 4) Ершов Н. Н. Гражданское право. В 2 т. Т. 2 : учебник / под общ. ред. М.В. Карпычева, А.М. Хужина. М. : ИД «ФОРУМ» : ИНФРА-М, 2017. 479 с.
- 5) Кабалкин А. Ю. Услуги в системе отношений, регулируемых гражданским правом // Государство и право. 1994. № 8-9. 79 с.

**ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ФОРМ И МЕТОДОВ СИСТЕМЫ
УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ**
WAYS TO IMPROVE THE FORMS AND METHODS OF THE
MANAGEMENT SYSTEM THE INTERNAL AFFAIRS AGENCIES

УДК 342.5

Паршин Владимир Андреевич

Слушатель группы ГЗ-1920

Академии Управления МВД РФ

Россия, г. Москва

***Аннотация:** В статье рассматривается управленческая деятельность в системе органов внутренних дел, раскрывается сущность понятий «форма управления» и «метод управления». Так же в статье производится комплексное исследование путей совершенствования форм и методов системы управления органов внутренних дел, поскольку именно из специфического понимания их природы исходят устоявшиеся и широко распространенные в современной науке подходы к интерпретации указанных явлений в обществе. Автор обращает внимание на необходимость улучшения функций контроля в силу наличия проблем неисполнения и ненадлежащего исполнения принятых управленческих решений на различных уровнях.*

***Annotation:** The article examines managerial activity in the System of Internal Affairs Agencies, reveals the essence of the concepts of «form of management» and «method of management». The article also provides a comprehensive study of ways to improve the forms and methods of the System of Internal Affairs Agencies management system, since it is from a specific understanding of their nature that the well-established and widespread in modern science approaches to the interpretation of these phenomena in society proceed. The author draws attention to the need to improve control functions due to the presence of problems of non-fulfilment and improper execution of management decisions at different levels.*

Ключевые слова: Органы внутренних дел, форма управления, метод управления, аппарат управления, административное право, правовые акты

Keywords: the System of Internal Affairs Agencies, management method, management apparatus, administrative law, legal acts.

Современное состояние российского общества с происходящими в нем преобразованиями характеризуется противоречивым и трудным поиском путей справедливого урегулирования общественных отношений. Особо наглядно данное положение дел отражается на правоохранительной сфере, где ежедневно прилагаются серьезные усилия государственных органов по наведению надлежащего правопорядка. Достижение таких жизненно важных целей и задач напрямую связано не только с выявлением и познанием закономерностей определенных социальных явлений и научным управлением происходящими процессами, но и с совершенствованием действующих систем управления.

Указом Президента РФ от 24 декабря 2009 г. № 1468 (в ред. от 1 марта 2011 г.) «О мерах по совершенствованию деятельности органов внутренних дел Российской Федерации» [2] и от 1 марта 2011 г. № 248 (в ред. от 13 июля 2020 г.) «Вопросы Министерства внутренних дел Российской Федерации» [3] были заложены основы масштабного реформирования системы МВД России. В целях повышения эффективности действующей системы органов внутренних дел предполагается разработать и реализовать комплекс предложений по совершенствованию деятельности данных органов [4, с.4], важнейшее место среди которых отводится совершенствованию форм и методов механизма управления.

Комплексное исследование путей совершенствования форм и методов системы управления органов внутренних дел, на наш взгляд, требует, прежде всего, раскрытия сущности понятий «метод управления» и «форма управления», поскольку именно из специфического понимания их природы

исходят устоявшиеся и широко распространенные в современной науке подходы к интерпретации указанных явлений в обществе.

Обращаясь к вопросу содержания категории «методы управления», В.Ю. Ухов утверждает, что в качестве такого следует рассматривать совокупность приемов и способов воздействия на управляемый объект для достижения поставленных целей [32, с.5]. Исследователями С.И. Захарцевым, С.Ф. Мазуриным и К.Г. Прокофьевым методы управления определяются как способы осуществления организующего влияния в отношении субъектов и объектов управления [15, с.90]. Для А.Д. Ульянова и А.В. Жаглина методы управления трактуются как явления раскрывающего образ действия субъекта в ходе осуществления управления [31, с.76]. Методы управления для других правоведов, Н.С. Сидоровой, И.Г. Соколовой и И.В. Кудрявцевой, есть сознательно и последовательно применяемые средства влияния управляющего субъекта посредством своей деятельности на управляемые объект [29, с.486].

Говоря в контексте методов системы управления органов внутренних дел, М.С. Дикунова, М.А. Кужеватов, П.А. Гончаров и И.О. Белоконов сравнивают их с совокупностью способов, приемов и правил, используемых в практической деятельности органов управления для воздействия на подчиненные органы управления, подразделения и учреждения с целью достижения эффективного и полного выполнения ими поставленных задач [12, с.62]. Г.В. Атаманчук включает в анализируемую категорию способы и приемы анализа и оценки управленческих ситуаций, использование правовых и организационных форм влияния на сознание и поведение подчиненных сотрудников в управляемых общественных процессах, отношениях и связях [5, с.219].

Ю.Е. Аврутин подразумевает под методами системы управления в органах внутренних дел способы практического осуществления целей, задач и функций управления органами внутренних дел [22, с.34]. Не соглашаясь с таким подходом, Н.В. Лукашов интерпретирует методы системы управления органов внутренних дел как способы управленческого воздействия на

подразделения и конкретного сотрудника [19, с.129]. М.И. Еропкин отмечает, что методы системы управления в органах внутренних дел есть способы целенаправленного воздействия на участников управленческих отношений в целях обеспечения с их стороны поведения, необходимого для решения задач, достижения целей и осуществления функций управления [33, с.37].

Отдавая должность попыткам ученых предложить интерпретацию понятия «методы управления», мы предлагаем свое видение данного вопроса. В контексте методов управления органов внутренних дел мы считаем обоснованным говорить о совокупности приемов, средств и способов воздействия в отношениях субъектов и объектов управления с целью принятия управленческих решений для достижения поставленных задач.

Е.С. Крапивина трактует общие и специальные методы управления органов внутренних дел [18, с.306]. М.Е. Верстова, С.А. Полежаева, А.Н. Поляков и И.Л. Романовский уверены в наличии административно-правовых и административно-организационных методов управления ОВД [7, с.52]. И.Г. Бавсун понимает императивные, поручительные и рекомендательные методы управления органов внутренних дел [6, с.216]. В.С. Комаровский и Л.В. Сморгунов представляют верным выделять такие методы управления ОВД, как обязывающие к совершению определенных действий, уполномочивающие совершать какие-либо действия и запрещающие совершение тех или иных действий [25, с.71]. О.Л. Морозов объясняет административные, экономические и социально-психологические методы [24, с.65]. Н.Ю. Костюченко рассматривает нормативные и индивидуальные методы управления ОВД, а М.И. Пискотин ассоциирует методы воздействия на управляемые объекты и методы работы самих органов управления [26, с.23].

Методы управления системы управления органов внутренних дел находят внешнее выражение в определенных формах управления.

Так, раскрывая сущность термина «форма управления», М.В. Пучкова говорит о внешнем проявлении конкретных действий, используемых органами исполнительной власти для реализации поставленных перед ними задач [27,

с.23]. С точки зрения Ю.Н. Старилова, форма управления представляет собой внешнее выражение содержания управления, пределы конкретных управленческих действий, совершаемых непосредственно государственными органами [30, с.11]. С.М. Кибакин заявляет о форме управления как об определенной части управленческой деятельности органа, его структурных подразделений и должностных лиц [19, с.120].

Рассуждая о формах управления органов внутренних дел, В.В. Шведов расценивает их как управленческие действия, имеющие внешнее проявление или внешне выраженный результат управленческой деятельности [34, с.29]. По нашему мнению, о формах управления органов внутренних дел следует говорить, как о внешнем выражении практической реализации функций и методов управления, самого управляющего воздействия, конкретных действий, производимых в процессе осуществления органами внутренних дел деятельности. Именно формы управления обеспечивают возможность реализации управленческих функций и мероприятий.

Ю.Ю. Орлова делает акцент на правовых, т.е. когда правомерное действие влечет наступление юридических последствий, и неправовых формах, когда правомерное действие не порождает юридических последствий [23, с.193]. Схожая позиция представлена А.Г. Маркушиным и В.В. Казаковым, которые демонстрируют возможность выделения нормативной, имеющей юридическое содержание путем установления нормативным правовым актом, и ненормативной формы системы управления органов внутренних дел [20, с.170]. В свою очередь П.П. Глущенко, Н.Н. Жильский, В.И. Кайнов и И.В. Куртяк акцентируют внимание на таких формах управленческой деятельности органов внутренних дел, как организационные мероприятия, материально-технические операции, нормотворческая и правоприменительная деятельность [9, с.75] и др.

Не вдаваясь в полемику по данному вопросу, отметим, что формы и методы системы управления органов внутренних дел применяются в определенной последовательности и цикличности. При этом эффективность

применения данных форм и методов следует оценивать с точки зрения их влияния на уровень использования в деятельности органов внутренних дел потенциальных возможностей подчиненных сил и средств в конкретных условиях обстановки при решении поставленных им задач и выполнении возложенных обязанностей.

О наличии ряда трудностей на практике в вопросах реформирования и совершенствования форм и методов управления органов внутренних дел свидетельствует отсутствие единой системы правового регулирования управленческой деятельности в органах внутренних дел. А.В. Демиденко подчеркивает, что недостаточность и бессистемность существующих правовых норм для обеспечения должного и эффективного управленческого процесса выражается не только в недостатках определенных нормативных предписаний о сущности управленческой деятельности и основных направлений такой деятельности в органах внутренних дел, но и разрозненности положений действующих приказов и распоряжений Министерства Внутренних дел России о видах, функциях, формах и методах управления [11, с.604]. Как справедливо указывают Н.С. Радченко, А.И. Азарова и С.С. Грецкая, одним из путей совершенствования, имеющих особую актуальность, является приведение нормативных правовых актов, регламентирующих управленческую деятельность в органах внутренних дел, в единой систему [28, с.287]. В свою очередь М.А. Горностаева требует упорядочивания управленческих отношений, которое должно найти свое отражение в углубленной разработке и детализации положений об органах внутренних дел [10, с.198].

В.И. Михайлов обращает внимание на необходимость улучшения функций контроля в силу наличия проблем неисполнения и ненадлежащего исполнения принятых управленческих решений на различных уровнях [21, с.52]. Н.И. Верховец подмечает, что в настоящее время не все документы и решения требуют своевременного контроля, своевременно могут быть рассмотрены сотрудниками подразделения, чтобы поставить их на контроль,

и, следовательно, их исполнение не контролируется [8, с.105]. В то же время, как подмечают В.В. Корнеев и М.В. Корнеева, организация начальником контроля в органах внутренних дел должна начинаться с определения объектов и направления контрольной деятельности, а также форм и методов осуществления такого контроля [17, с.34]. Ввиду наличия анализируемой проблематики А.И. Примакин высказывается о постановке управленческих решений в применяемые системы электронного документооборота, что позволит повысить эффективность и решит вопрос своевременности исполнения [26, с.9]. Справедливой видится и позиция Н.Д. Андреева и В.В. Антонова, которые ссылаются на неполноту использования форм и методов управления органов внутренних дел. В качестве примера авторы говорят о применении в большинстве случаев императивного метода воздействия, игнорируя наличие социально-психологических приемов. И действительно, упомянутые способы не только мотивируют к эффективному исполнению сотрудниками своих служебных обязанностей, но и повышают инициативность деятельности представителей органов внутренних дел. Отсюда, в качестве одного из путей совершенствования форм и методов системы управления органов внутренних дел, А.В. Дюков обосновывает проведение специальных занятий по управлению подчиненными с использованием диспозитивных методов [14, с.18].

Таким образом, на основании изложенного можно сделать вывод о том, что осуществляемая управленческая деятельность в системе органов внутренних дел нуждается в совершенствовании и требует не только разработки новых средств и технологий, но и повышения качества уже имеющихся форм и методов управления.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Федеральный закон от 30 ноября 2011 г. № 342-ФЗ (ред. от 08.12.2020) «О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Российская газета. 2011. 7 дек.

2. Указ Президента РФ от 24 декабря 2009 г. № 1468 (ред. от 01.03.2011) «О мерах по совершенствованию деятельности органов внутренних дел Российской Федерации» // Российская газета. 2009. 28 дек.
3. Указ Президента РФ от 1 марта 2011 г. № 248 (ред. 13.07.2020) «Вопросы Министерства внутренних дел Российской Федерации» // Российская газета. 2011. 2 март.
4. Приказ МВД России от 16 июня 2011 г. № 681 (ред. от 04.03.2020) «Об утверждении Положения о Департаменте информационных технологий, связи и защиты информации Министерства внутренних дел Российской Федерации»// Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
5. Атаманчук Г.В. Теория государственного управления: учебник. 3-е изд. М., 2013. 525 с.
6. Бавсун И.Г. О возможностях совершенствования управленческой деятельности органов внутренних дел на современном этапе // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2016. № 16-1. С. 216-217.
7. Верстова М.Е., Полежаева С.А., Поляков А.Н., Романовский И.Л. К вопросу о функциональной структуре системы управления ОВД в контексте решения современных задач правоохранительной деятельности // Вестник экономической безопасности. 2009. № 2. С. 50-56.
8. Верховец Н.И. Совершенствование централизованных учетов ОВД на основе автоматизированных информационных систем: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2000. 191 с.
9. Глущенко П.П., Жильский Н.Н., Кайнов В.И., Куртяк И.В. Административное право: краткий курс: пособие. 2-е изд. СПб., 2011. 276 с.
10. Горностаева М.А. Формирование позитивного имиджа сотрудников ОВД как одно из направлений совершенствования деятельности ОВД // Научный поиск курсантов: сборник материалов Международной научной конференции. 2020. С. 198-199.

11. Демиденко А. В. Проблемы совершенствования управленческой деятельности органов внутренних дел // Научное сообщество студентов. Междисциплинарные исследования. Электронный сборник статей по материалам XLIV студенческой международной научно-практической конференции. 2018. С. 604-608.
12. Дикунова М.С., Кужеватов М.А., Гончаров П.А., Белоконев И.О. Формы, методы и принципы управления // Модернизация и устойчивое развитие современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции. 2017. С. 62-64.
13. Дорожная карта дальнейшего реформирования органов внутренних дел Российской Федерации. М., 2012. 26 с.
14. Дюков А.В. Организация системы информационно-правового обеспечения деятельности органов внутренних дел: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2009. 371 с.
15. Захарцев С.И., Мазурин С.Ф., Профьев К.Г. Методы административного управления: понятие и сущность // Юридическая наука: история и современность. 2018. № 6. С. 89-98.
16. Кибакин С.М. Понятие и сущность административно-правовых методов управления // Вестник Московского университета МВД России. 2007. № 2. С. 119-123.
17. Корнеев В.В., Корнеева М.В. Совершенствование управления органов внутренних дел для повышения эффективности влияния аппаратов МВД, ГУВД, УВД на организацию и конечные результаты работы // Общество и право. 2010. № 1 (28). С. 33-37.
18. Крапивина Е.С. Организация системы управления органов внутренних дел // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2013. № 2 (46). С. 303-308.
19. Лукашов Н.В. О повышении эффективности управления и снижении бюрократической нагрузки в территориальных органах внутренних дел в сфере совершенствования подготовки и исполнения управленческих

документов // Труды Академии управления МВД России. 2016. № 2 (38). С. 128-132.

20. Маркушин А.Г., Казаков В.В. Основы управления в органах внутренних дел. Нижний Новгород, 2017. 311 с.

21. Михайлов В.И. Некоторые вопросы организации управленческой деятельности в органах внутренних дел // Вестник Уфимского юридического института МВД России. 2013. № 2 (60). С. 50-55.

22. Основы управления в органах внутренних дел: учебник для вузов. 2-е изд., испр. и доп. / под общ. ред. Ю. Е. Аврутина. М., 2018. 249 с.

23. Орлова Ю.Ю. Характеристика основных направлений управленческой деятельности органов внутренних дел Российской Федерации // Вестник Московского университета МВД России. 2014. № 8. С. 192-196.

24. Основы управления в органах внутренних дел: учебник для вузов / А. Г. Маркушин, О. Л. Морозов. 3-е изд., перераб. и доп. М., 2019. 198 с.

25. Политико-административное управление: учебник / Общ. ред. В.С. Комаровский, Л.В. Сморгунов. М., 2004. 314 с.

26. Примакин А.И. Система электронного документооборота (СЭД) в МВД России. СПб., 2020. 24 с.

27. Пучкова М.В. Формы государственного управления: понятие и их общие признаки // Труды Института государства и права Российской академии наук. 2015. № 4. С. 22-25.

28. Радченко Н.С., Азарова А.И., Грецкая С.С. Пути совершенствования форм и методов управленческой деятельности в органах внутренних дел // Молодой ученый. 2019. № 3 (241). С. 286-288.

29. Сидорова Н.С., Соколова И.Г., Кудрявцева И.В. Методы управления, их понятие и значение // Аллея науки. 2017. № 7. С. 485-491.

30. Старилев Ю.Н. Административное право: в 2 ч. Ч. 2. Книга вторая: Формы и методы управленческих действий. Правовые акты управления. Административный договор. Административная юстиция. Воронеж, 2001. 432 с.

31. Ульянов А.Д., Жаглин А.В. Методы руководства, применяемые в управленческой деятельности руководителя территориального органа внутренних дел // Вестник Воронежского института МВД России. 2012. С. 74-79.

32. Ухов В.Ю. Методы управления в органах внутренних дел: курс лекций. СПб., 2019. 25 с.

33. Фиалковская И.Д. Теоретические подходы к определению системы форм и методов государственного управления // ДНК права. 2015. № 1. С. 37-42.

34. Шведов В.В. Современные формы управления компаниями // The Scientific Heritage. 2021. № 62. С. 28-32.

**ПРОБЛЕМЫ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ БРЕМЕНИ ДОКАЗЫВАНИЯ В
СПОРАХ О ВОЗМЕЩЕНИИ ВРЕДА, ПРИЧИНЕННОГО
ИСТОЧНИКОМ ПОВЫШЕННОЙ ОПАСНОСТИ**
PROBLEMS OF SHARING THE BURDEN OF PROOF IN DISPUTES
CONCERNING COMPENSATION FOR DAMAGE CAUSED BY A SOURCE
OF INCREASED DANGER

УДК 347.949

Салчак Алекмаа Анай-ооловна, кандидат юридических наук, старший преподаватель кафедры «Гражданское право и процесс»,

Юридический факультет

ФГБОУ ВО «Тувинский государственный университет»

Россия, Республика Тыва, г. Кызыл

Ооржак Синчит Вячеславовна

студент-магистрант

3 курс, юридический факультет

ФГБОУ ВО «Тувинский государственный университет»

Россия, Республика Тыва, г. Кызыл

***Аннотация:** Авторами статьи рассматриваются вопросы распределения бремени доказывания в спорах о возмещении вреда, причиненного источником повышенной опасности. Распределение бремени доказывания в спорах о возмещении ущерба, причиненного источником повышенной опасности, является актуальным вопросом как в теоретическом, так и в практическом плане, о чем свидетельствует большое количество судебных споров. Поэтому правильное уяснение всех аспектов этой проблемы имеет чрезвычайно важное значение. Актуальность данной статьи обуславливается основной задачей любого демократического государства создать эффективную систему защиты прав и свобод человека.*

***Annotation:** The author of the article examines the issues of sharing the burden of proof in disputes for compensation for harm caused by a source of*

increased danger. The sharing of the burden of proof in disputes for damages caused by a source of increased danger is a relevant issue, both in theory and in practice, as evidenced by the large number of court disputes. A proper understanding of all aspects of the problem was therefore essential. The relevance of this article is determined by the main task of any democratic State to create an effective system for the protection of human rights and freedoms.

Ключевые слова: *бремя доказывания, источник повышенной опасности, возмещение вреда, особенность правил возмещения вреда принцип, доказывание в спорах о возмещении вреда презумпции виновности.*

Key words: *burden of proof, source of increased danger, reparation of harm, peculiarity of rules of reparation of harm principle, proof in disputes on reparation of harm presumption of guilt.*

На сегодняшний день, общество и государство, находятся на этапе развития, где преобладает множество источников повышенной опасности, что представляет собой большую угрозу для нормального функционирования и совершенствования общества и индивида в целом.

Обязанность возместить ущерб, который был причинен источником повышенной опасности, возложена на владельца источника повышенной опасности, использование, хранение или содержание которого создает повышенную опасность, но только лишь в том случае, когда владелец не сможет доказать, что вред мог быть причинен из-за непреодолимой силы или умысла пострадавшего [1].

Характерные признаки источника повышенной опасности:

- невозможность полного контроля со стороны человека;
- наличие вредных свойств;
- большая вероятность причинения вреда.

Особенность правил возмещения вреда, причиненного по этому деликту, заключается в наличии лишь трех условий для возникновения

ответственности: а) наличие вреда; б) противоправное действие причинителя вреда; в) наличие причинно-следственной связи.

Во-первых, это причинная связь между действием и опасностью возникновения вреда, во-вторых, причинная связь между возникшей опасностью и возникшим вредом. При этом в рамках указанной причинной связи, в свою очередь, необходимо установить наличие причинной связи между осуществляемой владельцем источника повышенной опасности и деятельностью, представляющей повышенную опасность при использовании (эксплуатации) этого материального объекта для окружающих, и возникшим вредом, а также между поведением личности, непосредственно использовавшей данное, например, автотранспортное средство, и возникшим вредом.

Обладатель источника повышенной опасности не является субъектом ответственности за вред, если докажет, что этот источник выбыл из его владения вследствие неправомерных действий других лиц. Однако если неправомерному завладению другим лицом транспортным средством, механизмом, другим объектом способствовала халатность его владельца (владельца), вред, причиненный деятельностью по его использованию, хранению или содержанию, то ущерб возмещают они совместно, в доле, определяемой по решению суда с учетом обстоятельств, имеющих существенное значение.

Согласно общему правилу ответственности за причинение вреда, закрепленного в ст. 1079 ГК РФ, причиненный ущерб подлежит возмещению нанесшим его лицом [2]. Другими словами, когда противоправные действия этого лица находились в причинной связи с вредом.

Доказывание в спорах о возмещении вреда, причиненного источником повышенной опасности, представляет собой строго регламентированную процедуру, для которой характерно много особенностей, в частности, распределение бремени доказывания. Поэтому О.В. Баулиным судебное доказывание определяется не только, как познавательная деятельность, но и

деятельность участников процесса, осуществляемую в регламентированной законом форме, по установлению юридически значимых фактов [3].

Бремя доказывания о том, что, объекты могут являться источниками повышенной опасности лежит на истцах.

Во время рассмотрения дел по возмещению вреда, который был причинен источником повышенной опасности, в первую очередь устанавливается, является действительностью причинения вреда источником повышенной опасности, так как от данного фактора зависит как предмет доказывания, так и распределение бремени доказывания.

Бремя доказывания по делам данной категории распределяется в соответствии с общими положениями, закрепленными в ст. 56 ГПК РФ, о том, что каждая сторона должна доказать те обстоятельства, на которые она ссылается как на основание своих требований и возражений.

Согласно разъяснениям Пленума Верховного Суда РФ, суд разъясняет участвующим в деле лицам правила распределения бремени доказывания между ними, что может повлечь непредставление доказательств, а также право ходатайствовать перед судом об их истребовании [4].

При распределении бремени доказывания по делам о возмещении вреда, причиненного источником повышенной опасности, в соответствии со ст. 148 ГПК РФ нужно предусматривать все необходимые и установленные материальным законодательством юридические презумпции. Распределение обязанностей по доказыванию [5]. Особенностью распределения обязанности по доказыванию по данной категории дел является то, что вина причинителя вреда презюмируется.

Как отмечает, Б.А. Булаевский, принцип презумпции виновности лиц, которые причинили вред распространяется и на причинение вреда источником повышенной опасности, так как общими основаниями ответственности чаще всего может относиться и презумпция вины [6].

При этом каждый из владельцев источников повышенной опасности может оказаться в одном отношении в качестве причинителя вреда, а в

другом – в качестве потерпевшего. Как следствие, применение правил, основанных на презумпции вины, оказывается востребованным не в противопоставлении нескольких фактов причинения вреда, а лишь применительно к каждому из них. А конфликт интересов погашается посредством «взаимозачета» причитающихся в возмещение вреда сумм [7].

Следовательно, особенностью распределения обязанности по доказыванию по данной категории дел является то, что вина причинителя вреда презюмируется, в силу чего истец не обязан доказывать вину ответчика – владельца источника повышенной опасности, а должен доказать только наличие вреда (имущественного вреда, вреда здоровью) и причинную связь между проявлением вредоносных свойств и наступившим вредом. Между тем, как отмечает автор, названная презумпция является опровергаемой, поскольку в силу ст. 1079 ГК РФ ответчик освобождается от ответственности по возмещению причиненного вреда, если докажет, что вред возник вследствие непреодолимой силы или умысла потерпевшего.

Список литературы

1. Борисов В.Ю., Гетман Е.С., Гутников О.В. Гражданское право: учебное пособие. М.: Контракт, Инфра-М, 2017. Т. 2. 608 с.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ. Часть вторая (ред. от 01.06.2021) // СЗ Российской Федерации 1996. – № 5. – Ст. 410.
3. Котлярова В.В. Судебное доказывание по гражданским и административным делам: учебное пособие / В.В. Котлярова; под редакцией А.В. Юдина. Самара: Издательство Самарского университета, 2021. 87 с.
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24 июня 2008 года № 11 «О подготовке гражданских дел к судебному разбирательству» // Российская газета. –2008. – № 140.
5. Гражданское право: учебник для студентов:/ отв. ред. Е. А. Суханов. Т.4. – 3-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2020. 542 с.

6. Булаевский Б.А. Презумпции как средства правовой охраны интересов участников гражданских правоотношений: монография / Б.А. Булаевский. М.: ИНФРА-М, 2014. 238 с.

7. Осокина Г.Л. Гражданский процесс. Общая часть: учебник / Г.Л. Осокина. 3-е изд., перераб. М.: Норма: ИНФРА-М, 2013. 703 с.

**СРАВНИТЕЛЬНО ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ПОХИЩЕНИЯ
ЧЕЛОВЕКА И НЕЗАКОННОГО ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ, ПРОБЛЕМЫ
КВАЛИФИКАЦИИ**

COMPARATIVE LEGAL ANALYSIS OF KIDNAPPING AND ILLEGAL
IMPRISONMENT, QUALIFICATION PROBLEMS

УДК 343.97

Сидоров Владислав Александрович

Магистрант

III курс, Юридический факультет

Забайкальский государственный университет

Россия г. Чита

Шекунова Анастасия Александровна

Магистрант

III курс, Юридический факультет

Забайкальский государственный университет

Россия г. Чита

***Аннотация:** Статья посвящена вопросам квалификации похищения человека и незаконного лишения свободы, а также проблемам разграничения указанных составов преступлений. Квалифицирующие и особо квалифицирующие признаки исследуемых составов преступлений практически совпадают. Незаконное лишение свободы выражается в форме действия или бездействия, а похищение человека, требует от злоумышленника определенных действий. Рассмотрена проблема отсутствия нормы, предусматривающей освобождение от уголовной ответственности за незаконное лишение свободы, в связи с деятельным раскаянием лица, совершившего преступление. Ставится вопрос о необходимости внесения изменений в действующее законодательство.*

***Ключевые слова:** Конституция, конституционные права, уголовное право, похищение, незаконное лишение свободы.*

Annotation: *The article is devoted to the issues of kidnapping and illegal imprisonment, as well as the problems of delimiting the indicated corpus delicti. The qualifying and qualifying features of the investigated corpus delicti are the same. Illegal deprivation of liberty is expressed in the form of action or inaction, and kidnapping requires certain actions from the attacker. The problem of the absence of a norm providing for exemption from criminal liability for illegal imprisonment in connection with the active repentance of the person who committed the crime is considered. The question is raised about the need to amend the current legislation.*

Key words: *Constitution, constitutional rights, criminal law, kidnapping, illegal imprisonment.*

В современном мире права и свободы человека и гражданина являются высшей ценностью, которые охраняются международным и внутренним законодательством государства. В соответствии со статьёй 3 Всеобщей «декларации прав человека», каждый человек имеет право на жизнь, свободу и личную неприкосновенность.

Конституция Российской Федерации, провозглашает, что человек, его права и свободы являются высшей ценностью. Признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина - обязанность государства (ст.2). Данные права человека защищает и уголовное законодательство. Следовательно, ст. 126 и ст. 127 УК РФ предусматривают уголовную ответственность за похищение человека и незаконное лишение свободы. В силу того, что указанные преступления по составу являются смежными, на практике возможны проблемы при их квалификации. В связи с этим необходимо правильно разграничить похищение человека и незаконное лишение свободы.

Уголовное законодательство не содержит определения «похищение человека», поскольку диспозиция ст. 126 УК РФ является простой. В правоприменительной практике и уголовно – правовой доктрине под похищением человека понимаются противоправные умышленные действия,

направленные на его незаконный захват, перемещение и последующее удержание в целях совершения другого преступления либо по иным мотивам, которые для квалификации содеянного значения не имеют. В ст. 127 УК РФ говорится о том, что незаконное лишение свободы не связано с похищением человека. В целях дифференциации понятий разберем анализ составов изучаемых преступлений.

Родовым объектом данных преступлений является личность, видовым объектом – свобода личности. Непосредственным объектом посягательства является физическая свобода человека, которая подразумевает право человека на свободу передвижения, своего местонахождения и т.д. В качестве факультативных признаков можно отнести здоровье, жизнь человека. Лицом потерпевшим является любое физическое лицо независимо от возраста, пола, гражданства.

Объективная сторона похищения человека выражается в трех обязательных условиях:

- 1) удержание человека против его воли;
- 2) завладение человеком;
- 3) перемещение его в другое место.

Существуют различные способы похищения человека: путем обмана потерпевшего или злоупотребления доверием в целях его перемещения, последующего захвата и удержания, с применением угроз насилия, с использованием беспомощного состояния потерпевшего. Так же похищение человека может проявляться как в открытой форме, так и в тайне.

При незаконном лишении свободы потерпевший не подвергается захвату, перемещению, удерживается в месте, где он сам по собственному желанию находился и ограничивается в свободе передвижения.

Отличие похищения человека от незаконного лишения свободы заключается в действиях. При незаконном лишении свободы потерпевший не перемещается, а удерживается в месте, где находился посредством физического насилия, угроз, психологического давления.

Незаконное лишение свободы выражается в форме действия или бездействия, а похищение человека, требует от злоумышленника определенных действий.

Способами совершения преступления могут являться физическое насилие, психическое давление, обман, нанесение побоев потерпевшему. При совершении похищения человека дополнительная квалификация по ст. 127 УК РФ не требуется.

Важное различие незаконного лишения свободы от похищения человека заключается в том, что похищение человека требует от злоумышленника действия, а незаконное лишение свободы может быть выражено как в виде действия, так и бездействия. Например, потерпевший находится в помещении, ранее запертом с его согласия, а виновное лицо впоследствии отказывается его освободить. Стоит отметить, что лишение человека свободы не во всех случаях образует состав преступления, предусмотренного ст. 127 УК РФ. Лишение свободы осуществляется и на основаниях, предусмотренных законодательством. По конструкции объективной стороны исследуемые составы преступлений являются формальными, однако, квалифицированные и особо квалифицированные составы могут быть и материальными (например, когда деяние повлекло по неосторожности смерть потерпевшего и иные тяжкие последствия). Похищение человека считается оконченным в момент фактического захвата, независимо от срока удержания, который на квалификацию не влияет. Момент окончания незаконного лишения свободы наступает тогда, когда лицо не может по своему усмотрению передвигаться и перемещаться в пространстве. Также не влияет на квалификацию срок незаконного лишения свободы.

Субъектом преступления в ст. 126 УК РФ физическое вменяемое лицо, достигшее четырнадцатилетнего возраста, а по ст. 127 УК РФ лицо, достигшее возраста шестнадцати лет. В случае совершения должностным лицом преступления, предусмотренного ст. 127 УК РФ, ответственность наступает по совокупности преступлений превышение должностных полномочий и

незаконное лишение свободы (ст. 127, 286 УК РФ). Не требует дополнительной квалификации по ст.127 УК РФ совершение преступлений, предусмотренных ст. 301 УК РФ (незаконное задержание, заключение под стражу или содержания под стражей), ч. 2 ст. 305 УК РФ (вынесение незаконного приговора суда к лишению свободы). Субъективная сторона похищения человека и незаконного лишения свободы характеризуется прямым умыслом. Виновный осознает противоправность деяния, которое он совершает и предвидит наступление общественно опасных последствий. Цели и мотивы преступления могут различаться. В пункте «з» ч. 2 ст. 126 УК РФ предусматривается квалифицирующий признак - корыстные побуждения. При незаконном же лишении свободы корыстные побуждения признаком преступления не выступают. Квалифицирующие и особо квалифицирующие признаки исследуемых составов преступлений практически совпадают. Отличие заключается в том, что ст. 127 УК РФ не содержит в качестве объективных и субъективных признаков деяния угрозу применения насилия, совершение преступления из корыстных побуждений и совершение преступления организованной группой. В сравнительно правовом анализе исследуемых составов необходимо обратить внимание на примечание к ст. 126 УК РФ, в котором речь идет об освобождении лица, совершившего преступление от уголовной ответственности в случае оно добровольного освобождения похищенного, если в действиях виновного не содержится иного состава преступления.

Отсутствие поощрительной нормы в ст. 127 УК РФ не в полной степени оправдано. Незаконное лишение свободы является менее тяжким по степени опасным в сравнении с похищением человека.

По нашему мнению, в ст. 127 УК РФ необходимо внести изменения в части освобождения от уголовной ответственности лица совершившего деяние, в связи с его деятельным раскаянием и способствованию в раскрытии преступления

Делая вывод необходимо сказать, что основные отличия похищения человека от незаконного лишения свободы просматриваются в объективной стороне составов преступлений. Проблема разграничения данных составов преступлений заключается в отсутствии описательных диспозиций.

Список источников литературы

1. Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/

2. "Всеобщая декларация прав человека" (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948)
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_120805/

3. Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 01.07.2021) http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/

4. Иванова Евгения Владимировна Конституционно-правовые проблемы применения статьи 126 уголовного кодекса Российской Федерации // ЮП. 2018. №1 (84). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/konstitutsionno-pravovyye-problemy-primeneniya-stati-126-ugolovnogo-kodeksa-rossiyskoy-federatsii> (дата обращения: 13.10.2021).

5. Воронин Вячеслав Николаевич Уголовная ответственность за похищение человека // Сибирское юридическое обозрение. 2017. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ugolovnaya-otvetstvennost-za-pohischiemie-cheloveka> (дата обращения: 13.10.2021).

6. Авдеева Екатерина Вадимовна Уголовно-правовое обеспечение права человека на личную свободу в национальном праве // Всероссийский криминологический журнал. 2014. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ugolovno-pravovoe-obespechenie-prava-cheloveka-na-lichnyuyu-svobodu-v-natsionalnom-prave> (дата обращения: 13.10.2021).

7. Иногамова-Хегай Людмила Валентиновна Концептуальные положения реформирования уголовного кодекса Российской Федерации // Всероссийский криминологический журнал. 2014. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kontseptualnye-polozeniya-reformirovaniya-ugolovnogo-kodeksa-rossiyskoj-federatsii> (дата обращения: 13.10.2021).

8. Авдеев Вадим Авдеевич, Авдеева Екатерина Вадимовна Механизм уголовно-правового регулирования преступлений против жизни и здоровья в истории Российского права // Lex Russica. 2018. №10 (143). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mehanizm-ugolovno-pravovogo-regulirovaniya-prestupleniy-protiv-zhizni-i-zdorovya-v-istorii-rossiyskogo-prava> (дата обращения: 13.10.2021).

9. Пунько Анна Олеговна Сравнительно-правовой анализ уголовного законодательства России и зарубежных стран об ответственности за похищение человека // Пробелы в российском законодательстве. 2013. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sravnitelno-pravovoy-analiz-ugolovnogo-zakonodatelstva-rossii-i-zarubezhnyh-stran-ob-otvetstvennosti-za-pohislenie-cheloveka> (дата обращения: 13.10.2021).

**ФОРМЫ ПРАВА, РЕГУЛИРУЮЩИЕ ГОСУДАРСТВЕННО-
ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В СФЕРЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ
ТЕХНОЛОГИЙ**

FORMS OF LAW REGULATING PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP
IN THE SPHERE OF INFORMATION TECHNOLOGIES

УДК 349

Усищева Элина Валерьевна

студентка,

3 курс, факультет подготовки специалистов для судебной системы

Российский государственный университет правосудия

Россия, г. Москва

Научный руководитель: Савельев Виктор Николаевич

доктор философских наук

Российский государственный университет правосудия

Россия, г. Москва

Аннотация: *Статья посвящена исследованию форм права, регулирующих государственно-частное партнерство в сфере информационных технологий на международном, наднациональном и национальном уровнях. На национальном уровне рассматриваются федеральные, региональные и муниципальные нормативные правовые акты.*

Уделено внимание отдельным практическим проблемам, связанным с налоговыми льготами участникам государственно-частного партнерства, в отношении налога на прибыль, налога на добавленную стоимость, ввиду неоднозначного подхода налоговых и судебных органов к учету платы концедента, капитального гранта, что порождает налоговые риски.

Annotation: *The article is devoted to the study of the forms of law governing public-private partnership in the field of information technology at the international, supranational and national levels. In turn, federal, regional and municipal regulatory legal acts are considered at the national level.*

Attention is paid to certain practical problems related to tax benefits for participants in public-private partnerships, in relation to income tax, value added tax due to the ambiguous approach of tax and judicial authorities to the interpretation of the concedent's fee, capital grant and some procedures, which generates tax risks.

Ключевые слова: *Государственно-частное партнерство, правовое регулирование, информационные технологии, финансовые правоотношения, гражданско-правовые правоотношения.*

Key words: *Public-private partnership, legal regulation, information technology, financial legal relations, civil legal relations.*

Исследователи права отмечают, что происходит постепенная трансформация системы наднационального, международного и российского права в органичную систему. В целом система форм российского права состоит из двух подсистем, а именно международного права и российского права, в свою очередь образованных составляющими их элементами [1, С. 60-70].

На *международном уровне* отсутствуют нормативные правовые акты, регулирующие отношения в сфере государственно-частного партнерства. Однако имеется ряд документов, принятых международными организациями с целью формирования основ для государственно-частного партнерства [2, С. 64-68].

Первым документом о государственно-частном партнерстве на международном уровне стало Руководство ЮНИДО по развитию инфраструктуры через проекты ВОТ («строительство-эксплуатация-передача») 1996 г.

Далее последовали Руководство ЮНСИТРАЛ для законодательных органов по инфраструктурным проектам, финансируемым из частных источников 2000 г. и Модельные законодательные положения ЮНСИТРАЛ об инфраструктурных проектах, финансируемых из частных источников 2003 г.

Согласно резолюции Генеральной Ассамблеи ООН от 09 декабря 2003 г. № 48/76, национальное законодательство должно быть принято и пересмотрено с учетом норм вышеуказанных Руководства и Модельных положений. Так, Закон о концессионных соглашениях и Закон о государственно-частном партнерстве основаны на них.

ОЭСР разработала Базовые элементы законодательства о концессионных соглашениях 1999 г., Принципы участия частного сектора в развитии инфраструктуры 2007 г., Принципы публичного управления государственно-частными партнерствами 2012 г.

Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР) разработаны Основные принципы современного законодательства о концессии 2006 г.

На *наднациональном уровне* можно выделить ряд документов. В рамках Евросоюза, в частности, такими документами являются Пояснительный меморандум Европейской комиссии о концессиях по праву Европейского союза 2000 г., Пояснительный меморандум о применении права Европейского союза о публичных закупках и концессиях к институциональным государственно-частным партнерствам 2008 г., Руководство Европейской комиссии по успешным государственно-частным партнерствам 2003 г., Зеленая книга о государственно-частных партнерствах и праве Европейского союза о публичных контрактах и концессиях 2003 г.

В рамках СНГ в 2014 г. был принят Модельный закон о ГЧП для стран СНГ, который содержит универсальный понятийный аппарат, обширное понятие государственно-частного партнерства, формы (контрактную и институциональную) и модели, полномочия публичных органов, возможность множественности лиц на стороне каждого из партнеров, разнообразные условия соглашения о государственно-частном партнерстве, а также широкий перечень правовых инструментов и гарантий относительно залога объекта государственно-частного партнерства, правового режима деятельности иностранных юридических лиц, уступки прав частного партнера, контроля публичного партнера, права публичного партнера или финансирующей

организации на вмешательство и замены частного партнера, компенсаций при досрочном прекращении соглашения, применения медиации, судебного разбирательства, международного коммерческого арбитража, прямого соглашения, способов обеспечения исполнения обязательств по соглашению. Вопросы финансирования проектов и предоставления земельных участков и иного имущества публичным партнером частному данный документ не решает, оставляя их на усмотрение законодателям стран – членам СНГ.

На *национальном уровне* отношения сторон в рамках государственно-частного партнерства в сфере информационных технологий регулируются комплексно – публичными началами и частными началами. Рассмотрим преимущественно публично-правовое регулирование, а затем коснемся частного правового регулирования на примере соглашения о государственно-частном партнерстве о создании системы цифровой маркировки и прослеживания (мониторинга оборота) товаров (далее – Проект). Отметим, что создание данной системы предусмотрено Концепцией создания и функционирования системы маркировки товаров средствами идентификации и прослеживаемости движения товаров (с учетом Соглашения о маркировке товаров средствами идентификации в Евразийском экономическом союзе).

Участниками Проекта являются: на стороне публичного партнера – Российская Федерация в лице Министерства промышленности и торговли Российской Федерации; со стороны частного партнера – ООО «Оператор ЦРПТ».

В соответствии с п. 1 ст. 2 Закона о государственно-частном партнерстве законодательство Российской Федерации о государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве основывается на положениях Конституции РФ, Гражданского кодекса РФ, Бюджетного кодекса РФ, Земельного кодекса РФ, Градостроительного кодекса РФ, Лесного кодекса РФ, Водного кодекса РФ, Воздушного кодекса РФ и состоит из настоящего Федерального закона, других федеральных законов и нормативных правовых

актов Российской Федерации, а также нормативных правовых актов субъектов Российской Федерации, муниципальных правовых актов.

Публично-правовое регулирование рассматриваемых правоотношений можно обозначить следующим образом.

Конституционные нормы, затрагивающие все отношения в сфере государственно-частного партнерства, содержат ст. ст. 1, 5, 65, 66 Конституции РФ о федеративном устройстве страны; ст. 75.1 о создании условий для устойчивого экономического роста страны; ст. ст. 114, 115 о полномочиях Правительства Российской Федерации в вопросах, связанных с федеральным бюджетом, а также в области обеспечения единой финансовой, кредитной и денежной политики, управления федеральной собственностью и др. Рассматриваемые правоотношения сторон Проекта находятся в рамках федерального ведения, согласно ст. 71 Конституции РФ.

Конституционно гарантировано в Российской Федерации единство экономического пространства, свободное перемещение товаров, услуг и финансовых средств, поддержку конкуренции, свободу экономической деятельности; признание и защиту равным образом частной, государственной, муниципальной и иных форм собственности (ст. 8); свободное использование своих способностей и имущества для предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельности (ст. 34).

Поскольку государственно-частное партнерство имеет целью привлечение инвестиций в экономику страны и осуществляется с участием публичного партнера, между участниками возникают *финансовые правоотношения* – имущественные отношения, имеющие публичный характер, возникающие по поводу денег в процессе финансовой деятельности государства и муниципальных образований. При этом перечень финансовых правоотношений здесь достаточно широк и включает в себя бюджетные, налоговые, банковские правоотношения, регулируемые соответствующими нормами права [3, С. 53] [4, С. 20].

Частью 6 ст. 78 Бюджетного кодекса РФ предусмотрено предоставление юридическим лицам субсидий из федерального, регионального и местного бюджетов в соответствии с условиями и сроками, предусмотренными соответствующими соглашениями.

Такие субсидии относятся к бюджетным ассигнованиям согласно ст. 69 БК РФ. При этом, нормативные правовые акты, муниципальные правовые акты, регулирующие предоставление субсидий, определяют: категории и (или) критерии отбора юридических лиц, имеющих право на получение субсидий; цели, условия и порядок предоставления субсидий; порядок возврата субсидий в случае нарушения условий, установленных при их предоставлении [5, С. 125].

Общие требования к нормативным правовым актам, муниципальным правовым актам, регулирующим предоставление субсидий, в том числе грантов в форме субсидий утверждены постановлением Правительства РФ.

В науке справедливо отмечается, что за последние годы в нормы бюджетного законодательства вносятся множественные изменения: расширился круг получателей субсидий; имеются тенденции усиления роли договора (соглашения) в качестве основания предоставления субсидий, а также расширения полномочий органов исполнительной власти в определении условий и порядка предоставления бюджетных субсидий [6, С. 3, 10].

Налоговый кодекс РФ предусматривает льготы частному партнеру.

Льгота при уплате налога на добавленную стоимость. Согласно подпункту 4.1 пункта 3 статьи 39 и пп. 1 ст. 146 НК РФ не признается объектом налогообложения по НДС передача имущества и (или) имущественных прав по концессионным соглашениям, соглашениям о государственно-частном партнерстве; согласно пп. 26 п. 2 ст. 149 НК РФ не подлежит налогообложению НДС реализация исключительных прав на программы для ЭВМ и базы данных, прав на использование таких программ и баз данных.

Льгота при уплате налога на прибыль. В соответствии с пп. 37 п. 1 ст. 251 НК РФ не учитываются при расчете налоговой базы имущество и (или) имущественные права, полученные по концессионным соглашениям, соглашениям о государственно-частном партнерстве, за исключением денежных средств, полученных от концедента или публичного партнера по указанным соглашениям.

Согласно абз. 6 п. 1 ст. 256 НК РФ имущество подлежит амортизации у концессионера в течение срока действия концессионного соглашения.

В соответствии с пп. 10.1 п. 1 ст. 264 НК РФ концессионная плата при определении налоговой базы учитывается в качестве прочих расходов, связанных с производством и реализацией.

В соответствии с абз. 10 п. 1 ст. 257 НК РФ первоначальная стоимость имущества, полученного в качестве объекта концессионного соглашения, определяется как рыночная стоимость такого имущества, определенная на момент его получения и увеличенная на сумму расходов на достройку, дооборудование, реконструкцию, модернизацию, техническое перевооружение и доведение такого имущества до состояния, в котором оно пригодно для использования, за исключением сумм налогов, подлежащих вычету или учитываемых в составе расходов.

Однако стоит отметить наличие налоговых рисков в вопросах исчисления налога на прибыль и НДС.

Например:

- плата концедента может трактоваться как оплата работ по созданию или реконструкции объекта, услуг по его эксплуатации и облагаться НДС на общих условиях;

- плата концедента может трактоваться как оплата работ и услуг концессионера в целях определения налоговой базы по налогу на прибыль и подлежать учету в общем порядке;

- капитальный грант, полученный концессионером, может трактоваться в качестве субсидии в соответствии с пп. 6 п. 3 ст. 170 НК РФ и, следовательно,

получить вычет НДС на данные суммы невозможно; аналогичная проблема с капитальным грантом в виде имущества и (или) имущественных прав, полученных концессионером;

- по завершении создания объекта соглашения есть риск начисления «исходящего» НДС, поскольку передача права собственности на объект от концессионера к концеденту может считаться передачей имущества;

- если срок полезного использования объекта соглашения превышает срок соглашения, то частный партнер может нести потери в виде «недоамортизированной» стоимости объекта.

Особенность уплаты налога на имущество при исполнении концессионных соглашений в том, что имущество, переданное концессионеру и (или) созданное им в соответствии с концессионным соглашением, подлежит налогообложению у концессионера (ст. 378.1 НК РФ). Концессионер уплачивает налог на имущество организаций вне зависимости от учета его на балансе или за балансом организации-концессионера.

Однако на региональном уровне принимаются законы о предоставлении налоговых льгот по налогу на имущество организаций, уплачиваемого концессионером, частным партнером. Так, например, в Республике Бурятия концессионеры и частные партнеры, реализующие проекты республиканского уровня, освобождены от уплаты налога на имущество сроком на 10 лет и вправе воспользоваться пониженной ставкой по налогу на прибыль организаций в размере 13,5% по региональной части сроком до 2023 года.

Освобождены концессионеры в Ленинградской области от уплаты налога на имущество в отношении объекта концессионного соглашения на период действия концессионных соглашений.

Финансовые организации, а также институты развития являются значимыми участниками рассматриваемой сферы [7, С. 93].

Так, ВЭБ.РФ, правовое положение и порядок деятельности которого установлены специальным законом, участвует в реализации национальных проектов (программ) по направлениям, предусмотренным указом Президента

РФ от 7 мая 2018 г. № 204, предоставляет кредиты, поручительства и гарантии по проектам, сроком окупаемости свыше 1 лет, стоимостью от 1 млрд. рублей.

Согласно типовому соглашению Проекта, финансирование осуществляется исключительно за счет частных внебюджетных средств в соответствии с принципами Программы «Фабрика проектного финансирования».

Договор синдицированного кредита в рамках Проекта был подписан между государственной корпорацией развития ВЭБ.РФ, АО «Газпромбанк» и частным партнером «Оператор-ЦРПТ». Отношения, возникающие между частным партнером и кредиторами в связи с предоставлением синдицированного кредита, регулируются законом о синдицированном кредите (займе).

Реализация проектов невозможно без кредитных и банковских организации, которые также являются важнейшими участниками государственно-частного партнерства.

На этапе предложения о реализации проекта частный партнер обязан предоставить публичному партнеру независимую гарантию (банковскую гарантию), выданную банком, в объеме не менее пяти процентов объема прогнозируемого финансирования проекта (ч. 2 ст. 8, ч. ч. 9-10 ст. 10 Закона о государственно-частном партнерстве) [8, С. 264].

Так, например, соглашением по Проекту предусмотрено обеспечение обязательств частного партнера банковской гарантией на этапе создания объекта – в размере 250 млн. рублей; на этапе эксплуатации объекта – в размере 150 млн. рублей.

Выдача банковской гарантии, заключения договора банковского вклада может осуществляться не любым банком. Правительством РФ установлены соответствующие Требования к концессионеру в отношении банков и страховых организаций.

Обязательства частного партнера по соглашению обеспечиваются также передачей публичному партнеру в залог прав частного партнера по договору банковского счета, страхованием риска ответственности частного партнера (п. 9 ч. 2 ст. 12 Закона о государственно-частном партнерстве). Так, соглашением по Проекту предусмотрена обязанность частного партнера по страхованию риска причинения вреда третьим лицам с лимитом до 5000 млн. рублей.

Таким образом, в рассматриваемых правоотношениях действует широкий перечень специальных законов в области банковской деятельности, а также акты Банка России.

В силу прямого указания законодателя на гражданско-правовую природу соглашения о государственно-частном партнерстве, учитывая специфический объект соглашения, между сторонами при заключении соглашения о государственно-частном партнерстве в отношении объектов информационных технологий возникают гражданско-правовые отношения. Здесь действуют нормы Гражданского кодекса Российской Федерации (часть первая) (общие положения об обязательствах, общие положения о договорах (подразделы 1, 2 раздела III части первой ГК РФ). Специфика реализации соглашения в сфере информационных технологий обуславливает применение раздела VII «Право на результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации».

Стоит отметить специальные законы, регулирующие государственно-частного партнерства в рассматриваемой сфере информационных технологий. Доступ к информации ограничивают положения Закона об информации, в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства. Защита информации, составляющей государственную тайну, осуществляется в соответствии с Законом о государственной тайне; доступ к информации, составляющей коммерческую тайну, определяется Законом о коммерческой тайне.

Закон об информации и ГК РФ содержат также основные определения, используемые в качестве объектов государственно-частного партнерства в рассматриваемой сфере (информационные технологии, программы для ЭВМ, базы данных, информационные системы, информационно-коммуникационная сеть, сайт в сети «Интернет», технические средства, центр обработки данных и другие), которые необходимы для определения объекта информационных технологий.

Региональное законодательство в сфере государственно-частного партнерства на 1 марта 2015 года по данным Министерства экономического развития Российской Федерации насчитывало 68 региональных законов об в государственно-частном партнерстве [9, С. 168-171].

По данным Минэкономразвития по результатам 2019 г. первую пятерку субъектов по уровню развития государственно-частного партнерства, составляют Самарская область, г. Москва, Московская область, Нижегородская область, Пермский край. В этих регионах действуют законы и подзаконные акты в сфере государственно-частного партнерства [10].

Нормативные правовые акты субъектов Российской Федерации, муниципальные правовые акты в сфере государственно-частного партнерства, в сфере муниципально-частного партнерства подлежат приведению в соответствие с положениями настоящего Федерального закона до 1 января 2025 года (п. 1 ст. 47 Закона о государственно-частном партнерстве).

С 1 января 2025 года указанные нормативные правовые акты субъектов Российской Федерации, муниципальные правовые акты применяются в части, не противоречащей положениям федерального законодательства. Данное требование коррелирует со ст. 71 Конституции РФ, относящей гражданское законодательство к федеральному ведению. Из этого вытекает, по мнению некоторых авторов, что любые установления субъектов РФ и муниципальных образований, регулирующие гражданско-правовые отношения публичного и частного субъектов, следует признать недействующими [11].

Также следует выделить подзаконные нормативные правовые акты – указы Президента РФ, постановления Правительства РФ.

Направление в развитии экономики страны и стратегические задачи развития задаются Указами Президента РФ. Так, например, Указом Президента РФ от 7 мая 2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» была сформирована программа «Цифровая экономика Российской Федерации». Указом Президента Российской Федерации от 10 октября 2019 г. № 490 «О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации» утверждена Национальная стратегия развития искусственного интеллекта на период до 2030 года.

Постановлениями Правительства РФ установлены типовые формы соглашений в сфере государственно-частного партнерства (концессионных соглашений), однако на сегодняшний день нет типовой формы соглашения о государственно-частном партнерстве в отношении объектов информационных технологий.

Рассмотрев международные, наднациональные и национальные акты в сфере государственно-частного партнерства, скажем о принципах права и «мягком» праве.

Исследователи отмечают, что основополагающие принципы национального и международного права являются своеобразной «дорожной картой» в процессе выработки принципов и норм права в иных формах внутригосударственного и (или) международного права, а также регулируют конкретные общественные отношения в процессе реализации права [12, С. 5-36].

Принципы государственно-частного закреплены в ст. 4 Закона о государственно-частном партнерстве и соответствуют вышеупомянутым международным рекомендательным актам ЮНСИТРАЛ, это: принцип открытости и доступности информации о государственно-частном партнерстве, за исключением сведений, составляющих государственную

тайну и иную охраняемую законом тайну; принцип обеспечения конкуренции. принцип отсутствия дискриминации, равноправия сторон соглашения и равенства их перед законом; принцип добросовестного исполнения сторонами соглашения обязательств; принцип справедливого распределения рисков и обязательств между сторонами; принцип свободы заключения соглашения.

Таким образом, государственно-частное партнерство регулируется на международном, наднациональном и национальном уровнях. На национальном уровне можно выделить федеральное законодательство, региональное законодательство, акты органов муниципальной власти. Рассматриваемые правоотношения имеют как публично-правовой, так и гражданско-правовой характер, следовательно, регулируются комплексно. Учитывая специфику сферы информационных технологий, регулирование осуществляется специальными законами в области защиты информации.

Литература

1. Ершов В.В., Ашмарина Е.М., Корнев В.Н. Формы экономического права // Государство и право. 2017 № 1. С. 60-70.
2. Соколов М.Ю., Маслова С.В. Государственно-частное партнерство: учебник для вузов. 2-е изд., испр. и доп. М.: Издательство Юрайт. 2021. С. 64-68.
3. Финансовое право: учебник для прикладного бакалавриата / под ред. Е.М. Ашмариной. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2019. (Серия: Бакалавр. Прикладной курс). С. 53.
4. Макаревич К.А. Финансово-правовое регулирование государственно-частного партнерства в Российской Федерации: автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. М., 2013. С. 20.
5. Бюджетное право: учебник / под ред. И. А. Цинделиани. М.: Проспект, 2018. С. 125.
6. Курбатова С.С. Субсидии в системе форм расходов бюджета: проблемы правового регулирования: автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. СПб., 2016. С. 3, 10.

7. Терехова Е.В. Правовое регулирование инноваций и инвестиций: монография (из серии научных трудов по Инвестиционному праву). М.: РУСАЙНС, 2019. С. 93.

8. Банковское право: учебник для бакалавров / Под ред. И.А. Цинделиани. М.: РГУП, 2016. С. 264.

9. Исследование «Развитие государственно-частного партнерства в России в 2015-2016 годах. Рейтинг регионов по уровню развития ГЧП» // Ассоциация «Центр развития ГЧП», Министерство экономического развития Российской Федерации. – М.: Ассоциация «Центр развития ГЧП», 2016. 36 с. [Электронный ресурс]. URL:

<https://pppcenter.ru/upload/iblock/3a5/3a565b844fb58c5822f40d5efbf3120d.pdf>

(дата обращения 19.06.2021).

10. Рейтинг субъектов РФ по уровню развития сферы государственно-частного партнерства за 2019 год. Минэкономразвития России. Февраль 2020. [Электронный ресурс]. URL:

https://www.economy.gov.ru/material/file/764aafac33fa544aec5b3008619e92a8/reiting_gchp_022020.pdf (дата обращения 02.07.2021).

11. Килинкарров В.В. Актуальные проблемы и тенденции в практике разрешения споров в сфере публично-частных партнерств в России // Санкт-Петербургский государственный университет. Мониторинг правоприменения. [Электронный ресурс]. URL:

<https://pravoprim.spbu.ru/yurisprudentsiya/administrativnoe-regulirovanie/item/418-aktualnye-problemy-i-tendentsii-v-praktike-razresheniya-sporov-v-sfere-publichno-chastnogo-partnerstva-v-rossii.html> (дата обращения 30.06.2021).

12. Ершов В.В. Правовая природа, функции и классификация принципов национального и международного права // Росс. правосудие. 2016. № 3. С. 5-36.

**ДОГОВОР ДАРЕНИЯ СОГЛАСНО СОВРЕМЕННОМУ
РОССИЙСКОМУ ГРАЖДАНСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ**
CONTRACT OF GIFT UNDER MODERN RUSSIAN CIVIL LAW

УДК 347.472

Фетисова Елена Александровна

студент магистратуры 2 курса

Юридического института

ФГАОУ ВО «Белгородский государственный

национальный исследовательский университет»

Россия, г. Белгород

Научный руководитель: Шалайкин Руслан Николаевич

кандидат юридических наук, доцент

Заведующий кафедрой «Гражданского права и процесса»

Юридического института

ФГАОУ ВО «Белгородский государственный

национальный исследовательский университет»

Россия, г. Белгород

***Аннотация:** Данная статья посвящена рассмотрению договора дарения в современном российском гражданском законодательстве. Актуальность выбранной для исследования темы заключается в том, что анализируемое соглашение признается одним из самых распространенных в практической жизни. В работе раскрывается определение понятия договора дарения, обозначаются его признаки и элементы. Кроме того, статья содержит разбор содержания рассматриваемого соглашения. Вдобавок, в работе присутствует анализ вопроса о возможности отмены дарения. В результате изучения и исследования обозначенного соглашения были рассмотрены и охарактеризованы правовые особенности как самого договора дарения, так и способов его заключения. Кроме того, в статье содержатся предложения о внесении дополнений в действующее*

гражданское законодательство, которые позволят устранить проблемные вопросы в практике применения норм, регулирующих отношения, возникающие в результате заключения договора дарения.

***Annotation:** This article is devoted to the consideration of a donation agreement in modern Russian civil law. The relevance of the topic chosen for the study lies in the fact that the analyzed agreement is recognized as one of the most common in practical life. The work reveals the definition of the concept of a donation contract, identifies its signs and elements. In addition, the article contains an analysis of the content of the agreement in question. In addition, the paper contains an analysis of the issue of the possibility of cancellation of donation. As a result of studying and researching the designated agreement, the legal features of both the donation agreement itself and the methods of its conclusion were reviewed and characterized. In addition, the article contains proposals for making additions to the current civil legislation, which will eliminate problematic issues in the practice of applying the rules governing relations arising from the conclusion of a donation agreement.*

***Ключевые слова:** договор дарения, соглашение, даритель, одаряемый, имущество, вещь, дар, безвозмездность, реальный договор, консенсуальный договор.*

***Key words:** donation agreement, agreement, donor, donee, property, thing, gift, gratuitousness, real contract, consensual contract.*

В современном мире люди ежедневно становятся участниками отношений, регулируемых гражданским правом, что, в свою очередь, привело к заметному возрастанию роли гражданско-правового договора. Не является исключением и дарение, которое возможно обозначить в качестве одного из самых распространенных, а также признать одним из старейших соглашений. На сегодняшний день отношения, которые порождает дарение, являются в разы шире и разнообразнее, чем это может сперва показаться. В связи с этим, представляется правильным и логичным рассмотреть и подвергнуть анализу обозначенный договор.

Обзор соглашения о дарении разумно начинать с определения, которое устанавливает, что в качестве такового принято понимать безвозмездные действия, совершаемые одной стороной. Они выражаются в передаче или обещании вручить вещь в собственность или имущественное право к себе или к третьему лицу, а также в освобождении или обещании освобождения от имущественной обязанности перед собой или перед третьим лицом [2]. Наиболее яркой отличительной особенностью обозначенного соглашения выступает именно безвозмездность, которая предполагает отсутствие прямого или скрытого намерения получить какое-либо благо за произведенные действия.

Следует заметить, что дарение постоянно выступает в качестве договора, что связано с обязательным условием, заключающемся в согласии одаряемого на принятие дара. Кроме того, отметим, что обозначенное соглашение, по общему правилу, является односторонним, а, следовательно, одаряемый не наделен обязанностями. Исключение составляет только особая разновидность дарения – пожертвование.

Обращая внимание на признаки анализируемого договора, заметим важную особенность, выражающуюся в его возможности быть как реальным, так и консенсуальным. Указанный факт свидетельствует о допустимости не только фактической безвозмездной передаче имущества, но и об обещании его вручить.

Рассматривая договор любого вида нельзя оставить без внимания и его элементы. Так, предметом анализируемого соглашения принято считать юридические действия, которые могут быть выражены в: передаче имущества в дар, освобождении от имущественных обязанностей. Заметим, что, в данном случае, объектом выступают исключительно: вещи, которые не были изъяты из оборота; имущественные права, не имеющие строго личного характера [1].

Сторон, участвующих в заключении рассматриваемого соглашения, принято обозначать как даритель и одаряемый. Заметим, что, по общему правилу, само по себе действие по передаче подарка предполагает

фигурирование в нем дееспособных лиц. Тем не менее, законом установлено, что малолетние и несовершеннолетние наделены возможностью, по своему усмотрению, совершать действия, направленные на безвозмездное получение выгоды. Указанное положение свидетельствует об их праве выступать в качестве одаряемых. Однако существует мнение о том, что применительно к малолетним, возможность самостоятельно принимать подарки является неразумной. Безвозмездность дарения не предполагает отсутствия расходов и неудобств, связанных с подарком [7, с. 15]. Думается, что, в данном случае, принимается во внимание, все-таки, разумность и благонадежность человека, желающего одарить малолетнего или несовершеннолетнего. Впрочем, малолетние и несовершеннолетние также имеют право выступать и в роли дарителя, совершая мелкие бытовые сделки или действия, направленные на распоряжение строго определенным имуществом в пределах, прямо указанных в законе [1].

Обратим внимание на ситуации, дарение в которых под запретом, если, конечно, не подразумевается поднесение, совокупная стоимость которого не превышает трех тысяч рублей. Так, указанное действие не допускается между коммерческими организациями [2]. Помимо того, запрещено вручение подарков работникам образовательных, медицинских, социальных и иных подобных учреждений людьми, пребывающими в указанных местах, а также их супругами и родственниками. Вдобавок, запрещено дарение лицам, замещающим государственные должности, если причиной такого жеста является занимаемый ими статус или исполнение непосредственных служебных обязанностей [3]. Закреплению данного положения способствовало весомое обстоятельство. В приведенных ситуациях возможно проследить определенную связь и зависимость дарителя от одаряемого [6, с. 297].

Заметим, что рассматриваемый запрет критикуется специалистами уголовного права, поскольку не соответствует противодействию коррупции. Проблема заключается еще и в том, что соответствующему служащему

подарок, стоимостью до трех тысяч рублей, представляется возможным передать неограниченное количество раз, что, в совокупности, может составить уже гораздо более значительную ценность. Подобные случаи нельзя исключить, и на практике, действительно, может возникнуть ситуация, когда соответствующие лица будут освобождены от уголовной ответственности. По этой причине, видится гораздо более правильной и практичной необходимостью исключения либо пересмотр нормы, позволяющей получать служащим поднесения небольшой стоимости, если причиной их вручения служат исполняемые обязанности или должностное положение.

Особое внимание заслуживает рассмотрение формы анализируемого соглашения. Так, если договор реальный, то его возможно совершить устно, за исключением случаев, когда: в качестве дарителя выступает юридическое лицо и совокупная стоимость подарка превышает предел трех тысяч рублей; предметом выступает недвижимое имущество [2]. А если имеет место обещание совершения действия по передаче поднесения в будущем, закон обязывает следовать таким правилам, как: придерживаться письменной формы, сформулировать ясно выраженное намерение передать дар, указать конкретное одаряемое лицо и точный предмет [2].

