The background features a vibrant yellow and orange grid. On the left, a large blue Euro symbol (€) is prominent. To its right, a large blue percentage sign (%) is visible. In the center, there are several mathematical formulas: $D = \sum_{t=1}^T \frac{D_t}{(1+r)^t}$ and $PMT = \frac{P}{(1+r)^t}$. Below these, a pie chart is shown with a slice highlighted in green, labeled with 'APR' and 'N = n y'. To the right, there are bar charts with purple and orange bars, and a red line graph showing an upward trend. A white wavy line also curves across the scene. In the top right, a white box contains a red checkmark.

ТЕОРИЯ ПРАВА И МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

Выпуск 2(14), Том 2, 2021

ТЕОРИЯ ПРАВА И МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

2021 ГОД.

Выпуск №2(14), Том 2, Июнь, 2021

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Бойко Наталия Семеновна

*Ульяновский институт гражданской авиации им. Главного маршала авиации Б.П. Бугаева
(Ульяновск)*

Лукьяненко Владимир Евгеньевич

Ульяновский государственный университет (Ульяновск)

Люттов Лев Николаевич

*Ульяновский институт гражданской авиации им. Главного маршала авиации Б.П. Бугаева
(Ульяновск)*

Мороз Людмила Васильевна

Ульяновский государственный университет (Ульяновск)

Филатова Виктория Викторовна

*Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте
РФ (Москва)*

Кашуро Ольга Александровна

Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова (Москва)

Ермолаева Елена Вячеславовна

Ульяновский государственный университет (Ульяновск)

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР:

Иглин Алексей Владимирович

*Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте
РФ (Москва)*

В каждом номере журнала ученые, студенты и аспиранты будут давать комментарий актуальным проблемам юриспруденции, возникающим в России, зарубежных странах и на международной арене, а также рассматривать сложившиеся проблемы, связанные с направлением общественных наук.

Сайт: <https://science-pravo.ru/>

©Электронное периодическое издание
«Теория права и межгосударственных отношений», 2021

**К ВОПРОСУ О СРОКЕ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА КАК
СУЩЕСТВЕННОГО УСЛОВИЯ ДОГОВОРА
ВОЗМЕЗДНОГО ОКАЗАНИЯ УСЛУГ
ON THE QUESTION OF THE TERM OF PERFORMANCE OF THE
OBLIGATION AS AN ESSENTIAL CONDITION OF THE CONTRACT
PAID PROVISION OF SERVICES**

УДК 347

Брук Евгений Борисович,

*студент магистратуры, Института права Федерального государственного
бюджетного образовательного учреждения высшего образования
«Челябинский государственный университет»*

***Аннотация:** Целью настоящего исследования является проблематика закрепления условия о сроке в договоре возмездного оказания услуг как существенного условия. В ходе проведенного исследования используются формально-логический анализ научной литературы, законодательства, судебной практики, метод юридического толкования и другие. В результате исследования выявлены негативные последствия отсутствия конкретизации нормы о сроках, как существенного условия договора возмездного оказания услуг. Внесено предложения отразить в гражданском законодательстве срок как существенное условие договора данного вида, с возложением на стороны договора обязанности согласования всех сроков, применяемых по данному виду услуги.*

***Abstract:** The purpose of this study is to fix the term condition in the contract for the provision of paid services as an essential condition. The research uses formal and logical analysis of scientific literature, legislation, judicial practice, the method of legal interpretation, and others. The study revealed the negative consequences of the lack of specification of the norm on terms as an essential condition of the*

contract for the provision of paid services. Proposals were made to reflect in the civil legislation the term as an essential condition of the contract of this type, with the assignment to the parties to the contract of the obligation to agree on all the terms used for this type of service.

Ключевые слова: рыночные условия, услуга, договор возмездного оказания услуг, заказчик, исполнитель, обязательство, существенные условия, судебная практика

Keywords: market conditions, service, contract for the provision of paid services, customer, contractor, obligation, essential conditions, judicial practice

Действующее законодательство РФ в ст. 779 Гражданского кодекса РФ (ГК РФ) раскрывает правовое взаимодействие заказчика и исполнителя в рамках договора возмездного оказания услуг.

Анализ юридической литературы и научных исследований показывает неослабевающий интерес на протяжении пятидесяти последних лет к вопросу развития договорных отношений возмездного оказания услуг. С 70-х годов прошлого века правовое регулирование в сфере услуг находится в состоянии поиска новых путей совершенствования, поскольку активно меняются рыночные отношения и спектр оказываемых обществу услуг продолжает расширяться.

Данный факт нашел отражение в трудах цивилистической науки гражданского права Н. А. Баринова, А. Ю. Кабалкина, О. А. Красавчикова, М. В. Кротова, Е. А. Суханова и других ученых [5, 9, 11, 12, 22]. Ориентация на качественное удовлетворение потребительских нужд требовала новых практических подходов к решению возникающих проблем, что подталкивало ученых и специалистов практиков к проведению глубоких монографических и диссертационных исследований. В разработку данных исследований внесли весомый вклад в начале XXI века такие представители отечественной науки: М. И. Брагинский (2002 г.), Н. А. Баринов (2001 г.), С. Н. Белозерова (2000 г.), В. В. Витрянский (2002 г.), С. В. Петровский (2002 г.), Л. Б. Ситдикова (2002

г.), Е. Г. Шаблова (2002 г.) [5, 6, 7, 17, 20, 26]. Исследования охватили такой спектр, как: медицинские услуги и образовательные, социальные, туристические и правовые услуги, интернет-услуги, услуги связи и аудита. Чем активнее развивались новые отношения в обществе, тем разнообразнее появлялись услуги, которые требовали правового закрепления. В частности, постановка и разработка отдельных теоретических аспектов гражданского правового регулирования отношений по оказанию услуг возмездно, нашли свое отражение у таких авторов: А. А. Ананьева, Е. Б. Балякина, А. А. Незнамова, Ю. В. Романец, Д. И. Степанов и других авторов [1, 4, 14, 18, 21].

Вышеизложенное показывает, что договор возмездного оказания услуг не случайно выделен как самостоятельный вид обязательств и правовое регулирование регламентируется главой 39 ГК РФ, где обобщенно перечислены наиболее часто встречающиеся виды услуг (медицинские, информационные, консультационные, аудиторские, образовательные и иные). При этом, как отмечают ученые, гражданское законодательство выделяет специально указанные услуги, которые имеют специальное правовое регулирование [2].

В тоже время, ряд специалистов, например, Е. А. Бабайцева, А. В. Никитин, Е. С. Сивцов, выделяют договор подряда (ст. 702 ГК РФ) как договор, не признанный договором возмездного оказания услуг, несмотря на выявленное сходство по форме и содержанию [3, 15, 19].

Важным аспектом для любого вида договоров является наличие существенных условий, именно их согласование по общему правилу констатирует факт заключения договора. К существенным условиям относят: предмет договора; те условия, которые законом закреплены как необходимые для конкретного вида обязательств; и условия, требующие достижения соглашения по заявлению одной из сторон. По мнению Л. В. Осиповой, договор возмездного оказания услуг относится к договорным конструкциям, где не употребляется термин «существенные условия» ни в законе, ни в ином нормативном правовом акте [16]. Данный факт выявляется при анализе главы

39 ГК РФ, где к существенным условиям вышеназванного договора отнесен законодателем предмет договора, основывающийся на перечне услуг, и их оплата, которая зафиксирована порядком и рамками сроков, указанных в самом договоре (ст. 781 ГК РФ). В договоре закрепляется обязанность исполнителя оказать конкретную услугу в определенном объеме, что вполне может быть разовым (индивидуальным) заданием от заказчика [23]. В тоже время, не находит отражения в главе 39 ГК РФ аспект сроков оказания услуг, что, по мнению И. С. Тарарышкиной, не дает возможности признать срок существенным условием договора [24].

Исследования отражают отсутствие единообразия судебной практики по вопросу сроков, как существенного условия договора. В качестве примера можно привести судебную практику по договору о технологическом присоединении к электросетям, где был обозначен срок исполнения один год с момента заключения договора. В рамках судебного дела ответчик в установленный срок не выполнил обязательств, что позволило истцу обратиться в суд с требованием признать договор недействительным, поскольку был нарушен срок как существенное условие. В решении по данному делу было отражено мнение суда, что законодатель относит к существенным условиям договора только стоимость услуг (ст. 779 ГК РФ) и предмет договора – вид и перечень услуг по ст. 780 ГК РФ, которые должен был совершить исполнитель для заказчика. Из данного факта судебной практики вытекает, что срок оказания услуги нельзя относить к существенным условиям, но в данном решении судом было указано на то, что законодательством и условиями договора предусмотрена ответственность (неустойка) за неисполнение обязательства в установленный договором срок. Неустойка с ответчика была взыскана, но не удовлетворено требование истца о признании договора незаключенным [10].

Продолжая исследование судебной практики, можно увидеть, что схожая ситуация по подобному делу получает противоположное решение вопроса. Опираясь на ст. 783 ГК РФ суд выражает мнение, что общие

положения о подряде (ст. 702-729) и положения о бытовом подряде (ст. 730-739) могут применяться к договору возмездного оказания услуг, если не противоречат ст. 779782 ГК РФ и особенностям предмета договора возмездного оказания услуг. Последний факт повлиял на судебные выводы и условие о начальном и конечном сроках, указанных в договоре возмездного оказания услуг, было обозначено как существенное условие, а отсутствие согласования сторонами данного вопроса позволило признать не заключенным данный договор [17].

Высший Арбитражный Суд Российской Федерации в официальных разъяснениях не внес ясность в рассматриваемое положение дел. Разъяснения ВАС РФ, основанные на п. 1 ст. 708 ГК РФ о существенности условия о сроке выполнения работ, четко прописывают, что данный пункт, обозначенный в договоре подряда, не применяется к договорам возмездного оказания услуг (Определение от 11 февраля 2009 г. № 292/09.). Из этого вытекает, что условие о сроке оказания услуг не делает его существенным. В тоже время, можно обратиться к ст. 783 ГК РФ, в которой законодатель указал, что к договору возмездного оказания услуг применимы гражданские правовые нормы о подряде и бытовом подряде, в случае если это не противоречит самой специфике конкретного договора.

Проводя анализ ст. 708 ГК РФ о сроках выполнения работ в договоре подряда, ученые обращают внимание на то, что условие, о необходимости указывать начальный и конечный сроки выполнения работ в договоре, выделено как самостоятельная норма гражданского законодательства и этот факт говорит о наличие существенного условия для данного вида договоров. В тоже время, как указано ранее, законодательно закрепляется, что к договору возмездного оказания услуг применяются гражданские правовые нормы о подряде и бытовом подряде, из чего следует, что необходимо признать срок оказания услуг существенным условием договора возмездного оказания услуг. Данный факт показывает необоснованность решений судов, в которых срок оказания услуг признается не существенным условием.

Проблематика закрепления условия о сроке в договоре возмездного оказания услуг как существенного условия продолжает изучаться учеными, как цивилистами, так и практиками. Например, предложение использовать формулировку подрядной модели, ориентированной на автономность подрядчика, по мнению ученых, представляется нецелесообразным, так как обязательства об оказании услуг зависят по срокам от заказчика-потребителя услуги. Данный факт требует фиксации в договоре не только начало и окончание оказания услуги, но и выделение временных рамок общего взаимодействия исполнителя и заказчика. Например, сторонами должны учитываться возможные интервалы между периодами взаимодействия услугодателя и услугополучателя в рамках договора [13].

Необходимо выделить еще один значимый момент, связанный со сроком исполнения договора возмездного оказания услуг, в соответствии с п. 2 ст. 314 ГК РФ, когда при отсутствии в договоре указания на сроки исполнения по договору сроки можно определить, опираясь на положения данной статьи. Законодатель указал, что срок оказания услуг составляет 7 дней с момента предъявления заказчиком непосредственного требования, если иное не предусмотрено законом, иными нормативными правовыми актами, самим договором, согласованным сторонами, или не вытекает из обычаев делового оборота. В частности, правовыми актами закреплены сроки по отдельным видам услуг, например, предоставление коммунальных услуг (п. 17 Правил предоставления коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов, Постановление Правительства РФ от 06.05.2011 г. № 354). Также важно учитывать ситуации, когда для оказания услуги требуется более продолжительный срок, чем 7 дней.

Вопрос определения сроков в договоре возмездного оказания услуг охватывает широкий спектр правоотношений, которые должны учитывать специфику вида услуг, поэтому мнение ученых различны. Рассматривая договоры на оказание услуг связи, С. П. Гришаев отмечает, что можно выделить договоры, заключенные на определенный и неопределенный срок.

Данный подход основывается на некоторых аспектах, имеющих влияние на исполнение договора, например, технических возможностей, как оператора связи, так и получателя услуг, самих потребностей абонента, особенностей услуги и т.п. В данном случае автор считает, что срок договора не должен рассматриваться как существенное условие данного договора, но, в тоже время, отмечает недостаточность урегулирования данного вопроса [8]. К такому мнению присоединяется Е. Б. Балякина [4].

Значимым представляется, что прямое отсылочное предписание ст.783 ГК РФ о применении нормы о подряде к договору возмездного оказания услуг, которое рассматривалось ранее, в том числе в части сроков оказания услуг, выводит вопрос о сроках к существенным условиям. Данное положение поддерживают Г. З. Ахметова [2], В. П. Третьякова [25] и другие ученые.

Таким образом, несмотря на то, что мнения по вопросу о сроках в договоре возмездного оказания услуг как о существенном условии договора, в научных кругах разделились, ученых выражают единое мнение о необходимости конкретизировать законодательством данную норму о сроках, возложив на стороны обязанность согласовать сроки и отразить данный пункт в договоре. Есть предложение в отдельных видах договора в возмездном оказании услуг разрабатывать Типовые договоры, в которых расширить спектр применяемых по договору сроков (срок исполнения услуги, срок оплаты услуги и иные сроки) [14, 15].

Подводя итоги краткого исследования гражданского законодательства о сроках, как существенных условиях договора возмездного оказания услуг, можно сделать выводы:

- предмет и цена относятся к существенным условиям договора возмездного оказания услуг в рамках положений гражданского законодательства РФ;

- срок оказания услуги в законодательстве не определен как существенное условие данного вида договора, но влечет как следствие спорные ситуации.

Данное положение требует конкретизацию нормы о сроках, как существенное условие договора возмездного оказания услуг, и отражение законодателем в ст. 779 ГК РФ данного факта, с возложением на стороны договора обязанности согласования всех сроков, применяемых по данному виду услуги.

Список использованной литературы:

1. Ананьева А.А. Договорное регулирование оказания услуг по управлению перевозками: автореф. дис. ... доктора юрид. наук. М., - 2020. - 56 с.
2. Ахметова Г.З. Институт возмездного оказания услуг в системе договорного права [Текст] // Юрист. - 2017. - № 6. С. - 16.
3. Бабайцева Е.А. Соотношение трудового договора с договорами подряда и возмездного оказания услуг в системе осуществления предпринимательской деятельности [Текст] // Журнал предпринимательского и корпоративного права. 2019. № 4 (16). С. 33-38.
4. Балякина Е.Б. Об особенностях оказания телематических услуг связи [Текст] // Правовое государство: теория и практика. - 2016. - № 3 (45). - С. 117-123.
5. Баринов Н.А. Услуги (социально-правой аспект). Саратов, 2001.
6. Брагинский, М.И., Витрянский, В.В. Договорное право [Текст]. Книга третья: Договоры о выполнении работ и оказании услуг. М.: - 2002.
7. Белозерова С.Н. Медицинские услуги: Дис. магистра частного права. Екатеринбург, 2001.
8. Гришаев С.П. Понятие договора оказания возмездных услуг связи и его виды. М.: Норма, 2017. С. 12.
9. Кабалкин А.Ю. Договор возмездного оказания услуг [Текст] // Российская юстиция. - 1998. - №3.
10. Кива-Хамзина Ю.Л. Гражданско-правовой договор об оказании услуг: особенности регулирования [Текст] // Экономика и политика. - 2017. - № 1 (9). - С. 31-33.

11. Красавчиков О.А. Сфера обслуживания: гражданско-правовой аспект [Текст] // Гражданское право и сфера обслуживания: Сб. науч. трудов. Свердловск, 1984. – С. 38-48.
12. Кротов М.В. Обязательство по оказанию услуг в советском гражданском праве: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Ленинград, 1989.
13. Ленковская Р.Р., Незнамова, А.А. Содержание договоров возмездного оказания правовых и юридических услуг [Текст] // В сборнике: Российская юриспруденция на современном этапе: проблемы и перспективы развития. Москва, - 2017. - С. 57-65.
14. Незнамова А.А. Гражданско-правовое регулирование договора возмездного оказания оценочных услуг [Текст] // В сборнике: Частное и публичное право. - 2019. - С. 178-182.
15. Никитин А.В. Применение общих положений о подряде к договорам возмездного оказания услуг // Российский юридический журнал. 2018. № 4 (121). С. 94-100.
16. Осипова Л.В. Существенные условия договора возмездного оказания услуг: вопросы теории и практики [Текст] // В сборнике: Вторые юридические чтения. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. - 2015. - С. 122.
17. Петровский С.В. Правовое регулирование оказания Интернет-услуг. : автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2002. - 27с.
18. Романец Ю. Договор возмездного оказания услуг [Текст] // Закон. - 1999. - №10. – С.63.
19. Сивцов Е.С. Соотношение и разграничение правовой конструкции договоров подряда и возмездного оказания услуг в гражданском праве [Текст] // Научный альманах. - 2019. - № 11-1 (61). - С. 269-271.
20. Ситдикова Л.Б. Правовое регулирование отношений по возмездному оказанию услуг : автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Казань, 2002. - 23с.
21. Степанов Д.И. Зарождение и развитие услуг в римском частном

праве [Текст] // Журнал российского права. - 2001. - №1. - С. 148-160.

22. Суханов Е.А. Защита интересов потребителей в гражданском праве европейских социалистических стран [Текст] // Правовое регулирование отношений в сфере обслуживания граждан. М., 1983.

23. Тарарышкина И.С. К вопросу о существенных условиях договора возмездного оказания услуг [Текст] // В сборнике: Научные исследования, открытия и развитие технологий в современной науке. Сборник материалов XX-ой международной очно-заочной научно-практической конференции. - 2019. - С. 182-187.

24. Тарарышкина И.С. Проблемы разграничения договора возмездного оказания услуг и трудового договора [Текст] // В сборнике: Татищевские чтения: актуальные проблемы науки и практики Материалы XVI Международной научно-практической конференции. В 2-х томах. - 2019. - С. 200.

25. Третьякова В.П. О некоторых вопросах, возникающих при рассмотрении дел об оказании юридических услуг [Текст] // Судебный вестник Кузбасса. - 2007. - №2. - С.20-22.

26. Шаблова Е.Г. Гражданско-правовое регулирование отношений возмездного оказания услуг: автореф. дис. ... доктора юрид. наук. Екатеринбург, 2003. – 45 с.

**ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО: ПОНЯТИЕ, ПРЕДЕЛЫ ДОБРОВОЛЬНОГО
ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА**

**REPRESENTATION: CONCEPT, LIMITS OF VOLUNTARY
REPRESENTATION**

УДК 347.155

Голубева Вероника Максимовна

студент 4 курс, факультет «Юридический»

Санкт-Петербургский государственный университет

Россия, г. Санкт-Петербург

Аннотация: В статье рассматривается институт представительства и дается краткая характеристика пределов добровольного представительства. Зачастую гражданин в силу определенных обстоятельств (болезни, отъезда и т.п.) не имеет возможности представлять свои интересы самостоятельно. В таких случаях целесообразнее воспользоваться услугами представителя. Посредством института представительства у лица появляется возможность расширять свою юридическую деятельность. Сделан вывод о том, что сегодня представительство все чаще используется в гражданских правоотношениях, тем не менее в юридической доктрине и среди практикующих юристов возникает немало споров относительно правовой природы полномочий представителя и пределов добровольного представительства.

Annotation: The article examines the institution of representation and gives a brief description of the limits of voluntary representation. Often, a citizen, due to certain circumstances (illness, departure, etc.), is not able to represent his interests on his own. In such cases, it is more advisable to use the services of a representative. Through the institution of representation, a person has the opportunity to expand his legal activity. It is concluded that today representation is increasingly used in civil legal relations, nevertheless, in the legal doctrine and among practicing

lawyers, there are many disputes regarding the legal nature of the powers of a representative and the limits of voluntary representation.

Ключевые слова: *представительство, полномочие, правоспособность, интерес, доверенность, правовое последствие.*

Keywords: *representation, authority, legal capacity, interest, power of attorney, legal effect.*

В Гражданском кодексе РФ (далее – ГК РФ) [1] закреплено легальное определение представительства. Согласно п. 1 ст. 182 ГК РФ представительство – это сделка, совершенная одним лицом (представителем) от имени другого лица (представляемого) в силу полномочия, основанного на доверенности, указании закона либо акте уполномоченного на то государственного органа или органа местного самоуправления, которая непосредственно создает, изменяет и прекращает гражданские права и обязанности представляемого. Что же собой представляет так называемое «полномочие представителя»? Правовая природа полномочия является крайне дискуссионным вопросом в доктрине, а мнения исследователей данного вопроса сильно разнятся между собой.

Так, М.И. Брагинский утверждал, что полномочия представителя следует относить «к секундарным правомочиям, которым противостоит не обязанность другой стороны, а связанность» [2, с. 324]. Однако признание полномочия представителя секундарным не в полной мере способно раскрыть его правовую природу, так как такое полномочие обладает своими индивидуальными особенностями по сравнению с секундарными правомочиями, а, во-вторых, ввиду этих особенностей не может подпадать под их общепринятые классификации.

Некоторые ученые, например, Я.А. Розенберг, О.С. Иоффе, понимают под полномочием юридический факт, который определяет границы присоединения дееспособности представителя к правоспособности представляемого. «Полномочие не является субъективным правом, так как

представитель благодаря полномочию приобретает не права, а только возможность осуществления чужих прав и обязанностей или приобретения их для другого лица. Но вместе с тем полномочие порождает определенные юридические последствия и, стало быть, имеет значение юридического факта. Полномочие и есть юридический факт, определяющий границы присоединения к правоспособности представляемого дееспособности представителя» [3, с. 202-203].

С точки зрения В.А. Рясенцева, полномочие есть проявление гражданской правоспособности, заключающееся в возможности совершить действия от имени другого лица с непосредственными юридическими последствиями для него [4, с. 7].

Часто встречающимся можно назвать трактовку полномочия в качестве некоего субъективного права, с помощью которого представитель наделяется правом создавать определенные права и обязанности для представляемого. В связи с этим, безусловно, интерес представляет мнение Крашенинникова Е. А. и Байгушевой Ю. В. Названные авторы квалифицируют полномочие как субъективное гражданское право и оспаривают мнения цивилистов, рассматривающих его в качестве юридической способности, особой правовой власти, не являющейся субъективным правом, юридического факта и проявления правоспособности [5, с. 61-67]. Даже если представитель управомочен на совершение нескольких сделок, он является носителем одного полномочия на все эти сделки, а не нескольких самостоятельных полномочий на каждую сделку в отдельности.

Почему же большинство цивилистов склоняется к тому, что полномочие представителя есть субъективное право? Субъективное право – это мера юридически возможного поведения, позволяющая субъекту удовлетворять его собственные интересы. Однако существование субъективного права не мыслится без юридической обязанности. Обязанность есть гарантия осуществления субъективного права. Без нее последнее превратится в фикцию. Вот здесь и возникает «камень преткновения»: какая юридическая

обязанность корреспондирует полномочию, если мы рассматриваем его в качестве субъективного права? Е.А. Крашениников и Ю.В. Байгушева предлагают термин «квазипретерпевание» для определения сущности правовой обязанности представляемого, ввиду того, что, действительно, обязанность претерпевания возникает в охранительных правоотношениях, в то время как отношения представительства являются по своей сути регулятивными правоотношениями. Таким образом, если считать такое «квазипретерпевание» корреспондирующей субъективному праву обязанностью, то отнесение полномочия представителя к категории субъективных прав является вполне обоснованным.

Как видно, вопрос о правовой природе полномочия представителя в юридической науке является крайне дискуссионным. Для дальнейшего исследования будем придерживаться точки зрения, согласно которой под правомочием можно понимать субъективное гражданское право, управомочивающее своего обладателя на совершение сделки от имени другого лица.

Далее целесообразно кратко обозначить, что следует понимать под добровольным и законным представительством и рассмотреть пределы добровольного представительства. Добровольное представительство возникает на основании соглашения между представляемым и представителем, при этом объем полномочий представителя может быть оформлен в виде доверенности или в виде договора. Если же представительские отношения осуществляются на основании закона, акта уполномоченного государственного или муниципального органа, то данный вид представительства называют представительством законным. Так, например, представителями детей в силу закона выступают их родители (п. 1 ст. 52 ГК РФ).

Итак, представительству присущи ряд признаков, один из которых заключается в том, что правовой основой представительства является совершение определенных юридических действий. Согласно п. 1 ст. 182 ГК

РФ представитель обязуется совершить для представляемого одну или несколько сделок, а совершение сделок – это всегда юридическое действие. Фактические действия, в свою очередь (например, выбор объекта для покупателя, взвешивание товара и т.п.) не требуют деятельности представителя, так как не влекут непосредственно юридически значимых последствий, а, значит, их совершение не может составлять полномочие представителя.

Так, считается, что управление чужим автомобилем возможно на основании доверенности, то есть в силу представительства. Управление автомобилем, разумеется, можно рассматривать как действие фактическое. Поэтому владеть автомобилем «через представителя» просто невозможно.

При исследовании пределов добровольного представительства возникает закономерный вопрос: на что еще могут быть переданы представителю полномочия кроме совершения сделок? Например, в п. 3 ст. 33 ГК закреплено право попечителя не только оказывать подопечным содействие в осуществлении ими своих прав, но и охранять их от злоупотреблений со стороны третьих лиц. Возможность передачи представителю полномочий не только на совершение сделок доказывают и так называемые «сделкоподобные» действия. Сделкоподобные действия представляют собой действия, которые отличаются от сделок тем, что их правовые последствия определяются не волей действующего лица, а законом, и наступают независимо от того, желает их это лицо или нет.

Примерами сделкоподобных действий, которые представитель может совершить вместо представляемого, служат признание долга (абз. 1 ст. 203 ГК РФ), уведомление поручителя об исполнении обеспеченного поручительством обязательства (ст. 366 ГК РФ) и отказ от принятия предложенного должником надлежащего исполнения (абз. 1 п. 1 ст. 406 ГК РФ).

Кроме того, необходимо также затронуть такую категорию, как реальные акты, т. е. поведенческие акты, которые влекут гражданско-правовые последствия независимо оттого, была ли направлена воля

соответствующего лица на возникновение указанных правовых последствий или нет. Например, если лицо съест грушу, то это повлечет прекращение права собственности независимо от того, как к этому относится данное лицо. Очевидно, что совершать такой реальный акт через представителя просто не имеет смысла. Поэтому нормы о представительстве, так же как и другие нормы о сделках, к переработке (ст. 220 ГК РФ), обнаружению клада (ст. 233 ГК РФ), находке (ст. 227 ГК РФ) и прочим реальным актам в принципе применяться не могут.

Таким образом, понятие представительства следует трактовать несколько шире легального определения, которое закреплено в п. 1 ст. 182 ГК РФ. Следует отметить, что в юридической доктрине многие авторы верно указывают на необходимость уточнения действующей правовой нормы ГК РФ, указав, что рассматриваемое понятие должно охватывать и другие, кроме сделок, действия. Тем не менее, несмотря на значимость и актуальность подобных предложений, они остались без должной оценки законодателя.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Российская газета, № 238-239, 08.12.1994.
2. Брагинский М.И, Витрянский В.В. Договорное право. Книга третья. М., 2003.
3. Иоффе О.С. Советское гражданское право. М., 1967.
4. Рясенцев В.А. Понятие и юридическая природа полномочия представителя в гражданском праве: Методические материалы ВЮЗИ. Вып. II. – М.: Просвещение, 1948.
5. Крашенинников Е.А., Байгушева Ю.В. К понятию полномочия // Вестник гражданского права. 2012. № 2.

**ПРАКТИЧЕСКИЙ ВКЛАД РЕШЕНИЙ КОНСТИТУЦИОННОГО
СУДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В УГОЛОВНО-
ПРОЦЕССУАЛЬНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ДОСУДЕБНОМ
ПРОИЗВОДСТВЕ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА**

**PRACTICAL CONTRIBUTION OF THE DECISIONS OF THE
CONSTITUTIONAL COURT OF THE RUSSIAN FEDERATION IN THE
CRIMINAL PROCEDURAL ACTIVITIES IN THE PRESIDENTIAL
PROCEEDINGS OF THE CRIMINAL PROCEDURE**

УДК 343

Попова Алина Викторовна

Студентка 3 курс,

Волго-Вятский институт (филиал)

Университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА),

Россия, г. Киров

***Аннотация:** На сегодняшний день в нашей стране существует общественный запрос на реализацию конституционных требований во всех сферах общественно-политической жизни, в том числе и в сфере судопроизводства. Наиболее остро вопрос конституционности правового регулирования и правоприменительной практики стоит именно в досудебном производстве в уголовном процессе, так как во время досудебного производства последствия дисбаланса частных и публичных интересов могут быть наиболее вредоносными для участников уголовного процесса.*

***Annotation:** Today in our country there is a public demand for the implementation of constitutional requirements in all spheres of social and political life, including in the field of legal proceedings. The most acute issue of the constitutionality of legal regulation and law enforcement practice is precisely in the pre-trial proceedings in the criminal process, since during the pre-trial proceedings the consequences of the imbalance of private and public interests can be the most harmful for the participants in the criminal process.*

Ключевые слова: уголовный процесс, досудебное производство, постановления Конституционного Суда, реализация решений, влияние решений

Keywords: criminal procedure, pre-trial proceedings, decisions of the Constitutional Court, implementation of decisions, impact of decisions

Немаловажную роль в уголовном процессе играет досудебное производство несмотря на то, что оно является предварительным, предшествующим судебному разбирательству. Ежегодно одну треть от всех поступающих в КС РФ обращений составляют обращения по вопросам уголовного, оперативно-розыскного законодательства, уголовно-процессуального законодательства, о чем свидетельствуют статистические данные, опубликованные на официальном сайте КС РФ. (Рис. 1) Кроме того, с 2018 г. увеличилось число обращений в КС РФ, связанных с досудебным производством.

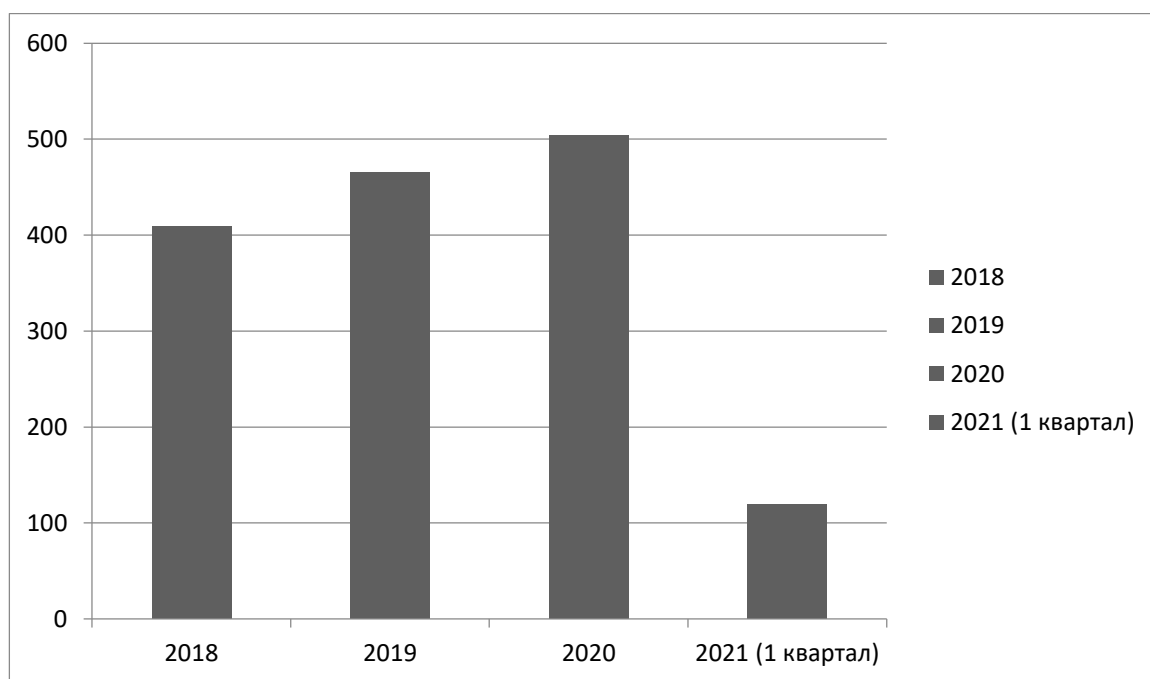


Рисунок 1. Количество обращений в КС РФ по вопросам досудебного производства

Говоря о роли решений КС РФ в рассматриваемой сфере, нам видится необходимым изучить те из них, которые оказали существенное влияние на нормативную регламентацию досудебного производства.

В первую очередь, следует обратить внимание на проблему, связанную с процессуальными сроками досудебного производства. Для каждой стадии досудебного производства характерен свой набор процессуальных действий, в свою очередь, каждое из таких действий ограничено четкими временными промежутками.

Согласно уголовно-процессуальным нормам, целью установления временных промежутков осуществления тех или иных процессуальных действий является искусственное ограничение времени производства таких действий лицами, осуществляющими досудебное производство. КС РФ не раз подчеркивал в своих решениях, долгое разрешение вопроса о наличии, либо отсутствии оснований для возбуждения уголовного дела и неоднократное прерывание и возобновление проверки по заявлению о преступлении способствуют нарушению процессуальных сроков рассмотрения дела, а также ограничивают доступ потерпевших к правосудию. Однако КС РФ обратил внимание и на то, что в процессе решения вопроса о возбуждении уголовного дела должны обеспечиваться и интересы граждан, в отношении которых подано заявление о привлечении к уголовной ответственности, для того, чтобы против данных лиц не возбуждалось уголовное дело без достаточных к тому оснований [1].

Как справедливо подчеркивает Б.Я. Гаврилов, требования о разумном сроке досудебного производства не могут быть сопоставимы с такими требованиями, как быстрота, процессуальная экономия. Поскольку право на уголовное производство с соблюдением процессуальных сроков предполагает не только вышеуказанные требования, но в тоже время и качество, законность и обоснованность принимаемых решений, что, несомненно, существенно влияет на соблюдение прав и интересов участников досудебного производства[2].

Помимо этого, анализ вносимых в последние годы дополнений в статью 6.1 УПК РФ, в связи с рассмотрением КС РФ отдельных законоположений, касающихся разумных сроков, позволят сделать вывод об отсутствии систематичности в действиях законодательных органов, так как Постановления КС РФ о признании указанных положений неконституционными принимались в одно время, а внесении изменений в статью 6.1 совершенно не согласуется с датами вынесения данных постановлений:

1. в первую очередь, Федеральным законом от 21.07.2014 № 273-ФЗ была введена часть 3.1 статьи 6.1 УПК РФ после вынесения КС РФ решения в связи с рассмотрением жалобы гражданки А.Е. Поповой о невозможности получения компенсации за неразумный срок уголовного судопроизводства в случаях, когда обвиняемый или подозреваемый не установлен [3];

2. далее – внедрена в УПК РФ часть 3.2 в результате вынесенного КС РФ Постановления по жалобе гражданки Л.И. Костаревой и других на ограничение прав собственности в связи с наложением ареста на имущество, находящееся у лица, не являющегося подозреваемым, обвиняемым или несущим по закону материальную ответственность за их действия, на неопределенное время из-за приостановления производства по уголовному делу [4];

3. часть 3.3 статьи 6.1 УПК РФ введена Федеральным законом от 03.07.2016 № 331-ФЗ, что было обусловлено принятием КС РФ Постановления в связи с рассмотрением жалобы заявителей на невозможность получения компенсации за нарушение права на уголовное судопроизводство в разумный срок в случае принятия решения об отказе в возбуждении уголовного дела, в том числе при истечении сроков давности привлечения к уголовной ответственности[5];

4. и, в итоге, Постановлением КС РФ от 13.06.2019 № 23-П[6] Постановлением КС РФ от 30.01.2020 N 6-П и была признана несоответствующей Конституции Российской Федерации часть 3 статьи 6.1

УПК РФ в части исчисления понятия разумного срока лишь с момента начала уголовного преследования, в связи с чем, в данную статью были внесены изменения Федеральным законом от 31.07.2020 № 243-ФЗ.

Периодические изменения данной статьи свидетельствует о том, что положения о сроках в досудебном производстве развиваются, совершенствуются, что, несомненно, необходимо для соблюдения прав и интересов участников досудебного производства, и влияет на законность и обоснованность принимаемых решений. Следовательно, можно сказать, что требованию о соблюдении процессуальных сроков в досудебном производстве должны соответствовать как действия следователя, дознавателя, так и нормы, о процессуальных временных промежутках, которые направлены на ограничение времени данных лиц при производстве ими следственных действий.

Заметим, что неотъемлемой частью стадии возбуждения уголовного дела в досудебном производстве является институт отказа в возбуждении уголовного дела, законодательно закрепленный в статье 148 УПК РФ. В первую очередь, важно подчеркнуть, что отказ в возбуждении уголовного дела должен быть оформлен в форме постановления, в противном случае участники уголовного судопроизводства вправе обжаловать его в судебном порядке[7]. Конституция Российской Федерации гарантирует каждому защиту своих прав и свобод всеми не запрещенными законом способами. Данное положение предполагает не только право подать в соответствующий государственный орган или должностному лицу заявление, ходатайство или жалобу, но и право получить на это обращение исчерпывающий ответ. Применительно к уголовному судопроизводству это означает необходимость принятия по обращению предусмотренного законом процессуального решения, которое в силу части 4 статьи 7 УПК РФ должно быть законным, обоснованным и мотивированным[8]. Таким образом, согласно позиции КС РФ, постановление об отказе в возбуждении уголовного дела также должно отвечать всем вышеперечисленным требованиям.

Кроме того, относительно правовой природы отказа в возбуждении уголовного дела, КС РФ подчеркивалось, что данный институт исключает саму возможность уголовного преследования, то есть процессуальной деятельности, осуществляемой органами обвинения с целью определения подозреваемого, обвиняемого в совершении преступления [9].

Уполномоченный по правам человека в Российской Федерации, Т.Н. Москалькова неоднократно предлагала пересмотреть процедуру возбуждения уголовных дел в Российской Федерации, по её словам, большинство обращений, поступающих в ее Аппарат, так или иначе связаны с незаконным отказом в возбуждении уголовного дела. Так, в одном из таких обращений говорилось о том, что решения об отказе в возбуждении уголовного дела были приняты 23 раза[10].

КС РФ в своем Определении от 12.03.2019 № 578-О[11], по которому заявитель оспаривал нормы УПК РФ, позволяющие руководителю следственного органа, следователю, органу дознания или дознавателю многократно отказывать в возбуждении уголовного дела без проведения дополнительных проверок, несмотря на признание незаконными ранее вынесенных ими решений об отказе в возбуждении дела, отметил, что действующее уголовно-процессуальное законодательство не устанавливает максимальное число отмен решения об отказе в возбуждении уголовного дела, а также не содержит указаний на предельный срок дополнительных проверок прокурором.

На наш взгляд, решением данной проблемы станет установление в УПК РФ максимального количества отмены решений об отказе в возбуждении уголовного дела. Закрепление в статье 145 УПК РФ положения о пределах решений об отказе в возбуждении уголовного дела позволит, на наш взгляд, наиболее исчерпывающим образом рассматривать сообщения о преступлении органом дознания, дознавателем, следователем, руководителем следственного органа и принимать сразу же законное, обоснованное и мотивированное решение по результатам такой проверки.

Как отметил Председатель КС РФ, В.Д. Зорькин, по состоянию на 2019 г. в Российской Федерации достаточно успешно функционирует механизм исполнения решений КС РФ [12]. Данные выводы подтверждаются официальной статистикой КС РФ: так, в 2020 г. во исполнение Постановлений КС РФ года принято 13 нормативных правовых актов (КС РФ в 2020 г. по 17 жалобам вынес решение о необходимости законодательного регулирования) [13]. Таким образом, это доказывает, что в Российской Федерации действительно на сегодняшний день эффективен механизм исполнения решений КС РФ, хотя еще в 2016 году ситуация была совершенно иная.

Также стоит обратить внимание на проблему при соблюдении правоприменительными органами правовых позиций КС РФ, связанную с толкованием действующих норм в сфере досудебного производства в уголовном процессе. В первую очередь, это связано со сложностью самостоятельного выявления правоприменителем правовых последствий решений КС РФ и их толкования с целью использования в правоприменительной практике. Не имея навыков толкования прецедентов, органы дознания, следствия зачастую затрудняются учитывать в досудебном производстве непосредственно правовые позиции КС РФ. Эти правовые позиции сформулированы иначе, нежели положения нормативных актов. Правоприменительные органы не могут быть до конца уверены в том, что они применяют решение КС РФ правильно и в допустимых пределах.

Так, например, было пересмотрено уголовное дело о признании незаконным (необоснованным) постановления о возбуждении уголовного дела по признакам состава преступления, предусмотренного частью 3 статьи 30, частью 4 статьи 159 Уголовного кодекса Российской Федерации. В рассматриваемом примере Воронежский областной суд сделал вывод о том, что постановление районного суда противоречит правовой позиции, изложенной в постановлении КС РФ от 21.12.2011 30-П [14]. Правовая позиция КС РФ гласит, что положения статьи 90 УПК РФ означают, что фактические обстоятельства, которые установил судебный акт, разрешивший

гражданско-процессуальное дело по существу, сами по себе не определяют заключения суда о виновности обвиняемого по уголовному делу. Данная вина устанавливается на основе доказательств, включая неисследованные при разбирательстве гражданского дела доказательства, подлежащих рассмотрению в установленных уголовно-процессуальным законом процедурах, что в дальнейшем может повлечь пересмотр гражданского дела по вновь открывшимся обстоятельствам. Районный суд неправильно истолковал данные положения, что повлияло на исход дела, вследствие чего участники обратились с жалобой в суд апелляционной инстанции.

В другом случае, по делу, рассмотренному Вологодским областным судом от 12.08.2020 № 22-1373/2020, Сокольский районной суд Вологодской области, пересмотрев свое решение по делу (после опубликования решения КС РФ), придал иное толкование правовой позиции, изложенной в постановлении КС РФ, что недопустимо в силу статьи 6 Федерального конституционного закона от 21.07.1994 г. № 1–ФКЗ «О КС РФ» [15].

Согласно прямому предписанию статьи 100 Федерального конституционного закона от 21.07.1994 № 1–ФКЗ «О КС РФ», в случае, если КС РФ признал закон, примененный в конкретном деле, не соответствующим Конституции Российской Федерации, данное уголовное дело подлежит пересмотру компетентным органом в обычном порядке, а обратившемуся в КС РФ гражданину возмещаются уплаченная государственная пошлина и процессуальные издержки. УПК РФ в пункте 1 части 4 статьи 413 рассматривает такое Постановление КС РФ в качестве нового юридического обстоятельства для возобновления дела.

В научных исследованиях и правоприменительной практике неоднократно возникал следующий вопрос: может ли в таком порядке возобновляться уголовное дело в отношении лиц, которые не были при вынесении Постановления КС РФ участниками конституционного судопроизводства [16]?

КС РФ не исключает такой возможности, если подлежащий отмене судебный акт еще не исполнен или исполнен частично, при этом пересмотр уголовного дела возможен как в порядке судебного надзора, так и ввиду новых обстоятельств [17].

Действительно, в последнее время большинство решений КС РФ исполняются, но всё-таки некоторые из них остаются не реализованными. Значимость данной проблемы в досудебном производстве уголовного процесса обусловлена, прежде всего, тем, что неисполнение и ненадлежащее исполнение решений КС РФ нарушает основные права и свободы человека и гражданина, верховенство и прямое действие Конституции Российской Федерации, а также дает возможность развиваться в стране неконституционным нормативно-правовым актам и действиям.

В качестве примера, неисполненного решения КС РФ, следует привести Постановление КС РФ от 14.07.2011 № 16-П, которое относится, в том числе, и к досудебному производству. КС РФ признал неконституционными взаимосвязанные положения пункта 4 части 1 статьи 24 и пункта 1 статьи 254 УПК РФ, закрепляющие в качестве основания прекращения уголовного дела смерть подозреваемого (обвиняемого), за исключением случаев, когда производство по уголовному делу необходимо для реабилитации умершего. Как указал суд, при прекращении уголовного дела в связи со смертью подозреваемого (обвиняемого) прекращается и дальнейшее доказывание его виновности, но при этом подозрение или обвинение в совершении преступления с него не снимается, - напротив, по существу, констатируется совершение деяния, содержащего все признаки состава преступления, конкретным лицом, от уголовного преследования которого государство отказывается по причине его смерти [18]. Важно отметить, что несмотря на то, что решения КС РФ подлежат обязательному исполнению, данное Постановление КС РФ не исполнено, хотя с момента его опубликования прошло практически 10 лет.

Подводя итог сказанному, сформулируем следующие выводы:

1. важным критерием качества проводимых в ходе досудебного производства действий является законность и обоснованность принимаемых решений, что не сопоставимо с требованиями быстроты, процессуальной экономии. Соответственно, действия следователя, дознавателя, не должны выходить за рамки установленных законом процессуальных сроков, которые направлены на ограничение времени данных лиц при производстве ими следственных действий;

2. при вынесении решения об отказе в возбуждении уголовного дела органами предварительного следствия в каждом конкретном случае должны тщательно исследоваться все обстоятельства, чтобы установить, что произошло, не прибегая к поспешным или беспочвенным выводам с целью прекратить расследование;

3. механизм исполнения решений КС РФ, связанных с досудебным производством в уголовном процессе, с каждым годом осуществляется всё эффективнее, о чем свидетельствует статистика КС РФ. Но до сих пор не исполнены некоторые из них, которые были приняты ранее;

4. отсутствие необходимых навыков толкования прецедентов КС РФ у органов дознания, следствия в досудебном производстве в некоторых случаях затрудняет правильное применение ими позиций КС РФ.

Литература

1. Определение Конституционного Суда Российской Федерации от 20.12.2005 г. № 477-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Лазарева Владимира Ивановича на нарушение его конституционных прав частью шестой статьи 148 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс» (документ опубликован не был). / Определение Конституционного Суда Российской Федерации от 17.10.2006 г. № 425-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданки Запорожец Ларисы Михайловны на нарушение ее конституционных прав частью шестой статьи 148 Уголовно-процессуального

кодекса Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс» (документ опубликован не был).

2. Гаврилов, Б. Я. О соотношении процессуальных сроков в досудебном производстве и разумного срока уголовного судопроизводства / Б. Я. Гаврилов. - Текст: электронный // Вестник Сибирского юридического института МВД России. - 2019. №3 (36). С. 26-28. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-sootnoshenii-protssualnyh-srokov-v-dosudebno-proizvodstvei-razumnogo-sroka-ugolovnog-sudoproizvodstva> (дата обращения: 28.03.2021).

3. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 25.06.2013 г. № 14-П «По делу о проверке конституционности положений части 1 статьи 1 Федерального закона «По делу о проверке конституционности положений части 1 статьи 1, пункта 1 части 1, частей 6 и 7 статьи 3 Федерального закона «О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок», частей первой и четвертой статьи 244.1 и пункта 1 части первой статьи 244.6 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданки А.Е. Поповой» // СПС «Консультант Плюс» (документ опубликован не был).

4. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 31.01.2011 г. № 1-П «По делу о проверке конституционности положений частей первой, третьей и девятой статьи 115, пункта 2 части первой статьи 208 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации и абзаца девятого пункта 1 статьи 126 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» в связи с жалобами закрытого акционерного общества «Недвижимость-М», общества с ограниченной ответственностью «Соломатинское хлебоприемное предприятие» и гражданки Л. И. Костаревой» // СПС «Консультант Плюс» (документ опубликован не был).

5. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 11.11.2014 г. № 28-П «По делу о проверке конституционности положений

части 1 статьи 1 Федерального закона "О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок" и части третьей статьи 6.1 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации в связи с жалобами граждан В.В. Курочкина, А.Б. Михайлова и А.С. Русинова» // СПС «Консультант Плюс» (документ опубликован не был).

6. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 13.06.2019 г. № 23-П «По делу о проверке конституционности части третьей статьи 61 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданина Б. А. Сотникова» // Российская газета. 2019. № 134(7892).

7. Определение Конституционного Суда Российской Федерации от 18.12.2007 г. № 914-О-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданки Алий Марины Александровны на нарушение ее конституционных прав статьей 125 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс» (документ опубликован не был).

8. Определение Конституционного Суда Российской Федерации от 25.01.2005 г. № 42-О «По жалобам граждан Астахова Павла П.А., Замошкина С.Д., Карцевой В.К. и Костанова Ю.А. на нарушение конституционных прав и свобод положениями статей 7 и 123, части третьей статьи 124, статей 125, 388 и 408 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс» (документ опубликован не был).

9. Определение Конституционного Суда Российской Федерации от 21.04.2011 № 583-О-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Волошина В. Г. на нарушение его конституционных прав пунктом 3 части первой статьи 24 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс» (документ опубликован не был).

10. Москалькова предложила пересмотреть процедуру возбуждения уголовного дела. - Текст : электронный // РИА Новости : [сайт]. - 2019. – 08.07.

- URL: https://ria.ru/20190708/1556317099.html?chat_room_id=1556317099
(дата обращения: 09.03.2021).

11. Определение Конституционного Суда Российской Федерации от 12.03.2019 № 578-О «По жалобе гражданина Суслова Олега Борисовича на нарушение его конституционных прав частями первой, шестой и седьмой статьи 148 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс» (документ опубликован не был).

12. Зорькин оценил механизм исполнения решений Конституционного суда. - Текст : электронный // РИА Новости : [сайт]. - 2019. – 12.12. - URL: <https://ria.ru/20191212/1562316167.html> (дата обращения: 09.03.2021).

13. Конституционный суд Российской Федерации : официальный сайт. – Москва. – Обновляется в течение суток. - URL: <http://http://www.ksrf.ru/ru/Info/Maintenance/Informationks/Pages/default.aspx> (дата обращения: 28.02.2021). - Текст : электронный.

14. Апелляционное постановление Воронежского областного суда от 15.09.2017 г. по делу № 22К-2080/2017. - Текст : электронный // СудАкт : [сайт]. - 2019. – 12.12. - URL: <https://sudact.ru/regular/doc/> (дата обращения: 09.03.2021).

15. Апелляционное постановление Вологодского областного суда от 12.08.2020 г. № 22-1373/2020. - Текст : электронный // СудАкт : [сайт]. - 2020. – 12.08. - URL: <https://sudact.ru/regular/doc/bZ4zqypKchHR/?regular-txt> (дата обращения: 09.03.2021).

16. Васильева, Е. Г. Вопросы уголовного судопроизводства в решениях конституционного суда РФ в 2 ч. Часть 2. : практическое пособие / Е. Г. Васильева, Е. В. Ежова, Р. М. Шагеева. - Москва : Издательство Юрайт, 2020. - 360 с. - (Профессиональные комментарии). - ISBN 978-5-534-02056-4. - Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/451959> (дата обращения: 31.03.2021).

17. Определение Конституционного Суда Российской Федерации от 29.09.2016 № 2124-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Кубашева Руслана Казымовича на нарушение его конституционных прав пунктом 1 части второй статьи 30, пунктом 2 части пятой статьи 125, пунктом 1.1 части пятой статьи 217, частью первой и пунктом 3 части четвертой статьи 413 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс» (документ опубликован не был).

18. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 14.07.2011 г. № 16-П «По делу о проверке конституционности положений пункта 4 части первой статьи 24 и пункта 1 статьи 254 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации в связи с жалобами граждан С.И. Александрина и Ю.Ф. Ващенко» // Российская газета. 2011. № 165(5541).

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ В ЗДРАВООХРАНЕНИИ

ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN HEALTH CARE

УДК 34.09

Соболева Мария Евгеньевна

Ведущий юристконсульт

ООО «МедБизнесСервис»

Россия, г. Москва

***Аннотация:** В статье рассматриваются вопросы развития систем искусственного интеллекта и их применение в системе здравоохранения. Отмечается, что возникновение различного рода пандемий является дополнительным толчком для роста разработок в указанной сфере. Необходимым условием надлежащего функционирования систем искусственного интеллекта является разработка стандартов и совершенствование нормативно-правового регулирования. В статье приводятся примеры новых технологий с применением систем искусственного интеллекта для использования в системе здравоохранения. Отражаются вопросы о границах использования и мерах ответственности при применении искусственного интеллекта.*

***Annotation:** The article deals with the development of artificial intelligence systems and their application in the healthcare system. It is noted that the emergence of various types of pandemics is an additional impetus for the growth of developments in this area. A necessary condition for the proper functioning of artificial intelligence systems is the development of standards and the improvement of regulatory and legal regulation. The article provides examples of new technologies with applications of artificial intelligence systems for use in the healthcare system. Questions about the limits of use and measures of responsibility in the use of artificial intelligence are reflected.*

***Ключевые слова:** цифровые системы, искусственный интеллект, здравоохранение, пандемия*

Keywords: digital systems, artificial intelligence, healthcare, pandemic

Развитие цифровых систем и применение в системе здравоохранения необходимо осуществлять при деятельном участии государственно-правового регулирования, в том числе в создании действенных мер регулирования ответственности в указанной сфере. Для реализации указанных мероприятий разработана «Перспективная программа стандартизации по приоритетному направлению «Искусственный интеллект» на период 2021-2024г. [1].

Программа призвана преодолеть существующие нормативно-технические препятствия в реализации федерального проекта «Искусственный интеллект» в России. В течение четырех лет разработают стандарты, которые будут регламентировать безопасность систем искусственного интеллекта не только для людей, но и для окружающей среды. Стандартизация коснется внедрения искусственного интеллекта (далее –ИИ) в различных областях человеческой деятельности, таких как транспорт, медицина, образование, строительство и ряде других.

В сфере здравоохранения ИИ применяется на многих уровнях. В ситуации распространения новой коронавирусной инфекции и при лечении онкозаболеваний, применение ИИ является перспективным и обеспечивающим функции защиты человека.

По словам Анны Мещеряковой, гендиректора компании «Третье мнение»: Наша компания оперативно отреагировала на резко возросшее количество КТ органов грудной клетки — мы разработали алгоритм, который всего за две минуты оценивает объем поражения легких, выявляет COVID-19 и определяет тяжесть заболевания. Подмосковный Минздрав одним из первых оценил эту технологию, сейчас она используется в семи российских регионах, включая Москву, в том числе в клиниках «Медси». Помимо алгоритма анализа КТ, недавно в одном из «ковидных» госпиталей Москвы мы внедрили сервис видеоаналитики в палатах «красной зоны». Софт в режиме онлайн анализирует информацию, получаемую с камер в палатах пациентов, и

распознает критические события, которые уже случились или могут произойти с больными. Если что-то не так, медсестра получает сигнал тревоги. Благодаря такому «компьютерному зрению» скорость реакции медперсонала на экстренные события в палатах COVID-положительных пациентов увеличилась в 50 раз. Раньше состояние больного проверяли по определенному протоколу — раз в два часа.

По мнению Андрея Гаража, гендиректор Oncobox, в последнее время на уровне Минздрава реализуется концепция персонализированной медицины, подразумевающая подбор пациенту определенного лекарства на основе его индивидуальных особенностей. Если для некоторых областей медицины это скорее маркетинговый ход, то для онкологии это крайняя необходимость: тут индивидуальный подход помогает спасти жизни, и заметную роль в этом процессе играет искусственный интеллект. Наша работа начинается там, где заканчивается «гайдлайн», когда перед врачом встает вопрос: чем лечить человека, если стандартная терапия ему не помогает? С помощью молекулярно-генетического тестирования и оригинальных алгоритмов анализа данных мы предоставляем врачу второе мнение о том, какой препарат может быть наиболее эффективен в конкретном случае. Несколько лет назад мы запустили совместный проект со Школой анализа данных «Яндекса» по модификации известных алгоритмов машинного обучения для работы с ограниченным объемом данных, поскольку невозможно собрать большую группу пациентов с абсолютно одинаковым типом опухоли и известным статусом ответа на терапию. Параллельно мы начали формировать базы данных, содержащие молекулярно-генетические профили опухолей и здоровых тканей, результаты клинических исследований, информацию о сигнальных связях внутри живой клетки и механизмах действия противораковых препаратов. Oncobox с помощью ИИ анализирует молекулярные особенности конкретной опухоли и рассчитывает индивидуальный рейтинг эффективности практически всех доступных таргетных и иммунотерапевтических препаратов (их сейчас более 170).

Конечно, ИИ не решает за врача, но может дать ему наилучший совет, основываясь на молекулярной биологии и клинических исследованиях [2].

Возможности применения систем ИИ в здравоохранении в сфере лекарственного обеспечения на местах: с помощью технологий ИИ интеллекта возможно организовать управление остатками лекарственных препаратов для льготных категорий граждан на уровне субъекта Российской Федерации, предусматривающее: функции контроля их количества и ассортимента; своевременного перераспределения между различными фармацевтическими организациями; заблаговременной организации их закупок для обеспечения государственных нужд. Как следствие, целесообразно формировать рецепт на льготный лекарственный препарат только в электронном виде, с автоматической регистрацией факта его выдачи в данной информационной системе, с предоставлением права доступа к отдельным ее подразделам: пациенту, врачу и аптечной организации, участвующей в льготном лекарственном обеспечении. При этом возможно предусмотреть автоматическое информирование пациента о месте и времени получения льготного лекарственного препарата посредством электронной почты или СМС-уведомлений, а также обратную связь как с пациентом (в случае ненадлежащего оказания услуг), так и с врачом (в случае неправильного оформления рецепта). Функционирование подобной автоматической системы позволит: повысить эффективность организации льготного лекарственного обеспечения, исключить бумажный документооборот между больницей - пациентом - аптечной организацией, обеспечить достоверный автоматический учет доли рецептов, поставленных на отсроченное обслуживание, а также предоставить в распоряжение государственных органов исполнительной власти инструмент контроля в сфере льготного лекарственного обеспечения [3, С. 52-53].

Как видим сферы применения ИИ в здравоохранении разрабатываются и внедряются в повседневную практическую жизнь.

Необходимо отметить, что применение экспериментальных правовых режимов будет востребовано в том числе для таких продуктов и решений, как отдельные системы ИИ в здравоохранении, медицинская робототехника, системы искусственного интеллекта и робототехники специального и двойного назначения... Наиболее значимыми вопросами применения систем ИИ и робототехники в контексте гражданско-правовых отношений являются вопросы гражданско-правовой ответственности за вред, причиненный системами искусственного интеллекта и робототехники. Реальный уровень развития технологий искусственного интеллекта и робототехники не предполагает кардинальных изменений в регулировании института юридической ответственности, однако требует постепенной доработки его отдельных элементов. Требуется дальнейшая проработка механизмов гражданско-правовой, уголовной и административной ответственности в случае причинения вреда системами ИИ и робототехники, имеющими высокую степень автономности, при принятии ими решений, в том числе с точки зрения определения лиц, которые будут нести ответственность за их действия, доработки при необходимости механизмов безвиновной гражданско-правовой ответственности, а также возможности использования способов, позволяющих возместить причиненный действиями систем ИИ и робототехники вред (например, страхование ответственности, создание компенсационных фондов и др.) [4].

Таким образом, следуя изложенной логике, законодатель будет определять возможность привлечения к ответственности - физических лиц, это будет разработчик, изобретатель, автор систем ИИ, специалист обеспечивающий эксплуатацию систем ИИ. Необходимо определить, каким образом, будет осуществляться ранжир риска применения систем ИИ (по сферам человеческой деятельности: медицина, транспорт, вооруженные силы, топливно-энергетический комплекс и др.? Определение квалификационных критериев соответствия отбора организаций для разработки систем ИИ (участие организаций, входящих в инновационный центр Сколково) и

специалистов, участвующих в системе ИИ (образование, психо-эмоциональные характеристики?) Кто контролирует технологии ИИ? Где проходят этические границы о «возможности программирования злого умысла», совместная ответственность специалиста и машины (беспилотное управление автомобилем, трактором и другим источником повышенной опасности) и ряд других вопросов.

Интересным в рассматриваемом случае, является мнение Бегишева И.Р. о том, что системы с ИИ потребуют создания самостоятельного института уголовного права, уникального по своей сути и содержанию, отличного от традиционного антропоцентристского подхода. Такой правовой институт потребует совершенно нового подхода. В рамках указанного института целесообразно предусмотреть отличное от традиционного понимание субъекта, основанного на симбиозе технических и иных характеристик ИИ, а также альтернативные виды ответственности, такие как деактивация, перепрограммирование или наделение статусом преступника, что будет служить предупреждением для всех участников правоотношений [5].

Последствия симбиоза естественного и ИИ невозможно спрогнозировать и важно определить границы такого допущения, так как «растущая интеграция между мыслями и машинами ликвидирует разрыв между человеческими существами и машинами» [6, С.3].

Мировое распространение коронавирусной инфекции способствовало росту понимания, о неблагоприятном влиянии пандемии на многие сектора экономики и выявило необходимость приоритетных инвестиций в сферу здравоохранения, биотехнологий для обеспечения современного технологического уклада и осуществления борьбы против распространения вируса.

Так, использование технологий ИИ в социальной сфере способствует созданию условий для улучшения уровня жизни населения, в том числе за счет: а) повышения качества услуг в сфере здравоохранения (включая профилактические обследования, диагностику, основанную на анализе

изображений, прогнозирование возникновения и развития заболеваний, подбор оптимальных дозировок лекарственных препаратов, сокращение угроз пандемий, автоматизацию и точность хирургических вмешательств) [7]. Государство заинтересовано, в создании централизованных цифровых платформ в целях диагностики заболеваний, в том числе с использованием ИИ [8].

Рост распространения коронавирусной инфекции явилось толчком для разработки специального регулирования и внедрения систем ИИ в г. Москве. Принятый Федеральный закон предлагает следующую дефиницию ИИ - комплекс технологических решений, позволяющий имитировать когнитивные функции человека (включая самообучение и поиск решений без заранее заданного алгоритма) и получать при выполнении конкретных задач результаты, сопоставимые, как минимум, с результатами интеллектуальной деятельности человека. Комплекс технологических решений включает в себя информационно-коммуникационную инфраструктуру (в том числе информационные системы, информационно-телекоммуникационные сети, иные технические средства обработки информации), программное обеспечение (в том числе, в котором используются методы машинного обучения), процессы и сервисы по обработке данных и поиску решений. Также определено, что является технологиями ИИ - технологии, основанные на использовании искусственного интеллекта (включая компьютерное зрение, обработку естественного языка, распознавание и синтез речи, интеллектуальную поддержку принятия решений и перспективные методы искусственного интеллекта) [9]. Таким образом, на законодательном уровне в Российской Федерации ИИ не обеспечивает замены естественного интеллекта, так как уровень естественного интеллекта ставится выше ИИ.

Создатели ИИ должны следовать направлению и целям, которые должны быть достигнуты. ИИ может обеспечивать повышение уровня образовательного процесса согласно теории коннективизма, но спонтанность человеческого мозга при принятии разного вида решений в зависимости от


сложившихся обстоятельств, и могут ли быть достигнуты ИИ вариативность принимаемых решений? Или сбор информации о задействованных субъектах в специальных программах, должна производиться с обеспечением защиты персональных данных или будет осуществляться отбор наиболее «умных» людей для создания новой «нормы», позиционируя её, новую норму, как новый вектор развития человечества.

Ведь ИИ – это алгоритмы, в части имитирующие познавательные процессы человека, а цель видимо в создании «разума», способного к полному предвидению всех совершаемых ошибок, и может ли это свидетельствовать о завершении интереса человека к прогрессу, так как ИИ сможет обучать сам себя и совершенствоваться без участия человека, что является основанием симбиоза человека и компьютерных технологий. Или ИИ не сможет быть умнее человека, так как его функционал заключается в обеспечении удобства растущих потребностей человека, но не завладеет эмоциями, чувствами и не сможет до конца разгадать код – что человек разумный?!

Развитие информационных систем достаточно финансово-затратный сегмент экономики, но в Российской Федерации, предполагается увеличение мощности федерального центра обработки данных единой системы более чем на 50 процентов за счет закупки оборудования, обеспечивающего в том числе возможность использования обезличенных сведений для создания алгоритмов и методов машинного обучения в целях формирования системы поддержки принятия врачебных решений и применения технологий искусственного интеллекта [10].

На сайте Российского фонда прямых инвестиций (далее РФПИ), в сегменте технологическое развитие уделено внимание сфере здравоохранения [11]:

Виды отечественных научных разработок

Проект	Аннотация
 doctis.svg	<p>Консорциум международных инвесторов в составе Российского фонда прямых инвестиций (РФПИ, суверенный фонд Российской Федерации), Российско-японского инвестиционного фонда (создан РФПИ, Japan Bank for International Cooperation и JBIC IG Partners), а также ведущих ближневосточных фондов закрыл сделку по инвестированию в многофункциональный телемедицинский сервис «Доктис».</p> <p>Инвестиции будут направлены на внедрение технологических разработок, совершенствование собственного мобильного приложения, а также создание первой в России полностью виртуальной клиники. Предполагается, что в ближайший год количество врачей, представляющих авторитетные медицинские центры и оказывающих консультации при помощи сервиса, будет увеличено до 1000 специалистов, ими будет проведено до 150 000 консультаций. Запланировано внедрение искусственного интеллекта, разработка системы поддержки принятия решений для консультирующего врача, а также интеграция с медицинскими устройствами для увеличения объема объективных данных о состоянии здоровья пациента.</p>
Разработка инновационных хирургических роботов с системой ИИ	<p>Робот позволит сократить стоимость хирургических операций примерно в 5 раз по сравнению с иностранными аналогами благодаря передовым решениям и компактности конструкции российского образца. Производство пилотных прототипов будет организовано на отечественных предприятиях.</p> <p>Предусматривается значительное повышение качества роботохирургии на основе внедрения цифровых приложений, в том числе, искусственного интеллекта, а также систем удаленного управления роботом.</p> <p>AST рассчитывает занять до 50% отечественного рынка в таких видах медицинских услуг как абдоминальная, гинекологическая и урологическая хирургия. Активно прорабатывается вопрос включения российского робота в систему</p>

	ОМС и замены части лапароскопических операций роботизированной хирургией.
<p>«Моторика» разработчик высокотехнологичных протезов</p>	<p>Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ), суверенный фонд Российской Федерации, вкладывает до 200 млн рублей в компанию «Моторика» - ведущего российского разработчика и производителя высокотехнологичных протезов с применением технологий искусственного интеллекта (ИИ).</p> <p>Транзакция осуществляется в рамках механизма «Инвестиционный лифт» по содействию ускоренному развитию средних несырьевых компаний, имеющих экспортный потенциал, и направлена на развитие бизнеса «Моторики», в том числе на реализацию ее экспортного потенциала за счет увеличения поставок высокотехнологичных протезов на международные рынки. Инвестиции в «Моторику» также способствуют реализации целей, поставленных в ежегодном послании Президента к Федеральному Собранию от 20 февраля 2019 г., в части стимулирования роста инвестиций в проекты в области ИИ, интернета вещей, робототехники и обработки больших массивов данных.</p> <p>К 2021 г. «Моторика» планирует разработать искусственные мышцы для мелкой моторики пальцев с управлением на базе искусственного интеллекта, а к 2025 году - протез, полностью имитирующий подвижность руки.</p>

В каталоге Ассоциации развития медицинских информационных технологий (АРМИТ) содержится информация о разработках для применения в работе медицинских организаций, так, например, [12]:

БАРС. здравоохранение – Ген-Эксперт

Решение для комплексной автоматизации медико-генетической службы. Представляет собой экспертную систему поддержки принятия врачебных решений в вопросах дифференциальной диагностики наследственных заболеваний, выборе лечения и клинико-генетическом прогнозе. Решение предназначено для использования в практической работе врачей различных специальностей при консультировании семей с наследственной и врожденной патологией.

Разработчик: БАРС Групп, АО (Казань)

Роботизированная телемедицинская дозаторная система пролонгированного введения цитостатиков для лечения онкологических заболеваний "Инфузотелемат"

Разработано программное и алгоритмическое обеспечение для проведения комплексных исследований термодинамического профиля злокачественных новообразований, конечным прикладным результатом которых будет разработка роботизированной дозаторной системы (инфузотелемат) для введения противоопухолевых лекарственных препаратов. Продукт представляет собой роботизированную миниатюрную дозаторную систему для введения противоопухолевых лекарственных препаратов, при этом будет осуществлен выбор технологии передачи данных, разработка структуры информационной системы и микропроцессорной системы для измерения температуры, спроектировано и разработано программное обеспечение для функционирования биотелеметрической системы со стандартными характеристиками для подобного класса телемедицинских сетей.

Разработчик: ВЦ ДВО РАН, ФГБУН (Хабаровск)

Платформа для обработки и анализа медицинских изображений, основанная на технологиях Искусственного интеллекта "Botkin.AI"

Включает: Математические модели для анализа медицинских изображений с использованием искусственного интеллекта, Мультимодальный DICOM вьюер, Инструменты для визуализации результатов анализа патологий с использованием искусственного интеллекта, Инструменты для разметки исследований, Настраиваемые процессы совместной работы инструментов искусственного интеллекта и врачей (Botkin Workflows) Интеграция с МИС по HL7/FHIR Формирование протоколов по стандарту DICOM-SR

Разработчик: Интеллоджик, ООО (Москва)

Научные разработки Института искусственного интеллекта Иннополис [13] в медицине с использованием ИИ:

Исследования патологий на рентгеновском снимке легких

Позволяет ускорить постановку диагноза и снизить вероятность число пропущенных патологий.

1. Улучшение алгоритмов автоматического распознавания неструктурированного текста (врачебных заключений) для расширения обучающей выборки

2. Применение методов Unsupervised learning для работы с массивом неразмеченных исследований и создания качественных предобученных моделей

3. Разработка автоматических алгоритмов скоринга качества проведенного исследования для уменьшения шума обучающей выборки

4. Применение методов Causal learning для оптимизации тепловых карт активации моделей.

5. Разработка специфических моделей локализации патологий, на основе рентгенологических признаков

Распознавание инсульта по снимкам КТ-МРТ

Полученные алгоритмы позволяют ускорить диагностику пациента и снизить вероятность летального исхода.

Создание новой большой базы данных пар (МРТ/КТ) снимков головного мозга вместе с дополнительными клиническими данными. На основе этих данных будут разработаны высокоэффективные алгоритмы сегментации инсульта, повышения контраста пораженных тканей и генерации новых данных.

1) Создание крупнейшей в мире базы данных из размеченных медицинских изображений и сопутствующей клинической информации для обучения глубоких нейросетей.

2) Разработка новых алгоритмов увеличения обучающей выборки на основе генеративных состязательных сетей.

3) Разработка алгоритма автоматического перевода КТ в МРТ и МРТ в КТ для последующей сегментации.

4) Разработка нового метода сегментации с учетом особенностей изображения головного мозга.

5) Разработка новых алгоритмов адаптации к новому домену и трансферного обучения для сегментации для переноса моделей с КТ модальности на МРТ.

6) Построение предсказательных моделей клинического результата по изображению и дополнительным данным из медицинской карточки пациента.

Распознавание остеопороза

Распознавание остеопороза на снимках позвоночника.

Сочетание алгоритмов анализа формы и мультиагентных методов обучения с подкреплением позволит улучшить алгоритмы сегментации позвонков для создания сегментационных масок. Применение метода адаптации домена позволит использовать данные из открытых источников и адаптировать алгоритмы на данные из Медицинских Организаций РФ. В процессе разметке исследований планируется привлечь команду врачей-специалистов для итеративного улучшения моделей используя методологию Active learning с целью выявления наиболее значимых для разметки исследований.

Искусственный интеллект интенсивно порождает новые существенные вызовы (и их будет все больше по мере развития и внедрения такого рода технологий), сопряженные с крайне сложно просчитываемыми рисками и поливариантностями, создает беспрецедентно много неопределенностей. И правовое регулирование в этой сфере не просто не поспевает, но уже на сегодняшний день безнадежно отстало от технологического развития. При этом правовое положение искусственного интеллекта зависит от меры и природы автономности искусственного интеллекта (системы искусственного интеллекта) от человека.

Существенно значимыми элементами такой автономности, являются: – субъектность (в том числе — автономность как интеллектуального агента, самостоятельность и самореферентность в самообучении и в выработке и принятии решений); – когнитивная и адаптационная автономность; – пространственно-кинетическая автономность; – автономность программно-энергетического управления (в том числе — самостоятельность в само-включении-отключении-перезапуске и возможность воспрепятствия внешнему отключению); – энергетическая автономность. Однако каждая из этих позиций сама по себе нуждается в фундаментальном осмыслении и понимании, чтобы выработать релевантные предложения о совершенствовании законодательства в этой сфере. По описанным выше обстоятельствам правовое обеспечение искусственного интеллекта должно развиваться последовательно (хотя и интенсивно), с учетом предварительного исследования всех рисков, которые возможно предположить на современном этапе развития технологий, и специфики использования искусственного интеллекта в различных сферах жизни. При этом существенно важно, необходимо обеспечить баланс между интересами общества и отдельных индивидов, в том числе безопасность и необходимость развития инноваций в интересах общества [14].

Литература

1. «Перспективная программа стандартизации по приоритетному направлению «Искусственный интеллект» на период 2021-2024г. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.economy.gov.ru/material/file/28a4b183b4aee34051e85ddb3da87625/20201222.pdf> (дата обращения 09.06.2021г.)
2. «У тех, кто игнорирует искусственный интеллект, есть риск остаться за бортом». В каких сферах применяют искусственный интеллект российские компании. [Электронный ресурс]. URL: <https://snob.ru/entry/200927/> (дата обращения: 07.06.2021).

3. Шишов М.А. Актуальные вопросы льготного лекарственного обеспечения // Государственная власть и местное самоуправление. 2019.№ 5. С. 52 - 53.

4. Распоряжение Правительства РФ от 19.08.2020 № 2129-р «Об утверждении Концепции развития регулирования отношений в сфере технологий искусственного интеллекта и робототехники до 2024 года» // Справочно-правовая система Консультант плюс, дата обращения 07.06.2021г.

5. Бегишев И.Р. Криминологические риски применения искусственного интеллекта / И.Р. Бегишев, З.И. Хисамова. — DOI: 10.17150/2500-4255.2018.12(6).767-775 // Всероссийский криминологический журнал. — 2018. — Т. 12, № 6. — С. 767–775.

6. Кастельс М., Киселева Э. Россия в информационную эпоху // Мир России. № 1. 2001. С. 3.

7. Указ Президента РФ от 10.10.2019 № 490 «О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации» (вместе с "Национальной стратегией развития искусственного интеллекта на период до 2030 года") (под. а) п. 22) // Справочно-правовая система Консультант плюс, дата обращения 08.06.2021г.

8. Указ Президента РФ от 06.06.2019 № 254 "О Стратегии развития здравоохранения в Российской Федерации на период до 2025 года" (п. 19) // Справочно-правовая система Консультант плюс, дата обращения 08.06.2021г.

9. Федеральный закон от 24.04.2020 № 123-ФЗ "О проведении эксперимента по установлению специального регулирования в целях создания необходимых условий для разработки и внедрения технологий искусственного интеллекта в субъекте Российской Федерации - городе федерального значения Москве и внесении изменений в статьи 6 и 10 Федерального закона "О персональных данных"// Справочно-правовая система Консультант Плюс, дата обращения 08.06.2021г.

10. Распоряжение Правительства РФ от 07.11.2020 № 2897-р «О выделении из резервного фонда Правительства РФ в 2020 году Минздраву

России бюджетных ассигнований на осуществление закупки товаров, работ, услуг в сфере информационно-коммуникационных технологий в целях развития подсистем единой государственной информационной системы в сфере здравоохранения и увеличение мощности федерального центра обработки данных» // Справочно-правовая система Консультант Плюс, дата обращения 08.06.2021г.

11. Технологическое развитие. [Электронный ресурс]. URL: <https://rdif.ru/Portfolio/> (дата обращения 09.06.2021г.)

12. Рубрика: Системы поддержки принятия решений. Искусственный интеллект. Экспертные системы. [Электронный ресурс]. URL: <https://armit.ru/catalog/web/search2/search2res.php?rubrika=15.01&name=®ion=> (дата обращения 09.06.2021г.)

13. Искусственный интеллект в медицине. [Электронный ресурс]. URL: <https://ai.innopolis.university/science/> (дата обращения 09.06.2021г.)

14. Понкин И.В., Редькина А.И. Искусственный интеллект с точки зрения права // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Юридические науки. 2018. Т. 22. № 1. С. 91–109, doi: 10.22363/2313-2337-2018-22-1-91-109

**ПРАВОВЫЕ И ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ОСНОВЫ
ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ
ОРГАНОВ МВД РОССИИ**

LEGAL AND ORGANIZATIONAL FOUNDATIONS OF LAW
ENFORCEMENT ACTIVITIES OF THE TERRITORIAL BODIES OF THE
MINISTRY OF INTERNAL AFFAIRS OF RUSSIA

УДК 34.09

*Студнев Александр Сергеевич, майор полиции, преподаватель
кафедры специальных дисциплин
Краснодарский университет МВД России
Россия, г. Краснодар*

***Аннотация:** Статья посвящена рассмотрению и анализу точек зрения различных авторов на понятие и природу правоохранительной деятельности осуществляемой различными органами государственной власти Российской Федерации и, прежде всего, должностными лицами территориальных органов Министерства внутренних дел России. По результатам проведенного анализа сформулировано собственное видение автора по правовым и организационным основам правоохранительной деятельности территориальных органов МВД России.*

***Annotation:** The article is devoted to the consideration and analysis of the views of various authors on the concept and nature of law enforcement activities carried out by various public authorities of the Russian Federation and, above all, officials of the territorial bodies of the Ministry of internal Affairs of Russia. Based on the results of the analysis, the author's own vision of the legal and organizational foundations of law enforcement activities of the territorial bodies of the Ministry of Internal Affairs of Russia was formulated.*

***Ключевые слова:** территориальный ОВД, правоохранительная деятельность, сотрудник полиции, должностное лицо ОВД, субъекты*

правоохранительной деятельности, общественный порядок, безопасность личности.

Keywords: *territorial police Department, law enforcement, police officer, subjects of law enforcement, public order, personal security.*

На Министерство внутренних дел России, являющееся федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим разработку и реализацию государственной политики в сфере внутренних дел, возлагается огромный объем обязанностей и полномочий, включающих в себя защиту личности, обеспечение охраны общественного порядка, общественной безопасности и противодействие преступности на всей территории страны.

В ходе обновления и корректировки нормативной правовой базы, регламентирующей текущую правоохранительную деятельность, как самих территориальных органов МВД России, так и служб, подразделений, аппаратов, входящих в их структуру, были не только приняты во внимание, но с надлежащим образом снят значительный объем проблем и противоречий, которые фиксировались в организации и практической осуществлении правоохранительной деятельности. Не остались без внимания и были учтены в процессе правотворчества результаты научного поиска и предложения ведомственных научных и образовательных организаций по совершенствованию уголовно-процессуальной, административно-юрисдикционной и общеуправленческой деятельности. После обсуждения в территориальных ОВД разработчиками ФЗ «О полиции» более четко и однозначно были сконструированы законодательные конструкции норм, определяющих административно-правовой статус полиции и ее сотрудников, кардинально переработан блок законодательных норм, определяющих как основания, так и непосредственный порядок применения сотрудниками территориальных ОВД специальных мер принудительного характера. Современный законодательный акт опосредует законность действий сотрудников полиции, которые в административно-правовом порядке

осуществляя входение (проникновение) в соответствующие помещения и территории выявляют, пресекают наступление неблагоприятные последствия происшествий, несчастных случаев. Действующая норма права дает законную возможность сотрудникам территориального ОВД путем проникновения в жилище и иное помещение пресечь преступную деятельность злоумышленников, не противореча при этом требованиям ст. 25 Конституции РФ о праве граждан на неприкосновенность жилища. Можно согласиться с умозаключением С.П. Булавина, который утверждал, что действующая редакция ФЗ «О полиции» не только заполняет существовавшие законодательные лакуны в нормативном регламентировании правоохранительной деятельности территориальных ОВД и их сотрудников, но и закрепляет на уровне законодательного акта высшей юридической силы – федерального закона, права и правовые гарантии граждан РФ, иностранных граждан и апатридов, вольно или невольно вовлекаемых в сферу практической деятельности органов внутренних дел, а кроме того, предъявляет много более жесткие требования к представителям правопорядка в сфере обеспечения режима законности. По мнению данного автора, современное «полицейское правоохранительное законодательство» соответствуют требованиям международного права о соблюдении прав человека и выступает образцом для нормотворческой деятельности других субъектов государственной правоохранительной деятельности [1, с. 4].

Необходимо отметить, что в начальной стадии административной реформы Министерства внутренних дел России и входящих в его структуры территориальных ОВД присутствовали отдельные упущения, излишняя поспешность в отмене одних и принятии других (не всегда полностью проработанных) законодательных и подзаконных нормативных правовых актов.

Все последующие этапы возможной административной перестройки системы и структуры МВД РФ, его основных направлений деятельности, прав и обязанностей сотрудников и соответствующего правового их опосредования

требует основательной и всесторонней проработки. С другой стороны, фактическое состояние дел в сфере правоохранительной деятельности сотрудников территориальных ОВД, подразумевает значительно большую оперативность в корректировке правовой базы, регламентирующей деятельность территориальных представительств МВД РФ. Должна быть снижена волокита при внесении изменений и дополнений, как в законодательные акты, так и нормативные документы Правительства России, ведомственную нормативную правовую базу. Поскольку правоохранительная, как и всякая иная деятельность начинается с ее организации и планирования, постольку и правовое регулирование деятельности территориальных ОВД в правоохранительной сфере должно начинаться, на наш взгляд, с разработки нормативной базы, определяющей организацию и структурное построение органов внутренних дел. Принятие решения и последующая его реализация об укрупнении нескольких территориальных ОВД в новосозданные межмуниципальные органы внутренних дел повлекло за собой обширный перечень проблем. В их числе мы можем назвать не только утрату административной самостоятельности, но и резкое сокращение штатной численности сотрудников полиции в сельской местности и небольших по численности городских поселениях. Такого рода штатные изменения, не смотря на то, что реализованы они достаточно давно, встречаются непонимание, перерастающее в неприятие со стороны жителей тех населенных пунктов, в которых были ликвидированы самостоятельные территориальные ОВД по муниципальным образованиям. До сих пор продолжают возникать противоречия и определенные коллизии в рамках правоохранительного взаимодействия межмуниципальных ОВД, УМВД России по столицам субъектов РФ и прокуратурой, судами, иными элементами государственной системы правоохранительных органов, осуществляющих свою деятельность на районном уровне.

Проведение работы в субъектах Российской Федерации, с учетом административно-территориального устройства, численности населения и

криминогенной обстановки на территории оперативно-служебной деятельности территориальных ОВД по воссозданию органов внутренних дел по муниципальным образованиям, взамен межмуниципальным ОВД. Можно утверждать, что определенные нормативно-правовые основы на федеральном уровне для этого уже существуют. Так в частности Верховным главнокомандующим РФ внесены соответствующие коррекционные изменения в нормы указов Президента России № 248 от 1 марта 2011 года и № 250 от 1 марта того же года. Вслед за этими нормативными изменениями руководитель МВД России 18 марта 2014 года утвердил приказ № 160 «О внесении изменений в нормативные правовые акты МВД России». Данный ведомственный нормативный правовой акт предусмотрел возможность руководителю территориального ОВД по субъекту РФ создавать административно самостоятельные отделения Министерства внутренних дел России по муниципальным образованиям, городам и районам городских поселений [2].

Приходится отметить, что не только первоначальный этап административных преобразований в системе МВД РФ и его территориальных представительств, но последующие две «волны сокращений» численности личного состава ОВД привели к росту нагрузки на сотрудника полиции. Достаточно показательным, в этой связи, можно назвать пример с сокращением численности личного состава дорожно-патрульной службы ГИБДД МВД РФ. В соответствии с указом Президента РФ численность инспекторского состава ДПС ГИБДД МВД РФ с 1 января 2018 года была сокращена на десять тысяч сотрудников, что составило около 18 % от их общей численности по стране [3].

Аналогичная ситуация складывается и в иных подразделениях и службах территориальных ОВД. В частности, после ликвидации подразделений по борьбе с правонарушениями на потребительском рынке и исполнения административного законодательства и реорганизации их в подразделения по исполнению административного законодательства,

значительно была сокращена их штатная численность при сохранении объема выполняемых обязанностей. При общей штатной численности сотрудников этих подразделений (согласно информации предоставленной ГУОООП МВД РФ) в 6148 сотрудников, на каждого из них в среднем приходится более четырех тысяч семисот протоколов об административных правонарушениях в год. Данный показатель практически вдвое выше среднего показателя по нагрузке, составляющего две с половиной тысячи протоколов в год [4].

Еще одним проблемным вопросом правового обеспечения и организации правоохранительной деятельности территориальных органов МВД России является работа с лицами находящимися в состоянии сильного опьянения (как алкогольного, так и наркотического) в общественных местах.

Проблемные и зачастую конфликтные ситуации, регулярно возникающие в правоприменительной практике нарядов полиции, обеспечивающих охрану общественного порядка в общественных местах и у дежурных смен дежурных частей территориальных ОВД связаны с отсутствием четкого и детального правового регламентирования процедуры удаления физических лиц, находящихся в общественных местах в тяжелой степени того или иного опьянения сотрудниками территориальных органов МВД России.

Право сотрудников территориальных ОВД осуществлять доставку лиц, находящихся в общественных местах в состоянии опьянения и утративших способность самостоятельно передвигаться, в медицинские учреждения закреплено в п.14 ч.1 ст. 13 ФЗ «О полиции».

Можно заявить, что совместным приказом МВД и Минздрава РФ оговорена Инструкция о порядке такого доставления указанных лиц, являющихся субъектами административного правонарушения, ответственность за совершение которого предусмотрена ст. 20.21 КоАП РФ [5].

Вместе с тем, необходимо обратить на имеющиеся пробелы в правовой регламентации организации практической правоохранительной деятельности

сотрудников территориальных ОВД с данной категорией физических лиц. Если в соответствии с п. 11 рассматриваемой Инструкции лицо нуждается в стационарном оказании ему медицинской помощи, то оно передается в рамках установленной процедуры представителям медицинской организации. Вместе с тем, порядок последующего привлечения лица к административной ответственности за появление в общественном месте в состоянии опьянения, оскорбляющем человеческое достоинство и общественную нравственность, в правовом отношении не проработан. По факту мы имеем в данной ситуации несоблюдения принципов неотвратимости административной ответственности, оперативности привлечения к ней и равенства всех лиц перед законом. Еще более проблематичная, прежде всего в правовом плане, возникает ситуация в случае признания лица медицинским работником не нуждающимся в стационарной медицинской помощи. Такое лицо подлежит доставлению в территориальный ОВД. Однако правовое положение такого лица, находящегося в состоянии опьянения и утратившего способность к самостоятельному передвижению, в помещении дежурной части ОВД более чем неопределенное. При отсутствии у лица документов, удостоверяющих личность, не представляется возможным, с правовой точки зрения, размещение ее в помещении для содержания задержанных лиц, поскольку оно не может предоставить сведений о себе и, соответственно, быть зарегистрировано в соответствующем журнале доставленных лиц. Отсутствие в штате дежурной части территориального ОВД медицинского работника (врача, фельдшера) делает затруднительным не только оказание такому лицу незамедлительной медицинской помощи при ухудшении его самочувствия, но и определения момента вытрезвления. Данный момент для сотрудников дежурной части территориального ОВД чрезвычайно важен, поскольку именно от него начинается отсчет срока административного задержания такого физического лица, особенно с учетом позиции Конституционного Суда РФ о невозможности превышения общего срока (до

48 часов с момента доставления) ограничения свободы передвижения данного лица, оговоренного Конституцией РФ [6].

Оговорив проблему недостаточного правового регулирования одного из направлений организации правоохранительной деятельности территориального ОВД, мы не должны обойти вниманием и обратную ситуацию – недостаточное использование имеющегося законодательно определенного правоохранительного потенциала в части внесения представлений об устранении причин и условий, способствующих совершению преступлений и административных правонарушений. В соответствии с диспозицией п.12 ч.1 ст.13 ФЗ «О полиции» начальник территориального ОВД как руководитель органа дознания в соответствии с УПК РФ наделен полномочиями по внесению руководителям юридических лиц и их должностным лицам представлений о необходимости ликвидации обстоятельств (причин и соответствующих условий), которые способствовали фактической объективизации и наступления угроз не только безопасности физических лиц, но и общественной безопасности, помогали злоумышленникам в реализации преступных замыслов и административно-правовых деликтов. По данным, размещенным ГУОООП МВД России в сети Интернет, руководителями территориальных ОВД в 2018 году было подготовлено и направлено в адрес соответствующих должностных лиц организаций почти тридцать две тысячи представлений, на которые получен результативный ответ лишь в двух третях случаях [7].

По итогам рассмотрения вопроса правовых и организационных основ правоохранительной деятельности территориальных органов МВД России, можем сформулировать ряд выводов и предложений.

1. Министр внутренних дел России генерал полиции В.А. Колокольцев в своих публичных выступлениях многократно отмечал, что процесс реформирования органов внутренних дел не прекращен, Президент РФ и МВД Российской Федерации продолжают поиск наиболее эффективных и

оптимальных вариантов организации правоохранительной деятельности Министерства и его личного состава.

2. Продолжение административной перестройки системы и структуры МВД РФ, его основных направлений деятельности, прав и обязанностей сотрудников и соответствующего правового их опосредования требует основательной и всесторонней проработки. Фактическое состояние дел в сфере правоохранительной деятельности сотрудников территориальных ОВД подразумевает необходимость увеличения оперативности в корректировке правовой базы, регламентирующей деятельность территориальных представительств МВД РФ.

3. Мы считаем возможным проведение работы в субъектах Российской Федерации, с учетом административно-территориального устройства, численности населения и криминогенной обстановки на территории оперативно-служебной деятельности территориальных ОВД по воссозданию органов внутренних дел по муниципальным образованиям, взамен межмуниципальным ОВД.

4. Полагаем, что на уровне Президента и Правительства РФ должно быть принято решение о создании и правовом опосредовании на территории РФ системы специализированных медицинских муниципальных учреждений по оказанию помощи в вытрезвлении такой категории граждан. В таком случае, единственной функцией сотрудников территориальных ОВД в связи с их функционированием, должна стать обязанность доставления лиц, находящихся в общественных местах в состоянии опьянения и утративших способность самостоятельно передвигаться или ориентироваться в окружающей обстановке, в указанные медицинские организации.

5. В качестве предложения по совершенствованию правовой основы организации правоохранительной деятельности территориальных ОВД необходимо указать на необходимость разработки и принятия приказа МВД РФ об утверждении инструкции о порядке внесения начальником территориального ОВД в отношении руководителей организаций и их

должностным лицам представлений о необходимости ликвидации обстоятельств, которые создавали угрозу не только безопасности физических лиц, но и общественной безопасности, помогали злоумышленникам в реализации преступных замыслов и административно-правовых деликтов.

Литература

1. Булавин С.П. Преемственность в национальном законодательстве в условиях глобализации // Административное право и процесс. 2012. № 2, С. 4.
2. Приказ МВД России от 18 марта 2014 года N 160 О внесении изменений в нормативные правовые акты МВД России [Электронный ресурс] // <https://base.garant.ru/70626064/> (дата обращения 5.04.2019)
3. Указ Президента Российской Федерации от 31.12.2017 № 652 "О внесении изменения в Указ Президента Российской Федерации от 5 мая 2014 г. № 300 "О некоторых вопросах Министерства внутренних дел Российской Федерации" [Электронный ресурс] // <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001201712310010> (дата обращения 5.04.2019).
4. Обзор правоприменительной практики территориальных органов МВД России по исполнению законодательства об административных правонарушениях в 2018 году // Официальный сайт МВД России [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://mvd.ru/> (дата обращения 4.04.2019).
5. Приказ МВД РФ от 23 декабря 2011 г. N 1298 "Об утверждении Инструкции о порядке доставления лиц, находящихся в общественных местах в состоянии алкогольного, наркотического или иного токсического опьянения и утративших способность самостоятельно передвигаться или ориентироваться в окружающей обстановке, в медицинские организации" [Электронный ресурс] // <https://base.garant.ru/70142982/> (дата обращения 7.04.2019).

6. Постановление Конституционного Суда РФ от 17 ноября 2016 г. N 25-П "По делу о проверке конституционности части 4 статьи 27.5 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях в связи с жалобой гражданина Е.С. Сизикова" [Электронный ресурс] // https://base.garant.ru/71543574/#block_1111 (дата обращения 7.04.2019).

7. Обзор правоприменительной практики территориальных органов МВД России по исполнению законодательства об административных правонарушениях в 2018 году // Официальный сайт МВД России [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://mvd.ru/>

8. Тарасов А. Правоохранительная деятельность: ее понятие и сущность // Российский следователь. 2002. № 4.

9. Тулеев В. О. О некоторых аспектах организации взаимодействия в деятельности начальника территориального органа МВД России на районном уровне / В. О. Тулеев // Актуальные вопросы совершенствования деятельности служб и подразделений полиции в области охраны общественного порядка и обеспечения общественной безопасности: сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции в Академии управления МВД России (25 октября 2013 г.). - Ч. 2. - М., 2014.

10. Полтавцева Л. И. Правоохранительная деятельность как предмет исследования: попытка систематизации тематики диссертаций // Юрист-Правоведь. 2012. № 6.

**ЭЛЕКТРОННАЯ ДЕМОКРАТИЯ В РОССИИ: СТАНОВЛЕНИЕ,
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

**E-DEMOCRACY IN RUSSIA: FORMATION, PROBLEMS AND
PROSPECTS OF DEVELOPMENT**

УДК 34.4414

Фасахова Алиса Алексеевна,

студент 1 курс магистратуры,

кафедры «Конституционное и муниципальное право»,

Волгоградский государственный университет,

Россия, г. Волгоград

***Аннотация:** В данной статье рассматриваются особенности становления электронной демократии и конституционно - правовые перспективы ее развития в России. Автор говорит о развитии информационно-коммуникационных технологий и, как следствие, о необходимости трансформации государственной политики. Дается краткое описание значения электронной демократии. Анализируются основные проблемы и противоречия. Изучаются теоретические вопросы использования новых информационных технологий и формирования электронной демократии. Исследуются проблемы реализации свободы общественного мнения с использованием современных форм и средств участия граждан в государственном управлении и местном самоуправлении.*

***Annotation:** This article examines the features of the formation of electronic democracy and the constitutional and legal prospects for its development in Russia. The author speaks about the development of information and communication technologies and, as a result, the need to transform state policy. A brief description of the meaning of e-democracy is given. The main problems and contradictions are analyzed. The theoretical issues of the use of new information technologies and the formation of electronic democracy are studied. The problems of the realization of*

the freedom of public opinion with the use of modern forms and means of citizens ' participation in state administration and local self-government are investigated.

Ключевые слова: демократия, электронная демократия, демократические процессы, информационное общество, информационно-коммуникационные технологии, гражданское общество.

Keywords: democracy, electronic democracy, democratic processes, information society, information and communication technologies, civil society.

Электронная демократия больше не является новой темой для России. Много было сделано для активизации этого вопроса по всей стране. 1990-е и 2000-е годы ознаменовали начало развития электронных технологий, облегчающих доступ к информации, развитие общественно-политической деятельности граждан за счет расширения возможностей взаимодействия с органами государственной власти, осуществления реального контроля за их деятельностью, что позволило приблизиться к практической реализации философской идеи построения социального государства.

Основные вопросы, представляющие интерес: как изменится облик демократии в современном мире? Какой будет демократия в России? Могут ли новые информационно-коммуникационные технологии повысить качество демократических процедур и сделать их более эффективными? Как мы должны использовать новые технологические возможности для развития демократии в нашей стране? Каковы перспективы использования определенных механизмов электронной демократии?

Задача современной правовой политики состоит не в том, чтобы найти правовые формы для складывающихся социально-политических реалий, а в том, чтобы предложить обществу новые средства реализации конституционных прав и свобод граждан в рамках существующих правовых форм и максимально осторожно вовлекать складывающиеся общественные отношения в сферу нового правового регулирования. В то же время нельзя не согласиться с тем, что среди объективных причин отсутствия взаимодействия

власти и гражданского общества значительную роль играет несовершенство законодательства, которое не позволяет изменить существующую практику отношений [12, с. 3].

В последние годы развитие демократии пошло по пути государственно-правовой институционализации гражданского общества, формирования многопартийной системы, новых институтов народного представительства, т.е. создания посредников между гражданином и властью. Все это не могло не подорвать авторитет представительной демократии. Задача нашего времени такова, что юридическая наука обязана предложить оптимальную систему прямых и обратных связей между органами государственной власти, гражданским обществом и отдельными гражданами.

Достижения ИКТ не могут быть упущены из виду самим государством не только с точки зрения возможности мониторинга настроений в обществе, облегчения документооборота, но и как средства установления и укрепления диалога между правительством и обществом, что является необходимым условием реализации конституционного принципа демократии. На данный момент такие термины, как «электронная демократия», «электронное правительство», «электронное голосование» прочно вошли не только в повседневную жизнь простых граждан, но и в предмет исследований в различных науках, в том числе в конституционном праве. Однако в российском правовом пространстве понятие «электронная демократия» по-прежнему отсутствует. Хотя есть все правовые и политические предпосылки для его консолидации.

Отправной точкой стало подписание Россией 22 июля 2000 года Хартии Глобального информационного общества. В ней прямо не говорится об электронной демократии, а лишь упоминается, что ИКТ должны способствовать ее укреплению. Каким образом это должно быть сделано, решают сами национальные правительства, разработав соответствующие национальные стратегии для этой цели.

Для выполнения этих обязательств в 2002 году была утверждена федеральная целевая программа "Электронная Россия". В ходе реализации программы было принято наибольшее количество поправок в действующие законы и новые правовые акты, регулирующие общественные отношения в сфере ИКТ. Например, такие, как Федеральный закон "Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления" и "Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг". Они стали отправной точкой для обеспечения информационной прозрачности и открытости государства, создания предпосылок для эффективного электронного взаимодействия государства и граждан. В программе поставлен широкий круг задач, решение которых позволило бы нам сегодня продвинуться далеко вперед. К сожалению, этого не произошло. Программа была направлена в первую очередь на модернизацию государственных органов и государственного муниципального управления путем внедрения ИКТ, что выразилось в создании так называемого электронного правительства. Созданы единый портал государственных и муниципальных услуг, портал государственных и муниципальных закупок, разработана и внедрена система межведомственного электронного документооборота – государственная автоматизированная система «Управление». Однако многие другие вещи так и не были доведены до логического завершения.

Поэтому вполне ожидалось, что сразу после завершения программы будет принята еще одна. Постановлением Правительства Российской Федерации от 20 октября 2010 года была принята новая государственная программа, получившая название " Информационное общество (2011-2020 годы)". Одной из основных целей программы является формирование современной информационно-телекоммуникационной инфраструктуры, предоставление качественных услуг в области информационных технологий и обеспечение высокого уровня доступности для населения информации и технологий.

Ни одна из этих программ напрямую не относится к электронной демократии. Отсутствие четкой терминологической ясности во многом объясняется отсутствием общего понимания того, что следует называть электронной демократией.

Электронная демократия в ее наиболее общей форме понимается как традиционная демократия, воплощенная в электронной форме. Это определение, хотя на первый взгляд довольно точное, тем не менее, не отражает основных правовых характеристик, которые Совет Европы дает электронной демократии в своих рекомендациях, таких как прозрачность, подотчетность органов власти, доступность, качество и свобода информации, расширение участия общественности в демократических процессах, сочетание государственного регулирования и саморегулирования, демократическое и цифровое гражданство и т.д. В свете необходимости унификации и стандартизации концепций в области электронной демократии этот вопрос также нуждается в тщательном изучении.

В Российской Федерации, как и в ряде других государств, вопросы включения информационных технологий в осуществление власти народом стали воплощаться в термине "открытое правительство", первоначально понимавшемся как система государственного управления, основными задачами которой являются обеспечение высокого уровня прозрачности государственной власти, свободного обмена информацией между государством и обществом, обеспечение активного участия общества в подготовке и реализации решений органов власти, развитие гражданского контроля за органами власти [8]. Между тем вопросы электронной демократии не ограничиваются термином "электронное правительство". Однако электронное правительство является неотъемлемой частью электронной демократии.

Особый импульс развитию законодательства в направлении использования элементов электронной демократии придал Указ № 601, принятый Президентом России 7 мая 2012 года, в котором обозначена

необходимость внедрения широкого спектра государственных и муниципальных услуг в электронном виде, формирования системы раскрытия информации о разрабатываемых проектах нормативных правовых актов, результатах их общественного обсуждения, обеспечения повышенной информационной открытости саморегулируемых организаций, утверждения концепции «Российской общественной инициативы» (по сути, электронной петиции) и др. [3].

Впоследствии был принят целый перечень законодательных актов, направленных на реализацию этого Указа. В частности, Указ Президента России от 4 марта 2013 г. №183 «О рассмотрении общественных инициатив, направленных гражданами Российской Федерации с использованием интернет-ресурса Российская общественная инициатива»[4]. Его анализ, к сожалению, показывает, что такой институт общественной инициативы в России не состоялся из-за ряда недостатков, к которым могут относиться завышенные требования к количеству голосов, необходимых для дальнейшего движения, расплывчатость в требованиях к самой инициативе и неопределенность требований как к уполномоченной некоммерческой организации, курирующей интернет-ресурс, так и к рабочей группе, рассматривающей инициативу, поддержанную гражданами [15, с. 71-74]. Также, несмотря на наличие официальных площадок для публичного и экспертного обсуждения проектов правовых актов, законодательство не утвержден механизм внесения поправок, которых в принципе может быть сколько угодно много, но нет гарантий, что хотя бы одна из них будет учтена. Все это свидетельствует о том, что существующее сегодня электронное взаимодействие по-прежнему носит консультативный характер, а принимаемые публичные решения (независимо от количества людей, которые их поддержали) - это пожелания, не более того, которые ни к чему не обязывают представителей власти.

Кроме того, Правительство Российской Федерации приняло Постановление от 25 августа 2012 года № 851 «О порядке раскрытия

федеральными органами исполнительной власти информации о подготовке проектов нормативных правовых актов и результатах их общественного обсуждения» [6]. Однако институт общественного обсуждения законопроектов вызывает много вопросов. Очень спорно распространить обязанность размещать проекты только на органы исполнительной власти. Зачастую люди гораздо более заинтересованы в обсуждении проектов федеральных законов, субъектами законодательной инициативы по которым являются Президент России и Федеральное Собрание. Представляется, что такое взаимодействие укрепило бы доверие граждан к власти и позволило бы самому народу почувствовать себя субъектом осуществления власти, носителем суверенитета. Эта необходимость обусловлена порядком формирования этих органов непосредственно народом.

Таким образом, развитие электронной демократии выявило ряд организационных, технических и правовых проблем, которые ей препятствуют.

Прежде всего, электронная демократия немыслима без предоставления каждому гражданину свободного доступа к информации о деятельности государственных органов и ОМСУ, о событиях в мире, стране и регионе проживания. И здесь информационная открытость, помимо огромной позитивной составляющей, скрывает возможность массового распространения ложной или искаженной информации. В связи с этим необходимо разработать правовые механизмы, обеспечивающие идентификацию лиц, разместивших информацию, и регулирование ответственности за ее размещение. Эту проблему можно решить с помощью электронной цифровой подписи или создания электронного паспорта. В настоящее время в России нет правовых оснований для использования электронной подписи в публичных условиях. В законодательстве отсутствует понятие "электронный паспорт", что ограничивает возможности использования автоматизированных государственных процедур и затрудняет

доступ организаций и граждан к государственным информационным системам.

Также, стоит проблема формирования системы правовых понятий, среди которых особое место занимают электронная демократия, электронное правительство, пользователь, сообщество. На мой взгляд, логично закрепить эти понятия в Федеральном законе №149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации». Очевидно, что в отсутствие правового регулирования электронная демократия не может претендовать на статус юридически значимого правового института. Неимение законодательного закрепления этих категорий создает основу для некорректного применения и формирования ошибочной системы правового регулирования подобных явлений.

Участие граждан в органах государственной власти и местного самоуправления должно быть обеспечено для всех категорий жителей страны, что влечет за собой необходимость обеспечения доступа к интернет - ресурсам абсолютно в каждом населенном пункте и к информационно-коммуникационным технологиям (персональный компьютер, терминал общественного доступа или что-то еще).

Согласно исследованию проведенному компанией Mediascope в 2020 году, в среднем ежедневная аудитория Интернета составляет 87,1 миллионов россиян или 71,1% от общей численности населения Российской Федерации. Смартфоны и планшеты остаются основным устройством для доступа в Интернет для большинства активной интернет-аудитории России. Проанализировав эти данные, мы можем сделать вывод, что достаточно большая часть населения, все еще не имеет доступ даже к мобильному интернету, не говоря уже об использовании других устройств. Что в свою очередь, конечно, препятствует реализации прав граждан и использование ими возможностей электронной демократии.

Активное внедрение новых информационных технологий в нашу повседневную жизнь может значительно усилить общественный контроль со

стороны государства. С помощью ИКТ государству гораздо легче дозировать информацию, предназначенную для общества, легче манипулировать его мнением.

Консервативный менталитет российских граждан также является серьезным препятствием для развития электронной демократии, поэтому ее внедрение должно происходить постепенно и обязательно-с опережающим формированием правосознания и компьютерной грамотности населения.

Так, жители Москвы и Нижегородской области могли проголосовать в электронном виде на всероссийском голосовании по утверждению поправок в Конституцию Российской Федерации, при соблюдении условия предварительной регистрации. Ранее этот способ волеизъявления использовался только один раз во время выборов в Мосгордуму в 2019 году. Было зарегистрировано почти 1,2 миллиона человек, явка среди них составила 93,02%. Многие представители правительства отметили высокую "явку", заявив, что такой подход отражает удобство и простоту этой процедуры, и эта технология должна стать постоянной неотъемлемой частью самого процесса голосования. Однако 1,2 миллиона избирателей - это крайне малое число по отношению к общей численности населения нашей страны, даже если рассматривать этот аспект в рамках двух регионов. Соответственно, мы можем отметить отсутствие доверия к этим процедурам или недостаточную компьютерную грамотность. Недостатками данного способа также стали отсутствие уверенности в сохранении тайны голосования, в правильности подсчета голосов и предоставление возможности контролировать волеизъявление. После окончания голосования была обнародована информация о возможном раскрытии персональных данных граждан, проголосовавших в электронном виде.

Наконец, информационные технологии также могут значительно усугубить опасное разделение, так называемое противостояние между "информационными имущими" и "информационными неимущими".

Для преодоления этой проблемы, была создана программа устранения цифрового неравенства, которая реализуется в рамках федерального проекта «Информационная инфраструктура» национальной программы «Цифровая экономика». 3 февраля 2014 года Президент России Владимир Путин подписал Федеральный закон № 9 «О внесении изменений в Федеральный закон «О связи», который предусматривает создание точек доступа в населенных пунктах с населением от 250 до 500 человек и обеспечение доступом в Интернет со скоростью не менее 10 Мбит/с. В программу включено около 14 тысяч населенных пунктов, деревень, сел, поселков, станиц и аулов по всей стране. Первая точка доступа была открыта в феврале 2015 года в селе Михайловское Судиславского района Костромской области. По состоянию на 31 декабря 2020 года проект UTSN 1.0 был реализован более чем в 12,4 тыс. населенных пунктов (почти 90% от плана). Вторая фаза проекта по устранению цифрового неравенства стартовала в 2021 году. Она включает в себя предоставление высокоскоростного Интернета в селах и деревнях с населением от 100 до 250 человек, а также начало предоставления услуг мобильной связи в небольших населенных пунктах (от 100 до 500 человек), где они в настоящее время недоступны. В общей сложности к 2030 году мобильная связь должна стать доступной более чем в 24 тысячах населенных пунктов страны, и до 97% домохозяйств будут обеспечены широкополосным доступом в Интернет.

И последнее, на чем я хотела бы остановиться в этой статье, это вопрос институционализации электронной демократии. Кажется, что говорить об этом, по крайней мере, преждевременно. Но даже если рассматривать развитие информационного общества в России в ближайшем будущем, неправильно говорить об электронной демократии как об институте конституционного права. Необходимо воспринимать его как совокупность мер, методов и средств осуществления демократии (как прямой, так и представительной), отличающихся только использованием информационно-коммуникационных технологий при их осуществлении.

Подводя итоги, потенциал информационно-коммуникационных технологий может быть использован как на благо самой демократии, так и против нее. Развитие и массовое распространение информационно-коммуникационных технологий открывают новые перспективы для развития современных демократий. Но технология сама по себе не может изменить, улучшить власть, сделать ее более открытой, доступной и контролируемой населением. Для того чтобы электронная демократия работала, необходимо иметь четкое законодательное регулирование механизмов. Пока электронная демократия не оказывает существенного влияния на политическую и правовую реальность в России, но ее возможности гораздо шире. Электронная демократия должна стать одной из базовых основ гражданского, информационного общества и правовой культуры взаимодействия власти и граждан.

Литература:

1. Окинавская хартия глобального информационного общества.
URL: <http://www.iis.ru/library/okinawa/charter.ru.html/>.
2. Указ Президента Российской Федерации от 8 февраля 2012 г. N 150 "О Рабочей группе по подготовке предложений по формированию в Российской Федерации системы "открытое правительство" // Собрание законодательства Российской Федерации. 2012. N 7. Ст. 820.
3. Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года N 601 "Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления" // Собрание законодательства Российской Федерации. 2012. N 19. Ст. 2338.
4. Указ Президента РФ от 4 марта 2013 г. N 183 "О рассмотрении общественных инициатив, направленных гражданами Российской Федерации с использованием интернет-ресурса "Российская общественная инициатива" // Собрание законодательства Российской Федерации. 2013. N 10. Ст. 1019.
5. Постановление Правительства Российской Федерации от 28 января 2002 г. № 65 «О федеральной целевой программе “Электронная

Россия (2002–2010 годы)» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 5. Ст. 531.

6. Постановление Правительства РФ от 25 августа 2012 г. N 851 "О порядке раскрытия федеральными органами исполнительной власти информации о подготовке проектов нормативных правовых актов и результатах их общественного обсуждения" // Собрание законодательства Российской Федерации. 2012. N 36. Ст. 4902.

7. Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 № 313 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Информационное общество (2011-2020 годы)» // КонсультантПлюс [Официальный сайт]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc

8. Итоговый доклад Президенту Российской Федерации Рабочей группы по подготовке предложений по формированию в РФ системы "открытое правительство". URL: [большоеправительство.рф.opengov](http://bipr.fed.gov.ru)

9. Концепция развития в Российской Федерации механизмов электронной демократии. URL: <http://www.consultant.ru/law/hotdocs/18121.html/>.

10. Антонов Я.В. Электронная демократия как инструмент развития гражданского общества в России // Гражданское общество в России и за рубежом. 2012. N 3. С. 2 - 4

11. Голычев А.А. Электронная демократия как фактор повышения политического участия граждан современной России»: дисс. на соиск. уч. ст. канд. полит. наук, «2006. С. 183. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://diss.rsl.ru/>

12. Гриб В.В. Взаимодействие органов государственной власти и институтов гражданского общества в Российской Федерации: Автореферат дис. ... д-ра юрид. Наук М., 2011 С. 3

13. Кононенко Д.В., Васильева Е.Г. Современные интерпретации концепции электронного государства (электронного правительства) // Вестник ВолГУ. Серия 5. Юриспруденция, 2016. - № 1 (30)

14. Курячая М.М. Электронная демократия как вызов современной правовой политики // Конституционное и муниципальное право. 2013. N 1. С. 41 - 44

15. Сергеева А.А. Об отдельных проблемах реализации общественных инициатив граждан // Конституционное и муниципальное право. 2015. N 8. С. 71 - 74

**ПРОБЛЕМА ДИСКРИМИНАЦИИ ЛИЦ, ИМЕЮЩИХ
ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЙ-ВИЧ СТАТУС, ПРИ ПРИЕМЕ НА РАБОТУ
THE PROBLEM OF DISCRIMINATION OF PEOPLE WITH HIV-
POSITIVE STATUS**

УДК 349.2

Шагжина Арюна Борисовна

студент 2 курс, юридическая школа «Юриспруденция»

Дальневосточный федеральный университет

Россия, г. Владивосток

***Аннотация:** В статье рассматривается проблема дискриминации лиц, имеющих положительный ВИЧ- статус, вследствие которой работодатели не вступают с данными лицами в трудовые отношения. Нарушая положения международного и российского трудового законодательства, такие работодатели не подлежат юридической ответственности, так как формально отказ в приеме на работу был правомерен. В подобных случаях ВИЧ-инфицированные лица стараются скрыть свой статус в целях трудоустройства. Также данные лица редко обращаются в суд за защитой своих трудовых прав, из-за возможности огласки ВИЧ-положительного статуса. Корень проблемы дискриминации ВИЧ-инфицированного трудоспособного населения состоит не в конкретных недостатках правового регулирования предупреждения дискриминации при приеме на работу, а в*

жизнеспособности предубеждений о том, что ВИЧ- болезнь маргиналов, и данная инфекция может передаваться контактно-бытовым путем.

***Annotation:** In the article are considered the problem of discrimination of persons with HIV-positive status, as a result of which employers do not enter into employment relations with these persons. Violating the provisions of international and Russian labor legislation, such employers do not bear legal responsibility, since formally the refusal to accept a job was legitimate. In such cases, HIV-infected persons try to hide their status for the purpose of employment. Also, these individuals rarely go to court to protect their labor rights, because of the possibility of publicizing their HIV-positive status. The root of the problem of discrimination against the HIV-infected working-age population is not in the specific shortcomings of the legal regulation of the prevention of discrimination in employment, but in the viability of the preconceptions that HIV is a disease of the marginalized, and this infection can be transmitted by contact and household means.*

***Ключевые слова:** дискриминация, права работника, трудовые отношения, прием на работу, положительный ВИЧ-статус, ВИЧ-инфекция, ВИЧ-инфицированный.*

***Keywords:** discrimination, employee's rights, labour relations, employment, HIV-positive status, HIV- infection, HIV-infected.*

Заболевание, вызываемое в результате заражения вирусом иммунодефицита человека, называют ВИЧ-инфекцией. ВИЧ-инфекция начинается с момента заражения (инфицирования) ВИЧ и продолжается много лет, до самой смерти человека [1, 4]. Иванов А. А. отмечает, что наличие ВИЧ/СПИД имеет не только медицинские последствия, но объективно порождает иные социальные сложности, лежащие в плоскости человеческой психологии и права [2]. Из этого следует, что на отношения, связанные с трудоустройством лиц, имеющих положительный ВИЧ-статус, данные социальные сложности также распространяются, и они заключаются в дискриминации и стигматизации ВИЧ-инфицированного населения в сфере

труда. В свою очередь дискриминация и стигматизация ВИЧ-инфицированных - негативное или предвзятое отношение к лицам с ВИЧ-инфекцией в связи с наличием у них этого заболевания [3].

В соответствии с п. «а» ч. 1 ст. 1 Конвенцией N 111 Международной организации труда «Относительно дискриминации в области труда и занятий» термин «дискриминация» включает всякое различие, исключение или предпочтение, основанные на признаках расы, цвета кожи, пола, религии, политических убеждений, национальной принадлежности или социального происхождения и имеющие своим результатом ликвидацию или нарушение равенства возможностей или обращения в области труда и занятий [3]. По Своду практических правил МОТ, любая дискриминация в отношении работников с действительным или приписываемым наличием ВИЧ-инфекции является недопустимой [4].

Согласно ч. 3 ст. 2 Трудового Кодекса Российской Федерации одним из основных принципов правового регулирования трудовых отношений и иных непосредственно связанных с ними отношений является запрещение дискриминации в сфере труда [5]. Принцип запрещения дискриминации в трудовых отношениях и иных, непосредственно связанных с трудовыми отношениями раскрывается в частях 1 и 2 ст. 3 ТК РФ в соответствии с которой каждый имеет равные возможности для реализации своих трудовых прав и никто не может быть ограничен в трудовых правах и свободах или получать какие-либо преимущества в зависимости от пола, расы, цвета кожи, национальности, языка, происхождения, имущественного, семейного, социального и должностного положения, возраста, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности или непринадлежности к общественным объединениям или каким-либо социальным группам, а также от других обстоятельств, не связанных с деловыми качествами работника [6]. Несмотря на закрепленные в трудовом законодательстве положения о запрете любой из форм дискриминации, трудоспособные ВИЧ-инфицированные лица, получают отказ в приеме на работу по причине их ВИЧ-положительного

статуса, что, конечно, не попадает под основания законного отказа, которые указаны в ч. 3 ст. 3 ТК РФ: установление различий, исключений, предпочтений, а также ограничение прав работников, которые определяются свойственными данному виду труда требованиями, установленными федеральным законом, либо обусловлены особой заботой государства о лицах, нуждающихся в повышенной социальной и правовой защите, либо установлены настоящим Кодексом или в случаях и в порядке, которые им предусмотрены, в целях обеспечения национальной безопасности, поддержания оптимального баланса трудовых ресурсов, содействия в приоритетном порядке трудоустройству граждан Российской Федерации и в целях решения иных задач внутренней и внешней политики государства [7].

По данным Федеральной службы государственной статистики за 2019 год 747352 пациента зарегистрировано с ВИЧ-инфекцией, что составляет 509,2 пациента на 100000 человек населения [8, 224]. Даже единичный случай дискриминации при приеме на работу лица, имеющего положительный ВИЧ-статус является угрозой для реализации трудовых прав остальной части трудоспособного населения с тем же статусом. Приказ Министерства труда и социальной защиты РФ от 11 декабря 2020 г. N 885н «Об утверждении Перечня отдельных профессий, производств, предприятий, учреждений и организаций, работники которых проходят обязательное медицинское освидетельствование для выявления ВИЧ-инфекции при проведении обязательных предварительных при поступлении на работу и периодических медицинских осмотров» содержит профессии, на которые невозможно трудоустройство лица, имеющего положительный ВИЧ-статус. Данный перечень содержит 12 профессий (должностей), к ним относятся врач, младший и средний медицинский персонал, медицинские работники, медицинские работники выездных бригад скорой медицинской помощи, а также научные работники, специалисты, служащие и рабочие деятельность которых непосредственно связана с изготовлением медицинских иммунобиологических препаратов или работой с материалами, содержащими

вирус иммунодефицита человека [9]. Таким образом, трудоустройство на все остальные профессии, работы, при любой организационно-правовой форме организации работодателя должно осуществляться без дискриминации по признаку наличия у лица ВИЧ-инфекции. Следовательно, ВИЧ-инфицированный вправе не сообщать о наличии у него ВИЧ-инфекции при приеме на работу или проходить медицинское обследование на выявление ВИЧ-инфекции, так как для профессий (должностей), не указанных в Приказе Министерства труда и социальной защиты РФ наличие или отсутствие ВИЧ-инфекции не должно играть никакой роли. Наличие ВИЧ-инфекции не препятствует осуществлению любой профессиональной деятельности, за исключением профессий и должностей, содержащихся в перечне Министерства Труда.

Работодатели могут отказать в приеме на работу кандидату, с инфекционным заболеванием – ВИЧ, обосновав отказ отсутствием у него необходимого для конкретной работы делового качества, например, недостаточность профессионального опыта или невысокий по сравнению с другим кандидатом уровень владения иностранным языком, хотя в целом лицо, имеющее положительный ВИЧ-статус по совокупности профессионально – квалификационных и личностных качеств может больше остальных кандидатов подходить для данной работы. Формально, в подобной ситуации действия работодателя не будут противоправными. Причина отказа работодателя в приеме на работу ВИЧ-инфицированного кандидата может быть не в его личном неприязненном отношении к лицам, с ВИЧ-положительным статусом, а в целях предотвращения обострения межличностных отношений в трудовом коллективе. Известен случай дискриминации ВИЧ-инфицированного работника со стороны коллег, в результате которой такому работнику пришлось прекратить трудовые отношения с работодателем. Так жительница города Иркутска Дина (имя изменено) узнала о своём положительном ВИЧ-статусе. О диагнозе женщина рассказала своим коллегам, после чего ее отношения с ними обострились и ей

пришлось уволиться, чтобы не испытывать постоянного психологического давления с их стороны [10].

Будет ли решение не заключать трудовой договор с ВИЧ-инфицированным кандидатом дискриминацией со стороны работодателя? На данный вопрос следует ответить положительно, так как отказ в приеме осуществляется в связи с наличием у лица ВИЧ-инфекции, что по ч. 2 ст. 3 Трудового Кодекса РФ является дискриминацией. Работодатель обязан заключить трудовой договор с кандидатом с ВИЧ-инфекцией, если его деловые качества соответствуют предлагаемой работе, и отказ в приеме осуществляется только по причине наличия у лица ВИЧ-положительного статуса. В статье 17 Федерального Закона «О предупреждении распространения в Российской Федерации заболевания, вызываемого вирусом иммунодефицита человека (ВИЧ-инфекции)» выражен прямой запрет на отказ в приеме на работу, а также ограничение иных прав и законных интересов ВИЧ-инфицированных на основании наличия у них ВИЧ-инфекции [11]. Если предположения работодателя об ухудшении психологической обстановки в той части трудового коллектива, которой для выполнения своих рабочих обязанностей необходимо будет взаимодействовать с ВИЧ-инфицированным сотрудником обоснованы, то в целях предотвращения подобной ситуации работодатель самостоятельно должен предпринять эффективные меры по недопущению дискриминации и стигматизации ВИЧ-инфицированного работника.

Нередки случаи, когда при трудоустройстве перед заключением трудового договора могут потребовать пройти медицинское обследование, в которое входит медицинское освидетельствование на ВИЧ-инфекцию и если работодатель узнаёт, что данное лицо имеет положительный ВИЧ-статус, то он предпочтет не вступать с ним в трудовые отношения, поскольку целью тестирования на наличие ВИЧ-инфекции было обнаружить отрицательный результат кандидата. В таком случае, в письменно оформленном отказе в приеме на работу будет содержаться иная непротиворечащая

законодательству причина, почему с данным кандидатом не был заключен трудовой договор.

На законодательном уровне проблема дискриминации лиц, имеющих положительный ВИЧ- статус в сфере труда помимо ратифицированных нормативно-правовых актов МОТ и Трудового Кодекса РФ в настоящее время регулируется Распоряжением Правительства РФ от 21 декабря 2020 г. N 3468-р «О Государственной стратегии противодействия распространению ВИЧ-инфекции в РФ на период до 2030 г.» по которой, согласно разделу VII. одним из ожидаемых результатов данной государственной стратегии является снизить дискриминацию и стигматизацию лиц с ВИЧ-инфекцией в семье, в общественной жизни, в области занятости и здравоохранения [12]. На региональном уровне также приняты соответствующие документы в целях преодоления дискриминации и стигматизации лиц, имеющих положительный ВИЧ-статус. Например, в соответствии с п. 1.3 Плана мероприятий («дорожной картой») по реализации в Свердловской области программ профилактики ВИЧ/СПИДа на рабочих местах на 2021-2023 годы в перечень мероприятий данного плана входит инициирование и мониторинг включения обязательств по профилактике ВИЧ/СПИДа на рабочих местах и недопущения дискриминации и стигматизации работников, живущих с ВИЧ, в региональные и отраслевые соглашения и коллективные договоры [13].

ВИЧ-инфицированный может не говорить о своем диагнозе в целях предотвратить дискриминацию, которая выразится в отказе работодателя заключать трудовой договор, и как уже ранее отмечалось, законодательством не установлена обязанность сообщать о своем ВИЧ-положительном статусе при приеме на работу. Сама возможность возникновения ситуации, при которой ВИЧ-инфицированного кандидата могут не принять на работу по причине наличия у него ВИЧ-инфекции является следствием той самой дискриминации и стигматизации в сфере труда по отношению к ВИЧ-инфицированному населению, с которой необходимо бороться, в том числе для того, чтобы праву лица, имеющего положительный ВИЧ-статус, сообщить

о наличии у него ВИЧ-инфекции не препятствовала угроза получить отказ в трудоустройстве. Стоит сказать о том, что на локальном уровне в нормативных актах ряда организаций РФ закреплено правило о том, что раскрытие ВИЧ-статуса не должно быть обязательным условием при приеме на работу или для повышения в должности.

В правовой действительности существует следующая проблема: при возникновении необходимости защиты трудовых лиц, имеющего положительный ВИЧ-статус, оно не обязательно обратится в суд, так как при решении трудового спора в исковом заявлении необходимо указать в чем заключается нарушение либо угроза нарушения прав, свобод или законных интересов истца и его требования [13], а для этого лицу требуется сделать известным положительный ВИЧ-статус государственным служащим, которые будут разрешать данный спор и круг лиц, знающих о ВИЧ-положительном статусе расширится, что повышает вероятность огласки. Так, в современной российской судебной практике практически нет дел, связанных с обжалованием незаконного увольнения ВИЧ-инфицированных работников [2].

Таким образом, законодательством установлен запрет на дискриминацию при приеме на работу лиц, имеющих положительный ВИЧ-статус, который не сложно обойти, не нарушая положения ст. 65 ТК РФ. Данная возможность и является основной проблемой, из-за которой ВИЧ-инфицированные кандидаты подвергаются дискриминации, вследствие которой с ними не заключают трудовой договор. Законодательные и исполнительные органы Российской Федерации принимают нормативные и нормативно-правовые акты, которыми устанавливаются запрет и юридическая ответственность за дискриминацию лиц, имеющих положительный ВИЧ-статус. Но исключительно правовым регулированием не добиться решения проблемы дискриминации ВИЧ-инфицированного трудоспособного населения, так как для этого необходимо осознание обществом того, что ВИЧ-инфекция не «болезнь маргиналов», и она не передается воздушно-капельным

или контактно-бытовым путем. То есть, пока в целом существует дискриминация и стигматизация ВИЧ-инфицированных лиц, данная группа населения не сможет в полной мере осуществлять свои права, какие бы запреты не были установлены законодательством. Применение мер юридической ответственности за дискриминацию при приеме на работу ВИЧ-положительного кандидата- одна из обязательных мер в борьбе с проблемой дискриминации ВИЧ-положительного населения. Основной задачей в борьбе с дискриминацией и стигматизацией лиц, имеющих положительный ВИЧ-статус не только в сфере труда, но и в остальных сферах общества является повышение информированности населения касательно ВИЧ-инфекции; каким способом она передается и какие меры безопасности следует предпринять, чтобы предотвратить распространение инфекции.

Литература

1. Л65 Лицом к лицу со СПИДом: к Международному дню памяти людей, умерших от ВИЧ/СПИДа: [материалы для проведения просветительских мероприятий] / Департамент культуры и туризма Вологодской области, Вологодская областная универсальная научная библиотека им. И. В. Бабушкина, Сектор отраслевой литературы отдела абонемента; [составитель Г. А. Будикова]. – Вологда: ВОУНБ, 2020 - 30 с.

2. Иванов А. А. Правовое положение ВИЧ-инфицированных граждан в сфере труда через призму социально значимых заболеваний // Вестник ПАГС. 2018. №5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovoe-polozhenie-vichinfitsirovannyh-grazhdan-v-sfere-truda-cherez-prizmu-sotsialno-znachimyh-zabolevaniy> (дата обращения: 06.06.2021).

3. Часть 14 раздел 1 Общие положения Распоряжение Правительства РФ от 21.12.2020 N 3468-р «Об утверждении Государственной стратегии противодействия распространению ВИЧ-инфекции в Российской Федерации на период до 2030 года» [Электронный ресурс] СПС КонсультантПлюс URL:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_372322/8cb7739e2a92261ae406974b29dc7f007cb02ccd/ (дата обращения: 06.06.2021).

4. Конвенция N 111 Международной организации труда «Относительно дискриминации в области труда и занятий» (принята в г. Женеве 25.06.1958 на 42-ой сессии Генеральной конференции МОТ) [Электронный ресурс] СПС КонсультантПлюс URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12076_0/3d0cac60971a511280cbba229d9b6329c07731f7/ (дата обращения: 06.06.2021).

5. П. 4.2 Свод практических правил МОТ по вопросу «ВИЧ/СПИД и сфера труда» Международное бюро труда. Женева. Второе издание, исправленное, 2005 г. (документ опубликован не был).

6. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 30.04.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.05.2021)» [Электронный ресурс] СПС КонсультантПлюс URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/c7ef87752911a462421a20086f91b31ff6a890f3/ (дата обращения 09.06.2021).

7. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 30.04.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.05.2021)» [Электронный ресурс] СПС КонсультантПлюс URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/0d18caafb87d28222d0cb617c21634cc407ee0f5/ (дата обращения 09.06.2021).

8. Российский статистический ежегодник. 2020: Стат.сб./Росстат. - Р76 М., 2020 - 700 с.

9. Приложение к приказу Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 11 декабря 2020 г. N 885н Приказа Министерства труда и социальной защиты РФ от 11 декабря 2020 г. N 885н «Об утверждении Перечня отдельных профессий, производств, предприятий, учреждений и организаций, работники которых проходят обязательное медицинское освидетельствование для выявления ВИЧ-инфекции при проведении обязательных предварительных при поступлении на работу и периодических

медицинских осмотров» [Электронный ресурс] ЭПС «Система ГАРАНТ». URL:http://ivo.garant.ru/#/document/400105354/paragraph/2/doclist/47624/show_entries/0/highlight/Приказ%20Министерства%20труда%20и%20социальной%20защиты%20РФ%20от%2011%20декабря%202020%20г.%20N%20885н%20%20Об%20утверждении%20Перечня%20отдельных%20профессий,%20производств,%20предприятий,%20учреждений%20и%20организаций,%20работники%20которых%20проходят%20обязательное%20медицинское%20освидетельствование%20для%20выявления%20ВИЧинфекции%20при%20проведении%20обязательных%20предварительных%20при%20поступлении%20на%20работу%20и%20периодических%20медицинских%20осмотров%22:1 (дата обращения 09.06.2021).

10. Газета Дело N104 (дата публикации 6 ноября 2020) [Электронный ресурс] URL: https://sia.ru/?section=398&action=show_news&id=404309 (дата обращения 09.06.2021).

11. Федеральный закон от 30 марта 1995 г. N 38-ФЗ «О предупреждении распространения в Российской Федерации заболевания, вызываемого вирусом иммунодефицита человека (ВИЧ-инфекции)» (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс] ЭПС «Система ГАРАНТ». URL: https://base.garant.ru/10104_189/a7b26eafd8fd23d18ca4410ac5359e0e/ (дата обращения 10.06.2021).

12. Распоряжение Правительства РФ от 21 декабря 2020 г. N 3468-р О Государственной стратегии противодействия распространению ВИЧ-инфекции в РФ на период до 2030 г. [Электронный ресурс] ЭПС «Система ГАРАНТ». URL: <http://ivo.garant.ru/#/document/400133496/paragraph/157:0> (дата обращения 10.06.2021).

13. «Дорожная карта» по профилактике ВИЧ/СПИДа на рабочих местах на 2021-2023 годы, утвержденная протоколом Свердловской области трехсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений от 14.05.2021 №30 [Электронный ресурс] Официальный сайт Администрации

Бисертского городского округа URL: <https://bisert.midural.ru/uploads/20210521-152432-0.pdf> (дата обращения 10.06.2021).

14. Подпункт 4 п. 1 Статья 131. Форма и содержание искового заявления «Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 30.04.2021)» [Электронный ресурс] СПС КонсультантПлюс URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39570/69470b15e4eb033f5bfa691094e1d083f32238e9/ (дата обращения 10.06.2021).

15. Иванов А. А. Правовое положение ВИЧ-инфицированных граждан в сфере труда через призму социально значимых заболеваний // Вестник ПАГС. 2018. №5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovoe-polozhenie-vich-infitsirovannyh-grazhdan-v-sfere-truda-cherez-prizmu-sotsialno-znachimyh-zabol evaniyu> (дата обращения: 06.06.2021).

**ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ ОБЕСПЕЧИТЕЛЬНОЙ
КОНСТРУКЦИИ «ТОТАЛЬНОГО ЗАЛОГА» В РОССИЙСКОМ ПРАВЕ**
PROSPECTS FOR APPLICATION OF THE SECURITY
CONSTRUCTION OF THE "TOTAL COLLECTION" IN RUSSIAN LAW

УДК 347.27

Шатров Владислав Николаевич

Студент 2 курс, факультет магистратуры

Всероссийский государственный университет юстиции

(РПА Минюста России)

Россия, г. Москва

***Аннотация:** В работе рассматривается актуальная судебная практика по вопросу применения конструкции «тотального залога» (ст.339 ГК РФ) как обеспечительной конструкции. Проводится анализ рисков применения конструкции «тотального залога» в российском праве (рисков при банкротстве, а также проблематики внесения записи в реестр недвижимости). Также дается сравнительная характеристика «тотального залога», залога товаров в обороте и «плавающего обеспечения». По результатам исследования дается оценка вероятности «возвращения указанного способа обеспечения исполнения обязательств в российский правопорядок и выдвигаются гипотезы о причинах его «возвращения».*

***Annotation:** The paper examines the current judicial practice on the application of the construction of "total pledge" (Article 339 of the Civil Code of the Russian Federation) as a security structure. The analysis of the risks of applying the construction of "total collateral" in Russian law (risks in bankruptcy, as well as the problems of making an entry in the real estate register). It also provides a comparative characteristic of "total pledge", pledge of goods in circulation and "floating security". Based on the results of the study, an assessment of the likelihood of "the return of this method of ensuring the fulfillment of obligations in the Russian legal order is given and hypotheses are put forward about the reasons for its return.*

Ключевые слова: Договор залога, тотальный залог, плавающее обеспечение, фиксированное обеспечение, преимущественное удовлетворение требований кредиторов, принцип «противопоставимости» и принцип внесения, залог товаров в обороте..