Важным выступает и рассмотрение содержания анализируемого соглашения. Так, консенсуальный договор наделяет одаряемого возможностью требовать его исполнения, а дарителя – обязанностью его совершения в соответствующий срок. Однако обратим внимание на то, что если подаренная вещь наделена большой неимущественной ценностью для дарителя, одаряемому уже необходимо проявлять бережное к ней отношение. В качестве примера, способного ярко проиллюстрировать данное утверждение, представляется возможным привести письма, которые содержат в себе волнующий знакомый почерк, их можно перечитывать, для обладателя они являются чем-то большим, чем воспоминания и важны для него как память. Конечно, понятие «большая неимущественная ценность» является оценочным, а вывод о том, представляет ли объект дара для дарителя таковой

смысл возможно сделать исключительно в отношении конкретной ситуации и определенных условий. Как правило, к обозначенной категории не принято относить недвижимые вещи, к примеру, в случае заключения соглашения о дарении жилого помещения, отсутствие в нем ремонта, отвечающего эстетическим требованиям дарителя, не является признаком ненадлежащего и некорректного обращения с подарком [5, с. 755].

Кроме того, интересным является тот факт, что рассматриваемое соглашение возможно совершить под отлагательным условием, иными словами, сделать зависимым от определенных обстоятельств различного рода. В качестве образца, способствующего пониманию сути приведенного утверждения, возможно привести достижение одаряемым полезного результата, которым может являться окончание учебного заведения, вступление в брак, рождение ребенка и иные. В подавляющем большинстве случаев введение указанного условия представляет собой поощрительную меру, способную побудить к определенной манере поведения.

Аналізу следует подвергнуть отказ как от исполнения соглашения, так и от принятия дара. Так, одаряемый наделен возможностью отвергнуть поднесение в любое время до его передачи. Указанная особенность свидетельствует о возможности одностороннего расторжения сделки. По этой причине, при условии совершения соглашения в письменной форме, дарителю предоставлена возможность требовать возмещения реального ущерба, причиненного отказом принять подарок [2].

Однако не стоит упускать из виду и право дарителя на отказ от исполнения договора, которым он может воспользоваться в случае изменения его имущественного или семейного положения, а также состояния здоровья. Важным является понимание того, что, в данном случае, принимаются во внимание обозначенные обстоятельства, наступившие после заключения соглашения и повлекшие за собой последствия такой силы, что выполнение действий, связанных с вручением поднесения в новых условиях, приведет к существенному снижению уровня жизни дарителя. Как правило, под

изменением имущественного и семейного благосостояния принято подразумевать снижение уровня доходов, выражающееся, к примеру, в потере оплачиваемой работы, утрате и гибели имущества ценностного характера, появлении новых членов семьи, которых необходимо содержать. А существенная деформация состояния здоровья дарителя проявляется в потере трудоспособности, наступлении инвалидности, а также другого заболевания, препятствующего осуществлению трудовой деятельности. Наличие указанного положения необходимо, так как оно было закреплено в связи с желанием обезопасить дарителя от жизненных обстоятельств различного рода, имеющих непредсказуемый характер.

Таким образом, рассмотрение обозначенного соглашения подошло к неоднозначному и дискуссионному вопросу, а именно, к анализу возможности отмены дарения, причем как в консенсуальном, так и в реальном договоре. Для начала следует обозначить обстоятельства, при наступлении которых указанное действие становится допустимым. Описываемые случаи всегда свидетельствуют о противоречии между мотивами и результатами дарения или же не достижении его целей. Во-первых, даритель наделен возможностью аннулировать дарение, если имеет место совершение одаряемым покушения как на его жизнь, так и на жизнь кого-либо из членов его семьи либо намеренное причинение дарителю телесных повреждений [8, с. 249]. Кроме того, обладают правом требования отмены соглашения и наследники человека, вручившего поднесение, в случае намеренного лишения жизни дарителя одаряемым [2]. Приведенное положение является, в какой-то степени, отражением моральных и нравственных канонов, поскольку мотив дарения предполагает благодарность или, как минимум, лояльность лица, получившего подарок. Во-вторых, даритель может аннулировать дарение в случае наступления опасности гибели подарка, наделенного большим неимущественным значением, вследствие недолжного обращения с ним одаряемого, поскольку он предполагал сохранность данной вещи. В-третьих, суд обладает полномочием отменить дарение, произведенное

индивидуальным предпринимателем или юридическим лицом и нарушающее положения закона, поскольку поднесение при этом, по сути, осуществляется за счет кредиторов дарителя и нередко преследует цели уменьшения обеспечения их требований [4]. Важным является и то обстоятельство, что соглашение о дарении может содержать возможность дарителя аннулировать дарение в случае, если он переживет одаряемого, ибо именно его он хотел облагодетельствовать [2]. Анализируемая ситуация, в любом случае, влечет для одаряемого обязанность возвратить сохранившейся подарок дарителю. Однако перечисленные правила не имеют отношения к обычным подаркам [2].

Важным является также и осознание того, что безвозмездность анализируемого соглашения, в основном, исключает ответственность человека, преподнесшего подарок, за ненадлежащую реализацию. Однако даритель отвечает за вред, нанесенный жизни, здоровью или имуществу одаряемого, который был вызван недостатками поднесения. Необходимым и достаточным условием обозначенной ответственности выступает наличие скрытых недостатков, возникших до передачи вещи, о которых даритель знал, но не предупредил одаряемого. Иными словами, приведенная ситуация является примером причинения человеку, принявшему подарок, имущественного вреда намеренными или грубо неосторожными действиями.

Таким образом, в процессе рассмотрения и анализа договора дарения становится очевидным вывод о том, что он, несомненно, является одним из самых распространенных и часто встречающихся в практической жизни. На сегодняшний день можно наблюдать детальное правовое регулирование отношений, порождаемых данным соглашением, что обусловлено системным характером источников современного гражданского права. Впрочем, стоит заметить, что многие вопросы, все-таки, остаются дискуссионными и трудно решаемыми с точки зрения не только практики их применения, но и взаимодействия с другими законодательными актами. Представляется, проводимое в последнее время реформирование гражданского законодательства неизбежно потребует решение проблем в сфере правовой

регламентации договора дарения. В частности, необходимость дальнейшего анализа складывающейся на практике ситуации применения дарения с целью обхода закона, например, весьма перспективным будет дальнейшее исследование указанных отношений посредством изучения межотраслевых связей, путем необходимости закрепления не только пределов самого подарка, но также и его отграничения от подкупа и взятки.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая. ФЗ от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.06.2021, с изм. от 08.07.2021) // Справочная правовая система «КонсультантПлюс: Законодательство», 2021.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая. ФЗ от 26.01.1996 № 51-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 08.07.2021) // Справочная правовая система «КонсультантПлюс: Законодательство», 2021.
3. Федеральный закон от 27.07.2004 № 79-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «О государственной гражданской службе Российской Федерации» // Справочная правовая система «КонсультантПлюс: Законодательство», 2021.
4. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 02.07.2021, с изм. и доп., вступ в силу с 18.10.2021) «О несостоятельности (банкротстве)» // Справочная правовая система «КонсультантПлюс: Законодательство», 2021.
5. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга третья. – М., 2017. – С. 755.
6. Российское гражданское право: Учебник: В 2 т. Т. II: Обязательственное право / Отв. ред. Е.А. Суханов. – 2-е изд., стереотип. – М.: Статут, 2011. – С. 297.
7. Сергеев А.П., Толстой Ю.К. Гражданское право: учебник. Часть 2. – М., 1998. – С. 15.
8. Шевчук Д.А. Гражданское право (курс лекций). – М.: Эксмо, 2014. – С. 249.

**ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ
ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ
LEGAL PROBLEMS AND PROSPECTS OF INVESTMENT
DEVELOPMENT PROGRAMS**

УДК 349

Хурцаев Магамед Абдул-Рашидович

Студент 3 курса магистратуры заочной формы обучения,

Магистерская программа «Юрист в сфере экономической деятельности»

ФГБОУ ВО «Российский государственный университет правосудия»

г. Москва

Научный руководитель: Савельев Виктор Николаевич

Д.филос.н, доцент, профессор кафедры финансового права.

ФГБОУ ВО «Российский государственный университет правосудия»

г. Москва

Аннотация: *Статья посвящена исследованию и рассмотрению правовых вопросов и перспектив инвестиционных программ развития. Эффективность инвестиционной деятельности в стране, а также в отдельных её регионах определяется взаимодействием федерального и регионального законодательства, компетенцией региональных органов государственной власти в решении вопросов законодательного регулирования инвестиционной деятельности. Отсутствие противоречий и наличие нормативной базы регулирующей все аспекты инвестиционной деятельности, которая позволит привлекать инвестиции на государственном и региональном уровне создает благоприятные условия для развития инвестиционных проектов. Тем самым государство будет выступать в качестве некоего гаранта соблюдения прав всех участников инвестиционного процесса, который готов принять на себя риски инновационной и инвестиционной деятельности.*

Annotation: *The article is devoted to the study and consideration of legal issues and prospects of investment development programs. The effectiveness of investment activity in the country, as well as in its individual regions, is determined by the interaction of federal and regional legislation, the competence of regional public authorities in resolving issues of legislative regulation of investment activity. The absence of contradictions and the existence of a regulatory framework regulating all aspects of investment activity, which will allow attracting investments at the state and regional levels, creates favorable conditions for the development of investment projects. Thus, the state will act as a kind of guarantor of the rights of all participants in the investment process, which is ready to take on the risks of innovation and investment activities.*

Ключевые слова: *инвестиционные-программы развития, инвестиционная деятельность, экономическое развитие, инвестиционное законодательство.*

Keywords: *investment-development programs, investment activity, economic development, investment legislation.*

На сегодняшний день в Российской Федерации существует нормативная база, включающая в себя все аспекты инвестиционной деятельности, что позволяет привлекать инвестиции на государственном и региональном уровнях. Так же за последние несколько лет произошло совершенствование правового регулирования инвестиционного законодательства Российской Федерации в целом, а также в каждом отдельно взятом субъекте.

Это выражается в компетенции региональных органов государственной власти в решении вопросов законодательного регулирования инвестиционной деятельности и во взаимодействии федерального и регионального законодательства.

К государственным нормативным актам, регулирующим инвестиционную деятельность, относятся Конституция Российской Федерации, Гражданский кодекс Российской Федерации, ряд указов

Президента Российской Федерации, регулирующих вопросы защиты прав инвесторов на финансовом и фондовом рынках. Кроме того, данную группу законов составляют основополагающие законы: Федеральный закон “об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений”, Федеральный закон “об иностранных инвестициях в Российской Федерации”, Федеральный закон “Об инвестиционных фондах” и др. Нормы косвенного регулирования инвестиционной деятельности нашли свое отражение в Налоговом, Бюджетном, таможенном, земельном и лесном кодексах Российской Федерации.

Важное значение имеют положения Федерального закона № 473 “О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации”. Закон устанавливает административно-правовой статус территорий опережающего развития и правовой режим осуществления предпринимательской и инвестиционной деятельности с целью привлечения инвестиций и опережающего социально-экономического развития. [1]

Региональные нормативно-правовые акты субъектов Федерации представлены в основном законами субъектов о государственной политике в области инвестиционной деятельности. В группу инвестиционных нормативно-правовых актов входят такие документы, как Стратегия социально-экономического развития субъекта, стратегия инвестиционного развития, закон о государственном регулировании инвестиционной деятельности, положения об оценке эффективности региональных инвестиционных проектов, целевые программы поддержки инвестиционной деятельности в регионе и другие.

При регулировании инвестиционной деятельности в субъектах Российской Федерации наблюдается нехватка механизмов решения проблем инвестиционной деятельности, а интересы местного населения, инвесторов и органов власти не соблюдаются. Вопрос инвестиционной привлекательности территорий для частных инвесторов по-прежнему остается весьма

актуальным. После присоединения Крыма и Севастополя в состав Российской Федерации повышение и выравнивание уровня социально-экономического развития территорий должно осуществляться не только за счет средств федерального бюджета, но и путем создания условий для привлечения инвестиций в указанные субъекты.

В этой связи весьма своевременным стало решение Правительства Российской Федерации о создании в 2015 году на территории Республики Крым и города федерального значения Севастополя свободной экономической зоны (ОЭЗ) сроком на 25 лет. Тринадцатилетний опыт эксплуатации различных типов зон в Российской Федерации показал жизнеспособность государственного проекта по формированию " точек роста" на специально отведенных территориях. [2, с. 320]

Благодаря механизму особых экономических зон весьма успешно сочетаются прямое государственное финансирование с универсальными налоговыми инструментами распределения средств государственной финансовой поддержки. Эффективность функционирования особой зоны заключается в правильном выборе типа зоны, а именно с учетом имеющихся на конкретной территории природных, материальных, трудовых ресурсов и инфраструктуры, а также правильным выбором вида налогового стимулирования.

В соответствии с законодательством, статус участника СЭЗ может быть получен путем подачи заявки при соблюдении следующих условий:

- 1) постановка на учет на территории Республики Крым или территории города федерального значения Севастополя;
- 2) постановка на учет в налоговом органе;
- 3) Наличие инвестиционной декларации, в которой указывается:
 - цель инвестиционного проекта;
 - виды деятельности (за исключением использования недр для разведки и добычи полезных ископаемых, разработки месторождений на континентальном шельфе Российской Федерации);

- Технико-экономическое обоснование инвестиционного проекта (с указанием количества планируемых рабочих мест и размера средней заработной платы),

- общий объем капитальных вложений, планируемых в рамках инвестиционного проекта (в первые три года с даты заключения договора объем капитальных вложений для субъектов малого и среднего предпринимательства должен составлять не менее 3 млн рублей, для иных лиц - не менее 30 млн рублей),

- график реализации годового объема капитальных вложений в первые три года реализации инвестиционного проекта.

Следует отметить крайне сжатые сроки заключения соглашения об условиях деятельности в ОЭЗ. Минимальный срок для получения статуса участника СЭЗ составляет 10 дней, максимальный-25 дней.

При этом срок рассмотрения документов зависит от объема планируемых капитальных вложений:

- до 100 миллионов рублей. - в течение 7 дней;

- более 100 миллионов рублей. - от 7 до 22 дней.

В течение 3 дней с момента получения копии заключенного договора лицо вносится в реестр и приобретает статус участника СЭЗ. В ОЭЗ предусмотрены пониженные налоговые ставки по корпоративному подоходному налогу, единому сельскохозяйственному налогу, при применении упрощенной и патентной систем налогообложения. [3, с. 31]

После нескольких лет функционирования свободной экономической зоны на Крымском полуострове различные министерства, федеральное правительство и региональные власти определили узкие, с их точки зрения, места в деятельности участников ОЭЗ, приняли решение что-то регулировать и упорядочивать.

Для этого был принят Федеральный закон от 25 декабря 2018 года № 485-ФЗ. Он вступил в силу 25.12.2018 года. Главным и одним из существенных

недостатков Федерального закона № 377-ФЗ стало несовершенство механизма заключения договоров об условиях деятельности в СЭЗ.

В результате чего была создана ситуация, при которой хозяйствующий субъект, получая преференции, предусмотренные для участников СЭЗ, осуществляет капитальные вложения за счет средств, сэкономленных на обязательных платежах, либо отказывается от реализации проекта через 2 года. При этом, ответственность за такие действия законом не предусмотрена.

В настоящее время принято во внимание, что инвестиционная декларация участника СЭЗ должна содержать, в частности, график реализации годового объема капитальных вложений в первые 3 года реализации инвестиционного проекта. Инвестиционная декларация также должна содержать технико-экономическое обоснование инвестиционного проекта с указанием количества планируемых к созданию рабочих мест и средней заработной платы. [4]

Согласно новой редакции Федерального закона № 377-ФЗ, лицо, намеревающееся получить статус участника СЭЗ, теперь должно быть зарегистрировано на территории Республики Крым или города Севастополя в зависимости от места реализации инвестиционного проекта, а также должно быть зарегистрировано в налоговых органах там же.

Для деятельности филиалов и представительств юридических лиц - участников ОЭЗ, расположенных за пределами ОЭЗ, специальный режим предпринимательской и иной деятельности в ОЭЗ не применяется. Перечень случаев, когда договор аренды государственного или муниципального земельного участка заключен без проведения торгов, дополняется случаем предоставления участнику СЭЗ земельного участка на территориях Республики Крым и города Севастополя для реализации Договора об условиях деятельности в СЭЗ, заключенного в соответствии с Федеральным законом № 143-ФЗ. 377-ФЗ (новый пункт 38 вышеупомянутого пункта). До настоящего времени возможность предоставления земельных участков участникам СЭЗ

для реализации Соглашения об условиях деятельности в СЭЗ в аренду без проведения торгов не предусматривалась.

В связи с этим целесообразно разработать рамочный закон, который послужил бы фундаментом для других федеральных и региональных нормативных правовых актов. Закон, который включает в себя положение о государственных гарантиях сохранения прав инвестиционных инвесторов. Вместе с тем необходимо создать налоговые стимулы для инвестиционного риска и систему страхования инвестиций.

Резюмируя проведенное исследование, по результатам анализа и рассмотрения отечественного и зарубежного опыта реализации инвестиционных проектов, в приоритет моно выдвинуть следующие меры:

- сохранение налоговых льгот при снижении совокупного налогообложения прибыли инвестиционных фондов, субъектов малого и среднего предпринимательства (МСБ), организаций и их филиалов, а также снижение налоговой нагрузки организаций, участвующих в реализации инвестиционных процессов;

- внедрение инвестиционного налогового кредита в практику инвестиционного предпринимательства;

- предоставление участникам процесса инвестиционного финансирования различного рода льгот (по отношению к лизингу, лизингу и др.);

- изменение налоговой практики в отношении субъектов малого и среднего предпринимательства, осуществляющих инновационную деятельность; налоговые вычеты должны в полном объеме поступать в региональные или местные бюджеты, так как это позволит повысить привлекательность региональных предприятий и организаций, а также участников инвестиционного процесса.

Вместе с тем, важно обеспечить реализацию мер государственной поддержки инвестиционных процессов. Эти меры должны быть направлены на снижение бюрократической нагрузки инвестиционных организаций; дать

возможность субъектам малого и среднего предпринимательства на равных условиях с крупными корпорациями принимать участие в конкурсе на получение госзаказа; ограничить предоставление государственной поддержки предприятиям, не способным гибко реагировать на рыночные условия.

Проведенное исследование выявило тенденцию к государственному участию в финансировании инвестиционных проектов, направленных на применение опыта европейских стран с кластерной системой финансирования высокотехнологичных проектов в отечественной практике.

В настоящий момент в России отсутствуют рекомендации в плане создания системы финансирования высокотехнологичных проектов с полной копией зарубежного опыта. Однако такой опыт может быть применен и для создания так называемых "правил игры" инвестиционного финансирования. В процессе формирования инвестиционной инфраструктуры России целесообразно создавать и развивать инновационные кластеры. [5, с. 272]

Более того, создание как внутренних (региональных) кластеров, так и трансграничных (например, с Норвегией, Финляндией, Китаем) становится выгодным для Российской Федерации. Создание таких кластеров способствует повышению конкурентоспособности приграничных регионов Российской Федерации за счет обмена между участниками кластера не только ресурсами, но и технологиями (как управленческими, так и производственными).

Со стороны организационных механизмов, на основе изученной литературы и зарубежного опыта финансирования инвестиционных проектов целесообразно разработать и внедрить в схему инвестиционного предпринимательства "программу создания и развития локальных инновационных центров".

Данная программа предусматривает:

- 1) Создание Агентства государственно-частного партнерства;
- 2) внедрение программ софинансирования для реализации:

- совместные исследования и разработки в важных для государства отраслях;

- передача результатов научных исследований предприятиям;

- инновационные проекты местных инновационных центров;

3) создание инвестиционных фондов путем применения механизмов государственно-частного партнерства и мобилизации государственных и частных финансовых ресурсов для финансирования работы местных инновационных центров.

В то же время рекомендуется создать новый структурный элемент финансовой системы инновационного банка, который будет оказывать большое влияние на развитие местных инновационных центров. Контрольный пакет акций этого банка должен принадлежать государству, соучредителями могут быть крупные промышленные предприятия, инновационные компании и другие заинтересованные лица. Преимуществом предлагаемого механизма можно назвать:

- для бизнеса: прямые государственные гарантии и поддержка инвестиционных и инновационных проектов;

- для государства: сокращение бюджетных расходов за счет привлечения частного капитала в инновационную деятельность, повышение инвестиционной и инновационной активности предприятий, перераспределение инвестиционных и инновационных рисков.

Вывод:

Вышеуказанная программа будет способствовать развитию и укреплению отношения между государством и представителями научной сферы и бизнеса. Задача государства в данном процессе будет заключаться в финансовой поддержке проведения научных исследований, в формировании благоприятных условий для взаимодействия науки и хозяйствующих субъектов. При этом государство будет выступать в качестве некоего гаранта соблюдения прав всех участников инвестиционного процесса, который готов принять на себя риски инновационной и инвестиционной деятельности.

Литература

1. Федеральный закон «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации» от 29.12.2014 № 473-ФЗ. – URL: <http://www.consultant.ru> Дата обращения: 16.05.2020
2. Трофимова В. В., Тарасов В. И., Нехайчук Д. В. Крымский вектор в управлении развитием территориями: от теории к практике: Монография. – Симферополь: Крымский институт бизнеса. – 2016. – 320 с
3. Терехова Е.В. Правовое регулирование государственных инвестиций в Российской Федерации // Вопр. экономики и права. 2010. № 8. С. 31
4. Старшов А. А. Правовое регулирование инвестиционной деятельности в Российской Федерации // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2019. – № 2 (февраль). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://e-koncept.ru/2019/194014.htm>. Дата обращения: 16.05.2020
5. Правовые режимы: актуальные общетеоретические и конституционно-правовые проблемы: монография / В. Н. Власенко, С. А. Денисов, Я. Зелинский; под ред. Н. А. Фроловой, В. Ю. Панченко. - Краснояр. : СФУ, 2016. - 272 с.

**ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ ФОРМИРОВАНИЯ ЦЕННОСТНЫХ
ОРИЕНТАЦИЙ ПОКОЛЕНИЯ Z**

**PEDAGOGICAL CONDITIONS FOR FORMING VALUE ORIENTATIONS OF
GENERATION Z**

УДК 316.6

Алсу Рамилевна Рахманова,

к.п.н., доцент кафедры педагогики Елабужского института (филиал)

Казанского федерального университета,

Россия, г. Елабуга

Елена Викторовна Салимуллина,

старший преподаватель кафедры педагогики Елабужского института

(филиал) Казанского федерального университета,

Россия, г. Елабуга

Аннотация: В современной ситуации исторически значимых изменений общества формирование ценностных ориентаций цифрового поколения становится основополагающим фактором их воспитания. Одной из важнейших задач воспитания является формирование ценностных ориентаций подрастающего поколения. Данная статья посвящена вопросам формирования ценностных ориентаций поколения Z. Автор выделяет и подробно рассматривает ряд педагогических условий формирования ценностных ориентаций у поколения Z.

Abstract: In the current situation of historically significant changes in society, the formation of value orientations of the digital generation is becoming a fundamental factor in their upbringing. One of the most important tasks of upbringing is the formation of value orientations of the younger generation. This article is devoted to the formation of value orientations of generation Z. The author identifies and examines in detail a number of pedagogical conditions for the

formation of value orientations in generation Z.

Ключевые слова: поколение Z, ценностные ориентации поколения Z, социально значимые установки, педагогические условия, цифровое поколение.

Key words: generation Z, value orientations of generation Z, socially significant attitudes, pedagogical conditions, digital generation.

Основная задача системы образования заключается в формировании высоконравственной личности, в развитии ее гуманистического сознания на основе индивидуальной системы ценностей. Именно педагогу отводится первоочередная роль в повышении целеустремленности представителей поколения Z, появлении навыка целеполагания, осознании значимости семьи и ближайшего окружения, положительном самоотношении, переоценке ценностей, и, в конечном итоге, формировании эффективной системы ценностных ориентаций [8].

В педагогике ценности рассматриваются как нравственные ориентиры воспитания будущего поколения, лежащие в основе формирования нравственных отношений учащихся с окружающими людьми, в формировании высоконравственной личности.

Особое значение имеют педагогические взгляды А.С. Макаренко, который настаивал на введение таких нравственных ценностей в педагогический процесс, как любовь, милосердие, доброта. О парадигме гуманистического воспитания также говорили Ш.А. Амонашвили, Б.Т. Лихачев, В.А. Сластенин В.А. Сухомлинский и другие.

В.А. Сухомлинский говорил о таких базовых ценностях, как патриотизм, долг перед Родиной, отцом, матерью, учителем. Б.Т. Лихачев говорил о такой важной ценности, как природа, которая, по его мнению, порождает гуманность, красоту, открытость, восхищение. Также он обращал внимание на воспитание воли к жизни, достоинства, коллективизма, уверенности в себе и уравновешенности.

В.А. Сластенин говорил об общечеловеческих ценностях (человек,

ребенок, учитель, творческая индивидуальность), духовных ценностях (опыт, учения, способы мышления) и индивидуальных ценностях (способности, индивидуальные качества, идеалы) [6].

Педагогическая наука изучает педагогические условия формирования ценностных ориентаций у подрастающего поколения через новое наполнение литературного и общегуманитарного школьного курса; через воспитание трудолюбия, оптимизацию всего учебно-воспитательного процесса.

Таким образом, ценностные ориентации являются сложным социальным и личностным качеством, характеризующим содержание активности и поведения личности, ее направленность, определяющее отношение личности к миру, к себе, личностным позициям, поступкам и поведению. Ценностные ориентации личности выступают в виде сложной иерархической многоуровневой системы, где они занимают промежуточное положение между мотивационно-потребностной сферой и системой личностных смыслов.

Необходимо выделить педагогические условия формирования ценностных ориентаций у поколения Z:

1. Учет возрастных и индивидуальных особенностей представителей поколения Z.

2. Вторым немаловажным условием является проведение первичной диагностики с целью выявления индивидуальной системы ценностных ориентаций каждого представителя поколения Z и определить наличие значимых целей в жизни [3].

3. Для формирования ценностных ориентаций у юношей и девушек поколения Z необходимо тщательно подобрать содержание образования и воспитания. Важно процесс формирования ценностных ориентаций поколения Z будет ориентировать на духовно-нравственное становление личности и формирования социально значимых ценностей. Содержание нравственного воспитания представляется как целенаправленное и систематическое воздействие на сознание, чувства и поведение молодых людей поколения Z с

целью формирования у них нравственных ценностей, соответствующих требованиям общественной морали. С этой целью необходимо применить специально разработанное программно-методическое обеспечение, содержание которого будет соответствовать целям деятельности, и направлено именно на раскрытие ценностных аспектов [2].

Современному педагогу необходимо решить две задачи:

1) во-первых, создать условия для активного развития и роста поколения Z, осуществления их профессиональной миссии и самоорганизации, подготовка к личному достижению жизненных целей;

2) во-вторых, сформировать у поколения Z социально значимых установок, подготовка к выполнению общественно-значимых функций [1].

Процесс освоения молодыми людьми ценностей может проходить в двух аспектах: процессуальный и содержательный.

1) Содержательный компонент реализуется через освоение знаний о ценностях, нормах поведения, способность к сочувствию и сопереживанию, осознание необходимости определенного поведения в соответствии с ценностями, готовность поступать в соответствии с имеющимися знаниями и имеет ряд особенностей (неустойчивость, недостаточность), обусловленных возрастными особенностями подросткового возраста.

2) Процессуальный аспект включает в себя этапы освоения подростками нравственных ценностей: от познания смыслового содержания нравственных норм и ценностей до реализации в поведении [9].

4. Важным условием является то, что процесс формирования ценностных ориентаций должен осуществляться в воспитательном процессе с использованием тренинговых упражнений. Ставя перед собой цель по формированию ценностных ориентаций юношей и девушек поколения Z, педагогу, прежде всего, необходимо определить наиболее эффективные методы обучения и воспитания. Многочисленные психолого – педагогические исследования показали, что эффективным методом работы в юношеском возрасте являются занятия с использованием тренинговых упражнений [4].

Тренинговые упражнения в группе позволяют развивать необходимые знания, умения, навыки человека, а также лучшее понимание себя и других.

Тренинговое упражнение представляет собой относительно обособленный в структурном и смысловом отношении блок работы, построенный вокруг какого-то конкретного действия и направленный на решение общих задач [5].

В тренинговых упражнениях интегрируются различные методы. Наиболее часто в тренинговых упражнениях используются коммуникативные игры и групповые дискуссии, в ходе которых обсуждаются результаты упражнения. Эффективность занятия во многом зависит от того, насколько хорошо подобраны тренинговые упражнения. Каждое упражнение должно соответствовать достижению поставленных целей и задач, а также условиям работы с конкретной группой.

Задачи тренинговых упражнений по формированию ценностных ориентаций поколения Z сводятся к следующим:

- 1) Способствовать развитию представлений о собственных психологических возможностях, потребностях, интересах, ценностях.
- 2) Развить внутреннюю регуляцию в когнитивном, эмоционально-волевом поведенческом уровне.
- 3) Способствовать формированию общественно значимых мотивов выбора жизненного пути, места в мире и среди других людей.
- 4) Способствовать развитию личности как субъекта собственной жизни, ответственности ее за свой свободный выбор, перед самим собой, близкими, вплоть до переживания собственной ответственности за судьбу общества [7].

Таким образом, к педагогическим условиям формирования ценностных ориентаций у поколения Z были отнесены следующие: учет возрастных, индивидуальных, психологических и личностных особенностей поколения Z; начальная диагностика ценностных ориентаций и наличия значимых целей в жизни юношей и девушек поколения Z; содержание процесса формирования

ценностных ориентаций поколения Z должно быть ориентировано на духовно-нравственное становление личности и формирование социально значимых ценностей; процесс формирования ценностных ориентаций должен осуществляться в воспитательном процессе с использованием тренинговых и игровых упражнений.

Список литературы

1. Аплетаяев, М.Н. Система воспитания нравственной личности в процессе обучения / М.Н. Аплетаяев. – Омск: Изд-во Ом. ГПУ, 2013. – 256 с.
2. Крапивка, И.А. Проблемы формирования ценностных ориентаций в подростковом возрасте / И.А. Крапивка // Общество: политика, экономика, право. – 2010. – № 1. – С.42 -46
3. Кутьев, В.О. Внеурочная деятельность школьников / В.О. Кутьев. – М.: Просвещение, 2013. – 223 с.
4. Мозговой, С. Г. Тренинг как эффективный метод обучения студентов / С.Г. Мозговой и др. // Концепт. – 2011. – Т. 12. – № 4. – С. 31-33.
5. Сивцова, А.А. Программа тренинга по ценностно-смысловому и личностному самоопределению старших подростков / А.А. Сивцова. – Кочки: МКДОУ Кочковский д/с «Солнышко», 2017. – 36 с.
6. Слостенин, В.А. Педагогика: учеб. пос. для студ. пед. вузов / В.С. Слостенин, И.Ф. Исаев, А.М. Мищенко, Е.Н. Шиянов. – М.: Академия, 2015. – 512 с.
7. Созонов, В.П. Организация воспитательной работы в классе / В.П. Созонов. – М.: Центр «Педагогический поиск», 2012. – 160 с.
8. Щуркова, Н.Е. Воспитание детей в школе / Н.Е. Щуркова. – М.: Новая школа, 2018. – 206 с.
9. Яновская, М.Г. Эмоционально-ценностные технологии нравственного воспитания / М.Г. Яновская. – Киров: Изд-во ВГПУ, 2008. – 93 с.

РАЗВИТИЕ УЧЕТА МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ

DEVELOPMENT OF ACCOUNTING OF MATERIAL AND PRODUCTION STOCKS

УДК 331.421.1

Ахмед Хуссейн,

Магистрант 2 курс,

факультет «Институт экономики и финансов»

Волгоградский государственный университет

Россия, г. Волгоград

***Аннотация:** Наличие запасов (будь то сырье, которое будет использоваться в производстве, или готовые материалы, готовые к продаже) является важной и важной опорой деятельности любого проекта, где компания полагается на эти списки при выполнении бухгалтерских операций или заключении договоров на продажу продукции или покупку сырья, необходимого для производства, и эти запасы также играют важную роль в производственном процессе проекта. В данной работе мы выделяем важный фактор, влияющий на развитие учета материально производственных запасов, где завышение объема запасов является фактором завышения стоимости компании. В этой работе мы объясним механизм, который помогает избавиться от этого фактора, что напрямую отражается при учете материально-производственных запасов.*

***Annotation:** Availability of inventory (whether it is raw materials to be used in production or finished materials ready for sale) is an important and important pillar of the activities of any project where the company relies on these lists when performing accounting transactions or concluding contracts for the sale of products or purchase raw materials required for production, and these stocks also play an important role in the production process of the project. In this work, we highlight the most important factors affecting the development of accounting for inventories,*

where Overestimation of the volume of inventories is a factor in overestimating the value of the company. In this paper, we will explain the mechanism that helps to get rid of this factor, which is directly reflected when accounting for inventories.

Ключевые слова: *материально-производственные запасы, анализ, учет, Положение по бухгалтерскому учету, финансовая отчетность, запасы.*

Keywords: *inventories, analysis, accounting, Regulation on accounting, financial reporting, stocks.*

Запасы в любой компании рассматриваются как актив этой компании [1-3], поэтому их стоимость влияет на общую стоимость компании. Следовательно, можно сказать, что возникновение какой-либо ошибки в учета материально-производственных запасов приводит к завышению стоимости компании [4], Это приведет к увеличению суммы налогов, уплачиваемых этой компанией. Технологическое развитие может эффективно способствовать предотвращению таких ошибок. В этой работе мы представляем модель программы, с помощью которой можно очень точно и быстро получить данные инвентаризации, а также представим схеме работы этой программы.

Идея программы и механизм ее реализации:

Когда рабочие вводят материалы на склад, штрих-код помещается для каждого типа хранимого материала, и количество единиц этого материала рассчитывается с помощью светового датчика (в случае сыпучих материалов рассчитывается вес). Штрих-код включает полностью информацию об элементе, такую как тип, себестоимость за единицу, срок годности и т. Д. Данные переносятся в программу, который в свою очередь добавляет прибыль и рассчитывает окончательную стоимость продукта. Также определяет доступное количество товара на складе.

Следует отметить, что человеческий фактор используется только на первом этапе (в процессе сортировки), и на последнем (в процессе транспортировки каждого типа хранимого материала для размещения внутри склада в определенном месте). Что касается расчета количества каждого типа

материала, это делается с помощью устройства, которое считывает штрих-код для каждого продукта и передает данные на компьютер.

Что касается программы, она вычисляет количество каждого типа материала по данным, предоставленным штрих-кодом для каждого материала [5]. Затем программа может определить себестоимость и цену продажи после добавления прибыли к стоимости. Программа автоматически удаляет просроченный материал из складских счетов и выдает предупреждение сотруднику до истечения срока годности материала или продукта, чтобы он мог действовать.

Таким образом, компания избегает ошибки при расчете количества, имеющегося в магазинах и пригодного для использования, то есть определяет фактические запасы каждого материала или продукта. Поврежденный не считается доступным для использования, что позволяет компании не переоценивать этот актив. На рисунке 1 ниже показана схема работы программы.

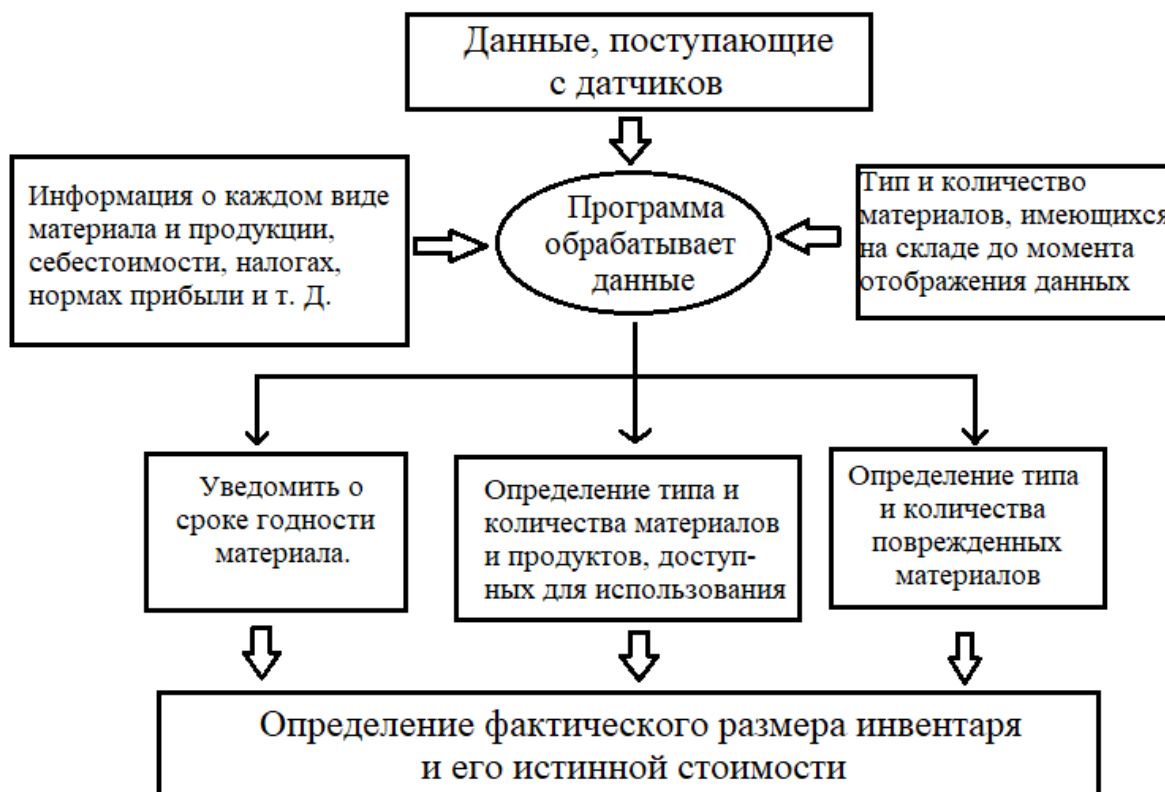


Рис1. Схема работы программы.

Преимущества и недостатки этого метода:

Использование этой программы позволяет сократить время и усилия, необходимые для проведения инвентаризации. Его использование также приводит к устранению человеческих ошибок, возникающих при этом процессе. Стоит отметить, что эта программа предоставляет важную информацию о состоянии материалов и товаров в складываниях, также как дает реальную стоимость метиреалов и продуктов, Таким образом, эта программа позволяет компании избежать проблемы завышения стоимости одного из ее активов.

Хотя эта программа имеет много преимуществ, у нее есть некоторые недостатки, поскольку использование такой программы в процессе учета складских запасов требует высокой степени сложности, а также требует наличия высококвалифицированного сотрудника для работы с данными, представленными программа и механизм ввода первичных данных о материалах и изделиях. Кроме того, стоимость оборудования, используемого в системах регистрации ввода (датчики для подсчета товаров, поступающих и покидающих склад), совсем не мала.

Область применения этого метода:

Чтобы использование такого метода было целесообразным с экономической точки зрения, его необходимо использовать в крупных компаниях, которые владеют огромными складами, например, в компании-поставщике или огромных заводах, потому что использование этой технологии значительно снизит количество рабочих в складываниях, а также сократит количество сотрудников бухгалтерии, так как это уменьшит процент продуктов и материалов, срок годности которых истекает, а руководство склада или сотрудники их не заметят. Хотя эти потери небольшие, они остаются очень ценными, если принять во внимание огромные запасы компании.

Вывод:

Использование современных технологий может значительно помочь в развитии учета запасов, поскольку с помощью специального оборудования и программного обеспечения можно обеспечить точную и быструю оценку количества и типов материалов и продуктов на складах компании. Такая важная информация позволяет компании точно оценить один из своих активов, и это позволяет избежать уплаты налогов на непригодные для использования материалы и продукты.

Литература

1. Hilmola O.P. Role of inventory and assets in shareholder value creation / O.P. Hilmola // Expert Systems with Applications: X 5. 2020. №5. С. 100027 – 100037.
2. Toomey J.W. Inventory management: principles, concepts and techniques / J.W. Toomey. М.: Springer Science & Business Media, Берлин, Германия, 2000. 228 с.
3. Singh D. Inventory management in supply chain / D. Singh, A. Verma // Materials Today: Proceedings. 2018. Vol.5. Issue.2. С. 3867-3872.
4. Suhaibu I. The impact of monetary policy on stock market performance: Evidence from twelve (12) African countries / I. Suhaibu, K.H. Simon, A. Mohammed // Research in International Business and Finance. 2017. №42. С. 1372-1382.
5. Reina L. Development of an inventory system for the control of fixed assets based on RFID technology / L. Reina, A. Balcucho, A. Martínez-Amariz // Journal of Physics: Conference Series. 2018. No1. С. 012049-012054.

ПРОБЛЕМЫ РЫНКА ЛИЗИНГОВЫХ УСЛУГ

LEASING MARKET PROBLEMS

УДК 338.1

Богачик Елена Викторовна,

преподаватель СПО

Сочинский институт (филиал) РУДН

Россия, г.Сочи

Аннотация: В статье рассматриваются некоторые аспекты современного состояния рынка лизинговых услуг в РФ, который играет важную значение в экономике страны при существующих рыночных условиях. Количество предприятий разных форм собственности и размера, участвующих в этих рыночных отношениях постоянно растет, что приводит к возникновению ряда проблем, различных по характеру и причинам возникновения. Разноплановость проблем создает необходимость поиска множественности путей их решения, учитывая их взаимосвязь и динамичность, а также зависимость от ряда внешних, макроэкономических факторов.

Annotation: The article discusses some aspects of the current state of the leasing services market in the Russian Federation, which plays an important role in the country's economy under existing market conditions. The number of enterprises of different forms of ownership and size participating in these market relations is constantly growing, which leads to a number of problems, different in nature and causes of occurrence. The diversity of problems creates the need to search for a multiplicity of ways to solve them, taking into account their interconnection and dynamism, as well as dependence on a number of external, macroeconomic factors.

Ключевые слова: лизинг, лизинговые компании, проблемы рынка лизинговых услуг, государственная поддержка.

Keywords: leasing, leasing companies, problems of the leasing services market, state support.

Развитие любого современного рынка сопряжено с наличие проблем на нем постоянного и переменного характера. В частности, например, проблема конъюнктуры рынка будет постоянной, независимо от условий среды деятельности экономического субъекта, в то время как, принятие законодательных ограничений или, наоборот, государственная поддержка, носят переменный характер.

Опираясь на изученный теоретический и практический материал, считаем, что все проблемы современного рынка могут быть сгруппированы в три группы, взаимосвязанных между собой как по причинам возникновения, так и механизму их решения:

- проблемы экономико - финансового спектра;
- проблемы организационного и распределительного характера;
- проблемы законодательного и нормативного регулирования взаимоотношений участников рынка и органов, контролирующих их.

Каждая группа взаимосвязана с двумя другими.

Рассмотрение каждой групп проблем и поиск путей их решения в первую очередь должен основываться на определении субъектов (компаний), наиболее зависимых от проблемности ситуации.

Классифицируя компании, работающие на рынке лизинговых услуг, по механизму обеспечения достаточности капитала, отраслевой специализации и подходам к управлению рисками, их можно объединить в три большие группы:

-лизинговые компании, аффилированные с банком или входящие в банковскую группу компаний (34% активов российского лизингового рынка). Компании группы специализируются на финансировании железнодорожного, автомобильного и авиационного транспорта, строительной и дорожно-строительной техники;

-лизинговые компании с государственным участием в капитале (40% активов российского лизингового рынка). Управление компаниями группы осуществляется с участием чиновников профильных министерств и ведомств,

отраслями специализации являются авиационный и железнодорожный транспорт, сельскохозяйственная техника;

-частные независимые лизинговые и кэптивные (финансовые организации при крупных производителях техники и автомобилей) компании (20% активов лизингового рынка). Независимые компании специализируются на финансировании малого и среднего бизнеса, кэптивные – сделок материнской компании и крупного бизнеса, отраслевая специализация распространяется на легковой и грузовой транспорт, сельскохозяйственную и железнодорожную технику [4, 494].

Для выделенных групп компаний в настоящее время, есть как проблемы идентичного плана, например, законодательное регулирование по ряду вопросов, так и субъектного, касающиеся только какой-то одной группы или носящие для нее первостепенный характер.

Первая группа проблем связана с конъюнктурой рынка, посредством присущей ей конкуренции. Конкуренция в лизинговом бизнесе с каждым годом становится все более агрессивной. В значительной степени это связано с освоением компаниями с государственным капиталом, ранее специализирующимися на крупных инфраструктурных проектах, розничного сегмента лизингового рынка, считавшегося полем для развития частных компаний. Так как компании с прямым или косвенным государственным участием имеют доступ к более дешевым источникам финансовых ресурсов, ценовой фактор используется ими как основной аргумент в конкурентной борьбе. Общее снижение лизинговых ставок оказывает негативное влияние, в первую очередь, на небольшие частные лизинговые компании, в целом способствуя повышению рыночной концентрации.

Под воздействием рисков макроэкономического уровня, вызванного пандемией COVID-19 распространившейся по всему миру в 2020 году и продолжающейся по сей день, сильнейшее нарушение допустимого баланса спроса и предложения будет способствовать только ухудшению состояния рынка лизинговых услуг, вплоть до введения его в кризисное состояние. Этот

прогноз наиболее очевиден для предприятий авиасообщения, по данным сайте агентства «Эксперт РА».

Исходя из этого, больше всего пострадали и пострадают еще компании третьей группы, если не будет поддержки государства. Хотя надо учитывать тот факт, что именно эти фирмы наиболее могут оказаться адаптивными к изменяющимся условиям, чем крупные предприятия. Компании первой и второй групп более защищены финансово в современных экономических условиях. Это подтверждается данными агентства «Эксперт РА», по которым тройка лидеров на протяжении всего 2020 года не претерпела изменений относительно данных 2019 года. Хотя, сокращение объема нового бизнеса ТОП-3 лизинговых компаний привело к снижению их доли на рынке по итогам 2020-го до 31% против 36% годом ранее.

Лидером рынка в данном рейтинге по итогам 2020 года стала компания ГТЛК (государственная транспортно-лизинговая компания, 100 % которой принадлежит РФ в лице Минтранса России.) с объемом нового бизнеса 176,9 млрд руб. Компания также стала лидером в таких крупных сегментах рынка, как пассажирский общественный транспорт («Эксперт РА» с 2020 года выделяет статистику по автобусами и троллейбусам впервые), железнодорожная и авиатехника, водный транспорт. Несмотря на первую позицию, в 2020 году объем нового бизнеса ее показал сокращение на 12%.

На втором месте - «Сбербанк Лизинг» (входит в группу «Сбер») с объемом нового бизнеса в 2020 году 137,9 млрд руб., стал крупнейшим лизингодателем в сегменте грузового автотранспорта, а также строительной и дорожной спецтехники, при этом снижение на 34%,

Третью позицию занимает «ВТБ Лизинг» в общем рэнкинге крупнейших лизингодателей с объемом нового бизнеса в 2020 году 120 млрд руб. его снижение активности относительно прошлого года составило 10%. Он же был лидером на рынке лизинга телекоммуникационного оборудования по итогам прошлого года.

В сегменте легкового автотранспорта лидером стала компания «Европлан» (100% принадлежит частному холдингу «САФМАР Финансовые инвестиции»), в сегменте сельскохозяйственной техники первое место сохранил государственный «Росагролизинг», В сегменте лизинга различного промышленного оборудования, а также медицинской техники лидерство прочно удерживает компания «Сименс Финанс» (принадлежит немецкому концерну Siemens).

При оценке ситуации за 2020 год относительно мировых показателей лизинговых услуг, 1-е полугодие завершилось резким падением российского рынка лизинга на 22 %, в то время как объемы нового бизнеса в Европе сократились еще значительно (-32 %, по данным Leaseurope) вследствие более продолжительных и жестких ограничительных мер. Однако 2-е полугодие позволило существенно уменьшить просадку российского рынка, и, как следствие, по итогам всего 2020-го объем нового бизнеса в РФ составил 1 410 млрд рублей, показав отрицательную динамику лишь на 6 % к 2019 году.

При общем снижении показателей рынка отраслевая динамика была неоднозначной. Корпоративные сегменты, такие как, ж/д техника и авиатехника, недвижимость, морские и речные суда просели за 2020 год на 36 %, в то время как объем розничных сегментов показал рост на 9 %.

Наибольшее сокращение произошло в сегменте лизинга недвижимости (-87 %), что обусловлено высокой базой 2019 года из-за разовой крупной сделки. Снижение объемов сделок крупнейших государственных компаний в таких крупных корпоративных сегментах, как ж/д техника и авиатехника, продолжается с середины 2019 года. Введенные карантинные ограничения и падение спроса на услуги перевозчиков вследствие пандемии усугубили положение и привели к сокращению объема нового бизнеса в данных сегментах на 26 и 15 % соответственно.

Новый бизнес-сегмента лизинга морских и речных судов сократился на 36 %. При этом помощь рынку, удержав его от существенного падения, оказала динамика розничных сегментов, большинство из которых

продemonстрировали двузначные темпы роста. Так, объем нового бизнеса в сегменте лизинга сельскохозяйственной техники и скота в стоимостном выражении вырос за год на 77 %, новый бизнес строительной и дорожно-строительной техники увеличился на 18 %.

Таким образом, по совокупности бизнесов лизинговый рынок России за 2020 год снизился на 6 % вследствие сокращения объема крупных сделок в сегментах ж/д и авиатехники, а также недвижимости. Такое негативное изменение рыночной конъюнктуры не может быть быстро возвращено в нормальные условия, без вмешательства государства. На рисунке 1 представлена графически динамика рынка лизинга в России за последние 5 лет.

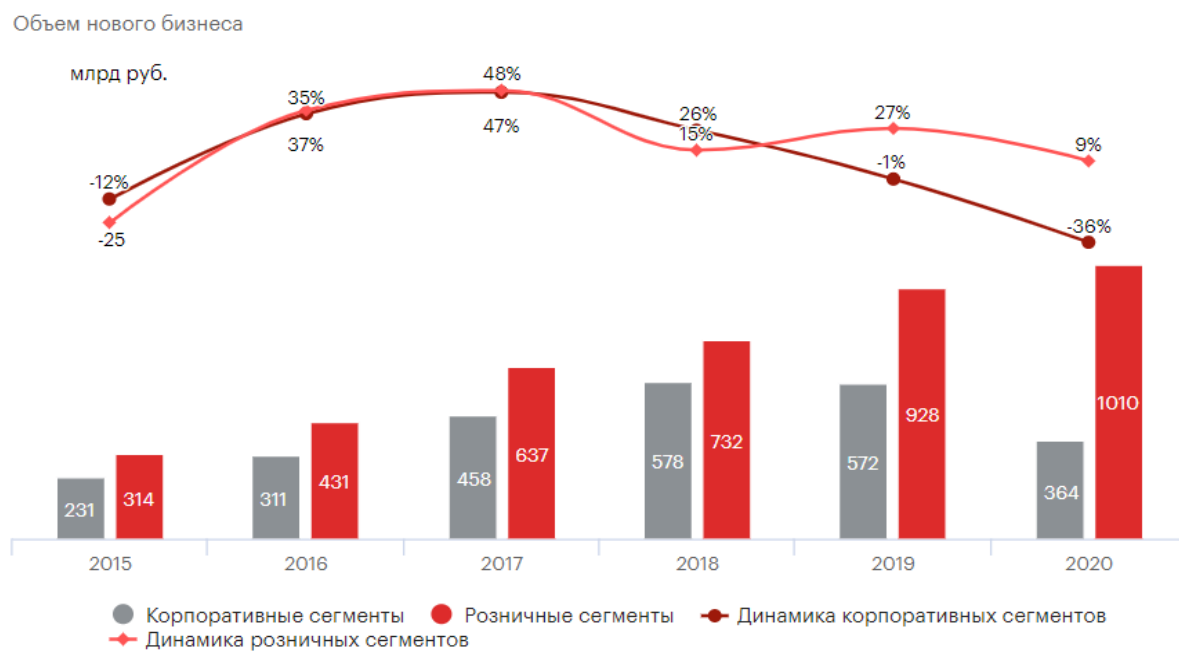


Рис. 1 – Динамика рынка лизинга России 2015-2020 гг.

Видно, что удерживать рыночные позиции компаниям первой и второй групп достаточно сложно, в то время как сегмент розничного лизинга показывает динамику стабильного роста в целом.

В составе этой группы проблем надо еще учитывать такую экономическую категорию как риски. Риски есть всегда и везде и только правильная их оценка, и своевременное распознавание, могут обеспечить

положительный эффект деятельности или максимальное снижение неизбежно отрицательного результата при изменении внешних факторов для фирмы.

В части лизингового рынка можно выделить следующие основные группы рисков, требующих обязательного контроля и анализа: маркетинговые, или рыночные риски, риск морального старения, ценовой риск, риск несбалансированности ликвидности, риск неплатежеспособности, процентный риск, валютный риск [6, 15].

Проблемы второй группы не так ярко выражены, но весьма ощутимы в общем объеме снижения активности рынка.

В первую очередь они обусловлены перераспределением лизинговых портфелей. Объем лизингового портфеля (лизинговые платежи к получению на дату) по итогам 2020 года вырос на 6,5 % и составил 5,2 трлн рублей. При этом увеличение объема лизингового портфеля во многом было обусловлено ростом объема реструктуризаций лизинговых договоров вследствие спада в экономике на фоне пандемии, а также переоценкой валютных договоров из-за ослабления курса рубля (-19 % за 2020 год).

По оценкам агентства «Эксперт РА», доля проблемных активов в портфеле лизинговых компаний составила 20 % в 2020 году, а в абсолютном выражении с конца 2019-го объем проблемных активов увеличился на 70 %. При этом обращает на себя внимание значительно более низкая доля проблемных активов в розничном сегменте.

Как и в предыдущей группе проблем, здесь наблюдаются неидентичная динамика падения активности компаний, в зависимости от группы. Так, около 10 % портфеля составляют проблемные активы розницы, в то время как в портфеле корпоративных компаний эта цифра значительно больше – 23 %. Разница обусловлена высокой концентрацией корпоративных портфелей на сегментах из наиболее пострадавших отраслей (ж/д и авиационный сегменты), в то время как розничные компании имеют более диверсифицированный по отраслям портфель с более ликвидным типом имущества,

характеризующегося более быстрыми сроками его изъятия и ремаркетинга в отличие от корпоративного сегмента.

Основной объем реструктуризаций был проведен в II квартале 2020-го года сроками от нескольких месяцев (преимущественно в розничных компаниях) до года (в договорах крупных клиентов в корпоративных сегментах).

Подавляющее количество лизингополучателей розничных компаний уже вернулись в свои графики, что предполагает дальнейшее снижение объема проблемных активов на балансе розничных компаний. В корпоративных сегментах проблемные активы сосредоточены прежде всего на балансах крупных государственных компаний. Динамика объема проблемных активов корпоративных компаний во многом будет зависеть от оказания мер государственной поддержки, а также дальнейшего развития эпидемиологической обстановки. Значимость этих факторов в определении размера проблемности рынка отмечают все аналитики, а также представители руководящего состава крупных фирм, как банковского сектора, так и с участием государства.

Рост объема проблемных активов на балансах лизинговых компаний привел к увеличению уровня резервирования и, как следствие, снижению показателей рентабельности. Вынужденный рост реструктуризаций лизинговых договоров оказал давление на способность лизингодателей обслуживать банковские кредиты, нередко выдаваемых под конкретные сделки. Для снижения рисков ликвидности, усилившихся из-за смещения графиков платежей по действующим клиентским договорам, лизинговые компании обращались в банки за реструктуризацией уже собственной задолженности.

Существует также проблема долгого рассмотрения спорных лизинговых вопросов, что связано с плохо организованным документооборотом фирм, особенно электронным, при сложности лизинговых сделок. Усиливается эта проблема и тем фактом, что существует определенная сложность в заключении лизинговых сделок между лизингополучателями, если они

относятся к субъектам малого и среднего бизнеса [8]. Это связано не только с их финансовой нестабильностью, но и с тем, что полноценной базы сведений о добросовестности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей в части возникающих и имеющихся лизинговых отношений нет. К тому же, многие крупные лизинговые компании просто не хотят иметь дело с индивидуальными предпринимателями, считая их не совсем финансово надежными.

Еще одной проблемой этой группы является пока еще отсутствие специально подготовленных высококвалифицированных кадров в области лизинговых операций и системы их подготовки [5, 27].

Проблемы законодательного и нормативного регулирования присущи практически всем сферам деятельности и экономикам всех стран. Идеального правового механизма решения экономических, социальных проблем пока не создано. Россия не является исключением в данном вопросе.

Несовершенство нормативно-правового регулирования, актуальна для 37% лизинговых компаний России [3, 326]. Существующее законодательство и судебная практика обнаруживают пробелы в регулировании критериев установления баланса интересов сторон лизинговой сделки в процессе расторжения договора и последующем изъятии имущества, лизинга недвижимости, повторного лизинга, лизинга сложного оборудования, исполнения налоговых обязательств в лизинговых правоотношениях.

Новизна лизинговых отношений для большей части компаний сопряжена со сложностью и непонятностью договорных обязательств по лизингу. Несовершенство законодательства, разрозненная судебная практика оставляют многие вопросы нерешенными. Особо это касается цены контракта, с изменением которой возникает много именно правовых проблем, из-за разных интересов сторон договора и регулирования одной и той же сделки множественностью правовых актов [2, 138]. Особо это актуально если одной из сторон договора выступает государственное и/или муниципальная организация. В этом случае как правило не исполняются в полном объеме

нормы гражданского законодательства, а в решении ситуации преобладают публично – правовые функции и интересы, реализуемые посредством Федерального закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»[1].

Можно констатировать, что пока не все нормы ГК РФ пересекаются с другими законодательными актами. Остаются расхождения разной степени с Федеральным законом «О финансовой аренде (лизинге)» и с Оттавской конвенцией УНИДРУА [7, 165].

По данным сайта агентства «Эксперт РА» доля проблемных договоров розничных лизинговых компаний на 01.01.2021 составила 10 % портфеля, а у корпоративных – 23 %, при этом качество активов у последних во многом будет зависеть от состояния авиаотрасли.

Таким образом, существующая проблемность лизинговых взаимоотношений пока еще сдерживает или тормозит развитие этого рынка в России.

Литература

1. Федеральный закон "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" от 05.04.2013 N 44-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] / Консультант-плюс. - 1997-2021. - Электрон. дан. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144624/ (дата обращения: 30.09.2021).
2. Зернов А. О., Воскресенская Е. В. Актуальные проблемы договора финансовой аренды (лизинга) // Colloquium-journal. 2020. №5 (57). С. 137-139.
3. Маркарян А. А., Зайцева И. Г. Рынок лизинговых услуг в России: проблемы и перспективы развития // E-Scio. 2020. №5 (44). С. 324-331
4. Симонов С.В., Федченко Е.А., Титоренко А.А. Проблемы развития российского рынка лизинговых услуг // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2019. Том 9. № 8А. С. 492-499.

5. Чиназирова С.К., Бюллер Е.А., Михайлюк М.Н., Шурухина Т.В. Проблемы и перспективы развития рынка лизинговых услуг // The Scientific Heritage. 2020. №54-7. С. 26-28.
6. Чирская М.А., Чумаченко Е.А. Риски российских лизинговых компаний: оценка и пути минимизации // Вестник Евразийской науки. 2019. №5. С.15-16.
7. Шанин, С. Р. Проблемы правового регулирования договора финансовой аренды (лизинга) / С. Р. Шанин. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. 2018. № 47 (233). С. 165-168.
8. Юркина В. И., Щурина С. В. Проблемы и перспективы развития лизинг в России// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2020. №1 (43). С. 168-172.

**НАСТОЛЬНЫЙ ТЕННИС КАК СРЕДСТВО ВОСПИТАНИЯ
ДВИГАТЕЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ**

**TABLE TENNIS AS A MEANS OF EDUCATING THE MOTOR
ACTIVITY OF YOUNGER SCHOOLCHILDREN**

УДК 37.1174

Голендухина Алина Владиславовна

студент магистратуры

3 курс, факультет «Физической культуры и спорта»

ФГБОУ ВО «Благовещенский государственный педагогический университет»

Россия, г. Благовещенск

Научный руководитель: Михайловский Александр Павлович

к.п.н., доцент

ФГБОУ ВО «Благовещенский государственный педагогический университет»

Аннотация: *В настоящей статье рассматривается вопрос использования настольного тенниса в качестве средства воспитания двигательной активности младших школьников в условиях внеурочных занятий физкультурно-оздоровительной направленности в общеобразовательной школе. Было проведено исследование, в ходе которого провели анализ влияния занятий настольным теннисом на организм младших школьников.*

В ходе исследования выявлено, что эффективный прирост показателей двигательной активности младших школьников будет при условии сочетания базовых средств физического воспитания и средств настольного тенниса, которые целесообразно использовать в отдельных внеурочных занятиях.

Annotationn: *This article discusses the use of table tennis as a means of educating the motor activity of younger schoolchildren in the conditions of extracurricular sports and recreation activities in a comprehensive school. A study was conducted, during which an analysis of the effect of table tennis classes on the body of younger schoolchildren was carried out.*

In the course of the study, it was revealed that an effective increase in the indicators of motor activity of younger schoolchildren will be provided by a combination of basic means of physical education and means of table tennis, which it is advisable to use in separate extracurricular activities.

Ключевые слова: *двигательная активность, настольный теннис младшие школьники, игровая деятельность.*

Keywords: *table tennis, physical activity, junior schoolchildren, play activities.*

В настоящее время, когда происходит активное информационное взаимодействие, жизненный темп повышен, у людей всех возрастов недостаточно двигательной активности, можно наблюдать определенную тенденцию к понижению состояния общего здоровья и иные проблемы. Кроме того, традиционный «сидячий» ритм жизни и современного младшего школьника характеризуется сниженной двигательной активностью, в связи с чем формирование установки на занятия физической культурой и спортом является крайне важным аспектом воспитания учащихся.

Кроме того, стоит отметить, что интересы и склонности к определенным видам физической активности начинают развиваться именно в возрасте 7-10 лет, выявляется особенность индивидуальных двигательных способностей и предрасположенность к различным спортивным видам спорта. Ведь это является источником для отличной физкультурно-оздоровительной направленности детей. Именно поэтому вопрос об использовании настольного тенниса в качестве средства воспитания двигательной активности младших школьников представляется крайне актуальным и вызывает особый интерес.

Сегодня, современный спорт представляет собой огромное разнообразие различных дисциплин и направлений, каждое из которых имеет свои индивидуальные особенности. Настольный теннис - захватывающая, бесконечно многообразная, доступная игра для представителей всех возрастов. До сих пор неизвестно, кто же является настоящим

основоположником игры. В настоящее время, единственного мнения о происхождении данной игры нет. Многие специалисты предполагают, что настольный теннис появился в Азии - Японии или Китае, но есть предположения и о том, что игра зародилась в Европе [2, с. 4]. Это достаточно популярная игра во всем мире. В России данным видом спорта занимаются миллионы людей. Он очень азартен, неожиданность технических комбинаций, стремительность атак и самоотверженность защиты, а легкость и быстрота движений представляют собой захватывающее зрелище.

Так, настольный теннис является индивидуальной спортивной игрой, которая ведется по определенным правилам. Играть в нее могут два или четыре участника, шариком и ракеткой на теннисном столе, который разделен на две равные половины сеткой, до выигрыша одним (одними) из соперников 11 очков при преимуществе не менее чем в 2 очка [5].

Изучив правила игры в настольный теннис, можно сделать вывод о том, что, как и любая другая спортивная дисциплина, настольный теннис имеет четко определенные правила, которые, в свою очередь, прошли несколько этапов изменений. Однако, правил не так много и они крайне просты для понимания в любом возрасте, что стоит, несомненно, отнести к достоинствам данной игры. Есть более упрощенный вид, в котором они сводятся к необходимости попасть в половину стола противника, причем шарик необходимо перелететь через сетку. Шарик вводится в игру подачами. Противник отвечает ударом только после отскока мяча на своей половине. Если это условие не соблюдается, то очко потеряно - его выигрывает второй игрок.

Настольный теннис, по мнению В. М. Паршаковой, оказывает активное воздействие на весь организм спортсмена, т.к. он характеризуется быстрым разнообразием действий игрока и включает в себя различные формы двигательной активности - движения, толчки, прыжки и удары. Занятия этим видом спорта крайне благотворно влияют на укрепление сердечно-сосудистой

и дыхательной систем, развивают двигательную систему и улучшают обмен веществ [4, с. 117].

Более подробно остановимся на ведущем качестве для настольного тенниса, а именно на ловкости или координационных способностях. Так, координация в настольном теннисе выражается в наличии специализированного восприятия «чувства мяча», развивающегося в течение всего времени занятий. Например, отличительным проявлением этого качества у высококвалифицированных спортсменов в настольном теннисе является развитая способность неожиданных сложных движений и двигательной импровизации, умение обрабатывать мяч в кратчайшие сроки. Следовательно, представляется возможным сделать вывод о том, что занятия настольным теннисом предоставляют возможность повысить уровень развития ловкости, что особенно важно в младшем школьном возрасте, который является сенситивным периодом развития координационных способностей.