Keywords: Pledge agreement, total collateral, floating charge, fixed charge, priority satisfaction of creditors' claims, the principle of opposition and the principle of deposit, pledge of goods in circulation.

Норма о возможности согласования максимально абстрактного описания предмета залога (ст.339 ГК) для участников предпринимательских отношений была введена еще в 2013 году. Однако, следует признать, что многие исследователи в абзацах 1-2 пункта 2 статьи 339 ГК РФ справедливо усмотрели задел под последующее внедрение через судебную практику так называемого «тотального» обеспечения (или же «тотального залога»).

Данное решение законодателя (тем не менее, не позволяющее полностью снизить стандарт договорной работы по согласованию условия о предмете залога – как показывает судебная практика [1]) представляется, на первый взгляд, весьма удачным и перспективным. В частности, в условиях снижения платежеспособности контрагентов, участники гражданского оборота (в первую очередь, банковские организации) будут заинтересованы в создании эффективной обеспечительной конструкции, гарантирующей в значительной степени удовлетворение требований кредитора в случае неисправности должника. Между тем, даже такая надежная обеспечительная конструкция как залог не дает гарантий удовлетворения требований, поскольку часто оказывается, что сделка попадает в период подозрительности и успешно оспаривается в процедурах банкротства по ст.61.2, 61.3 Закона о банкротстве соответственно.

Между тем, единожды заключенный договор «тотального залога», при корректном отражении в реестре, де-факто обеспечит вновь возникающие обязательства на неопределенно большой промежуток времени в будущем.

Однако, такая конструкция, несомненно, создающая во многом «тотальный» контроль одного из кредиторов над должником [2]. В данном случае сразу же просматривается проблема системного толкования соотношения различных отраслей законодательства (норм о залоге и закона о банкротстве), преимущество, что представляется обоснованным в контексте установления принципов справедливости и формального равенства субъектов оборота (ст.1 ГК РФ), следует отдать именно нормам Закона о банкротстве (поскольку они обеспечивают интересы неопределенного круга лиц – кредиторов – в противовес интересу единственного «тотального» залогодержателя).

Тем не менее, даже факт констатации слабого развития конструкции «тотального залога» в российской правоприменительной практике, следует отметить, что данное обеспечительное обязательство (как особый вид залога) представляет особый интерес и с сугубо догматической точки зрения.

Итак, большинство исследователей сходятся в том, что т.н. «тотальный залог» (или же «залог всего имущества» в порядке п.2 ст.339 ГК РФ) представляет собой особый вид залога, при заключении которого залогодатель обязуется отвечать всем своим имуществом по всем обязательствам (чаще всего, заемным) перед залогодержателем (кредитором) [3, С. 420-421; 4]).

Вместе с тем, исходя из анализа действующего законодательства, некоторые исследователи могут прийти к выводу о том, что конструкция «тотального залога» является избыточной при наличии нормы о залоге товаров в обороте (ст.357 ГК РФ), закрепляющей обеспечительную конструкцию, допускающую заклад родовых вещей без их спецификации (путем указания на имущественную массу и/или на место нахождения вещей). Вместе с тем, данные конструкции ошибочно было бы отождествлять, поскольку залог товаров в обороте предполагает соответственно наличие товара (то есть чаще всего, вещи, обладающей родовыми признаками), а также особые последствия отчуждения такой вещи (п.2 ст.357 ГК), в результате которого вещь как бы «выбывает» из-под «купола» обеспечения.

В этом смысле конструкция залога товаров в обороте (применение которой часто именно усложняется потенциальной возможностью сокрытия товара путем его отчуждения) скорее близка к конструкции из общего права – т.н. «floating charge» («плавающее обеспечение»). Согласно floating charge залоговое право (обременение) возникает лишь с момента т.н. «кристаллизации» (то есть де-факто наступления неисправности должника по обязательству). Отметим, что в ситуации с тотальным залогом обременение возникает с момента заключения (государственной регистрации – для третьих лиц) договора. Во-вторых, что наиболее важно, floating charge не предоставляет преимущества кредитору (чем также отличается и от залога товаров в обороте). В частности, не применяются правила о залоговом старшенстве: так, если на имущество, обремененное floating charge будет установлено классическое залоговое обеспечение, то приоритет (в т.ч. и в процедуре банкротства) будет иметь именно последнее [5, с. 152-168]).

Отметим, что российские суды в целом разделяют позицию, что институт залога товаров в обороте и институт floating charge представляют собой родственные виды обеспечения, поскольку главной целью их установления является «контроль», а не «взыскание», а эквивалентом т.н. «кристаллизации» в российском праве выступает право залогодержателя наложить свои печати и потребовать изъятия товара из оборота [6, С. 396-397; 7].

Наконец, важным преимуществом «тотального залога» является возможность залога недвижимости. Тем не менее, в настоящее время с действующим реестром недвижимости подобная конструкция невозможна (поскольку абстрактность условия о предмете ипотеки попросту не позволит пройти такому договору залога регистрацию в Росреестре [3, С. 422-423]). Примечательно, что в семье общего права (а равно и в российском правопорядке за счет т.н. «арестного залога») возможно установление «тотального залога» в т.ч. и на недвижимое имущество должника (т.н. «tax

lien») [8, С. 34-78]). Однако, разумеется, такое преимущество имеют лишь налоговые органы.

Тем не менее, на наш взгляд, хотя правила об обязательном внесении в реестр записи о залоге как условие заключенности договора, являются императивными нормами [9, С. 51-81], судебное усмотрение все же может их преодолеть, используя телеологическое толкование и толкование *contra preferentum*. Так, в уже упомянутом выше деле А50-6402/2019 суды приняли во внимание факт внесения записи о залоге всего имущества в единую нотариальную систему (здесь же следует отметить, что указанная система не идеальная, поскольку не содержит возможности указания в графе «имущество» ссылки на все наличное имущество залогодателя) [10]. Следуя логике судов, надо признать, что контрагенты должника не могли не обратить внимание на наличие записи в реестре, а, следовательно, разумный и добросовестный контрагент (ст.1, ст.10 ГК РФ) должен был обратиться к залогодателю и залогодержателю, дабы убедиться, что отсутствует такая форма обеспечения как тотальный залог.

Тем не менее, далеко не во всех случаях суды придерживаются «прокредиторской» позиции. Так, в деле А41-55143/2020 отчуждение предметов «тотального залога» (недвижимых вещей) в отсутствие регистрации ипотеки повлекло прекращения залога для добросовестных приобретателей (ст.352 ГК).

Таким образом, преимущество «тотального залога» заключается соответственно в 1) отсутствии необходимости «кристаллизации» требования (а также отсутствие риска преимущества «жесткого обеспечения» над «плавающим», как это установлено в английском праве) и 2) снижении рисков при отчуждения заложенного имущества (т.к. залог отражен в нотариальном реестре). Между тем, по состоянию на 2021 год ни законодателем, ни судебной практикой не воспринята указанная обеспечительная конструкция в отношении самого ликвидного имущества должника – недвижимости, что практически сводит на нет усилия кредиторов по поиску эффективных

способов обеспечения всех своих обязательств всем имуществом должника через ст.339 ГК РФ.

Тем не менее, наличие ряда положительных судебных актов и сам факт упоминания в практике арбитражных судов таких категорий как «плавающее обеспечение» и «тотальный залог» внушает сдержанный оптимизм, поскольку при изменении политико-правовых воззрений, а также экономической обстановки возможен возврат к данной перспективной обеспечительной конструкции. Для этого потребуются внести изменения соответственно в законодательство о регистрации прав на недвижимое имущество и законодательство о нотариате.

Однако, куда более сложной представляется догматическая проблема о соотношении интересов залогодержателя по договору тотального залога и иных кредиторов несостоятельного должника. На наш взгляд разрешение данного конфликта возможно найти во введении специального режима для распределения выручки от торгов, проведенных в отношении имущества, попавшего под «тотальный залог».

Литература

1. Постановление Арбитражного суда Дальневосточного округа от 03.05.2018 N Ф03-1267/2018 по делу N А37-1190/2017 // Система «КАД-Арбитр» URL: <https://ras.arbitr.ru/> (дата обращения: 31.05.2021).
2. Постановление Семнадцатого арбитражного апелляционного суда № 17АП-19077/2019 по делу №А50-6402/2019 от 27 мая 2020 года // Система «КАД-Арбитр» URL: <https://ras.arbitr.ru/> (дата обращения: 31.05.2021).
3. Договорное и обязательственное право (общая часть) постатейный комментарий к статьям 307 - 453 Гражданского кодекса Российской Федерации / В.В. Байбак, Р.С. Бевзенко, О.А. Беляева и др.; отв. ред. А.Г. Карапетов. М.: М-Логос, 2017. Электронное издание. Редакция 1.0. С. 420-421.;

4. Волков Григорий [блог]: «Научились ли суды применять норму о тотальном залоге?» // [Электронный ресурс] Закон.ру URL: <https://zakon.ru/blog/2019/11/04> (дата обращения: 31.05.2021).
5. Астапенко П.А. Договор залога по всем долгам // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. 2020. N 3. С. 152 - 168.
6. Mokal R.J. Liquidation expenses and floating charges - the separate funds fallacy // Lloyds Maritime and Commercial Law Quartely. 2004. N 3. P. 396-397;
7. Решение АС города Санкт-Петербурга и Ленинградской области от 24 мая 2013 года по Делу № А56-21488/2013 // Система «КАД-Арбитр» URL: <https://ras.arbitr.ru/> (дата обращения: 31.05.2021).
8. Сайфуллин Р.И. Внедоговорный залог: оптимальная модель регулирования // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. 2020. N 10. С. 34 - 78.
9. Бевзенко Р.С. Публичность вещного обеспечения и его противопоставимость третьим лицам // Вестник гражданского права. 2019. N 4. С. 51 - 81.
10. Постановление Семнадцатого арбитражного апелляционного суда № 17АП-19077/2019 по делу №А50-6402/2019 от 27 мая 2020 года // Система «КАД-Арбитр» URL: <https://ras.arbitr.ru/> (дата обращения: 31.05.2021).

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПА НЕЗАВИСИМОСТИ СУДЕЙ

PROBLEMS OF IMPLEMENTATION OF THE PRINCIPLE OF INDEPENDENCE OF JUDGES

УДК 342.565

Щеглов Кирилл Олегович, студент 4 курса

Балтийский Федеральный университет им. Иммануила Канта

Россия, г. Калининград

Научный руководитель: Осипова Екатерина Васильевна

кандидат юридических наук, доцент

Балтийский Федеральный университет им. Иммануила Канта

Россия, г. Калининград

Аннотация: *Статья посвящена вопросам реализации принципа независимости судей. Независимость судей – ключевой принцип, позволяющий определить эффективность правосудия внутри государства. В статье автор раскрывает основные проблемы реализации принципа независимости судей, влияющий на эффективность всей судебной власти в Российской Федерации. В качестве основных факторов, влияющих на независимость судей, выделены такие факторы, как: влияние органов исполнительной власти, деятельность института кураторов судей; раскрывался полномочия председателя суда, влияющие на независимость судей. В статье автор предлагает возможные пути решения проблем.*

Annotation: *The article is dedicated to questions of implementation of the principle of independence of judges. The independence of judges is a key principle in determining the effectiveness of justice within the state. In the article, the author reveals the problems of the implementation of the principle of independence of judges, which affects the effectiveness of the entire judicial power in the Russian Federation. The following factors are identified as the main factors influencing the independence of judges: the influence of the executive authorities, the activities of*

the curators of judges; revealed the powers of the chairman of the court, affecting the independence of judges. In the article, the author suggests possible solutions to the problems.

Ключевые слова: *независимость судей, дисциплинарная ответственность, председатель суда, институт кураторов, исполнительная власть, судебная власть.*

Keywords: *independence of judges, disciplinary responsibility, chairman of the court, institution of curators, executive power, judiciary.*

Принцип независимости судей является одним из ключевых в отправлении правосудия. Независимость судей – это гарантия для реализации прав человека на его судебную защиту. Но создана ли в Российской Федерации эффективная судебная система, реализующая принцип независимости судей? На наш взгляд в настоящее время в российском законодательстве существуют механизмы, не дающие ответить на этот вопрос положительно ввиду следующего.

Во-первых, судьи имеют определенную зависимость от председателя суда. В 2001 году были внесены изменения в Закон Российской Федерации «О статусе судей». Согласно ст. 6.2 Закона РФ «О статусе судей» председатель суда может привлекать судей к дисциплинарной ответственности. Проблема дисциплинарной ответственности связана с установленными основаниями для привлечения к такой ответственности и ее формальными критериями [1]. Один из таких критериев привлечения к ответственности – количество судебных дел судьи, отмененных вышестоящими судами. Статья 10 Закона РФ «О статусе судей» устанавливает принцип недопустимости вмешательства в деятельность судьи [2]. Образуется система, при которой судья для избежания такой ответственности каждое дело должен рассматривать не с точки зрения отправления правосудия и вынесения справедливого решения, а с точки зрения анализа рисков вынесения вышестоящим судом решения, отменяющего решение первого судьи.

Кроме этого, председатели судов принимают решения о распределении надбавок к заработной плате и распределяют судебные дела между судьями. [3]. Выплата регулярных премий судьям опять-таки осуществляется по усмотрению председателя суда «на основании согласованных с советами судей (президиумами советов судей) субъектов Российской Федерации приказов начальников управлений Судебного департамента в субъектах Российской Федерации, издаваемых в соответствии с представлениями председателей этих судов» согласно Приказу Судебного департамента [4]. Такие полномочия председателя суда создают предпосылки к дисциплинарной, финансовой и функциональной зависимости судьи от председателя.

Во-вторых, в процессе отбора и назначения кандидатов на должности судей в Российской Федерации большое значение имеет консультативный орган в лице специальной комиссии при Администрации Президента РФ. После получения заключения квалификационной коллегии и утверждения заключения председателем суда документы поступают в кадровую комиссию Верховного Суда РФ, после которой документы на кандидата попадают в комиссию по предварительному рассмотрению кандидатур на должности судей федеральных судов при Администрации Президента РФ.

Процедура отбора не является прозрачной, поскольку роль комиссии и ее компетенция не отражены в нормативно-правовых актах федерального уровня, как это сделано в случае квалификационных коллегий, председателя суда, что влечет за собой недоверие к такой процедуре и поднимает вопрос о необъективности отбора кандидатов. Единственный источник, регулирующий деятельность Комиссии – это Положение о Комиссии, утвержденное указом Президента РФ [5]. В соответствии с указанным Положением в состав комиссии входят представители Управления Президента РФ, Генеральной прокуратуры РФ, Министерства внутренних дел РФ, Федеральной службы безопасности РФ. Таким образом, в назначении кандидатов на должность судьи имеют влияния представители исполнительных органов, что приводит

систему назначения судей к процедуре, при которой судебная власть формируется под влиянием исполнительной власти, где исполнительная власть наравне с квалификационной коллегией, председателем суда также выступает в качестве фильтра в отборе кандидатов.

Комиссия рассматривает оперативные материалы на судей и их родственников, декларации о доходах, их биографии. Законом действительно предусмотрено изучение биографии кандидата на должность судьи, но участие таких представителей Комиссии, как верно подмечено Т.Ю. Бочаровым, противоречит принципу автономии судебной власти и не способствует укреплению общественного доверия к судам [6]. Представляется, что подобное участие Администрации существенно подрывает степень независимости судей еще на стадии их отбора. Одним из возможных решений проблемы было бы исключение участия Комиссии в формировании судейского корпуса, то есть ликвидация комиссии, либо замена состава комиссии с представителями правоохранительных органов и иных органов исполнительной власти на представителей независимого юридического сообщества: ученых правоведов, судей в отставке, адвокатов.

Третий механизм фактически заимствован из судебной системы СССР и подразумевает создание института кураторов судей, также влияющих на независимость судей [7]. Согласно главе 5 Концепции судебной реформы, «судебный контроль - не единственная форма контроля в судопроизводстве, поскольку все еще существует так называемое «непроцессуальное» управление судами низших инстанций судьями высших инстанций. Таким образом, когда судья рассматривает дело, он иногда просит совета у судей высшей инстанции - тех, кто подает апелляции и протесты против приговоров или решений, вынесенных судьей» [8].

Указанный выше непроцессуальный контроль выразился в укреплении негласного института – института кураторов. Так называемые «кураторы» также имеют возможность оказать влияние на работу судьи. Кураторы — это судьи вышестоящего суда. Например, судьи районного суда выполняют

функции кураторов в отношении мировых судей; судьи из областного суда являются кураторами для судей районных судов и т.д.

Институт кураторов федеральным законом не предусмотрен, но указан во внутренних регламентах судов. Так, председатель Тюменского районного суда принял положение «Об организации кураторства в Тюменском районном суде», которое регулирует взаимодействие мировых судей с судьями районных судов [9]. Согласно указанному положению задачами кураторов являются тесное взаимодействие судей районного суда и мировых судей того же района, оказание практической, методической и иной помощи курируемыми судьям и «индивидуальная работа» куратора с курируемым.

Институт кураторов создает неформальные механизмы влияния на судей, вследствие чего, самостоятельность принимаемых решений конкретным судьей меньше необходимого. Взаимодействие происходит негласно через организационные структуры судебных органов, выстроена четкая система административного подчинения. Многоступенчатая система принятия решений по правовым вопросам и переход по стадиям обжалования судебных актов сохраняет возможность последующей коррекции принятого решения [3].

Как мы видим, существующая система судебной власти РФ создает возможности влияния на судью. Реализация принципа независимости ограничивается еще на стадии отбора кандидатов на должность федерального судьи путем участия в этом процессе представителей исполнительных органов.

Что касается председателя суда, то необходимо ограничивать полномочия, которые способствуют председателю суда влиять на деятельность конкретного судьи. Во-первых, необходимо повсеместно внедрить систему электронного распределения дел в суды общей юрисдикции наравне с системой, которая уже долгое время действует в арбитражных судах.

Во-вторых, должность председателя суда должна стать выборной, председатель суда должен выполнять функции администратора, т.е.

осуществлять именно хозяйственно-организационные функции, а также исключить возможность привлечения председателем по своему выбору судей к дисциплинарной ответственности. Это снизит роль председателей судов, поспособствует повышению внутренней независимости судей. В-третьих, необходимо упразднить статью 12.1 Закона РФ «О статусе судей». Представляется разумным, что к дисциплинарной ответственности судей должны привлекать именно квалификационные коллегии судей субъекта РФ.

В заключение также хочется отметить, что в юридической науке данные проблемы обсуждаются уже не первый год, учеными предлагаются различные пути их решения. Ежегодно проводятся исследования, составляются научные концепции по реформированию судебной системы, происходит систематизации основных проблем и путей их решения. Однако при внедрении предложений по ее совершенствованию необходимо разрабатывать новые положения таким образом, чтобы направить развитие законодательства о судебной системе в сторону положительных изменений.

Литература:

1. Туганов Юрий Николаевич, Аулов Владимир Константинович, Некрасов Сергей Юрьевич Дисциплинарная ответственность судей // Известия БГУ. 2017. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/distsiplinarnaya-otvetstvennost-sudey-2> (дата обращения: 09.05.2021).
2. О статусе судей в Российской Федерации: Закон РФ от 26.06.1992 № 3132-1 (ред. от 08.12.2020, с изм. от 30.12.2020) // [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».
3. Бочаров Т.Ю. Предложения по совершенствованию судебной системы в Российской Федерации и изменения нормативных актов в целях их реализации // Центр стратегических разработок. Москва. 2018 URL: https://enforce.spb.ru/images/Products/reports/Report_Justice_System_Preview.pdf (дата обращения: 30.05.2021).
4. Об утверждении Положения о порядке выплаты премий и оказания материальной помощи судьям судов общей юрисдикции и

федеральных арбитражных судов: приказ Судебного департамента при Верховном Суде РФ от 05.06.2013 № 116 (ред. от 29.12.2018) // [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».

5. О Комиссии при Президенте Российской Федерации по предварительному рассмотрению вопросов назначения судей и прекращения их полномочий" (вместе с "Положением о Комиссии при Президенте Российской Федерации по предварительному рассмотрению вопросов назначения судей и прекращения их полномочий: Указ Президента РФ от 17.02.2021 № 97 (ред. от 12.04.2021) // [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».

6. Трансформация судебной системы: консенсус юридического сообщества и бизнеса, Аналитическая справка по результатам экспертного опроса // Титаев К.Д. / 2016 - С.10 [Электронный ресурс] URL: https://polit.ru/media/files/2016/05/26/IRL_legal_forum_2016_layout_fin.pdf#page=10.

7. Диагностика работы судебной системы в сфере уголовного судопроизводства и предложения по ее реформированию. Часть 1 // Т. Бочаров, В. Волков, А. Дмитриева, К. Титаев, И. Четверикова, М. Шклярчук / 2016 – Спб. С. 56-57. [Электронный ресурс] URL: https://enforce.spb.ru/images/Issledovanya/court_reform_IRL_4_KGI_web.pdf#page=56.

8. О Концепции судебной реформы в РСФСР: постановление ВС РСФСР от 24.10.1991 № 1801-1 // [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».

9. Официальный сайт Тюменского районного суда Тюменской области // Положение об организации кураторства в Тюменском районном суде Тюменской области от 2009 г. // [Электронный ресурс]. URL: http://tumensky.tum.sudrf.ru/modules.php?id=199&name=docum_sud.

**ЗАЩИТА ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА В
ПЕРИОД ПАНДЕМИИ**

**PROTECTION OF RIGHTS AND FREEDOMS OF HUMAN AND
CITIZEN IN THE PANDEMIC PERIOD**

УДК 34

Боев Дмитрий Вячеславович,

*ассистент кафедры уголовного права и процесса, Юридический институт,
ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный
исследовательский университет».*

Россия, Белгород

Сыкалова Софья Владимировна,

*Студентка 4 курс, Юридический институт,
ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный
исследовательский университет».*

Россия, Белгород

Аннотация: *Статья посвящена актуальным вопросам и основным задачам института Уполномоченного по правам человека в России и субъектах Российской Федерации, о тенденции и тематике обращений с целью защиты прав во время пандемии. Государством приняты беспрецедентные меры для защиты прав человека. Были разработаны эффективные экономические и социальные методы, принятые в каждом отдельном регионе. Это обстоятельство внесло свои коррективы в привычную жизнь общества, в том числе затронуло законные права и свободы граждан. Коронавирус, к сожалению, коснулся каждой семьи, но каждый человек, без исключения, имеет право на получение жизненно необходимой помощи.*

Annotation: *The article is devoted to topical issues and the main tasks of the institution of the Commissioner for Human Rights in Russia and the constituent entities of the Russian Federation, on the tendencies and topics of appeals to protect*

rights during a pandemic. The state has taken unprecedented measures to protect human rights. Effective economic and social methods were developed, adopted in each separate region. This circumstance has made its own adjustments to the usual life of society, including the legal rights and freedoms of citizens. The coronavirus, unfortunately, has affected every family, but every person, without exception, has the right to receive life-saving assistance.

Ключевые слова: *ограничительные меры, права человека, Уполномоченный по правам человека, пандемия коронавирусной инфекции COVID-19, режим самоизоляции, домашнее насилие.*

Key words: *restrictive measures, human rights, Ombudsman, pandemic of coronavirus infection COVID-19, self-isolation regime, domestic violence.*

В марте 2020 года Всемирной Организацией Здравоохранения была объявлена пандемия коронавирусной инфекции COVID-19. Учитывая скорость распространения вируса, а также тяжесть болезни, государства приняли решительные меры для предотвращения быстрого распространения заболевания. Это обстоятельство внесло свои коррективы в привычную жизнь общества, в том числе затронуло законные права и свободы граждан.

Государства приняли решение ввести жесткие ограничительные меры. К ним относится:

1. Ограничение международного авиасообщения;
2. Закрытие границ государств;
3. Переход на дистанционный режим работы образовательных учреждений, включая дополнительное образование;
4. Переход на удаленный режим работы некоторых категорий работников;
5. Соблюдение социальной дистанции 1,5 метра;
6. Штраф от 15 до 40 тысяч рублей за нарушение режима самоизоляции;
7. Ограничение работы баров, клубов, торговых центров;

8. Введен запрет на проведение массовых мероприятий;
9. Введен всеобщий масочный режим;
10. Штрафы за несоблюдение режима двухнедельного карантина.

В связи с этим, многие стали задумываться: «А законны ли все эти ограничения?». Особенно это касается ограничения права на свободу передвижения, которое является одним из основных и закреплено в Конституции РФ [1]. Но, согласно международному праву, меры, ограничивающие свободу передвижения, а также другие права, должны быть соразмерными, ограниченными во времени, недискриминационными, принятые для законных целей и строго необходимыми. Таким образом, карантин, который ограничивает конституционное право на свободу передвижения, может быть полностью оправдан в нынешнее время, т.к. если граждане не будут его соблюдать, статистика заболеваемости будет высокой и государству придется вводить еще более жесткие ограничения.

Режим самоизоляции, а также другие ограничительные меры повлекли за собой массовые увольнения работников. В соответствии с этим, граждане стали писать обращения к Уполномоченному по правам человека в Российской Федерации за восстановлением и защитой права на труд, гарантированного Конституцией РФ. Жалобы граждан касались вопросов лишения трудовых прав, а именно: лишение заработка по причине остановки деятельности, невыплата заработной платы, вынуждение к увольнению, требование отказаться от выходных и другие. В связи с этим, многие граждане потеряли работу, а также столкнулись с проблемой получения статуса безработного. Службы занятости не справлялись с таким количеством обращений и поэтому к министру труда и социальной защиты РФ Котякову А.Е было направлено обращение с просьбой рассмотреть вопрос о принятии дополнительных мер по обеспечению доступности федеральной социальной поддержки граждан, потерявших работу, и совершенствованию порядка ее предоставления учреждениями, оказывающими услуги в сфере занятости населения.

Отдельной темой стала помощь гражданам, находящимся в местах лишения свободы, а также лицам без определенного места жительства. Очевидно, что практически отсутствуют условия для поддержания социальной дистанции при задержании и конвоировании, а также полноценные возможности для участия подозреваемых и обвиняемых в судебных заседаниях в режиме видеоконференции (не говоря уже о возможности общения с родственниками и друзьями). Положение подозреваемых и обвиняемых усугубляется ограничениями на получение посылок и переводов, а в некоторых следственных изоляторах, например, в Москве, посылки и переводы вообще не принимаются. Этот фактор особенно важен для людей, которые вынуждены соблюдать диету по медицинским показаниям. Стоит сказать, что существуют определенные трудности в работе Общественных наблюдательных комиссий. Так, в московских следственных изоляторах членам ЧВК не разрешалось видеться с заключенными даже в противочумных костюмах, хотя следователи свободно общались с ними.

Особенные трудности испытывали лица, освобожденные из мест лишения свободы в конце срока и условно-досрочно освобожденные. При освобождении они не получили никаких средств индивидуальной защиты, транспортных карточек или пропусков, необходимых для проезда к месту жительства.

Лица без определенного места жительства относятся к группе риска по отношению к Covid19, так как имеют ослабленную иммунную систему (из-за плохого питания и хронических заболеваний), неспособны соблюдать элементарные гигиенические меры, а их средний возраст составляет 44,7 года.

Бездомные, проживающие во временных учреждениях, лишены возможности сохранять социальную дистанцию. Во время пандемии некоммерческие организации, оказывающие помощь бездомным, испытывали как финансовые проблемы (увеличение расходов на средства индивидуальной защиты), так и организационные (необходимость организации легального

движения добровольцев). Это привело к снижению и без того низкого уровня жизни бездомных.

Несмотря на остроту проблемы, во время пандемии не было принято ни одного федерального нормативного правового акта, в котором упоминались бы бездомные люди. Имели место случаи неправомерных действий сотрудников полиции в отношении бездомных при контроле за соблюдением противоэпидемических мероприятий.

Частое присутствие бездомных в общественных местах, что является одним из немногих способов заработать деньги, ставит под угрозу здоровье всех жителей крупных городов.

Нельзя не осветить и проблему домашнего насилия в период пандемии. Во время самоизоляции страны начали отмечать рост жертв домашнего насилия, и Россия не стала исключением. По предварительным данным в период с апреля по сентябрь 2020 года жалобы о домашнем насилии выросли вдвое [7]. Из-за отсутствия профильного законодательства о домашнем насилии, власти не могут в полной мере оказать эффективную помощь жертвам. Но в России работает специальная горячая линия «Анна», которая занимается вопросами домашнего насилия. Ее представители сообщают, что в период пандемии работники не справляются с количеством поступивших сообщений и в соответствии с этим перешли в режим работы по графику 24/7. Помимо «горячей линии» существуют еще центр «Сестры» и проект «Ты не одна», которые работают непосредственно с жертвами домашнего насилия, получая от них сообщения по электронной почте и телефону. Среднее количество сообщений составляет 500-800 в месяц. В мае Татьяна Москалькова озвучила примерно такие же данные, отметив, что если сравнивать количество обращений за март, когда мы жили в привычном режиме, и за апрель, когда был введен режим самоизоляции, то можно увидеть, что количество возросло в 2,5 раза. Центр «Анна» пояснил, почему так выросли данные. Люди, столкнувшиеся с насилием, боялись покидать свои дома, чтобы не нарушить предписания. А агрессоры пугали своих жертв

звонком в полицию и дальнейшими штрафами. Но учитывая этот факт, МВД заявило, что те, кто нарушил карантин в результате чрезвычайной ситуации, а также домашнего насилия, к ответственности привлекаться не будут. Затем на сайте «Госуслуг» появилась информация о том, как действовать, если вы подверглись домашнему насилию [10].

Стоит также сказать и о проблеме в области здравоохранения. Пандемия показала, на какие пробелы стоит обратить внимание: это касается проблем с обеспечением лекарств, проблем с размещением больных в медицинских учреждениях, нехваткой больничных коек, аппаратов ИВЛ, КТ. Острой проблемой встал вопрос с нехваткой средств индивидуальной защиты – масок, перчаток, антисептиков. Люди жаловались на их отсутствие в аптеках.

В связи с коронавирусной инфекцией появились ограничения на:

- 1) Плановые профилактические осмотры граждан отдельных возрастов;
- 2) Плановую госпитализацию в стационары;
- 3) Госпитализацию больных с онкологией;
- 4) Посещение в больницах

Но помимо проблем и ограничений властями были предусмотрены меры поддержки и стимулирующие выплаты. В соответствии с Постановлением Правительства РФ №415 от 2.04.2020 для врачей, которые борются с коронавирусной инфекцией предусмотрены доплаты [5, с. 2272]:

-для сотрудников «ковидных» госпиталей: врачам – 80 000 руб., фельдшерам и медсестрам – 50 000 руб., младшему медицинскому персоналу – 25 000 руб.

- для сотрудников скорой медицинской помощи – врачам - 50 000 руб., фельдшерам, медсестрам и водителям – 25 000 руб.

Помимо этого, президент подписал указ, согласно которому в случае смерти медработника выплата составит примерно 2,7 млн руб. При получении инвалидности из-за перенесенного коронавируса - от 680 тыс. до 2 млн руб.

При временной потере трудоспособности (без наступления инвалидности) - 68 тыс. руб.[4, с.2977].

Уже к маю 2020 года Министерство обороны отчиталось Президенту о сдаче построенных 16 коронавирусных госпиталей. Они строились в ускоренном режиме для того, чтобы «разгрузить» больницы и оказывать профильную медицинскую помощь заболевшим гражданам. Медицинские центры оснащены самым современным оборудованием, здесь работают лучшие врачи нашей страны, при постройке применялись новые технологические решения, например, на Камчатке новый центр может выдержать землетрясение. Новые места для больных коронавирусной инфекцией открываются и в государственных больницах. Для этого выделили отдельные корпуса со всем необходимым оборудованием, таким как аппараты искусственной вентиляции легких, пульсоксиметры, шприцевые насосы, увлажнители кислорода, аспираторы электрические и много другое [6].

Таким образом, можно отметить, что российская медицина и здравоохранение справляются с пандемией коронавируса. Государством приняты достаточные меры для сокращения смертности и общего числа зараженных инфекцией.

Единовременные и долговременные выплаты, меры поддержки доступны не только врачам. Правительством была также предусмотрена социальная поддержка:

1. Выплаты на детей от 3 до 7 лет;
2. Единовременная выплата 10 тыс. руб. на каждого ребенка от 3 до 16 лет;
3. Ежемесячные выплаты в размере 5000 руб. на детей до 3 лет;
4. Автоматическое продление на полгода пособий на первого и второго ребенка;
5. Увеличение пособия по безработице;
6. Увеличение в 2 раза минимального размера пособия по уходу за ребенком до 1,5 лет;

7. Потерявшим работу после 1 марта 2020 года пособие по безработице выплачивается в максимальном размере – 12 130 руб.;

8. Ежемесячные выплаты волонтерам в период с 1 апреля по 30 июня в размере 12 130 руб. [8].

В условиях пандемии достаточно сильно пострадал бизнес, поэтому Правительство приняло ряд мер поддержки бизнеса, к ним относятся:

1. Мораторий на банкротство;
2. Кредитные каникулы для бизнеса;
3. Беспроцентные кредиты на зарплату;
4. Снижение страховых взносов;
5. Отсрочка арендных платежей;
6. Продление лицензий;
7. Поддержка системообразующих предприятий;
8. Невозвратные кредиты [9].

В заключение хотелось бы отметить, что за время пандемии остро встали вопросы соблюдения прав и свобод человека. Государства приняли беспрецедентные меры для защиты прав. Были разработаны эффективные экономические и социальные методы, принятые в каждом отдельном регионе. Коронавирус, к сожалению, коснулся каждой семьи, но каждый человек, без исключения, имеет право на получение жизненно необходимой помощи, а ответственность за это лежит на Правительстве.

Литература:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020). // Российская газета. – 2009. – № 7 (21 янв.) 1. Федеральный конституционный закон от 26.02.1997 №1-ФКЗ (ред. от 09.11.2020) «Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации» // «Российская газета». № 43-44. 04.03.1997.

2. Федеральный закон от 06.10.1999 года №184-ФЗ (ред. От 09.11.2020) «об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов РФ» // «Российская газета». № 206. 19.10.1999.

3. Федеральный закон от 18.03.2020 № 48-ФЗ «Об уполномоченных по правам человека в субъектах Российской Федерации» // «Российская газета». № 60. 20.03.2020.

4. Указ Президента РФ от 6 мая 2020 г. N 313 "О предоставлении дополнительных страховых гарантий отдельным категориям медицинских работников" // Собрание законодательства Российской Федерации от 11 мая 2020 г. N 19 ст. 2977.

5. Постановление Правительства РФ от 2 апреля 2020 г. N 415 "Об утверждении Правил предоставления в 2020 году иных межбюджетных трансфертов из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации, источником финансового обеспечения которых являются бюджетные ассигнования резервного фонда Правительства Российской Федерации, в целях софинансирования, в том числе в полном объеме, расходных обязательств субъектов Российской Федерации, возникающих при осуществлении выплат стимулирующего характера за особые условия труда и дополнительную нагрузку медицинским работникам, оказывающим медицинскую помощь..." (с изменениями и дополнениями) // Собрание законодательства Российской Федерации от 13 апреля 2020 г. N 15 (часть IV) ст. 2272

6. Приказ Министерства здравоохранения РФ от 19 марта 2020 г. N 198н "О временном порядке организации работы медицинских организаций в целях реализации мер по профилактике и снижению рисков распространения новой коронавирусной инфекции COVID-19" (с изменениями и дополнениями) // URL: [https:// www.pravo.gov.ru](https://www.pravo.gov.ru) (дата обращения 19.03. 2020)

7. Официальный сайт Всемирной Организации Здравоохранения URL: <https://www.un.org/ru/> (дата обращения 01.06.2021).

8. Официальный сайт Правительства РФ. URL: <http://government.ru/>
(дата обращения 01.06.2021)

9. Официальная информация о коронавирусе в России URL:
<https://стопкоронавирус.рф/> (дата обращения 01.06.2021)

10. Портал государственных услуг Российской Федерации URL:
<https://www.gosuslugi.ru/> (дата обращения 01.06.2021)

**ОСОБЕННОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОСОБЫХ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН РОССИИ**
FEATURES OF ACTIVITY OF SPECIAL ECONOMIC ZONES OF
RUSSIA

УДК 332.122

Скорняков Кирилл Васильевич

*Студент 3 курс, факультет подготовки специалистов для судебной системы
(юридический факультет) Восточно-Сибирский филиал Российского
государственного университета правосудия*

Россия, г. Иркутск

Шабалина Людмила Андреевна

*Студент 3 курс, факультет подготовки специалистов для судебной системы
(юридический факультет) Восточно-Сибирский филиал Российского
государственного университета правосудия*

Россия, г. Иркутск

Научный руководитель: Игнатьева Ирина Валентиновна

кандидат экономических наук, доцент

*доцент кафедры общетеоретических и государственно-правовых дисциплин
Восточно-Сибирский филиал Российского государственного университета
правосудия*

Россия, г. Иркутск

Аннотация: *В данной статье говорится об особых экономических зонах Российской Федерации, признаках и типах особых экономических зон, их деятельности, преимуществах и проблемах, рассматриваются показатели деятельности особых экономических зон, критика деятельности ОЭЗ Счетной палатой РФ и механизм решения проблем неэффективности особых экономических зон, данный Министерством экономического развития Российской Федерации в 2017 году.*

***Annotation:** In the article are considered the special economic zones of the Russian Federation, the signs and types of special economic zones, their activities, advantages and problems, examines the performance indicators of special economic zones, criticism of the SEZ activity by the Accounts Chamber of the Russian Federation and the mechanism for solving the problems of inefficiency of special economic zones, given by the Ministry of Economic Development of the Russian Federation in 2017.*

***Ключевые слова:** особые экономические зоны, ОЭЗ, предпринимательская деятельность, экономическое развитие, Министерство экономического развития, Счетная палата РФ.*

***Keywords:** special economic zones, SEZ, entrepreneurial activity, economic development, Ministry of Economic Development, Accounts Chamber of the Russian Federation*

Создание особых экономических зон в Российской Федерации является одной из форм экономического сотрудничества. Они создаются в целях привлечения иностранных инвестиций и ведущих технологий, импортозамещения на внутреннем рынке России, развития экспорта и территорий, на которых располагаются особые экономические зоны, выравнивания межрегиональных различий, развития обрабатывающих и высокотехнологичных отраслей экономики, туризма, санаторно-курортной сферы, портовой и транспортной инфраструктуры, разработки и коммерциализации технологий, для производства новых видов продукции, а также для ускорения научно-технического прогресса.

Деятельность ОЭЗ в РФ регламентируется Федеральным законом от 22 июля 2005 года № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации». В соответствии этим законом особой экономической зоной является часть территории Российской Федерации, которая определяется Правительством Российской Федерации и на которой действует особый режим

осуществления предпринимательской деятельности, а также может применяться таможенная процедура свободной таможенной зоны. [1]

Выделяются следующие признаки особых экономических зон: ОЭЗ является обособленной территорией с особым режимом предпринимательской деятельности, для руководства особой экономической зоной создается орган управления, цели создания отличны в зависимости от деятельности государства, ОЭЗ создается для экономического, научно-технического и социального развития. [2, с. 3]

Особые экономические зоны предлагают множество конкурентных преимуществ, в числе которых: минимальные административные барьеры, налоговые льготы и таможенные преференции, сниженные цены на аренду и выкуп земли, помощь в реализации инвестиционного проекта на первой стадии его развития, а также его дальнейшее сопровождение со стороны управляющих компаний ОЭЗ.

На территории Российской Федерации могут создаваться особые экономические зоны четырех типов: ОЭЗ промышленно-производственного типа (ОЭЗ ППТ), ОЭЗ технико-внедренческого типа (ОЭЗ ТВТ), ОЭЗ туристско-рекреационного типа (ОЭЗ ТРТ) и портовые ОЭЗ (ПОЭЗ).

ОЭЗ промышленно-производственного типа создаются для производства и переработки конкурентоспособной продукции, способной конкурировать на мировом рынке. В данных ОЭЗ не допускается размещение объектов жилищного фонда.

ОЭЗ ППТ располагаются в наиболее развитых с экономической точки зрения регионах, например, ОЭЗ ППТ «Гольянти» расположена в Самарской области, а ОЭЗ ППТ «Титановая долина» находится в Свердловской области. Для ОЭЗ ППТ характерно преобладание промышленных предприятий, а также наличие разветвленной транспортной инфраструктуры, богатых природных ресурсов и квалифицированной рабочей силы.

ОЭЗ ТВТ образуются для создания и реализации научно-технической продукции, доведения ее до промышленного применения, включая

изготовление, испытание и реализацию опытных партий, а также создание программных продуктов, систем сбора, обработки и передачи данных, систем распределенных вычислений и оказание услуг по внедрению и обслуживанию таких продуктов и систем. [3, с. 67]

В ОЭЗ ТВТ по решению экспертного совета разрешается также осуществление промышленно-производственной деятельности. ОЭЗ ТВТ располагаются в крупнейших научно-образовательных центрах, имеющих богатые научные традиции и признанные исследовательские школы.

Туристско-рекреационные ОЭЗ создаются для развития и оказания услуг в сфере туризма. В этих ОЭЗ не применяются процедуры свободной таможенной зоны, но допускается размещение объектов жилищного фонда.

В ОЭЗ ТРТ разрешается осуществление только туристско-рекреационной деятельности, а именно, деятельности по строительству, реконструкции, эксплуатации объектов туристской индустрии, объектов, предназначенных для санаторно-курортного лечения, медицинской реабилитации и отдыха граждан, а также туристской деятельности и деятельности по разработке месторождений минеральных вод и других природных лечебных ресурсов, в том числе деятельности по санаторно-курортному лечению и профилактике заболеваний, медицинской реабилитации, организации отдыха граждан, промышленному розливу минеральных вод. [8]

Портовые ОЭЗ формируются в целях создания площадок для организации судостроительной и судоремонтной деятельности, предоставления логистических услуг, а также в качестве базы для новых маршрутов.

В ПОЭЗ по решению экспертного совета разрешается осуществление портовой деятельности и (или) строительства, реконструкции и эксплуатации объектов инфраструктуры морского порта, речного порта или аэропорта.

ПОЭЗ располагаются в непосредственной близости к основным транспортным путям и на территориях сосредоточения научно-

производственных и технологических ресурсов. Их месторасположение позволяет получить доступ к рынку портово-логистических услуг.

По налогу на добавленную стоимость, ставка которого с 01.01.2019 установлена 20 %, за исключением оговоренных в статье 164 части второй Налогового Кодекса РФ случаях, льготы предоставляются только резидентам портовых ОЭЗ. [4, с.6]

На сегодняшний день существуют две портовые экономические зона: ПОЭЗ «Ульяновск» в Ульяновской области и ПОЭЗ в Астраханской области.

Для развития рынка грузоперевозок наличие лишь двух портовых особых экономических зон явно недостаточно, если взять во внимание то, что на территории Российской Федерации планировалось открыть не менее пяти ПОЭЗ.

По данным Министерства экономического развития Российской Федерации в России функционирует 38 особых экономических зон в 31 субъекте (19 промышленно-производственных, 7 технико-внедренческих, 10 туристско-рекреационных и 2 портовых), в которых зарегистрированы 856 резидентов, из которых 149 компаний с участием иностранного капитала из 41 страны. Общий объем осуществленных инвестиций резидентов составляет порядка 497 млрд рублей. Резидентами ОЭЗ создано более 42 тысяч новых рабочих мест. [7]

В свою очередь, Счетная палата РФ проанализировала работу особых экономических зон и решила, что они остаются неэффективными. В период с 2010 по 2017 год одиннадцать особых экономических зон было закрыто досрочно. Одними из главных причин неэффективности работы особых экономических зон, по мнению Счётной палаты РФ, являются недостаточные действия властей и ненадлежащее исполнение Министерством экономического развития и органами исполнительной власти в регионах возложенных на них полномочий, а также отсутствие единого механизма для создания и развития особых экономических зон. [6, с. 208]

С другой стороны, исходя из показателей деятельности ОЭЗ всех четырех типов можно сказать, что особые экономические зоны промышленно-производственного типа являются одними из наиболее эффективных в стране. За период с начала деятельности ОЭЗ ППТ и за 2018 год значения показателей эффективности функционирования данных ОЭЗ составляют соответственно 89% и 100%. Это говорит о положительной динамике развития, поскольку в 2015 году эффективность ОЭЗ ППТ оценивалась всего в 68%. [5, с. 128]

Для решения проблемы неэффективности особых экономических зон Министерство экономического развития с 2017 года разрабатывает законопроект о преференциальных режимах. Документ должен определить единый механизм развития таких территорий. По мнению Счетной палаты, эту работу необходимо ускорить. Причем в законопроекте важно прописать подходы к определению цели создания таких территорий и синхронизировать их с долгосрочными целями развития регионов. [9]

Таким образом можно сказать, что особые экономические зоны являются важным и перспективным направлением в экономике России. У российских компаний есть потенциал стать важными партнёрами и поставщиками для компаний на общемировом рынке, однако существует ряд проблем, препятствующих сотрудничеству российских и зарубежных компаний, для решения которых нужно разработать правовую, материальную и инфраструктурную базы.

Литература

1. Об особых экономических зонах в Российской Федерации: Федер. закон РФ от 22 июля 2005 № 116-ФЗ (ред. от 18.07.2017) // СПС «КонсультантПлюс»
2. Коробова, О. В. Анализ теоретических подходов к понятию "свободная экономическая зона" / О. В. Коробова, Н. В. Наумова // Ученые записки Тамбовского отделения РoСМУ. – 2015. – № 3. – С. 1-4.

3. Медведева, С. Н. Особенности развития особых экономических зон в Российской Федерации / С. Н. Медведева, Ю. Н. Гамбеева // Национальная Ассоциация Ученых. – 2018. – № 9(36). – С. 65-68.
4. Осипов, В. А. Особые экономические зоны как ресурс интенсификации экономического развития: российский и белорусский опыт / В. А. Осипов. – DOI 10.15862/04ECOR418 // Отходы и ресурсы. – 2018. – Т. 5. – № 4. – С. 1-21.
5. Романычев, Ф. С. Особые экономические зоны как институт, способствующий развитию иностранных ТНК в России / Ф. С. Романычев // Modern Science. – 2020. – № 6-3. – С. 125-128.
6. Ци, Ю. Особые экономические зоны Китая и России / Ю. Ци // Логистика и управление цепями поставок: Сборник научных трудов / Под редакцией В.В. Щербакова, Е.А. Смирновой. — Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский государственный экономический университет, 2019. — С. 205-210.
7. Особые экономические зоны. [Электронный ресурс] // Министерство экономического развития Российской Федерации. — URL: https://www.economy.gov.ru/material/directions/regionalnoe_razvitie/instrumenty_razvitiya_territoriy/osoby_e_ekonomicheskie_zony/ (дата обращения: 24.06.2021).
8. ОЭЗ туристско-рекреационного типа. [Электронный ресурс] // Министерство экономического развития Российской Федерации. — URL: https://www.economy.gov.ru/material/directions/regionalnoe_razvitie/instrumenty_razvitiya_territoriy/osoby_e_ekonomicheskie_zony/oez_turistsko_rekreacionnogo_tipa/ (дата обращения: 24.06.2021).
9. СП не увидела прорывного влияния преференциальных режимов на экономику России. [Электронный ресурс] // Счетная палата Российской Федерации. — URL: <https://ach.gov.ru/checks/sp-ne-videla-proryvnogo-vliyaniya-preferentsialnykh-rezhimov-na-ekonomiku-rossii> (дата обращения: 25.06.2021).

**ЭВРИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА
В СФЕРЕ ДОСТАВКИ НА РЫНКЕ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНОВ**

**HEURISTIC METHODS OF ECONOMIC ANALYSIS IN THE FIELD OF
DELIVERY ON THE E-GROCERY MARKET**

УДК 338.001.36

Архипкин Марк Евгеньевич

*Студент 2 курс, Факультет международных экономических отношений
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
Россия, г. Москва*

Базарова Екатерина Андреевна

*Студент 2 курс, Факультет международных экономических отношений
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
Россия, г. Москва*

***Научный руководитель: Герасимова Елена Борисовна, д.э.н., профессор,
профессор Департамента бизнес-аналитики Факультета налогов, аудита и
бизнес-анализа***

Аннотация: Целью данной статьи является графическое представление уровня функционирования бизнес-процессов и проблемных областей конкретной компании в сравнении с другими организациями. В качестве объекта нашего исследования мы взяли пять ведущих компаний в сфере доставки на рынке интернет-магазинов: Яндекс.Еда, Delivery Club, Утконос, СберМаркет и X5 Retail Group. В данной статье были сделаны выводы об эффективности систем доставки данных компаний посредством эвристических методов экономического анализа. Данные выводы могут быть использованы в дальнейших исследованиях, в том числе в смежных областях.

Annotation: The purpose of this article is to provide a graphical representation of the level of functioning of the business process and the problem

area of a particular company in comparison with other organizations. As the object of our research, we took five leading companies in the field of delivery on the e-grocery market: Yandex.Eda, Delivery Club, Utkonos, SberMarket and X5 Retail Group. In this article conclusions were drawn about the effectiveness of data delivery systems of companies using heuristic methods of economic analysis. These findings can be used in further research, including in related fields.

Ключевые слова: *доставка, экономический анализ, зона доставки, эвристические методы*

Keywords: *shipping, economic analysis, delivery area, heuristic methods*

Во время пандемии, вызванной коронавирусной инфекцией, и ограничительных мер, введенных большинством стран в отношении посещения ресторанов, кафе, магазинов и общественного питания, спрос на работу интернет-магазинов с доставкой продуктов питания и готовой продукции на дом начал расти в связи с необходимостью. Для оценки качества доставки с точки зрения клиентов целесообразно использовать неформализованные методы, такие как метод диагностики и анализа проблемы путем построения радиолокационной диаграммы, которая обсуждается в нашей статье и ее построению посвящена работа.

Мы выбрали Утконос в качестве ключевой компании для сравнения. Эта компания является старейшей на рынке электронных продуктов, она была зарегистрирована на территории Российской Федерации в 2000 году. До 2016 года «Утконос» был лидером рынка, занимая значительный сегмент в сфере доставки. По данным Forbes, «Утконос» был третьей по величине интернет-компанией в России по объему выручки в 2012 и 2013 годах после «Яндекса» и Mail.Ru. Компания использовала новые технологии и стратегии доставки для привлечения новых клиентов.

Основываясь на данных за 2019-20 годы, мы заметили, что валовая прибыль «Утконоса» снизилась до 884,383 млн рублей с 1,224 млрд рублей годом ранее. Коммерческие расходы увеличились в 1,5 раза (до 2,5 млрд

рублей с 1,673 млрд рублей), управленческие расходы - в 1,6 раза (до 1,863 млрд рублей с 1,187 млрд рублей). Убыток от продаж более чем удвоился - до 3,478 млрд рублей с 1,636 млрд рублей годом ранее.

По данным InfoLine, «Утконос» в прошлом году увеличил оборот на 0,4%, до 10,19 млрд рублей. По итогам 2019 года компания оставалась крупнейшим игроком в сегменте электронных продуктов с долей 22,6%. Но с 2017 года его доля на рынке значительно снизилась (с 44,3%). Ближайшим конкурентом «Утконоса» является интернет-супермаркет X5 Retail group (доля рынка 9,6% на конец 2019 года). Но конкуренты растут быстрее. Таким образом, выручка X5 в прошлом году выросла в 3,3 раза (до 4,31 млрд рублей).

В первом квартале 2020 года на фоне высокого спроса в марте «Утконос» увеличил выручку на 34,5% по сравнению с первым кварталом 2019 года, до 3,33 млрд рублей (с учетом направления B2B и доставки в продуктовые торговые автоматы). Ключевыми факторами роста выручки в первой половине квартала стали рекламная поддержка, обновленная философия бренда и улучшенное обслуживание клиентов, сообщили в «Утконосе». Так, в феврале его выручка увеличилась на 27% по сравнению с аналогичным показателем за 2019 год.

Основываясь на всем вышесказанном, мы выбрали пять факторов, которые описывают размер предприятий, их ценовую политику и общую производительность. Эти факторы помогут нам выявить основные проблемы компании «Утконос», в дальнейшем мы сделаем выводы и дадим рекомендации этой компании.

Таблица 1. Описание характеристик компании и их деятельности

	Яндекс.Еда	Delivery Club	Утконос	СберМаркет	X5 Retail Group
Доля рынка (%)	27,7	17,6	11	12,3	13,9
Минимальная стоимость доставки (руб)	99	90	199	98	149
Количество представленных ресторанов / магазинов (сотни)	90	83	0	85	140
Среднее время доставки (мин)	35,0	30	120	120	90
Техническая поддержка / работа с клиентами (0/10)	7	8	2	6,4	3,2

Источник: составлено автором

Уже из таблицы 1 мы видим, что у «Утконоса» проблемы практически во всех областях, что может быть объяснением падения выручки и потери клиентской базы. Я также хотел бы отметить, что в пункте «Количество представленных ресторанов / магазинов» у компании 0, потому что сама недавно стала дистрибьютором продуктов питания.

Основываясь на этих данных, мы можем составить Радиолокационную диаграмму (Рис. 1).:

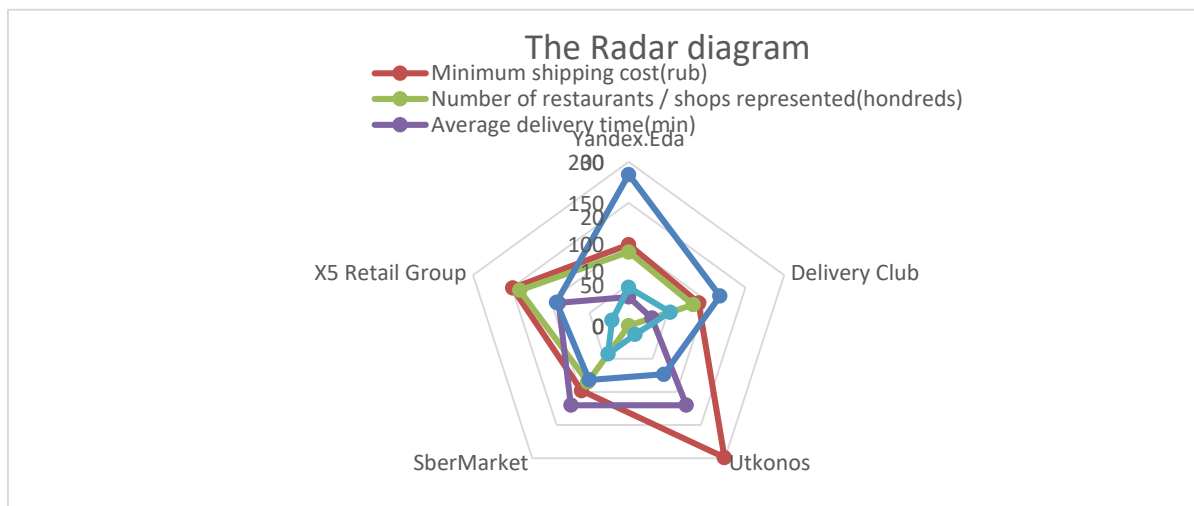


Рисунок 1. Радиолокационная диаграмма, сравнивающая деятельность компаний

Источник: составлено автором

Исходя из диаграммы (рис. 1), мы видим, что «Утконос» установил минимальную стоимость доставки выше среднерыночной-199 против 127 рублей. Несмотря на высокую стоимость доставки, само время доставки остается довольно высоким и составляет 120 минут со СберМаркетом. Мы уже упоминали, что компания «Утконос» стремительно теряет свою долю рынка, на данный момент она составляет 11%. Кроме того, компания является игроком с самым низким рейтингом на рынке, с общим рейтингом 2/10. Ни одна другая компания не имеет такой низкой производительности. По предварительным оценкам, компания «Утконос» имеет наихудшие показатели абсолютно по всем критериям, что вызывает большой вопрос о деятельности компании.

Основываясь на всем вышесказанном и анализе диаграммы (рисунок 1), мы можем сделать несколько выводов и дать некоторые рекомендации компании «Утконос».

Во-первых, Утконос показал худший результат с точки зрения минимальной стоимости доставки, количества представленных ресторанов / магазинов, среднего времени доставки и технической поддержки / работы с

клиентами. Результаты по этим четырем факторам объясняют причину падения доли рынка.

Во-вторых, компания не предпринимает мер по нормализации ситуации, по крайней мере, мы можем сделать такой вывод, основываясь на статистике по коэффициенту валовой прибыли.

Теперь мы хотим дать некоторые рекомендации, которые могут улучшить позиции компании на рынке:

1. Во-первых, мы рекомендуем «Утконосу» снизить минимальную стоимость доставки до средней и сократить среднее время доставки. Эти два фактора являются наиболее важными, поскольку они затем формируют оценку клиента на этом пути, расширяя саму клиентскую базу. В долгосрочной перспективе это может способствовать увеличению доли рынка.

2. Во-вторых, мы рекомендуем «Утконосу» пересмотреть и более подробно статью доходов в секторе доставки и рассмотреть целесообразность продолжения работы в этом направлении. Ранее мы говорили, что компания выросла из службы доставки в онлайн-дистрибьютора, поэтому у «Утконоса» нет представительств в ресторанах. Мы рекомендуем перенять стратегию работы с ресторанами и магазинами у наших прямых конкурентов, чтобы, помимо развития в области онлайн-дистрибьютора, компания могла вернуть своих первоначальных клиентов. Это решение может либо замедлить падение общей прибыли в сфере электронных продуктов, либо даже вернуть Утконос в тройку лучших сервисов онлайн-доставки.

Литература

1. DeliveryClub [Электронный ресурс]. URL: <https://www.delivery-club.ru/> (Дата обращения: 20.03.2021).

2. X5 Retail Group [Электронный ресурс]. URL: <https://www.x5.ru/> (Дата обращения: 20.03.2021).

3. Продажи еды через интернет в 2020 году выросли в три раза // Forbes [Электронный ресурс]. URL:

<https://www.forbes.ru/newsroom/biznes/420597-prodazhi-edy-cherez-internet-v-2020-godu-vyrosli-v-tri-raza> (Дата обращения: 20.03.2021).

4. СберМаркет [Электронный ресурс]. URL: <https://sbermarket.ru/> (Дата обращения: 20.03.2021).

5. Утконос [Электронный ресурс]. URL: <https://www.utkonos.ru/> (Дата обращения: 20.03.2021).

6. Яндекс.Еда [Электронный ресурс]. URL: <https://eda.yandex.ru/> (Дата обращения: 20.03.2021).

ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ВЛИЯНИЯ ДИСТАНЦИОННОГО ОБРАЗОВАНИЯ НА ЭКОНОМИКУ

SELECTED ASPECTS OF THE IMPACT OF DISTANCE EDUCATION ON THE ECONOMY

УДК 37.018.43

Ахмедова Илаха Аслановна

Студент 1 курс, факультет «Экономика»

Байкальский государственный университет

г. Иркутск, Российская Федерация

Мамышева Арина Сергеевна

Студент 1 курс, факультет «Экономика»,

Байкальский государственный университет

г. Иркутск, Российская Федерация

Аннотация: В статье рассматриваются достоинства и недостатки дистанционной формы обучения. Дистанционное обучение анализируется в контексте современной ситуации, характеризующееся распространением новой коронавирусной инфекции и резким переходом к данной форме. Затрагиваются проблемы адаптации к дистанционному формату как со стороны преподавателей, так и учеников. В заключении делается вывод о

необходимости совместного использования традиционной и дистанционной форм образовательной деятельности.

Annotation: *The article considers the advantages and disadvantages of distance learning. Distance learning is analyzed in the context of the current situation, characterized by the spread of a new coronavirus infection and a sharp transition to this form. The problems of adaptation to the distance format on the part of both teachers and students are discussed. In conclusion, it is concluded that there is a need for the joint use of traditional and distance forms of educational activities.*

Ключевые слова: *дистанционное образование, экономика знаний, дистанционные формы обучения, высшее образование, дистанционные образовательные технологии*

Keywords: *distance education, knowledge economy, distance learning, higher education, distance learning technologies*

Активное развитие современных информационных технологий оказывает влияние на все сферы жизнедеятельности общества, в том числе на образовательный процесс. Использование информационно-коммуникационных технологий в процессе обучения происходит в соответствии с общемировыми тенденциями. Образование должно выступать флагманом использования новейших технологий [5]. Существенное влияние на активизацию внедрения информационных технологий в учебный процесс оказала пандемия, связанная с распространением новой коронавирусной инфекции COVID-19. Ограничение возможностей очного образования привело к необходимости настройки и донастройки способов дистанционного обучения.

Целью настоящего исследования является анализ влияния дистанционной формы обучения на экономику с учетом стремительного внедрения информационных технологий, вызванных распространением новой коронавирусной инфекции.

Дистанционное обучение как форма образовательной деятельности реализуется высшими учебными заведениями в России свыше 20 лет. В Федеральном законе «Об образовании в Российской Федерации» от 29.12.2012 № 273-ФЗ предусмотрено понятие реализации образовательных программ с использованием электронного обучения и дистанционных образовательных технологий (статья 16). Под дистанционными образовательными технологиями понимаются образовательные технологии, реализуемые в основном с применением информационно-телекоммуникационных сетей при опосредованном (на расстоянии) взаимодействии обучающихся и педагогических работников [1].

В Законе определяются условия для реализации данной формы обучения и указывается на невозможность осуществления дистанционного образования для определенного перечня специальностей и направлений подготовки высшего образования.

Технология дистанционного образования имеет определенные достоинства и недостатки (рис. 1).



Рисунок 1. Достоинства и недостатки дистанционного обучения

Дистанционный формат обучения имеет ряд неоспоримых преимуществ, связанных с расширением возможностей обучающихся, развитием навыков самостоятельности, обеспечением массовости обучения, гибким реагированием на запросы рынка и т.д.

Недостатки данного формата связаны с технической стороной вопроса, необходимостью обеспечения безопасности персональных данных, возрастанием нагрузки на преподавателей, невозможностью перевода ряда дисциплин в онлайн-формат и пр. [6]

Вынужденный быстрый переход на дистанционное обучение в период распространения коронавирусной инфекции выявил определенные сложности, связанные с необходимостью оперативной разработки материалов, необходимости обучения и поддержки преподавателей, психологическим дискомфортом как у учащихся, так и у педагогов. Однако, опрос, проведенный лабораторией медиакоммуникаций в образовании НИУ ВШЭ, среди учителей и преподавателей, показал, что произошла достаточно быстрая адаптация педагогов, не владевших навыками компьютерной грамотности, к дистанционному формату и новым формам коммуникации [4].

В настоящее время мнения специалистов относительно результатов дистанционного формата образования разделились. Одни указывают на то, что подобный формат позволил российскому образованию сделать скачок на 5 лет вперед, а другие утверждают, что в ближайшее время на рынок труда выйдут выпускники без необходимого запаса знаний, умений и навыков, а также с нарушенной психикой.

Первый заместитель председателя комитета по образованию Госдумы Олег Смолин отмечает, что дистанционный формат образования нарушает санитарно-гигиенические нормативы, особенно по зрению, вредит здоровью учащихся, снижает качество образования и не способствует мотивации к освоению новых знаний [2]. Опрос среди 2778 респондентов, проведенный Федеральным институтом развития образования РАНХиГС, показал, что 46% опрошенных хотят учиться только в очном формате.

Директор образовательной платформы «ЯКласс» Андрей Илингин полагает, что наибольшее негативное влияние дистанционный формат оказал на школьников начальных классов и поэтому его влияние будет наблюдаться в долгосрочной перспективе. Так, через 20-30 лет рынок труда будет менее качественным, что негативно скажется на динамике ВВП. Основатель программы «Международный Ломоносовский клуб» Владимир Скрипниченко утверждает, что «отсутствие баланса между временем, проведенным в онлайн, и реальной активной деятельностью плохо сказывается на психике в целом. Будет увеличиваться перекос в сторону специалистов, у которых будут проблемы с концентрацией внимания, с реальным общением, с критическим мышлением и так далее. Кроме общего снижения уровня знаний, под угрозой угасания также находятся и эмоциональный интеллект, и способность адаптироваться» [2]. Так, результаты опроса по качеству дистанционного образования свидетельствуют о том, что преподаватели считают невозможным полное освоение материала (рис. 2). Поэтому снижение общего уровня знаний, трудности коммуникации, ухудшение эмоционального интеллекта – все это грозит ухудшением ситуации на рынке труда.

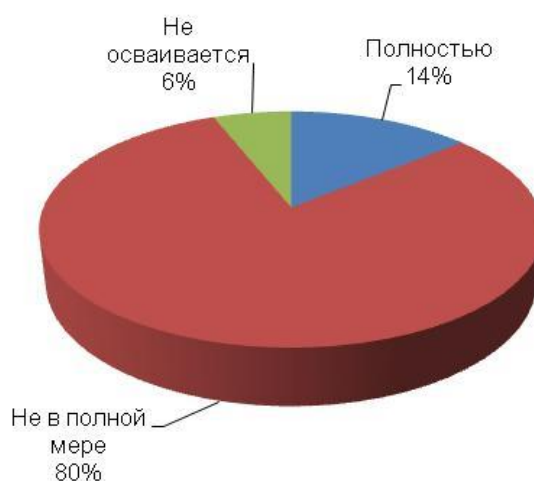


Рисунок 2 – Результаты ответа респондентов на вопрос: «Как Вы считаете, в какой мере осваивается учебная программа учащимися в дистанционном формате?» [8]

Разработка технологий дистанционного обучения осуществляется уже в течение нескольких десятилетий. Данная тенденция рассматривается как необходимый элемент устойчивого развития экономики. Исследования предыдущих годов показали, что переход на онлайн-формат обучения играет важную роль в период нарастания кризисных тенденций в экономике [3]. Так, во времена экономического кризиса организации стремятся к минимизации своих затрат при одновременном сохранении квалифицированного персонала. В этой связи дистанционный формат является прекрасным способом оптимизации затрат на обучение персонала.

Выводы авторов исследования влияния дистанционного образования на экономику государства на примере России и Великобритании подчеркивают сильную взаимосвязь между ними. При этом как традиционная система образования, так и дистанционная оказывают подобное влияние, поэтому необходимо добиваться их синергетического эффекта, а не разделять [7].

Результаты исследования:

1) Дистанционный формат обучения обладает как неоспоримыми преимуществами, так и с существенными недостатками.

2) Необходимость быстрого перехода на дистанционный формат в связи с введением ограничительных мер, вызванных распространением новой коронавирусной инфекцией, показал достаточно быструю адаптацию педагогов, не владевших навыками компьютерной грамотности.

3) По мнению экспертов, дистанционный формат может оказать как значительное положительное влияние на экономику, интенсифицировав внедрение новых информационных технологий в образовательный процесс и расширив перечень предлагаемых направлений подготовки, так и резкий негативный эффект, связанный с отсутствием у выпускников необходимых знаний, умений и навыков.

В целом, дистанционный формат имеет много преимуществ, однако переход на него должен быть постепенным и комфортным для всех участников. Дистанционное образование ни в коем случае не должно

подменять традиционную форму, а выступать равноправным способом предоставления и получения знаний, что вместе будет давать более значительный социально-экономический эффект.

Литература

1. Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ (ред. от 24.03.2021) "Об образовании в Российской Федерации" // Консультант Плюс [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140174/ (дата обращения: 20.04.2021)

2. Баландина А., Штурма Я. «С кашей в голове»: как дистанционка повлияет на рынок труда. – URL: <https://www.gazeta.ru/social/2020/11/14/13360747.shtml> (дата обращения: 29.04.2021)

3. Дистанционное обучение в период экономии // Кадровик, 2010, №2. – С.12-24.

4. Исследование: учителя столкнулись с проблемами дистанционного обучения. – URL: <https://ria.ru/20200407/1569666546.html/> (дата обращения – 18.04.2021)

5. Королева А.М. Анализ конкурентного положения вуза на региональном рынке образовательных услуг // Экономика и предпринимательство, 2015, №5-1. – С.1124-1129

6. Осиленкер Л.Б. Социально-экономические аспекты использования дистанционного обучения в высшей школе. Дисс. на соискание уч. степени канд. экон. наук. – М., 2006. – 166 с.

7. Панарина А.С., Пахомова Е.А., Силакова Е.В. Влияние дистанционного образования на экономическое развитие государства // Аудит и финансовый анализ, 2009. - №1. – С.415-427.

8. Тарасова Н.В., Пастухова И.П., Пестрикова С.М. Как влияет сейчас и повлияет в перспективе перевод образовательного процесса в дистанционный режим на образовательные результаты. – URL:

<https://firo.ranepa.ru/novosti/105-monitoring-obrazovaniya-na-karantine/803-tarasova-ekspertiza> (дата обращения: 29.04.2021)

ОЦЕНКА СИНЕРГЕТИЧЕСКОГО ЭФФЕКТА ПРИ СЛИЯНИЯХ И ПОГЛОЩЕНИЯХ КОМПАНИЙ

EVALUATION OF THE SYNERGY EFFECT IN MERGERS AND ACQUISITIONS OF COMPANIES

УДК 339.72.015

Батаева Виктория Константиновна

*Студент 1 курс, факультет Международных экономических отношений
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
Россия, г. Москва*

Трофимова Мария Александровна

*Студент 1 курс, факультет Международных экономических отношений
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
Россия, г. Москва*

Научный руководитель: Гермогентова Мария Николаевна

*Кандидат экономических наук, доцент Департамента «Корпоративные
финансы и корпоративное управление»
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
Россия, г. Москва*

Аннотация: *Статья посвящена анализу эффективности сделок слияний и поглощений за счет синергетического эффекта, который заключается в превышении стоимости объединенных компаний в результате сделки над их стоимостью до совершения сделки. Рассматривается сделка ПАО «Ростелеком» и ООО «Теле2 Россия» в 2020 году. При помощи расчета фундаментальных стоимостей двух компаний без учета совершенной сделки и нахождения стоимости уже объединенной компании методом дисконтированных денежных в рамках доходного подхода оценки*

анализируется эффект синергии путем разности стоимости объединенной компании, что объясняет стратегическое значение M&A.

Annotation: *The article is dedicated to the analysis of the effectiveness of mergers and acquisitions due to the synergistic effect, which consists in the excess of the value of the combined companies as a result of the transaction over their value before the transaction. A deal between Rostelecom and Tele2 in 2020 is being considered. By calculating the fundamental values of two companies without taking into account the completed transaction and finding the value of the already combined company using the discounted cash method, the synergy effect is analyzed by the difference in the value of the combined company, which explains the strategic importance of M&A.*

Ключевые слова: *сделка M&A, эффект синергии, фундаментальная стоимость, оборотный капитал, технологии, метод дисконтированных потоков.*

Keywords: *M&A transaction, synergy effect, fundamental value, working capital, technologies, discounted flow method.*

В современных экономических условиях компании ищут эффективные стратегии развития, повышения конкурентоспособности и увеличения стоимости. Ответом на изменения внешней среды в эпоху глобализации является осуществление сделок на динамично развивающемся рынке слияний и поглощений. Критерием эффективности сделок M&A является достижение синергетического эффекта, который заключается в превышении стоимости объединенных компаний в результате сделки над их стоимостью до совершения сделки. Несмотря на популярность стратегии слияний, далеко не все сделки окупают вложенные средства, поэтому проблема анализа эффективности сделок M&A является актуальной и перспективной [1, с. 65]

В 2020 году ПАО «Ростелеком», крупный интернет-провайдер и поставщик услуг связи в России, объявил о консолидации 100% акций ООО «Теле2 Россия». В рамках слияния двух компаний, ПАО «Ростелеком» стал

единственным игроком в стране, предлагающим конвергентные услуги в области фиксированной и мобильной связи, а также сервисы на базе оптической сети. В виду предстоящего развертывания сети 5G, сделка поможет объединить технологически дополняющие друг друга инфраструктуры ПАО «Ростелеком» (магистральные линии связи, последнюю милю) и ООО «Теле2 Россия».

Анализ экономической эффективности сделки M&A ПАО «Ростелеком» и ООО «Теле2 Россия» состоит из следующих этапов:

1. вычисление фундаментальной стоимости компании ПАО «Ростелеком» без учета поглощения компании ООО «Теле2 Россия»;
2. вычисление фундаментальной стоимости компании ООО «Теле2 Россия» без учета совершенной сделки M&A;
3. нахождение стоимости объединенной компании;
4. анализ эффекта синергии путем разности стоимости объединенной компании в результате сделки и суммы стоимостей компаний отдельно без учета совершенной сделки за вычетом суммы самой сделки.

Для оценки рыночной стоимости ПАО «Ростелеком» был выбран метод дисконтированных денежных в рамках доходного подхода оценки. Прогнозные значения амортизации, прибыли, капитальных вложений и налоговой ставки основаны на ретроспективных значениях и их темпов прироста, полученных из бухгалтерской отчетности ПАО «Ростелеком» за 2013-2019 гг.

Прогнозные значения CAPEX рассчитаны исходя из значений CAPEX/Выручка, приведенных Ассоциацией GSMA. Аналитики прогнозируют рост капитальных затрат в телекоммуникационной отрасли до 2025 года, что связано в первую очередь с инвестированием в проекты по запуску 5G сетей (более 70% средств). Также рост связан с затратами на хранение данных и трафика, на программное обеспечение и средства безопасного хранения, что является требованием законодательства. Согласно

«закону Яровой», операторы обязаны хранить записи голосового трафика, SMS и трафика данных в течение шести месяцев [6, с. 20].

В качестве нормы величины оборотного капитала была принята среднеотраслевое значение, равное 11,67% чистого оборотного капитала от выручки, рассчитанное по компаниям-аналогам телекоммуникационной отрасли с сопоставимыми объемами выручки. Ставка дисконтирования по модели средневзвешенной стоимости капитала WACC равна 9,09% [2, с. 25]

Исходя из найденных прогнозных значений FCFF и ставки дисконтирования, была найдена рыночная и остаточная стоимости компании в постпрогнозный период. Таким образом, по итогам проведенного исследования стоимость компании ПАО «Ростелеком» без учета сделки M&A с компанией ООО «Tele2 Россия» составит 282 144 млн. руб.

Таблица 1.

Расчет рыночной стоимости ПАО «Ростелеком»

Год	2021П	2022П	2023П	2024П
Выручка (млн. руб.)	348 991	356 669	363 802	371 806
ЕБИТ (млн. руб.)	39 660	40 495	41 348	42 219
tax, %	23,88%	23,88%	23,88%	23,88%
ЕБИТ(1-t) (млн., руб.)	30 190	30 826	31 476	32 139
D&A (млн., руб.)	70 562	72 245	73 968	75 732
Capex (млн., руб.)	78 872	82 390	84 766	87 374
NWC	40 727	41 623	42 456	43 390
Δ NWC (млн., руб.)	681	896	832	934
FCFF (млн., руб.)	21 200	19 785	19 845	19 563
WACC, %	9,09%	9,09%	9,09%	9,09%
Kd	0,84	0,77	0,71	0,65
Приведенная стоимость FCF	17 814	15 240	14 013	12 662

Аналогично была найдена стоимость компании ООО «Tele2 Россия» без учета совершенной сделки с ПАО «Ростелеком» с помощью метода дисконтированных потоков. Прогнозные значения для расчетов были

рассчитаны на основании финансовой отчетности компании ООО «Tele2 Россия» [7].

Таблица 2.

Расчет рыночной стоимости ООО «Tele2 Россия»

Год	2021П	2022П	2023П	2024П
Выручка (млн. руб.)	168 899	172 615	176 067	179 941
ЕБИТДА(млн., руб.)	69 190	71 058	72 977	74 947
tax (млн., руб.)	13838	14212	14595	14989
Capex (млн., руб.)	38 171	39 874	41 024	42 286
NWC	19 711	20 144	20 547	20 999
Δ NWC (млн., руб.)	329	434	403	452
FCFF (млн., руб.)	16 851	16 539	16 955	17 220
WACC, %	9,24%	9,24%	9,24%	9,24%
Kd	0,84	0,77	0,70	1,00
Приведенная стоимость FCF	14 122	12 688	11 908	17 220

Далее была найдена стоимость объединенной компании ПАО «Ростелеком» и ООО «Tele2 Россия» в результате сделки M&A. В качестве долгосрочного темпа роста используется значение $g=5\%$, соответствующее среднегодовому темпу роста с ускорением по данным Стратегических целей ПАО «Ростелеком». Итоговая стоимость объединенной компании после совершения сделки равна 739 466 млн. руб. [6].

Сумма синергетического эффекта равна стоимости объединенной компании (AB) за вычетом стоимости компаний по отдельности до совершения сделки (A+B) и суммы сделки, равной 132 000 млн. руб.

Таблица 3.

Расчет рыночной стоимости и определение синергетического эффекта
объединенной компании ООО «Tele2 Россия» и ПАО «Ростелеком»

Год	2021П	2022П	2023П	2024П
Выручка (млн. руб.)	517 890	529 284	539 869	551 747
FCFF (млн., руб.)	38 051	36 324	36 800	36 782
WACC, %	9,41%	9,41%	9,41%	9,41%
Kd	0,84	0,76	0,70	0,64
Приведенная стоимость FCF	31 790	27 738	25 686	23 466

Таким образом, по результатам проведенного исследования синергетический эффект объединенной компании ПАО «Ростелеком» и ООО «Tele2 Россия» равен 38 003 млн. руб. Чистая приведенная стоимость сделки ПАО «Ростелеком» и ООО «Tele2 Россия» - положительная величина, а значит сделка M&A эффективна.

В связи с все более активным проникновением технологий в современную жизнь, сделки M&A в телекоммуникационном секторе продолжают активно развиваться в ближайшие годы. Этому способствуют существующие программы национальных проектов российского правительства, посвященные технологиям и цифровой трансформации экономики. Активность на рынке M&A может быть обусловлена эпидемиологической обстановкой в связи с пандемией коронавируса, при которой многие российские компании для обеспечения конкурентоспособности и сохранения устойчивого финансового положения стремятся улучшить свои онлайн-сервисы, тем самым повышая спрос на высокоскоростные технологии и ускоряя переход на 5G стандарты.

Стратегическое значение данной M&A сделки для ПАО «Ростелеком» заключается в прямом участие в рынке мобильной связи и конкуренции с лидерами рынка, присутствие на критически важном рынке услуг 5G и занятии места оператора-лидера в сфере мобильно-фиксированной связи и цифровых услуг в Российской Федерации.

Список литературы

1. Батаева В.К. Влияние трансграничных сделок по слиянию и поглощению на экономический рост России. // Путеводитель предпринимателя. 2020. № 13 (2). С. 61-68.
2. Руднева Н. С. Реализация методики управления стоимостью бизнеса на примере ПАО «МТС» // 25 лет оценочной деятельности в Российской Федерации: траектория развития— М.: Университет «Синергия», 2019.
3. Дамодаран А. Инвестиционная оценка: инструменты и методы оценки любых активов. - М.: Альпина Паблишер, 2011. 1324 с.
4. Эванс Ф., Бишоп Дэвид М. Оценка компаний при слияниях и поглощениях: Создание стоимости в частных компаниях; пер. с англ. – 2-е изд. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2007.
5. Мобильная экономика России и СНГ. GSMA. [Электронный ресурс]. URL: <http://katori.pochta.ru/linguistics/portals.html> (дата обращения: 05.10.2008).
6. Финансовая отчетность ООО «Tele2 Россия» за 2020 год. [Электронный ресурс]. URL: <https://spb.tele2.ru/about/business/for-investors/t2-spb/godovye-otchety>
7. Финансовая отчетность ПАО «Ростелеком» за 2020 год. [Электронный ресурс]. URL: https://www.company.rt.ru/ir/results_and_presentations/financials/IFRS/2021/1/

ПЛАНИРОВАНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

PLANNING OF PRODUCTION AND ECONOMIC ACTIVITIES

УДК 338

Бахтин Денис Андреевич

бакалавр

Орловский государственный университет им. И.С.Тургенева

Россия, г.Орёл

***Аннотация:** В данной статье рассмотрено планирование производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Рассмотрены определения основных используемых терминов, используемые в данной статье. Предоставлена область применения статьи по данной тематике. Определены основные положения системы планирования в производственной деятельности, для лучшего понимания сути излагаемого процесса. Выявлены предпосылки составления и корректировки плана производственной деятельности предприятия. Выведены основные виды планирования при организации работы производства, которые в полной мере выполняют поставленные цели и задачи.*

***Annotation:** This article discusses the planning of production and economic activities of the enterprise. The definitions of the main terms used in this article are considered. The scope of the article on this topic is provided. The main provisions of the planning system in production activities are defined, for a better understanding of the essence of the process described. The prerequisites for drawing up and adjusting the production activity plan of the enterprise are revealed. The main types of planning in the organization of production work are derived, which fully fulfill the set goals and objectives.*

***Ключевые слова:** Система менеджмента, управление хозяйством, бизнес план, производственно-хозяйственная деятельность, производственная деятельность.*

***Keywords:** Management system, economic management, business plan, production and economic activity, production activity.*

1. Область применения

Данная статья рассматривает систему менеджмента качества, устанавливает общие положения при организации и ведении планирования производственно-хозяйственной деятельности.

2. Термины и определения

В данной статье применены следующие термины с соответствующими определениями:

– Планирование — это определение целей и предприятия на определённую перспективу, способов их реализации и ресурсного обеспечения;

– План — это проект желаемого будущего и путей его эффективного достижения

– Отчёт — это документ, содержащий данные о фактически достигнутых результатах производственно-хозяйственной деятельности предприятия.

3. Основные положения

Система хозяйственного управления и регулирования производства основана на методах планирования. Поскольку завершение одного этапа работы служит началом следующего, связать все этапы без помощи планирования невозможно.

Для обеспечения выполнения установленных заданий разрабатываются и осуществляются соответствующие планы работ, которые представляют собой совокупность планируемых и выполненных работ.

Для разработки плана требуются:

- Внешняя и внутренняя информация, включающая в себя прогнозные и маркетинговые данные;

- Наличие и структура производственных мощностей;

- Численность кадров и их профессиональный состав;
- Финансы;
- Наличие и потребность в оборотных средствах;
- Готовность и структура новых научно-технических разработок, обеспечивающих выполнение показателей качества.

При формировании отдельного вида планирования чётко и подробно указываются:

- Цель деятельности предприятия и его структур на плановый период;
- Чёткая формулировка всех задач;
- Разработка критерия оценки в выполнении задач;
- Количественно выраженные показатели с указанием конкретных видов выпуска продукции и характера работ;
- Исполнители плана по срокам и видам работ;
- Методы, этапы и средства контроля выполнения плана.

При планировании осуществляется взаимосвязь между подразделениями на основе координации на уровне функциональных подразделений (отдела сбыта, отдела экспорта, производственно-диспетчерского отдела (ПДО), казначейства и т.д.); всякие изменения в планах одного из подразделений отражаются в планах других подразделений.

Планы составляются так, чтобы в них, при необходимости, можно было вносить изменения, дополнения, увязывая их с изменяющимися внутренними и внешними условиями.

Планирование должно быть конкретизированным и детализированным в той степени, в какой позволяют внешние и внутренние условия деятельности предприятия.

Планирование включает основные показатели деятельности, которые должны быть достигнуты в конце планового периода (например, получение денежных средств, получение товарной продукции в штуках).

В процессе планирования принимают участие:

- Высшее руководство предприятия;
- Руководители и специалисты подразделений.

Планы производственно-хозяйственной деятельности предприятия включают в себя:

- План выпуска продукции;
- Бизнес-план;
- Финансовый план;
- План по труду по основным технико-экономическим показателям
- План мероприятий по подготовке к работе во весь период времени
- Планы-отчёты отделов и самостоятельных бюро

План выпуска продукции характеризует производственно-хозяйственную деятельность предприятия.

В этом плане чётко отражается выпуск продукции в натуральном и стоимостном выражении с разбивкой по рабочим местам. Он определяет

Бизнес-план (БП) включает в себя мероприятия технического, технологического, экономического организационного и социального развития предприятия, технического перевооружения производства, охрану труда и промышленную экологию, развитие систем менеджмента.

В целях осуществления оперативного контроля за фактическим объёмом капитальных расходов в рамках инвестиционной деятельности предприятия, по планируемым расходам на проведение работ как хозяйственным, так и подрядным способом, работником ПЭО формируется план-отчёт о планируемом выполнении работ, необходимых в рамках реализации мероприятий по инвестиционной деятельности с указанием пункта Бизнес-плана как основание для проведения работ (план-отчёт о реализации инвестиционной программы).

Финансовый план формирует казначейство, в нём устанавливаются важнейшие финансовые показатели по направлениям:

- Текущая деятельность;
- Финансовая деятельность;

- Инвестиционная деятельность;

Составление плана по труду осуществляется на основании рапорта движения рабочей силы и содержит в себе следующие показатели:

- Плановая численность работающих;
- Плановый фонд заработной платы;

4. Предпосылки

Определение необходимости в корректировке сформированного экономического плана предприятия основывается на факторах:

- Необходимые изменения в существующем ассортименте продукции;
- Разработка и дельнейшая реализация нового продукта или услуги;
- Устранение выявленных проблем;
- Задействование нового оборудования;

5. Виды планирования и организации работ производства

5.1. Первоочередной критерий это – сроки планирования. Составление расчётов бизнес-плана на прямую зависит от величины затраченного времени на производство продукта. По данному критерию разделяют:

- Текущее планирование – составлением программы на весь год, с учётом нерабочих дней и возможных задержек, с распределением задач по кварталам.
- Оперативное планирование – задействуется в условиях, когда необходимо выпустить нужное количество продукции в достаточном ассортименте и в прописанные сроки. При этом используется наименьший цикл;
- Перспективное планирование – расчёт производится на период времени изготовления продукта, который необходимо произвести в рассчитанный период времени;



Рисунок 1. Классификация видов планирования производственно-хозяйственной деятельности.

5.2. Цели и задачи производственного планирования.

- Стратегическое планирование производства используется для открытия организацией наиболее перспективных путей реализации работы и возможности наиболее эффективной её реализации.

- Тактическое планирование прорабатывает возможности реализации производственных мощностей, в текущий момент времени, для создания увеличенных возможностей объемов выработки, производительности мощностей, повышения имиджа предприятия, сокращения издержек, повышения качества продукции.

5.3. Планирование производственно-хозяйственной деятельности

проходит исходя из составленного бизнес-плана. Он необходим, чтобы оценить целесообразность внедрения проектов и привлечения инвесторов.

По уровням управления от особенности структуры производственные планы бывают:

- корпоративные – разрабатываются для холдинга или концерна;
- для самостоятельных субъектов – фирмы или филиала;
- для подразделений – рабочее место, цех, участок.
-

Список литературы

1. Агарков, А.П. Теория организации. Организация производства: Интегрированное: Учебное пособие для бакалавров / А.П. Агарков, Р.С. Голов. - М.: Дашков и К, 2015. - 272 с.
2. Аксенова, Э.А. Анализ и диагностика финансово – хозяйственной деятельности предприятия / Учебное пособие по дисциплине «Экономический анализ» для студентов очного и заочного отделений экономического факультета, специальности «Финансы и кредит». Москва, 2019 – 541с.
3. Белова, Т.А. Технология и организация производства продукции и услуг / Т.А. Белова, В.Н. Данилин. - М.: КноРус, 2013. - 238 с.
4. Воловиков, Б.П. Стратегическое бизнес-планирование на промышленном предприятии с применением динамических моделей и сценарного анализа: Монография / Б.П. Воловиков. - М.: Инфра-М, 2017. - 320 с.
5. Янковская, В.В. Планирование на предприятии: Учебник / В.В. Янковская. - М.: Инфра-М, 2018. - 944 с.

ИНТЕГРИРОВАННАЯ СИСТЕМА МЕНЕДЖМЕНТА

INTEGRATED MANAGEMENT SYSTEM

УДК 005

Бахтин Денис Андреевич

Бакалавр

Орловский государственный университет им. И.С.Тургенева

Россия, г.Орёл

***Аннотация:** В данной статье рассмотрена интегрированная система менеджмента на предприятии. Приведены основные термины, используемые при рассмотрении данной темы. Показана область применения интегрированной системы менеджмента в контексте организации в соответствии с внутренними и внешними факторами. Рассмотрены возможные потребности и ожидания заинтересованных сторон. Определены методы обеспечения результативности системы взаимоотношений, между рассматриваемыми сторонами в процессе жизнедеятельности предприятия. Выведены основные цели предприятия при планировании производственного процесса.*

***Annotation:** This article discusses the integrated management system in the enterprise. The main terms used in the consideration of this topic are given. The scope of application of the integrated management system in the context of the organization in accordance with internal and external factors is shown. Possible needs and expectations of stakeholders are considered. The methods of ensuring the effectiveness of the system of relationships between the parties under consideration in the process of the enterprise's life activity are determined. The main goals of the enterprise when planning the production process are derived.*

***Ключевые слова:** Интегрированная система менеджмента, планирование и управление, производственно-хозяйственная деятельность, финансовая система, управление рисками.*

Keywords: *Integrated management system, planning and management, production and economic activity, financial system, risk management.*

1. Область применения

Данное руководство содержит описание интегрированной системы менеджмента (ИСМ) её структуры и документированных процедур с целью демонстрации:

- Отлаженной организации труда и возможности разрабатывать качественную продукцию в соответствии с требованиями потребителя и действующими законодательными и нормативными требованиями;
- Устойчивой экологической результативности, контролируя воздействие деятельности предприятия на окружающую среду;
- Приверженности обеспечению здоровья и безопасности сотрудников и других лиц, вовлечённых в производство на предприятии путём активного подхода к идентификации, оцениванию и снижению рисков;
- Социальной ориентированности и этической репутации предприятия;

2. Термины и определения

- Интегрированная система менеджмента: Часть системы общего менеджмента организации, отвечающая требованию двух или более международных стандартов на системы менеджмента и функционирующая как единое целое.
- Система менеджмента: Совокупность взаимосвязанных или взаимодействующих элементов организации для разработки политик, целей и процессов для достижения этих целей.
- Система менеджмента качества: Часть системы менеджмента применительно к качеству
- Система менеджмента безопасности труда и охраны здоровья: Система менеджмента или часть системы менеджмента, использованная для осуществления политики в области безопасности труда и охраны здоровья.

3. Контекст организации

Интегрированная система менеджмента (ИСМ) – часть системы общего менеджмента предприятия действующая в соответствии с требованиями международных стандартов, гостами и функционирующая как единое целое.

Предприятие определяет контекст, внешние и внутренние факторы, которые как положительно, так и отрицательно могут повлиять на способность организации достигать запланированных результатов при планировании и управлении.

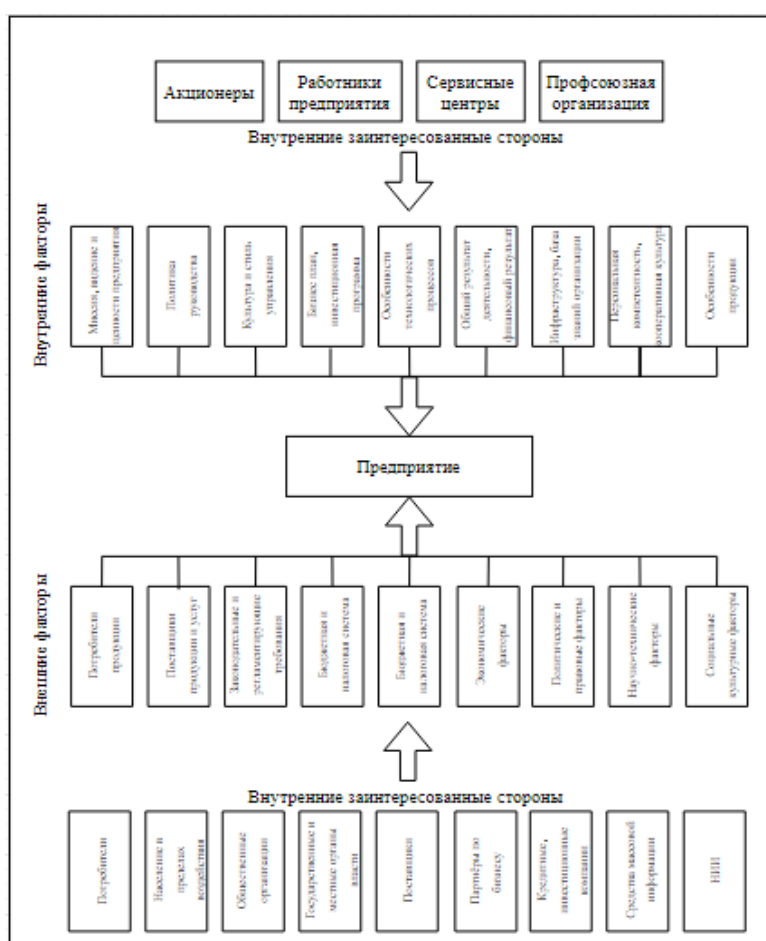


Рисунок 1. Контекст организации

Внутренние факторы, существенные для контекста предприятия определены с учётом:

- Общего результата деятельности организации, включая финансовые результаты;

- Факторов, связанных с ресурсами, в том числе инфраструктуры, производственной среды для выполнения процессов, а также базы знаний организации;

- Аспектов, связанных с персоналом, таких как компетентность сотрудников, кооперативная культура, взаимоотношения с профсоюзами, безопасность труда и охрана здоровья (БТиОЗ) персонала;

- Факторов, связанных с управлением организацией;

- Факторов, связанных с операционной деятельностью: производительность или способность обеспечить поставки, оценка потребителя и т.д.

Внешние факторы, существенные для контекста предприятия определены с учётом:

- Макроэкономических аспектов, таких как прогнозы по курсу валют, экономическая ситуация, прогноз инфляции, доступность кредитов;

- Социальных аспектов, таких как региональный уровень безработицы, уровень образования, учёт праздничных и рабочих дней;

- Политических аспектов, таких как прогнозы по курсу валют, государственные инвестиции, региональная инфраструктура, международные торговые соглашения;

- Технологических аспектов, такие как новые направления в технологии, материалах и оборудовании, срок действия патентов;

- Конкуренции, включая долю рынка, занимаемую организацией, подобные или замещающие продукты, или услуги, тенденции лидеров рынка, тенденции роста клиентской базы, стабильность рынка;

- Факторов, влияющих на рабочую среду, в т.ч. в области безопасности труда и охраны здоровья, а также регламентирующие требования профсоюзов, законодательные и нормативные требования, в том числе экологическое природное законодательство и т.д.

- Мониторинг и анализ информации, относящейся к внутренним и внешним факторам, осуществляется в рамках анализа функционирования

ИСМ высшим руководством, результатом которого являются в т.ч. решения, касающиеся необходимости реагирования на изменения контекста отражаются в отчёте о функционировании ИСМ со стороны руководства.

4. Интегрированная система менеджмента и её процессы

Предприятие определило процессы, подлежащие мониторингу и изменению, необходимые для достижения соответствия, их последовательность и взаимодействие.

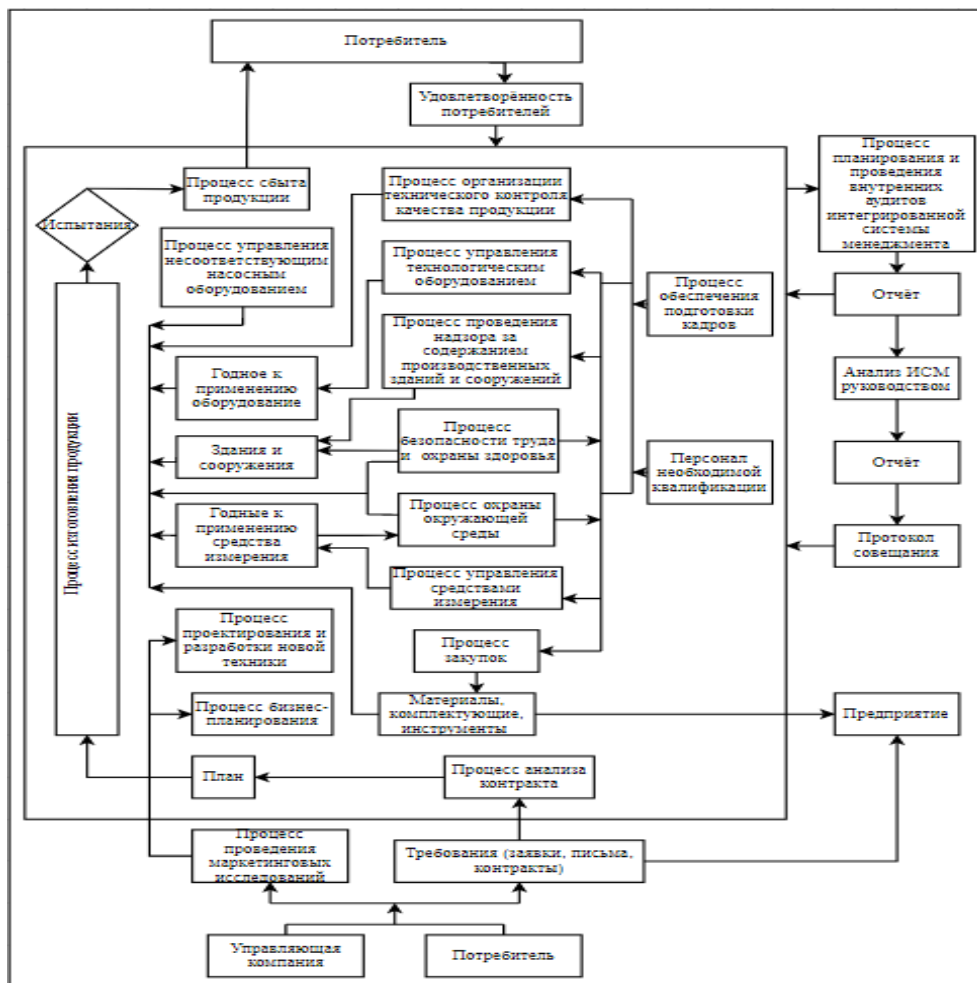


Рисунок 2. Входы, выходы процессов, управления процессов ИСМ

Для каждого процесса:

- Обеспечивается наличие необходимой информации, ресурсов,
- Распределены ответственность и полномочия: владелец и руководитель процесса,
- Идентифицированы риски, подвергающиеся мониторингу и ежегодной оценке.

В каждом процессе владельцем процесса устанавливаются критерии оценки и минимальные значения, а также критическое значение общего показателя результативности, критерии оценки и их минимальные значения могут корректироваться по результатам анализа ИСМ со стороны руководства. Фактические дают обоснования по невыполнению показателей и намечают корректирующие действия финансовой системы.

5. Планирование

В рамках контекста анализируя потенциальные и фактические внутренние и внешние факторы и заинтересованные стороны, влияющие на деятельность предприятия, идентифицированы и оценены риски процессов, в том числе связанные с определёнными экологическими аспектами.

Идентификация рисков процессов проводится с целью обеспечения уверенности в том, что предприятие сможет добиться ожидаемого результата, полностью удовлетворяющего потребителя, предотвратить или уменьшить нежелательные и усилить позитивные последствия и обеспечить улучшение ИСМ.

Процедура управления рисками согласно разработанной методике включает следующие этапы:

- Идентификация, анализ и определение степени рисков;
- Оценка рисков и их ранжирование;
- Планирование необходимых мероприятий по снижению, устранению рисков и их причин для предупреждения повторного их возникновения;
- Осуществление мероприятий по устранению рисков;
- Анализ результативности и эффективности мероприятий по устранению рисков;
- Мониторинг рисков процессов.

5.1. Цели и планирование их достижений

Цели ежегодно устанавливаются на уровне предприятия и для каждого подразделения предприятия. Руководство каждого структурного подразделения обязано ознакомить работника с ними.

Устанавливая эти цели, руководство рассматривает существующие и будущие потребности предприятия и рынка с учётом выходных данных анализа со стороны руководства, качества продукции, воздействия на окружающую среду, опасностей труда и БТиОЗ, реализации процессов, подвергаемых мониторингу и измерению (Приложение В). Цели основываются на улучшении показателей качества продукции, стремлении непрерывного роста удовлетворённости потребителей, включают приверженность по предотвращению загрязнений, обязательства по предотвращению травм, условий труда и др.

Принятые Цели являются основой для формирования мероприятий (БП) предприятия. В Бизнес-плане на каждое мероприятие назначен ответственный исполнитель, срок выполнения, основание для внедрения мероприятия, место внедрения. На основании принятых целей формируются программы по их достижению с декомпозицией целей предприятия до уровня каждого структурного подразделения.

Высшее руководство определяет и планирует в Бизнес-плане ресурсы, необходимые для реализации политики, целей и программ по их достижению.

Список литературы

1. Агарков, А.П. Теория организации. Организация производства: Интегрированное: Учебное пособие для бакалавров / А.П. Агарков, Р.С. Голов. - М.: Дашков и К, 2015. - 272 с.
2. Аксенова, Э.А. Анализ и диагностика финансово – хозяйственной деятельности предприятия / Учебное пособие по дисциплине «Экономический анализ» для студентов очного и заочного отделений экономического факультета, специальности «Финансы и кредит». Москва, 2019 – 541с.
3. Белова, Т.А. Технология и организация производства продукции и услуг / Т.А. Белова, В.Н. Данилин. - М.: КноРус, 2013. - 238 с.

4. Логанина, В.И. Разработка системы менеджмента качества на предприятиях: Практическое руководство. / В.И. Логанина. - М.: КДУ, 2008. - 148 с.

5. Харазов, В.Г. Интегрированные системы управления технологическими процессами. 3-е изд., перераб. и доп. / В.Г. Харазов. - Вологда: Инфра-Инженерия, 2013. - 550 с.

**ИССЛЕДОВАНИЕ И ОПРЕДЕЛЕНИЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ
ГОРОДСКОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ Г. КРАСНОЯРСКА**
RESEARCH AND DETERMINATION OF THE TREND IN THE
DEVELOPMENT OF THE URBAN INFRASTRUCTURE OF KRASNOYARSK

УДК 338.49

Бибикова Анастасия Юрьевна

магистрант 2 курс, факультет «Экспертиза и управление недвижимостью»

Сибирский Федеральный Университет

Россия, г. Красноярск

Научный руководитель: Сарченко Владимир Иванович

***Аннотация:** Статья посвящена развитию городской инфраструктуры г. Красноярска. Целью нашей работы было определение оценки текущего состояния городской инфраструктуры г. Красноярска. Объектом исследования являлась городская инфраструктура г. Красноярска. Программа исследования и определения тенденции развития городской инфраструктуры г. Красноярска заключалась в сборе и анализе статистических данных, а также получение данных посредством анкетирования жителей города. Опрос жителей г. Красноярска позволил нам оценить состояние городской инфраструктуры города и сформулировать рекомендации для улучшения показателей данной сферы в целях повышения качества и уровня жизни населения.*

***Annotation:** The article is devoted to the development of the urban*

infrastructure of Krasnoyarsk. The purpose of our work was to determine the assessment of the current state of the urban infrastructure of Krasnoyarsk. The object of the study was the urban infrastructure of Krasnoyarsk. The program of research and determination of the trend in the development of the urban infrastructure of Krasnoyarsk consisted in the collection and analysis of statistical data, as well as obtaining data through a survey of residents of the city. Survey of residents of Krasnoyarsk allowed us to assess the state of the city's urban infrastructure and formulate recommendations for improving the indicators of this area in order to improve the quality and standard of living of the population.

Ключевые слова: *развитие города, городская инфраструктура, социальная инфраструктура, благоустройство города, потребность, жители.*

Keywords: *city development, urban infrastructure, social infrastructure, city improvement, need, residents.*

Развитие города всегда было актуальной задачей, ведь инфраструктура города являются основным источником трудовых ресурсов и удовлетворения потребностей людей для комфортной жизни. Именно городская инфраструктура является одним из главных факторов повышения качества жизни населения, реализации потенциальных возможностей личности.

В настоящее время в России отмечается тенденция по качественному изменению развития городов с целью создания комфортной городской среды.

Городская инфраструктура обеспечивает удовлетворение жизненно важных потребностей населения, охватывая все пространство его жизнедеятельности, начиная от условий труда, быта и заканчивая возможностями организации досуга, получения образования, медицинских услуг, приобщения к культурным ценностям.

Для оценки социальной инфраструктуры мы выбрали основные показатели уровня жизни людей для сравнения из исследований социальной статистики [1].

В результате проведения анализа социальной статистики динамика роста численности объектов здравоохранения г. Красноярска в промежутке с 2015 по 2018 г. наблюдается стабильное и равномерное снижение численности объектов здравоохранения, что говорит о их нехватке.

С каждым годом проектная вместимость школ города стабильно растёт вместе с численностью учащихся, но ее недостаточно, чтобы вместить в себя всех обучающихся. Так, в г. Красноярске 114 школ с проектной вместимостью на 84 567 учащихся, численность учащихся в городе составляет 111 907 человек [2]. Ощущается острая нехватка школьных мест, что связано с большой численностью учащихся. Некоторым образовательным учреждениям приходится работать в 2 смены, чтобы вместить в себя всех нуждающихся в обучении.

Согласно статистике, в г. Красноярске 48 186 детей от 0 до 7 лет ожидают своей очереди в детских сад [2]. Это большое отклонение от нормы. Наблюдается острая потребность в строительстве новых детских садов с увеличением мест.

В целом развитие социальной инфраструктуры находится на среднем уровне развития. Город по-прежнему остро нуждается в медицинских, дошкольных и общеобразовательных учреждениях, не успевая за темпом роста населения.

Благоустройство города – одна из актуальных проблем современного градостроительства. Оно решает задачи создания благоприятной жизненной среды с обеспечением комфортных условий для всех видов деятельности человека [3].

Исследование благоустройства территорий города было проведено на основе расчёта площади скверов, парков и более крупных озелененных территорий всех жилых районов г. Красноярска.

В результате полученных данных мы выявили процент озелененных территорий от 7,4% до 21,3%. Эти показатели оказались ниже нормы. Норма составляет не менее 30% на всю территорию района города.

Решением данной проблемы может стать только увеличение площади зеленых насаждений в условиях городской застройки, которые должны быть неразрывны и связаны, что увеличивает стабильность экосистем, восстановление естественных связей элементов природно-экологического каркаса городов.

С целью анализа развития городской инфраструктуры было проведено анкетирование посредством онлайн-опроса в Google форме. В качестве респондентов рассматривались жители г. Красноярска, живущие в различных районах города. В исследовании приняли участие люди в возрасте 18-39 лет.

По результатам опроса жителей были выявлены 61,1% респондентов, которые в целом удовлетворены состоянием инфраструктуры города, но им бы хотелось дополнительных улучшений. 23,6% респондентов полностью не удовлетворены состоянием инфраструктуры и требуют серьезных улучшений. Только малая часть опрошенных (15,3%) вполне удовлетворены состоянием инфраструктуры г. Красноярска.

Качество жилищно-коммунальных услуг большинство опрошенных (45,8%) затруднились оценить, 33,3% респондентов оценили качество услуг хорошо и 20,8% оценили плохо. В целом, обработав результаты ответов жителей на данный вопрос, получить объективного мнения не удалось.

Благоустройство города большинство респондентов (56,9%) оценивают удовлетворительно, 31,9% оценивает хорошо. 5,6 % опрошенных оценивают плохо, и такое же количество затрудняется ответить.

Качество развития общественного транспорта 44,4% респондентов считают недостаточно развитым, 22,2% оценивают развитие хорошо и 12,5% плохо, 20,8% затруднились дать оценку.

Качество автомобильных дорог многие респонденты (58,3%) оценивают удовлетворительно, 25% считают качество дорог плохим, а 15,3% хорошим. Лишь 1,4% затруднились дать оценку.

Оснащённость своего района дошкольными и общеобразовательными учреждениями 25% респондентов оценивают достаточным, 18,1% отмечают

нехватку детских садов, а 12,5% нехватку школ вблизи дома, 9,7% считают, что им не хватает всех перечисленных учреждений, 34,7 % затруднились дать ответ.

Количеством медицинских учреждений удовлетворены 43,1% респондентов, а 34,7% отмечают острую нехватку, 22,2% опрошенных затруднились ответить на данный вопрос.

Потребность в лесопарковых зонах отмечают 36,1% респондентов, 29,2% в скверах и аллеях, 23,6% считают достаточным количество мест для отдыха, и 11,1% затруднились дать оценку.

Экологическую ситуацию места жительства 66,7% респондентов оценивают неблагоприятно, они дышат грязным воздухом и недовольны шумовым загрязнением. В умеренной экологической обстановке проживают 20,8%, и только 9,7% в благоприятной с чистым воздухом и тихим районом.

Потребность в спортивных сооружениях, таких как бассейн, оценивают 34,7% респондентов, 33,3% в спортивных площадках и спортивных залах, 16,7 % в ледовых катках и 11,1% в стадионах.

Половина опрошенных (55,6%) отмечают потребности в объектах культурной деятельности, таких как, музеи и театры, библиотеки, дома культуры музыкальные и художественные школы.

По оценке опрошенных, 54,2% отмечают преобладание супермаркетов в районах проживания, 16,7% отметили большое количество ресторанов, кафе и баров, а 15,3% аптек.

На основе анализа результатов анкетирования удалось выявить слабые стороны развития городской инфраструктуры. Жители города, в целом, недостаточно удовлетворены уровнем развития инфраструктуры г. Красноярска и считают необходимым ее улучшение.

Главной проблемой в развитии инфраструктуры города является неравномерное распределение ее объектов. Нехватка одних и переизбыток других негативно сказывается на комфорте жизни населения, создавая проблемы.

При строительстве жилых микрорайонов мерами местных властей нужно обязать застройщиков равномерно распределять объекты социальной инфраструктуры.

Только комплексное решение проблем в г. Красноярске сможет повлиять на уровень и качество развития городской инфраструктуры, от которой напрямую зависит уровень жизни населения города.

Литература

1. Управление Федеральной службы государственной статистики по Красноярскому краю, Республике Хакасия и Республике Тыва: официальный сайт Управления Федеральной службы. [Электронный ресурс]. URL: http://krasstat.old.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/krasstat/ru/statistics/krsnStat/ (дата обращения 02.04.2020).

2. Кузьмиченко И.Р., Калинина Н.Е., Васильев Е.П., Третьяков А.А. Красноярский край в цифрах 2018 // Красноярск: Стат. сб. / Красноярскстат. 2018. 105 с.

Стратегический анализ социально-экономического развития города

К

р

а

с

н

о

я

р

с

к

а

:

И

н

ф

**АНАЛИЗ СФОРМИРОВАННОСТИ
ОБЩЕПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ У СТУДЕНТОВ ПО
НАПРАВЛЕНИЮ «БИОЛОГИЯ» БАШКИРСКОГО
ПЕДАГОГИЧЕСКОГО УНИВЕРСИТЕТА ИМ. М. АКМУЛЛЫ**
ANALYSIS OF THE FORMATION OF GENERAL PROFESSIONAL
COMPETENCIES AMONG STUDENTS IN THE DIRECTION OF "BIOLOGY"
OF THE BASHKIR PEDAGOGICAL UNIVERSITY NAMED AFTER M.
AKMULLA

УДК 37.013.46

Биккулова Лариса Рустемовна

студент, кафедра генетики,

*Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы,
РФ, г. Уфа*

Николаева Елена Юрьевна

студент, кафедра генетики,

*Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы,
РФ, г. Уфа*

Мухаметгалина Назира Ильясовна

студент, кафедра генетики,

*Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы,
РФ, г. Уфа*

***Аннотация:** Актуальность исследования определена необходимостью определения выполняемых педагогом в ходе профессиональной деятельности функций, а также содержательного соотношения трудовых, и общепрофессиональных функций, формируемых в ходе подготовки бакалавров педагогического образования.*

В данной статье представлены результаты анализа сформированности общепрофессиональных компетенций у студентов по направлению “Биология” БГПУ им. М. Акмуллы.

Annotation: *The relevance of the research is determined by the need to determine the functions performed by a teacher in the course of professional activity, as well as the content ratio of labor and general professional functions formed during the preparation of bachelors of pedagogical education.*

This article presents the results of the analysis of the formation of general professional competencies among students in the direction of "Biology" of the BSPU named after M. Akmulla.

Ключевые слова: *Федеральный государственный образовательный стандарт (ФГОС), общепрофессиональные компетенции (ОПК), биология, педагогическое образование, уровень сформированности общепрофессиональных компетенций.*

Keywords: *Federal State Educational Standard (FSES), general professional competencies (MIC), biology, pedagogical education, the level of formation of general professional competencies.*

Введение

Биологическое образование направлено на приобретение будущими специалистами определенных знаний, навыков и компетенций. Университет должен способствовать развитию у своих будущих выпускников следующих качеств: быстрой адаптации к постоянно меняющимся условиям, способности познавать новые успехи фундаментальных исследований и творческому решению проблем. Без этих способностей выпускник не будет конкурентоспособным на рынке высококвалифицированного труда. Подготовка грамотных специалистов - весьма важная задача современного образования.

Актуальной является проблема подготовки молодого специалиста. Проведенное теоретическое исследование построено на основе сравнительного анализа содержания нормативных документов – Федеральных государственных образовательных стандартов высшего образования (ФГОС ВО 3+ и ФГОС ВО 3++) по направлению подготовки 06.03.01 «Биология».

Требования ФГОС ВО к выпускнику, освоившему образовательную программу, выражены в сформированности трех видов компетенций – общекультурных, общепрофессиональных и профессиональных.

В своей работе мы рассмотрели и провели анализ сформированности общепрофессиональных компетенций у студентов Башкирского государственного педагогического университета им. М. Акмуллы, обучающихся по направлению подготовки 06.03.01 «Биология».

Общепрофессиональные компетенции отражают совокупность основополагающих профессиональных умений, знаний и навыков профессионала, неизменных для каждой профессиональной деятельности [3]. Овладение общепрофессиональными навыками определяет широту профессионального трудоустройства.

Цель исследования: выявить уровень сформированности общепрофессиональных компетенций у студентов 4 курса направления 06.03.01 «Биология» в Башкирском государственном педагогическом университете.

Методы и организация исследования

Исследование проводилось с 22 февраля 2021 года по 13 марта 2021 года на базе Башкирского государственного педагогического университета им. М. Акмуллы г. Уфа студентов 4 курса по направлению подготовки 06.03.01 «Биология» направленность (профиль) «Генетика» и «Биоэкология».

Нами проанализированы оценочные материалы основной профессиональной образовательной программы высшего образования по направлению подготовки 06.03.01 «Биология» направленность (профиль) «Генетика» и «Биоэкология», где была проведена параллель между выбранными ОПК и предметами, на которых они формируются.

Исследование проводилось в 3 этапа:

На первом этапе (февраль 2021 г.) – изучалась научно-методическая литература по теме исследования, был проведен анализ ФГОС 3+ [4] и ФГОС 3++ [5], кроме этого были определены цель и задачи исследования.

На втором этапе (март 2021 г.) проведение констатирующего эксперимента для выявления сформированности общепрофессиональных компетенций студентов БГПУ им. М. Акмуллы четвертого курса по направлению подготовки 06.03.01 «Биология».

На третьем этапе (март 2021 г.) был проведен анализ результатов сформированности общепрофессиональных компетенций методом средней арифметической величины.

Для решения поставленных задач использовались следующие методы исследования:

1. Анализ научно-методической литературы.
2. Педагогическое тестирование.
3. Математико-статистические методы.

Теоретический анализ и обобщение литературных источников проводились в течение всей практики. Были проанализированы следующие ключевые источники: ФГОСЗ+ [4] и ФГОС 3++ [5] по направлению подготовки 06.03.01 «Биология», оценочные материалы основной профессиональной образовательной программы высшего образования по направлению подготовки 06.03.01 «Биология» направленность (профиль) «Генетика», учебный план по программе бакалавриата образования по направлению подготовки 06.03.01 «Биология» направленность (профиль) «Генетика» (справочник и распределение компетенций).

Оценка уровня сформированности общепрофессиональных компетенций студентов 4 курса по направлению подготовки 06.03.01 «Биология» направленность (профиль) «Генетика» и «Биоэкология» проводилась с помощью педагогического тестирования [1].

Был составлен тест, состоящий из 60 вопросов. К каждой общепрофессиональной компетенции разработаны по 3 блока вопросов:

ОПК-8:

- Биология размножения и развития-10 вопросов;
- Анатомия и основы антропологии-10 вопросов;

- Теория эволюции-10 вопросов;
- ОПК-12:
- Физиологические и экологические факторы и здоровья-10 вопросов;
 - Генетика человека-10 вопросов;
 - Профилактика аддиктивного и делинквентного поведения-10 вопросов.

Тестирование проведено на платформе Google форме, для упрощения анализа проверки сформированности общепрофессиональных компетенций. Статистическая обработка результатов тестирования проводилась вычислением средней арифметической величины [2].

Результаты тестирования подсчитаны отдельно по каждому предмету, каждый из которых включал в себя 10 вопросов. Суммарно тест по ОПК-8 состоял из 30 вопросов. В таблицах (1,2,3,4) приведенных ниже, описаны данные, вычисленные по методу среднее арифметическое.

Таблица 1

Анализ сформированности ОПК-8 четвертого курса по направлению подготовки 06.03.01 «Биология» направленность (профиль) «Биоэкология»

Предметы, относящиеся к ОПК-8	Процентное соотношение (%)	Количественное соотношение (человек)
Биология развития и размножения	76,6/100	9/12
Анатомия и основы антропологии	65,8/100	8/12
Теория эволюции	55/100	7/12
Среднее арифметическое ОПК-8	65,8	8

При проведении анализа полученных результатов было усреднено количество студентов, ответивших правильно на вопросы. По данным исследования в среднем 76,6 % обучающихся ответили верно, на заданные

вопросы по предмету биология размножения и развития, по анатомии и основам антропологии - 65,8 %, а по предмету теория эволюции – 55%. Следовательно, уровень сформированности ОПК – 8 у группы четвертого курса по направлению подготовки 06.03.01 «Биология» направленность (профиль) «Биоэкология» составил 65,8 % (Таблица 1).

Таблица 2

Анализ сформированности ОПК-8 четвертого курса по направлению подготовки 06.03.01 «Биология» направленность (профиль) «Генетика»

Предметы, относящиеся к ОПК-8	Процентное соотношение (%)	Количественное соотношение (человек)
Биология развития и размножения	78/100	9/11
Анатомия и основы антропологии	77,3/100	9/11
Теория эволюции	81,8/100	9/11
Среднее арифметическое ОПК-8	79	9

При проведении анализа полученных результатов было усреднено количество студентов, ответивших правильно на вопросы. По данным исследования в среднем 78% обучающихся ответили верно, на заданные вопросы по предмету биология размножения и развития, по анатомии и основам антропологии - 77,3 %, а по предмету теория эволюции – 81,8 %. Следовательно, уровень сформированности ОПК – 8 у группы четвертого курса по направлению подготовки 06.03.01 «Биология» направленность (профиль) «Генетика» составил 79 % (Таблица 2).

Анализ сформированности ОПК-12 четвертого курса по направлению подготовки 06.03.01 «Биология» направленность (профиль) «Биоэкология»

Предметы, относящиеся к ОПК-12	Процентное соотношение (%)	Количественное соотношение (человек)
Физиологические и экологические факторы и здоровье	69,2/100	8/12
Генетика человека	71,7/100	9/12
Профилактика аддиктивного и делинквентного поведения	80/100	10/12
Среднее арифметическое ОПК-12	73,6	9

При проведении анализа полученных результатов было усреднено количество студентов, ответивших правильно на вопросы. По данным исследования в среднем 69,2 % обучающихся ответили верно, на заданные вопросы по предмету физиологические и экологические факторы и здоровье, по генетика человека – 71,7 %, а по предмету профилактика аддиктивного и делинквентного поведения – 80 %. Следовательно, уровень сформированности ОПК – 8 у группы четвертого курса по направлению подготовки 06.03.01 «Биология» направленность (профиль) «Биоэкология» составил 73,6 % (Таблица 3).

Анализ сформированности ОПК-12 четвертого курса по направлению подготовки 06.03.01 «Биология» направленность (профиль) «Генетика»

Предметы, относящиеся к ОПК-12	Процентное соотношение (%)	Количественное соотношение (человек)
Физиологические и экологические факторы и здоровье	76,4/100	8/11
Генетика человека	80,9/100	9/11
Профилактика аддиктивного и делинквентного поведения	86,4/100	8/11
Среднее арифметическое ОПК-12	81,2	8,3

При проведении анализа полученных результатов было усреднено количество студентов, ответивших правильно на вопросы. По данным исследования в среднем 76,4 % обучающихся ответили верно, на заданные вопросы по предмету физиологические и экологические факторы и здоровье, по генетика человека – 80,9 %, а по предмету профилактика аддиктивного и делинквентного поведения – 86,4 %. Следовательно, уровень сформированности ОПК – 8 у группы четвертого курса по направлению подготовки 06.03.01 «Биология» направленность (профиль) «Генетика» составил 81,2 % (Таблица 4).

Выводы

Таким образом, был рассмотрен и проведён анализ сформированности общепрофессиональных компетенций у студентов Башкирского государственного педагогического университета им. М. Акмуллы, обучающихся по направлению подготовки 06.03.01 «Биология». Общепрофессиональные компетенции отражают совокупность основных профессиональных умений, знаний и навыков специалиста, неизменных для

каждой профессиональной деятельности. Приобретение общепрофессиональных компетенций определяет широту профессиональной занятости.

Также было разработано тестирование для проверки сформированности общепрофессиональных компетенций у студентов, обучающихся по направлению 06.03.01 «Биология» Башкирского государственного педагогического университета им. М. Акмуллы. Тестирование включало в себя 60 вопросов. К ОПК-8 и ОПК-12 мы сформировали по 30 тестовых вопросов, которые делились по блокам (предметам).

И был оценен уровень сформированности общепрофессиональных компетенций по ОПК-8 и ОПК-12. Анализ сформированности ОПК-8 четвертого курса по направлению подготовки 06.03.01 «Биология» направленность (профиль) «Биоэкология» в среднем составил 65,8%, а у студентов по профилю «Генетика» составил 79%. Сформированность ОПК-12 у обучающихся четвертого курса профиля «Биоэкология» в среднем составил 73,6%, а у студентов по направленности «Генетика» составил 81,2%.

Исходя из данных, перечисленных выше, следует сделать вывод, что у обучающихся по профилю «Генетика» уровень сформированности общепрофессиональных компетенций по ОПК-8 превосходит уровень студентов направленности «Биоэкология» на 13,2%. По ОПК-12 уровень сформированности общепрофессиональных компетенций у «Биоэкологов» ниже, чем у генетиков на 7,6%.

В заключение можно добавить, что для более точного результата необходимо проводить дополнительные исследования по данной теме.

Список литературы

1. Аванесов В. С. Композиция тестовых заданий. — М., Центр тестирования, 2002.
2. Арифметическая средняя // Энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона : в 86 т. (82 т. и 4 доп.). — СПб., 1890-1907

3. Сивицкая Л. А. Реализация компетентностного подхода в высшей школе: дефициты методической готовности преподавателей / Л. А. Сивицкая, Л. Г. Смышляева, А. В. Смышляев // Вестник Томского гос. пед. ун-та. – 2010. – Выпуск 12 (102). С. 52-55.

4. Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования по направлению подготовки 06.03.01 «Биология» (уровень бакалавриата) [Электронный ресурс]: Утв. приказом Минобрнауки России от 07.08.2014 № N 944. - Режим доступа: <https://base.garant.ru/70734890/53f89421bbdaf741eb2d1ecc4ddb4c33/>

5. Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования по направлению подготовки 06.03.01 «Биология» (уровень бакалавриата) [Электронный ресурс]: Утв. приказом Минобрнауки России от 07.08.2020 № N 920. - Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202008200020>

**О НЕКОТОРЫХ ОСОБЕННОСТЯХ ОБУЧЕНИЯ
ПРОФЕССИОНАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННОМУ ИНОСТРАННОМУ
ЯЗЫКУ (НА ПРИМЕРЕ ПОНЯТИЯ «КОНФЛИКТ»)
ABOUT SOME FEATURES OF TEACHING A PROFESSIONALLY
ORIENTED FOREIGN LANGUAGE (ON THE EXAMPLE OF THE CONCEPT
OF "CONFLICT»)**

УДК 37.02

Гетманская Мария Константиновна

старший преподаватель кафедры английского языка

в сфере философии и социальных наук

Санкт-Петербургский государственный университет

Россия, г. Санкт-Петербург

***Аннотация:** Статья посвящена рассмотрению понятия «конфликт» как важной составляющей современного процесса профессионально ориентированного обучения. Обучение профессионально ориентированному иностранному языку с использованием конфликта, как основы, может стать приоритетным и востребованным направлением в современном мире. Теоретическая значимость статьи обусловлена уточнением понятия «конфликт», для использования его в обучении иностранному языку. Практической значимостью можно назвать выделение особенностей использования конфликта в процессе профессионально ориентированного обучения.*

***Annotation:** The article is devoted to the consideration of the concept of "conflict" as an important component of the modern process of professionally-oriented training. Teaching a professionally-oriented foreign language using conflict as a basis can become a priority and popular direction in the modern world. The theoretical significance of the article is due to the clarification of the concept of "conflict", for its use in teaching a foreign language. Practical significance can be*

called the identification of the features of the use of conflict in the process of professionally-oriented training.

Ключевые слова: *профессионально ориентированное обучение, повышение квалификации, конфликт, коммуникативный конфликт, культура, межкультурное общение.*

Keywords: *professional-oriented training, professional development, conflict, communicative conflict, culture, intercultural communication.*

Современная жизнь, отличающаяся непостоянством и переменами требует, чтобы специалисты соответствовали самым высоким требованиям, предъявляемым к ним на любом этапе своей трудовой деятельности. Именно поэтому специалисты любой сферы должны постоянно заботиться о своем профессиональном росте.

Профессиональная подготовка специалистов включает в себя систему организационных и педагогических мероприятий, в результате которых у личности формируются знания, навыки, умения и готовность к профессиональной деятельности [1].

Однако, с течением времени некоторые профессиональные знания, навыки и умения теряются, поэтому их надо восполнять. Один из способов пополнения профессиональных умений – курсы повышения квалификации специалистов определенной сферы деятельности.

Повышение квалификации работающих специалистов пробуждает интерес в любой сфере бизнеса. Являясь востребованной формой обучения, оно всегда находится в фокусе интересов преподавателей и методистов.

Повышение квалификации работающих специалистов, как правило, осуществляется посредством корпоративного или курсового обучения, основной чертой которого является краткосрочность, что объясняется особыми условиями работы, поскольку прерывание рабочего процесса нежелательно. Курс корпоративного обучения представляет собой

законченный цикл, то есть обладает свойством ограниченности и проводится внутри отдельного предприятия вне отрыва от рабочей деятельности.

Курсы повышения квалификации специалистов predeterminedены профессиональной направленностью содержания учебных материалов и учебной деятельности, которая совершенствует профессиональные умения.

Учитывая, что наиболее уязвимы сферы деятельности, включающие использование иностранного языка, (одной из которых является туризм), мы хотим обратить на них особое внимание. Повышение квалификации работающих специалистов любой сферы бизнеса является частью профессионально ориентированного обучения. Профессионально ориентированное обучение иностранному языку специалистов должно:

1) включать взаимосвязанное обучение или совершенствование всех видов речевой деятельности (говорение, аудирование, чтение, письмо);

2) содержать определенные грамматические конструкции и профессионально ориентированные клише;

3) быть нацелено на овладение определенным набором единиц профессиональной лексики;

4) содержать социокультурные материалы, отражающие особенности представителей разных культур: дискурсы, стереотипы, темперамент, манеру общения, вербальные и невербальные коммуникативные действия;

5) способствовать совершенствованию навыков межкультурного общения.

Профессионально ориентированное обучение иностранным языкам помогает не только овладевать иноязычными профессиональными терминами, но и совершенствует профессиональные умения, расширяя личный кругозор обучаемых и их креативные способности. Важно, формируя лингвистическими навыками и иноязычными речевыми умениями в сочетании с профессиональными, уделять внимание изучению культуры страны изучаемого языка. Кроме того, говоря о сфере туризма, следует акцентировать внимание на специфике культуры тех стран, с гостями из которых чаще всего происходят контакты.

Обратив внимание на контакты, следует подчеркнуть, что контакты могут быть как положительными, так и отрицательными. Под положительными контактами мы подразумеваем взаимодействие двух сторон, результатом которого является взаимовыгодное взаимодействие. Отрицательные контакты, правильнее назвать конфликтами.

Конфликт, согласно трактовке С.И. Ожегова и Н.Ю. Шведовой – «столкновение, серьезное разногласие, спор» [2].

Прежде всего, следует отметить, что конфликт – явление социальное. Конфликты неустранимы, они вездесущи и неизбежны. Общество – это не просто набор индивидов. Можно представить общество как сложный комплекс, характеризующийся наличием определенных ценностей, связей, который подчиняется законам иерархии, требует соблюдения норм поведения и т.д. Совершенно естественно, что в такой сложной обстановке столкновение интересов людей неизбежно.

Кроме того, с психологической точки зрения, человек постоянно находится в состоянии конфликта, и это может быть не только внешний, но и внутренний конфликт, обусловленный эмоциональным состоянием индивида. В современной конфликтологии возникновение конфликтов объясняется самыми разными причинами. В частности, существует точка зрения, согласно которой вражда и предубежденность между людьми извечны и коренятся в самой природе человека, в его инстинктивной «неприязни к различиям».

Конфликт – это такое взаимодействие, которое протекает в форме противостояния, столкновения, противоборства личностей или общественных сил, интересов, взглядов, позиций, по меньшей мере, двух сторон. В процессе его развертывания имеют место и действия, и контрдействия, так как осуществление намерений участников конфликта неизбежно сопряжено с вмешательством в дела другой стороны (или сторон), нанесением ей определенного ущерба, преодолением сопротивления, созданием помех, мешающих добиться поставленной цели.

Конфликт – это не одномоментный акт, а некий длящийся процесс [3].

Конфликт, в нашем понимании, это процесс, в котором происходит столкновение двух или более сторон, возникающий чаще всего между представителями разных культур, обладающих разным мироощущением и культурным опытом. Во время конфликта происходят действия и контрдействия участников процесса. Конфликт всегда сопряжен с преодолением сопротивления одной из сторон (в мягкой форме) или с нанесением ущерба одной из сторон.

Для того, чтобы взаимодействие сторон имело положительное завершение и не переросло в конфликт, следует обратить внимание обучаемых курсов повышения квалификации на приемы нейтрализации конфликтных ситуаций.

Процесс улаживания конфликтов связан с проведением переговоров и поиском решений, подходящих для всех участников конфликта. Успешность этого процесса во многом зависит от уровня владения иностранным языком, вовлеченных в конфликт, включая специалистов и иностранных гостей. Большую роль в этом процессе играет знание культурных особенностей, менталитета и темперамента конфликтующего собеседника, а также знание приемов нейтрализации конфликтных ситуаций и личный опыт взаимодействия в межкультурном пространстве специалиста.

Наиболее частотными в межкультурном общении считаются коммуникативные конфликты, которые возникают при нарушении норм общения в межкультурном пространстве. Мы считаем, что недоразумения или непонимание, возникшее между коммуникантами – представителями разных наций или культур глобального мира, правильнее назвать межкультурными коммуникативными конфликтами.

Мы разделяем точку зрения А.Л. Бердичевского и А.В. Голубевой, которые выделяют следующие источники межкультурных конфликтов:

– культурные различия в вербальной коммуникации, (то есть несоответствие употребляемой лексики и речевых актов; использование табуированных тем; различия в стилях речи; прямота, откровенность и т.д.);

– культурные различия в паравербальной коммуникации (различные модуляции голоса; громкость речи; правила очередности);

– культурные различия в невербальной коммуникации (различия в телодвижениях; дистанция при беседе; в мимике, жестах, зрительных контактах);

– несогласованность аспектов вербальной и невербальной коммуникации (равнодушные и отталкивающие выражения лица) [4].

Подводя итог вышеизложенному, мы хотим обратить внимание на то, что на курсах повышения квалификации иноязычного профессионально ориентированного обучения в сферах бизнеса, где иностранный язык играет ведущую роль, необходимо акцентировать неизбежность возникновения конфликтов в процессе межкультурной коммуникации и уделить внимание приемам их нейтрализации.

Литература

1. Азимов Э.Г., Щукин А.Н. Словарь методических терминов (теория и практика преподавания языков). – СПб.: Златоуст, 1999. – 472 с.
2. Ожегов С.И. и Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка: 72500 слов и 7500 фразеол. выражений / Российская АН. Ин-т рус.яз.; Российский фонд культуры. –М.: Азь Ltd., 1992. - 960 с.
3. Ворожейкин И.Е., Кибанов А.Я., Захаров Д.К. Конфликтология: Учебник – М.: ИНФРА-М, 2004. – 240 с.
4. Бердичевский А.Л., Голубева А.В. Как написать межкультурный учебник русского языка как иностранного. /– СПб.: Златоуст, 2015. - 140 с.