Так же, занятия настольным теннисом играют определенную роль в развитии скоростных способностей школьников. В настольном теннисе они проявляются в основном в скорости движения, быстрой реакции на движущийся объект и скорости ударных действий [3]. Кроме того, очень часто данные качества помогают в различных жизненных ситуациях. Поэтому спортсмен-теннисист может поймать на лету падающую со стола чашку, быстро увернуться от летящего в него предмета и т.д. К слову, не просто так игра в настольный теннис используется в качестве специального тренировочного средства при подготовке космонавтов, вратарей хоккейных команд, операторов и других специалистов, которые должны суметь точно отреагировать на неожиданную ситуацию в экстремальных условиях. Заметим, что врачи-офтальмологи часто рекомендуют занятия данным видом спорта при небольшом ухудшении зрения, что бывает актуально для детей младшего школьного возраста.

Однако нельзя не отметить и тот факт, что продолжительность игры в настольный теннис может быть достаточно значительной, следовательно, занятия настольным теннисом положительно сказываются на развитии выносливости, которая является важнейшим физическим качеством, определяющим уровень работоспособности человека.

Следовательно, представляется возможным сделать вывод о том, что использование настольного тенниса как средства воспитания двигательной активности младших школьников представляется целесообразным и позволяет повысить уровень развития всех основных физических качеств, физических характеристик, а также специфических навыков, характерных для игровой деятельности. Кроме того, разнообразные контакты между школьниками, занимающимися настольным теннисом, создают условия для развития у них навыков социальных отношений и позитивного общения, для проявления инициативы, активности, осознания зависимости своих успехов от атмосферы, созданной в коллективе, что также имеет важное значение.

Таким образом, настольный теннис является таким видом спорта, который сочетает в себе разностороннюю двигательную активность школьников, соответствующую их самочувствию и физической подготовленности с паузами полного отдыха, что позволяет эффективно повышать показатели здоровья [1]. Но несмотря на свою простоту, в процессе игры в настольный теннис, который отличается высокой двигательной активностью, у младшего школьника формируются такие важные качества, как ловкость, быстрота, внимание, координация, глазомер, мышление и др. способности. Так, в процессе игровой деятельности младший школьник получает довольно значительную и в то же время посильную физическую нагрузку и вместе с тем эмоциональную зарядку, что позволяет с уверенностью назвать настольный теннис отличным средством воспитания двигательной активности младших школьников.

Литература

1. Гарифуллин, Р. Ш. Исследование влияния занятий настольным теннисом / Р. Ш. Гарифуллин, Р. Р. Хайруллин. — Текст: непосредственный // Вестник КазГУКИ. — 2019. — № 1. — С. 123-128.
2. Горошко, Н. И. Конспект лекций по настольному теннису / Н. И. Горошко. — Харьков: ХНАГХ, 2010. — 80 с. — Текст: непосредственный.
3. Митрофанов, С. Ю. Влияние занятий настольным теннисом на физическое развитие детей среднего школьного возраста / С. Ю. Митрофанов. — Текст: непосредственный // Материалы Всероссийской научно-практической конференции «Наука и социум». — 2020. — № 13. — С. 78-84.
4. Паршакова, В. М. Влияние занятий различными видами спорта на развитие физических качеств / В. М. Паршакова. — Текст: непосредственный // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. — 2021. — № 2-1. — С. 116-120.
5. Шалаев, В. А. Настольный теннис: правила игры, судейство соревнований / В. А. Шалаев, Е. А. Бородина. — Нижневартовск: Изд-во Нижневарт. гуманит. ун-та, 2009. — 51 с. — Текст: непосредственный.

**ЗАДАЧИ И ФУНКЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО
РЕГУЛИРОВАНИЯ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ**
TASKS AND FUNCTIONS OF STATE REGULATION IN
CONSTRUCTION

УДК 338.24

Доценко Михаил Александрович,

студент

3 курс, факультет «Государственное и муниципальное управление»

Институт государственной службы и управления РАНХиГС

Россия, г. Москва

***Аннотация:** Современный период развития государственного управления в строительной сфере характеризуется поиском оптимального набора инструментов государственных воздействий, баланса между полной либерализацией отношений и необходимостью государственного участия в такой ключевой для экономики и общества сфере, как строительство. В связи с этим актуальна задача определения сферы приложения данного инструментария, т.е. тех задач и функций, которые будут реализовываться с его помощью. Обзору задач и функций государственного регулирования в строительной сфере посвящена данная публикация.*

***Abstract:** The modern period of development of state management in the construction sphere is characterized by the search for the optimal set of instruments of state influence, the balance between complete liberalization of relations and the need for state participation in such a key sphere for the economy and society, as construction. In this connection, the task of determining the scope of the application of these tools, i.e. those tasks and functions that will be realized with its help, is relevant. The present publication is devoted to the review of tasks and functions of state regulation in the construction sphere.*

***Ключевые слова:** государственное управление, строительство, строительная отрасль*

***Keywords:** public administration, construction, construction industry*

Совсем недавно, по историческим меркам, российское общество претерпело одно из самых значительных и радикальных изменений политической и экономической системы государства в новейшей мировой истории [7]. До указанного перелома все структуры общественного устройства подчинялись принципу императивности и централизованности государственного влияния, и надо сказать, что во многих случаях данный принцип демонстрировал высокую эффективность, однако со временем стала очевидной необходимость более разностороннего и гибкого подхода к регламентации общественных процессов.

В частности, в строительной отрасли централизованное управление времен СССР позволило добиться высокого уровня её развития и реализации ряда достижений в научной и проектной сферах, но в то же время стало причиной широко известных её проблем, таких, как засилье типового проектирования и строительства, низкое качество строительных объектов, сдаваемых «к дате» или в ситуации «горящего плана», возникающие из невозможности на центральном уровне согласовать частности строительного процесса долгострой и отставание развития инфраструктуры от темпов жилищного строительства и мн. др.

Современный период развития государственного управления в строительной сфере характеризуется поиском оптимального набора инструментов государственных воздействий, некоей «золотой середины» между полной либерализацией отношений и необходимостью государственного участия в такой ключевой для экономики и общества сфере, как строительство.

Инструменты (организационно-правовые формы) государственного регулирования избираются, исходя из его функций в той или иной отрасли регулирования, а функции, в свою очередь, определяются задачами, стоящими перед государством в данной сфере [4]. Таким образом, чтобы перейти к рассмотрению организационно-правовых форм государственного регулирования строительства, необходимо сначала определить задачи,

стоящие перед государством в отношении регулирования строительной отрасли экономики.

Наиболее общей задачей следует назвать обеспечение законности и правопорядка при осуществлении строительной деятельности [10]. Поскольку существующий правопорядок опирается на нормы законодательства РФ, в рассматриваемом случае – прежде всего градостроительного, то данную задачу можно определить как обеспечение реализации положений действующего градостроительного законодательства.

Другая задача состоит в развитии территорий РФ, то есть, фактически, в формировании среды обитания населения страны [11]. В современных условиях данная задача выполняется исключительно органами государственной власти и местного самоуправления.

В качестве третьей системной задачи следует выделить содействие развитию строительного производства [6], что способствует удовлетворению потребностей экономики и жителей страны путем решения жилищного вопроса и создания материального и пространственного базиса других сфер инфраструктуры и производства. Также нужно учитывать, что в строительстве занято не менее 5% трудоспособного населения, и развитие отрасли прямо отражается на благосостоянии этой части населения.

Исключительно важна роль государства в обеспечении надежности и качества продукции строительной индустрии [2], поскольку применение при строительстве недостаточно качественных материалов или эксплуатация некачественно спроектированного и/или возведенного здания может привести к самым трагическим последствиям. Эта задача может быть решена лишь в рамках многоуровневой и комплексной системы мер государственных воздействий, осуществляемых в масштабах всего государства. Кроме того, к задачам государственного регулирования в рассматриваемой сфере следует отнести привлечение инвестиций и защиту прав инвесторов, организацию международного сотрудничества и проч.

Однако, в конечном итоге, набор инструментов, которым государство пользуется, регулируя ту или иную сферу общественных отношений, определяется не задачами, а основными направлениями деятельности, осуществляемыми в ходе реализации указанных задач, т.е. специфическими функциями государственного управления. Функцией государственного управления, таким образом, называют конкретный вид управляющего воздействия, характеризующийся предметом, содержанием и методом управления регулируемыми общественными явлениями [5].

Поскольку функции государственного регулирования многообразны, то при их рассмотрении исследователи вынуждены прибегать к различным системам классификации, в основу которых могут быть положены разнообразные критерии – в зависимости от задач, стоящих перед такими классификациями. Наиболее общим и распространенным подходом является разделение функций государственного управления на общие и специфические [8]. К общим функциям относятся регулирование, организация, планирование, кадровое обеспечение и т.п. К специфическим – налогообложение, лицензирование, кредитование и финансирование, регулирование трудовых отношений и проч.

Специфические функции, в свою очередь, также могут рассматриваться по-разному. Так, например, можно выделить три основных блока функциональной деятельности государства в сфере регулирования экономики: координационно-распорядительный, учено-аналитический и контрольно-отчетный [9]. Для целей же настоящей работы представляется удобным прибегнуть к типологии функций государственного управления в экономике, предложенной Л.В. Андриченко [1], выделившего следующие их группы:

– нормативно-правовое регулирование, состоящее в принятии общеобязательных актов (определение порядка деятельности, установление нормативов, утверждение правил и инструкций, принятие программ развития и т.п.);

- административное регулирование, применяемое к предприятиям, находящимся в государственной или муниципальной собственности (организация, реорганизация и ликвидация предприятий, назначение и освобождение от должности их руководства, утверждение цен и тарифов и т.п.);
- контрольные функции (проверки, инвентаризации, ревизии, аттестации, экспертизы и проч.);
- координирующие функции, осуществляемые в ходе реализации общегосударственных или региональных проектов, программ и планов;
- аналитические и информационно-методические функции (разработка методических рекомендаций, анализ эффективности договоров и контрактов, реализуемых за счет бюджетных средств и проч.);
- функции государственной поддержки (предоставление налоговых льгот и иных благоприятных условий деятельности, разработка и применение мер стимулирования и т.д.).

Основываясь на вышесказанном выделим ряд функций государственного управления строительной отраслью, сблокировав их в ряд групп.

К первой группе следует отнести социально-экономические функции. Данная группа носит наиболее общий характер и включает в себя функции по прогнозированию и планированию социально-экономического развития в целом и функции, специализированно направленные на обеспечение условий развития строительной отрасли. К этой же группе следует отнести функции руководства организациями, предприятиями, учреждениями и иными объектами государственной собственности, а также связанные с распоряжением бюджетными средствами в рассматриваемой сфере. К последним относятся мероприятия по организации строительных проектов, реализуемых за счет бюджетов различных уровней, проведение государственных закупок, реализация программ государственно-частного партнерства и т.п.

Вторую группу составят функции по государственному контролю и надзору в сфере строительства. Данные функции служат обеспечению законности и правопорядка, и осуществляются рядом специфических административно-правовых инструментов [12], основными из которых являются выдача разрешений на строительство и ввод строительных объектов в эксплуатацию, государственный строительный надзор и государственная экспертиза изыскательской и проектной документации. Также к данной группе относится реализация органами исполнительной власти государства полномочий по привлечению лиц, совершивших правонарушения в сфере строительства к административной ответственности [3].

Третью группу составят функции нормативного регулирования, включающую неспецифическую функцию нормативно-правового регулирования и специфическую функцию нормативно-технического регулирования. Технические нормы устанавливаются к процессам производства и продукции строительной отрасли обязательные или добровольно исполняемые требования по обеспечению безопасности и качества строительных объектов. В силу своей специфики технические нормы выражаются, как правило, в виде подзаконных ведомственных актов, что позволяет относить к их к результатам управленческого процесса.

Наконец, нельзя не упомянуть, что одним из направлений деятельности государственных и муниципальных органов власти в рассматриваемой сфере является реализация государственной градостроительной политики и развитие территорий, осуществляемая путем разработки, экспертизы и принятия градостроительной документации. Данная деятельность оказывает значительное, хотя и не прямое, влияние на деятельность строительных организаций.

Таким образом заключим, что сущность государственного управления в строительной сфере состоит в решении специфических задач:

- обеспечения законности и правопорядка при осуществлении строительной деятельности;

- развития территорий городских и сельских поселений Российской Федерации;
- содействия развитию строительного производства;
- обеспечения безопасности, надежности и качества продукции строительной индустрии;
- привлечения в строительную отрасль инвестиций и защиты прав инвесторов.

Решение указанных задач подразумевает отправление органами государственной власти ряда функций, которые были по результатам исследования объединены в четыре группы:

- социально-экономические функции (прогнозирование и планирование социально-экономического развития в целом и строительной отрасли в частности; руководство организациями, предприятиями, учреждениями и иными объектами государственной собственности, распоряжение бюджетными средствами в рассматриваемой сфере);
- функции по государственному контролю и надзору в сфере строительства (выдача разрешений на строительство и ввод строительных объектов в эксплуатацию, государственный строительный надзор, государственная экспертиза изыскательской и проектной документации, привлечение лиц, совершивших правонарушения в сфере строительства к административной ответственности);
- функции нормативного регулирования (нормативно-правовое и нормативно-техническое регулирование);
- функция реализации государственной градостроительной политики и развития территорий.

Указанные функциональные группы образуют систему государственного воздействия на комплекс общественных отношений, образующих сферу строительного производства.

Список использованной литературы

1. Андриченко Л.В. Взаимоотношения органов государственной власти субъектов Российской Федерации с экономическими субъектами // Журнал российского права. – 2005. – №6 – С. 14-21.
2. Бурчик В. В. Управление качеством в жилищном строительстве //Агропромышленный комплекс: проблемы и перспективы развития. – 2020. – С. 195-195.
3. Волкова М. А. Проблемы привлечения к ответственности за нарушение строительного законодательства //Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2017. – №. 4. – С. 116-119.
4. Глазунова И. В. Административное регулирование: в поисках форм и методов //Вопросы устойчивого развития общества. – 2021. – №. 5. – С. 435-444.
5. Грачев Н. И. Функции государства, верховной власти и государственного аппарата //Вестник Саратовской государственной юридической академии. 2019. – №. 3 (128).
6. Давлетов И. Х., Хасанов Т. А. Развитие строительной отрасли в условиях либерализации и модернизации экономики //Региональные проблемы преобразования экономики: интеграционные процессы и механизмы формирования и социально-экономическая политика региона. – 2018. – С. 332-334.
7. Ершов Б. А., Зименкова Е. В. Последствия распада СССР //Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2016. – №. 3. – С. 4-16.
8. Копытов Ю. А. Административное право: учебник. – Москва: Юрайт, 2018. – 645 с.
9. Михайлова О. В. Основные направления развития государственного управления в Российской Федерации и его эффективность //Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2016. – №. 1 (11). – С. 44-51.

10. Насриддинова Н. Ф. Место правоохранительной функции в системе функций государства, ее понятие и содержание //Вестник Владимирского юридического института. – 2020. – №. 2. – С. 197-200.

11. Ускова Т. В. О потенциале развития российских территорий //Проблемы развития территории. – 2018. – №. 5 (97).

12. Чувашова А. А. Понятие и роль государственного строительного контроля и надзора //Юридические науки как основа формирования правовой культуры современного человека. – 2018. – С. 85-87.

**ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДИСТАНЦИОННОЙ ФОРМЫ ОБУЧЕНИЯ В
КАЧЕСТВЕ МАРКЕТИНГОВОЙ КОММУНИКАЦИИ ВУЗА**

**USE OF DISTANCE LEARNING AS A MARKETING
COMMUNICATION OF THE UNIVERSITY**

УДК 37.018.4

Иванова Анастасия Андреевна

Магистр, направление «Общий и стратегический менеджмент»

БГТУ «ВОЕНМЕХ» им. Д.Ф.Устинова

Фомина Анастасия Павловна

преподаватель кафедры Менеджмента организации

БГТУ «ВОЕНМЕХ» им. Д.Ф.Устинова

***Аннотация:** В данной статье проанализированы актуальные проблемы современного образования дистанционному обучению. Главная цель статьи подкрепить доводами, что дистанционное обучение может выступать как новая форма обучения. В статье рассматриваются формы обучения, приведены характерные отличительные признаки дистанционного обучения от традиционного. Произведен вывод, что дистанционное обучение может использоваться как независимая форма обучения, т.к. имеет отличительную черту, которая не может быть применена в традиционной форме.*

***Annotation:** This article analyzes the current problems of modern education for distance learning. The main purpose of the article is to support the arguments that distance learning can act as a new form of education. The article examines the forms of education, shows the characteristic distinguishing features of distance learning from the traditional one. The conclusion is made that distance learning can be used as an independent form of education, because has a distinctive feature that cannot be applied in a traditional form.*

***Ключевые слова:** дистанционное обучение, сетевая технология, преподаватель-тьютор, электронные обучающие ресурсы*

Keywords: distance learning, network technology, teacher-tutor, e-learning resources

Дистанционное обучение: форма, технология, средство.

Такие понятия, как дистанционное, заочное, открытое обучения и др., до не давнего времени практически не разделялись. Сейчас же дистанционное обучение (ДО) показало свою важность и преимущество. У дистанционного образования благоприятное будущее, связанные с воплощением обучения через всю жизнь. ДО — это форма обучения или технология, все-таки до сих пор актуален этот вопрос. От понимания данного вопроса зависят тактика, стратегия, реализация ДО, т.е. и подготовка к работе преподавателей. [6].

Теперь можно сделать вывод, что не существует общего определения ДО. Но в настоящее время в вузах Российской Федерации ДО представлено в виде технологий дистанционного обучения, что закреплено законодательной базой.

В Законе об образовании в ст. 32 рассказывается, что к осведомленности обучающего заведения относятся: «применение и улучшение методик образования и образовательных технологий, в том числе дистанционных образовательных технологий». [3].

Из этого следует что «учебное заведение вправе применять дистанционные образовательные технологии при всех формах образовательного процесса в порядке, установленном общегосударственным органом управления образованием» [1].

Следовательно, под технологиями ДО понимается образовательная информация, предоставляющая студентам в печатном и электронном (дискеты, СБ-КОМ, ВУБ) виде. Она используется, чаще всего, в комбинации с очным образовательным процессом (семинар, консультации, лекции, тренинги и т. д.). Взаимосвязь с преподавателем (например, консультации), а также приобретение знаний из электронных источников могут происходить с помощью Интернета.

Тем не менее за рубежом ДО анализируется как форма, поэтому до сих пор важный вопрос: ДО — это форма, средство или технология?

Анализируя дистанционное обучение как форму обучения понимается, что ДО не может быть совершенно автономной системой. Дистанционное обучение создается также, как и очное обучение с тем же содержанием. Но схема представления материала, взаимосвязь наставника и учащегося и учащихся между собой будут иными. Основные формы и методы учебного процесса в основе будут такие же, как и у любого другого обучения, но принципы организации ДО будут иными. [2].

В сопоставление ДО с другими формами обучения следует, что дистанционное обучение можно рассматривать как один из важных и новых этапов развития очного и заочного обучения, на которых применяются информационные технологии, основанные на использовании персональных компьютеров, видео- и аудиотехники, космической и оптоволоконной техники.

Отличительной чертой ДО служит то, что основная часть информации изучаются в непрерывном общении с наставником (общение через скайп, лекции и семинары в режиме online). Особенностью ДО является, что обучаемые могут приобретать знания самостоятельно, используя информационные источники. [8].

Следовательно, ДО представляет собой часть очного и заочного обучения, но и может являться, как и самостоятельная форма обучения. Во многих образовательных учреждениях предпринимают попытки внедрения дистанционного обучения. Обращая внимание, что обычную форму обучения определяет объем учебной нагрузки, который при ФГОС в РФ должен быть не менее 27 часов в неделю, при вечерней форме не менее 10 часов в неделю, при заочной не менее 160 часов в год. Значит, говоря о ДО как о новой форме обучения, то требуется менять не только законы, но и в государственные образовательные стандарты, существующие в стране [4].

Исследования ученых ДО дает право сказать, что ДО — это новейшая форма обучения, с помощью которой население в стране и за рубежом может получать ряд образовательных услуг на дистанционном уровне. Информационно-образовательная среда ДО представляет собой системно-организованную совокупность средств передачи данных, информационных ресурсов, протоколов взаимодействия, аппаратно-программного и организационно-методического обеспечения, ориентированную на удовлетворение образовательных потребностей пользователей [5]. Формирование обучения и поведение взаимодействия учащихся и наставников ориентируются на совокупности психолого-педагогических установок, лежащей в основе освоения дистанционного курса. [7].

В последние несколько лет дистанционному обучению, основанному на Интернете, уделяется большое внимание как в университетах, так и в корпорациях. Очень сильно на развитие дистанционной формы обучения повлияла пандемия. Обучение в целом в большей мере в течение 2020-2021 проходит в дистанционной форме, т.к. уровень заболевания во всех странах периодически повышался или уменьшался. С распространением пандемией развиваются стали новые сетевые и мультимедийные технологии, возросла потребность в проведении телевизионных видео лекций. Множество вузов стали развивать систему дистанционного образования. Нарботки, проводившиеся во многих вузах страны, стали применять на практике, не сразу, но системы, которые формировались на платформах всевозможных вузах стали модифицироваться и корректироваться в очень жестких и ограниченных рамках. Органичность ресурсов, проблемы с перебоем интернета, выкладка информации и много другое стали причинами многих перебоев для обучения. Все это послужило огромному развитию данной системы и оттаиванию механизмов дистанционной формы обучения в все различных направлениях обучения.

Следовательно, ДО может исследоваться как самостоятельная форма обучения XXI в., а также как инновационный компонент очного и заочного

обучения. [9]. Развитие данной сферы в наше время очень популярно за счет обстановки в мире, дистанционное образование будет развиваться и возможно в скором будущем, мы будем воспринимать его как самостоятельный вид деятельности, т. е. очное, заочное и дистанционное образование.

Список литературы

1. Московский государственный университет экономики, статистики и информатики Открытое образование. Термины и определения [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.info.mesi.ru/program/glossaryOO.html>
2. Полат Е. С. Хуторской А. В. Проблемы и перспективы дистанционного образования в средней образовательной школе: Доклад [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.ioso.ru/ioso/senatus/meeting280900.htm>
3. Приказ Минобрнауки № 63 «Порядок разработки и использования дистанционных образовательных технологий» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://edu.ru/index.php?page_id=196&op=doDocData&dnews_id=77
4. Овсянников В. И. Дистанционное образование в России: постановка проблемы и опыт организации. М.: РИЦ «Альфа»; МГОПУ им. Шолохова, 2001.
5. Ибрагимов И. М. Информационные технологии и средства дистанционного обучения: Учеб. пособие для студентов высших учебных заведений / Под ред. А. Н. Ковшова. М.: Издательский центр «Академия», 2005. Научная библиотека КиберЛенинка: <http://cyberleninka.ru/article/n/distantcionnoe-obuchenie-forma-tehnologiya-sredstvo#ixzz4bHf4kkZh>
6. Иванова Н.А., Шматко А.Д. Развитие инновационных компаний в области использования информационных технологий // Экономика и предпринимательство - № 11 (ч.2) - 2016 г. - 1169 - 1171.
7. Путков К.А., Щуцкая А.Д., Шматко А.Д. Перспективы использования виртуальных лабораторных комплексов для подготовки специалистов

высокотехнологичных отраслей экономики // Экономика и предпринимательство – № 11 (ч.1) – 2016 – с. 404 – 407.

8. Самодуров А.А., Зеновский Е.Б., Шматко А.Д. Перспективы использования системы дистанционного обучения Moodle в образовательном процессе ВУЗов // Ученые записки Международного банковского института. Вып. № 11 (1). Актуальные проблемы экономики и инновации в образовании / под научн. ред. М.В.Сигова. – СПб.: Изд-во МБИ, 2015. – 185 с. – с. 46 – 56.

9. Knyazheva I.V., Shmatko A.D. The implementation of competence-based approach in the field of training for the innovation of industrial enterprises // Электронное научно-практическое периодическое издание «Экономика и социум» -№ 1 (32) – 2017 -19.01.2017. – URL: www.iupr.ru ISSN 2225-1545

МУЗЫКАЛЬНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В СОВРЕМЕННОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ КОММУНИКАЦИИ

MUSICAL TRENDS IN MODERN POLITICAL COMMUNICATION

Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ и ЭИСИ в рамках научного проекта № 21-011-33032 «Архитектоника онлайн социализации молодежи в российском политическом пространстве».

УДК 78.05

Киселева Людмила Сергеевна, кандидат экономических наук, доцент,
доцент кафедры полиграфического оборудования и управления,
Санкт-Петербургский государственный университет промышленных
технологий и дизайна,
Россия, Санкт-Петербург

Киселева Ольга Андреевна, учащаяся 10 класса,
Средняя общеобразовательная школа №8 «Музыка» с углубленным изучением
предметов музыкального цикла,
Россия, Санкт-Петербург

Аннотация: Музыка имеет политическое значение и может быть использована для воздействия на общественное сознание, выполняя функцию политической социализации. Цель данной статьи состоит в том, чтобы проанализировать эволюцию музыкальных тенденций в политических коммуникациях за постсоветский период российской политической истории и обозначить наиболее характерные тренды музыкальной политической культуры. Для исследования сложного объекта - взаимосвязи музыки и политических коммуникаций - в определенном сочетании мы использовали следующие методы: анализа и синтеза, сравнительно-исторический, гносеологический, стилистического анализа. Под политической музыкальной коммуникацией понимается любая политическая коммуникация, в которой содержится музыка. Сделан вывод о том, что границы между популярной культурой (телевизионные жанры, фильмы, музыка, художественная литература, идеи) и политикой становятся все более размытыми. Наиболее

распространенным направлением использования музыки в политических коммуникациях было и остается ее использование в креативном процессе создания положительного политического имиджа. Одним из важнейших аспектов музыкального политического влияния является художественно зашифрованная социальная позиция музыкантов, выражающаяся в протестной, оппозиционной и поддерживающей существующую власть позиции. Сделано заключение о том, что музыкальное искусство является инструментом, позволяющим влиять на сознание людей, формировать активную политическую культуру и гражданское общество.

Annotation: *Music has political significance and can be used to influence public consciousness, performing the function of political socialization. The purpose of this article is to analyze the evolution of musical trends in political communications over the post-Soviet period of Russian political history and identify the most characteristic trends in musical political culture. To study a complex object - the relationship between music and political communications - in a certain combination, we used the following methods: analysis and synthesis, comparative historical, epistemological, stylistic analysis. Political musical communication means any political communication that contains music. It is concluded that the boundaries between popular culture (television genres, films, music, fiction, ideas) and politics are becoming increasingly blurred. The most widespread use of music in political communications has been and remains its use in the creative process of creating a positive political image. One of the most important aspects of musical political influence is the artistically encoded social position of musicians, which is expressed in a protest, oppositional position that supports the existing government. It is concluded that musical art is a tool that allows to influence the consciousness of people, to form an active political culture and civil society.*

Ключевые слова: *политический имидж, креативный процесс, инфлуентальный уровень, протестная, оппозиционная музыка*

Key words: *political image, creative process, influential level, protest, oppositional music*

Введение

Политическая коммуникация претерпела и продолжает претерпевать изменения, связанные с глобализацией и образованием нового информационного пространства без границ. Музыка является важной составной частью всех политических коммуникаций, как маркетинговых (политическая реклама, политический PR, политический имиджмейкинг), так и немаркетинговых (пропаганда и агитация). Немецкий философ-эстетик Иоганн Георг Зульцер отмечал, что «свойство музыки - воспитывать благочестивых, воинственных, и политически надежных людей". Несмотря на то, что не подлежит сомнению тот факт, что музыка имеет политическое значение, феномен музыки как средства, воздействующего на сознание людей, является малоизученным. Политические аспекты музыкального искусства рассматривали еще Платон и Аристотель. Платон указывал, что музыка способна воспитать настоящего патриота, любящего свою страну, и «очищать государство от всего плохого».

Л.Г. Титова и В.С. Турчина (2013) пишут о том, что музыка является разновидностью информации, которая может быть наполнена политическим содержанием и использована для воздействия на общественное сознание, выполняя функцию политической социализации [11]. С их точки зрения, музыка активно используется в следующих направлениях политических коммуникаций: в креативном процессе создания положительного имиджа политиков и политических организаций; в качестве дополнительного средства управления обществом; в качестве способа формирования у человека определенных взглядов, ценностей, моральных норм, политической культуры и укрепления в обществе определенной идеологии; в качестве инструмента регулирования отношений между странами. J. Street (2011), исследуя политическую силу музыки, обращает внимание на то, что музыка, с одной стороны, может вдохновлять толпу, двигать людей и мобилизовывать политические движения, но также, с другой стороны, может наводить страх на

правительства, власти различных стран своим воздействием. Он пишет: “Music does not provide a vehicle of Political expression, it is that expression” [15: с.1], то есть «музыка не просто является средством политического высказывания, она сама и есть свобода политического самовыражения». В своей работе J. Street (2011) приводит концепцию, объясняющую политическую активность звезд эстрады; пытается ответить на вопрос, могут ли музыкальные жанры определять политическое участие; особое внимание уделяет силе музыки в исполнении политиков и множество других вопросов, однако оставляет открытым вопрос относительно того, обладает ли музыка мощной оппозиционной силой или является одной из форм «экспериментального маркетинга» политиков.

Исследовательская работа А.О. Ялунина (2017), посвященная политизации современной американской музыкальной культуры, содержит интересный анализ характерных особенностей отражения важнейших политических проблем в современной музыкальной культуре. В частности, он указывает на то, что 1) при наполнении музыкальных произведений политическим содержанием расчет, как правило, ведется на молодую аудиторию; 2) политически направленная музыка зачастую изобилует ненормативной лексикой и броскими лозунгами; 3) политическое содержание музыкальных произведений зачастую бывает скрыто, зашифровано или замаскировано под иную, не имеющую отношения к политике проблематику и другие [13]. В настоящее время музыкальная культура наполняется политическим содержанием в следующих формах:

- тексты песен и сами песни;
- видеоклипы и прочие видеоматериалы;
- концерты артистов;
- творческие акции, в том числе с участием политиков, исполняющих музыкальные произведения;
- интервью артистов, затрагивающих вопросы политики;

- протесты музыкантов против использования их музыки в качестве элемента политического аудиобрендинга.

Цель данной статьи состоит в том, чтобы выявить наиболее характерные тренды для современной музыкальной политической коммуникации.

Статья имеет следующую структуру. Первый раздел содержит краткий обзор литературы, имеющий целью осветить теоретические концепции, которые могут быть положены в основу анализа влияния музыки на политические коммуникации. Вторым разделом представляется собой непосредственные результаты анализа и итоговые комментарии. Последний раздел включает краткие выводы.

Музыка как элемент политической коммуникации

Политическая коммуникация осуществляется с помощью любых доступных средств, она разнообразна, многогранна и ее невозможно избежать. Лиллекер Д. Дж. (2021), описывая исторические этапы развития политической коммуникации, справедливо отмечает, что как только коммуникационные технологии сделали возможной массовую коммуникацию, сама коммуникация неизбежно изменилась. Постепенно политическая коммуникация из прямого, личного действия стала осуществляться опосредованно, с помощью средств массовой информации. Перенджиев А. под политической музыкальной коммуникацией понимает любую политическую коммуникацию, в которой содержится музыка [9].

С точки зрения Дж. Томсона, различается семантический, технический и инфлуентальный (от англ. influence - влияние) уровни информационно-коммуникационных связей. Музыка играет роль на инфлуентальном уровне, который показывает степень влияния информации на человеческое сознание, эффективность духовного воздействия на граждан, предлагаемой актерами политической системы (государством, партиями, политической элитой, общественно-политическими движениями) целей, ценностей и идей. Собственно человеческий потенциал политической музыкальной

коммуникации оказывается куда более значимым, нежели технические компоненты воспроизведения и транслирования музыки.

Изучению политических музыкальных коммуникаций способствовало формирование и развитие социологии музыки, основоположником которой явился Т. Адорно, который выступал против использования позитивистских методов в исследованиях слушателей. Работы социологов музыки в основном носят эмпирический характер, хотя методология исследований все же претерпела значительные изменения. Среди отечественных исследователей необходимо упомянуть А.Н. Сохора (1975) - советского социолога и музыковеда, предпринявшего одну из самых масштабных попыток систематизации социомузыкологического знания и выделения социологии музыки в отдельную субдисциплину, в качестве теоретико-методологического подхода к которой он предлагал использовать исторический материализм. Музыкальная культура общества рассматривалась А.Н. Сохором как сложная система, состоящая из ценностей, артикулируемых в музыке, а также конкретной музыкальноориентированной деятельности и, соответственно, ее субъектов и соответствующих социальных институтов. Вместе с тем, А.Н. Сохор настаивал на том, что с социологической перспективы следует изучать не столько сами музыкальные произведения, сколько музыкальные ценности и вопросы музыкальной жизни общества [10].

Считается, что границы между популярной культурой (телевизионные жанры, фильмы, музыка, художественная литература, идеи) и политикой становятся все более размытыми [6]. Доказательством этому может служить то, как политические деятели позиционируют себя в контексте популярной культуры, чтобы быть более привлекательными для своих избирателей. По выражению Д.В. Иванова (2015), «политическая борьба превращается в борьбу образов, то есть политических имиджей, которые создают рейтинг- и имиджмейкеры, пресс-секретари и «звезды» шоу-бизнеса, рекрутируемые на время политических кампаний» [3]. В конце 2010-х гг. в погоне за яркостью и притягательностью образа политики и политтехнологи соревнуются в

гламурности кампании. Они все меньше ориентируются на стандарты, прежде задававшиеся ценностями и стилем жизни традиционного среднего слоя, и все решительнее внедряют в политическую практику элементы из «большой пятерки» гламура: роскошь, экзотику, эротику, розовое, блондинистое [3: с.108]. Избирательная кампания становится кампанией рекламной, а не политической в традиционном смысле слова, что диктует необходимость передачи ключевых функций по ее ведению из рук профессиональных политиков в руки профессионалов рекламной индустрии.

Таким образом, музыкальное сопровождение политических текстов, рекламных предвыборных роликов может повлиять на привлечение внимания граждан, избирателей к политическим клипам и роликам, создать запоминающийся образ и имидж, как отдельного кандидата, так и самой политической партии.

Данные и методы

Для исследования сложного объекта - взаимосвязи музыки и политических коммуникаций - в определенном сочетании мы использовали следующие методы: анализа и синтеза, сравнительно-исторический, гносеологический, стилистического анализа. В качестве массива данных использовались опубликованные в открытых источниках информации рейтинги наиболее популярных политических музыкальных композиций, новостные публикации о музыкальных событиях с участием политиков, телевизионные передачи.

Каналы музыкального политического влияния

В качестве временного промежутка для целей нашего анализа мы обозначили период с 1990-х годов по настоящее время. Этот период охарактеризовался переходом от советской идеологии, которая запрещала музыку капиталистического общества, предусматривала жесткие фильтры отбора исполнителей и их репертуара, внешнего вида исполнителей. Российское общество получило доступ ко всему спектру мировой

музыкальной культуры, в том числе и к традициям политической музыкальной коммуникации.

Наиболее распространенным направлением использования музыки в политических коммуникациях было и остается ее использование в креативном процессе создания положительного политического имиджа.

В свое время, глава российского правительства В.С. Черномырдин играл на баяне в телепередаче «Герой дня» от 28 октября 1996 года. В.В. Путин в целях популяризации своего имиджа 10 декабря 2010 г. на благотворительном концерте сыграл на рояле «С чего начинается Родина» и спел песню на английском языке [8]. Д.А. Медведев в период своего президентства периодически проводил встречи с известными российскими и зарубежными рок-музыкантами. В программе «Действующие лица с Н. Аскер-заде» российские политики были представлены, в том числе, с точки зрения их музыкальных талантов: глава Счетной палаты РФ А. Кудрин играл на ударной установке (этот навык был продемонстрирован еще и в эфире программы «Прожекторперисхилтон»), министр финансов А. Силуанов также играет на барабанах.

В Екатеринбурге с 2017 года свердловские политики принимают участие в «Уральской ночи музыки». На разных площадках выступали вице-мэры г. Екатеринбурга, министры культуры Свердловской области, руководители Законодательного Собрания, начальники управления культуры администрации Екатеринбурга. На фестивалях свердловские политики исполняли песни из советских фильмов 20-70-х годов прошлого века [2].

Интернет-портал «Афиша» опубликовал подборку выступлений политиков, демонстрирующих свои музыкальные или вокальные навыки, в числе которых были мэр Москвы С.С. Собянин, известный политик В.В. Жириновский. То есть, присутствие политиков в медиапространстве, участие в политических мероприятиях, связанных с музыкой, - является одним из постоянных и важных каналов политических коммуникаций [8].

В США политики, в частности, Д. Трамп и некоторые политические партии столкнулись с яростным противодействием музыкантов использованию их музыкальных произведений без их ведома. Музыканты не отрицают ценности музыки во время предвыборных кампаний политиков, однако, когда политические партии без разрешения используют музыку, они нарушают право артистов на собственный выбор [7; 12]. Такая позиция зарубежных артистов явилась новой тенденцией, когда авторы песен не хотят, чтобы у людей складывалось ложное впечатление о поддержке ими кампании. На наш взгляд, такая позиция музыкантов тоже является «новаторской» в политических музыкальных коммуникациях.

Одним из важнейших аспектов музыкального политического влияния является художественно зашифрованная социальная позиция музыкантов, выражающаяся в протестной, оппозиционной и поддерживающей существующую власть позиции. Протестная и оппозиционная музыка реализуется чаще всего через такие музыкальные стили, как рэп, хип-хоп, альтернативный рок, панк-рок. Примером протестной музыки является песня IC3PEAK «Смерти больше нет», ставшей гимном митингов в поддержку оппозиционных сил: *В золотых цепях я утопаю в болоте, / Кровь моя чище всяких на**отиков. / Вместе с другими тебя скрутят на площади- / Я скручусь в своей новой жилплощади.* Монеточка также в своих песнях поддерживает критический настрой по отношению к государству: *Я на фольгу меняю ткань / На вебку клею пластырь / Куда ни плюнь, куда ни глянь - / Сплошное государство.*[5] Отметим, что в противовес протестному рэпу, существуют примеры и поддерживающих власть композиций в таком же стиле, однако, популярность их ниже. Пример поддерживающей власть композиции ВладиМира: *Товарищ президент, мне, и всем моим друзьям, / И даже девушке моей не надо вовсе перемен. / Дорогой мой президент, прожив с тобой 15 лет, / Пою тебе я этот рэп. / Товарищ президент, я присягнуть вождю готов / За то, что подняли страну с колен. / Дорогой мой президент,*

не дайте им свершить come back, / А мы всегда за вас горой! / Чтоб счастливо жила страна, папа, мама, брат и я.

Титова Л.Г. и Турчина В.С. уверены, что прослушивание, как случайное, так и целенаправленное, данных типов музыки способно влиять на выбор модели социализации: гармонической (уважительное отношение к государству и власти), гегемонистской (формирование негативного отношения ко всем социальным система, кроме «своей»), плюралистической (способность менять политические пристрастия), либо конфликтной (основанной на постоянном противостоянии интересов) [11]. Можно сделать заключение о том, что музыкальное искусство является инструментом, позволяющим влиять на сознание людей, формировать активную политическую культуру и гражданское общество.

Выводы

В современном мире музыка крайне тесно и в тоже время разносторонне взаимодействует с политической сферой жизни общества. Музыка, действуя на инфлуентальном уровне, воздействуя на эмоции и чувства граждан, является наиболее эффективным средством пропаганды и агитации. Музыка востребована практически во всех политических коммуникациях, как маркетинговых, так и немаркетинговых. Воздействие музыки является двояким: с одной стороны, вдохновляет людей, стимулирует поведенческую активность людей, но, с другой стороны, может обладать мощным протестным и оппозиционным потенциалом, заставляя власть жить в страхе перед ее воздействием. Проявление музыки в политических коммуникациях заключается, прежде всего, в «отзеркаливании» музыкальной культурой политической и социальной обстановки в стране, в регионе, мире. При помощи музыки политические коммуникации обретают устойчивость и подвижность, повышают свою функциональность. Полагаем, что существует необходимость углубления в дальнейшем исследований современных тенденций в политических музыкальных коммуникациях.

Литература

1. Барабанов Б. 10 песен, олицетворяющих протесты этих весны и лета [Электронный ресурс]// URL: <https://www.gq.ru/entertainment/10-pesen-olicetvoryayushih-protesty-etoj-vesny-i-leta> (дата обращения: 01.10.2021)
2. Дюмаева С. Свердловские политики споют песни из советского кино на «Уральской ночи музыки» [Электронный ресурс] // URL: <https://www.the-village.ru/weekend/news/270050-singing-politicians> (дата обращения: 29.09.2021)
3. [Иванов Д.В. Глэм-капитализм \[Мир брендов, трендов и трэша.\] - СПб: ООО «Страта», 2015. - 138 с.](#)
4. Извеков С. Русская политическая песня. Лучшее [Электронный ресурс]// URL: https://vatnikstan.ru/culture/political_songs/ (дата обращения: 28.09.2021)
5. Качанова Ю. БГ, FАСЕ, Монеточка и другие. Топ российских политических песен 2019 года [Электронный ресурс]// URL: <https://snob.ru/entry/183261/> (дата обращения: 28.09.2021)
6. Лиллекер Д.Дж. Политическая коммуникация. Ключевые концепты / Пер.с англ. С.И. Остнек. - Х.: Издательство «Гуманитарный Центр», 2021. - 304 с.
7. Нехотина А. Ответ Трампу: мировые звезды запретили свои песни в политике [Электронный ресурс]// URL: https://www.gazeta.ru/culture/2020/07/29/a_13169593.shtml (дата обращения: 15.09.2021)
8. Певцы, которых мы потеряли: Путин, Жириновский, Берлускони и другие [Электронный ресурс]// URL: https://www.afisha.ru/article/singing_politics/ (дата обращения: 01.10.2021)
9. Перенджиев А.Н. Музыка как важный элемент политической коммуникации [Электронный ресурс]//URL: <http://www.lawinrussia.ru/blogs/aleksandr-perendzhiev/2011/03/29/muzyka-kak-vazhnyi-element-politicheskoi-kommunikatsii> (дата обращения: 01.10.2021)

10. Сохор А.Н. Социология и музыкальная культуры. Серия: Музыка - общие работы. - М.: Советский композитор, 1975.
11. Титова Л.Г., Турчина В.С. Музыка как инструмент политической социализации молодежи // Ярославский педагогический вестник. 2013. №2. Т.1 (Гуманитарные науки). С.105-110.
12. Эймонг М. Музыка и политика [Электронный ресурс]// URL: <https://inosmi.ru/world/20130512/208886818.html> (дата обращения: 30.09.2021)
13. Ялунин А.О. Политизация современной американской музыкальной культуры: международный аспект: направление 41.03.05 «Международные отношения»: выпускная квалификационная работа / Ялунин Артем Олегович; Санкт-Петербургский государственный университет. - Санкт-Петербург, 2017. 65 с.
14. Bianchi R. Music and Politics // Journal of Contemporary European Studies. 2012. Т.20. Vol.3. Pp. 404-406. DOI: <http://dx.doi.org/10.1080/14782804.2012.711173>
15. Street J. Music and Politics. 1st Edition. - Polity. 2011. 256 p.

**ФОРМИРОВАНИЕ ПОЗНАВАТЕЛЬНОГО ИНТЕРЕСА С
ПОМОЩЬЮ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КВЕСТ-ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ
ОЗНАКОМЛЕНИИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ С КУЛЬТУРОЙ
АНГЛОЯЗЫЧНЫХ СТРАН**

**FORMATION OF COGNITIVE INTEREST THROUGH THE USE OF
QUEST TECHNOLOGIES IN FAMILIARIZING YOUNGER
SCHOOLCHILDREN WITH THE CULTURE OF ENGLISH-SPEAKING
COUNTRIES**

УДК 37. 1174

Козлова Анна Андреевна,

Студент 5 курс,

профиль подготовки: начальное образование, английский язык,

Московский городской педагогический университет

Россия, г. Москва

***Аннотация:** В данной статье рассматриваются способы формирования познавательного интереса у обучающихся в начальных классах на уроках иностранного языка при помощи использования квест-технологии. В статье приводится определение познавательного интереса, описываются характерные особенности познавательного интереса, определяется, что такое квест-технология и рассматриваются возможности применения данной технологии на уроках в начальных классах, а также приводится пример квеста который можно использовать на уроках английского языка в третьем классе, при ознакомлении младших школьников с культурой изучаемого языка, с подробным описанием сценария.*

***Annotation:** This article discusses the ways of forming cognitive interest among students in primary school in foreign language lessons using quest technology. The article provides a definition of cognitive interest, describes the characteristic features of cognitive interest, defines what a quest technology is and considers the possibilities of using this technology in primary school lessons and provides an example of a quest with a detailed description of the scenario that can*

be used in English lessons in the third grade when introducing younger students to the culture of the language being studied.

Ключевые слова: образование, познавательный интерес, квест-технология, культура, уроки иностранного языка.

Key words: education, cognitive interest, quest technologies, culture, foreign language lessons

В связи с тем, что в современном мире наметилась тенденция гуманизации образования, практика и методика обучения обращены, по большей мере, к личности обучающегося. Поэтому, одной из главных задач, возникающих перед педагогом, является формирование познавательного интереса у младших школьников.

Охарактеризовать познавательный интерес можно как некую особую избирательную направленность личности на познание действительности, а также как избирательный характер, выражающийся в определённой предметной области [6]. Познавательный интерес успешно формируется, если происходит сочетание элементов рационального и эмоционального в обучении.

Познавательный интерес характеризуется следующими особенностями:

1. Поисковый характер, выражающийся в поиске новой информации об интересующем предмете или явлении действительности.
2. Окрашивание мыслительной и интеллектуальной деятельности эмоциями.
3. Волевой характер. [5, с. 6]

Познавательный интерес учащихся – это потребность ребенка в знаниях, которые ориентируют его в окружающем мире. На ранних этапах развития учащихся познавательный интерес начинает проявляться через любопытство. От чего следует, что для успешного формирования познавательного интереса у младших школьников педагогам необходимо использовать на практике такие методы и технологии обучения, которые будут интересны и необычны для детей, а также которые будут носить поисковый и познавательный

характер. Развитие познавательного интереса сильно влияет на когнитивное развитие ребенка. Как утверждают в своем исследовании Петрова И.М. и Апарина Ю.И., продуктивность когнитивного развития ребенка во многом зависит от включения эмоциональной сферы в его образование [3, с.64].

В качестве такой технологии может выступать – квест. Квест-технологии способствуют вовлечению младших школьников в активную мыслительную деятельность. С помощью квеста педагог имеет возможность организовать учебную деятельность так, что обучающиеся будут одновременно получать необходимую им информацию об изучаемой теме, а также использовать приобретенные знания на практике.

Квест-технология подразумевает поиск решения проблемных заданий, для выполнения которых используются различные источники информации в том числе ресурсы сети Интернет [2, с. 51]. Важно отметить, что квест включает в себя элементы групповой ролевой игры. Следовательно, отличительной особенностью квест-технологии – поисковый характер. Перед детьми стоит задача решить проблемное задание.

Квест включает в себя применение информационно-коммуникационных технологий, а также основные положения проектного, проблемного, интерактивного, игрового обучения.

Использование квест-технологий можно применить на уроках иностранного языка. Так, программа учебного предмета «иностраный язык» подразумевает, что в ценностно-ориентационной сфере должно произойти приобщение обучающихся к культурным ценностям другого народа [4]. Таким образом, при помощи квест-технологии можно познакомить детей с культурой изучаемого языка в ненавязчивой и игровой форме. Нельзя, однако, недооценивать такой важный аспект дидактического воздействия на личность ребенка как речь учителя. В своем исследовании Апарина Ю.И. демонстрирует, что коммуникативное воздействие на личность становится прекрасным средством индивидуализации учебного процесса, а, следовательно, и образовательный эффект усиливается [1, с. 274].

В данной статье разработан пример квеста, которой можно провести среди обучающихся 3-х классов на уроке английского языка. Название квеста – «Welcome to England». Цель квеста – познакомить младших школьников с культурой Англии. Обучающихся необходимо поделить на равные команды, в зависимости от количества детей: 3–4 команды.

Квест состоит из 4-х станций: «Geography», «Sights», «Fairytale», «Proverbs and sayings».

На первой станции «Geography» детям будет предложена контурная карта Англии, а также текст на английском языке, в котором описано, какими морями и проливами омываются берега острова. Задача детей – заполнить контурную карту. За полностью выполненное задание дети получают 5 монеток, одна ошибка – 2 монетки, две ошибки – 1 монетка или 0 монеток, если задание не выполнено.

На второй станции «Sights» перед детьми будут вывешены изображения достопримечательностей Англии. Обучающимся необходимо назвать как можно больше достопримечательностей и показать их. За каждый правильный ответ ученики получают монетку. Про те знаковые места, которые ученики не назовут, педагогу необходимо назвать и кратко рассказать про них.

На третьей станции «Fairytale» детям будут предложены отрывки из следующих сказок: «The fisherman and his wife», «Snowdrop», «The Snow Queen», а также названия этих сказок, написанные на других листочках. Задача детей – соотнести название сказки с её отрывком. За каждый правильный ответ дети получают монетку.

И на заключительной четвёртой станции «Proverbs and sayings» перед детьми будет 5 пословиц и поговорок «Live and learn», «Never put off till tomorrow what you can do today», «East or West, home is best», «It rains cats and dogs», «A man is known by the company he keeps». Обучающимся необходимо прочитать данные пословицы и поговорки и подобрать похожие на родном языке. За каждый правильный ответ обучающиеся получают монетку. Таким образом, побеждает та команда, которой удалось набрать больше всех

монеток. В качестве бонуса учитель может подарить победившей команде небольшие сувениры.

Таким образом, с помощью использования квест-технологии учитель имеет возможность познакомить обучающихся с культурой изучаемого языка, в интересной для них форме. Так, учитывая совокупность рационального и эмоционального элементов в обучении, педагог не только знакомит детей с предметными знаниями, но и формирует познавательный интерес.

Список литературы

1. Апарина Ю.И. Коммуникативное воздействие как средство индивидуализации образовательного процесса при обучении иностранному языку в начальной школе // В сборнике: Языковое образование: традиции и инновации. Материалы международной научно-практической конференции. Редакторы: Бакурова Е.Н., Кудрявцева Е.Л., 2013. С. 270–275.
2. Игумнова Е. А. Квест-технология в образовании: учебное пособие / Е. А. Игумнова, И. В. Радецкая. - Чита: ЗабГУ, 2016. - 164 с.
3. Петрова И.М., Апарина Ю.И. Развитие когнитивных способностей учащихся при обучении грамматике английского языка на материале теории классов // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. – 2018. – №5. – С. 61-65.
4. Программа учебного предмета «иностраннный язык» // Российская Академия Образования URL: <http://rusacademedu.ru/> (дата обращения: 08.10.2021).
5. Щукина Г.И. Проблема познавательного интереса в педагогике Учебник для вузов / Г.И. Щукина - Москва: Изд-во «Педагогика», 1971. - 456 с.
6. Эльчиева Динара Толубаевна Формирование познавательного интереса и познавательной активности младших школьников // European science. 2020. №4 (53). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-poznavatel'nogo-interesa-i-poznavatel'noy-aktivnosti-mladshih-shkolnikov> (дата обращения: 06.10.2021).

**ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ШКОЛЬНОГО СПОРТА В
РЕСПУБЛИКЕ КАРЕЛИЯ**

**PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF SCHOOL SPORTS IN THE
REPUBLIC OF KARELIA**

УДК 372.879.6

Косовский Андрей Викторович, преподаватель кафедры теории и методики физического воспитания, специалист по физической культуре и спорту, ПЕТРГУ

Россия, г. Петрозаводск

Фролов Вадим Александрович,

студент 5 курс, факультет «Физическая культура и безопасность жизнедеятельности», ПЕТРГУ

Россия, г. Петрозаводск

Маннер Анна Владимировна,

студент 5 курс, факультет «Физическая культура и безопасность жизнедеятельности», ПЕТРГУ

Россия, г. Петрозаводск

Аннотация: *Статья посвящена изучению развития школьного спорта в Республике Карелия. В данной статье рассматривается развитие школьного спорта в Республике Карелия на примерах соревнований, школьных мероприятий, на то, как спорт и школьные мероприятия влияют на развитие спортивных площадок и мест занятий активным видом отдыха на территории Карелии.*

Статья позволяет оценить спортивное развитие и популярность спорта в школах, вовлеченность школьников в спортивные мероприятия. Разнообразие, доступность видов спорта и физкультурно-спортивной

деятельности. Каким образом происходит развитие комплекса ГТО и на что направлены амбиции властей Карелии в области развития школьного спорта.

Annotation: *The article is devoted to the study of the development of school sports in the Republic of Karelia. The article is devoted to the study of the development of school sports in the Republic of Karelia. This article examines the development of school sports in the Republic of Karelia on the example of competitions, school events, how sports and school events influence the development of sports grounds and places of active recreation in Karelia.*

The article makes it possible to assess the sports development and popularity of sports in schools, involvement of schoolchildren in sports events. Variety, accessibility of sports and physical culture and sports activities. What is the development of the TRP complex and what are the ambitions of the Karelian authorities in the development of school sports.

Ключевые слова: *Школа, спорт, здоровье, физкультурно-спортивные мероприятия, спортивная площадка.*

Keywords: *School, sport, health, physical culture and sports events, sports ground.*

I. Характеристика современного состояния развития школьного спорта в Республике Карелия

В 2019/20 учебном году общее количество общеобразовательных организаций в Республике Карелия составило 199 единиц, в том числе 103 расположены в сельской местности.

В рамках государственной программы Российской Федерации "Развитие образования" ежегодно выделяются субсидии бюджету Республики Карелия на создание в общеобразовательных организациях, расположенных в сельской местности, условий для занятий физической культурой и спортом.

Мероприятия проведены в 23 общеобразовательных организациях в 15 муниципальных районах, в том числе осуществлен ремонт спортивных залов в 9 общеобразовательных организациях, оснащены спортивным инвентарем и оборудованием открытые плоскостные спортивные сооружения в 11

общеобразовательных организациях, перепрофилированы под спортивный зал для занятий физической культурой и спортом аудитории в 2 образовательных организациях, создан школьный спортивный клуб в 1 общеобразовательной организации. С 2019 года данное направление деятельности реализуется в рамках федерального проекта "Успех каждого ребенка" национального проекта "Образование".

В современных условиях физическое воспитание в общеобразовательных организациях осуществляется в самых разнообразных формах: уроки физической культуры и внеурочная деятельность, физкультурно-оздоровительные мероприятия в режиме дня, деятельность школьных спортивных клубов, работа спортивных секций, проведение спортивно-массовых мероприятий.

В Республике Карелия работают 38 школьных спортивных клубов, в которых занимается более 3070 детей и подростков. Наиболее популярными и массовыми видами спорта являются: футбол, волейбол, баскетбол, легкая атлетика, лыжные гонки. Проводятся региональные соревнования среди школьных команд по следующим видам спорта: футбол, баскетбол, волейбол, легкая атлетика, лыжные гонки, шахматы, шашки.

В настоящее время школьный спорт реализуется в дополнительных общеобразовательных программах физкультурно-спортивной направленности.

В образовательных организациях, реализующих дополнительные общеобразовательные программы физкультурно-спортивной направленности, в системе образования Республики Карелия по итогам 2019 года функционируют 42 учреждения с общей численностью обучающихся 17 970 человек.

Большое влияние на физическое воспитание детей и подростков оказывает комплекс ГТО, предусматривающий проведение в том числе летних и зимних фестивалей комплекса ГТО. В Республике Карелия созданы и

активно работают 20 центров комплекса ГТО, в том числе по одному центру в каждом городском округе и муниципальном районе в Республике Карелия.

В соответствии с Календарным планом физкультурных и спортивных мероприятий, направленных на развитие физической культуры и спорта в образовательных организациях Республики Карелия, в течение 2019 года проведено 12 физкультурно-спортивных мероприятий республиканского уровня, в которых приняли участие 1252 школьника.

Самыми массовыми спортивными соревнованиями для обучающихся общеобразовательных организаций являются Всероссийские спортивные соревнования школьников "Президентские состязания"

В Президентских состязаниях приняли участие 52 698 обучающихся 1-11 классов, что составляет 82,6% от общего числа обучающихся 1-11 классов общеобразовательных организаций республики (в 2018 году - 51 806 обучающихся, 81,7%). Общий охват обучающихся физкультурно-спортивными массовыми мероприятиями в 2019 году составил 82,6%, что выше показателя 2018 года на 0,9% (2018 год - 81,7%, 2017 год - 81,6%, 2016 год - 77%).

Таким образом, в настоящее время в Республике Карелия сформирована система развития школьного спорта, включающая мероприятия, направленные на создание условий по привлечению детей и подростков к систематическим занятиям физической культурой и спортом, однако требуется решить ряд проблем, сдерживающих развитие физической культуры в общеобразовательных организациях:

- 1) повышение уровня эффективности использования спортивной инфраструктуры общеобразовательных организаций;
- 2) обеспечение общеобразовательных организаций современным спортивным инвентарем и оборудованием;
- 3) совершенствование материально-технического состояния спортивной инфраструктуры общеобразовательных организаций;

- 4) обновление содержания преподавания учебного предмета "Физическая культура" и внеурочной работы;
- 5) обеспечение повышения квалификации педагогических работников;
- 6) расширение сети школьных спортивных клубов;
- 7) обеспечение медицинского сопровождения школьного спорта;
- 8) разработка современных моделей проведения физкультурных и спортивных мероприятий, отвечающих запросам молодого поколения.

II. Механизмы развития школьного спорта

Школьный спорт через разнообразие своих форм и методов способствует воспитанию гармонично развитой личности ребенка, имеющего активную жизненную позицию, готового к принятию ответственности за свои решения и полученный результат, стремящегося к самосовершенствованию, саморазвитию и самовыражению.

Благодаря школьному спорту обучающиеся могут приобретать различные умения и навыки, повышать свои физические возможности, самооценку, формировать здоровые привычки.

В целях решения актуальных проблем развития школьного спорта в Республике Карелия в рамках Программы планируется развитие современной инфраструктуры физической культуры и спорта в общеобразовательных организациях, совершенствование кадрового обеспечения школьного спорта на основе постоянного повышения профессиональной компетентности педагогических работников, освоения ими эффективных образовательных технологий и получения новых знаний, а также совершенствование физкультурно-спортивной работы в общеобразовательных организациях в Республике Карелия.

Для этого в рамках реализации Программы планируется:

- 1) модернизация инфраструктуры физической культуры и спорта в общеобразовательных организациях;
- 2) развитие инфраструктуры физической культуры и спорта во вновь создающихся общеобразовательных организациях;

3) создание безбарьерной среды в общеобразовательных организациях в части инфраструктуры физической культуры и спорта;

4) Создание условий для обеспечения безопасности при занятиях физической культурой и спортом на спортивных объектах общеобразовательных организаций;

5) создание непрерывного цикла повышения квалификации педагогических работников (интерактивные и онлайн-курсы, практикумы-семинары, конкурсы педагогического мастерства, организация стажерских площадок);

6) реализация комплекса ГТО;

7) совершенствование медицинского сопровождения школьного спорта;

8) увеличение количества школьных спортивных клубов и создание сетевой модели взаимодействия школьных спортивных клубов

9) расширение спектра дополнительных общеобразовательных программ, проектов, творческих инициатив дополнительного образования, в том числе в период летней оздоровительной кампании

10) расширение сети школьных спортивных лиг по различным видам спорта во взаимодействии с региональными спортивными федерациями;

11) модернизация календарного плана физкультурных и спортивных мероприятий, направленных на развитие физической культуры и спорта в общеобразовательных организациях

12) обеспечение участия спортивных команд школьников Республики Карелия в межрегиональных, всероссийских и международных соревнованиях;

13) проведение различных мероприятий по пропаганде школьного спорта.

Реализация мероприятий Программы позволит повысить эффективность использования спортивной инфраструктуры общеобразовательных организаций, расширить компетенции педагогических работников, усовершенствовать преподавание учебного предмета "Физическая культура" и внеурочную деятельность, создать современную

систему организации и проведения массовых физкультурно-спортивных мероприятий в целях повышения уровня физической подготовленности детей школьного возраста.

Литература

1. Филин В. Г. Физическая культура и спорт // Энциклопедия Карелии. Том. 1. Петрозаводск. 2007. С. 103—104.

2. Лыжный спорт в Карелии / сост. А. М. Ершов, П. И. Петров; под ред. Е. А. Шорохова. — Петрозаводск: Изд-во КГПА, 2013. — 220 с.

3. Айдынян, В. Гандбол в Карелии был, и какой!: к 50-летию женской команды Карелии по ручному мячу / Владимир Айдынян // Карельский спорт. — Петрозаводск, 2014. — № 2. — С. 3

4. Неповинных Л. А. Мужской волейбол ПетрГУ с 1949 по 2019 г. / Л. А. Неповинных. — Текст: электронный // Туризм и образование: исследования и проекты: материалы III Всероссийской научно-практической конференции (22-23.11.2018 г.): научное электронное издание / М-во науки и высш. образования Рос. Федерации, Федер. гос. бюджет. образоват. учреждение высш. образования Петрозав. гос. ун-т. — Петрозаводск, 2019. — С. 138—142.

5. Олимпийцы Карелии: воспитанники карельского спорта — участники Олимпийских игр / [В. Ф. Киселев и др.; редактор Е. Шорохов]; Министерство по делам молодежи, физической культуре и спорту Республики Карелия, Музей истории спорта Карелии, Олимпийский совет Республики Карелия. — Петрозаводск: Два товарища, 2017. — 43 с.

6. Ветераны карельского спорта — фронтовики: [биографии / В. Ф. Киселев и др.]; Министерство по делам молодежи, физической культуре и спорту Республики Карелия, Музей истории спорта Карелии, Олимпийский Совет Республики Карелия. — Петрозаводск: [б. и.], 2017.: Два товарища. — 55 с.

**ИССЛЕДОВАНИЕ РАЗЛИЧНЫХ МЕТОДИК РАСЧЕТА
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЧАСТИ ДИПЛОМА ПО СПЕЦИАЛЬНОСТИ
11.03.03 «КОНСТРУИРОВАНИЕ И ТЕХНОЛОГИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ
СРЕДСТВ»**

**RESEARCH OF VARIOUS CALCULATION METHODS OF
ECONOMIC PART OF DIPLOMA WORK ON THE SPECIALTY “DESIGN
AND TECHNOLOGY OF ELECTRONIC MEANS”**

УДК 338.512

Лобанов Виктор Сергеевич

к.э.н., доцент

Трехгорный технологический институт – филиал НИЯУ МИФИ

(Россия, г. Трехгорный)

Вовденко Константин Петрович

к.т.н., заведующий кафедрой

Трехгорный технологический институт – филиал НИЯУ МИФИ

(Россия, г. Трехгорный)

***Аннотация:** предметом исследования является рассмотрение основных аспектов методик расчета экономической части дипломной работы специальности 11.03.03. «Конструирование и технология электронных средств». Рассматривались в первую очередь такие вводные, как: экономический расчет и его основные составляющие, который позволяет рассчитать трудозатраты при проектировании нового электронного изделия. В результате исследования раскрываются проблемы применения различных методик экономического расчета при дипломном проектировании, дающие наибольший обучающий эффект выпускников уровня бакалавр.*

***Ключевые слова:** Методика, трудозатраты, трудоемкость, себестоимость, экономия, технология.*

Abstract: *The subject of the research is the main aspects of the methods for calculating the economic part of the diploma work of the specialty Design and technology of electronic means. First of all, such aspects as economic calculation and its main components were considered, allowing to calculate labor costs when designing a new electronic product. As a result, the study reveals the problems of applying various methods of economic calculation in diploma design, which give the greatest instructional impact on Bachelor students.*

Keywords: *Methodology, labor costs, labor intensity, cost, economy, technology.*

Расчёт затрат на производство разрабатываемых устройств на начальных этапах проектирования представляет определённые трудности, так как в этот период расчета отсутствует информация о трудоёмкости и материалоемкости будущего изделия.

Разные конструкторские решения, принимаемые в процессе проектирования электронного узла, влияют на экономические показатели и эксплуатацию всего устройства. К таким решениям относятся, как: анализ и выбор элементов схемы, удовлетворяющих заданные требования и, по возможности, имеющие небольшую цену. Также, крайне важно повышение надежности устройства. Увеличение надежности приводит к увеличению срока службы устройства, сокращая расходы по ремонту. Наряду с этим, возникает необходимость использовать уже освоенные на предприятии решения по производству отдельных деталей и узлов. Также появляется необходимость обеспечить повышение в конструкции устройства удельного веса стандартизированных узлов и деталей, в результате чего снижаются затраты по смене их при производстве ремонта. Далее надо провести совершенствование электрической схемы цифрового узла ввода-вывода информации, ведущее к уменьшению количества или стоимости применяемых радиоузлов и деталей и соответственно к уменьшению расходов по смене и в процессе эксплуатации и добиться уменьшения количества типов радиоузлов и деталей, применяемых в схеме изделия, что

ведет к сокращению оборотных средств, находящихся в текущих запасах. Провести совершенствование управления системой, позволяющее сэкономить время и расходы по обслуживанию и в процессе проектирования добиться уменьшения потребляемой электрической мощности [1].

Экономия в производстве сводится к сокращению материальных и трудовых затрат на изготовление изделия (блока, узла). Эти затраты обусловлены электрической схемой, конструкцией, технологией изготовления устройства. В ряде случаев, задача, поставленная перед проектантом, может быть разрешена с помощью различных вариантов схем [2]. При одной и той же схеме конструкция может быть оформлена различным способом, и, наконец, в изготовлении могут быть применены различные методы технологии. Т.е, имеется возможность влияния на себестоимость изготовления продукции на всех стадиях проектирования устройства.

При определении себестоимости и оптовой цены продукции методом калькуляционных статей затрат прямые статьи рассчитываются подробно, а комплексные, более - укрупнённо [3]. На начальных этапах проектирования новой продукции её себестоимость рассчитывается приближёнными методами на основании укрупнённых нормативов: рассчитывают прямые затраты (куда входят основные материалы и производственная зарплата), а косвенные затраты начисляют определённым процентом к заработной плате (общепроизводственные, общехозяйственные, внепроизводственные расходы), определяемые на основании данных базового предприятия. Перечень расчетных статей включает: сырьё и материалы, возвратные отходы, покупные изделия, полуфабрикаты и услуги сторонних организаций, топливо и энергия на технологические цели, заработную плату производственных рабочих, отчисления на социальное страхование, расходы на подготовку и освоение производства, потери от брака, общепроизводственные расходы, общехозяйственные расходы, прочие расходы, коммерческие расходы.

Показанная выше методика расчета является классической. Её применяют большинство ВУЗов в РФ много лет. Но в связи с изменениями в хозяйственных отношениях предприятий, переходом на рыночные отношения, у неё возник ряд существенных недостатков:

1) Структура и величина издержек при производстве новой продукции носит прогнозный характер. В дальнейшем она может измениться, и расчет будет очень неточным.

2) Издержки в той или иной мере поддаются манипуляциям.

3) Сравнение с аналогом весьма затруднительно. Это связано с тем, что зачастую конструируется узел или агрегат под конкретное предприятие, к которому очень тяжело подобрать аналог.

4) При повседневной работе конструкторский отдел не проводит в реальности таких расчетов.

5) Методика не учитывает важнейший элемент, а именно, - затраты на проектирование электронного узла.

Именно поэтому предлагается другая методика расчета экономической части дипломных проектов специальности КТЭС. Данная методика в отличие от первой позволяет рассчитать трудоемкость выполнения конструкторской документации в соответствии с установленными нормативами трудоемкости и нормирования труда конструкторов электронной аппаратуры. Типовые нормативы времени на разработку конструкторской документации предназначены для определения трудоемкости работ, нормирования труда конструкторов, определения их численности, выдачи заданий и рекомендуются для применения в конструкторских, технологических и других организациях науки и научного обслуживания. При разработке типовых укрупненных нормативов времени были использованы нормативно-методические материалы по нормированию труда, квалификационные справочники, профессиональные стандарты по конструкторским работам.

Укрупненные нормативы времени включают в себя выполнение следующих видов работ: Получение задания от руководителя и ознакомление с ним. Подготовку рабочего места и соответствующих программ к работе. Подбор необходимых материалов (ГОСТов, стандартов, нормалей, чертежей, технической и справочной литературы, руководящих документов и т.п.). Предварительное выполнение оригинала конструкторского документа. Время затраченное на консультации и согласование выполненной работы с руководителем, со смежными подразделениями. Оформление оригинала конструкторской документации. Сдача выполненной работы руководителю [4].

После определения необходимых коэффициентов и нормативов времени, был составлен перечень затрат труда на конструкторскую документацию, непосредственно с которой и работает дипломник. На взгляд авторов перечень ключевых статей включает в себя: Расчет норматива времени на составление технического предложения. Составление эскизного проекта. Составление технического проекта. Составление рабочей конструкторской документации. Разработка чертежа детали. Разработку электрической схемы. Составление текстовых документов (спецификация, технические условия, документы эксплуатационные). Осуществление нормоконтроля (чертежа, текстового документа, спецификаций). Установление нормативов времени на сверку и исправление. Принятие нормативов времени на разработку технического задания.

Рассчитав таким образом затраты на именно конструкторскую работу, дипломник будет иметь представление о экономической составляющей работы конструктора в большей степени, чем по первой методике, которая относится в большей степени к технологам. В результате проведенного исследования, было выявлено, что обе представленные методики обладают как преимуществами, так и недостатками. Но вторую методику авторы выделяют как наиболее соответствующей современным требованиям к

компетенциям специальности 11.03.03. «Конструирование и технология электронных средств».

Список литературы:

1. Сабунин, А.Е. Altium Designer. Новые решения в проектировании электронных устройств/ А.Е. Сабунин. – М.: Солон-Пресс, 2009. – 432 с.
2. Белянин, Л.Н. Конструирование печатного узла и печатной платы. Расчет надежности / Л.Н Белянин – Томск, Издательство ТПУ 2008. – 77 с.
3. Абрютина, М. С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия. / М. С. Абрютина, А. В.Грачев. – М.: Дело и Сервис, – 2015. – 457 с.
4. Маркарьян, Э.А. Экономический анализ хозяйственной деятельности / Учебник – Э.А. Маркарьян, Г.П. Герасименко, С.Э. Макркарьян. – М.: Феникс, 2015. – 560 с.

**ФОРМИРОВАНИЕ СТРАНОВЕДЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ
ПОСРЕДСТВОМ ИГРОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА УРОКАХ
АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ**
FORMATION OF REGIONAL COMPETENCE THROUGH PLAY
ACTIVITIES IN ENGLISH LESSONS IN ELEMENTARY SCHOOL

УДК 372.881.111.1

Лыко Юлия Андреевна

Студент 5 курс, факультет «Педагогическое образование с двумя профилями подготовки: начальное образование и иностранный язык»

институт педагогики и психологии образования,

Московский городской педагогический университет,

Россия, г. Москва

***Аннотация:** Данная статья посвящена вопросу использования игрового метода на уроке английского языка в начальной школе для формирования страноведческой компетентности. В статье поднимается актуальность данной проблемы, рассматривается необходимость ее решения в аспекте современной образовательной программы. Более того, разбираются определения «компетентность», «страноведческая компетентность», а также приводятся несколько примеров игровых методов. Большое внимание уделяется разбору форм и видов игровой деятельности, которые могут служить для преподавателя одним из способов закрепления страноведческого материала на уроках английского языка в начальной школе. Кроме того, статья рассказывает для чего именно необходим игровой метод на уроках английского языка, его преимущества. Статья будет полезна для учителей начальных классов и английского языка, репетиторов, а также студентов педагогических вузов.*

***Annotation:** This article is devoted to the use of the game method in the English lesson in elementary school for the formation of regional competence. The article raises the relevance of this problem, considers the need to solve it in the*

aspect of the modern educational program. Moreover, the definitions of "competence", "regional competence" are analyzed, and several examples of game methods are also given. Much attention is paid to the analysis of forms and types of play activities, which can serve as one of the ways for a teacher to consolidate country-specific material in English lessons at primary school. In addition, the article tells what exactly the game method is needed for in English lessons, its advantages. The article will be useful for primary school and English language teachers, tutors, as well as students of pedagogical universities.

Ключевые слова: компетентность, страноведческая компетентность, игровой метод, виды игр, формы игр.

Keywords: competence, regional competence, game method, types of games, forms of games.

В методологической литературе все чаще обсуждается проблема сохранения интереса у обучающихся к страноведению и иностранному языку. Важную роль в поддержании мотивации к изучению английского языка играет введение на уроках игр с содержанием страноведческого материала.

Благодаря игровым методам, обучающиеся знакомятся с историей страны изучаемого языка, овладевают знаниями в области географии, образования, культуры, поэтому важно формировать страноведческую компетентность на уроках английского языка в начальной школе.

Для начала дадим определение компетентности. В национальной педагогической энциклопедии компетентность—это способность обучающихся применять имеющиеся знания, умения и навыки для решения конкретной учебной или практической задачи. Следовательно, в современном образовании формирование различных компетентностей у детей занимает важное место [1].

Страноведческая компетентность выражается посредством способности применения на практике полученных знаний в области иноязычной культуры. Именно благодаря наличию таких знаний и умению их применять может быть

обеспечен необходимый уровень определенных умений и навыков, который в свою очередь позволит использовать в общении невербальные средства, речевой этикет и, более того, национально-культурный компонент языка. [2].

Стоит отметить, что в современных пособиях, которые используются при обучении страноведению младших школьников, содержится лишь малая часть возможных видов работы над материалом, что диктует необходимость использования дополнительных средств обучения, не включённых в УМК. В программе чаще всего мы можем встретить презентации на страноведческую тематику, небольшие тексты о культуре страны, наглядность в виде иллюстраций. Все это действительно помогает наиболее интересно и продуктивно преподнести учебный материал, но, зачастую, этого может быть недостаточно. Так как современный учитель выполняет множество ролей, то при организации иноязычного общения и взаимодействия учащихся на уроке ИЯ, необходимо делать свою речь более «живой» и доступной, чтобы задействовать не только учебную, но и эмоциональную сферу учащихся [3, с. 97].

К тому же страноведческие тексты в школьных учебниках часто носят лишь информативную функцию, то есть в них отсутствует принцип занимательности, все они однообразные по форме.

Данный процесс можно сделать более увлекательным для детей младшего школьного возраста, разработав игровые методы. Формировать страноведческую компетентность посредством игры необходимо, так как в игровой деятельности ребенок заряжается мотивацией, ведь игра—это вид деятельности цель которой заключается не в результате действия, а в самом процессе. Именно в процессе игры происходит закрепление лингвострановедческого материала, повышение интереса к иностранному языку.

Для этих целей можно использовать различные виды игр: ролевые игры; сюжетные игры; игры-драматизации (разыгрывание сценок); настольные игры; игры-головоломки (загадки, кроссворды); словесные игры [4].

Также необходимо варьировать на уроке английского языка формы игровой деятельности. Существуют следующие формы игровой деятельности: индивидуальная игра, парная игра, групповая игра, командные работы. Нельзя забывать о таком важном средстве дидактического воздействия на учащихся как адаптивная речь. В своем исследовании Апарина Ю.И. утверждает, что адаптивная речь учителя на уроке иностранного языка в начальной школе способствует созданию условий для продуктивной учебной деятельности [5, с. 96].

Приведем несколько игровых методик, которые смогут помочь педагогам английского языка в начальной школе сформировать страноведческую компетентность у обучающихся.

1. Игра с пословицами и поговорками.

Ход игры: работа осуществляется в парах. Преподаватель заранее готовит карточки, на которых написаны пословицы и поговорки на русском и английском языках, например, *how many people so many customs; a friend in need is a friend indeed*. Преподаватель раздает карточки каждой паре, так чтобы карточки с русскими и английскими пословицами были перепутаны между собой. Ученики должны найти эквивалент каждой английской пословице и соединить карточки. В конце игры происходит дискуссия, каждая пара учеников делится своими результатами с учителем, обсуждают правильные ответы, только после этого преподаватель может приступить ко второй части игры. Здесь учитель раздает уже другие карточки, работа также осуществляется в парах. На одной карточке написана одна часть поговорки, а на другой ее продолжение. Все карточки перемешаны. Задача учеников — это подобрать необходимые карточки, чтобы получилась целая пословица, затем готовые правильные результаты записывают в тетрадь.

Итогом данной работы является то, что в результате большого количества повторений обучающиеся овладевают пословицами наизусть, а также могут активно использовать их в своей речи. К тому же пословицы и поговорки—это неотъемлемая часть культуры и традиций изучаемой страны.

Знание и употребление поговорок и пословиц в своей коммуникации означает, что происходит обогащение речи и развитие ее эмоциональной окрашенности. Поэтому будет целесообразным на уроке английского языка ввести данную игру.

2. Игра с кроссвордом.

Данная игра подходит для закрепления английских страноведческих текстов из учебников. Вместо однообразного опроса преподавателю предлагается составить кроссворд на карточках, который состоит из вопросов по тексту. Работу на уроке можно проводить в группах на время. Та команда, которая разгадает кроссворд быстрее, выигрывает.

3. Ролевая игра «Праздник».

Участники делятся на команды. Учитель заранее подготавливает карточки с названиями различных праздников в Великобритании. Каждая команда вытягивает карточку с праздником, их задача разыграть сценку, где они покажут, как этот праздник отмечается в Великобритании.

Данная игра подходит для закрепления культурных традиций Великобритании.

Таким образом, игровые методы, наполненные страноведческим материалом, создают у обучающихся положительную мотивацию и предполагают более глубокое ознакомление их с культурой страны изучаемого языка.

Литература

1. Национальная педагогическая энциклопедия. [Электронный ресурс] – Электрон. дан. – URL: <https://didacts.ru> (дата обращения 07.10.2021).
2. Новый словарь методических терминов и понятий (теория и практика обучения языкам). — М.: Издательство ИКАР. Э. Г. Азимов, А. Н. Щукин. 2009.
3. Апарина Ю.И., Павлова А.С., Чистик А.А. Профессиональный жаргон учителя иностранного языка // Современное педагогическое образование. – 2021. – № 2. – С. 97-101.

4. Квитка М.Б. Игровая деятельность как составляющая современного урока, отвечающего требованиям ФГОС / М.Б. Квитка // Интерактивное образование. – 2016. - №59. - URL: <http://io.nios.ru/articles2/67/2/igrovaya-deyatelnost-kak-sostavlyayushchaya-sovremennogo-uroka-otvechayushchego> (дата обращения 07.10.2021).

5. Апарина Ю.И. Педагогические условия формирования адаптивной речи студентов – будущих учителей начальных классов и иностранного языка //Диссертация на соискание ученой степени кандидата педагогических наук/ Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова. Москва, 2006. 226 с.

**АНАЛИЗ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ И ЦЕНЫ НА ПРОДУКЦИЮ
ПРЕДПРИЯТИЙ**
ANALYSIS OF PRICE FORMATION AND PRICES FOR PRODUCTS
OF ENTERPRISES

УДК 338.5

Маркина Диана Андреевна,

Студентка факультета «Финансы и кредит»

Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина

Бертош Лилия Игоревна,

Студентка факультета «Финансы и кредит»,

Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина

Научный руководитель: Иваницкий Дмитрий Константинович

Доцент, кандидат экономических наук

Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина

Аннотация: *В статье рассматривается анализ ценообразования и цены на продукцию организации. Рассмотрены значение и сущность цены как экономической категории. Цены и ценообразование являются ключевыми элементами всей экономики. Цена - сложная экономическая категория. В ней переплетены и сконцентрированы основные проблемы развития экономики и общества в целом. Рассмотренные методы ценообразования и рыночная корректировка цены позволяют определить окончательную цену. Процесс выбора метода ценообразования должен учитывать спрос на продукт и его эластичность, издержки, цены конкурентов. Представлены проблемы ценообразования и пути решения.*

Abstract: *The article examines the analysis of pricing and prices for the organization's products. Considered the meaning and essence of price as an economic category. Prices and pricing are key elements of the entire economy. Price is a difficult economic category. It intertwines and concentrates the main problems of the development of the economy and society as a whole. The pricing methods*

discussed and market price adjustments allow the final price to be determined. The process of choosing a pricing method should take into account the demand for the product and its elasticity, costs, and competitors' prices. The problems of pricing and solutions are presented.

Ключевые слова: *ценообразование, цена, продукция, экономика, предприятие, организация.*

Key words: *pricing, price, products, economics, enterprise, organization.*

Цена является основой всех экономических отношений, а также оказывает существенное влияние на результаты деятельности всех хозяйствующих субъектов. Кроме того, цены определяют эффективность внешнеэкономической деятельности. Они играют важную и особую роль в рыночной экономике, где свободные цены являются основным регулятором экономических отношений [1,6].

Перед каждой компанией или организацией стоит задача оперативного установления цен на свои товары и услуги в соответствии с рыночной ситуацией и особенностями протекания производственных процессов. Цена была и остается важнейшим критерием для принятия решений потребителями. Чтобы продать свой продукт или услугу на рынке, производитель должен установить на них цены, которые были бы приемлемы для потребителей в текущих экономических условиях. В связи с этим любая компания или организация должна выбрать правильную ценовую политику, адекватно реагирующую на изменение макро- и микроэкономических условий хозяйствования.

Цена оказывает сильное влияние на положение на рынке и прибыль компании, а также выступает в качестве традиционного элемента конкурентной политики. Рыночная экономика предполагает полноценное участие в регулировании воспроизводственного процесса всех стоимостных экономических категорий, особенно цен, поскольку коммерческий успех

любой компании во многом зависит от правильного выбора тактики ценообразования на товары и услуги [2].

В настоящее время существует множество различных определений понятия «цена»:

- денежное выражение стоимости;
- денежное выражение системы ценообразующих факторов;
- инструмент рыночной конкуренции;
- характеристика товара на рынке;
- один из элементов рынка (наряду со спросом, предложением и конкуренцией);
- количество денег (товаров, услуг), за которое продавец готов продать, а покупатель готов купить одну единицу товара (услуги) [5];
- денежное выражение ценности товара (услуги) при обмене;
- один из элементов комплекса маркетинга (количество денег, запрашиваемое за продукцию, или сумма благ (ценностей), которыми готов пожертвовать потребитель в обмен на приобретение определенной продукции или услуги);

Значительное влияние на цену товара оказывает спрос. Чем выше цена товара, тем меньше предлагаемых по этой цене изделий могут приобрести покупатели.

Важную роль в ценообразовании играет государство, осуществляя регулирующую функцию. В условиях несовершенного рынка возникающая равновесная цена не способствует оптимальному состоянию и стабильности в обществе. Поэтому государство путем установления регулируемых цен целенаправленно создает новые условия равновесия.

Формирование цен во многом зависит от переходного характера российской экономики, а также от возможных сложностей в проведении рыночных преобразований. Рынок ценных бумаг, товарные и фондовые биржи, внешнеэкономические отношения, налоговая деятельность и процессы

инфляции являются компонентами процесса формирования рыночной цены на различные категории товаров и услуг.

Выделим наиболее значимые проблемы ценообразования. Во-первых, общество постоянно эволюционирует и развивается, в условиях научно-технического прогресса создается более современная продукция, новейшие технологии, осваиваются, ранее неизвестные сегменты рынка и сферы деятельности, в связи с чем определяется задача установления цены на товары, которые впервые появились на рынке сбыта, а для выпуска новинки, защищенной патентом, фирма должна определиться со стратегией, благодаря которой компания будет способна правильно устанавливать цену на товар этой категории [4].

Во-вторых, характерны трудности в формировании цены на товары-заменители. Формируя цену на них, важно в первую очередь проанализировать спрос на данный вид товара, что влечет за собой вопрос о позиционировании и соответствии цены качеству. Однако, прежде чем повысить цену на один из таких товаров, необходимо оценить размер прибыли и компенсацию снижения продаж.

На данном этапе в России недостаточно развита система управления ценами, которая не полностью не соответствует интересам общества. Существенно искажает процессы ценообразования и кризисные экономические явления, сопровождающиеся возникновением дефицита товаров и услуг, обесценением национальной валюты, активизацией спекулятивных рыночных операций. В 2020 г. российская экономика оказалась под мощным воздействием двух негативных факторов – распространения пандемии коронавирусной инфекции и ее влияние на глобальную экономику, а также обвал цен на нефть. На этом фоне рубль существенно обесценился по отношению к доллару и евро [3]. Это привело к существенному удорожанию факторов производства и, как следствие, невозможности установить конкурентные рыночные цены на многие виды продукции, особенно в сегментах малого и среднего бизнеса. В итоге,

ликвидация организаций малого бизнеса в наибольшей степени происходила в таких видах деятельности, как: авиа- и автоперевозки, турфирмы, гостиницы, общепит, музеи, розничная торговля непродовольственными товарами и др. [3].

Подводя итог, можно сказать, что ценообразование — это процесс формирования цен, определение их уровней и соотношений [7]. Для того, что сформировать цены на определенный товар предприниматели должны приложить максимум усилий для ликвидации всех существующих проблем, что приведет к эффективному и правильному формированию цен на товары.

Литература:

1. Андреева, Т. В. Цепочка создания стоимости продукта. Формирование и оценка эффективности / Т.В. Андреева. - М.: Инфра-М, РИОР, 2016. - 170 с.
2. Бузырев, В. В. Основы ценообразования и сметного нормирования в строительстве / В.В. Бузырев, А.П. Суворова, Н.М. Аммосова. - М.: Феникс, 2017. - 256 с.
3. Бубнова Т.В. Анализ факторов, влияющих на ценообразование товара / Т.В. Бубнова // Синергия Наук. 2017. № 14. – С. 137–143.
4. Иваницкий Д. К. Тенденции развития малого и среднего предпринимательства / П. Ф. Парамонов, Ю. Е. Стуков, Д. К. Иваницкий // Всероссийский журнал «Вестник Академии знаний», № 40 (5) 2020. – Краснодар, 2020. – С. 359-367.
5. Хаванова И.А. Категория рыночной цены в современном налоговом праве / И.А. Хаванова // Журнал российского права. –2016. –№ 7. –С. 96–104.
6. Шаховская Л.С. Ценообразование. Учебник, под ред. Л.С. Шаховской –М.: КноРус, 2015. – 258 с.
7. Яковлев А.А. Некоторые аспекты системы ценообразования на наднациональном рынке / А.А. Яковлев // Мировая экономика: проблемы безопасности. 2017. № 4. С. 111–115.

**СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ**
STRATEGIC PLANNING OF THE ACTIVITIES OF A TRANSPORT
AND LOGISTICS COMPANY

УДК 339.97

Мещерякова Мария Константиновна

студент

2 курс, факультет «Корпоративной экономики и предпринимательства»

Новосибирский государственный университет экономики и управления

Россия, г. Новосибирск

Научный руководитель: Коложвари Юлия Борисовна

***Аннотация:** В условиях рыночной экономики стратегическое планирование занимает одно из важнейших мест в эффективной работе предприятия. В настоящее время существует огромное количество определений термина «стратегическое планирование». В статье рассматриваются трактовки термина «стратегическое планирование, разных авторов. Целью работы является попытка их классификации с выявление общих ключевых критериев. Для достижения поставленной цели анализируются определения зарубежных и отечественных ученых, и делается попытка классификации определений термина по трем критериям. В работе обращается внимание на то, что повышенное внимание к проблеме стратегического планирования наблюдается не только в научном сообществе, но и у высших органов власти РФ.*

***Annotation:** In a market economy, strategic planning occupies one of the most important places in the effective operation of the enterprise. Currently, there are a huge number of definitions of the term "strategic planning". The article discusses the interpretations of the term "strategic planning, by different authors. The purpose of the work is an attempt to classify them with the identification of common key criteria. To achieve this goal, the definitions of foreign and domestic scientists are*

analyzed, and an attempt is made to classify the definitions of the term according to three criteria. The paper draws attention to the fact that increased attention to the problem of strategic planning is observed not only in the scientific community, but also among the highest authorities of the Russian Federation.

Ключевые слова: *стратегическое планирование, классификация термина, средство достижения миссии и целей, комплекс действий и решений, особенность стратегического планирования, транспортная стратегия РФ.*

Keywords: *strategic planning, classification of the term, means of achieving the mission and goals, a set of actions and decisions, a feature of strategic planning, transport strategy of the Russian Federation.*

Стратегическое планирование дает возможность компаниям определить направление развития бизнеса и тенденции развития рынка в целом, понять, какие изменения должны произойти в организации работы компании и ее структуре, чтобы она стала конкурентоспособной и привлекательной для потребителя. А также ответить на вопрос: « В чем преимущество данной компании?», и какие инструменты необходимы для успешного развития.

Термин «стратегическое планирование» был введен в 1960-1970 гг. для того, чтобы обозначить разницу между текущим управлением на уровне производства и управлением, осуществляемым на высшем уровне. Одним из главных изменений стал перенос центра внимания высшего руководства на окружение, для того чтобы соответствующим образом и своевременно реагировать на происходящие в нем изменения [1].

Существует большое количество формулировок термина «стратегическое планирование». Так в «Большом Экономическом словаре», стратегическое планирование, определяется, как набор действий и решений, предпринятых руководством, которые ведут к разработке конкретных стратегий, предназначенных для того, чтобы помочь организации достичь своих перспективных целей [2]. А справочник «Экономика от А до Я:

Тематический справочник» понимает под стратегическим планированием - определение перспективных задач и разработка программы эффективных действий, нацеленных на выполнение этих задач [3].

Огромный вклад в становление и развитие стратегического планирования внесли зарубежные ученые И. Ансофф, М. Портер, Г. Минцберг, М. Мескон, А. Томпсон и другие.

Так, И. Ансофф, определяет Стратегическое планирование, как комплекс действий и решений, которые предпринимает руководитель, ведущие к разработке специфических стратегий, которые становятся основой для организации в достижении своих целей [4, с.17].

Мескон М. считает, что «стратегическое планирование представляет собой набор действий и решений, предпринятых руководством, которые ведут к разработке специфических стратегий, предназначенных для того, чтобы помочь организации достичь своих целей» [5, с.180].

За последние десятилетия появились труды отечественных исследователей, в которых сформулированы авторские определения понятия «стратегическое планирование».

Голубков Е.П. под стратегическим планированием понимает «процесс разработки и поддержания стратегического равновесия между целями и возможностями организации в изменяющихся рыночных условиях» [6, с.19].

Якимов А.В. определяет, «стратегическое планирование - это процесс оптимизации всех видов ресурсов, позволяющий организации наилучшим способом исполнить ее миссию и добиться устойчивых конкурентных преимуществ» [7, с. 23].

Тамбовцев В.Л, дает простое, но применимое на практике определение стратегического планирования: это разработка планов реализации предварительно созданной стратегии. Стратегия тем самым выступает одним из информационных факторов, используемых в стратегическом планировании при разработке стратегического плана. И является, таким фактором, который невозможно заменить никаким другим: если у руководителя организации нет

стратегии, разработать стратегический план невозможно. Конечно, можно разработать план, похожий по форме на стратегический, однако какое-либо влияние на позитивные изменения в организации он вряд ли окажет [8, с. 30].

Мезенцева Е.Н., формулирует стратегическое планирование как «специфическую организационно-управленческую деятельность, ориентированную на формирование будущего видения предприятия с учетом перспектив его развития, складывающихся условий и тенденций во внешней и внутренней среде его функционирования, и определяющую пути достижения и направления движения к желаемому состоянию» [9, с. 5].

Белова Н.Е. считает, что «стратегическое планирование - процесс формирования миссии, целей и алгоритма реализации стратегии развития компании, основанной на выявлении факторов влияния внешней и внутренней среды компании, и направленной на реализацию ее конкурентных преимуществ» [10, с. 5].

Штапова И.С. и Мельников В.В., в своей статье «Генезис понятия «Стратегическое планирование»», определяют Стратегическое планирование - как процесс, направленный на формулирование образа желаемого состояния системы в длительной перспективе, определение пути и инструментов его достижения в зависимости от складывающихся условий функционирования данной системы» [11].

Ильиных Ю.М. определяет «стратегическое планирование - как процесс определения целей организации и их изменений, ресурсов, необходимых для их достижения, и политики, направленной на приобретение и использование этих ресурсов» [12].

Таблица 1.Классификация определения «стратегическое планирование»

ФИО автора	Критерии							
	комплекс действий и решений	предпринимает руководитель	ведет к разработке стратегии	служит средством для достижения миссии, целей	стратегическое равновесие между целями и возможностями организациями в изменяющихся рыночных условиях	оптимизация всех видов ресурсов	способ добиться устойчивых конкурентных преимуществ	разработка планов реализации предварительно созданный стратегии
Большой энциклопедический словарь	+	+	+	+				
«Экономика от А до Я: Тематический справочник»			+	+				
Ансофф И.	+	+	+	+				
Мескон М.	+	+	+	+				
Голубков Е.П.	+				+			+
Якимов А.В.				+		+	+	
Тамбовцев В.Л.		+						+
Мезенцева Е.Н.				+				+
Белова Н.Е.					+		+	+
Штапова И.С., Мельников В.В.	+		+		+			
Ильиных Ю.М.			+	+		+		

Проанализировав приведенные выше определения понятия «Стратегическое планирование», можно классифицировать их по следующим критериям:

1. Ведет к разработке стратегии или является разработкой планов реализации, предварительно созданной стратегии:

Ведет к разработке стратегии: Ансофф И., Мескон М., Штапова И.С и Мельников В.В., Ильиных Ю.М., «Большой экономический словарь» и «Экономика от А до Я. Тематический справочник»

Являются разработкой планов, предварительно созданной стратегии: Голубков Е.П., Мезенцева Е.Н., Белова Н.Е.

2. Служит средством достижения миссии и целей: Ансофф И., Мескон М., Якимов А.В., Мезенцева Е.Н., Ильиных Ю.М., «Экономика от А до Я. Тематический справочник»

3. Комплекс действий и решений: Ансофф И., Мескон М., Голубков Е.П., Штапова И.С и Мельников В.В., «Большой экономический словарь».

Опираясь на данные Таблицы 1, можно сделать вывод: стратегическое планирование может как вести к разработке стратегии, так и является разработкой планов, предварительно созданной стратегии. Стратегическое планирование, является комплексом действий и решений, направленных на достижение стратегических целей.

Особенностью стратегического планирования, является вариативный взгляд в будущее, как в позитивном, так и в негативном залоге развития событий. Поэтому в стратегическом планировании ключевое место отводится анализу перспектив фирмы, внешних и внутренних факторов, выяснению тех опасностей и возможностей, которые способны изменить сложившиеся тенденции. Стратегическое планирование предполагает выстраивание плана «из будущего в настоящее» [13, с.13-14].

Однако для начала стратегического планирования, необходима нужная почва, ситуация в компании должна подтолкнуть к поиску путей решения сложившейся ситуации. В этом случае становится важным, определение Швецова А.Н. «стратегическое планирование - это больше искусство, нежели рутинный процесс, «штучная» работа, выполняемая там и тогда, где и когда для этого созрели условия, а не повсеместно организованное сверху массовое производство типовых материалов в жестко установленные сроки вне зависимости от предпосылок» [14, с.124].

Повышение внимание к проблеме стратегического планирования наблюдается не только в научном сообществе, но и у высших органов власти

РФ. Минэкономразвития России осуществляет разработку ряда системообразующих документов стратегического планирования, таких как:

- Стратегия пространственного развития РФ на период до 2025 (утверждена распоряжением Правительства РФ №207-р от 13.02.2019)
- Стратегия экономической безопасности РФ на период до 2030 (утверждена Указом Президента РФ 13.05.2017 № 208)
- Прогноз социально-экономического развития РФ на период до 2036 (одобрен на заседании Правительства РФ 22.11.2018)
- Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2024 года (одобрен на заседании Правительства РФ 19.09.2019)
- Основы государственной политики регионального развития РФ на период до 2025 (утверждены Указом Президента РФ 16.01.2017 № 13)
- Основные направления деятельности Правительства РФ на период до 2024 (утверждены Председателем Правительства РФ 29.09.2018)
- Стратегия научно-технологического развития РФ (утверждена Указом Президента РФ 01.12.2016 № 642)
- Стратегия национальной безопасности РФ (разработчик СБ РФ, утверждена Указом Президента РФ 31.12.2015 № 683)
- Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» и другие [15].

Например, в прогнозе долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года и Транспортной стратегии Российской Федерации на период до 2030 года. Государство определяет свою миссию в сфере функционирования и развития транспортной системы России как «содействие экономическому росту и повышению благосостояния населения через доступ к безопасным и качественным транспортным услугам и превращение географических особенностей России в

ее конкурентное преимущество» и стратегические цели, направленные на ее реализацию, среди них: создание современной транспортной инфраструктуры, обеспечивающей ускорение движения пассажиропотока и грузопотоков, снижение транспортных издержек в экономике, повышение конкурентоспособности, безопасности и устойчивости транспортной системы России [16], интеграция в мировое транспортное пространство и реализация транзитного потенциала страны, улучшение инвестиционного климата и развитие рыночных отношений в транспортном комплексе [17].

В заключении можно сказать, что приведенные выше определения не в полной мере отражают многообразие авторских определений термина стратегическое планирование. На настоящий момент не выработано единое понятие стратегического планирования.

Литература:

1. Виханский О.С. Стратегическое управление: Учебник. - 2-е изд., перераб. и доп. О.С. Виханский - М.: Гардарики, 1998. - 296 с. - URL: <http://robotlibrary.com/book/144-strategicheskoe-upravlenie/18-1-missiya-organizacii.html>. Режим доступа: Robotlibrary - книги для студентов.
2. Большой экономический словарь. - М.: Институт новой экономики. А.Н. Азрилиян. 1997. URL: https://big_economic_dictionary.academic.ru/10542/ПЛАНИРОВАНИЕ%2C_СТРАТЕГИЧЕСКОЕ. Режим доступа: Академик, 2000-2021.
3. Экономика от А до Я: Тематический справочник. - М.: Инфра-М. Г. М. Лукасьян. 2007. URL: https://economic_a_ya.academic.ru/1133/ПЛАНИРОВАНИЕ_СТРАТЕГИЧЕСКОЕ Режим доступа: Академик, 2000-2021.
4. Руденко М.Н. Стратегическое планирование: учеб.пособие. М. Н. Руденко, Е. Д. Оборина, Д. Н. Письменников; Перм. гос. нац. исслед. ун-т. – Пермь, 2014.– 96с.

5. Мескон, М., Альберт, М., Хедоури, Ф. Основы менеджмента. [Текст] [Пер. с англ.] / М.Мескон, М. Альберт, Ф. Хедоури. - М.: Дело, 1997. - С.493
6. Голубков Е.П. Маркетинговые исследования: теория, методология и практика. - М.: Издательство «Финпресс», 1998. - 416 с.
7. Якимов А.В. Теория и практика стратегического планирования. // Бизнес-журнал. - 2010. - №5. - С.23.
8. Тамбовцев, В. Л., Рождественская, И. А. (2020). Теория стратегического планирования: институциональный подход // Terra Economicus, 18(2), 22–48.
9. Мезенцева, Е.Н. Стратегическое планирование в системе управления машиностроительного предприятия: автореф. дис. На соискание ученой степени канд. экон. наук: 08.00.05 / Мезенцева Екатерина Николаевна. - Тюмень, 2013. - 27 с.
10. Белова, Н.Е. Стратегическое планирование предпринимательской деятельности инвестиционно-строительных компаний: автореф. дис. На соискание ученой степени канд. экон. наук: 08.00.05 / Белова Надежда Евгеньевна. - СПб, 2013. - 26 с.
11. Штапова И.С., Мельников В.В. Генезис понятия «Стратегическое планирование» // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 6. URL: <https://science-education.ru/ru/article/view?id=16137>. Режим доступа: Электронный научный журнал «Современные проблемы науки и образования».
12. Ильиных Ю.М. Стратегическое планирование и эффективность управления экономическими системами // Современные наукоемкие технологии. - 2005. - №1 - С. 33-35. URL: <https://top-technologies.ru/ru/article/view?id=22051> Режим доступа: Научный журнал Современные наукоемкие технологии.

13. Руденко М.Н. Стратегическое планирование: учеб.пособие. М. Н. Руденко, Е. Д. Оборина, Д. Н. Письменников; Перм. гос. нац. исслед. ун-т. – Пермь, 2014.– 96с.

14. Швецов А.Н. Стратегическое планирование по-русски: торжество централизованного бюрократического выбора // ЭКО. - 2017. - №8. - С.114-127. URL: <file:///C:/Users/Маня/Downloads/strategicheskoe-planirovanie-po-rossiyski-torzhestvo-tsentralizovannogo-byurokraticeskogo-vybora.pdf>

15. Документы стратегического планирования. URL: https://www.economy.gov.ru/material/directions/strateg_planirovanie/dokumenty_strategicheskogo_planirovaniya/. Режим доступа: Официальный сайт Минэкономразвития России.

16. Палкина Е.С. Проблемы реализации стратегии роста компаниями водного транспорта России. // Вестник государственного университета морского и речного флота им. адмирала С.О. Макарова. - 2014. - №1. - С.158-167. - URL: <file:///C:/Users/Маня/Downloads/problemy-realizatsii-strategii-rosta-kompaniyami-vodnogo-transporta-rossii.pdf>. Режим доступа: КиберЛенинка - научная электронная библиотека.

17. Транспортная стратегия Российской Федерации на период до 2030 года, утвержденная распоряжением Правительства Российской Федерации от 22 ноября 2008 г. N 1734-р, с изменениями от 12 мая 2018 года N 893-р. URL: <https://docs.cntd.ru/document/902132678?marker=64U0IK>. Режим доступа: АО «Кодекс».

**ОПЫТ ОСВОЕНИЯ СТАНДАРТИЗАЦИИ И СИСТЕМЫ
БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА НА ОСНОВЕ
ПЕРСОНИФИЦИРОВАННОГО УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ
EXPERIENCE OF STANDARDIZATION AND LEAN MANAGEMENT
BASED ON PERSONAL PERSONNEL MANAGEMENT**

УДК 005.95/96

Николаев Николай Алексеевич,

кандидат экономических наук, доцент,

Уральский государственный экономический университет

Россия, г. Екатеринбург

Николаева Елена Валерьевна,

Директор производственно-торговой компании «Айсберг-фильтр»,

Россия, г. Екатеринбург

Томилов Юрий Андреевич,

Руководитель отдела производства компании «Вагнер-Екатеринбург»,

Россия, г. Екатеринбург

***Аннотация:** В статье представлено описание опыта освоения системы стандартизации и бережливого производства на производственных предприятиях Свердловской области. Объектом исследования является процесс управления персоналом предприятия. Предметом исследования является организационно-экономические отношения персонала по поводу освоения системы непрерывного совершенствования деятельности организации. В исследовании применялись диалектический метод, методы анализа и синтеза, обобщения, стратегического анализа М. Портера, персонифицированные методы и средства управления персоналом. В результате освоения методологии бережливого производства и системы стандартизации в течение с 2017 по 2021 гг. удалось существенно повысить эффективность деятельности предприятия, освоить ценные инновации, обеспечить долгосрочную конкурентоспособность и развитие организации.*

В результате обобщения полученного опыта авторы приходят к выводу, что персонифицированный подход к управлению персоналом является эффективным методом повышения вовлеченности, целенаправленности и согласованности деятельности работников в процессе освоения системы непрерывного совершенствования.

***Absrtact.** The article describes the experience of mastering the system of standardization and lean production at industrial enterprises of the Sverdlovsk region. The object of the research is the process of enterprise personnel management. The subject of the research is the organizational and economic relations of personnel regarding the development of the system of continuous improvement of the organization's activities. The study used the dialectical method, methods of analysis and synthesis, generalization, strategic analysis by M. Porter, personalized methods and means of personnel management. As a result of mastering the methodology of lean manufacturing and the standardization system during the period from 2017 to 2021. managed to significantly increase the efficiency of personnel, master important innovations, ensure long-term competitiveness and development of the organization.*

As a result of generalizing the experience gained, the authors come to the conclusion that a personalized approach to personnel management is an effective method of increasing the involvement, focus and consistency of employees' activities in the process of mastering the system of continuous improvement.

***Ключевые слова:** Освоение системы бережливого производства. Персонифицированное управление персоналом. Персонифицированный подход к управлению человеческими ресурсами.*

***Keywords:** Mastering the lean manufacturing system. Personalized personnel management. Personalized approach to human resource management.*

Введение

Условия функционирования современных российских предприятий характеризуются динамично меняющейся внешней средой: растущим давлением со стороны конкурентов, нестабильностью спроса на товары и

услуги, дефицитом высококвалифицированных кадров на рынке рабочей силы. В этих условиях одним из главных резервов, факторов выживания на рынке и долгосрочного устойчивого развития предприятия является его персонал.

Долгосрочное, устойчивое развитие предприятия в высоко конкурентной среде невозможно без целенаправленной, высоко мотивированной, согласованной деятельности персонала, направленной на непрерывное совершенствование деятельности организации, снижение себестоимости, повышение потребительской ценности производимых товаров и услуг, обеспечение удовлетворенности покупателей качеством товаров и обслуживания.

Вместе с тем, внутриорганизационная среда, система управления персоналом, сложившаяся на многих отечественных предприятиях не позволяет решить проблему формирования, сохранения и развития высоко мотивированного и квалифицированного персонала, т.е. персонала, который в условиях высокой конкуренции способен обеспечивать требуемый уровень конкурентоспособности и динамику развития предприятия.

Одним из эффективных способов обеспечения необходимого уровня вовлеченности, целенаправленности, согласованности и результативности деятельности персонала по освоению системы непрерывного совершенствования деятельности организации является использование персонифицированного подхода, т.е. подхода, основанного на индивидуальных социально-экономических интересах, мотивах, намерениях и оценке качеств конкретных работников.

Вопросам совершенствования управления человеческими ресурсами для вовлечения в деятельность организации посвящены труды отечественных и зарубежных ученых М. Армстронга [1], Белкина В.Н. [2], Кибанова А.Я. [5], Хентце, Й. [9], Херцберга Ф., Майнера М. У. [10] и других.

Проблемам персонифицированного управления персоналом посвящены труды Борченко И.Д., Малютиной Е.В. [3], Бочкова Д.В., Лукьяненко О.А. [4], Моксиной С.А., Костроминой Е.А. [6], Никитиной И.М. [7] и других.

На сегодняшний день в экономической литературе понятие «персонифицированное управление» рассматривается преимущественно по отношению к оплате труда, обучению, отбору и найму персонала.

Вместе с тем, в изученной нами литературе практически не рассматривается персонифицированный подход к управлению персоналом по отношению к его вовлечению в процессы непрерывного совершенствования деятельности организации.

Таким образом, необходимость повышения вовлеченности и результативности деятельности персонала в процесс непрерывного совершенствования деятельности организации и недостаточное развитие теории и методологии совершенствования системы управления персоналом делает развитие методов реализации персонифицированного подхода актуальной научно-практической задачей.

Целью настоящей статьи является представление опыта освоения системы стандартизации и методологии бережливого производства на основе персонифицированного подхода к управлению работниками как основы повышения эффективности деятельности предприятия.

Основное содержание

В 2017 году производственной компанией «Айсберг фильтр», специализирующейся на проектировании, производстве, продаже промышленных систем водоподготовки была разработана стратегия развития, направленная на увеличение прибыли, эффективности деятельности, повышение благосостояния и качества жизни персонала за счет повышения конкурентоспособности производимых товаров услуг посредством снижения себестоимости и вместе с тем повышения их потребительской ценности. Стратегия предполагала снижение себестоимости производимых товаров, услуг, а также освоение производства новых товаров и услуг.

1) На первом этапе руководитель организации совместно с заместителем по маркетингу определили конкурентоспособные цены и требования к потребительским характеристикам производимых и планируемых к производству товаров и услуг. На основе проведенного анализа были сделаны выводы, что для обеспечения конкурентоспособности производимых товаров и услуг необходимо снижение себестоимости при сохранении потребительской ценности производимых товаров (сроков производства, гарантии на оборудование, надежности используемых комплектующих) на уровне конкурентов. Была выбрана стратегия «лидерства издержек» по классификации М. Портера [339]. Таким образом, был осуществлен первый этап модели повышения эффективности деятельности персонала на основе персонифицированного подхода.

2) На втором этапе была проведена декомпозиция целей, стратегии развития организации на задачи, а также выбраны трудовые процессы для повышения эффективности. Для реализации стратегии развития были обоснованы и поставлены следующие задачи:

1. Описание трудовых процессов производства промышленных систем водоочистки, выявление резервов и устранение потерь, снижение себестоимости производства. Освоение методов бережливого производства

2. Увеличение складского ассортимента востребованных товаров.

3. Стандартизация методологии, технологии подбора систем водоподготовки.

4. Стандартизация технологии монтажа производимых систем водоподготовки, съемка видео по монтажу для внутренних и внешних потребителей.

В качестве основных источников и резервов повышения эффективности деятельности персонала были выбраны следующие трудовые процессы:

1. Продажи товаров и услуг.

2. Проектирование и разработка комплектации систем водоподготовки.

3. Производство систем водоподготовки.

4. Монтажные, пуско-наладочные работы, обслуживание.

По выбранным процессам было принято решение разработать и реализовать систематические мероприятия, направленные на их совершенствование.

3) На третьем этапе для повышения эффективности деятельности персонала руководителем организации была создана рабочая группа в составе руководителя организации, руководителя производственного отдела, заместителя директора по маркетингу, инженера КИПиА, продавцов. Работой по совершенствованию группа должна была заниматься параллельно с выполнением своих трудовых функций, выделяя на это ежедневно свободное рабочее время. Для стимулирования персонала была разработана и согласована система денежного премирования.

4) На четвертом этапе руководителем организации совместно со специалистами в методологии бережливого производства было принято решение об освоении модели повышения эффективности деятельности, основанной на персонифицированном подходе, применения персонифицированного подхода в управлении работниками в целом и совершенствованию деятельности персонала и организации в частности.

Расчет резервов повышения эффективности позволил определить дальнейшие направления совершенствования трудовых и производственных процессов: описание процессов, оптимизация себестоимости производимых товаров, учет затрат живого труда, определение возможностей сокращения потерь на лишние трудовые, вспомогательные операции, потерь связанных с дезорганизацией производства, слабого технического оснащения.

5) На пятом этапе руководителем организации были проведены персональные собеседования с работниками с целью формирования необходимого уровня интереса, мотивов, мотивации к совершенствованию

деятельности. В ходе систематически проводимых персональных собеседований и управленческих воздействий, направленных на формирование предпринимательского типа и высокого уровня организационно-экономических отношений между работодателем и работниками по поводу повышения эффективности деятельности были приняты управленческие решения и получены следующие результаты:

1. Руководителя отдела производства сменил на должности работник, качества которого существенно больше соответствовали стратегии развития организации, целям совершенствования и повышения эффективности ее деятельности и производственной деятельности в частности.

2. У заместителя директора по маркетингу существенно была повышена мотивация к совершенствованию деятельности организации, саморазвитию. Были определены и согласованы цели, интересы, мотивы в отношении цели совершенствования деятельности, на основе персонифицированного подхода сформирована система стимулов, вызывающая достаточно сильную, устойчивую и направленную на совершенствование деятельности мотивацию работника.

3. С продавцами были персонально определены и согласованы цели, задачи, алгоритмы ожидаемые результаты повышения эффективности деятельности в области продаж. Определены планы стандартизации и регламентации процесса продаж, выявления резервов повышения эффективности, стандартизации технологии подбора оборудования и другие мероприятия.

Результаты и выводы

В результате проведенных персональных собеседований, направленных на формирование интереса, мотивов, мотивации, разработку и согласование с работниками планов совершенствования деятельности постепенно, в течение года существенно повысился уровень соответствия качеств работников, планам повышения эффективности, уровень организационно-экономических отношений и качества управления совершенствованием деятельности

персонала и предприятия. Был реализован целый ряд системных мероприятий, направленных на совершенствование и повышение эффективности деятельности.

В течение 2017-2021 годов было успешно реализовано множество технических, технологических, организационно-управленческих нововведений, направленных на повышение эффективности деятельности. Успешно освоено производство четырех новых моделей продуктов, освоены новые методы проектирования и монтажа систем водоподготовки с использованием технологии 3D-моделирования. Некоторые примеры инноваций, направленных на повышение эффективности деятельности предприятия представлены на рисунках 1-4.

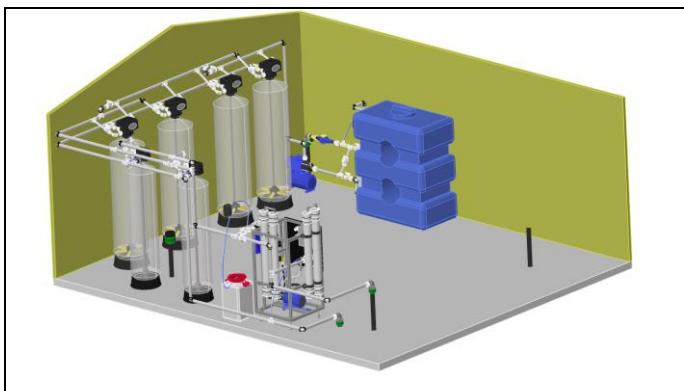


Рисунок 1 – 3D-моделирование проектируемых объектов, освоенное в ходе реализации программы освоения инноваций 2021 г.



Рисунок 2 – Опреснительная установка, разработанная в рамках программы освоения инноваций, установлена на судне В. Буйницкий г. Мурманск 2021 г.

№	Наименование	Кол-во	Ед.	Концентрация, назначение	Поставщик
1	Водоочиститель В-1000	1	шт.	Подача фильтрованной, чистой, мягкой и горячей (разбавленной) воды	Касторам, Дале и др.
2	Умягчитель В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
3	Фильтр В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
4	Качественный фильтр В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
5	Умягчитель В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
6	Фильтр В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
7	Качественный фильтр В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
8	Умягчитель В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
9	Фильтр В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
10	Качественный фильтр В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
11	Умягчитель В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
12	Фильтр В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
13	Качественный фильтр В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
14	Умягчитель В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
15	Фильтр В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
16	Качественный фильтр В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
17	Умягчитель В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
18	Фильтр В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
19	Качественный фильтр В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
20	Умягчитель В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.
21	Фильтр В-1000	1	шт.		Касторам, Дале и др.

Рисунок 3 – Спецификация инструментов, необходимых для эффективного осуществления производственно-монтажных работ согласно стандартам 2020 г.

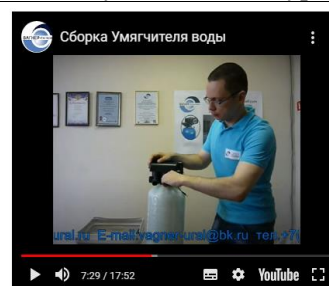


Рисунок 4 – Видео по монтажу оборудования, опубликованное на сайте компании для удобства сборки и обучения потребителей и новых работников организации 2017 г.

В рамках стратегии развития предприятия, программы повышения эффективности деятельности и инновационного развития были реализованы следующие основные мероприятия:

1. Разработка новых товаров и услуг: проектирование систем с использованием 3D-моделирования, освоение производства опреснительных установок, блочно-модульных станций водоподготовки, систем ультрафильтрации и другие.

Стандартизация, совершенствование, повышение эффективности основных трудовых и производственных процессов: продажи, участие в тендерах, проектирование, производство, организация и выполнение монтажных работ, сервисное гарантийное и послегарантийное обслуживание и другие.

3. Продвижение сайтов организации в сети интернет, подготовка видео по монтажу, обслуживанию, расчету систем водоподготовки.

4. Повышение квалификации продавцов, монтажников, заместителя директора по маркетингу, руководителя отдела производства и других работников организации.

5. Разработка персональных планов профессионального развития работников.

6. Обучение и освоение методологии бережливого производства для сокращения потерь в трудовых и производственных процессах.

Таким образом, в результате реализации персонифицированного подхода к вовлечению работников в процесс непрерывного совершенствования деятельности руководителю удалось вовлечь в процессы улучшения большинство работников организации. Применение персонифицированного подхода к повышению мотивации и вовлечению в процессы непрерывного совершенствования позволяет сформировать вовлеченную, целенаправленную, согласованную совместную трудовую деятельность работников, направленную на повышение эффективности деятельности организации, конкурентоспособности ее товаров и услуг, которая является

основой для устойчивого повышения уровня благосостояния и качества жизни всех ее членов.

Список литературы

1. Армстронг М., Практика управления человеческими ресурсами. - 10 - е изд. (пер. с англ.); под ред. С. К. Мордовика. М. Армстронг - СПб.: Питер, 2010. - 842 с.
2. Белкин В.Н. Теория человеческого капитала предприятия. – Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН, 2012. – 400 с.
3. Борченко И. Д., Малютина Е. В. Персонифицированная программа повышения квалификации как эффективный инструмент адресной поддержки педагогов в преодолении их профессиональных затруднений/ И.Д. Борченко, Е.В. Малютина // Научное обеспечение системы повышения квалификации кадров. – 2018. №. 2 (35). - С. 57-61.
4. Бочков Д. В., Лукьяненко О. А. Персонифицированная модель профессиональной подготовки преподавателей СПО как механизм персонификации финансовых ресурсов по кадрами/ Д.В. Бочков, О.А. Лукьяненко // Вестник Марийского государственного университета. Серия «Сельскохозяйственные науки. Экономические науки». – 2019. – Т. 5. – №. 4 (20).
5. Кибанов А.Я. Управление персоналом организации: Учебник/Под ред. А.Я. Кибанова. – 4-е изд., доп. и перераб. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 695 с.
6. Моксина С.А., Костромина Е.А. Персоналистский подход к построению мотивации персонала /С.А. Моксина, Е.А. Костромина // Ученые записки Российской Академии предпринимательства. - 2009. № 21. - С. 255-263.
7. Никитина И. М. Персонифицированная программа как инструмент профессионального образования /И.М. Никитина // Научное обеспечение системы повышения квалификации кадров. – 2009. – №. 1.
8. Портер, М. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов; Пер. с англ. — М.: Альпина Бизнес Букс, 2005 — 454 с.

9. Хентце, Й. Теория управления кадрами в рыночной экономике / Й. Хентце. – М. : Международные отношения, 2007. – 664 с.

10. Херцберг Ф., Майнер М. У. Побуждение к труду и производственная мотивация / Ф. Херцберг, М. Майнер // Социологические исследования. - 1990. № 1. - С. 127.

© Николаев А.А., Николаева Е.В., Томилов Ю.А. 2021.

**КОНЦЕПТУАЛЬНАЯ МОДЕЛЬ ПЕРСНИФИЦИРОВАННОГО
УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ
ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ**
CONCEPTUAL MODEL OF PERSONAL PERSONNEL MANAGEMENT
TO IMPROVE THE EFFICIENCY OF THE ORGANIZATION'S
PERFORMANCE

УДК 005.95/96

*Николаев Николай Алексеевич, кандидат экономических наук, доцент
кафедры «Экономики труда и управления персоналом»
Уральский государственный экономический университет
Россия, г. Екатеринбург*

***Аннотация:** Статья посвящена обоснованию актуальности, разработке, описанию концептуальной модели персонифицированного управления персоналом для повышения эффективности деятельности организации. В статье описывается определение, согласование интересов, мотивов, целей, действий работодателя и работников как основа формирования, сохранения и развития организационно-экономических отношений по поводу совершенствования и повышения эффективности деятельности организации. Представлена схема к определению и согласованию интересов, целей, задач, действий между работодателем и работником, а также обоснована схема определения сущности поведения работников для достоверного понимания их интересов, мотивов, намерений в отношении организации и ее работников.*

***Annotation:** The article is devoted to the substantiation of the relevance, development, description of the conceptual model of personalized personnel management to improve the efficiency of the organization. The article describes the definition, coordination of interests, motives, goals, actions of the employer and employees as the basis for the formation, preservation and development of organizational and economic relations regarding the improvement and increase of*

the efficiency of the organization. A scheme for defining and agreeing interests, goals, objectives, actions between an employer and an employee is presented, as well as a scheme for defining the essence of employee behavior for a reliable understanding of their interests, motives, intentions in relation to the organization and its employees.

Ключевые слова: *концептуальная модель персонифицированного управления персоналом организации, персонифицированный подход к управлению персоналом, согласование интересов работодателей и работников.*

Keywords: *a conceptual model of a personified personnel management of an organization, a personalized approach to personnel management, alignment of the interests of employers and employees.*

Актуальность работы

Стремление увеличить массу и норму прибавочной стоимости, получаемой в результате деятельности персонала организации, является закономерным мотивом собственников предприятия в условиях капиталистического способа производства. Принципиально ее получение возможно за счет увеличения объема производства товаров и услуг или за счет повышения эффективности этого производства. Конкуренция, которая в условиях рынка является неизбежной в большинстве отраслях экономики, стимулирует собственников и менеджмент предприятия к систематическому поиску и реализации мероприятий направленных на повышение эффективности деятельности организации, ее конкурентоспособности и как следствие повышение динамики роста прибавочной стоимости и прибыли.

Ко многим собственникам и руководителям постепенно приходит понимание того, что долгосрочное, устойчивое развитие предприятия в высоко конкурентной среде невозможно без целенаправленной, высоко мотивированной, согласованной деятельности персонала, направленной на непрерывное совершенствование деятельности организации, снижение

себестоимости, повышение потребительской ценности производимых товаров и услуг, обеспечение удовлетворенности покупателей качеством товаров и обслуживания.

Вместе с тем, применение общих для всех работников методов управленческих воздействий в форме премирования за рационализаторские предложения, реализации программы разработки инноваций далеко не всегда приводит к ожидаемым результатам – вовлечению в процесс совершенствования большинства работников. Часть работников охотно вовлекаются в освоение инноваций, но для вовлечения необходимого количества работников, на наш взгляд данных мероприятий недостаточно. Необходим переход к персонифицированной модели управления работниками, в соответствии с единой теоретической концепцией.

Вопросам совершенствования управления персоналом для вовлечения в деятельность организации посвящены труды отечественных и зарубежных ученых М. Армстронга [1], Белкина В.Н. [2], Кибанова А.Я. [5], Хентце, Й. [9], Херцберга Ф., Майнера М. У. [10] и других.

Проблемам персонифицированного управления персоналом посвящены труды Борченко И.Д., Малютиной Е.В. [3], Бочкова Д.В., Лукьяненко О.А. [4], Моксиной С.А., Костроминой Е.А. [6], Никитиной И.М. [7] и других.

В изученной литературе нам не удалось обнаружить концепций персонифицированного управления персоналом для систематического вовлечения в процесс непрерывного совершенствования организации. Практически не рассматривается персонифицированный подход к управлению персоналом по отношению к его вовлечению в процессы непрерывного совершенствования деятельности организации.

Таким образом, необходимость формирования концепции персонифицированного управления персоналом в процесс непрерывного совершенствования деятельности организации и недостаточное развитие теории, методологии персонифицированного управления делает развитие

концепции персонифицированного управления актуальной научно-практической задачей.

Целью настоящей статьи является развитие концепции персонифицированного управления работниками в процессы непрерывного совершенствования деятельности организации.

Основное содержание

В процессе формирования системы непрерывного совершенствования деятельности персонала выделяются следующие этапы:

1. Разработка стратегии развития организации и управления персоналом – определение целей организации, целей управления персоналом и способов их достижения.

2. Планирование потребности в персонале для участия в процессах совершенствования деятельности – определение необходимого количества и качества персонала в зависимости от целей, задач, функций предприятия.

3. Поиск и отбор персонала – поиск необходимого количества персонала, соответствующего по своим качествам потребностям предприятия.

4. Согласование интересов, целей, ожидаемых результатов, социально-экономических условий сотрудничества.

5. Наем, первичное обучение, введение в должность персонала, осуществление совместной трудовой деятельности.

Для систематизации и рационализации персонифицированного управления формирования, сохранения, развития и использования персонала нами была разработана концептуальная модель персонифицированного управления, которая может быть использована в практической деятельности как основа формирования персонала (см. Рисунок 1).

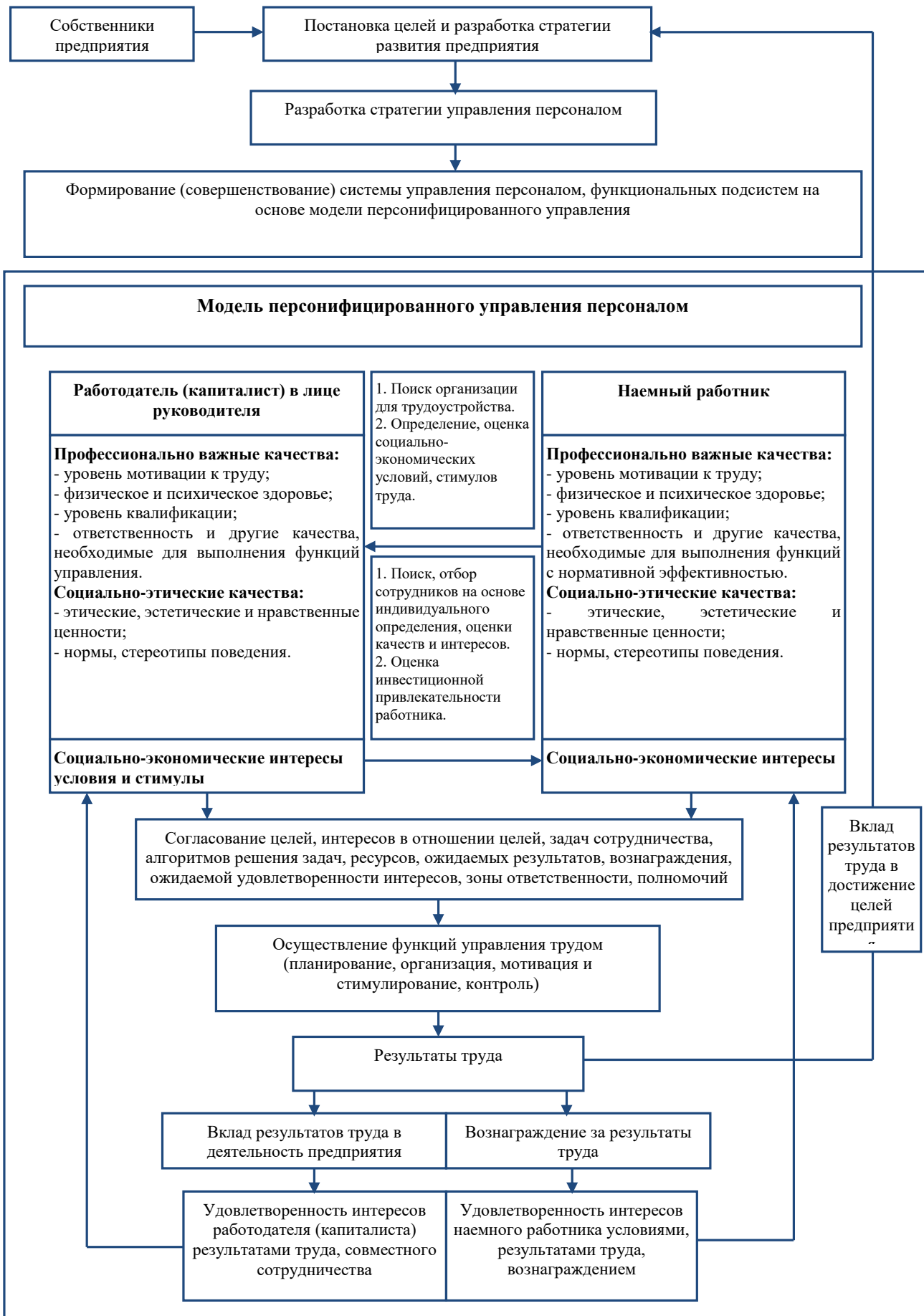


Рисунок 1. Концептуальная модель персонифицированного управления персоналом

Рассмотрим подробно модель персонифицированного управления персоналом в процессе формирования персонала.

Исходным пунктом начала взаимодействия работодателя и работника являются их интересы – неудовлетворенные потребности и мотивы – те неудовлетворенные потребности, которые побуждают человека к активной сознательной трудовой деятельности.

Работник и работодатель это, прежде всего, человек, обладающий своими изменяющимися потребностями, интересами, мотивами, профессиональными, этическими и прочими качествами, которые определяют цели, поведение в организации.

Исходным условием, которые делают человека работником, являются его физиологические, психологические и социальные потребности, которые он может удовлетворить за счет и в ходе трудовой деятельности. Существуют различные классификации потребностей человека. Одной из классификаций, наиболее точно раскрывающей природу человеческих потребностей, с нашей точки зрения, является классификация, предложенная А. Маслоу [1].

Согласно теории А. Маслоу, потребности делятся на первичные: физиологические потребности и потребности в безопасности, а также вторичные: социальные потребности, потребности в уважении и саморазвитии.

Рассмотрим подробнее интересы работодателя и работника, которые они стремятся удовлетворить за счет совместного сотрудничества. Главный интерес работодателя (капиталиста), определяющий все его основные другие интересы заключается в максимальном приращении стоимости капитала. Интересов у работника множество, но главным его экономическим интересом является повышение уровня оплаты работодателя за использование своей рабочей силы.

Капиталист для удовлетворения своих интересов организует деятельность предприятия, приобретает средства производства, формулирует цели, разрабатывает стратегию их достижения и т.д.

Работодатель (капиталист) лично или в лице, нанятого им руководителя производит декомпозицию целевой функции на персональные трудовые функции, которые должны выполнять сотрудники организации – работающие собственники и наемные работники [12].

Для выполнения определенных трудовых функций работодатель формализовано или мысленно формулирует требования к интересам, мотивации, результативности, уровню квалификации, состоянию здоровья, ответственности, креативности и другим важным для должности профессиональным и личностным качествам, которыми должен обладать искомый наемный работник. Работодатель также создает систему стимулов, условия труда, которые, по его мнению, способны заинтересовать нужных ему работников и сформировать у них достаточную мотивацию к труду.

Наемный работник, являющейся носителем своей рабочей силы – т.е. совокупностью умственных и физических способностей, которые он может использовать в трудовой деятельности осуществляет поиск организации, в которой он, по его мнению, может наиболее полноценно удовлетворить свои социально-экономические интересы: физиологические и социальные потребности.

Вступая в контакт, работодатель и наемный работник в первую очередь осознанно или интуитивно пытаются определить насколько полноценно они смогут удовлетворить свои социально-экономические интересы в результате совместного сотрудничества.

Работодатель пытается определить и оценить социально-экономические интересы, профессиональные, социально-этические и личностные качества работника и то насколько эффективно они позволят ему выполнять трудовые функции, для выполнения которых он нанимается, а также достичь других ожидаемых результатов сотрудничества: определенной продолжительности выполнения сотрудником его трудовых функций, профессионального роста, реализации проекта и др.

Работник пытается определить и оценить социально-экономические интересы, профессиональные, социально-этические и личностные качества работодателя, условия, предлагаемые стимулы труда и то насколько полноценно ожидаемые результаты сотрудничества позволят удовлетворить его личные социально-экономические интересы: получение необходимого уровня заработной платы при ожидаемых трудозатратах, ответственности, профессионалом росте, творческом удовлетворении от труда и т.д.

С нашей точки зрения, для максимальной результативности совместного сотрудничества наиболее рациональным способом является персонифицированное управление формированием персонала посредством индивидуального определения и согласования интересов, целей, задач, зоны ответственности и полномочий, ожидаемых результатов сотрудничества, вознаграждения, удовлетворенности интересов работника и работодателя.