**ЭТИЧЕСКИЙ РАЦИОНАЛИЗМ КАК ЕСТЕСТВЕННОНАУЧНОЕ
ТОЛКОВАНИЕ МОРАЛИ**

**ETHICAL RATIONALISM AS A NATURAL SCIENTIFIC
INTERPRETATION OF MORALITY**

УДК 171.0

Журавлева Алена Владимировна, кандидат философских наук

Доцент кафедры теологии и религиоведения

Автономная некоммерческая организация высшего образования

«Российский православный университет святого Иоанна Богослова»

Россия, г. Москва

Аннотация: *Статья посвящена выявлению и анализу естественнонаучного толкованию моральных норм в контексте философской рационалистической теории, рассматриваются работы Рене Декарта «Рассуждение о методе», «Страсти души» где он выдвигает постулат, что согласно рационализму истинным может быть только то, что познано с ясностью и отчетливостью, или иначе, истинным может быть только то, что познано логически и рационально; исследуются основные положения работы Бенедикта Спинозы «Этика», выделяющей основные черты научной этики, показательные для определения самого феномена научной этики. «Этику» Спинозы можно разделить на этические сентенции и, вытекающие из них, максимы мудрости. Этические сентенции основываются на метафизических и теологических постулатах, при этом сохраняя всегда основополагающий этический характер.*

Annotation: *The article is devoted to the identification and analysis of the natural-scientific interpretation of moral norms in the context of philosophical rationalist theory, the works of Rene Descartes "Reasoning about the method", "The Passions of the Soul" are considered where he puts forward the postulate that according to rationalism, only that which is known with clarity and distinctness can be true, or otherwise, only that which is known logically and rationally can be true;*

the main provisions of the work of Benedict Spinoza "Ethics" are investigated, which highlights the main features of scientific ethics that are indicative for determining the phenomenon of scientific ethics itself. Spinoza's "ethics" can be divided into ethical maxims and, resulting from them, maxims of wisdom. Ethical maxims are based on metaphysical and theological postulates, while always maintaining a fundamental ethical character.

Ключевые слова: моральная философия, этика, разум, метод, логика, добро, зло, общество, истина, человек.

Keywords: moral philosophy, ethics, reason, method, logic, good, evil, society, truth, man.

Естественнонаучное истолкование морали в рамках рационалистической традиции принадлежит французскому философу **Рене Декарту** (1596-1650). Он воспринял достижения точных наук и математические методы познания и стал их применять к философии. В результате возникает рационализм – метод, который решающую роль отводит разуму. Согласно рационализму истинным может быть только то, что познано с ясностью и отчетливостью, или иначе, истинным может быть только то, что познано логически и рационально. Об этом Декарт говорит в своем сочинении «Рассуждение о методе» так: «что же касается разума, или здравомыслия, то, поскольку это единственная вещь, делающая нас людьми и отличающая нас от животных, то я хочу верить, что он полностью наличествует в каждом» [3, с. 246].

Доверие к разуму столь велико у философа, что он полагает его достаточным условием достижения не только теоретической истины, но и правильной жизни: «достаточно правильно судить, чтобы правильно поступать, и достаточно самого правильного рассуждения, чтобы и поступать наилучшим образом, т. е. чтобы приобрести все добродетели и вместе с ними все доступные блага» [3, с. 293].

Декарт применяет механику для объяснения физических и психических функций человека. Этому посвящено его сочинение «Страсти души», в котором он говорит об «устройстве машины нашего тела», широко употребляя механистическую терминологию по отношению к человеку. Человек мыслится Декартом строго дуалистически, как духовную и телесную субстанцию, которые образуют единство посредством действия «животных духов, обеспечивающих переход от телесного начала к духовному и обратно. При этом постулируется строгий параллелизм двух субстанций в человеке: определенному состоянию тела соответствует определенное состояние души» [1, с. 298].

Венцом механистического объяснения психических процессов является широкоизвестное утверждение Декарта о месте пребывания души в шишковидной железе, как единственном месте в человеческом теле. Сам философ говорил, что это очень маленькая железа, находящаяся в мозговом веществе, в центре мозга, и так расположенная над проходом, через который духи передних его полостей сообщаются с духами задней, что малейшие движения в железе могут значительно изменить направление движения этих духов и, наоборот, малейшие изменения в направлении движения духов могут значительно изменить движения этой железы».

Декарт дает механико-материалистическую систематизацию «первичных страстей», среди которых выделяет шесть: удивление, любовь, ненависть, желание, радость и печаль. Первопричину страстей он определяет следующим образом: «последней и самой ближайшей причиной страстей является то, что духи колеблют маленькую железу, находящуюся в середине мозга» [4, с. 134].

Руководствуясь таким пониманием сущности страстей Декарт дает последовательную их физиологическую трактовку, стремясь обосновать мысль о том, что «телесная машина» должна быть хорошо отлажена, чтобы функционировать хорошо и с пользой. Вот показательное размышление: «Рассматривая различные изменения, которые, как показывает опыт,

происходят в нашем теле в то время, когда душа бывает взволнована различными страстями, я замечаю при любви, когда она не сопровождается ни радостью, ни желанием, ни печалью, что пульс ровен и что он более наполненный и сильный, чем обычно, что в груди чувствуется приятное тепло, а пищеварение в желудке происходит очень быстро. Таким образом, эта страсть полезна для здоровья» [2, с.159].

Это стремление дать достоверное объяснение основных психических процессов и тем самым поставить их под контроль ссылкой на законы механики, приводит к тому, что Декарт апеллирует к успехам в деле дрессировки животных, стремясь применить этот опыт и к человеку.

Эти идеи, основанные на этической редукции, конечно малопродуктивны для этики, однако они оказали влияние на современные методы психотерапии и в целом могут быть оценены как значительный вклад в научную этику.

Рационализм эпохи Нового времени проявил себя и в том, что безусловная необходимость и закономерность существующего порядка вещей, обнаруживаемая наукой, находила свою легитимизацию в философии. Законы природы подтверждаются законами разума, и философии в этом принадлежит ведущая, но служебная роль.

Как в Средние века философия, будучи «служанкой богословия», легитимизировала «божественный порядок» мироздания, так в Новое время в связи с ослаблением религии и религиозного миропонимания, философия стала выполнять служебную роль по обслуживанию нужд науки и научного мировидения. Научная картина мира сформировалась, оформилась и получила существенное признание, власть и авторитет исключительно благодаря философии, благодаря философскому рационализму, которой смог вывести частные выводы частных наук в принципы универсальной и общезначимой теории.

Далеко не последняя роль в этом принадлежит нидерландскому философу Бенедикту Спинозе (1632-1677), который, несмотря на свою

сильную увлеченность различными науками, всю жизнь писал свой главный труд, в котором выразил наиболее важные идеи своей философии, под названием «Этика».

Спиноза опирался в своих построениях на методы рационалистического естествознания, руководствуясь методологией механико-математических наук. Применение методов математики привели к значительным достижениям в естествознании, повлиявшими на философию. Такова особенность этой эпохи, в которой рационализм жестко связывал философское и научное познание мира, и поэтому многие философы Просвещения проявили себя и на ниве физики, математики, политики и прочих наук.

Поэтому этические взгляды Спинозы являются очень важными и показательными для самого феномена научной этики. Основной замысел «Этики» Спинозы исходит из онтологического и теологического детерминизма: как соединить нравственность человека, всегда основанную на свободе, с безликой железной необходимостью сущего. Преодоление порабощающей нравственную волю природной необходимости возможно лишь на путях рационального познания, которое раскрывает в этой необходимости ту меру свободы, которая нужна для нравственного достоинства человека. Это и определяют суть этики Спинозы, которая, по словам чешского исследователя И. Попеловой есть «чистая нравственность философа, устремленного в вечный, строго детерминированный порядок явлений» [6, с. 316].

Здесь важным является наблюдение английского философа Б. Рассела, отметившего, что «Спиноза, хотя он и не был лишен научных интересов и даже написал трактат о радуге, в основном интересовался религией и добродетелью» [2, с. 183].

Вот именно здесь (в религии, и добродетели, то есть в этике) и проявляется специфика его научно-философского мышления. Если бы Спиноза был строгим ученым-естественником, тогда его этика, явившаяся закономерным результатом его науки, не представляла бы никакого интереса.

Естественнонаучные взгляды вообще мало интересуют философию (по крайней мере, не должны), и этика естествоиспытателя с философской точки зрения – малозначительное явление.

Но Спиноза именно философ, и для философии важно, как философ обосновывает научную этику. У Спинозы этика – это философски обоснованная научная этика, а не просто научная этика. Тем она и значимей, но значима именно для научного склада мышления, воспринимающего только то, что доступно наблюдению и доказательству [5, с.128].

«Этику» Спинозы можно разделить на этические сентенции и, вытекающие из них, максимы мудрости. Этические сентенции основываются на метафизических и теологических постулатах, при этом сохраняя всегда основополагающий этический характер. Вот некоторые из них: «природа не действует по цели», «все, что вытекает из необходимости природы производящей причины, необходимо и происходит», «свободной называется такая вещь, которая существует по одной только необходимости своей собственной природы и определяется к действию только сама собой», «все, что только существует, существует в боге, и без бога ничто не может ни существовать, ни быть представляемо», «разум не требует ничего противного природе», «в природе вещей нет ничего случайного», «вещи не могли быть произведены богом никаким другим образом и ни в каком другом порядке, чем произведены», «добро и зло не показывают ничего положительного в вещах», «познание добра и зла есть ни что иное, как аффект удовольствия или неудовольствия», «добродетель состоит не в чем ином, как в действовании по законам собственной природы», «основание добродетели составляет самое стремление сохранять собственное существование», «счастье состоит в том, что человек может сохранять собственное существование», «для человека нет ничего полезнее человека», «любовь бога к людям и познавательная любовь души к богу (*Amor Dei intellectualis*) – одно и то же» [6, с. 361].

Познание Бога, его необходимой и неизменной природы приводит, согласно Спинозе, к познанию человеческой души и ее высочайшего

блаженства. Не цель, но необходимость образуют главное свойство природы (бога), из которой следуют каноны этической мудрости, некоторые из которых приобрели большую известность.

Спиноза говорит о преимуществах своего учения, о том, какую пользу приносит знание этого учения в жизни. Эта польза оказывается немалозначимой. Оно дает совершенный покой духу, учит равнодушию к делам судьбы, способствует общественной жизни и общественному устройству.

Эти главные этические установки Спиноза стремиться обосновать, опираясь на данные и методы естественных наук, тем самым придать им характер всеобщей достоверности. Поэтому свое главное произведение «Этику» Спиноза строит по типу науки. Прежде всего, научность этой системе придает геометрический способ изложения, убежденность в возможности доказать основные этические максимы о человеке. Человек рассматривается Спинозой в одномерном, скорее в одномирном плане. Геометрия, доказательство – формальные показатели научности метода Спинозы, главное в том, как этически мыслится человек. Другой план бытия исключен в данном случае. Философ пишет: «Большинство тех, которые писали об аффектах и образе жизни людей, говорят, как будто не об естественных вещах, следующих общим законам природы, но о вещах, лежащих за пределами природы» [5, с. 600].

У Спинозы человеческое бытие как главный предмет этики ничем не отличается от природного бытия: «Но законы природы обнимают собой общий естественный порядок, часть которого составляет человек».

Универсальные законы и правила природы (*Naturae leges et regulae*) – общее и для бога и души, и для природы, и Спиноза рассматривает «человеческие действия и влечения точно так же, как если бы вопрос шел о линиях, поверхностях и телах».

Человек-природа, этика-геометрия, в этом сущность научного подхода к человеку. Поэтому Спиноза рассматривает человеческие аффекты так же как

прочие естественные законы: из аффекта нечто следует с такой же необходимостью, как «из природы треугольника следует, что три угла его равны двум прямым» [5, с. 240].

Естественные законы поведения являются единственной основой этики, из которых она и должна исходить, в конечном счете.

Существенным моментом этики Спинозы, придающей ей научный характер, является определение аффектов, среди которых есть и психологические феномены, и собственно, этические (желание, удовольствие, веселость, приятность, меланхолия, пренебрежение, любовь, ненависть, преданность, расположение, отвращение, надежда, страх, уверенность, отчаяние, наслаждение, сострадание, подавленность, негодование, презрение, зависть, сочувствие, раскаяние, гордость, стыд, самоуничижение, тоска, гнев, благоволение, месть, жестокость, трусость, смелость, малодушие, оцепенение, любезность, честолюбие, чревоугодие, пьянство, скупость и т.д.).

Дефиниции аффектов претендуют на математическую точность, психологическую достоверность и моральную полноту. Уже сами удовольствия и неудовольствия определяются количественно как «переход человека от меньшего (большого) совершенства к большему (меньшему)»; примечательны также и другие дефиниции аффектов. Так, любовь определяется как «удовольствие, сопровождаемое идеей внешней причины», ненависть как «неудовольствие, сопровождаемое идеей внешней причины», надежда как «непостоянное удовольствие, возникающее из идеи будущей или прошедшей вещи, в исходе которой мы до некоторой степени сомневаемся», страх как «непостоянное неудовольствие, возникающее из идеи будущей или прошедшей вещи, в исходе которой мы до некоторой степени сомневаемся», отчаяние как «неудовольствие, возникающее из идеи будущей или прошедшей вещи, причина сомневаться в которой исчезла», сострадание как «неудовольствие, сопровождаемое идеей зла, приключившегося с другим, кого мы воображаем себе подобным», зависть как «ненависть, поскольку она действует на человека таким образом, что он чувствует неудовольствие при

виде чужого счастья, и наоборот – находит удовольствие в чужом несчастье», гордость как «удовольствие, сопровождаемой идеей какого-либо нашего действия, которое другие, по нашему воображению хвалят» [7, с. 280] и т.д.

Таким образом, математическая точность присутствует при определении нравственных качеств. Из естественных законов можно вывести единственное основание добродетели – стремление к самосохранению. Это становится возможным тогда, когда человек действует по руководству разума на основании стремления к пользе. Об этом гласит доказательство Теоремы 24 из четвертой части «Этики»: «Действовать вполне по добродетели есть не что иное, как действовать по законам собственной природы. Действуем же мы лишь постольку, поскольку познаем. Следовательно, действовать по добродетели есть для нас не что иное, как действовать, жить, сохранять свое существование по руководству разума и притом на основании стремления к собственной пользе; что и требовалось доказать» [5, с. 480].

Подобный тип мышления – есть мышление по аналогии: этическое мыслится как физическое. Мироздание целостно и едино в своей основе, и эта целостность и единство достигаются за счет того, что миром правят законы (природы или Бога), которые имеют строго научный характер и могут быть раскрыты только научным методом. Уподобляя этическое природному, из мира нравственности (вообще из духовной) устраняется свобода воли, как исключается случайность из физического мира. Случайность мыслится как недоразумение, как недостаточное рациональное понимание абсолютной детерминированности мироздания. Научность здесь в наибольшей мере проявляется в том, что человек в целом мыслится по аналогии с природой.

Литература

1. Бергсон А. Два источника морали и религии / А. Бергсон; пер. с фр. А.Б. Гофмана. – М.: Канон, 1994. – 316 с.
2. Бертран Рассел. История западной философии /Бертран Рассел, Перевод: Целищев В. В. М.:Академический проект, 2009 г. - 183 с.

3. Рене Декарт. Рассуждение о методе /Рене Декарт, Перевод: Слюсарев Г. Г., Шейнман -Топштейн С. Я. - Издательство: АСТ, 2019 г. Серия: Философия - Neoclassic, -с. 246
4. Рене Декарт. Собрание сочинений/Рене Декарт, Изд. Бомбора, 2019 г., - 134 с.
5. Рикер П. Герменевтика. Этика. Политика / П. Рикер. – М.: АCADEMIA, 1995. - 128 с.
6. Спиноза Б. Этика // Б. Спиноза. Изб. произв. – М.: ГИПЛ, 1957. Т. 1. – 480 с.
7. Шашкевич П.Д. Эмпиризм и рационализм в философии Нового времени / П.Д. Шашкевич. –М.: Мысль, 1976. – 280 с.

**ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ ГРАЖДАН РФ НА ЖИЛОЕ
ПОМЕЩЕНИЕ**

**FEATURES OF THE IMPLEMENTATION OF THE RIGHT OF
OWNERSHIP OF RESIDENTIAL PREMISES IN THE RUSSIAN
FEDERATION**

УДК 347.214.2

***Журавлева Алена Владимировна**, кандидат философских наук
Доцент кафедры гражданского права и процесса
Автономная некоммерческая организация высшего образования
«Российский православный университет святого Иоанна Богослова»
Россия, г. Москва*

***Аннотация:** в статье исследуются основные положения прав собственников на жилые помещения в Российской Федерации, предлагаются возможные варианты решения насущных проблем в жилищном законодательстве РФ. В результате проведенного исследования, автор приходит к выводам, что основные особенности содержания права собственности на жилое помещение выражаются в строгом целевом*

назначении жилого помещения, часто — в наличии обременения прав собственника помещения правами членов его семьи, а также в том, что собственнику помещения в многоквартирном доме принадлежит также доля в праве общей собственности на общедомовое имущество дома.

Abstract: *the article examines the current problems of the implementation of the rights of owners to residential premises in the Russian Federation, offers possible options for filling the identified gaps in the civil legislation of the Russian Federation. As a result of the research, the author comes to the conclusion that the main features of the content of the property right to residential premises are expressed in the strict purpose of the residential premises, often-in the presence of encumbrance of the rights of the owner of the premises with the rights of his family members, as well as in the fact that the owner of the premises in an apartment building also owns a share in the right of common ownership of the common property of the house.*

Ключевые слова: *жилое помещение, право собственности, закон, гражданско-правовая ответственность, вещное право, Гражданский кодекс РФ, Жилищный кодекс РФ.*

Keywords: *residential premises, property right, law, civil liability, property law, Civil Code of the Russian Federation, Housing Code of the Russian Federation.*

Актуальность темы исследования обусловлена прежде всего тем, что жилое помещение является для большинства наших граждан наиболее важным объектом отношений собственности. В этой связи правовое регулирование отношений собственности на жилые помещения, учитывающее права и интересы собственников и специфику жилых помещений, имеет большое значение. Собственники жилья должны быть уверены, что их интересы не будут нарушены при приобретении ими жилья, его использовании и отчуждении, а в случае нарушения недобросовестные участники жилищных правоотношений понесут гражданско-правовую ответственность.

Сегодня перечень оснований для приобретения гражданами жилых помещений увеличен, прежде всего, благодаря как развитию индивидуального строительства, так и стимулированию долевого строительства многоквартирных жилых домов. Однако, несмотря на усилия, прилагаемые государством, многие наши граждане еще не имеют жилищных условий, которые соответствовали бы современному пониманию благоустроенного комфортного жилья.

В России нет ограничений частной собственности на жилище по площади, по количеству помещений и их стоимости. Согласно ст. 30 ЖК РФ и ст. 288 ГК РФ, собственник правомочен пользоваться и распоряжаться своим жилым помещением в строгом соответствии с его целевым назначением [3]. Так, собственник может передавать свое жилое помещение по договору найма, договору безвозмездного пользования, аренды и совершать иные действия распорядительного характера.

В качестве обязанностей собственника законодатель закрепляет также необходимость поддержания жилого помещения в надлежащем состоянии, своевременную оплату коммунальных платежей, соблюдение правил содержания общего имущества, придомовой территории, целевое использование помещения, уважение прав соседей.

Бремя содержания помещения составляет обязанность собственника по поддержанию своего жилья в безопасном, исправном и пригодном для жилья состоянии. Наличие бремени собственника обуславливает сущность его права как абсолютного, учитывая, что этой обязанности собственника противостоит неопределенное число лиц [7, с. 34].

Кроме права собственности, законодатель в числе вещных прав на жилое помещение называет:

- 1) право членов семьи собственника пользоваться принадлежащим ему помещением - ст. 31 ЖК РФ;
- 2) право пользования жильем в силу завещательного отказа - ст. 33 ЖК РФ;

3) право пользования жильем на основании договора пожизненного содержания с иждивением ст. 34 ЖК РФ.

В нормах ст. ст. 33, 34 ЖК РФ зафиксирована солидарная ответственность собственника и дееспособных и ограниченных судом в дееспособности граждан по обязательствам, вытекающим из пользования данным помещением, если, конечно, иное не предусмотрено в заключенном между указанным собственником и гражданами соглашении [3].

Собственник может использовать жилье как для личного проживания и размещения своей семьи, так и для ряда иных целей: он может сдавать его во пользование третьим лицам для проживания, отчуждать помещение или его часть (долю в праве) по гражданско-правовому договору. Таким образом, использование жилого помещения для иных, не связанных с проживанием людей, целей, возможно только в случае перевода жилого помещения в нежилое, порядок которого установлен в ст. 23 ЖК РФ[3].

Судебная практика идет по пути защиты интересов собственников жилья в доме. В случае, если собственники жилых помещений многоквартирного дома отказываются дать согласие на перепланировку, суд признает законным решение об отказе в переводе квартиры в нежилое помещение [4].

Использование жилья не в соответствии с его назначением, или систематическое нарушение прав соседей, а также бесхозяйственное использование помещения являются основаниями для обращения местных органов власти в суд с требованием о принудительном отчуждении такого жилого помещения у его собственника и о продаже его с торгов - ст. 293 ГК РФ [2].

Помимо этого, закон, п. 2 ст. 290 ГК РФ запрещает собственнику отчуждать его долю в праве на общедомовое имущество и предпринимать другие действия, которые влекут передачу третьим лицам этой доли в отдельности от прав на жилое помещение. По существу, это значит, что доля в праве на общедомовое имущество прочно связано с правом на жилое

помещение и неизменно должно следовать за судьбой самого жилого помещения [2].

То есть, правовой режим квартиры (части квартиры) в многоквартирном доме характеризуется, помимо своего целевого назначения, также специфической особенностью, согласно которой включает в себя право на общедомовое имущество. В состав последнего входят чердаки, подвалы, лестничные клетки, фойе и прочие общие помещения, а также несущие конструкции, инженерное оборудование, лифты, сантехническое и иное оборудование, которое располагается за пределами изолированных жилых помещений в общих местах, или же в пределах отдельной квартиры, но при этом обслуживает несколько жилых помещений.

В качестве оснований возникновения прав собственности на жилье следует рассмотреть разные юридические факты, порождающие, согласно нормам закона, право собственности конкретных лиц на конкретное имущество. Такие основания называют титулами собственности. Так, право собственности покупателя квартиры основывается на договоре купли-продажи. В отличие от титульного, фактическое владение не основано на правовом основании; при этом оно может иметь правовые последствия в предусмотренных законом случаях [7].

Как известно, в отношении недвижимости момент приобретения права на нее определяется государственной регистрацией. До момента регистрации права на нее существование новой недвижимой вещи – постройки юридически не закреплено.

Для удобства собственников новый закон имеет такие важные нововведения: во-первых, регистрация прав, возникающих в силу закона, может совершаться и в отсутствие заявления правоприобретателя, на основе поступивших в порядке взаимодействия сведений; во-вторых, законом уменьшены сроки для осуществления регистрации прав и кадастрового учета. Так, постановка на кадастровый учет должна осуществляться в течение пяти рабочих дней после приема соответствующего заявления и необходимых

документов. Срок для государственной регистрации составляет семь рабочих дней.

Приобретая жилое помещение и зарегистрировав право на него, собственник приобретает права по распоряжению имуществом.

Сделками, направленными на отчуждение жилья, являются, в числе прочего, договоры дарения, купли-продажи жилых помещений, договоры мены, ренты, наследование как односторонняя сделка. С оговорками можно отнести к этому списку договор ипотеки, так как в нем допускается возможность отчуждения жилья при нарушении должником обязательств по основному договору. Среди наиболее распространенных сделок, направленных на временное использование помещений третьими лицами, можно назвать договоры аренды, найма, безвозмездного пользования.

Таким образом, особенности содержания права собственности на жилое помещение выражаются: в наличии дополнительной границы содержания права собственности — строгим целевом назначении жилого помещения, часто — в наличии обременения прав собственника в отношении жилого помещения вещными правами членов его семьи, а также в принадлежности собственнику жилья в многоквартирном доме также и доли в праве общей собственности на общедомовое имущество (которая следует судьбе права на жилое помещение).

Что касается возможности распоряжения своим жильем, то здесь в отношении собственника также действуют ряд ограничений. Прежде всего они связаны с возможностью свободно распорядиться жильем путем его дарения, мены, выставления на продажу. В частности, если жилое помещение приобретено в общую совместную собственность, на распоряжение им требуется согласие всех сособственников на продажу, мену, дарение - ст. ст. 253, 576 ГК РФ [2].

Следует различать понятия обременения и ограничения права собственности на жилье. Обременение прав представляет собой возникновение, при наличии у собственника права собственности,

определенных прав третьих лиц на квартиру на основании закона или договора.

Обременения права собственности на жилое помещение можно довольно условно подразделить на два вида. Первый — это обременения, сведения о которых подлежат внесению в ЕГРН. К данному виду обременений и ограничений относятся: наем; доверительное управление имуществом; сервитут; залог (ипотека) в силу закона или договора; арест.

Второй вид обременений — это обременения, сведения о которых не подлежат внесению в ЕГРН. К ним может относиться: наличие лиц, помимо собственника, имеющих право на проживание в квартире; наличие супруга, при совместно нажитом имуществе; заключение договора ренты (если по нему не происходит переход права собственности на квартиру).

Жилые помещения могут изыматься для использования в государственных и муниципальных нуждах участка, на котором оно располагается. По соглашению с собственником возможно возмещение части жилого помещения. Выкуп у собственника его жилья производится на основании решения, принимаемого уполномоченным органом власти. Порядок изъятия у собственника его жилого помещения осуществляется в порядке аналогичном тому, что предусмотрен для изъятия земельных участков для использования в государственных интересах.

Возмещение за жилое помещение, сроки и другие условия изъятия определяются соглашением с собственником жилого помещения. Принудительное изъятие жилого помещения на основании решения суда возможно только при условии предварительного и равноценного возмещения.

При определении размера возмещения за жилое помещение в него включаются рыночная стоимость жилого помещения, рыночная стоимость общего имущества в многоквартирном доме с учетом его доли в праве общей собственности на такое имущество, а также все убытки, причиненные собственнику жилого помещения его изъятием, включая убытки, которые он несет в связи с изменением места проживания, временным пользованием иным

жилым помещением до приобретения в собственность другого жилого помещения, переездом, поиском другого жилого помещения для приобретения права собственности на него, оформлением права собственности на другое жилое помещение, досрочным прекращением своих обязательств перед третьими лицами, в том числе упущенную выгоду.

Согласно п. 20 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 2 июля 2009 г. № 14, судам для правильного разрешения дел по спорам, связанным с изъятием жилого помещения у собственника путем выкупа, необходимо иметь в виду, что нормы, содержащиеся в ст. 32 ЖК РФ, в развитие положений части 3 статьи 35 Конституции Российской Федерации о возможности принудительного отчуждения имущества для государственных нужд только при условии предварительного и равноценного возмещения направлены прежде всего на обеспечение прав и законных интересов собственника жилого помещения[1].

Сегодня в государстве выработаны разные механизмы реализации жилищной политики, сформирована полная нормативно-правовая база, регулирующая отношения собственности на жилые помещения. Но при этом при рассмотрении процесса реализации жилищных прав можно увидеть отдельные проблемы законодательного регулирования в данной сфере.

Переход на новую систему финансирования жилищного строительства с использованием банковского кредитования — очередная ступень эволюции жилищного строительства в России, полностью защищающая средства граждан, которые отныне будут храниться на специальных счетах до момента оформления права собственности на жилье. При этом новый механизм предусматривает дополнительные гарантии участникам долевого строительства в случае наступления непредвиденных обстоятельств.

Основная трудность состоит в том, что законодательство не содержит специальных норм, которые регулировали бы сложившееся положение на рынке апартаментов, используемых для постоянного проживания граждан. Для российского законодательства апартаменты — нежилые помещения, со

всеми следующими из этого правовыми последствиями. Отсутствие правового регулирования особого статуса апартаментов повлекло к возникновению пробелов в сфере регулировании вопросов проектирования и строительства зданий апартаментов. Представляется, что это может быть причиной ненадлежащего качества таких помещений. Кроме того, на них не распространяется действие технических и иных регламентов, устанавливающих требования к строительству жилья. Часто здания с апартаментами возводятся в зонах, не предполагающих жилой застройки, где нет объектов социального значения (поликлиник, детских садов, учреждений культуры).

Кроме того, купив апартаменты, граждане сталкиваются с различными проблемами при реализации и защите своих прав. Например, в спорном вопросе, относятся ли отношения по приобретению апартаментов к урегулированным потребительским законодательством, суды занимают различную позицию, возлагая бремя доказывания то на застройщика, то на гражданина (который должен доказать, что апартаменты приобретались в целях постоянного проживания) [5].

В целом в группе споров по вопросам применения жилищного законодательства (по вопросам правоотношений, связанных с владением, пользованием и распоряжением апартаментами) чаще встречаются споры по следующим предметам: отнесение апартаментов к категории жилых либо нежилых помещений; перевод апартаментов в жилые помещения; передача апартаментов в аренду в качестве офисного помещения; оплата жилищно-коммунальных услуг в апартаментах; признание апартаментов помещениями, приобретенными для предпринимательской деятельности. [6]. В этой связи целесообразно включить в ст. 16 ЖК РФ апартаменты как новый вид жилых помещений, расширив тем самым существующий закрытый перечень [3].

Еще одной проблемой является так называемое жилье экономического класса. Это понятие, фактически существующее давно, на законодательном уровне закреплено в Указе Президента РФ от 07.05.2012 г. № 600, [4]

относящемся к группе «майских указов». Этим Указом Правительству поручено разработать программу обеспечения граждан комфортным и доступным жильем, включающую строительство жилья экономического класса.

Под жилым помещением, соответствующим условиям отнесения к жилью экономического класса, многими экспертами в сфере недвижимости понимается жилье, имеющее низкую стоимость, однако при этом обладающее качеством, являющимся пригодным для проживания, а также расположенное в хорошем и благоприятном районе.

В связи с отсутствием в законодательстве и в доктрине отечественной науки определения понятия жилого помещения, которое соответствовало бы условиям отнесения его к жилью эконом-класса, полагаем ввести такое определение в ЖК РФ, в качестве п. 5 ст. 16, указав, что жилое помещение, относимое к жилью экономического класса, должно обладать следующими признаками: расположение в жилой зоне с необходимыми объектами социально-бытового назначения; соответствие строительно-техническим и санитарным нормам; использование экологически чистых строительных технологий и материалов; выполнение внутренней отделки жилого помещения, пригодного для проживания, и установка инженерного оборудования, в том числе в целях поквартирного учета водопотребления, теплотребления, электропотребления и газопотребления [3].

В проведенной работе был сделан анализ развития регулирования правоотношений собственности на жилые помещения в историческом аспекте. Особенное внимание было уделено текущему состоянию жилищного законодательства, последним изменениям, касающимся реализации и защиты прав собственников жилья. Рассмотрены перспективы развития правоотношений, складывающихся в сфере жилья.

Право собственности на жилые помещения — одно из важнейших традиционных прав в странах с рыночной экономикой. Исходя из смысла главы 5 ЖК РФ, можно говорить о наличии таких ограниченных вещных прав

как: установленное в ст. 31 ЖК РФ права членов семьи, проживающих в жилом помещении вместе с собственником; предусмотренное ст. 34 ЖК РФ право на пользование жильем по договору пожизненного содержания с иждивением; право пользования жилищем по завещательному отказу [3].

Для жилых помещений как особых объектов права характерен и особый правовой режим: это объекты недвижимости, которые имеют строго определенное целевое предназначение. Из законодательных норм следует вывод относительно понятия жилых помещений, которое имеет несколько отличное содержание в разных нормативных актах. Однако правильно будет руководствоваться нормой ч. 2 ст. 15 ЖК РФ, которая понимает под жилым помещением изолированное помещение – недвижимый объект, пригодный для проживания в нем граждан [3].

Основные особенности содержания права собственности на жилое помещение выражаются в строгом целевом назначении жилого помещения, часто — в наличии обременения прав собственника помещения правами членов его семьи, а также в том, что собственнику помещения в многоквартирном доме принадлежит также доля в праве общей собственности на общедомовое имущество дома.

Список литературы:

- 1) Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. (в ред. От 30.12.2014 г.) // Российская газета. 1993.25 декабря.
- 2) Гражданский кодекс Российской Федерации: Часть первая – четвертая: [Принят Гос. Думой 23 апреля 1994 года, с изменениями и дополнениями по состоянию на 10 апреля 2009 г.] // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 22.
- 3) Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ // Собр. законодательства РФ. 03.01.2005. № 1 (Часть 1).
4. Указ Президента РФ «О мерах по обеспечению граждан Российской Федерации доступным и комфортным жильем и повышению качества

жилищно-коммунальных услуг» от 7 мая 2012 г. № 600 // Собрание законодательства РФ. — 2012. — № 19. — Ст. 2337.

5. Апелляционное определение Свердловского областного суда от 7 сентября 2016 г. по делу № 33-15251/2016 // Официальный сайт Свердловского областного суда. Режим доступа: https://oblsud--svd.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo.;

6. Постановление Тринадцатого арбитражного апелляционного суда от 16 декабря 2016 г. № 13АП-28679/2016 по делу № А56-23769/2013// Официальный сайт Тринадцатого арбитражного апелляционного суда. — Режим доступа: <http://13aas.arbitr.ru/>.

7. Д. А. Формакидов Жилищное право: учебник / Д. А. Формакидов. — М.: Проспект, 2017. — С. 34.

ЭТИКА В ФИЛОСОФИИ ИМПИРИЗМА

ETHICS IN THE PHILOSOPHY OF IMPERIALISM

УДК 171.0

Журавлева Алена Владимировна, кандидат философских наук

Доцент кафедры гражданского права и процесса

Автономная некоммерческая организация высшего образования

«Российский православный университет святого Иоанна Богослова»

Россия, г. Москва

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению основных положений этики империализма, как и вся философия и культура в целом, исходящая из отрицания религиозной этики Средневековья. Научный характер этики Нового времени развивался в различных направлениях и течениях философии и преимущественно выразил себя в скептицизме (Монтень, Бейль), рационализме (Декарт, Спиноза, Гоббс), и в эмпирической философии (Локк, Юм, Смит, Шефтсбери, Гельвеций). При всем различии подходов, общим

являются коренная переориентация ценностей с трансцендентных на эмпирические.

Annotation: *The article is devoted to the consideration of the main provisions of the ethics of empiricism, as well as the whole philosophy and culture in general, which proceeds from the denial of the religious ethics of the Middle Ages. The scientific character of Modern ethics developed in various directions and trends of philosophy and mainly expressed itself in skepticism (Montaigne, Bayle), rationalism (Descartes, Spinoza, Hobbes), and in empirical philosophy (Locke, Hume, Smith, Shaftesbury, Helvetius). With all the different approaches, the common thing is a radical reorientation of values from the transcendent to the empirical.*

Ключевые слова: *моральная философия, этика, естественный разум, религия, импиризм, механика, физика, добро, зло, общество.*

Keywords: *moral philosophy, ethics, natural reason, religion, empiricism, mechanics, physics, good, evil, society.*

Наиболее последовательно воплощает принципы научности в моральной философии английский философ Томас Гоббс (1588-1679). Он стремится создать такую философскую систему, которая была бы свободна от метафизических постулатов и строилась бы на естествознании и математике. Понимая философию как «естественный разум», Гоббс проводит радикальный водораздел между «правилами религии» и «правилами философии», полагая, что первые основываются на почитании Бога, а вторые на человеческих исследованиях.

Этот своеобразный принцип демаркации, послуживший становлению научной философии, Гоббс формулирует таким образом: «Философия исключает также учение об ангелах и о всех тех вещах, которые нельзя считать ни телами, ни свойствами тел, так как в них нет соединения или разделения, ни понятий большего и меньшего, т.е. по отношению к ним неприменимо научное рассуждение...

Она [философия] исключает всякое знание, имеющее своим источником божественное вдохновение, или откровение, потому что оно не приобретено нами при помощи разума, а мгновенно даровано нам божественной милостью (как бы некое сверхъестественное восприятие)» [1, с. 180].

Тем самым Гоббс дает ясное указание на область философского исследования – естественный мир, который также весьма успешно изучается наукой. Цель научного знания так высока, что совпадает с целью существования человеческого рода. Об этом Гоббс говорит в такой афористической форме: «Рассуждение есть шаг, рост знания – путь, а благоденствие человеческого рода – цель» [2, с. 111].

Выводы науки неоспоримы, так как основываются на правильном методе. Гоббс посвящает науке, научному знанию значительное место в своих сочинениях, определяя науку как «знание связей и зависимостей фактов» и как «общие и непреложные факты». К такому пониманию близко примыкает и философия, которая определяется Гоббсом как «познание, достигаемое посредством правильного рассуждения и объясняющее действие, или явления, из познанных нами причин, или производящих оснований, и, наоборот, возможные производящие основания – из известных нам действий» [2, с. 184].

Из этого определения видно, что философия – это рациональное познание причинно-следственных связей, иначе, строгая логическая наука, наряду с другими науками, между которыми Гоббс практически не делает никакого различия, когда говорит о благах, приносимых науками: «мы лучше всего пойдем, насколько велика польза философии, особенно физики и геометрии, если наглядно представим себе, как она может содействовать благу человеческого рода... Своими величайшими успехами человеческий род обязан технике, т. е. искусству измерять тела и их движения, приводить в движение тяжести, воздвигать строения, плавать по морям, производить орудия для всякого употребления, вычислять движения небесных тел, пути звезд, календарь и чертить карту земного шара. Какую огромную пользу извлекают люди из этих наук, легче понять, чем сказать» [3, с.112].

Видно, что Гоббс впечатлен успехами естественных наук, среди которых он особенно чтит и ценит геометрию. О ней он говорит, что «строго доказанной является большая часть положений о величине; наука о них называется геометрией». Сообразно принципам Евклидовой геометрии Гоббс стремится построить всю систему человеческих знаний, включая и социальную сферу, к которой относятся политики и этика. Об этом он говорит следующее: «метод доказательства *a priori* можно применить в политике и в этике, т.е. в науках о справедливости (*justum, aequum*) и несправедливости (*injustum, iniquum*), ибо мы сами создаем принципы, служащие нам масштабom для познания сущности того и другого, или, иначе говоря, причины справедливости, т.е. законы и соглашения» [2, с.130].

Вообще, естественнонаучная доминанта мышления Гоббса проявилась в отождествлении механистических законов физики и законов человеческого поведения, которые столь же строгие и необходимы как и законы тяготения. Естественные законы социального поведения могут быть адекватно постигнуты в контексте механистическо-атомистической концепции космоса, в которой строго логически соединены законы природы и общества. Все процессы можно объяснить механически. Гоббс предлагает следующую методологию изучения морали: «От физики необходимо перейти к философии морали, в которой рассматриваются душевные движения, как влечение, отвращение, любовь, благосклонность, надежда, страх, гнев, зависть и т.д., равно как и то, каковы их причины и к каким последствиям они приводят. Эти явления изучаются после физики, потому что из причины кроются в чувственном восприятии и воображении, а то и другое – предмет исследования физики» [3, с.116].

Поэтому все феномены морально-психического ряда являются механически детерминированы, а значит, могут быть научно исследованы, истолкованы и поняты. Именно так Гоббс исследует природу аффектов (или волнений души), которые на манер Декарта, объясняет механистически: «Аффекты коренятся в различных движениях крови и животных духов,

причем последние то различным образом растекаются, то текут обратно к своему источнику. Причинами этих движений являются образы блага и зла, вызываемые в нашей душе вещами» [3, с. 244].

Сами добро и зло Гоббс понимает релятивистски, как лишенные субстанции понятия и отношения, зависящие от человеческих субъективных пристрастий и предпочтений.

В контексте своей теории аффектов Гоббс исследует такие феномены как радость и ненависть, надежду и страх, гнев, страх, гордость и стыд, смех и плач, любовь, самооценка, милосердие, соперничество и зависть, удивление, всегда стремясь к математической точности и достоверности.

Вот например, такая дефиниция: «Надежду и страх называют волнениями в собственном смысле слова тогда, когда они вместе заполняют кратчайший промежуток времени; их называют просто надеждой или просто страхом лишь в зависимости от преобладающего аффекта» [3, с. 261].

Строгий научный анализ аффектов приводит Гоббса к широким выводам и обобщениям социального характера, благодаря которым его взгляды приобрели широкую известность. Это идеи о естественном праве, естественных законах, общественном договоре, которые повлияли в дальнейшем на становление социальной этики и позитивного права. Наибольшую известность получила концепция Гоббса «война всех против всех», которую он основал на этической максиме «человек человеку волк»), взятую из комедии древнеримского комедиографа Плавта. Эти идеи философ высказал в своем известном сочинении «Левиафан»: «пока люди живут без общей власти, держащей всех их в страхе, они находятся в том состоянии, которое называется войной, и именно в состоянии войны всех против всех» [2, с. 194].

Выход из этого состояния видится Гоббсу в том, что люди заключают общественный договор, который ограничивает своеволие отдельного индивида, и основывается на чувстве самосохранения.

Этика Гоббса настолько сильно укоренена в различных науках (механика, геометрия, физика, психология, политика), что представляет собой эталонный образец научной этики. Не иначе как наукой называет Гоббс моральную философию: «Ибо моральная философия есть не что иное, как наука о том, что такое добро и зло в поступках и в человеческом обществе... наука же о добродетели и пороке есть моральная философия, и поэтому истинное учение о естественных законах есть истинная моральная философия» [2, с. 262].

Эмпиризм английского философа Джона Локка (1632-1704) также вписывается в контекст научного понимания этики, поскольку его моральное учение носит прикладной к педагогике характер. Сама педагогика носит исключительно утилитаристский характер, так как является учением о добродетелях джентльмена, который расположен в большей степени думать о своей выгоде, избегать крайностей, стремиться к пользе в повседневной жизни. Этот моральный утилитаризм направлен исключительно на благо посторонней жизни, на благо этого мира. И этика джентльмена в большей мере способствует достижению этого.

Особое научное значение моральные воззрения Локка имеют в связи с его неприятием теории врожденных идей. «Нравственные сущности и понятия основываются на простых идеях, которые мы получаем от ощущения или рефлексии, и ограничиваются ими» [3, с.112] – утверждает Локк принципы своего морального эмпиризма. В другом месте Локк более определенно говорит о неврожденности нравственных принципов: «практические принципы имеют еще меньше права называться врожденными, а сомнение в том, что эти нравственные принципы запечатлены в душе от природы, еще сильнее сомнения относительно врожденности умозрительных принципов» [4, с. 164]

Это дает с одной стороны, необходимый духовный простор для творческого становления личности, с другой, и это самое важное для понимания сущности научного подхода к этике у Локка, то, что нравственные правила нуждаются в доказательстве, поскольку они не врожденные.

Доказательства как наиболее существенный критерий научности прямо переносятся Локком в этику, делая ее научной. Философ говорит: «не может быть предложено ни одно нравственное правило, для которого нельзя было бы с полным правом спрашивать основания».

Научность этике Локка придает еще и особо тщательная логико-лингвистическая работа относительно правильности употребления терминов, считая, что неверное употребление слов – причина серьезных заблуждений. Эта идея находит свое дальнейшее развитие в аналитической философии и метаэтике, которая следит, прежде всего, за логической правильностью моральных суждений.

Не врожденность нравственности требует также строгой методологии правильного научения истинным моральным представлениям, поскольку мораль для Локка – это твердо установленные и хорошо всем известные правила. Понятие нравственного добра или зла, считает философ, «есть сообразность или несообразность какого-нибудь действия с правилом или нормой». По сути дела, мораль – это моральные правила, отличающиеся удобством, практичностью, выгодой. И в этом плане мораль по Локку в большей степени должна ориентироваться на требования повседневной жизни, а не сообразовываться с истиной.

Нравственные отношения строятся на основании социального конформизма, так как, говорил Локк, «этот род отношений состоит в согласии или несогласии сознательных действий людей с правилами, к которым эти действия относятся и по которым судят о них» [8, с. 186].

Нравственные действия, считает Локк, заслуживают внимательного изучения, так как нет такой области знаний, в которой было бы столько неясности и путаницы.

Свое понимание добра и зла Локк связывает с критериями удовольствия или страдания, что дает однозначно-непротиворечивую дефиницию понятий нравственное добро и зло. Следующее определение демонстрирует это: «вещи бывают добром и злом только в отношении удовольствия и страдания. Добром

мы называем то, что способно вызвать или увеличить наше удовольствие либо уменьшить наше страдание или же обеспечить, либо сохранить нам обладание каким-нибудь другим благом или же отсутствие какого-нибудь зла. Злом, напротив, мы называем то, что способно причинить нам или увеличить какое-нибудь страдание, либо уменьшить какое-нибудь удовольствие, или же доставить нам какое-нибудь неудовольствие, либо лишить нас какого-нибудь блага» [5, с. 208]

Далее Локк дает такие же строгие дефиниции другим нравственным феноменам (любовь, ненависть, радость, печаль, надежда, страх, отчаяние, гнев, зависть, счастье, в основании которых лежит совершенно определенный критерий удовольствия (или неудовольствия). Показательно в этом плане определение счастья: «Счастье в своем полном объеме есть наивысшее удовольствие, к которому мы способны, а несчастье – наивысшее страдание» [3, с. 98].

Для того, чтобы было меньше заблуждений относительно того, чтобы люди правильно судили о «справедливости ли испорченности своих действий» Локк предлагает типологию нравственных правил или законов, среди которых выделяются законы божественные, законы гражданские, законы общественного мнения или доброго имени. Для того, чтобы приобрести это доброе имя есть философский закон как мерило добродетели и порока.

Этот мерило есть совершенно определенный критерий для определения добродетели и порока, который выглядит у Локка следующим образом: «мерилом того, что везде называется и считается добродетелью и пороком, являются те одобрения или нерасположение, восхваление или порицание, которые по скрытому и молчаливому согласию устанавливаются в различных человеческих обществах, племенах и компаниях и благодаря которым различные действия приобретают хорошую или дурную славу согласно суждениям, принципам или обычаям данной местности» [7, с. 196].

Мораль, таким образом, является регуляцией отношений внешних друг по отношению к другу индивидов, которые не связаны никакими более

глубокими духовными узами и руководствуются в своем поведении исключительно внешним критерием порицания или одобрения. При этом Локк апеллирует к Новому Завету как готовому абсолютному моральному кодексу, который нужно только соблюдать, но не разрабатывать и размышлять.

Для придания большей убедительности выгоды соблюдения общепринятых моральных норм и не комфортности их нарушения, Локк рекомендует применять систему наград и наказаний: «Нравственное добро и зло есть поэтому лишь согласие или несогласие наших сознательных действий с некоторым законом, ко которому, согласно воле и власти законодателя, нам делают добро или причиняют зло, причем эти добро и зло, удовольствие или страдание, которые по велению законодателя ожидают нас за соблюдение или нарушение закона, мы называем наградой и наказанием... Так как совершенно напрасно было бы думать об установлении правила для свободных действий человека, не присоединяя к нему каких-либо мер принуждения в виде добра или зла, чтобы определить волю человека, то мы должны всюду, где мы устанавливаем закон, присоединить к нему и какую-то награду или наказание» [5, с. 200].

Одобрение и порицание, награды и наказания, таким образом, являются нравственными критериями, исходящими из не абсолютности, не субстанциональности и релятивности морали. Внутренняя жизнь человека, с ее взлетами и падениями, с ее глубочайшими моральными конфликтами и нравственным трагизмом остается в этом случае совершенно непрозрачной и как бы не существующей.

Существует лишь внешний индивид с совершенно известным и заданным набором свойств, качеств и интересов, и задача в том, чтобы максимально полно реализовать эти внешние показатели. Но именно это является самым существенным моментом научной этики Локка, так как он основывается на знании блага, которое практическая педагогика может вполне успешно реализовать, воспитав добропорядочного джентльмена.

Для понимания становления научности характера этических воззрений весьма показательными являются философские искания и сомнения английского философа Дэвида Юма (1711-1776). Особенно примечателен его философский скепсис, явно свидетельствующий о недостаточности теоретической философии для полного познания человеческой природы.

Примечателен скепсис Юма, близко примыкающий к апофатике. После написания гносеологической части «Трактата о человеческой природе» (Часть первая «О познании») философ задает такие вопросы, близкие к реальному нравственному вопрошанию: «Где я и что я? Каким причинам я обязан своим существованием и к какому состоянию я возвращусь? Чьей милости должен я добиваться и чьего гнева страшиться? Какие существа окружают меня и на кого я оказываю хоть какое-нибудь влияние или кто хоть как-нибудь влияет на меня? Все эти вопросы приводят меня в полное замешательство, и мне чудится, что я нахожусь в самом отчаянном положении, окружен глубоким мраком и совершенно лишен употребления всех членов и способностей» [9, с. 211].

Сам философ называет это состояние «философской меланхолией», даже бредом, химерой, от которой исцеляет его сама природа и повседневная жизнь. Юм пишет: «Я обедаю, играю партию в трик-трак, разговариваю и смеюсь со своими друзьями; и, если бы, посвятив этим развлечениям часа три-четыре, я пожелал вернуться к вышеописанным умозрениям, они показались бы мне такими холодными, натянутыми и нелепыми, что я не смог бы заставить себя снова предаться им. Итак, мне ясно, что я абсолютно и необходимо вынужден жить, разговаривать и принимать участие в обыденных житейских делах наравне с другими людьми. Но, несмотря на то, что природная склонность, и вся деятельность моих жизненных духов и аффектов приводят меня к этой беспечной вере в общие принципы, признаваемые светом, я тем не менее ощущаю в себе такие следы своего прежнего настроения, что чувствую готовность бросить в огонь все свои книги и бумаги

и решаю никогда больше не жертвовать удовольствиями жизни ради рассуждений и философии» [9, с. 280].

Юм стремится отдаться во власть «беспечности и развлечений», стремится к приятному общению с людьми», к которым его толкает течение природы, чтобы «не терзать свою голову всякими тонкостями и мудрствованиями». Тем более, что нет возможности убедиться в «разумности этого мучительного труда», и нет твердой надежды достигнуть с его помощью «истины и достоверности». Это трата времени, говорит Юм, которая не может послужить на пользу человечеству или на пользу личным интересам. И лучше заниматься «естественным и приятным» и не давать себя завлечь в такие «мрачные пустыни», в которые может завести философия.

Однако, несмотря на вполне естественное для западноевропейского буржуазного философа желание устранить недоумение «проклятых вопросов», которые Юма как философа, бесспорно, посетили, устранить это метафизическое беспокойство апелляцией к природе и повседневной жизни не удастся, и недоумение и сомнение все же сохраняется, когда далее Юм говорит: «Меня беспокоит мысль о том, что я одобряю одно и осуждаю другое, называю одну вещь прекрасной, в другую – безобразной, сужу об истине и лжи, о разуме и безрассудстве, не зная, какими принципами при этом руководствуюсь. Меня тревожит состояние всего ученого мира, который так прискорбно невежественен во всех этих вопросах» [9, с. 320].

Именно после гносеологии Юм обращается к моральной философии, как возможности преодолеть те тупики и недоумения, в которые его привела чисто теоретическая философия. Однако, в этике он реально сталкивается с антиномиями высшего уровня, и уходит от них в повседневность. У Юма, можно сказать, есть элементы трагического вопрошания, то есть подлинной философии.

В целом моральная философия Давида Юма имеет серьезную научную основу. Это соответствует его основной задаче «ввести в науку о человеке эмпирический метод исследования», иными словами, сделать опыт и

наблюдения основой исследования. В полной мере этот эмпирический метод в философии нравов, то есть в этике Юма, в которой он стремится объяснить фактически существующие моральные оценки на базе эмпирических методов без умозрительных предпосылок.

Для различения добра и зла философ вводит понятие «перцепция», уподобляя, тем самым моральные восприятия физическими ощущениям. В «Трактате о человеческой природе» он говорит следующее: «порок и добродетель могут быть сравниваемы со звуками, цветами, теплом и холодом, которые, по мнению современных философов, являются не качествами объектов, но перцепциями нашего духа. И это открытие в этике, так же как соответствующее открытие в физике, должно считаться значительным шагом вперед в спекулятивных науках» [9, с. 360].

Эта аналогия физического и морального и придает нравственной теории существенную научность. Соответственно, этическая регуляция поведения имеет такой строгий и законодательный вид, какой имеют законы физики в мире естественнонаучном. Юм пишет: «Ничто не может быть реальнее, ничто не может более касаться нас, чем наши собственные чувствования удовольствия и неудовольствия, и если эти чувствования благоприятны добродетели и неблагоприятны пороку, то ничего большего не требуется для урегулирования нашего поведения, наших поступков» [9, с. 410].

Таким образом, не столько разум и чувство имеют значение в нравственности, сколько «нравственное ощущение» (*moral sentiment*). Добродетель и порок оказываются детерминированными чувственно-эмоциональными проявлениями: «Здесь мы не можем долго колебаться, но должны сразу признать впечатление, получаемое от добродетели, приятным, а то, которое вызывается пороком, неприятным. Убеждает нас в этом ежеминутный опыт» [9, с. 432].

Именно на этих чувствах (аффектах) приятности и неприятности и строятся все основные нравственные переживания, которых в сущности четыре: два положительных – гордость и любовь, и два отрицательных –

униженность и ненависть. В целом мораль как таковая вырастает из *симпатии*, поскольку от природы человеку свойственно симпатизировать другим людям, то есть делать переживания других людей своими собственными.

Симпатия, полагает Юм, является более сильным чувством, чем всеобщая любовь к человечеству, поскольку в человеческом духе нет аффекта любви к человечеству. «Правда, нет ни одного человека и даже вообще ни одного чувствующего существа, счастье или несчастье которого до некоторой степени не трогало бы нас, если оно рисуется перед нами живо и в ярких красках. Но это происходит исключительно от симпатии и не является доказательством существования всеобщей любви к человечеству» [1, с. 216].

На основании симпатии, благодаря которой происходит передача чувств одного человека к другому, становится возможной «интерсубъективность моральных ценностей». Этот принцип предполагает, что моральное суждение возникает лишь тогда, когда личностная и субъективная оценка (осуждение или одобрение) какого-либо феномена или поступка может притязать на общезначимость. Это возможно путем абстрагирования от частных интересов и пристрастий, имеющих место в обстоятельствах и выход на универсальный уровень восприятия и оценки.

Это достаточно важный принцип для становления общественной морали, так как он подразумевает общеобязательную шкалу социальных ценностей.

Задача этики сводится у Юма к эмпирическому анализу феноменов нравственных переживаний, которые в своей основе являются психологическими наблюдениями и описаниями фактов реальной жизни. Тем самым Юм, явился, по словам А. А. Гусейнова, «прародителем неопозитивистской этики», поскольку он первым установил различие между научными суждениями, описывающими факты, и моральными суждениями, выражающими должное. Этика, по сути дела становится у Юма психологией морали, которая не устанавливает общезначимые правила поведения, а

анализирует наличные эмоции и чувства. Направленность такой этики на этот мир совершенно очевидна [4, с. 300]

Известен так называемый «принцип Юма», указывающий на логическую невыводимость императивных суждений из суждений дескриптивных. Юм так говорит об этом: «Я заметил, что в каждой этической теории, с которой мне до сих пор приходилось встречаться, автор в течении некоторого времени рассуждает обычным способом, устанавливает существование бога или излагает свои наблюдения относительно дел человеческих; и вдруг я, к своему удивлению, нахожу, что вместо обычной связки, употребляемой в предложениях, а именно *есть* или *не есть*, не встречаю ни одного предложения, в котором не было бы в качестве связки *должно* или *не должно*. Подмена эта происходит незаметно, но тем не менее она в высшей степени важна» [9, с. 286].

Это действительно важнейший принцип, с одной стороны делающий этику ненаучной, если речь идет о должном, и научной (дескриптивной), если речь идет об описаниях наличных моральных фактов. Сфера научной этики, в таком случае оказывается чрезвычайно узкой, касающейся лишь реального состояния нравов и феноменов морального сознания, и совершенно не заботящейся о самом главном в морали – в размышлениях об истинной сущности идеалов, принципов, ценностей, которые выходят за пределы сущего. Тем самым этика превращается в эмпирическую науку, близко примыкающую к этнографии, культурной антропологии и проч.

Итак, рассмотрев некоторые наиболее важные философские построения Нового времени, можно сделать вывод о том, что в этот период формируется институт научной этики в своем чистом виде. Это соответствовало общей культурной ситуации этого периода, когда произошло становление классической науки, это не могло не отразиться и на характере этических учений. В качестве эпистемологической основы для научной этики были положены два по своей сути противоположных принципа – эмпиризм (Локк, Гоббс) и рационализм (Декарт, Спиноза). Это дало возможность научного

анализа аффектов, что заложило основу для дальнейших исследований в области психологии морали.

Литература

1. Виноградов Н.Д. Философия Давида Юма, ч. II. Этика Давида Юма в связи с важнейшими направлениями британской морали XVII–XVIII вв. М., 1911, -216 с.
2. Гоббс Т. Левиафан // Т. Гоббс. – Соч.: В 2 т. – М.: Мысль, 1991. Т. 2. -180 с.
3. Гоббс. Сочинения. В двух томах. /Гоббс, Том 2. -М.:Мысль, 1991, - 111 с.
4. Гусейнов А.А. Философия. Мораль. Политика / А.А. Гусейнов. – М. : Академкнига, 2002. – 300 с.
5. Джон Локк. Два трактата о правлении /Джон Локк. М.: Социум, - 2014. - 112 с.
6. Локк Дж. Опыт о человеческом разумении [IV, XXVIII, 2] // Указ. изд. Т. 2. М.: Мысль, 1985. –200 с.
7. Столяров А.А. Свобода воли как проблема европейского морального сознания: Очерки по истории: от Гомера до Лютера / А.А. Столяров. – М. : Греко- латинский кабинет Ю.А. Шичалина, 1999. – 196 с.
8. Локк Дж. Опыт о человеческом разумении [IV, XXVIII, 2] // Указ. изд. Т. 2. М.: Мысль, 1985. –186 с.
9. Юм. Д. Трактат о человеческой природе / Д. Юм. – М.: Канон, 1995. Книга третья. О морали. -286 с.

**ГЕНДЕРНЫЙ АНАЛИЗ В СОВРЕМЕННОМ ЛИТЕРАТУРОВЕДЕНИИ
(НА ПРИМЕРЕ РАССКАЗА «КРАСНЫЙ ЦВЕТOK» В.М. ГАРШИНА)**

GENDER ANALYSIS IN MODERN LITERARY STUDIES

(ON THE EXAMPLE OF THE STORY «RED FLOWER» BY V. M. GARSHIN)

УДК 002.304

*Завершинская Елена Александровна, кандидат филологических наук,
доцент кафедры филологии и методики обучения*

*Куйбышевский филиал ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный
педагогический университет*

Россия, г. Куйбышев

***Аннотация:** В статье рассматриваются возможности применения гендерного анализа в рамках современного литературоведения. Показано, что использование гендерного анализа дает дополнительные возможности для понимания художественного произведения. На примере гендерного анализа, примененного к рассказу «Красный цветок» В.М. Гаршина, показано как авторская картина мира углубляет первичное представление о рассказе.*

***Annotation:** The article examines the possibilities of applying gender analysis in the framework of modern literary studies. It is shown that the use of gender analysis provides additional opportunities for understanding a work of art. Using the example of gender analysis applied to the story "Red Flower" by V. M. Garshin, it is shown how the author's picture of the world deepens the primary idea of the story.*

***Ключевые слова:** гендерный анализ, авторская картина мира, маскулинность, феминность, «Красный цветок», В. Гаршин.*

***Keywords:** gender analysis, author's picture of the world, masculinity, femininity, «Red flower», V. Garshin.*

Популярным методом современного литературоведения становится гендерный анализ, предполагающий исследование текста с позиции социального пола автора или героя произведения.

Ключевыми понятиями в гендерном анализе являются понятия «гендерная картина мира», «феминность», «маскулинность». Внимание исследователя обращено на сознание автора, его специфику и мировоззрение героев в свете гендерных предпочтений. Помимо этого гендерный анализ фокусируется на различии признаков мужской и женской речи.

Так как представления о маскулинности и феминности создают определенный образ мышления, психологические особенности, то при гендерном анализе рассматривают:

- 1) личность автора и его картину мира;
- 2) содержание (тематику, проблематику, героев произведения, их поведение и особенности мировосприятия);
- 3) формальную организацию произведения (жанр, стиль).

В данной статье гендерный анализ используется применительно к произведению В.М. Гаршина «Красный цветок».

Рассказ был написан Всеволодом Гаршиным в 1883 г. в память об И.С. Тургеневе. Можно говорить об автопсихологичности данного текста, так как в нем раскрываются особенности мироощущения писателя. По свидетельствам современников известно, что В. Гаршин страдал биполярным депрессивным расстройством, которое представляло собой тяжелую психическую болезнь, характеризующуюся чередованием маниакальных и депрессивных фаз, которые перемежались периодами здоровья. Пик болезни пришёлся на 1880-е годы [4, с.114].

Когда в период болезни писатель пребывал на Сабуровой даче (ныне Харьковская областная клиническая психиатрическая больница №3), он написал одно из главных произведений – «Красный цветок».

Маскулинность текста начинается уже на внетекстовом уровне – автора произведения и его посвящения И.С. Тургеневу. Кроме того, в тексте нет ни

одного женского персонажа, что также является выражением маскулинного начала в произведении.

Если обратиться к личности самого автора, то можно заметить некоторые черты, свидетельствующие о феминном начале: повышенная эмоциональность, чувствительность. Причины этого обнаруживаются в детстве писателя. Так, уже в возрасте 4-8 лет Гаршин пережил много психоэмоциональных потрясений, расставание с родителями, постоянные переезды.

Мальчик с детства рос впечатлительным и чутким ребенком. Он писал: «Пятый год моей жизни был очень бурный <...>; некоторые сцены оставили во мне неизгладимое воспоминание и, быть может, следы на характере» [6, с.278].

«Детство – пора радостей. Детские радости плохо запоминаются. Они естественны. Они сливаются в памяти в одно неясное волнующее ощущение «счастливой, невозвратимой поры». Тем глубже врезается в память детское горе. Это следы на камне – следы навсегда» [6, с.278].

«Преобладающее на моей физиономии печальное выражение, вероятно, получило свое начало в эту эпоху» [3, с.4].

Развод родителей и их семейная драма тяжело отразилась на нем. В 1864 г. В. Гаршина отдали учиться в гимназию, в которой он провел десять лет вместо семи. В конце учебы у юноши начали проявляться первые признаки психической болезни: его разум был занят борьбой с всемирным злом.

В 1874 году шла бурная деятельность революционного народничества. В. Гаршин тогда начинает понимать, что реформа 1861 г. об отмене крепостного права – ложь, потому что положение дел остается прежним, а крестьяне умирают от голода. Писатель всегда был заинтересован жизнью и судьбой своей страны и своего народа.

«С меня довольно песен!

Противны мне их звуки. Мечь велит

Перо сложить и взять кинжал убийцы» – пишет он своей знакомой Р.В. Александровой в письме от 19.12.1876 г. [3, с.6]. Когда в 1877 г. началась война, он хотел взять разрешение на выезд в Сербию, но получил отказ и записался в армию добровольцем. Заинтересованность В. Гаршина вопросами политики, мироустройства, войны как выражение активной общественной позиции являются проявлением маскулинного начала.

Таким образом, в личности самого автора мы встречаем проявление и маскулинного и феминного начал, что может свидетельствовать о внутреннем конфликте.

Рассмотрим черты *творческого метода* В. Гаршина. Основные характеристики его метода: философические размышления, лиризм, обращение к внутреннему миру человека, преобладание чувств и переживаний над логикой, связь индивидуального с общечеловеческим. Эти черты в совокупности означают, что в его творческом методе связано феминное (внутренний мир, чувства, индивидуальное) с маскулинным (философские размышления, общечеловеческое). Мы видим, что в творческом методе отражаются противоречия внутреннего мира автора.

Перейдем к рассмотрению текстового уровня рассказа «Красный цветок». В нем В. Гаршин рассматривает тему сумасшествия. Сумасшествие как способность видеть зло всего мира, как желание избавить мир от бед и страданий. Главным героем произведения является мужчина, которого поместили в психиатрическую больницу. Здесь сумасшедший человек представляется нам героем, который борется с мировым злом за всеобщее счастье людей. Несмотря на свое тяжелое состояние, он не сдается и идет к своей цели до конца. В этой же силе и напористости проявляется его маскулинное начало.

Социальная тема сумасшествия соединяется с онтологической темой борьбы добра со злом. Главного героя рассказа можно сравнить с героями мифов. Например, с Гераклом, убившим немейского льва, проявив силу,

ловкость, сообразительность, лернейскую гидру, проявив выносливость, логику, эриманфского вепря, проявив смелость и храбрость.

Так и герой произведения В. Гаршина ради спасения человечества, по его мнению, срывает и убивает красный цветок. «В этот яркий красный цветок собралось все зло мира. Он знал, что из мака делается опиум; может быть, эта мысль, разрастаясь и принимая чудовищные формы, заставила его создать страшный фантастический призрак. Цветок в его глазах осуществлял собою все зло; он впитал в себя всю невинно пролитую кровь (оттого он и был так красен), все слезы, всю желчь человечества» – пишет В. Гаршин [3, с.181]. Красный цветок – символ зла, жестокости, войны.

В своем противостоянии злу герой был одинок («Я послал бы вас, но это могу сделать только один я. Вы умерли бы от одного прикосновения») [3, с.184]. Никто не понимает главного героя, он остался один на один с проблемой, которая, по его мнению, является общечеловеческой, его цель – спасти людей от всемирного зла, воплощенного в красном цветке. Чувства одиночества и жертвенности, больше присущие феминному началу, соединяются с храбростью, силой, смелостью, которые проявляются в желании спасти мир от зла (<...> противоположность богу, Ариман, принявший скромный и невинный вид <...>. Но этого мало, – нужно было не дать ему при издыхании излить все свое зло в мир. <...>. Его зло перейдет в его грудь, его душу, и там будет побеждено или победит – тогда сам он погибнет, умрет, но умрет как честный боец и как первый боец человечества, потому что до сих пор никто не осмеливался бороться разом со всего злого мира») [3, с.181-182]. Даже на лексическом уровне в характеристике героя соединяются «скромный и невинный вид» – феминное, и дважды повторенное «боец» – маскулинное. Феминное традиционно выступает противником всего, что связано с войной, это также есть в герое рассказа.

Таким образом, и на этом уровне гендерного анализа произведения маскулинное соединяется с феминным.

Важное значение в гендерном анализе художественного текста приобретает обращение к речи и поведению героев.

Рассмотрим речь главного героя. Первая реплика из уст мужчины: «Именем его императорского величества, государя императора Петра Первого, объявляю ревизию сему сумасшедшему дому! Эти слова были сказаны громким, резким, звенящим голосом» [3, с.170]. В данном случае в его словах мы можем обнаружить такие общие характеристики маскулинной речи, как склонность к конфликту, громкость, резкость. На грамматическом уровне видна тенденция к точности названий, слов, что относится к признаку мужской речи.