Определение представленных выше характеристик, согласование интересов, целей задач, зоны ответственности и полномочий, ожидаемых результатов сотрудничества, вознаграждения, удовлетворенности интересов работника и работодателя предлагается проводить с использованием схемы представленной на рисунке 2.

Работодатель

+	+ -	+ +
-	- -	- +

- + **Работник**

Составляющие:

Ц, З, Р – достоверное, согласованное понимание целей, задач, ожидаемых результатов сотрудничества;

И – интерес в отношении целей, ожидаемых результатов сотрудничества;

К – соответствие профессионально важных, личностных, социально-этических качеств требованиям работника и работодателя;

О, П – понимание и соответствие ответственности и полномочий для достижения целей;

У – удовлетворенность интересов работодателя и работника.

Рисунок 2. Схема к определению и согласованию составляющих продуктивного сотрудничества работодателя и работника

Наибольшая результативность и удовлетворенность сотрудничеством работодателя и работника будет достигаться, когда характеристики

взаимоотношений находятся в правом верхнем квадранте: работодатель и работник имеют достоверное, согласованное понимание и интерес к достижению целей, задач сотрудничества, представляют ожидаемые результаты, профессиональные, социально-этические и личностные качества работника соответствуют требованиям работодателя, а аналогичные качества работодателя соответствуют требованиям работника, оба понимают свою зону ответственности и полномочий, а достижение результатов сотрудничества, полученное вознаграждение полноценно удовлетворяет интересы и работника и работодателя.

Как уже отмечалось выше, в процессе поиска, отбора и найма персонала работодатель и работник осознанно или интуитивно пытаются определить интересы, цели, профессиональные, социально-этические и личностные качества друг друга и оценить насколько они удовлетворяют требованиям друг к другу.

Недостоверное определение интересов, целей, профессиональных и личностных качеств работодателя и работника могут привести к нежелательным, вредным, а иногда катастрофическим явлениям, повысить уровень экономической и физической опасности предприятия и его сотрудников.

Имеющиеся в современной методической литературе множество тестов, анкет, опросов являются узкоспециализированными для решения отдельных управленческих задач, например, тест на уровень IQ, тесты на определение профессиональных компетенций, уровня мотивации, личностных качеств рассматривают отдельные качества или группу качеств человека и их применение может упустить важные из бесконечного множества его качеств. Применение многих специализированных методик для оценки профессиональных и личностных качеств человека требует организации соответствующих мероприятий (аттестаций, тестирования, опроса и др.), а также значительных временных, финансовых и трудовых затрат

руководителей предприятий, подразделений и специалистов служб управления персоналом.

Работодателям, руководителям, специалистам служб управления персоналом необходим универсальный инструмент для определения профессиональных, социально-этических, личностных качеств сотрудников, который можно будет применять при отборе, найме, развитии сотрудников, текущей трудовой деятельности и в других ситуациях. На наш взгляд в качестве универсального инструмента для определения качеств сотрудников может быть использован философский диалектический подход «движения от явления к сущности».

Под сущностью нами понимается внутреннее содержание какого-либо предмета или явления. Или как пишет Г. Гегель «Истина бытия – это сущность. ... Бытие есть абсолютная абстракция; эта отрицательность не есть для него нечто внешнее, оно бытие, и ничего другого, кроме бытия, только как эта абсолютная отрицательность. Из-за этой отрицательности бытие дано лишь как снимающее себя и есть сущность. Но и наоборот, сущность как простое равенство с собой есть также бытие. Но это бытие, которым делается сущность, есть существенное бытие, существование, выхождение из отрицательности и из внутреннего. Таким образом, сущность являет себя» [13, с. 7, с. 111].

Применительно к задаче определения интересов, профессиональных и личностных качеств, намерений и других характеристик работника, можно сформулировать положение: качества и характеристики человека, становясь бытием, становятся и его сущностью, которая проявляет себя в явлениях или являет себя различных формах, которые можно наблюдать и через их наблюдение познавать сущность человека.

На основании диалектического подхода к раскрытию сущности явлений, сформулированного выше положения нами была универсальная схема определения сущности характеристик работника, проявляющихся в его трудовом поведении в организации (см. Рисунок 3).

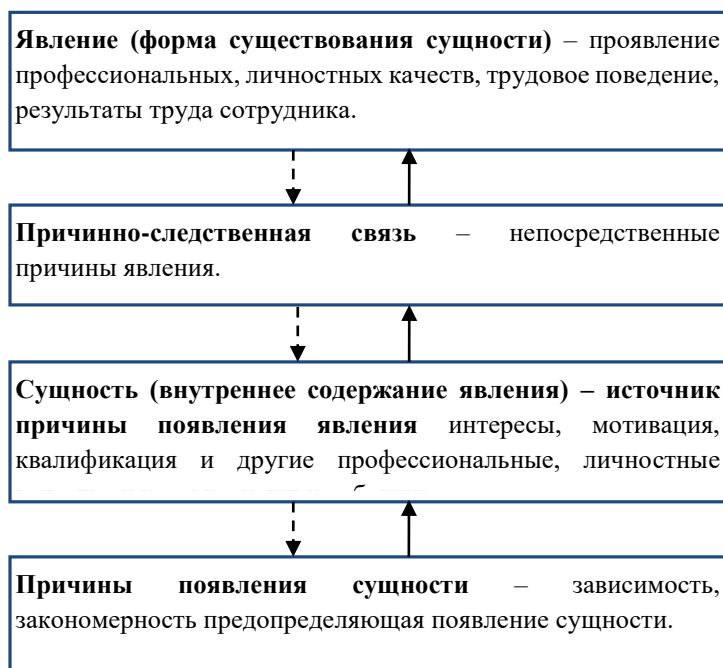


Рисунок 3. Схема к определению сущности качеств, трудового поведения и результатов труда сотрудников

Проиллюстрируем схему, представленную на рисунке 3 на примере. В процессе трудовой деятельности сотрудника наблюдается систематическое «отлынивание» от работы, нецелевое использование рабочего времени для занятий своими «личными» делами, отсутствие инициативы в трудовой деятельности – явление. Непосредственная причина данного явления – недостаточная мотивация сотрудника к труду на занимаемой должности.

Если углубиться с поверхности явления в его сущность можно, то нужно определить и проанализировать причины низкой мотивации сотрудника: несоответствие размера стимула трудовым затратам и уровню ответственности, отсутствие интереса к данному виду деятельности, «размытость» должностных обязанностей и т.д.

Для того чтобы из множества причин явления определить его сущность, надо определить ту из них, которая это явление порождает и без которой оно прекратит свое существование.

Одним из мысленных, но вместе с тем достаточно быстрых и точных методов анализа причин для определения сущности явления может быть метод «условного предположения». Например, «если предположить, что размер

стимула повыситься до соответствия трудозатратам и уровню ответственности, то повысится ли мотивация сотрудника и будет ли это проявляться в форме повышения его инициативности, снижения отлынивания от работы и т.д.?» При исчезновении сущности должны исчезать порождаемые ей явления.

Причина, устранение которой с необходимостью (обязательностью) приводит к исчезновению наблюдаемых явлений и есть сущность явления.

Если в результате обсуждения изменения функционала интерес сотрудника к выполнению трудовых функций повышается, снижается случаи «отлынивания от работы», занятия «личными» делами в рабочее время, повышается инициативность в процессе трудовой деятельности, т.е. наблюдается общее повышение мотивации к выполнению трудовых функций, то отсутствие интереса к доверенному функционалу в данном случае является сущностью низкой мотивации сотрудника к труду.

Выводы и результаты

Разработанная концептуальная модель управления персоналом для вовлечения его в процессы непрерывного совершенствования позволяет индивидуально подходить к каждому работнику, определять его интересы, мотивы труда, намерения в отношении с организацией. Формировать организационно-экономические отношения между работодателем и работниками для повышения целенаправленности, вовлеченности, согласованности и как следствие результативности и эффективности реализации программ совершенствования деятельности предприятия.

Литература

1. Армстронг М., Практика управления человеческими ресурсами. - 10 - е изд. (пер. с англ.); под ред. С. К. Мордовика. М. Армстронг - СПб.: Питер, 2010. - 842 с.
2. Белкин В.Н. Теория человеческого капитала предприятия. – Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН, 2012. – 400 с.

3. Борченко И. Д., Малютина Е. В. Персонифицированная программа повышения квалификации как эффективный инструмент адресной поддержки педагогов в преодолении их профессиональных затруднений/ И.Д. Борченко, Е.В. Малютина // Научное обеспечение системы повышения квалификации кадров. – 2018. №. 2 (35). - С. 57-61.
4. Бочков Д. В., Лукьяненко О. А. Персонифицированная модель профессиональной подготовки преподавателей СПО как механизм персонификации финансовых ресурсов по кадрами/ Д.В. Бочков, О.А. Лукьяненко // Вестник Марийского государственного университета. Серия «Сельскохозяйственные науки. Экономические науки». – 2019. – Т. 5. – №. 4 (20).
5. Кибанов А.Я. Управление персоналом организации: Учебник/Под ред. А.Я. Кибанова. – 4-е изд., доп. и перераб. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 695 с.
6. Моксина С.А., Костромина Е.А. Персоналистский подход к построению мотивации персонала /С.А. Моксина, Е.А. Костромина // Ученые записки Российской Академии предпринимательства. - 2009. № 21. - С. 255-263.
7. Никитина И. М. Персонифицированная программа как инструмент профессионального образования /И.М. Никитина // Научное обеспечение системы повышения квалификации кадров. – 2009. – №. 1.
8. Портер, М. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов; Пер. с англ. — М.: Альпина Бизнес Букс, 2005 — 454 с.
9. Хентце, Й. Теория управления кадрами в рыночной экономике / Й. Хентце. – М. : Международные отношения, 2007. – 664 с.
10. Херцберг Ф., Майнер М. У. Побуждение к труду и производственная мотивация / Ф. Херцберг, М. Майнер // Социологические исследования. - 1990. № 1. - С. 127.
11. Маслоу, А. Мотивация и личность / А. Маслоу. – СПб., 2009. – 479 с.

12. Лабунский, Л.В. Методология развития компетенций персонала горнодобывающего предприятия : дис. ... д-ра экон. наук / Л.В. Лабунский. – Челябинск, 2004. – 376 с.

13. Гегель Г.Ф. Наука логики: Том 2 / Г.В.Ф. Гегель – М.: Книга по Требованию, 2016. – 248 с.

АНАЛИЗ РЫНКА УСЛУГ АТЕЛЬЕ В РОСТОВЕ-НА-ДОНУ
ANALYSIS OF THE ATELIER SERVICES MARKET IN
ROSTOV-ON-DON

УДК 339.13

Павлова Дарья Егоровна,

*магистрант 3 курса кафедры антикризисного и корпоративного управления
Ростовского государственного экономического университета (РИНХ),
Россия, г. Ростов-на-Дону*

Прокопец Татьяна Николаевна, кандидат экономических наук, доцент

*доцент кафедры антикризисного и корпоративного управления Ростовского
государственного экономического университета (РИНХ),
Россия, г. Ростов-на-Дону*

Аннотация: В статье проведен анализ статистических данных, касающихся рынка ателье в Ростове-на-Дону на базе имеющихся эмпирических данных, результатом чего стало выявление основных категорий товаров, которые предлагают ателье. Изучая основные категории товаров, была подсчитана их средняя ценовая категория, что позволит нам соответствующим образом интерпретировать данные на выходе и выработать соответствующие практические рекомендации. Также в научной статье выдвигается гипотеза, согласно которой количество ателье в городе прямо пропорционально среднедушевому доходу по региону. Для доказательства указанного допущения была произведена сравнительная характеристика по указанным в гипотезе позициям в регионах Южного федерального округа.

Annotation: The article analyzes statistical data concerning the atelier market in Rostov-on-Don on the basis of available empirical data, which resulted in the identification of the main categories of goods offered by the atelier. Studying the main categories of goods, their average price category was calculated, which will allow us to interpret the output data accordingly and develop appropriate practical

recommendations. The scientific article also puts forward a hypothesis according to which the number of ateliers in the city is directly proportional to the average per capita income in the region. To prove this assumption, a comparative characteristic was made for the positions indicated in the hypothesis in the regions of the Southern Federal District.

Ключевые слова: *ателье, рынок товаров и услуг, конкурентное преимущество, индивидуальный предприниматель, рынок электронной коммерции, маркетинговая политика, среднедушевой доход.*

Keywords: *atelier, goods and services market, competitive advantage, individual entrepreneur, e-commerce market, marketing policy, per capita income.*

Существование ателье как отдельного вида предпринимательской деятельности объективно продиктовано спросом на данные виды работ и изделий. В связи с развитием рыночных отношений повышается уровень потребительской культуры, где всю большую значимость приобретает индивидуальный подход к каждому клиенту. В исследуемой нами предметной области это проявляется в том, что пошитое на заказ изделие не только выделяется на фоне «конвейерных» товаров, но и соответствует пропорциям заказчика. Последний фактор делает его жизнь комфортней. Анализ публикационной активности по выбранной нами теме показал наличие научного интереса к данной проблематике. Однако на сегодняшний день услуги ателье на региональных и городских рынках, которые могут принести практическую выгоду в виде прибыли, остаются недостаточно изученными. В этой связи обозначенная проблема является актуальной, так как позволит восполнить существующий научный вакуум.

Мы разделяем позицию авторов, которые утверждают, что в настоящее время основным потребителем услуг ателье являются среднестатистические граждане, предпочитающие качественную одежду [1]. С другой стороны, услугами ателье все больше интересуются корпоративные клиенты. Также достаточно весомой категорией клиентов являются потребители, которые

нуждаются в услуге по ремонту одежды. Это связано, прежде всего, с сокращением реальных доходов населения в Российской Федерации за последние пять лет.

Для анализа рынка ателье в г. Ростове-на-Дону мы воспользуемся таким методом познания, как контент-анализ. В нашу выборку будет включено 5 основных категорий товаров, предлагаемых в ателье города. Аналитические данные будут включать среднюю цену по следующим категориям: женская одежда, мужская одежда, детская одежда, пошив одежды для мероприятий, ремонт одежды.

Стоит отметить важность наличия подкатегорий в вышеупомянутых группах товаров и услуг, которые имеет смысл рассмотреть для дальнейшей аналитической работы:

1. Пошив женской одежды: повседневные платья, вечерние платья, свадебные платья, юбки, женские рубашки и блузы, женские брюки, женская верхняя одежда, женские пиджаки и жакеты, купальники, нижнее белье.
2. Пошив мужской одежды: мужские рубашки, мужские брюки, верхняя мужская одежда, мужские пиджаки.
3. Пошив детской одежды.
4. Пошив одежды для мероприятий: сценические костюмы.
5. Ремонт одежды: подгон по фигуре, замена молнии, укорочение длины изделия.

Таблица 1. Средние цены в ателье г. Ростова-на-Дону по основным категориям предлагаемых услуг [4]

Наименование категории предлагаемой услуги	Средняя цена, руб.
Пошив женской одежды	7 864
Пошив мужской одежды	6 624
Пошив детской одежды	2 775
Пошив одежды для мероприятий	4 275
Ремонт одежды	778

Из таблицы 1 видно, что самый высокий ценовой сегмент занимает пошив женской одежды. Причиной этому служат такие составляющие, как вечерние и свадебные платья. На втором месте по средней цене располагается категория «мужская одежда», где основной «дорогостоящей» позицией является подкатегория «пошив костюмов».

В продолжение анализа рынка считаем целесообразным выдвинуть следующую гипотезу: количество ателье в том или ином городе зависит от среднедушевого дохода населения региона. Для подтверждения данного тезиса воспользуемся информацией «Zoon.ru» и данных Росстата (таблица 2). По нашему мнению, подобное компилирование информации позволит нам выявить прямую зависимость.

Таблица 2. Соотношение количества ателье в крупных городах ЮФО с уровнем средних доходов население [2;5]

Город	Количество ателье	Среднедушевой доход по региону
Ростов-на-Дону	468	31 324
Краснодар	556	35 623
Волгоград	382	25 084
Астрахань	130	25 025
Севастополь	55	31 237

Данные, указанные в таблице 2, подтверждают наш тезис о взаимозависимости уровня среднедушевого дохода и количества ателье в городах. Исключение составляет г. Севастополь, где рынок в данном субъекте Российской Федерации находится на стадии переходного периода. Также можно судить о перенасыщенности рынка в Краснодаре и Ростове-на-Дону, что обусловлено достаточно высоким уровнем ведения бизнеса в указанных городах.

Возвращаясь к рынку г. Ростова-на-Дону стоит отметить, что в условиях большой конкуренции среди ателье потенциальный индивидуальный предприниматель, который захочет заниматься подобного рода

предпринимательской деятельностью, должен внедрить на созданное предприятие весомые конкурентные преимущества. В рамках нашей статьи предлагается взять за основу те конкурентные преимущества, которые выделяет М. Портер для любой коммерческой организации [6]:

- 1) известный и запоминающийся бренд;
- 2) доступная и интересная концепция точки общественного питания;
- 3) грамотная и последовательная маркетинговая политика;
- 4) высокая квалификация и мотивация персонала;
- 5) преимущества, связанные с более низкой себестоимостью продукта относительно конкурентов при сохранении его качества;
- 6) рекламная стратегия, вырабатывающая лояльность к клиентам;
- 7) использование информационных технологий (цифровые факторы);
- 8) внешние факторы (географическое положение, экономическое благосостояние, национальные и семейные традиции, культура отдыха в регионе и др.).

На сегодняшний день вполне обоснованным является тот факт, что цифровые факторы конкурентоспособности приобретают все большую значимость с каждым годом. Достаточно весомые аргументы по этому поводу приводили многие ученые в своих научных публикациях. В указанной публикациях они анализировали аналитические данные, касающиеся рынка электронной коммерции, на которые стоит обратить серьезное внимание (рисунок 1). Подобная сводка данных приведена в контексте того, что на сегодняшний день информационные факторы конкурентоспособности набирают все большую значимость в сфере ресторанного бизнеса.

Как видно из рисунка 1, оборот рынка электронной коммерции за 10 лет вырос примерно на 620%, что является показателем увеличивающейся роли цифровых факторов конкуренции. Другими словами, значимость цифровых факторов конкурентоспособности за последнюю декаду увеличилась более,

чем в шесть раз. Следовательно, вполне оправданным кажется тезис о внедрении механизмов онлайн-торговли в работу ателье.



Рисунок 1. Оборот рынка электронной коммерции в Российской Федерации 2010-2019 гг. [7]

Подводя итоги работы, стоит отметить, что рынок услуг ателье в г. Ростове-на-Дону изобилует предложением, что порождает высокий уровень конкуренции и, как следствие, благоприятно влияет на качество производимой продукции или услуги.

Исследовав ценовой сегмент в различных ателье Ростова, мы пришли к выводу, что он в большей степени зависит от гендерной принадлежности. Это показало исследование средней по городу ценовой категорий (таблица 1). Еще одним немаловажным фактором является спрос на костюмы для определенной сферы деятельности или мероприятий, что тоже в свою очередь влияет на ценообразование.

В результате нашего научного исследования подтвердилась гипотеза о соотносительности количества ателье в городе и уровне среднедушевого дохода в регионе. Исключение составляет г. Севастополь с наименьшим показателем количества ателье в крупных городах ЮФО. Выявленный факт

говорит о недостатке предложения в данном городе, следовательно, рынок услуг ателье в городе в ближайшее время будет развиваться. Выявленные данные представляют практическую пользу для потенциального предпринимателя, который ищет подходящее место открытия подобного рода бизнеса.

Немаловажную роль играют вопросы конкурентоспособности коммерческого предприятия, в том числе ателье. На примере найденных нами статистических данных (рисунок 1) была доказана целесообразность внедрения цифровых факторов конкурентоспособности в маркетинговую политику ателье с целью повышения прибыли в условиях перенасыщенной предложением бизнес-среды.

Литература

1. Илларионова М.С. Основные направления продвижения ателье по пошиву одежды в условиях конкуренции // В сборнике: Научные труды молодых ученых. Сборник статей Международного научно-исследовательского конкурса. Под редакцией Р.Д. Иванова. 2020. С. 25-29.
2. Информационный портал «Zoon.ru» [Электронный ресурс] // URL: https://rostov.zoon.ru/utility_service/type/atele/
3. Официальный сайт сети отраслевых порталов «Firmika» [Электронный ресурс] // URL: <https://rostov-na-donu.atelie.firmika.ru/>
4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] / Уровень жизни / URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/13397?print=1>
5. Портер М. Конкурентная стратегия. Методика анализа отраслей и конкурентов. 2011. – М. – 464 с
6. Рынок интернет-торговли в России: результаты за 2019 год. Официальный сайт Ассоциации компаний интернет-торговли. [Электронный ресурс]. 2020. – URL: https://akit.ru/analytics_2019/

**ФОРМИРОВАНИЕ ПОЗНАВАТЕЛЬНОГО ИНТЕРЕСА
МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ В ПРОЦЕССЕ ОЗНАКОМЛЕНИЯ СО
СТРАНОВЕДЧЕСКИМ АСПЕКТОМ ЯЗЫКА**

**FORMATION OF COGNITIVE INTEREST IN THE PROCESS OF
FAMILIARIZATION WITH THE CULTURAL ASPECT IN TEACHING
ENGLISH TO ELEMENTARY SCHOOL STUDENTS**

УДК 372.881.111.1

Петропавлова Дарья Дмитриевна

студент

*5 курс, факультет «Педагогическое образование с двумя профилями
подготовки»*

Московский городской педагогический университет

Россия, г. Москва

Научный руководитель: Анарина Юлия Игоревна

***Аннотация:** Данная статья раскрывает содержание ключевых понятий: познавательный интерес, формирование познавательного интереса, изучение страноведческого аспекта языка, описание онлайн-платформы LearningApps. В статье демонстрируются приемы работы с образовательной платформой, способы формирования познавательного интереса у детей младшего школьного возраста через задания, также раскрываются достоинства использования данного формата обучения детей в процессе ознакомления со страноведческим аспектом.*

***Annotation:** This article is dedicated to cognitive interest, the formation of cognitive interest, the study of the country-specific aspect of the language, the description of the online platform LearningApps. The article demonstrates methods of working with the educational platform, ways of forming cognitive interest in children of primary school age through tasks, and also reveals the advantages of using this format of teaching children in the process of familiarization with the regional aspect.*

Ключевые слова: познавательный интерес, страноведческий аспект языка, младший школьный возраст, онлайн-платформа, LearningApps.

Keywords: cognitive interest, country-specific aspect of language, primary school age, online platform, LearningApps.

В современном мире трудно представить себе образование без изучения иностранного языка. Педагоги стараются сделать процесс получения знаний максимально адаптированным для каждого человека, а особенно важно сделать это для ребенка, который только начинает свой путь в обучении.

Изучение английского языка происходит продуктивнее, когда обучающийся знакомится с культурой изучаемого языка, изучает историю, географию. Изучение страноведения способствует реализации всех целей изучения иностранного языка: образовательной, развивающей и воспитательной, что формирует гармонично развитую личность, которая легко применяет лингвострановедческую компетенцию, уважает культуру страны изучаемого языка.

Обучение, особенно изучение иностранного языка, для младших школьников, является достаточно интересным процессом, именно поэтому так важно сделать данную деятельность увлекательной и захватывающей, чтобы дальнейшее развитие ребенка складывалось успешно.

Так как современный учитель выполняет множество ролей, то при организации иноязычного общения и взаимодействия учащихся на уроке ИЯ, необходимо делать свою речь более «живой» и доступной, чтобы задействовать не только учебную, но и эмоциональную сферу учащихся [3, с. 97].

Одним из основных факторов внутренней мотивации детей младшего школьного возраста является формирование познавательного интереса, который определяет желание обучающихся узнавать все новое, способствует их всестороннему развитию. И. В. Метельский дает следующую характеристику познавательному интересу: «Интерес — это активная

познавательная направленность, связанная с эмоционально окрашенным отношением к изучению предмета с радостью познания, преодолением трудностей, и самовыражением личности». [4] Познавательный интерес на уроках иностранного языка можно развивать с помощью увлекательных заданий, развивающих игр, сказок, исследовательской и проектной деятельности, использования художественных произведений, музыки, а также средств ИКТ.

И так как основной вид мышления в младшем школьном возрасте – это наглядно-образное, то наиболее предпочтительными для ознакомления с страноведческим аспектом языка и формированием познавательного интереса являются задания, которые основываются на визуальной картинке: мультимедийные презентации, компьютерные игры, видео и аудио-ресурсы, а также образовательные онлайн-платформы. Одной из таких платформ является платформа LearningApps.

Данный онлайн-ресурс представляет собой набор заданий в игровом формате, такие как: «Найди пару», «Классификация», «Хронологическая линейка», «Простой порядок», и многие другие. При всем многообразии заданий педагог может выбрать любой формат и провести занятие, которое будет подходить возрасту обучающегося, соответствовать его уровню знаний. Оно должно соотноситься с основными дидактическими принципами: доступностью, наглядностью, систематичностью и последовательностью и другими. Занятие при этом может быть направлено на разные цели: повторение, тренировка и применение изучаемого материала, проверка знаний обучающегося. Если педагог включит в занятие задания, которое будет состоять из разнообразного и занимательного материала, то использование платформы значительно повысит результативность обучения младшего школьника, будет способствовать формированию познавательного интереса, лучшему усвоению информации. Однако, не стоит забывать и о важности вербального воздействия учителя. В своем исследовании Апарина Ю.И.

определяет ее как продуктивное средство создания на уроке условий для активного усвоения учебного материала [2, с. 14].

Нами был проанализирован учебник «Английский язык для начинающих» (Starlight) К.М. Баранова., Дули Дж., В.В. Копылова. В учебнике часто проводится аналогия между культурой русскоязычной и англоязычной страны, это просматривается в разнообразных заданиях на протяжении всего изучения учебного материала.

Приведем в пример составленное нами задание «What is it?», которое разработано на основе одной из тем данного учебника для начинающих, которое можно использовать как на уроках иностранного языка, так и во внеурочной деятельности для детей первого класса. Задание разработано в формате «Классификация» и направлено на обобщение и систематизацию знаний о Великобритании в соотношении с Россией, формирование познавательного интереса. Задание звучит так: «Look at the pictures and relate them to the group!», обучающимся необходимо распределить названия и флаги, соотнести картинки, содержащие вещи, которые относятся к Великобритании и России. Формат заданий интересен для обучающихся, он увлекает процессом изучения иностранного языка, закрепляет знания о культуре иноязычной страны.

На протяжении последующих лет обучения происходит углубленное знакомство с британской культурой, историей, традициями, популярными известными людьми. В содержание заданий, которые можно составить для формирования познавательного интереса на уроках иностранного языка, можно включить все информацию, изученную обучающимися на уроках. Кроме этого педагог может рассказать о членах королевской семьи, обычаях и традициях народов, а также о праздниках и творчестве, что также можно использовать при составлении заданий.

О сформированности познавательного интереса при выполнении заданий подобного плана может сказать наличие вопросов от учеников по теме изучаемого предмета, увлеченное слушание, вовлеченность в обсуждение

понятий с педагогом, командой других учеников. Интерес ребенка к процессу получения знаний формирует успешность в обучении.

Использование онлайн-платформы LearningApps, а также других разнообразных технологий поможет разнообразить процесс ознакомления обучающихся со страноведческим аспектом языка, провести контроль знаний и сделать все в интересном игровом формате, который способствует формированию познавательного интереса, необходимого для развития ребенка.

Список литературы:

1. Апарина Ю.И., Павлова А.С., Чистик А.А. Профессиональный жаргон учителя иностранного языка // Современное педагогическое образование. – 2021. – № 2. – С. 97-101
2. Апарина Ю.И. Приемы усиления продуктивности вербального воздействия учителя на уроке иностранного языка в начальной школе // Педагогический дискурс: качество речи учителя. Материалы II Всероссийской конференции. Под редакцией Л.Г. Викуловой. Москва, 2020. С. 12-16.
3. Баранова К.М., Дули Д. Английский язык: учебник для начинающих. - М.: Просвещение, 2013. - 158 с.
4. Метельский И. В. Как поставить перед учащимися учебную задачу// Начальная школа. — 2014. –С.87.
5. Михайлова А.В. Повышение мотивации к обучению у младших школьников на уроках иностранного языка // Гуманитарное пространство. – 2018 [Электронный ресурс: <https://cyberleninka.ru/article/n/povyshenie-motivatsii-k-obucheniuyu-u-mladshih-shkolnikov-na-urokakh-inostrannogo-yazyka>] (дата обращения: 28.09.2021).
6. Применение лингвострановедческого аспекта как способ повышения мотивации изучения иностранного языка учащихся общеобразовательной школы // [Электронный ресурс: <https://nsportal.ru/nachalnaya-shkola/inostrannyi-yazyk/2021/05/18/primenenie-lingvostranovedcheskogo-aspekta-kak-sposob>] (дата обращения: 28.09.2021).

7. Смирнова И.В. Знакомство с англоязычной культурой на уроках английского языка в начальной школе // 2015 [Электронный ресурс:<https://nsportal.ru/nachalnaya-shkola/inostrannyi-yazyk/2021/05/18/primenenie-lingvostranovedcheskogo-aspekta-kak-sposob>] (дата обращения: 29.09.2021).

8. Ткаченко Т.С. О культуроведческом наполнении учебников английского языка для начальной школы // Наука и школа. – 2016 [Электронный ресурс: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-kulturovedcheskom-napolnenii-uchebnikov-angliyskogo-yazyka-dlya-nachalnoy-shkoly>] (дата обращения: 29.09.2021).

9. Разработанное приложение на платформе LearningApps: URL: What is it // <https://learningapps.org/watch?v=pq2yp1qi221>

**СПЕЦИФИКА ЗАЩИТНО-СОВЛАДАЮЩЕГО ПОВЕДЕНИЯ
ЛИЧНОСТИ БОЛЬНЫХ, СТРАДАЮЩИХ ШИЗОФРЕНИЕЙ**

**THE SPECIFICS OF THE PROTECTIVE AND COPING BEHAVIOR OF
THE PERSONALITY OF PATIENTS SUFFERING FROM SCHIZOPHRENIA**

УДК 159.9

Пискунова Кристина Владимировна,

студентка ФГАОУ ВО «РНИМУ им. Н.И. Пирогова Минздрава России»

Россия, Москва

Давидович Полина Сергеевна,

*ассистент кафедры психотерапии ФГАОУ ВО «РНИМУ им. Н.И. Пирогова
Минздрава России»*

Россия, Москва

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы изучения защитно-совладающего поведения у мужчин, страдающих шизофренией, а также особенности, влияющие на формирование дезадаптивных форм реагирования, которые препятствуют успешному преодолению жизненных трудностей и адекватному функционированию личности. На основании проведенного исследования было выявлено, что на начальном этапе формирования психического расстройства, болезнь выступает в роли раздражителя, провоцирующего стрессовую реакцию, что влечет за собой снижение уровня жизнестойкости, эмоциональной устойчивости, а также степени удовлетворенности жизнью.

Annotation: The article deals with the study of defensive-coping behavior in men suffering from schizophrenia, as well as the features that influence the formation of maladaptive forms of response that impede the successful overcoming of life's difficulties and the adequate functioning of the individual. Based on the study, it was revealed that at the initial stage of the formation of a mental disorder, the disease acts as an irritant provoking a stress reaction, which entails a decrease

in the level of vitality, emotional stability, as well as the degree of satisfaction with life.

Ключевые слова: *шизофрения, совладающее поведение, копинг-стратегии, социальная адаптация, личностные ресурсы, адаптационные возможности, регуляция поведения*

Keywords: *schizophrenia, coping behavior, coping strategies, social adaptation, personal resources, adaptive capabilities, behavior regulation*

Первые психологические исследования, направленные на изучение копинг-стратегий, как поведения личности в условиях преодоления трудных жизненных ситуаций, были проведены во второй половине XX века. Так, например, Л. Мерфи (Murphy L.) использовал в своих работах термин «копинг» с целью обозначения стремления индивида к решению определенных проблем, а уже в дальнейшем проблему совладающего поведения продолжили исследовать в контексте изучения стресса и процессов, направленных на преодоление стрессовых ситуаций [1]. В современных исследованиях проблема защитно-совладающего поведения изучается в контексте теории психологической адаптации [2]. Различные жизненные ситуации, с которыми сталкивается индивид в процессе жизнедеятельности, вызывают адаптационную активность, стимулируя физические и психологические ресурсы организма. Соответственно, нарушение равновесия в системе «человек-среда» приводит к напряжению всех адаптационных механизмов и возникает при наличии, по крайней мере, одного из трех факторов:

- резкого изменения условий среды, в результате которого адаптационные механизмы могут оказаться недостаточными, даже если ранее они обеспечивали эффективную адаптацию;
- существенного изменения потребностей и целей индивида (даже в относительно стабильной среде);

- значительному уменьшению физических или психологических ресурсов, что может привести к расхождению между значимыми потребностями объекта и возможностями их удовлетворения [3].

Одним из условий, которые определяют уровень адаптированности личности, является ее адаптационный потенциал – способность преодолевать стрессогенные воздействия на основе личностных ресурсов и социального опыта, способность интериоризировать опыт и социальную поддержку других людей. В свою очередь, психологическое назначение совладающего поведения заключается в том, чтобы как можно лучше адаптировать человека к требованиям ситуации, давая возможность ослабить или смягчить эти требования, пытаясь избежать или привыкнуть к ним и таким образом, снизить стрессовое воздействие [4]. Поэтому, как указывает Х. Вебер, главные задачи копинга – обеспечение и поддержка благополучия человека, физического и психического здоровья и удовлетворенности социальными отношениями [5].

Вследствие этого очень важно идентифицировать факторы, которые, наряду с медикаментозным лечением, влияют на формирование у пациентов стойкой ремиссии, предотвращая рецидив и повторную госпитализацию, замедляя развитие деградации личности. К таким факторам относятся методы социальной адаптации пациентов, успех которой зависит от понимания того, какие личностные особенности присущи людям, страдающим этим заболеванием.

Актуальность:

Шизофрения занимает особое место среди разнообразия форм психической патологии, которая оказывает негативное влияние на людей, зачастую, когда они находятся на пике их продуктивности и социального роста [6], способствуя снижению качества жизни больных и сокращению ее средней продолжительности, по сравнению с популяцией в целом.

В настоящий момент в качестве ведущего направления терапии больных с нарушенным психическим здоровьем рассматривается восстановление социального функционирования. Но важно отметить тот факт, что настоящий

этап изучения психологии больных шизофренией характеризуется дефицитом знаний о механизмах регуляции поведения в условиях развивающейся болезни, отсутствии данных об индивидуально-личностных особенностях, а также сведений об оценке личностных ресурсов больных на начальных стадиях течения заболевания, без которых невозможно адекватное построение реабилитационного процесса. Рассмотрев современное состояние изучения проблем, связанных с клинической психологией шизофрении, мы решили провести исследование, посвященное изучению у пациентов с данной патологией особенностей эмоциональной и личностной сферы, которые являются копинг-ресурсами и влияют на формирование стратегий защитно-совладающего поведения.

Практическая значимость:

Практическая значимость заключается в том, что настоящее исследование направлено на организацию качественной и эффективной профессиональной деятельности медицинских психологов, врачей-психотерапевтов с целью оказания помощи больным, страдающим шизофренией.

Цели и задачи исследования:

Цель исследования заключается в изучении специфики совладающего поведения у мужчин, страдающих шизофренией.

В задачи исследования входит:

1. Проанализировать психологические аспекты феномена удовлетворенности жизнью;
2. Выявить наиболее часто употребляемые копинг-стратегии у мужчин, страдающих шизофренией;
3. Изучить мотивационные особенности больных шизофренией.

Методики исследования:

1. Опросник «Удовлетворенность жизнью» Мельниковой Н.Н;
2. Опросник «Способы совладающего поведения» Лазаруса;
3. Тест «Мотивация успеха и боязнь неудачи» А.А. Реана.

Выборка:

В настоящем исследовании проводился анализ психологических характеристик феномена удовлетворенности жизнью, изучались особенности поведенческих копинг-стратегий, рассматривались мотивационные аспекты изучения жизненной перспективы личности. В экспериментальную группу нашего исследования вошли мужчины, страдающие шизофренией, в контрольную- мужчины, не имеющие психических расстройств. Возраст испытуемых варьируется от 21 года до 26 лет. В результате, на запрос об участии в исследовании откликнулось 52 желающих, где 41 человек соответствовал всем критериям отбора респондентов и принял участие в исследовании.

Результаты исследования:

Обработка и анализ полученных данных показывает значимые различия между контрольной и экспериментальной группой по ряду показателей.

1. По результатам методики опросник «Удовлетворенность жизнью» было выявлено, что у мужчин с шизофренией преобладающими оказываются такие параметры, как «Жизненная включенность» ($U= 512$; $p=0, 008$), «Разочарование в жизни» ($U=663$, $p=0,065$).

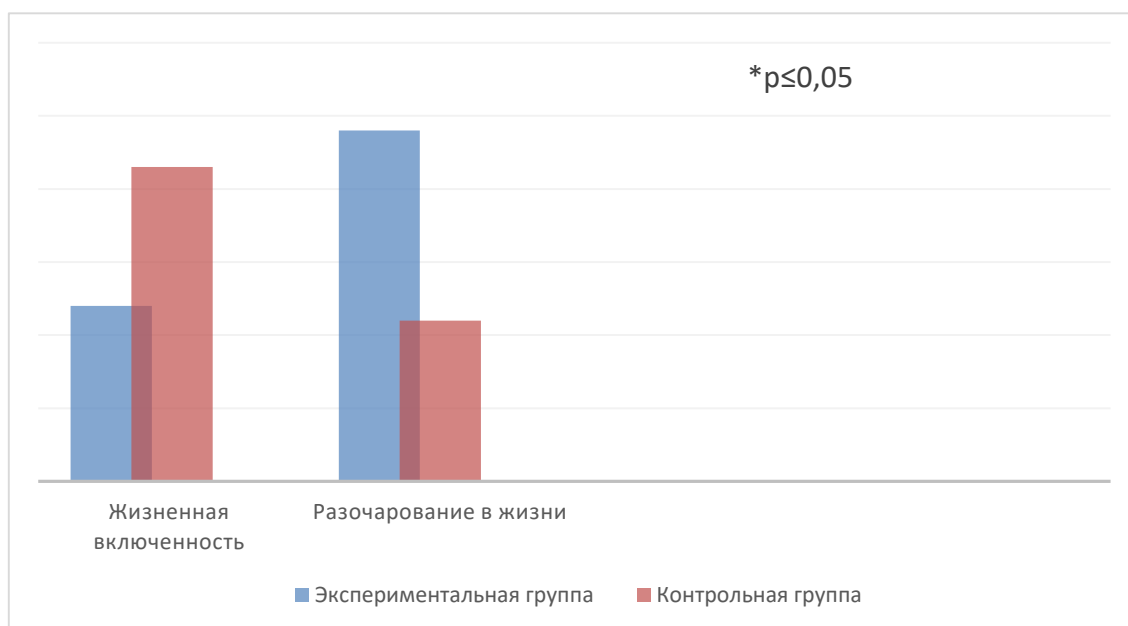


Рисунок 1. Значимые различия по методике «Удовлетворенность жизнью»

Так, параметр «Жизненная включенность» проявляется чрезмерной обыденностью жизни, нежеланием проявлять активность в повседневной деятельности, в отсутствии желания и упорства в достижении поставленных целей.

При высоких показателях по параметру «Разочарование в жизни» следует говорить о том, что мужчины с шизофренией уделяют особенное внимание впечатлению, которое они производят на окружающих, особо чувствительны к неудачам и отличаются стремлением получить одобрение от находящихся в их окружении людей.

2. Результаты опросника «Способы совладающего поведения» Р. Лазаруса. показали значимые различия по шкалам «Бегство-избегание» ($U=452,5$; $p=0,0012$), «Принятие ответственности» ($U=712$; $p= 0,003$).

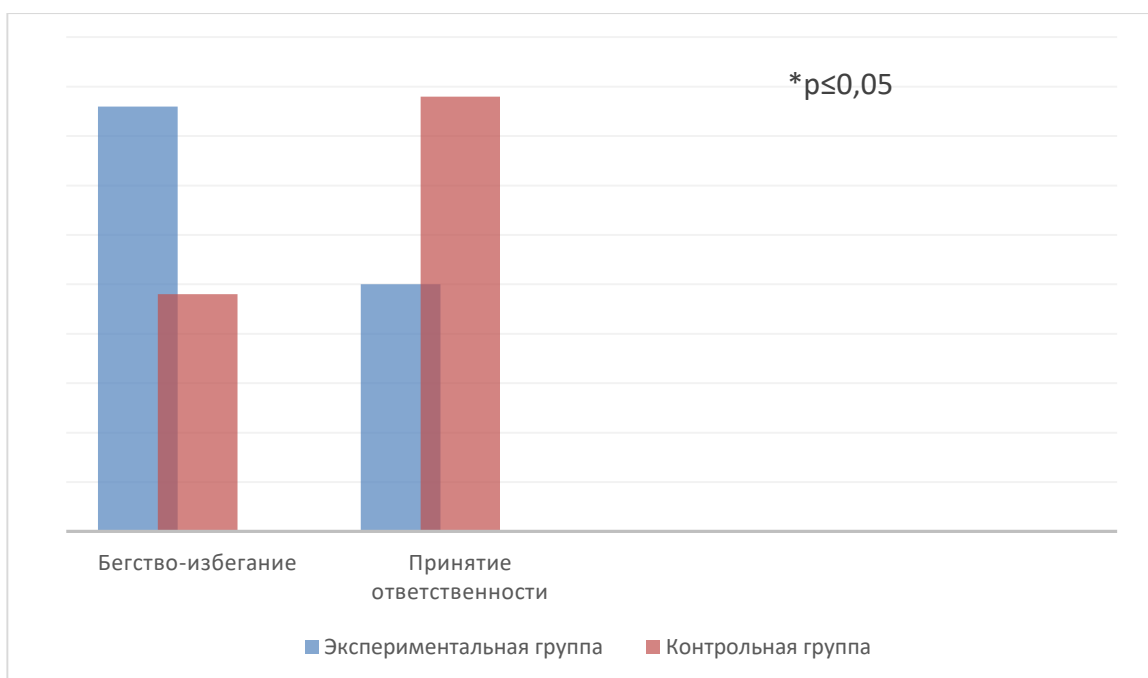


Рисунок 2. Значимые различия по результатам методики «Способы совладающего поведения» Р. Лазаруса.

Высокие значения фактора «Бегство-избегание» описывают мужчин с шизофренией, как людей, которые зачастую игнорируют или отрицают спонтанно возникающие проблемы, в большинстве случаев не предпринимают никаких мер, направленных на нормализацию ситуации, демонстрируя пассивность и наличие необоснованных ожиданий.

Вместе с тем отмечается повышение значений по показателю «Принятие ответственности», которое свидетельствует о том, что больным не свойственно брать ответственность за свои поступки, а также стремиться к самостоятельному решению возникающих проблем.

3. Результаты теста «Мотивация успеха и боязнь неудач» обнаруживают значимое различие между контрольной и экспериментальной группами по параметру «Боязнь неудач» ($U=430$; $p= 0,005$).

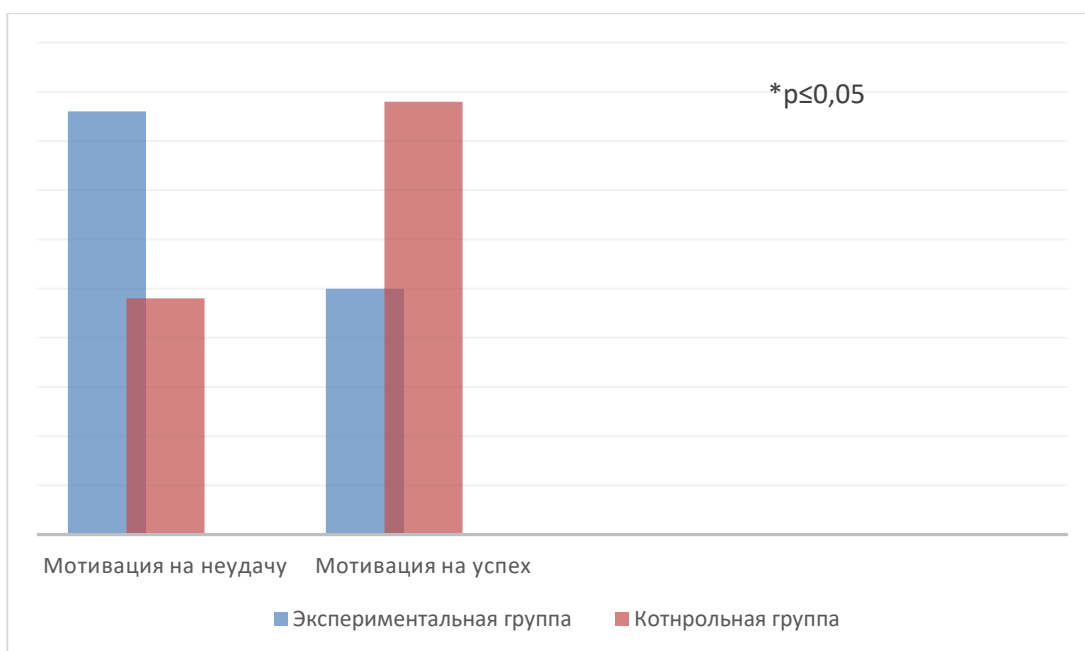


Рисунок 3. Значимые различия по результатам методики «Мотивация успеха и боязнь неудач» А.А. Реана

Это означает, что мужчины с шизофренией склонны применять избегающее поведение в связи с ожиданием негативных последствий в стрессовых ситуациях. В связи с этим, можно сделать вывод о том, что неудачи для больных являются причиной отказа от поставленной цели.

Выводы:

1. У мужчин с шизофренией обнаруживается тенденция к апатии, проявляющаяся безучастностью, отрешенностью от происходящего, безразличием, в отсутствии стремления к какой-либо деятельности. Это означает, что больным шизофренией свойственна неудовлетворенность осуществляемой деятельностью, которая, по субъективному ощущению, не приносит желаемых результатов; они считают невозможным реализацию планов и не видят жизненных перспектив.

2. Ведущими копинг-стратегиями у мужчин с шизофренией являются «Бегство-избегание», «Принятие ответственности», основные проявления которых спонсируют ощущение эмоциональной изоляции, уязвимости и дезадаптации личности у данной категории;

3. В отличие от мужчин, не имеющих психических расстройств, среди мужчин с шизофренией преобладают люди с выраженной мотивацией на неудачу, которым характерно стремление к избеганию сложных ситуаций, в которых нет гарантии на достижение положительного результата. Это означает, что в процессе социальной адаптации необходимо целенаправленно воздействовать на мотивационную сферу пациентов, формируя у них мотивацию на успех.

Литература

1. Меерсон, Ф.З. Адаптация, стресс и профилактика / Ф.З. Меерсон. – М.: Наука, 2012 г. – 279с.
2. Петрова Н.Н., Задвинский В.Ю. Особенности психосоциальной адаптации и когнитивный стиль больных шизофренией // Вестник СПбГУ. 2007. Сер. 11. Вып. 3. С. 56-62.
3. Будза, В. Г. Отделение первого психотического эпизода – новая форма организации психиатрической помощи больным шизофренией / В. Г. Будза, А. П. Отмахов, Г. Б. Прусс // Социальная и клиническая психиатрия. – 2005. – Т 15, № 4. – С. 58–62.
4. Кружкова О. В. Проблема диагностики копинг-стратегий в современном психологическом измерении / О. В. Кружкова, Д. М. Никифорова // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Психология. – 2012. – № 31. – С. 4-1
5. Корытова Г. С. Базисные стратегии совладания в профессиональном поведении / Г. С. Корытова // Вестн. Томского гос. пед. ун-та (TSPU Bulletin). – 2019. – Вып. 4 (132). – С. 117-123.
6. Weber H. Belastung sverarbeitung / H. Weber // Fur Klinische Psychologie. - 2018. - № 21(1). - P. 17-27.

СИСТЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СВЯЗЕЙ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ МЕНЯЮТ ГОРОДА

PUBLIC RELATIONS SYSTEMS CHANGE THE CITIES

УДК 659.4.012.12

Пушкарская Дарья Александровна

магистрант

факультет рекламы и связей с общественностью

кафедра интегрированных коммуникаций и рекламы факультета рекламы и связей с общественностью Института Массмедиа и рекламы

ФГБ ОУ ВО «РГГУ»

Россия, г. Москва

Научный руководитель: Голова Анна Георгиевна

кандидат социологических наук

доцент кафедры интегрированных коммуникаций и рекламы

ФГБ ОУ ВО «РГГУ»

Россия, г. Москва

Аннотация: Целью данной статьи является раскрытие влияния цифровизации на развитие системы общественных связей в муниципальном управлении. Исследование работы городских порталов (на примере трех систем), которые успешно работают в рамках цифровизации не один год. В процессе работы был проведен анализ каждого сайта и сделаны выводы о плюсах минусах работы такой системы.

Новизна исследования заключается в том, что раскрыт новый взгляд на систему, работающую довольно долгое время и итог исследования, может быть использован в усовершенствовании работы системы. Эффективное применение технологий связей с общественностью муниципальными органами в городах стало огромным потенциалом для формирования благоприятного общественного мнения об органах местного самоуправления и власти в целом, вовлечения населения в решение местных проблем,

благоприятного повлияло на становление демократических процессов и формирование гражданского общества в Российской Федерации.

Annotation: *The purpose of this article is to reveal the impact of digitalization on the development of the public relations system in municipal administration. A study of the work of city portals (on example 3), which have been successfully working within the framework of digitalization for more than one year. In the process of work, an analysis of each site was carried out and conclusions were made about the pros and cons of such a system. The novelty of the study lies in the fact that a new look at the system that has been working for quite a long time is revealed and the result of the study can be used to improve the operation of the system. The effective use of public relations technologies by municipal authorities in cities has become a huge potential for forming a favorable public opinion about local self-government bodies and the government as a whole, involving the population in solving local problems, which has had a favorable impact on the formation of democratic processes and the formation of civil society in the Russian Federation.*

Ключевые слова: *цифровизация, муниципальное управление, сетевые проекты, региональные интернет - проекты, Наш город, Добродел, Москва, Подмосковье, Тюмень.*

Keywords: *digitalization, municipal management, network projects, regional Internet projects, Our city, Dobrodel, Moscow, Moscow region, Tyumen.*

Введение

Развитие информационных и коммуникационных технологий (ИКТ) так стремительно, что буквально в течение нескольких лет можно наблюдать эволюцию как технологий, так и критерий для определения обучения и процессов, связанных с их распространением и использованием. Повсеместная цифровизация определяет совершенно новые формы работы государственной и муниципальной власти. На данный момент в нашей стране цифровизация стала в приоритете в направлении усовершенствования системы ГМУ (согласно Указу Президента РФ 9 мая 2017 г. N 203 "О Стратегии развития

информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы"), которая сейчас проявляется на разном уровне. Москва участвует в рейтинге умных городов, что говорит о том, что в столице система построена на высшем уровне. Цифровизация муниципальной власти автоматически определяет потенциал для улучшения качества жизни горожан, являясь механизмом обратной связи и приобщением населения к решению вопросов своего района. Но важно, что это инструмент для развития отношений между властью и народом.

В последний год цифровизация облегчила жизнь многим людям, так, с введением карантинных и ограничительных мер по борьбе с Covid-19 решение многих жизненных вопросов перешло в онлайн режим. Дистанционная работа с весны 2019 года увеличила показатели работы в сети Интернет. Работа органов местного самоуправления, например, в Москве с 2011 года начала осваивать цифровые технологии и создала портал «Наш город».

Цифровизация местного самоуправления не только дает возможность гражданам и жителям городов управлять решением многих проблем своего населенного пункта, но и территориальным органам собирать информацию о качестве решений, принятых местными властями; управлять репутацией органов местной власти, а также собирать мнение, проблемы населения и оперативно решать задачи.

«Наш город» - портал Мэра Москвы Сергея Собянина, созданный в 2011 году с целью построения конструктивного диалога между москвичами и органами исполнительной власти города [5]. Срок модерации сообщений - 24 часа. Все опубликованные сообщения должны быть проверены властями Москвы. На подготовку ответа на сообщение отводится 8 рабочих дней. За каждой проблемной темой закреплен ответственный орган. Портал «Наш город» — это инструмент для реализации программы «Открытое правительство» [6]. На портале также есть мобильное приложение с таким же функционалом. 4 проекта были созданы на базе портала: Город идей, Активный гражданин, Мосуслуги онлайн, Электронный дом. Они направлены

на облегчение жизни горожан и решения вопросов социального характера. Сфера действия портала «Наш город» более обширна, так как портал для решения вопросов жителей Москвы, а не Подмосковья, как например Добродел. Однако, по информации сотрудников правительства Москвы, за уклонение от ответов, за ложные ответы, сотрудники органов исполнительной власти лишены премии за размещение органом исполнительной власти на портале недостоверной информации об устранении проблем, заявленных пользователями портала, учитывается в соответствии с Постановлением Правительства Москвы от 14.08.2013г. № 535-ПП. Данная ситуация так же показывает, что все не так гладко, как кажется [5].

В нашей стране развитие «Умных технологий» происходит с большим опозданием, по сравнению с Европой. По – разному оснащаются цифровой техникой регионы. Использование нейронных сетей, именно как элемента управления в полную силу доступно в крупных городах и областях. На данный момент невозможно внедрить повсеместно концепцию «умного города». Система «Наш город» стала первой системой за контролем и решением проблем горожан. Опыт передавался в регионы уже спустя несколько лет стабильной и слаженной работы. Наш город – стал основой для всех последующих порталов. Но, к сожалению не всем последователям удалось повторить успех.

Ярким примером повышения эффективности взаимодействия населения и органов местного самоуправления является портал «Добродел»- сервис для жителей Подмосковья, позволяющий взаимодействовать с органами местного самоуправления и решать конкретные задачи без заполнения бумажных документов и поиска необходимых инстанций [3]. Теперь не нужно идти по кабинетам или ждать долго ответа по телефону при обнаружении проблемы, достаточно открыть сайт и написать обращение, которое будет рассмотрено в течение 2 дней и при положительном ответе будет устранено в ближайшее время. Данный портал работает с 2015 года. За 6 лет работы портал уже стал продуктом [4]. В первые годы работы система стала «прорывом» и сделала

мощный толчок в благоустройстве области. Открылись те проблемы, которые раньше мало кто замечал. Жалобы обрабатываются операторами и в этом случае роль играет человеческий фактор, на жалобы могут ответить отказом. И вопрос в том, какие жалобы приходят от населения не стоит упускать из виду. Есть ряд вопросов, которые не под силу решить сервису. Или запрос от жителя выходит за рамки бюджета.

Общение активных граждан выходит и за рамки рассмотренного портала. Жители активно общаются между собой, оставляют свое мнение о работе сайта на сторонних ресурсах. По данным опроса сайта Одинцово инфо по состоянию на 25.07.2021 -1046 (70,7%) человек считают портал Механизмом отписок и, что сайт занимается лишь поглощением недовольства граждан. 238 человек (16,1%) оценивают сайт, как механизм, заставляющий чиновников работать эффективнее и 196 человек (13,2% из числа опрошенных) никогда не пользовались данной интернет площадкой.

Из данных следует, что многие не считают работу сайта «Добродел» эффективной или сталкивались с отказом на их жалобу и теперь считают такой вид связи малоэффективным. Негативный опыт прошлых лет после обращения за помощью и невыполнением, остается надолго и его довольно сложно развеять.

«Еще один пример из Тюмени»

Системы обеспечения связи с общественностью портал «Тюмень – наш дом». Основная идея портала заключается в том, что активные (неравнодушные) жители могут в режиме реального времени взаимодействовать со специалистами мэрии, информируя их о ситуации в своем районе, микрорайоне, дворе, доме. Портал помогает улучшить жизнь в городе Тюмень, функционируя с 2013 года. А также каждый житель города может получить информацию о своем доме в полном объеме. Во всех социальных сетях, которые работают на территории нашей страны есть страницы «Тюмень – наш дом». Так же на портале размещен интересный справочник «Дельный помощник», который помогает разобраться в том, как

сформулировать жалобу, и кто несет ответственность за содержание той или иной территории. Показатели работы сайта значительно ниже, чем в вышеописанных. По количеству населения Тюмень [7].

Проведя анализ работы вышеперечисленных порталов, были представлены три диаграммы, на которых изображены данные о пользователях и количестве проблем, решенных с помощью сайтов.

На диаграмме 1 отображено количество зарегистрированных пользователей на каждом портале. Самое большое количество пользователей зарегистрировано на сайте «Наш город».

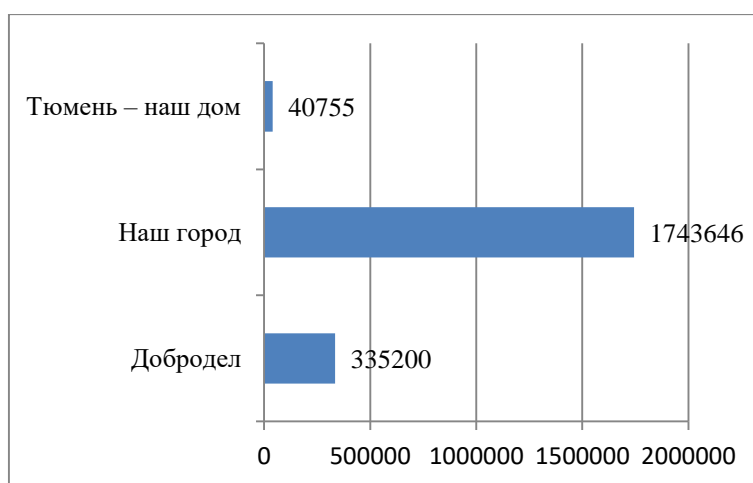


Диаграмма 1-количество зарегистрированных пользователей

Далее по диаграмме 2 видно, что наибольшее количество сообщений было получено на сайте «Добродел». Жители Подмосковья наиболее активны, по сравнению с Москвичами и жителями Тюмени.

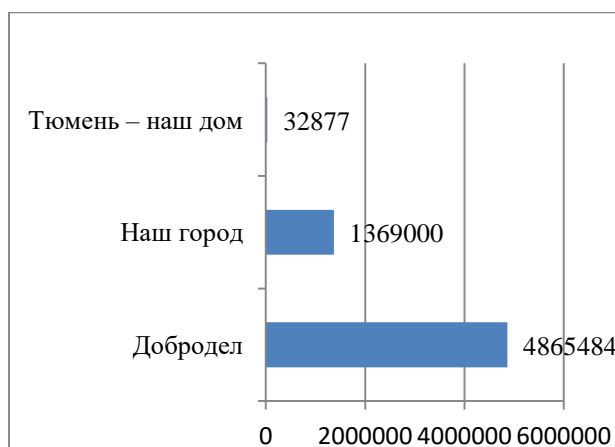


Диаграмма 2 – количество сообщений от пользователей

По количеству решенных проблем «Наш город» снова в лидерах. Несмотря, на меньшее количество обращений с помощью портала было решено много вопросов и проблем горожан (диаграмма 3).

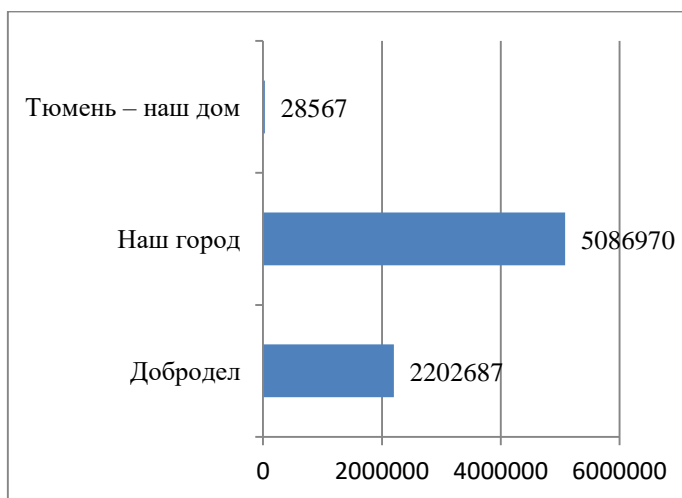


Диаграмма 3 – количество решенных проблем

Подводя итог.

Все три сервиса схожи по принципу своих действий. Различия лишь в территории их работы. Если сравнивать три вышеописанных сервиса, то сайт «Добродел» проигрывает среди остальных. Он представлен больше, как сервис для заполнения обращений и несет меньшее количество информации по сравнению с остальными и так как он появился позже, он является скорее прототипом сервиса «Наш город». Так же в других крупных городах (Санкт-Петербург, Новосибирск и другие) работают похожие сервисы по улучшению жизни города.

Плюсы таких сайтов:

- открывается много проблем, на которые ранее не обращали внимание;
- прямое общение граждан с аппаратом управления;
- города за время работы порталов преобразились и стали лучше;

Минусы:

- работа в рамках системы;
- при отказе на жалобу или предложение, вероятность повторного обращения от жителя очень низка;

-глобальные проблемы отодвигаются на второй план из-за большого количества маленьких жалоб (сломана скамейка, плохо убран снег, не горит лампочка), которые выполнить быстрее, но на это тоже нужно время.

При исследовании данных по запросам в поисковой системе Яндекс вышеуказанных сайтов получилось следующее (таблица 2):

Добродел, - идет официальная страница портала, страница в википедии, форумы с обсуждением системы и ее значимости

Тюмень – наш дом, сразу по первой ссылке официальный сайт, а затем страницы в социальных сетях. На форумах много положительных отзывов о работе самого сайта и вообще всей системы в городе Тюмень. Бывает, что работа по обращению горожан выполняется и её итог не всегда тот, который был ожидаем (вместо ремонта, просто демонтаж). Так же есть мобильное приложение, но оно, к сожалению, не отвечает всем техническим требованиям и работает с перебоями. Люди сталкиваются с тем, что пропадают жалобы в личном кабинете, при работе система выдает ошибки, поэтому приложение оценено жителями города Тюмень в 3 балла из 5.

По сайту «Наш город» в поисковике следующие данные: официальная страница, официальная группа в социальной сети вконтакте, facebook, Instagram.

Таблица 2- лидирующие запросы, по порталам, в поисковых системах

Портал	Запросы
Наш город	Портал наш город Портал наш город Москва карта Портала мэра Москвы наш город
Добродел	Добродел московская область Добродел Москва Добродел сайт Добродел телефон Образцы жалобы
Тюмень – наш дом	Портал Тюмень наш дом Наш дом Тюмень Тюмень наш дом сайт

А также, большое количество упоминаний сайтов в различных статьях, обсуждения, сайтов отзовиках. При вводе в поисковую строку названий портала встречается много дублирующих названий присущих совсем другим организациям.

Порталы не достаточно несут функций для системы управления городом и связи с гражданами. Они выполняют роль информационного источника, пытаясь создать работу по взаимодействию власти и жителей. Несомненно, статус города повышается в разы, так как ведется активная работа со стороны населения и органов власти, но всегда ли эта работа эффективна? Если брать акцент на Подмосковье, то в системе «Добродел» находится много людей, которые рассматривают, делегируют, ищут пути решения жалоб. И у всех, кто занимается только решением жалоб и предложений не остаётся времени на то, чтобы создавать что-то новое. По данным официального сайта «Добродел» за все время работы по сегодняшний день (июль 2021) 4873708 сообщений поступило от граждан, из них 2202687 подтвержденных решений. На рассмотрение и решение каждого вопроса нужно время и люди, и это не один человек, а целая команда. Цифровизация всех систем в нашей стране довольно трудоемкий процесс. Для качественной работы необходимо снабжение электронными ресурсами и поддержка их стабильной работы. В таблице 1 представлены сводные статистические данные на конец июля 2021 года по всем порталам.

Таблица 1-статистические данные сайтов

	Добродел	Наш город	Тюмень – наш дом
Зарегистрировано пользователей	1931890	1744479	40763
Всего сообщений получено	4873708	1369000	32923
Количество решенных проблем	2202687	5093544	28638
Население в регионе	7708499	12655050	816800

Много отзывов пользователей о том, что, к примеру, на сайте Добродел необходимо оставлять заявки с одной проблемой по несколько раз, так как вопрос отклоняется или не решается положительно.

С порталом «Тюмень - наш дом», тоже не все так гладко. С его появлением, особенно в первые годы не поступало ожидаемое большое количество жалоб от населения. По старинке, с заявлением в кабинет или по звонку людям было проще, тем более что не все люди пенсионного возраста, от которых поступает большое количество жалоб, не все владеют интернетом.

Заключение

Цифровизация государства и муниципальных образований управления все еще находится в зачаточном состоянии, требуется сложная работа для реализации этого процесса управления. В каждом городе / регионе есть проблемы с обратной связью, несмотря на то, что у властей есть социальные сети, официальные сайты и другие способы связи, которые имеют ряд недостатков. Рекомендации для развития механизма обратной связи следующие: следует понимать, что обратная связь не является односторонним процессом. Органы власти должны быть настроены на открытый диалог и не бояться критики, а с помощью неё улучшать положение. Внедрить общественный контроль, создавать площадки, где общение будет в еще удобном и улучшенном режиме. Провести стабильный интернет там, где его нет, проводить обучающие курсы для работы с компьютером/ планшетом / мобильным телефоном с интернетом (актуально для горожан старшего возраста), разработать нормативные акты предусматривающие более качественное выполнение работ ЖКХ, улучшение и модернизация имеющихся сайтов и приложений.