Почему главный герой упоминает имя Петра Великого? Русскому императору был воздвигнут памятник «Медный всадник», где царь сидит на коне, а под копытами коня находится змея. Петр в данном случае – добро, праведность, а змея – зло, коварство, корысть. Главный герой, на наш взгляд, объявляет ревизию всему миру, где накопилось много зла и тревоги. И здесь опять проводится параллель: Петр I как борец со злом, император, который старался развивать свою страну, и сумасшедший мужчина как борец против зла, что накопилась в мире, как защитник своего народа и всего человечества. Это проявления маскулинного начала. Дважды на небольшом отрезке текста появляется слово «боец», обращенное героем к самому себе. Это явный признак маскулинности. Получается, что герой выступает против войны, но берет на себя роль воина. Это противоречие, выросшее из конфликта маскулинного и феминного.

Речь главного героя очень насыщена эмоциональными фразами. «Что вы так пристально смотрите на меня? Вы не прочтете того, что у меня в душе, – продолжал больной, – а я ясно читаю в вашей! Зачем вы делаете зло? Зачем вы собрали эту толпу несчастных и держите ее здесь? Мне все равно: я все понимаю и спокоен; но они? К чему эти мученья? Человеку, который достиг того, что в душе его есть великая мысль, общая мысль, ему все равно, где жить, что чувствовать. Даже жить и не жить... Ведь так?» [3, с.174] Обилие

риторических вопросов, многоточие выражают экспрессивность речи говорящего.

В новелле много монологов, эмоциональных рассуждений главного героя, большое количество восклицательных и вопросительных предложений, что в гендерной картине мира является признаком феминного начала. Также в речи больного часто употребляются простые предложения: «Они не видели его. Я увидел. Могу ли я оставить его жить? Лучше смерть» [3, с.182]. Простые предложения – признак женской речи, а четкость, логичность, строгость – это маскулинное начало. Однако таких предложений немного.

Таким образом, можно сделать вывод, что речь главного больше близка к женской речи. В речи много эмоций, чувств, аффектов, переживаний, несвязности.

Рассмотрим остальных героев этого произведения и проанализируем речь и внешность доктора психиатрической больницы. Внешность доктора описана так: «Его красивое холеное лицо с превосходно расчесанной золотистой бородой и спокойными голубыми глазами, смотревшими сквозь золотые очки, было неподвижно и непроницаемо» [3, с.174]. Это описание говорит о том, что доктор – типичное выражение маскулинности, он спокоен, сдержан, властен.

Перейдем к анализу диалога главного героя и психиатра. Главный герой понимает, что он находится в больнице, но ему все равно, он считает, что живет во всех веках, без времени и пространства.

«Может быть, – отвечал доктор <...>. «Вы сказали, – перебил его доктор, – что вы живете вне времени и пространства. Однако нельзя не согласиться, что мы с вами в этой комнате и что теперь, – доктор вынул часы, – половина одиннадцатого, 6-го мая 18** года. Что вы думаете об этом?» [3, с.174] В речи доктора на лексико-грамматическом уровне видна точность названий, использованы стилистически сниженные средства, нейтральная лексика. На синтаксическом уровне можно проследить за тем, что доктор

выражает свою мысль точно и ясно, эмоциональное состояние доктора стабильно, в основном используются сложноподчиненные предложения.

«Доктор усмехнулся». «Редкая логика, – сказал он, вставая. – Пожалуй, вы правы. До свидания. Не хотите ли вы сигарку?» [3, с.175] Здесь, если рассматривать общую характеристику речи доктора, можно заметить, что он, придя с добром и сочувствием, все равно ощущает свою власть над больными, усмехается, его речевое поведение неопределенно, он демонстрирует своей одеждой, своими словами статусное неравенство. Это проявление силы, логики, рациональности, взрослой позиции – проявления маскулинности.

При анализе жанровой формы мы не отмечаем доминирования феминного или маскулинного начал. Жанр произведения – рассказ, этот жанр не относится к какому-либо из гендерных стереотипов, рассказ предназначен для широкой аудитории: для детей, женщин и мужчин.

Исходя из вышесказанного, можно отметить, что в рассказе В. Гаршина при гендерном анализе наблюдается смешение феминного и маскулинного начал на уровне личности автора, содержания рассказа, анализа характеров и речи героев, формы, творческого метода. Можно сказать, что в самом авторе соединяется феминное и маскулинное начала, так и в его главном герое проявляются эти же начала – чувствительность, эмоциональность и героизм, смелость, храбрость, борьба со злом. Тематика и проблематика рассказа также сочетают в себе феминность и маскулинность: тема сумасшествия, одиночества, непонимания гармонично соединены с темой борьбы за всеобщее счастье. Личный опыт самого автора заметно отразился на его рассказе, героях, событиях. Рассказ автопсихологичен, он впитал в себя много переживаний, чувств, намерений самого В. Гаршина.

Литература

1. Биография Всеволода Гаршина [Электронный ресурс]. URL: <https://md-eksperiment.org/post/20191202-biografiya-vsevoloda-garshina> (дата обращения: 15.06.2021)

2. Боева, Г.Н. Знакомый и незнакомый В. Гаршин // Филологические записки. Вып. 20. Воронеж: Воронежский университет, 2003. С. 266-270.
3. Гаршин В.М. Рассказы. М: Детская литература, 1977. 223 с.
4. Гиндин В.П. Психопатология в русской литературе. М.: ПЭР СЭ, 2012. 224 с.
5. Кривонос, В.Ш., Сергеева, Л.М. «Красный цветок» Гаршина и романтическая // Традиции в контексте русской культуры. Череповец: Издательство Череповецкого государственного пед. ин-та им. А.В. Луначарского, 1995. С. 106-108.
6. Порудоминский В.И. Гаршин. М.: Мол. гвардия, 1962. 304 с.

**ЖУРНАЛИСТИКА ДЛИННЫХ ФОРМ В СТУДЕНЧЕСКИХ МЕДИА
НА ПРИМЕРЕ ИНТЕРНЕТ-ЖУРНАЛА «The ШАТТЛ»
JOURNALISM OF LONG FORMS IN STUDENT MEDIA ON THE EXA
MPLE OF THE ONLINE MAGAZINE "THE SHUTTLE"**

УДК 070

Зубко Марина Леонидовна

студент Департамента коммуникаций и медиа

Дальневосточный федеральный университет

Россия, г. Владивосток

Научный руководитель: Васильева Людмила Алексеевна

доктор филологических наук, профессор

Дальневосточный федеральный университет

Россия, г. Владивосток

Аннотация: В работе представлено исследование российской журналистики длинных форм, ее развития и возвращающейся к ней популярности. Рассмотрен феномен студенческих медиа на примере интернет-журнала, выпускаемого студентами Дальневосточного федерального университета. Автором был проведен контент-анализ издания,

выявлены жанровое и тематическое разнообразие создаваемых молодежью текстов, выделены ключевые характеристики длинных текстов, размещенных на странице студенческого СМИ. Рассмотрены особенности использования формата мультимедийный лонгрид в молодежном интернет-журнале. Автором сделаны выводы о развитии «длинных историй» в анализируемом издании.

Annotation: *The work presents a study of Russian journalism of long forms, its development and its returning popularity. The phenomenon of student media is considered on the example of an online published by students of the Far Eastern Federal University. The author conducted a content analysis of the publication? Revealed the genre and thematic variety of texts created by young people, highlight the key characteristics of long texts posted on the student media pages. The features of the use of multimedia longread format in the youth internet magazine are considered. The features of the use of multimedia longread format in the youth internet magazine are considered.*

Ключевые слова: журналистика длинных форм, студенческие СМИ, контент-анализ, мультимедийный лонгрид, конвергенция, параллакс-эффект, клиповое мышление, аудиовизуальные компоненты.

Key words: *long form journalism, student media, multimedia longread, content analysis, convergence, parallax effect, clip thinking, audiovisual components.*

В настоящее время журналистика существует в условиях конвергенции. По определению К. Блудовой-Гой это процесс, при котором редакция производит новости одновременно для всех видов СМИ, входящих в состав крупного медиахолдинга [2, с. 186]. Такое развитие массмедиа привело к миниатюризации или «твиттеризации» журналистских текстов [1, 180], а также к развитию у читателей «клипового мышления» [8]. Аудитория начала читать тексты, «помещающиеся на экран смартфона» и не отличающиеся большим объемом» [6].

Исследование основывается на работах С. Э. Лебедевой, А. А. Галустяна, Д. Ю. Кульчицкой, М. М. Лукиной, М. Н. Булаевой и других. Опираясь на их выводы, проведенный контент-анализ и практику написания текстов, автор вводит в научный оборот данные о перспективах и популярности формата «длинных историй» в студенческих интернет-СМИ.

В своей работе мы опираемся на определение термина «журналистика длинных форм», сформулированное А. А. Галустяном: «Контент <...> противостоит миниатюризации медиа сообщений и направлен на медленное, вдумчивое чтение и просмотр» [1, с. 181]. Именно с доверием аудитории к длинным аналитическим статьям М. Миронова в своей работе связывает готовность людей читать длинные истории или лонгриды [7, 107].

В 2014 году в газете «Коммерсантъ» появился проект «Земля отчуждения», состоящий из нескольких частей и включающий в себя различные аудиовизуальные компоненты (фото, видео, инфографика). После этого все чаще российские СМИ начинают в своей работе использовать формат мультимедийного лонгрида (от англ. long read – «длинное чтение»).

М. Н. Булаева так определяет понятие «мультимедийный лонгрид»: «особый формат передачи информации в интернете, основой которого является журналистский текст, создающийся на отдельной странице; отличающийся большим объемом и продолжительностью материала во времени; сочетающий в себе все многообразие аудиовизуальных, графических средств; основанный на мультимедийном интерактивном нарративе» [3]. А. В. Колесниченко в одной из своих работ отмечает, что текст считается длинным начиная с 1,5–2 тысяч слов, то есть примерно 10 тысяч знаков с пробелами [4].

Стараются не отставать от своих старших коллег и молодежные журналы. Исследуемый нами журнал «The Шаттл» — это молодое студенческое СМИ, созданное в Дальневосточном федеральном университете в 2018 году. В качестве электронной платформы СМИ выбрало сайт, на котором публикуются все материалы журнала. Также они дублируются на

страницу сообщества в социальной сети Вконтакте (2158 подписчиков), а в качестве анонсов в Instagram (829 подписчиков).

Недостаток журналистского опыта команда журнала компенсирует визуалом (качественные фото и рисованные обложки). Стоит упомянуть об особенностях верстки сайта журнала. Когда у СМИ выходит новая публикация, фон стартовой страницы сайта заменяет обложка свежего материала со ссылкой на него. Это пример использования так называемого параллакс-эффекта [1, с.181].

На момент исследования журналом было выпущено 144 материала. Контент в The Шаттл делится на рубрики: новости, люди, тренды, сообщества (рис. 1).

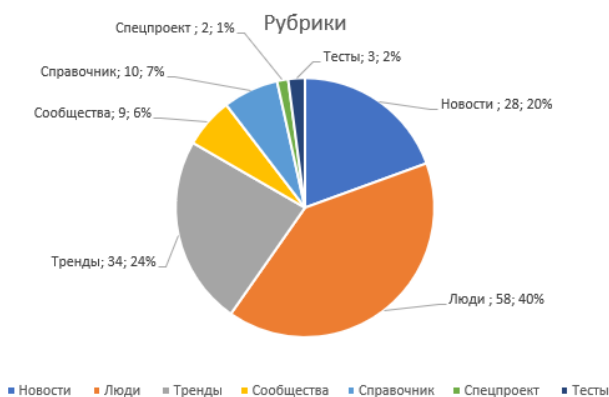


Рисунок 1. Рубрикатор журнала The Шаттл

Наибольшее количество материалов размещено в разделе «Люди». Это истории студентов, мероприятия, организуемые в ДВФУ, новые проекты, истории о студенческих организациях и др.

В процессе анализа нами также были выделены следующие тематические категории материалов: студенческая жизнь, студенческие организации, личности и учебная деятельность (рис. 2).



Рисунок 2. Тематические блоки в журнале

Тематический анализ текстов позволяет говорить о том, что редакция старается охватить своими материалами как можно больше аспектов жизни студентов ДВФУ. Журналисты проводят исследования и создают обзоры на новые приложения для учебы, находят необычных молодых людей, достигших совершенства в своем увлечении, создают инструкции, чтобы ответы на большинство вопросов студенты могли найти на страницах СМИ.

Особую роль в успешности материала у аудитории играет выбор автором жанра. Интернет-журнал The Шаттл использует как традиционные информационные жанры, например заметку, новость и репортаж, так и современные формы, появившиеся благодаря выходу СМИ в онлайн.



Рисунок 3. Жанровое разнообразие публикаций

Чаще всего авторы пишут материалы в информационных жанрах, среди которых заметки, новости, интервью. Отдельного внимания к себе требуют публицистические жанры – очерк и история. Обе этих формы предполагают глубокое погружение в тему и довольно большой объем.

В ходе проведенного контент-анализа нами были выявлены 19 материалов (13% от общего массива выпущенных текстов), подходящих под определение мультимедийного лонгрида. Каждая из этих публикаций соответствовала следующим критериям: объемный текст (1,5–2 тыс. слов), наличие сюжета и аудиовизуальных компонентов.

В процессе анализа не удалось выявить определенного расписания выхода подобных материалов. За один месяц может появиться сразу несколько публикаций, после чего наступает длительный перерыв. Такие перерывы между публикациями объясняются отсутствием у студентов необходимого времени для проработки тем, каникулярными перерывами в работе издания и наступившей в 2020 году пандемией, из-за которой Шаттлу пришлось перестраиваться на новый формат работы.

Лонгриды, опубликованные в Шаттле, охватывают все заявленные выше темы. Но в отношении жанрового разнообразия сложилась иная картина. Так как чаще всего «длинная история» не зависит от инфоповода, для ее написания не характерно использование новостных жанров. Это подтверждают полученные нами результаты распределения лонгридов по жанровым категориям:

- Интервью –7 публикаций;
- История – 7 публикаций;
- Очерк – 1 публикация;
- Инструкция – 1 публикация;
- Обзор – 1 публикация;
- Вопрос-ответ – 1 публикация;
- Опрос – 1 публикация.

Вполне логичным является присутствие в списке материалов в жанре «история» и «очерк». Ярким примером мультимедийной истории может служить материал «Press F to pay respect» [5], выпущенный 9 апреля 2019 года.

В публикации используются как прямая речь, так и авторские рассуждения, присутствуют небольшие комментарии участников так

называемой «президентской гонки». Объем материала – 12 318 знаков, это 1 730 слов. Особого внимания заслуживает аудиовизуальный комплекс: в тексте присутствуют фотографии, видео, таблицы, инфографики и картинки.

Собранные данные позволяют нам проанализировать количество используемых аудиовизуальных компонентов в лонгридах. Всего в 19 материалах было использовано 176 мультимедийных элементов (рис. 4):

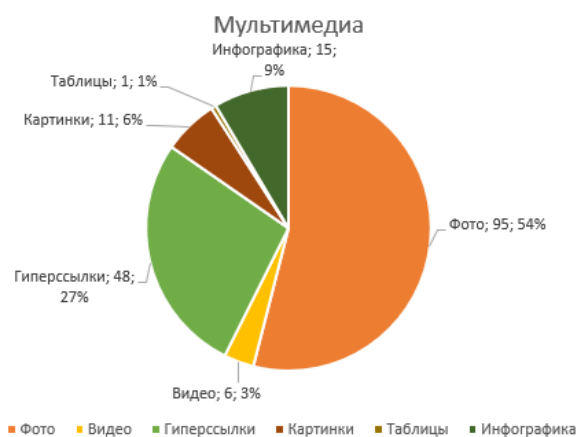


Рисунок 4. Частота использования мультимедийных элементов

Фотографии присутствуют в каждом объемном материале журнала. Без них длинный текст будет казаться сухим и плохо восприниматься аудиторией. Гиперссылки являются одним из характерных признаков электронных СМИ. Шаттл часто использует возможности перехода с одного сайта на другой, а в упомянутом нами обзоре вся навигация и сосредоточена на работе с онлайн-картами.

Такое распределение аудиовизуальных компонентов внутри «длинных историй» в студенческом СМИ объясняется несколькими причинами. Первая из них – недостаток опыта и ресурсов. Хотя все современные издания стремятся работать по типу конвергентной редакции, студентам довольно сложно создавать контент сразу в нескольких форматах.

Практически все проанализированные здесь «длинные истории» статичны. Редакция редко использует видеоматериалы или звуковые дорожки по причинам отсутствия профессиональных кадров.

Язык всех материалов достаточно прост для понимания, но в отдельных случаях может вызвать трудности у аудитории, далекой от студенческого

сообщества ДВФУ. В текстах встречаются аббревиатуры и сокращения, связанные с жизнью университета, которые могут быть не понятны студентам других вузов.

Заключение. На основе проведенного анализа мы можем сказать, что студенческое СМИ старается использовать формат мультимедийного лонгрида при формировании собственного контента, однако выходящие в Шаттле «длинные истории» чаще всего являются статичными. В них не хватает графики и видеоматериалов, довольно часто в публикации присутствуют только фотографии. Журналистика длинных форм является перспективной областью развития студенческих медиа, а студенты не боятся пробовать новые и довольно сложные для воплощения форматы.

Литература:

1. Амзин, А. и др. Как новые медиа изменили журналистику/ А. Амзин, А. Галустян, Д. Кульчицкая. – Екатеринбург: Гуманитарный университет, - 2016. – 304 с.
2. Блудова – Гой, К. Конвергенция и СМИ: осмысление подходов к пониманию /К. Блудова-Гой// Журналистика XXI века: традиции и вызовы нового времени»: сб. статей. – Минск. - 2016. С. 184-187.
3. Булаева М. Н. Мультимедийный лонгрид как новый журналистский формат / М. Н. Булаева // Журналистский ежегодник. – 2018. – № 4. – С. 121–123.
4. Колесниченко, А. В. Длинные тексты (лонгриды) в современной российской прессе [Электронный ресурс] // Медиаскоп. Вып. №1. 2015. URL: <http://www.mediascope.ru/1691> (дата обращения: 10.02.2021).
5. Козило, Е. Press F to pay respect [Электронный ресурс] // The Шаттл: интернет-журнал. URL: <https://theshuttle.ru/press-f-to-pay-respect/> (дата обращения: 20. 04. 2021).
6. Лебедева, С. Э., Кутузова, У. А. Специфика новых мультимедийных форматов современных СМИ/ С. Э. Лебедева, У. А. Кутузова//Сборник

избранных статей по материалам науч. Конф. ГНИИ «Нацразвитие». – СПб, - 2019, - С. 40–48.

7. Миронова, М. А. Лонгрид как новый формат мультимедиа в российских и зарубежных онлайн-медиа / М. А. Миронова // Научные ведомости БелГУ. Сер. Гуманитарные науки. – 2017. – №28(277). – С. 106–112.

8. Семеновских, Т. В. Феномен «клипового мышления» в образовательной вузовской среде / Т. В. Семеновских// «Науковедение»: интернет-журнал. – 2014. - №5. – С. 1–10.

**ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО
ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**
PROBLEMS OF THE ORGANIZATION OF STATE FINANCIAL
CONTROL IN THE RUSSIAN FEDERATION

УДК 336.148

Игнатьева Ирина Валентиновна, кандидат экономических наук, доцент
Восточно-Сибирский филиал Российского государственного университета
правосудия

Россия, г. Иркутск

Кирина Анастасия Вячеславовна

Студент 3 курс, факультет «Подготовки специалистов для судебной
системы» Восточно-Сибирский филиал Российского государственного
университета правосудия

Россия, г. Иркутск

Цыбикдоржиев Бату Доржиевич

студент 3 курс, факультет «Подготовки специалистов для судебной
системы» Восточно-Сибирский филиал Российского государственного
университета правосудия

Россия, г. Иркутск

Аннотация. В данной статье анализируется финансовый контроль в Российской Федерации. Особое внимание уделяется проблемам и перспективам совершенствования финансового контроля. А также рассматриваются основные проблемы, связанные с нормативно-правовой базой, регулирующие обеспечение финансового контроля и недостатки работы органов осуществляющих данную деятельность. В статье предлагается комплекс мер, который позволит повысить эффективность организации финансового контроля в Российской Федерации и улучшит работу данной отрасли.

Annotation: *The article is dedicated to financial control in the Russian Federation. Particular attention is paid to the problems and prospects of improving financial control. It also examines the main problems associated with the regulatory framework governing the provision of financial control and shortcomings in the work of the bodies carrying out this activity. The article proposes a set of measures that will improve the efficiency of the organization of financial control in the Russian Federation and improve the work of this industry.*

Ключевые слова: *финансы, правовое регулирование финансов, финансовая деятельность, финансовый контроль, государственный финансовый контроль.*

Keywords: *finance, legal regulation of finance, financial activities, financial control, state financial control.*

Проблемы правового регулирования такого динамично развивающегося института финансового права, как финансовый контроль, являются результатом многих факторов политического и экономического развития государства. Система делится на службы, ведомства и органы, на которые возложены определенные контрольные функции, но они действуют не согласованно, не взаимодействуя друг с другом. Контрольную деятельность этих органов регулируют около 260 законов, постановлений, указов. Такое количество нормативных правовых актов в этой области дезорганизует систему финансового контроля, нежели определяет порядок работы. Многочисленные правовые акты повторяют друг друга, полномочия одного органа зачастую дублируются полномочиями другого (например, на федеральном и региональном уровнях). Результатом является отсутствие скоординированных действий органов финансового контроля. Такое положение в системе финансового контроля сигнализирует о несформированности данной системы, отсутствии ее целостности.

"В результате реформ, разрушив вертикали тоталитарного контроля, Россия оказалась в ситуации, когда нет адекватной общегосударственной

контрольной системы, ориентированной на новые демократические задачи. Следует признать, что существующая в стране система финансового контроля в полной мере не выполняет своего назначения и нуждается в серьезной доработке. Примеров нецелевого использования и невозврата государственных средств, нерационального управления ими, иных финансово-хозяйственных нарушений множество. Факты таких нарушений приводятся в опубликованных в печати отчетах контрольных органов [1, с. 115].

В России сегодня отсутствует не только единая система финансового контроля, но и единая концепция ее формирования. Формирование органов государственного и негосударственного финансового контроля в Российской Федерации все еще продолжается. Свою специфику на этот процесс накладывает пока еще становление рыночной экономики. Можно констатировать, что работа по формированию всей системы финансового контроля в целом и контрольных органов в частности, проводимая в стране, пока недостаточно эффективна. Неэффективность этой работы можно связать с отсутствием образцов, которые могли бы служить ориентиром в формировании контрольной системы. При этом работу по совершенствованию организации финансового контроля необходимо начинать с выявления существующих проблем, ограничивающих достижение поставленных задач, а также факторов, вызывающих эти проблемы.

Тем или иным проблемам организации финансового контроля в Российской Федерации уделялось внимание в научной литературе. Базируясь на выделенных различными авторами проблемах организации финансового контроля в Российской Федерации, можно определить две большие группы этих проблем.

Во-первых, это проблемы, связанные со слабой нормативно-правовой базой, регламентирующей осуществление финансового контроля в Российской Федерации. Эту группу составляют такие правовые упущения, как:

- отсутствие четкой законодательной определенности полномочий контрольных органов;
- смешение контрольных функций органов, пересечение их сфер деятельности;
- неопределенность круга объектов финансового контроля; отсутствие алгоритма и порядка реагирования на выявленные нарушения как органов, так и объектов контроля [2, с. 22].

Так, в Конституции РФ лишь затронут вопрос о финансовом контроле и контрольных органах. В статье Бюджетного кодекса РФ "Понятия и термины, применяемые в настоящем кодексе" отсутствует термин "финансовый контроль". Кроме того, в Бюджетном кодексе отсутствует полный перечень органов, наделенных полномочиями финансового контроля (в качестве контрольного органа упомянута лишь Счетная палата РФ).

Вторую группу составляют проблемы, связанные с недостатками работы органов финансового контроля. К этой группе относятся такие проблемы, как: недостаточность и неправомерность мер по исполнению доходной части бюджета; невыполнение требований соответствующих нормативных актов; отсутствие должного контроля за эффективным расходованием государственных финансовых средств, в том числе иностранных займов, полученных под гарантии Правительства РФ; функциональная разобщенность органов финансового контроля и некоторые другие проблемы.

Негативные моменты существующей системы финансового контроля требуют создания соответствующей системы государственного финансового контроля, основанной на создании надежной правовой базы реформирования существующей структуры и реорганизации методов действия. Такой адекватной системы финансового контроля требуют сложившиеся в стране и в мире социально-политические и хозяйственные условия, постоянно расширяющиеся сферы деятельности хозяйствующих субъектов, а также нарастание информационных потоков и тенденция к преобразованиям субъектов хозяйствования.

Таким образом, для выведения российского государственного финансового контроля на уровень развитых государств, где финансовый контроль действительно эффективен, необходимы существенные преобразования в системе финансового контроля.

Итак, для формирования развитой системы финансового контроля следует предпринять ряд важных шагов:

- сформировать системную и завершенную нормативно-правовую базу, подвергнув систему финансового контроля четкой стандартизации;
- провести реформу в организационных структурах финансового контроля;
- сформировать новую систему процедур контроля (методическую базу);
- организовать соответствующую информационно-коммуникационную инфраструктуру.

"Законодательная база государственного финансового контроля включает в себя соответствующие нормативно-правовые акты, регламентирующие работу органов финансового контроля" [3, с. 211]. Однако данные акты, имеющие в большинстве своем локальный характер, лишь обеспечивают возможность создания некоей объединенной правовой базы, справедливой для всей системы государственного финансового контроля и способной обеспечить ее дальнейшее реформирование и развитие. Логичнее и последовательнее было бы разработать единый и общий для всей системы финансового контроля нормативно-правовой документ, отталкиваясь от которого возможно дальнейшее создание отдельных контрольных актов. При этом изменению подвергнутся существующие структуры и органы финансового контроля, а также будут созданы дополнительные органы. Проблему отсутствия единой законодательной базы можно решить с помощью федерального закона о финансовом контроле. В законе обязательно должны быть предусмотрены и четко определены: понятие финансового контроля; единые принципы финансового контроля; перечень органов финансового контроля, их функции, сфера деятельности и порядок взаимодействия;

классификация нарушений и недостатков, выявляемых финансовым контролем; порядок принятия контрольных мер и санкций по выявленным нарушениям.

Поскольку основные контрольные функции в области финансового контроля возложены на структурные подразделения Министерства финансов, необходимо четкое законодательное закрепление компетенции каждого из них. Помимо разделения полномочий этих подразделений, необходимо четко определить порядок их взаимодействия. Эффективный контроль возможен только при взаимодействии всех видов финансового контроля - парламентского, административного. Регулирующим нормативным правовым актом в этом случае может стать специальный указ, устанавливающий порядок взаимодействия органов государственного и негосударственного контроля.

Необходимо упорядочить систему органов государственного финансового контроля исполнительной власти, разграничить функции между ними и даже отдельными их подразделениями. Сегодня этот вопрос особенно актуален во взаимоотношениях между подразделениями Министерства финансов России, налоговых и других органов, которые непосредственно осуществляют государственный финансовый контроль за поступлением и расходованием бюджетных средств и средств государственных (федеральных) внебюджетных фондов.

Решение проблемы разграничения компетенций контрольных органов предлагает В.В. Бурцев. Так, в соответствии с их компетенцией он разделяет органы, на которые возложены функции контроля в сфере финансовой деятельности, следующим образом:

1. "Органы финансового контроля общей компетенции. Они осуществляют контроль в отношении достаточно широкого круга объектов и вопросов согласно сферам своей деятельности. Такими органами, в частности, являются: Счетная палата РФ, контрольно-счетные палаты субъектов РФ, Департамент государственного финансового контроля и аудита Министерства

финансов России, территориальные контрольно-ревизионные управления Министерства финансов России и др.

2. Органы финансового контроля отраслевой компетенции. Они осуществляют контроль в конкретных отраслях. В большинстве своем это органы финансового контроля в составе федеральных и республиканских министерств, ведомств и иных органов государственной власти и управления, осуществляющие финансовый контроль в определенных отраслях или видах деятельности.

3. Органы финансового контроля межотраслевой компетенции. Они контролируют определенные сферы финансово-хозяйственной деятельности объектов контроля вне зависимости от их отраслевой принадлежности.

4. Органы финансового контроля специальной компетенции. В принципе они также осуществляют контроль вне зависимости от отраслевой принадлежности объектов контроля, но их контроль ограничен достаточно узкими вопросами, т.е. их контроль носит достаточно узконаправленный характер" [4, с. 178].

Представляется, что органы муниципального финансового контроля по-прежнему могут находиться вне системы органов государственного финансового контроля. Однако деятельность органов муниципального финансового контроля должна оставаться под надзором государства. Степень этого надзора и должна быть определена законом о финансовом контроле. Таким образом, федеральный закон о финансовом контроле должен урегулировать контроль над федеральными финансовыми средствами и финансовыми средствами субъектов РФ.

Является необходимостью создание специального совета, основной функцией которого будет координация работы органов финансового контроля [5, с. 145]. В состав данного совета войдут представители законодательной и исполнительной власти федерального уровня, представители судебно-правовой системы, руководители контролирующих органов и их подразделений, представители налоговых и правоохранительных органов, а

также представители Президента, Генерального прокурора, Уполномоченного по правам человека, ученые и практики. Совет сможет объединить усилия субъектов финансового контроля, согласовать их разрозненные на данный момент действия.

Все вышесказанное позволяет определить основную задачу по совершенствованию правовых и организационных основ финансового контроля: создать на территории РФ единую систему финансового контроля, регулирующую соответствующей единой системой законодательных актов.

Таким образом, основными проблемами организации финансового контроля в Российской Федерации являются: отсутствие четкой и полной нормативно-правовой базы и собственно самого определения финансового контроля в законодательстве, отсутствие единого федерального закона о системе финансового контроля; организационная структура органов государственного финансового контроля недостаточно отражает специфику государственного устройства Российской Федерации; органы контроля слабо взаимодействуют между собой, присутствует некоторая разобщенность в приоритетах деятельности контрольных органов; отсутствует единая информационная база, единый методологический подход к процессу осуществления контроля.

Система финансового контроля является составным элементом всей системы финансовой деятельности государства, поэтому подход к поиску путей решения проблем организации финансовой деятельности государства должен быть единым и для решения проблем организации финансового контроля.

Литература

1. Бурцев В.В. Построение современной системы государственного финансового контроля в свете необходимости укрепления российской государственности // Менеджмент в России и за рубежом. 2001. N 2. с. 115-116

2. Решеткина М.А. Основные проблемы государственного финансового контроля в РФ // Тенденции развития науки и образования. 2017. № 32-1. С. 22-24.
3. Л. Г. Вострикова. Финансовое право // Учебник для вузов. 2009. с. 211
4. Бурцев В.В. Государственный финансовый контроль: методология и организация. М.: Издательская компания ИВЦ "Маркетинг", 2000. с. 178-180
5. Денисенко В.В. Совершенствование правового обеспечения системы государственного финансового контроля // Современное право. 2006. N 3. с. 145-146

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АУДИТА
STRATEGIC PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF AUDIT

УДК 657.6

Казарян Роберт Гайкович

Ассистент аудитора

“Трай-МАК Аудит”

Россия, г.Москва

***Аннотация:** научная статья посвящена исследовательскому анализу стратегических перспектив развития аудита в Российской Федерации. Актуальность исследования обусловлена тем, что проведение аудиторской проверки качества финансовой отчетности предприятия влияет на эффективность бизнес-деятельности и инвестиционную привлекательность аудируемого предприятия. В рамках статьи рассмотрены теоретические аспекты понятия аудит. Выделены актуальные проблемы аудиторской деятельности. Описаны основные направления развития аудита в Российской Федерации.*

***Annotation:** The scientific article is devoted to the research analysis of the strategic prospects for the development of audit in Russian federation. The relevance*

of the study is due to the fact that the audit of the quality of the company's financial statements affects the efficiency of business activities and investment attractiveness of the audited company. The article discusses the theoretical aspects of the concept of audit. Highlighted the actual problems of auditing. The main directions of development of audit in Russian federation are described.

Ключевые слова: *аудит; аудиторская проверка; развитие аудита; аудиторская экспертиза; финансовая отчетность.*

Key words: *audit; auditing; development of audit; audit expertise; financial statements.*

На сегодняшний день условия экономической конъюнктуры Российской Федерации сопутствуют негативное влияние на финансовую устойчивость предприятий из-за таких факторов, как распространение пандемии коронавирусной инфекции и продолжение процесс деглобализации (по причине продолжения санкционных мероприятий Запада). Соответственно, управляющим хозяйствующих субъектов важно формирование инструментов, направленных на эффективный финансовый менеджмент и обеспечение экономической безопасности. Одним из таких механизмов выступает аудит, стратегические перспективы развития которого зависят от вызовов современности перед российским бизнесом.

Роль качества информации, получаемой руководством в рамках проведения бухгалтерского учета, крайне высокая, поскольку она отражает информацию, необходимую для управленческой деятельности (в частности для разработки и принятия управленческих решений или проведения стратегических изменений, что актуально в период кризиса пандемии Covid-19 в России).

Поэтому в данный момент важным выступает активное проведение аудиторской проверки качества финансовой информации бухгалтерской отчетности предприятия, от степени которой зависит эффективность управленческой деятельности и решений менеджмента.

Аудит представляет собой особую организационную форму контроля, которая составляет одну из функций управления предприятием. Экономическая сущность аудиторской деятельности раскрывается через ее функции и отражается в качестве подтверждения факта достоверности отчетов по результатам проверки деятельности проверяемого хозяйствующего субъекта [4].

В российском законодательстве установлено, что под аудитом подразумевается контрольная деятельность, осуществляемая внутри аудируемого лица его подразделением – службой внутреннего аудита, выполняющей функции мониторинга адекватности и эффективности системы внутреннего контроля [1]. Однако, в данном определении речь идет про внутренний аудит. На сегодняшний день все актуальнее выступает и механизм внешнего аудита, в частности при проведении внешнего финансового контроля хозяйствующих субъектов.

При этом в независимости от вида аудита, основная задача проведения аудиторской экспертизы в процессе анализа финансовых результатов деятельности предприятия – это предупреждение отклонения бизнес-процессов компании от нормативов и установленных планов, а также определение фактического состояния организации, ее финансовой устойчивости и экономической безопасности [2]. Поэтому аудиторская деятельность в рамках управления предприятия, как правило, относится к вопросам финансовой политики, поскольку первоначальная задача аудита касается обеспечения финансовой устойчивости организации.

Помимо этого, задачами проведения аудита в рамках управления эффективностью бизнеса являются [3]:

- определение законности проведенных финансовых и хозяйственных операций предприятием;
- проверка качества и достоверности информации, сформированной в рамках финансовой отчетности и учетной политики организации;

- проверка достоверности финансовых показателей отчетности и бухгалтерского баланса;
- анализ эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия с целью определения его внутренних резервов;
- проверка и анализ эффективности использования основных видов ресурсов организацией.

Стоит заметить, что стратегические перспективы развития аудита, в первую очередь, будут направлены на решение актуальных проблем, возникающих у современных предприятий при проведении аудиторской проверки и ведения учетной политики.

Поскольку среди многих задач аудиторской экспертизы – проверка и установка качества и достоверности информации, то соответственно главным фактором формирования проблем выступает проведение бухгалтерского учета неквалифицированными специалистами. По их вине возникают различного рода ошибки (по причине человеческого фактора), из-за чего возникают следующие негативные последствия:

1. Применение штрафных санкций и пени со стороны органов государственного регулирования.
2. Низкая экономическая эффективность принятых управленческих решений.
3. Неэффективное распределение ресурсов и нереализованный потенциал предприятия, из-за того, что были не использованы резервы, которые, возможно, остаются незамеченными.

Все вышеперечисленные негативные последствия от совершаемых ошибок неквалифицированного персонала в рамках ведения учетной политики предприятия – один из основных объектов аудиторской проверки, поскольку организация аудита обеспечивает их предупреждение.

Также стратегические перспективы развития аудита сталкиваются с рядом следующих актуальных проблем, среди которых [5]:

- дефицит теоретических основ методики организации аудита в практике отечественного бизнеса;
- низкий уровень профессиональной квалификации специалистов аудиторской экспертизы;
- злоупотребление и действия нарушений в системе внутреннего аудита и контроля со стороны сотрудников компании, которые манипулируют информацией и данными из финансовой отчетности;
- мошеннические действия со стороны отдельных аффилированных директоров организации;
- дефицит технологических и финансовых ресурсов для проведения качественной процедуры аудиторской проверки;
- отсутствие заинтересованности управляющих предприятий в организации внутреннего аудита.

С целью развития аудита, как механизма и технологии обеспечения финансовой устойчивости и экономической безопасности современных предприятий российской экономики необходимо предложить следующие пути совершенствования системы аудиторской экспертизы и деятельности, а именно:

1. Обеспечение профессионального развития и обучения сотрудников аудиторской деятельности.
2. Рационализация этапов механизма организации внутреннего аудита на предприятии для минимизации трудовых и финансовых затрат.
3. Организация информационной системы обмена финансовой и управленческой информацией между всеми подразделениями предприятия, чтобы снабжать подразделение аудита необходимыми данными.
4. Проведение адекватной оценки эффективности внутреннего аудита предприятия со стороны акционеров и собственников.

На сегодняшний день аудиторская деятельность выступает основным механизмом и инструментом обеспечения функции контроля в менеджменте предприятия, направленного на обеспечение эффективности

функционирования системы учетной политики и финансового анализа. В зависимости от задач организации внутреннего аудита, в случае наличия ошибок в бухгалтерской отчетности предприятия, аудиторы способны заметить это и направить рекомендации для ее решения.

Благодаря деятельности аудиторов на предприятии, менеджмент способен получить ценную и необходимую информацию, на основе которой проводится разработка и реализация важных управленческих решений. Формируется стратегия устойчивого развития бизнеса, направлений его масштабирования. А в случае наличия внутренних угроз, информация об этом становится объектом аудиторской экспертизы, что позволяет вовремя применить инструменты, направленные на устранение угрозы.

Таким образом, стратегические перспективы развития аудита современных предприятий российской экономики направлены на:

- создание возможности формировать стратегию развития бизнеса;
- обеспечение финансовой устойчивости и эффективного распределения финансовых и трудовых ресурсов;
- на противодействие неправомерных действий внутри организаций, которые касаются искажения финансовой информации в бухгалтерской отчетности.

Список использованных источников

1. Правило (Стандарт) № 29 «Рассмотрение работы внутреннего аудита»: постановление Правительства РФ от 23 сент. 2002 г. № 696 (ред. от 22.12.2011).
2. Аманжолова Б.А., Карпутова И.Г. Теоретические и методологические основы аудита учетной политики. URL: http://www.auditfin.com/fin/2010/3/04_02.pdf (дата обращения: 24.06.2021).
3. Степанова Я.В. Задачи аудита: эволюция и перспективы // ТДР. 2012. №6-1.
4. Зиновьева Н.М.,Bloшенко К.В. Аудит как фактор эффективности бизнеса // Территория науки. 2017. №3.

5. Голубева А.Ю., Колесников В.В., Черевко Ю.Ю. Организация внутреннего аудита в Российской практике: проблемы и тенденции развития // Ученые записки Тамбовского отделения РoСМУ. 2017. №8.

6. Карпова К.А. Внутренний аудит в российских компаниях: проблемы функционирования и развития // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. №5-1.

ФОРМИРОВАНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОГО РЫНКА ЕАЭС

FORMATION AND PROSPECTS OF THE EAEU FINANCIAL MARKET DEVELOPMENT

УДК 336.131

Казарян Роберт Гайкович

Ассистент аудитора

“Трай-МАК Аудит”

Россия, г.Москва

Аннотация: научная статья посвящена исследовательскому анализу перспективных направлений развития финансового рынка ЕАЭС. Актуальность исследования обусловлена необходимостью формирования единого финансового рынка между странами ЕАЭС, для повышения конкурентоспособности фондовых бирж, что позволит максимально задействовать финансовую инфраструктуру в глобальном биржевом пространстве. Также, общий финансовый рынок способен значительно повысить инвестиционную привлекательность всех стран союза, среди которых есть и Российская Федерация.

Annotation: the scientific article is devoted to a research analysis of promising directions for the development of the EAEU financial market. The relevance of the study is due to the need to form a single financial market between the EAEU countries to improve the competitiveness of stock exchanges, which will

enable the maximum use of financial infrastructure in the global exchange space. Also, the common financial market can significantly increase the investment attractiveness of all countries of the Union, including the Russian Federation.

Ключевые слова: *финансовый рынок; Евразийский экономический союз; ЕАЭС; фондовый рынок*

Key words: *financial market; Eurasian Economic Union; EAEU; stock market.*

Формирование единого финансового рынка ЕАЭС – это грандиозная финансовая задача, открывающая множество новых возможностей, экономических выгод, но процесс его становления вызывает множество дискуссионных вопросов [5].

Согласно разработанной концепции развития единого финансового рынка ЕАЭС установлено, что основными предпосылками данного процесса выступает цифровизация мировой экономики и необходимость формирования условия для развития финансовых технологий [1].

Основными целями развития финансового рынка в ЕАЭС выступают [3]:

- повышение уровня качества и доступности финансовых услуг для государств, предприятий и населения;
- обеспечение роста рыночной капитализации финансовых рынков;
- способствование развитию конкуренции на финансовых рынках;
- снятие барьеров для внешнеэкономической деятельности банковских институтов и финансовых организаций между странами-участниками ЕАЭС.

Для этого концепция создания единого финансового рынка ЕАЭС предполагает работу по следующим направлениям, как [4]:

1. Формирование общих принципов государственного регулирования финансовых рынков.
2. Гармонизация нормативно-правовой и законодательной базы в странах-участниках ЕАЭС касательно регулирования финансовой сферы.
3. Обеспечение взаимного допуска участников финансовых рынков.

4. Создание механизма и инструментов надзора за профессиональной деятельностью участников единого финансового рынка.
5. Стимулирование развития инфраструктуры финансового рынка.
6. Создание общего пространства функционирования фондовых бирж.
7. Обеспечение защиты прав инвесторов и других участников финансового рынка.
8. Создание общего пространства платежных операций.
9. Обеспечение защиты по направлению кибербезопасности.

На данный момент, характеристика развития финансового рынка ЕАЭС включает в себя следующие моменты [2]:

- во-первых, низкий уровень рыночной капитализации фондовых рынков стран ЕАЭС по отношению к размеру их валового внутреннего продукта;

- во-вторых, ограниченное число эмитентов, ценные бумаги которых обращаются на внутренних национальных фондовых биржах (так, например, многие российские компании проводят эмиссию своих акций и облигаций на западных биржевых площадках);

- в-третьих, большую долю рыночной капитализации занимают ценные бумаги, эмитентами которых выступают компании, имеющие долю государства при формировании капитала;

- в-четвертых, долговые ценные бумаги занимают низкую долю и объем при обращении на финансовых рынках стран ЕАЭС.

Основную долю единого финансового рынка ЕАЭС занимает Российская Федерация, подтверждением чему выступает диаграмма на рисунке 1.

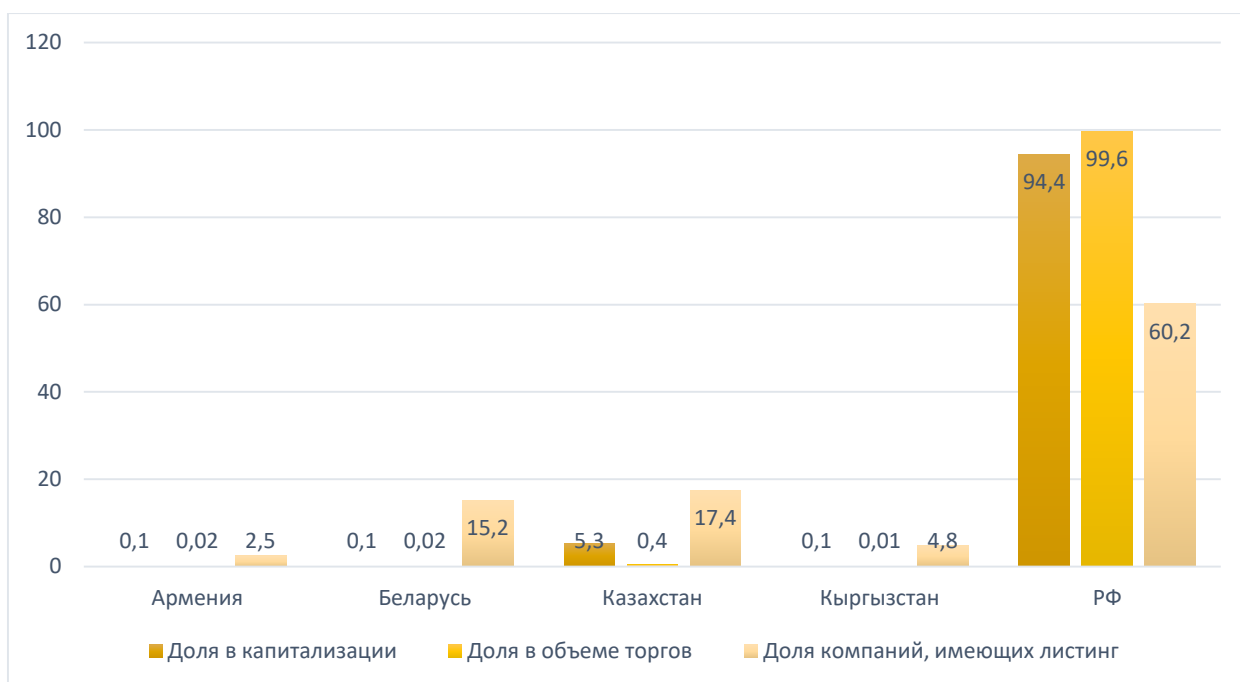


Рисунок 1 – Доля стран ЕАЭС при развитии единого финансового рынка [2].

Таким образом, 99% всего финансового рынка ЕАЭС занимает Российская Федерация. Лишь доля компаний, имеющих листинг, занимает в России – 60,2%, однако по доли в рыночной капитализации – 94,4%.

На втором месте идет Казахстан, доля в рыночной капитализации единого финансового рынка ЕАЭС которого составляет 5,3%. При этом доля компаний, имеющих листинг, составляет больше – 17,4%. По данному показателю может умеренно похвастаться и Беларусь (15,2%), но доля ее рыночной капитализации составляет лишь 0,1%.

Перспективы развития финансового рынка ЕАЭС зависят от влияния следующих факторов, а именно:

1. Действия национальных регуляторов государств союза в рамках совершенствования финансовой политики и либерализации регулирования рынка ценных бумаг.

2. Тенденции движения рыночной капитализации российского фондового рынка, поскольку именно ценные бумаги России занимают главную долю при создании единого финансового рынка ЕАЭС.

По нашему мнению, перспективы развития финансового рынка ЕАЭС следующие:

- во-первых, формирование единого финансового рынка ЕАЭС позволит привлечь дополнительные иностранные инвестиции в экономику стран. Динамика объема прямых и портфельных иностранных инвестиций в государства Евразийского экономического союза крайне малы с учетом того, какими показатели, к примеру, были до 2014 года. В особенности речь идет про российскую экономику, для которой создание единого финансового рынка ЕАЭС – это один из стимулирующих триггеров, повышающих уровень инвестиционного климата и инвестиционной привлекательности страны для международного финансового капитала;

- во-вторых, формирование единого финансового рынка ЕАЭС позволит повысить конкурентоспособность местных фондовых бирж и включить национальные ценные бумаги в международный оборот. Для каждой страны Евразийского экономического союза крайне важно продолжать процессы интеграции с внешними рынками. Для российских фондовых площадок важно привлечение иностранного капитала и инвестиций со стороны зарубежных государств. Однако, это возможно лишь при наличии высокого уровня конкурентоспособности местных финансовых площадках в борьбе за финансовые ресурсы.

Помимо данных перспектив развития финансового рынка ЕАЭС важно выделить следующие возможные тенденции, которые могут привести к определенным последствиям:

1. В случае негативной динамики и обвала рыночных котировок стоимости ценных бумаг эмитентов, входящих к единому финансовому рынку ЕАЭС, скорее всего, произойдет формирование финансового и экономического кризиса, поскольку банковские институты и финансовые компании столкнутся с оттоком капитала, ресурсов и вкладов своих клиентов.

2. Положительная динамика единого финансового рынка положительно повлияет на стратегию развития бизнеса местных компаний, которые

выступают эмитентами ценных бумаг. Рост стоимости их акций позволит привлечь больший размер финансового капитала, направленного в дальнейшем на реализацию инновационных и инвестиционных проектов, расширяющих и масштабируя производственную деятельность.

3. Рост или падение единого финансового рынка влияет на уровень личных финансов той категории населения, которое приобретает акции, облигации или другие ценные бумаги. Текущая тенденция той же Московской биржи отражает положительное влияние изменения стоимости актив по финансовые возможности граждан России

4. Значительная часть негосударственных пенсионных фондов стран ЕАЭС проводят работу с вкладами и накоплениями своих клиентов на фондовом рынке. Поэтому положительная динамика развития финансового рынка ЕАЭС поспособствует росту доходности НПФ, что повысит размер капитала, сосредоточенного под их управлением.

Список использованных источников

1. Фурсова Т.В. Финансовый рынок ЕАЭС: некоторые проблемы и перспективы развития // Вестник МФЮА. 2018. №4.

2. Блохина Т.К., Савенкова Е.В., Басов Я.И. Потенциал развития единого финансового рынка Евразийского экономического союза // Вестник евразийской науки. 2018. №4.

3. Блохина Т.К., Блохин К.В. Формирование финансового рынка ЕАЭС как основа развития интеграционного процесса // Вопросы инновационной экономики. 2017. №4.

4. Кулакова Е.В. Возможности и перспективы интеграции ЕАЭС в финансовой сфере // Мир новой экономики. 2017. №2.

5. Морозов С.А. Перспективы реализации концепции единого финансового рынка Евразийского экономического союза // Экономические отношения. – 2020. – Том 10. – № 4. – С. 1251-1270.

**МЕХАНИЗМЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ
РЕАЛИЗАЦИИ КРУПНЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В
РОССИИ**

MECHANISMS FOR INCREASING THE EFFICIENCY OF
IMPLEMENTATION OF LARGE INVESTMENT PROJECTS IN RUSSIA

УДК 330.322.54

Казарян Роберт Гайкович

Ассистент аудитора

“Трай-МАК Аудит”

Россия, г.Москва

***Аннотация:** научная статья посвящена исследовательскому анализу основных направлений повышения эффективности реализации инвестиционных проектов. Рассмотрены основные показатели оценки эффективности инвестиционных проектов в современных экономических условиях. Актуальность исследования обусловлена тем, что современные условия внешней среды приводят к снижению оценки экономической эффективности реализации крупных инвестиционных проектов в Российской Федерации. Определены основные требования оценки рисков инвестиционных проектов.*

***Abstract:** The scientific article is devoted to the research analysis of the main directions of increasing the efficiency of the implementation of investment projects. Considered The main indicators of investment projects efficiency evaluation in modern economic conditions. The relevance of the study is due to the fact that modern environmental conditions lead to a decrease in the assessment of the economic efficiency of the implementation of large investment projects in Russian Federation. The main requirements for risk assessment of investment projects are defined.*

Ключевые слова: инвестиционные проекты; эффективность; эффективность проектов; эффективность инвестиционных проектов; проекты.

Key words: investment projects; efficiency; efficiency of projects; efficiency of investment projects; projects.

Пандемия коронавирусной инфекции в 2020 году привела к необратимым последствиям: к спаду совокупного спроса и предложения на рынке. Несмотря на это, экономическая конъюнктура рынков России начинает восстанавливаться, а вместе с ней и мотивы предприятий масштабировать свою бизнес-деятельность. Для того, чтобы реализовать такую стратегию развития, принимаются решения о разработке и реализации различных инвестиционных проектов, направленных на создание новой продукции или диверсификацию бизнеса.

Главным условием успеха инвестиционного проекта для предприятий выступает его экономическая эффективность, оценка которой лежит в основе экономического анализа, контроля и управления проектной деятельностью. Завершающей стадией проектного менеджмента выступает реализация проекта и производство продукции на базе ново созданных мощностей.

Можно выделить следующие основные показатели, которые могут применяться в рамках проведения оценки и аудита эффективности инвестиционных проектов, как для субъектов малого и среднего бизнеса, так и для крупных компаний, реализующих масштабные инвестиционные проекты [1; 2]:

1. Срок окупаемости. Данный показатель эффективности инвестиционного проекта отражает период времени, за который совокупный размер полученной чистой прибыли позволит покрыть все капитальные расходы компании и ее инвесторов.

2. Простая норма прибыли. Данный показатель эффективности инвестиционного проекта отражает долю расходов, которые возмещаются в виде прибыли за один период финансового планирования.

3. Чистый дисконтированный доход. Данный показатель эффективности инвестиционного проекта отражает дисконтированный показатель ценности инвестиционного проекта, определяемый как сумма дисконтированных значений поступлений за вычетом затрат, получаемых в каждом году в течение всего срока жизненных циклов инвестиционного проекта.

4. Внутренняя норма доходности. Данный показатель эффективности инвестиционного проекта отражает ставку дисконтирования, которая позволяет инвестиционному проекту формировать безубыточную деятельность с учетом его затрат.

5. Индекс доходности. Данный показатель эффективности инвестиционного проекта отражает будущую выгоду от реализации инвестиционного проекта по отношению к потраченным ресурсам и вложенному финансовому капиталу.

6. Дисконтированный срок окупаемости. Данный показатель эффективности инвестиционного проекта отражает период времени, за которым чистый дисконтированный доход становится и остается в положительных значениях.

Острым вопросом при реализации крупных инвестиционных проектов в России выступает то, что многие из них экономически неэффективны. Причинами тому могут быть, как внутренние факторы, так и внешние триггеры, не зависящие от действия проектного менеджмента организации.

На сегодняшний день можно выделить следующий ряд наиболее актуальных проблем обеспечения экономической эффективности реализации крупных инвестиционных проектов в российской экономике [3; 4]:

1. Высокий уровень процентных ставок на коммерческое кредитование.
2. Неустойчивость внешней среды, которая характеризуется ухудшением ряда макроэкономических показателей российской экономики.

3. Распространение пандемии коронавируса.
4. Снижение уровня покупательной способности населения.
5. Отсутствие желания и мотивации у собственников и акционеров крупных компаний проводить капитальные вложения в инновационные проекты.
6. Низкий уровень развития конкурентной политики.
7. Отсутствие долгосрочной стратегии развития бизнеса у многих крупных компаний, в особенности промышленного сектора экономики.

В итоге, необходима разработка мероприятий и механизмов, направленных на обеспечение роста экономической эффективности реализации крупных инвестиционных проектов в России. Для этого можно заимствовать опыт успешных проектов, которые реализовываются отечественными и зарубежными компаниями.

1. Оптимизация бизнес-кейса и экономической модели реализации инвестиционного проекта. Цель оптимизации бизнес-кейса и экономической модели заключается в том, чтобы всесторонне оценить риски проекта, проанализировать его чувствительность к различным факторам окупаемости и принять решение по основным рыночным и техническим аспектам.

Например, «Газпром» имеет амбициозные цели, поскольку в их числе проект по созданию газотранспортной системы «Сила Сибири» для поставки природного газа на восток страны – вплоть до Владивостока. Стоимость проекта составит 60–70 млрд долларов США. С целью повышения эффективности реализации крупных инвестиционных проектов по расширению каналов сбыта продукции было принято решение создать подобные проекты не только на международном рынке, но и внутри России [5].

Основными ошибками проектирования крупных инвестиционных проектов в России выступают:

- при формировании финансового раздела инвестиционного проекта происходит занижение показателей ожидаемых расходов, что приводит к

дефициту средств для продолжения операционного цикла и завершения в целом реализации проекта;

- при формировании финансового раздела инвестиционного проекта происходит завышение показателей ожидаемых доходов, что приводит к не полному получению денежных потоков, необходимых для продолжения реализации проекта;

- при определении времени реализации бизнес-проекта устанавливаются заниженные сроки;

- при бизнес-планировании инвестиционного проекта уделяется внимание в основном финансовым вопросам, но, а решению юридических вопросов, наоборот, меньшее количество внимания;

- при бизнес-планировании инвестиционного проекта отсутствует подробный маркетинговый анализ рынка, в котором будет проведена реализация проекта.

2. Компания «Лукойл» планирует инвестировать около 100 млрд долларов США в разработку шельфовых месторождений Каспийского моря, а также в модернизацию НПЗ в Нижнем Новгороде, Перми и Волгограде.

С целью повышения эффективности реализации крупного инвестиционного проекта принято решение об оптимизации дизайна и производственного процесса на макроуровне. Цель оптимизации дизайна и производственного процесса заключается в том, чтобы максимально эффективно согласовать объем работ по проекту с оптимизированной экономической моделью, принимая решения, наиболее эффективные с точки зрения полной стоимости владения.

3. «Новатэк» владеет 60 % акций «Ямал-СПГ», проекта стоимостью 16 млрд долларов США, предусматривающего разработку Южно-Тамбейского газового месторождения на полуострове Ямал, включая строительство завода по сжижению природного газа.

С целью повышения эффективности реализации крупного инвестиционного проекта было принято решение об оптимизации инженерно-

конструкторских решений. Основная цель данного этапа – сокращение нецелесообразных затрат, которые часто возникают в процессе выработки инженерно-технических решений, когда проектной группе приходится обеспечивать необходимые эксплуатационные характеристики проекта и его реализацию в соответствии с намеченным графиком.

4. Компания «Газпром нефть» планирует строительство нового центра добычи нефти на северо-западе Сибири, в северной части Ямало-Ненецкого автономного округа (ЯНАО), а также непосредственно на шельфе Северного Ледовитого океана.

С целью решения повышения эффективности реализации данного крупного инвестиционного проекта принято намерение провести оптимизацию сроков строительства и выхода на рабочий режим. Оптимизация сроков строительства (и снижение рисков их увеличения) должна начинаться уже на стадии подготовки экономической модели. В этом случае оптимизация заключается в определении критического пути и четком разделении проекта на взаимосвязанные этапы. Данная работа продолжается вплоть до окончания строительства, когда происходит ежедневная приоритизация мероприятий, входящих в состав критической цепочки строительства.

Таким образом, возможными механизмами повышения эффективности реализации крупных инвестиционных проектов в России выступают оптимизация бизнес-кейса и экономической модели реализации инвестиционного проекта, оптимизация дизайна и производственного процесса на макроуровне, оптимизация инженерно-конструкторских решений и оптимизация сроков строительства и выхода на рабочий режим.

Список использованных источников

1. Зимин В.А. Основные критерии оценки инвестиционных проектов и их расчет // Вестник Самарского муниципального института управления. – 2013. – № 3(26). – С. 54-60.

2. Мирзабекова М.Ю. Оценка эффективности инвестиционного проекта // Инновационная наука. 2016. №1-1 (13).

3. Альмяшкин Д.В. Классификации факторов инвестиционной привлекательности предприятия // Молодой ученый. 2019. № 48 (286). С. 333-335.

4. Киреева Э.В. Инвестиционная привлекательность предприятий в России: проблемы и пути решения // Молодой ученый. 2019. № 28 (266). С. 67-68.

5. Инвестиционные проекты в российской нефтегазовой отрасли. Четыре шага к повышению эффективности. URL: <https://www.pwc.ru/ru/oil-and-gas/publications/assets/four-steps.pdf> (дата обращения: 24.06.2021).

**ОПТИМИЗАЦИЯ РАСХОДОВ НА РАБОЧИЙ ПЕРСОНАЛ
ПРЕДПРИЯТИЯ**
OPTIMIZATION OF EXPENSES FOR THE WORKING PERSONNEL
OF THE ENTERPRISE

УДК 336.551

Казарян Роберт Гайкович

Ассистент аудитора

“Трай-МАК Аудит”

Россия, г.Москва

Аннотация: научная статья посвящена исследовательскому анализу основных способов проведения оптимизации затрат на персонал организации. Актуальность исследования обусловлена необходимостью сокращения финансовых расходов бизнеса в условиях кризиса пандемии и падения экономики в стране. В рамках статьи проанализирована роль оценки эффективности совокупных затрат на работающий в предприятии персонал. Рассмотрены основные направления оптимизации расходов на оплату труда предприятия и выбран наиболее подходящий способ оптимизировать затраты, связанные с заработной платой.

Abstract: *The scientific article is devoted to the research analysis of the main ways of optimizing the costs of the organization's personnel. The relevance of the study is due to the need to reduce the financial costs of business in the context of the pandemic crisis and the falling economy in the country. The article analyzes the role of assessing the effectiveness of personnel costs in management. The main directions of optimization of labor costs of the enterprise are considered and chosen the most relevant way to optimize payroll costs.*

Ключевые слова: *затраты на персонал; оценка затрат; затраты; расходы; рабочий персонал; оплата труда.*

Key words: *personnel costs; cost estimation; expenses; costs; working staff; salary.*

Период 2020-2021 годов для российских предприятий оказался сложным в виду негативного воздействия кризиса пандемии коронавирусной инфекции. Из-за ее распространения нарушались социально-экономические процессы. Экономическая безопасность и финансовая устойчивость коммерческих организаций ухудшалась. Отдельной категорией проблем оказалось снижение размера выручки и прибыли, из-за чего менеджмент предприятий ставил задачу по оптимизации своих финансовых расходов.

Затраты на рабочий персонал – одна из основных статей коммерческих расходов бизнеса в России. Исходя из этого, среди мероприятий, направленных на оптимизацию затрат, одним из важнейших выступает снижение расходов на оплату труда сотрудников. Однако данное решение необходимо было провести таким образом, чтобы эффективность и производительность труда при этом не ухудшились.

Важно заметить то, что одной из главных проблем управления рабочим персоналом современных предприятий национальной экономики Российской Федерации является формирование системы мотивации и стимулирования труда. Цель мотивации и стимулирования персонала заключается в необходимости получения максимального эффекта от использования имеющихся трудовых ресурсов, за счет чего повышается производительность

труда и, как следствие, – эффективность коммерческой деятельности организации.

При организации трудового процесса на предприятии, главным элементом мотивационной модели при управлении рабочим персоналом выступает оплата труда. Это один из факторов, который позволяет руководству коммерческой организации увеличивать степень вовлеченности и мотивации сотрудников к активной и эффективной трудовой деятельности.

От данных вопросов зависят следующие процессы:

- насколько сотрудники будут заинтересованы в рабочем процессе;
- будет ли у них желание не просто выполнять задачи, но и перевыполнять их;
- какая степень их заинтересованности будет в стратегическом развитии и достижении финансового успеха в коммерческом деле предприятия, где они работают.

При этом, как нами было во введении статьи замечено, финансовые возможности работодателей российской экономики в условиях кризиса пандемии коронавируса ограничены, из-за чего им стоит проводить оптимизацию своих расходов, включая тех, которые используются при управлении рабочим персоналом.

Финансовые расходы предприятия, осуществляемые на оплату труда персонала напрямую связаны с эффективностью коммерческой деятельности организации. Это обусловлено тем, что финансовые расходы за заработную плату сотрудников выступает частью внутренней системы менеджмента.

Как правило, большинство ученых и экономистов рассматривают оценку эффективности как трансформационный процесс по преобразованию ресурсов в продукты.

Благодаря оценки эффективности затрат на оплату труда руководство предприятия способно решить следующие актуальные задачи, среди которых:

- проанализировать соотношение динамики изменения размера заработной платы и уровня производительности труда;

- определить наиболее экономически эффективные способы оплаты труда на предприятии;

- проанализировать структуру численности персонала и определить наиболее оптимальное количество сотрудников, которое необходимо предприятию с целью достижения максимального экономического эффекта и финансового результата;

- проанализировать структуру финансовых расходов предприятия не только на материальную систему мотивации, но и на все остальные косвенные затраты, которые касаются процессов управления человеческими ресурсами.

По мнению российских экспертов Е.А. Мизиковский и Ю.А. Макушева, формирование расходов на оплату труда для собственника средств производства означает определение суммы денежных средств в себестоимости товара, связанных с продуктивностью труда персонала [4].

С.И. Григашкина в рамках своей научной работы писала, что главным показателем оценки эффективности затрат предприятия на оплату труда персонала выступает зарплатаотдача.

Ее формула изображена ниже:

$$\text{Зарплатаотдача} = \frac{\text{Величина производимого продукта}}{\text{фонд оплаты труда}}$$

Помимо показателя зарплатаотдачи, в российской практике может применяться такой критерий эффективности, как коэффициент затрат на оплату труда в размере величины производимого продукта. Формула данного показателя является обратным выражением коэффициента зарплатаотдачи, то есть фонд оплаты труда делится на величину производимого продукта [1].

А.А. Файзуллина в рамках своей научной работы считает, что при оптимизации затрат на персонал необходимо оценка эффективности расходов на оплату труда при помощи применения критерия индекса эффективности, который включает в себя следующие показатели, как [3]:

- обеспеченность необходимыми ресурсами;
- оценка уровня производительности труда;

- соотношения выполнения объемов производства;
- рациональное использование ресурсов.

И.В. Бардина и З.В. Кек-Манджиева отмечают в своей научной статье следующее – оценка эффективности затрат на оплату труда персонала предприятия должна включать в себя следующие группы показателей, среди которых [3]:

- показатели анализа использования фонда оплаты труда;
- показатели анализа эффективности использования трудовых ресурсов;
- показатели анализа экономической эффективности заработной платы рабочего персонала.

Н.В. Климова в своей научной работе выделяет следующий список экономических показателей, которые используются для проведения оценки эффективности затрат на оплату труда рабочего персонала при оптимизации финансовых расходов предприятия [5]:

- доля заработной платы в общих затратах;
- доля заработной платы в выручке;
- прибыль, получаемая на 1 рубль фонда оплаты труда;
- чистая прибыль, получаемая на 1 рубль фонда оплаты труда.

В рамках практической части важно выделить актуальные проблемы оптимизации затрат на персонал, с которыми сталкиваются российские предприятия. По нашему мнению, главной трудностью выступает негативное влияния снижения финансовых расходов на мотивацию и вовлеченность персонала.

Так, одним из наиболее популярных способов оптимизации затрат на персонал выступает снижение оплаты труда, но из-за этого формируется низкая мотивация сотрудников к эффективной трудовой деятельности.

Второй способ оптимизации финансовых расходов на оплату труда – это увольнение лишних сотрудников, то есть сокращение штата рабочего персонала. Такие мероприятия ухудшают уровень организационной культуры компании. Внутри организации создается напряженная рабочая атмосфера.

Сотрудники начинают быть неуверенными в своем работодателе, что очень негативно влияет на их производительность труда.

По нашему мнению, главным способом решения данных проблем является внедрение системы ключевых показателей эффективности для каждого сотрудника предприятия. Использование КРІ заключается в постановке задач и целей, которые персонал должен выполнить за определенный промежуток своего рабочего времени. В случае достижения определенного уровня целей формируется материальная мотивация сотрудников.

Стоит отметить главное преимущество такого механизма – это возможность мотивирования сотрудников на безграничную эффективность труда. Сами затраты на персонал могут не уменьшиться, а наоборот, увеличиться. Но, такая ситуация будет означать серьезный рост целевых показателей производительности труда. Выручка и прибыль организации будут увеличены, а значит, доля финансовых расходов на заработную плату окажется не выше, чем ранее.

Таким образом, чтобы провести эффективную процедуру оптимизации затрат предприятия на рабочий персонал необходимо проведение мероприятий по оценке эффективности финансовых расходов на оплату труда. Далее важно провести реорганизацию системы материального стимулирования сотрудников. Можно применить ключевые показатели эффективности (КРІ), которые не только оптимизируют затраты на персонал, но и увеличат эффективность и производительность трудовой деятельности.

Список использованных источников

1. Бардина И.В., Кек-Манджиева З.В. Показатели оценки эффективности затрат на заработную плату // Вестник ГУУ. 2015. № 13.
2. Григашкина С.И. Методика оценки эффективности заработной платы // Вестн. Том. гос. ун-та. 2009. № 322.
3. Климова Н.В. Анализ эффективности расходов на оплату труда // Экономический анализ: теория и практика. 2009. № 5.

4. Мизиковский Е.А., Макушева Ю.А. К вопросу об анализе эффективности затрат на оплату труда персонала организаций // Журнал «Вестник профессиональных бухгалтеров». 2015. № 6.

5. Файзуллина А.А. Методы оценки эффективности оплаты труда на предприятии // Международный студенческий научный вестник. – 2015. – № 6.

ОБОСНОВАНИЕ ВЫБОРА МЕТОДОВ И МОДЕЛЕЙ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ БАНКРОТСТВА

JUSTIFICATION OF THE CHOICE OF METHODS AND MODELS FOR
FORECASTING BANKRUPTCY

УДК 330.3

Набадчикова Виктория Александровна

Студент 5 курс специальность «Экономическая безопасность»

Направление «Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности» Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

Россия, г. Оренбург

Шевченко Данила Владимирович

Студент 5 курс, специальность «Экономическая безопасность»

Направление «Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности» Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

Россия, г. Оренбург

Аннотация: Научная статья посвящена методам прогнозирования банкротства юридических лиц. Наибольший удельный вес в этой проблеме отводится оборотным активам, так как они самая ликвидная часть имущества предприятия. Данная тема актуальна, так как неэффективное управление оборотными активами и их ограниченность влечет за собой негативные последствия, отражающиеся на деятельности всего предприятия, а именно: снижение платёжеспособности и ликвидности,

замедление оборачиваемости и сокращение прибыли и как следствие банкротства. В работе рассматриваются как зарубежные, так и отечественные методики.

Abstract: *The scientific article is devoted to the methods of forecasting the bankruptcy of legal entities. The largest share in this problem is assigned to current assets, since they are the most liquid part of the company's property. This topic is relevant, since inefficient management of current assets and their limitations entails negative consequences that affect the activities of the entire enterprise, namely: a decrease in solvency and liquidity, a slowdown in turnover and a reduction in profits and, as a result, bankruptcy. The paper considers both foreign and domestic methods.*

Ключевые слова: *банкротство юридических лиц, оборотный капитал, методы и модели, прогнозирование, кризисное состояние.*

Keywords: *bankruptcy of legal entities, working capital, methods and models, forecasting, crisis state.*

В Российской экономике прогнозирование банкротства имеет одно из важнейших значений. Именно выявления неблагоприятных направлений в деятельности предприятия позволяют снизить риск возникновения банкротства и определить перспективные направления развития производства. Для того чтобы банкротство не стало осознанной стратегией компании, существуют множество инструментов для предотвращения банкротства на ранней стадии. [2]

Статистика в Российской Федерации за 2015-2020 годы показывает снижение количества банкротств юридических лиц на 23,87% или на 3113 (рисунок 1), что является следствием введения моратория постановлением Правительства РФ №428 (статья 91) на возбуждение дел о банкротстве по заявлению кредиторов, действовавшего с апрель по декабрь 2020 года. Другими словами, предприятия в период пандемии могли воспользоваться отсрочкой исполнения обязательств.

■ Банкротство юридических лиц в России

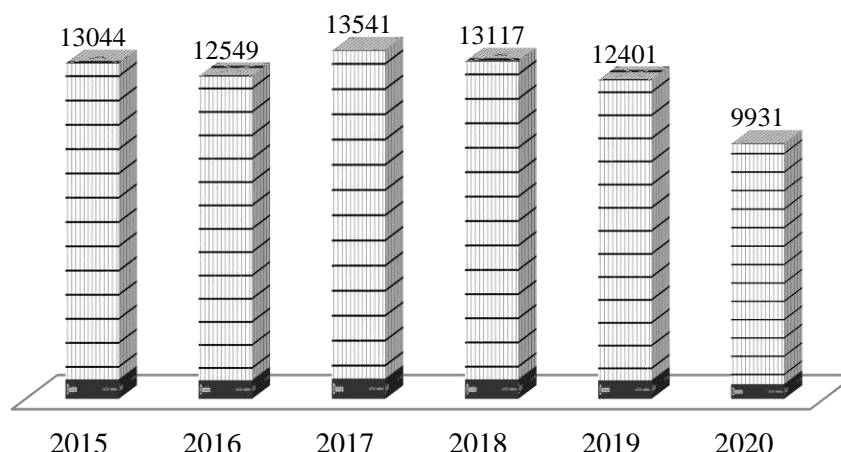


Рисунок 1. Количество банкротств юридических лиц в России за 2015-2020 г.г. [3]

Отметим, что важнейшим фактором эффективности деятельности хозяйствующих субъектов выступает механизм управления оборотным капиталом. [1] Под оборотным капиталом следует понимать ресурсы предприятия, направленные на обеспечение его деятельности. Оборотный капитал предприятия используются в течение короткого срока (не более 1 года или производственного цикла). Оборотные средства составляют основную часть ликвидных активов любой организации и их стоимость должна быть достаточной для обеспечения ритмичной и равномерной работы.

Уметь рационально использовать оборотные активы предприятия, значит иметь возможность избежать его банкротства. [4] Поэтому многие экономисты и учёные в своих работах изучают вопросы, связанные с прогнозированием банкротства, финансовым оздоровлением и оценкой рисков. К ним относятся: А. Ю. Беликов, Г.В. Савицкая, канадский учёный Гордон Спрингейт, британский учёный Р. Лис, российский экономист О.П. Зайцева, американский социолог Элвин Тоффлер, американский экономист Эдвард Альтман, американский экономист Джон Фулмер и другие. Рассмотрим основные модели прогнозирования банкротства: [5]

1. Одна из первых отечественных моделей прогнозирования банкротства предприятия была предложена А. Ю. Беликовым в его диссертации в 1998

году. Его научным руководителем был Г. В. Давыдов. Поэтому правильнее называть эту модель оценки финансовой устойчивости предприятия - моделью Беликова. Эту модель часто называют моделью ИГЭА. Формула регрессии для модели выглядит следующим образом:

$$Z = 8.38 * K_1 + 1 * K_2 + 0.054 * K_3 + 0.63 * K_4$$

Таблица 1- Расчёт вероятности угрозы банкротства предприятия на основе модели А.Ю.Беликова

Коэффициент	Формула расчета	Расчет по РСБУ
K ₁	K ₁ = Оборотный капитал / Активы	(стр.1200-стр.1500)/ стр.1600
K ₂	K ₂ =Чистая прибыль / Собственный капитал	стр.2400 / стр.1300
K ₃	K ₃ = Выручка / Активы	стр.2110 / стр.1600
K ₄	K ₄ = Чистая прибыль / Себестоимость	стр. 2400 / стр. 2120

Коэффициент K₁ в модели Беликова-Давыдовой взят из модели Альтмана, а финансовый коэффициент K₃ использовался в модели банкротства Таффлера. Остальные финансовые коэффициенты ранее не использовались зарубежными авторами. Первый финансовый коэффициент (K₁) имеет большое значение при определении банкротства предприятия по модели Беликова-Давыдовой. Это связано с тем, что он имеет удельный вес 8,38, что несравнимо выше, чем остальные финансовые коэффициенты в модели. Модель была построена на выборке коммерческих предприятий, которые обанкротились и остались финансово стабильными.

Оценка предприятия по модели прогнозирования банкротства ИГЭА:
если $Z < 0$, риск банкротства 90-100%;

если $0 < Z < 0.18$, риск банкротства 60-80%;

если $0.18 < Z < 0.32$, риск банкротства 35-50%;

если $0.32 < Z < 0.42$, риск банкротства 15-20%;

если $Z > 0.42$, риск банкротства до 10%.

2. Модель Савицкой прогнозирования вероятности банкротства

Модель была изучена и использована более чем на 300 предприятиях.

Формула расчета интегрального показателя следующая:

$$Z = 0.111 * K_1 + 13.23 * K_2 + 1.67 * K_3 + 0.515 * K_4 + 3.8 * K_5$$

Таблица 2- Расчёт вероятности угрозы банкротства предприятия на основе модели Г.В. Савицкой

Коэффициент	Формула расчета	Расчет по РСБУ
K ₁	$K_1 = \frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Оборотные активы}}$	стр.1300 / стр.1200
K ₂	$K_2 = \frac{\text{Оборотный капитал}}{\text{Капитал}}$	(стр.1200-стр.1500)/ стр.1300
K ₃	$K_3 = \frac{\text{Выручка}}{\text{Среднегодовая величина активов}}$	стр. 2110 / 0,5 * (стр.1600 _{на} начало периода + стр.1600 _{на} конец периода)
K ₄	$K_4 = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Активы}}$	стр.2400/стр.1600
K ₅	$K_5 = \frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Активы}}$	стр.1300 / стр.1600

Коэффициент K₃ называется коэффициентом оборачиваемости общего капитала. Формула для ее расчета содержит среднее значение стоимости активов. Стоимость активов на начало и конец отчетного периода берется и делится на 2.

В уравнении регрессии K₂ (13.2) имеет большой вес. На мой взгляд, это слишком большое значение для удельного веса коэффициента, и оно может сильно исказить интегральное значение. Оказывается, что остальные коэффициенты не сильно влияют на расчет интеграла и, по сути, могут быть удалены из формулы.

Оценка предприятия по модели прогнозирования банкротства Савицкой:

Z > 8, риск банкротства отсутствует;

5 < Z < 8, риск банкротства небольшой;

3 < Z < 5, риск банкротства средний;

1 < Z < 3, риск банкротства большой;

$Z < 1$, риск банкротства предприятия максимальный.

Вторая дискриминантная модель оценки финансового состояния предприятия созданная Г.В. Савицкой имеет следующий вид:

$$Z = 1 - 0.98 * K_1 - 1.8 * K_2 - 1.83 * K_3 - 0.28 * K_4$$

Таблица 3- Расчёт вероятности угрозы банкротства предприятия на основе второй дискриминантной модели Г.В. Савицкой

Коэффициент	Формула расчета	Расчет по РСБУ
K_1	$K_1 = \text{Оборотный капитал} / \text{Активы}$	(стр.1200-стр.1500)/ стр.1600
K_2	$K_2 = \text{Выручка} / \text{Собственный капитал}$	стр.2110 / стр. 1300
K_3	$K_3 = \text{Собственный капитал} / \text{Активы}$	стр. 1300 / стр. 1600
K_4	$K_4 = \text{Чистая прибыль} / \text{Собственный капитал}$	стр.2400/стр.1300

Коэффициент K_1 также используется в модели Э. Альтмана и в модели ИНЕА. Коэффициент K_3 в литературе также называется коэффициентом оборачиваемости собственного капитала. Коэффициент K_5 - рентабельность собственного капитала(ROE).

Модель имеет нетипичную форму расчета, так как компоненты модели обычно складываются вместе.

Модель предназначена для прогнозирования банкротства сельскохозяйственных предприятий (АПК).

В дополнение к представленным двум моделям оценки риска банкротства предприятия Г. В. Савицкая предлагает использовать рейтингово-балльную систему оценки финансовой устойчивости предприятия:

если $Z < 0$, то предприятие будет относиться к классу финансово устойчивых предприятий;

если $0 < Z < 1$, то это говорит о нестабильном состоянии предприятия;

если $Z > 1$, высокий риск банкротства предприятия в будущем.

3. Прогноз банкротства по модели Гордона Спрингейта(1978 г.), производится по формуле: $Z = 1,03 * X_1 + 3,07 * X_2 + 0,66 * X_3 + 0,4 * X_4$.

Предполагаемая вероятность банкротства в зависимости от значения Z-счета Спрингейта составляет: ниже 0,862 - значительная вероятность банкротства; 0,862 и выше - незначительная вероятность банкротства.

Таблица 4 – Расчёт вероятности угрозы банкротства предприятия на основе модели Спрингейта

Коэффициент	Расчёт	Год
X1	отношение оборотных средств к общей сумме активов;	
X2	отношение прибыли до уплаты налога и процентов к общей сумме активов;	
X3	отношение прибыли до налогообложения к текущим обязательствам;	
X4	отношение выручки от продаж к общей сумме активов	
Z-счёт Спрингейта		
Вероятность банкротства предприятия: - если $Z < 0,862$ компания является потенциальным банкротом		
Вероятность банкротства предприятия		

4. Прогноз банкротства по модели Лиса (1972 г.), рассчитывается по следующей формуле: $Z = 0,063 * X_1 + 0,092 * X_2 + 0,057 * X_3 + 0,001 * X_4$.

Предполагаемая вероятность банкротства в зависимости от значения Z-счета Лиса составляет: ниже 0,037 - значительная вероятность банкротства 0,037 и выше - незначительная вероятность банкротства.

Таблица 5 – Расчёт вероятности угрозы банкротства предприятия на основе модели Лиса

Коэффициент	Расчёт	Год
X1	Соотношение оборотного капитала с активами;	
X2	Соотношение прибыли от реализации с активами;	
X3	Соотношение нераспределенной прибыли с активами;	
X4	Соотношение собственного и заемного капитала.	
Z-счёт Лиса		

Вероятность банкротства предприятия: - если $Z < 0,037$ высокая вероятность; - если $Z > 0,037$ низкая вероятность	
Вероятность банкротства предприятия	

5. Прогноз банкротства по модели О.П. Зайцевой - одна из первых отечественных моделей прогнозирования банкротства (90-е года XX века), рассчитывается по формуле:

$$K_{\text{факт}} = 0,25 * X_1 + 0,1 * X_2 + 0,2 * X_3 + 0,25 * X_4 + 0,1 * X_5 + 0,1 * X_6,$$

где $X_1 - X_2 - X_3 - X_4 - X_5 - X_6$ -. $K_{\text{норматив}} = 1,57 + 0,1 * X_6$ (прошлого года)

Таблица 6 – Расчёт вероятности угрозы банкротства предприятия на основе модели Зайцевой

Коэффициент	Расчёт	Год
X1	Чистая прибыль (убыток)/Средняя сумма капитала и резервов;	
X2	Кредиторская задолженность/ Дебиторская задолженность;	
X3	Заёмные средства + Кредиторская задолженность+Прочие краткосрочные обязательства) /(Денежные средства + Краткосрочные финансовые вложения;	
X4	Чистая прибыль(убыток)/Выручка;	
X5	(Краткосрочные обязательства + Долгосрочные обязательства)/Средняя сумма капитала и резервов);	
X6	Валюта баланса/Выручка.	
	Kфакт	
	Kп	
	Вероятность банкротства предприятия: - если $K_{\text{факт}} > K_{\text{п}}$ высокая вероятность; - если $K_{\text{факт}} < K_{\text{п}}$ низкая вероятность	
	Вероятность банкротства предприятия	

6. Прогнозирование банкротства по двухфакторной модели Альтмана, рассчитывается по формуле $Z = -0,3877 - 1,0736 * X_1 + 0,0579 * X_2$, где X_1 коэффициент текущей ликвидности, X_2 – коэффициент капитализации.

Таблица 7 – Расчёт вероятности угрозы банкротства предприятия на основе двухфакторной модели Альтмана

Показатель	Условное обозначение	Год
1. Двухфакторная модель Альтмана		
Коэффициент текущей ликвидности	Ктл	
Заемный капитал	ЗК	
Пассивы (стр.1700)	П	
Z-score		
Вероятность банкротства предприятия:		
- если $Z=0$ - примерно равна 50%		
- если $Z<0$ - меньше 50%, и уменьшается вместе с уменьшением Z		
- если $Z>0$ - больше 50%, и увеличивается вместе с увеличением Z		
Часто противоречит 5-и факторному методу.		

Данные модели позволяют провести диагностику перспективы платёжеспособности предприятия. Основная задача данной диагностики – своевременное обеспечение принятия управленческих решений, с целью снижения влияния негативных финансовых процессов.

Изученные модели были реализованы на нескольких хозяйствующих субъектах за период 2018-2020 г.г., а именно: ООО «Мечел-Сервис», ООО «СервисЭнергоГаз» и СПК «Комсомольский».

Отметим, что для российских компаний с учётом практики применения методов, модели российских учёных более адаптированы под российский бизнес. Модель Зайцевой, на наш взгляд, одна из моделей, которая позволяет выявить признаки банкротства на ранних стадиях.

Таким образом, из четырёх проанализированных моделей оценки вероятности банкротства три свидетельствуют о хорошей финансовой устойчивости предприятий и одно (модель Зайцевой) – о наличии проблем. Данная модель демонстрирует высокую точность и адаптированность к российским реалиям. Предприятиям необходимо комплексно обратить внимание на соотношение дебиторской/кредиторской задолженности и

заёмного/собственного капитала, в целях минимизировать риски и банкротство.

Список использованной литературы:

1. Лазарева О.С., Советов И.Н., Крапивина Т.А. Особенности учета оборотных активов в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности/Сборник: Социально-экономическое развитие регионов России: тенденции, проблемы, перспективы. Сборник научных трудов I Всероссийской научно-практической конференции. Волгоград, 2021. С.327-334
2. Лазарева О.С., Советов И.Н. Использование чистых активов как способ предотвращения неплатежеспособности (банкротства) предприятий. Экономика и предпринимательство. 2019. №9 (110). С.894-896
3. РБК исследования рынков. Исследование влияния пандемии COVID-19 на российский бизнес. Электронный ресурс – (дата обращения 14.03.2021) Режим доступа:
http://www.RBK_issledovanie_vliyania_pandemii_COVID_19_na_rossiyskiy_biznes.ru
4. О несостоятельности (банкротстве): федеральный закон от 26.10.2002 №127-ФЗ (ред. от 25.11.2017)/Правовой Сервер КонсультантПлюс: Электронный ресурс – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 14.06.2021)
5. Попондопуло В.Ф. Банкротство. Правовое регулирование: научно-практическое пособие/В.Ф. Попондопуло. – М.: Проспект, 2020. - 432с.

СПОСОБЫ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

WAYS TO IMPROVE THE COMPETITIVENESS OF THE ENTERPRISE

УДК 338.33

Пономарева Елена Анатольевна, кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Менеджмент»

ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»

Россия, г. Ставрополь

Лосев Роман Викторович,

студент

4 курс, институт экономики и управления

ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»

Россия, г. Ставрополь

Аннотация: В статье рассматриваются основные подходы, методы и способы повышения конкурентоспособности предприятия. В современных рыночных условиях достаточно сложно добиться стабильного, успешного функционирования организации без четкого и эффективного планирования своей деятельности, постоянного сбора и анализа информации как о состоянии целевых рынков, анализа сильных конкурентов в данном сегменте рынка, так и о собственных перспективах и возможностях. Разработка маркетинговой стратегии является основной из поставленных задач компании в условиях жесткой конкуренции. Производство конкурентоспособных товаров и услуг будет способствовать увеличению объема реализации и рентабельности капитала, росту престижа фирмы.

Annotation: In the article are considered the main approaches, methods and ways to improve the competitiveness of an enterprise. In modern market conditions, it is quite difficult to achieve a stable, successful functioning of an organization without clear and effective planning of its activities, constant collection and analysis of information both about the state of target markets, analysis of strong competitors

in this market segment, and about its own prospects and opportunities. The development of a marketing strategy is the main task of the company in a highly competitive environment. The production of competitive goods and services will contribute to an increase in sales volume and return on capital, and an increase in the prestige of the company.

Ключевые слова: конкуренция, стратегия, потребитель, дифференциация, конкурентоспособность фирмы, методы повышения конкурентоспособности.

Keywords: competition, strategy, consumer, differentiation, firm competitiveness, methods of increasing competitiveness.

Содержание конкурентоспособности в современном мире преобразуется и развивается. Поэтому данное понятие необходимо модернизировать и создать условия для его реализации на практике. В вопросах о способах повышения конкурентоспособности актуальными являются следующие методы [1]:

- за счет ассортимента;
- за счет масштаба;
- за счет накопленного опыта.

При реализации первого способа по повышению конкурентоспособности происходит определение ассортимента продукции, как величина некоторого «портфеля», то есть основной результативной части в деятельности компании. Повышение конкурентоспособности за счет ассортимента возможно в ходе:

- различного рода экономии, которая влечет за собой уменьшение издержек и рациональный выбор правильного сегмента;
- сокращения дополнительных затрат, которые связаны с развитием преимуществ собственных сил;
- обеспечения планов по закупке и реализации материалов.

Первый способ ограничивает нерациональность трат и связывает

результаты конкурентных сил с внутренним устройством и организацией товарооборота компании.

Второй способ позволяет организовать совершенствование конкуренции за счет масштаба, где масштаб выступает как размер фирмы и долгосрочности на рынке. конкурентоспособность организации может быть улучшена за счет масштаба при:

- формировании дополнительных издержек в расчете на единицу товара или продукции, при чем при их делении на части или конкретизацию отдельных трат;

- позволении отдельным работникам решать более задачи в связи с наличием у них соответствующего опыта и профессионализма;

- наличии крупных объектов, где возможно возведение капитала и его развитие;

- развитию производственных процессов, размер которых оправдан масштабами производства.

Вовтором способе происходит становление и прогрессирование механизма закупок, а также закрепление рабочих результатов после подведения итогов.

Развитию конкурентоспособности также способствует накопленный опыт. При таком способе ее повышения происходит рост объемов производства, экономия нерациональных трат, улучшение производственного сегмента. Опыт, ранее приобретенный в организации, закладывается в основу нынешнего положения фирмы для её дальнейшего развития и совершенствования.

Данные способы повышения конкурентоспособности – основа практических и теоретических методик, реализация которых осуществляется в каждом хозяйствующем субъекте по-разному. Например, одни компании акцентируют внимание на исторической значимости и представляют её в виде приоритетной модели развития нынешнего положения компании, другие реализуют идеи совершенствования конкурентных сил за счет сдвигов

продукции.

Поскольку конкурентоспособность отражает в себе совокупность внешних и внутренних факторов, то на практике выделяются возможности повышения конкурентных сил при использовании следующих стратегий: организация эффективного ценообразования; обеспечение логистики; при дифференциации условий хозяйствования.

Суть первой стратегии заключается в значительном улучшении технической базы организации при её должном обеспечении транспортными средствами и ресурсами. При повышении конкурентоспособности данным путем есть возможность минимизировать стоимость материалов при распределении цены на транспортировку, свести к минимуму потребность в дальнейшем перераспределении продуктов при их окончательной точке. Также экономия может быть достигнута на другом конце логистической цепочки в процессе распространения продукции и рациональном решении соответствующих вопросов.

Вторая стратегия повышения конкурентоспособности заключается в возможности образования ценовой политики за счет существования такой производственной цепи: «поставщики – стоимость сырья – производители – цена товара». При использовании такой цепи конкурентоспособность считается зависимой величиной от нескольких единиц:

- если потребитель не сможет полностью удовлетворить свои потребности, то он больше не вернется к данному производителю;
- если поставщики будут завышать цены, то конечная стоимость продукта будет также повышена, что обесценит продукт на рынке и снизит уровень спроса на него;
- если сырье будет некачественным, то продукт станет нерентабельным и неэффективным, значит, и предложение, и спрос не будут сформированы должным образом.

Цепочка зависимостей указывает на определенные возможности в развитии конкуренции и, как следствие, различные пути действия

организации.

Повышение конкурентоспособности при дифференциации, то есть разделении условий, возможно при следующих ситуациях [4]:

- когда потребности покупателей в данном продукте различаются, причем, сам продукт можно использовать по-разному;
- когда незначительное число конкурирующих фирм опирается на подобный подход к дифференциации;
- когда существует множество, возможных способов дифференциации продукции или услуг, и значительная часть покупателей воспринимает данные различия как имеющие определенную цену.

Принять решение об использовании той или иной конкурентной стратегии может базироваться на разного рода методиках и прогнозируемых результатах. Выбор способа, а также и направлений в развитии объектов, зависит от стратегического подхода к ведению конкурентной борьбы и реализации конкурентных преимуществ. Можно выделить три основных стратегических подхода к ведению конкурентной борьбы.

Первый подход заключается в наличии стремления субъекта иметь низкие издержки производства, которые способны отдалить субъект от результата при высокой доле затрат в процессе. В таком подходе выделяется важность финансового вопроса и проблем в распределении цены. С точки зрения конкурентоспособности выделяются два условия. Согласно первому, фирмы с низкими издержками могут устанавливать низкие цены и продавать больше, так как это привлекает большее количество покупателей. Второе условие указывает на невозможность привлечения большого количества покупателей при высоких издержках, то есть они не смогут позволить предлагать товары по более низкой цене, чем фирмы с низкими издержками. Поэтому они должны привлекать тех покупателей, которые готовы платить более высокую цену. В таком подходе конкурентоспособность создается через механизм ценообразования и учета издержек производства. Значит при изменениях в количестве и качестве товара на рынке, происходит

снижение или завышение конкурентных сил субъекта.

Суть стратегии – определить потенциально максимальный размер издержек, при котором появится возможность реализации товара.

Второй подход к ведению конкурентоспособности обоснован стратегией дифференциации – способности обеспечить компанию уникальной и большей стоимостью в виде нового качества товара, особых потребительских свойств или послепродажного обслуживания. Данная стратегия строится в случаях, где потребности и вкусы покупателей слишком отличаются от покупателя к покупателю и поэтому не могут быть удовлетворены путем производства стандартной продукции. Тогда происходит усиление конкурентных сил через разнообразие товаров и услуг, высокое качество и сырье, материалы, поставщиков и покупателей. В условиях реализации данной стратегии принимаются решения о: премиальной наценке на товары и услуги в пределах разумных величин; увеличении товарооборота и сбыта продукции при привлечении большего количества потребителей; создании торговой марки, гарантирующей в перспективе привязку товаров к определенному производству.

Получается, что конкурентоспособность выступает инструментом для реализации задуманных планов, а стратегия строится на градации потребителей и рынка по величине спроса и предложения.

Третий подход к ведению стратегии ссылается на целенаправленное сужение целевой аудитории в рамках наиболее перспективных потребителей. В приоритете выделяются платежеспособные категории, нацеленные не только на результат приобретения продукта, но и на ознакомление с другими материалами и дополнительными товарами и услугами. При использовании такой стратегии важно сохранить единый облик и показать достоинства производства.

Таким образом, конкуренция – экономическое понимание сильных сторон и возможностей хозяйствующих субъектов, которые могут быть развиты со временем и с учетом внутренних и внешних сил.

Литература

1. Агапонова П.О. Деловая репутация и инновационные технологии как инструменты конкурентоспособности предприятий сферы услуг // Стратегия предприятия в контексте повышения его конкурентоспособности. 2018. №7(7). С. 3-6.
2. Азоев Г.Л. Анализ деятельности конкурентов: учеб. пособие /Г. Л. Азоев. – М.: ГАУ, 2015. – 75 с.
3. Кононенко Т.П. Формирование комплекса стратегий конкуренции предприятий сферы услуг // Актуальные научные исследования в современном мире. 2018. №2-2(34). С. 93-99.
4. Портер М. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов / М. Портер. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2015. – 454 с.
5. Портер М.Э. Конкуренция: учебное пособие / М.Э. Портер. – М.:Вильямс, 2013. – 495 с.
6. Каменева Н.Г. Маркетинговые исследования: учебное пособие /Н.Г. Каменева, В. А. Поляков. – М.: Вузовский учебник, 2008. – 439 с.
7. Лифиц И.М. Формирование и оценка конкурентоспособности товаров и услуг: учебное пособие.–М.:Юрайт-Издат,2004.–335с.

**ОРГАНИЗАЦИЯ ФАКУЛЬТАТИВНОГО КУРСА «ОСНОВНЫЕ
УПРАВЛЯЮЩИЕ КОНСТРУКЦИИ ВЫСОКОУРОВНЕВОГО ЯЗЫКА
ПРОГРАММИРОВАНИЯ VBA» ПРИ УГЛУБЛЕННОМ ИЗУЧЕНИИ
ИНФОРМАТИКИ**

ORGANIZATION OF THE OPTIONAL COURSE "BASIC CONTROL
STRUCTURES OF THE HIGH-LEVEL PROGRAMMING LANGUAGE VBA"
IN THE IN-DEPTH STUDY OF COMPUTER SCIENCE

УДК 007.3

Саварцов Михаил Сергеевич

Студент

5 курс, педагогический факультет

Ставропольский государственный педагогический институт

Россия, г. Ставрополь

***Аннотация:** Статья посвящена организации факультативного курса «Основные управляющие конструкции высокоуровневого языка программирования VBA», с целью формирования у обучающихся умений использовать основные управляющие конструкции в программировании при углубленном изучении информатики. В статье представлены: тематический план факультативного занятия, структура электронного учебника, который предполагается использовать в качестве учебного материала, ссылка на проект электронного учебника, созданного с помощью программы для создания электронных учебников и HTML-сайтов – TurboSite, предполагаемые результаты изучения курса и возможные риски.*

***Annotation:** The article is devoted to the organization of the optional course "Basic control structures of the high-level programming language VBA", in order to form students skills to use the basic control structures in programming in the advanced study of computer science. The article presents: the thematic plan of the optional lesson, the structure of the electronic textbook that is supposed to be used as educational material, a link to the project of an electronic textbook created with*

the help of the program for creating electronic textbooks and HTML sites-TurboSite, the expected results of studying the course and possible risks.

Ключевые слова: *информатика, факультативный курс, электронный учебник, программирование, управляющие конструкции, предметные результаты, тематическое планирование.*

Keywords: *computer science, elective course, electronic textbook, programming, control structures, subject results, thematic planning.*

Главными целями современного российского образования являются информатизация образовательного процесса и достижения предметных результатов. Информационно-коммуникационные технологии – важнейшая составляющая всех направлений деятельности современного учителя, способствующая оптимизации образовательного процесса. Одной из форм организации образовательного процесса во внеурочное время, направленной на расширение и углубление знаний учащихся по учебным предметам, является факультативное занятие. Чаще всего факультативные занятия по предметам ориентированы для учащихся, которые изучают учебную дисциплину на углубленном уровне [1].

Согласно приказу Миннауки РФ от 17.05.2012 №413 (в ред. от 31.12.2015) «Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта среднего общего образования» требования предметным результатам освоения углубленного курса информатики должны включать требования к результатам освоения базового курса и дополнительно отражать следующие результаты, выделим некоторые из них [2]:

- владение универсальным языком программирования высокого уровня (по выбору), представлениями о базовых типах данных и структурах данных; умением использовать основные управляющие конструкции;
- владение навыками и опытом разработки программ в выбранной среде программирования, включая тестирование и отладку программ; владение элементарными навыками формализации прикладной задачи и

документирования программ.

На информационно-технологическом и физико-математическом профилях предмет «Информатика» является профильным предметом. И для достижения предметных результатов по информатике рекомендуется организация и проведение факультативных занятий.

Согласно статьи 48, п. 1 Федерального закона «Об образовании в российской Федерации»: «Педагогические работники обязаны ... применять педагогически обоснованные и обеспечивающие высокое качество образования формы, методы обучения и воспитания...». В процессе обучения учитель может применять электронные образовательные ресурсы [3].

Электронный учебник может использоваться на этапе закрепления материала, где его возможности позволяют построить индивидуальные подборки заданий различного типа и уровня сложности. Электронный учебник предполагает возможность использования в качестве средства контроля усвоения учащимися изучаемого материала [4].

Одной из основных тем при изучении программирования является «Основные управляющие конструкции». Именно для наилучшего усвоения данной темы была составлена программа факультативного курса «Основные управляющие конструкции высокоуровневого языка программирования VBA» и создан электронный учебник. Ниже представлены структура учебника (рисунок 1) и тематическое планирование (таблица 1).

Электронный учебник, созданный с использованием программного обеспечения, должен соответствовать следующим требованиям [5]:

1. Содержание и оформление бумажного и электронного учебника соответствуют друг другу.
2. Наличествующее в учебнике оформление должно быть сохранено в полном объёме.
3. Количество мультимедийных объектов и интерактивных материалов должно быть методически целесообразным.
4. Предусмотрены средства контроля и самоконтроля.



Рисунок 1. Структура учебника «Основные управляющие конструкции высокоуровневого языка программирования VBA»

Внешняя структура электронного учебника (элементы, которые видит пользователь) выстроена таким образом, что позволяет просматривать материал учебника при помощи гиперсвязи. Информация в учебнике представлена в виде текста, рисунков, таблиц и видео. Тестовая система самопроверки (самоконтроля) представлена в виде тестовых заданий с одним

верным ответом, результаты теста становятся известны по его завершению, также имеется возможность многократного прохождения тестирования.

Таблица 1.

Тематическое планирование факультативного курса «Основные управляющие конструкции высокоуровневого языка программирования VBA»

№ урока	Номер раздела	Тема урока	Контроль
1.	1.1	Область применения и интерфейс VBA.	Тест.
2.	1.2	Синтаксис и семантика VBA.	Тест.
3.	1.3	Типы данных. Константы и переменные.	Тест.
4.	1.4	Операции.	Тест.
5.	2.1	Встроенные функции.	Тест.
6.	2.2	Ввод и вывод данных.	Тест.
7.	2.3	Оператор присвоения.	Тест.
8.	2.2, 2.3	Практическая работа «Оператор присвоения. Ввод и вывод данных.»	Практическая работа.
9.	2.2, 2.3	Практическая работа «Оператор присвоения. Ввод и вывод данных.»	Практическая работа.
10.	2.2, 2.3	Практическая работа «Оператор присвоения. Ввод и вывод данных.».	Практическая работа.
11.	2.4	Оператор ветвления.	Тест.
12.	2.4	Практическая работа «Оператор ветвления».	Практическая работа.
13.	2.4	Практическая работа «Оператор ветвления».	Практическая работа.
14.	2.4	Практическая работа «Оператор ветвления».	Практическая работа.
15.	2.4	Практическая работа «Оператор ветвления».	Практическая работа.
16.	2.5	Оператор выбора.	Тест.
17.	2.5	Практическая работа «Оператор выбора».	Практическая работа.

18.	2.5	Практическая работа «Оператор выбора».	Практическая работа.
19.	2.6	Управляющая конструкция типа «Цикл». Циклы с предусловием и постусловием.	Тест.
20.	2.6	Управляющие конструкции типа «Цикл». Цикл с заданным числом повторений.	Тест.
21.	2.6	Практическая работа «Управляющая конструкция типа «Цикл».	Практическая работа.
22.	2.6	Практическая работа «Управляющая конструкция типа «Цикл».	Практическая работа.
23.	2.6	Практическая работа «Управляющая конструкция типа «Цикл».	Практическая работа.

Продолжение таблицы 1.

24.	2.6	Практическая работа «Управляющая конструкция типа «Цикл».	Практическая работа.
25.	2.7	Работа с массивами. Типы массивов и объявление массивов.	
26.	2.7	Работа с массивами. Заполнение и сортировка массивов.	Тест.
27.	2.7	Практическая работа «Работа с массивами».	Практическая работа.
28.	2.7	Практическая работа «Работа с массивами».	Практическая работа.
29.	2.7	Практическая работа «Работа с массивами».	Практическая работа.
30.	2.7	Практическая работа «Работа с массивами».	Практическая работа.
31.	2.7	Практическая работа «Работа с массивами».	Практическая работа.
32.	2.7	Практическая работа «Работа с массивами».	Практическая работа.
33.	1.1 – 2.7	Итоговое повторение.	

34.	1.1 – 2.7	Итоговое тестирование.	Итоговый тест.
35.	1.1 – 2.7	Подведение итогов курса.	

Планируемые результаты изучения:

Учащийся познакомится:

- С областью применения языка программирования VBA;
- Со структурой программы в VBA;
- С операциями, используемыми в программировании;
- С особенностями организации ввода, вывода и команды

присвоения в VBA;

- С операторами: ветвления, выбора, цикла;
- С особенностями записи массивов в VBA и работы с ними.

Учащийся научится:

- запускать язык программирования VBA;
- различать типы данных;
- программировать линейные алгоритмы в VBA;
- программировать разветвляющиеся алгоритмы в VBA;
- программировать циклические алгоритмы в VBA;
- задавать массивы и выполнять над ними действия.

Учащийся получит возможность:

расширить знания о роли синтаксиса и семантики в языках программирования;

- осуществлять самоконтроль;
- улучшить свои навыки программирования;
- закрепить навык использования основных управляющих

конструкций при записи программы;

- систематизировать полученные знания;
- систематизировать полученные знания.

Электронный учебник был разработан в бесплатной программе для создания электронных учебников TurboSite. С помощью программы TurboSite можно создать не только электронный учебник с поддержкой комментариев, формы обратной связи, вставки видео-файлов и JavaScript – тестов и другими возможностями [6].

Проект учебника можно скачать по ссылке https://drive.google.com/file/d/1UpqHSvmca11Aej8VjM1PDW9CPeTiayu_/view?usp=sharing. С помощью программы TurboSite можно вносить изменения. Просмотр учебника возможен без подключения к Интернету при помощи браузера. В учебнике информация представлена в виде текста, изображений и видео. Каждый параграф учебника заканчивается тестом для самопроверки, переход между параграфами осуществляется по гиперсвязи.

Возможные риски. Изучение материала с использованием электронного учебника предполагает в большей степени самостоятельную работу учащегося. Достижение наилучшего результата возможно при систематической работе, а это в свою очередь требует высокого уровня самоорганизации и ответственности. Продолжительность работы за компьютером в образовательном процессе для старшеклассников ограничено 30 минутами. Для того, чтобы выполнялись данные требования, в теоретическом материале учебника отсутствует избыточность. А задания для практических занятий предусмотрены для выполнения на нескольких занятиях, в зависимости от количества заданий и их сложности.

Литература

1. Зайдулина Л.М., Дубина И.Л. Использование ЭОР в обучении: опыт, проблемы, перспективы. Образовательная социальная сеть nsportal.ru. [Электронный ресурс]. URL: https://nsportal.ru/sites/default/files/2016/11/28/statya_eor.docx (дата обращения 16.04.2021).

2. Федеральный государственный образовательный стандарт среднего общего образования (Утверждён приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 17 декабря 2010 г. № 1897).

3. Федеральный закон Российской Федерации от 29 декабря 2012 г. N 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации». [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140174/82d348bfa91f54b262e7b00b71659c9f5c69e2ad (дата обращения: 16.04.2021).

4. Демушкина К.В. Электронные учебники и дополнительные электронные учебные материалы как средство формирования универсальных учебных действий. Образовательная социальная сеть nsportal.ru. [Электронный ресурс]. URL: <https://nsportal.ru/shkola/obshchepedagogicheskie-tehnologii/library/2014/12/23/elektronnye-uchebniki-i-dopolnitelnye> (дата обращения: 17.04.2021).

5. Кречетников К.Г. Требования к интерактивному электронному учебнику. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/trebovaniya-k-interaktivnomu-elektronnomu-uchebniku/viewer> (дата обращения: 17.04.2021).

**ВОЗМОЖНОСТИ КОРРЕКЦИИ СТРАХОВ У ДЕТЕЙ С
УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ**
POSSIBILITIES OF FEAR CORRECTION IN CHILDREN WITH
MENTAL RETARDATION

УДК 159.9

Савинова Анна Владимировна,

Студент 4 курс, Факультет Социальных Наук

Амурский государственный университет

Россия, г. Благовещенск

Павлова Екатерина Викторовна, кандидат психологических наук, доцент

доцент кафедры психологии и педагогики

Амурский государственный университет

Россия, г. Благовещенск

***Аннотация:** Статья посвящена исследованию проблемы страхов у детей с умственной отсталостью. Актуальность данной темы обусловлена возросшим в наше время давлением социума на детей, требования к ним с каждым годом всё выше, а соответствовать этим требованиям всё сложнее. По этой причине возникают различные негативные состояния, такие как страх и тревожность. Дети с умственной отсталостью испытывают большее давление в силу своих специфических особенностей развития. Целью исследования является изучение возможности коррекции страхов у детей с умственной отсталостью. В статье рассматриваются теоретические основы изучения страха, а также явление страхов у детей с умственной отсталостью. Кроме того, в статье содержатся результаты эмпирического исследования страхов у детей с умственной отсталостью на базе Регионального отделения ВОРДИ (Всероссийской организации родителей детей-инвалидов) Амурской области. Также намечена цель, определены мишени коррекционной программы, которую планируется провести.*

Annotation: *The paper is devoted to the study of the problem of fears in children with mental retardation. The relevance of this topic is due to the increased pressure of society on children nowadays, the requirements for them are higher every year, and it is more and more difficult to meet these requirements. For this reason, various negative states such as fear and anxiety arise. Children with mental retardation experience more pressure due to their specific developmental characteristics. The aim of the research is to study the possibility of correcting fears in children with mental retardation. The discusses the theoretical foundations of the study of fear, as well as the phenomenon of fears in children with mental retardation. In addition, the article contains the results of an empirical study of fears in children with mental retardation on the basis of the AOPDC (All-Russian Organization of Parents of Disabled Children) Regional Department of the Amur Region. The goals and objectives of the correction program, which are planned to be carried out, are also outlined.*

Ключевые слова: *страхи, умственная отсталость, младший школьный возраст, детские страхи, эмоциональная сфера, коррекция.*

Keywords: *fears, mental retardation, primary school age, childhood fears, emotional sphere, correction.*

Проблема детских страхов является одной из самых распространенных тем среди обращений родителей к психологам и педагогам, и ввиду этого проводится достаточно широкое научное изучение данной тематики. В ситуации социальной нестабильности на современного ребенка обрушивается множество неблагоприятных факторов, способных не только затормозить развитие потенциальных возможностей личности, но и повернуть процесс ее развития вспять. Поэтому большое внимание проблеме страха уделяется в работах отечественных психологов и психотерапевтов, которые отмечают рост числа детей с разнообразными страхами, повышенной возбудимостью и тревожностью.

Н.Ф. Иванова определяет страх как одну из опасных эмоций, которая становится причиной многих заболеваний в физической и психической сферах [6, с. 1]. По мнению А.С. Спиваковской, страх – это специфическое острое эмоциональное состояние, это реакция, которая проявляется в опасной ситуации. Страх вызывается конкретной, близко расположенной опасностью, которая уже наступила [7, с. 114]. В трудах А.И. Захарова страх описывается как защитная реакция человека на опасность, которая способна не только парализовать, но и мобилизовать волю к сопротивлению [4, с. 103].

Л.Ф. Островская при изучении детских страхов выделила ряд особенностей имеющих их детей: скованность, замкнутость, низкий уровень коммуникабельности по сравнению с другими детьми, робость, недоверчивость, чрезмерная настороженность [8, с. 82]. О.М. Дьяченко и Т.В. Лаврентьева пришли к выводу о том, что детские страхи являются своего рода спутниками и показателями развивающегося воображения детей. У детей часто появляются страхи после просмотра фильмов и чтения книг, которые могут показаться взрослому человеку абсолютно безобидными и даже забавными [2, с. 52].

Говоря об умственной отсталости, нужно отметить, что вопросы об изучении этого феномена относятся к числу наиболее важных в дефектологии и специальной психологии. С.Я. Рубинштейн дает следующее определение умственной отсталости: «умственно отсталым называют такого ребенка, у которого стойко нарушена познавательная деятельность вследствие органического поражения головного мозга (наследуемого или приобретенного)» [9, с. 8].

У детей с нарушением интеллекта первые проявления самосознания отмечаются лишь после 4-х лет жизни. В данный возрастной период характерными бывают трудности в понимании и осмыслении событий своей жизни, поступков окружающих людей. Дети с умственной отсталостью не умеют анализировать и устанавливать взаимоотношения с близкими

взрослыми, сверстниками. Все эти особенности сказываются на развитии личности ребенка, его эмоциональной сфере.

По словам А.И. Захарова, в норме у детей младшего школьного возраста проявляется от 6 до 9 страхов. Это нормальное явление, если только страхи не становятся навязчивыми и устойчивыми [4, с. 79]. У детей младшего школьного возраста с умственной отсталостью достоверно меньшим является число страхов по сравнению с нормотипично развивающимися сверстниками. Страх ребёнка с умственной отсталостью часто связан с очень конкретными ситуациями или информацией, полученной в общении с близкими людьми. Такие страхи отражают жизненный опыт ребенка и носят реалистичный характер. Ребёнку с умственной отсталостью реалистичный страх проще идентифицировать как опасный для его жизни и физической целостности [3, с. 80]. Недостаток интеллектуальной регуляции чувств обуславливает возникновение у умственно отсталых детей модально-специфических особенностей проявления чувства страха, которые выражаются в его сочетании с тревожностью и агрессией [5, с. 87].

Наиболее эффективной для детей с умственной отсталостью на данный момент является арт-терапия. Это объясняется специфическими особенностями эмоционально-волевой сферы таких детей: для них является трудностью осознание своих чувств, их отреагирование, а также их вербальное выражение. Именно по этой причине такой метод как арт-терапия оказывается более полезным и информативным [1, с. 48].

Цель исследования: изучение страхов и возможностей их коррекции у детей с умственной отсталостью. Гипотеза исследования: у детей с умственной отсталостью наблюдается высокий уровень страха. База исследования: Региональное отделение ВОРДИ (Всероссийской организации родителей детей-инвалидов) Амурской области. Выборка составила 20 младших школьников с умственной отсталостью в возрасте от 8 до 12 лет. В исследовании было использовано три методики: «Опросник выявления уровня страхов у детей» С.А. Тиллюпо для определения уровня страхов, «Страхи в

домиках» М.А. Пафиловой для диагностики наличия страхов, «Нарисуй свой страх» А.И. Захарова для определения страхов детей. В исследовании дети с умственной отсталостью участвовали совместно с родителями в силу специфических особенностей их состояния.

По методике «Опросник выявления уровня страхов у детей» С.А. Тилупо, бланки которой заполняли родители детей, были получены следующие результаты (рисунок 1).

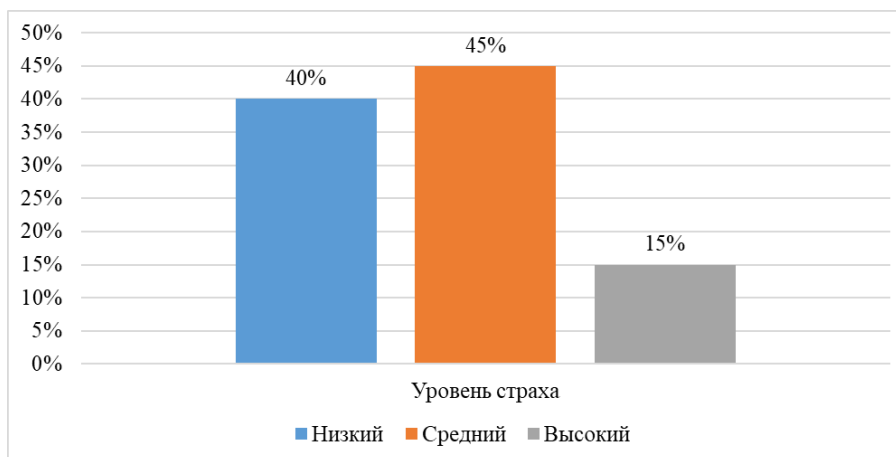


Рисунок 5 – Результаты исследования по методике «Опросник выявления уровня страхов у детей» С.А. Тилупо

По результатам исследования выявлено, что в выборке преобладают дети со средним уровнем страхов (45 %). Такой результат говорит о том, что родители большинства детей считают уровень страхов вполне адекватным и не мешающим развитию.

Далее была проведена методика «Страхи в домиках» М.А. Панфиловой, направленная на выявление количества страхов у детей. Исходя из полученных результатов можно отметить, что у тестируемых максимальное количество страхов – 26, а минимальное – 4. Таким образом, среднее число страхов – 9,1.

Также методика позволила выявить содержание страхов детей (рисунок 2). По результатам методики можно сказать, что у детей преобладают страхи причинения физического ущерба (80 %) и социально-опосредованные страхи. Меньше всего дети боятся сказочных персонажей (45 %).

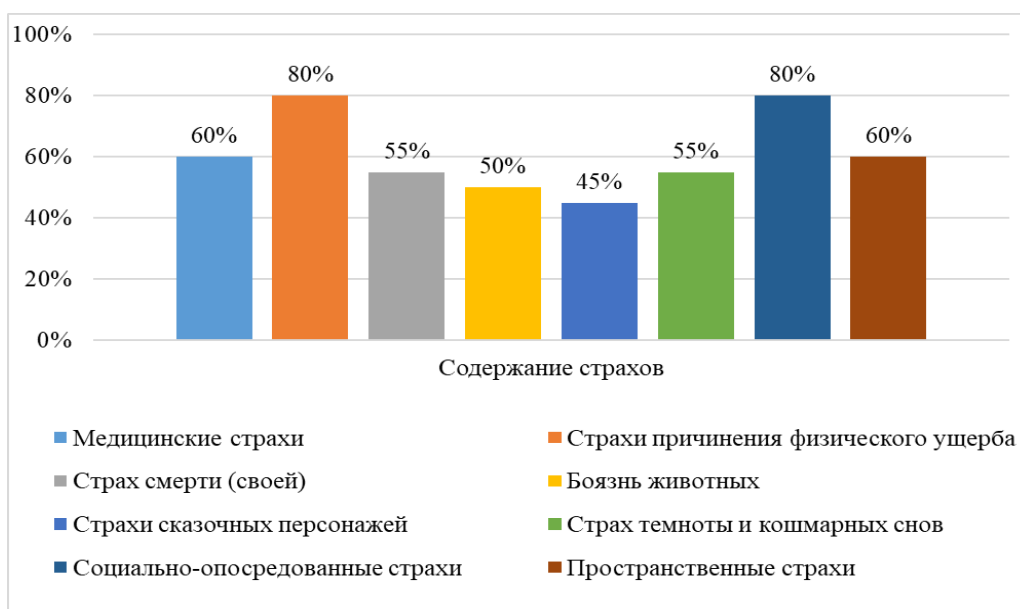


Рисунок 6 – Результаты исследования содержания страхов детей по методике «Страхи в домиках» М.А. Панфиловой

Данная методика позволяет выделить не только количество страхов у детей, но и исходя из этого судить об уровне страха. Таким образом, были получены следующие результаты (рисунок 3). Для большинства детей характерен низкий уровень страхов по их количеству (75 %). Это объясняется тем, что у детей умственная отсталость, что, в свою очередь, часто предполагает низкую осознаваемость страхов в силу интеллектуальной недостаточности.

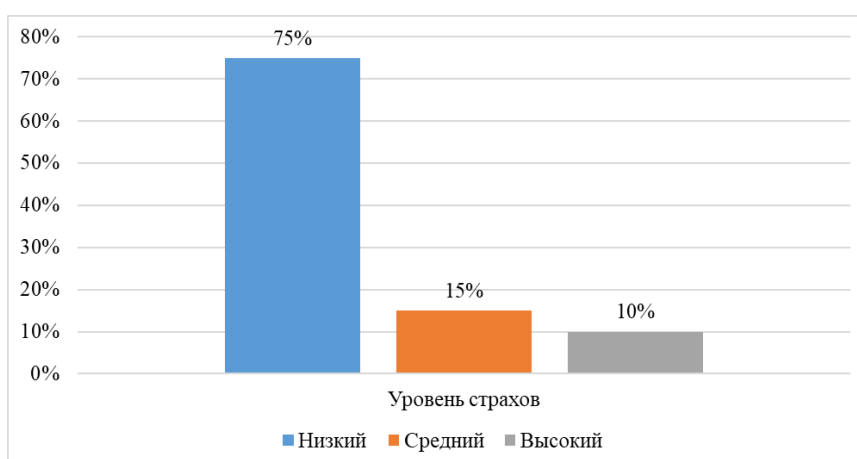


Рисунок 7 – Результаты исследования уровня страхов детей по методике «Страхи в домиках» М.А. Панфиловой

Последней была проведена методика А.И. Захарова «Нарисуй свой страх». Были получены следующие результаты. В детских рисунках

преобладают такие цвета, как серый, чёрный, коричневый и синий. Этот результат может свидетельствовать об эмоциональном неблагополучии, стрессовом состоянии детей. При этом дети нуждаются в чувстве безопасности. У половины детей линии рисунков были толстые, использовался сильный нажим, что говорит об упрямстве и агрессивности, стремлении показать себя. У другой половины были отмечены лёгкие, тонкие линии, что говорит о тревожности и неуверенности в себе.

Таким образом, в качестве основной проблемы можно определить преобладание низкого уровня страха по их количеству, и при этом наполненность страхами по качеству. Такой результат может обуславливаться низким осознанием детьми своих эмоций и чувств, в том числе чувства страха.

Это позволяет определить направления коррекционной работы. В первую очередь необходима работа по снятию психоэмоционального напряжения у детей, созданию благоприятной атмосферы для возникновения чувства безопасности. Далее следует работать в направлении осознания детьми компонентов своей эмоционально-волевой сферы и возможности выражения чувств, в том числе, чувства страха. После этого следует коррекция страхов причинения физического ущерба и социально-опосредованных страхов.

Литература

1. Арефьева, Т.А. Преодоление страхов у детей / Т.А. Арефьева, Н.И. Галкина. – М.: Психотерапия, 2009. – 272 с.
2. Дьяченко, О.М. Психическое развитие дошкольников / О.М. Дьяченко, Т.В. Лаврентьева. – М.: Педагогика, 1984. – 128 с.
3. Захаров, А.И. Дневные и ночные страхи у детей / А.И. Захаров. – М., 2011. – 448 с.
4. Захаров, А.И. Игра как способ преодоления неврозов у детей / А.И. Захаров. – СПб.: КАРО, 2006. – 144 с.

5. Заширинская, О.В. Оптимистический взгляд на проблему страхов у умственно отсталых детей / О.В. Заширинская // Вестник Санкт-Петербургского университета. – 2009. – Сер. 12, Вып. 1, Ч. 1. – С. 87-98.

6. Иванова, Н.Ф. Преодоление тревожности и страхов у детей 5-7 лет: диагностика, занятия, рекомендации / Н.Ф. Иванова. – Волгоград: Учитель, 2009. – 191 с.

7. Кочетова, Ю.А. Психологическая коррекция детских страхов. / Ю.А. Кочетова // Психологическая наука и образование. – 2012. – № 1. – С. 114-128.

8. Островская, Л.Ф. Детские страхи / Л.Ф. Островская // Дошкольное воспитание. – 1987. – № 10. – С.77-82.

9. Рубинштейн, С.Я. Психология умственно отсталого школьника / С.Я. Рубинштейн. – М.: Институт общегуманитарных исследований, 2016. – 224 с.

**КОНКУРЕНТНЫЕ ПОЗИЦИИ РОССИИ НА МИРОВЫХ
ОТРАСЛЕВЫХ РЫНКАХ: ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ
НА ПРИМЕРЕ ОТРАСЛИ ДРАГОЦЕННЫХ КАМНЕЙ (АЛМАЗЫ)**

COMPETITIVE POSITIONS OF RUSSIA IN GLOBAL INDUSTRIAL
MARKETS: ASSESSMENT OF THE STATE AND PROSPECTS ON THE
EXAMPLE OF THE INDUSTRY OF PRECIOUS STONES (DIAMONDS)

УДК 002.304

Суп Юлия Зиновьевна

студент 2 курс,

факультет «Международная школа бизнеса и мировой экономики»

РЭУ им. Г. В. Плеханова

***Аннотация:** Статья посвящена анализу основных аспектов функционирования алмазно-бриллиантового комплекса в современных условиях и определению основных факторов, влияющих на конкурентоспособность алмазной отрасли на мировом рынке.*

Волатильность спроса, модернизация алмазодобывающих предприятий, инвестирование в строительство новых рудников, нестабильное состояние гранильной и ювелирной отрасли – одни из основных проблем алмазодобывающей отрасли России, которые требуют оперативного решения.

Развитие алмазодобывающих компаний во многом зависит от возможности быстро реагировать на меняющиеся условия внешней среды.

***Annotation:** An article devoted to the analysis of the main aspects of the functioning diamond complex in modern conditions and the definition of the main factors affecting the competitiveness of the diamond industry in the world market.*

Volatility of demand, modernization of diamond mining enterprises, investment in the construction of new mines, the unstable state of the cutting and

jewelry industry are some of the main problems of the diamond mining industry in Russia that require prompt solutions.

The development of diamond mining companies largely depends on the ability to quickly respond to changing environmental conditions.

Ключевые слова: *металлургическая промышленность, алмазы, экономические последствия пандемии.*

Key words: *metallurgical industry, diamonds, economic consequences of the pandemic.*

В современном мире одной из наиболее значимых отраслей мирового сообщества является алмазно-бриллиантовый комплекс. Сфера рынка алмазов находится под управлением и регулируется общими усилиями мировых компаний. Алмазы являются не только ювелирной драгоценностью, но и сырьевым ресурсом в сфере производства и товаров потребления.

Десять миллионов человек по всему миру зависит от работы, связанной с добычей алмазов и обработкой бриллиантов, добывают алмазы в двадцати шести странах мира, всего около ста сорока миллионов карат в год, или двадцать восемь тонн, стоит такой объем кристаллов тринадцать млрд. долл.

В зависимости от сферы применения алмазы относят к ювелирным, «около ювелирным» и техническим. Значительную долю добываемых камней занимают технические алмазы, хотя их стоимость существенно ниже высококачественных аналогов. Львиная доля приходится на реализацию ювелирных камней.

Основная часть мирового уровня алмазодобычи сосредоточена в 9 странах, объем которых от мирового производства в натуральном выражении составляет порядка 99 %. Лидерами в добыче природных алмазов являются Россия, Демократическая Республика Конго и Ботсвана, общая доля которых составляет более 60 % от мирового объема алмазодобычи.

Добыча алмазов в основных странах-производителях ведется крупными горнодобывающими компаниями, за исключением Зимбабве и Демократической Республики Конго, в данных странах разработка месторождений осуществляется небольшими компаниями.

Все производство по добыче алмазов условно можно разделить на 3 этапа: добыча, обработка и изготовление ювелирных украшений, ритейл.

Выход на рынок алмазодобычи дорогостоящий процесс, именно поэтому ключевых игроков в отрасли достаточно мало.

Лидерами на мировой арене в алмазной отрасли являются три ведущие компании:

1) Лидирующую позицию по объему выручки от продаж природных алмазов и бриллиантов по итогам 2020 г. впервые в истории, занимает российская компания АК «АЛРОСА» ПАО. Выручка составила 2,802 млрд. долл. 2020 г. стал экстремальным не только для компании АК «АЛРОСА» ПАО, но и для мирового алмазно-бриллиантового рынка. Ограничения, связанные с коронавирусом, спровоцировали, обвальное снижение спроса.

Для сохранения стабильности бизнеса и восстановления баланса на алмазном рынке Компания была вынуждена снизить план алмазодобычи и приостановить производство на наименее прибыльных месторождениях.

Производственную деятельность компания осуществляет в двух регионах России: в Республике Саха (Якутия) и Архангельской области, а также на Африканском континенте. Крупнейшими месторождениями (трубками) компании являются «Юбилейная», «Удачная», «Ботубинская» и Верхне-Мунское месторождение, расположенные на территории Республики Саха (Якутия). Компания является вертикально интегрированной, все процессы производственной цепочки находятся под контролем: от проектирования горных работ, геологоразведки, добычи и обогащения алмазного сырья до процессов сбыта. Это дает потребителю абсолютные гарантии подлинности и происхождения бриллиантов, так как закрытый

производственный цикл без участия третьих сторон полностью исключает риск подмены драгоценных камней.

Компания добывает 99 % от всей добычи алмазов на территории России. Особенностью деятельности АК «АЛРОСА» ПАО является то, что большая часть ее ключевых активов, осуществляющих добычу алмазного сырья, расположена в одном из наиболее удаленных от центральной части России и труднодоступном регионе с суровыми климатическими условиями – Республике Саха (Якутия). Этот фактор оказал существенное влияние на формирование подхода Компании к устойчивому развитию. Алроса стремится обеспечивать и сохранять в долгосрочной перспективе благоприятный социально-экономический климат и здоровую природную среду в регионах присутствия, создавая рабочие места и улучшая условия жизни местного населения, обеспечивая существенные налоговые поступления в бюджеты различных уровней.

Компания является создателем и одним из инвесторов Ассоциации производителей алмазов наряду с De Beers. Компания не осуществляет продвижение бренда, но при этом основные инвестиции направлены в научно-исследовательские работы и образовательные проекты для поддержания интереса к натуральным бриллиантам и определения ценности для потенциальных покупателей. Основная цель компании – продвижение бриллиантов с гарантированным происхождением, повышение уровня образованности потребителей. Добыча и реализация компании на сегодняшний день сосредоточена только на натуральных алмазах и бриллиантах. АЛРОСА начала тестировать формат цифровых продаж осенью 2019 года, а весной 2020 года провела первый цифровой аукцион алмазов специальных размеров. Используемая технология цифровых двойников дает возможность покупателям проанализировать ключевые характеристики каждого алмаза. Российская добывающая компания «АЛРОСА» в апреле 2021 года на цифровом аукционе алмазов специальных размеров успешно продала около 95 % выставленных лотов. Используемая

технология цифровых двойников позволяет клиентам анализировать и оценивать сырье в дистанционном режиме, а также обеспечивать трейсинг произведенных из него бриллиантов до места добычи.

Цифровые аукционы алмазов специальных размеров за минувший год убедительно продемонстрировали свою привлекательность для всех клиентов алмазной отрасли. Помимо очевидных преимуществ дистанционного отбора в условиях сохраняющихся ограничений на передвижения по миру, они позволяют приобретать сырье для производства бриллиантов с подтвержденным происхождением. По желанию покупателя компания может предоставить сервис трейсинга бриллиантов, произведенных из алмазов, купленных на аукционах с использованием цифровых двойников.

Не секрет, что потребитель на ювелирном рынке слабо защищен. Пока что не существует какого-либо обязательства раскрывать происхождение бриллианта. Как следствие, потребитель может приобрести и синтетический камень под видом натурального, и бриллиант с недостоверными характеристиками. Компания АК «АЛРОСА» ПАО раскрывает информацию о происхождении бриллиантов, обеспечивает потребителю максимальную гарантию надежности.

Компания осуществляет продажу в шести действующих салонах и трех по франшизе, а также через партнерские магазины. Но основное развитие, компания видит в переходе на онлайн-формат, поскольку возможно осуществление доставки без ограничений, накладываемых коронавирусной инфекцией.

Основной задачей для компании является ведение деятельности по продвижению натуральных бриллиантов с гарантированным происхождением. Являясь крупнейшим в мире производителем алмазов закрытого цикла, компания гарантирует подлинность реализуемых на платформе изделий, а также предоставляет удобный сервис предварительной примерки для покупателей. Ассортимент бриллиантов

по качеству полностью соответствует тому, который компания поставляет брендам по всему миру.

Компания также активно участвует в капитале алмазной компании Catoca Ltd в Анголе (доля составляет 32,8 %) и следующей целью является развитие добычи ископаемых в Зимбабве.

2) Второй в мире по объемам выручки является Южноафриканская компания De Beers, заложившая фундамент алмазной отрасли, поскольку именно маркетологи данной компании ввели традицию дарить бриллиантовые кольца. На сегодняшний день компания контролирует порядка 1/3 мирового рынка. Выручка от продаж De Beers по итогам 2020 г. составила 2,781 млрд. долл.

В свою очередь De Beers запустила производство украшений с синтетическими бриллиантами Light Box с целью контроля и влияния на рынке синтетики. Запуск новой продукции в некоторой степени позволит обеспечить защиту основного бизнеса и дифференцировать два отличных друг от друга продукта – натуральный и синтетический бриллиант.

Новая компания, основанная De Beers Lightbox Jewerly, продает модные ювелирные украшения с лабораторно выращенными камнями разных цветов. В Lightbox используется линейная модель ценообразования, отражающая линейную стоимость производства, при которой все выращенные в лаборатории камни стоят 800 долл. за карат независимо от размера. Камни Lightbox не будут оцениваться как природные алмазы, так как оценка свидетельствует о редкости, индивидуальности камня и, следовательно, его стоимости. Компания De Beers полагает, что эти низкобюджетные изделия будут привлекательны для массового рынка. Несколько лет назад разница в ценах на синтетические камень и натуральные составляла порядка 40 %, на сегодняшний день уже 80 %. Хотя украшения с синтетическими бриллиантами и обладают низкой ценовой категорией, все-таки потребители продолжают покупать украшения с натуральными бриллиантами, ценовой диапазон которых значительно выше.

3) Следующей компанией, участвующей в геологоразведке, добыче и переработке полезных ископаемых, является австралийско-британский концерн Rio Tinto (основные месторождения Argyle 100 % собственности, Австралия; Diavik (60 %, Канада).

Основные рынки сбыта алмазов – это США (45%), Китай (15%), Индия (8%). Значительными темпами происходит развитие рынка Индии, поскольку в стране существует традиция дарения украшений с бриллиантами. В данном случае существует определенная специфика с точки зрения качества, но рынок достаточно перспективен. На сегодняшний день российский рынок ювелирных изделий не входит в состав десяти крупнейших мировых рынков. В связи с тем, что предметом первой необходимости ювелирная продукция не является, к тому же располагаемый доход населения не увеличивается.

Сегодня мировая алмазно-бриллиантовая отрасль сталкивается с рядом вызовов в сфере обеспечения неконфликтного происхождения алмазов. В связи этим АЛРОСА проводит активную работу, направленную на создание и повышение эффективности международных отраслевых механизмов по продвижению ответственных бизнес-практик, развитию системы отраслевого саморегулирования и укреплению доверия потребителей в рамках многостороннего сотрудничества в международных отраслевых организациях.

АК «АЛРОСА» ПАО активно вовлечена в Кимберлийский процесс, постоянно действующую межгосударственную конференцию, нацеленную на исключение конфликтных алмазов из каналов международной торговли.

Миссия компании АК «АЛРОСА» ПАО – быть мировым лидером в алмазной отрасли, стабильно реализующим долгосрочные интересы акционеров благодаря эффективному использованию минерально-сырьевой базы.