Разработка системы интерактивных платформ с учетом пожеланий пользователей, а также внедрение новых мобильных серверов - одна из возможностей реализации программы по дальнейшему повышению эффективности управления городом. В современной реальности местные

власти, органы местного самоуправления стремятся к открытости и прозрачности, строят двустороннее общение с местным сообществом, вовлекая их в административный процесс. Однако эти процессы нельзя назвать законченными, проблема доверия к местным властям остается открытой. Связи с общественностью могут помочь частично преодолеть эти проблемы.

Список литературы

1. Полюшкевич О.А., Журавлева И.А. Основы цифровизации государственного и муниципального управления: учеб. пособие / О. А. Полюшкевич, И. А. Журавлева, Г. В. Дружинин, Н. В. Москвитина. – Иркутск: Издательство ИГУ, 2020. – 163 с.
2. Варвус, С. А. Возможности цифровой экономики в муниципальном управлении / С. А. Варвус. - Текст // Самоуправление. - 2019. - №3(16). -С. 80-83
3. Добродел // URL: <https://dobrodel.mosreg.ru/> (дата обращения: 21.07.2021)
4. Одинцово инфо. «Добродел»: способ решить проблему или эффективный инструмент для отписок чиновников? URL.: <https://odintsovo.info/news/?id=73063> (дата обращения: 21.07.2021)
5. Википедия. Свободная энциклопедия.-URL.: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Наш_город_\(сайт\)](https://ru.wikipedia.org/wiki/Наш_город_(сайт)) (дата обращения: 22.07.2021)
6. Москва наш город// URL.: <https://gorod.mos.ru/> (дата обращения :22.07.2021)
7. Портал Тюмень – наш дом URL.: <https://dom.tyumen-city.ru/> (дата обращения: 23.07.2021)

**РОЛЬ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ОПРЕДЕЛЕНИИ
ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ РАБОТОСПОСОБНОСТИ**
THE ROLE OF DIGITAL TECHNOLOGIES IN DETERMINING
PROFESSIONAL PERFORMANCE

УДК 396.06

Рютина Лариса Николаевна, кандидат педагогических наук, доцент

доцент кафедры «Физическая культура и спорт»

Иркутский государственный университет путей сообщения

Россия, г. Иркутск

Трухина Марьяна Александровна,

Студент 4 курс, факультет «Экономика и управление»

Иркутский государственный университет путей сообщения

Россия, г. Иркутск

Ведерникова Алина Алексеевна,

Студент 4 курс, факультет «Экономика и управление»

Иркутский государственный университет путей сообщения

Россия, г. Иркутск

***Аннотация:** В данной статье приведены аспекты о необходимости и возможности формирования здоровой осанки, представлены разновидности неправильной осанки, регламентированы и научно обоснованы средства и методы ее оценки и коррекции, представлены современные знания, необходимые для формирования здорового образа жизни, показана доминирующая роль физической культуры в сохранении здоровья спины и всего организма в целом как в рабочее, так и в свободное от выполнения трудовых обязанностей время. Основное внимание в работе акцентировано на значимости выполнения простейшего, но эффективного комплекса физических упражнений студентами высших учебных заведений и работников, занятых преимущественно работами, выполняемых сидя. Также рассмотрены основные ошибки, допускаемые человеком в повседневной*

жизни и влекущие за собой искривления в отделах позвоночника и развитие профессиональных заболеваний. Изложены знания об анатомически верном положении спины, раскрыта роль влияния мышечного развития на здоровье позвоночника. В изложенном материале представлен анализ состояния шейного и грудного отдела позвоночника, а также общей работоспособности и умственной выносливости на примере экспериментальной и контрольной групп с помощью показателей самочувствия, измеренных посредством специализированных приложений на смартфонах и измерительных функций смарт-часов.

Annotation: *This article presents the aspects of the necessity and possibility of forming a healthy posture, presents the varieties of incorrect posture, regulates and scientifically justifies the means and methods of its assessment and correction, presents modern knowledge necessary for the formation of a healthy lifestyle, shows the dominant role of physical culture in maintaining the health of the back and the whole body as a whole both during working and free time. The main attention in the work is focused on the importance of performing a simple, but effective set of physical exercises by students of higher educational institutions and employees engaged mainly in sitting jobs. The main mistakes made by a person in everyday life and entailing curvature in the spine and the development of occupational diseases are also considered. The knowledge about the anatomically correct position of the back is presented, the role of the influence of muscle development on the health of the spine is revealed. The article presents an analysis of the state of the cervical and thoracic spine, as well as general performance and mental endurance on the example of the experimental and control groups with the help of well-being indicators measured using specialized applications on smartphones and measuring functions of smart watches.*

Ключевые слова: осанка, производственная гимнастика, сидячий образ жизни, болезни позвоночника, объекты наблюдения, цифровые источники.

Keywords: *posture, industrial gymnastics, sedentary lifestyle, spinal diseases, objects of observation, digital sources.*

Актуальность рассматриваемой проблемы связана с тем, что в целом многие привычные нам действия мы совершаем за столом, зачастую не обращая внимание на положение осанки. Что в свою очередь приводит к развитию профессиональных заболеваний, а также к формированию сколиоза, кифоза и лордоза. Также развитие технологического прогресса обязывает человека постоянно пользоваться гаджетами, при использовании которых мы держим мышцы шейного отдела позвоночника в неестественном положении, что чревато возникновением синдрома «текстовой шеи».

По большей части главная причина искривления осанки — это привычка к неправильным положениям как во время сидения за партой или рабочим столом, так и во время ходьбы. Мы подолгу смотрим в телефон и компьютер, держа их ниже уровня груди, наклонив голову и опустив плечи, сутулимся при приеме пищи, вождении машины, просмотре телевизора; носим тяжелые сумки, тогда как максимально допустимый вес - 10% от массы тела.

Поэтому очень важно задумываться о здоровье спины, поддерживать его с помощью несложных, но эффективных упражнений ещё до появления и развития проблемы с позвоночником.

Цель исследования – выявить предпосылки образования проблем с позвоночником, причинами которых является сидячий образ жизни, на основе анализа цифровыми источниками самочувствия и работоспособности студентов, предложить методику комплексной работы над осанкой в учебное и рабочее время.

Осанка – это привычное положение тела при различных физических состояниях человека и при других видах деятельности, которое человек принимает без особого мышечного напряжения.

На характер осанки человека большое влияние оказывает позвоночник, так как он является связующим звеном всех частей скелета. В процессе эволюции все части тела расположились так, что обеспечивают ему вертикальное и уравновешенное положение без выраженного напряжения мышц и создают благоприятные условия для эффективного

функционирования систем организма, а когда для поддержания прямой спины требуются дополнительные усилия, это сопровождается напряжением и дискомфортом в позвоночнике, то можно сделать вывод, что осанка нарушена.

Характерологические особенности осанки:

– вертикальные оси головы (подбородок приподнят, взгляд направлен вперед) и позвоночного столба (живот подтянут, несколько приподнята грудная клетка);

– симметрично расположенные шейно-плечевые линии (плечи слегка отведены назад), углы лопаток (прижаты к спине), гребни подвздошных костей и ягодичные складки;

– одинаковые треугольники талии, длина ног (ноги выпрямлены);

– свод стоп нормальный [1].

Основную роль в формировании правильной осанки играет не абсолютная сила мышц, а равномерное их развитие и правильное распределение мышечной тяги. При нарушениях осанки образуются новые условно рефлекторные связи, закрепляющие неправильное положение тела, а навык правильной осанки утрачивается.

Выделяют четыре дефекта осанки, связанных с отклонением от нормы физиологических изгибов позвоночника:

– шейный и поясничный лордозы (выпуклость вперед);

– грудной и крестцово-копчиковый кифозы (выпуклость назад).

Изгибы позвоночника играют не второстепенную роль, так как способствует амортизации при физкультурно-оздоровительной деятельности (уменьшают сотрясение при ходьбе, беге, прыжках. Глубина изгибов в норме не должна превышать 3–4 см (в поясничном отделе — до 5 см, в шейном — до 2 см)[2].

К тому же дисфункция позвонков студента может негативно сказываться на состоянии органов и частей тела, связанных с определённым позвонком, и способна вызывать симптомы и патологии, возникающие при смещении.

Взаимосвязь состояния позвоночника и самочувствия организма.

Отдел позвоночника	Органы и части тела	Заболевания
Шейный	Слуховые и зрительные анализаторы, щитовидная железа, плечевой и локтевой суставы	Головные боли, повышенное давление, проблемы со сном, проблемы слухового и зрительного анализаторов, аллергии, увеличенные аденоиды
Грудной	Руки, пищеварительная, дыхательная и выделительная системы	Проблемы сердечно-сосудистой, дыхательной и пищеварительной системы
Поясничный, крестец, копчик	Мочевыделительная система, опорно-двигательный аппарат	Грыжи, болезни выделительной системы, заболевания опорно-двигательного аппарата

Для поддержания здорового состояния работников и студентов, необходимо выполнять производственную гимнастику, под которой понимается комплекс специальных упражнений, выполняемых в течении рабочего дня, с целью повышения общей, профессиональной работоспособностей. В значимости от технологии и организации профессиональной деятельности подразделяется на физкультурную паузу (7-8 упражнений продолжительностью 10 минут), физкультурную минутку (2-3 упражнения продолжительностью 2 минут) и на микропаузу (время выполнения - 30 секунд) [3].

Для решения вышеперечисленных проблем с осанкой для студентов в рамках исследования был разработан комплекс специальных упражнений [5].

1. Исходное положение сидя. Наклоны головы из стороны в сторону, на выдохе наклоняемся, на вдохе возвращаем голову в исходное положение (10 повторений на каждую сторону). На последнем повторении замереть в статике на 10 секунд в каждую сторону.

2. Исходное положение сидя. Подбородок закручивается на выходе в межключичную ямку, чувствуется натяжение в линии шеи, на вдохе поднимаем подбородок и тянемся макушкой вверх (20 повторений).

3. Исходное положение сидя. Подбородок параллельно с полом, затылком начинаем давить назад на выдохе, затем тянемся подбородком вперед на вдохе, (20 повторений).

4. Исходное положение сидя. Круговые движения плечами вперед и назад (10 повторений на каждое направление).

5. Исходное положение сидя. Скручивания корпуса на выдохе с отведением руки, взгляд стараемся отвести максимально назад (10 повторений на каждую сторону).

Данный комплекс упражнений выполнялся с 06.09.21 по 04.10.21 в течении 21 учебного дня потоком 4 курса из четырех групп, включающим 82 студента (далее – экспериментальная группа). Обучающиеся факультета на разные специальности направления экономики факультета «Экономика и управление» в ФГБОУ ВО «Иркутский государственный университет путей сообщения (ИрГУПС)» занимались 5 дней в неделю 2-3 раза в сутки в зависимости от количества пар продолжительностью в два академических часа. Контрольную группу представляли студенты 3 курса в количестве 75 человек, и фиксировалась динамика показателей. По истечении педагогического исследования были проанализированы показатели, представленные в таблице 2.

По истечении анализируемого периода были выявлены результаты, представленные ниже (табл.2).

Таблица 2.

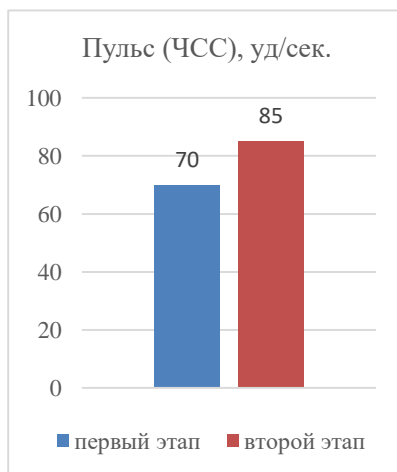
Дневник самонаблюдения внешних признаков утомления при умственной работе.

Гр.	№ дня	Объекты наблюдения				
		движение	внимание	самочувствие	память	интерес
Э*	1	неуверенные, замедленные	рассеянное, частые отвлечения	информационная и общая усталость	ослабленная, кратковременная	слабый интерес, отсутствие вопросов
	21	точные	редкие отвлечения, вовлеченной в учебный процесс	почти полное отсутствие жалоб	сконцентрированный фокус	живой интерес, задавание вопросов
К**	1	неуверенные, замедленные	рассеянное, частые отвлечения	информационная и общая усталость	ослабленная, кратковременная	слабый интерес, отсутствие вопросов
	21	неуверенные, замедленные	рассеянное, частые отвлечения	информационная и общая усталость	ослабленная, кратковременная	слабый интерес, отсутствие вопросов

* - экспериментальная группа; ** - контрольная группа



А



Б



В

Рисунок 1. Динамика показателей (А,Б,В).

Исследовательская группа, используя современные цифровые технологии (специализированные приложения на смартфонах и измерительные функции смарт-часов), под наблюдением врача в течение анализируемого периода выполняли измерения давления, пульса, ЧСС и уровня насыщенности крови кислородом. Представленные на рисунках значения взяты в динамике выполнения на первом (до) и на втором (после) этапах выполнения комплекса экспериментальной группой, приведено их среднее значение (см. рис. 1).

Исходя из данных, полученных в результате исследования показателей физического и психического состояния экспериментальной группы, видно, что выполнение предложенной производственной гимнастики в течение анализируемого периода положительно сказалось на общем состоянии студентов.

Отслеживается положительная динамика работоспособности студентов экспериментальной группы, после выполнения комплекса повышалась концентрация внимания, улучшалось общее самочувствие, заметен рост интереса и вовлеченности в учебный процесс. Производственная гимнастика оказала благоприятное влияние на показатели физического самочувствия: нижнее и верхнее артериальное давление нормализовалось в результате выполнения упражнений, ЧСС стала немного выше, что привело к увеличению насыщенности кислородом крови, следовательно, сказалось на повышении работоспособности студентов экспериментальной группы.

Стоит отметить, что на общее самочувствие человека также может оказывать значительное влияние распорядок сна, питания и питьевой режим, то есть, если же улучшение наблюдаемых показателей не наблюдалось, следует обратить внимание на данные составляющие жизни человека.

Литература

1. Бурякин, Ф.Г. Физическая культура зрелого и пожилого контингентов населения (общие основы теории и практики) / Бурякин Ф.Г. // М.: Русайнс, 2017. – С.168.

2. Малахов, Г. (2013) Здоровый позвоночник – красивая осанка, прекрасное здоровье // Сайт Booksonline.com. 19 октября. (<https://booksonline.com.ua/view.php?book=130341&page=6>).
3. Рютина, Л.Н. Педагогические основы подготовки студентов к профессионально-прикладной здоровьесберегающей деятельности: монография / Л.Н. Рютина. – Иркутск: РИЦ ИрГУПС, 2009. – С.253.
4. Рютина, Л.Н. Система педагогического обеспечения физической подготовки студентов: монография / Л.Н. Рютина. – Иркутск: ИрГУПС, 2016. – С.168.
5. Хиетала В., Пономарев Н.И. Рациональная осанка - основополагающий фактор физического развития // Человек в мире спорта: новые идеи, технологии, перспективы (тезисы докладов Международного Конгресса, Москва, 24 - 28.05.98.). - М.: ФОН, 1998. - С.537-539.

КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ. Часть 1

CRITERIA FOR ASSESSING THE COMPETITIVENESS OF THE COMPANY
IN THE MARKET OF TRANSPORTATION SERVICES. Part 1

УДК 338.242.2

Свиридова Алена Константиновна

магистрант

2 курс, факультет «Корпоративной экономики и предпринимательства»

Новосибирский Государственный Университет Экономики и Управления

Россия, г. Новосибирск

***Аннотация:** Экономические условия, диктуют формат отношений экономических субъектов. Внутри единого рыночного пространства среди множества участников создается конкуренция, которая с одной стороны, влияет на эффективность производства товаров и услуг, качество оказания услуг для конечных потребителей, снижение цен до уровня рыночных. С другой стороны, диктует компаниям условия, при которых их личный производственный и профессиональный уровень должен быть выше, чем у конкурентов, создается необходимость наращивать конкурентные преимущества.*

Статья посвящена конкурентоспособности компании на транспортном рынке. В статье рассматриваются и раскрываются понятия конкуренции, конкурентоспособности, с различных точек зрения. Описываются параметры, критерии конкурентоспособности, а также основные составляющие конкурентоспособности предприятия.

***Annotation:** Economic conditions dictate the format of relations between economic entities. Within a single market space, competition is created among a multitude of participants, which, on the one hand, affects the efficiency of production of goods and services, the quality of services for end consumers, and a decrease in prices to market levels. On the other hand, it dictates to companies the conditions*

under which their personal production and professional level should be higher than that of competitors, it creates a need to increase competitive advantages.

The article is devoted to the company's competitiveness in the transport market. The article examines and reveals the concepts of competition, competitiveness, from various points of view. The parameters, criteria of competitiveness, as well as the main components of the enterprise's competitiveness are described.

Ключевые слова: конкуренция, конкурентоспособность, критерии, критерии конкурентоспособности.

Key words: competition, competitiveness, criteria, criteria of competitiveness.

В СФО, как и во многих других регионах нашей страны, транспорт является одной из крупнейших базовых отраслей хозяйства, важнейшей составной частью производственной и социальной инфраструктуры. Новосибирск – один из крупнейших городов России по численности населения, занимает 3 место. Экономика здесь, как и во всей Новосибирской области, в целом заметно отличается от других регионов и округов. Более половины валового регионального продукта формируется за счёт сферы услуг. Дело в том, что Новосибирск является важным перевалочным пунктом, через него проходят торговые пути Европа-Азия, российский север и Дальний восток.

Согласно данным информационно-географической программы Дубль-гис, рынок транспортно-экспедиционных услуг города Новосибирска, представлен более чем 120 компаниями, оказывающими услуги перевозки и экспедирования промышленных и потребительских грузов для юридических и физических лиц авто-, ж/д - транспортом, а так же оказывают услуги доставки сборных грузов и мультимодальных (комбинированных) перевозок авто-, ж/д-, авиа-, водным транспортом, экспресс доставки и хранение консолидированных грузов в логистических центрах. Также компании 3PL операторы, оказывающие полный цикл услуг доставки, ответ хранения,

промышленной логистика для предприятий под ключ, располагающие собственными складскими мощностями [8].

Компании разделены на сегменты: перевозчики ж/д-, контейнерные перевозки (FCL - полная загрузка и LCL – место в контейнере), авто-, мультимодальные перевозки (FTL – полная загрузка автомобиля, LTL - частичная загрузка грузового автомобиля), экспресс перевозки, 3PL операторы.

Среди общего числа компаний, которые занимаются контейнерными перевозками, есть крупные мировые компании и мелкие компании. Среди крупных компаний, можно назвать: Fesco, Трансконтейнер, Евросиб, Байкал Сервис и другие, доля крупных компаний на рынке транспортно-экспедиционных услуг около 40%, остальные 60% занимают средние и мелкие компании.

Конкурентоспособность ее основы, виды и объекты

В различных источниках, у термина конкурентоспособность различные определения и их множество и связано это с особенностями постановки задачи и цели исследования, что приводит к необходимости акцентировать свое внимание на том или ином аспекте.

Термин «конкуренция» происходит от латинского слова «concurrere» - «сталкиваться» и определяется как форма взаимного столкновения интересов всех субъектов рыночного хозяйства[16]. Если рассматривать определение в самом общем смысле, под конкурентоспособностью понимается способность опережать других, используя свои преимущества.

В большом экономическом словаре, Конкурентоспособность - свойство товара, услуги, субъекта рыночных отношений выступать на рынке наравне с присутствующими там аналогичными товарами, услугами или конкурирующими субъектами рыночных отношений. Оценка этого свойства позволяет выделять высокую, среднюю, низкую К [2].

В современном экономическом словаре, Конкурентоспособность - способность товаров отвечать требованиям конкурентного рынка, запросам

покупателей в сравнении с другими аналогичными товарами, представленными на рынке. Конкурентоспособность определяется, с одной стороны, качеством товара, его техническим уровнем, потребительскими свойствами и, с другой стороны, ценами, устанавливаемыми продавцами товаров. Кроме того, на конкурентоспособность влияют мода, продажный и послепродажный сервис, реклама, имидж производителя, ситуация на рынке, колебания спроса [5].

По мнению Портера М., Конкурентоспособность - Свойство товара, услуги, субъекта рыночных отношений выступать на рынке наравне с присутствующими там аналогичными товарами, услугами или конкурирующими субъектами рыночных отношений [17].

В трудах Коваленко А.И., Конкурентоспособность - способность определённого объекта или субъекта превзойти конкурентов в заданных условиях [9].

По всей вероятности, каждое из определений отражает определенный смысловой аспект «конкурентоспособности». При всем многообразии определений можно определить следующее, что конкурентоспособность есть сумма показателей и определено, может познаваться только в сравнении, т.е. является понятием, характеризующим сравнительные преимущества одного объекта над другим. Также можно отметить, что существует тесная взаимосвязь между конкурентоспособностью товара и уровнем конкурентоспособности различных экономических систем, начиная от предприятия и до экономической системы отдельной страны в целом, которую отмечают практически все исследователи конкурентоспособности. Но вместе с тем сохраняются расхождения позиций по проблеме соотношения между различными уровнями конкурентоспособности. Так, по мнению В. Андрианова, «...за позицией страны в мировой экономике стоят прежде всего позиции ее реального сектора на мировом рынке как внутри, так и за пределами территории страны. Возможность страны занять достойное место в

глобальной экономике зависит от возможностей ее фирм занять (удержать) достойные места на товарных рынках мира» [1].

По мнению Пунгин И. В., Пунгина В. С., объекты, обладающие конкурентоспособностью, можно разбить на четыре группы:

- товары;
- предприятия (как производители товаров);
- отрасли (как совокупности предприятий, предлагающий товары или услуги);
- регионы (районы, области, страны или их группы).

В связи с этим принято говорить о таких её видах как:

- Национальная конкурентоспособность
- Конкурентоспособность товара
- Конкурентоспособность предприятия [18].

В Википедии (статья «Национальная конкурентоспособность» - National Competitiveness) понятие национальная конкурентоспособность понимается широко и не привязана только к рынку. Известно также, что конкурентоспособность - многозначный термин, который чаще всего обозначает:

- 1) способность страны добиться высоких темпов экономического роста, которые были бы устойчивы в среднесрочной перспективе;
- 2) уровень производительности факторов производства в данной стране;
- 3) способность компаний данной страны успешно конкурировать на тех или иных международных рынках [10].

В определении национальной конкурентоспособности известный теоретик конкурентоспособности М. Портер выделяет два параметра, отмечая, что национальная конкурентоспособность определяется способностью промышленности постоянно развиваться и производить инновации. Там же М. Портер выделяет способность промышленности конкретной нации вводить новшества и модернизироваться [17].

Конкурентоспособность товара - способность продукции быть привлекательной по сравнению с другими изделиями аналогичного вида и назначения благодаря лучшему соответствию своих характеристик требованиям данного рынка и потребительским оценкам[10].

Характеристики товара определяют его потребительские свойства, которые, в свою очередь, включают ряд показателей качества этого товара. Конкурентоспособность товара зависит как от отдельного показателя, так и их совокупности.

Конкурентоспособность предприятия - это его свойство, характеризующееся степенью реального или потенциального удовлетворения им конкретной потребности по сравнению с аналогичными объектами, представленными на данном рынке. Конкурентоспособность определяет способность выдерживать конкуренцию в сравнении с аналогичными объектами на данном рынке, считает Филип Котлер [11].

Конкурентоспособность предприятия обеспечивается конкурентной позицией, которую занимает фирма, управляющая предприятием.

Кроме того, принципиально можно выделить четыре типа субъектов, оценивающих конкурентоспособность объектов:

- потребители;
- производители;
- инвесторы;
- государство

Существуют также основные параметры конкурентоспособности, их функции описаны в таблице 1.

Основные параметры конкурентоспособности и их функции

Наименование параметров	Функции параметров
технические параметры	отражают потребительские свойства товара
нормативные показатели	характеризуют соответствие товара обязательным нормам и стандартам
экономические параметры	говорящие о величине затрат, связанных с эксплуатацией или потреблением данного товара, которые еще называют ценами потребления.

В своих трудах, М. Потрер выделял стадии конкурентоспособности.

При анализе конкурентоспособности М. Портер выделил 4 стадии:

1. Стадия, движимая факторами
2. Стадия, движимая инвестициями
3. Стадия, движимая инновациями
4. Стадия богатства[17]

В соответствии с точкой зрения М. Портера страны могут проходить по этим стадиям конкурентоспособности. Иногда страны проходят плавно, иногда остаются на одной стадии. М. Портер определённым образом связывает успех страны с прохождением этих стадий. Тем не менее, стоит отметить, что такой подход можно использовать и по отношению к отдельным отраслям или даже отдельным компаниям [17].

Известно, что конкурентоспособность товара, услуг или иного объекта - понятие весьма относительное, то есть о нем можно говорить только при сравнении с другим объектом. Поэтому, при расчете показателей конкурентоспособности товара в качестве сравниваемого объекта обычно берут или товар - аналог (прямой метод), или образец (косвенный метод), который уже пользуется спросом, эти показатели собираются в один интегрированный показатель, который по смыслу отражает различие в потребительском эффекте, приходящемся на единицу затрат потребителя на их приобретение и использование.

Иначе говоря, с помощью цифр и расчетов достаточно просто рассчитать уровень конкурентоспособности товара или услуги по отношению к другим товарам или услугам. Рассуждая логически, конкурентоспособность фирм тоже можно просчитать, путем сравнения с аналогичными. Существуют определенные экономические, финансовые показатели, которые показывают прибыльность, производительность, оборачиваемость, деловую активность, ликвидность.

Критерии конкурентоспособности

При проведении оценки конкурентоспособности используют качественные и количественные характеристики объекта, следовательно, критерий конкурентоспособности - это количественная и качественная характеристика объекта способная оценить тот или иной объект.

В настоящее время, нет однозначных критериев оценки конкурентоспособности предприятия. В таблице 1.2 приведены критерии, на наш взгляд подходящие для оценивания конкурентоспособности компаний оказывающих транспортно-экспедиционные услуги по перевозке контейнерами.

Таблица 2.

Критерии конкурентоспособности

Качественные характеристики	Количественные характеристики
<ul style="list-style-type: none"> - скорость обработки заявки; - скорость выполнения доставки; - срок доставки; - скорость обслуживания; - наличие информационно-операционного сайта; - качество оказываемых услуг; - наличие собственного склада; - адресное хранение; - контроль заказов; - мониторинг движения товара; 	<ul style="list-style-type: none"> - стоимость оказываемых услуг; - рыночная доля, занимаемая компанией; - количество заказчиков; - количество клиентов; - объем перевозок; - выручка; - прибыль;

<ul style="list-style-type: none"> - неукоснительное соблюдение правил и условий транспортировки груза; - географический охват территории; - удобное расположение офисов; - наличие представительств или представителей в других городах; - юридическое сопровождение сделки; - компетентность сотрудников; - индивидуальный подход к каждому клиенту; - наличие услуги доставка от двери до двери; - консолидация груза; - наличие услуги доп упаковки; - перевозка разнопланового груза(огнеопасный, жидкий, негабаритных, крупнотоннажных; - наличие собственного контейнерного парка; - наличие подвижного состава; - наличия собственного транспорта; - полный спектр услуг по складскому хранению(погрузка, разгрузка); - страхование груза; - экспресс доставка; - потребительская оценка. 	
---	--

Разберем несколько критериев:

Качественные:

- Срок доставки - это время, которое необходимо для доставки груза до пункта назначения, обычно расчет идет в днях. В интересах клиента перевозчик сам составляет оптимальный маршрут следования груза, зачастую

сочетая несколько видов доставки в рамках одного заказа, в достаточно короткие сроки.

- Скорость доставки груза (коммерческая скорость) - один из главных показателей качества перевозок - определяют делением общего расстояния перевозки на время доставки.

Между сроком доставки T и скоростью доставки v_D существует зависимость

$$v_D = l / T, \text{ км/сут.}$$

Срок доставки исчисляется с момента приема груза к перевозке и до момента прибытия до адресата или пункта выдачи, скорость доставки зависит от технической скорости движения транспорта и от продолжительности вспомогательных операций в пути и на стоянках.

- Адресное хранение - это такой способ организации размещения товаров, когда каждому месту хранения присваивается адрес или индивидуальный номер.

- Мониторинг движения груза - отслеживание груза по всему пути следования. Как правило, грузу присваивается трек-номер, по которому по которому клиент может самостоятельно отследить, где находится груз.

- Наличие услуги доп упаковки - это один из самых важных моментов в грузоперевозке. От него напрямую зависит в каком состоянии товар прибывает в конечную точку маршрута и будет ли он целым и без повреждений. Очевидно, что автоперевозка сборного груза сопровождается многими факторами, напрямую влияющими на целостность перевозимых вещей, особенно если они хрупкие. В первую очередь это могут быть те или иные механические воздействия, которые могут быть инициированы движением фуры (набор скорости, торможение, крутые повороты, тряска на неровном дорожном покрытии, подъемы и спуски), и может привести к серьезному повреждению груза и упаковки, а также приведению его в негодность.

Количественные:

- Стоимость оказываемых услуг - это цена за оказываемую компанией услугу. Себестоимость + планируемая прибыль, с ориентированием на цены конкурентов. Себестоимость - затраты связанные с выполнением необходимых операций в рамках оказанных услуг.

- Рыночная доля, занимаемая компанией - отражает насколько хорошо фирма справляется с конкурентной ситуацией и насколько рыночное предложение компании удовлетворяет потребности клиентов, один из важных факторов, характеризующих положение компании относительно конкурентов. Доля рынка определяется процентным соотношением показателей объема продаж, к общему объему продажи товаров той же категории на рынке. Формула вычисления доли рынка проста. Доля рынка компании равна отношению показателей объема продаж, к общему объему продажи товаров или услуг той же категории на рынке.

$$D_p = \frac{Q_H}{Q_{\text{ОБЩ}}} \cdot 100\%$$

- Выручка - деньги, полученные от продажи чего-либо или в качестве прибыли, дохода[2].

- Прибыль - обобщающий показатель финансовых результатов хозяйственной деятельности; определяется как разность между выручкой от хозяйственной деятельности и суммой затрат на эту деятельность[2].

При выборе критериев для оценки конкурентоспособности компании, стоит рассмотреть критерии оценивания рейтингов.

В мировой практике существуют рейтинги при оценивании транспортных компаний, в зависимости от цели и методологии, количество критериев разнится[4].

В Российской практике существует рейтинг «Логистический оператор России», дающий оценки участникам транспортного рынка страны. Методика построения рейтинга по расчетным оценкам базируется на использовании

метода весовых коэффициентов и определении суммарного показателя на основе семи основных критериев.

Рейтинг «Логистический оператор России» - это площадка для развития бизнеса и партнерских отношений компаний на рынке логистики. Ежегодно в Рейтинге участвуют ведущие и динамично развивающиеся компании, где также показывается суммарный оборот лидеров рынка логистических услуг России. Организатором рейтинга является Евро Азиатская Логистическая Ассоциация[15].

В качестве основных рейтинговых критериев, которые соответствуют специфике современного бизнеса логистических компаний и характеризуют все основные аспекты их финансово-производственной деятельности, используются следующие характеристики:

- уровень компетентности компании,
- финансовое состояние,
- комплекс логистических услуг,
- техническая и технологическая оснащенность,
- объемы работ и услуг,
- имидж компании,
- наличие сети отделений и филиалов на территории России[15].

Все представленные к рассмотрению критерии являются сложными составными критериями и при подведении итогов рейтинга, каждый играет определенную роль, отличную от других. Для удобства учета относительной значимости каждого критерия вводятся весовые коэффициенты. Значения весовых коэффициентов устанавливаются исполнителем рейтинга с привлечением при необходимости экспертов в области логистики. В результате вес критерия колеблется в пределах от 0 до 1[4].

Также в международной практике существует и другие рейтинги, которые специализируются на логистических компаниях «без активов». Один из них, Агентство INFOLine-Аналитика с 2018 года выпускает ежегодный

рейтинг российских транспортно-логистических компаний, работающих по модели «без активов». Основные выбранные критерии рейтинга INFOLine Logistic Russia TOP – это операционные (объём перевозок) и финансовые (выручка) показатели транспортно-логистических услуг.

Как отмечается в исследовании рейтинга, в нем отражаются российские транспортно-логистические компании, работающие по модели «без активов», в соответствии с которой компанией используются только привлеченные транспортные активы, или по «смешанной модели», сочетающей схемы работы «с активами» и «без активов» (с превалированием схемы «без активов»)[19].

В ТОП ежегодного рейтинга крупнейших логистических операторов, работающих преимущественно по модели «без активов», INFOLine Logistic Russia TOP включены компании, выручка которых по итогам 2019 г. превысила 5 млрд руб. без НДС. Рейтинг INFOLine Logistic Russia TOP включен в состав Обзора «Транспортная отрасль России 2020 года. Итоги 2019 года и перспективы развития до 2022 года» [19].

Литература

1. Андрианов В. Конкурентоспособность России в мировой экономике // Мировая экономика и международные отношения. 2000. № 3. С.47-57.
2. Азрилиян А.Н. Большой экономический словарь. // Институт новой экономики. 1997. URL: <https://rus-big-economic-dict.slovaronline.com/>
3. Аскильдсен Я. Э. Адам Смит и «невидимая рука» рыночного механизма. Теория и методы в социальных науках. Под ред. С. Ларсена; Пер. с англ. // Московский государственный институт международных отношений (Университет); «Российская политическая энциклопедия» (РОССПЭН). 2004. С. 147 - 163.
4. Белозерцева Н. П., Ярайкина М. С. Разработка методики оценки конкурентоспособности транспортноэкспедиторских компаний и

логистических операторов // Интернет журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» №2. 2013.

URL: <https://naukovedenie.ru/PDF/07evn213.pdf>

5. Борисов А.Б. Современный экономический словарь.

URL: <http://www.ebk.net.ua/Book/Ses/>

6. Большая советская энциклопедия. // Эксмо. 2008. С. 672.

7. Васильев А.Н. Конкуренция в экономике. Большая российская энциклопедия: [в 35 т.] гл. ред. Ю. С. Осипов. // Большая российская энциклопедия, 2004 - 2017.

8. Добльгис – информационно-географическая программа //www.2gis. URL: <https://2gis.ru/novosibirsk>

9. Коваленко А.И. Теоретические и методологические аспекты использования концепции «конкурентоспособности» в научных исследованиях // Современная конкуренция. 2013. № 6 (42). С. 65-79.

10. Конкурентоспособность URL:

<https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9A%D0%BE%D0%BD%D0%BA%D1%83%D1%80%D0%B5%D0%BD%D1%82%D0%BE%D1%81%D0%BF%D0%BE%D1%81%D0%BE%D0%B1%D0%BD%D0%BE%D1%81%D1%82%D1%8C>].

Режим доступа: википедия

11. Котлер Ф., [Джэйн Д. К.](#), Мэйсинси С. Маневры маркетинга. Современные подходы к прибыли, росту и обновлению // Олимп-Бизнес, 2003. С. 224.

12. Кротков А. М. Конкурентоспособность предприятия: подходы к обеспечению, критерии, методы оценки // Маркетинг в России и за рубежом. 2007. № 6. С. 59 - 68.

13. Несовершенная конкуренция URL:

https://www.economicportal.ru/ponyatiya-all/imperfect_competition.html Режим доступа: Экономический портал

14. Осадчая И.М. Экономика. Толковый словарь. // "ИНФРА-М", Издательство "Весь Мир". Дж. Блэк. Общая редакция: д.э.н. Осадчая И.М. 2000. URL: <http://economics.niv.ru/doc/dictionary/economics/index.htm>

15. Отраслевой портал URL: <https://logistics.ru/scm/news/itogi-reytinga-logisticheskiy-operator-rossii>. Режим доступа: Logistics.ru
16. Пальникова Е.Н. Конкуренентоспособность автотранспортной отрасли и факторы обеспечения конкурентоспособности автотранспортных предприятий // Журнал «Вестник магистратуры» [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=26274225>
17. Портер М. Конкуренция. // Вильямс. 2000. С. 495.
18. Пунгин И. В., Пунгина В. С. Инновационный подход к изучению конкурентоспособности продукции, отрасли, региона // Вестник. URL: <http://koet.syktsu.ru/vestnik/2009/2009-2/8/8.htm>
19. Рейтинг транспортно-логистических компаний России INFOline Logistic Russia TOP. URL: <https://infotrans.by/2020/07/28/rejting-transportno-logisticheskikh-kompanij-rossii-infoline-logistic-russia-top-2019/> Режим доступа: infotrans
20. Рубин Ю.Б. Конкуренция: упорядоченное взаимодействие в профессиональном бизнесе. // Маркет ДС. 2006. С.25.
21. Степанов Л.В. Моделирование конкуренции в условиях рынка // Академия естествознания, 2009. С. 115.
22. Сурнина Е. А. Исследование методов оценки конкурентоспособности товара и разработка модели для управления конкурентоспособностью: монография // Екатеринбург; Ижевск: Изд-во Института экономики УрО РАН, 2009. С. 88.
23. Теория конкуренции: учебное пособие для студентов экономических специальностей // Изд-во «Саратовского государственного университета им Н.Г.Чернышевского». 2014. С. 80.
24. Ярыгина Н.Г. Словарь финансово-экономических терминов / под ред. И.З. Ярыгиной, Н.Г. Кондрахиной. // Финансовый университет. 2012. С. 172.

**КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОМПАНИИ
НА РЫНКЕ ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ. Часть 2**

**CRITERIA FOR ASSESSING THE COMPETITIVENESS OF THE COMPANY
IN THE MARKET OF TRANSPORTATION SERVICES. Part 2**

УДК 338.242.2

Свиридова Алена Константиновна

магистрант

2 курс, факультет «Корпоративной экономики и предпринимательства»

Новосибирский Государственный Университет Экономики и Управления

Россия, г. Новосибирск

***Аннотация:** Статья посвящена конкурентоспособности компании на транспортном рынке. Является продолжением первой теоретической части. Цель данной статьи заключается в анализе и выборе критериев по повышению конкурентоспособности предприятия на транспортном рынке на основе изучения теоретических аспектов конкурентоспособности и анализа практической деятельности ООО «МК Логистика». Объектом исследования представленной работы является конкурентоспособность транспортно-экспедиционной компания ООО «МК Логистика». Предметом исследования является процесс повышения конкурентных преимуществ транспортно-экспедиционной компании.*

***Annotation:** The article is devoted to the company's competitiveness in the transport market. It is a continuation of the first theoretical part. The purpose of this article is to analyze and select criteria for increasing the competitiveness of an enterprise in the transport market based on the study of theoretical aspects of competitiveness and analysis of the practical activities of MK Logistics LLC. The object of the study of the presented work is the competitiveness of the freight forwarding company LLC MK Logistics. The subject of the research is the process of increasing the competitive advantages of a freight forwarding company.*

Ключевые слова: конкуренция, конкурентоспособность, критерии, критерии конкурентоспособности.

Key words: competition, competitiveness, criteria, criteria of competitiveness.

Общая характеристика транспортно-экспедиционной компании ООО «МК Логистика»

ООО «МК Логистика» создано 27.06.2019 года, решением общего числа учредителей, является транспортно-экспедиционной компанией, осуществляющей контейнерные перевозки[14][17].

По организационно-правовой форме является обществом с ограниченной ответственностью, находящиеся по адресу: г. Новосибирск, ул. Фрунзе, дом 4, этаж 5, офис 25.

Основной целью компании является получение прибыли. Дополнительной целью для компании является максимально полно удовлетворить потребности клиента и сделать работу с компанией по-настоящему комфортной.

Миссия компании - эффективное содействие развитию бизнеса заказчиков путём обеспечения комплексного и надёжного решения транспортных и логистических задач в области грузоперевозок[17].

В компании ООО «МК Логистика» главное направление деятельности перевозка грузов, где преобладают мультимодальные транспортировка, которая предусматривают, что компания-перевозчик несет ответственность на всем пути следования независимо от количества принимающих участие видов транспорта при оформлении единого перевозочного документа[17].

Основные направления перевозки по стране осуществляются в следующих направлениях: Москва, Владивосток, Якутск, Хабаровск, Магадан, Южно-Сахалинск и другие города РФ.

На основании устава ООО «МК Логистика», осуществляет деятельность, связанную с перевозками, а также иные виды деятельности, не запрещённые законом.

ООО «МК Логистика» успешно предоставляет, следующие услуги:

- транспортно-экспедиционные услуги по перевозке грузов в 20/40-футовых контейнерах по территории РФ, осуществляя доставку любых видов грузов: опасных, негабаритных, крупнотоннажных;
- консолидация груза на складе;
- утепление контейнеров;
- перевозки грузов с соблюдением температурного режима;
- экспорт(Вьетнам, Китай, Монголия);
- перевозка сборных грузов[21].

Качественные и количественные критерии ООО «МК Логистика» их характеристика и анализ конкурентоспособности

Критерий - признак, на основании которого производится оценка, классификация, мерило.

Синонимы: критериум, мера, мерило, мерка. [4]

Так как конкурентоспособность это понятие относительное, то есть о нем можно говорить только при сравнении с другим объектом, проведем сравнение с прямыми конкурентами, по мнению учредителей компании ООО «МК Логистика». Основными конкурентами, можно считать компании среднего сегмента, такие, как: ООО «СИБИРЬТРАНС», ООО ТК «СИБИРЬ КОНТЕЙНЕР» и ООО «ТРЕЙДТРАНС».

ООО «СИБИРЬТРАНС» - Организация ООО "СИБИРЬТРАНС" зарегистрирована 03 апреля 2015 года по адресу 630052, НСО, г Новосибирск, ул. Толмачевская, 1 этаж 4 помещение 8, 630007, Новосибирская обл, Новосибирск г, ул.Спартака, 12/1 (8 этаж). Компании был присвоен ОГРН 1155476036704 и выдан ИНН 5405955382. Основным видом деятельности является деятельность вспомогательная прочая, связанная с перевозками. Компанию возглавляет Чайка Сергей Иванович. За 2020 год прибыль компании составила 5401 тыс. руб[16].

ООО ТК «СИБИРЬ КОНТЕЙНЕР» - Организация ООО ТК "СИБИРЬ КОНТЕЙНЕР" зарегистрирована 01 октября 2010 года по адресу 630052,

Новосибирская область, г Новосибирск, ул Толмачевская, 1/1, центральный офис ул. Максима Горьково, 79, 7 этаж. Компании был присвоен ОГРН 1105476064099 и выдан ИНН 5404422173. Основным видом деятельности является деятельность железнодорожного транспорта: грузовые перевозки. Компанию возглавляет Салуян Владимир Владимирович. За 2020 год прибыль компании составила 4562 тыс. руб[16].

ООО «Трейд Транс» - Организация ООО "ТрейдТранс" зарегистрирована 23 апреля 2010 года по адресу 630091, НСО, г. Новосибирск, ул. Державина, 28 помещение 2017. Компании был присвоен ОГРН 1105476006503 и выдан ИНН 5401336310. Основным видом деятельности является деятельность вспомогательная прочая, связанная с перевозками. Компанию возглавляет Мерутько Виктор Леонидович. За 2020 год прибыль компании составила 18.96 млн.руб[16].

Проведем анализ качественных критериев компаний в таблице 1.

Таблица 1.

Оценка качественных показателей конкурентов

Качественные показатели	ООО «МК Логистика»	ООО «СИБИРЬТРАНС»	ООО «СИБИРЬ КОНТЕЙНЕР»	ООО «Трейд Транс»
- скорость обработки заявки;	+	+	+	+
- скорость выполнения доставки;	+	+	+	+
- срок доставки;	+	+	+	+
- скорость обслуживания;	+	+	+	+
- наличие информационно-операционного сайта;	+	-	+	+-
- качество оказываемых услуг;	+	+	+	+
- наличие собственного склада;	-	+	+	+
- адресное хранение;	+	+	+	+
- контроль заказов;	+	+	+	+
	+	+	+	+

- мониторинг движения товара;	+	+	+	+
- неукоснительное соблюдение правил и условий транспортировки груза;	+	+	+	+
- географический охват территории;	+	+	+	+
- удобное расположение офисов;	+	+	+	+
- наличие представительств или представителей в других городах;	+	+	+	+
- юридическое сопровождение сделки;	+	+	+	+
- компетентность сотрудников;	+	+	+	+
- индивидуальный подход к каждому клиенту;	+	+	+	+
- наличие услуги доставка от двери до двери;	+	+	+	+
- консолидация груза;	+	+	+	+
- наличие услуги доп упаковки;	+	+	+	+
- перевозка разнопланового груза(огнеопасный, жидкий, негабаритных, крупнотоннажных;	+	+	+	+
- наличие собственного контейнерного парка;	-	+	+	+
- наличие подвижного состава;	-	-	-	-
- наличия собственного транспорта;	-	+	+	+
- полный спектр услуг по складскому хранению(погрузка, разгрузка);	+	+	+	+

- страхование груза;	+	+	+	+
- экспресс доставка;	-	-	-	-
- потребительская оценка;	+	+	+	+
- перевозки грузов с соблюдением температурного режима;	+	+	+	+
- экспорт;	+	+	+	+
- перевозка сборных грузов.				
Общее количество критериев	25/30	27/30	28/30	28,5/30

Все данные взяты с сайтов компаний перевозчиков и с форумов.

По качественным критериям, которые мы брали для анализа, общее количество 31 штук, можно определить места.

1. 28,5/31 ООО «Трейд Транс»
2. 28/31 ООО «СИБИРЬ КОНТЕЙНЕР»
3. 26/31 ООО «СИБИРЬТРАНС»
4. 25/31 ООО «МК Логистика»

По качеству оказания услуг молодая компания ООО «МК Логистика» не уступает конкурентам с многолетним стажем, уступаем только наличием собственности (транспорт, контейнеры, склад и собственный подвижной состав). Компания ООО «МК Логистика» работает по модели «без активов», основные конкуренты работают по «смешенной модели». Существует еще один качественный критерий - жизненный цикл. В данном случае, его нет смысла рассматривать, тк компания ООО «МК Логистика» достаточно молодая, существует менее 2 лет, в отличии от конкурентов, в связи с этим, анализ конкуренции носит не совсем достоверный характер.

Рассмотрим количественные критерии компаний, представленные в Таблице 2.

Таблица 2.

Количественные показатели за 2020 год

Критерии	ООО «МК Логистика»	ООО «СИБИРЬТРАНС»	ООО ТК «СИБИРЬ КОНТЕЙНЕР»	ООО «Трейд Транс»
Выручка, т.р.	26710	1280870	322640	775270
Чистая прибыль, т.р.	-1157	5401	4562	18960

Финансовая (бухгалтерская) отчетность по данным ФНС и Росстата.

Изобразим графически на рисунке 1.

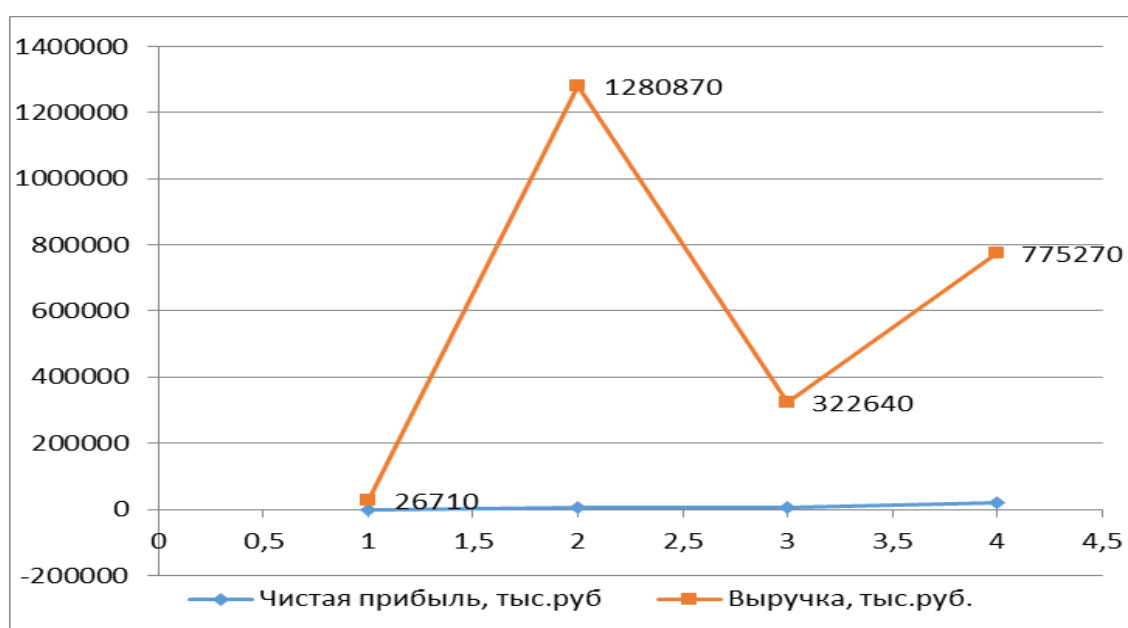


Рисунок 1. Количественные показатели за 2020 год

На графике видно расположение компаний:

По размеру выручки:

- 1 место – ООО «СИБИРЬТРАНС»
- 2 место – ООО «Трейд Транс»
- 3 место - ООО ТК «СИБИРЬ КОНТЕЙНЕР»
- 4 место - ООО «МК Логистика»

По размеру чистой прибыли:

- 1 место - ООО «Трейд Транс»

2 место - ООО «СИБИРЬТРАНС»

3 место - ООО ТК «СИБИРЬ КОНТЕЙНЕР»

4 место - ООО «МК Логистика»

Сравнивать показатели компаний с разным жизненным циклом тоже недостаточно верное решение, тк результаты анализа будут не совсем достоверны.

Для оценки критерия «стоимости оказания услуг», было выбрано 3 наиболее популярных направления для доставки 20 футового контейнера с конфетами. Информация была получена при общении с менеджерами компаний путем телефонных переговоров, т.к на сайтах если представлена информация, то в основном указана ставка без погрузки, выгрузки и доставки до компании. В таблице 5 указана стоимость доставки по 3 направлениям в рублях.

Таблица 3.

Стоимость оказания услуг

Направление	ООО «МК Логистика»	ООО «СИБИРЬТРАНС»	ООО ТК «СИБИРЬ КОНТЕЙНЕР»	ООО «Трейд Транс»
Новосибирск – Владивосток	114000	136000	138000	110000
Новосибирск – Хабаровск	123000	143000	138500	120000
Новосибирск – Якутск	194000	210000	202000	190000

Изобразим графически на рисунке 2.

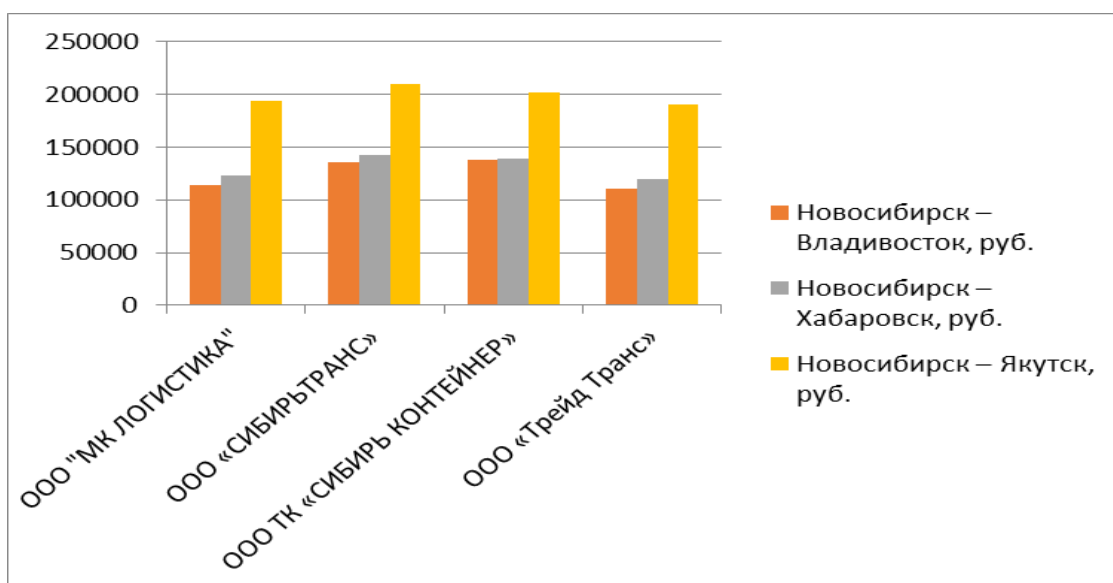


Рисунок 2. Стоимость оказания услуг

На графике 2 видно, что стоимость услуг выше в компаниях ООО «СИБИРЬТРАНС», если расположить компании с ценами за услуги доставки от более низких к более высоким, получится так:

- 1 место - ООО «Трейд Транс»
- 2 место - ООО «МК Логистика»
- 3 место - ООО ТК «СИБИРЬ КОНТЕЙНЕР»
- 4 место - ООО «СИБИРЬТРАНС»

При общении с менеджерами компаний, также уточнялся срок доставки груза до места назначения. В таблице 4 представлены сроки доставки по 3 направлениям.

Таблица 4.

Срок доставки до пункта назначения в днях

Направление	ООО «МК Логистика»	ООО «СИБИРЬТРАНС»	ООО ТК «СИБИРЬ КОНТЕЙНЕР»	ООО «Трейд Транс»
Новосибирск – Владивосток	12 д.	12 д.	10-12 д.	12 д.
Новосибирск – Хабаровск	14 д.	16 д.	10-12 д.	14-16 д.
Новосибирск – Якутск	16 д.	16 д.	14-16 д.	14-16 д.

Критерий «срок доставки» исходя из практики относительно условный, так как зачастую зависит не только от транспортной компании. Но, в среднем, срок доставки одинаков у всех компаний, так как практически все пользуются услугами одних и тех же партнеров, если конечно это не экспресс, но это выйдет очень дорого.

Таким образом, осознавая необходимость оценить работу транспортных компаний потребителями данных услуг, а также используя уже существующие методики, можно выделить критерии комплексной оценки компаний-грузоперевозчиков города Новосибирска:

- Критерии потребительских предпочтений;
- Уровень компетентности компании,
- Финансовое состояние,
- Объемы работ и услуг,
- Имидж компании,
- Наличие сети отделений и филиалов на территории России.
- Комплексность предоставляемых логистических услуг;
- Позиция компании на рынке(доля на рынке);
- Удовлетворенность потребителей качеством предоставляемых услуг(обратная связь).

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В заключении можно сказать, что рынок транспортных услуг города Новосибирска и СФО в целом, делится на множество компаний, на очень крупные логистические компании, выполняющие весь спектр услуг с использованием собственных ресурсов компании (склады, транспорт, контейнеры, порты, суда и т.д.); на компании, выполняющие весь спектр услуг с использованием частичных собственных ресурсов, заимствовавшие и сотрудничавшие с партнерами; есть компании выполняющие весь спектр услуг не имеющие никаких ресурсов в собственности, работающие преимущественно по модели «без активов». Из этого следует, что

конкурентоспособность должна быть на высоком уровне, в противном случае, можно не выдержать конкуренции.

К общим критериям оценки конкурентоспособности можно отнести: операционные (объем перевозок), финансовые (выручка) показатели и показатели удовлетворенности потребителей предоставляемыми услугами транспортно-экспедиционных компаний, эти критерии могут целиком оценить конкурентоспособность компании на транспортном рынке[3].

Определенно, универсальной методики оценки конкурентоспособности предприятия в настоящее время не существует. Обусловлено это тем, что каждый из существующих подходов обладает рядом как достоинств, так и недостатков. Практически все методики сводятся к субъективности и условности оценки, сложности создания исчерпывающего перечня факторов для анализа, невозможности сравнения с предприятиями-конкурентами из-за их постоянной диверсификации, нечеткому определению границ того или иного рынка. Выбор того или иного метода оценки конкурентоспособности должен зависеть от целей и задач, которые ставит перед собой та или иная компания, а также бюджета, который рассчитывают потратить на проведение оценки конкурентоспособности, ведь это достаточно дорогое удовольствие, но покрывающее все затраты в будущем.

Литература

1. Андрианов В. Конкурентоспособность России в мировой экономике // Мировая экономика и международные отношения. 2000. № 3. С.47-57.
2. Аскильдсен Я. Э. Адам Смит и «невидимая рука» рыночного механизма. Теория и методы в социальных науках. Под ред. С. Ларсена; Пер. с англ. // Московский государственный институт международных отношений (Университет); «Российская политическая энциклопедия» (РОССПЭН). 2004. С. 147 - 163.
3. Белозерцева Н. П., Ярайкина М. С. Разработка методики оценки конкурентоспособности транспортноэкспедиторских компаний и

- логистических операторов // Интернет журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» №2. 2013. URL: <https://naukovedenie.ru/PDF/07evn213.pdf>
4. Борисов А.Б. Современный экономический словарь. URL: <http://www.ebk.net.ua/Book/Ses/>
 5. Васильев А.Н. Конкуренция в экономике. Большая российская энциклопедия: [в 35 т.] гл. ред. Ю. С. Осипов. // Большая российская энциклопедия, 2004 - 2017.
 6. Коваленко А.И. Теоретические и методологические аспекты использования концепции «конкурентоспособности» в научных исследованиях // Современная конкуренция. 2013. № 6 (42). С. 65-79.
 7. Кротков А. М. Конкурентоспособность предприятия: подходы к обеспечению, критерии, методы оценки // Маркетинг в России и за рубежом. 2007. № 6. С. 59 – 68.
 8. Несовершенная конкуренция URL: https://www.economicportal.ru/ponyatiya-all/imperfect_competition.html Режим доступа: Экономический портал
 9. Отраслевой портал URL: <https://logistics.ru/scm/news/itogi-reytinga-logisticheskiiy-operator-rossii>. Режим доступа: Logistics.ru
 10. Пунгин И. В., Пунгина В. С. Инновационный подход к изучению конкурентоспособности продукции, отрасли, региона // Вестник. URL: <http://koet.syktso.ru/vestnik/2009/2009-2/8/8.htm>
 11. Степанов Л.В. Моделирование конкуренции в условиях рынка // Академия естествознания, 2009. С. 115.
 12. Сурнина Е. А. Исследование методов оценки конкурентоспособности товара и разработка модели для управления конкурентоспособностью : монография // Екатеринбург; Ижевск: Изд-во Института экономики УрО РАН, 2009. С. 88.
 13. Теория конкуренции: учебное пособие для студентов экономических специальностей // Изд-во «Саратовского государственного университета им Н.Г.Чернышевского». 2014. С. 80.

14. Федеральный закон от 08.08.2001 г. № 128-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности» : в ред. от 29.12.2010 // Собр. законодательства Российской Федерации. 2001. № 33.
15. Ярыгина Н.Г. Словарь финансово-экономических терминов / под ред. И.З. Ярыгиной, Н.Г. Кондрахиной. // Финансовый университет. 2012. С. 172.
16. Бухгалтерская отчетность URL: <https://www.list-org.com/company/12355855>
17. «МК Логистика», официальный сайт. URL: <https://mklogistica.ru/#rec271101942>

**ТЕНДЕНЦИИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ
ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РОССИИ**
TRENDS OF ATTRACTING FOREIGN INVESTMENT IN THE
RUSSIAN ECONOMY

УДК 330.322

Сидоров Роман Александрович

*Студент 2 курс, кафедра экономики и менеджмента
Московский Городской Педагогический Университет
Россия, г. Москва*

Винницкая Анастасия Александровна

*Студент 2 курс, кафедра экономики и менеджмента
Московский Городской Педагогический Университет
Россия, г. Москва*

Научный руководитель: Плешакова Марина Владимировна

*канд. экон. наук, доцент, Московский городской педагогический
университет,
РФ, г. Москва*

***Аннотация:** Данная статья посвящена зарубежным инвестициям и их роли в экономике России. Рассмотрена сущность инвестиций. Рассмотрены способы повышения притока иностранных инвестиций. Приведены статистические данные по притоку прямых инвестиций в Россию. Показана роль иностранных инвестиций в Российской экономике. Обозначены актуальные проблемы инвестиционного сектора России. Приведены тенденции и пути развития инвестиционной деятельности по привлечению иностранного капитала в экономику России. Приведен ряд мероприятий, способствующих улучшению имиджа страны.*

***Annotation:** This article is devoted to foreign investments and their role in the Russian economy. The essence of investments is considered. The ways of increasing the inflow of foreign investments are considered. Provides statistical data*

on the inflow of direct investment into Russia. The role of foreign investment in the Russian economy is shown. The topical problems of the investment sector in Russia are outlined. Trends and ways of development of investment activities to attract foreign capital into the Russian economy are given. A number of measures are given to improve the country's image.

Ключевые слова: *инвестиции, иностранные инвестиции, экономика, инвесторы, Россия, бизнес.*

Keywords: *investments, foreign investments, economics, investors, Russia, business.*

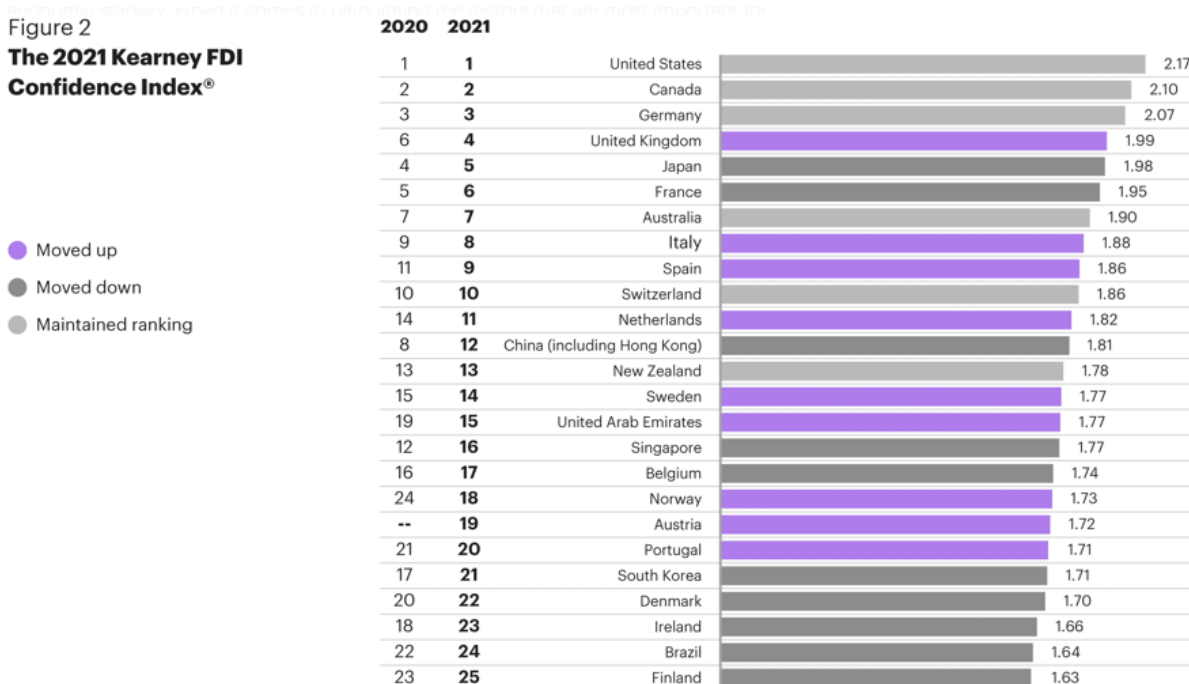
Современная российская действительность в инвестиционном секторе экономики характеризуется низким уровнем инвестиционной привлекательности, что прямо сказывается на росте ВВП и стабильности развития экономической системы. Поставленная проблема довольно актуальна, так как приток зарубежных капиталовложений способствует выходу страны из кризиса, подъёму экономики, улучшению качества жизни населения. Именно благодаря инвестициям макроэкономические показатели могут демонстрировать положительную динамику роста, что будет способствовать оживлению деловой активности и увеличению количества предприятий малого и среднего бизнеса не только в посреднической сфере, но и в производственном секторе.

Кроме того, иностранные инвестиции дополняют внутренние инвестиции России и позволят ей еще сильнее повысить свой экономический потенциал: увеличить производство, модернизировать экономику, улучшить доверие вкладчиков для привлечения внутренних инвестиций, а также повысить культуру ведения бизнеса и конкуренцию.

Падение привлекательности Российской экономики для зарубежных инвесторов из-за введенных санкций, является главным фактором низкого притока иностранных инвестиций в страну. Помимо этого, на иностранных инвесторов оказывают влияние и другие негативные факторы, которые

связаны с условиями ведения бизнеса, например, высокие административные барьеры, фискальная политика и др. Так в ежегодном рейтинге по легкости ведения бизнеса DoingBusiness (составляется Всемирным банком) за 2021 год, Россия находится на 28 месте. Исследования Всемирного банка включают 10 показателей оценки: простота регистрации бизнеса, где Россия занимает 40 место, налогообложение - 58 место, уровень защиты инвесторов - 72 место [6]. Эти данные еще раз подтверждают озвученную негативную тенденцию в отношении сложности ведения бизнеса на территории РФ.

Также, Международная консалтинговая компания А.Т.Кearney каждый год публикует «Индекс доверия прямым иностранным инвестициям» (FDICI). На графике ниже (рис. 1) представлен рейтинг доверия ТОП-25 стран по прямым иностранным инвестициям 2020 и 2021 гг. [1]. Но Россия не попадает в этот рейтинг с 2014 года. Это говорит о долгосрочном низком уровне привлечения внешних инвестиций в отечественную экономику, рискованности их вложений с точки зрения инвестора.