Литература

1. Официальный сайт Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <https://www.mnr.gov.ru/> (дата обращения: 20.05.2021).
2. Годовые отчеты АК «АЛРОСА» ПАО [Электронный ресурс]. URL: <http://www.alrosa.ru/documents/Годовые-отчеты/> (дата обращения: 20.05.2021).
3. Годовые отчеты Rio Tinto [Электронный ресурс]. URL: <https://www.riotinto.com/invest/reports> (дата обращения: 29.05.2021).
4. Годовые отчеты Dominion Diamonds [Электронный ресурс]. URL: <https://www.dominion.diamonds/> (дата обращения: 28.05.2021).
5. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/11193> (дата обращения: 30.05.2021).
6. Официальный сайт Dominion Diamonds. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.ddmines.com> (дата обращения: 16.04.2021).

**ФОРМИРОВАНИЕ МОТИВАЦИИ ФИЗИЧЕСКОГО
САМОСОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ У ВОЕННОСЛУЖАЩИХ**
FORMATION OF MOTIVATION FOR PHYSICAL SELF-
IMPROVEMENT IN MILITARY PERSONNEL

УДК 37.013.21

Шестопалов Кирилл Андреевич

курсант 2 курса 9 факультета (психологии),

Военный университет Министерства обороны, г. Москва

Лямзин Евгений Николаевич

старший преподаватель кафедры физической подготовки,

Военный университет Министерства обороны, г. Москва

Федоров Игорь Григорьевич

преподаватель кафедры физической подготовки,

Военный университет Министерства обороны, г. Москва

Малолетов Олег Леонидович

преподаватель кафедры физической подготовки,

Военный университет Министерства обороны, г. Москва

***Аннотация:** в статье рассматривается актуальность и важность формирования мотивации физического самосовершенствования у военнослужащих. Исследуется понятие мотива и мотивации к здоровому образу жизни и физической культуре. Раскрываются основные педагогические условия формирования мотивации, основные средства и методы формирования мотивации к физическому самосовершенствованию.*

***Annotation:** the article examines the relevance and formation of motivation for physical self-improvement in servicemen. The concept of motive and motivation for a healthy lifestyle and physical culture is investigated. The main pedagogical conditions for the formation of motivation, the main means and methods of the formation of motivation for physical self-improvement are revealed.*

Ключевые слова: мотивация, физическое воспитание, военнослужащие, физическое самосовершенствование

Keywords: motivation, physical education, military personnel, physical self-improvement

На сегодняшний день в ситуации динамического развития мира, а также социально-экономических и других перемен, особое внимание необходимо уделять наращиванию спортивного потенциала военнослужащих.

Современная военная система ориентируется на то, чтобы у военнослужащих был сформирован высокий спортивно-физический потенциал, который представляет собой единство физических сил и возможностей человека, мотивационно-ценностных здоровьесберегающих установок, спортивных достижений. Все они позволяют поддерживать и укреплять профессиональное здоровье, а также продуктивно осуществлять необходимую военно-профессиональную деятельность.

Анализируя мировые социокультурные и образовательные тенденции, можно сказать, что сегодня многие исследования посвящены тому, как человек относится к своему здоровью. Здоровый образ жизни и физическое самосовершенствование становится одним из факторов конкурентоспособности личности.

Одно из главных условий, которые будут обуславливать эффективность военно-профессиональной деятельности – это наличие общей работоспособности, в основе которой лежит физическое самосовершенствование. При этом оно представляет собой вовлечение военнослужащих в самостоятельные занятия спортом, соревновательную и игровую деятельность в процессе обучения курсантов военных образовательных учреждений.

Таким образом, это обуславливает поиск возможностей военно-профессиональной и образовательной деятельности в рамках формирования физического совершенствования военнослужащих и курсантов. Военная

практика требует возрождения идей здорового образа жизни, а спортивно-физическое совершенствование должно становиться одним из ведущих аспектов жизни человека.

В данном контексте особенное значение приобретают аспекты формирования мотивации военнослужащих к физическому совершенствованию, т.к. именно она позволяет человеку стремиться к тому, чтобы заниматься спортом и поддерживать здоровый образ жизни. Это обуславливает актуальность данного исследования.

Мотивация военнослужащих к занятиям физической культурой и спортом формируется различными средствами, методами и обстоятельствами – поддержка интереса и целеустремленности к занятиям физическими упражнениями у них во многом зависит от того, испытывают ли они удовольствие в течение учебно-тренировочного занятия по физическому воспитанию, и формируется ли у них удовлетворенность этими занятиями.

В то же время отметим, что в течение обучения при работе с учебной группой необходимо с максимальной настойчивостью использовать реальные возможности воздействия на курсантов для целенаправленного воспитания у них положительных внутренних мотивов к занятиям физической культурой и спортом. Правильно рассчитанная физическая нагрузка в течение учебного занятия является важным условием для воспитания у курсантов уверенности в своих физических силах, появления положительного психологического настроения, что является необходимым звеном для достижения успеха.

Здоровьем принято называть не просто отсутствие физических недостатков или болезней, но и также состояние полного физического, духовного и социального благополучия. Таким образом, можно говорить о том, что понятие здорового образа жизни является ключевым во всех видах жизнедеятельности человека [5].

Физическое развитие личности является управляемым процессом, показатели двигательной активности можно изменять посредством специально организованных занятий, а также изменения режима труда и

отдыха, питания и других факторов. Оно включает в себя совершенствование и развитие двигательных навыков и физических качеств, развитие потенциальных физических возможностей организма, что является особенно важным в процессе физического совершенствования военнослужащих, деятельность которых связана с высокими психическими и физическими нагрузками [6].

Связь умственного воспитания с физической культурой и спортом – многосторонняя.

На занятиях физическими упражнениями приобретаются знания о рациональном способе выполнения двигательных действий, применении их в том или ином виде деятельности. Занятия физической культурой и спортом помогают развитию памяти, особенно двигательной и зрительной, совершенствованию внимания, его точности и качества. У хорошо подготовленного человека меньше время реакции переключение от одного действия к другому, лучше умственная работоспособность и ее устойчивость, большее количество умственных операций за определенный промежуток времени. Восстановление общей и специальной работоспособности проходит значительно быстрее и эффективнее, когда умственная деятельность чередуется с физической.

Мотивация занимающихся является одним из важнейших аспектов физического совершенствования. Ее определяют, как сложную многоуровневую систему, включающую в себя потребности, идеалы, мотивы, установки, ценности, эмоции и др.

Специфика активности человека заключается в ее целенаправленности. Мотивом же принято называть то, что побуждает человека к определенным действиям. [3].

Мотив не только определяет его поведение, но во многом обуславливает конечный результат деятельности [2].

Пытаясь объяснить то, что детерминирует поведение людей, мы очень часто подвергаемся искушению свести все к явлениям, которые лежат на

поверхности. Желание или нежелание, которое переживает человек, автоматически отождествляются с мотивом.

Мотив является одним из составляющих мотивационной сферы человека, это направленность активности на предмет, внутреннее психическое состояние, напрямую связанное с объективными характеристиками предмета, на который направлена активность.

Если потребность характеризует готовность к деятельности, то наличие мотива придает активности новый, более действительный характер. Когда речь идет о специально организованной двигательной активности, необходимо выяснить содержание, личную значимость этой деятельности.

Цель – это направленность активности на промежуточный результат. Чтобы школьники понимали цель своих действий и соотносили их с мотивами физического самосовершенствования, цель двигательной активности может оставаться одной и той же, а содержание должно меняться – стать чемпионом, быть материально обеспеченным, нравиться представителям противоположного пола и тому подобное.

Итак, мотив – это внутренняя движущая сила, побуждающая человека к деятельности.

Мотивы находятся в зависимости от внешних факторов, которые способствуют или не способствуют осуществлению активной деятельности.

Побуждениями к деятельности могут быть материальные, духовные и культурные потребности, которые в свою очередь порождают интересы.

Мотивация деятельности бывает близкой (осуществить желаемое и в ближайшее время) и отдаленной (осуществление желаемого планируется на длительное время) [2].

Различают мотивы и по уровню осознания. Бывают ярко и четко осознаваемые мотивы, но у многих бывают неосознанные побуждения. Однако независимо от степени осознания мотив является решающим фактором в достижении цели.

Цель – это то, к чему стремится человек, для чего он работает, за что он борется, чего хочет достичь в своей деятельности.

Между целью и мотивами деятельности человека есть определенная связь.

С одной стороны, цель и мотивы побуждают каждого человека к деятельности, определяют его содержание и способы выполнения, с другой, они формируются в процессе деятельности под влиянием условий, при которых она происходит [4].

Формировать мотивацию военнослужащих необходимо, начиная с обучения в образовательных учреждениях.

Основой по формированию мотивации военнослужащих и курсантов к систематическим занятиям физической культурой и спортом являются:

- развитие навыка к самостоятельным занятиям физической активностью;
- овладение военнослужащими знаниями теоретического характера;
- планирование учебных занятий в зависимости от индивидуально-личностных характеристик физической подготовленности занимающихся;
- применение на занятиях специальных средств и методов для тренировок, а также проведение комплексного контроля [1].

Интерес военнослужащих к физической культуре основывается на овладении знаниями, умениями и навыками физических упражнений, подвижных и спортивных игр, удовлетворяющих потребности, которые соответствуют мотивам, создают позитивный настрой.

Формирование у военнослужащих интереса к физической культуре является также важным условием их успешного физического воспитания.

Ведь только так можно достичь всестороннего развития занимающихся, нравственного их здоровья и поддержания на высоком функциональном уровне физических и психических сил и возможностей, а также наилучшей эффективности в военно-профессиональной деятельности [3].

Существенными педагогическими условиями, способствующими поддержке и развитию глубокого устойчивого интереса военнослужащих к занятиям физической культурой, являются:

- разнообразие средств, методов, способов организации, учащихся на занятиях по физическому совершенствованию;
- применение игрового и соревновательного метода на этапе совершенствования изученных движений;
- обеспечение ясного, точного, глубокого понимания занимающимися значение каждой учебной темы, раздела программы;
- постановка конкретных посильных для занимающихся задач обучения и тренировки;
- использование нестандартного инвентаря и оборудования;
- побуждение занимающихся к самостоятельным занятиям физическими упражнениями в свободное от военно-профессиональной деятельности время [5].

Позитивный интерес к физическому самосовершенствованию будет определяться в качестве познавательной формы направленности личности к предмету познания [6].

Интерес является постоянным усилием энергии занимающегося, то есть может облегчать выполнения деятельности (когда ему интересно, то не нужно заставлять себя напрягаться) или, наоборот, стимулирует волевое усилие, помогает проявлять терпение, упорство, настойчивость, поддерживает целеустремленность [1].

В основе формирования интереса к занятиям физической культурой лежит принцип построения педагогического процесса сознательности и активности учащихся. Суть этого принципа заключается в следующем: если занимающийся понимает суть поставленной задачи и заинтересован в ее решении – это ускоряет ход обучения.

Для развития интереса к занятиям по физической культуре используют такие способы:

- захватывающее обучение – учебный материал должен быть новым, а также сопровождаться примером и практическим показом.

- применение в работе тренера по физическому воспитанию новых и нетрадиционных форм обучения

- участие в дискуссиях по теме физического воспитания и совершенствования

Важнейшая задача тренера и преподавателя по физическому воспитанию – заинтересовать занимающегося предметом, а также сформировать представление о собственном здоровье, а также необходимости физического совершенствования в процессе военно-профессиональной деятельности. Только при условии осознания военнослужащими реальной возможности такого воздействия на собственный организм становится возможным эффективное решение двигательных задач, что является содержанием любого учебного занятия.

Основными требованиями взаимодействия преподавателя и курсанта должны быть: креативность, коммуникативность; педагогическая диагностика для определения творческого потенциала личности каждого ученика; творческое сотрудничество педагога и школьника, которое предусматривает общую цель – формирование творческой и всесторонне развитой личности.

Серьезную роль в занятиях военнослужащих будут играть спортивные игры и занятия разнообразными видами спорта. Увлечение видом спорта позволяет повысить заинтересованность в физической активности и стремление к физическому самосовершенствованию [6].

Таким образом, в рамках данной статьи были рассмотрены основные аспекты формирования мотивации военнослужащих к физическому самосовершенствованию.

Список литературы

1. Бакико, И.В. Значение физической культуры для развития здорового человека / И.В. Бакико // Наука, техника и образование. – 2015. – С.1-2.

2. Воложанин, С.Е. Значение физической культуры в воспитании студенческой молодежи / С.Е. Воложанин // Вестник Мининского университета. – 2018. – С.1-14
3. Даниленко, А.В. Значение физической культуры для формирования здорового образа личности / А.В. Даниленко, А.Н. Гэрасевич // Наука-2020. – 2016. – С.6-12
4. Максимова, Е.Н. Физическая активность и психическое состояние человека / Е.Н. Максимова, А.Е. Алексеенков // Наука-2020. – 2019. – С.73-75
5. Питкин, В.А. Повышение мотивации к занятиям физической культурой / В.А. Питкин, Д.Д. Иванова, Л.А. Холодная // Проблемы современного образования. – 2019. – С.5-10
6. Хлебутина, Э.В. Мотивация учащихся к занятиям физической культурой / Э.В. Хлебутина, В.В. Вольский // Проблемы педагогики. – 2019. – С.1-4

**СЕМАНТИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО МЕЖЭТНИЧЕСКИХ
СТЕРЕОТИПОВ КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ЭТНОКУЛЬТУРНОЙ
ДИСТАНЦИИ**

SEMANTIC SPACE OF INTERETHNIC STEREOTYPES AS AN
INDICATOR OF ETHNO-CULTURAL DISTANCE

УДК 159.922.4

Шумилин Леонид Иванович,

магистрант

*Кафедры этнопсихологии и психологических
проблем поликультурного образования*

МГППУ, Москва

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению и анализу этнокультурной дистанции в семантическом пространстве измерений с применением методологии Г. Хофстеде. Ключевая роль в этом вопросе отводится этническим стереотипам как упрощенному этническому образу, отличающемуся высокой согласованностью в группе. С целью изучения этнокультурной дистанции в семантическом пространстве измерений с применением методологии Г. Хофстеде проведена соответствующая опытно-экспериментальная работа. Ее результаты выявили превалирование низкого культурного профиля России в сознании россиян, принявших участие в анкетировании, что указывает на недостаточное развитие всех ключевых показателей дистанции власти (PDI), индивидуализма (коллективизма) (IDV), мужественности (женственности) (MAS), отклонения от неопределенности (UAI) и долгосрочной ориентации (LTO), которые видятся во многом ввиду национально-культурного своеобразия страны и тех этнических стереотипов, которые было сформированы задолго до рождения респондентов, переходя от поколения к поколению.*

Annotation: *The article deals with the consideration and analysis of ethno-cultural distance in semantic space of G. Hofstede's measurements. A key role in*

this problem is assigned to ethnic stereotypes as a simplified ethnic image, characterized by high consistency in the group. In order to study the ethno-cultural distance in the semantic space of the measurements using the Hofstede methodology, the corresponding experimental work was carried out. The research findings have revealed the prevalence of a low cultural profile of Russia in the minds of Russians who took part in the survey, which indicates the insufficient development of all key indicators of power distance (PDI), individualism (collectivism) (IDV), masculinity (femininity) (MAS), deviations from uncertainty (UAI) and long-term orientation (LTO), which are seen largely due to the national and cultural identity of the country and those ethnic stereotypes that were formed long before the birth of respondents, passing from generation to generation.

Ключевые слова: *этнокультурная дистанция; Хофстеде; этнические стереотипы; семантическое пространство; культура.*

Keywords: *ethno-cultural distance; Hofstede; ethnic stereotypes; semantic space; culture.*

В настоящее время контакты между различными странами и народами активно развиваются, что, в свою очередь, сталкивает несколько культур со своими уникальными национально-культурными особенностями, проявляющимися на различных когнитивных уровнях, реализуемых в их поведенческих характеристиках. Данные особенности во многом связаны с идентификацией народа и его стереотипами как в отношении себя, так и в отношении других этносов, с которыми они взаимодействуют.

Осуществляя межэтническую коммуникацию, люди склонны определять свое место и место других людей в отдельных категориях внутри общества. Даже по мере того, как силы глобализации уменьшают традиционные границы группы, стремление к этническим корням и этнической принадлежности продолжает оставаться глубоко беспокойным социальным ландшафтом во всем мире. «Разнообразие» или «мультикультурализм», реализуемые во многих обществах, выступили

точками напряжения и споров, так и причиной разочарования. Вряд ли какой-то день проходит без случаев межэтнических конфликтов, которые освещаются в сообщениях СМИ. В США и многих европейских странах наблюдается все большее признание неудачной политики «разнообразия», поскольку она не обязательно ведет этнические группы к общим и значимым социальным отношениям.

Среди противоречивой научной полемики, касающейся этнической картины мира, можно легко пропустить реальность, которую затмевают громкие заголовки новостей о случаях конфликтных ситуаций на этнической почве среди простых людей с различными этническими признаками в местах совместного проживания, рабочих местах, школах и колледжах, а также в межэтнических семьях. Поэтому широко распространенная практика исследования межэтнических отношений на макроуровне требует усиления научного внимания к постоянным взаимодействиям между лицами разных национальностей на низовом уровне. Исследования этих ежедневных ассоциаций и связей является той самой деятельностью, которая необходима для содействия мирному сосуществованию и целостности любого этнически разнородного общества.

Исследование межэтнических отношений, вопросы этнической принадлежности и межнациональных отношений были предметом исследовательской деятельности в области социальных дисциплин в Соединенных Штатах Америки еще с начала XX в. (Зиммель, 1950; Шуц, 1944; Стоункист, 1937), а в последнее время они значительно расширились и проводятся в разных европейских странах и за их пределами (Asal, Findley, Piazza & Walsh, 2016; Clark & Henetz, 2012; Guelke, 2012; Koichi, 2015). Стереотипизация как один из важнейших механизмов социализации широко анализировалась в исследованиях А. Бодалева, Э. Эриксона, И. Кона, Дж. Мида, Г. Тарда, Г. Теджфела, А. Петровского, В. Петровского, Б. Парыгина. В контексте социального восприятия ее рассматривали Г. Андреева, Г. Келли, Г. Оллпорт, Г. Старовойтова, Д. Тибо, Г. Фоманс и др.

На протяжении длительного времени главным интересом социальных психологов были этнические стереотипы, предубеждения, предрассудки, проявлявшиеся в межгрупповых отношениях. Начиная с исследования этнических стереотипов (Katz, Braly, 1933), процесс стереотипизации продолжает привлекать внимание S. Khan (Khan, 2008), J. Hilton и W. von Hippel (Hilton, von Hippel, 1996), M. Karlins, T. Coffinan, G. Walters (Karlins, Coffman, Walters, 1969), C. Steele, J. Aronson (Steele, Aronson, 1995), M. Shih, T. Pittinsky, N. Ambady (Shih, Pittinsky, Ambady, 1999), Д. Мацумото (Мацумото, 2002) и многих других исследователей. Проблемы процесса стереотипизации, основные функции, виды стереотипов были затронуты в работе J. Hilton и W. von Hippel (Hilton, von Hippel, 1996), в которой авторы по-новому рассматривают этнические стереотипы. Соотнесение понятий успеха и процесса стереотипизации интересовало S. Sue и H. Kitano (Sue, Kitano, 1973). M. Hogg и J. Turner изучали процесс «самостереотипизации» (self-stereotyping) как эффекта, возникающего в межгрупповом поведении и сопровождающегося социальной категоризацией членов этой группы (Hogg, Turner, 1987). Основное внимание уделялось прогнозированию ожидаемых отношений между группами (Jackson, Hodge, Gerard, Ingram, 1996).

Изучением вопроса стереотипизации занимаются многие отечественные и зарубежные исследователи, которыми рассматривается не только вопрос формирования этнических стереотипов, но и особое внимание уделяется проблеме измерения культуры и этнокультурной дистанции в семантическом пространстве. Тем не менее, рассмотрение имеющейся теоретической базы исследования позволяет констатировать противоречие между насущной необходимостью решения поставленного вопроса и его малой разработанностью в научной литературе, в частности применительно к русской аудитории. Именно поэтому целью данной статьи является рассмотрение этнокультурной дистанции в семантическом пространстве посредством методики, предложенной Г. Хофстеде.

В разных культурах под ценностями выступают разные убеждения. К тому же, общество меняется, политические и экономические события влияют на переоценку важности некоторых ценностей. Интересным вопросом является изучение представлений народа относительно коллективистских и индивидуалистских ценностей, которые предусматривают ориентацию индивида на группу или на себя, на групповые или личные достижения. Эти виды ценностей привлекают внимание не случайно, поскольку они имеют отношение как к политической (демократия, авторитарное государство), так и экономической (корпоративная культура, рыночная или плановая экономика) сферы, что подчеркивает их важность для понимания общества с разных позиций. Однако не только ценности играют важную роль в культуре, так как в процессе коммуникации между людьми складываются стереотипы – устойчивые представления друг о друге. Этот термин был введен Уолтером Липпманом в его работе «Общественное мнение» (1922). Липпман называл их «картинками в голове» [3]. Этот образ складывается на основе предшествующего опыта и разделяется большинством представителей группы. Главная функция стереотипов – психическая экономия. Благодаря им люди, принадлежащие к одной группе, составляют образ представителей другой группы до непосредственного контакта с ними. Согласно Г.М. Андреевой [1], стереотипизация может происходить вследствие категоризации впечатлений об объекте восприятия на основе сходства с уже имеющимися впечатлениями. Таким образом, стереотипы связаны с перцептивной стороной общения.

Как пишет Кон в своей статье «Психология предрассудка. О социально-психологических корнях этнических предубеждений», «Стереотипы – неотъемлемый элемент обыденного сознания. Ни один человек не в состоянии самостоятельно, творчески реагировать на все встречающиеся ему в жизни ситуации. Стереотип, аккумулирующий некий стандартизованный коллективный опыт и внушенный индивиду в процессе обучения и общения с другими, помогает ему ориентироваться в жизни и определенным образом

направляет его поведение. Стереотип может быть истинным и ложным. Он может вызывать и положительные эмоции, и отрицательные. Его суть в том, что он выражает отношение, установку данной социальной группы к определенному явлению» [2]. Стереотипизация, таким образом, является естественной для восприятия индивидом или группой других индивидов или групп. В соответствии с этим между ними выстраивается взаимодействие. Также стереотип – это необязательно истинное суждение. Он может оказаться ложным, ошибочным.

Частный случай стереотипа – этнический стереотип. Это упрощенный этнический образ, отличающийся высокой согласованностью в группе. Изначально этнические стереотипы представляли интерес в негативном контексте, как показатели конфликтности, дискриминации [3]. В последнее время превалирует «неоценочный» подход: этнические стереотипы стали рассматриваться как «естественные и закономерные элементы самосознания» [3].

На основе дихотомии «мы-они» этнические стереотипы можно разделить на автостереотипы и гетеростереотипы, как показано на рис. 1. Автостереотипы – образы представителей собственного этноса. Гетеростереотипы – образы представителей других этносов [3]. Можно предположить, что, как правило, автостереотипы положительны или нейтральны, а гетеростереотипы нейтральны или отрицательны. Однако есть примеры положительных гетеростереотипов (что будет в материалах полевого исследования).

Рассматривая проблему этнической стереотипизации и межкультурного, межэтнического взаимодействия, этнические пересуды и этнические предубеждения представляют собой психо-поведенческие конструкты, формирующие отрицательное поле взаимодействия выходцев из разных этносов, препятствующих адекватному восприятию факторов отношений, и их действие вызывает напряжение в межэтнических отношениях [4]. Они, с одной стороны, являются основой формирования негативных стереотипов, а с

другой, – в определенной части реализуют этот негативный стереотип. Для объективной оценки роли этнических пересудов и этнических предубеждений важно отметить следующее: они формируются в конкретной социально-исторической окружающей среде на уровне эмоционального восприятия этнических качеств и характеристик партнера взаимодействия; воспринимаются выборочно с (апрограмировано) с акцентуацией на негативной информации; негативно маркированная настроенность на восприятие других как неполноценных, таких, что несут угрозу существованию своих этнических сообществ, закрепляется не только на уровне сознания отдельного индивида, но и в массовом сознании, и к тому же ко всей совокупности людей иного этнического происхождения. С методологической точки зрения важно не столько выяснять причины и процесс формирования этнических пересудов и этнических предубеждений (эти вопросы достаточно продискутированы в научной литературе, прежде всего, в психологической), сколько спроецировать возможности их преодоления, учитывая их устойчивую природу и укорененность в сознании человека и культуре. Последняя представляет особый интерес для исследователей. Так, Г. Хофстеде определяет культуру как коллективную ментальную запрограммированность, мировосприятие, общее с другими представителями соответствующей нации, региона, группы, которое отличает одних от других и позволяет говорить о ментально-культурных различиях. Предложенные исследователем культурные измерения смело можно считать паттернами, которые современная наука определяет как структурные образцы культуры, стереотипы поведения и т.п., сложившиеся в определенной культуре.

Г. Хофстеде выделил понятие культурных измерений – определенного набора ценностей, установок, верований, норм и моделей поведения, которыми одна культура отличается от другой [5; 6; 7; 8; 9], что во многом связано с этнокультурной дистанцией.

На основании адаптированного опросника опросник «Культурный профиль» Г. Хофстеде, условно разделенного на несколько разделов, в частности 5, было сформировано представление об отношении россиян к своей стране и представить ее общий образ. Адаптированный опросник «Культурный профиль» Г. Хофстеде включает 29 вопросов, которые оцениваются от 1 до 5 баллов.

Исследование Г. Хофстеде позволяют определить численные величины данных «измерений». Технология измерения культурного профиля предполагает:

1. изучение каждого параметра по отдельным «внутренним» показателям;
2. оценку каждого показателя по принятой шкале (в данном случае пятибалльной);
3. нахождение интегрированной оценки универсальных параметров через среднее арифметическое их «весовых» категорий;
4. построение профиля культуры определенной страны, в данном случае России.

Метод Г. Хофстеде используется для определения культурных различий на уровне страны. При анализе этой базы данных часть индивидуальных различий усредняется и удается выделить те различия, что были связаны с культурным профилем.

Расчет показателя «дистанция власти» позволяет определить зависимость представителей русской культуры от государственной власти (централизация власти), «концентрацию власти» и степень неравенства в иерархии организации. Соответственно от того, насколько низкий или высокий уровень показателя, можно определить преимущества партнеров по предприятию с участием иностранного капитала, отдаваемых той или иной организационной структуре предприятия (пропорции управленческого персонала, различия в заработной плате, квалификация сотрудников). Культуры с высокой дистанцией власти обычно относятся к авторитарному

стилю управления. Для таких предприятий характерно подчеркнутое сохранение неравенства в статусе как в формальных, так и в неформальных отношениях.

Показатель «отклонение от неопределенности» отражает тенденции к негибкости и догматизму, нетерпимость к мнению других, традиционализм, предрассудки и этноцентризм. В странах с высокой степенью отклонения от неопределенности продвижения на позицию менеджера, работа в небольших организациях, конкуренция между работниками, индивидуальное принятие решений, работа с иностранным менеджером имеют тенденцию рассматриваться как рискованные ситуации, с которыми большинство не хотела бы столкнуться.

Величина «коллективизм» демонстрирует стремление партнера по предприятию с участием иностранного капитала придавать большее значение коллективистским трудовым ценностям (использование накопленного опыта, физические условия труда, обучение), чем индивидуалистическим (личное время, свобода, выбор).

Величина «мужество» показывает, каким ценностям представитель данной национальной культуры отдает предпочтение трудовым (усовершенствование, доход, обучение, современность, что обычно ассоциируются с мужским началом) или духовным (дружелюбная атмосфера, стабильность положения, физические условия труда, личность руководителя, взаимодействие, более характерные для женского начала).

Рассчитав показатель «долгосрочная ориентация», можно определить, способны ли будут специалисты принимающей страны ориентироваться на достижение результата, принимать собственные рискованные решения, разрабатывать и реализовывать стратегические предложения.

Анализ уровней корпоративной культуры, используется для определения уникальных атрибутов культуры, отражающих мышления членов организации. Для сравнения культурного профиля разных стран, а также для

определения связей между культурой и другими аспектами деятельности организации.

Анализ внешних проявлений, вместе с познанием более глубоких уровней культуры в ходе проведения индивидуального анкетирования и их постоянное сопоставление позволяет постепенно выстроить культурную парадигму страны.

Базой исследования выступили общедоступные социальные сети Facebook, Vkontakte и др. Выборка исследования составила 50 россиян возрастом от 33 до 35 лет, которые добровольно согласились пройти предложенное анкетирование.

В ходе изучения характеристики выборки исследования было установлено, что возраст испытуемых варьируется в пределах 33-35 лет, а именно: 18 испытуемых возрастом 33 года (30% от выборки исследования), 20 испытуемых – 34 года (33% от выборки исследования) и 22 испытуемых – 35 лет (37% от выборки исследования). Полученные результаты проведенной авторской анкеты можно представить в виде гистограммы (рис. 1).

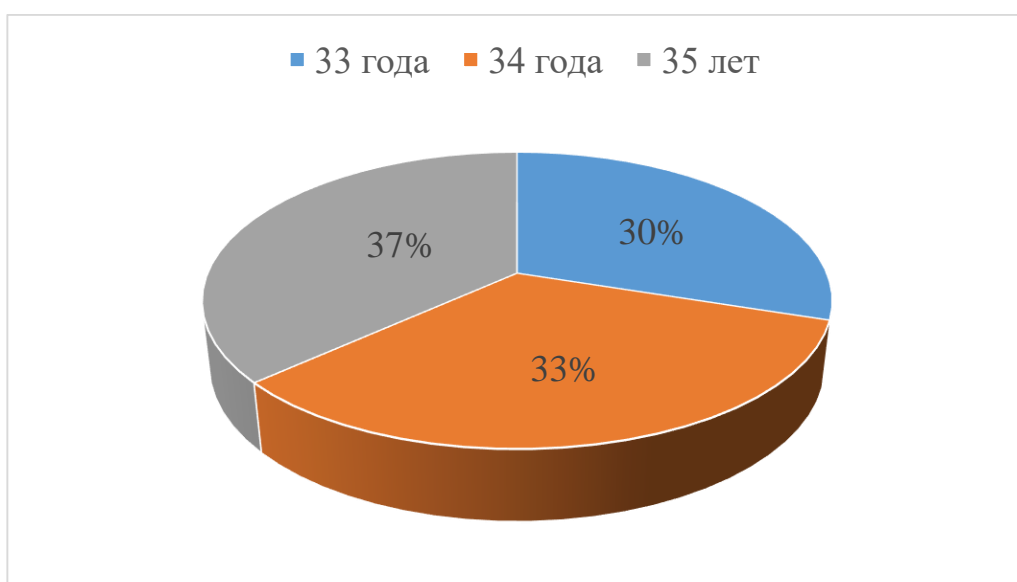


Рис. 1. Возрастные особенности выборки исследования

Гендерные особенности выборки исследования следующие: 26 человека – мужчины (52% от выборки исследования) и 24 человека – женщины (48% от

выборки исследования). Полученные результаты изучения гендерных данных выборки исследования представлены на рис. 2.

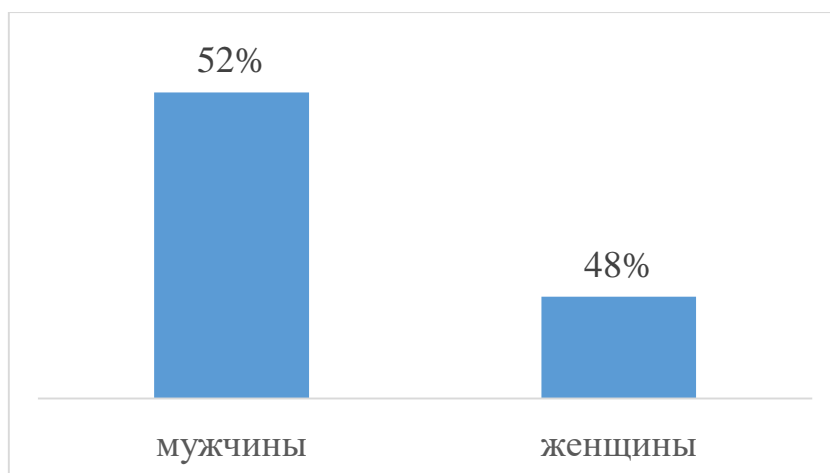


Рис. 2. Гендерные особенности выборки исследования

Полученные результаты анкетирования с применением адаптированного опросника «Культурный профиль» Г. Хофстеде показывают, что среднее значение величины «дистанция власти (PDI)» в выборке исследования составило 25,2, величины «индивидуализм (коллективизм) (IDV)» в выборке исследования – 29,1, величины «мужественность (женственность) (MAS)» в выборке исследования – 29,1, величины «отклонения от неопределенности (UAI)» в выборке исследования – 37, а величины «долгосрочная ориентация (LTO)» в выборке исследования – 38,6. Следовательно, можно говорить о том, что в величинах «дистанция власти (PDI)», «индивидуализм (коллективизм) (IDV)» и «мужественность (женственность) (MAS)» превалирует низкий культурный профиль, отмеченный у 28 респондентов (56% от выборки исследования). В величинах «отклонения от неопределенности (UAI)» и «долгосрочная ориентация (LTO)» отмечен средний культурный профиль, выявленный у 21 респондента (42% от выборки исследования). При этом высокий культурный профиль обнаружен в единичном случае (2% от выборки исследования). Результаты оценки интегрированного показателя культурного профиля с применением адаптированного опросника «Культурный профиль» Г. Хофстеде представлены на рис.3.



Рис.3. Результаты оценки интегрированного показателя культурного профиля с применением адаптированного опросника «Культурный профиль» Г. Хофстеде в выборке исследования

На основании проведенного корреляционного анализа было установлено статистически значимую связь переменных индивидуализм (коллективизм) (IDV) и отклонения от неопределенности (UAI) на уровне значимости 0,05, а также мужественность (женственность) (MAS) и долгосрочная ориентация (LTO) на уровне значимости 0,01.

Таким образом, проведенные результаты исследования указывают на превалирование низкого культурного профиля России в сознании россиян, принявших участие в анкетировании, что указывает на недостаточное развитие всех ключевых показателей дистанции власти (PDI), индивидуализма (коллективизма) (IDV), мужественности (женственности) (MAS), отклонения от неопределенности (UAI) и долгосрочной ориентации (LTO), которые видятся во многом ввиду национально-культурного своеобразия страны и тех этнических стереотипов, которые было сформированы задолго до рождения респондентов, переходя от поколения к поколению.

Таким образом, полученные результаты исследования позволили заключить, что русская культура с низким уровнем дистанции характеризуется тем, что с детьми обращаются, скорее, как с партнёрами, с

родителями общаются как с равными, в обучении центральную роль занимает ученик, собственная инициатива, учиться значит узнавать универсальную правду, иерархия означает неравенство ролей, которое обосновывается, практическими причинами, подчиненные ожидают консультаций, идеальный начальник – способный демократ, делегировать, физический труд имеет такой же статус, как и умственный, отсутствие уважения к взрослым, изменение путем эволюции. Следовательно, была подтверждена гипотеза исследования, позволяющая констатировать следующее:

1. культурный профиль России находится на низком уровне;
2. для культурного профиля России характерно недостаточное развитие всех ключевых показателей измерений Г. Хофстеде;
3. у россиян отмечается корреляция индивидуализма (коллективизма) (IDV) и отклонения от неопределенности (UAI), мужественности (женственности) (MAS) и долгосрочной ориентации (LTO).

Дальнейшие перспективы исследования видятся в более глубоком изучении этнокультурной дистанции в семантическом пространстве измерений с применением методологии Г. Хофстеде с применением расширенного инструментария и в условиях прямой коммуникации для уточнения полученных результатов.

Литература

1. Андреева Г.М. Социальная психология: векторы новой парадигмы / Г.М. Андреева // Психологические исследования: электрон. науч. журн. – 2009. – №1(3).
2. Кон И.С. Психология предрассудка. О социально-психологических корнях этнических предрассудков / И.С. Кон // Новый мир. – 1966. – №9. – С. 187-205.
3. Солдатова Г.У. Психология межэтнической напряженности. – М.: Смысл, 1998. – 389 с.
4. Тавадов Г.Т. Этнология. – Москва : Проект, 2002.

**ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОСНОВНЫХ АКТОРОВ В РЕАЛИЗАЦИИ
КУЛЬТУРНОЙ ПОЛИТИКИ ИТАЛИИ**
ACTIVITIES OF THE MAIN ACTORS IN THE IMPLEMENTATION
OF THE CULTURAL POLICY OF ITALY

УДК 327

Трофимова Анна Сергеевна,

студент

3 курс, факультет международных отношений

Санкт-Петербургский государственный университет

Россия, г. Санкт-Петербург

***Аннотация:** Статья посвящена раскрытию специфики итальянского подхода к осуществлению культурной дипломатии. В исследовании рассматривается вклад различных организаций в продвижение итальянского языка и культуры за рубежом, дается оценка эффективности этих инициатив, определяется роль и значение государственных учреждений. Особое внимание уделяется функционированию итальянских Институтов культуры. В статье также отмечается круг сфер, являющихся основой национальной культурной политики и предметом наиболее активного сотрудничества Италии с другими государствами.*

***Annotation:** The article is devoted to revealing the specifics of the Italian approach to the implementation of cultural diplomacy. The study examines the contribution of various organizations to the promotion of the Italian language and culture abroad, assesses the effectiveness of these initiatives, and determines the role and importance of public institutions. Particular attention is paid to the functioning of the Italian Institutes of Culture. The article also sets the range of areas that are the basis of the national cultural policy and the subject of the most active cooperation between Italy and other states.*

Ключевые слова: Италия, культурная дипломатия, министерство иностранных дел, институт культуры, неправительственные организации, всемирное наследие ЮНЕСКО

Key words: Italy, cultural diplomacy, ministry of foreign affairs, institute of culture, non-governmental organizations, UNESCO world heritage

Согласно трактовке культурной дипломатии, американским теоретиком М. Каммингсом [7], любые её проявления имеют наивысший эффект при условии устойчивой поддержки со стороны правительства.

В Италии основными акторами, задействованными в исполнении двусторонних программ взаимодействия в сфере культуры, образования и средств массовой информации, являются Министерство иностранных дел и международного сотрудничества, Аппарат Совета Министров, Министерство культурного наследия и культурной деятельности, Министерство образования, университетов и научных исследований, Национальный совет исследований Италии (как таковое министерство культуры в Италии отсутствует) [2].

Ещё с середины XX века МИД Италии финансирует археологические, этнологические миссии за рубежом, поддерживает проекты по защите и сохранению культурного наследия, в частности, в Средиземноморье. Эта деятельность позволила итальянским специалистам завоевать высокий престиж в научном мире, а в некоторых государствах они вовсе составляют единственное культурное присутствие Италии. Вклад Министерства заключается также в профессиональной подготовке местных специалистов и улучшении территорий.

Продвижение итальянской культуры затрагивает сегодня самые разные отрасли: от изобразительного искусства до кинематографа. Чтобы иметь возможность действовать во всех этих сферах, МИД Италии сотрудничает с различными организациями, занимающимися культурно-развлекательными мероприятиями, например, Итальянским национальным музыкальным

комитетом (CIDIM), театральной ассоциацией Ente Teatro Italiano (ETI) или фестивалем современного танца RomaEuropa. Министерство также установило плодотворные отношения с некоторыми престижными учреждениями культуры, в том числе Фондом Джорджо Чини в Венеции, который организует семинары, курсы и международные конференции от имени Министерства.

Стоит также отметить наличие в государственной системе такого органа, как Национальная комиссия по продвижению итальянской культуры за рубежом. В её состав входят как правительственные чиновники, так и деятели искусства, пользующиеся авторитетом в итальянском обществе (назначаются правительством). Таким образом, Комиссия практически полностью контролируется исполнительной властью, и на практике её постановления не имеют большой ценности, так как в большинстве случаев лишь одобряют меры, принятые правительством. Комиссия по продвижению итальянской культуры за рубежом представляет собой пример совещательного органа, которому не хватает самостоятельности в принятии решений.

Ведущим инструментом в области распространения итальянского языка и культуры за границей являются Институты культуры. Сеть данных представительств включает 83 учреждения на всех континентах, кроме Антарктиды. Практически половина из них находится в Европе [6]. Круг деятельности Институты – это, прежде всего, просветительские мероприятия (лекции, выставки), встречи с деятелями итальянской культуры, проведение языковых курсов с носителями итальянского. Однако, несмотря на важность миссии, МИД Италии считает работу Институты неэффективной, что выражается в скудном финансировании [10]. Более того, сотрудники Институты культуры, работающие в зарубежных филиалах, сталкиваются с пренебрежительным отношением дипломатических работников и, зачастую, языковыми трудностями, когда они не владеют языком страны пребывания, поэтому для данного учреждения характерна нехватка кадров. Недостаточное финансирование со стороны правительства частично компенсируется

спонсорской поддержкой: частные компании становятся партнёрами Институтов культуры из имиджевых соображений.

Среди наиболее влиятельных неправительственных организаций, осуществляющих функции культурной дипломатии, можно назвать Институт Итальянской энциклопедии [11], который в течение почти столетия выпускает самое обширное справочное издание на итальянском языке и остаётся учреждением, независимым финансово и организационно от правительства Италии (за исключением того, что глава Института назначается Президентом Республики в силу особой значимости издательства для всего государства). Ещё один пример – исследовательский Фонд Аньелли, названный в честь основателя автоконцерна FIAT и ставящий своей целью «выявление условий, от которых зависит экономический, социальный и культурный прогресс Италии» [4]. Данные неправительственные организации приняли участие и в подготовке значимого события в культурной жизни Италии в 2021 году – «Дня Данте», приуроченного к 700-летию со дня смерти поэта и прошедшего в формате онлайн-марафона в связи с эпидемиологической обстановкой [8].

Рассматривая культурную дипломатию Италии, необходимо остановиться на особой роли всемирного культурного наследия для «мягкой силы» страны. На сегодняшний день Италия занимает первое место в мире по количеству памятников Всемирного наследия: 50 культурных и 5 природных объектов находятся под эгидой ЮНЕСКО [3]. Этот факт не только привлекает миллионы иностранных туристов каждый год, составляя стабильную статью дохода экономики Италии, но и накладывает определённую ответственность на государство как одного из мировых лидеров в области культурных ценностей. Действительно, Италия считается экспертами главным актором на мировой арене, борющимся с преднамеренным разрушением и незаконным оборотом культурного наследия человечества [12, с. 89]. По инициативе Италии в 2017 году состоялась встреча в формате G7 на уровне министров культуры, которые приняли Флорентийскую декларацию, признающую особую роль культуры как инструмента для диалога, примирения и

реагирования на чрезвычайные ситуации [9]. Ассоциация «Встреча культур» (Incontro di Civiltà) организовала многоступенчатую кампанию в рамках призыва ЮНЕСКО «Unite4Heritage» с целью привлечения внимания общественности к трагедии разрушения античных памятников во время боевых действий в Сирии, а также были произведены работы по реставрации двух римских барельефов, пострадавших от действий террористов в Пальмире.

Что касается туристической отрасли, серьёзный вклад в продвижение итальянской культуры вносит Национальное агентство по туризму Италии (ENIT), курируемое Министерством производственной деятельности и Государственной счётной палатой. Его представительства, открытые в более чем 20 странах мира, призваны увеличивать интерес иностранного населения к туристическим поездкам в Италию и формировать положительный образ страны как комфортного места для отдыха, с чем они успешно справляются [1, с. 71].

В заключение, стоит рассмотреть деятельность Министерства иностранных дел Италии в сфере межуниверситетского сотрудничества. Оно поддерживает международные связи с зарубежными вузами в соответствии с соглашением с Конференцией ректоров итальянских университетов (CRUI) [5]. Реализация этих договорённостей выражается в заключении соглашений между итальянскими и зарубежными университетами о совместных исследовательских проектах, общем порядке присвоения учёных степеней и обмене среди преподавателей и студентов. Среди наиболее известных инициатив – присуждение стипендий через Комиссию по культурным обменов между Италией и Соединёнными Штатами Америки (Итальянская комиссия Фулбрайта) итальянским студентам и преподавателям для обучения в аспирантуре в США и наоборот. В целом практика академических обменов крайне распространена в итальянских вузах, а самой привычной для студентов программой является Erasmus +. Среди стран Евросоюза Италия занимает 4-е

место по количеству студентов, обучающихся за границей, а по количеству приезжающих на обучение иностранцев – 3-е место [1, с. 70].

Подводя итог, стоит принять во внимание, что Министерство иностранных дел и международного сотрудничества Италии располагает разнообразными инструментами для претворения в жизнь культурной дипломатии. Итальянская Республика, обладая богатейшим культурным наследием, имеет интересы глобального масштаба. Позиция итальянских властей заключается в том, что чётко налаженное сотрудничество в сфере культуры может стать основой для дальнейшей кооперации с другими государствами в любой другой сфере. Но, с другой стороны, многим итальянским культурным учреждениям не хватает именно поддержки государства: например, с такой ситуацией столкнулись Институты культуры, имеющие широкий охват (более 50 стран), однако, и их количество сокращается в последнее десятилетие [13, с. 32].

Одна из целей внешней политики Италии – привлечение к партнёрству иностранцев, заинтересованных в итальянской культурной модели. Так, удачной возможностью продемонстрировать инвестиционный потенциал итальянской экономики стала Всемирная выставка (Expo) в Милане, которая состоялась в 2015 году. В целом, основными направлениями культурной дипломатии Италии остаются язык, произведения искусства, историческое и природное наследие, междууниверситетское сотрудничество.

Литература

1. Клейменова Т.Н. Роль культурной политики Италии в формировании имиджа страны за рубежом // «Вестник РУДН». 2012, №2. С. 68-74.

2. Протокол заседания Российско-итальянской смешанной комиссии по сотрудничеству в области культуры и образования от 4 июля 2019 года [Электронный ресурс] // Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale. URL:

https://www.esteri.it/mae/resource/doc/2019/07/progr_esecutivo_cooperazione_cult_italia_federazione_russa_in_russo.pdf (дата обращения: 08.07.2021)

3. Список объектов Всемирного наследия ЮНЕСКО [Электронный ресурс] // Центр всемирного наследия. URL: <https://whc.unesco.org/ru/list> (дата обращения: 08.07.2021)
4. About Us – Fondazione Agnelli [Электронный ресурс] // Fondazione Agnelli. URL: <https://www.fondazioneagnelli.it/en/about-us/> (дата обращения: 08.07.2021)
5. Affari internazionali [Электронный ресурс] // Conferenza dei Rettori delle Università Italiane. URL: <https://www.crui.it/home-ri.html> (дата обращения: 08.07.2021)
6. Cosa sono gli Istituti Italiani di Cultura all'estero [Электронный ресурс] // Il Post. URL: [https://www.ilpost.it/2018/01/24/istituti-italiani-cultura-estero/#:~:text=Gli%20Istituti%20Italiani%20di%20Cultura%20\(ИИЦ\)%20sono%20083%3A%20diciotto,e%20gli%20altri%20in%20Europa.](https://www.ilpost.it/2018/01/24/istituti-italiani-cultura-estero/#:~:text=Gli%20Istituti%20Italiani%20di%20Cultura%20(ИИЦ)%20sono%20083%3A%20diciotto,e%20gli%20altri%20in%20Europa.) (дата обращения: 08.07.2021)
7. Cummings Milton C. Cultural Diplomacy and the United States Government: A Survey // Americans for the Arts. 2003. URL: <https://www.americansforthearts.org/by-program/reports-and-data/legislation-policy/naappd/cultural-diplomacy-and-the-united-states-government-a-survey> (дата обращения: 8.07.2021)
8. Dante, Istituti italiani di Cultura lo celebrano con una maratona digitale [Электронный ресурс] // L'agenzia giornalistica AgCult. 2021. URL: <https://agcult.it/a/33741/2021-03-15/dante-istituti-italiani-di-cultura-lo-celebrano-con-una-maratona-digitale> (дата обращения: 08.07.2021)
9. G7 highlights the power of heritage for peace in first-ever meeting on culture [Электронный ресурс] // UNESCO. URL: <https://en.unesco.org/news/g7-highlights-power-heritage-peace-first-ever-meeting-culture> (дата обращения: 08.07.2021)
10. I numeri della promozione della cultura e della lingua italiana all'estero – La Relazione delle Commissioni Affari Esteri di Camera e Senato [Электронный ресурс] // Comunità Radiotelevisiva Italoфона. URL:

<https://www.comunitaitalofona.org/notizie/i-numeri-della-promozione-della-cultura-e-della-lingua-italiana-alleestero-la-relazione-delle-commissioni-affari-esteri-di-camera-e-senato/> (дата обращения: 08.07.2021)

11. Istituto della Enciclopedia Italiana [Электронный ресурс] // Treccani.
URL: <https://www.treccani.it/enciclopedia/istituto-della-enciclopedia-italiana/>
(дата обращения: 08.07.2021)

12. Rutelli F. La diplomazia culturale italiana. – Roma, 2018. – 136 p.

13. Torcutti E. Diplomazia culturale e politica culturale : tesi di laurea in Scienze Internazionali e Diplomatiche / Università degli Studi di Trieste. – Trieste, 2005. – 111 p.

**ИМУЩЕСТВЕННЫЕ ОБЯЗАННОСТИ НАСЛЕДОДАТЕЛЯ КАК
ЭЛЕМЕНТ НАСЛЕДСТВЕННОГО ИМУЩЕСТВА**
PROPERTY OBLIGATIONS OF THE TESTATOR AS AN ELEMENT OF
INHERITED PROPERTY

УДК 347.6

Эльжорукаева Жаннета Азретовна,

магистрант

Донской государственный технический университет (ДГТУ)

Научный руководитель: Греченкова Оксана Юрьевна,

канд. юрид. наук, доцент

Донской государственный технический университет (ДГТУ)

***Аннотация.** В статье рассмотрено понятие наследования имущественных обязанностей наследодателя. Перечислены общие критерии признания долгов в наследственной массе. Изучены особенности принципа солидарной ответственности наследников по долгам наследодателя. Указаны сроки предъявления соответствующих требований в отношении наследственного имущества со стороны кредитора.*

***Annotation.** The article considers the concept of inheritance of property obligations of the testator. The General criteria for recognizing debts in the inheritance mass are listed. The features of the principle of joint and several liability of heirs for the testator's debts are studied. The terms of submission of the corresponding claims in respect of the inherited property by the creditor are specified.*

***Ключевые слова:** наследство, имущественные обязанности наследодателя, требования кредиторов, принцип солидарной ответственности наследников по долгам наследодателя, долг, срок исковой давности.*

Keywords: inheritance, property obligations of the testator, creditors' claims, the principle of joint and several liability of heirs for the testator's debts, debt, Statute of limitations.

Согласно ст. 1112 ГК РФ, наследство представляет собой принадлежавшие наследодателю на день открытия наследства вещи, иное имущество, в том числе имущественные права и обязанности [2, Ст. 4552]. И если в случае с имуществом и вещами, подлежащими наследованию, в целом все вполне понятно, то наследование имущественных прав и обязанностей нередко вызывает вопросы.

Наследники как универсальные правопреемники вступают в правоотношения, участником которых был наследодатель, а в случаях, когда им не было исполнено обязательство или обязанность, должны их исполнить. В результате по наследству переходит не только право на имущество, но и долги наследодателя – погашаются лишь те из них, исполнение которых было тесно связано с личностью наследодателя (согласно ст. 418 ГК РФ [1, Ст. 3301]).

Как отмечают исследователи, чаще всего требования кредиторов связаны:

1) с исполнением заемных обязательств (кредитные договоры, договоры займа, в том числе с микрофинансовыми организациями) при условии, что квартира или дом находились в залоге;

2) банкротством наследодателя или иного связанного с ним лица и оспариванием заключенных сделок (купля-продажа, дарение, мена - возврат унаследованного или его стоимости в конкурсную массу);

3) обязательствами из причинения вреда [8, С. 7].

При этом не играет роли основание и способ принятия наследства, а также статус наследника - значение по смыслу ст. 1175 ГК РФ имеет только сам факт вступления в права наследования; даже публично-правовые образования - Российская Федерация, субъекты РФ и муниципальные

образования, в собственность которых перешло выморочное имущество, отвечают по долгам наследодателя.

Значение имеет сам факт принятия наследства – то есть реализации наследником своих прав. При этом неважно, зарегистрированы или каким-либо иным образом оформлены права наследника, если есть доказательства принятия наследства.

В соответствии со ст. 223.1 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [4, Ст. 4190], при недостаточности имущества наследодателя для удовлетворения требований кредиторов в российском законодательстве предусмотрено введение особой процедуры - процедуры несостоятельности (банкротства) наследственной массы, в ходе которой соразмерно распределяется имущество между кредиторами наследодателя [9, С. 41-45].

Причем наследственное право не содержит понятия «долг», однако соответствующий пробел заполнен судебной практикой. Пленум Верховного Суда РФ в п. 58 Постановления от 29 мая 2012 г. № 9 «О судебной практике по делам о наследовании» указал, что «под долгами наследодателя, по которым отвечают наследники, следует понимать все имевшиеся у наследодателя к моменту открытия наследства обязательства, не прекращающиеся смертью должника (ст. 418 ГК РФ), независимо от наступления срока их исполнения, а равно от времени их выявления и осведомленности о них наследников при принятии наследства» [6].

Исследователи выводят следующие общие критерии признания долгов в наследственной массе:

- 1) во-первых, обязательство наследодателя не должно носить личного характера;
- 2) во-вторых, это отсутствие в законе запрета на переход соответствующих обязанностей к наследникам;
- 3) в-третьих, долги наследодателя, выраженные в денежном характере, подлежат возврату всегда. Гражданское законодательство не устанавливает

какой-либо очередности кредиторов при удовлетворении долгов наследодателя [7, С. 34]. Однако введение такой очередности в целях обеспечения первостепенных интересов, поддерживаемых государством, из-за случаев недостаточности наследственного имущества на возмещение всех долгов наследодателя является излишним, поскольку исполнение решения суда по таким делам практически не носит добровольный характер, как правило, кредиторы обращаются в службу судебных приставов для принудительного исполнения решения суда. В свою очередь, ст. 111 Федерального закона от 2 октября 2007 г. № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» [5, Ст. 4849] уже предусмотрена очередность погашения требований взыскателей, которые, с учетом особенностей и некоторых исключений в наследовании обязательств, применяются и к исполнению решений судов по наследственным делам.

ГК РФ установил принцип солидарной ответственности наследников по долгам наследодателя в случае его принятия (абз. 1 п. 1 ст. 1175 ГК РФ). Данная норма призвана гарантировать и защитить интересы кредитора в случае смерти должника. Таким образом, кредитор в рамках солидарной обязанности наследников может гораздо быстрее и с большей вероятностью получить удовлетворение за счет предъявления требований как к одному, так и ко всем наследникам сразу. Установление данного правила вполне логично, поскольку при жизни наследодатель отвечал бы перед кредитором всем имуществом, а не только его отдельной частью, которая перейдет отдельному наследнику.

В то же время абз. 2 п. 1 ст. 1175 ГК РФ предусматривает определенные границы применения данного принципа, согласно которым «каждый из наследников отвечает по долгам наследодателя в пределах стоимости перешедшего к нему наследственного имущества». Причем стоимость наследственного имущества должна определяться его рыночной стоимостью в момент открытия наследства. Последующее изменение рыночной стоимости

(как в большую, так и в меньшую сторону) ко времени рассмотрения соответствующего дела судом правового значения не имеет [6].

На первый взгляд в данном положении кроется некое противоречие: с одной стороны, это солидарная обязанность всех наследников перед кредитором, т.е. кредитор вправе предъявить, например, только одному наследнику требование о взыскании всей суммы долга наследодателя. С другой - размер ответственности данного наследника ограничен стоимостью его наследственной доли. Здесь закономерно возникает вопрос: какую цель преследовал законодатель при установлении солидарной ответственности наследников, если размер ответственности каждого ограничен пределом стоимости перешедшего к нему наследства?

Таким образом, при недостаточности наследственного имущества принцип солидарной ответственности фактически не работает. Представляется, что данная норма больше применима для случаев, когда в составе наследственной массы больше активов, чем долговых обязательств.

Следует также особо обратить внимание, что нормы наследственного права значительно расширяют границы удовлетворения требований кредитора за счет имущества наследодателя, чем при жизни должника. Так, например, ст. 446 Гражданского процессуального кодекса РФ [3] содержит перечень имущества, на которое не может быть обращено взыскание, например, жилое помещение, пригодное для проживания и являющееся единственным для должника и членов его семьи. В случае если наследник имеет другое постоянное место проживания, является собственником иного жилого помещения, то жилое помещение, перешедшее к нему в порядке наследования, уже не будет иметь имущественного (исполнительского) иммунитета.

Применительно к срокам предъявления соответствующих требований со стороны кредитора ГК РФ не делает каких-либо исключений – требования должны быть поданы в пределах общего трехлетнего срока исковой давности. Ни смерть должника, ни период вступления в наследство, ни иные факторы никаким образом не влияют на течение срока – он не приостанавливается, не

прерывается и не пресекается. Из этого следует, что если течение срока исковой давности началось до момента открытия наследства, то соответствующие требования кредитора могут быть предъявлены в оставшийся период.

Таким образом, в наследственном праве нашло отражение еще более строгое применение норм ГК РФ о сроках исковой давности – к таким срокам применительно к требованиям кредиторов наследодателя не применяются общие правила о перерыве, приостановлении и восстановлении.

Верховный Суд РФ специально обратил внимание, что требование кредитора, предъявленное по истечении срока исковой давности, удовлетворению не подлежит (п. 59 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 29 мая 2012 г. № 9). Тем самым наследственным правом установлены пресекательные сроки исковой давности по требованиям кредитора.

Таким образом, в заключение рассмотренного вопроса можно сделать вывод, что Гражданский кодекс РФ улучшил правовое положение кредитора, однако правовая охрана имущества наследников, как личного, так и наследуемого, в настоящее время весьма неоднозначна и нуждается в дальнейшем совершенствовании.

Список использованной литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 12.05.2020) // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 18.03.2019) // СЗ РФ. 2001. № 49. Ст. 4552.
3. Гражданский процессуальный кодекс РФ от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 23.11.2020 г.) // СЗ РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.
4. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 31.07.2020 г.) «О несостоятельности (банкротстве)» // СЗ РФ. 2002. № 43. Ст. 4190.
5. Федеральный закон от 02.10.2007 № 229-ФЗ (ред. от 31.07.2020 г.) «Об исполнительном производстве» // СЗ РФ. 2007. № 41. Ст. 4849.

6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29 мая 2012 г. № 9 «О судебной практике по делам о наследовании» // Российская газета. 2012. 6 июня.

7. Синцов Г.В., Феоктистов Д.Е. Ответственность наследников по долгам наследодателя: некоторые вопросы правового регулирования и правоприменения // Наследственное право. 2019. № 2. С. 34.

8. Слесарев С. Долги в наследство // Жилищное право. 2019. № 3. С. 7.

9. Шишмарева Т.П. Правовое регулирование ответственности наследников по обязательствам наследодателя при недостаточности наследственной массы // Законы России: опыт, анализ, практика. 2018. № 10. С. 41 - 45.

Содержание	
LEGAL SCIENCES "ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ"	3
Брук Евгений Борисович К ВОПРОСУ О СРОКЕ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА КАК СУЩЕСТВЕННОГО УСЛОВИЯ ДОГОВОРА ВОЗМЕЗДНОГО ОКАЗАНИЯ УСЛУГ	3
Голубева Вероника Максимовна ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО: ПОНЯТИЕ, ПРЕДЕЛЫ ДОБРОВОЛЬНОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА	13
Попова Алина Викторовна ПРАКТИЧЕСКИЙ ВКЛАД РЕШЕНИЙ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ДОСУДЕБНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА	19
Соболева Мария Евгеньевна ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ В ЗДРАВООХРАНЕНИИ	33
Студнев Александр Сергеевич ПРАВОВЫЕ И ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ОСНОВЫ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОРГАНОВ МВД РОССИИ	49
Фасахова Алиса Алексеевна ЭЛЕКТРОННАЯ ДЕМОКРАТИЯ В РОССИИ: СТАНОВЛЕНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ	60
Шагжина Арюна Борисовна ПРОБЛЕМА ДИСКРИМИНАЦИИ ЛИЦ, ИМЕЮЩИХ ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЙ-ВИЧ СТАТУС, ПРИ ПРИЕМЕ НА РАБОТУ	72
Шатров Владислав Николаевич ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ ОБЕСПЕЧИТЕЛЬНОЙ КОНСТРУКЦИИ «ТОТАЛЬНОГО ЗАЛОГА» В РОССИЙСКОМ ПРАВЕ	84
Щеглов Кирилл Олегович ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПА НЕЗАВИСИМОСТИ СУДЕЙ	91
Боев Дмитрий Вячеславович, Сыкалова Софья Владимировна ЗАЩИТА ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ	98
Скорняков Кирилл Васильевич, Шабалина Людмила Андреевна ОСОБЕННОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН РОССИИ	108

SOCIAL SCIENCES "ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ"	115
Архипкин Марк Евгеньевич, Базарова Екатерина Андреевна ЭВРИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА В СФЕРЕ ДОСТАВКИ НА РЫНКЕ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНОВ	115
Ахмедова Илаха Аслановна, Мамышева Арина Сергеевна ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ВЛИЯНИЯ ДИСТАНЦИОННОГО ОБРАЗОВАНИЯ НА ЭКОНОМИКУ	121
Батаева Виктория Константиновна, Трофимова Мария Александровна ОЦЕНКА СИНЕРГЕТИЧЕСКОГО ЭФФЕКТА ПРИ СЛИЯНИЯХ И ПОГЛОЩЕНИЯХ КОМПАНИЙ	128
Бахтин Денис Андреевич ПЛАНИРОВАНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	135
Бахтин Денис Андреевич ИНТЕГРИРОВАННАЯ СИСТЕМА МЕНЕДЖМЕНТА	142
Бибикина Анастасия Юрьевна ИССЛЕДОВАНИЕ И ОПРЕДЕЛЕНИЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ГОРОДСКОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ Г. КРАСНОЯРСКА	149
Биккулова Лариса Рустемовна, Николаева Елена Юрьевна АНАЛИЗ СФОРМИРОВАННОСТИ ОБЩЕПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ У СТУДЕНТОВ ПО НАПРАВЛЕНИЮ «БИОЛОГИЯ» БАШКИРСКОГО ПЕДАГОГИЧЕСКОГО УНИВЕРСИТЕТА ИМ. М. АКМУЛЛЫ	155
Гетманская Мария Константиновна О НЕКОТОРЫХ ОСОБЕННОСТЯХ ОБУЧЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННОМУ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ (НА ПРИМЕРЕ ПОНЯТИЯ «КОНФЛИКТ»)	165
Журавлева Алена Владимировна ЭТИЧЕСКИЙ РАЦИОНАЛИЗМ КАК ЕСТЕСТВЕННОНАУЧНОЕ ТОЛКОВАНИЕ МОРАЛИ	171
Журавлева Алена Владимировна ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ ГРАЖДАН РФ НА ЖИЛОЕ ПОМЕЩЕНИЕ	180
Журавлева Алена Владимировна ЭТИКА В ФИЛОСОФИИ ИМПИРИЗМА	191
Завершинская Елена Александровна ГЕНДЕРНЫЙ АНАЛИЗ В СОВРЕМЕННОМ ЛИТЕРАТУРОВЕДЕНИИ (НА ПРИМЕРЕ РАССКАЗА «КРАСНЫЙ ЦВЕТОК» В.М. ГАРШИНА)	206
Зубко Марина Леонидовна ЖУРНАЛИСТИКА ДЛИННЫХ ФОРМ В СТУДЕНЧЕСКИХ МЕДИА НА ПРИМЕРЕ ИНТЕРНЕТ-ЖУРНАЛА «The ШАТТЛ»	214

Игнатъева Ирина Валентиновна, Кирина Анастасия Вячеславовна, Цыбикдоржиев Бату Доржиевич ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	223
Казарян Роберт Гайкович СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АУДИТА	231
Казарян Роберт Гайкович ФОРМИРОВАНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОГО РЫНКА ЕАЭС	237
Казарян Роберт Гайкович МЕХАНИЗМЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ КРУПНЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В РОССИИ	243
Казарян Роберт Гайкович ОПТИМИЗАЦИЯ РАСХОДОВ НА РАБОЧИЙ ПЕРСОНАЛ ПРЕДПРИЯТИЯ	249
Набадчикова Виктория Александровна, Шевченко Данила Владимирович ОБОСНОВАНИЕ ВЫБОРА МЕТОДОВ И МОДЕЛЕЙ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ БАНКРОТСТВА	255
Пономарева Елена Анатольевна, Лосев Роман Викторович СПОСОБЫ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	265
Саварцов Михаил Сергеевич ОРГАНИЗАЦИЯ ФАКУЛЬТАТИВНОГО КУРСА «ОСНОВНЫЕ УПРАВЛЯЮЩИЕ КОНСТРУКЦИИ ВЫСОКОУРОВНЕВОГО ЯЗЫКА ПРОГРАММИРОВАНИЯ VBA» ПРИ УГЛУБЛЕННОМ ИЗУЧЕНИИ ИНФОРМАТИКИ	272
Савинова Анна Владимировна, Павлова Екатерина Викторовна ВОЗМОЖНОСТИ КОРРЕКЦИИ СТРАХОВ У ДЕТЕЙ С УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ	281
Суп Юлия Зиновьевна КОНКУРЕНТНЫЕ ПОЗИЦИИ РОССИИ НА МИРОВЫХ ОТРАСЛЕВЫХ РЫНКАХ: ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ НА ПРИМЕРЕ ОТРАСЛИ ДРАГОЦЕННЫХ КАМНЕЙ (АЛМАЗЫ)	289
Шестопалов Кирилл Андреевич, Лямзин Евгений Николаевич, Федоров Игорь Григорьевич, Малолетов Олег Леонидович ФОРМИРОВАНИЕ МОТИВАЦИИ ФИЗИЧЕСКОГО САМОСОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ У ВОЕННОСЛУЖАЩИХ	297
Шумилин Леонид Иванович СЕМАНТИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО МЕЖЭТНИЧЕСКИХ СТЕРЕОТИПОВ КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ЭТНОКУЛЬТУРНОЙ ДИСТАНЦИИ	306

Трофимова Анна Сергеевна ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОСНОВНЫХ АКТОРОВ В РЕАЛИЗАЦИИ КУЛЬТУРНОЙ ПОЛИТИКИ ИТАЛИИ	319
Эльжорукаева Жаннета Азретовна ИМУЩЕСТВЕННЫЕ ОБЯЗАННОСТИ НАСЛЕДОДАТЕЛЯ КАК ЭЛЕМЕНТ НАСЛЕДСТВЕННОГО ИМУЩЕСТВА	327