Source: 2021 Kearney FDI Confidence Index®

Рисунок №1. Рейтинг стран по доверию прямым иностранным инвестициям компании А.Т.Кearney

Источник: материалы с сайта <https://www.kearney.com> [1]

Инвестиционный процесс характеризуется, как долгосрочное вложение капитала в различные отрасли хозяйства с целью получения прибыли [2]. Следует понимать, что инвестирование должно быть выгодно для обеих сторон – как для субъекта, так и для объекта сделки. Современный инвестиционный сектор российской экономики представлен низким уровнем вовлеченности инвесторов. Согласно статистическим данным Банка России по прямым инвестициям РФ по секторам экономики (см. рис. 2) можно прийти к выводу, что за последние 10 лет доля привлечения иностранных инвестиций, в сравнении с 2011г., уменьшилась примерно в 6 раз. Еще в 2013 году было инициировано 128 проектов, финансируемых за счет ПИИ-политики (прямых иностранных инвестиций) (данные Ernst & Young). Было создано на 60% больше рабочих мест, чем годом ранее, а иностранные инвесторы были уверены в экономических перспективах России. Это показывает высокую вовлеченность иностранных инвестиций в 2013 году в экономику страны. Но спустя пару лет, из-за введенных санкций в 2014–2017 годах в сторону России, привели к уменьшению прямых инвестиций в отечественную экономику почти в 7 раз, что негативным образом отразилось на крупном, а также малом и среднем бизнесе, которые задействованы в производственном секторе экономики и зависимы от зарубежного оборудования и технологий.

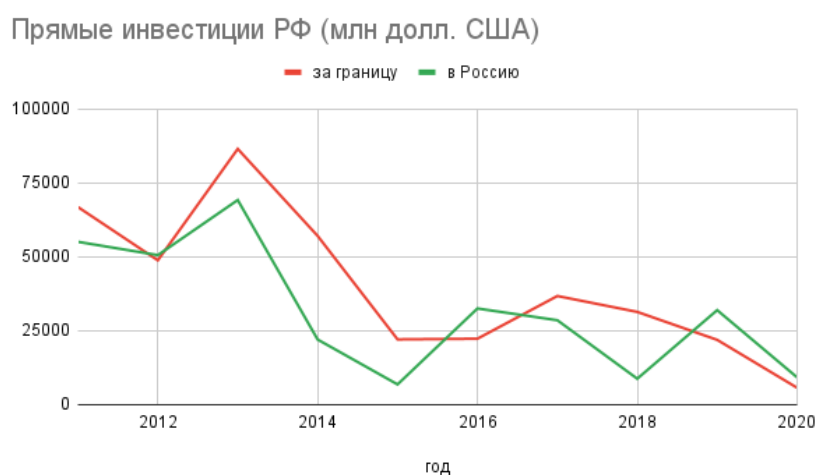


Рисунок №2. Прямые инвестиции РФ.

Источник: рассчитано авторами по материалам [7].

Опираясь на статистику (см. рис. 2), авторы приходят к выводу, что России, для активного привлечения иностранных инвестиций, нужно провести ряд мероприятий, которые поспособствуют улучшению имиджа страны в этой сфере.

Во-первых, наиболее значимый фактор, отталкивающий иностранных инвесторов – это высокий коррупционный и преступный уровень в сфере экономики. По данным отчета МВД РФ о состоянии преступности, за период январь-июль 2021 года было выявлено 78,29 тыс. преступлений экономической направленности, в том числе и коррупция - 19,02 тыс. [4]. Это составило прирост на 9,7% по сравнению с 2020 г. Таким образом, для привлечения инвестиций в экономику России, стоит улучшать не только внешние, но и внутренние условия, для чего стоит ужесточить наказания по правонарушениям экономической направленности и коррупции, а также проводить просветительскую работу среди населения.

Во-вторых, следует провести грамотную, а главное эффективную политику по привлечению иностранных инвестиций. Для этого стоит уменьшить налоговое бремя, что приведет к уменьшению срока окупаемости инвестиции. Сегодня налог на доходы физических лиц для нерезидентов России составляет 30%, в отличии от резидентов – 13%. Понизив ставку налога, например, до 15–20%, Россия станет более привлекательной для привлечения иностранных инвестиций. Стоит выделить, что государство может участвовать в инвестиционных проектах на правах партнера (ГЧП), что повысит доверие иностранных инвесторов к российским проектам [5].

В-третьих, концентрация инвестиций в основном опирается на большие города-миллионники, такие как: Москва, Санкт-Петербург и др., но, когда рассматривается страна как Федерация, не стоит забывать и про другие субъекты. Один из путей решения данной проблемы – укрепление и развитие слабых и средних по развитию субъектов РФ. Подобная стратегия привлечет большее внимание иностранных инвесторов, а в сочетании с эффективной

ПФИ-политикой, в России инвестиционная привлекательность регионов станет значительно выше.

В-четвертых, создание в определённых точках страны СЭЗов – свободных экономических зон, которые характеризуются особым юридическим положением и экономическими льготами по отношению к остальным частям государства, привлечет прямые иностранные капиталы, позволит создать новые рабочие места, развивать экспорт и импортозамещение. Это не только простимулирует экономику, но и привлечёт больше иностранных инвесторов на территорию России.

Таким образом, значимость привлечения иностранных инвестиций в экономику России крайне важна. Если России удастся привлекать больше инвестиций, то произойдет значительный рост экономики страны. Это приведёт к увеличению её ВВП, что в дальнейшем поспособствует выходу России на международный уровень высоко экономически-развитых стран.

Литература:

1. Kearney [Электронный ресурс] URL: <https://www.kearney.com/foreign-direct-investment-confidence-index> (дата обращения: 25.09.2021).
2. Девятловский Д.Н. Проблема привлечения иностранных инвестиций в экономику России // Современные наукоемкие технологии. 2012. №7. С. 46–47.
3. Иностранные инвестиции [Электронный ресурс] // Электронная скан-библиотека URL: <http://bookdata.org/construction/investments17/> (дата обращения: 17.09.2021).
4. Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь-июль 2021 года [Электронный ресурс] // Министерство внутренних дел Российской Федерации URL: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/25443630> (дата обращения: 25.09.2021).

5. Кудряшова И.В., Плешакова М.В., Рябова И.А. Прямые иностранные инвестиции в Волгоградской области: распределение и роль в хозяйственном комплексе // Региональная экономика. Юг России. 2020. Т. 8. № 1. С. 212-222.

6. Рейтинг стран [Электронный ресурс] // Всемирный банк URL: <https://russian.doingbusiness.org/ru/rankings> (дата обращения: 25.09.2021).

7. Статистика внешнего сектора [Электронный ресурс] // «Прямые инвестиции», Банк России URL: https://www.cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/ (дата обращения: 25.09.2021).

**МНЕНИЕ ИНОСТРАННЫХ АВТОРОВ О СТРАТЕГИИ
НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ 2021**
OPINION OF FOREIGN AUTHORS ON RUSSIA'S NATIONAL
SECURITY STRATEGY 2021

УДК 32.019.5

Смирнова Анастасия Сергеевна,

младший научный сотрудник Научно-исследовательского отдела (военно-гуманитарных исследований)

Военный университет

Россия, г. Москва

***Аннотация:** Данная статья представляет собой информационно-аналитический материал, который основывается на 5 зарубежных статьях, критикующих или оценивающих новую версию Стратегии национальной безопасности России 2021 года. Статья разделена на несколько блоков, в которых представлена критика определенной части Стратегии. В каждом разделе сначала представлено мнение иностранных авторов, далее ответ на данную критику, который подтвержден статьями. Представляется общее настроение авторов относительно Стратегии национальной безопасности России 2021 года, которое также комментируется на основе публикационных материалов на обсуждаемую тему.*

***Annotation:** This article is considered to be an informational and analytical material based on 5 foreign articles criticizing or evaluating the new version of the National Security Strategy of Russia 2021. The article is divided into several blocks, in which criticism of a certain part of the Strategy is presented. Each section first presents the opinion of foreign authors, then the response to this criticism, which is confirmed by articles. There is also general mood of the authors regarding the National Security Strategy of Russia 2021, which is also commented on the basis of publication materials on the topic under discussion.*

Ключевые слова: *Стратегия национальной безопасности России 2021, иностранные авторы, экономическая политика, национальная безопасность, экономика, внешняя политика, критика.*

Keywords: *Russia's National Security Strategy 2021, foreign authors, economic policy, national security, economics, foreign policy, criticism.*

Одним из важных событий 2021 года в России стал выход новой Стратегии национальной безопасности. Этот значительный документ конечно же вызвал очень много откликов и комментариев. Разумеется, появилось два лагеря: осуждающие новую Стратегию, называя ее «той же книгой с новой обложкой», и ее защитники.

Несомненно иностранные организации тоже не упустили это событие из виду, в результате чего тоже образовалось 2 лагеря. Во время критики и звонких названий наше внимание, конечно же, привлекли статьи, осуждающие новую Стратегию, и дающие красочную оценку, - на них и будет делаться упор в этой статье. Справедливости ради, статьи с нейтральной и положительной оценкой так же будут включены.

Проанализировав 5 статей известных изданий мы сделали определенные выводы о мнении относительно Стратегии национальной безопасности России 2021, которое царит за рубежом. Дальнейший анализ содержит несколько пунктов анализа новой Стратегии: экономика и технологии, социум и культура, международные отношения и безопасность, а так же общая характеристика Стратегии.

Экономика и технологии.

В новой версии Стратегии большое внимание уделялось экономике и социальной жизни. Конечно, это не осталось незамечено иностранцами. В проанализированном материале авторы делали акцент на количестве ссылок на экономику и ее оздоровление. Заметили, что уровень жизни людей, а значит и сама экономика, просели. Более того, упоминается тема экономической безопасности, что указывает на экономическую уязвимость России в

различных областях [1]. Не обошли вниманием тот факт, что Россия признает необходимость перехода экономики от экспорта сырья к глубокой переработке и диверсификации в высокотехнологичные отрасли, одновременно работая над сокращением торговли в долларах [2]. Надо отметить, что многие отмечали долларовую зависимость в мире, и стремление России выйти из нее было оценено, не всеми положительно, конечно, но не осталось без внимания. Избавление от иностранной валюты, по мнению авторов, должно происходить с помощью развития сельского хозяйства, модернизации промышленности и ограждению себя от санкций. Минусы: будет увеличиваться добавленная стоимость [3]. Плюсы: будут интегрироваться российские технологии.

Надо сказать, что Россия стремится развивать свои технологии, этому тоже посвящена часть Стратегии. Было сказано, что российские технологии могут сравниться с технологиями мировых лидеров в этой индустрии, таких как США и Япония, однако в проанализированном материале авторы не согласны с данными утверждениями

Стоит отметить, что действительно тема экономического развития особенно сильно отмечена в Стратегии, и, можно сделать вывод, что экономика России находится в критическом состоянии, - о чем пишут многие издания⁴. Однако, те меры развития, которые предлагаются в Стратегии, действительно соответствуют мировым тенденциям (не только Россия стремится уйти от долларовой зависимости⁵, следствием чего является развития отношений с Китаем и договоры о торговле в другой валюте⁶), да и общепринятому развитию общества (переход от индустриального к постиндустриальному обществу). Что касается развития технологий, то Россия действительно стремится продвигать науку, в том числе создавая проекты, развивающие отечественные технологии⁷). Соответственно, мы можем сделать вывод, что негативная оценка имеет место быть, но то, что прописано в Стратегии, подкреплено действительными фактами и действиями по реализации того или иного предложения.

Общество и культура.

Как говорилось ранее, большой акцент был сделан на положении россиян, на бедное положение, что тоже не осталось незамеченным. Авторы подчеркивают, что поддержка общества, различных слоев населения и, в частности, помощь уязвимым - приоритет на сегодняшний день [1].

Немалое место в иностранных статьях занимает вопрос изменений политики культуры. Всех поразило заявление, что на России и ее традиции нападает запад. «Новизной этого издания, посвященного 21 году в 21 веке, является утверждение о том, что «культурный суверенитет» России сталкивается с экзистенциальной угрозой со стороны Запада - что «традиционные российские духовные, нравственные и культурно-исторические ценности находятся под активным нападением со стороны Соединенных Штатов и их союзников»» [3]. Так же утверждается, что эти страны «оказывают информационное и психологическое давление на индивидуальное, групповое и общественное сознание путем распространения социальных и моральных принципов, которые противоречат традициям, убеждениям и верованиям народов Российской Федерации».

Посмеялись и над тем, что Россия называет себя чуть ли не единственным защитником традиционных и консервативных ценностей [8], заявив, что не только у нашей страны есть традиции, и остальные их тоже чтут. Авторы так же отметили проблему морального лидерства и создания привлекательной идеологической основы для будущего мирового порядка. Еще одним важным пунктом является так называемое увеличение контроля над людьми, которое будет выражено в продолжения жестких действий по подавлению инакомыслия и протестов, введению контроля над интернетом и привитию традиционных и патриотических ценностей. Немало важно, что в комплексе с этим сводятся на минимум международные связи и международное сотрудничество в области науки и образования – тоже подчеркивают авторы.

Акцент на бедное положение россиян можно объяснить пандемией и кризисом, который за ней последовал. В связи с массовыми увольнениями⁹ положение многих действительно ухудшилось, и речь идет не только о России, более того, аналитики предсказывают экономический кризис в 2023 году¹⁰. Выводы напрашиваются сами: не все люди имеют накопления, которые позволят им пережить стрессовые события в экономике, именно поэтому, в ожидании следующего события, особенно важно заранее позаботиться о населении, чтобы государство могло взять часть проблем населения на себя.

Что касается защиты традиций, надо отметить, что действительно эта тема ярко отражена в Стратегии, но обвинять Россию в том глупо. В наше время глобализации многие народы и страны теряют свою идентичность: это может быть выражено, как и в предпочтении более распространенного языка коренному¹¹ (у малых народов), так и забыванию традиций народа. Многие страны начали бить тревогу уже давно. Французы и англичане многие годы стоят на страже своего языка; так же страны-члены ЕС боятся союза с точки зрения интеграции¹² – становясь единым целом, границы между странами и людьми стираются, и ранее разные страны и люди становятся похожи друг на друга. Соответственно, Россия далеко не первая страна, которая стала на защите своих традиций, что является еще более актуальным во время быстрого распространения глобализации.

Международные отношения и безопасность.

Первое, что отметили иностранные авторы – много внимания было уделено информационной безопасности, вообще, это сравнительно новая тема Стратегии, так же было много сказано об экономической безопасности. Несложно догадаться, что и защите национальных традиций стало уделяться тоже гораздо больше внимания, что важно, об этом говорится в достаточно резких тонах [13]. Это свое суждение авторы дополнили комментарием, что ценности есть у всех стран, но именно в России им уделяется особое внимание. Кроме того, было ярко подчеркнуто, что элита и само население страны разделяет разные ценности; ценности элиты выражаются чаще в денежных

эквивалентах [2]. Так же отметили, что в новой Стратегии национальной безопасности, похоже, военные действия продвинулись на несколько шагов вперед, однако другие источники утверждают, что оборона страны (военной техникой) отошла на второй план.

Говоря о конкретных странах и сотрудничестве с ними, в первую очередь бросилось в глаза, что ни США, ни Европа почти не фигурирует в Стратегии, а Украина даже не упоминается [2]. Почти в каждой приоритетной области документа 2021 года содержится критика действий Запада, который несет ответственность за попытки ограничить деятельность российских компаний и «препятствовать развитию Арктики; искажает мировую историю, реабилитирует фашизм; разжигает протестное движение и разделяет российское общество» [8]. Так же был отмечен разрыв связей и интеллектуальных связей с западным миром, который является следствием отсутствия положений о научных и технологических контактах и взаимоотношениях между Россией и странами запада и США. Единственного, чего стоит ждать, - продолжающегося совместного контроля над ядерными вооружениями или изменениями климата, но это скорее исключение.

Было много раз замечено, что Россия делает ставки на развитие отношений с Китаем, Индией и Беларусью и странами СНГ, путем двусторонних средств и под эгидой многосторонних инициатив. Планировалось даже создать союзное государство с Беларусью, что и происходит на наших глазах. Однако, как отмечают авторы, за ширмой сотрудничества прячется совсем небольшие контакты, и отношения с Китаем могут быть не такими близкими, как кажется на первый взгляд [2]. В целом создается отчетливое впечатление, что у России мало друзей и союзников. Авторы так же выявили приоритетные цели политики страны, отмеченные в Стратегии: Антарктида и Арктика.

Комментарии относительно информационной безопасности и ее многократного упоминания в Стратегии тоже легко можно объяснить. Причина такого пристального внимания этой теме – актуальность темы. На

протяжении последних 10 лет было написано много трудов по информационной безопасности¹⁴, что обусловлено эрой новых войн, информационных. Такой ответ на упоминание темы информационной безопасности, видимо, из-за того, что Россия - одна из первых стран, которая открыто признала эту новую проблему и осветила ее в своей Стратегии национальной безопасности. Кажется, эта было одно из тем, о которых не принято говорить вслух.

Что касается предпочтений России во внешней политике и отсутствием упоминаний США и Европы, то они, возможно последовали за нескончаемыми санкциями, вводимыми западом¹⁵, очередным пересмотром соглашений о Северном потоке¹⁶ или напряженными отношениями с новым президентом США¹⁷. После аннексии Крыма отношения России и запада стали еще более напряженными. Именно поэтому Россия решила развивать отношения на востоке, выбрав своими главными союзниками Индию и Китай¹⁸. Однако не стоит забывать, что Россия активно сотрудничает со странами Латинской Америки, например, Венесуэлой¹⁹. Если немного углубиться во внешнюю политику России, то отпадут почти все основания обвинять ее в изоляции и ухудшении отношений со всем миром.

Взгляды на Стратегию в целом.

В целом Стратегия национальной безопасности России имела и положительную, и негативную, и нейтральную оценку. Разумеется, особенно ярко авторы выразили негативную оценку, отметив, что сама Стратегия плохо написана и отредактирована, а разделы, очевидно, подготовленные различными правительственными учреждениями, иногда противоречат друг другу и не проводят последовательную общую линию [2]. Более того, утверждается, что Стратегия звучит как вызывающий манифест жителей осажденной крепости и передает старческие страхи Кремля. Другие писали, что документ несет на себе отпечаток мировоззрения Путина, третьи, что на нее оказал глубокое влияние Николай Патрушев, жесткий коллега, бывший офицер КГБ и критик Запада, который был одним из ближайших соратников

Путина на протяжении всех его лет у власти [3]. Именно он, по мнению западных авторов, оказал большое влияние на Стратегию, которая в этот раз оказалась очень консервативной. Поэтому в статье от 5 июля в «Moscow Times» Галеотти назвал 44-страничный документ «уставом параноика».

Еще раз отметим отношение к западу и его письменный ответ на предписываемые ему действия. Ярко видно, что растущее давление со стороны Соединенных Штатов и их союзников, стремящихся сдержать и подорвать Россию, пронизывает всю Стратегию. Ярким напоминанием о продолжающемся кризисе с Западом свидетельствует тон, с которым говорится об этих странах и предписываемые им угрозы. Однако никто не собирается брать на себя какую-либо ответственность за напряженные отношения страны с Европой, хотя критика региона правительством активно продолжается. Еще отметили, что «секьюритизация» всех аспектов национальной жизни в России раскрывает подозрения и неуверенность режима, видящего угрозы от иностранных государств, повсюду и во всем [13]. Так же Стратегию поругали за отсутствие методов улучшения ситуации в стране, за непризнание серьезных проблем (что было сделано в прошлой Стратегии национальной обороны). Отметили явный акцент на социальных, культурных, религиозных и традиционных аспектах России, а так же то, что по содержанию это не столько Стратегия национальной безопасности, сколько тактика, направленная на сохранение власти в тех же руках. Также заметили, что власти приписывают желание показать «враждебный образ» России за рубежом, фальсифицируя и искажая мировую историю и место России в ней.

Подводя итоги, авторы осуждающего лагеря подчеркнули, что эта Стратегия национальной безопасности говорит о том, что Россия будет продолжать энергично отстаивать свою власть, влияние и значимость в глобальном масштабе, часто путем создания образа колючего и сложного партнера для западных стран и продолжая играть знакомую роль жертвы. А главным мотивом Кремля может быть самосохранение, а не безопасность нации.

Данные обвинения очень сложно оспорить, поскольку они не подтверждены никакими фактами и абстрактны, а отрицать или доказывать предписываемое Патрушеву влияние на текст Стратегии национальной безопасности глупо, так как это является лишь домыслом автора статьи. Единственное, чему можно дать отпор – «образ врага, который пытается создать Россия за рубежом». Во время перестройки мира, которая происходит на наших глазах: мир больше не однополярный, на карту выдвинулись новые геополитические игроки, такие как Китай и Индия, - правительства стран, претендующих на важную роль в установлении мирового порядка, пытаются показать себя с сильной стороны – что подразумевает принятие тех или иных мер.

О влиянии Путина, то есть России, в мире хорошо известно, - именно поэтому ему стремятся предписать хакерские атаки во время выборов в США²⁰, самовольные действия в Сирии, поддержка недемократических режимов Кадафи и Чависа. На все эти действия, которые являются продуманной и обоснованной политикой России, можно посмотреть под другим углом, что и делает запад, и они покажутся некорректными и абсурдными, например, такими же как повсеместное военное вторжение США. А такую яркую критику Стратегии, то есть России в ее лице, можно спокойно объяснить нежеланием плясать под дудку США, как это делает Украина²¹, возможно поэтому она не упоминается в Стратегии. Чтобы сохранить лидирующие позиции в мире, необходимо придерживаться своего курса, а не подстраиваться под всех с целью угодить, - именно поэтому на Россию так часто обрушивается критика.

Проанализировав критику Стратегии национальной безопасности России 2021, мы пришли к выводу, что почти всю критику можно оспорить, и она не столько критика, сколько необоснованные обвинения или клевета. Любой документ и любого человека можно облить грязью, вопрос только: зачем? Важный факт, который не учти авторы-критики – Стратегия была написана для России и для разработки дальнейших планирующих документов

России, а не мирового сообщества. Не понимая менталитет народа, сложно понять, что и в каком виде ему нужно, поэтому выбор лучшего пути развития общества лучше доверить ответственным за это уполномоченным властям России, а не авторам-критикам.

Литература

1. An analysis of 2021 document of Russia's national security strategy document. Strategic Council on Foreign Affairs [Электронный ресурс] – URL: <https://www.scfr.ir/en/defense-security/135127/an-analysis-of-2021-document-of-russias-national-security-strategy-document/> (дата обращения 13.09.2021)

2. Russia's updated National Security Strategy. NATO Defense College [Электронный ресурс] – URL: <https://www.ndc.nato.int/research/research.php?icode=704> (дата обращения 13.09.2021)

3. The Week In Russia: Strategy And Tactics -- Putin's 'Bleak' New Security Blueprint. RadioFreeEurope [Электронный ресурс] – URL: <https://www.rferl.org/a/russia-bleak-new-strategy/31350072.html> (дата обращения 13.09.2021)

4. Это уже не смешно: Россия стала жить хуже, чем Албания. Свободная пресса [Электронный ресурс] – URL: <https://svpressa.ru/economy/article/302231/> (дата обращения 22.09.2021)

5. Власти решили полностью отказаться от долларов в ФНБ. РБК [Электронный ресурс] – URL: <https://www.rbc.ru/finances/03/06/2021/60b896829a7947ff39ed48fb> (дата обращения 22.09.2021)

6. Расчеты в юанях составили 46 % внешнеторговых расчетов клиентов ВТБ в Амурской области. Амурская правда [Электронный ресурс] – URL: https://ampravda.ru/2015/10/21/061502.html?utm_source=yxnews&utm_medium=

desktop&utm_referrer=https%3A%2F%2Fyandex.ru%2Fnews%2Fsearch%3Ftext%3D (дата обращения 22.09.2021)

7. КРЭТ представил новую разработку для нефтегазовой отрасли. Ростех [Электронный ресурс] – URL: https://rostec.ru/news/kret-predstavil-novuyu-razrabotku-dlya-neftegazovoy-otrasli/?utm_source=yxnews&utm_medium=desktop&utm_referrer=https%3A%2F%2Fyandex.ru%2Fnews%2Fsearch%3Ftext%3D (дата обращения 22.09.2021)

8. Russia's new national security strategy. Observer Research Foundation [Электронный ресурс] – URL: <https://www.orfonline.org/expert-speak/russias-new-national-security-strategy/> (дата обращения 13.09.2021)

9. Экономия на персонале: суды начали рассматривать иски от уволенных в пандемию петербуржцев. 78 [Электронный ресурс] – URL: https://78.ru/articles/2020-11-12/ekonomiya_na_personale_sudi_nachali_rassmatrivat_iski_ot_uvolennih_v_pandemiyu_peterburzhcev?utm_source=yxnews&utm_medium=desktop&utm_referrer=https%3A%2F%2Fyandex.ru%2Fnews%2Fsearch%3Ftext%3D (дата обращения 22.09.2021)

10. МВФ: экономика России выиграла от пандемии коронавируса. URA.ru [Электронный ресурс] – URL: https://ura.news/news/1052506483?utm_source=yxnews&utm_medium=desktop (дата обращения 22.09.2021)

11. «Убийцы малочисленных»: почему в России умирают языки и грозит ли русскому исчезновение. Вечерняя Москва [Электронный ресурс] – URL: https://vm.ru/society/886991-ubijcy-malochislennyh-pochemu-v-rossii-umirayut-yazyki-i-grozit-li-russkomu-ischeznovenie?utm_source=yxnews&utm_medium=desktop&utm_referrer=https%3A%2F%2Fyandex.ru%2Fnews%2Fsearch%3Ftext%3D (дата обращения 22.09.2021)

12. Дятлов А.В., попов А.В. Сажин П.В. Идентичность в пространстве Еврейского Союза. //Гуманитарий Юга России 2016, - Том 2 №6.

13. Russia's National Security Strategy: Same book, new cover [Электронный ресурс] – URL: <https://www.lowyinstitute.org/the-interpreter/russia-s-national-security-strategy-same-book-new-cover> (дата обращения 13.09.2021)

14. А. Бабаш, Е. Баранова, Д. Ларин Информационная безопасность. История защиты информации в России – М: КДУ, 2015 – 736 стр.

15. Краткий, неофициальный и неполный обзор санкций США в отношении России. Закон.ru [Электронный ресурс] – URL: https://zakon.ru/blog/2020/9/15/kratkij_neoficialnyj_i_nepolnyj_obzor_sankcij_ss_ha_v_otnoshenii_rossii (дата обращения 22.09.2021)

16. В Совфеде оценили пересмотр соглашений по «СП — 2»ю первый Севастопольский [Электронный ресурс] – URL: https://sev.tv/news/52244.html?utm_source=yxnews&utm_medium=desktop&utm_referrer=https%3A%2F%2Fyandex.ru%2Fnews%2Fsearch%3Ftext%3D (дата обращения 22.09.2021)

17. «Путь к сближению намечен»: амурские депутаты прокомментировали итоги встречи Путина и Байдена. Амурская правда [Электронный ресурс] – URL: https://ampravda.ru/2021/06/18/0104962.html?utm_source=yxnews&utm_medium=desktop&utm_referrer=https%3A%2F%2Fyandex.ru%2Fnews%2Fsearch%3Ftext%3D (дата обращения 22.09.2021)

18. Путин и новое российское видение мира в 2021 году. La Nación (Аргентина) [Электронный ресурс] – URL: https://inosmi.ru/politic/20210729/250213898.html?utm_source=yxnews&utm_medium=desktop&utm_referrer=https%3A%2F%2Fyandex.ru%2Fnews%2Fsearch%3Ftext%3D (дата обращения 22.09.2021)

19. Россия и Венесуэла заключили соглашение о совместном исследовании космоса. Красная Весна [Электронный ресурс] – URL: <https://rossaprimavera.ru/news/4a187461> (дата обращения 22.09.2021)

20. Тень Кремля на выборах в США: как Россия повлияла на американскую кампанию. Иносми.ru [Электронный ресурс] – URL: <https://inosmi.ru/politic/20161108/238155194.html> (дата обращения 22.09.2021)

21. Выполняя роль марионетки в руках США, Зеленский попал в идиотское положение. SB.ru [Электронный ресурс] – URL: <https://www.sb.by/articles/komediya-neudobnykh-poz.html> (дата обращения 22.09.2021)

**РАЗНОВИДНОСТИ И ЗНАЧЕНИЕ КЛАССИЧЕСКИХ
ИДЕОЛОГИЧЕСКИХ ОСНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ**

**VARIETIES AND SIGNIFICANCE OF THE CLASSICAL
IDEOLOGICAL FOUNDATIONS OF PUBLIC ADMINISTRATION**

УДК 32.019.5

Тарабрин Василий Валентинович

слушатель

2 курс, 2 факультет «Государственное и муниципальное управление»

ФГКОУ ВО «Академия управления Министерства внутренних дел Российской Федерации» Россия, г. Москва

***Аннотация:** Статья посвящена выяснению идеологических основ государственного управления в рамках существующих классических идеологических систем современности. В статье рассматриваются отличительные и схожие аспекты либерального, консервативного и социалистического управления общественными процессами, их слабые и сильные стороны. Идеологические основы государственного управления рассматриваются автором в историческом контексте развития государственно-политической мысли. В конце статьи делается вывод, что государство несет в себе элементы либеральных, консервативных, социалистических идей настолько, насколько требуют того представления и чувства, выражающие отношения людей, социальных общностей и слоев, общества в целом, к действующему или желаемому государству.*

***Annotation:** The article is devoted to clarifying the ideological foundations of public administration within the framework of the existing classical ideological systems of modernity. The article examines the distinctive and similar aspects of liberal, conservative and socialist management of social processes, their weaknesses and strengths. The ideological foundations of public administration are considered by the author in the historical context of the development of state-political thought. At the end of the article, it is concluded that the state carries elements of liberal,*

conservative, socialist ideas as much as the ideas and feelings that express the relations of people, social communities and strata, society as a whole, to the current or desired state require.

Ключевые слова: *идеология, идеологические основы, государственное управление, политика, политическая мысль, политические ценности, политические идеи.*

Keywords: *ideology, ideological foundations, public administration, politics, political thought, political values, political ideas.*

Идеология выстраивается общественно-политической мыслью подобно определенной схеме упорядочивания общественных процессов, создавая из социальных групп, классов, отдельных индивидов политически активных субъектов государственного управления. «Насущная нужда в идеологии как в источнике общественно-политических смыслов и позиций возникает именно тогда, когда обеспечить адекватный образ политического процесса уже не могут ни самые общие культурные, ни самые обыденные, прагматические ориентиры данного общества» [1, с.25].

Любое государственное управление опирается на ценности, вырабатываемые обществом и политическими деятелями (идеологами) в тот или иной исторический момент развития государства. Ценности эти опираются на научные знания и одновременно определяют цели, методы и критерии эффективности осуществления политической власти.

В то же время идеология государственного управления воплощает чаяния социальных групп и слоев. Выбирая окраску идеологических основ государственного управления, субъекты политической власти делают выбор, чьи интересы будут под охраной государства в первую очередь.

Политические ценности - это, прежде всего, представления субъектов о формах реализации политики; понимание преимуществ, обеспечиваемых той или иной политикой и оценка действий, необходимых для удовлетворения интересов общества. Они получают свое выражение в идеалах, то есть в

желаемых образах социальной среды и политического устройства: безопасность, рыночная экономика, справедливость, патернализм и т.д.

Можно говорить о трех основных идеологических течениях, определяющих основы государственного управления: либерализм, консерватизм и социализм (включая коммунизм, анархизм, социал-демократию).

Основатели либерализма – французские просветители Д. Локк, Ш. Монтескье, классики- Д. Милль, А.Смит, И. Берлин, Д. Роулс.

Основной и первостепенный принцип либеральной идеи государственного управления: все люди рождаются в состоянии абсолютной свободы и равенства и потому могут свободно распоряжаться собой и своим имуществом. Исходный и базовый вопрос классического либерализма: каким способом оградить общество и отдельных людей от произвола власти, при этом связать по рукам и ногам правительство? Решение задачи предполагает соблюдение нескольких принципов: активность правительства должна основываться на незыблемых и строго определенных правилах (законах), государство не выходит за рамки «ночного сторожа»; государственная власть обязана уважать частную собственность; свободу совершения сделок и договоров между индивидами, а индивидуумы должны полностью нести индивидуальную ответственность за выбор своего жизненного пути.

Либералы-классики выступали против какого-либо вмешательства государства в частную и социальную жизнь, так как любое вмешательство непременно посягает на основополагающий принцип личной ответственности индивидов за определение личной судьбы. Обычно и как правило властное вмешательство государства обосновывается идеями о социальной справедливости, но в то же время государство со всем своим аппаратом управления не в состоянии достигнуть ее, прежде всего потому, что оно «делегирует» право и полномочия принимать решения государственным деятелям, чиновникам, политикам. Этим граждане государства становятся в зависимое положение от государственного управления и подобная опасность

тем более возрастает, чем благосостояние людей в наибольшей степени зависит от государства. Свободе либералами отдается безапелляционное первенство перед иными идеалами и ценностями; свобода человека может быть ограничена лишь свободой иного человека.

Либеральные идеи основаны на индивидуализме, где интересы личности стоят на первом месте, а не интересы общества или социальной группы. Индивидуализм основывается на равноправии и равенстве - все имеют равные гражданские и политические права, имеют равные свободы; это вовсе не означает, что все должны иметь одинаковый доход или социальный статус или положение в обществе.

Еще один постулат либерализма - согласие, основанное на терпимости, толерантности. Согласие означает, что политические и другие социальные отношения должны основываться на взаимовыгодных соглашениях, компромиссах (например, на демократических выборах), а не на принуждении или насилии. В то же время каждый должен быть терпимым и уважительным к другим взглядам, мнениям, убеждениям, верованиям и т.д.

Развитие и модернизация либеральных идей в прошлом веке привело к созданию доктрины «минимального государства». Данная доктрина отличается от первоначального либерализма XVIII века тем, что сводит к самому минимуму нравственно-моральные устои человеческого общежития. Либерализм XX века основным вектором общественного бытия уже считает материальное благосостояние индивидов, удовлетворенность его имущественных интересов, а не общественную мораль. Помочь его достигнуть в состоянии лишь экономика, полностью свободная от вмешательства извне, то есть со стороны государственного аппарата. Первым аргумент «свободного рынка» сформулировал А.Смит при изображении схемы естественной человеческой свободы.

Можно ли из этого сделать вывод, что материальное благополучие и имущественное благосостояние может быть приобретено за счет моральной нравственной деградации? В либерализме нет однозначного ответа на этот

вопрос. На замену анализа проблематики взаимосвязи морали и экономики либералы имеют предпочтения критиковать негативные свойства и критический вред государственного насилия. Это контрастирует с положительными последствиями социального сотрудничества, к которому никто не принуждает людей. Гражданское (частное) право не имеет своей опорой насилие; оно позволяет отдельным лицам заключать сделки, выстраивать договорные отношения для осуществления любой деятельности. Государственное (публичное) право необходимо лишь для одной цели: полностью исключить нечестность и принуждение в социально-экономической сфере. За указанными рамками государственное право всецело утрачивает смысл.

Таким образом, определение допустимой степени и дозволенного характера вмешательства государственного управления в частную, личную жизнь человека, совмещение свободы и демократии - всегда являлось насущной проблемой и главным неразрешимым вопросом либерализма. Попытки справиться с этой проблемой и претворить в жизни идеологические основы классического либерализма приводят к его модификации, то есть к рождению в XX веке доктрины «неолиберализма».

Социальный порядок как основополагающая ценность провозглашается именно неолиберализмом. Этим коренным образом подрываются основы либерализма классического и ставится под угрозу безальтернативность свободы личности как фундаментальной ценности. В XX веке пересмотрены идеи нерушимости частной собственности и полной свободы заключения договоров между людьми. Воплощением подобного пересмотра явились изменения в гражданском законодательстве Англии, США между мировыми войнами. «Новый порядок» Т. Рузвельта в 1930-ые годы укрепил подобную тенденцию, а в 1940-ых годах, после окончания второй мировой войны в западных странах Европы произошло глобальное, небывалое расширение сферы социальной государственной политики. Постулат классического либерализма о государстве – «ночном стороже» был отодвинут на второй

план. В основу системы неолиберальных идей была положена необходимость расширения функций государства в социальной сфере. Смысл неолиберализма теперь необходимо стало выражать формулой: обязанность государства - ограждение личности от злоупотребления и негативных, опасных последствий функционирования системы рыночной экономики.

Значительный вклад в формирование новых идей привнес Дж. Кейнс (1883-1946гг.), чья политическая программа, выстроенная в период мирового экономического кризиса, включила в себя возможность активного и постоянного вмешательства государственного управления в социально-экономическую сферу. Это, в частности, увеличение социальных расходов государства, балансирование бюджета, увеличение доли общественных работ, достижение баланса «спроса» и «полной занятости» и т.д.

Однако, в настоящее время к неразрешимым противоречиям либерализма можно отнести существование двух противоречивых по своей сути факторов. С одной стороны, «коллективным Западом» по-прежнему декларируется абсолютная, ничем не ограниченная ценность свободы, а с другой - ее достижение ограничивается современными европейскими обществами. Только члены общества «золотого миллиарда» имеют право на свободу от голода и холода, безработицы, плохого здравоохранения, а что касается остального мира «локомотивы либерализма» молчат.

Вроде бы либералами отбрасываются социалистические идеи о государстве как направляющем факторе всех сфер социальной жизни, а с другой стороны - либеральный идеал «государства благосостояния» не может быть воплощен в жизнь без государственного управления экономикой.

Реакцией на эти противоречия стало развитие политического течения "либертинизм", претендующим на роль классических либералов. Но это неправда, не соответствует существующей действительности. Так, Р. Нозик оправдывает легализацию "преступлений без жертв" – наркомании, проституции, гомосексуализма и т.д. У Д.Локка и А. Смита ничего подобного нельзя найти; согласно классической концепции, люди рождаются

свободными и равными, они приобретают право свободно распоряжаться собой и своим имуществом по факту рождения. Либертинисты сами права человека рассматривают как форму частной собственности, а Р. Нозик называет ее «полномочиями» [2, с.32].

Консерватизм как политическая доктрина не равнозначна активности консервативных партий. Она связывается с политическим деятелем Э.Берком, сформировавшим собственные взгляды под влиянием Великой французской революции. В наше время консерватизм наделен значительной традицией во многих странах. При этом его предыстория возвращает нас к первым образцам научно-политической мысли о государстве и о политике.

Современная политическая мысль в той или иной степени основывается на учении Платона и учении Аристотеля. Они были сторонниками правой ориентации в политике. В период их жизни Древняя Греция выступала ареной неухающей политической нестабильности и напряженности. Консервативное мышление во многом и есть ответ на социально-политическую нестабильность. Платон как элитарист и сформировал утопию «идеального государства», которая направлялась на противодействие любым, сколько ни будь значимым изменениям. По Платону «идеальным государством» верховодит каста наследственных философов и экспертов. Только последние наделены интеллектуальным превосходством и вправе писать, и претворять в жизнь законы по личному усмотрению.

Аристотель весьма скептически относился к утопии Платона, а именно к идее о том, что правящая элита обязана освободиться от традиций институтов семьи, частной собственности, общины. Аристотель был уверен: решение задачи эффективного государственно-политического строя зависит как от природы, так и от обстоятельств. Ему приписывают создание органицистской теории природы человека и общества в целом. Человек как «политическое животное», оно лишь в рамках государства может воплощать свою человеческую активность.

Когда в середине 13 века «Политика» Аристотеля была переведена на латинский язык, Фома Аквинский выработал политическую концепцию христианства, которая основывалась на понятии пассивного и перманентного послушания. В Средневековье отношения церкви и государства ставились во главу угла политической мысли. При конформизме государство представлялось как орудие Бога в борьбе с человеческой грешной природой. Падуанский развивал иной подход к государству, которое считалось средством решения земных задач людей. Эти взгляды стали основой секуляризма политики эпохи Возрождения.

Все вышесказанное и есть предыстория консервативных идей.

Эпоха Елизаветы Великой в Англии характеризовалось тем, что светская власть стала господствующей над духовной. Англиканская церковь впервые не признала власть Ватикана, несмотря на то, что были сохранены католические ритуалы и институт епископата. В это время Р. Хукер издал свой трактат под названием «Законы церковной политики» для обоснования данных изменений, который принято считать попыткой изложения основ консерватизма [3]. Он считал, что разум человека способен понять законы естественного, божественного права. В то же время естественное право настолько всеобъемлюще, что из него не могут вытекать определенные политические решения. Для легитимности власти нужен консенсус, к которому нельзя не соблюдая обычаев и установленных законов. Родилась идея о социальном порядке как сложном историческом образовании.

Зрелый консерватизм связывают с именем Э. Берка (1729-1797г.г.), который сформулировал три основных понятия: традиционализм, политический и мировоззренческий скептицизм, органицизм.

Традиционализм- это принцип, который понимает политический строй как результат исторического развития и переходы от поколения к поколению. Новое поколение общества является временным обладателем, но никак не полноправным собственником социально-политического наследия. Традиционализм подразумевает, что политика опирается на сложившиеся

традиции, социально-политические изменения (и прежде всего революционные) не заслуживают доверия. Далее, существующие общественно-политические институты обязаны сохраняться при любых обстоятельствах. Консервативный деятель одобряет лишь изменения, проводящиеся постепенно, с оглядкой на прошлое, чтобы была возможность противодействовать побочным и даже негативным последствиям. Изменения в любом случае - это ответ на деформацию обстоятельств существования государства (динамика межгосударственных отношений, прирост населения, экономический кризис или спад, новое отношение между промышленностью и сельским хозяйством и т.д.). Изменения вполне возможны, но они обязаны быть реакцией на нужды больших масс людей, родившихся из-за изменения конкретных общественно-государственных обстоятельств.

Скептицизм как принцип подразумевает невозможность априорного знания о создании и реформировании государства. Это знание должно основываться на непосредственном опыте, а сам опыт как своего рода сверхиндивидуальное образование, которое ни один человек в течение всей своей жизни не способен освоить полностью. Иными словами, скептическое отношение к знаниям об обществе, государстве и политике –интеллектуальная основа традиционализма. Консерваторы считают, что политическая мудрость уже и так воплощена в имеющихся обычаях и законах, учреждениях и институтах. Любая политическая философия-это результат длительного исторического опыта по незначительному, постепенному улучшению, усовершенствованию имеющегося социального порядка. Подобные улучшения могут осуществляться только опытными политическими деятелями.

Органицизм - понятие, согласно которому политическая мудрость состоит в постоянном изучении наличных, существующих традиций и обычаев. Традиция- это вторая природа человека, она порождает многообразные различия между людьми. В результате люди становятся различными классами политических и социальных животных. Не существует

никаких абстрактных прав человека и универсальных политических идеалов, универсальной может быть только мораль, поскольку она базируется на божественном откровении.

Некоторые идеи консерватизма (неограниченность власти правителя и ее клерикальный характер, незыблемость сословий и их предпочтений) были отклонены развитием политической мысли, однако другие (уважение к нормам морали, традициям и государственному управлению, допущение возможности эволюционных изменений общества, критика чрезмерного индивидуализма и уравнилельной психологии) нашли свою новую жизнь, новое проявление в идеалах неоконсерватизма или либерального консерватизма (Ф. Хайек, А. Токвиль, К. Поппер и др.).

Сейчас нам видятся преимущества консерватизма в том, что сохранив свое идейное, ценностное ядро он способен поставить барьеры от основных вызовов современности:

-барьер от глобального хаоса. Это возможно путем создания мощных, современных национально ориентированных государств с сильными национальными и религиозными традициями. Подобные процессы способны гарантировать миру геополитическую многополярность, а также диалог между цивилизациями.

-барьер от дефицита ресурсов. Это возможно путем активной пропаганды личного материального самоограничения каждого члена общества ради удовлетворения стоящих на первом месте духовно-нравственных потребностей.

-барьер от политического отчуждения, что возможно посредством создания качественно новых моделей отношения элиты и общества, выстроенных на основах служения и взаимной ответственности.

-барьер от социальной раздробленности - через глубокую, осмысленную консолидацию общества на базе общих духовных и нравственных ценностей.

Неоконсерватизм был сформирован во второй половине 20 века в качестве потребности индустриального общества в переходе к

постиндустриальному (информационному), в потребности более радикальных средств обеспечения экономического подъема. В мировоззренческом плане неоконсерватизм приблизился к неолиберальной идеологии, выступая за приоритет принципа свободы над принципом равенства. Допускается равенство возможностей, а не равенство условий и результатов. В политической области неоконсерваторами разработана доктрина «правового социального государства». В экономической сфере неоконсерватизм выступает за ограничение вмешательства государства в рыночную экономику. Жизнеспособное государственное управление должно быть охранительным институтом, обеспечивающим порядок и стабильность в обществе. Суть и основная идея социально-экономической политики неоконсерваторов заключена в создании условий, позволяющих населению приобретать собственность, делать сбережения, обрести финансовую самостоятельность от государственного «социального попечительства».

Социализм – система взглядов, выдвигающая в качестве идеала создание такого общества, где бы отсутствовала эксплуатация человека человеком, а также все виды социально-политического угнетения. В таком обществе утверждается общечеловеческое равенство и социальная справедливость.

Как идеология государственного управления имеет под собой длительную историю и крепкую научную базу. Его основоположниками мы называем Томаса Мора (1478-1535 гг.) и Томмазо Кампанелла (1568-1639гг.). По их мнению, условием для справедливого распределения материальных ресурсов, равенства и благополучия людей является общественная или коллективная собственность. Сам термин «социализм» впервые появился в политической лексике в 30-х годах XIX века во Франции. Он обозначил идеал государства с таким социальным устройством, при котором наивысшим благом считается превращение частной собственности в общую.

В период развития промышленного капитализма на рубеже 19 и 20 веков произошел рост числа класса наемных рабочих. Вполне понятно, что в связи с этим стало настоятельной необходимостью выражение в политике, защита

интересов этого класса. Создаются учения, декларирующие коренное или даже революционное трансформирование окраски и структуры общества, замену капитализма социализмом без эксплуатации народных масс буржуазией. В таком обществе навсегда покончено с угнетением человека человеком, социальным угнетением, нищетой и неграмотностью миллионов людей, а научно-технический прогресс ведет не к безработице, а к неуклонному повышению благосостояния народа. Здесь обеспечивается государством равное право на труд и его вознаграждение в соответствии с принципом «от каждого по способностям, каждому по труду». Устраняется неравноправие наций и национальностей, утверждается их равенство и братство. В обществе господствующее значение имеют идеи свободы, прав человека, обеспечивается единство прав и обязанностей, действуют одни законы и нормы нравственности, одна дисциплина для всех, складываются все более благоприятные условия для всестороннего развития личности.

Как видно из вышеизложенной социалистической основы государственного управления принижают, подчас отрицают экономическую свободу личности, конкуренцию и неодинаковое вознаграждение за труд как предпосылки роста материального благополучия человека и общества. Приоритетом в социалистической доктрине считается государство, а не индивид, политика, а не экономика.

Социал-демократическая идеология, как разновидность социализма, пытается объединить понимание социальной справедливости с либеральными идеями, ставя во главу угла равенство граждан независимо от их социального статуса. Идеология социал-демократии уходит своими корнями в реформистское движение Второго интернационала (1889-1914), представленное Э. Бернштейном, К. Каутским. Современная концепция демократического социализма была создана в 50-х годах XX века принятием Декларации принципов Социалистического интернационала на Международной конференции социалистических партий во Франкфурте-на-Майне в 1951 году.

Основным принципом социальной демократии является принцип сохранения гражданского мира. Социал-демократы, в отличие от марксистов, утверждают бесполезность революционного перехода от старой социальной системы к новой, подчеркивая необходимость ее преобразования и совершенствования эволюционным путем. Свобода самовыражения достижима, если ее понимать не столько как индивидуальную, сколько как социальную категорию. Свобода каждого индивида может быть реализована в свободном обществе, и наоборот: не может быть свободного общества без свободы отдельных индивидов.

Примером продуктивного воздействия социал-демократических идей на социальные и политические процессы может служить «шведская модель» демократического социализма. Ее основными преимуществами можно назвать воссоздание за сравнительно короткий срок высокоэффективной экономики; минимальный уровень безработицы, ликвидация бедности, создание самой развитой в мире системы социального обеспечения, достижение высокого уровня грамотности и культуры. Политика государства направлена на то, чтобы подтянуть уровень жизни неимущих слоев населения к уровню жизни богатых слоев. В идеале цель состоит в сокращении социального неравенства путем предоставления социальных услуг в важнейших сферах жизни: система семейных пособий на детей, бесплатное школьное образование, пособие по безработице, обеспечение жильем и т.д.

Консерваторы и либералы склонны настаивать на том, что демократия представляет собой сугубо политический феномен и поэтому не должна распространяться на другие, в частности экономическую, сферы. Социал-демократы, наоборот считают, что демократия, свобода, равенство - величины субстанционные и не должны ограничиваться политической сферой.

XXI век можно смело называть веком открытого общества; никогда еще взаимовлияние государств и обществ друг на друга не было таких широким как мы можем наблюдать сейчас. Это в полной мере относится и к идеологическим основам государственного управления. Пожалуй, в

настоящее время нельзя назвать государство, которое бы на сто процентов можно было охарактеризовать как либеральное, консервативное или социалистическое. Каждое конкретное государство вбирает в себя столько либеральных, консервативных, социалистических идей, сколько требуют того представления и чувства, выражающие отношения людей, социальных общностей и слоев, общества в целом, к действующему или желаемому государству на данном конкретном историческом этапе развития.

Литература:

1. Гирц К. Идеология как культурная система//Новое литературное обозрение. 1998, №1 (29), с.25
2. Nozick R. Anarchy, State and Utopia/ New York. 1974, 215 с.
3. Hooker R. The Laws of Ecclesiastical Polity. Cambridge, 1989, 289 с.
4. Идеологическая функция государства. Диссертация на соискание ученой степени к.ю.н. Буховец А.И. Академия управления МВД России. Москва 2002, 198 с.
5. Матц У. Идеология как детерминанта политики в эпоху модерна. Полис. 1992 №1-2. 30 с.
6. Макаренко В.П. Главные идеологии современности. Ростов-на-Дону, изд. «Феникс», 2000. 431 с.
7. История политических и правовых учений. Учебник для вузов. Изд. 2-е, стереотип. / Под общ. ред. члена-корреспондента РАН, доктора юридических наук, проф. В.С. Нерсесянца. - М., 1999, 360 с.

ОСОБЕННОСТИ МИРОВОЙ ПОЛИТИКИ В УСЛОВИЯХ КОРОНАКРИЗИСА

FEATURES OF WORLD POLITICS IN THE CONTEXT OF THE CORONAVIRUS CRISIS

УДК 327

У Хао,

студент 4 курс, филологический факультет

Санкт-Петербургский государственный университет

Россия, г. Санкт-Петербург

Аннотация: *Статья посвящена особенностям, проблемам и тенденциям современной мировой политики, существующей в условиях коронакризиса. Пандемия SARS-Cov-2 стала важнейшим событием в истории мировой политики, экономики, менеджмента. 31 декабря 2019 года ВОЗ впервые была проинформирована о случаях распространения в китайском городе Ухане пневмонии неизвестной на тот момент причины. Уже с 1 января 2020 года в Ухане был закрыт рынок. Дальнейшее распространение коронавируса по всему миру привело к началу пандемии, результатом которой стал так называемый коронакризис. Коронакризис ускорил происходящие по всему миру социально-политические процессы, оказал влияние на мировую политику, определив некоторые особенности, которые и рассматриваются в рамках данной статьи.*

Annotation: *The article is dedicated to the peculiarities, problems and trends of modern world politics existing in the conditions of the coronacrisis. The SARS-Cov-2 pandemic has become the most important event in the history of world politics, economics, and management. On December 31, 2019, WHO was informed for the first time about cases of the spread of pneumonia in the Chinese city of Wuhan of an unknown cause at that time. Since January 1, 2020, a market has been closed in Wuhan. The further spread of the coronavirus around the world led to the beginning of a pandemic, which resulted in the so-called coronacrisis. The Corona*

crisis accelerated the socio-political processes taking place around the world, influenced world politics, defining some features that are considered in this article.

Ключевые слова: *мировая политика, коронакризис, пандемия, особенности мировой политики, мировая политика в коронакризис, COVID-19.*

Keywords: *world politics, corona crisis, pandemic, features of world politics, world politics in corona crisis, COVID-19.*

Пандемия коронавируса – это масштабное, глобальное событие, имеющее долгосрочные социальные, экономические, политические последствия. Первые случаи заражения COVID-19 в Европе появились 25 января 2020 года. На 3 апреля 2021 года, согласно официальным данным, вирусом COVID-19 было инфицировано более 130 млн человек. По данным на 19 октября 2021 года общее число заболевших в мире – 242 млн человек. Умерло уже почти 5 млн чел. По числу заболевших и умерших по-прежнему лидируют США: 45 млн и 710 тыс., соответственно. В России 7,8 млн инфицированных с подтвержденным диагнозом, из которых 221 тыс. человек умерли [6].

Конечно, развитие пандемии, вводимые в связи с ней ограничения, не могли не повлиять на состояние мировой политики. Такое влияние необходимо оценивать с различных позиций и категорий.

Основные изменения произошли в экономической политике разных стран. Больше денежных средств было направлено на поддержку нуждающихся слоев населения, бизнеса. Многие страны стимулировали социальную политику путем дополнительной эмиссии денежных средств.

Только США в 2020 году напечатали четверть всех существующих долларов - 9 триллионов. В 2021 году эмиссия продолжается [4]. К денежной эмиссии и другим мерам по увеличению денег в обращении (например, снижению ключевой ставки либо резервных требований) государства

прибегают в случаях, когда экономика испытывает потребности в дополнительных денежных ресурсах.

Глобальное ВВП за 2020 год сократилось на 4,23% - это максимальное падение с 2015 года, когда наблюдалось снижение показателя на 5,35% (рисунок 1).



Рисунок 1. Динамика глобального ВВП, млрд долл. США [5]

Государственные расходы социальной политики также закономерно возросли в большинстве стран мира. Страны Европы, США, Китай, Россия огромные денежные средства направляли в медицину, на поддержку социально незащищенных слоев населения, на доплаты медицинским работникам [2].

Уже в первые месяцы пандемии было заметно падение темпов роста мировой экономики, что повлекло за собой ряд важных политических изменений: несоблюдение договоренностей «ОПЕК+», импичмент Д. Трампа. В 2020 году завершена процедура выхода Великобритании из Евросоюза.

Необходимость поддержки экономик стран привела и к политическим разногласиям. К примеру, чаще стали происходить торговые споры между

США и Китаем, а США и страны Европы уже не рассматриваются как главные экономические партнеры.

Государственная политика многих стран переориентировалась в сторону социальных реформ, реформы здравоохранения и образования. Здравоохранение многих стран нуждалось в перестройке в сторону больших объемов приема пациентов, а система образования нуждалась в полной переориентации на удаленную основу.

Усугублялись взаимоотношения США и России – санкционное давление на Россию нарастало, несмотря на наличие внутренних проблем с остановкой распространения коронавируса в США. Даже в медицине наблюдались разногласия между двумя странами – изготовление вакцины от коронавируса перешло на уровень межполитической борьбы [1].

Изменения произошли и в военно-политической сфере. Так, вывод войск НАТО из Афганистана – это одно из следствий роста социальных расходов стран и смены власти в США.

Быстрое распространение коронавируса не только подтвердило значимость глобализации в современном мире, но и показало, насколько взаимоотношения между странами еще не сформированы, не определены и не стабильны.

Дополнительные риски коронакризиса связаны с недовольством населения действующей политикой властей. Эти тенденции наблюдаются во всех развитых странах: протесты во Франции и ряде других стран Европы, общественное недовольство принимаемыми мерами в России – все это говорит о наличии угрозы политической нестабильности.

В условиях пандемии правительства вынуждены принимать непопулярные решения, менять налоговую и денежно-кредитную политику, вводить дополнительные нерабочие дни, ограничивать глобальный характер свободы передвижения людей. Решения, способные негативно повлиять на мировую политику, принимаются, прежде всего, на национальном уровне, их трудно контролировать и предупреждать.

В некоторых сферах мировая политика движется в сторону деглобализации. Даже развивающиеся страны стремятся ко все большей автономии и независимости. Китай, будучи крупнейшей экономической державой, вкладывает средства в цифровизацию и технологизацию, принимает политические меры поддержки независимости, уже не ориентируется на политику Запада и США.

В странах Европы чаще говорят о «стратегической уязвимости» экономик и используют нерыночные меры поддержки собственных производителей, вызывая недовольство правительств стран-конкурентов. К примеру, Великобритания ужесточает правила слияния национальных и иностранных компаний, введя необходимость согласования подобных сделок с правительством [3].

Пандемия увеличивает разрыв между богатыми и бедными во всем мире, а попытки сдерживания экономического дисбаланса пока не показывают ощутимых результатов. Кризис, с одной стороны, мог бы способствовать усилению международного сотрудничества, с другой стороны, способен привести к усилению тенденций деглобализации, к выходу мировой политики на границу допустимости политических решений.

Пандемия COVID-19 стала своего рода тестом для мировой политики, показав слабость и неустойчивость международных взаимоотношений. Внутренние политические решения стран принимаются часто без оглядки на их последствия для стран-партнеров, что грозит затяжным мировым политическим кризисом.

Литература

1. Громыко А.А. Пандемия и кризис системы международных отношений // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право. 2020. № 5. С. 6-19.
2. Емельянов А.И. Особенности геополитических процессов в современной мировой политике // Вестник Московского государственного

- лингвистического университета. *Общественные науки*. 2021. № 1 (842). С. 9-21.
3. Неймарк М.А. Коронавирусная пандемия и геополитика // *Современная Европа*. 2021. № 2. С. 179-186.
 4. «Пузырь» вот-вот лопнет: сколько можно напечатать долларов и евро: Прайм [Электронный ресурс]. URL: https://1prime.ru/Financial_market/20210508/833619322.html (дата обращения: 19.10.2021).
 5. Весь мир - Валовой внутренний продукт: Мировой атлас данных [Электронный ресурс]. URL: <https://knoema.ru/atlas/Весь-мир/ВВП> (дата обращения: 19.10.2021).
 6. Статистика коронавируса: Яндекс. [Электронный ресурс]. URL: https://yandex.ru/covid19/stat?utm_source=main_graph&utm_source=main_notif&geoId=225#statistics-table (дата обращения: 19.10.2021).

**ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ
БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА**
FEATURES AND PROBLEMS OF INTERACTION OF ACCOUNTING
AND TAX ACCOUNTING

УДК 33

Харина Ольга Сергеевна,

студент 3 курс, кафедра «Учет и информационные технологии в бизнесе»,

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

Липецкий филиал

Россия г. Липецк

Научный руководитель: Шамрина Ирина Викторовна

***Аннотация:** Статья посвящена анализу современных особенностей и основных проблем взаимодействия налогового и бухгалтерского учёта. Не первый год перед специалистами в области бухгалтерского учета стоит проблема взаимодействия бухгалтерского и налогового учета. С каждым годом увеличивается число организаций, имеющих в налоговом учете существенно отличающуюся от бухгалтерского учета и не совместимую с последним систему учета доходов и расходов налогоплательщика. Автором рассмотрены две точки зрения на бухгалтерский и налоговый учет: как совокупной взаимосвязанной системы и как отдельных отраслей учета. Применение анализа и синтеза, описания и сравнения помогли автору выделить основные проблемные моменты и направления совершенствования системы взаимодействия бухгалтерского и налогового учета.*

***Annotation:** The article is devoted to the analysis of modern features and main problems of interaction between tax and accounting. It is not the first year that specialists in the field of accounting have been faced with the problem of interaction between accounting and tax accounting. Every year, the number of organizations that have a tax accounting system that is significantly different from accounting and is not compatible with the latter is a system of accounting for income and expenses*

of a taxpayer. The author considers two points of view on accounting and tax accounting: as an aggregate interconnected system and as separate branches of accounting. The use of analysis and synthesis, description and comparison helped the author to highlight the main problematic points and directions for improving the system of interaction between accounting and tax accounting.

Ключевые слова: бухгалтерский учёт, налоговый учёт, взаимодействие, администрирование, информация, проблемы, особенности

Keywords: accounting, tax accounting, interaction, administration, information, problems, features

В настоящее время налоговый и бухгалтерский учет значительно отличаются друг от друга, хотя и непосредственно связаны друг с другом. Исторически налоговый учет сформировался путем отсоединения от бухгалтерского под воздействием экономической действительности и особенностей действующего законодательства Российской Федерации. Бухгалтерский учет выступает базой или первичным учетом для налогового. Окончательное отделение налогового учета от бухгалтерского учета в РФ произошло в результате введения в действие с января 2002 года главы 25 НК РФ «Налог на прибыль». В связи с этим, налоговый учет стал обязательным для всех российских предприятий, исчисляющих и уплачивающих налог на прибыль [1, с. 39].

С развитием рыночных отношений и предпринимательства сформировались новые цели национальной системы учета, что в свою очередь повлекло за собой возникновение перед ней все новых задач. Это привело к появлению иных схем взаимоотношений субъектов бизнеса, что возможно исключительно в условиях эффективного взаимодействия информационных систем учета [2, с. 33].

Рыночные преобразования в России активизировали работу по совершенствованию системы налогообложения. Одновременно в стране идет процесс реформирования бухгалтерского учета, обусловленный

необходимостью его гармонизации с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО). В результате этих изменений положения налогового законодательства и бухгалтерского учета часто не совпадают. Основываясь на стандартах, система бухгалтерского учета не может менять методы и принципы формирования информации, подчиняя их постоянно изменяющемуся налоговому законодательству. Существующая экономическая действительность и особенности действующего в Российской Федерации законодательства объясняют необходимость появления налогового учета [3, с. 226].

Необходимость формирования информации с учетом многообразия экономических интересов и для различных групп пользователей явилась ключевой причиной разделения бухгалтерского и налогового учета. Однако процесс нормативно-правового обособления учетных систем в Российской Федерации проводился непоследовательно, а скорость, с которой создавалась нормативно-правовая база налогового учета, не могла не сказаться на ее качестве. Отсутствуют отраслевые методические рекомендации по ведению налогового учета, отражению информации о возникающих разницах и отложенных налогах в бухгалтерском учете [4, с. 206].

Учитывая существующие пробелы в законодательном регулировании, нужно строить систему взаимодействия бухгалтерского и налогового учета на трех основных составляющих: национальные стандарты бухгалтерского учета и отчетности, налоговое законодательство и администрирование [5, с. 3].

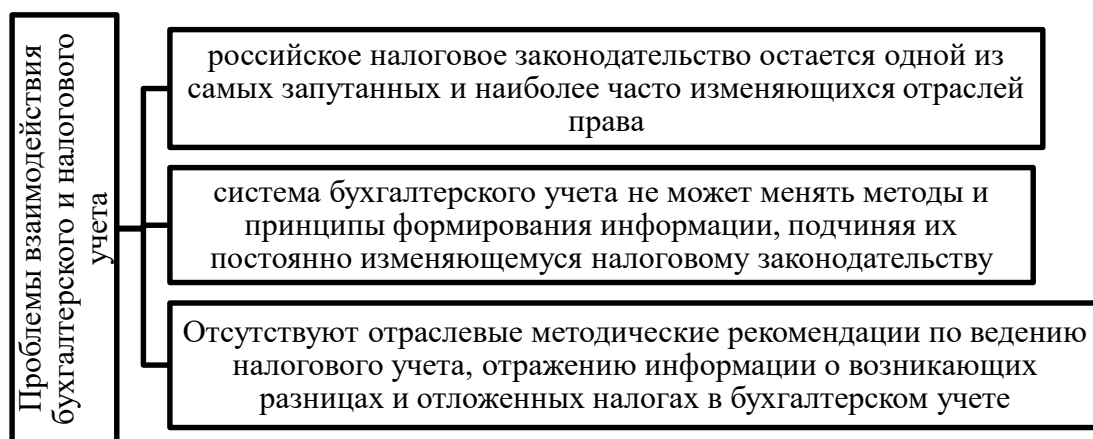


Рисунок 1. Проблемы взаимодействия бухгалтерского и налогового учета

Развитие налогового и бухгалтерского учета также идет во взаимосвязи. Налоги как экономическая категория играют важное значение в финансовых, экономических и социальных областях. Их позитивное влияние выражается в эффективной поддержке государственного бюджета, восстановлении экономики, достижении справедливости и равенства в перераспределении доходов среди всех слоев общества, а также достижении всестороннего развития в других областях [6, с. 142].

Все законы, инструкции и стандарты регулирования бухгалтерского и налогового учета, без сомнения, влияют на обе эти отрасли. Налоговый учет больше сосредотачивается на финансовую и инвестиционную деятельность, акцентируя внимание на налоговом бремени компании, расчет которого производится на основе первичной налоговой документации, формирование которой осуществляется в соответствии с локальными нормативными актами организаций. То есть, пользователями данной информации являются, в основном, менеджеры и учредители компании, то есть внутренние [7, с. 4].

Бухгалтерский учет ориентирован в основном на формирование первичных документов и учетных регистров, а также отчетности, потребителями информации которых больше являются внешние пользователи: потенциальные инвесторы, контрагенты и т.д. [8, с. 383].

В противовес этому можно отметить, что налоговый учет не только формирует информационную базу. Он способствует:

- более точному определению правильной налоговой базы для расчета налоговых платежей;
- соблюдения принципов справедливости и равенства при налогообложении;
- достижение финансового источника для общего бюджета государства;
- обеспечению защиты национальной промышленности и сельского хозяйства путем введения налогов и таможенных пошлин на импорт;
- стимулирование национальных и иностранных инвестиций путем введения низкой ставки налога на прибыль и налоговых скидок для поощрения инвестиций и учета временных разниц, которые могут возникать в результате таких налоговых скидок и/или налоговых льгот на определенный период.

Наиболее сложной сферой становления системы взаимодействия двух смежных видов учета является электронная торговля, поскольку она имеет ряд особенностей: отсутствие пространственных границ и сложности обеспечения высокого уровня безопасности бухгалтерской и налоговой информации.

Перспективы развития бухгалтерского и налогового учета возможны по следующим направлениям: определение проблем адаптации российского учета к международным стандартам финансовой отчетности и предложение путей их решения; аргументирование целесообразности сближения бухгалтерского и налогового учета в современных условиях [9].

На современном этапе развития рыночной экономики одной из основных задач любой организации является совершенствование управления организацией в целях наиболее полного использования имеющихся возможностей для улучшения ее работы, повышения эффективности производства и получения максимальной прибыли.

Одним из важнейших элементов, способствующих совершенствованию управления организацией является анализ внутренней информации, полученной на основе данных бухгалтерского и налогового учета [10, с. 153].

Таким образом, быстрое развитие глобализационных и цифровизационных процессов в экономике государства подтверждает утверждение о том, что в сложившихся условиях важное место в развитии хозяйствующих субъектов играет эффективная система взаимодействия между бухгалтерским и налоговым учетом. Основная цель данного взаимодействия – формирование достоверной во всех существенных моментах информации по налоговой базе с целью дальнейшего правильного исчисления налоговых платежей.

Литература

1. Омардибирова, М. С. Взаимосвязь и отличительные черты бухгалтерского и налогового учета финансовых результатов / М. С. Омардибирова, Ж. Б. Рабаданова // Вестник научной мысли. 2021. № 4. С. 39-42.
2. Караваева К. С. Возможные способы сближения бухгалтерского и налогового учета // Молодежный сборник научных статей «Научные стремления». 2019. №25. С. 33-37
3. Адигюзелов, Р. А. Налоговый и бухгалтерский учет: возможность совместимости налогоплательщиками / Р. А. Адигюзелов // Научный Альманах ассоциации France-Kazakhstan. 2020. № 1. С. 226-233.
4. Згонникова, Т. Ю. Формирование оптимальной модели сосуществования и взаимодействия систем бухгалтерского и налогового учета / Т. Ю. Згонникова, Л. Э. Мкртчян // Современный взгляд на науку и образование. – М.: Издательство «Перо», 2020. С. 206-210.
5. Агаев, Х. Ф. Проблема взаимодействия бухгалтерского и налогового учета / Х. Ф. Агаев, А. Х. Ибрагимова // Новая наука: Проблемы и перспективы. 2017. Т. 1. № 3. С. 3-5.
6. Джахая, М. Б. Взаимодействие бухгалтерского и налогового учёта: теоретические основы и практическая реализация / М. Б. Джахая. – М.:

- Негосударственное образовательное частное учреждение высшего образования «Московский экономический институт», 2020. С. 142-155.
7. Ткаченко, А. А. Взаимосвязь и отличительные черты бухгалтерского и налогового учета финансовых результатов / А. А. Ткаченко, Л. Н. Семькина // *Universum: экономика и юриспруденция*. 2018. № 5(50). С. 4-7.
 8. Слободняк, И. А. Бухгалтерский (финансовый) и налоговый учет: жизнь после вступления в силу новых ФСБУ / И. А. Слободняк // *Совершенствование налогового администрирования*. – Уфа: Уфимский государственный авиационный технический университет, 2020. С. 383-386.
 9. Нами Ф. Взаимодействие бухгалтерского и налогового учета [Электронный ресурс]. URL: <https://idaten.ru/economic/vzaimodeistvie-buhgalterskogo-i-nalogovogo-ucheta> (дата обращения: 26.10.2021)
 10. Смагина А. Ю. Проблемы интеграции налогового и бухгалтерского учета в России в условиях развития цифровой экономики // *Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования*. 2018. №1 (27). С. 153-161

**ВОСПИТАНИЕ ТОЛЕРАНТНОГО ОТНОШЕНИЯ К
ИНОЯЗЫЧНОЙ КУЛЬТУРЕ НА УРОКЕ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В
НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ**

FOSTERING A TOLERANT ATTITUDE TOWARDS FOREIGN
LANGUGAGE CULTURE AT THE ENGLISH LESSON IN PRIMARY
SCHOOL

УДК 372.881.111.1

Хрусталёва Наталья Владимировна

Студент

*5 курс, факультет «Педагогическое образование с двумя профилями
подготовки: начальное образование и иностранный язык»*

институт педагогики и психологии образования,

Московский городской педагогический университет,

Россия, г. Москва

Аннотация: Статья посвящена вопросу воспитания толерантного отношения к иноязычной культуре на уроках иностранного языка в начальной школе. В данной статье приводится актуальность заявленной проблемы в аспекте современного образования, раскрывается суть понятия «толерантность» и необходимость развития данного качества личности у младших школьников. В работе уделяется внимание преимуществам использования *информационно-коммуникативных технологий*, а также рассмотрению доступных каждому преподавателю электронных ресурсов, которые могут быть использованы в организации деятельности на уроке английского языка в начальной школе для помощи в достижении поставленной цели, в том числе в контексте страноведения.

Annotation: *The article is devoted to the issue of fostering a tolerant attitude to foreign language culture in foreign language lessons in elementary school. This article presents the relevance of the stated problem in the aspect of modern education, reveals the essence of the concept of "tolerance" and the need to develop*

this personality quality. The article focuses on the advantages of using information and communication technologies, as well as the consideration of electronic resources available to each teacher that can be used in organizing activities at the English lesson in primary school to help to achieve the goal, including in the context of country studies.

Ключевые слова: *толерантность, страноведение, культура, электронные ресурсы, начальная школа.*

Keywords: *tolerance, country studies, culture, electronic resources, primary school.*

Культурный шок зачастую становится причиной для непонимания, неприятия, а иногда и конфликта между людьми. Именно поэтому воспитание толерантности к проявлениям другой культуры является одной из самых актуальных проблем на сегодняшний день. В современном мире очень большое внимание уделяется общим ценностям и принципам, позволяющим обществу свободно развиваться в условиях мира и ненасилия, делается акцент на этике, терпимости к отличающимся взглядам и культурам, взаимопониманию и принятии друг друга.

Чтобы в полной мере осмыслить задачу формирования толерантного отношения у младших школьников, дадим определение термина «толерантность» – это проявление терпимости к чужим мнениям, верованиям, поведению [1]. На основе этого определения можем сделать вывод, что суть данного термина заключается в принятии таких аспектов как: духовным мир другого человека, его поведенческие установки, внешние данные и т.п. даже при условии того, что для самого наблюдателя это будет является чем-то новым и непонятным или даже полностью противоречить его привычному мировоззрению.

Толерантность – это та позиция, которую человек принимает, она становится его внутренней позицией и проявляется во внешний мир отдельно

взятой личности. Также она дает возможность достичь мир, ведет общество от культуры войны к культуре мира [2].

Как уже было сказано, проблема воспитания толерантного отношения является актуальной в современном мире, поэтому перед педагогами стоит задача обеспечить в процессе образования формирование у школьника необходимых для этого качеств.

Конечно, одним из самых ведущих социальных институтов в вопросе воспитания толерантного отношения у детей является школа. При рассмотрении данного вопроса школа главным образом ориентируется на Программу «Формирование установок толерантности сознания и профилактики экстремизма в российском обществе» [3]. Учитывая потребности современного общества, в школе должны быть созданы условия для формирования уважения как к своей культуре, так и культуре других народов.

Урок иностранного языка в школе безусловно может и даже должен являться средством воспитания толерантности. Ведь именно этот предмет школьной программы позволяет прикоснуться к культуре другой страны, посредством чего заложить основы формирования толерантного мировоззрения. В своем исследовании Апарина Ю.И. указывает, что посредством дидактической речи педагог оказывает воздействие на личность младшего школьника, способствуя формированию проявления толерантного отношения к представителям иноязычной культуры [4, с. 87].

Воспитание толерантного отношения к иноязычной культуре на уроке иностранного языка происходит посредством знакомства детей с элементами страноведения. Здесь роль педагога состоит в том, чтобы воспитать у обучающихся уважение, понимание и принятие особенностей других народов путем диалога культур. При обучении английскому языку в младших классах учитель прививает интерес и положительное отношение к зарубежным странам и дает общее представление об их культуре и жизненном укладе. Так как современный учитель выполняет множество ролей, то при организации

иноязычного общения и взаимодействия учащихся на уроке ИЯ, необходимо делать свою речь более «живой» и доступной, чтобы задействовать не только учебную, но и эмоциональную сферу учащихся [5, с. 97].

Конечно, каждый современный учебник английского языка содержит определенное количество информации страноведческого характера. Чаще всего это небольшие тексты о наиболее знаменитых личностях страны изучаемого языка, традиционных праздниках и основных достопримечательностях. Однако, стоит отметить недостаточность такого рода материалов, заключающегося в ограниченности предоставленной информации в современных учебных пособиях.

Для лучшего раскрытия педагогического потенциала страноведения, как способа формирования толерантности у младших школьников, можно использовать в работе различные электронные ресурсы.

На сегодняшний день абсолютно очевидны преимущества использования электронных ресурсов перед традиционными технологиями обучения. Известно, что использование информационно-коммуникативных технологий позволяет:

- «обеспечить положительную мотивацию обучения;
- проводить уроки на высоком эстетическом и эмоциональном уровне;
- повысить объем выполняемой на уроке работы в 1,5-2 раза;
- рационально организовать учебный процесс, повысить эффективность урока;
- осуществлять формирование новой культуры учебной деятельности, основанной на различных информационных технологиях;
- обеспечить гибкий доступ к различным справочным системам, электронным библиотекам, другим информационным ресурсам» [6].

Отличным помощником для преподавателя может стать электронный ресурс Liveworksheets. Он содержит большую коллекцию рабочих листов и интерактивных заданий на самые разные тематики, в том числе и по

страноведению. Такой формат поможет познакомиться с иностранной культурой или же закрепить знания интересным для обучающихся способом.

Платформа LearningApps также может помочь учителю организовать работу на уроке. Данный ресурс предоставляет широкие возможности не только использования уже существующих в общем доступе интерактивных заданий, но и составления собственных на любую тему.

Еще один электронный ресурс, который можно применять на уроках, посвященных страноведению – это Learnis. Он позволяет представить информацию в очень интересном для детей и актуальном на сегодняшний день формате квеста.

Итак, исходя из всего вышесказанного, мы можем сделать вывод о несомненной актуальности вопроса воспитания толерантной личности, в решении которого уроки иностранного языка играют немаловажную роль. Они дают возможность познакомить ребенка с иноязычной культурой, ее особенностями и традициями, что при использовании в работе электронных ресурсов можно сделать еще и в более продуктивном и интересном для детей формате.

Литература

1. Дмитриев Т.Д. Многокультурное образование. / Т.Д. Дмитриев - М.: Народное образование, 2010 г. – с. 208.
2. Макаренко, Ю. В. Воспитание толерантности у младших школьников на уроках английского языка / Ю. В. Макаренко, Я. Г. Кузьмина // Сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической молодежной конференции – Санкт-Петербург: ИП Плесканюк Татьяна Николаевна, 2017. – С. 35-41.
3. Павлова О.В. Воспитание толерантности на уроках иностранного языка / О.В. Павлова // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. - 2019. - № 1. - С. 70-73.
4. Апарина Ю.И. Педагогические условия формирования адаптивной речи студентов – будущих учителей начальных классов и иностранного языка

//Диссертация на соискание ученой степени кандидата педагогических наук/ Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова. Москва, 2006. – С. 226

5. Апарина Ю.И., Павлова А.С., Чистик А.А. Профессиональный жаргон учителя иностранного языка // Современное педагогическое образование. – 2021. – № 2. – С. 97-101
6. Котова, С. А., Зуденко, А. В. Электронные образовательные ресурсы в начальной школе // Вестник Шадринского государственного университета – 2020. - №2(46). – С. 117-121.

**ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВРЕМЕННЫХ ПСИХОЛОГО-
ПЕДАГОГИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ**

**MAIN DIRECTIONS OF MODERN PSYCHOLOGICAL AND
PEDAGOGICAL RESEARCH**

УДК 44.04.01

Хуай Лянлян

Студентка 2 курс, факультет «Музыкальное образование»

РГПУ им. Герцена

Россия, г. Санкт-Петербург

***Аннотация:** Исследования в психологи-педагогической области не только помогают установить хорошие отношения между учителем и учеником, но также помогают учителям понять психологические характеристики и процесс обучения учеников. Согласно психологи-педагогическим принципам, отношения учителя и ученика являются наиболее основными и важными межличностными отношениями в образовательном процессе. В этой статье авторами предпринимается попытка выявить основные психологи-педагогические принципы в современной системе образования.*

***Annotation:** Research in the field of psychology and teaching not only helps to establish a good relationship between teacher and student, but also helps teachers understand the psychological characteristics and learning process of students. According to psychology and pedagogical principles, the teacher-student relationship is the most basic and important interpersonal relationship in the educational process. In this article, the authors make an attempt to identify the basic psychology and pedagogical principles in the modern education system.*

***Ключевые слова:** психология, педагогика, методика преподавания, особенности преподавания, навыки, воспитание.*

***Keywords:** psychology, pedagogy, teaching methods, teaching features, skills, education.*

Равные отношения между учителем и учеником положительно влияют на развитие познания, эмоций и психического здоровья учеников. Хорошие отношения между учителем и учеником - важное условие для плавного развития учебной деятельности. Итак, как наладить хорошие отношения между учителем и учеником?

Поскольку учителя занимают доминирующее положение в преподавательской деятельности, это требует, чтобы мы сначала изменили наши традиционные концепции, отложили в сторону учительские рамки, проявили инициативу в подходе к ученикам и сформировали новый тип демократических, равноправных и основанных на сотрудничестве отношений между учителями и студентами. Период обучения в школе учеников средней школы приходится на возраст от 14 до 18 лет подросткового возраста, и этот этап является периодом быстрого физического и умственного развития, сильных эмоций и больших эмоциональных колебаний. Этот период также наиболее подвержен психологическим проблемам, поэтому учителю нужно уделять им больше внимания. Согласно соответствующим психологическим исследованиям, ученики больше всего любят дружелюбных и демократичных учителей; ученики больше всего ненавидят или даже негодуют на авторитарных учителей. Таким образом, учителя должны уважать учеников, ладить с учениками на равных, продвигать демократический стиль обучения, способствовать взаимному доверию между учителями и учениками и устанавливать дружеские отношения.

Кроме того, мы устанавливаем положительные ожидания учителей. Согласно «эффекту Розенталя», разные ожидания учителей будут иметь огромное влияние на учеников. Что касается взаимоотношений между учителем и учеником, ученики, от которых учителя ожидают большего, будут демонстрировать лучшую адаптируемость, большую жизнеспособность и большую тягу к знаниям. Напротив, ученики с заниженными ожиданиями, не смогли полностью раскрыть свой потенциал. При обучении различным предметам, в зависимости от сложности задания, учащиеся разного уровня

могут участвовать в упражнении, чтобы они могли почувствовать внимание и ожидания учителя и получить чувство выполненного задания. Необходимо дать ученикам почувствовать, что учителя могут относиться ко всем ученикам одинаково, и дать им почувствовать себя незаменимым членом группы, чтобы у каждого ученика было чувство принадлежности. Это естественным образом сделает отношения учителя и ученика более тесными, гармоничными, гармоничными и негласными.

При обучении обычно используется так называемая стратегия управляемого обучения, то есть учителя заранее формулируют процедуры обучения в соответствии с требованиями преподавания, а студенты учатся под систематическим обучением и непосредственным руководством учителя. Учителя говорят в классе, ученики слушают ниже, учителя активны, ученики пассивны, сложно мобилизовать энтузиазм и инициативу учеников в обучении. В сочетании с учебными характеристиками колледжей и университетов содержание каждого урока очень велико, и у студентов редко есть время и возможности говорить, задавать вопросы и обсуждать. Со временем у студентов формируется пассивная обучающая психология. В настоящее время большинство учеников средней школы - это те, у кого нет никакой надежды поступить в колледж или среднюю школу после завершения девятилетнего обязательного образования. У этих учащихся не выработалась хорошая учебная привычка на этапе девятилетнего обязательного образования. В результате происходит психологическое усиление страха, усталости и беспокойства; при обучении взрослых, поскольку студенты имеют длительный или короткий опыт работы и практический опыт, они имеют определенный базовый фон знаний, а также имеют глубокое понимание. Что касается направления профессиональных исследований и разработок, то, если стратегия обучения по-прежнему будет принята, эффект обучения неизбежно будет затронут, и это не будет способствовать развитию у студентов чувства любви к профессии.

Ввиду вышеуказанных проблем для достижения хороших результатов обучения необходимо обновлять или вводить новшества в методы обучения и стратегии обучения.

В процессе обучения необходимо обращать внимание на укрепление цели обучения и потребностей в обучении. Практика доказывает, что чем яснее конкретная цель, значение и ценность полученных знаний, тем больше они могут пробудить у студентов интерес к обучению и мобилизовать их учебный энтузиазм; отношение студентов к обучению и учебная деятельность неразделимы и напрямую влияют на учебный эффект. Когда учащиеся думают, что учебные материалы ценны и заслуживают изучения, и соглашаются с материалами, у них будет хорошее отношение к обучению, так что они могут проявлять энтузиазм, инициативу, усердие и желание преодолевать трудности в процессе обучения. Таким образом, учителя должны сознательно направлять учащихся к формированию хорошего отношения к обучению в процессе обучения; интерес генерируется и развивается на основе потребностей. Когда люди заинтересованы в определенной вещи или деятельности, они проявляют положительное отношение к этому и с энтузиазмом контактируют и наблюдают за этими вещами, активно участвуют в деятельности. Американский психолог Лазарос сравнительно изучил влияние интереса и интеллекта на эффекты обучения и обнаружил, что интерес может побуждать студентов учиться активнее и усерднее, чем интеллект. Поэтому в процессе обучения учителя должны уделять внимание развитию и стимулированию интереса учащихся к обучению различными способами, улучшая субъективную инициативу учащихся и поощряя учащихся к осознанному обучению, чтобы улучшить эффект обучения.

Литература:

1. Ли Боси, Ян Гоцай. Педагогическая психология [М]. Шанхай: издательство Восточно-Китайского педагогического университета, 2001.

2. Хань Сюйхуа, Чжан Найчжэн. Развитие и стимулирование мотивации к обучению на основе принципов педагогической психологии. Журнал Шаньсиского университета традиционной китайской медицины [J] .2001, (2).

3. Хэ Ю Яо. Применение педагогической психологии в преподавании профессиональных базовых курсов. Журнал Северо-Западного политехнического университета [J] .2000, (4).

4. Ху Шаохуа. Размышления о способах обучения специалистов по туризму в высшем профессиональном образовании. Сеть документов по менеджменту, 2009-1-6.

5. Цзо Мэйшэн. Необходимость и контрмеры для усиления просвещения по вопросам психического здоровья учащихся средних школ в новой ситуации. Веб-сайт школы науки и технологий Хэфэй Китайской академии наук, 2006-8-17

**МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ ИСКУССТВУ В РОССИЙСКИХ
УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЯХ**

**ART TEACHING METHODS IN RUSSIAN EDUCATIONAL
INSTITUTIONS**

УДК 1174

Цю Юэ

Студентка Аспирантуры,

1 курс Искусствоведение (Техническая эстетика и дизайн)

«Санкт-Петербургский государственный университет промышленных технологий и дизайн»

Россия, г. Санкт-Петербург

***Аннотация:** В данной статье рассматриваются специфические особенности обучения искусству в России, основные плюсы и минусы, а также сходства и различия с китайской системой образования. Из-за различных обычаев, культур и концепций, между китайским художественным образованием и русским художественным образованием существует большая разница. Существуют большие различия в системе образования, способах обучения и методах обучения. Изучая различия, мы можем прояснить сильные и слабые стороны каждого, чтобы усвоить суть зарубежного художественного образования, сохраняя при этом наши собственные сильные стороны в художественном образовании.*

***Abstract:** This article examines the specific features of art education in Russia, the main pros and cons, as well as the similarities and differences with the Chinese education system. Due to different customs, cultures and concepts, there is a big difference between Chinese art education and Russian art education. There are great differences in the education system, teaching methods and teaching methods. By exploring the differences, we can clarify the strengths and weaknesses of each in order to internalize the essence of overseas art education, while maintaining our own strengths in art education.*

Ключевые слова: Китайско-русская культура, художественное образование, обучение искусству, личностный рост, независимость, характеристики, методы преподавания.

Key words: Chinese-Russian culture, art education, art teaching, Personal growth, independence, characteristics, teaching methods.

И Китай, и Россия подчеркивают роль художественного образования и считают, что художественное образование оказывает важное влияние на продвижение обучения талантов. Художественное образование может позволить учащимся глубже понять свою национальную культуру в процессе контакта и познания искусства и сформировать своего рода культурную идентичность. Художественное образование также способствует развитию у учащихся способности к эстетической оценке и способности художественного восприятия.

Художественное образование в России имеет прекрасные культурные и исторические традиции, оно не только занимает важное место в истории мирового образования, но и положительно влияет на образование многих стран, в том числе и Китая. Развитие и популяризация художественного образования в России постоянно продвигается к высшим духовным ценностям и сформировала роль всей России в мировом художественном образовании.

В связи с постоянным развитием современного художественного образования в России, индивидуализированные и гуманизированные образовательные концепции, которые оно защищает, сконцентрированы и заметно отражены в системе учебных программ, что способствует дальнейшему углублению и совершенствованию системы художественного образования.

(1) Пространство для самостоятельного обучения и индивидуального роста.

Подавляющее большинство художественных специальностей в современной России подчеркивают способность к самостоятельному

обучению и индивидуальный дух студентов. Строгое и почти исследовательское обучение является его образовательной традицией, но, оно также предусматривает для студентов столько же учебных часов, сколько и время для самообучения, при этом будучи строгим. Учителя должны выдвигать определенные цели макрообучения. Учащиеся могут проводить более свободное и независимое обсуждение и обучение в соответствии с макроуправлением учителей. После завершения учителя должны давать целевые указания и комментарии.

(2) Тесная интеграция художественной практики и природы.

Российское художественное образование фокусируется на художественной практике, уделяя особое внимание обучению студентов формированию определенных необходимых художественных качеств и хороших всеобъемлющих качеств в обществе и природе. В частности, студенты, изучающие изящные искусства, должны проходить курсы естественной практики в течение 4–5 недель каждый год. С конца июня до начала августа каждого года есть установленное время для полевой практики. Отдых, учеба и социальная практика занятия в стационарных санаториях возле лесов и озер. Эта работа очень важна для студентов, изучающих изобразительное искусство. Кроме того, в учебной программе есть практические связи, такие как учебная практика, школьная практика и период музейной практики, а количество часов, отведенных на данный тип работы очень велико.

Русские семьи обычно придают большое значение развитию у детей художественных интересов и увлечений и не уделяют времени развитию у детей художественной чувствительности и признательности. Собственные высокие артистические достижения родителей в первую очередь служат примером для детей. Помимо создания и использования семейной среды, россияне также придают большое значение полноценному использованию социальных и культурных объектов, чтобы заражать и вдохновлять детей искусством. Театры, концертные залы и художественные выставочные залы -

все это места, часто посещаемые российскими семьями. Руководство и влияние родителей на доступ их детей во Дворец искусства слегка улучшают художественные достижения детей. Кроме того, по выходным и праздникам родители часто водят своих детей в парки и загород, чтобы почувствовать красоту природы, петь, рисовать, читать и медитировать на природе, а также рассматривать красоту природы как часть эмоционального воспитания и эстетического воспитания.

У России есть глубокая основа художественного образования, долгая история, тщательное преподавание и сильные учителя, а ее стоимость составляет от одной четверти до одной трети других художественных школ в Европе и США; в России есть большое количество международных школ. Кроме того, существуют всемирно известные художественные школы с многолетней историей, такие как Академия изящных искусств им. Сурикова, Музыкальная академия им. П.И. Чайковского и Санкт-Петербургская консерватория. В то же время красивая природа России и гуманистическая среда создают уникальную атмосферу.

Россия имеет долгую историю и глубокую образовательную базу в области искусства, включая музыку, изобразительное искусство, дизайн, танцы и т. Д., А ее мастера искусства всемирно известны. Такие известные и любимые музыканты, как Чайковский, Римский, Рахманилов, Гноссини, художники Репин, Шишкин и др. Всемирно известные достижения русского искусства повысили гордость и уверенность людей в своем национальном художественном образовании, что потенциально может стимулировать энтузиазм и интерес людей к изучению искусства.

На настоящем этапе развития российского и китайского художественного образования интерес к вопросам методологии и ее влияния на китайскую школу живописи имеет важное значение и обуславливает дальнейшие перспективы развития обеих систем. Исследование влияния русского живописного искусства на «рождение» новых подходов в китайской традиционной живописи и концепций ее нового понимания, развивающегося

как в условиях русской эмиграции, так и на основе методологических изысканий в рамках развития китайской и русской школ изобразительного искусства, показывает, что интеграция традиций предвосхищает раскрытие новой специфической сущности традиционной изобразительной концепции художественного образования Китая, которая может быть реализована в контексте новых художественных методов, подходов и способов. Международные обмены и сотрудничество в области высшего художественного образования имеют большое значение для поддержания жизнеспособности искусства. Обучение искусству в России имеет уникальные особенности и может благотворно повлиять на развитие художественных талантов на территории КНР.

Литература:

1. Ли Чунхуэй: «Русское традиционное искусство и современное национальное сознание», «Журнал колледжа Хулунбайер», 2004 г., том 12, № 1, [стр. 84-85].
2. Ли Чунхуэй: традиционное русское искусство и современное национальное сознание, Журнал колледжа Хулунбуир, том 12, выпуск 1, 2004 г., [стр. 84].
3. Хуан Цзуолинь: «Исследование современного художественного образования в России», «Журнал Чунцинского педагогического университета (издание по философии и общественным наукам)», 2004 г., выпуск 5, [стр. 116-118].
4. Цзян Янь: «Недавнее состояние художественного образования в колледжах и университетах моей страны и меры противодействия развитию», «Журнал педагогического колледжа Юйлинь», 2017 г., приложение 27, [стр. 133-134].
5. Чанг Ниншэн «История искусства и художественное образование». Жэньминьский университет Китая Press, 2004.

6. Надаша «Сравнительное исследование реформы учебной программы китайско-российского педагогического образования» Учебная программа и теория преподавания Харбинского нормального университета № 09, 2012

**ФОРМА ДОГОВОРА БАНКОВСКОГО СЧЕТА И ПОРЯДОК ЕГО
ЗАКЛЮЧЕНИЯ. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПО ДОГОВОРУ
БАНКОВСКОГО СЧЕТА**
FORM OF BANK ACCOUNT AGREEMENT AND PROCEDURE FOR
ITS CONCLUSION. LIABILITY UNDER THE BANK ACCOUNT
AGREEMENT

УДК 34

Кузьминова Анна Викторовна

*студентка магистратуры 2 курса
юридического института «Белгородского
государственного национального
исследовательского университета»
Россия, г. Белгород*

***Аннотация:** В статье анализируются особенности формы договора банковского счета и специфика его заключения. Выделяются особенности ответственности по договору банковского счета. В сущности работы приводятся взгляды правоведов на развитие данных отношений, анализируется возможность отнесения данного договора к публичному и его отличия от такого вида договора. Также анализируется специфика открытия банковского счета в зависимости от назначения и субъекта, с которым он заключается. Автор анализирует особенности ответственности банка-посредника при нарушении расчетов по банковскому счету. Выделяются проблемные аспекты по реализации норм и условий данного договора, которые ведут к потребности совершенствования законодательства в данном виде правоотношений.*

***Abstract:** The article analyzes the features of the form of the bank account agreement and the specifics of its conclusion. The features of liability under the bank account agreement are highlighted. In the essence of the work, the views of jurists on the development of these relations are given, the possibility of classifying this*

contract as public and its differences from this type of contract is analyzed. The specifics of opening a bank account are also analyzed, depending on the purpose and the entity with which it is concluded. The author analyzes the specifics of the intermediary bank's liability in case of violation of settlements on a bank account. The problematic aspects of the implementation of the norms and conditions of this agreement are highlighted, which lead to the need to improve legislation in this type of legal relationship.

Ключевые слова: *банковский счет, договор, порядок заключения договора, ответственность по договору, банк, клиент.*

Key words: *bank account, contract, contract conclusion procedure, contract liability, bank, client.*

На современном этапе развития договорные отношения по банковским денежным счетам получают активное развитие в нашем государстве. Такие отношения представляют собой взаимоотношения по поводу перечисления денежных средств кредитными организациями либо зачетов взаимных требований, в сущности.

Для того, чтобы отношения начали формироваться и приобрели характер взаимных прав и обязанностей клиент должен заключить договор с банком. Открытый счет в банке порождает появление определенных взаимных обязательств между клиентом и банком. Становление договорных отношений между банком и клиентом предполагает наличие возможности у клиента самостоятельно в любой момент распоряжаться своими денежными средствами. В целом отношения по поводу безналичного денежного обращения предусматривают определенные обязательства банка перед своим клиентом непосредственно.

Банк в процессе реализации данных отношений имеет право пользоваться денежными средствами клиента, но при этом, не создавая препятствий для использования клиентом своих денежных средств в любое время. Такие договорные отношения демонстрируют движение денежных

средств, как физического, так и юридического лица, в частности. Банк принимает решение по договору взять на себя ответственность по решению вопросов, связанных с денежными средствами клиента. Так, это обязанность по предоставлению денежных средств в любой момент клиенту, а также оказание иных услуг и обязательств клиенту [5, с.34].

Итак, охарактеризуем данный договор и отметим основные его признаки. Особенностью данного договора следует считать его специфический предмет. Так, к предмету договора банковского счета следует относить денежные средства, которые клиент передает банку для дальнейших операций по ним. Банк имеет право пользоваться данными средствами в пределах действия договора, но право собственности по договору на денежные средства у него не возникает. Клиент имеет обязательственное право в данном случае по договору.

Далее рассмотрим второй специфический признак по договору, который характеризуется, как срок по договору. Исследуемый вид договора может заключаться, как на неопределенный срок, так и на конкретный временной промежуток [5, с.36].

По договору банковского счета владельцами могут быть признаны как физические, так и юридические лица. Исследуемые правоотношения имеют такие характеристики, как консенсуальность, безвозмездность и взаимность. Консенсуальность проявляется в договоре с той точки зрения, что факт заключения договора имеет место быть тогда, когда подписано соглашение между владельцем счета и банком, который берет на себя обязательства по исполнению данного договора.

Если в договоре определены условия оплаты определенных услуг банка, то клиент в соответствии с гражданским законодательством берет на себя ответственность за исполнение данных условий [5, с.39].

Данный факт свидетельствует нам о том, что договор банковского счета преимущественно заключается на безвозмездной основе. Ряд ученых вместе с тем замечают, что по рассматриваемому нами договору банк перечисляет

проценты клиенту, по той причине, что пользуется его деньгами, а клиент в свою очередь платит денежные средства за обслуживание и расчеты в определенном проценте.

Кроме того, признак возмездности отмечается и в том случае, если стороны договорились взаимно об отмене платы по данному договору, но и об отмене уплаты процентов по нему.

Данный договор в целом предусматривает наличие взаимных обязанностей по нему. Так, клиент должен, к примеру, обязательно пользоваться собственным счетом. Вместе с тем, если клиент не использует в течение года свой счет, то банк обладает право расторжения договора и закрытия счета в одностороннем порядке. Исходя из этого очевидно, что стороны обладают взаимными правами и обязанностями по данному виду договора.

Также стоит рассмотреть в рамках статьи вопрос публичности данного договора. По данному вопросу у ученых существует несколько мнений. К примеру, ряд ученых отмечают, что подобный договор не может признаваться в полной мере публичным, а нормы гражданского законодательства не могут применяться в полной мере по публичному договору к договору банковского счета. Ряд специалистов в области права, напротив, отмечают, что договор считается публичным в том случае, когда гражданин является стороной по договору и не может признаваться таковым, если клиентом будет юридическое лицо.

Данный вопрос весьма сложен и неоднозначен. Условия по банковскому счету, которые выдвигает клиент, обладают обязательным характером для всех клиентов по определенному виду счета, как настоящим, так и будущим. Исходя из этой дефиниции, договор банковского счета должен признаваться публичным. Клиент, желая заключить договор банковского счета, должен заключить его на тех условиях, которые предлагает банк непосредственно, что немаловажно при характеристике договора, как публичного [5, с.46].

Нормативным документом Центрального Банка России установлены определенные виды банковских счетов, в частности. Например, если договор заключает нотариус, занимающийся частной практикой, то он должен обязательно открыть расчетный счет, и не может открывать текущие счета для осуществления собственной, профессиональной деятельности. Отношения по поводу счета доверительного управления имеют целью урегулировать отношения по вопросам доверительной деятельности. Простой гражданин уже не обладает правом открытия такого счета. Исходя из сказанного, очевидно, что не каждый вид счета и договора по нему доступен в целом клиенту.

Отличием договора банковского счета от публичного договора также считается тот факт, что публичный договор всегда имеет определенную (стабильную) цену по договору, в то время как стоимость услуг по исследуемому виду договора всегда различна и имеет отличие по каждому конкретному виду счета.

Также стоит заметить, что очень важным считается соблюдение принципа свободы договора по данному рассматриваемому виду договора. Данный факт свидетельствует нам о том, что стороны правоотношений на самостоятельной основе вступают во взаимоотношения по реализации условий договора, по выбору разновидности договора. Открытие счета реализуется на условиях, которые закреплены обеими сторонами правоотношений. Отличием от публичного договора здесь является тот факт, что условия по нему должны быть одинаковыми, что не соответствует условиям по договору банковского счета.

Договор банковского счета является некой предпосылкой для воплощения необходимых кредитных и расчетных правоотношений. Вместе с тем данный договор не может относиться к расчетным правоотношениям, потому как все расчеты осуществляются уже в тот момент, когда счет в банке открыт клиентом.

Весьма спорным и сложным считается вопрос ответственности по договору банковского счета. Гражданское законодательство не установило четко степень ответственности по данному виду договорных отношений. Указанная практика породила большое количество правовых дискуссий по данному вопросу, а именно по вопросу размера начисления процентов по данному договору и применение гражданского законодательства в данном случае [5, с.47].

Стоит заметить, что в первую очередь по данному виду договора применимы нормы ответственности за нарушения обязательств. Согласно нормам гражданского законодательства, лицо должно обязательно нести ответственность, если имеет вину, кроме ситуаций, которые прямо определены законом, где закреплена иная степень ответственности в частности.

Также данная статья закрепляет, что лицо, которое реализует предпринимательскую деятельность несет ответственность в случае неисполнения обязательств, если не докажет, что неисполнение обязательств не реализовалось ввиду обстоятельств непреодолимой силы, т.е. наличия непредвиденных обстоятельств, которые не было возможности предотвратить.

Подобными обстоятельствами не могут считаться такие аспекты, как отсутствие денег у должника, отсутствие нужного товара для выполнения условий договора и прочие подобные аспекты.

Итак, очевидно, что гражданское законодательство закрепляет повышенную ответственность для субъектов предпринимательской деятельности. К таким субъектам без сомнения относится и сам банк, который воплощает разнообразные банковские операции. Указанный принцип в ряде ситуаций подвергался сомнениям, потому как ряд ученых отмечали, что банк находится в привилегированном положении, потому как в силу норм гражданского законодательства в нарушениях преимущественно следует доказать прямую вину банка как определенного нарушителя.

Российское законодательство закрепляет конструкцию ответственности банка в разных правоотношениях, которая достаточно сильно отличима от зарубежной конструкции непосредственно.

Так, в первую очередь национальное законодательство закрепляет всю полноту ответственности за нарушение правил банков при реализации последним расчетных операций, что утверждается нормами законодательства. Гражданским законодательством закрепляется, что ответственность банка наступает при совершении расчетных операций без наличия вины [4, с.50].

Вторым отличительным аспектом следует считать тот факт, что каждый банк, несет ответственность не только за свои действия, но также и за действия иных сторонних организаций, которые принимают участие в переводе денежных средств и в реализации обязательств по договору. К подобным лицам следует относить банк-посредник, Почту России либо иную организацию, которая обслуживает с информационной точки зрения банки в целом.

Следующим аспектом следует назвать тот факт, что степень ответственности и ее размер при нарушении расчетных операций может уменьшаться в соответствии с нормами гражданского законодательства с учетом степени вины плательщика.

Гражданское законодательство закрепляет обязанность банка уплатить проценты в порядке, который закреплен законодательно, если со счета клиента незаконно списались деньги либо не выполнены указания клиента о перечислении денежных средств, которые он заявлял.

Зачисление денежных средств, а также перечисление и выдача осуществляется в определенные сроки, которые закреплены законодательно. В ситуации, когда допускается определенная просрочка либо иные нарушения, то банк должен обязательно уплатить неустойку в размере, который равен учетной ставке банковского процента.

Анализируя примеры судебной практики, становится вполне очевидным, что подобное правило может быть применимо только тогда, когда

задержка отмечалась во внутрибанковских расчетах. Также данное правило применимо, если имелась задержка по межбанковскому счету и денежные средства не были перечислены в определенный срок между банком-посредником и банком-плательщиком.

Такое положение делает клиента зависимым от наличия денежных средств у банка-плательщика и банка-посредника. Кроме того проявляется зависимость от факта передачи банком платежного поручения, полученного от клиента [4, с.53].

Стоит отметить, что в данной ситуации определяется субъект ответственности по договору, которым может быть, как банк-посредник, так и банк-плательщик.

Банк-плательщик в данной ситуации не будет нести ответственность за неисполнение обязательства банка-посредника, потому как при межбанковских расчетах вся полнота ответственности возложена на сторонний банк.

Вместе с тем, такое правило невозможно обозначить как верное, потому как сторонами по исследуемому нами договору следует считать клиента и банк-плательщика. Взаимоотношения с банком-посредником представляют собой иной тип взаимоотношений.

На основании норм гражданского законодательства, в случае наличия вины по расчетным операциям банка-посредника, он должен нести всю полноту ответственности за данный факт просрочки и обязан уплатить все необходимые проценты клиенту [4, с.57].

Гражданское законодательство закрепляет, что сбой в процессе реализации платежного поручения, который связан с воплощением расчетных операций, дает возможность судом накладывать ответственность на банк перед клиентом. Банк также должен нести ответственность в том случае, если он незаконно удерживает остаток средств на счете клиента либо не исполняет иные поручения по счету. Такая ответственность регулируется нормами статьи 395 ГК РФ, потому как применение статьи 856 ГК РФ уже не будет

допустимо, поскольку договорные правоотношения между клиентом и банком окончились [6, с. 35].

Итак, сделаем следующие выводы на основании нашего анализа:

В момент заключения договора банковского счета клиент вступает в правоотношения с конкретным банком. У данного банка имеется право привлекать к расчетам сторонние банки и организации непосредственно и обращаться с деньгами клиента, но, не приобретая на них право собственности.

Обязательство считается выполненным ровно в тот момент, когда денежные средства зачислены на конкретный счет получателя, что закреплено в нормативных правовых документах национального законодательства [3, с.44].

Также нормативными правовыми документами закреплено признание операции, выполненной ровно в тот момент, когда денежные средства перечислены, а движение в соответствии с платежным поручением реализовывается.

Полагаем вполне уместным, что в случае каких-либо нарушений по договору банковского счета, клиент имеет право обратиться в банк для решения всех вопросов. Наличие посредников для реализации его операций у банка его не должно интересовать, потому как правоотношения у него возникают непосредственно с одним банком [3, с.45].

Общие положения по обязательствам отсылают к статьям 846 и 857 гражданского кодекса РФ, а также это устанавливает и глава 45 и 46 ГК РФ, которая посвящена расчетам.

Ответственность банка перед клиентом закрепляется в двух формах, а именно банк обязан возместить убытки клиенту, если они имеются, а также обязан заключить договор с клиентом, если он этого желает. Убытки должны возмещаться и в том случае, когда банк разгласил данные, относящиеся к банковской тайне. Уровень и размер возмещения убытков определен в гражданском законодательстве, в главе 25 кодекса.

Очевидно, что такие договоры имеют немало специфических особенностей и дискуссий относительно их правовой сущности и правовых характеристик.

Библиографический список

1. Российская Федерация. Законы. Конституция Российской Федерации: текст. с изм. и доп. вступ. в силу с 01.07.2020: [принята всенародным голосованием 12.12.1993]. - Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс. – Текст: электронный.

2. Российская Федерация. Законы. Гражданский кодекс Российской Федерации: текст. с изм. и доп. вступ. в силу с 31.07.2020: [принят Государственной Думой от 30.11.1994: одобрен Советом Федерации 08.12.2006]. - Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс. – Текст: электронный.

3. Брагинский М.И., Витрянский В.В., Договорное право. Книга 5, Том 2. М.: Статут, 2019. - 736 с.

4. Сергеев А.П. Гражданское право: учебник: том 2. М.: РГ-Пресс, 2019. - 873 с.

5. Козлова Е.Б. Договорное право: общие положения: учебное пособие / Федеральное образовательное учреждение высш. проф. образования «Всероссийский гос. ун-т юстиции (РПА Минюста России)». - Москва: ВГУЮ (РПА Минюста России), 2019. - 150 с.

6. Пыхтин С.В. Новеллы совершенствования законодательства о банковских счетах // Банковское право. - 2019. - № 5. - С. 35-46.

**ВОПРОСЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЕДИНОЙ СИСТЕМЫ
ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МВД РОССИИ**

ISSUES OF THE FUNCTIONING OF A UNIFIED SYSTEM OF
INFORMATION AND ANALYTICAL SUPPORT FOR THE ACTIVITIES OF
THE MINISTRY OF INTERNAL AFFAIRS OF RUSSIA

УДК 004.056

Завгородний Евгений Николаевич,

*заместитель начальника центра информационных технологий, связи и
защиты информации*

*Управление Министерства внутренних дел Российской Федерации по
Камчатскому краю*

Россия, г. Петропавловск-Камчатский

***Аннотация:** В статье описывается состояние информационного обеспечения деятельности органов внутренних дел, особенности развития информационных систем в предшествующий формированию единой информационно-аналитической системы обеспечения деятельности органов внутренних дел период. Указана основная нормативная правовая база, в соответствии с которой эксплуатируется информационная система. Рассмотрены основные предпосылки к утверждению Концепции создания единой системы информационно-аналитического обеспечения деятельности органов внутренних дел. Обозначены основные принципы реализации Концепции, включающие в себя централизацию информационных ресурсов, унификацию используемого программного обеспечения, меры по модернизации информационных систем и по обеспечению безопасности циркулирующей в ней информации. Перечислены основные компоненты информационной системы: центры обработки данных, реализованные на базе облачной архитектуры модели SaaS, транспортная среда на основе коммуникационного оборудования и каналов передачи данных, прикладные*

сервисы обеспечения деятельности для повседневного и специализированного использования, а также подсистемы межведомственного взаимодействия и информационной безопасности. Детально рассмотрена подсистема информационной безопасности, как одна из компонентов структуры информационной системы. К организационным компонентам отнесены распределение ответственности за обработку информации ограниченного доступа в информационной системе и проведение профилактических мероприятий по повышению компьютерной грамотности сотрудников, а также к осознанию необходимости принятия мер по информационной безопасности при работе в информационных системах. К техническим компонентам отнесено использование средств антивирусной безопасности, средств криптографической защиты информации, средств защиты информации от несанкционированного доступа, средств реагирования на компьютерные атаки и инциденты безопасности. Сделан вывод о функционировании информационной системы

Annotation: *The article describes the state of information support for the activities of internal affairs agencies, the features of the development of information systems in the period preceding the formation of a unified information and analytical system for ensuring the activities of internal affairs agencies. The main regulatory legal framework according to which the information system is operated is indicated. The main prerequisites for the approval of the Concept of creating a unified system of information and analytical support for the activities of internal affairs agencies are considered. The basic principles of the Concept implementation are outlined, including the centralization of information resources, the unification of the software used, measures to modernize information systems and to ensure the security of information circulating in it. The main components of the information system are listed: data processing centers implemented on the basis of the cloud architecture of the SaaS model, transport environment based on communication equipment and data transmission channels, application services for providing activities for everyday and specialized use, as well as subsystems of interdepartmental interaction*

and information security. The information security subsystem is considered in detail as one of the components of the information system structure. The organizational components include the distribution of responsibility for the processing of restricted access information in the information system and the implementation of preventive measures to improve the computer literacy of employees, as well as awareness of the need to take measures for information security when working in information systems. The technical components include the use of anti-virus security tools, cryptographic protection of information, means of protecting information from unauthorized access, means of responding to computer attacks and security incidents. The conclusion about the functioning of the information system is made

Ключевые слова: *информационная безопасность, органы внутренних дел, информационные системы, несанкционированный доступ, центр обработки данных, облачная архитектура, межведомственное взаимодействие, государственные услуги*

Keywords: *information security, internal affairs agencies, information systems, unauthorized access, data processing center, cloud architecture, interagency cooperation, material and technical support, government services*

Развитие информационного обеспечения деятельности органов внутренних дел на протяжении нескольких десятилетий ограничивалось необходимостью получения доступа к региональным (районным) информационным ресурсам. Изначально созданные и введенные в эксплуатацию информационные системы местного назначения органов внутренних дел (ОВД) имели децентрализованный характер, не претерпевали годами колоссальных изменений, дорабатывались в рамках первоначально созданного проекта.

Активное развитие технологий во всех сферах жизнедеятельности современного общества диктует необходимость их внедрения и в деятельность ОВД, своевременного развития информационных ресурсов и их модернизации [5, с. 1].

Федеральным законом Российской Федерации от 07.02.2011 № 3-ФЗ «О полиции» определено, что полиция в своей деятельности обязана использовать достижения науки и техники, информационные системы, сети связи, а также современную информационно-телекоммуникационную систему, так как современные условия деятельности ОВД неразрывно связаны с использованием информационно-телекоммуникационных технологий.

Приказом МВД России от 30.03.2012 № 205 утверждена Концепция создания единой системы информационно-аналитического обеспечения деятельности (ИСОД) МВД России, направленная на обеспечение реализации в системе МВД России государственной политики Российской Федерации в области информатизации, связи и технической защиты информации.

Согласно Концепции, целью создания ИСОД МВД России является повышение уровня информационно-аналитического обеспечения, увеличение количества видов получаемой информации, ее актуализация и структурирование, обеспечение возможности качественного поиска [1, с. 4].

В создание ИСОД МВД России заложен ряд принципов:

- централизованное управление разработкой, внедрением и сопровождением ИСОД МВД России на основании единой технической политики с учетом отраслевых государственных, национальных и адаптированных к отечественным условиям международных стандартов;
- унификация системного программного обеспечения, систем управления базами данных и прочих лицензионных программных и программно-аппаратных средств;
- централизация и интеграция информационных ресурсов, ранее созданных специализированных территориально распределенных автоматизированных систем и информационных систем;
- совместимость информационных систем МВД России;
- информационная безопасность и защита персональных данных в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации;

- модернизация используемых информационных систем и разработка новых компонентов ИСОД МВД России с учетом максимально возможного сохранения существующих программно-технических средств;
- экономическая целесообразность, основанная на обоснованности финансовых затрат на создание, развитие и эксплуатацию ИСОД МВД России.

Эксплуатация ИСОД МВД России осуществляется в соответствии с требованиями Федерального закона «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 № 149-ФЗ, Федерального закона «О персональных данных» от 27.07.2006 № 152-ФЗ, приказа ФСТЭК России от 11.02.2013 № 17 « Об утверждении Требований о защите информации, не составляющей государственную тайну, содержащейся в государственных информационных системах», приказа ФСБ России от 10.07.2014 № 378 «Об утверждении Составы и содержания организационных и технических мер по обеспечению безопасности персональных данных при их обработке в их информационных системах с использованием средств криптографической защиты информации, необходимых для выполнения установленных Правительством Российской Федерации требований к защите персональных данных для каждого из уровней защищенности».

Структурно ИСОД МВД России состоит из 6 основных функциональных компонентов:

- *системы центров обработки данных*, совмещающих в себе функционирование различных информационных систем и сервисов;
- *транспортной среды*, позволяющей осуществлять взаимодействие между информационными системами, сервисами и автоматизированными рабочими местами пользователей;
- *прикладных сервисов* обеспечения оперативно-служебной деятельности подразделений;

- *подсистемы обеспечения межведомственного взаимодействия*, в том числе при предоставлении государственных услуг населению;
- *подсистемы обеспечения информационной безопасности*.

В системе центров обработки данных ИСОД МВД России используется модель облачной архитектуры Software as a Service (SaaS), в которой программное обеспечение представляется как услуга, сервис. В данной модели удаленные пользователи работают с информационной системой, как с приложением, через веб-интерфейс программы-браузера. Облачная архитектура состоит из вычислительных средств обработки информации, систем хранения данных, и программно-технических комплексов единого информационного пространства, обеспечивающая в совокупности централизованное управление внедрением и сопровождением информационных систем, возможность унификации программного обеспечения, перспективную интеграцию информационных ресурсов [4, с. 131-132].

Транспортную составляющую ИСОД МВД России определяют коммутационное оборудование, а также каналы связи, как собственные, так и предоставляемые операторами-провайдерами в качестве услуг связи. Также, к транспортной среде можно отнести программно-аппаратные комплексы криптографической защиты информации, обеспечивающие защиту данных в выделенных каналах связи. Транспортная инфраструктура предусматривает техническую реализацию доступа к сервисам ИСОД МВД России как со стационарных рабочих мест пользователей, так и с планшетных (мобильных) компьютеров удаленного доступа.

Сервисы (приложения) ИСОД МВД России по своему назначению делятся на *сервисы обеспечения повседневной деятельности* и *сервисы для обеспечения оперативно-служебной деятельности*. Повседневные сервисы используются всеми сотрудниками ОВД и имеют общедоступный, необходимый для ежедневного использования и упрощения деятельности пользователя функционал (справочник сотрудников ОВД, электронная почта,

сервис электронного документооборота, сервис видеоконференцсвязи). Сервисы оперативно-служебной деятельности предназначены для информационного обеспечения деятельности конкретной службы или направления, доступ к которым предоставляется исходя из служебной необходимости (сервисы для оперативного блока подразделений информационно-поискового характера, сервисы подразделений охраны общественного порядка информационно-накопительного характера, сервисы государственной инспекции безопасности дорожного движения и подразделений миграции, сервисы тыловых служб, правовых и организационно-штатных подразделений, сервисы статистики и учета).

Подсистема обеспечения межведомственного взаимодействия функционирует с использованием введенных в эксплуатацию компонент системы межведомственного электронного взаимодействия (СМЭВ 3.0), в том числе информационно-технологических и телекоммуникационных компонент инфраструктуры электронного правительства, результатом создания которой стало более эффективное выполнение функций по предоставлению государственных услуг за счет снижения времени и трудоемкости операций по обработке информации, исключения ее дублирования [3, с. 202].

Подсистема информационной безопасности ИСОД МВД России представляет собой совокупность аппаратных, программных и технических средств обеспечения комплексной безопасности информации. Включает в себя сервис управления доступом к информационным ресурсам и системам, использование которого подразумевает сквозную идентификацию и аутентификацию пользователя для реализации санкционированного доступа к сервисам. В совокупности с данным сервисом, на каждом автоматизированном рабочем месте пользователя проводится комплекс организационно-технических мероприятий, предусмотренных нормативными актами регуляторов в сфере информационной безопасности,

Так, к указанным мероприятиям можно отнести ввод в эксплуатацию:

- средств антивирусной защиты под централизованным управлением серверов администрирования;
- программно-аппаратных средств криптографической защиты информации для обеспечения защиты информации при ее передаче по каналам связи, под управлением региональных центров администрирования защищенной сетью;
- средств защиты информации от несанкционированного доступа, обеспечивающих защиту от несанкционированных подключений незарегистрированных носителей, несанкционированного входа в операционную систему и достаточный аудит безопасности информации на рабочем месте, реализующих ведомственную политику по защите от несанкционированного получения информации;
- систем мониторинга и выявления последствий сетевых компьютерных атак, реагирования на инциденты информационной безопасности;
- средств обеспечения функционирования и безопасного использования сертификатов электронной подписи.

Однако, для бесперебойного функционирования информационных ресурсов ИСОД МВД России и обеспечения должного уровня информационной безопасности, создания перечисленных подсистем недостаточно.

Немаловажную роль играет работа руководителей подразделений по доведению до личного состава о важности соблюдения правил работы с информацией ограниченного доступа и со средствами защиты информации, а также по распределению ответственности при обработке информации ограниченного доступа и контроле за обработкой.

Нерешенной остается проблема наличия недостаточного уровня компьютерной грамотности сотрудников ОВД, отсутствие инициативы по самостоятельному улучшению навыков при работе со средствами вычислительной техники.

Модель развития ИСОД МВД России является динамической, в перманентном состоянии преобразований, изменений и дополнений, в связи с чем плановая профилактика с сотрудниками ОВД по вопросам ее эксплуатации является неотъемлемой частью ее должного функционирования.

Литература

1. Приказ МВД России от 30 марта 2012 г. № 205 "Об утверждении Концепции создания единой системы информационно-аналитического обеспечения деятельности МВД России в 2012 - 2014 годах". Доступ из справочно-правовой системы «Страс-ЮРИСТ».
2. Куличенко А.Ю. Современное состояние защиты информации в телекоммуникационных сетях территориальных органов МВД России / А.Ю. Куличенко // Общественная безопасность, законность и правопорядок в III тысячелетии. – Воронеж : Воронежский институт Министерства внутренних дел Российской Федерации – 2020. – № 6-2. – С. 178-182.
3. Сибилькова А.В. Современное состояние и перспективы развития информационного обеспечения работы органов внутренних дел / А.В. Сибилькова // Актуальные проблемы уголовного и гражданского судопроизводства, ГИБДД и иные правоохранительные органы как субъект правоприменения. – Московская область : Московский областной филиал Московского университета МВД России имени В.Я. Кикотя – 2016. – С. 198-204.
4. Линьков В.В. Облачная обработка данных в деятельности органов внутренних дел / В.В. Линьков // Научный вестник Орловского юридического института МВД России имени В.В. Лукьянова. – Орел : Орловский юридический институт МВД России имени В.В. Лукьянова – 2017. – № 2 (71). – С. 130-132.
5. Завгородний Е.Н. Развитие системы обеспечения информационной безопасности в органах внутренних дел / Е.Н. Завгородний // STUDNET. – Петропавловск-Камчатский : Управление Министерства внутренних дел Российской Федерации по Камчатскому краю – 2021. – № 4 (7). – С. 82

Содержание	
LEGAL SCIENCES "ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ"	3
Абдулазизова Ирада Азер кызы ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КРИПТОВАЛЮТЫ В 2021 ГОДУ	3
Аленникова Софья Михайловна СРАВНИТЕЛЬНЫЙ ОБЗОР ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЗА РУБЕЖОМ	7
Алимов Александр Муртазалиевич АНАЛИЗ ПРАВОВОГО СТАТУСА ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ РФ И СУБЪЕКТОВ РФ НА СЕГОДНЯШНИЙ ДЕНЬ	17
Бойкова Валерия Георгиевна ЮРИДИЧЕСКИЕ ЛИЦА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	28
Бойкова Валерия Георгиевна ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	35
Быргазов Алексей Алексеевич СООТНОШЕНИЕ КОНЦЕПЦИИ БЕНЕФИЦИАРНОГО СОБСТВЕННИКА С ДОКТРИНОЙ СНЯТИЯ КОРПОРАТИВНОЙ ВУАЛИ	43
Васильев Алексей Петрович РЕГЛАМЕНТАЦИЯ СРЕДСТВ ДОБЫЧИ ОХОТНИЧЬИХ ЖИВОТНЫХ КАК СПОСОБ СОХРАНЕНИЯ ОХОТНИЧЬИХ РЕСУРСОВ	52
Воробьев Николай Николаевич ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ОБЛАСТИ ПРАВ НА РЕЗУЛЬТАТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И СРЕДСТВА ИНДИВИДУАЛИЗАЦИИ В РОССИИ ДО ПРИНЯТИЯ ВЫСОЧАЙШЕГО МАНИФЕСТА «О ПРИВИЛЕГИЯХ НА РАЗНООБРАЗНЫЕ ИЗОБРЕТЕНИЯ И ОТКРЫТИЯ В РЕМЕСЛАХ И ХУДОЖЕСТВАХ» В 1812 ГОДУ	67
Григорьева Наталья Александровна ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НЕОКАЗАНИЕ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ	80
Дорофеева Татьяна Константиновна ЭКСТРЕМИЗМ КАК СОЦИАЛЬНО-ПОЛИТИЧЕСКОЕ И ПРАВОВОЕ ЯВЛЕНИЕ	85
Дорофеева Татьяна Константиновна КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКСТРЕМИСТСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ	93
Евдошенко Глеб Станиславович ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ДОЛЖНОСТНЫМИ ПОЛНОМОЧИЯМИ	100

Зарицкий Олег Павлович АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПОРЯДКА РАССМОТРЕНИЯ СООБЩЕНИЯ О ПРЕСТУПЛЕНИИ	107
Тимербулатова Розалия Ириковна ПРАВОТВОРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ГЛАВЫ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ	115
Каримова Эмила Руслановна ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННЫХ ОПЕРАЦИЙ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ	124
Коновалова Алла Борисовна, Шевалдина Милана Владимировна ЗАЛОГОДАТЕЛЬ КАК СМОСТОЯТЕЛЬНЫЙ УЧАСТНИК УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА: К ВОПРОСУ ОБ ЭЛЕМЕНТАХ ПРОЦЕССУАЛЬНОГО СТАТУСА	138
Куулар Даяна Геннадьевна РОЛЬ СУДА В ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ	145
Лукин Артем Владимирович ПРОВЕДЕНИЕ ОРГАНАМИ ДОЗНАНИЯ МВД РОССИИ НЕОТЛОЖНЫХ СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ МАССОВЫХ БЕСПОРЯДКОВ	151
Мальцева Мария Андреевна, Максименко Полина Алексеевна ДЕЛЕГИРОВАННЫЙ СИНДРОМ МЮНХГАУЗЕНА. ПРИВЛЕЧЕНИЕ РОДИТЕЛЕЙ К ОТВЕТСТВЕННОСТИ	158
Новгородова Екатерина Владимировна УСЫНОВЛЕНИЕ, КАК ОБСТОЯТЕЛЬСТВО ИСКЛЮЧАЮЩЕЕ ПРИВЛЕЧЕНИЕ К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПО СТАТЬЕ 157 УК РФ	167
Новикова Екатерина Викторовна ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ДОГОВОРА ОКАЗАНИЯ УСЛУГ	174
Паршин Владимир Андреевич ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ФОРМ И МЕТОДОВ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ	179
Салчак Алекмаа Анай-ооловна, Ооржак Синчит Вячеславовна ПРОБЛЕМЫ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ БРЕМЕНИ ДОКАЗЫВАНИЯ В СПОРАХ О ВОЗМЕЩЕНИИ ВРЕДА, ПРИЧИНЕННОГО ИСТОЧНИКОМ ПОВЫШЕННОЙ ОПАСНОСТИ	190
Сидоров Владислав Александрович, Шекунова Анастасия Александровна СРАВНИТЕЛЬНО ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ПОХИЩЕНИЯ ЧЕЛОВЕКА И НЕЗАКОННОГО ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ, ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ	196
Усищева Эллина Валерьевна ФОРМЫ ПРАВА, РЕГУЛИРУЮЩИЕ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В СФЕРЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ	203

Фетисова Елена Александровна ДОГОВОР ДАРЕНИЯ СОГЛАСНО СОВРЕМЕННОМУ РОССИЙСКОМУ ГРАЖДАНСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ	217
Хурцаев Магамед Абдул-Рашидович ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ	226
SOCIAL SCIENCES "ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ"	236
Алсу Рамилевна Рахманова, Елена Викторовна Салимуллина ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ ФОРМИРОВАНИЯ ЦЕННОСТНЫХ ОРИЕНТАЦИЙ ПОКОЛЕНИЯ Z	236
Ахмед Хуссейн РАЗВИТИЕ УЧЕТА МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ	242
Богачик Елена Викторовна ПРОБЛЕМЫ РЫНКА ЛИЗИНГОВЫХ УСЛУГ	247
Голендухина Алина Владиславовна НАСТОЛЬНЫЙ ТЕННИС КАК СРЕДСТВО ВОСПИТАНИЯ ДВИГАТЕЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ	258
Доценко Михаил Александрович ЗАДАЧИ И ФУНКЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ	264
Иванова Анастасия Андреевна, Фомина Анастасия Павловна ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДИСТАНЦИОННОЙ ФОРМЫ ОБУЧЕНИЯ В КАЧЕСТВЕ МАРКЕТИНГОВОЙ КОММУНИКАЦИИ ВУЗА	273
Киселева Людмила Сергеевна, Киселева Ольга Андреевна МУЗЫКАЛЬНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В СОВРЕМЕННОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ КОММУНИКАЦИИ	279
Козлова Анна Андреевна ФОРМИРОВАНИЕ ПОЗНАВАТЕЛЬНОГО ИНТЕРЕСА С ПОМОЩЬЮ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КВЕСТ-ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ ОЗНАКОМЛЕНИИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ С КУЛЬТУРОЙ АНГЛОЯЗЫЧНЫХ СТРАН	291
Косовский Андрей Викторович, Фролов Вадим Александрович, Маннер Анна Владимировна ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ШКОЛЬНОГО СПОРТА В РЕСПУБЛИКЕ КАРЕЛИЯ	296
Лобанов Виктор Сергеевич, Вовденко Константин Петрович ИССЛЕДОВАНИЕ РАЗЛИЧНЫХ МЕТОДИК РАСЧЕТА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЧАСТИ ДИПЛОМА ПО СПЕЦИАЛЬНОСТИ 11.03.03 «КОНСТРУИРОВАНИЕ И ТЕХНОЛОГИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ СРЕДСТВ»	303

Лыко Юлия Андреевна ФОРМИРОВАНИЕ СТРАНОВЕДЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ ПОСРЕДСТВОМ ИГРОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ	309
Маркина Диана Андреевна, Бертош Лилия Игоревна АНАЛИЗ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ И ЦЕНЫ НА ПРОДУКЦИЮ ПРЕДПРИЯТИЙ	315
Мещерякова Мария Константиновна СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ	320
Николаев Николай Алексеевич, Николаева Елена Валерьевна, Томилов Юрий Андреевич ОПЫТ ОСВОЕНИЯ СТАНДАРТИЗАЦИИ И СИСТЕМЫ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА НА ОСНОВЕ ПЕРСОНИФИЦИРОВАННОГО УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ	330
Николаев Николай Алексеевич КОНЦЕПТУАЛЬНАЯ МОДЕЛЬ ПЕРСОНИФИЦИРОВАННОГО УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ	341
Павлова Дарья Егоровна, Прокопец Татьяна Николаевна АНАЛИЗ РЫНКА УСЛУГ АТЕЛЬЕ В РОСТОВЕ-НА-ДОНУ	355
Петропавлова Дарья Дмитриевна ФОРМИРОВАНИЕ ПОЗНАВАТЕЛЬНОГО ИНТЕРЕСА МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ В ПРОЦЕССЕ ОЗНАКОМЛЕНИЯ СО СТРАНОВЕДЧЕСКИМ АСПЕКТОМ ЯЗЫКА	362
Пискунова Кристина Владимировна, Давидович Полина Сергеевна СПЕЦИФИКА ЗАЩИТНО-СОВЛАДАЮЩЕГО ПОВЕДЕНИЯ ЛИЧНОСТИ БОЛЬНЫХ, СТРАДАЮЩИХ ШИЗОФРЕНИЕЙ	368
Пушкарская Дарья Александровна СИСТЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СВЯЗЕЙ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ МЕНЯЮТ ГОРОДА	377
Рютина Лариса Николаевна, Трухина Марьяна Александровна, Ведерникова Алина Алексеевна РОЛЬ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ОПРЕДЕЛЕНИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ РАБОТОСПОСОБНОСТИ	388
Свиридова Алена Константиновна КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ. Часть 1	397
Свиридова Алена Константиновна КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ. Часть 2	412
Сидоров Роман Александрович, Винницкая Анастасия Александровна ТЕНДЕНЦИИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РОССИИ	425

Смирнова Анастасия Сергеевна МНЕНИЕ ИНОСТРАННЫХ АВТОРОВ О СТРАТЕГИИ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ 2021	432
Тарабрин Василий Валентинович РАЗНОВИДНОСТИ И ЗНАЧЕНИЕ КЛАССИЧЕСКИХ ИДЕОЛОГИЧЕСКИХ ОСНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ	445
У Хао ОСОБЕННОСТИ МИРОВОЙ ПОЛИТИКИ В УСЛОВИЯХ КОРОНАКРИЗИСА	459
Харина Ольга Сергеевна ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА	465
Хрусталёва Наталья Владимировна ВОСПИТАНИЕ ТОЛЕРАНТНОГО ОТНОШЕНИЯ К ИНОЯЗЫЧНОЙ КУЛЬТУРЕ НА УРОКЕ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ	472
Хуай Лянлян ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВРЕМЕННЫХ ПСИХОЛОГО- ПЕДАГОГИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ	478
Цю Юэ МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ ИСКУССТВУ В РОССИЙСКИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЯХ	483
Кузьминова Анна Викторовна ФОРМА ДОГОВОРА БАНКОВСКОГО СЧЕТА И ПОРЯДОК ЕГО ЗАКЛЮЧЕНИЯ. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПО ДОГОВОРУ БАНКОВСКОГО СЧЕТА	489
Завгородний Евгений Николаевич ВОПРОСЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЕДИНОЙ СИСТЕМЫ ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МВД РОССИИ	499